

MAGYARORSZÁG BOSNA I HERCEGOVINA CRNA GORA HRVATSKA SHQIPËRIA SLOVENIJA SRBIJA

FOREVER



October 2016 | XX Issue 10

Bárhol veled: FOREVER



Találd meg az erősséged!

„Bármit is dob eléd az élet, mindig elég erős vagy, hogy túljuss rajta! Csak használd az összes erőt, ami benned, és körülötted van!”

Volt már olyan érzésed, hogy valamire alkalmatlannak, és ezért elveszítettnek érezted magad? A világon több milliárd ember él, és mégis vannak olyan időszakok, amikor egyedül érezzük magunkat, vagy képtelennek érezzük magunkat arra, hogy valamit egyedül véghezvigyünk. De ez nagyon messze van az igazságtól.

El szeretnék mesélni nektek egy történetet egy fiúról és az édesapjáról, akiknek egy erdőn keresztül vezetett az útjuk. Egyszer csak egy fatörzshöz értek, ami keresztben feküdt elöttük az úton. A fiú izgatottan és kíváncsian felugrott a fatörzsre, hogy megvizsgálja.

Visszafordult az édesapjához, és megkérdezte: Apa, fel tudom emelni ezt a fatörzset? Az apa válasza az volt, hogy ha minden rendelkezésre álló erőt felhasznál, akkor biztosan fel tudja emelni. A fiú vett egy mély lélegzetet, felgyúrte ingujját,

és lehajolt, hogy felemelje a fatörzset. Minden erejét összeszedve megpróbálta újra és újra, de nem járt eredménnyel. Végül annyira elfogyott az ereje, hogy már képtelen volt tovább próbálkozni.

A kudarc miatt kétségbeesetten és szomorúan ránézett az apjára és így szólt hozzá: Azt mondtad, hogy fel tudom emelni! Az apja csak mosolygott, és ezt felelte: azt mondtam, fel tudod emelni, ha minden rendelkezésedre álló erőt felhasználsz. De tőlem még nem kértél segítséget.

Soha sem vagyunk igazán egyedül ebben a világban. Ha tehetetlennek vagy képtelennek érezzük magunkat arra, hogy elmozdítsuk az utunkban álló akadályt, csak egyetlen módja van, hogy megtaláljuk a megoldást: kérjünk segítséget. A fiú és az apa együtt elmozdították a fatörzset, és folytatni tudták útjukat.

Ahogy a fiút, téged is támogat néhány nagyon erős ember az életben – a felsővonalad és az alsóvonalad. Közösen, együtt egy nagyon erős, emberekből álló hálózatot alkottok, akik az álmaikért élnek, és hajlandóak megtenni mindazt, amit meg kell tenni, hogy megtalálják a saját és mások boldogságát és sikerét.

Bármit is dob eléd az élet, mindig elég erős vagy, hogy túljuss rajta! Csak emlékezz: használd az összes erőt, ami benned és körülötted van!

Örök szeretettel:



Rex Maughan
az igazgatóság elnöke, vezérigazgató



Indul a szüret

Vágjuk az érett szőlőfürtöket, gyűjtjük a vödörben, csendben hadakozunk a darazsakkal. Kellemes mustillat mindenütt. Igen, szüreten vagyunk. Emlékeztek a gyerekkor szőlőinek ízére? A puttonyokat cipelő fiúk mosolyára? Igen, elkezdődött a szüret.

Itt nálunk, a Foreverben is elkezdődött egy nagyon komoly szüret. Elvetjük a magvakat évente újra és újra, elültetjük a szőlővesszőket, majd kezdjük élvezni a fürtök zamatát. Az sem mindegy persze, hogy mit ültetsz, hiszen mindenki a csemegezőlőre pályázik...

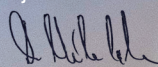
Célozd meg a manageri szintet, és légy Eagle – ennyi! Persze ez nagyon sok munkát kíván, de megéri. Célozd meg az Eagle-t, és legyen meg a Chairman's Bonusod. Igazán nagy kihívás, de vannak, akik már teljesítették. Minden csak rajtunk múlik: legyenek végtelen hosszú lugasaink! Szüreteljünk éveken keresztül, legyen egyre nagyobb a termésünk!

Tizenkilenc év után tizennyolc százalékos forgalomművekedésünk van: beérnek a szőlőtőkénk, a fáink. Mikor e sorokat írom, másnap reggel indulunk Porecsre. Mára fogalom ez a foreveresek óriási csapatában. Indulunk fejlődni, tanulni a legjobbaktól, Egymástól. Szeretem ezt a Rally-t, amely egy kis kezdeményezésből indult, s mára Európa egyik meghatározó MLM-akadémiájává alakult át. Itt már mustot érlelünk, a legkitűnőbbet.

Mindez csak Rex Maughan és családja óriási munkájának, tehetségének, víziójának köszönhetően valósult meg, hála érte!

Dönts helyesen, válaszd a legnagyobb szüretet, és akkora konténert, amit minden nap tele tudsz rakni munkával. És akkor elégedett, és boldog szüretelő leszel. Jó szüretelést!

Hajrá Forever!



PhD. dr. Miliesz Sándor
ország igazgató





F.I.T.™



Look Better. Feel Better.

MINDEN PILLANATBAN FÓKUSZBAN

Csapó Nóra vagyok, harminc éves. Személyi edzőként dolgozom Dunaújvárosban, és a környékbeli településeken csoportos óra-vezetőként tevékenykedem. Másik fontos „beosztásom” pedig egy öt éves csoda, kisfiam, Csaba nevelése. Neki kell példát mutatnom az élet minden területén azért, hogy testileg és lelkileg is egészséges, teljes életet élő felnőtt váljon majd belőle. A fő céloom megtanítani az embereket egészségesen élni úgy, hogy ez ne csak pillanatnyi fellángolás legyen, hanem az életük része, amit tíz, húsz, harminc év múlva is élni fognak. Most már a legjobb eszköz is kezemben van ehhez.

A céget és a termékeket tíz éve ismerem, használom és imádom. Szponzorom első megkeresésére viszont így sem mondtam rögtön igent. Mint sok ember, én is elvesztettem a körülményeim között.

Épp a válásom elején tartottam ugyanis szinte nulla stabil ponttal, a gyermekem és a munkám tartott életben. Ebből is látszik, hogy a nem nem mindig jelent nemet. Azért persze bökte az oldalamat a dolog, ezért folyamatosan figyelemmel kísértem a „Siker csapat” munkáját. Meg persze ott volt az a bűvös lila doboz, ami iránt valami elképesztő kíváncsiságot éreztem. Mi ez a C9? Hogy lehet ilyen sikereket elérni vele? Az életemet/életünket újraalapoztam, letisztult körülöttem minden, eltűntek azok a bizonyos „körülmények”.

Tizenegy hónap után én kopogtattam Péter ajtaján, hogy megérkeztem, itt vagyok! Ülünk le, és beszéljünk újra. Hiszen a termékek minősége, a cég és a szponzorom hitelessége egy percig sem volt kérdéses számomra. Aki ismer, tudja, hogy egy energiabomba vagyok. De

amit művelt velem ez a program, az még nekem is hihetetlen volt. Két nap múlva újra hívtam Petit, hogy találkoznunk kell, mert kellene még egy pár doboz. 2016. július 31-én 4 db C9-cel, és egy kódszámmal álltam fel az asztaltól. Bár az üzletépítéssel korábban eszem ágában sem volt foglalkozni, már vinnem kellett klienseimnek a programokat, hiszen ha én megcsinálok, akkor csak jó lehet - gondolták ők. És milyen igazuk volt! Naponta jöttek az új emberek, az újabb megkeresések. Aztán augusztus 4-én, Nyílt Infón, ahogy hallgattam a szponzoromat, azt a profizmust, energiát és lendületet látva, amit ő ott átadott nekünk, lelkes hallgatóknak, valami elkezdett mocorogni bennem. Beültem az autómba, elindultam haza. Körülbelül egy utcányit mentem, amikor megfordult bennem a világ: Én MEGCSINÁLOM az üzletet!



Hívtam Petit, hogy most azonnal mondja el: Mi a titok? Hogy csináljam? Kérdésre kérdést kaptam:- Mikorra akarsz jönni Porecsre? Naná, hogy akarok! Mennyi időm van? A válasz: Három hét. Jó, akkor legyen, MEGCSINÁLOM!

Onnantól nem volt megállás, hiszen a termék „eladta magát”. Én pedig minden este nyugodtan feküdtem le, mert tudtam, hogy aznap is mindent megtettem az álmomért. Minden pillanatban fókuszban maradtam, ott voltam az érzésben, hogy megvan, megcsináltam. „Nem addig dolgozunk, amíg elfáradunk, hanem amíg el nem érjük a kitűzött célt!” Ez volt augusztus hónap fő mottója.

És MEGLETT három hét alatt: Supervisor, Porecs, F.I.T. Top 10-ben 2. helyezés. A Sziráki hétvége nekem a Succes Day meglepetése volt, nem tudtam, hogy ilyen ajándék jár ezért a teljesítményért. Ebben a dobozban nemcsak a termékek vannak benne, hanem a jövő! Az én jövőm, a családomé, a csapatomé. És ha akarsz, a tiéd is!

Nagyon köszönöm szponzoromnak, Szabó Péternek és felsővonalamnak, Szabó Nikolettnek és Szabó Gyurinak az útmutatást akár éjszakába nyúlóan. A családomnak a támogatást, hogy nem próbáltak lebeszélni a célomról, hogy nem akarták letörni a szárnyaimat. Köszönöm, hogy a #siker csapat tagja lehetek, és azt, hogy ennyi pozitív, céltudatos, lelkes



embert tudhatok magam mellett, akik mindenben segítik egymást az első pillanattól kezdve. Nem számít, hogy „csak” testvérvonal, mert egy csapat vagyunk és együtt dobban a szívünk. Mert bármire képesek vagyunk, ha hiszünk benne, és van hozzá kitartásunk, alázatunk és szeretetünk. Nem utolsó sorban óriási köszönet az üzlettársaimnak, akik hittek és bíztak bennem annyira, hogy velem kezdtek el dolgozni. A következő cél az, hogy ők is minél hamarabb elérjék a következő szintet, és ezért mindent megteszünk. Együtt! Hajrá #siker csapat, hajrá Forever!

Csapó Nóra
Supervisor

FOREVER

Kiadja: Forever Living Products Magyarország Kft. Szerkesztőség: FLP Magyarország Kft. 1184 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. Tel: (+36 1) 269 53 70 Fax: (+36 1) 297 1996

Főszerkesztő: Petrőczy Zsuzsanna Szerkesztők: Kismárton Valéria, Pósa Kálmán

Layout, nyomdai előkészítés: Crossroad Consulting Kft. Fordítás, lektorálás: Mimoza Borbáth, (albán), Babity Gorán Vladimir, Anić Antić Žarko (horvát), Babity Gorán Vladimir, Dragana Meseldžija (szerb), Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana (szlovén)

Nyomtatás: Keskeny és Társai Nyomdaipari Kft. Készült 30 500 példányban. A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget.

Minden jog fenntartva! www.foreverliving.com



SUCCESS DAY

BUDAPEST

SZEPTEMBER 10.

„Tedd azt, amitől félsz, mert az visz előre!” Ezekkel a szavakkal nyitotta meg Tóth Zsolt, és Tóthné Borza Eszter műsorvezető (Eagle Managerek) legutóbbi rendezvényünket. A Forever „tanévét” pedig dr. Milesz Sándor ország igazgató: „Tökéletes tanárok és egyben diákok vagytok. Az újak tanuljanak a tanároktól, hozzunk létre egy hatalmas Forever iskolát! Mi vagyunk a legjobbak, így hát nekünk kell a legnagyobbnak lenni Európában is!” Lássuk, milyen előadásokkal gazdagodtunk az első „tanórán”!

KOVÁCSNÉ DR. NAGY RÉKA MANAGER: A CSAPAT EREJE

A Forevertől megkaptam a lehetőséget a személyiség-fejlődésre. Arra, hogy olyan csapat vegyen körül, mint sehol máshol. Az álmaidokért dolgozzatok, és meglesz az eredménye. Mindegy, mennyi idő alatt, hiszen ez az a hely, ahol nemcsak a cél boldogít, hanem az út is, csak ne felejtsetek élvezni!



Én hat év alatt lettem Manager. Voltak akadályozó tényezőim: nem voltam fókuszban. A szabadságért kezdtem el az üzletet, amikor a kisfiammal voltam otthon. Az első 25 pont hamar meglett, utána azonban nem volt bennem sürgető érzés, így „hobbiforeveressé” váltam. Nem raktam bele a napi szintű munkát. Pedig ma már látom: inkább napi egy órát tegyünk bele, mint kéthetente tizennégyet! Először is meg kellett értenem, mennyit számít a hit. Logikus aggyal sokáig nem hittem, hogy ezen múlik a siker, de aztán tűz gyúlt bennem, tüzed tudtam adni, és kialakult egy csodálatos csapat körülöttem. Ez az üzlet bizony azé, aki elhiszi. A Forever évtizedek óta jelen van a világ élvonalában, folyamatos növekedéssel, etikailag, üzletileg stabilan. Higgy hát a cégben, a termékekben, az orvos szakértői háttérben.



Mindenkit arra biztatok, hogy csapatban gondolkodjon, különben a lényegről marad le: itt egymásnak tudunk segíteni. Először is te leszel a szponzorod csapatának része, akarj a legerősebb láncszem lenni, hiszen az másolódik.



