

LETO XIV. ŠTEVILKA 1. / JANUAR 2010

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA





*V svojih mislih čuvam pesem z naslovom
Invictus Williama Ernesta Henleyja:
Nepremagljiv*

*Iz teme, ki obdaja me,
neskončno črna, jarek gluh,
zahvalim vsem bogovom se
za moj nepremagljivi duh.*

*V krutem primežu razmer
se zdrznil nisem, ne ihtel.
Se vdati grožnjam venomer
s krvavo glavo nisem smel.*

*In onkraj joka, jeze, spet
zle sence tam se skrivajo,
a strah tegob teh krutih let
prevzel me ni in me ne bo.*

*Za ozka vrata ni mi mar,
za spisek grehov brez meja.
Usode svoje gospodar,
krmar sem svojega duha.*

Krmar svojega duha

Vedno so nam dane nove priložnosti. Novi dnevi, meseci in leta prinašajo nove perspektive, ki nam omogočajo napredek v življenju, dajejo nam možnosti za pridobitev novih znanj, to pa naš posel popelje v neverjetne višave. Kaj pa takrat, ko nam zadeve ne gredo od rok? Ali lahko začnemo vedno znova? Ali lahko upamo na boljše čase tudi, ko nam življenje prinaša neprijetne stvari, ko se naše podjetje obrne v nepravo smer?

Vzemimo za primer zgodbo kolonista Johna Bushmana, ki je konec devetnajstega stoletja začel svojo srečo iskati v puščavskem delu Severne Arizone. Zaradi hudega pomanjkanja vode je moral poskerbeti za zalivanje svojih posevkov. Zato je Bushman s prijatelji zajezil bližnji potoček in se nadejal, da mu bo jezerce dalo dovolj vode.

Vendar pa jez ni deloval. Iz leta v leto so ga vedno znova zgradili, vode pa od nikoder. Vendar pa John ni dovolil, da bi ga obvladalo razočaranje. Zavedal se je sicer dejstev, da naravnih sil ne moremo usmerjati po svoje, lahko pa obvladujemo nekaj: naš pristop do težav.

Nekega dne, ko se je jez znova sesul in povzročil novo razočaranje, je Bushman zapisal:

»Jez je spet prebit. Vendar nismo izgubili volje.«

Nauk zgodbe Johna Bushmana govori o moči in viziji. Zanj pojem »predaja« ne obstaja. Pri premagovanju težav so mu pomagali potrpežljivost, pogum in odločenost; končno je uspel iz puščave ustvariti rodovitno prst. Ker je bil John gospodar svoje usode in kapitan svoje duše.

Verjamem, da so nam lahko Johnove izkušnje oziroma njegova zgodba nauk, ki ga lahko uporabimo tudi v svojem poslu. Uspeha se ne sme meriti izključno z dosežki. Velikokrat nas prav energija, ki jo vlagamo v nov začetek, popelje po naši poti in nas nauči dragocenih znanj.

Če ste mogoče v preteklosti kdaj začutili, da je usoda zbrisala vaše sanje in cilje, podobno kot je voda izprala Johnovo jez, vam želim, da bi vam novo leto dalo novih moči za ponovno postavitev temeljev. Vsak dan, vsak nov začetek je priložnost za razvoj, upanje, da bo naslednjič uspelo. Proces, ki vam omogoča uspešnost in razvoj posla, je sestavljen iz številnih novih začetkov. Naj bo leto 2010 še uspešnejše, kot so bila pretekla leta; bodite pogumni kapitani svoje duše.

Rex Maughan
REX MAUGHAN





2010

— leto FOREVER

Medtem ko sem zadnje dni v iztekajočem se letu začel zapisovati svoje sklepne misli v tem letu, so se pred menoj že začele prikazovati podobe bližnje prihodnosti. Seveda je v primeru podjetja s stabilnim ozadjem, kot je Forever Madžarske, veliko lažje graditi prihodnost, kot v primeru podjetij ki jih tarejo gospodarske težave, ki gradijo na polresnice in se razglašajo za naše tržne tekmece. Gospodarskih zakonitosti se ne da ignorirati, tako se število teh tekmecev iz leta v leto manjša, vsako leto pa se spet pojavlja nekaj novih, ki se želijo pomeriti z nami. Lahko se zanesemo na tri desetletja delovanja Forever, ki se stalno razvija in daje varnost milijonom po svetu. Forever Madžarske je podjetje MLM z najvišjim prometom in številom sodelujočih v Evropi.

To je sedanost. Poglejmo, kaj vse želimo razvijati v prihodnjem letu! V prvi vrsti je to komunikacija, učinkovitost in kakovost prenosa informacij. Med prebiranjem januarске številke našega časopisa boste dragi bralci verjetno hitro ugotovili, da imate pred seboj bistveno spremenjen časopis visoke kakovosti. Ta sprememba podobe je že del razvijanja kakovosti.

Naše naslednje komunikacijsko sredstvo je televizija Forever ki sproti obnavlja svojo programsko shemo, do konca leta 2010 pa bodo vsi programi izdelani v kakovosti HD. Gradimo studio FLP TV ki bo opremljen tudi za neposredne prenose in reportaže. Pripravljamo pa se tudi na začetek oddajanja našega satelitskega programa.

Eden ključev MLM je usposabljanje, osebni razvoj. Od začetka januarja bodo storitve našega izobraževalnega centra v ulici Szondi na voljo našim sodelavcem vse dni v tednu. Najboljši evropski strokovnjaki nas bodo poučevali o marketinškem sistemu, o teoriji vodenja in upravljanja, o osnovah kozmetične nege, o praktični uporabi kozmetičnih izdelkov in o mojstrskih prijemih ličenja. Ne zamudite te enkratne priložnosti!

V interesu razvoja najvišje komunikacijske ravni smo vzpostavili sistem prenosa informacij po mobilni telefoniji, s pomočjo katerega lahko vsi sodelavci in kupci Forever Living Products, večkrat dnevno in hkrati pridejo do informacij o prodaji, izdelkih, usposabljanjih, uvrstitvah, delovnem času centrov, spremembah pravne ureditve in drugih aktualnih vprašanjih splošnega interesa.

Preteklost, sedanost in prihodnost Forever se naslanja na dejstva in realnost. Dragi bralci, ne odlašajte če želite svojim bližnjim, prijateljem in ljubljnim zagotoviti varnost, svobodo, fizično, duševno in gmotno blagostanje, saj se nam ponuja prava priložnost za začetek novega, veliko lepšega skupnega leta.

Vsem bralcem in sodelavcem želim mirno, srečno in čudovito novo leto.

Mi smo najboljši na svetu, naprej Forever Slovenije!

SANDOR MILESZ
DRŽAVNI DIREKTOR



BUDAPEST

Success Day



SANJAJMO POGUMNO

Ob Dnevih uspeha je arena pravo mravljišče. Zdaj pa še posebej! Hodniki so polni okrašenih stojnic, ki se kar lomijo pod izdelki. Udeleženci so priče enkratni pobudi.





Prvi Zimski sejem FLP – ni mu žal časa in energije; Forever predstavlja vso svojo ponudbo in zagotavlja izjemno dobre pogoje, kar omogoča takšne pogoje za razvoj posla kot še nikoli do zdaj.

Program je odprla skupina **Maklári Sport Klub**, katere članice so prave mojstrice kolebnice. Ob prijetni glasbi so dekleta preskakovala vrvi in lahkotno lebdela, kot da bi imela krila.

Program Dneva uspeha je povezovala soaring managerka **Hajnalka Senk**, ki je kot prava gostiteljica za vsakega našla prijazno besedo. Na odru se ji je pridružil drugi povezovalec programa safirni manager dr. **Adolf L. Kósa**. Izza odra ga sprašujem, zakaj ga tako redko vidimo na odru, saj je prav rojen za deske; njegova prisotnost privablja množice, njegov glas in avra polnita duh s prijetnimi energijami. Izda mi skrivnost, da bo predaval šele, ko bo dosegel raven diamantno-safirnega managerja. »Še prej moram delati!« mi pove kratko in prepričljivo.

Managerka dr. **Mária Hocsi** je v svojem predavanju spregovorila o izjemno aktualni temi. Naštela je, s kakšnimi izzivi se mora naš organizem spopasti v zimskem obdobju, hkrati pa nam dala koristne nasvete za ohranjanje zdravja. Seveda je poudarila pomen naravne in sonaravne prehrane ter prehranskih dopolnil, ki so nam v pravo pomoč pri tem.



Mikrofon prevzame neodvisni predavatelj mednarodnega slovesa Bence Nógrádi, ki ga vsi dobro poznamo in pričakujemo. Duhovito spregovori o sodobnih poslovnih razmerah in možnostih za razvoj, ki so nam na voljo. Naslednji moderator je **dr. Endre Németh**, ki ob sodelovanju kolegov zdravnikov logično in didaktično neoporečno predstavi izkušnje z izdelki.

Prireditev se nadaljuje z uvrstitvijo supervisorjev in assistant managerjev; občinstvo seveda vse to spremlja z navdušenim ploskanjem in s spodbujanjem.

Soaring managerka **Mariann Szekér** le še okrepi praznično vzdušje. V svojem predavanju spregovori o možnostih stalne prenove in razvoja. Kot potrditev njenih besed sledi serija uvrstitev. Kot simboli uresničenih sanj in poslovnih ciljev se na odru vrstijo člani Kluba osvajalcev, managerji in senior managerji, dobitniki avtomobilskega programa in več sto uvrščenih na evropski reli in v program profitne motivacije, katere prireditev bo prihodnje leto v Londonu. Teh je toliko, da je oder premajhen, da bi hkrati sprejel vse. Živ dokaz za razvoj posla.











Tako je, to je treba proslaviti. Ob spremljavi plesne skupine **Positive Force** sta nam prekrasne pesmi zapela **Gabi Berkes** in **Olly**.

Ko poslušamo besede soaring managerke **dr. Terézie Samu**, nam postane jasno, da se vse začne s sanjami. »Imejte pogum za sanje!« nas spodbuja in prepričuje. V globini duše začutimo, da je temu nasvetu treba prisluhniti.

Krog predavateljev sklene diamantno-safirni manager **Miklós Berkics**. Njegovo predavanje je **KLJUČ** za občinstvo. V neposrednem in posrednem pomenu besede. Njegovo sporočilo nas bo še dolgo spremljalo.

Prireditve se sklene z uvrstitvijo množice assistant supervisorjev. Do odra se vije neskončna kolona tistih, ki bodo prevzeli svojo prvo priponko. Čestitamo jim in jim želimo še veliko uspehov.





Opravičilo reporterja

*Pri urejanju oktobrskega članka sta izostala odlična predavatelja, senior managerja **Ádám Nagy** in **Brigitta Belényi**. V didaktično izjemno uravnoteženem predavanju, ki je enako vplival na čustva in razum, sta predstavila, kako podvojiti posel. Njuna plesna predstava pa je tudi estetsko oplemenitila njun nastop. Hvala jima.*



Success

SUCCESS DAY V BEOGRADU 28. 11. 2009

VEDNO ODPRTI ZA NOVE IZZIVE

Minilo je osem let, pa se zdi, kot da smo včeraj odprli predstavništvo FLP v Srbiji. Ponosni smo na delo in dosežke preteklih osmih let, pred nami pa so še leta dokazovanja in poslovnega uspeha. Vse najboljše za rojstni dan, FLP Srbije!

Gostitelja seminarja ob rojstnem dnevu sta bila managerja **Biljana Pavlović in Milan Mitrović Pavlović**. Za prekrasnima človekoma je veliko trdega dela, dokaz za kakovostno delo v našem podjetju pa je prihod velikega števila sodelavcev, ki so prišli skupaj s svojimi sponzorji, da bi proslavili obletnico delovanja podjetja.



Day



Ob rojstnem dnevu je FLP-ju čestital direktor srbskega območja, manager **Branislav Rajić**. Ponosni smo na naše podjetje in njegove zveste distributerje, ki s pridnim delom sami krojijo svojo poslovno usodo, pri tem pa uživajo maksimalno podporo podjetja. Pred nami je veliko izzivov, novosti, ki jih uvaja naše podjetje, pa potrjujejo, da smo del izjemno stabilnega sistema.

