

XV. ÉVFOLYAM 09. SZÁM / 2011. SZEPTEMBER

# FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA

## Holiday Rally

POREČ

2011. 09. 30. - 10. 01.





# LÉGY SZABAD!

**M**int mindenki más, én is minden évet a fontos események eljövételével mérem. A szünetektől az ünnepekig, az évfordulóktól a születésnapokig. Miközben ezek tényleg végtelenül fontos eseményei az életemnek, az elmúlt harminchárom évben valami más, valami legalább ilyen különleges esemény is jelezte egy-egy sikeres év elmúlását. Ez az esemény pedig nem volt más, mint amin legutóbb volt szerencsém találkozni veletek, a Super Rally.

Micsoda csodálatos összejövetel volt! Útjára indítottunk néhány fantasztikus új terméket, megünnepeltük teljesítményeinket, győzelmeinket. Varázslatos időt

töltöttünk el együtt. Köszönöm mindnyájak munkáját! Nektek, akik minősültetek, tizenkét hónapig keményen dolgoztatok, hogy elnyerhessétek ezt a kitüntetést, és így itt lehettetek a Super Rallyn velem. Arra bízatlak benneteket, hogy folytassátok utatokat ugyanígy és találkozzunk a következő évben is! Titeket pedig, akiknek most nem sikerült, arra buzdítalak, hogy dobjatok be mindent, tegyetek meg minden tőletek telhetőt és írjátok be céljaitok közé a Super Rallyn való részvételt is. Motiváljátok alsóvonalaitokat, hogy ők is állítsák fel a céljaikat. Kívánom nektek, hogy jussatok el a megvalósításig!

Washington lenyűgöző város. Remélem, azoknak, akiknek sikerült részt venniük a Super Rallyn, arra is volt lehetőségük, hogy meglátogassák azokat az inspiráló helyeket, amelyeket a város kínál. Biztos vagyok benne, hogy az összes amerikaiak, de azt hiszem, több millió embernek szerte a világon Washington a szabadság jelképe. A Washington-émlékműtől a Thomas Jefferson- vagy a Lincoln-émlékműig ezek a különleges építmények emlékeztetnek bennünket arra, hogy a szabadság elérése mekkora áldozatokat követel. Ezért gondoltunk arra, hogy a 2011-2012-es évad mottója a „LÉGY SZABAD!” legyen. Sok nagyszerű ember beszélt már a szabadságról és arról, hogy ez mit is jelent. Engedjétek meg, hogy idézzek néhány gondolatot a kedvenceimből:

*Igazi egyéni szabadság nem létezhet gazdasági biztonság és függetlenség nélkül. Az emberek, akik éheznek és munka nélkül élnek, csak egy tömeget jelentenek, amelyből a diktatúra táplálkozik.*

Franklin D. Roosevelt

*Minden emberi lénynek négy alapadottsága van: öntudat, lelkiismeret, szabad akarat, alkotó képzelet. Ezek adják meg nekünk az alapvető emberi szabadságot, a hatalmat a döntéshez, ahhoz, hogy hallassuk a szavunkat és változtatni tudjunk a dolgokon.*

Stephen Covey

*A szabadságnak nincs értelme, ha ez nem jelentheti a tévedés szabadságát is.*

Mohandas K. Gandhi

*Szabadnak lenni nem csupán azt jelenti, hogy ledobtuk láncainkat, hanem egy olyan életet is, ahol tiszteljük és hangsúlyozzuk a többi ember szabadságát.*

Nelson Mandela

A Forever termékek és a fantasztikus marketing tervünk szabadságot kínálnak az életünk megannyi területén. Szabadságot a pénzügyi problémák elkerülésének köszönhetően. Annak a szabadságát, hogy azt tesszük, amit szeretnénk. Kezünkbe adják saját egészségünk védelmét. Olyan szabaddá tesznek bennünket, amennyire csak akarjuk. De emlékeznünk kell rá, hogy a végtelen szabadsággal hatalmas felelősség is párosul. Annak a felelőssége, hogy a kezünkbe kapott lehetőséget meg tudjuk osztani másokkal. Annak a felelőssége, hogy üzletünket a lefektetett szabályoknak megfelelően vezessük. Annak a felelőssége, hogy segítsük úgy alsóvonalunkat, hogy olyan sikeresek legyenek, amilyen sikeressé csak válni szeretnének.

Amikor elkezdjük ezt az új Forever-évet, remélem, hogy kiteszitek az új mottónkat is: „LÉGY SZABAD!” minden kiemelt helyre a környezetetekben. A házatokba, irodátokba, az autótokba és mindenhová, ahol nap mint nap a legtöbb időt eltöltitek. Legyen ez egy állandó emlékeztető arra, hogy mit is kínál nektek ez a fantasztikus üzlet, a Forever. Ez a legnagyobb lehetőség a világon, amivel igazából szabadok lehettek.





