

HUNGARY ALBANIA BOSNIA AND HERZEGOVINA CROATIA MONTENEGRO SERBIA SLOVENIA

FOREVER ER

February 2014 | XVIII Issue 02



BE FIT
with
ARGI+
L-Arginine & Vitamin Complex





Rex Maughan

VSAKA MINUTA ŠTEJE

Člani družine Forever živijo po vsem svetu. Vsakič, ko obiščem katero od držav, sem hvaležen za vsak trenutek, ki ga preživim z vami. Najbolj pa me očarajo distributerji, ki kot vodje načrtno opravljajo svoje delo. Zapomnil sem si misel pri vodilnih distributerjih: zanje je čas nekaj odločilnega. Strastno živijo svoje življenje in menijo, da je čas zaklad, eden najdragocenejših virov. Na naših prireditvah pogosto doživim val neverjetne energije in navdušenja, ki tudi zame pomenita pomemben navdih.

Ni pomembno, ali je vaš cilj prepotovati ves svet ali le najti novega distributerja, le pravilno gospodarjenje s časom je ključ za doseganje uspehov. Ali menite, da koristno preživljate čas, ki vam je na voljo? Vsaka dodatna minuta šteje, le na pravi način je treba izkoristiti čas. Vedno načrtujte posebne minute (pa naj gre za telefonski klic ali

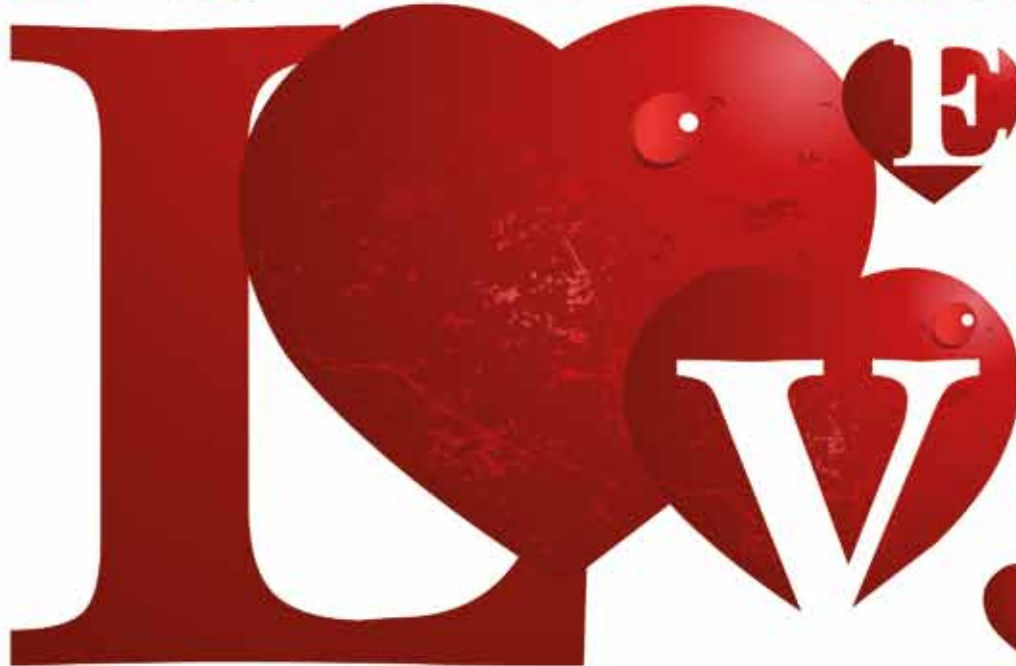
pogovor s svojo nižjo linijo) in tako pridobite prednost. To je namreč tisti čas, ki vas bo popeljal do uspeha.

Če bomo za doseganje svojih ciljev izkoristili vsak trenutek in doživeli vse radosti, ki jih ponuja življenje, bomo veliko bolje cenili priložnosti, ki jih bomo znali izkoristiti. Spomnim se besed Emily Dickenson: »Forever je bil ustvarjen za danes.« Enako velja za naše življenje in za priložnosti, ki jih ponuja Forever.

Zanimivo, da se mi najboljše misli vedno utrnejo, ko se peljem na letališče. Torej v času, ki je na videz nekoristen. Vendar se lahko nepozabni trenutki zgodijo kjerkoli in kadarkoli. Uspeh bo zagotovljen, če bomo izkoristili vsako priložnost. In vsak dan je nova priložnost, da ustvarimo nekaj odličnega. Torej, ne pozabite se smehljati in cenite vsako minuto!

Rex Maughan
predsednik uprave, generalni direktor

FOREVER



Dr. Sándor Miliesz
državni direktor

Ljubezen je vsaj tako pomemben del življenja, kot je hrana, saj hrani srce in dušo. Vendar boste do te duševne hrane prišli le, če ste uravnoteženi, če ima vaš organizem na voljo vse potrebne sestavine. Lepa naloga je zagotoviti kakovostno hrano za organizem, za marsikoga pa pomeni pravi izziv, ko mora vsak dan premišljeno nahraniti svoje telo. Opažamo, da je v naši okolici veliko ljudi s povečano telesno težo. Vendar ti ljudje z vidika kakovosti stradajo. A s pravo pozornostjo in po potrebi ob sodelovanju naših strokovnjakov bi z izdelki Forever ublažili tudi to težavo. Kaj moramo storiti? Najprej ne smemo jesti kadarkoli, ko si hrane zaželimo, vnesimo red v svoje življenje. Saj vam je znano: lačni smo, hitro pojemo nekaj. Navadimo se sistema rednih zajtrkov, kosil in večerij. Ne jejmo največ zvečer, ko otroci pridejo iz šole in vsi sedemo za mizo. Pogovarjamo se lahko tudi, če se ne bomo prenajedli in do jutra izpraznili hladilnika ...

Bližata se valentinovo in dan žena, dneva, ki govorita o ljubezni in spoštovanju. Vrnimo se v pravo življenje, naj bodo prazniki popolni, pustimo mobilne telefone in ipade ... prislunimo drug drugemu! Živimo v času, ko nam mediji s ponudbo slabih izdelkov jemljejo izročilo, in če se bomo prepustili toku, bodo tudi naši otroci trpeli za boleznimi, o katerih prej še slišali nismo, imeli bodo prebavne motnje, njihov imunski sistem pa bo odpovedal.

Vzemite si dovolj časa in se igrajte s svojimi otroci, pogovarjajte se s svojim partnerjem, hkrati pa svojemu organizmu zagotovite kakovostno prehrano. Vem, nimate dovolj denarja. Vendar pogledjte, kaj ste nabrali v svoj nakupovalni voziček. Menda ne smeti iz nakupovalnega centra? Vedno imejte pred seboj misel: Dovolj je bilo smeti! Naj jih pojedjo tisti, ki so jih ustvarili. Zagotavljam vam, da oni tega ne jedo ...

Čuvajmo svoje izročilo, svoje vrednote, saj narodu daje ponos tisto, kar je ohranilo iz svoje davne tradicije.

Stvari so medsebojno povezane: kakovostna živila, notranja kemija, duša, ljubezen, predanost.

Vsak dan naredite vse, da bi lahko zaživel polno življenje, tako bo naš narod rasel, rodilo se bo veliko več otrok. Vse vas bosta nekoč srečala ljubezen in predanost.

BUDIMPEŠTA, 25. JANUAR 2014

Success Day



Prišel je tudi 150. dan uspeha v življenju Forever Living Products. Posel se izgrajuje od prireditve do prireditve, ne moremo si predstavljati uspešne gradnje mreže brez izobraževalno-zabavnih programov. „Te prireditve nas ohranjajo v poslu, nam pomagajo naprej, še več: te nas ohranjajo pri življenju“ – začenja svoj uvod gostitelj prvega dneva uspeha v novem letu, László Ferencz.

Po mimohodu managerjev se predstavita tudi eagle managerja, **László Ferencz in dr. Virág Kézsmárki**, ki povezujeta program prireditve. Posebne pozdrave namenjata vsem, ki se prvič udeležujejo usposabljanja. „Skupno nam je, da želimo spremeniti svoje življenje“ – pravi Virág. „Sprememba in pot do uspeha nikoli nista lahka, velikokrat moramo narediti velike ovinke, se spopasti z različnimi izzivi, opraviti veliko dela. Vendar vemo, pomembna je pot, ne pa cilj. K temu vam želim veliko uspehov in vztrajnosti!“

László Ferencz predstavi „velikega mojstra, gospodarja časa“, safirnega managerja, **dr. Sándorja Milesza**, ki že sedemnajst let vodi madžarsko in južnoslovansko regijo FLP. Državni direktor z nami podeli nekaj navdihujočih misli. Pripoveduje o razširjenem centru Sonya, predstavi prodajne rekorderje CD-jev serije Turbo start profin in distributerja izdelkov leta 2013, **Miklósa Berkicsa**, nato pa vsem zbranim zaželi dosežkov polno novo leto. Besedo nato prevzame generalni direktor **Péter Lenkey**, ki razglasi zmagovalce promocije spletne strani in spregovori o prednostih avtomatičnega sistema izstavljanja računov.

Sledi plesni program: ob glasbi Ferenca Liszta z naslovom Ljubezenske sanje zaplešeta plesna pedagoginja **Anna Hevesi in Zsolt Gallai**.

Čeprav se nam včasih zdi, da nam je že vse jasno o zdravih rastlinah, pa nam ta še vedno skriva številne novosti in še več koristnih učinkov. O izsledkih najnovejših raziskav nam poroča raziskovalka centra za medicino in zdravje univerze v Debrecenu, univerzitetna profesorica in vodja praktičnega pouka na področju biologije, imunologije in živalske anatomije **dr. Szilvia Benkő**, ki je opravila številne raziskave na področju imunologije.





Družina rastlin aloje šteje petsto članov, eden teh je Aloe Barbadensis Miller, iz katere pridobivajo izdelke ki so v pomoč pri zdravem življenjskem slogu. Bogata zgodovina te rastline sega do antične dobe, naši predniki so jo uporabljali po vsem svetu. Danes se ponuja v obliki kreme, praška in napitka, v Združenih državah pa sodi med pet najbolj iskanih prehranskih dopolnil.

„Danes je zdravje veliko pomembnejše kot lepota, hkrati pa je na pomenu dobila tudi krepitev organizma oziroma izkoriščanje rezervnih količin energije organizma.

V vsem tem pa nam je v pomoč aloja, ki vsebuje aminokisliline, maščobe, hormone, vitamine, rudninske snovi, encime in ogljikove hidrate.“

Raziskovalka nam tudi pove, kako temeljite analize se opravijo za dokazovanje učinkovitosti: kakšno pot prehodi izsledek preden pride do znanstvene publikacije.

Po predavanjih smo izrekli priznanje dosežkom tistim, ki so v preteklih dveh mesecih – torej novembra in decembra – dovolj resno vzeli ta posel ter tako dosegli raven supervisorja oziroma assistant managerja. Ta sklop – kot tudi ostale uvrstitve – povezujeta dr. Sándor Milesz in Péter Szabó. Kaj morate narediti, da bi tudi vi postali manager? To vprašanje sta zastavila **Pál Zubik in Mónika Farkas Zubikné**, ki sta posel FLP začela graditi leta 2013 in sta po treh mesecih postala managerja. Ona je bila knjigovodja, vendar po rojstvu otrok več ni hotela nazaj v službo. Izdelke Forever je že poznala, saj so se večkrat pokazali učinkoviti pri njenih otrocih. Njen cilj je čim širše predstaviti to priložnost. Soprog je trenutno „popoldanski foreverovec“, vendar se je že popolnoma predal temu poslu. Zanj je najpomembnejše biti zgled svojim otrokom.

„Po tej poti sva krenila zahvaljujoč paketu Touch in dvodnevnemu usposabljanju. Imela sva sicer nekaj težav, vendar je cilj bil močnejši od okoliščin, pa tudi družina nama je veliko pomagala“ – pove Mónika. „Dolgo časa naju je ovirala miselnost stalnega delovnega mesta, vendar sva hitro ugotovila, da sta zdravje in denar dobitna kombinacija“ – nadaljuje Pál. „Če že premišljujemo, premišljujmo pogumno“ – skleneta zakonca, ki jima ni žal za vloženo delo: „odhajala sva zjutraj, se vračala zvečer, vendar nama ni žal niti minute!“





V zabavnem programu nastopajo senior manager pevec **Lajos Túri Lui** in orkester ISIS Big Band iz Szombathelya, ki zdaj zaigra rock and roll glasbo.

„Če želite postati manager, član kluba 60cc ali vodilni manager, če si morda želite novi avto ali potovanje, je vaše mesto tu pred odrom, saj sledijo tisti, ki so vse to že uresničili“ – napove naslednji sklop uvrstitev **László Ferencz**. Na odru smo pozdravili trinajst novih managerjev in zakonca senior managerja, **Zsolta Zachárja in Izabello Zachár-Szűcs**.

Po še eni plesni točki na oder stopita **Lászlóné Dobai in László Dobai**. Valika je fitoterapevtka in adiktologinja ter izvaja akupresuro. S poslom je začela leta 2008, ko so se izdelki že dokazali, s soprogom sta raven managerja dosegla leta 2010. László je po poklicu strojnik in že 45 let živita v srečnem zakonu. Valika meni, da je v boju za zdravo in kakovostno življenje prava rešitev FLP, nato pa poudari pomen štirih točk. „Moja skupina vsak mesec dosega rezultate, ker sem jih sama za zgled. Vedno izpolnjujte le svoja pričakovanja! Postavite se pred ogledalo in se vprašajte ali zmorete! Začnite pri sebi in boste popolni. Pomembno je ne „govoriti“ o izdelkih, ampak jih uporabljati. Vedno jih imejte na zalogi. Vložite ustrezno število ur, sicer niste pravi sodelavec. In seveda ... do sredine meseca dosežete štiri točke!“

László našteva kaj vse jim je dal FLP. V prvi vrsti tisto česar z denarjem ne moremo kupiti: zdrav življenjski slog. Brezplačna razkošna potovanja, gmotno varnost in čas za vnuke. „In pri tem šteje le ena stvar: koliko točk boste dosegli.“ Zakonca zdravnika, **dr. Péter Bánhegyi– dr. Adrienne Rokonay** sta svoja sponzorja, dr. Ferenc Kissa in dr. Ido Nagy srečala leta 2005. Izdelke sta takoj sprejela, posel pa sta začela graditi pozneje. Pol leta po odločitvi sta dosegla raven managerja. Vsakič sta izpolnila pogoje za uvrstitev na raven eagle managerja in sta večkratna osvajalca. Adrienne je hišna zdravnica in revmatologinja, vendar dela danes le še v FLP. Péter je hišni zdravnik in





specialist medicine dela. Adrienne je prepričana, da tudi če bi se kaj v poslu zgodilo drugače, kot sta načrtovala, ne bosta iskala izgovorov, ne bosta krivila okoliščin, ampak bosta napako iskala v sebi, enako tudi rešitev. Naslov njenega predavanja je bil: Lake Tahoe prihajava!