Poleg rednih mesečnih bonusov daje Forever možnosti udeležbe v različnih motivacijskih programih. Eden takih je evropski reli, ki bo prihodnje leto marca v Londonu. Na odru Doma sindikatov smo prisrčno čestitali sodelavcem, ki so se uvrstili na ta dogodek in bodo krenili na pot za London.

Vedno nas veliko stane, če se zoperstavimo naravi, zato spoštujemo in uporabljamo vse, kar nam blagodejnega ponuja, saj bomo tako ohranili svoje zdravje in kakovost življenja, je v svojem predavanju poudarila senior managerka **dr. Dušica Tumbas**. Le od nas je odvisno, ali jih bomo redno in trajno uporabljali. Hvala dr. Tumbasovi za odlično predavanje.

Znanje, ki smo ga pridobili, pretvarjamo v izkušnje, ki so vodilo vsem, ki potrebujejo pomoč ali nasvet. Dolgoletna uporaba visokokakovostnih izdelkov FLP je rešila številne težave. Zahvaljujemo se safirni managerki **dr. Mariji Ratković**, ki je izjemno poznavalsko povezovala del programa, posvečenega predstavitvi izkušenj z našimi izdelki.





Motivacijski programi FLP so veliko prispevali k uvrstitvam, ki so sicer posledica pridnega skupinskega dela sodelavcev in sponzorjev. Pristrčno smo čestitali novim supervisorjem in assistant managerjem ter jim zaželeli še veliko uspehov v poslovnem in zasebnem življenju.


V naši družbi je najpomembnejši dober začetek, kar pomeni, da nam zadeve ne bodo uspevale, če sami ne bomo zadovoljni uporabniki izdelkov. Poleg tega je dober začetek pomemben tudi zaradi sodelavcev, NDP in drugih motivacijskih programov, ki jih ponuja naša družba. V naravi našega posla je predaja pozitivnih izkušenj drugim sodelavcem. Dejansko je to temelj Forever, je povedala senior managerka **Marija Nakić**. Svojo odločitev dajemo na vrh prioritete, potem pa storimo vse, da bi svoje zastavljene cilje tudi dosegli. Ob samem začetku posla je pomembno, da se zavedamo tega, da opravljamo to delo izključno zaradi nas samih in svojih sanj. Vizije in sanje se bodo sčasoma ob pridnem delu tudi uresničile. Soaring managerka **Dragana Janović** je svoje izkušnje v mrežnem marketingu FLP prelila v izjemno predavanje in dala natančne podatke o tem, zakaj, kako in kaj delati. Pozitivna energija, naš pristop in podzavest nas bodo pripeljali do zastavljenih ciljev.

Obstaja zvezda, ki že več kot tri desetletja traja na zabavni sceni Srbije in vsega Balkana; sodeč po energiji, ki jo napaja, bo še dolgo prisotna. Legenda zabavne glasbe **Miroslav Ilić**, veliki prijatelj Forever, je še enkrat odprl svojo dušo in zapel v veselje vseh prisotnih sodelavcev ter s tem prispeval k temu, da je bilo vzdušje na naši obletnici še bolj slavnostno in še bolj veselo.

Vse, kar je potrebno za uspeh, se lahko naučimo, nam sporoča safirna managerka **Marija Buruš**. V našem podjetju sicer ne poznamo čarobne formule, lahko pa najdemo odgovor na vprašanje, kako uspeti. Uspešni smo lahko le, če bomo skupaj delali s sponzorjem. Veliko je ljudi, ki bi ceno uspeha radi plačali po tem, ko so že dosegli uspeh. Če boste le dve leti delali tisto, kar drugim še na misel ne pride, boste v prihodnosti lahko delali vse tisto, o čemer večina ljudi le sanja. Hvala naši safirni managerki za odlično predavanje.







Eden izmed ključev uspeha je predstavitev, saj je to edini način za predstavitev podjetja in posla, ki ga opravljamo. Najboljše so predstavitve na domu v majhni in izbrani družbi, ugotavlja diamantni manager Stevan Lomjanski. Posnemajte svoje sponzorje, sledite ideji in načelom poslovanja, dosežek pa bodo točke, s katerimi ustvarjate bonus. Čisto in preprosto, odličen recept za ključni člen Forever, torej brez dvoma je to predstavitev izdelkov.

Večina ljudi živi življenje v lažeh, še posebej, ko premišlujejo o tem, kam in zakaj gredo. Vedno nekaj obljublamo sebi, potem pa prelagamo tisto, kar se nam zdi pretežko, zapleteno, naporno, torej vse, kar zahteva delo. Medtem pa čas in življenje minevata. Spreminjati sebe pomeni biti pripravljen na nove izzive, posle in na dosežke. Prihodnost s FLP je zanesljiva, je prepričana diamantna managerka Veronika Lomjanski. Predsodki o mrežnem marketingu so bili vedno kamen spotike pri gradnji uspešne življenjske kariere, vendar je vse to mogoče premagati, če bomo samostojni in če bomo premagali svoje strahove.

Krona promocije kozmetične kolekcije Sonya je bil izbor deklet in žensk, ki najučinkoviteje uporabljajo in predstavljajo kozmetične in negovalne izdelke našega podjetja. Žirija ni imela lahkega opravila, ko je morala izbirati med kandidatkami, ki so se resnično izkazale pri uporabi in predstavitvi negovalne in dekorativne kozmetike Sonya. Najuspešnejšim dekletom želimo veliko uspehov pri nadaljnjem delu in upamo, da bo tudi naša kandidatka prisotna, ko bomo zastopali našo regijo na londonskem reliju.

Čestitamo našim novim assistant supervisorjem za dosežene izide; dobimo se spet 23. januarja 2010 v Beogradu.

Vsem sodelavcem želimo prijetne praznike.

Branislav Rajić
Regionalni direktor







EVROPSKI RELI & PROFIT SHARING LONDON 2010

DATUMI IN TERMINI

ČAS RELIJA:

PETEK, 5. MARCA 2010
SOBOTA, 6. MARCA 2010

Podobno kot na prireditvi Evropski reli & Profit Sharing leta 2009 v Malagi bodo uvrstitve Profit Sharing oba dneva prireditve. Točen program prireditve še ni na voljo, verjetno pa bo podoben programu lanskega relija v Malagi, v petek od 13.00 do 19.30 in v soboto od 13.00 do 18.30.

Po temeljitem premisleku smo se odločili, da na tem reliju ne bo sprejema za uvrščene. To zagotavlja več prostega časa udeležencem in skupinam, ki si lahko v soboto zvečer organizirajo prosti program po želji.

MESTO

Mesto relija: Arena Wembley, ki je od londonskega mestnega središča oddaljena dvanajst kilometrov in je lahko dosegljiva z londonskim metrojem, vlakom avtobusom oziroma z avtomobilom. Naslov spletne strani: http://www.wembley.co.uk/Wembley_Arena.htm.

INFORMACIJE

Uvrščene na Evropski reli prosimo, naj nam najpozneje do 15. januarja pisno sporočijo namero o udeležbi in podatke povabljenega gosta*, in sicer na e-naslov flpbudapest@flpseeu.hu. Podatki, ki jih pričakujemo, so: ime, šifra in raven uvrstitve.

*Vabljeni gost: Evropski reli šteje za »motivacijsko potovanje«, zato omogoča udeležbo dveh ljudi. Če pri statusu distributerja ime zakonca ni navedeno oziroma če se zakonec ne more udeležiti potovanja, omogoča podjetje udeležbo za drugega človeka, ki ustreza starosti in pogojem za sponzoriranje, da potuje kot spremljevalec uvrščenega distributerja. Potovanja tudi pri tem reliju ni mogoče prenesti na drugega človeka.

VSTOPNICE ZA RELI

Vstopnice omogočajo udeležbo na programih obeh dni.
Za tiste, ki se ne bodo uvrstili, omogočamo nakup vstopnic od decembra.

ONLINE INFORMACIJE

Evropski reli in Profit Sharing 2010 najdete na Facebooku na uradni spletni strani Forever Living Products. Preprosto se prijavite v Facebook, najdete Forever Living Products« in za informacije o reliju kliknite na Events (Dogodki).

LETALIŠČE

Če nam bodo do 15. januarja 2010 pisno sporočili (flpbudapest@flpseeu.hu) čas prihoda/odhoda oziroma številko poleta, bomo za uvrščene na 2. in 3. raven organizirali transfer z naslednjih letališč:

LONDON HEATHROW
LONDON STANSTED
LONDON LUTON

HOTELI

Uvrščeni bodo nameščeni v naslednjih hotelih:

HILTON ON PARK LANE HOTEL
GROSVENOR HOUSE HOTEL
GROSVENOR SQUARE HOTEL
HILTON PADDINGTON HOTEL

Vsi hoteli so v središču Londona oziroma v bližini Park Lane. O razporedu po državah vas bomo obvestili po koncu kvalifikacijskega obdobja oziroma po tem, ko bomo že poznali natančno število udeležencev.

VREME

To je London, Anglija, ki je znana po dežju, torej se pripravite. Temperatura zraka bo 3–10 °C; s seboj ponesite topla oblačila in seveda tudi dežnik!

O LONDONU

Splošne informacije o Londonu, znamenitostih mesta in o hotelih za tiste, ki niso dosegli 2. in 3. ravni:
<http://www.visitlondon.com>.



OSEBA ZA STIK: ZSUZSANNA PETRÓCZY
E-NASLOV: FLPBUDAPEST@FLPSEEU.HU
TELEFONSKA ŠT.: 269-5370/106.



PRIJAZNO VAS VABIMOV
LONDON!



CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

MADŽARSKA



1. **TAMÁS BIRÓ**
DIÁNA BIRÓ
2. **JÓZSEF HEINBACH**
DR. ERZSÉBET NIKA
3. **DR. ADOLF L. KÓSA**
4. FERENC TANÁCS
FERENCNÉ TANÁCS
5. SZILVIA LIPP
MIHÁLY MOLNÁR
6. JÓZSEFNÉ HAIM
JÓZSEF HAIM
7. LÁSZLÓ SULYOK
TÜNDE KÖKÉNY SULYOKNÉ
8. ISTVÁN KÁSA
ISTVÁNNÉ KÁSA
9. ÁGNES KLAJ
10. ZSOLT FEKETE
NOÉMI RUSKÓ

SRBIJA, ČRNA GORA

1. **PREDRAG ŠLJIVIĆ**
JASNA ŠLJIVIĆ
2. **STOJANKA LOTRIJAN**
VUČINA SIMONVIĆ
3. **STEVAN LOMJANSKI**
VERONIKA LOMJANSKI
4. VESNA KUZMANOVIĆ
SINIŠA KUZMANOVIĆ
5. DRAGANA JANOVIĆ
MILOŠ JANOVIĆ
6. MIODRAG UGRENOVIĆ
OLGA UGRENOVIĆ
7. DR. DUŠANKA TUMBAS
8. MILAN MITROVIĆ PAVLOVIĆ
BILJANA PAVLOVIĆ
9. SNEŽANA LOŽAJIĆ DIMITROVSKI
HRISTO DIMITROVSKI
10. DANIELA OCOKOLJIĆ



DESET NAJUSPEŠNEJŠIH DISTRIBUTERJEV
IZDELKOV NOVEMBRA 2009 -
OSEBNE IN NEMANAGERSKE TOČKE

HRVAŠKA



1. JADRANKA KRALJIĆ PAVLETIĆ
NENAD PAVLETIĆ
2. IVANKA MILJAK RILL
ROLF RILL
3. ZLATKO JUROVIĆ
SONJA JUROVIĆ
4. TIHOMIR STILIN
MAJA STILIN
5. JASMINKA PETROVIĆ
MIRKO PETROVIĆ
6. MANDA KORENIĆ
ECIO KORENIĆ
7. DUBRAVKA ČALUŠIĆ
ANTO ČALUŠIĆ
8. SILVANA GRBAC
VIGOR GRBAC
9. ANDREA ŽANTEV
10. DUŠAN DRAŠČIĆ
MARIJA DRAŠČIĆ