# FOREVER GOING GLOBAL VILÁGMÉRETŰ FOREVER



**T**örténelminek nevezhető a Forever Living Products International 2011 évi Super Rallyje. A Going Global jelszóval Rex Maughan megvalósította a Forever Living világméretű előrelépését, megelőzve a multi level marketing cégek élcsapatát. Egy olyan világméretű szemléletváltozásnak lehettünk szem- és fültanúi Washingtonban, amely valóban döntő jelentőségű a piacvezetők versenyében.

A Forever az egyetlen olyan világcég, amely munkatársainak jelentős részét – hangsúlyoznám, hogy itt több ezer munkatársról van szó – a vállalat költségén utaztatja és hívja el az új világtalálkozóira: a Global Rally-kre.

Aki a minősülési periódusban januártól decemberig (a minősítés 2012-ben indul) legalább 1500 CC pontot gyűjt össze vagy minősül a Profit Sharing ösztönző rendszerben, automatikusan repülőjegyet vált a világ egyik egzotikus tájára.

Ámulattal és elismeréssel tekintünk a Forever tulajdonosára és vezetőjére, hogy egy új, óriási léptékű, mindenki számára kézzel fogható álmot valósíthatunk meg és helyezhetünk el a céljaink között. A kihívás rendkívüli, azoknak szól, akik komolyan gondolkodnak a jövőjükéről, a családjuk jövőjéről és a szeretteikről. Akik személyesen kint lehettünk Washingtonban, azoknak személyesen mondhatom, hogy átértük, átérettük az energiát és fogadalmat tettünk az új kihívásra, mert ott a helyünk az elkövetkező Global Rally-ken. A Profit ösztönző 2.0-val világméretűvé vált a Forever Living Profit ösztönző rendszere is. A különböző országokban dolgozó profit manageri csoportok teljesítménye összeadódik. Gyakorlatilag a te teljesítményed és az össz Forever-világ teljesítménye határozza meg a profit csekkek nagyságát, itt nincs határ. Kellemes meglepetésnek leszünk tanúi az elkövetkezendő években a Forever vállalkozásban.

A Forever több mint százötven országban működteti vállalkozásait szerte a világban, gyakorlatilag a világ nagy része csatlakozott a Forever családjához. Az a megtiszteltetés ért bennünket, hogy munkatársaink kitartó munkájának eredményeképpen több mint százötven ország versenyében az előkelő hatodik helyen végzett a magyar és a délszláv régió válogatottja. Mindenkinek személyesen megköszönöm az erőfeszítéseit, és ígérem, hogy az elkövetkező években is mindent megteszek, hogy a jövőben is a legjobbak között tudjunk végezni, hiszen a világ tíz legnagyobb vállalkozása között végezni már csak rendkívüli képességekkel lehetséges.

Köszönöm e kis országok óriási foreveres vállalkozóinak a kitartását, szorgalmát és munkabírást.

Ezt a teljesítményt, amit a csapatunk letett Washingtonban a Forever asztalára, talán csak a magyar és a délszláv régió vízilabda-csapatának szövetségi kapitányai tudják megismételni.

Rex Maughan, Gregg Maughan, Aidan O'Hare kínál nekünk egy óriási lehetőséget, olyat, amelyet senki nem kínált még senkinek itt a Földön. Légy képes rá, hogy megfelelj ennek, légy egészséges, gazdag, szabad és élvezd életed minden másodpercét. Ébresztő, FLP!

Hajrá FLP Magyarország!

DR. MILESZ SÁNDOR  
ORSZÁG IGAZGATÓ



# WASHINGTON

☆☆☆

## SUPER RALLY 2011

# DC



Már maga az utazás megtiszteltetéssel kezdődött, hiszen az FLP megszervezte, hogy a hajnali napsugarakban fürdő budapesti repülőtérre vittek bennünket, ahonnan utunkat Frankfurt felé folytattuk. A reggelit az első osztály utasai számára fenntartott váróban fogyasztottuk el, majd másfél óra elteltével az Egyesült Államok fővárosa felé vettük utunkat.

Az esemény helyszíne az USA egyik legnagyobb kongresszusi központja, a Gaylord National Resort Hotel & Convention Center. Andrejával teljesítettük a zafír manager szintet, így már a Rally első napján minősültünk. Csodálatos szobában helyeztek el bennünket, ahonnan kilátás nyílt az események – szintén szállodai - helyszínére. A hotel ugyanis olyan nagy, hogy a közepén egy zenés szökőkút működik, mellette sétatér, pihenőhelyek, üzletek, vendéglők és szórakozóhelyek, ahol élveztük a közkedvelt dalokat játszó zongorista előadását.