„Kaj je treba narediti da bi postali eagle managerji?“ – se glasi vprašanje in takoj tudi odgovor: „Sanje, odločnost, navdušenje, strast in iskrenost. In seveda vztrajno in sistematično delo. Treba je delati stalno, ne pa veliko“ – dodaja Péter. „Zakaj sva še vedno tu? Seveda sva tudi midva začela zaradi denarja, ostala pa sva zaradi vašega ljubečega pristopa. Brez tega ne bi delovalo. Iz tedna v teden sva deležna katarzičnih doživetij. Če boste delali, vmes pa našli tiso, zaradi česar se boste dobro počutili v tem poslu, bo to največji uspeh vašega življenja!“

Adrienne ubere še bolj oseben pristop. Namesto formalnega predavanja se odloči prebrati pismo, ki ga je po nekem usposabljanju poslala svoji družini. Prosila jo je za leto dni potrpljenja, da bi svoje energije, pozornost in čas lahko posvetila izključno poslu in dosegla resnične uspehe. „Dosežena je raven eagle, konec leta pa ne bova le seniorja, ampak soaring managerja. Čutim to!“ – pove Adrienne z veseljem. In jasno nam je, da je njena družina razumela njene argumente in tudi to, da ne dela le zase, ampak za vso družino. Adrienne še doda, od koga vse se je učila v tem poslu in poudari, da so prav medčloveški stiki tisti, ki gradijo mrežo. Postati je treba človek, ki ga bodo drugi z veseljem sprejemali v svojo družbo. Midva sva si zaslužila to ekipo in se trudiva postati dostojna teh ljudi.“

Sledi uvrstitev assistant supervisorjev. Na oder stopajo tisti, ki so sprejeli najpomembnejšo odločitev svojega življenja in krenili s tem poslom. Njim sledita zakonca, ki povesta, da pri njihju otrok ni bil ovira, ampak vzrok za vstop v posel. **Rita Mikola Halminé** prihaja iz šolstva, **István Halmi** je letalski inženir, danes pa sta diamantno safirna managerja Forever. Kljub diplomi sta iskala priložnost, kako se rešiti pasti delovnega mesta. Pozneje sta delala v več različnih podjetjih, vendar nikoli nista imela prostega časa. In pri tem jima niti denar ni kaj veliko pomagal.





Poldrugo leto sta bila le uporabnika izdelkov. Ko sta ugotovila njihovo učinkovitost, sta pristopila tudi k poslu. Upala sta, da bosta končno imela ne le denar, ampak tudi dovolj prostega časa. To jima je uspelo, zaradi šahovske kariere svojega sina sta si privoščila poldrugo leto dopusta. Kot soaringa sta živela v Dubaju, kot safirja pa v Ameriki in vse stroške jim je kriil Forever. Najbolj ponosna sta na sina, Bence je namreč manager, z njim pa sta onadva dosegla raven diamantno safirnega managerja. Menita, da je Forever le sredstvo – vendar najboljše sredstvo – za vsebinsko bogato življenje.

Novo leto, novo življenje – o tem je spregovoril István Halmi. Marsikdo je novo leto začel z obljubami ki se jih pa le redki držijo. On pa meni, da smemo gledati le naprej, v prihodnost: „ni pomembno, kaj se je dogajalo v preteklosti, to so bile le priprave“. „Kreniti je treba s startne linije. Ne dovolite, da bi vam pot določali tisti, ki nikoli niso krenili z mrtve točke. Ne dovolite, da vas odvrnejo ljudje, katerih mnenje sploh ne šteje.“ Kaj pa neuspehi? „Nič se ne bo narobe končalo, saj še ni konec“ – meni István Halmi. „Ne se boriti s starimi vzorci, delajte na novih“ – pove, hkrati pa opozarja da ni treba do neskončnosti čakati na odločitev novih distributerjev. „Dajte vsakemu priložnost, vendar ne neskončno in ekskluzivno!“ „Vprašanje je le ali boste dovolili, da vas tok nese naprej ali pa boste usodo vzeli v lastne roke?“

Potem pa sledi nepričakovan obrat: István Halmi nam predstavi nekoga, ki je res vzel usodo v svoje roke. Najprej video posnetek, nato pa telefonski pogovor. Na drugem koncu linije je veslač svetovni prvak, ki je preveslal Atlantski ocean, Gábor Rakonczay. V okviru svoje nove ekspedicije se zdaj nahaja nekje pri brazilski obali. Komaj slišimo njegov oddaljeni glas, vendar nam je jasno: ta fant se nikoli ne bo predal: do skrajnosti je uresničil svoje otroške sanje. „Kdo pa ureja vaše življenje? Kdo vam šepeta in določa, kam in kako?“ – sprašuje István Halmi. „Le en človek vas lahko zavede s prave poti, to pa ste vi sami. Začelo se je novo leto in novo življenje, sprejmite pravo odločitev!“



Zvočno gradivo Dneva
uspeha 25. januarja 2014
lahko kupite le na Dnevu
uspeha 22. marca 2014. V
dvorani Syma bo gradivo na
voljo v omejeni količini.



BEOGRAD 24.11.2013

Success Day

PRVIH DVANAJST LET V SRBIJI... IZJEMNI REZULTATI,
ZADOVOLJNI KUPCI, USPEŠNI SODELAVCI: VEČINOMA SE
GOVORI O TEM, KO ČLOVEK DELA PRI FOREVER LIVING
PRODUCTS..

Gostitelj praznovanja rojstnega dne je bil senior manager **Siniša Blašković**. Siniša je doživel ogromno lepih trenutkov v teh dvanajstih letih pri FLP-ju, sedaj izkoristi priložnost, da en del tega deli tudi z nami. Hvaležni smo mu za izjemno vodenje programa, in mu želimo, da bi v naslednjih dvanajstih letih enako uspešen, kot do zdaj.

Dr. Branislav Rajić, regionalni direktor FLP Srbije, nam predstavi dogodke letošnjega leta. Od kolegov iz regije dobivamo veliko pisnih in ustnih čestitk. V prihodnosti nas čakajo novi izzivi, izjemne rezultate bomo lahko dosegli le z popolno predanostjo.

Na oder stopi safirni manager **dr. Sándor Miliesz**, direktor FLP Madžarske in južnoslovenske regije. Zaradi dobroščnosti je priljubljen in priznan po vsej regiji, a prav tako je njegovo delo priznано po Evropi in vsem svetu. - Le z enotnim delom in jasno zastavljenimi cilji bomo lahko še boljši v prihajajočem letu – sporoča dr. Miliesz Sándor – in poziva vse, da sodelujejo v spodbujevalnem programu London kliče 2014.





Nato na oder stopi nekronani kralj srbske stand up komedije, ki mu uspe vsakdanje zadeve prikazati v komični luči. **Neša Bridžis** nas nasmeje do solz, na podlagi tega smo ugotovili tudi, da je kozmetika Sonya izredno trpežna.

Danes se pojmovanje zdravja spreminja. Ljudje vse bolj prepoznajo svojo odgovornost pri ohranjanju zdravja in glede zdravega življenjskega sloga. Enako kakor optimalni prehranski red, so tudi gornje teme danes izredno priljubljene. Sodobni način življenja ruši ravnotežje našega organizma, to pa povzroča zmanjšanje delovnih sposobnosti. Naša prehrana vsebuje vse manj hranljivih snovi, kar povzroča biološki stres. Vendar ima FLP koristne odgovore na vsa ta vprašanja – nam sporoča senior managerka, **dr. Dušanka Tumbas**.



Pridobljeno znanje se izpopolni z izkušnjami, to pa lahko usmerja tiste, ki potrebujejo pomoč ali nasvet. Visoko kakovostni izdelki FLP so si priborili zasluženo mesto v vsakdanji uporabi. Zahvaljujemo se soaring managerki **dr. Biserki Lazarevič**, uradni zdravnici - svetovalki našega podjetja, za vodenje programskega dela o izkušnjah z izdelki.

Na odru pozdravimo nove supervisorje, assistant managerje, in jim zaželimo veliko uspehov pri delu v našem podjetju. Iskreno upamo, da jih bomo v kratkem lahko pozdravili na novih ravneh Forever.

Duo **Kum & Kum** je star prijatelj našega podjetja. Hvaležni smo jima, da sta s predstavo poskrbela za dobro vzdušje v Domu sindikatov.





Ste si kdaj zastavili katerokoli izmed sledečih vprašanj: Vem vse? Sem uspešen/a? Se počutim udobno tukaj? Če je na katero od teh vprašanj odgovor ne, moramo iti po manj uhojeni poti: kot samostojni podjetnik pri FLP – nam v predavanju pove niški manager **Milan Pavlović Mitrović**. Na naše delo in svoje življenje moramo vedno gledati iz perspektive zmagovalca.

Raven managerja je pomembna, a le začasna pozicija v FLP-ju. Naši novi managerji: **Dragana Marić, Slavica Stevanović, Miodrag in Gordana Živić**. Prizrčne čestitke, želimo jim nove uspehe pri nadaljnjem delu!

Bodite pogumni, če ste željni uspeha, uresničite svojih sanj in ciljev, soočite se z dosedanjim življenjem in v polni meri opravite z nalogami, ki so pred vami, da bi prispeli tja, kamor ste namenjeni! Soaring managerka **Dragana Janović** nam pokaže deset korakov k uspehu v poslu FLP. „Uspe lahko vsak! Vemo, kako najti ključ do uspeha v našem poslu. Nekaj manjka? Seveda, Vi, kot gonilna sila lastnega posla! Zavijajte rokave, začnite z delom, da bo uspeh zagotovljen!“

Zahvaljujemo se beograjski, horgoški in niški skupini FLP Srbije, ki so vse leto pridno delali in dostojno zastopali organizacijo FLP Srbije.





Assistant supervisor je prva in najpomembnejša raven Foreverja. Od takrat naprej dobi samostojen posel popolnoma drugačne razsežnosti. Čestitamo novopečenim „dvotočkašem“, in upamo, da bo večina na naslednjem srečanju že bogatejša s priponko višje ravni.

Če kdo, potem zakonca Lomjanski gotovo natančno poznata ta posel, saj sta v njem od samih začetkov in sta kazala pot z načeli, ki so tudi njima omogočili to izjemno rast. "Dejansko izhaja vse iz preprostega vprašanja: Hočeš ali nočeš?"

– pravi **Veronika Lomjanski**, ki je s soprogom **Stevanom** prva diamantno-safirna managerka naše regije – zakonca sta to poslovno raven dosegla leta 2004. Leta 2005 pa sta se prva uvrstila na raven diamantnega managerja. Veronika je pri svojem delu, ki ga je opravljala v FLP Srbije oziroma v vzhodno-srednje-evropski regiji, posebno pozornost namenila svobodni izbiri dela, ob tem pa dosledno izvajala sodobna poslovna načela. Pravi dokaz za to je njena uspešna diamantna skupina, ki jo poznajo in priznavajo tudi zunaj meja države.

Dr. Branislav Rajić
regionalni direktor
Forever Living Products d.o.o.
Beograd



DISTRIBUTORS OF THE YEAR 2013

DISTRIBUTER LETA NA OSNOVI VREDNOSTI TOTALNIH TOČK



MADŽARSKA
Berkics Miklós



SRBIJA
Stevan Lomjanski
Veronika Lomjanski



SLOVENIJA
Tomislav Brumec
Andreja Brumec



HRVAŠKA
Tihomir Stilin
Maja Stilin

NA OSNOVI VREDNOSTI TOTALNIH TOČK

1. Berkics Miklós
2. Szabó József
3. Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski
4. Krizsó Ágnes
5. Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea
6. Herman Terézia
7. Leveleki Zsolt & Leveleki Anita
8. Tihomir Stilin & Maja Stilin
9. Halmi István & Halminé Mikola Rita
10. Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre
11. Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
12. Tóth Sándor & Vanya Edina
13. Tomislav Brumec & Andreja Brumec
14. Vágási Aranka & Kovács András
15. Budai-Schwarzc Éva
16. Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes
17. Sonja Jurovic & Zlatko Jurovic
18. Utasi Anita & Utasi István
19. Orosházi Diána
20. Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya

NA OSNOVI OSEBNIH IN NEMANAGERSKIH TOČK

1. Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
2. Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre
3. Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
4. Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea
5. Dobai Lászlóné & Dobai László
6. Lopiczné Lenkó Orsolya & Lopicz Tibor
7. Andrea Zantev
8. Rajnai Éva & Grausz András
9. Ferencz László & Dr. Kézsmárki Virág
10. Tomislav Brumec & Andreja Brumec
11. Rinalda Iskra & Lucano Iskra
12. Éliás Tibor
13. Keneseiné Szűcs Annamária
14. Manda Korenic & Ecio Korenic
15. Szolnoki Mónika
16. Vitomir Nesic & Suzana Radic
17. Klaj Ágnes & Rostás László
18. Muladi Annamária
19. Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
20. Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski

GLOBAL RALLY

2014

LONDON

12.500cc

Gidófalvi Attila & Gidófalvi Kati

5000cc

Berkics Miklós

Szabó József

Lexné Gidófalvi Zsanett & Lex Ákos

2500cc

Krizsó Ágnes

Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski

Herman Terézia

Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea

Leveleki Zsolt & Leveleki Anita

Halmi István & Halminé Mikola Rita

Tóth Sándor & Vanya Edina

Tihomir Stilin & Maja Stilin

1500cc

Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre

Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona

Tomislav Brumec & Andreja Brumec

Halomhegyi Vilmos

Vágási Aranka & Kovács András

Budai-Schwarcz Éva

Orosházi Diána

Utasi Anita & Utasi István

Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes

Sonja Jurović & Zlatko Jurović

Bruckner András & Dr. Samu Terézia

Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakab Tóth Ibolya

Dr. Marija Ratković

Marija Buruš & Boško Buruš

Lapiczné Lenkó Orsolya & Lapicz Tibor

Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić



RAVEN SENIOR MANAGERJA STA DOSEGLA



Imre Meggyesi & Tamara Kántor Meggyesiné
(sponzorja: Zsolt Máthé & Éva Horváth)

„Sanjajte o velikih stvareh in verjemite, da boste svoje sanje uresničili!”