BOSNA-HERCEGOVINA

1. SUBHIJA MUSTAFIĆ
SAFET MUSTAFIĆ
2. GORAN GARIĆ
3. DR. GORAN FRANJIĆ
4. LARISA BAHTIJAREVIĆ
5. DR. NEDIM BAHTIĆ
BELMA BAHTIĆ
6. ZORAN NJEGOVIĆ
7. DR. GORDANA ČURČIĆ
8. DR. BRANO KATANIĆ
BILJANA KATANIĆ
9. MIRKO BABIĆ
NADA BABIĆ
10. RADOJKA JOVANOVIĆ
ŽARKO JOVANOVIĆ



SLOVENIJA



1. ANDREJ KEPE
MIŠA HOFSTÄTTER
2. JOŽICA ARBEITER
DR. MIRAN ARBEITER
3. DAŠA HOFSTÄTTER
MARKO JAZBAR
4. JOŽEFA ZORE
5. KARMEN ŠLIBAR
6. PETRA SMILJANIČ
MARKO SMILJANIČ
7. DANICA BIGEC
8. KSENJA BATISTA
9. RINALDA ISKRA
LUČANO ISKRA
10. DARJA PRESKER





RAVEN SOARING MANAGERJA STA DOSEGLA (SPONZOR)

Tamás Biró in Diána Biró
(*Dr. Sándor Miliesz*)



RAVEN SENIOR MANAGERJA SO DOSEGLI (SPONZOR)

Árpád Hegedűs in
Piroska Lukátsi Hegedűsné
(*Zoltán Bodnár in Ágota Tóth Bodnárné*)
István Lantos in Renáta Juhász
(*Ervin Hegedűs in Tímea Ponyi Hegedűsné*)



RAVEN MANAGERJA SO DOSEGLI (SPONZOR)

János Bognár (*Tamás Biró in Diána Biró*)
Mária Csapó in Zsolt Kása
(*István Kása in Istvánné Kása*)
Dr. Istvánné Fullér
(*Györgyi Tauber Hegyiné in Péter Hegyi*)
Daša Hofstätter in Marko Jazbar
(*Andrej Kepe in Miša Hofstätter*)
Mihály Horváth in Ibolya Ungy
(*István Lantos in Renáta Juhász*)
Annamária Szűcs Keneseiné (*Tamás Budai*)
Szilárd Kúthi (*Nagy-Iván Csaba in Zita Kovács Nagy-Ivánné*)
Stojanka Lotrijan in Vučina Simonović
(*Predrag Šljivić in Jasna Šljivić*)
Tamás Orbán (*Árpád Hegedűs in Piroska Lukátsi Hegedűsné*)
Zsolt Pataki in Éva Pataki (*László Kovács in Anita Galgóczi*)
Predrag Šljivić in Jasna Šljivić (*Vesna Kuzmanović in Simša Kuzmanović*)
Dániel Szabics (*János Zilahi in Ildikó Csáthy Zilahiné*)
Zoltánné Szilágyi in Vojislav Konstantinović
(*Istvánné Szlányi in István Szlányi*)
Nikoletta Váradi (*Ágnes Klaj*)
János Zilahi in Ildikó Csáthy Zilahiné
(*Katalin Matos*)



RAVEN ASSISTANT MANAGERJA SO DOSEGLI

Anna Acél
József Andriksa
Ágnes Berta in Gyula Incze
Istvánné Böngyik in István Böngyik

István Böngyik
Attiláné Csoba dr.
Tijana Damjanović
Dr. Judit Végh
Edit Dobszai Gloiberné in Jenő Gloiber
Orsolya Judit Görbics
László Kiszely
Erika Kozák Kristóné
Ilona Pillár
László Rosta
Dragana Stevanović
Antal Szabics
Saša Torlaković
Mónika Schreiber Valencsicsné in Ede Valencsics



RAVEN SUPERVISORJA SO DOSEGLI

Krisztina Bán
József Bagó
Bajković Sonja in Bajković Nenad
Réka Bakai
Brigitta Csapó Baracsiné
Gyuláné Berényi
Mária Bereck
Bodor Gáborné in Bodor Gábor
Boszorád Nándor
Jelena Božidarević
Csáki Péter
Csapó Gyuláné
Czibula Nóra
Czinkota Viktória
Czizel Noémi
Bernadett Demendi
Đorđević Ljiljana in Đorđević Branislav
Džodan Milica
Levente Fazekas in Erna Vizskeit
Balázs Fullér
Dr. Gyöngyike Balat Gyarmatiné
Dušica Hajduk in Aleksandar Hajduk
Zoltán Csaba Hajkó
Károlyné Herédi-Szabó
in Károly Herédi-Szabó
Ilić Mališa in Ilić Verica
Zorica Janić
Sándor Juhász in Andrea Juhász
Brigitta Käfer
Veronika Kádas in Levente Siposs
Gáborné Kecskés in Gábor Kecskés
Gábor Kiss
Istvánné Koczka
Hajnalka Valencsics Kormosné
in Ferenc Kormos
Ilona Kovács in Ferenc Strommer

Kinga Kovács
Péter Kovács
Viktor Kozma
Tamás Krivinger
Krstić Miroslav in Krstić Snežana
Kuharić Mirjana
Ildikó Bottyánszki Lovászné in Imre Lovász
Lucic Janja
Gergely Madaras
György Majoros in Éva Majoros
Tamásné Majoros in Tamás Majoros
Gyuláné Marschalkó in Gyula Marschalkó
Marianna Novák Medéné
Gáborné Meskó in Gábor Meskó
Andrásné Mikola
Jovanka Miladinović
in Dragoljub Miladinović
Marica Milčanović in Zoran Milčanović
Mirjana Milošević in Slobodan Milošević
János István Mizera
Attila Mucsi
Orsolya Nádasdi
Irena Nagyova
Andrea Nagyova
Lilla Nedeczky
István Nyíri
Ónodi Viktoria
Emőke Pap
Tiborné Papp in Tibor Papp
Rita Pavlovics
Anikó Brém Poldné in Ferenc Pold
György Popuczka in Enikő Kővári
Darja Presker
Vesna Rajičić
Olivera Ranković in Žarko Ranković
Istvánné Schreiber in István Schreiber
Šebez Jelena
Slibar Karmen
Srok Dolores
Tibor Stefán
Erika Szabó
Bálintné Szabó in Bálint Szabó
Zsuzsanna Lele Szabóné
Júlia Szalai
László Szarka in Lászlóné Szarka
Imréné Szepesi
Beáta Szilágyi
Annamária Szommer
Andrea Krinszki Szűcsiné in István Szűcsi
Sándor Takács in Sándorné Takács
Szilárd Török in Adrienn Mikó Törökné
Attila Tóth
János Wagensommer
Viktória Windisch
Biljana Živanović in Aleksandar Živanović



SKUPAJ NA POTI USPEHA

K O S O V O , S R B I J A , Č R N A G O R A , S L O V E N I J A

**ZMAGOVALCI PROGRAMA
ZA SPODBUJANJE
NAKUPA OSEBNEGA
VTOMOBILA**

1. RAVEN

Cecília Szöllösi Ádámné in István Ádám

Józsefné Bakó in József Bakó
Nikolett Balázs
Anita Balogh in Tamás Süle
András Bánhidy
Zoltán Becz in Mónika Becz
Daniela Bodnár
Zoltán Botka in Zoltánné Botka
Zsófia Gergely Czeléné
Ildikó Csepi in Gábor Kovács
György Csuka in dr. Ibolya Bagoly
Bálint Géza Csürke in Bálintné Csürke
Attila Dobsa in Mónika Csáki Dobsáné
Goran Dragojević in Irena Dragojević
Tibor Éliás
Dr. Zoltán Farády in dr. Zoltánné Farády
Gáborné Farkas in Gábor Farkas
Diána Fittler
Anton Gajdo in Olivia Gajdo
Éva Krisztina Gecző
Zsoltné Gecző László in Zsolt Gecző László
Andrea Gecse
Gergely Zsófia in Dr. Reindl László
Józsefné Haim in József Haim
Tünde Hajcsik in András Láng
Vilmos Halomhegyi

József Heinbach in dr. Erzsébet Nika

Rita Hofbauer in Gábor Gavalovics
Melinda Jancsik
Jozefa Zore
Zsolt Jozó in Judit Molnár
Dr. Albertné Kálmánchey in dr. Albert
Kálmánchey
Dr. Lajos Kardos in Erzsébet Hosszú dr.
Kardosné
István Kása in Istvánné Kása
Vince Kemenczei in Krisztina Tamási
Mária Ollós Keszler in Árpád Keszler
Ádám Kibédi in Emőke Ótos

Árpád Kis-Jakab in Ibolya Tóth Kis-Jakabné

Ágnes Klaj
Sonja Knežević in Nebojša Knežević
Péter Knisz in Edit Knisz
Gyuláné Kovács in Gyula Kovács
Márta Köves
Jadranka Kraljić-Pavletić in Nenad Pavletić
Ilona Tasnádi Kulcsárné in Imre Kulcsár
Tibor Lopicz in Orsolya Lenkó Lopiczné
Dr. Predrag Lazarević in

dr. Biserka Lazarević
Károly Léránt in Edina Tóth Lérántné
László György Lukács
Dr. Zoltán Lukács in Erzsébet Kiss dr.
Lukácsné
István Major in Beatrix Kovács Majorné
Péter Mayer
Istvánné Mészáros
Branko Mihailović in Marija Mihailović
Istvánné Miklós in Sándor Tasi
Mirjana Mičić in Vilmoš Harmoš
Viktória Mohácsi
Klára Kalcsu Molnárné
Szilárd Mrakovics in Emőke Csordás
József Mussó in Erika Lupsa Mussóné
Ádám Nagy in Brigitta Belényi Nagyné
Gabriella Nagy in József Márkus
Zoltán Nagy in Ágnes Czunás Nagyné
Marija Nakić in Dušan Nakić
Renáta Zsidai Oltvölgyné
Ilona Orosz in dr. Zsolt Gönczi
Lászlóné Orosz
Imre Papp in Anikó Péterbenzce
Tibor Papp in Tiborné Papp
Dr. Mária Pavkovics
Tamás Radics in Éva Poreisz
Tibor Radóczki in dr. Ilona Gurka
Zoltán Ramhab in Judit Ramhab
Gábor Ráth
Pál Rezván in Judit Kerek Rezvánné
Zsolt Róth in Tímea Gregin Róthné
Róbert Rudics in dr. Ibolya Czinderics
Rudicsné
József Rusák in Rozália Rusák
Patrícia Rusák
Siklósné dr. Révész Edit és Siklós Zoltán
Dr. Renáta Steiner
Tihomir Stilin in Maja Stilin
László Sulyok in Tünde Kökény Sulyokné
Zoltán Szabados in Emese Mikus Szabadosné
Ildikó Szabó
Péter Szabó
Dr. Tamásné Szabó in dr. Tamás Szabó
Mária Szeghy
János Székely in Dóra Juhász
Marianna Szekér
Ferencné Széplaki in Ferenc Széplaki
Erika Tanács
Ferenc Tanács in Ferencné Tanács
Beáta Tasnády in Zoltán Vörös
Gizella Téglás
Lászlóné Térmegi in László Térmegi
Endre Tordai in Irma Szép Tordainé
Tímea Tóth
Dr. Dušana Tumbas

Lajos Túri in Zsuzsanna Dobó
Miodrag Ugrenović in Olga Ugrenović
Mikulas Vareha
Zsuzsa Varga
Ramóna Visnovszky in Gábor Bognár
László Vitkó
Ildikó Zakar

2. RAVEN

Gizella Botis in Marius Botis
Ibolya Tünde Császár
Gabriella Dominkó
Zsolt Fekete in Noémi Ruskó
Klára Hertelendy
Ilona Illyés
Dragana Janović in Miloš Janović
Milanka Milovanović in
Milisav Milovanović
Daniela Ocokoljić
Dr. Marija Ratković
Tünde Révész in László Kovács
Zsoltné Rózsashegyi in Zsolt Rózsashegyi
Dr. Edit Révész Siklósné in Zoltán Siklós
Éva Keszi Szépné in Mihály Szép
Tóth Csaba
Géza Varga in
dr. Ilona Juronics Vargáné

3. RAVEN

Miklós Berkics
Bíró Tamás és Bíró Diána
András Bruckner in dr. Terézia Samu
Tamás Budai
Marija Buruš in Boško Buruš
Zsolt Fekete in Noémi Ruskó
István Halmi in Rita Mikola Halminé
Terézia Herman
Csaba Juhász in Enikő Bezzeg
Dr. Adolf L. Kósa
Ágnes Krizsó
Zsolt Leveleki
Stevan Lomjanski in Veronika Lomjanski
Dr. Endre Németh in Ágnes Lukács
Zoran Ocokoljić
Hajnalka Senk
Dr. Katalin Pirkhoffer dr. Seresné in dr.
Endre Seres
József Szabó in Józsefné Szabó
János Tamás in Jánosné Tamás
István Tóth in Márta Zsiga
Sándor Tóth in Edina Vanya
István Utasi in Anita Utasi
Aranka Vágási in András Kovács
Róbert Varga





»USPEHE JE DALO TO, KAR SEM POSTAL«

V začetku je marsikdo pomislil, da gre zahvala za hiter uspeh DR. ADOLFA L. KÓSE izključno njegovi priljubljenosti. Danes je jasno, da nam eden najuspešnejših graditeljev mreže ni zanimiv zaradi njegove preteklosti. Gotovo pa je še zanimivejša njegova prihodnost.