DR. RÉVÉSZ EDIT SOARING MANAGER: MEGÚJULT C9 ÉS F15 PROGRAMOK

A F.I.T. programok igen nagy népszerűsége tettek szert az elmúlt években, hiszen mindenki szeretne csinosabb, egészségesebb és fittebb lenni, ez a program pedig már világszerte bizonyított.

A F.I.T. család most vadonatúj taggal bővül a már ismert C9 és V5 programok mellett. Az F15 váltja az eddigi F.I.T.1 és 2 programokat, merthogy azt tapasztalták, hogy a C9 után az emberek nehezen lépnek át egy nagyobb kitartást igénylő programba. Az F15 kis adagokban sokkal részletesebb, átfogóbb, követhetőbb programot ad.

A C9 nagyon komoly, sarkalatos pontja a F.I.T. programnak, a bizalomépítés első lépcsője. Mindössze kilenc nap alatt olyan pozitív hatások érik a használókat, amelyek bizalmat ébresztenek mind a termék, mind a cég, a koncepció, az üzleti lehetőség és az ajánló felé, a felhasználónak pedig komoly önbizalmat jelentenek. Bátran tudja majd ajánlani mindezt, látva az eredményeket. Az új leírásban az egyetlen változást azon élelmiszerek listája jelenti, amit bizonyos mennyiségben napi egyszer, kétszer fogyaszthatunk, de találunk olyat is, ami mennyiségi korlát nélkül választható. Mindez nagyszerű kiindulási pont a jobb, fittebb közérzet eléréséhez, de lehetőség arra is, hogy az eddig esetleg nem megfelelő étkezési szokásainkon változtassunk. Az F15-nél három szint választható különböző



fokozatokkal, étkezési és mozgásprogramokkal, receptekkel. Személyre szabott megközelítést tesz lehetővé a legjobb eredmény elérése érdekében. Tökéletes folytatást jelenthet hozzá a V5 – mindez így együtt: másolható és tartós életmódváltás.

MÁRTON MÓNIKA MANAGER: ONLINE MARKETING

Óriási vágy volt bennem egy szabad életre, így nem sokat gondolkodtam azelőtt, hogy



elindultam a Forever üzletben. Az első időszak azonban nem az üzletépítésről szólt - fel kellett nőnöm. Eljutnom arra a pontra, hogy igen, ezt akarom! Egy csodálatos rendezvényen éreztem azt, hogy megkaptam mindehhez az eszközt. Eldöntöttem: kerül, amibe kerül, ezt az üzletet fel akarom építeni, mégpedig online. Hiszen ez a felület határtalan, korlátlan és hatékony. Sok félelmem volt a téren, hogy egyáltalán érdekel-e valakit ez. És ma? Már nem foglalkoztat, hogy más mit

gondol. Megyek az úton, és csak magamnak akarok megfelelni. Létrehoztam a saját oldalamat. Figyelek arra, hogy pozitív legyek, az oldalam tükrözze azt, amit nap mint nap képviselek. Átadom magam a pillanatnak, és arról írok, ami a szívemben van. Soha nem direkt módon posztolom a termékeket, hiszen az olvasó nem a hatásmechanizmusra, és az összetevőkre kíváncsi.



helyezi a középpontba. Nagyon fontos ez egy olyan világban, amelyben egyre több az autó és a telefon, és sokszor nem értjük egymást, nem kapunk elég támogatást. A Forever nagy jutalmakat ad, de ehhez stabil értékrend, és egyenes jellem kell. A kiemelkedésed nem a körülményeken múlik, hanem a te tudatosságodon. Az első pillanattól kezdve törekedj a hitelességre! Ha csak mondasz valamit, de nem úgy csinálod, nem fognak



A közösségi oldalakon mindig azt írd le, te mit tudsz adni az embereknek! Légy eredeti, hiteles, mutasd a valóságot, adj értéket! Az online világ nem varázspálca, ugyanúgy bele kell tenni a munkát. Merjetez kilépni a komfortzónából, mert csodás dolgok várnak rátok!

KRIZSÓ ÁGNES ZAFÍR MANAGER: ÉRTÉKREND

„Hoztam egy döntést, hogy ezzel a vállalkozással gyökeresen meg fogom változtatni az életemet. Ez a legjobb vállalkozás az MLM világában, mert az embert

téged választani. Mindannyian sok csalódáson mentünk keresztül, amikor azzal szembesültünk, hogy társaink nem kitartóak. Ne ámítsuk az embereket: ezt az tudja megcsinálni, aki meg akarja! Ez egy gyönyörű munkafolyamat, amiben a kiválóság a középszerűségtől nagy mértékben elkülönül. Ha lelkiileg elfáradtatok, gondolatok rá, hogy harcosok vagytok! Tegyétek fel a kérdést: miért csináljátok? Milyen az értékrendetek? A világnak szüksége van-e rá, és nem károsítja-e másét? Voltunk világelső, és tudom, hogy tudunk újra azok lenni. Ehhez szükségünk van egy egységes értékrendre, és arra, hogy vállvetve menjünk előre. A kulcsszavaink: hit, hűség, bizalom, kitartás, prioritás, lojalitás, elkötelezettség, szenvedély, őszinteség. Egyre jobbak leszünk, ha meg tudjuk tartani a jövőképeket.

Valójában egy életstílust adok át az embereknek. Szerencsésnek érzem magam, hogy olyan emberek vesznek körül, akik inspirálnak, hogy a legjobb önmagammá váljak.





legyen kérdés a te fejedben sem! Az üzlet épül huszonegy éve, fog is épülni, és velünk épül. Szorítsd össze a fogad, és mondd, hogy meg fogod csinálni, mindegy, ki mit mond! A munka, a kihívás a földön tart. Ez öntisztuló folyamat, együtt leszünk Managerek. Valamit megcsináltál, valamiben más lettél. De néha meg kell törölnöd a homlokodat. Elő kell állítanunk önmagunk jobbik változatát.



MARCUS LEACH (UK)
A GLOBAL F.I.T. CSAPAT
TAGJA: SAJÁT ÁTALAKULÁ-
SOM TÖRTÉNETE A FOREVER
TERMÉKEIVEL - HOGYAN
ÉRJÜK EL CÉLJAINKAT?

Családunkban mindig fontos volt a sport, de sajnos egy idő után elengedtem magam, és elégedetlen lettem a külsőmmel. Rájöttem, hogy változtatnom kell. Kialakítottam magamban egyfajta mentális jövőképet, és mindent megtettem azért, hogy meg is valósuljon. Hasonlóan a sikeres Forever-üzletépítéshez,

SZABÓ JÓZSEF ZAFÍR EAGLE
MANAGER: AZ ELSŐ ZAFÍR
EAGLE A RÉGIÓBAN

Huszonegy év... Az ember sosem tudja, mikor dönt jól, mikor rosszul – mi mindenkit szívesen fogadunk – akár újra is. Sokfélék vagyunk, sok irányból jövünk, határon innen és túlról. Ukrajnából, Horvátországból, Szerbiából... és így tovább. Hiába mondták nekem annak idején, hogy Albániában semmi nem fog történni. Eltelt egy-két év, és az a hely a szívünk csücske. Törvényszerűségek vannak: az üzlet működni fog. Demokratikus kérdésekre demokratikus válaszok vannak, amiket együtt, csapatként találunk meg. Haladunk egyről kettőre, kettőről háromra, töretlenül. Sokan semmi nélkül akarnak valamit – úgy nem lehet. Van, amiben nem tudunk kompromisszumot kötni. Dolgozni kell, hiszen semmi nincs ingyen. Egy biztos: mutass még egy dolgot, amihez csak te kellesz, a szíved, a lelked, a jó gondolataid! Nem kérdés, hogy mi a Forever Magyarországon, ez ne



Legyél jobb, de fogadd el, hogy vannak nálad jobbak, és keresd meg őket! Hogy valahova juss, valamiben nagyot kell alkotni, csak mindennap tedd a dolgodat – ez benned van. Bízz magadban, szeresd magad! A Forever állandó. Vagy a te életedben, vagy másokéban.



ehhez is kemény munka és kitartás kell. Tizenegy hónappal később megváltozott a külsőm, és a teljes életstílusom. A megfelelő szemléletmód kialakításával bármit elérhetünk az élet bármely területén – ez tesz különbséget siker és kudarc között. Folyamatos harcban állunk ugyanis a tudatunkban szóló negatív hangokkal. Hozzuk előtérbe azt a hangot, amely kimozdít minket a komfortzónánkból! Ha mindig a félelmeinkre hallgatunk, az elszalasztott lehetőségek életét fogjuk élni. Én kihívások sorát állítottam magam elé, és megtanultam csak a pozitív hangokra összpontosítani. Így sikerült eljutnom például a Mont Blanc csúcsára is. És ha nem sikerül valami rögtön? Nem a kudarc számít, hanem az, hogy fel tudjunk állni utána. Én sosem mondtam, hogy nem vagyok elég jó a feladathoz, csak azt, hogy



A Nemzeti és Közösségi Szolgálat Szervezete és az Egyesült Államok Elnöki irodája Életmű-díj ezüst fokozatával tüntette ki dr. Miliesz Sándort egész életében tanúsított elkötelezettségéért, egy szilárdabb nemzet kialakításában nyújtott önkéntes munkájáért. Részletek az indoklásból: „Gratulálunk az Elnöki Önkéntes munkáért járó díjért, és ezúton szeretnénk megköszönni a segítségnyújtását a legnyomasztóbb szükségletek iránt a közösségében és a mi országunkban. (...) Semmi sem elégíti ki a lelkünket jobban annál, mint hogy mindenünket beleadjuk egy nehéz feladat elvégzésébe.(...) Köszönettel tartozunk önfeláldozó segítségnyújtásáért, és köszönünk mindent, amit nagyszerű nemzetünk jobb jövőjének alakításáért tesz.”

Barack Obama

most még nem. Mindegyikőnkben ott van az esély a nagyságra. A negatívumok világában segítsük magunkat vezérszurkolóként! Terv nélkül nem leszünk képesek felépíteni azt az üzletet. Ne más álmait valósítsd meg ahelyett, hogy a sajátoddal foglalkoznál! Ne feledd: minden elérhetetlen lenne számunkra, ha nem nyújtózkodnánk érte.

FOREVER

MEGVANNAK
AZ ELSŐ
TÁMOGATOTTAK

Szeptemberi Siker Napunkon hirdettük ki a Forever Kids – Gyermek Egészséges Életmód Pályázat első nyerteseit. Az augusztusi határidőig 33 pályázat érkezett, melyet a háromtagú kuratórium – Herman Terézia Soaring Manager, Berkics Miklós Gyémánt Manager és Szabó József Zafir Eagle Manager – egy objektív szempontrendszer szerint értékelt. Az Emődi Gyermekálmom Óvoda 123.500 Ft, a Pápai Csókai Óvoda 116.500 Ft támogatást nyert programja megvalósítására. Gratulálunk!

» Mi a program célja?

Magyarországi óvodákban, általános iskolákban a gyerekek és szülei körében népszerűsíteni az egészséges életmódot. Felhívni a figyelmet a helyes táplálkozás, a mozgás és a sport, a tiszta és élhető környezet megvalósulásával elérhető jobb életminőségre, az egészségmegőrzés fontosságára.

» Hogyan lehet pályázni?

Kizárólag a foreverkids@flpseeu.hu címre elektronikusan elküldött pályázati adatlapon. Az adatlapon beszerezhető a fenti e-mail címen, valamint a flpshop.hu-n, a Forever Magazin egyidejű megvásárlása mellett. A pályázatok benyújtása folyamatos. Határidő: minden hónap 20-á.

» Kik pályázhatnak?

Bölcsődék, óvodák és általános iskolák, vagy az azokat támogató/fenntartó alapítványok, egyesületek nyerhetik el a támogatást, melynek maximális összege 150.000 Ft.

» Hogyan támogathatom a Kids programot?

- Személyes, vagy webshopban történő vásárlásod alkalmával igényelj egy Forever Magazint 195 Ft-ért!
- Vásárolj új ForeverTelefon Elit Flotta előfizetést! A ForeverTelefon a bekötött új előfizetések után egy újság árával támogatja a Kids Programot.



KIDS

“Nálunk, a Foreverben semmi sem kötelező, csak ajánlások és kérések vannak. Most arra kérünk, segítsd te is a Kids programot azzal, hogy minden hónapban megvásárolod a Forever Magazint! Mutassuk meg együtt, hogy milyen nagyszerű cégünk van!”

Szabó József
Zafir Eagle Manager



“Számomra fontos, hogy az egyik legjobb hálózatépítő eszközünket, a Forever Magazint kézbe foghassam, és kézbe adhassam. Ráadásul újságunk megvásárlásával mostantól egy remek célt is támogathatok. Köszönöm a Forever magyarországi vezetésének a Forever Kids kezdeményezést!”

Berkics Miklós
Gyémánt Manager

“Korábbi munkámból adódóan is elkötelezettje vagyok minden olyan ügynek, amely a gyerekek egészséges életmódra nevelését támogatja. A Forever Kids program páratlan példája ennek. Érezzük meg mindannyian, hogy adni jó! A sok-sok kicsiből együtt nagyszerű célokat tudunk támogatni.”

Herman Terézia
Soaring Manager



Érezd a Forever büszkeséget!