RAVEN MANAGERJA SO DOSEGLI



Erika Nagy Bacsné
(sponzorja: Annamária Muladi)

“Misli, verjemi, imej pogum!”



László Kulcsár & Ildikó Kakula
(sponzorja: Attila Borbáth & Mimóza Borbáth)

“Največja ovira so bili predsodki. Ko smo uspeli premagati svojo zmoto, češ “to ni za nas”, so naša prizadevanja privedla do ravni managerja.”



Anikó Ertner Molnárné & László Molnár
(sponzorja: Lászlóné Dobai & László Dobai)

“Odločite se in se nikoli ne ozirajte nazaj!”



Sándor Elemér Nagy
(sponzorja: Andrea Nagy)

“Naše misli oblikujejo prihodnost.”



Mária Sümegi
(sponzorja: Judit Schalk Dankulyné & József Dankuly)

“Zaupajte vase! Ljudje z vero, pridnostjo in vztrajnostjo lahko dosežemo karkoli!”



Gábor Ferenc Tengerdi & Barbara Bordács
(sponzorja: Imre Meggyesi & Tamara Kántor Meggyesiné)

“Ovira še udobnejšega življenja je udobno življenje samo”



Jolán Tóth & Péter Sebők
(sponzorja: Gábor Ferenc Tengerdi & Barbara Bordács)

“Če boste vztrajno sledili svojim sanjam, se bodo prej ko slej uresničile.”



Jelena Vukosa & Milivoj Vukosa
(sponzorja: Sonja Jurović & Zlatko Jurović)

*Delati, ne pa moliti!
(stari hrvaški primorski rek)*



RAVEN SUPERVISORJA SO DOSEGLI

Antonijević Veljko
Azari Zoltán
Bársony László & Bársony Lászlóné
Bíró Józsefné & Bíró József
Botka Zita
Cserné Varga Timea
Dávid Dorottya
Dávid Zsuzsanna
Dávidné Szőke Éva
Dévald Sándorné
Dimitrijević Gordana
Dr. Arvay Zoltán
Dr. Marosi Gyula & Csengeri Ildikó
Dr. Nikleszné Dr. Nink Diana
& Dr. Niklesz Csaba András
Dr. Sahinné Kása Erzsébet & Dr. Sahin Fawaz
Farkas Andrásné
Farkas Ildikó

Farkasné Márton Magdolna
Ferkai Gábor
Halász Zoltán & Halász-Szabó Gabriella
Halász Edit
Horváth Gabriella
Iván Imre
Jáni Péter
Janovszki Bertalanné
Joksimović Slaviša & Joksimović Sanja
Kárpáti Zoltán & Feiks Krisztina
Karajović Danko
Katona Ágnes & Polgár Antal
Kenessey Rudolfné
Kertai Zoltán
Kuzmanović Lazar
Major Balázs & Varga Ildikó
Mislyénacné Kelemen Szilvia & Mislyénac János
Pásztor Anna

Palásti Tünde
Papp Gyula
Puskás Antal
Rácz Zoltán & Rácz Kerstin
Radovanović Dina & Đurđević Damir
Regéné Szabó Mónika
Ristić Gajić Milijana & Gajić Slaviša
Róth Katalin
Samardžija Ivanka & Samardžija Predrag
Simon Attila
Simon Mária
Šošarić Višnja & Jurković Ervin
Spoljar Tajana
Teslér Lóránt Zsolt
Todorović Nevena
Tóth Ferencné
Tóth Csaba Imre
Varga Zsolt



RAVEN ASSISTANT MANAGERJA SO DOSEGLI

Abonyi Nándor
Barkócziné G. Tünde & Barkóczy Sándor
Ecker Lajosné
Gregov Ružica & Gregov Dražen
Heinbach Livia

Jovan Péter & Jovanné Császár Edit
Kecan Mira & Kecan Nebojša
Kulcsár László Dávid
Lukács Norbert & Bartók Judit
Lukanić Žarko & Lukanić Brankica

Makán Mihály
Milosavljević Tatjana
& Milosavljević Saša
Sramkó Dezső & Fehér Judit
Tóth Tihamér & Tóthné Monori Andrea



ZMAGOVALCI PROGRAMA ZA SPODBUJANJE NAKUPA OSEBNEGA VTOMOBILA

1. RAVEN

Jožica Arbeiter & Dr. Miran Arbeiter
Becz Zoltán & Kenesei Zsuzsanna Viktória
Bruckner András & Dr. Samu Terézia
Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya
Davis Erika & Davis Henry
Dobai Lászlóné & Dobai László
Dr. Dósa Nikolett
Éliás Tibor
Fekete Zsolt & Ruskó Noémi
Ferencz László & Dr. Kézsmárki Virág
Olivia Gajdo
Gecse Andrea
Gombás Csilla Anita & Gombás Attila
Gyurik Erzsébet & Sándor József
Hajcsik Tünde & Láng András
Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
Rinalda Iskra & Lučano Iskra
Vladimir Jakupak & Nevenka Jakupak
Dragana Janović & Miloš Janović
Juhász Csaba & Bezzeg Enikő
Dr. Keresztényi Albert
Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida

Klaj Ágnes

Manda Korenić & Ecio Korenić
Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić
Kúthi Szilárd
Lapic Tibor & Lapiczné Lenkó Orsolya
Mázás József
Mentesné Tauber Anna & Mentés Gábor
Dr. Molnár László & Dr. Molnár-Stantić Branka
Muladi Annamária
Nagy Andrea
Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta
Vaselije Njegovanović
Dr. Marija Ratković
Dr. Rokony Adrienne & Dr. Bánhegyi Péter
Dr. Szénai László & Dr. Szénainé Kovács Gabriella
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Varga Józsefné
Jožefa Zore
Zsidai Renáta

2. RAVEN

Budai-Schwarcz Éva
Haim Józsefné & Haim József
Sonja Jurović & Zlatko Jurović

Kása István & Kása Istvánné
Leveleki Zsolt & Leveleki Anita
Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes
Orosházi Diána
**Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin
& Dr. Seres Endre**
Siklósné Dr. Révész Edit & Siklós Zoltán
Tihomir Stilin & Maja Stilin
Utasi István & Utasi Anita
Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona

3. RAVEN

Berkics Miklós
Tomislav Brumec & Andreja Brumec
Halmi István & Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Krizsó Ágnes
Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski
Dr. Milesz Sándor
Szabó József & Szabó Józsefné
Tóth Sándor & Vanya Edina
Vágási Aranka & Kovács András
Varga Róbert
& Varga-Hortobágyi Tímea

CONQUISTADOR CLUB

12. 2013. NAŠI NAJUSPEŠNEJŠI DISTRIBUTERJI NA OSNOVI OSEBNIH IN NEMANAGERSKIH TOČK



MADŽARSKA

Muladi Annamária
 Haim Józsefné & Haim József
 Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
 Dobai Lászlóné & Dobai László
 Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea
 Abonyi Nándor
 Nagy Andrea
 Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt
 Nagy Elemér Sándor
 Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre



SRBIJA, MONTENEGRO

Vesna Kuzmanović & Siniša Kuzmanović



HRVAŠKA

Sonja Jurović & Zlatko Jurović
 Jelena Vukosa & Milivoj Vukosa
 Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić
 Dubravka Calušić & Ante Calušić
 Alen Lipovac & Dolores Lipovac
 Andrea Žantev



SLOVENIJA

Rinalda Iskra & Lučano Iskra

60 CC+

12. 2013 UVRŠČENI

Muladi Annamária
 Haim Józsefné & Haim József
 Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
 Jurović Sonja & Jurović Zlatko
 Dobai Lászlóné & Dobai László
 Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea
 Nagy Andrea
 Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt
 Nagy Elemér Sándor
 Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre
 Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
 Keneseiné Szűcs Annamária
 Vukosa Jelena & Vukosa Milivoj
 Tengerdi Gábor Ferenc & Bordács Barbara
 Fekete Zsolt & Ruskó Noémi
 Borbáth Attila & Borbáth Mimóza
 Éliás Tibor
 Hajdu Ildikó Rózsa & Hajdu Kálmán
 Kraljić-Pavletić Jadranka & Pavletić Nenad
 Calušić Dubravka & Calušić Ante
 Kuzmanović Vesna & Kuzmanović Siniša
 Molnárné Ertner Anikó & Molnár László
 Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
 Rajnai Éva & Grausz András

Lipovac Alen & Lipovac Dolores
 Žantev Andrea
 Dr. Kolonics Judit
 Bacsáné Nagy Erika
 Dr. Rédeiné Dr. Szűcs Mária & Dr. Rédei Károly
 Mázás József
 Kulcsár László & Kakula Ildikó
 Meggyesi Imre & Meggyesiné Kántor Tamara
 Tóth János
 Szolnoki Mónika
 Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida
 Iskra Rinalda
 Dr. Fábrián Mária
 Hajcsik Tünde & Láng András
 Dr. Kardos Lajos
 & Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
 Dr. Szénainé Kovács Gabriella & Dr. Szénai László
 Dr. Rokonay Adrienne & Dr. Bánhegyi Péter
 Sümegi Mária
 Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya
 Tóth Jolán & Sebők Péter
 Orbán Tamás
 Hollósy Endre András
 Pintér Lászlóné & Pintér László

Zakaj prav FLP? *profesionalno*



TA MESEC ME JE DOLETELA ČAST, DA VAM LAHKO PREDSTAVIM SVOJE ZVOČNO GRADIVO Z NASLOVOM ZAKAJ PRAV FLP?, KI ŽE VEČ KOT DVE LETI ZASEDA VODILNO MESTO NA SEZNAMU NAJBOLJE PRODAJANIH GRADIV IN JE DEL ZAKLADNICE ZNANJA FOREVER TER SERIJE 14 ZGOŠČENK Z NASLOVOM PROFESIONALNO.

Zvočno gradivo sem sestavljal na podlagi svojega članka 20 + 1 argument za Forever, objavljenega v časopisu Forever. Gre za informacije, ki jih priporočam predvsem tistim, ki še niso začeli graditi posla Forever, tistim, ki iščejo pot in so jim že ponudili številne 'najboljše' priložnosti, ki so že preskusili druge sisteme in so razočarani oziroma so dobili popolnoma nekaj drugega, kar so pričakovali.

Gradivo je izredno koristno za mlade, študente, zaposlene, brezposelne, mlade mamice in očete, pa tudi za tiste, ki premišlujejo o lastnem podjetništvu. Vendar ne bo škodilo niti tistim, ki že imajo svoje podjetje, saj ponuja številne zanimive in nove rešitve.

Tudi uspešni podjetniki bodo našli zanimive ideje, morebiti lahko lažje ocenijo, zakaj se je drugim podjetnikom – da bi se lahko naslanjali na več stebrov –

splačalo skleniti dolgoročno partnersko pogodbo s svetovnim podjetjem Forever.

Vodilni motiv cedeja je predvidljivost in dolgoročna varnost posameznika in družine. Ali je vse to mogoče doseči v današnjem svetu in kako? Poslušajte cede in izvedeli boste vse. Brez lažnih obljub.

Vživiljenju je veliko dejavnosti, ki jih lahko opravljamo profesionalno ali manj učinkovito. To velja tudi za posel Forever. Vendar boste zdaj izvedeli tudi to, kaj se zgodi, če boste profesionalno opravljali svojo sedanjo dejavnost, in kaj boste še pridobili v primeru, če boste enako pošteno vodili svoje podjetje Forever.

To zvočno gradivo ne govori o izdelkih, noče vas prepričati o ničemer, celo ne ponuja ničesar – preprosto našteva dejstva. Ni reklama, še manj pa nagovarjanje. Ničesar ne obljubljam, le seznanjam vas s tem, zakaj se sam (že 16 let), podobno kot tisoče drugih, počutim moralno in gmotno varnega, zakaj je Forever kot partnersko podjetje zame idealna varovalna mreža.

Podatki, ki nam dajo misliti, številke, ki jih lahko preverite, resničnost, realni kazalniki našega poslovanja. Dobili boste prave podatke in natančne informacije brez drobnega tiska, ne pa prilagojene statistike.

Ko boste spoznali dejstva, se lahko sami odločite, ali si želite tega, kar Forever že več kot 35 let ob nenehni rasti in razvoju zagotavlja v 160 državah sveta in že 17. leto v naši regiji, ali si želite vsega, kar to podjetje daje ljudem, zadovoljnim uporabnikom izdelkov, športnim vodjem ter uspešnim majhnim, srednje velikim in velikim podjetjem.

Namen tega zvočnega gradiva je, da ne bi preveč in predolgo odlašali. Lahko se odločite v eni uri: ali boste nadaljevali po svoji sedanji poti ali pa se za trenutek ustavili in vprašali svojega sponzorja – kako naprej?



**Tibor Radóczki,
soaring manager
regionalni direktor**

Success Day

13. ROJSTNI DAN FLP BOSNE IN HERCEGOVINE

Nazadnje smo rojstni dan slavili v snežnem viharju, zdaj pa nas je pričakal prav prijazen zimski dan. Bilo je dovolj, da smo videli mimohod managerjev in senior managerjev, da smo dojeli: v Bosni in Hercegovini ima ta posel tradicijo, pred njo pa je tudi prihodnost.

Gostiteljica prireditve je bila **Meliha Dragić**, ki vso svojo energijo vlaga v promocijo naših izdelkov in marketinškega načrta. »Prihodnje leto bo še boljše,« je poudarila.

V zabavnem delu programa so nam novoletno vzdušje pričarali najmlajši plesalci Studia 101 iz Bijeljine, ki so nas očarali s svojim nastopom.

Dosežene rezultate je predstavil vodja FLP Bosne in Hercegovine **dr. Slavko Paleksić**, ki je poudaril pomen mobilnosti, katere dosežki nas popeljejo v London, na Global Rally, na opatijski Holiday Rally in na druge prireditve. S trdnimi argumenti je spregovoril o našem podjetju, ki ga priznavajo tudi na mednarodni ravni.

Direktor regije **dr. Sándor Milesz**, ki je hkrati graditelj mreže na ravni safirja, je tudi velik sanjač in strateg. Spregovoril nam je o dosežkih minulega leta, obenem pa napovedal še uspešnejše novo leto. Poudaril je pomen udeležbe na seminarjih ter se zahvalil distributerjem in sodelavcem za trud, ki ga vlagajo, da bi znova postali vodilna evropska regija.





Senior manager **Safet Mustafić** je pravi motivator, odličan vodja in resnični vzornik. »Moja pot v Forever lahko postane tudi vaša pot. Še več, lahko izberete še boljše poti, kot sem jih izbral sam!« je povzel bistvo svojega odličnega predavanja.