Nekoč si do različnih ljudi pristopal kot reporter, danes kot graditelj mreže.

Ti uspeva?

Bi rekel. Lažje je, ko me tudi ljudje bolj zanimajo (vedno ni bilo to tako). Danes sam izbiram, s kom želim delati, res pa je, da pri izbiri sodelujejo tudi samo življenje, poslovna načela in metoda dela.

Ali moraš biti odprt in dostopen, če si želiš uspešen posel?

Da, vendar v tem primeru ne gre za prisilo. Če se želiš dobro počutiti v življenju, se moraš naučiti sprejemati sebe, okoliščine, druge ljudi.

Sprejeti sebe? Ko te gledam, se mi zdi, da si v »celem«.

Mislím, da je z nami vse v redu, če napredujemo, se razvijamo, če nas pot



vodi tja, kamor smo namenjeni. Tudi pri meni je tako, vendar se je moral zgoditi osebni razvoj. Bil sem in še vedno sem trmast človek, ki sta mu bila potrpežljivost in toleranca precej tuja. Še vedno nisem preveč dober v teh zadevah, vendar so se stvari za kakšno stopinjo izboljšale. Vsako delo nas plemeniti, gradnja mreže je drugačna le toliko, da se tu množično pojavljajo človeški stiki, spremembe in uspehi. Pravzaprav opravlja vlogo neke vrste katalizatorja v pogledu zasebnega in poslovnega življenja. Hitro loči tiste, ki ne sodijo skupaj, druge pa zbliža. Verjetno bi tudi samo življenje storilo enako, le veliko počasneje.

Torej se je spremenil tudi tvoj krog prijateljev ...

V začetku sem delal na radiu, televiziji, imel sem svojo odvetniško pisarno in še eno podjetje. Delal sem štirinajst ur dnevno, preveč časa za prijatelje nisem imel. Včasih smo šli z nekdanjimi sošolci na pijāčo ali večerjo. Težko je ohraniti prijateljstva če se ne potite skupaj na bojišču. Na igrišču za košarko je lažje, tam smo odvisni drug od drugega. Tudi pri poslu je podobno, boriti se moramo tudi za drugega: gre za zaveznitvo, katerega

člani se odločijo hoditi v isto smer. Ne le zato, ker nam je cilj všeč, ampak tudi zato, ker je skupaj lažje. Seveda pa to pomeni tudi, da je treba včasih premagati marsikatero oviro. Tudi lastne predsodke, stereotipe. Podobno kot drugi sem nekoč tudi sam imel popolnoma drugačno mnenje o tej dejavnosti.

Ali ste imeli na začetku več težav kot danes?

Ko sem sam začel, je bilo le še malo odprtih vprašanj. Podjetje je delovalo že pet let, imelo svoje nepremičnine in bilo eno največjih družb, ki se ukvarja z mrežnim marketingom. Za alogo vero je sicer še marsikdo menil, da je to ime deklice iz sosesčine, danes pa je vsem jasno vsaj to, da gre za zdravilno rastlino. In to je dobro. V tem pogledu je lažje, so pa seveda druge težave. Ta zgodba nikoli ni bila in nikoli ne bo preprosta in lahka. Pojavijo se izzivi, jih rešimo in že prihajajo novi. Mogoče le drugačni.

Da bi se osvobodil stresnih naporov, si pred osmimi leti začel nekaj novega. So se razmerja kaj spremenila?

Da. Danes sem na primer vstal opoldne. Tega si prej nisem mogel privoščiti. Poleg tega lahko svoj čas načrtujem. Ker

brez mene prej zadeve niso delovale, sem lahko kvečjemu le ohranjal neko raven, danes lahko pričakujem razvoj. Moje življenje pa je lažje tudi zato, ker nimam več zdravstvenih težav, nič me ne boli in imam dovolj kondicije za premagovanje naporov. Imam svoje konjičke in kar je najpomembnejše, vidim svoje otroke. Ta posel deluje tudi, če me ni zraven.

Torej si dosegel vse, kar si želel.

Kje pa. Točko, do katere sem se odločil priti pred osmimi leti, sem zdavnaj prestopil. Ko dosežeš določeno točko, pa vidiš, da je mogoče iti še naprej. Podobno kot avtomobilske luči osvetljuje le prvih trideset metrov, vendar ko prispeš do te točke, svetijo tvoje luči spet trideset metrov naprej.

Torej ni končne postaje.

Mislím, da je zelo nevarno, če dosežeš svoj cilj. Meni se je to zgodilo, ko sem dosegel raven direktorja. Za tistega, ki to prvič doseže, je to zelo pomembna stopnička. Meni je zelo hitro uspelo, potem pa sem se teden, dva počutil popolnoma zanič: naenkrat je vse postalo prazno. Potrebujemo nekaj, čemur lahko sledimo, kar nam daje spodbude. Tisti, ki živi brez ciljev, sploh





ne živi. Saj ne mislim, da sem boljši kot takšni ljudje, mogoče sem imel srečo, ker sem dojel, da je to pomembno, da je treba naprej. Gotovo se bom še vsaj dve, tri leta trdo boril.

Kaj pa potem, boš kar počival?

Že zdaj bi lahko počival, vendar je še en resen izziv, ki mi ne da miru. Če bi vsi direktorji gledali v isto smer, če bi delali tako, kot sem sam delal v letu 2009, bi lahko postali prvi v svetovnem merilu.

Ali je jahanje tvoja stara ljubezen?

Ne bi rekel, osnove jahanja sem se začel učiti pred tremi leti, res pa je, da se danes resno ukvarjam s tem športom. Če voziš avtomobil, je vse odvisno od tebe. Konj je nekaj drugega; zadeva deluje le ob sodelovanju. Tudi pri sodelavcih ni namen, da bi uresničil le svoje želje, ampak naj delajo po svojem prepričanju, po svoji odločitvi, sicer nikoli ne bo dosežkov.

Takoj prepoznaš ljudi, v katerih je skrita priložnost?

V dveh, treh mesecih se že pokaže, ali je človek pripravljen delati. Vztrajnosti ne potrebuješ zato, da bi dosegel raven direktorja, ampak je vprašanje, kaj po tem, ko to raven dosežeš. Prave uspehe lahko dosežeš le s tistimi, ki so vsaj tako

dobri ali pa še boljši kot ti. Seveda pa naša lastna omejenost vpliva tudi na priložnosti skupine, ki jo vodimo.

»Vztrajnosti ne potrebuješ, da bi dosegel raven direktorja, ampak je vprašanje, kaj po tem, ko to raven dosežeš.«

Sinova Benedek in Domonkos sta stara enajst oziroma sedem let.

Sta ti podobna?

Sta neverjetna fanta in oba sta mi čisto podobna. Moja vloga očeta je sicer specifična, vendar jima zagotavljam varnost in dajem ves svoj čas, ki mi je na voljo. Verjetno ju lahko naučim marsičesa, kar jim bo v pomoč v življenju.

Kakšno je tvoje življenje brez luči reflektorjev in vsedravnne priljubljenosti?

Tisto je bolj škodilo kot koristilo. Marsikdo ni verjel, da je tudi sam sposoben tistega, kar sem sam dosegel, mislili so, da mi je uspelo zato, ker sem bil tisto, kar sem bil. Prav nasprotno: uspehe je dalo to, kar sem postal.

Ali ti je lahko slediti in te posnemati?

Brez težav. Vsak lahko doseže to, kar sem dosegel jaz, le prebrati moraš toliko knjig, kot sem jih jaz, poslušati toliko zgoščenk, kot sem jaz, pogledati toliko DVD-jev, kot sem jaz, se udeležiti toliko usposabljanj, kot sem se jih jaz, in srečati toliko ljudi, kot sem jih jaz. Le priden moraš biti. Tudi v košarki, na radiu, televiziji ali v odvetniški pisarni sem vedno delal več kot drugi. Zato sem tudi tukaj postal prvi.

Tvoja pisarna je polna fotografij.

Plavaš z delfini, ti na raftingu ali pa ko plezaš na skalo ... kar koli, samo da je v gibanju? Strah, adrenalin, napetost?

Ne strah, strahu ne maram.

Pa te vidimo tudi na posnetku, ko sediš na brdski železnici ...

Joj, to sovražim. Prav zaradi tega pa tudi sedem vanjo, da bi premagal svoj strah.

Kje se najbolje počutiš? Kjer bi najraje živel?

Moja brata sta Američan, imam nemške sorodnike, poslovno sem prisoten od Avstralije prek Dubaja do Kanade; kjer koli bi lahko živel. Le od nas je odvisno, kako se bomo počutili.





Glede na tvoj stalen nasmeh bi rekli, da se ti dobro počutiš.

Delal sem na tem. Prej sem bil velikokrat potrta, vendar to kot spirala, ki te potegne vase. Ne smeš dovoliti. Če pride slab dan, se hitro odločim postoriti nekaj, kar me bo premaknilo iz tega stanja. Posmehujem se lastnim negativnim občutkom ki tako izginejo. Življenje je trdo, če se ne bi smejali, bi bilo vse prazno.

Kaj boš počel leta 2010?

Dal sem si dve leti, da bi dosegel raven, ki si jo želim. To pomeni, da ne bo lahko. Sicer ne vem, ali je lahko še bolj napeto, saj sem že tako prvi. Res pa je, da bi lahko delal vsaj dvakrat toliko.

Ali res hočeš delati dvakrat toliko kot do zdaj?

Seveda, doseči želim da bi nekateri moji sodelavci krenili v programu profitne motivacije, zato moram podobno kot do zdaj hoditi pred njimi. In če najdem vsaj še dva taka zmešanca, kot sem jaz, je vse v življenju urejeno. Vendar pa morajo sami verjeti, da so tega sposobni. Pred osmimi leti so o meni govorili, da bom odšel tako hitro, kot sem prišel. Da sem prehitro postal uspešen. Pa sem še vedno tukaj ...



OSREDNJA

MOTIVACIJSKI PROGRAMI

Aprila 2009 je začel delovati poseben zaključeni potovalni klub ALOE TRAVEL SERVICE (ATS).

Distributerji, člani tega kluba, imajo pravico od 20 do 50 odstotkov popusta pri potovanjih.

– Distributerji, ki so dosegli vsaj 2 cc ali višjo raven, lahko člansko kartico kupijo v pisarnah FLP. Članarina na osebo je 49 evrov letno.