A büszkeség egy finom határvonalon mozog. A büszkeség néhány embernél túlságosan megnöveli az egót, vagy sokkal fontosabbnak, jobbnak érzik magukat másoknál. De létezik megbízhatóságot, őszinteséget és önzetlenséget mutató, boldogságérzettel eltöltő büszkeség is. Azt jelenti, hogy te, vagy egy ismerősöd valami jót cselekszik, elvégez egy nehéz feladatot vagy csodálatra méltó döntést hoz. Mindannyian megtapasztaltuk már ezt a fajta büszkeséget néhány alkalommal.

Leo Rosten úgy véli: „Az élet célja nem az, hogy boldogok legyünk, hanem elsősorban az, hogy elérjünk valamit, kiálljunk valami mellett; hogy nyomot hagyjunk magunk után a világban.”

Azt vettem észre, hogy amikor hasznos dolgot cselekszem, amikor a tisztesség és könyörületesség pillanatait élem át, akkor vagyok a legboldogabb. Ezért folyamatosan minden tőlem telhetőt megteszek azért, hogy valami pozitívvá hozzájáruljak a világhoz, hogy valami olyat cselekedjek, amire minden nap büszke lehetek. Hiszen így érhetjük el, hogy jelentőségteljes életet élhessünk.

Nagyon sok minden miatt érezhetjük a Forever-büszkeséget (#ForeverProud). Például azon emberek miatt, akik nélkül nem működne a Forever. A Dominikai Köztársaságban található aloe-ültetvényeken dolgozó, a minimálbérnél átlagosan negyven százalékkal többet kereső szakembereinktől egészen a fogyatékkal élő alkalmazottakig, akik a Forever Directnél segítenek nekünk nap mint nap. Büszkéek vagyunk arra is, hogy lehetőséget biztosíthatunk számotokra az üzletépi-

téshez azért, hogy anyagi függetlenséget érhessetek el, és segíthessetek másoknak, hogy ők is ugyanezt tehessék. Forever-büszkeséget érzünk amiatt is, mert azon dolgozunk folyamatosan, hogy minél környezettudatosabbak legyünk. Az Aloe Vera of America, a Forever Direct és a Forever Nutraceutical továbbra is környezetbarát szempontból biztonságos programokra törekszik, és az újrahasznosítás kiemelt helyen szerepel céljaik közt. Aloe-ültetvényeink évente több százmillió tonna szén-dioxidtól szabadítják meg Földünk légkörét. Csak 2015-ben 384 tonna papírt és műanyagot hasznosítottak újra a Forever Directnél. Különösen érezzük a Forever büszkeséget az általunk gyártott termékek miatt. Azok miatt, amelyek megváltoztatják az emberek életét a világon mindenhol. Az egész folyamat a mi tulajdonunkban van: a saját aloénk termesztésétől, a termékeink gyártásán át a forgalmazásáig. A Forever-büszkeség érzése arról az örömről szól, amelyet akkor éreztek, amikor tudjátok, hogy valami nagyszerű dologhoz járultok hozzá. Ahogy mi is, tudjuk, hogy ti is nagyon sok mindenre büszkéek lehettek. Szánjatok egy pillanatot arra, hogy ezeket az érzéseiteket megosztjátok velünk a közösségi médián keresztül a #ForeverProud hashtaggel jelölve, és kövessetek minket, hogy még több Forever-büszkeség momentumot ismerhessetek meg!

Mindig mosolyogjatok!



Gregg Maughan
Elnök, Forever Living Products



A Berkics Miklóssal való személyes találkozásonk alapján határozta meg a Forever céggel történő együttműködésünket. Az ő személyisége, és az, ahogyan képviselte ezt az üzletet, egyszerűen meggyőző volt. Általa ismertük meg a cégalapító Rex Maughant, és azt az emberközpontú filozófiát, amit a Forever Living Products képvisel.

Az első néhány hónap munkájával kvalifikáltuk magunkat a következő évi Európai Rally-re, Malagába, mintegy százötven Üzleti Partnerünkkel együtt - és persze minősültünk az akkor még Profit Sharing nevet viselő, tizenharmadik havi jövedelemre. Ennek összege akkor még csak 12.145 euró volt, az erről kiállított csekket a színpadon személyesen Rex Maughantól vehettük át. A gratuláció mellett Rex Attila fülébe súgta: fiam, tudom, mire vagy képes. Jövőre ez tízszer ennyi lesz! Ez az egy mondat hihetetlen erőt adott ahhoz, hogy a következő évet úgy dolgozzuk végig, hogy legalább ennek az elvárásnak eleget tegyünk.

A következő találkozás három-négy hónappal később, Johannesburgban, Dél-Afrikában történt a World Rally-n, ahova már Zafir Managerként érkeztünk. Az elismeréskor kaptam néhány újabb biztató szót, az, hogy egy ekkora cég tulajdonosa - nem mellesleg dollármilliárdos - a neveden szólít, már ez is elvárásolja, újabb bizonyításra ösztönzi az embert.

Aznap, amikor készen lettünk a Gyémánt-kvalifikációval, este itthon ültünk, és épp koccintani készültünk az eredményre, amikor csörgött a telefon. Ismeretlen szám, ki lehet vajon? Attila felvette, és azon nyomban felugrott a kanapéről, én meg csak néztem, mi történik. Ilyen még soha nem volt, hogy az én férjem vigyázzba vágja magát egy telefonbeszélgetéshez... Ki lehet találni: Maga Rex volt az! Pedig mennyi Gyémánt van a Foreverben...

A következő World Rally Rio de Janeiro-ban, Braziliában volt, és Rexnek már megint sikerült meglepni bennünket. Épp csak megérkeztünk a szállodához, vártuk, hogy elővegyék a bőröndjeinket, amikor is egy éppen akkor, a szálloda elől indulni készülő buszról Rex Maughan azért szállt le, hogy személyesen üdvözljön. Hát mit mondjak? Leesett az állunk!

Rex az elhivatottság mellett a szeretetet, az elismerést, a megbecsülést, a jutalmazás erejével hozta létre ezt a céget, és ez vezérli őt azóta is. Igazán nagy áldás, hogy találkoztunk ezzel a lehetőséggel. Rex és a Forever cég mellett mindezért hálával tartozunk Berkics Miklós szponzorunknak és barátunknak, akivel szerencsére sok időt tudunk, és szeretünk együtt tölteni, dr. Milesz Sándornak a magyar és délszláv régió ország igazgatójának, Lenkey Péter operatív igazgatójának a sok-sok segítségért, és támogatásért, a barátságukért, ami rendkívül sokat jelent nekünk. És köszönet az összes többi ország igazgatójának azért, hogy munkájukkal segítik a hálózatunk eredményességét!

**Gidófalvi Attila és Kati
Gyémánt Managerek**

Az én

REX MAUGHAN

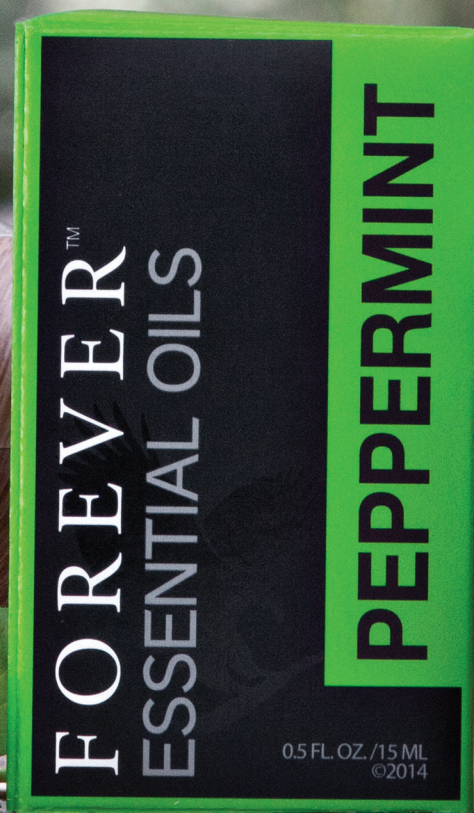
sztorim

AJÁNDÉKOZZ FOREVER ESSENTIAL OILS-T!

TUDTÁTOK?

Forever™ Essential Oils minden cseppje értékes. Mintegy 450 dl – 450 liternyi növényi anyagra van szükség ahhoz, hogy abból 4,5 dl tiszta esszenciális olajkivonatot nyerjünk. Minden, a talajtól kezdve a trágyázáson át az időjárásig, sőt még a termőföld fekvése is hozzájárul ahhoz, hogy a Forever™ illóolajok kiváló minőségűek legyenek. A Forever körbeutazta a világot, hogy megtalálja és feldolgozza a természet legtisztább összetevőit számodra, és szeretteidnek.

100% TISZTASÁG 100% ÖRÖM



A Forever esszenciális illóolajai 100%-osan tiszták. Az idei karácsony alkalmával lepd meg a barátaidat és családotod a Forever™ Essential Oils élénkítő illatával! Egy Forever™ Essential Oils illóolaj, illóolajkeverék, hordozóolaj, csomag vagy Tripak vásárlása esetén, ugyanabból a termékből egyet ajándékba kapsz.*

*Az ajándék Essential Oils illóolaj esetenként eltérhet a megvásárolt illóolajtól. A promóció a készlet erejéig tart.



dubai

Global Rally 2017

április 2-10.

GONDOLKODJ NAGYBAN!

Találd meg az oázisba vezető utat – Dubaiba, hogy részt vehess az #FGR17-n! Készülj fel egy életre szóló élményre! A Global Rally és a Chairman's Bonus minősültjei számára biztosítjuk az utat Dubai-ba 2017-ben. Te ott leszel velünk?

A minősülési feltételeket a Nemzetközi Üzletpolitikában, és itt találd:

foreverliving.com

Készen állsz arra, hogy saját szemeddel lásd ezt a gyönyörű várost, a sajátos luxuskörülményeit és egyedi stílusát? Modern felhőkarcolók, pompázatos hotelek, lenyűgöző építészeti alkotások, többek között ezekkel szembesülhetsz dubai tartózkodásod során. A város ezeken felül a világ legmagasabb épületével büszkélkedik: ez a 829.84 méteres Burdzs Kalifa. Képzeld el egy igazi oázist a sivatagban, ahonnan haza sem szeretnél menni! A Global Rally egy semmihez sem fogható élményt ad! A nagyszerű tréningeken át a termékbemutatóig ez a Forever esemény nagyon egyedi és különleges lesz mindenki számára, aki minősül a részvételre. 2017-ben a Rally show április 7-én és 8-án a Dubai World Trade Centerben kerül megrendezésre.

Minősültek tervezett időbeosztása:

5000cc minősültek: április 2, vasárnap – április 10, hétfő

2500cc minősültek: április 3, hétfő – április 10, hétfő

1500cc minősültek: április 4, kedd – április 9, vasárnap

1500cc alatti Chairman's Bonus minősültek: április 5, szerda – április 9, vasárnap

Láthatjátok, érdemes minél magasabb szintre minősülni, hiszen annál több napot tölthettek el a gyönyörű helyszínen.

Hotelek listája (minősültek országonkénti beosztása a minősülési időszak lezárása után érkezik):

JW Marriott Hotel Dubai

St. Regis Dubai

The W

Westin Al Habtoor City

Ha még nem indultál el a minősülés útján, akkor itt az ideje, hogy magasabb célt tűzz ki magad elé!

FOREVER ONLINE

Az üzleti ciklus

Íme, öt alappillér, amelyeket egymás után kell használnunk ahhoz, hogy kitűzött céljainkat elérjük. Csupán rajtunk múlik!

Az FLP üzleti kör tulajdonképpen öt lépés, amit cégünk közel negyven éve használ. Ezért ha elfogadsz egy jó tanácsot: ne akard ismét feltalálni ezt a ciklust, inkább légy minél nagyobb mestere ennek, és persze kísérj végig rajta minél több embert minőségi munkával! Ma már skype segítségével bárkivel kapcsolatba tudunk kerülni, legyen a világ bármely pontján. Így ezt az üzleti kört online és offline egyaránt lehet alkalmazni.

Kezdjük a kör közepén! Ott látjátok azt a bizonyos MIÉRT-et. Ez az, amit már te is rengetegszer hallottál. Ez az üzleti ciklus nem fog működni célok nélkül. Én ezt az autókhoz hasonlítanám, hiszen azok sem indulnak el üzemanyag nélkül. Ez a MIÉRT lesz az, ami folyamatosan támogatni fog téged abban, hogy elérd a céljaidat. Mert valljuk be őszintén: itt is működik az érzelmi hullámvasút, mint az élet bármely területén.

A céljaidat nem csupán kitűzni kell tudni, azokhoz szükséges csatlakozni érzelmi szinten is. Ha a 'miérted' megvan, a 'hogyan' az már igazán egyszerű lesz, ezért ezen dolgozz a legkeményebben! Következő lépés: KIT ISMERSZ? Azaz szükséged van egy névlistára: ez lesz az üzleti tőkéd. Honnan induljon ez a lista, és ki legyen rajta? Mindenki, aki él és mozog. Ismerősök a közösségi felületekről, barátaid az e-mail-rendszeredből, a telefonodból... mindenki. Ehhez akár segítségül hívhatsz egy „névlista-vidéót”, amely rendszerez, és támogat a lista megírásában.