Že dolgo nismo slišali predavanja, ki bi bilo tako močno prežeto s toplino in argumenti kot ob tej priložnosti iz ust srbske safirne managerke **Marije Buruš**. Pripovedovala nam je o odločitvi, zaradi katere se izplača opravljati to delo, o pomenu gradnje mreže in o tem, da se ne smemo nikoli predati. »Moj Boško in jaz ne delava v Forever, ampak živiva življenje Forever,« je sklenila svojo izpoved.

Nastop madžarske glasbeno-plesne skupine je bil prava paša za oči in dušo.

Enra Hadžović-Ćurovac nam je s pomočjo modelov in kozmetičark predstavila izdelke FLP. Poleg tega, da vodi sarajevsko pisarno, je Enra tudi odlična graditeljica mreže.

Kaj naj rečemo o reškem soaring managerju **Zlatku Juroviću**? Duhovit, prikupen, rojen vodja in odličan igralec. V svojem predavanju z naslovom Meni nikoli ne rečejo: ne je duhovito predstavil nekaj svojih izkušenj in doživetij. Med odličnim predavanjem smo se večkrat nasmejali do solz.





Madžarska senior managerka **Andrea Nagy** je pripovedovala o svojih začetkih v Forever, o sponzorjih ter o pomenu dane besede in samospoštovanju. Povedala nam je, da dela racionalno, vendar z dušo in srcem, ter k temu spodbujala tudi tiste, ki danes začenjajo s tem poslom.

Predali smo priznanja za opravljeno delo našim supervisorjem in assistant managerjem ter jim zaželeli še višja napredovanja.

Kot se spodobi, je dan sklenila diamantna managerka **Veronika Lomjanski** iz Novega Sada. »FLP vam ponuja priložnost, vprašanje je le, ali je hočete ali ne!« to je njeno sporočilo. Poudarila je, da s soprogom **Stevom** delata le s tistimi, ki si tudi sami to želijo, vsi drugi pa se jima bodo pridružili, ko bodo zreli za to. »Čim prej, tem bolje zanje.« Kot vedno nam je tudi zdaj pokazala pot, po kateri je treba hoditi. Zakonca Lomjanski sta pravi primer uspeha Forever južnoslovanske regije.

Podelili smo tudi priponke z znakom orla in našim sodelavcem assistant supervisorjem zaželeli, naj čim prej pridobijo priponko za višje ravni v FLP, saj bo to pomenilo, da so stopili v fantastičen svet svobode, v svet Forever.

Kot vedno smo se tudi tokrat do večernih ur zabavali ob glasbi skupine Kum i kum. Nasvidenje leta 2014!

dr. Slavko Paleksić,
regionalni direktor



CONQUISTADOR CLUB 2013

HRVAŠKA

1. Andrea Žantev
2. Manda Korenić & Ecio Korenić
3. Stjepan Beloša & Snježana Beloša
4. Alen Lipovac & Dolores Lipovac
5. Dubravka Calušić & Ante Calušić
6. Sonja Jurović & Zlatko Jurović

SRBIJA

1. Vitomir Nešić & Suzana Radić
2. Vesna Kuzmanović
3. & Sinisa Kuzmanović

MADŽARSKA

1. Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
2. Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre
3. Dobai Lászlóné & Dobai László
4. Keneseiné Szűcs Annamária
5. Klaj Ágnes
6. Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida
7. Dr. Rédeiné Dr. Szűcs Mária & Dr. Rédei Károly
8. Orbán Tamás
9. Haim Józsefné & Haim József
10. Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt

I. RAVEN

Berkics Miklós
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin
& Dr. Seres Endre
Kecse-Nagy Sándor & Kecse-Nagyné
Bánszki Zsuzsanna
Fekete Szilárd & Fekete Szilárdné
Kovácsné Sohár Krisztina
& Kovács Sándor
Réti Józsefné & Réti József
Dr. Kardos Lajos
& Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Barna Krisztina
Hus Sándor Istvánné
& Hus Sándor István
Dobai Lászlóné & Dobai László
Halász Zoltán
& Halász-Szabó Gabriella
Szép Margit & Till György
Tóthné Szabó Andrea & Tóth György
Dr. Tomljanovic Drasko
& Buretic-Tomljanovic Prof. Dr. Alena
Vukosa Jelena & Vukosa Milivoj
Kun Ildikó
Kovács Angéla Zsuzsanna
Lisica Sanja
Popovic Viktorio
Bogovic Petra & Bogovic Mirko
Szabó Krisztina
Ivic Sonja & Ivic Teodor
Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya
Molnár Ferenc
& Molnárné Horváth Ildikó
Burus Marija & Burus Bosko
Regéné Szabó Mónika
Mislyenácné Kelemen Szilvia
& Mislyenác János
Lőrinczyné Seres Andrea
& Lőrinczy Balázs
Móczárné Putnoki Zita
Hodzic Dr. Sead

Antalné Dr. Schunk Erzsébet
& Antal Gyula
Surducki Dusan & Surducki Dusica
Ureczky Anita & Ureczky Csaba
Gojkovic Dragana & Gojkovic Borislav
Rusák Patrícia
Brumec Andreja
Tóth Ágota
Belosa Stjepan & Belosa Snjezana
Kürtös Annamária & Kürtös László
Schunk Mónika & Dr. Anwar Aimen
Parac Damir & Parac Dijana
Huszti Erzsébet
Mrakovics Szilárd & Csordás Emőke
Nagy Tamás
Fejes Rita & Fejes Ferenc
Kocsis Norbert
& Báló Barbara Zsanett
Csernokova Eva Mvdr.
Kondi Gabriella & Kondi Péter
Alimpic Danica & Alimpic Branislav
Colic Marina & Colic Nedeljko
Dr. Fábrián Mária
Dr. Matúz Dezső
Baranji Eleonora & Baranji Jozef
Dobos Edit & Dobos József Rajmund
Almás Gergely & Bakos Barbara
Jakus Ferenc
Hajnal Attiláné & Hajnal Attila
Daskalovic Kristijan
Nakic Marija
Háhn Adrienn
Tókáné Oreovecz Eszter & Tóka Géza
Torcom Júlia
Brumec Tomislav & Brumec Andreja
Mitrovic Dragana & Mitrovic Nebojsa
Dr. Várad Éva
Kósa Gergely & Kósa Kovács Andrea
Tothova Helena
Czupi Lászlóné & Czupi László
Faragó Dénesné & Faragó Dénes

Milovac Cedo & Milovac Snjezana
Gajdobranski Marijana
Czinege Attila
Nagyné Rindt Tünde & Nagy Barnabás
ifj. Temesváriné Ferenczi Ágnes
& Temesvári Andor
Miszori Veronika
Bruckner András & Dr. Samu Terézia
Tarr Livia
Pável Ildikó
Dobos Krisztina
Székely János & Juhász Dóra
Rusák Rozália Erzsébet & Rusák József
Zubikné Farkas Mónika & Zubik Pál
Dr. Hoci Mária
Dr. Dósa Nikolett
Bakos Dóra
Pesti Kata & Rafael Norbert
Davidovic Svetlana & Davidovic Milan
Kerekes Zoltán & Oláh Szonja
Steiner Imre
Ilovai Józsefné
Horváth Andrásné
Maric Dragana
Tímárné Németh Ildikó
& Tímár Károly
Englert Zsoltné & Englert Zsolt
Knezevic Sonja & Knezevic Nebojsa
Popovac Dusica & Popovac Ratko
Dézsiné Várad Erzsébet & Dézsi József
Berta Ágnes
Nagy Elemér Sándor
Jakupak Vladimir & Jakupak Nevenka
Nagy Attiláné & Nagy Attila
Baletic Sonja & Baletic Ivan
Futaki Ildikó

2. RAVEN

Dr. Rédeiné dr. Szűcs Mária
& Dr. Rédei Károly
Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida



LONDON'S



<http://events.oneworld.com/Travel/Web/Home?meetingCode=0W62A13>
Forever je sklenil sporazum z letalsko družbo
Oneworld, podrobnosti na naslednji povezavi:

Kulcsár László Dávid
Bogdanovic Vasilije & Bogdanovic Milenka
Dr. Szénainé Kovács Gabriella
& Dr. Szénai László
Kraljic-Pavletic Jadranka
& Pavletic Nenad
Hajcsik Tünde & Láng András
Gyurity Igor
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Lapiczné Lenkó Orsolya & Lapicz Tibor
Husz László & Husz Lászlóné
Kása István & Kása Istvánné
Strboja Jovanka & Strboja Radivoj
Zurka Dragana & Zurka Radisa
Dr. Rokony Adrienne
& Dr. Bánhegyi Péter
Tallián Krisztina & Balogh Tamás
Petkovic Aleksandra & Petkovic Bogdan
Révész Tünde & Kovács László
Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta
Hutóczki Melinda & Hutóczki Ferenc
Bánhegyi Zsuzsa & Dr. Berezvai Sándor
Léránt Károly & Lérántné Tóth Edina
T. Nagy Sándorné & T. Nagy Sándor
Szénai Gergő
Davis Erika & Davis Henry
Kériné Lukács Piroska & Kéri János
Pavic Anto & Pavic Bojana
Jovic Verka & Mitevski Milajko
Ugrenovic Miodrag & Ugrenovic Olga
Menkó Éva
Mázás József
Barkócziné G. Tünde
& Barkóczy Sándor
Vujasin Dr. Jelena & Vujasin Dragoljub
Dr. Francia Boglárka & Jónis Attila
Dr. Medgyesiné Dr. Gesztesi Stefánia
& Dr. Medgyessi János András
Molnár Rudolf & Molnár Ildikó
Kiss Józsefné & Kiss József
Klaric Veroljub & Klaric Natasa

Seresné Bathó Mária & Seres János
Pintér Levente & Mold Erika
Szabóné Dr. Szántó Renáta
& Szabó József
Tornyai Gyuláné & Tornyai Gyula
Knisz Edit
Juric Robert
Bajkánné Vitéz Krisztina & Bajkán Zoltán
Petrovic Milena & Petrovic Milenko
Rácz Nikolett & Kis Gábor
Tóth Zoltán
Korenic Manda & Korenic Ecio
Bartakovics Gáborné
& Bartakovics Gábor
Dr. Bálint Zoltán
Hajdu Eszter Ildikó
Krkljus Ksenija & Ignjatovic Milorad
Tóth Zsolt & Tóthné Borza Eszter
Papp Tibor & Papp Tiborné
Denovic Radoje
Klaj Ágnes és Rostás László
Milojevic Gordana & Milojevic Ivan
Radovanovic Dina & Djurdjevic Damir
Petkovic Vesna
Kostyál Katalin
& Németh Miklós Márton
Vágási Aranka & Kovács András
Kis Csaba
Ferencz László & Dr. Kézsmárki Virág
Dr. Jovic Randjelovic Sonja
& Randjelovic Dragan
Bertók M. Beáta & Papp-Váry Zsombor
Takács Tamás & Takács Tamásné
Gyurik Erzsébet & Sándor József
Schleppné dr. Kász Edit
& Schlepp Péter
Kuzmanovic Lazar
Siklósné Dr. Révész Edit
& Siklós Zoltán
Tóth Tamás & Bostyai Emília
Zantev Andrea

Hartvig László
& Hartvigné Kárpáti Csilla
Skoric Zoran & Skoric Dragica
Pintér Lászlóné & Pintér László
Patkós Edina Anna
Orosi Gergely
Jagodin Matija & Jagodin Sandra
Halmi István & Halminé Mikola Rita
Lomjanski Stevan & Lomjanski Veronika
Szórád Erzsébet & Kisjuhász Bálint
Kurucz Endre
Schey Gabriella & Schey György
Janovic Dragana & Janovic Milos

3. RAVEN

Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt
Dr. Kolonics Judit
Muladi Annamária
Kulcsár László & Kakula Ildikó
Bacsáné Nagy Erika
Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
Varga Róbert
& Varga-Hortobágyi Tímea
Tóth Jolán & Sebők Péter
Barna Beáta & Barna Róbert
Haim Józsefné & Haim József
Tóth Gábor
Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
Tomic Ljiljana & Tomic Borisa
Tóth János
Szabó Nikoletta & Szabó György
Lukács Norbert & Bertók Judit
Haim Tibor
Kuzmanovic Vesna & Kuzmanovic Sinisa
Hajdu Ildikó Rózsa & Hajdu Kálmán
Lukanic Zarko & Lukanic Brankica
Dr. Mokánszki Istvánné
& Dr. Mokánszki István
Dávidné Szőke Éva
Székely Borbála & Bársony Balázs
Éliás Tibor

CALLING

2014
GLOBAL RALLY
LONDON
27 APRIL - 5 MAY



VČASIH V NAŠE ŽIVLJENJE PRINESEJO SPREMEMBE STVARI, NA KATERE SPLOH NISMO RAČUNALI, KI NISO BILE ZAPISANE NA NAŠEM CILJNEM ZIDU ALI CILJNEM ZVEZKU, NA KATERE ŠE V SANJAH NISMO UPALI POMISLITI. VČASIH SE POJAVI OSEBA ALI CELO VEČ OSEB, KI PRINESEJO NOV ZALET V NAŠE ZASEBNO, PA TUDI POSLOVNO ŽIVLJENJE ...

bomo skupaj prišli do skupnega imenovalca

Sponzorka: Ibolya Lászlóné Ferencz

Višja linija: dr. Nikolett Dósa, dr. Ilona Juronics in Géza Varga

László: Leta 2005 sem sam začel graditi posel. Zahvala za to gre moji mami, ki je bila vedno odprta za nove stvari in je kar po vrsti preizkušala različne ponudbe. Sam se nisem pustil zlahka prepričati, vendar je bila vztrajna. Že pol leta mi je solila pamet, ko me je – še sam ne vem, kako – nekako spravila na eno od prireditiv. No, tam je prišlo do pozitivnega preobrata.

Kakšni so bili vaši prvi vtisi?

László: Imel sem občutek, da se je vsem zmešalo. Previdno sem se umaknil v zadnjo vrsto in le opazoval, kam sem zašel.

Ne zveni preveč pozitivno ...

László: No, tako je trajalo približno uro, potem pa me je popolnoma prevzel eden od predavateljev. Vedel sem, da je v svojem 'drugem' življenju uspešen, dobro zasluži, zato mi ni bilo jasno, kaj tu leta naokoli z rumenimi plastenkami. Prepričalo pa me je dejstvo, da je kljub svoji uspešnosti tu, na tej prireditvi. Poleg tega pa so me prepričala predavanja o poslovnem delu.

Vas je posel zanimal?