Az első napon kerékpárral indultunk ismerkedni a várossal, Washingtonnal és mondhatom, a város nagy részét bejártuk (a Fehér ház, a városháza, a múzeumok...). Mindkettőnket meglepett a város tisztasága és nyugalma. Az USA több városában is jártam az FLP-nek köszönhetően, a biztonságérzet szempontjából azonban ez a hely kiemelkedő. Este aztán hajóra szálltunk, a széles Potomac folyón kirándulva olyan érzésünk volt, mintha tengeren utoznánk. A kivilágított szállodák és egyéb épületek csodálatos és felejthetetlen éjszakai látványt nyújtottak.

A második napon regisztráltunk és átvettük az üdvözlőcsomagot: egy utazótáskát, benne gélt, fogkrém, Lips, Moisturizing Lotion, Bath Gelee, négy Sirona, négy Fast Break szelet, két póló, két bőrmappa, és akár hiszik, akár nem, a dr. Milesz Sándortól kapott 500 dollár zsebpénz mellé és fejenként még egy boríték, 90 dollár költőpénzzel. Amikor minderről a más vállalatoknál dolgozóknak mesélek, az gondolják, álmodozom vagy csak dicsekszem. Valóban nehezen hihető, hogy miközben megkapod az autós program jutalékát, a Profit Sharing jutalékot és a nyereményutazást, nem feledkeznek meg a Forever nevében érkezők kényelméről és teljes elégedettségéről sem.







Lehetőségünk nyílt részt venni az FLP Biz tréningen. A vállalat globális jövője szempontjából a Biz program valamint a nappaliból történő internetes vásárlás rendkívüli lehetőség. A vállalat bőkezűségére utal a rászoruló megsegítésére létrehozott Forever Giving alapítvány is. Ne feledjük, az univerzum törvényei szerint az őserő többszörösen visszafizeti a segítséget.

Pénteken, a reggeli után átvettük a fejhallgatókat és megkezdődött a fantasztikus rendezvény, a hivatalos Rally első napja, amely Rex ünnepi köszöntője és az attraktív Miss Sonya bemutató miatt örökre emlékezetes marad. Első pont a zafír managerek ünnepélyes minősülése volt. **Dr. Milesz Sándor** gondoskodott róla, hogy idejében a színpadon legyünk, biztatott bennünket a tömeg előtt, szemében láttam a büszkeséget. Szlovéniából rajtunk kívül nem volt más résztvevő és nem számítottunk ilyen lelkes tapsra – ám ott voltak a régióink képviselői. Őszinte köszönet mindenkinek!

Ismerem az akció-reakció törvényét és ismeri **Gidófalvi Attila** is, aki elsőként várt ránk a lépcső aljában és érezhető őszinteséggel gratulált nekünk. Köszönet másoknak is, mindazoknak, akik eljöttek. Nem véletlen lesz valakiből nagy ember, **Veronika Lomjanski** kellemesen meglepett bennünket az ajándékával. Dr. Milesz Sándor által szervezett bulival zártuk a napot.







A rally második napja a vég nélküli meglepetések napja volt. Ezen a napon minősült **Gidófalvi Attila és Kati** valamint **Berkics Miklós** gyémánt manager. Ők a tökéletes szponzor mintaképei. Attila és Kati új kihívást ad számunkra: hogyan alkalmazzuk a hit erejét abban, amit teszünk.

Következett az új termékek bemutatása, amelyekért kétségkívül lelkesedni fogunk és ez újabb lendületet ad majd az üzletnek. Új samponok, hajbalzsam, Kids, amelyek összetételét és ízét imádni fogjuk, új Sonya színpaletta és egy egyedülálló, szabadalmaztatott technológiával készülő termék az Imublend. A teljes tudományos csapatot elismerés illeti a csúcsmínőségű termékért. Tudom, hogy imádni fogjátok az új Aloe Fleur de Jouvence kollekción is.

És a meglepetések még nem értek véget: a top 10 ország kihirdetése következett (a forgalom alapján). Dicséret illeti a régiókat, hiszen több mint százötven ország között a hatodik helyet foglaltuk el, ami a lakosság arányát tekintve, nagyon szép eredmény. Tudom, hogy fejlődünk, hogy még jobbak is lehetünk, hiszek a forgalmazókban és kérem őket, vigyünk el a csodálatos termékek és az egyedülálló Forever üzleti lehetőség jó hírét minden családba!





A következő vendégünk és előadónk az L-arginin aminosavból aktiválódó nitrogén-monoxid működésének neves kutatója, a Nobel-díjas professzor, **Dr. Ferid Murad, MD-Ph.D.** volt. Köszönetet mondott a Forevernek, amely piacra hozta a csúcsmínőségű Argi+ terméket. Az ember csak bámul, hány tudós, orvos és más szakember található a Forever-termékek forgalmazóinak soraiban! Fülemben csengenek a szerbiai dr. Marija Ratković szavai, amikor azt mondta: „Tomo, tudja-e, hogy egyáltalán nem vagyunk tudatában annak, milyen csodálatos termékeink vannak? Ami pedig még ennél is fontosabb, hogy ezeket bárki ajánlhatja, mert semmilyen káros hatásuk nincs, ugyanakkor hozzájárulhatunk az emberek életminőségének javításához.”