Majd jön a következő lépés: KAPCSOLATFELVÉTEL. itt nagyon ügyelj arra, hogy profi legyen a dolog. Nem elég csak megszólítani az embereket, hiszen tudnunk kell, hogyan érjük el az illetőt. Azaz legyen meg a nyomógomb, és a lényeg, hogy az emberek ne úgy tekintsenek a leveledre, mint egy spamre. Fontos a meghívást mindenkinek személyre szabni. Ezt követi talán az egyik legizgalmasabb rész: SHOW TIME - én csak így hívom. Itt mutatod meg a jelöltednek a terméket, vagy az üzletet. Persze kérdés, hogy kinek melyikre van nagyobb szüksége. Ez a találkozó veled kezdődik, mert ha te fejedben ott vagy, és a fókuszot a megfelelő irányba helyezted, akkor sikeresen zárod a találkozót.



ONLINE FOREVER

A Forever üzletépítési ciklus körfolyamata

A gyorsaság a lényeg, a toborzás pedig nélkülözhetetlen. Az üzleted egyenes arányban fog nőni azzal a gyorsasággal, amellyel ezt a körfolyamatot megvalósítod. Az első tizenkét hónap után lényeges, hogy a kitűzött céljaidat elérd, és minél több emberrel megismertesd a lehetőséget. Ezáltal megteremted azt az energiát, izgalmat és sikert, amire vágytál.



Részmunkaidőben:
2-5 kapcsolatfelvétel naponta



Teljes munkaidőben:
legalább 10 kapcsolatfelvétel naponta

Egy termékbemutatható működhet akár online is. Nagyszerű alkalmazás lehet erre a gotomeeting vagy kisebb csoportnak a skype.

Mindig ügyelj arra, hogy ha te ezt online csinálod, akkor maga az internetkapcsolat jó legyen, hiszen nincs is annál rosszabb, mint mikor a vonal nem tiszta, vagy folyamatosan szétkapcsol a net.

Egy sikeres üzleti prezentáció után következik a REGISZTRÁCIÓ. Itt szeretném megemlíteni, hogy ha ez online módon történik, akkor mindenképpen legyél tisztában azzal, hogy mi a „csatlakozási process” az adott országban – ebben persze nagy segítséget fog nyújtani az új OTS rendszerünk.

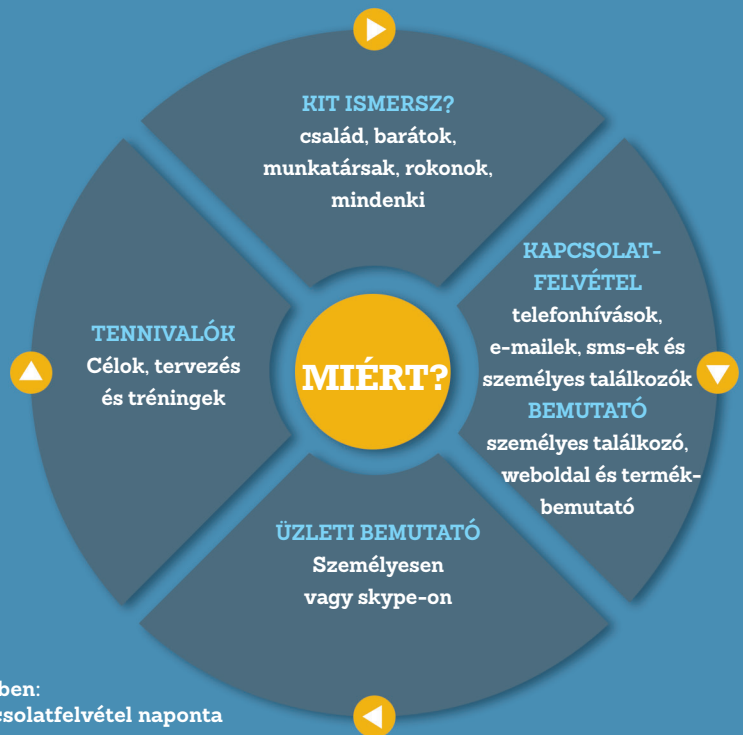
Miután ez megtörtént, kezdődhet a munka, amelynek az első lépése a tréning. Ez persze nem azt jelenti, hogy először

tanulunk, majd utána csináljuk. Nem. A Network Marketing arról szól, hogy tanulva csináljuk.

Ahogy az ábra is mutatja: induljon a Célok, Tervezés, Cselekvés! Mindenkinek fel kell vennie a saját tempóját az üzletben. De egy dolgot ne felejtünk el: minél több embernek mutatjuk meg ezt a lehetőséget rövid időn belül (ami legyen minőségi, ne csak mennyiségi), annál gyorsabban érzük el mi is a kitűzött céljainkat.

Ne csak azt nézd, hogy neked jobb legyen, vagy hogy egy magasabb szintű kitűzött kapj, hanem azt is, hogy milyen nagyszerű érzés is segíteni másoknak. Gondoljatok csak bele, mennyi ember vár még ránk, arra, hogy ők is tudjanak élni egy ilyen lehetőséggel, amit Rex a kezünkbe adott.

Ne feledjétek: 100% alázat, 0% egó!



Egyed Viktor
Senior manager

2016. 08.



SUPERVISORS

Anila Sefa
Bálint Rita Tünde
Bach László
Balogh Mariann
Banka Beáta
Bernáth Gyözőné
Bilusic Marko
Bilusic Marijan
Borovic Ivana
Brezovszky Istvánné
Budimir Natasa
Bujisic Snezana
Cavic Teodor
Cavic Velimir
Demény Katalin
Dinyésné Haselbach Anna
Dr. Boldog Zsuzsanna
Dr. Somogyi Farkas József
Dragutin Hrascanec
Dzaic Jelena
Ecker Tímea
Eric Ivan & Lazic Marija
Eric Dragica
Farkas István
Ferencz Zsófia
Fodor Enikő
Forgó Bettina
Fuchs Anita
Fulmer Gábor
Gálik Judit & Gálik István
Garai Kitti
Glavas Vanja
Gombás Zsófia
Guzsik Richárd
Györe Zoltán
Habera Edit
Hajdu Kálmán Péter
Hajdú Sándor
Hegedűs Balázs
Hesko Laslo
Hesko Suzana
Hidvéginé Kocsis Anikó
& Bosnyák Zsolt
Honti Barbara
Horváth Bálint
Igler Bernadett
Istvánffy Zsófia
Ivkovic Sandra
Ivkovic Djordje
Joksovic Nenad
Jónás Tivadarné
Katkó Debóra
Katona Dolóresz
Király Renáta
Kiss Zsuzsanna
Konjovic Dimitrije
Kovács István Zsolt
Krausz Péter
Laczkó Márta
Latkovic Milivoje
Máté Enikő
Ménes Mónika
& Dávid Ferenc
Majsai Lajosné
Margitai Tünde
Meicingerné Nagy Gabriella
Mihalics Andrea
Millich Józsefné
Millich Gilbert
Muszka Dénesné
Móriczné Csapó Nóra
Németh Bianka
Nagy Tamásné
Nagy Szandra
Novákné Czill Erika
& Novák Attila
Oltvölgyi Zsófia
Osváth Laura Edit
Pál Andrea
Pálvölgyiné Rántor Krisztina
Palurovic Zoran
Pap Haniberger Henrietta
Petrócz Szilvia
Prljeta Milenka
Prokic Vera
Rakic Slavica
Ruboczkiné Borczy Viktória
Ruzic Hinic Branka
Sapic Sladjana & Sapic Vladan
Schrotné Szokoli Andrea
& Schrott György
Simon Lászlóné
& Simon László
Simon Nikoletta
Sinkovics Brigitta
Sreckovic Jelica
Stefanija Hrascanec
Stevanovic Boro
Suskó József Viktor
Szép Rita
Szabó Róbert
Szabó Ákos
Szeghalmi Lászlóné
Szücs Mónika

Tálas Andrásné
& Tálas András
Tari-Gera Judit
Topic Kristina
Tölgyszéki Hedvig
Tölgyszéki-Pap Sára
Törös Levente
Tóth Alexandra Noémi
Vajda Fanni Rebeka
Varga László Kálmánné
Vass Ibolya
Vukojevic Sladana
Winecker Éva
Zelei Vivien Kitti



ASSISTANT MANAGERS

Dezső Csilla
(szp.: Nagyszűcs Péter)
Ferati Nazlije
(szp.: Ferati Xhemail)
Hartvig Csaba
(szp.: Hartvig László
& Hartvigné Kárpáti Csilla)
Horváth Ildikó
(szp.: Kocsis Antal
& Kocsisné Heinz Szilvia)
Katkó Anna & Katkó Lajos
(szp.: Bunyeváczné Mész Zsuzsa
& Bunyevác Viktor)
Katona Zsuzsanna
(szp.: Lehoczky Enikő)
Kocsis Antal & Kocsisné Heinz Szilvia
(szp.: Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin
& Dr. Seres Endre)
Nyári Gabriella & Majoros János
(szp.: Horváth Ildikó)
Pável Ildikó
(szp.: Papp Imre & Péterbencze Anikó)
Simac Danko & Simac Lucija
(szp.: Belosa Stjepan & Belosa Snjezana)
Somogyi Soma & Tóth Barbara
(szp.: Zsiga Márta)
Tímár Márta Erzsébet
(szp.: Bunyeváczné Mész Zsuzsa
& Bunyevác Viktor)
Wiederschitz Csilla
(szp.: Horváthné Vámos Éva)

NEW QUALIFICATIONS



SENIOR MANAGER

Rédey Zoltán
(szponzor: Tóth János)



"A sikeres ember nem retteg a hibáitól, inkább keresi azokat. A kudarokat pedig arra használja, hogy inkább tanuljon belőlük."



NEW MANAGERS

"Az élet egyetlen célja, hogy azok legyünk, akik vagyunk, és azzá legyünk, akik lehetünk."
Robert Louis Stevenson



Bartakovics Gábor
(szponzor: Bartakovics Gáborné & Bartakovics Gábor)

"Ha fejben eldöntöd, hogy megcsinálod, akkor sikeres leszel. Én eldöntöttem. Megcsináltam."



Horváthné Vámos Éva
(szponzor: Tóth Zsolt & Tóthné Borza Eszter)

"Pontosan tervezz, és vidd végbe az álmaidat!"



Juhász Jácint
(szponzor: Tóth János)

"Nem az a lényeg, hogy milyen világban élünk, hanem hogy milyen világ él bennünk."



Lehoczky Enikő
(szponzor: Kurucz Endre)

"Együtt könnyebb hatékonyan dolgozni."



Németh Miklós
& Németh Miklósné
(szponzor: Szatmári Ágnes)

"Odaadás, bizalom, szeretet: ezt kell szétosztani."



Vigassyné Rácz Noémi & Vigassy Zoltán
(szponzor: Németh Miklós & Németh Miklósné)

"Ami ma megtehetsz, ne halaszd holnapra!"



Csukle Tibor
(szponzor: Rédey Zoltán)

"Nem vágyakozással és reménykedéssel jutottam el idáig, hanem megoldoztam érte."



Ferati Xhemail
(szponzor: Konjufca Naim)

"I never dreamed about success. I worked for it."



Dr. Halavacs Sándor
(szponzor: Rédey Zoltán)

"Válassz egy jó csapatot, dolgozz egy sikeres termékkel, és a legjobb lehetsz!"

NEW MANAGER NEW

PAUER EDIT
MANAGER

Edit Székesfehérváron él. Korábban sokáig családja építőanyag-kereskedő vállalkozásában dolgozott, majd válása után patikalátogató lett. Szabolcs fia tizenégy, Barnabás tizenhat éves.

Szponzor: Kardos Anikó

Felsővonal: Móricz Edit, Kovács Gábor és Csepi Ildikó, Lőw Tiborné és Lőw Tibor, Halomhegyi Vilmos, Dr. Kovács László és Dr. Kovács Lászlóné, Berkics Miklós, Szabó József

Egyedül vágta bele az üzletbe. Nehezebb így?

Talán nehezebb, de a büszkeség is nagyobb lehet. Rólam elmondható, hogy harminchat éves koromig burokban éltem. A családkat a volt férjem tartotta el, én a gyerekekkel otthon voltam, a családi hátteret biztosítottam. A válást követően aztán szétrobbant az életem, és újra kellett építeni önmagam. Kerestem az utamat, a jövőképemet, azt, hogy miben tudnám megvalósítani önmagam – amire addig voltaképpen esélyem sem volt. Fél év múlva találkoztam a szponzorommal, és ő volt az, aki pozitív jövőképet tudott adni nekem. Felcsillantotta annak a lehetőségét, hogy nagy dolgot tudok teremteni a saját erőmből. Ez volt az, amire igazán vágytam és természetesen szerettem volna az anyagiakat megteremteni a létünkhöz, egyedül eltartani a családomat.

EBBEN VAGYOK JÓ

MANAGER NEW MANAG

Hogyan vetted bele magad az új kihívásba?

Ez a jó szó, merthogy négy éve regisztráltam, és igen gyorsan Supervisor lettem. Közben sok mindent tanultam, és rengeteg segítséget kaptam a szponzoromtól. Itt tanultam meg például elviselni és feldolgozni a nemeket, valamint felelősséget vállalni emberekért. Kéthavi megfeszített munkával elértem, hogy sok-sok fogyasztó és pár üzlettárs is regisztrált nálam, de mégsem tudtam továbblépni. Mint kiderült, még messze voltam attól, hogy valódi vezetővé váljak. Azt tudtam, hogy ezt az üzletet egyszer fel fogom építeni, de a hogyanokra még nem jöttek meg a válaszok. Ebben az időben a magánéletem sem volt teljes. Éreztem, hogy a képzések sokat adhatnak nekem, igyekeztem mindenhol ott lenni, ahol információt kaphattam. A kezdetektől minden hónapban teljesítettem a 4 pont aktivitást – már csak azért is, hogy megháláljam a segítségét a szponzoromnak.