László: Tako je. Vse življenje sem hotel zaslužiti veliko denarja, zato sem postal inženir. Vem, da se to zdi preračunljivo, vendar me je zanimalo le to, da bom v tej stroki našel delovno mesto z dostojno plačo, po drugi strani pa je delovno mesto na mojem strokovnem področju primerna osnova za poznejše zasebno podjetje. No, tako sem predvideval. Seveda pa so se stvari obrnile popolnoma drugače. Iskal sem delo in se zaposlil na bencinski črpalki. Čeprav me je priložnost FLP našla že v tistih časih, nisem hotel oziroma nisem imel dovolj poguma, da bi kaj spremenil. Rad sem imel svoje delo in sodelavce, imel sem redno plačo, kar mi je dajalo občutek varnosti. Za gradnjo mreže pa nisem imel dovolj poguma. Potem pa sem nekako krenil in prišel do ravnih supervisorja.

Kako dolgo je trajala ta dvojnost?

László: Približno leto dni. V začetku leta 2007 sem po 14 mesecih postal manager in potem sem zapustil svoje delovno mesto. Tudi danes pravim svojim novim sodelavcem, če želijo, naj nekaj časa zadržijo svoje delovno mesto, niso vsi tako pogumni, da bi takoj krenili samostojno. Potreben je čas, da se vzpostavi vir, ki zagotavlja dva- do trikrat več prihodkov kot običajno delovno mesto.





Kakšne spremembe je prinesla v vaše delo raven managerja?

László: Žal se je pri meni zgodil zastoj, vendar je razloga za to iskati predvsem v težavah v mojem zasebnem življenju. Štiri leta sem preprosto stopal na mestu, zaslužil sem za preživetje, živel sem življenje povprečnih ljudi. Sam pri sebi sem si sicer ponavljal, da si želim več, vendar nisem imel nobene prave motivacije.

Potem je prišla Virág ...

László: Točno tako, skupaj sva od decembra 2011. Prvič sva se srečala na predstavitvi kozmetičnih izdelkov, nato pa v Poreču in na Dnevih uspeha in sva se začela spoznavati. Pri tem sva bila tako uspešna, da sva postala par ne le v zasebnem življenju, ampak tudi v poslu. Kot življenjska partnerja imava isto distributersko šifro, kar je velika stvar, saj pred tem še pomislil nisem na to, da bi s kom delil svoje poslovno življenje. Resnici na ljubo, Virág sem obljubil, da jo bom vzel s seboj na Sardinijo in na Eagle, zato sem bil pripravljen delati kot živina: leta 2012 je bil to najin skupni cilj.

Ali je res, da se moči podvojijo, če nismo sami?

László: Seveda. Virág je prinesla veliko novega že s tem, da je prava profesionalka pri poznavanju izdelkov, kot zdravnica je verodostojna in tudi njena osebnost pozitivno vpliva na druge. Ko začne delati, brez težav takoj doseže 15 osebnih točk.

Virág: Kako pa naj drugim razložim, kako lahko dosežejo določeno poslovno raven, dokler sama tega ne dosežem. Da bi bila verodostojna, se moram posvetiti predvsem svojim točkam.

Virág, vi ste internistka in podobno kot drugi zdravniki se verjetno tudi vi ne želite odpovedati svojemu izvirnemu poklicu.

Virág: Drži, saj je zdravljenje veliko več kot samo delo oziroma vir zaslužka. Pred tem sem bila prav odvisna od rešilnega avta, torej sem veliko delala na področju nujne medicinske oskrbe, vendar sem se morala temu odpovedati. Preveč bi bilo naenkrat. Hkrati pa je zdravniška diploma velika prednost pri razvijanju posla: ljudje od mene lažje sprejmejo tudi alternativne rešitve. Še posebno, ko gre za resnično kakovostne izdelke.

Kakšni pa so odzivi uporabnikov?

Virág: Uporaba izdelkov je enostavna, vseč jim je ekonomično pakiranje. Za večino uporabnikov so številni poskusi na drugih področjih, ko pa se končno odločijo za nas, govorijo o neverjetnih kakovostnih spremembah.

Kako si delita delo?

Virág: Sama sem boljša pri iskanju novih uporabnikov izdelkov, ko pa Laci sede z nekom, takoj začne govoriti o poslu.

László: Ker mi je uvrstitev na raven eagle leta 2013 dala toliko novega zaleta, da sem tudi sam začel brezpogojno verjeti, mi tudi drugi lažje verjamejo. S človekom ulice se ne pogovarjam o velikih zneskih, ampak o količini denarja, ki je tudi zanj dojemljiva. Zato moram tudi sam opravljati delo, ki ga lahko opravi vsak drug. Marsikdo reče, da je v naši regiji zelo težko graditi posel [županija Jász-Nagykun-Szolnok], vendar je vse odvisno od tega, ali res sledimo svojim ciljem.

Ali se je težišče preusmerilo, odkar ste trije?

Virág: Hm, zanimivo. Potem ko se je lani septembra rodila Panka, sva se seveda največ ukvarjala z njo, vendar sta preostanek energije in seveda delo minulih let zadostovala, da sva v dveh mesecih od treh imela 60 točk.



Kako poteka vaše novo življenje?

László: Panka je fantastičen otročiček, zaljubljen sem vanjo. Že dva tedna sem sam z njo, ker hodi Virág v Szeged na usposabljanja. Sicer pa ima ona največ nalog pri hčerkici. Pa tudi stari starši nama pomagajo. Mislim, da na nobenem drugem delovnem mestu ne bi mogla dela tako usklajevati. K sreči je Panka zelo 'dobro vzgojen otrok', spi vso noč.

Bila sta gostitelja na januarskem dnevu uspeha.

Sta imela kaj treme?

László: Oh, seveda! Pred 30 do 40 ljudmi govorim brez težav, če pa je več tisoč zbranih, če so tam najvišji vodje in seveda tudi potencialni sodelavci, potem gre za veliko odgovornost. Kljub temu me veseli, da so tudi drugi opazili, kako veliko sva naredila leta 2012. Velikokrat sva bila na odru, trikrat med osvajalci. Po mojem mnenju so posledica vsega tega najini uspehi v letu 2013, ko sva bila dvakrat drugouvrščena osvajalca, uvrstil pa se je tudi najin manager. Takrat sem ugotovil, da so nas začeli resno jemati tudi tisti, ki sem jih sam imel za vzor. Kar nekaj velikih podjetnikov, za katere sem prej bil samo 'Laci iz Forever' ali 'Laci z gelom', me je začelo drugače gledati, tudi za pogovore so postali veliko bolj odprti.

Kaj pa vajini najnovejši cilji?

László: Raven seniorja. Dal sem si obljubo: do naslednje prireditve Go diamond bom stopil raven višje. Imava več takih sodelavcev, ki so se že odločili, da bodo postali seniorji. Čeprav to ne bo končna postaja, do konca leta želiva doseči raven soaring. Prepričana sva, da nama bo uspelo. Odkar imava Panko, sem veliko bolj ambiciozen. Ona me motivira tako močno ... ne njene potrebe, temveč njena prihodnost. S seboj jo bova vzela v Ameriko, v London ... Želiva si, da bi bil njej ta življenjski slog nekaj povsem normalnega. Naj vidi, da vse to ne pripada le privilegiranim, ampak mora vedeti: če se trdno odloči za karkoli, ji bo uspelo. Ni nujno, da bo delala v Forever, naj ima osebno miselnost. Veliko je tistih, ki govorijo o današnjih težkih razmerah, vendar sam tega ne želim sprejeti.

Kako se gradnja mreže odraža pri vajini osebnosti?

Virág: Tu sem dojela, da nam pripada boljše življenje. Tudi tega sem se naučila, da so najboljše stvari tiste, ko skupaj pridemo do skupnega imenovalca. Živiva bolj zdravo, ukvarjava se s športom.

László: Moje življenje se je popolnoma spremenilo. Prej sem vedno živel sam, zdaj ko imam družino, pa razmišljam veliko bolj odgovorno. Oba sva močni osebnosti, kdaj se v čem tudi ne strinjava, vendar se vedno pogovoriva – prej verjetno tega ne bi bil sposoben. Empatija, potrpežljivost, sposobnost prilaganja: vsega tega sem se naučil v Forever. Po drugi strani moram že zaradi družine delati učinkoviteje, saj bom le tako lahko preživel več časa z njima. S tem vzporedno pa imam tudi veliko večja pričakovanja do sodelavcev. Sem veliko bolj dosleden pri delu z njimi. Moja pričakovanja so povezana s skupnim delom, tako smo učinkovitejši tudi pri doseganju ciljev. Razumela sva pomen osebnega zgleda.

V kaj najraje nalagata svoj zaslužek?

Virág: Živiva življenje, o kakršnem sva lani sanjala. Imava svoj zid s cilji: z avtom, hišo, potovanjem, strokovnim izpitom, maratonskih tekom in še bi lahko naštevala. Res pa veliko porabiva za potovanja in počitnice.

László: Delo, ki ga vložimo v FLP, se večkratno povrne. Mi smo najboljši primer za to. Bili so časi, ko si gotovo ne bi toliko izplačal, kot mi je izplačal Forever, včasih sem si zaslužil tudi odpoved. Čeprav mi je vse to prišlo zelo prav, prihodki so reševali moje življenje.

Virág: Najboljše v FLP je, da ti zmeraj da nekaj novega, vsako leto pridejo nove možnosti za napredovanje. V motivacijskih programih bodo vsi našli nekaj sebi primernega, s čimer lahko začnejo graditi svoj posel, potem pa tudi svoje življenje.

lifestyle

Živiljenjski slog



KANDIDA - resnična bolezen ali zgolj posej? - II. del

V NAŠI PREJŠNJI ŠTEVILKI SMO PREDSTAVILI VZROKE KANDIDIAZE, ZDRAVSTVENEGA PROBLEMA, KI JE PRISOTEN TUDI MED MADŽARSKIM PREBIVALSTVOM, PRAV TAKO SMO PREDSTAVILI SIMPTOME OBOLENJA. V NADALJEVANJU BOMO SPREGOVORILI O METODAH ZA DIAGNOSTICIRANJE OBOLENJA IN TUDI O MOŽNOSTIH ZA NJEGOVO ZDRAVLJENJE.

Dokazati kandidiazo ni lahka naloga. Na splošno je značilni postopek gojenja iz izločka, brisa in stolice. Kandida pa je navzoča tudi v zdravem organizmu, zato je težko ugotoviti, ali se je bolezensko razmnožila v telesu ali pa so se glivice razmnožile le na gojišču. Najpogosteje prevzemajo nalogo dokazati kandido predstavniki alternativnih zdravilcev, kar lahko vodi do netočnosti zaradi še ne primerno utečenih merilnih tehnik. Udobni in hitri testi za dokaz kandida imajo večje možnosti napak. Metode, ki delujejo na podlagi elektroakupunktur in pregled šarenice se lahko še manj štejejo za zanesljive. V znanstvenem svetu pomeni eno najtežjih vprašanj izbira metode merjenja. Del zdravnikov, ki se s kandidiazo ukvarja na znanstveni ravni, je prepričanih, da večina alternativnih hitrih metod ne daje natančnih in zanesljivih rezultatov, lahko pa so primerne za ocenitev obstoja bolezni in za približno oceno stanja.

V tujini menijo, da je zanesljiv pregled tkiva in krvi. Pri nas pa kožni testi, pregled vzorcev blata in brisa z metodo gojišča dajejo sprejemljive rezultate, vendar v primeru, ko gre za sum kandidiaze, se predlaga krvna preiskava. Pomembno temeljno načelo je, da neprijetni pojavi, ki jih ugotavlja bolnik, dajejo samo smernice. Končna diagnoza in terapija je v vseh primerih mogoča zgolj na podlagi klinično dokazanih rezultatov. Pred diagnosticiranjem kandidiaze je seveda treba vedno izključiti druge organske spremembe. Lahko se denimo zgodi, da je glavni razlog sindrom razdraženega črevesa, avtoimunske bolezni, rak ali druge bolezni in se okužba s kandido pojavi kot drugotni proces.

ZDRAVLJENJE

ŠTIRI OSNOVNA NAČELA ZDRAVLJENJA KANDIDIAZE:

1.) Znatno zmanjšanje živil, s katero se kandida hrani

Za delovanje in razmnoževanje glivičnih celic je nepogrešljiva glukoza oziroma grozdni sladkor. Če iz prehrane odstranimo vire sladkorja in omejimo vire ogljikovih hidratov (*kruh, riž, krompir*), bomo v veliki meri upočasnili razmnoževanje glivic. Ko uživamo hrano brez sladkorjev in z malo ogljikovimi hidrati, bo človekov organizem proizvedel glukozo, ki je potrebna za vzdrževanje ravni krvnega sladkorja s preoblikovanjem maščob ali pa ga bo sprostil iz skladišč glikogena v jetrih. Tako pridejo glivice v stadij izstradanja.

2.) Vzpostavitev ustreznega stanja črevesne flore

S ponovno naselitvijo črevesne flore bomo presekali možnosti nastajanja novih glivic, ki bi prihajale v notranje dele organizma, zato bodo oslabele. Pomembno je vedeti, da se črevesna flora, ki ima spremenjeno sestavo, sama od sebe ni sposobna izboljšati oziroma urediti, torej vsekakor potrebuje zunanjo pomoč. Že na začetku zdravljenja je treba dati črevesju bakterije mlečne kisline, ki zagotavljajo ravnotežje črevesne flore, da bi čim hitreje lahko začele opravljati svoje regulacijsko delo potiskati glivice nazaj. Najpriporočljivejši za to je pripravek, ki v veliki količini vsebuje kulture laktobacilov in bifidobakterij (*merska številka tega je kolonija \square enota CFU*) in se zoperstavi jedkemu vplivu želodčne kisline, da bi bakterijske kulture resnično prišle do debelega črevesa.

Del ureditve črevesne flore je tudi, da iz debelega črevesa odstranimo vse ostanke blata (*razstrupitev*). Za to je priporočljiva nekajdnevna surova rastlinska prehrana, bogata z vlakninami, ali post ob rastlinskih sokovih (*dnevno 2 do 3 litre sveže pripravljenih zelenjavnih sokov*). Priporočljivo je tudi uživanje zdravilnih rastlin



za čiščenje črevesja. V tem pogledu imamo dobre izkušnje z uživanjem sokov iz aloje. Seveda pa se odsvetuje uživanje kefirja, kislega zelja in kvašenih kumaric, ki vsebuje tudi glive kvasovke.