Ezt követően **Gregg Maughan** lépett a színpadra, aki bemutatta az új jelmondatot: „Forever Going Global”, ami azt jelenti, hogy a Forever üzletben nincsenek határok. Az egész világban építhetjük vállalkozásunkat, az egész világban utazhatunk, mivel a Global Rally évente más és más országban lesz. A rallyn azok is részt vehetnek, akik teljesítik a Profit Sharing megújuló feltételeit! A Profit Sharing új szabályai a Forever üzlet világméretű kiterjesztésére utalnak, és még nagyobb kereseti lehetőséget biztosítanak.

Végezetül kihírdették, hogy Phoenix városa fogadja jövőre a World Rally résztvevőit. Örömmel jelentem, hogy Andrejával már teljesítettük az 1500 pontot, így köszönetet mondunk minden forgalmazónak és managernek az első félévben elvégzett munkáért. Meggyőződésem, hogy a második félévet is irigylésre méltó eredménnyel fogjuk zárni, érzem, hogy új éves rekord közelében járunk, ami arról tanúskodik, hogy a Forever-szeretettel sok embert megérintettünk, akik a termékekkel szerzett kedvező tapasztalatok mellé újabb lendületet adnak. Köszönjük a szlovén irodának, köszönjük a budapesti irodának, és köszönjük neked, Forever!





Legyetek hálásak az egészségért, amíg van, mert könnyebb megőrizni, mint helyreállítani. Érzéseitekben és gondolataitokban kóstolgassátok a sikert, viselkedjeteK úgy, mintha már elértétek volna és meglátjátok, a jóság mindig visszatér oda, ahonnan kiindult.

Tomislav & Andreja Brumec  
zafir managerek







Sok nézői levelet kaptunk mostanában az FLP TV TUBE működésével kapcsolatban. Többségében arról szóltak a kérdések, hogy nem indult el a kiválasztott műsorelem, hiányzott a kép vagy a hang. Ennek oka a böngészők sokfélesége lehet; nem mind támogatja azt a fájl típust, amivel dolgozunk. Javasolom, hogy az ingyen letölthető Firefox internetböngészőt használjátok, de az újabb verziószámú Windows Explorerrel is jól működik az oldal. További jó tévénezést kíván az FLP TV csapata!

Berkes Sándor  
FLP TV





# EGÉSZSÉGNAP A FOREVERBEN - VISSZATEKINTÉS

A FOREVER CSALÁDBAN MINDEN NAP EGÉSZSÉGNAP! SZERETNÉNK, HOGY MINÉL TÖBB CSALÁDBAN AZ ÉV 365 NAPJA AZ EGÉSZSÉGRŐL SZÓLJON. ARRÓL AZ EGÉSZSÉGRŐL, AMIT A WORLD HEALTH ORGANIZATION (WHO) A KÖVETKEZŐKÉPPEN HATÁROZ MEG: „AZ EGÉSZSÉG A TELJES TESTI, LELKI ÉS SZOCIÁLIS JÓLÉT ÁLLAPOTA ÉS NEM CSUPÁN A BETEGSÉG VAGY FOGYATÉKOSSÁG HIÁNYA.” NOS, EZ A MAI NAPIG ÉRVÉNYES, EGYBEN ELÉRENDŐ CÉL!

**A** II. Forever Egészségnapon a párom és én megtisztelő feladatot kaptunk felsővonalunk, Vágási Aranka támogatása által; mi lehettünk a sportprogram házigazdái.

Vágási Aranka joggal tekintette szívügyének a sportsátor ügyét, hiszen az előadók közül neki van a legmagasabb sportbeli elismerése valamint a sportsátor legmagasabb rangú, gyémánt-zafír előadója volt egyben. Igazi győztes személyisége a magyar Forever világának!

Mi volt a Forever sport-sátorbeli program célja? Rámutatni arra, hogy a sportos életmód milyen jó hatással van az ember személyiségére, munkamoráljára, gondolkodásmódjára, nem utolsó sorban az egészségére, különösen, ha az illető napi szinten használja a Forever termékeit. És persze a szociális jólétről se feledkezzünk meg! Ezt is meg lehet szerezni a Forever üzleti lehetőségén keresztül - mindent egy helyen! A program során bemutatkoztak azok a kiváló vezetők, akik mind a sportmúltjukkal, mind a Forever üzleti életben elért eredményeikkel méltán lehetnek a mai kor emberének példaképei. Megmutatták, hogy a sportélet kihívásai hogyan tanították meg őket arra, hogy mindig és minden körülmények között megbecsüljék a munkát, hogy kellő alázattal és elfogadással végezzék a napi rutint, eltűrjék a nagyobb erőfeszítésekkel járó fájdalmakat, kihívásokat és vereségeket.