Miközben a családot is fenn kellett tartanod...

Igen, ez egy különösen nehéz kihívás volt számomra. Többféle munkában kipróbáltam magam, de valahogy semmi nem jött össze igazán, és szétforgácsolódott a figyelmem. Körülbelül másfél-két év telt el így az életemből, végül a foreveres tevékenységemnek köszönhetem azt, hogy felvettek egy céghez területi képviselőnek. Az életrajzomba ugyanis beleírtam az MLM-es munkát, és a leendő főnököm tudta, hogy itt jó szakembereket képeznek. Szerencsére nem okoztam csalódást: a területi képviselők között a legtöbb forgalmat én hozom a cégnek. Ezt is annak köszönhetem, hogy rengeteg képzésen részt vettem, tanultam, tapasztaltam.

Viszont innentől két fronton kellett helytállnod.

Igen ez így van, de mivel a Foreverbe beletettem szívemet, lelkemet és szenvedéllyel csináltam, ezért nem volt megerőltető számomra. Tavaly, a porecsi képzésen jó lendületet kaptam, és év végére már átlagosan húsz-huszonkét pontot tudtunk a csapattal együtt forgalmazni. Az áttérés azonban még mindig váratott magára. Ezt végül egy szerencsétlenség hozta el: egy autóbalesetben totálkárosra tört a kocsim, majd a kölcsönautóm is tönkrement, így a főállásomat fel kellett függesztenem. Pont ebben az időben volt egy hétvégi startunk a csapatban, ahol kaptam egy felkérést a felsővonalamtól, hogy tartsak egy előadást. Míg készültem rá, körvonalazódott bennem, hogy megcsinálom a manageri szintet. A Starton aztán olyan atmoszféra alakult ki, hogy éreztem, megérett bennem a helyzet arra, hogy vezető lehessenek, és egy végleges döntést hoztam. Éreztem, hogy akár egyedül is elérnem a célokat, de szerencsére a csapatom mellém állt. Két hónap elegendő volt a manageri szint meglépésére, arra, hogy a célokat felé vezető úton az első célállomást elérjem. Néha a jó dolgok rosszakba csomagolva érkeznek...

És váratlan sikert hoznak.

Nem, ez nem egy váratlan siker volt, mert mindig tudtam biztosan, hogy el fogom érni. Látszólag egy intenzív hajrázásnak köszönhető ez a szint, valójában négy év befektetett munka, idő, energia, tanulás, fejlődés és megélés eredménye. Azt tapasztaltam, ha ragaszkodunk bizonyos kis lépésekhez, azok nagyban is működnek, erre volt jó, hogy a 4 pontot minden hónapban teljesítettem. Mind ebben engem a pénz kevésbé motivál, inkább az a biztonság érdekel, amit azzal lehet megteremteni. És persze az utazások! Új kapcsolatokat is köszönhetek a cégnek, rengeteg barátom lett.

Mi jellemzi a munkastílusodat?

Szenvedéllyel élem az életem, és ez az üzletemen is meglátszik. Szangvinikus-kolerikus vagyok, célorientált, kitartó. Fontos nekem az őszinte kommunikáció, szívem-lelkem mindig beleteszem a munkába, és igazán segíteni akarok az üzlettársaimnak. Főként az motivál, hogy létrehozzak valami maradandót, felépíteni valamit a nulláról, és az ki tudjon teljesedni. Ebben vagyok jó, és erre igazán büszke tudok lenni.

Közben a fiad kamaszodnak.

Hogyan viselik anya elhivatottságát?

Ők is érzik, hogy mennyire jó hatással van ez az egész a családjukra, így nem nehéz összehangolni a kettőt. A nevelésben nem a szabályozásban hiszek, hanem a példaadásban. Sosem erőltettem a fiaimra a termékeket, mégis egy idő után maguk kérték mindazt, ami a sporthoz fontos nekik. Lényegesnek tartom, hogy mintaértékű legyek az anyaságban és az üzletben is.

És hogyan lehet zsonglörködni két munkával egyszerre?

Tudatosnak kell lenni az időbeosztásban. Akár vezetés közben is tudok kommunikálni két patika között, és ha hazamegyek, kezdődik a második műszak. De ez nem nyűg nekem, hanem természetes lételemem, sőt élvezem is.

Melyek a következő célok?

Szeretném elérni az Eagle Manageri szintet, és a szponzorom legeredményesebb Managerévé válni. Mindenképp főállású szeretnék lenni mihamarabb, mert ez az életstílus tetszik nekem, amit a Forever tud nyújtani. Ezért most rengeteg energiát teszek a csapatépítésbe. Minden vágyam az, hogy száz százalékig ide koncentrálhassak, és élvezhessem a Forever által nyújtott szabad életet.

2016. 08.

150+CC

**Tóth Zsolt & Tóthné Borza Eszter
Rédey Zoltán**

100+CC

**Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt
Jakupak Vladimir & Jakupak Nevenka
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre
Németh Miklós & Németh Miklósné
Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
Éliás Tibor
Rusák Patrícia & Cseke Máté András**

60+CC

Szabó Péter
Kurucz Endre
Szatmári Ágnes
Zsiga Márta
Bartakovics Gáborné & Bartakovics Gábor
Vigassyné Rácz Noémi & Vigassy Zoltán
Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya
Gulyás Melinda
Ferencz László & Dr. Kézsmárki Virág
Bunyeváczné Méh Zsuzsa & Bunyevác Victor
Bartakovics Gábor
Brumec Andreja
Tóth János
Dobai Lászlóné & Dobai László
Lehoczky Enikő
Horváthné Vámos Éva
Szolnoki Mónika
Dr. Debródi Mária
Konjufca Naim
Major István & Majorné Kovács Beatrix
Bostyai Emília & Tóth Tamás
Dr. Halavacs Sándor
Csukle Tibor
Hajdu Ildikó Rózsa & Hajdú Kálmán
Almás Gergely & Bakos Barbara
Klaj Ágnes
Papp Imre & Péterbencze Anikó
Rajnai Éva

Hegedűs Árpád
& Hegedűsné Lukátsi Piroska Marietta
Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
Belosa Stjepan & Belosa Snjezana
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Ferati Xhemail
Seresné Bathó Mária & Seres János
Márton Mónika
Lomjanski Stevan & Lomjanski Veronika
Korenic Manda & Korenic Ecio
Köves Márta
Dr. Rédeiné Dr. Szűcs Mária & Dr. Rédei Károly
Husztai Erzsébet & Pálkövi Tamás
Davis Erika & Davis Henry
Dr. Rokonay Adrienne & Dr. Bánhegyi Péter
Zsidai Renáta
Dr. Kolonics Judit
Rácz Nikolett
Pável Ildikó
Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea
Kúthi Szilárd
Dr. Kardos Lajos
& Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida
Antalné Dr. Schunk Erzsébet & Antal Gyula
Dr. Berezvai Sándor & Bánhegyi Zsuzsa
Révész Tünde & Kovács László
Tóth Sándor & Vanya Edina

MI VEZET TÉGED?

Az autód akár egy
csillogó ékszer,
akár egy eszköz a
mindennapjaidban,
érezd jól magad benne!

FOREVER²DRIVE

Már több ezer Forever Üzleti Partner minősült a Forever2Drive ösztönző programra. Ha Te szeretnél lenni a következő, a minősülési feltételeket itt megtalálod: foreverliving.com/Ösztönzők/Forever2Drive, vagy kérdezd meg a felsővonaladat, hogyan érheted el!

2016 AUGUSZTUS MINŐSÜLTJEI:

1.szint:

Kis-Jakab Árpád és Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Korenic Manda és Korenic Ecio



NEM VÁRUNK EL OLYAT, AMIT MI NEM TESZÜNK MEG



TÓTH ZSOLT ÉS TÓTHNÉ BORZA ESZTER

Eagle Managerek

Szponzor: Vargáné dr. Juronics Ilona
és Varga Géza

Felsővonal: Menkó Éva, dr. Samu Terézia
és Bruckner András, Krizsó Ágnes, Szabó
József, Rolf Kipp, Rex Maughan

Miért volt szükség arra a bizonyos kétévnyi rábeszélésre?

Zsolt: Generálkivitelező cégünk van, már akkoriban is ingatlanközvetítéssel és családi házak építtetésével foglalkoztunk. Volt megfelelő bevételünk, amiből jól meg tudtunk élni, a Forever üzletére pedig nem volt elegendő rálátásunk. Nem akartunk „krémárusok” lenni, hogy ilyen nyersen fogalmazzak az akkori nézőpontom szerint.

Azt mondd, megfelelő bevételek volt. De kiszámítható is?

Zsolt: Semmilyen vállalkozásban nincs kiszámítható bevétel. Éltünk meg jobb és rosszabb időket is, a válságot például. Most épp dübörög az ingatlanpiac, sokan építkeznek, de tudjuk, hogy ez nem fog örökké tartani. Ma már a jövőt a Foreverben látjuk.

A krémárusításban? Hogyhogy?

Zsolt: Természetesen azóta sokat tanultunk. Láttam, hogy a változás milyen jót tesz Esztinek, még ha akkoriban anyagilag nem is láttam komoly hozadékot.

Eszter: Először csak azért kezdtem foglalkozni a Foreverrel, mert jól éreztem magam, újra társaságban lehettem a gyes mellett. Motiváltak a kihívások, és az, hogy anyaként a gyermekem mellett van még valami, ahol fontos, amit csinállok. Tizenhét éve használom a termékeket, de az üzleti lehetőség korábban sosem érdekelt. A gyes alatt viszont optimális volt, hogy naponta, hetente néhány órát erre áldoztam, de időm nagy részét a kisfiammal töltöttem. Mindenki jól járt, hiszen Zsolt és Bendegúz is élvezték a kettesben töltött időt. Megértettem, hogy ez a vállalkozás nem az, aminek elsőre látszik. Rájöttem, hogy nem a szponzoromnak segítség, ha én ezt csinálom, hanem elsősorban nekem lesz jó, és éppen ő támogat a céljaim elérésében. Tény, hogy az én elképzelésem is egy komolyabb anyagi szint volt, de azért már a második-harmadik hónaptól megkerestem egy jó átlagjövedelmet, méghozzá részmunkaidőben. De nem azért kezdtem bele, hogy itt megálljak. Láttam, hogy itt mindig van további motiváció, és amit elérek, az mind csak egy-egy állomás, nem a végcél. Egyre jobban belemélyedtem, megszerettem, és egyre inkább akartam a sikert. Mi mindig olyasmivel foglalkoztunk, amit szerettünk, és most ez lett az, amit szívesen csinállok. Az irodai munkában kiváltottak engem, hogy én „főállásban” a Foreverrel tudjak foglalkozni. A Supervisor szint egyből meglett, de a manageri két évig váratott magára. Persze nem volt kérdés, hogy ha Manager akarok lenni, akkor Eagle.



Két év „unszolás” után fogott hálózatépítésbe a Sopron mellett élő Tóth házaspár négy évvel ezelőtt. Pontosabban Eszter, így Zsolt szinte rögtön Managerként csatlakozhatott. Idén az Eagle minősítést is bezsebelték, és a Forever2Drive kiírást is teljesítették. Büszkék csapatukra, önállóságukra és összetartásukra. No meg persze hatéves Bendegúz fiukra, aki természetesen nagyfogyasztó, három hónapos kora óta használja a termékeket. Nemrég azt mondta: „Anyá, a Forevernek mindenre van válasza!”

Zsolt: Én pedig ily módon rögtön Managerként kezdtem az üzletet. Korábban voltak súrlódásaink amiatt, hogy Eszti nem a vállalkozásunkban dolgozik, hanem egyre több időt tölt a foreveres munkával. Ám az első vezetői jutalékok láttán kezdtem elhinni, hogy ez nem csak a gyesen lévő anyukák üzlete. Pláne, miután elmentem néhány rendezvényre. Voltam Gyémánt hétvégén Pesten, Rally-n Porecsen, Go Diamondon Törökországban, és onnan már foreveresként jöttem haza. Volt alkalmunk leülni, beszélgetni magasabb szintű vezetőkkel, láttam, hogy üzletemberek dolgoznak itt, olyanok, amilyen én is szeretnék lenni.

Mi hiányzik ehhez?

Zsolt: Idő, gyakorlat, tapasztalat. Látjuk a példaképeinket, és úgy gondoljuk, mi is úgy akarunk élni, mint ők. Ennél jobb lehetőséget nem látunk arra, hogy ilyen életszínvonal közelébe jussunk. Van saját házuk, szép autó, motor, évente többször tudunk utazni, de a hagyományos vállalkozásunk rabjai vagyunk. Inkább többször rövidebb időre utazunk el, mert ha elszabadulunk két hétre pihenni, részben az is telefonálásokkal telik, és megérezzük a kieső időt.

Hogyan építkeztek szintről szintre? Mennyire voltak tudatosak ezek a lépések?