– Od 22. oktobra 2009 prodajamo namesto Travel Pack paket Travel Touch v vrednosti 2,000 cc. Ta nov paket poleg pravice nakupa ATS vsebuje tudi ekskluzivna darila, ki so vam bila do zdaj na voljo samo v letoviščih Forever Resorts!

– Za prijavo je treba izpolniti preprosto prijavnico, kamor vpišete podatke in naslov e-pošte distributerja.

– Distributer se na spletni strani ATS registrira s člansko kartico in tako postane član online potovalnega kluba.

– ATS je izbiral med ponudbami s 4, 5 oziroma s 6 zvezdicami največjih zahodnoevropskih potovalnih agencij. Menimo, da si naši aktivni člani zaslužijo, da jim FLP omogoči senzacionalna potovanja po izjemno ugodnih cenah.

Podatki Aloe Travel Service za stik:

telefon: +36-70-434-3843

e-naslov: register@aloetravel.com

RESPONZORIRANJE

Pravila responzoriranja so na voljo v 12. poglavju naše Mednarodne poslovne politike. Pomembno je vedeti, da responzoriranje ni samodejni proces, ampak se lahko izvaja le po predložitvi določenih izpolnjenih obrazcev (izjava o responzoriranju, nova prijavnica)

oziroma po tistem, ko je ugotovljeno, da so izpolnjeni vsi pogoji za responzoriranje. V nasprotju s poslovno politiko ravna tisti, ki brez postopka responzoriranja ponovno prijavi sodelavca, ki je že registriran distributer.

INTERNET

Spoštovane distributerje obveščamo, da lahko do informacij pridejo na dveh spletnih straneh naše družbe.

Spletna stran www.flpseeu.com je stran naše regije in stran za vstop v madžarsko spletno trgovino. Geslo za vstop v spletno trgovino boste dobili v naših pisarnah. Na spletni strani so dosegljive aktualne in starejše izdaje našega časopisa, do katerih pridete z geslom »forever«, naša fotogalerija pa je dosegljiva z geslom »success«.

Osrednja spletna stran časopisa – tako imenovana ameriška spletna stran www.foreverliving.com – poroča o novicah iz FLP, mednarodnih povezavah in o drugih koristnih informacijah. Na to stran lahko zainteresirani vstopajo s klikom na »Come in«, na distributersko stran pa lahko vstopite s klikom na »DISTRIBUTOR LOGIN«. Tu si lahko ogledate aktualne podatke o vaših točkah. Uporabniško ime (LOGIN ID) in geslo (PASSWORD), ki sta potrebna za vstop na to stran, najdete v spodnjem delu mesečnega obračuna bonusov (podjetniški obračun provizije).

Obračun bonusov na naši domači strani.

Vsem sodelavcem, ki so pridobili geslo, je mesečni obračun bonusov dosegljiv tudi na spletu. O uporabi storitve lahko preberete na distributerski začetni strani foreverliving.com.

Forever You Tube. Home Office je izdelal naš kanal Forever You Tube, ki je dosegljiv na naslovu <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Na njem najdete videoposnetke o uvajanju izdelkov FLP, predavanja vodilnih managerjev in marketinške predstavitve v različnih jezikih. Kmalu bo odprt tudi za urejanje besednih sporočil oziroma dosegljiv tudi na blackberryju.

V povezavi s **spletno podobo distributerjev** vas predstavniki matičnega podjetja opozarjajo na naslednje:

- na spletnih straneh se ne smejo objavljati zdravniški/zdravilni nasveti;
- na spletnih straneh se ne smejo objavljati obljube, povezane s prejemki oziroma z zaslužki;
- spletne strani morajo obvezno vsebovati podatek, da je lastnik spletne strani neodvisen distributer FLP in da ne gre za uradno stran FLP;
- na distributerskih spletnih straneh se ne sme izvajati spletna prodaja.

Nadalje vas znova opozarjamo, da skladno s točko 14.3.3.5 naše Mednarodne poslovne politike ni dovoljena prodaja naših izdelkov na elektronskih tržnicah/dražbah (na primer Vatera, Tesz-vesz, E-bay ipd.). Prosimo, da zgoraj navedeno upoštevate pri vseh spletnih objavah in da pred objavo zaprosite za dovoljenje pri naši družbi. Povezave spletnih strani pričakujemo po elektronski pošti na naslov flpbudapest@flpseeu.hu.

OBVESTILA

PROTI PRAVILOM!

Nikoli ne kupujte oziroma prodajajte izdelkov po drugih elektronskih kanalih oziroma maloprodajnih enotah. Po pravilih Forever Living Products namreč različni kanali elektronskih medijev štejejo za maloprodajne enote. Po veljavni poslovni politiki FLP je strogo prepovedana distribucija oziroma razstavljanje izdelkov ali tiskovin v maloprodajnih enotah. Elektronska distribucija izdelkov je dovoljena izključno prek spletne strani www.flpseeu.com!

KORISTNE INFORMACIJE

Svojim distributerjem naše podjetje zagotavlja več načinov za pridobitev informacij o podatkih o dnevnem prometu oziroma stanju zbranih točk:

– **Internetne** informacije so vam na voljo v poglavju INTERNET rubriki Obvestila.

– Informacije o točkah lahko dobite tudi v **sistemu SMS**, ki uspešno deluje že več let.

– Prijazno vas pričakujejo tudi sodelavci naše **telefonske informativne** službe v osrednji pisarni v Budimpešti, ki vam bodo prav tako radi posredovali podatke o zbranih točkah. Sodelavci iz Madžarske lahko o svojih točkah vprašate po telefonu +36-1-269-53-70 oziroma +36-1-269-53-71, klic sodelavcev iz Hrvaške, Bosne in Hercegovine, Slovenije, Srbije in iz Črne gore pa pričakujejo po telefonski številki +36-1-332-55-41.

Prosimo vas, da sprašujete le po svojih točkah oziroma o poslovanju vašega podjetja!

Tudi v prihodnje prosimo spoštovane distributerje izdelkov za pravilno izpolnjevanje obrazcev; še posebno to velja za distributersko prijavnico, ki je dejansko pogodba, sklenjena med distributerjem in FLP! Da bi se izognili nesporazumom, ne sprejemamo popravljenih in nepodpisanih prijavnici in naročilnic! **Sprejemamo le lastnoročno podpisane pogodbe! Vsak drug podpis šteje za ponarejanje javnega dokumenta!**

Ni dovolj, če spremembo imena ali naslova vpišete na naročilnico. V ta namen uporabite obrazec o spremembi podatkov!

Če se o podjetniški proviziji zanimate prek pooblaščenega osebe, prosimo, da ta zaradi varnosti finančnih zadev predloži osebni dokument!

Na temelju mednarodne poslovne politike vsak distributer, ki podpiše prijavnico (pogodbo), pridobi pravico do nakupa izdelkov po veleprodajnih cenah neposredno od FLP. Registriran distributer postanete s prvim nakupom ob predložitvi predhodno predanega in z žigom opremljenega 2. primerka prijavnice.



Januar

Spored od 25.01. do 22.02.2010

18:00 in 06:00	Himna
18:05 in 06:05	Dr. Mária Hócsi Varovanje organizma v zimskih mesecih
18:50 in 06:50	Attila Pataki, Edda
19:05 in 07:05	Tvoje sanje, naš načrt Uvod v FLP
19:10 in 07:10	Supervisorji, assistant managerji 1. del
19:45 in 07:45	Supervisorji, assistant managerji 2. del
20:15 in 08:15	Managerji, senior managerji
22:15 in 10:15	Tvoje sanje, naš načrt Izdelki FLP
22:20 in 10:20	Tekmovanje v ličenju Sonya
23:00 in 11:00	Bence Nógrádi: Ostati živ
23:25 in 11:25	Tvoje sanje, naš načrt Priložnost FLP
23:30 in 11:30	Supervisorji, assistant managerji
23:55 in 11:55	Emil Tonk: Podjetje je vrednota - kako zastopati svoje vrednote
00:35 in 12:35	Managerji, senior managerji
02:00 in 14:00	Športni klub Maklár Kolebniški športni kljub
02:10 in 14:10	Mariann Szekér Nove priložnosti v FLP
02:30 in 14:30	Supervisorji, assistant managerji
02:45 in 14:45	Managerji, senior managerji
03:30 in 15:30	Irigy Hónaljmírigy Koncert
04:05 in 16:05	Dárusz Heinbach: Izbira poklica
04:25 in 16:25	Dr. Terézia Samu Imej pogum za sanje
05:10 in 17:10	Miklós Berkics: Ključ
05:35 in 17:35	Gabi in Oly Berkes

www.flpseeu.com



OBVESTILA MADŽARSKIH PREDSTAVNIŠTEV

NOVOSTI

Naš telecenter ima novo ZELENO številko: 06-80-204-983.

Storitev je na voljo ob delavnikih med 12. in 16. uro; klic je brezplačen.

Seveda pa lahko naš telecenter kličete tudi na že znane številke: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

KOLENDAR PRIREDITEV

BEOGRAD — Success Day: 23. 01. 2010
BUDIMPEŠTA: — Success Day: 20. 02. 2010; Success Day: 13. 03. 2010; Success Day: 22. 05. 2010; Success Day: 24. 07. 2010; Success Day: 11. 09. 2010.; Success Day: 16. 10. 2010; Success Day: 20. 11. 2010; Success Day: 18. 12. 2010

NAROČANJE IZDELKOV

Kupci, ki se odločijo, da izdelkov ne bodo nabavljali osebno oziroma po pooblaščenju, lahko izberejo naslednje načine naročanja:

– **po telefonu**, kjer vam bo naš sodelavec podal točne informacije o vrednosti naročila, številu točk in o stroških dostave: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539,

mobilni telefon: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149,

zelena številka: +36-80-204-983

(brezplačen klic ob delavnikih med 12. in 16. uro)

– **v SMS-u** na številko 0620-478-4732

– **internetu** na spletni strani

www.flpseeu.com

Najpreprostejša in najzanesljivejša rešitev ne le v pogledu neposrednega nakupa izdelkov, ampak tudi glede evidence naročil. Je odličen instrument za priporočanje izdelkov, saj je ponudba privlačna za vse zainteresirane. Vrednost točk posameznega naročila se v roku 24 ur pripiše k zbiru vrednosti točk. Našo spletno trgovino lahko obiščete tudi neposredno na naslovu www.flpshop.hu, vrednost vaših točk pa lahko spremljate na spletni strani www.foreverliving.com.

NAKUPI Z UGODNOSTMI

Naši partnerji, ki so madžarski državljani, lahko provizijo, ki jim pripada po osebnem nakupu, uporabijo kot bonus pri

nakupu. Na vašo željo se ta bonus odšteje od končnega zneska računa, tako da se vrednost računa zmanjša za znesek bonusa in tako plačate manj.

Postopek nakupa z bonusom:

1. Izjava. Če želite izkoristiti možnost te vrste nakupa, morate podati izjavo na posebnem obrazcu.

2. Nakup. Sistem bo vrednost bonusa samodejno odštel od končnega zneska računa. Vendar pa ta znesek ne more preseči 35 odstotkov vrednosti končnega zneska računa pri posameznem nakupu. Če je vrednost bonusov, ki ste jih zbrali na vaše ime, višja, bomo razliko upoštevali pri naslednjem nakupu, prav tako do 35 odstotkov vrednosti računa; ta proces se bo tako nadaljeval. Pri nakupovanju z bonusom se morate vi oziroma vaša pooblaščenca oseba identificirati z osebnim dokumentom.

3. Informiranje. K znesku, ki ga lahko izkoristite, bomo 15. v mesecu dodali bonuse, ki izhajajo iz nakupov preteklega meseca. O aktualnem stanju bonusov boste vi oziroma vaša pooblaščenca oseba dobili informacijo le ob predložitvi osebnega dokumenta. O podrobnostih vprašajte svojega sponzorja oziroma naše sodelavce.