Megmutatták az életükön, saját történeteiken keresztül, hogy a kitarító munka gyümölcse mindig a győzelem, és hogy nincs ez másképp az üzletépítésben sem. A sportéletben és az üzletben is sikeres vezetők példája sok erőt és hitet adott mindazoknak, akik meghallgatták őket.

Sportos, egészséges, mozgékony életet kívánunk szeretettel:

**Szépné Keszi Éva, volt NB II-es röplabdás és  
Szép Mihály, sokszoros magyar bajnok röplabdás, soaring managerek**



## Íme néhány vélemény azoktól, akik részt vettek az II. Egészségnapon:



Egészségnap. Ott voltál? Akkor neked nem kell beszámolnom az egészséges életre felkészítő pavilonok előtt nyüzsgő tömegről. Nem kell szólnom a szórakoztató és egyben tanító előadásokról, az élet örömeiről és az FLP lenyűgöző erejéről. Komolyan vetted magad, így ezen a napon találkoztál, beszélgettél és kérdeztél orvosoktól egészségeddel kapcsolatban és a Forever üzleti életéről olyan vezetőktől, akik tetteikkel bizonyítják nap mint nap az FLP fantasztikus lehetőségeit. Érezted az egész napon át tartó kézfogásokat, az öleléseket, a biztatást, a baráti mosolyokat, a szerető gondoskodást. Jövőre találkozunk!

**Gecző Laci és Mariann, senior menagerek**

Itt rádöbentem arra, amit valójában eddig is tudtam, csak nem merem magamnak sem bevallani, hogy rendszeres testmozgás nélkül nincs jó közérzet, anélkül pedig nincs igazi sikerélmény. Fontos, hogy rendszeresen helyesen táplálkozunk, de mellette ugyanolyan fontos a mozgás. Nagyon jól esett az a kis salsa aerobic, amit Nagy Eszter varázsolt húsz percben a színpadra.

**Farkasné Marianna manager**



A 2011-es Egészségnap számomra nagy segítséget adott az újrakezdéshez. Belenéztem mindhárom színpad előadásaiba, és állíthatom, hogy mindenhol a legmagasabb színvonalú programok voltak. Engem mégis a sportolók előadásai ragadtak meg legjobban. Olyan sportolókkal találkozhattunk, akik letett munkájukon keresztül mutattak példát nekünk az üzletépítésben. Engem senki nem kelt fel hajnali négykor, hogy fussam körbe Budaörsöt és nem kell naponta tonnákat emelgetnem. Az a tény, hogy nekem lényegesen könnyebb körülmények között lényegesen könnyebb munkát kell lényegesen több pénzért végezni, csak akkor lesz nyilvánvaló, ha mellette ott van ez a vakító kontraszt.

**Skáfár Isván manager**

Nagyon színvonalas volt a rendezvény sok hasznos információval, programmal megtűzdelve. Mindenki megtalálhatta az érdeklődésének megfelelőit. Volt, aki csak az ingyenes szűrővizsgálatokra jött el, de belehallgatott pár előadásba is közben. Érződött, hogy az előadók a legjobb tudásukat adták, nyíltan megosztották saját tapasztalataikat, élményeiket. Megtapasztalhattuk, hogy tényleg segíteni akarnak a hallgatóságnak a döntések meghozatalában, az üzletépítésben, a termékek használatában, megismerésében. Többen kérdezték, hogy mikor lesz a következő rendezvény!

**Tóth János manager**







Két barátnőmmel jöttem, hogy részt vegyünk a szűrővizsgálatokon. Sajnos nem tudtunk mindenhova bejutni, mert hosszú kígyózó sorokban várakoztak az emberek. Az idő nagyon szép volt, így a várakozás is gyorsan telt. Örültünk az előadásoknak is, érdekesek voltak. Jól éreztük magunkat, és ami igazán jó volt, hogy az eredményeink is jók lettek.