3.) Okrepitev imunskega sistema

Bolni organizem se je sposoben upreti kolonijam kandid le tako, da mu za učinkovit boj zoper njih zagotovimo potrebne beljakovine, esencialne maščobne kisline in vitamine C, A, E ter mineralne snovi, kot so cink, selen in mangan. Seveda pa ne smemo pozabiti tudi na vnos ustrezne energije, česar pa ne smemo dobiti v prvi vrsti iz ogljikovih hidratov, ampak iz oljnih semen in iz hladno stiskanega olivnega in drugih olj.

Eden od krhkih členov verige pri kandidiazi je ta, da se je bolnik za to, da bi ozdravel, prisiljen odpovedati številnim živilom, kar pa lahko povzroči pomanjkanje hranljivih snovi, ki delujejo proti ozdravitvi. Zaradi stroge diete je treba zavestno poskrbeti za dodatek snovi, ki bi telesu primanjkovala (vitamini C, A, E, B12, kakor tudi železo, kalcij, cink, selen in mangan). Koristno je uživanje žitnih kalčkov, saj vsebujejo zelo veliko antioksidantov in učinkovine za krepitev imunskega sistema. Na področju pijač lahko uživamo v času diete zdravilne čaje, mineralno vodo in praške za pijačo na osnovi soje.

Poleg hrane je priporočljiv način življenja, ki krepi imunski sistem: redno telesno gibanje, kopanje izmenično v vroči in hladni vodi, več spanje še pred polnočjo, povečanje oskrbe s kisikom (glivice ne marajo okolja, kjer je veliko kisika) – ustrezno prezračevanje, pravilna tehnika dihanja (dihanje s trebuhom).

4.) Namensko uničevanje glivic

Pri zdravljenju glivičnih boleznih lahko uporabimo zdravila in naravne učinkovine. Zdravila za uničevanje glivic lahko predpiše samo zdravnik in pri njihovem jemanju je treba računati tudi na stranske učinke (denimo jetrne in ledvične težave). Če določen pripravek zoper glivice uporabljamo predolgo, se lahko zgodi, da postanejo glivice odporne nanj in bi se lahko začele še hitreje razmnoževati.

Med naravnimi sredstvi za uničevanje glivic bi lahko na prvem mestu omenila česen¹, katerih stroke je priporočljivo pogoltniti, ne da bi jih žvečili oziroma razgrizli. Če namreč česen nastrgamo ali razdrobimo, se bo česnovno olje, ki vsebuje dragoceni alicin, absorbiralo že v zadnjem odseku tankega črevesa, torej ne bo prišlo do črevesne flore in ne bo moglo razviti svojega protiglivičnega učinka. Zato je priporočljivo uživati česen kot prehransko dopolnilo. Aloja² je že od nekdaj znana rastlina s protimikrobnim učinkom, ki ima prav tako svoje mesto v dieti zoper kandidiazo.



Berberin³, ki ga vsebuje ozkolistni trpotec, varuje pred pretiranim razmnoževanjem kandidate in uravnava črevesno floro.

Esence semen citrusov⁴ so prav tako na splošno uporabljani in učinkoviti pripravki.



Esenco olivnih listov⁵ že dolgo časa uporabljajo za zbijanje previsoke telesne temperature oziroma za zdravljenje okužb, ki jih povzročajo virusi glive in bakterije.

Škrlatni ameriški slamnik (Echinacea)⁶ s stimulacijo belih krvnih telesc imunskega sistema pozitivno učinkuje na organizem.



Pekoča paprika⁷, hren⁸ spadata v družino zelenjadnic, ki vsebujejo koristne eterične snovi in so močno sredstvo za uničevanje glivic.



Tudi nageljnovc žbice⁹ in ingver¹⁰ so vir naravnih učinkovin za uničevanje glivic, njihovo uživanje pa se priporoča tudi v obliki čajev.

Polifenoli in izoflavonoidi¹¹ v sadju, ki imajo učinek antioksidantov, so zelo koristni v boju zoper glivice v človeškem organizmu, torej so tudi te snovi koristna dopolnila pri zdravljenju.



Pri zdravljenju kandidiaze slabimo moč glivic s štirih glavnih strani.

lifestyle

Močno jim omejimo vir prehrane, preprečimo njihovo razmnoževanje, okrepimo temelj zaščite organizma in z ustreznimi pripravki ciljno uničujemo glivične kolonije. Ker pa si glive kvasovke še niso pridobile prevelike odpornosti, vsiljivce prisilimo v kapitulacijo s frontalnim napadom. S sistematičnim izvajanjem zdravljenja, s samoobvladovanjem in z veliko potrpežljivosti bomo uničili velik del glivic in organizem bo lahko spet dobil možnost zdravega delovanja.

LITERATURA IN VIRI:

Prophylactic strategies in recurrent vulvovaginal candidiasis: a 2-year study testing a phytonutrient vs itraconazole. Chopra V, Marotta F, Kumari A, Bishier MP, He F, Zerbinati N, Agarwal C, Naito Y, Tomella C, Sharma A, Solimene U. *J Biol Regul Homeost Agents*. 2013 Jul-Sep;27(3):875-82. PMID: 24152852 [PubMed - in process]

Protective effect of an oral natural phytonutrient in recurrent vulvovaginal candidiasis: a 12-month study. Kumari A, Bishier MP, Naito Y, Sharma A, Solimene U, Jain S, Yadava H, Minelli E, Tomella C, Marotta F. *J Biol Regul Homeost Agents*. 2011 Oct-Dec;25(4):543-51. PMID: 22217987 [PubMed - indexed for MEDLINE]

Candida and candidaemia. Arendrup MC. *Dan Med J*. 2013 Nov;60(11):B4698. PMID: 24192246 [PubMed - in process]

Mark, J. M.- Rona, Z.: *Teljes Candida kézikönyv*, Kolumbusz Kiadó, Budapest, 2002. 10-59., 81-118., 119-134.

Megyeri M.: *az ólom hatása az egészségre*. OMIKK, Budapest, 1996. 1-3., 8-13.

Dobel, JD.: *Epidemiology and pathogenesis of recurrent vulvovaginal candidiasis*. *Am J Obstet Gynecol* 1985. 152:924-935

Szalka A. – Princz Gy.: *Opportunistá szisztémás mycosisok*. *Orvosi Hetilap*, 1991. 132:1851-1859.
Dr. Tulassay T.: *Megelőzhető-e a civilizációs betegségek?* www.mindentudás.hu
Tóth Gábor: *Allergia és Candida- kalauz*, Pilis-Vet Bt., Pilisvörösvár, 2005.

Szisztémás mycosisok és hasonló infekciók központi idegrendszeri manifesztációi. *Orvosi Hetilap*, Vol. 150, Nr. 29/júl 2009, 1367-1374

Identification and incidence of fungal strains in chronic rhinosinusitis patients. *Acta Microbiologica et Immunologica Hungarica*. Vol. 49, Nr 2-3/máj 2002, p.337-346

1 *Allium sativum* (garlic) – A natural antibiotic, *Medical Hypotheses*, Volume 12, Issue 3, November 1983, Pages 227-237, Moses A Adetumbi, Benjamin H.S Lau

2 Isolation and characterization of novel protein with anti-fungal and anti-inflammatory properties from Aloe vera leaf gel, Swagata Das, Biswajit Mishra, Kamaldeep Gill, Md. Saquib Ashraf, Abhay Kumar Singh, Mou Sinha, Sujata Sharma, Immaculata Xess, Krishna Dalal, Tej Pal Singh, Sharmistha Dey, *International Journal of Biological Macromolecules*, Volume 48, Issue 1, 1 January 2011, Pages 38-43

3 Antifungal susceptibility analysis of berberine, baicalin, eugenol and curcumin on *Candida albicans*, Wu Jianhua, Wen Hai, *Journal of Medical Colleges of PLA*, Volume 24, Issue 3, March 2009, Pages 142-147

3 Anti-fungal effect of berberine on *Candida albicans* by microcalorimetry with correspondence analysis. Yanling Zhao1, Dan Yan1, Jiabo Wang1, Ping Zhang1, Xiaohe Xiao. , *Journal of Thermal Analysis and Calorimetry*, Vol 102, Nr. 1, 1572-8943 (online)

4 Evaluation of the antimicrobial properties of different parts of *Citrus aurantifolia* (lime fruit) as used locally. Aibinu I, Adenipekun T, Adelowotan T, Ogunsanya T, Odugbemi T. *Afr J Tradit Complement Altern Med*. 2006 Nov 13;4(2):185-90. PMID: 20162090 [PubMed]

5 Inhibitory effects of *Olea ferruginea* crude leaves extract against some bacterial and fungal pathogen. Amin A, Khan MA, Shah S, Ahmad M, Zafar M, Hameed A. *Pak J Pharm Sci*. 2013 Mar;26(2):251-4. PMID: 23455192 [PubMed - indexed for MEDLINE]

6 Polysaccharides isolated from plant cell cultures of *Echinacea purpurea* enhance the resistance of immunosuppressed mice against systemic infections with *Candida albicans* and *Listeria monocytogenes*. Steinmüller C, Roesler J, Gröttrup E, Franke G, Wagner H, Lohmann-Matthes ML. *Int J Immunopharmacol*. 1993 Jul;15(5):605-14. PMID: 8375943 [PubMed - indexed for MEDLINE]

7 Isolation, characterization and antifungal activity of proteinase inhibitors from *Capsicum chinense* Jacq. Seeds. Dias GB, Gomes VM, Pereira UZ, Ribeiro SF, Carvalho AO, Rodrigues R, Machado OL, Fernandes KV, Ferreira AT, Perales J, Da Cunha M. *Protein J*. 2013 Jan;32(1):15-26. doi: 10.1007/s10930-012-9456-z. PMID: 23117889 [PubMed - indexed for MEDLINE]

8 Antimicrobial activity of isothiocyanates (ITCs) extracted from horseradish (*Armoracia rusticana*) root against oral microorganisms. Park HW, Choi KD, Shin IS. , *Biocontrol Sci*. 2013;18(3):163-8. PMID: 24077540 [PubMed - in process]

9 Bioactive Lipids, Radical Scavenging Potential, and Antimicrobial Properties of Cold Pressed Clove (*Syzygium aromaticum*) Oil. Assiri AM, Hassanien MF. , *J Med Food*. 2013 Nov;16(11):1046-56. doi: 10.1089/jmf.2012.0288. Epub 2013 Nov 4. PMID: 24180551 [PubMed - in process]

10 Assessment of antimicrobial potential of 10% ginger extract against *Streptococcus mutans*, *Candida albicans*, and *Enterococcus faecalis*: an in vitro study. Giriraju A, Yunus GY. , *Indian J Dent Res*. 2013 Jul-Aug;24(4):397-400. doi: 10.4103/0970-9290.118356. PMID: 24047828 [PubMed - in process]

11 Advanced knowledge of three important classes of grape phenolics: anthocyanins, stilbenes and flavonols. Flamini R, Mattivi F, Rosso MD, Arapitsas P, Bavaresco L. *Int J Mol Sci*. 2013 Sep 27;14(10):19651-69. doi: 10.3390/ijms141019651. PMID: 24084717 [PubMed - in process]

12 Comparative antibacterial and antifungal effects of some phenolic compounds. Aziz NH, Farag SE, Mousa LA, Abo-Zaid MA. *Microbios*. 1998; 93(374):43-54. PMID: 9670554 [PubMed - indexed for MEDLINE]



dr. Renáta Szántó Szabóné
internistka-homeopatinja
eagle managerka



UVRŠČENI NA HOLIDAY RALLY I. SEPTEMBER 2013 – DECEMBER 2013

I. RAVEN

Bálint-Polónyi Viktória
Barišić Živana
Bársony László & Bársony Lászlóné
Botka Zita
Bubić Silvia & Bubić Ivan
Burák Attila & Burák-Kovács Krisztina
Burzán János & Burzánné Hitra Melinda
Čolić Marina & Čolić Nedjeljko
Cserné Varga Tímea
Dávid Dorottya
Dávid Zsuzsanna
Dávidné Szóke Éva
Dénes Gabriella
Denović Radoje
Dimitrijević Gordana
Dr. Arvay Zoltán
Dr. Marosi, Gyula & Csengeri Ildikó
Dr. Nikleszné Dr. Nink Diana
& Dr. Niklesz Csaba András
Dr. Sahinné Kása Erzsébet
& Dr. Sahin Fawaz
Dr. Vitányi Györgyi
Farkas Andrásné
Farkasné Márton Magdolna
Fekete Csenge

Fodor Edit
Gregov Ružica & Gregov Dražen
Halász Edit
Halász Zoltán & Halász-Szabó Gabriella
Hus Sándor Istvánné
& Hus Sándor István
Janovszki Bertalanné
Jeles Antal
Joksimović Slaviša & Joksimović Sanja
Jović Verka & Mitevski Mijalko
Kárpáti Zoltán & Feiks Krisztina
Katona Ágnes & Polgár Antal
Kenessey Rudolfné
Kordova Mgr. Edit & Korda Jan
Kulcsár László & Kakula Ildikó
Kuzmanović Lazar
Lisica Sanja
Lukács Norbert & Bartók Judit
Lukanić Žarko & Lukanić Brankica
Major Balázs & Varga Ildikó
Milosavljević Tatjana
& Milosavljević Saša
Mislyénacné Kelemen Szilvia
& Mislyénac János
Molnárné Ertner Anikó & Molnár László

Palásti Tünde
Pásztor Anna
Pataki Péter
Pesa Dávid
Puskás Antal
Radovanović Dina & Đurđević Damir
Regéné Szabó Mónika
Sári Réka
Simon Attila
Sramkó Dezső & Fehér Judit
Stevanović Slavica
Stojanović Milena
& Stojanović Aleksandar
Sümegi Mária
Szabó Krisztina
Szénai Boglárka
Tallérné Baranyay Ildikó
& Tallér Gábor
Tóth Csaba Imre
Tóthné Szabó Andrea & Tóth György
Ujházi Bálint
Varsics Tímea
Vukosa Jelena & Vukosa Milivoj
Zubikné Farkas Mónika
& Zubik Pál

2. RAVEN

Arbeiter Žiga
Bacsáné Nagy Erika
Barkócziné G. Tünde & Barkóczy Sándor
Begonja Biserka
Bogdanović Vasilije & Bogdanović Milenka
Csorbáné Rácz Mónika
Czinege Attila
Dr. Schoffer Attila
Duck Péter
Ecker Lajosné
Gyurity Igor
Hajdu Eszter Ildikó
Husz László & Husz Lászlóné
Jovan Péter & Jovanné Császár Edit
Kecan Mira & Kecan Nebojša
Kecse-Nagy Sándor
& Kecse-Nagyné Bánszki Zsuzsanna

Kenesei Zsanett
Kériné Lukács Piroška & Kéri János
Klarić Veroljub & Klarić Nataša
Kordaova Kinga Mgr.
Kovácsné Sohár Krisztina
& Kovács Sándor
Kropej Irma & Kropej Silvester
Kulcsár László Dávid
Kun Ildikó
Lőrinczyné Seres Andrea
& Lőrinczy Balázs
Marić Dragana
Meggyesi Imre
& Meggyesiné Kántor Tamara
Nagy Elemér Sándor
Nyilas-Tóth Ibolya
& Nyilas József

Petković Vesna
Petrovics Anett & Petrovics Brúnó
Rakonjac Ivanka & Rakonjac Dragić
Réti Józsefné & Réti József
Simonics Erik
Szabó Emma
Szatmári Zsuzsanna
& Petrezselyem Sándor
Szénai Gergő
Tengerdi Gábor Ferenc
& Bordács Barbara
Tomović Tatjana
Tóth Gábor
Tóth Jolán & Sebők Péter
Tothova Helena
Virányi Szilvia
Zachár Szűcs Izabella & Zachár Zsolt

OBVESTILA

OSREDNJA OBVESTILA

Na spletni strani naše družbe www.foreverliving.com s klikom na DISTRIBUTOR LOGIN (geslo in uporabniško ime za vstop najdete na zadnjem listu mesečnega obračuna bonusa) najdete naslednje koristne informacije: dnevno dosežene točke, spletno prodajalno, mesečni obračun bonusov. Tu najdete tudi drugo marketinško gradivo in informacije, med drugim: naš mesečnik, koledar dogodkov, opis naših motivacijskih programov, obrazce, ki jih lahko prenesete, učna gradiva, kataloge. Naša mednarodna poslovna politika in mednarodni kanal YouTube so dosegljivi na spletni strani www.youtube.com/user/AloePod.