DOSTAVA NA DOM

Obveščamo naše madžarske distributerje o možnosti dostave paketa na dom. V tem primeru boste vaše naročilo prejeli v največ dveh dneh – ob dogovorjenem času – kjer koli po državi. Če paketa ne boste dvignili v 48 urah, bomo račun stornirali in brisali pripadajoče točke. Vrednost naročenih izdelkov in stroški dostave se plačajo ob prevzemu. Če vrednost naročila presega 1 točko, naše podjetje prevzame stroške dostave.

KORISTNE INFORMACIJE

Prosimo spoštovane distributerje izdelkov, da k prijavnici tudi v prihodnje priložite kopijo podjetniške izkaznice – tudi za nazaj – in kopijo potrdila o registraciji podjetja pri davčni upravi! Provizijo bomo v prihodnje nakazovali le, če boste priložili zahtevane dokumente! Naši madžarski partnerji, ki zahtevajo izstavitev računa na lastno podjetje, to lahko storijo le,

če nam pošljejo potrebne dokumente oziroma kopijo izpiska iz sodnega registra. Podrobnejše informacije boste našli na oglasnih deskah v naših pisarnah in tudi sodelavci vam bodo radi odgovorili na vsa vprašanja.

Telefonske številke zdravnikov svetovalcev:

Dr. Gabriella Kassai 20/234-2925
Dr. Brigitta Kozma 20/261-3626
Dr. László Mezösi 20/251-9989
Dr. Endre Németh 30/218-9004
Dr. Edit Révész Siklósné 20/255-2122

Telefonska številka našega neodvisnega zdravnika svetovalca:

Dr. György Bakanek
20/365-5959

Izdelke Forever Living Products tržimo s priporočilom Zveze madžarskih zdravilcev.

NAŠA PREDSTAVNIŠTVA

Forever Living Products

- Center za usposabljanje:
1067 Budapest, Szondi utca 34.
tel.: +36-1-332-5956, +36-20-253-3614
Nosilec projekta: dr. Csaba Gothárd
- Komercialna uprava Budimpešta:
1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11.
tel.: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280
Komercialni direktor: Attila Földi
- Regionalna uprava Debrecen:
4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.
tel.: +36-52-349-657, +36-20-914-2945
Regionalni direktor: Kálmán Pósa
- Regionalna uprava Szeged:
6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.
tel.: +36-62-425-505, +36-20-251-1712
Regionalni direktor: Tibor Radóczki
- Regionalna uprava Székesfehérvár
8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3.
tel.: +36-22-333-167, +36-20-467-8603
Regionalni direktor: Tibor Kiss

Forever Resorts

- Hotel Kastély Szirák 3044 Szirák, Petőfi u. 26. tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285 ,
Direktorica hotela: Katalin Király
Spletna stran: www.kastelyszirak.info



NORBERT VARGA IZ NEW YORKA

ODPRTO PISMO DRŽAVNEMU DIREKTORJU DR. SÁNDORJU MILESZU

BUSINESS REPLY MAIL
FIRST-CLASS MAIL PERMIT NO. 3811 NEW YORK, NY

Dragi Sándor!

*Oprosti, da te s svojim pismom motim prav zdaj, ko se končuje še eno leto.
Dovoli mi, da ti v imenu skupine madžarsko-ameriških distributerjev FLP izrečem zahvalo za tvojo dobrodušnost,
za pomoč, ki jo daješ (dajete) predani skupini madžarskih sodelavcev, ki živimo čez veliko lužo.
Še posebej zato, ker je dober občutek, da mislite na nas, da lahko računamo na vas kjer koli na svetu.
Govorimo isti jezik, enako razmišljamo in bomo ostali Madžari do konca dni. Nas nihče ne bo uspel razdvojiti,
mi bomo vedno ostali »Madžari«.*

*Marsikaj smo že doživeli tukaj: »To ni Madžarska, ampak so ZDA, tu zadeve delujejo drugače kot doma!«
Naj se zgodi kar koli, bom k svojemu imenu vedno dodal »vizijo in pristop« članov FLP Madžarske; če je zadeva
delovala v naši majhni skupnosti, mora delovati tudi tu in vsepovsod po svetu.*

Če pogledamo statistike in število prebivalcev, je jasno, da Madžarska visoko vodi pri prodaji v FLP.

(Brazilija: 280 milijonov prebivalcev – 80.000 cc mesečno

Japonska: 120 milijonov prebivalcev – 52.000 cc mesečno

Madžarska, seveda s svojo regijo: 33 milijonov prebivalcev – 25.000–30.000 cc mesečno

*Za nas pomeni svoboda to, kar ste vi ustvarili v tisti majhni državi.
Brez tistega, kar ste nam dali – kasete, zgoščenke, prireditve, televizija FLP –, tudi mi ne bi bili tako uspešni, kot smo.
Za nas ste vi glavna arterija, brez katere tudi mi ne bi mogli živeti.
Sistem, ki ste ga vzpostavili, je najboljši med sistemi, ki delujejo v 143 državah.
Moramo nadaljevati po tej poti; tako načrtno je treba delovati tudi v prihodnje.*

*Kaj naj vam drugega zaželim za zadnje dni v tem letu, kot to, da ne odlašajte. Ne čakajte na jutri, opravite svoje
naloge v sedanjosti. Najpomembnejše v poslu je opraviti dnevne naloge, ki bodo slej ko prej prispevale k naši osebni in
poslovni rasti.*

*Ne nazadnje se zahvaljujejo za delo vseh članov Forever na Madžarskem in v drugih državah regije, ker se zavedamo
da brez njih stvari ne bi delovale; brez njihovega dela gotovo ne bi prišli do višav, v katerih se nabajate.*

Veliko u\$pehov FLP Madžarske!

*S spoštovanjem predani distributer
Norbert Varga
v imenu madžarsko-ameriških distributerjev FLP*

**PAR AVION
AIR MAIL
CORREO AEREO**



OBVESTILA JUGOVZHODNO



SRBIJA

Beograjska pisarna: Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127.

Odrpito v ponedeljek, torek in v četrtek od 12.00 do 19.30, v sredo in petek od 9.00 do 16.30.

Niška pisarna: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1, tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131.

Odrpito v ponedeljek in četrtek od 11. do 19. ure, preostali delavniki od 9. do 17. ure.

Horgoška pisarna: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80, tel.: +381-24-792-195. Odrpito ob delavnikih od 8. do 16. ure.

Regionalni direktor: Branislav Rajić.

Forever Living Products Beograd vam je na voljo z naslednjimi storitvami:

naročanje po telefonu – Telecenter.

Telefon: +381-11-309-6382. Odrpito v ponedeljek, torek in v četrtek od 12. do 19.30, preostali delavniki od 9.00 do 16.30. Pri telefonskem naročilu se blago pošlje naslovníku kodne številke, plačilo po povzetju.

– Poštšina se plača po dnevnem tečaju NBS na dan dostave, stroške dostave FLP Beograd povrne le, če vrednost nakupa pod isto kodno številko preseže eno točko.

– Ne sprejemamo prijav novih članov po telefonu.

– Pri telefonskih naročilih upoštevamo le naročila, predana do 26. v mesecu; po tem datumu lahko naročate le osebno v naših pisarnah.

– Reklamna gradiva, obrazce, prijavnice in obrazce za spremembe podatkov lahko kupite tudi v naši pisarni v Horgošu in Nišu.

TELEFONSKE ŠTEVILKE NAŠIH ZDRAVNIKOV SVETOVALCEV:

Dr. Biserka Lazarević in dr. Predrag Lazarević:

+381-23-543-318

Vaše klice pričakujeta v torek med 13. in 16. uro, ter v petek med 14. in 16. uro.

Dr. Božidar Kaurinović:

+381-21-636-9575

Vaše klice pričakuje ob sredah in četrtkih med 12. in 14. uro.



ČRNA GORA

81 000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20, tel. +382-20-245-412, tel./faks: +382-20-245-402. Delovni čas: 12.00–20.00. Preostali delavniki: 9.00–17.00. Zadnja sobota v mesecu je delovni dan. Delovni čas: 9.00–14.00.

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

– Izdelke lahko naročite po telefonu na naslednjih številkah: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Plačilo po povzetju. Stroške dostave plača FLP, če vrednost posameznega nakupa preseže eno točko.

TELEFONSKA ŠTEVILKA NAŠE SPECIALISTKE:

Dr. Nevenka Laban: +382-69-327-127



SLOVENIJA

1236 Trzin, Ljubljana, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640.

Odrpito: v ponedeljek in četrtek od 12. do 20. ure, v torek, sredo in v petek od 9. do 17. ure.

Naslov prodajnega skladišča v Lendavi: 9220 Lendava, Kolodvorska 14., tel.: +386-2-575-12-70, faks: +386-2-575-12-71, e-naslov: forever.living@siol.net. Odrpito v ponedeljek od 12. do 20. ure, od torika do petka od 9. do 17. ure.

Regionalni direktor: Andrej Kepe

– Številka Telecentra za naročila po telefonu: +386-1-563-7501. Pri telefonskem naročilu se blago pošlje naslovníku kodne številke. Distributerji, ki želijo naročiti v imenu drugega distributerja, morajo predhodno pridobiti pooblastilo distributerja, v imenu katerega naročajo izdelke. Obrazec za pooblastilo je na voljo v naši pisarni. Rok za dostavo blaga naročenega po telefonu je dva delavnika

TELEFONSKA ŠTEVILKA ZDRAVNIKOV SVETOVALCEV

Dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788

Dr. Olga Čanzek: +386-4182-4163



EVROPSKIH PISARN



HRVAŠKA

Zagrebska pisarna: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16, tel: 01 3909 770; Faks: 01 3704 814.

Obveščamo sodelavce in uporabnike izdelkov, da smo podaljšali delovni čas zagrebske pisarne FLP: ponedeljek in četrtek: 9,00–20.00; torek, sreda in petek 9.00–17.00.

Regionalni direktor: Dr. László Molnár

– Telefonska naročila sprejemamo po številki 00385 1 39 09 773. Če vrednost posameznega nakupa presega eno točko, plača stroške dostave FLP.

– Predavanja o izdelkih in marketingu potekajo v osrednji pisarni v ponedeljek, torek in v sredo od 17. ure.

– Naš kozmetičnoizobraževalni center, ki deluje ob osrednji pisarni, ponuja svoje storitve članom FLP po izjemno ugodnih cenah.

– Delovni čas centra: ponedeljek in sreda od 9. do 12. ure, torek in četrtek od 15. do 20. ure in v petek od 14. do 17. ure. Prijave sprejemamo po telefonu 01 3909 773.

POMEMBNO OBVESTILO: Če vrednost naročila oziroma storitve v kozmetičnem salonu preseže znesek 1.500 kun, je na voljo od 1. marca 2008 tudi obročno odplačilo s kartico DC (2–3 obroki). Izkoristite možnost ugodnega nakupa. Za podrobnosti se pozanimajte pri svojem sponzorju oziroma v pisarni.

TELEFONSKA ŠTEVILKA NAŠE ZDRAVNICE SPECIALISTKE:

Dr. Davorka Vitlov Čirjak: +385-9151-07070
(parni dnevi od 8. do 10. ure)



ALBANIJA

Albanija, Tirana Reshit Collaku 36.
Tel./Faks: +355 42230 535.

Regionalni direktor: Attila Borbáth

Vodja pisarne: Xhelo Kičaj, tel./faks: +355 694066 811.
Odrpito ob delavnikih od 9. do 13. ure in od 16. do 20. ure.
E-naslov: flpalbania@abcom.al



SARAJEVO

– Od septembra nam je v Bosni in Hercegovini na voljo zdravnica svetovalka **dr. Esma Nišić**, ki je dosegljiva po številki +387-62-367-545; pokličete lahko ob delavnikih med 18. in 21. uro.

– Naša zdravnica svetovalka vam je na voljo ob sredah od 17. do 19.30 v sarajevski pisarni.

– Pri telefonskem naročilu se blago plača po povzetju. Če vrednost posameznega naročila ne preseže 1 točke, plača stroške dostave distributer.