**Varga Zsuzsa assistant supervisor**

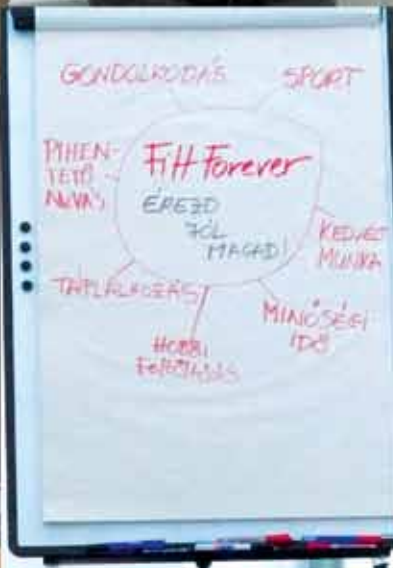
Volt sportolóként természetes volt, hogy az egészségnapon a sport-sátrat választom. Nagyszerű előadásokat hallottam, fantasztikus emberektől. Ész, erő, kitartás - hogy Halmi Istvánt idézzem - ami a sportot és a hálózatépítést is fémjelzi. Fekete Zsolt isteni humorral előadott „Maradj mozgásban” című programja, aminek apropóján meg is tornáztatta a közönséget, zseniális volt! Budai Tamás sportszeretetét még az is átélte, aki sosem sportolt. Vágási Aranka világbajnokságon 3. helyezett gerelyhajító pedig azt mutatta meg, hogy itt mindenkinek jut hely, itt nincsenek helyezések. Ez egy olimpia, csak itt mindenki aranyat nyerhet! Döntés kérdése, és meg tudod csinálni!

**Baranyai Erzsébet supervisor**



A közös megnyitó után azt gondoltuk a férjemmel, hogy elsőként meghallgatjuk a sport-sátor első előadóját, aztán majd meglátjuk. A végén ott ragadtunk. Az a szlogen, hogy mindenkitől lehet tanulni... hát igen, lehetett. Az előadók többségét többször is hallhattuk több fórumon, de így, úgymond testközelből éreztük azt az energiát, eltökéltséget, kitartást, céltudatosságot, ami az üzletépítésnek is az alapja.

**Skáfárné Vásár Amália manager**



Halmi István előadásakor kapcsolódtunk be a programba és azonnal ott marasztalt minket az előadásmódja, gondolatvilága. Szerintünk a mondanivalójának a tanulsága az, hogy ha már "csinálod a Forevert", akkor kötelességed gyorsan, jól csinálni, hogy meg tudd adni a szeretteidnek és magadnak is a jelenleginél magasabb életszínvonalat. Keress több pénzt, mert mindenhez pénz kell, rezsizhez, sporthoz, tanuláshoz, szabadidőhöz. Dr. Taracközi Istvántól a csontkovácsolásról tudtunk meg érdekes dolgokat, Dr. Révész Edit pedig talpnyomásos diagnosztikát végzett. Itt megállapították, hogy nekem is, mint szinte minden embernek a környezetemben, az ásványi anyagok pótlására van szükségem. A végén még belehallgattunk Keresztes Ildikó koncertjébe is. Nagyon értékes délután volt, sajnálhatja, aki kihagyta!

**Bogdán Ervin és Bogdánné Szabó Katalin managerek**



# MAXIMALISTA VAGYOK

**Nemrég kerültél kapcsolatba a Foreverrel és hatalmas energiákkal láttál hozzá az üzletépítéshez.**

**Hogy is van ez?**

Nagyjából öt éve találkoztam a termékkel. A dolog üzleti részével akkor nem foglalkoztam. Ez év februárjában megismertem Berkics Mikit, és akkor kezdtem bele az üzletépítésbe.

**Az ő személye gyakorolt rád ilyen hatást?**

Egyértelműen igen!

**Ki tudnád emelni azokat az elemeket, amelyek miatt egyszer csak termékhasználóból hálózatépítő lettél?**

Szabó Józsi barátommal évek óta üzleti kapcsolatban álltam a vállalkozásom révén. Személyében egy hiteles embert ismertem meg, ő hívott el egy családi marketingre. Itt találkoztam Mikivel. Végül ő billentett át erre az oldalra, a megjelenése, amit és ahogyan mondott. Azon a februári találkozón szinte csak vállalkozók voltak, a végére hárman maradtunk ott. Kíváncsi voltam, hogy egy személyes beszélgetésben mennyire vesz engem komolyan. Hát komolyan vett. A találkozó utáni hétvégét az internet előtt töltöttem, minden elérhetőt elolvastam a cégről és Berkics Miklósról. Hétfőn újra találkoztunk, onnantól együtt dolgozunk.

**Mik voltak a kezdeti lépések, te hogy láttál neki az üzletépítésnek?**

Kontaktlista összeállítása, hanganyagok hallgatása, nagyon szoros együttműködés a szponzoraimmal és Mikivel, a felsővonalammal. Nekem alpból van egy elég komoly névlistám, ezt használ-

## MÁZÁS JÓZSEF MANAGER

**A 35 éves manager építőipari technikusként vezeti generálkivitelezéssel foglalkozó vállalkozását. Korábbi házasságából egy kislánya született, Tímea, aki már kilenc éves. Szponzorai Szabó József és Szabóné dr. Szántó Renáta. Párjával, Váradi Emíliával Budapesten él.**



tuk, pontosan elterveztük, mit és hogyan csinálunk az első két hétben, ugyanis azt beszéltek meg, hogy ebben az időszakban csak az én marketingemmel foglalkozunk. A motiváció az volt, hogy ha elérem a nyolc pontot, akkor a szállásomat a szponzoraim fizetik Bécsben, az Európai Rally-n.