Eszter: A kezdetekkor csak úgy alakult minden. Régóta imádom a termékeket, nem kérdés, hogy ezeket használtuk. Mindig is ajánlottam a környezetemben élőknek, így ezt tettem továbbra is, csak kicsit gyakrabban, és több embernek, így rögtön az első két hónapban Supervisor lettem. Nem eladogatni akartam a dolgokat, hanem megértetni mindenkivel, hogy



hogyan működik ez a fogyasztói hálózat. Supervisor szinten már tudatosan kerestem azokat az embereket, akikkel lehet együtt dolgozni, de még nem volt meg a szükséges rendszer. A szponzorainktól sokat tanultam, de az elején szinte tőlük vártam a megoldásokat, még nem voltam önálló. Igazi eredménynek azt nevezném, amikor magamat felvállalva az üzletet és terméket együtt próbáltam meg átadni, megmutatni azt, hogy én mit látok benne. Kezdetektől a mai napig az aktivitást tartom a legfontosabbnak, amivel mindent el lehet érni, és ezt igyekszem megtanítani. Ebben rejlik a fejlődés kulcsa.

Mit tanultál meg menet közben?

Eszter: Nagyjából két éve kezdtük el tudatosan a csapatépítést, és még rengeteget kell tanulnunk ezen a téren. Elég sokat elvárok magamtól, és így másoktól is. De soha nem várunk el senkitől a csapatban olyat, amit mi nem teszünk meg. Sőt, nekünk sokkal többet kell tenni, hogy példát mutassunk. Rá kellett jönnöm azonban, hogy nem várhatom el mindenkitől ugyanazt, mert nem egyformán gondolkodunk, nem azonosak a céljaink. El kell fogadni mindenkit olyannak, amilyen, és hagyni, hogy a saját tempójában a saját céljaiért dolgozzon, úgy ahogy ő szeretne. Közben pedig jönnek az újak is, és mindig lesz olyan, akivel „egy nyelvet beszélünk”.



Mivel lett könnyebb a dolgod, amikor már ketten küzdöttetek?

Eszter: Zsolti sok üzletben gondolkodó embert hoz be a csapatba, míg a napi munkát én végzem el. Ő az, aki nagyon tudja motiválni a csapatot, hiszen óriási víziói vannak, nagyobbat mer álmodni. Mivel korábban már felépített egy sikeres vállalkozást, hallgatnak rá, és elhiszik neki, hogy jó helyen vannak. Kell ez a kétszemélyes egység.

Milyen az ideális Üzleti Partner?

Zsolt: Aki jobb, mint mi, többet akar elérni és erősebben akarja.

És van ilyen a csapatban?

Zsolt: Van, még ha nem is akkorák a szárnyaik.

beszélünk erről az egészről, hanem akkor is száz százalékos termékhasználók vagyunk, amikor senki nem lát minket. Én például nem vagyok hajlandó mással mosakodni, mást magamra fújni.

Mi a legfőbb dilemma ezen a pályán?

Eszter: Én ugyan munkamániás vagyok, de nem várhatom el ugyanezt mindenkitől. Tudom, hogy jobban oda kell figyelnem a munkatársaimra, hiszen igénylik ezt. Persze azt sem tehetem meg, hogy csak a lelkét ápoljam mindenkinek: egyensúlyban kell maradnunk. Tegyük egységessé a munkamódszereket, de hagyjuk mindenkinek az egyéniségét kibontakozni. Ez nem egyszerű feladat egy vezetőnek.

Mi az a három tanács, amit egy új indulónak adnátok?

Eszter: Határozza meg már az elején, hogy mit akar, ne csak lézengjen az üzletben, és kövesse mindig azt az utat. Fogadjon el minden tanácsot a szponzorától, ne gondolkodjon rajta. A négy pont legyen alap! Mindenki keresse meg mi az, amit igazán szeret ebben az üzletben. Koncentráljanak az erősségeikre! Jaj, ez már öt tanács...

Melyek a következő magánéleti és üzleti céljaitok?

Zsolt: Új otthont építünk magunknak, visszaköltözünk Sopronba, ez az ideai nagy projektünk. Ezen kívül szeretünk utazni, idén is készülünk még többször, és ha nem saját pénzen kell, mert a Forever fizeti, azt még jobban szeretjük.

Eszter: Az üzleti célunk rövid távon a Global Rally-minősítés, és minél hamarabb a Chairman's Bonus elérése. Eltökélt szándékunk, hogy minden



Eszter: És lesz is. Olyanokat keresünk, akik igényesek, élvezik az életet, szeretnek jól élni, többet akarnak és hajlandóak tenni is érte. A termékeket sokan ismerik, de legtöbbször azt hiszik, az egész arról szól, hogy el kell adni ezeket. Ezt a hozzáállást kell megváltoztatnunk. Meg akarjuk értetni az emberekkel, hogy ha a gondolkodásukat és a fogyasztói szokásaikat megváltoztatják, akkor már úton vannak a siker felé. Kivárjuk, hogy mindenki megértse, ez tényleg jó lesz neki. Minket itt megtalálnak egy év múlva, tíz év múlva is. Nálunk is eltelt két év annak idején: mindenkinek megvan a saját tempója, és eljön az az időpont, amikor az ő életében is szerepet kap a Forever.

Zsolt: Ehhez az kell, hogy elhiggyék, tényleg álmodhatnak nagyobbat, mint amit a szüleink belénk neveltek. A hitelességhez pedig hozzátartozik, hogy nemcsak

évben Eagle Managerek vagyunk, és a legfontosabb, hogy a csapatban minél többen hasonlóan gondolkodjanak, így a következő Eagle Találkozón is, majd évről-évre mindig többen legyünk ott a csapatból. Nekem fontos az is, hogy a magánéletet a munkával még jobban össze tudjam hangolni, a kisfiamnak maradjon meg több önálló idő. Mivel imádom ezt a munkát, gyakran az ő idejéből veszek el. Céлом olyan harmóniát teremteni, amiben a család az első, de a napi rendszeres munka is bőven belefér. Szeretném az anyukáknak, a családoknak megmutatni, hogy itt egy kiváló lehetőség, amivel kimagasló jövedelmet lehet elérni, miközben van időnk egymásra, a gyerekünkre, utazásokra és a hobbinkra. Zsolti mondja mindig: Olyan jó ez az üzlet, nem értem, miért nem csinálja mindenki ezt?

A Forever mindig arra törekszik, hogy a legújabb technológiát biztosítsa számodra, amellyel segít az üzleted növekedésében, és veled a fejlődésedet is nyomon követheted. Nagyon keményen dolgoztunk az FLP360 fejlesztésén, hogy folyamatosan kézben tarthasd, és bármikor, bárhol figyelemmel kísérhesd az üzleted működését.

FLP360

ÍME, AZ ÚJDONSÁGOK!

MOBILALKALMAZÁS

Az FLP360 egyik legjobb funkciója az, hogy "magaddal viheted az üzletedet" a mobilalkalmazás segítségével, amely letölthető iTunes-on és Google Play Áruházon keresztül. Nagy örömmel jelentjük be, hogy az FLP360 mobilalkalmazás legfrissebb fejlesztésével lehetővé válik, hogy bármikor 360 fokos rálátásod legyen az üzletedre, és személyre szabott információkhoz juthass a legkényelmesebb módon.

Bejelentkezéskor két opció áll rendelkezésedre, most már az általad preferált nyelven tekintheted meg a tartalmat, és több mint 31 nyelv közül választhatsz. Bárhol is vagy a világon, bármilyen nyelven beszélsz, mindig tudhatod, hogy eljut hozzád az információ. Egyszerűen csak lépj a "Beállítások" menüpontra az FLP360 mobilalkalmazáson, és válaszd ki a nyelvet!

Tisztában vagyunk azzal, hogy a csapatod napról napra folyamatosan növekszik. Mostantól mindig tudni fogod, amikor valaki kitölti a honlapodon a "Kapcsolatfelvétel" űrlapot, mert azonnal értesítést kapsz ilyenkor. Ezeket az értesítéseket a "Beállítások" menüpontban tudod bekapcsolni, hogy információkat kapj arról, amikor új emberek kapcsolódnak a profilodhoz. Az FLP360 segítségével kapcsolatban maradhatsz az összes fogyasztóddal, az alsóvonaladdal, és biztos lehetsz abban, hogy a megfelelő időben el tudod érni bármelyiküket.

E-MAIL-MESTER

Oszd meg a legfrissebb híreket, emlékeztess fogyasztóidat, mikor jött el a rendelés ideje, vagy küldj személyre szabott üzenetet jelöltjeidnek! Bármilyen üzenet mellett is döntesz, amelyet kommunikálni szeretnél a névjegyalbumban szereplőkkel, az email-mester segít, hogy célba érjen. Küldj csoportos e-mailt a csapatodnak vagy kapcsolataidnak egy időben, egyszerre! Az e-mail mesterrel naponta 250 e-mailt küldhetsz! Ezen felül számos sablon közül választhatsz, testre szabhatod az üzeneted, így mindegyik elküldött e-mailed megjelenése egyforma lesz. Globális üzletet építesz? Fordítsd le az FLP360 által támogatott sok nyelv közül az egyikre, így biztosítva, hogy az üzenetedet meghallják csapattagjaid a világon mindenhol!

RIPORTOK

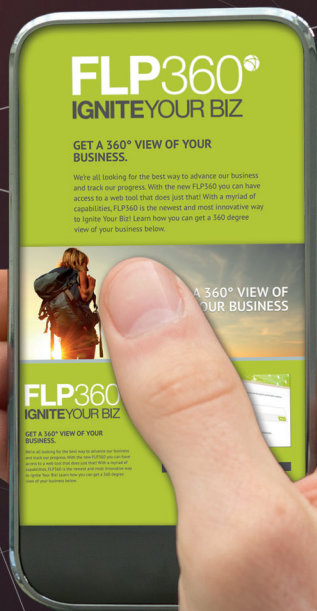
Nem csak az alsóvonalbeli csapattagjaidal való kommunikáció csúcán állhatsz, de mélyebben is elmerülhetsz Forever üzletükben. Könnyedén megtekintheted a riportokat, láthatod a kartonpontokat, aktivitásokat, és azt, milyen közel állnak munkatársaid egy-egy ösztönző teljesítéséhez. És még ennél is többet megtudhatsz!

Minden kimutatás, amelyet beállítasz, automatikusan generálódik, és e-mailek keresztül kapod meg, így nyomon tudod követni a csapatod növekedését hónapról hónapra, vagy évről évre. Az adatokat táblázatban is megtekintheted. Ez segít abban, hogy új megközelítésben láthasd az üzleted.

És ez még csak néhány funkció. Ennél sokkal több mindent elérhetsz az FLP360-nal! Használd ki a benne rejlő erőt, hogy fellendítsd az üzletedet!

TOVÁBBI RÉSZLETES INFORMÁCIÓK

a www.foreverliving.com honlapon található. (<http://foreverliving.com/page/flp360/hun/hu>)





VISSZA AZ ISKOLÁBA!

Főiskolára, egyetemre járni a világon mindenhol egy újfajta függetlenséget jelent a diákok számára. Nagyon izgalmas időszak vár rájuk, új barátokra tehetnek szert, és megteszik azokat a bizonyos első lépéseket, hogy azzá váljanak, akivé csak akarnak. De mindannyian tudjuk, a főiskola, egyetem nemcsak felhőtlen szórakozásból és vidámságból áll - azzal a függetlenséggel nagyon sok felelősség is jár. Nincs mitől félnetek, a Forever ilyenkor is veletek van, hogy segítsen felkészülni, és könnyebben átélhessétek az előttek álló kalandokat. A kedvenc „vissza az iskolába” termékeink széles skálája az étrend-kiegészítőktől kezdve mind segíthetnek abban, hogy a szükséges tápanyagokhoz juss a késő esti gyorsétel habzsolása és útközbeni szendvicsek között, hogy ne legyen éhségérzeted, miközben tanulsz és fejlődsz.

Lendületre van szükséged. Ha bármikor fáradtságot érzel, csak vedd elő a **FAB-et!** A vizsgák gyorsan követik egymást, és nem engedheted meg magadnak, hogy álmosnak érezd magad, amikor tanulnod kellene. Aloéból és adaptogén gyógynövények, vitaminok és egyéb összetevők szabadalmaztatott keverékéből áll. Ezzel a kellemes ízű itallal egész nap és a vizsgaidőszakban akár egész éjjel lendületben **maradhatsz.**

Az **Aloe MPD** univerzális tisztítószerrel nemcsak a ruháid lesznek frissek és tiszták, hanem ezenfelül még környezetbarát is. Tisztában vagyunk azzal, hogy a kollégiumi szobához tartozó kicsi fürdőszobában kevés hely van, ezért van szükséged egy multifunkcionális tisztítószerre. Ezzel a hatékony tisztítószer koncentrátummal megoldhatod a mosást, a felmosást, a fürdőszoba teljes kitakarítását, a mosogatást és még sok minden mást! Aloe verát tartalmaz, amely puhít és kondicionál. Úgyhogy még a kezed is szeretni fogja!

Szükséged van egy olyan nassolnivalóra, ami mindig kéznél van? A **Fast Break** lehet a legjobb barátod, amikor rohannod kell egyik órától a másikra. Éld túl a napot ezzel a finom, mogyoróvaj ízesítésű, egy szeletben 3 gramm rostot és 11 gramm fehérjét tartalmazó **energia szelettel.** **Továbbra** is éhes vagy? Az egészséges táplálkozásodat kiegészítheted még **Forever Pro X2**-vel, hogy elkerüld az egészségtelen gyorsétkezést. Ezek a fehérjében gazdag szeletek feltölthetnek. Fogyszthatod edzés előtt vagy után, az étkezések között pedig teltségérzetet adnak.

A **Forever Daily** lesz az új cinkostársad ebben a félévben. Tudjuk, hogy a megfelelő mennyiségű vitaminhoz és tápanyaghoz nem könnyű hozzájutni ebben a büfés étkezésben, ezért ebben segíthet nektek a Forever Daily.