MADŽARSKA

Osrednja generalna uprava Budimpešta:

1184 Budapest, Nefelejcs u. 9-11, e-naslov: flpbudapest@flpseeu.hu
Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289, +36 1 297 1995

Poštni naslov: 1439 Budapest, Pf.:745.

Državni direktor: dr. Sándor Milesz, tel: +36 1 297 1995,

mobilni telefon: +36 70 316 0002

Glavna direktorica: Erzsébet Ladák tel: +36-1-269-5370/160,

mobilni telefon: +36-70-436-4230;

Vodja prodaje: Dóra Harman, +36 70 436 4197

Vodja marketinga: Bernadett Albert, +36 70 436 4278

Vodja mednarodnega oddelka: Valéria Kismárton, +36 70 436 4273

Aranka Szecsei, +36 70 436 4229; Ottilia Csábrádi, +36 70 436 4227

Vodja komunikacijskega oddelka: Zsuzsanna Petróczy, +36-70-436-4276

Oddelek za izobraževanje in razvoj (FLP TV):

Sándor Berkes, interna 133, mobil: + 36 70 436 4213

Dr. Tamás Karizs, mobil: + 36 70 436 4271

Izobraževalni center:

1067 Budapest, Szondi utca 34

Tel.: +36-1-332-5956, +36-70-436-4285,

+36-1- 373-0025, faks: + 36-1-312-8455

Najem dvorane/informacije: Bálint Rókás, mobilni telefon + 36 70 436 4280

Delovni čas: od ponedeljka do petka od 10. do 21. ure

Izobraževalni center SONYA

BREZPLAČNO USPOSABLJANJE v izobraževalnem centru Sonya! v ulici Szondi vsak 1. torek v mesecu ob 10. uri, v ulici Nefelejcs, v hiški Sonya ob torkih in četrtek ob 10. uri, v ulici Nefelejcs, v hiški Sonya, ob četrtek, od 15. ure. Prijave po telefonu skupine Forever: Kata Ungár 30-331-1883.

NAROČANJE IZDELKOV

Po telefonu, telecenter:

V ponedeljek od 8. do 19.45 ure, od torka do četrtek od 10. do 19.45. ure, v petek od 10. do 17.45. ure. tel.: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobilni telefon: +36-70-436-4290, +36-70-436-4291

v ponedeljek od 12. do 20. ure, od torka do petka od 10. do 18. ure lahko kličete številke: mobilni telefon: +36-70-436-4294, +36-70-436-4295 od ponedeljka do petka od 12. do 16. ure lahko kličete na številko: brezplačna (zelena) številka: +36-80-204-983

E-naslov telecentra: telecenter@flpseeu.hu

V naši spletni trgovini

www.foreverliving.com ali www.flpshop.hu

Kontaktne podatke službe za stranke spletne trgovine: tel: +36-22-333-167, +36-22-500-020, +36-70-436-4286, e-pošta: webshop@flpseeu.hu

Vodja oddelka za delo s strankami telecentra in spletne trgovine:

Melinda Malik, mobilni telefon: +36-70-436-4240

Izdelke, naročene po telefonu ali prek spleta, bomo v dveh dneh – s predhodnim usklajevanjem – dostavili na dom. Če vrednost nakupa dosega 1 cc ali več, plača stroške dostave podjetje.

NADALJNJA PRODAJA, OGLAŠEVANJE

Prepevoda na spletno prodaja naših izdelkov in marketinškega gradiva. Na temelju točke 16.02 (h), (i), (j) in (k) naše Mednarodne poslovne politike se lahko izdelki predstavijo v trgovini oziroma pisarni. Pravila o oglaševanju v povezavi z distributersko dejavnostjo in o izdelavi lastne spletne strani so v točkah 16.02 (h) oziroma 17.10.

PODATKI O PROMETU so na voljo iz naslednjih virov:

– po internetu na distributerski strani www.foreverliving.com;

– prek programske opreme telefona Forever;

– prek spletne storitve MyFlpBiz;

– v naših centralah: madžarski partnerji po telefonu na številkah +36-1-269-5370 in +36-1-269- 5371, iz drugih držav naše regije na številki +36-1-332-5541.

Operativna uprava:

1184 Budapest, Nefelejcs u 9-11. Tel.: +36-1-269-5370,

+36-70-436-4288, -4289

Generalni manager: Péter Lenkey; mobilni telefon: +36 70 436 4279

Asistentka: Barbara Dörnyei; interna 192, mobilni telefon: +36 70 436 4281

Finančna direktorica: Gabriella Véber Rókásné; tel.: +36-1-269-5370 interna 171, mobilni telefon: +36-70-436-4220

Finančna recepcija: Ildikó Páll; mobilni telefon: + 36 70 436 4256

Direktor controllinga: Zsolt Suplicz; tel.: +36-1-269-5370 interna 181,

mobilni telefon: +36-70-436 4194

Delovni čas naše službe za delo s strankami in skladišča v ulici Nefelejcs:

Ponedeljek do četrtek od 10. do 19.45. ure, petek od 10. do 17.45. ure,

vsak zadnji delavnik v mesecu, v vsakem primeru od 8. do 20. ure,

vodja službe za delo s strankami: Melinda Malik, mobilni telefon: +36-70-436-4240

Regionalna uprava Debrecen: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.

Tel.: +36-52-349-657, faks: +36-52-349-187 Delovni čas: ponedeljek od 12. do 20.

ure, od torka do petka od 10. do 18. ure (fakturiranje se zaključuje 30 minut pred koncem delovnega časa).

Regionalni direktor: Kálmán Pósa, mobilni telefon: +36-70-436-4265

Regionalna uprava Szeged: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,

Tel.: +36-62-425-505, faks: +36-62-425-342 Delovni čas:

Pon: od 12. do 20. ure, Torek-petek: od 10. do 18. ure (fakturiranje se zaključuje 30 minut pred koncem delovnega časa).

Regionalni direktor: Tibor Radóczy

Regionalna uprava Székesfehérvár: 8000 Székesfehérvár, Várkörút 17.

Tel.: +36-22-333-167, +36-70-436-4286, +36-22-500-020. Faks: +36-22-503-913

Delovni čas: ponedeljek od 12. do 20. ure, od torka do petka od 10. do 18. ure (fakturiranje se zaključuje 30 minut pred koncem delovnega časa).

Regionalni direktor: Tibor Kiss

Izredni delovni čas: prodaja izdelkov oziroma naročanje izdelkov na naših madžarskih zastopstvih in pri telecentru, vsako zadnje soboto v mesecu, ki ji v istem mesecu več ne sledi delavnik: od 12. do 20. ure. Ti termini bodo vsakič objavljeni na naši spletni strani in pri naših zastopstvih.

Forever Resorts

Hotel dvorec Teleki-Degenfeld, 3044 Szirák, Petőfi u. 26.,

tel.: +36-32-485-300, faks: +36-32-485-285, www.kastelyszirak.hu

Restavracija Sasfészek, tel.: +36-1-291-5474, www.sasfeszeketterem.hu

Poslovni direktor madžarskih ustanov Forever Resorts Péter Lenkey, izvršna direktorica Katalin Király, Direktor marketinga in trženja Tamás Mocsnik.

Potovalna agencija Forever: www.foreverutazas.hu tel.: +36-70-777-9997

Naši zdravniki svetovalci: dr. Edit Révész Siklósné, predsednica strokovnega zdravniškega odbora Forever Madžarske, dr. Gabriella Kassai: 70/414-2335; dr. László Mezősi: 70/779- 1943; dr. Endre Németh: 70/389-1746; dr. Terézia Samu: 70/627-5678, neodvisni zdravnik izvedenec dr. György Bakanek: 70/414-2913

OSNUTEK PROGRAMA USPOSABLJANJ ZA LETO 2014:

DNEVI USPEHA: 22. marec, 17. maj, Dan zdravja: 18. maj, 19. julij, 13. september, 15. november **2 DNEVNA USPOSABLJANJA:** 15.-16.februar, 14.-15.junij, 11-12. oktober. **MOTIVACIJSKI PROGRAMI:** 27. april - 5. maj 5. Global Rally, 19-26. maj usposabljanje Go Diamond, 24.-29.september Eagle Manager Retreat, 3.-4. oktober Holiday Rally

OBVESTILA



SRBIJA

Beograjska pisarna: 11010 Beograd, Kumodraška 162.
tel.: +381 11 397 0127, faks: +381 11 397 0126,
e-naslov: office@flp.co.rs

Prejaja naročil: narucivanje@flp.co.rs
Delovni čas: ponedeljek, torek in četrtek: od 10. do 20.00 ure, sreda in petek od 9. do 16.30 ure. Vsako zadnjo soboto v mesecu in v času dneva uspeha od 9. do 12.30 ure.
Telecenter: +381 (0) 11 309 6382
Lepotni salon Sonya: 065 394 1711

Niška pisarna: 18000 Niš, Učitelj Tasina 1/3, tel.: +381 (0) 18 514 131; faks: +381 18 514 130, e-naslov: officenis@flp.co.rs
Delovni čas: ponedeljek, torek in četrtek: od 11. do 19. ure, sreda in petek od 9. do 17. ure. Vsako zadnjo soboto v mesecu od 9. do 12.30 ure.

Horgoška pisarna: tel./faks: +381 (0) 24 792 195,
e-naslov: tinde.szolnoki@flp.co.rs
Delovni čas: ponedeljek–petek, od 8. do 16. ure.
Vsako zadnjo soboto v mesecu od 9. do 12.30 ure.
Regionalni direktor: Branislav Rajić
Zdravnika svetovalca: dr. Biserka Lazarević
in dr. Predrag Lazarević: +381 23 543 318

Dnevi uspeha: 30. marec, 22. junij, 21. september, 30. november



ČRNA GORA

Pisarna v Podgorici: 81000 Podgorica
Ulica Serdar Jola Piletića 20, Poštanski fah 254
tel.: +382 20 245 402, faks: +382 20 245 412
Delovni čas: ponedeljek od 12. do 20. ure,
preostale delavnike od 9. do 17. ure.
Vsako zadnjo soboto v mesecu od 9. do 14. ure.

Regionalni direktor: dr. Branislav Rajić
Zdravnica svetovalka: dr. Nevenka Laban: +382 69 327 127
flppodgorica@t-com.me



SLOVENIJA

Ljubljanska pisarna: 1236 Ljubljana Trzin, Borovec 3,
tel.: +386 1 562 3640, faks: +386 1 562 3645
Naročanje izdelkov: mobilni telefon: +386 40 559 631,
tel: +386 1 563 7501

Naročanje po elektronski pošti: narocila@forever.si
Informacije po e-pošti: info@forever.si
Delovni čas: ponedeljek od 12. do 20. ure, torek, sreda, četrtek, petek od 9. do 17. ure.

Lendavska pisarna: 9220 Lendava, Kolodvorska 14,
tel.: +386 2 575 12 70, faks: +386 2 575 12 71
Delovni čas: ponedeljek–petek od 9. do 17. ure
E-naslov: lendva@forever.si

Regionalni direktor: Andrej Kepe
Zdravnik svetovalca: dr. Miran Arbeiter: +386 41 420 788
Usposabljanja: javna usposabljanja vsako sredo od 19. ure,
Draš Center, Maribor, Pohorska 57
Dnevi uspeha: 19. april Maribor, 22. november Ljubljana

Obveščamo vas, da je prišlo do novosti pri pošiljanju naročenih izdelkov. V mesecu Decembru 2013 smo ponovno uvedli hitro dostavo, preko hitre pošte GLS. Paketi poslani preko hitre pošte so v več kot 90% dostavljeni že naslednji dan, paket pa kurir dostavlja enkrat na izbran naslov. Strošek pošiljanja je bolj ugoden v primerjavi z navadno Pošto in pred odpremo paketa ste obveščeni s SMS sporočilom, kurir pa vas tudi kontaktira pred samo dostavo. Hkrati je možen odkup po povzetju - z gotovino ali plačilno kartico (pri kartičnem načinu plačila se plača provizija za kartično poslovanje). Do spremembe je prišlo tudi pri paketih poslanih preko Pošte Slovenije, ki je spremenila čas za prevzem paketov s 15 na 8 dni. Zaradi zagotavljanje boljše kvalitete poslovanja, bodo vsa naročila z odkupnino po povzetju, ki so naročena oziroma odpremljena po 20. v mesecu poslana izključno preko hitre pošte GLS. Za vse nove distributerje, ki blago naročajo z odkupnino po povzetju tudi velja, da je odprema možno izključno preko hitre pošte GLS. Pri paketih, kjer ni odkupnine pa se lahko sami odločite ali želite odpremo preko hitre pošte GLS ali preko Pošte Slovenije.