BOSNA IN HERCEGOVINA

Pisarna v Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3, tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, faks: +387-55-221-780. Odrpito ob delavnikih od 9. do 17. ure.

Regionalni direktor: Dr. Slavko Paleksić

Sarajevska pisarna: Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10, tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, faks: +387-33-760-651. Odrpito v ponedeljek, četrtek in v petek od 9. do 16.30, v torek in sredo od 12. do 20. ure. Vsaka zadnja sobota v mesecu je delovna in vsako zadnjo soboto organiziramo mini Dan uspeha v pisarni FLP.

Vodja pisarne: Enra Hadžović

– Naročanje po telefonu na številki +387-55-211-784 – Bijeljina in +387-33-760-650 – Sarajevo (prijavnic za nove člane po telefonu ne sprejemamo).



KOSOVO

Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911



VISEGRÁJSKI VRH



Poligon za orle Mikija Berkicsa



Kaj takega še nismo videli! Na enem usposabljanju med drugimi državni direktor safirni manager, diamantno-safirni manager z 10.000 kartonski točkami, safirni manager z 10.000 kartonskimi točkami, trije diamantno-safirni managerji s 7.500 kartonskimi točkami, soaring managerji, senior managerji ... 50.000 kartonskih točk, ogromno draguljev, skupina naj naj! Dr. Sándor Miliesz, Dietmar in Christel Reichle, Horst in Margrita Kelm, József Szabó, Miki Berkics, Attila in Katika Gidófalvi, Csaba Tóth, Zsófia Czele-Gergely, Tünde Hajcsik, managerji, ki so dosegli več kot 70 točk, tisti, ki so dosegli čez 120 nemanagerskih točk ... V primerjavi s tem je bilo srečanje četvorke v Visegrádu običajen shod.



Pomisli sva, da bi lahko Miki že zdavnaj lenaril na Bahamskih otokih, saj ima dovolj denarja in časa, on pa za nas organizira tako čudovito usposabljanje. Vse spoštovanje. Premišljevala sva tudi o tem, v čem je Miki drugačen, kot smo drugi. Našla sva dve temeljni razliki: njegovo znanje in pristop. Na tej prireditvi smo videli oboje: znanje pri predavateljih in pravičen pristop pri naših vodjih. Prav to je tisto, česar ne občutiš ob gledanju posnetka in mogoče je prav od tega odvisno, ali se bo tvoja usoda spremenila na boljše.

Vse to smo doživeli v enem najbolj mondenih madžarskih hotelov, v hotelu Thermal v Visegrádu. Lakitelek je znamenit po tem, da so tam poleteli orli, ki so se dvignili v prave višave, vendar se je tu zgodilo še nekaj več: nekaj nevsakdanjega. Mogoče učinek Pilisa? Dobogókó, čakra planeta Zemlje? Kdo bi vedel ... tisti, ki smo bili tam, smo čutili.

ZA UVOD

Šeststo ljudi je čakalo na sobotni začetek, prava čaravnica vstopnic, namestitve in prehrane. July Torom je svoje delo opravljala 150-odstotno. To zmore le ona. Hvala, July! Dan je začel Miki z dvema odličnima avtorjema, ki nam pomagata s svojimi knjigami. Sledili so trije ključni ljudje; niti malo nismo bili presenečeni, ko so začeli predavati o temi Ključnega človeka – tako, z veliko začetnico. Zsófia Czele Gergely je v svojstvenem slogu, zbrano in natančno, prav profesionalno predstavila najpomembnejše korake in predstavila odgovor na vprašanje, kako lahko prav ti postaneš prava oseba.

Sledil ji je Csaba Tóth, ki je pravo esenco znanja zapakiral v domiselne iskricke, ki jim je dodal kanček duhovitosti; vsaka njegova beseda je bila zlata oziroma kartonske točke vredna! Kar žarel je na odru, res pa je, da sva pristranska, ko govoriva o njem, saj je najin vzornik in prijatelj obenem. Tudi Tünde Hajcsik je svoje znanje predajala v svojstvenem slogu, polnem natančnosti in zaleta. Dan smo sklenili s skupinskimi konzultacijami v termalnem bazenu ob okusni večerji in dobri zabavi.

ZA BOLJŠE ŽIVLJENJE

V nedeljo se je mednarodni položaj še stopnjeval: sledila je četverka iz Visegráda! Szabó – Milesz – Reichle - Kelm. Gostitelji so po običaju iz Laktelka na veliko veselje udeležencev program odprli oblečeni v kostume. Na odru sta se prikazala Cezar in Kleopatra; zbrane sta pozdravila z glasnim Ave, potem pa pogledala v kristalno kroglo vestalk, da bi videla, kaj nam prinaša prihodnost ... Jóska Szabó je govoril o spremembah. Mudanča! Ko ga gledava, se vedno spomniva tistih, ki se pritožujejo, da morajo narediti pot iz predmestja Budimpešte, iz naselja Békásmegyér do centrale v ulici Nefelejcs, in pravijo: joj, kako je to daleč. Mislite, da Józsiju ni bilo daleč potovati sedemnajstkrat po dva tisoč kilometrov, da bi nam pripeljal gel, prihodnost? Je tudi zate predaleč sprememba, je tudi zate predaleč boljše življenje?

Ko smo izvedeli, kaj se je zgodilo v preteklosti in kaj se dogaja v sedanosti, nas je seveda zanimalo tudi, kaj lahko pričakujemo v prihodnosti. O tem pa nismo slišali od vestalk, ampak od našega državnega direktorja, sira Alexandra Milesza!

Sándor nam je predstavil vizijo, od katere je završalo med vrsticami. Prihodnji sedež FLP, naše novo kongresno središče, rekreacijski center ... Ni naključje, da nas je pripeljal do tretjega mesta na svetovni lestvici, saj je le on imel pogum za prave sanje! Pohvalil je Mikijevo delo, nakazal na njegove vrednote in nas vprašal, ali se resnično zavedamo, kaj nam on daje? Ali mu dajemo pomoč, govorimo o spremembah, dosežkih, ki jih dosega, ali resnično cenimo njegovo delo?

ZLOM IN ZALET

Sledilo je predavanje biserov Rolfa Kippa, Horsta in Margarite Kelm. »Lahko je bilo njemu,« v njegovem času so propadle tri mreže, vendar se ni predal; verjel je v največji posel na svetu. Razumel je MLM! Zelo nazorno sta spregovorila o tem, zakaj marsikdo preneha gradnjo mreže, čeprav ima dovolj znanja za uspešnost. Diagram, ki sta ga prikazala, je prižgal luč v glavi

marsikaterega senior managerja! Piko na i je dodal diamantno-safirni manager Dietmar Reichle. Prvi 1/1 mu je predstavil Rolf Kipp; pokazal mu je mesečni ček in njegova usoda je bila zapečaten. Postal je drugi najboljši distributer Evrope. Seveda tudi njemu ni bilo lahko, saj je predtem preživel propad treh podjetij MLM. Triki stoletja za vse, ki jim je zmanjkalo imen na seznamu oziroma poguma, da bi nagovorili nove ljudi: tega nas je naučil. Midva že uporabljava metodo! Kaj pa vi? Priznanja, darila, sodelavci s šestimi ali sedemdesetimi točkami, Miki zelo širokogrudno nagrajuje naše dosežke. Gidójevih 380 nemanagerskih točk v preteklem mesecu je kar šokiralo občinstvo; na svetu ni še enega takega sodelavca!

Na koncu se mi je zdelo, da sanjam (mogoče veste, da sem nekoč dirkal), med nami so bili in nas nesebično poučevali Carlos Sainz, Colin Mcrae, Walter Röhrl, Schumacher. Najuspešnejši strokovnjaki sveta so dva dni skupaj z nami, vsi smo začutili pristop in znanje teh prekrasnih ljudi.

V neizmerno čast nama z Ági je bilo, da je vodilni graditelj mreže, od katerega se učijo sodelavci v sto štiridesetih državah sveta, Miki, izbral prav naju za povezovanje programa. Po svojih najboljših močeh sva se trudila biti dobra gostitelja te edinstvene prireditve.

Hvala, Miki!

Dva dneva, ampak kakšna dva dneva!

Dneva, ki spreminjata usode, ki obračata ključe, ki pomagata pri začetkih, usposabljanje.

Spomnil sem se očetovih besed: Dragi sin, tisti, ki se uči, je neumen, tisti, ki se ne uči, bo tudi ostal neumen! Rolf Kipp je to izrekel malce bolj uvidevno: »Prireditev je motor gradnje mreže. Zaženi ga! Stopi na plin z obema nogama!«

Ave!

**Ági Géinger
in Gábor Lukács ml.
managerja**



Srečanje SVETOVNIH PRVAKOV

Najhitreje razvijajoča se dvojna diamantna managerka sveta Katrin Bajri vzdržuje tesne stike z madžarskimi sestrskimi linijami: skupnost Forever krepijo tudi z vzajemni obiski.

Na »poligon za orle« pri Katrin Bajri v Hohenrodu sta bila kot predavatelja povabljeni svetovna prvakinja, metalka kopja **Aranka Vágási**, in njen soprog, trener, oče njunih treh otrok **András Kovács**, oba diamantno-safirna managerja. Zakonca sta z veseljem sprejela povabilo in kot vrhunska domača in svetovna zastopnika »družinskega marketinga« sta s seboj vzela tudi sina **Botonda** (Boti), ki je prav tako manager. Udeleženci dvodnevne seminarja, skupina, sestavljena iz članov Katrinine skupine profit sharing managerjev, so z zanimanjem spremljali njuno predavanje.

SAMI ASI

Aranka in András sta pripovedovala svojo zgodbo, tj. od težkih začetkov do let, ko sta delala kot športnika in učitelja do uspeha v Forever. Od tako zelenega stanovanja v bloku do družinske hiše. Bo kar držalo, kar pravi Katrin: »Pri meni mikrofon dobijo le tisti, ki so se že dokazali!« Botond je imel dve predavanji, kar ga je navdalo z veliko mero ponosa. Zagotovilo za njegovo dobro realizacijo je prav Aranka. Duhovita rokerska MLM-predstava je razgibala

ne le zbrane, ampak tudi prepone, saj so se velikokrat nasmejali do solz. Ob njegovem šarmu pa je marsikatero žensko srce hitreje utripalo. »Vsem podarim nasmehe; če ga vrnejo, ga registriram,« pravi. Tako ni čudno, da je bil med odmori vedno obkrožen z oboževalkami. »Igram poker. Razdelim vseh dvainpetdeset kart, saj le tako pridem do asov. Zgodi se, da je prav zadnja karta četrti as!« Arankino in Andrésevo predavanje, polno toplote, je dalo pravo spokojnost dvodnevni srečanju. Kot smo izvedli iz njenega zelo nazornega predavanja, je bistvo Arankinega uspeha iskati v tem, da se je brezpogojno odzvala na vse izzive. Na vrh je prišla z običajnimi vprašanji – ali znaš pisati – oziroma s tem, ko je nagovorila vse generacije in zaplavala s širokimi zamahi MLH. »Navznoter, ne navzven!« nam nagajivo sporoča. S pomočjo njenega predavanja razumemo, da bosta vztrajnost in sodelovanje, ki povezuje družine, prinesla svoje dosežke: v desetih mesecih so izpolnili osnovne zahteve I. ravni profit sharinga in to ponavljajo od leta 2002, drugo raven pa od leta 2005. Trideset članov naše velike skupine je izpolnilo pogoje profit sharinga v Malagi.

POLET

Udeleženci seminarja so izvedeli, da je med blizu tisoč managerji v njeni skupini dvajset takih, ki so v prvi liniji. Tako so tudi došli, zakaj je Aranki uspelo postati ena izmed štirih diamantno-safirnih managerk regije, ki ima v svoji skupini diamantno-safirnega managerja **Róberta Vargo**, deset safirnih managerjev in edina diamantna managerja naše regije, tj. **Veroniko** in **Stevana Lomjanskega** iz Srbije.