A **Forever Def.** illóolaj-keverék tökéletes kombinációja a természetben legtisztább formában megtalálható szegfűszeg rügynek, narancsnak, fahéjnak, rozmaryingnak, fenyőtömjénnek, eukaliptusznak, citromnak és borókának. Támogatja bőröd vitalitását.

A **Forever Styling Gel** segítségével elérheted azt a külsőt, amit szeretnél. Akár jó benyomást szeretnél kelteni annál az aranyos pincérlánynál a kedvenc helyeden, vagy csak a kollégiumi trendi stílust szeretnéd követni, mindenképp jó, ha nálad van ez a hajzselé.

A webshopunkban megtekintheted további termékeinket, amelyeket magaddal vihetsz ide a főiskolára, egyetemre.



MAGYARORSZÁG

Budapesti Központi Főigazgatóság:

I 184 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. E-mail: flpbudapest@flpseeu.hu
Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289, +36 1 297 1995
Levelezési cím: 1439 Budapest, Pf:745.
Ország igazgató: dr. Milesz Sándor: +36 1 297 1995, mobil: +36 70 316 0002
Főigazgató: Ladák Erzsébet: tel.: +36-1-269-5370/160-as mellék,
mobil: +36-70-436-4230;
Főigazgató-helyettes: Kismárton Valéria: 130-as mellék, mobil: + 36 70 436 4273
Belföldi és nemzetközi kommun káció: Szecsei Aranka: 136 mellék,
mobil: +36 70 436 4229;
Csábrádi Ottilia: 135 mellék, mobil: +36 70 436 4227
Kommunikációs osztályvezető: Petróczy Zsuzsanna Oxána: 194-es mellék,
mobil: +36-70-436-4276
Oktatás és Fejlesztési Osztály (FLP TV): Berkes Sándor, 133. mellék,
mobil: + 36 70 436 4213, dr. Karizs Tamás, mobil: +36 70 436 4271
Pontérték nélküli termékek: Nagy Adrienn, mobil: +36 70 436 4272
Teremfoglalás: Seprenyi Viktória, marketing@flpseeu.hu

TERMÉKRENDELÉS

Telefonon, telecenterünknel:

Hétfőn: 8:00-19:45-ig; keddtől - csütörtökig: 10:00-19:45-ig;
pénteken: 10-17:45-ig hívható számaink:
Tel./Mobil: +36-1-297-5538; +36-70-436-4290; +36-70-436-4291
Díjmentesen hívható vezetékes ("zöld") szám: +36-80-204-983
Hétfőn: 8:00-19:45-ig; keddtől - péntekig: 10:00-17:45-ig
hívható számaink: Tel.: +36-70-436-4294; +36-70-436-4295
Internetes áruházunkban www.foreverliving.com vagy www.flpshop.hu
Ügyfélszolgálat (telecenter, webshop) e-mail: ugyfelszolgalat@flpseeu.hu
tel.: +36 1 269 5370, 110. és 111. mellék. Vevőszolgálati vezető: Kiss Tibor

Ügyvezető Igazgatóság:

I 184 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. Tel.: + 36 1 297 1704, +36-70-436-4288, -4289
Ügyvezető igazgató: Lenkey Péter: mobil: +36-70-436-4279
Sztanyó Szilvia, tel.: 192. mellék, mobil: +36 70-436- 42-64
Vékás-Kovács Mónika, tel.: 191-es mellék, +36-70-436-4239

Budapest, Nefelejcs utcai vevő- és ügyfélszolgálat és raktár nyitvatartási rendje:

H-CS: 10-19:45, P: 10-17:45, minden hónap utolsó hétköznapi munkanapján
minden esetben 8-20 óráig,
Számházi és vevőszolgálati csoport vezető: Kiss Tibor, mobil: +36 -70-436-4170

Debreceni Területi Igazgatóság:

4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.
Tel.: +36-52-349-657, mobil: +36-70-436-4287, fax: +36-52-349-187
Nyitva tartás: H: 12-20 óráig, K – P: 10-18 óráig (a számlázás zárás előtt 30 perccel befejeződik).
Területi igazgató: Pósa Kálmán, mobil: +36-70-436-4265

Szegedi Területi Igazgatóság:

6726 Szeged, Szent-Györgyi A bert u. 4-5.
(bejárat a Pillich Kálmán utca felől), Tel.: +36 62 555 444, mobil: +36 70 436 4175
Nyitva tartás: H: 12-20 óráig, K – P: 10-18 óráig (a számlázás zárás előtt 30 perccel befejeződik). Területi igazgató: Radóczki Tibor

Székesfehérvári Területi Igazgatóság:

8000 Székesfehérvár, Várkörút 17.
Tel.: +36-22-333-167, +36-70-436-4286, +36-22-500-020, fax: +36-22-503-913
Nyitva tartás: H: 12-20 óráig, K – P: 10-18 óráig (a számlázás zárás előtt 30 perccel befejeződik). Területi igazgató: Kiss Tibor

Rendkívüli nyitva tartás: Termékarúsítás illetve termékrendelés magyarországi képviselőinken és telecenterünknel minden olyan hónap utolsó szombatján, amely után abban a hónapban már nincs munkanap: 10-16 óráig. Ezen a kalmak pontos időpontját honlapunkon és képviselőinken minden alkalommal meghirdetjük. 2016. október 29-én, szombaton rendkívüli nyitva tartás magyarországi képviselőinken a fent leírtak szerint. A számlázás Budapesten a zárás előtt 15 perccel, vidéken a zárás előtt 30 perccel befejeződik k.

Forever Resorts

Teleki-Degenfeld Kastélyszálló, 3044 Szirák, Petőfi u. 26.,
tel.: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285 www.kastelyszirak.hu
Sasfészek Étterem, tel.: +36-1-291-5474, www.sasfeszketterem.hu.
A Forever Resorts magyarországi intézményeinek ügyvezető igazgatója
Lenkey Péter, operatív igazgató Király Katalin.

Orvos szakértőink: Sıklóné dr. Révész Edit, a Forever Magyarország Orvos Szakmai Bizottságának elnöke, dr. Hócsi Mária: 70/882-3495, dr. Kertész Ottó: 70/418-7233, Szabóné dr. Szántó Renáta: 70/612-2486, dr. Samu Terézia: 70/627-5678

SRBIJA

Beogradaska kancelarija: I 1010 Beograd, Kumodraška 162
tel.: +381 11 3970 127, fax: +381 11 3970 126, Email: office@flp.co.rs
Predaja narudžbi: narucivanje@flp.co.rs
Radno vreme: ponedeljak, utorak i četvrtak 12:00-20:00, sreda i petak 09:00-17:00,

svake poslednje subote u mesecu: 9:00-13:00 i tokom Dana uspeha
Telecenter: +381 11 3096 382
Radno vreme: ponedeljak, utorak i četvrtak: 12:00-18:30
sreda i petak: 9:00-16:30, svake poslednje subote u mesecu
Sonya salon lepote 065 394 1711
Forever Srbija internet prodavnica je non-stop dostupna na www.flpshop.rs <http://www.flpshop.rs>
Stranica je u režimu održavanja radnim danima od 8 do 9 ujutru, kao i poslednjeg dana u mesecu kada se kraj radnog vremena internet prodavnice poklapa sa radnim vremenom kancelarije u Beogradu.
Direktor: dr Branislav Rajić
Lekari konsultanti: dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević: +381 23 543 318
Utorkom i petkom 14:00-16:00

CRNA GORA

Podgorička kancelarija: 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20. Poštanski fah 25
tel.: +382 20 245 402, fax: +382 20 245 412
Radno vreme: ponedeljkom 12:00 – 20:00, ostalim radnim danima: 9:00 – 17:00
Svako meseca poslednja subota je radni dan, radno vreme: 9:00-14:00
Lekar konsultant: dr Nevenka Laban +382-69-327-127
Email: flppodgorica@t-com.me

SLOVENIJA

Ljubljanska pisarna: I 000 Ljubljana, Stegne 15, Ind.cona Stegne
tel.: +386 1 562 3640, faks: +386 1 562 3645
Naročanje izdelkov: mobilni telefon: +386 40 559 631,
tel: +386 1 563 7501. Naročanje po elektronski pošti:
narocila@forever.si. Informacije po e-pošti: info@forever.si
Delovni čas: Ponedeljek in četrtek od 12:00-20:00 in torek, sreda in petek od 09:00-17:00
Lendavska pisarna: 9220 Lendava, Kolodvorska 14,
tel.: +386 8 205 40 75, Delovni čas: ponedeljek-petek od 9. do 17. ure.
E-naslov: lendva@forever.si webshop: http://sl.flpshop.hu/
Direktor: Andrej Kepe
Zdravnik svetovalec: dr. Miran Arbeiter: +386 41 420 788
Usposabljanja: odprta predavanja in usposabljanja vsak četrtek - Forever Info točka Slovenska Bistrica, Ljubljanska cesta 20

HRVATSKA

Zagrebački ured: I 0000 Zagreb, Trakošćanska 16
Telefon: + 385 1 3909770; 3909773 ili 3909775; Fax: + 385 1 3909 771
Otvoreno: ponedjeljak i četvrtak od 09:00 do 20:00
utorak, srijeda i petak od 09:00 do 17:00
Riječki ured: 51000 Rijeka; Strossmayerova 3a. ,
Tel: + 385 51372 361; Mob: + 385 91 4551 905,
Otvoreno: ponedjeljak i četvrtak 12:00 - 20:00, utorak, srijeda i petak 09:00 - 17:00
Područni direktor: Mr.sc. László Molnár
Naručivanje e-mailom: foreverzagreb@gmail.com
Edukacije u uredima Zagreb i Rijeka: ponedjeljak i četvrtak od 18:00h
Web adresa: www.foreverliving.com - birajte hrvatski jezik
Na stranici www.flp.hr možete napraviti web narudžbu proizvoda
Sve vaše prijedloge, želje i obavijesti možete slati na e-mail adrese: vgolub@flp.hr ili na korisnickapodrska@flp.hr
Telefonski liječnici: Dr. Zoran Vrcić: + 385 91 5176510
– ponedjeljak od 16:30 do 18:30 četvrtak od 16:30 do 19:30
Dr. Draško Tomljanović: + 385 91 4196101 – utorak od 14:00 do 17:00, petak od 14:00 do 16:00

SHQIPËRIA

Zyra e Tiranës: Tiranë, Fuat Toptani 1/5. Tel./Fax: +355 44 500 866
Hapur: ditë e punës 9.00-13.00 dhe 16.00-20.00
Drejtor rajonal: Atilla Borbáth, cel: +355 69 40 66 810, +36 70 436 4293
Shef Zyre: Xhelo Kiçaj: Cel: +355 69 40 66 811
e-mail: flpalbania@abcom.al

KOSOVA

Office Adress: Rr. HILMI RAKOVICA Nr 13 Prishtina-KOSOVA
E-mail: foreverkosovo@gmail.com
Office employee: Agim Berisha, Mob: 00 377 44 264 000
Area Manager: Borbáth Attila

BOSNA I HERCEGOVINA

Bijeljinska kancelarija: 76300 Bijeljina, Trg D. M hajlovića 3.
tel.: +387-55-211-784, +387-55-212-605, fax: +387-55 -221-780
Radno vreme, radnim danima: 9:00–17:00
Imejl adresa: forever.flpbos@gmail.com
Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić
Sarajevska kancelarija: 71000 Sarajevo, Džemala Bijedića 166 A.
tel.: +387-33-760-650, +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651
Radno vreme: ponedeljak, četvrtak, petak 09:00–16:30, utorak, sreda 12:00–20:00
Imejl adresa: flpmbih.net.ba
Rukovodilac ureda: Enra Čurovac-Hadžović, imejl: forever.flpbos@gmail.com

2016 ESEMÉNYNAPTÁR

10. Október 29. Birthday Success Day, Bijeljina • Október 22. Birthday Success Day, Opatija • Október 18. Aloe Day, Tirana

11. November 12. Success Day, Podgorica • November 12. Birthday Success Day, Ljubljana • November 15. Aloe Day, Tirana

12. December 4. Birthday Success Day, Beograd • December 13. Aloe Day, Tirana • December 19. Forever Karácsonyi parti, Budapest

Boldogulások és véleményetek fontos a Forever vállalati kultúrájában. Ezért szeretnénk most két platformot is a figyelmetekbe ajánlani, amin gyorsan, közvetlenül jelezhetitek észrevételeiteket, tehetitek fel kérdéseiteket magyarul illetve angolul is.

Az ugyfelszolgalat@flpseeu.hu és a customercare@flpseeu.hu címekre beérkezett leveleiteket kollégáink gyorsan és hatékonyan válaszolják meg. Keressetek minket bizalommal ezeken a címeken!



2016.

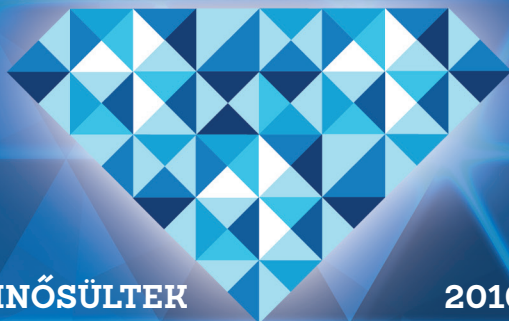
DECEMBER 19.