HRVAŠKA

Zagrebska pisarna: 10000 Zagreb, Trakoščanska 16,
tel: +385 1 3909 770; 3909773 in 3909775, Faks: +385 1 3909 776
ponedeljek in četrtek od 9. do 20. ure,
torek, sreda in petek od 9. do 17. ure.

Reška pisarna: 51000 Reka, Strossmayerova 3/A, tel.: +385 51 372 361,
Delovni čas: ponedeljek in četrtek od 12. do 20. ure,
torek, sreda in petek od 9. do 17. ure
Regionalni direktor: dr. László Molnár

Zdravnika svetovalca:
dr. Ljuba Rauški Naglič: mobilni telefon +385 91 51 76 510
Ob neparnih dnevih: od 16. do 20. ure
dr. Draško Tomljanović: mobilni telefon +385 91 41 96 101
v torek od 14. do 17. in v petek od 14. do 16. ure
Usposabljanja: Zagreb in Reka, ponedeljek, četrtek od 18. ure
Naslov spletne strani: www.foreverliving.com – izberite hrvaški jezik,
na tej strani lahko oddate tudi naročila. Naročila po e-pošti:
<http://foreverzagreb@gmail.com>, foreverzagreb@gmail.com

Dnevi uspeha: 15. marec Opatija, 10. maj Zagreb, 25. oktober Opatija



ALBANIJA

Tiranska pisarna: Tiranë, Reshit Çollaku 36,
tel./faks: +355 42230 535
Delovni čas: ob delavnikih od 9. do 13. in od 16. do 20. ure
Regionalni direktor: Attila Borbáth,
mobilni telefon: +355 69 40 66 810, +36 70 436 4293
Vodja pisarne: Xhelo Kiçaj, mobilni telefon: +355 69 40 66 811,
+36 70 436 4310
Flpalbania@abcom.al



KOSOVO

Prištinska pisarna: Pristinë Rr. Uçk br. 94,
tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911
Delovni čas: ob vseh delavnikih od 10. do 16. ure
Regionalni direktor: Attila Borbáth,
mobilni telefon: + 355 69 40 66 810, + 36 70 436 4293
E-pošta: flpkosova@kujtesa.com



BOSNA IN HERCEGOVINA

Pisarna v Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3,
tel.: +387 55 211 784, +387 55 212 605, faks: +387 55 221 780
Delovni čas: ob vseh delavnikih od 9. do 17. ure
Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić

Sarajevska pisarna: 71000 Sarajevo, Džemala Bijedića 166 A,
tel.: +387 33 760 650, +387 33 470 682, faks: +387 33 760 651
Delovni čas: ponedeljek, četrtek, petek od 9. do 16.30 ure;
torek, sreda od 12. do 20. ure
Vodja pisarne: Enra Ćurovac-Hadžović
forever.flpbos@gmail.com

Dnevi uspeha: 10. maj Sarajevo, 8. november Bijeljina



ANIKÓ ERTNER MOLNÁRNÉ IN LÁSZLÓ MOLNÁR
MANAGERJA

KDOR HOČE, TA ZMORE

Zakonca iz Miskolca sta končala višjo šolo za zunanjo trgovino. Anikó je že več let podjetnica, njen soprog se ji je pridružil šele pred nekaj leti, potem ko je pustil službo. Imata dva odrasla otoka.

**Sponsorja: Lászlóné Dobai in László Dobai,
Višja linija: Ágnes Klaj, Csaba Juhász in Enikő Bezzeg, Éva Budai-Schwarcz, Judit Sebők, Tünde Hajcsik in András Láng**

Izdelke Forever menda že dolgo poznata in uporabljata, vendar sta mrežo začela graditi veliko pozneje.

Anikó: Da, s Forever sem se prvič srečala leta 2001. Od takratnega sodelavca sem kupovala enkrat turško zlato, drugič poljska

oblačila, ob neki priložnosti pa se je pojavil s plastenko gela. Začela sem ga uživati. Večkrat me je sicer spodbujal, da bi mi predstavil tudi poslovno plat zadeve, saj sem bila zadovoljna z izdelki, ki mi jih je predstavil, vendar me nič drugega ni zanimalo.

Potem pa se je naenkrat pojavila verodostojna oseba.

Anikó: Oh, ni bilo tako preprosto. Z Valiko [*Lászlóné Dobai*] sva v sorodstvu. Kot se spodobi za sorodnike, se zberemo ob večjih praznikih, spregovorili sva nekaj besed, vendar me Forever kot poslovna priložnost še vedno ni privlačil. Potem pa se je moj vir dobave preselil in sem večkrat poklicala Valiko, da bi naročila izdelke, ko mi jih je zmanjkalo. Leta 2011 sva želela najinemu mlajšemu sinu dati več izdelkov, tako sem znova poklicala Valiko s prošnjo, da bi pa zdaj rada vstopila, saj bi tako ceneje prišla do izdelkov.

Tako se je začela vajina zgodba.

Ne, še vedno ni bilo tako enostavno. Valika me je sicer usmerjala v posel, vendar sem sama dejala, da me to niti najmanj ne zanima. Da mi je ne bi bilo treba tako vztrajno zavračati, sva kupila paket Touch, potem pa sva ga odprla, da bi videla, komu lahko kaj priporočiva. Pa sva ugotovila, da sama potrebujeva vse izdelke. Na Valikino povabilo sva tako šla na prvo najino prireditev, in sicer aprila 2011 v Jakabszállás.

Zakaj se je spremenil vajin pristop?

László: Sam sem mislil, da greva ob koncu tedna v wellness, in sem se zelo začudil, ko sva morala takoj po prihodu v hotel v avto in na usposabljanje. Čeprav sem bil tudi sam že dolgo uporabnik izdelkov, poslovne priložnosti v Forever nisem videl. Naj dodam, da sem bil dolga leta na vodilni funkciji pri lokalnem podjetju, torej je bil moj ego temu primerno močan in sem pomislil: Kaj mi bodo govorili ti pametnjakoviči o tem, kaj naj bi jaz delal. Ves čas sem godrnjal na usposabljanju, potem pa sem ugotovil, da so me predavanja prevzela: vstal sem in ploskal. Pa je prišel eden najpomembnejših trenutkov tega dne, ko je začela predavati Nana [*Nana Kouldiati, diamantno-safirna managerka*], ki je povedala, od kod prihaja in kako je dosegla svoje cilje. Premišljeval sem o tem, kako lahko uspešno dela v siromašnih državah, kot so Gabon, Gambija in Burkina Faso, ter ugotovil, če ona zmore, zakaj ne bi bila tudi midva uspešna. Domov sva prišla polna navdušenja, vendar vsak čudež traja tri dni, tako sem se znova pogreznil v svojo službo na področju zunanje trgovine.

Anikó: Usposabljanje v Jakabszállásu tudi meni ni dalo miru. Slišala sem, da se raven managerja doseže v pol leta, pa sem pomislila, da bo meni zadostoval mesec, da jim bom jaz že pokazala. V mesecu dni sem res dosegla raven supervisorja s tistimi, ki sem jih v tem času 'posilila' s tem, potem pa sem

ugotovila, da to pač ni zame. Moje takratno delo mi je jemalo energijo, in četudi sva šla v Poreč in bila nenehno aktivna, nisva redno delala in je najina skupina razpadla. Tako je minilo tudi leto 2012.

Kako se je začelo leto 2013?

Anikó: Pred desetimi leti sem plačala manjše premoženje za udeležbo na seminarju Briana Tracyja, potem pa me je na prvo diamantno usposabljanje gnala radovednost, češ kaj bi lahko dobila za delček tistega denarja. Vendar sem že bila pametnejša, saj sem s seboj pripeljala še štiri osebe. Pravzaprav me je to usposabljanje zagnalo. Takrat sem sklenila, da hočem ta posel. Avgusta sva sicer dosegla raven assistant managerja, potem pa me je bolezen ustavila za več mesecev. Dva meseca ničesar nisem naredila, moji prihodki pa so bili enaki: takrat sem začela verjeti.

László: Vseskozi sem videl prizadevanja, ki jih je vlagala Anikó, in sem se identificiral z njimi. Konec minulega leta, ko sva bila le korak od ravni managerja, sem tudi sam spremenil svoj pristop, češ to morava narediti. Najin dolgoročni cilj je zagotoviti si brezskrbna upokojska leta. Prepričana sva, da lahko gradnja mreže, še posebno v Forever, ki ima takšno preteklost, ustvari neodvisnost za vsakogar. Tudi svojim otrokom želiva predati ta zgled, da bi si prizadevali čim prej doseči gmotno neodvisnost. Le redko vidiš toliko nasmejanih ljudi, ki so ti pripravljeni priskočiti na pomoč v vsakem trenutku, kot tukaj.

Kako pa sta konec decembra postala managerja?

László: Ob zaključku leta, 7. decembra, sem stal na odru prireditve Ági Klaj, in ko so me povprašali o načrtih, sem odgovoril, da bova do konca leta dosegla raven managerja. Pred seboj sem imel Nanine misli, ko je dejala: »Kdor hoče, ta zmore.«

Anikó: Naj dodam, da nama je takrat do prestopa ravni manjkalo 75 točk. Naslednja dva dni sem premišljevala samo še o tem, kaj narediti. Na računalniku sem čarala svojo nižjo linijo, iskala, kje najti točke, koga lahko premaknem. Pogrnalo je seme, ki je kot spirala vleklo za seboj tudi druge. Vsi smo delali kar največ in 20. decembra smo imeli 120 točk.

Kakšni pa so vajini načrti za letos?

Anikó: Prvi cilj je raven eagle managerja, do konca poletja pa raven seniorja.

László: Imava stabilno in složno skupino, brez nje gotovo ne bi dosegla uspehov. Sponzor in višja linija pa sta dodatna sila, ki naju poganja. Ugotovila sva, da sva na najboljšem mestu. Še več, z veseljem sva člana te skupnosti.





Kaj skriva TOUCH OF FOREVER?

Vsem nam v Forever je odgovor preprost: v paketu Touch se nahaja 31 odličnih izdelkov s pomočjo katerih graditelji mreže na družinskih predstavitvah predstavijo ponudbo izdelkov, hkrati pa pridobijo pomembne izkušnje z izdelki. In vse to po zelo ugodni ceni. V zameno, ker ste izbrali to skupino izdelkov, boste same izdelke pridobili po veliko ugodnejši ceni, kot če bi jih kupili posamično.

Ali ste poleg fantastičnih izdelkov opazili tudi USB ključek, ki smo ga priložili paketu? Ali veste, kaj vse skriva?

Najprej boste na njem našli kontaktni video posnete formata mp4, ki ga lahko podelite s prijatelji in znanci ki jim želite predstaviti fantastično priložnost, ki jo sami že poznate: to je svet Forever.

USB ključek vsebuje tudi priročnik za predstavitev izdelkov Forever v digitalni obliki s predstavitvijo in fotografijo izdelkov ter z opisom njihovih sestavin.

Za konec pa boste na ključku našli še vseh 14 CD-jev iz serije Turbo Start – Profesionalno. USB ključek iz paketa Touch of Forever, ki vam bo pomoč pri uspešnem začetku, je vreden več kot 10 tisoč forintov. Z njegovo pomočjo boste pridobili strokovna znanja, ki so nepogrešljiva pri poznavanju izdelkov in za uspešno gradnjo mreže. Torej če se še niste uporabili ključka, je zdaj pravi trenutek, da ga vzamete iz škatle in ga začnete uporabljati. Ga še nimate?

**Kupite paket Touch of Forever
in vam ga bomo podarili!**

TURBO START 2.0 *profin*

- Miklós Berkics: Turbo Start 2.0 *profesionalno* (1. del)
- Miklós Berkics: Turbo Start 2.0 *profesionalno* (2. del)
- Miklós Berkics: Povabilo profesionalno
- Éva Keszi Szépné: Upravljanje izgovorov *profesionalno*
- Dr. Edit Révész: Načrtovanje *profesionalno*
- Tibor Lopicz: Širina, globina *profesionalno*
- Katika Gidófalvi: Strukturiranje konzultacija, ne pa navzkrižne linije *profesionalno*
- Sándor Tóth: Organizacija predstavitev *profesionalno*
- Dr. Terézia Samu: Priporočanje izdelkov *profesionalno*
- Róbert Varga: Vloga sanj in ciljev *profesionalno*
- Tibor Radóczki: Zakaj FLP? *profesionalno*
- István Halmi: Srečanja – kako naprej *profesionalno*
- Dr. Ilona Juronics: Vzpostavitev kroga stalnih kupcev *profesionalno*
- Zsolt Fekete: Skupinska igra *profesionalno*



SUCCESS

22. marec
2014.

DAY



Pozdravni nagovor

DR. SÁNDOR MILESZ
državni direktor



Program povezujeta:

DR. IDA NAGY IN
DR. FERENC KISS
senior eagle managerja



Otroci Forever

DR. ENDRE SERES
safirni manager

V zaletu

ERZSÉBET SZALAY
KISSNÉ
managerka



Življenjska pot

SÁNDORNÉ VÍGH
managerka



Gradim ogromen posel – pogumno pristopam

IZABELLA ZACHÁR-SZÜCS
IN ZSOLT ZACHÁR
senior managerja

Nāše življenje je marketinski načrt

TIBOR LAPICZ IN
ORSOLYA LENKÓ LAPICZNÉ
soaring managerja



*Uvrstitve supervisorjev,
assistant managerjev,
članov Kluba osvajalcev,
managerjev, predaja
registrskih tablic, uvrstitve
vodilnih managerjev
Uvrstitve assistant
supervisorjev*

FOREVER

Izdajatelj: Forever Living Products Magyarország Kft. Uredništvo: FLP Magyarország Kft. 1184 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. Telefon: (36-1) 269-5373 Faks: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: Zsuzsanna Petrőczy Uredniki: Valéria Kismárton, Kálmán Pósa, Sándor Rókás

Layout, priprava na tisk: Crossroad Consulting Kft. Prevod, lektoriranje: Mimoza Borbáth, Xhelo Kicaj (albanski), Babity Gorán, Vladimir Žarko Anić Antić (hrvaški), Babity Gorán, Dragana Meseldžija (srbski), Jolanda Harmat Császár, Biro 2000 Ljubljana (slovenski). Tisk: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Izdano v 30500 izvodih.

Za vsebino člankov odgovarjajo avtorji. Vse pravice pridržane!

www.foreverliving.com



VISOKO LETETI?

Motivacijski program Eagle Manager se zaključuje 30. aprila. Poskrbite za nadaljnjo rast vašega posla, in si zagotovite nepozabno potovanje na Lake Tahoe & Dallas.



EAGLE
MANAGERS
RETREAT
LAKE TAHOE
2014

www.discoverforever.com



FOREVER