#### Sikerült?

Még februárban meglett a nyolc pont. Nyolc hét alatt értem el a manager szintet, április óta minden hónapban teljesítem a 60+cc-t, és tagja vagyok a Hódítók Klubjának, júniusban első lettem.

#### Tudjuk rólad, hogy a vállalkozásod az építőiparhoz köt, amely ma nem egy sikerágazat Magyarországon. Ez a körülmény is szerepet játszott abban, hogy hálózatépítésbe fogtál?

Szerencsére a vállalkozásom jól működik, nagy kapcsolati tőkével rendelkezem és azt gondolom, hogy hiteles ember vagyok az építőiparban. Tizennégy éve foglalkozom már ezzel, nekem azért van most is munkám, mert van nevem a szakmában. Van egy kiváló üzlettársam, ő az én másik

felem, aki biztosítja számomra azt a luxust, hogy tudjak foglalkozni a Foreverrel, akár napi 24 órában.

#### Miben más a Forever vállalkozás egy hagyományoshoz képest?

Inkább hasonlóságot látok: aki hiteles egy üzletben, az hiteles lesz itt is, mindegy, hogy melyik országba megyek, a nevem egy brand. Ha én azt mondom, hogy komoly üzletről van szó, van egy komoly üzlettársam, akkor kinyílnak az ajtók.

#### Hogy látod a saját jövődet a Foreverben?

Gyémánt leszek, ez a célom. Hogy hogyan érem el, azt még nem tudom, azt sem láttam előre, hogy hogyan leszek manager. Azt tettem, amit a szponzoraim és Berkics Miki tanácsoltak, és sikerült. Csatában dolgozunk: Berkics Miki, Szabó József és Szabóné dr. Szántó Renáta, akiknek köszönöm az időt és energiát, amivel segítik a munkámat. A termékekhez még nem értek kellő szinten, ebben van nagy segítségemre Renáta, aki igazi profi és bárhová jön, ha hívom.

Nincs olyan hét, hogy ne lenne közös megbeszélésünk, hogy ne dolgoznánk együtt. Ennek meg is van a gyümölcse, hisz már megvan az első managerem.

#### A te személyiséged mit ad hozzá ehhez a csapathoz?

A maximalizmust. Aki velem dolgozik, az tudja, ha én valamit elhatározok, azt véghez is viszem. Nagyon könnyű a munkatársaim helyzete, ugyanis tőlem nem tudnak lehetetlent kérni. Mindegy, hogy este tízkor kell marketinget tartani vagy hétfévégén elutazni Erdélybe vagy Szerbiába, én készen állok rá.

#### Mennyit változott az életed február óta?

Száz százalékban. A manageri szint elérése nagyon nehéz mindenki számára, nekem is az volt. Az első időkben 14-16 órát dolgoztam, többet, mint azelőtt, de megérte. Az építőiparban eltöltött 14 év alatt nem sikerült olyan csapatot építenem, ami önjáróvá tudta volna tenni a vállalkozásomat. Itt az a célom, hogy felépítsék egy olyan hálózatot, ami képes működni, akár nélkülem is.



AZ ESZTÉTIKAI ÉS A GYÓGYPEDIKÚR  
MANAPSÁG EGYRE NÉPSZERŰBB ÉS EGYRE  
TÖBB A SZALONOKBÓL NAGYOBB  
KOMFORTÉRZETTEL TÁVOZÓ, MAJD VISSZATÉRŐ  
VENDÉG. DE HA KEVÉS AZ IDŐNK, OTTHON IS  
ELÉRHETJÜK EZT AZ ÉRZÉST!

# Gyógypedikűr- szalon OTTHON

Lábfajunk, lábkörmeink állapota sok mindentől függhet: cipőviselettől, bőrtípustól, higiénitól és a talpunkra, csontjainkra nehezedő esetleges súlyfeleslegtől is. Ha fájdalmat érzünk a körmöknél vagy a lábfej bármely területén, érdemes szakemberhez fordulni, otthon ne nyúljunk hozzá, mert az általában gyulladáshoz és még nagyobb fájdalomhoz vezet, súlyosabb esetben orvosi beavatkozás is szükséges lehet. Néhány tanács megfogadásával elkerülhető a probléma kialakulása.