FOREVER

KARÁCSONYI PARTI

BUDAPEST

DIAMOND 2016 HOLIDAY RALLY



DIAMOND HOLIDAY RALLY MINŐSÜLTEK

2016. MÁJUS-AUGUSZTUS

Gajdos Gáborné
Nyári Gabriella
& Majoros János
Sobocanes Gordan Dubravka
Vingelman Gyöngyi
Dezső Csilla
Pável Ildikó
Brezovszky Istvánné
Luczek Johanna Dorottya
Timotijevic Darinka
Millich Józsefné
Schrottné Szokoli Andrea
& Schrott György
Cserné Varga Tímea
& Cser Csaba
Konjufca Naim
Ferati Xhemail
Ferati Nazlije
Farkas István
Gálik Judit & Gálik István
Dr. Boldog Zsuzsanna
Wéber Valéria
Pál Andrea
Györe Zoltán
Pavic Anto & Pavic Bojana
Ménes Mónika & Dávid Ferenc
Istvánffy Zsófia
Dr. Horváth Zsófia
Brandt Ildikó
Ilic Tatjana & Ilic Milan
Glavas Vanja
Pálvölgyiné Kántor Krisztina
Csiszár Krisztina
Katona Zsuzsanna
Szócs Katalin
Majsai Lajosné
Csuka Jolán
Győrvári Judit & Győrvári Róbert
Torma László
Kovács Zoltán
& Kovácsné Dr. Nagy Réka
Ecker Tímea
Katkó Anna & Katkó Lajos
Jónás Tivadarné
Aradványiné Dedics Adél
Petrócz Szilvia
Mrkic Jovana Nikola

Dr. Klemencsics Zoltánné
Kocsis Jánosné
Orbán Melinda
Ruboczkiné Borczy Viktória
Banka Beáta
Bauer Ákos
Hauszler Nóra
Vigassyné Rácz Noémi
& Vigassy Zoltán
Darkó Katalin Attila
Márton Mónika
Németh Bianka
Suhajda Márta
Szitás Gábor
Tózsér Klaudia
Winecker Éva
Muszka Dénesné
Laczkó Márta
Németh Miklós
& Németh Miklósné
Pauer Edit
Somogyi Soma & Tóth Barbara
Guzsik Richárd
Horváthné Vámos Éva
Gyurkó Dániel
Almási Gergely
& Bakos Barbara
Peles Andrea
Zivkovic Tanja & Kostic Vladimir
Meicingerné Nagy Gabriella
Lehoczky Enikő
Simac Danko Lucija
Hartvig Csaba
Fodor Enikő
Sapic Sladjana Vladan
Klaric Veroljub Natasa
Klaric Milan
Balogh Mariann
Bartakovics Gábor
Dr. Fazekas Ferenc
& Dr. Mészáros Károlyné
Pernyezt Kitti
Major Evelin
Szép Rita
Tóthné Vati Zsuzsanna
Nagy Szandra
Mentes Bettina

Dzaic Jelena
Szaniszlóné Kovács Mónika
Stojic Dragana
Dobosné Balogh Szilvia
& Dobos Attila
Gillich Aletta
Szabó Renáta
Pesic Rada
Pesic Milic
Prokic Vera
Forgó Bettina
Darkó Tünde
Rédey Zoltán
Aradványi Viktor
Bach László
Cvengel Zuzana
Koczak Gabriella
Tari-Gera Judit
Almási Vivien
Szűcs Mónika
Verő Bernadett
Csíkos Edina
Horváth Kitti
Honti Barbara
Sergo Silvija
Bilusic Marijan
Katona Dolóresz
Krasznai Cintia
Sinkovics Brigitta
Sztregováné Veréb Ágnes
Horváth Bálint
Vukojevic Sladana
Bujisic Snezana
Tamás Zsolt
Vajda Fanni Rebeka
Hajdu Kálmán Péter
Kövecz Gyula
Boczin Éva
Res Zsuzsanna
Csukle Tibor
Dr. Halavacs Sándor
Garai Kitti
Gombás Zsófia
Simon Nikoletta
Pothorszki Dezső Levente
Osváth Laura Edit
Nagy Nikola

Szabó Ákos
Oltvölgyi Zsófia
Pap Haniberger Henrietta
Törös Levente
Millich Gilbert
Fulmer Gábor
Móriczné Csapó Nóra
Fuchs Anita
Suskó József Viktor
Hegedűs Balázs
Krausz Péter
Hrascanec Dragutin
Hrascanec Stefanija
Tölgyszéki-Pap Sára
Bálint Rita Tünde
Margitai Tünde
Király Renáta
Szabó Róbert
Palurovic Zoran
Ivkovic Sandra
Ivkovic Djordje
Rakic Slavica
Ruzic Hinic Branka
Cavic Teodor
Cavic Velimir
Prljeta Milenka
Hesko Laslo
Hesko Suzana
Stevanovic Boro
Habera Edit
Ferencz Zsófia
Szeghalmi Lászlóné
Zelei Vivien Kitti
Tóth Alexandra Noémi
Dinnyésné Haselbach Anna
Dr. Somogyi Farkas József
Bernáth Gyözőné
Borcsik István
Varga László Kálmánné
Laklia Nikoletta
Mezei Sára
Iglér Bernadett
Ilyés Andrea Renáta
Vass Ibolya
Nagy Tamásné
Máté Enikő
Pankotai Bernadett

60CC + MINI ÖSZTÖNZŐ MINŐSÜLTJEI 2016. MÁJUS-AUGUSZTUS PORECS

VIP 100+CC

Tóth Zsolt & Tóthné Borza Eszter
Rusák Patrícia & Cseke Máté András
Brumec Andreja
Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
Almási Gergely & Bakos Barbara

60+CC

Huszi Erzsébet & Pálkövi Tamás
Tóth Sándor & Vanya Edina
Dr. Berezvai Sándor & Bánhegyi Zsuzsa
Antalné Dr. Schunk Erzsébet
& Antal Gyula
Korenic Manda & Korenic Ecio
Lomjanski Stevan & Lomjanski Veronika
Szolnoki Mónika
Zsiga Márta
Dr. Debrődi Mária
Rajnai Éva
Dr. Kardos Lajos
& Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Dr. Rédeiné Dr. Szűcs Mária
& Dr. Rédei Károly
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Révész Tünde & Kovács László
Davis Erika & Davis Henry
Dr. Rokonay Adrienne
& Dr. Bánhegyi Péter
Gulyás Melinda
Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya
Éliás Tibor

Bostyai Emília & Tóth Tamás
Zachár Szűcs Izabella & Zachár Zsolt
Hegedűs Árpád
& Hegedűsné Lukátsi Piroska Marietta
Ferencz László & Dr. Kézsmárki Virág
Tóth János
Szabó Péter
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin
& Dr. Seres Endre
Varga Róbert
& Varga-Hortobágyi Tímea
Belosa Stjepan & Belosa Snjezana
Fekete Zsolt & Ruskó Noémi
Seres Máté & Seres Linda
Dr. Dósa Nikolett
Mussóné Lupsa Erika & Mussó József
Gálné Bacsár Zsuzsanna
Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
Kurucz Endre
Sziklainé Bán Hajnalka & Sziklai Gábor
Dobai Lászlóné & Dobai László
Klaj Ágnes
Hajdu Ildikó Rózsa & Hajdu Kálmán

ÉN MÁRKÁ-ÉPÍTÉS



Az elmúl négy évben kinyíltak számunkra egy új üzleti világ kapui, de az online világ robbanásszerű fejlődése még felderítésre várt. Négy évvel ezelőtt már nagyon izgatott, hogy hogyan is fog ez működni, hosszú hónapokat töltöttem az online felület lehetőségeinek kutatásával, de úgy éreztem akkor, hogy még sem a piac nem érett erre az ugrásra, sem mi nem vagyunk még kompatibilisek az új eszközökkel. A fejlődés viszont óriási lépésekkel haladt, és mi is felfedeztük azt, amit a Forever cég már megint jóval korábban látott és gondosan előkészített nekünk.

A trendet megelőző arculattal divatot teremtve a wellness-kultúrában, Rex Maughan és stábja olyan koncepcióval rukkolt elő, ahol boldogan kombináljuk a briliáns termékeket a tökéletes üzleti ajánlattal. Ám azt meg kellett találnom, hogy melyik az a felület, ahol megjelenhetek az ajánlatommal.

Az első komolyabb lépést, ami segített kilépni az ismeretségi körömből, és beindította a nyitást egy nagyobb közösség felé, a saját oldalon való megjelenés jelentette. Az „Anyá pénz keres” oldalam várakozáson felüli gyorsasággal beindult, miután

Onlinemami: Klaj Ágnes Soaring Manager



HATÁRTALANUL

elkezdtem megfogalmazni saját magamat. Azt a bizonyos „énmárkát”. Ez fejezte ki a legtökéletesebben azt, amit nyújtani akarok azoknak az embereknek, akik rám találnak, és akikkel utána elkezdünk együtt dolgozni a közös sikerünkön. Fantasztikus történeteket hallok az 1/1-es beszélgetések alkalmával. Ezeket kizárólag online tartjuk, mégis olyan természetességgel beszélgetünk, amit személyesen soha nem tapasztaltam. Az online adja a lazább stílust, ami az üzletiességet átfogalmazza.

„Álomból valóságot formálni” - látható a borítóképemen, ahol a cikk születésekor 4000 lájk szerepelt. A titok abban rejlett, hogy rátaláljak magamra, pontosabban az online énemre. Ez végre sikerült, már észrevesznek, mert sugárik az oldalból a valóság. A mottóm: „Valódinak lenni és annak maradni.”

Ez érdeklí az embereket: mutasd meg, mit csinálsz, mit gondolsz, meséj el jó történeteket, oszd meg velük azt, amit már tudsz, és nyerő leszel. Vállald fel az álmaidat, hogy lássanak olyan embert, aki meg meri mutatni ezeket másoknak, nyíltan felvállalva az életfilozófiáját.

Azt javaslom, hogy minden nap ossz meg valami keveset, hogy folyamatos legyen az impulzus a közönséged felé. Bátran használd a videókat, hiszen egyre gyorsabb lesz minden. Az írott posztjaidat dobd fel hangulatjelekkel, hogy ezzel is ott tartsd a figyelmet. Ne aggódj, csak az elején nehéz. A videóid legyenek rövidek, legfeljebb egy-két percesek, de a tartalmukat jól gondold ki, adj értéket! Vigyázz arra, hogy itt is az önálló gondolataidat vidd a követőid elé! Soha ne legyél senkinek a klónja, mert azonnal bukod a gondosan összegyűjtött közönséged.

Mindéz milyen hatással lesz az üzletedre? Régóta várod már, ugye, hogy megfordítsuk a megkeresést, és végre téged keressenek meg? Ezzel garantáltan el fogod érní. Ha kitartóan dolgozol, fejlődsz, és nem improvizárod a lépéseket, hanem követed az online útvonalat, akkor egy működtethető-másolható rendszer lesz a kezvedben, ami automatizálható a rögzített webinárokkal és a OTS-OMP gyűjteménnyel, a YouTube csatornáddal. A skype és a messenger azonnali konzultációra ad lehetőséget, amivel láthatod a jelölted reakcióit, szemben a telefonálással, ami így háttérbe szorul. Mára sokkal fontosabb lett, hogy legyen folyamatos interneted, minthogy telefonon elérhető legyél. A várakozási idő szinte eltűnik, már alig van időpont-egyeztetés...

A személyes ismerkedéseim is pillanatokon belül online folytatódnak, és az a kép, amivel ott találkozik a jelölted, már azonnal viszi is tovább abba a valódi, de virtuális világba, ahol manapság az üzleti életünk zajlik, és ami tökéletesen irányítható, kontrollálható és pillanatok alatt továbbfejleszhető. Az eszközök rugalmasságának fejlődése elképesztő iramot diktál.

Nekem tetszik mindez, és már élvezem, mert megértettem, hogy mennyivel könnyebb lett minden. A világ olyan szinten nyílt ki, amiről eddig álmodni sem mertünk - legvadabb célfüzetünkben sem. Olyan emberekkel tudunk megismerkedni online, akikkel soha nem lett volna alkalmunk találkozni személyesen, hiszen így bejárhatjuk az egész világot pillanatok alatt. És ne felejtjük el, hogy olyan üzletben vagyunk, ahol a személyiségünk a valódi termék. Megfizethetetlen, ami itt történik!

Az üzleti környezetünk fejlődése most úrsebességre kapcsolt, és a sokat emlegetett hullám valóban megérkezett, bár sokan még nem is veszik észre. Soha nem volt még ennyire tesztelve a sokat emlegetett nyitottság, taníthatóság, alázat és küldetés, mint ebben az időszakban.





**Nagyszerű hír érkezett az #EMR16-ról
– mostantól az Eagle Manager
minősüléshez a két új Supervisorodat
BÁRMELYIK országból figyelembe
vesszük!**

**Láthatjátok, a Forever
egyre nagyszerűbb
és nagyszerűbb!**



by FOREVER

Autumn

FIT & BEAUTY

No 2.

EDZZ

Szabó Petivel

**Irány
DUBAI!**

Átváltoztatunk!
**FÓKUSZBAN
A NEGYVENESEK**

Terítőken
A HAL

Címlapsztori:

*dr. Dávid Kata
& Abebe Dániel*

MEGJELENT MAGAZINUNK ŐSZI SZÁMA!

Nem csak nőknek! Keresd raktárainkban és a webshopban! 500 Ft

ROCK THE BOAT

EMR17



BARCELONA
MONTE CARLO
ROME



2017.
október 1-5.