»Pridno delam, enako kot do zdaj,« pravi Aranka, »opravljam osnovno distributersko delo. Družinam, ki sledijo skupnim ciljem, pomagam pri učenju, razvoju, ohranjanju zdravja, pri izkoriščanju prostega časa, vse v smeri gmotne neodvisnosti. Naredim vse, kar priporočam drugim. Kažem pot. Moje temeljno načelo je do devetega v mesecu doseči štiri aktivne točke. Tekmujem z računalnikom!« pripoveduje z nasmehom.

Enako dela naša najbolj dinamična vodilna skupina pod vodstvom soaring managerjev Ugyanigy dolgozik a legdinamikusabb frontcsapatunk **Edítke** in **Istvána Káse**. Že trinajst let se z mladostnim elanom odzivajo na vse izzive. »Ponosna sem na svojo sponzorsko linijo,« pravi **Rex** kot Centurio, **dr. Sándor Miliesz** državni direktor, **Rolf Kipp** dvojni diamant, **Józsi Szabó** safir, **Miki Berkics**

diamantni safir, ki je naš sponzor svetovnega pomena ... Krasna višja linija, mar ne?« In se smeji!

NAUK O SOZVOČJU

Družinsko predavanje drugega dne je poudarilo skupne zahteve športa in MLM. Harmonijo predanosti, pridnosti, vztrajnosti, samodiscipline, odločnosti, načrtovanja in notranje motivacije. Ne gre za vrstni red, ampak za harmonijo. »S FLP nam je Rex predal glasbilo, ki nam vsem daje mesto v velikem orkestru, da bi s svojim glasbenim prispevkom bogatili sozvočje!« pravi András. »Strune uglašujejo zvodi ljubezni.«

Katrinin partner **Pascal** je kot darilo prejel Arankino kopje s svetovnega prvenstva (prvo aluminijasto kopje na Madžarskem), ki jih je družina trideset let čuvala kot pravo relikvijo, ki jo bo uporabljal kot sprehajalno palico, da bi pred očmi svoje drage z njeno pomočjo prispel do ravni managerja. Kot francoski kuharski mojster z zvezdicami poučuje udeležence seminarjev, kako uporabiti alojo FLP v gastronomiji. Njegovi deserti, prelivi in marinade z alojo uživajo velike uspehe, njegovo kuharsko knjigo s pridom uporabljajo gospodinje in poklicni kuharji.

Pascal: »Kopje s posvetilom bo od zdaj kot simbol napredovanja krasilo steno našega stanovanja!«

V ponedeljek zjutraj so udeleženci dvodnevne prireditve že krenili proti domu. Krona delovnega vsakdana je postala skupni »zajtrk prvakov«.

»Ta obisk mi je dal moči, miru in okrepitev moje vere v prihodnost! Bil je pravi družinski oddih!« pravi Aranka, ki je Katrin kot gostjo in predavateljico povabila na svoja usposabljanja v Adyliget. Katrin in Pascal sta z veseljem sprejela povabilo. Svetovni prvaki »so uskladili svoje ure« oziroma termine.

Aranka: »Vem, da bo leto 2010 leto moje skupine! Delo bomo nadaljevali z brezmejno energijo, s predanostjo in pridnostjo, potrdili bomo že zastavljene cilje in postavili nove cilje. Iščem svoj naslednji diamant!« Tebi, tvoji družini, vsem članom velike skupine želimo veliko sreče na poti, ki vodi do diamanta!

»Péter, pa tudi nase ne pozabi!« mi je ob slovesu rekla Aranka. »Zapiši, da brez tebe kot strokovnega tolmača in novinarja ta seminar gotovo ne bi bil tako uspešen!«

O sebi mogoče le toliko, da je krasen občutek imeti za prijatelje ljudi, kot so: Aranka, Katrin, András, Pascal in Boti. Njihova energija napolni tudi mene; zame je prava čast sodelovati z njimi.

Péter Kőszegi
manager





Sonya

Izbor lepotic Sonya, Budimpešta

VEČ *kot* LEPOTNO TEKMOVANJE

Podobno kot lani je naše podjetje tudi letos objavilo poziv na lepотно tekmovanje Sonya; prva izbira je potekala 26. novembra.



Podobno kot lani je naše podjetje tudi letos objavilo poziv na lepotno tekmovanje Sonya; prva izbira je potekala 26. novembra.

Člani žirije in tekmovalke so na novi izbor Sonya prišli polni napetosti in pričakovanj. Prav vesela sem, da je to tekmovanje čisto drugačno kot običajni izbori lepotic, saj v našem primeru iščemo nov obraz Sonya, ki bo z negovanostjo, s strokovnostjo, z uporabo naše negovalne kozmetike in ličil Sonya Color Collection dostojno predstavljal in zastopal to fantastično skupino izdelkov.

Med zahtevami je bila raven supervisorja oziroma da mora tekmovalka imeti svoj stolp Sonya oziroma redno organizirati predstavitve nege lepote z izdelki Sonya. Verodostojni smo lahko le, če smo v vseh pogledih prava reklama na dveh nogah.

Udeleženke se morajo same naličiti, in sicer izbrati ličenje k poslovni, priložnostni in k večerni obleki. Žirija je ocenjevala tudi, ali udeleženke pri ličenju uporabljajo svoje pripomočke, čopiče ipd.

Oblečene v poslovne obleke (kar pravzaprav ni vsem uspelo), so po nanosu dnevnega ličila morale izvesti poslovno predstavitev v trajanju od tri do štiri minute. Mene je najbolj zanimal prav ta del predstavitve, saj sem že lani kot članica žirije na evropskem in svetovnem reliju ugotovila, da to v veliki meri vpliva na končni uspeh. Saj ne gre za tradicionalno tekmovanje; nista pomembni le lepota obraza in kakovost ličenja, ampak ustrezno zastopanje izdelkov, lojalnost in »ljubezen«, ki jo čutijo in izkazujejo do Sonye!

Prav to sem pogrešala pri večini predstavitev. Zato pa so bila ličenja za posebne priložnosti resnično uspešna; mogoče gre zahvala tudi pozitivnim spodbudam žirije.

Končno smo ugotovili, da je deset deklet – žensk primernih za to, da bi predstavili Sonyo na decembrski prireditvi Success Day. Upamo, da smo s svojo dobronamerno kritiko in z nasveti pripomogli k temu, da bomo dobili pravo sliko o naših vrhunskih izdelkih. Vsem udeležencem hvala za sodelovanje, uvrščenim pa želimo veliko uspehov.

dr. Edit Révész
predsednica žirije





»Nista pomembni le lepota
obraza in kakovost ličenja,
ampak ustrezno zastopanje
izdelkov, lojalnost in

»ljubezen«,
ki jo čutijo in
izkazujejo do
Sonye!«



FOREVER 

KOLOFON

Izdajatelj: Forever Living Products Magyarország Kft.

Uredništvo: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Faks: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: dr. Sándor Mílesz Uredniki: Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petrőczy, Kálmán Pósa, Sándor Rókás, Attila Földi

Layout, priprava na tisk: Crossroad Consulting Kft.

Projektni koordinator: Szilvia Timár Urednica tekstov: Zita Kempf Korektor: Ildikó Király Prelom in urejanje: Hannawati Raden Fotografije: Róbert László Bácsi, Dimitrije Ostojić

Prevod, lektoriranje: Dr. Marsel Nallbani (albanski), Darinka Aničić, Žarko Anić Antić (hrvaški), Ottilia Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija (srbski),

Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana (slovenski).

Tiske: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Izdano v 39180 izvodih.

Za vsebino člankov odgovarjajo avtorji. Vse pravice pridržane!

www.flpseu.com

Izrežite ga in prinesite s seboj.

Kupon lahko uporabite v restavraciji Sasfészek. Ob plačilu hrane oziroma pijače v vrednosti najmanj 3.000 Ft lahko uporabite en kupon.

KUPON 1.000 FT

RESTAVRACIJA
SASFÉSZEK



www.sasfeszeketterem.info

Velja do 28. februarja 2010. Budapest, XVIII. ker., Fonal u. 2.



RESTAVRACIJA
SASFÉSZEK



Budapest, XVIII. ker., Fonal u. 2.
www.sasfeszeketterem.info



**PRIČAKUJEMO VAS Z NOVIMI JEDMI
IN UGODNIMI CENAMI.**

MADŽARSKE JEDI, PICE, KAKOVOSTNA VINA

Izrežite ga in prinesite s seboj!

Kupon lahko izkoristite ob uporabi veljavnih paketov hotela dvorca Szirák.

Pri enem paketu lahko uporabite le en kupon; ugodnosti ni mogoče združevati z drugimi akcijami. Pozanimajte se za podrobnosti.

Ponudbo paketov boste našli na naši spletni strani.

KUPON 10.000 FT



Spletna stran: www.kastelyszirak.info

E-naslov: info@kastelyszirak.info

Telefonska št.: 06 32 485-300

Velja do 28. februarja 2010.



»Eleganca, prilagojena današnjim zahtevam«

*Včasih je treba iz sivine vsakdana. Izklopiti telefon, pozabiti vsakdanje težave.
Hotel dvorec Szirák je idealno mesto za popoln oddih.*

VSE, KAR JE NAJBOLJŠE!

*Da bi novo leto začeli polni energije, vam bo hotel dvorec podaril posebno darilo.
Izbirajte med našimi paketi, izrežite kupon in si pridobite popust v vrednosti 10.000 Ft!*

TO JE NAŠE NOVOLETNO DARILA ZA VAS!

Napitki



Forever Freedom2Go™

Uživajte vse prednosti Forever Freedom® kombiniranega z eksotičnim okusom granatnega jabolka v praktičnem pakiranju. Forever Freedom2Go™ združuje blagodejne učinke našega gela aloje vere, glukoamina, kondroitina, MSM in prijetno sladkega soka granatnega jabolka, ki je poln antioksidantov.

Glukozamin sulfat in kondroitin sulfat sta naravni spojini, ki dokazano spodbujajo ohranjanje hrustančne strukture in ustrezne gibčnosti sklepov. Metilsulfonilmetan (MSM) je primarni vir biološko razgradljivega žvepla.

K tem sestavinam smo dodali sok granatnega jabolka ki vsebuje več antioksidantov kot črno vino, zeleni čaj ali borovnice.

Vzemite in odprite vrečko ter uživajte v prijetnem okusu in blagodejnih učinkih Forever Freedom2Go™!

Neto volumen: 88,7 ml

Oznaka hranilne vrednosti	100 ml izdelka	*RDA %	1 odmerek (88,7 ml) izdelka	*RDA %
Energijska vrednost	68Kcal/283 kJ		60 Kcal/251 kJ	
Beljakovine	<1		<1	
Maščobe	—		—	
Oglikovni hidrati (g)	15,8		14	
od tega sladkorja (fruktoza)	13,5		12	
vitamin C (mg)	31,6	39,5%	28	35%
Glukozamin sulfat	1238 mg		1125 mg	
Kondroitin sulfat	1014 mg		900 mg	
Metilsulfonilmetan	634 mg		562,5 mg	

*RDA % priporočen dnevni odmerek vitaminov v % v enem odmerku

SESTAVINE: stabilizirani gel aloje vere (81,39 %), koncentriran sok granatnega jabolka (10%), fruktoza, glukozamin sulfat, kondroitin sulfat, metilsulfonilmetan (MSM), naravna arom granatnega jabolka, citronska kislina, konzervans (kalijev sorbat, vitamin C vitamin (askorbinska kislina), antioksidant (vitamin E).

Vsebuje učinkovine ki izvirajo iz lupinarjev!

PREDLOG ZA UPORABO:

Vrečko z napitkom temeljito pretresite, dnevno popijte polovico vrečke napitka, po možnosti pred jedjo. Preostanek hranite na hladnem mestu. Za optimalni učinek je treba odprti napitek popiti v 24 urah. Ne uporabljajte izdelka če je vrečka poškodovana.



- Vsebuje glukozamin, kondroitin in MSM
- Prijeten okus granatnega jabolka
- Preprosto uporabno pakiranje



PRODUCT #306