Mindenkinek szoktam javasolni, hogy vegyen lábfürdőt heti egy-két alkalommal, évszaktól függetlenül. Nagyon jó dolog akkor is, ha valaki csak relaxálni szeretne egy nehéz, stresszes, fárasztó nap után. A levendulás, citromos Relaxation Bath Salts felpeszdti a vérkeringést, aloe tartalma fertőtleníti a bőrt és a faggyúmirigyeket, ezáltal még az izzadékony, problémás bőr is felüdülhet. Javaslom, hogy a húsz-harmincperces fürdő után csak a lábujjközöket töröljük át a pangó vizet eltávolítva, de a lábfej többi részére hagyjuk rászáradni - így dezodoráló hatást is elértünk.

Ha tisztításra és további kezelésre van szükség, tehetünk a vízbe aloe folyékony szappant is, amely a bőrpuhításban van nagy segítségünkre. Semmiképp nem javaslok otthoni ápolásnál éles, fertőtlenítés nélküli pengék, hántolókat, bőrgyaluk használatát! A kiázott bőrön könnyen mély sérülést okozhatunk vele, amely után a járás fájdalmassá válik. A körmök rövidítéséhez használjunk jó minőségű csipőt, de ezt is mindenképp a köröm kiázása után tegyük. Lábon a körömbőr és a körömszél alatti szennyeződések eltávolítását egy tompa bőrfeltolóval vagy pálcával végezzük.

A lábfejnek jóleső érzés, ha az Aloe Scrub bőrradírral masszírozzuk át, majd az elhalt hámsejtek ledörzsölése után hidratálhatjuk Relaxation Massage Lotion-nel, fertőtleníthetjük a víztiszta és gyorsan beszívódó Aloe Gelly-vel. Ezt izzadékony lábon és a lábujj közötti felázott bőrnél is alkalmazhatjuk. Amikor





gyulladásban van a köröm széle vagy a bőrfelület, azt szoktam tanácsolni, hogy Aloe Propolis Creme-mel és Aloe First-tel ápoljuk. A mindennapi fürdés, tisztálkodás, bőrápolás is fejeződjön be azzal, hogy kéz- és lábfejünket vitaminos hidratálóval (Aloe Lotion, Aloe Moisturizing Lotion) kenjük át.

Lábbeli vásárlásánál figyeljünk rá, hogy méretben, szellőzésben, sarok- és talpkialakításban megfelelőt válasszunk. A hölgyek, ha nem minden nap, csak alkalmanként viselnek túsarkút, az kevésbé veszi igénybe az ízületeket, szalagokat.

Ha mégis elengedhetetlen a gyakori viselet, akkor törekedjünk arra, hogy jó minőségű cipőt válasszunk, esetleg talpbetéttel és egyéb tehermentesítőkkal segítsünk lábunknak. A túl szűk cipő duzzadást, fájdalmas bőrkeményedést okoz, és könnyen tyúkszem is kialakulhat. Az egész napos ülő- vagy állómunka következtében kialakult bokaduzzanatot felpolcolással és az enyhe vízhajtó hatású Aloe Blossom Herbal Tea fogyasztásával enyhíthetjük.

Speciálisabb probléma esetén, fájdalommentesítésért, vagy akár egy jó tanácsért érdemes felkeresni egy jó lábápoló szakembert, aki esetenként továbbirányít ortopédushoz vagy sebész szakorvoshoz.

**Hasznosi Krisztina**  
kéz- és lábápoló, műkörömépítő



HERMAN TERÉZIA SOARING MANAGER

# JÓ HELYEN VAGYOK



**Azt mondják, párod nemcsak hogy hálózatépítő volt korábban, de kimondottan sikeres, ám ma a hagyományos kereskedelemben dolgozik. Hogyhogya nem csatlakozott?**

Felmerült már néhányszor a gondolat, de egyelőre nincs ilyen elhatározás. Majd ha érzi, hogy hol, hogyan tudna legjobban illeszkedni az üzletbe.



**Van már rutinod abban, hogy egyedül érvényesülj.**

Igen, és nem volt mindig könnyű. Sokáig neveltem egyedül a lányom és sokszor eszembe jutott, hogy jó lenne egy pár, aki nemcsak a háttérből támogat, de a zászlót is hozza velem. Kezdetben rossz volt látni, hogy mások együtt csinálják, de aztán megtaláltam azt a csapatot, akik tudnak támogatni.

**Nőként többet kell bizonyítanod?**

Egyértelműen igen, bár ezt a kettős hátrányt igenis lehet előnyné fordítani. Nem könnyíti meg a dolgot, hogy sok férfi inkább a nőt látta bennem, mint a potenciális üzlettársat és ezt nehéz volt úgy kezelni, hogy a jó viszony megmaradjon, de most már képes vagyok meghúzni a határokat. Azóta megismertem a mostani párom és fontos lett, hogy akkor is érzékeljék a jelenlétét, ha nincs velem – mind az üzlettársaim, mind az ő párjuk. Pedig mindig is ismertem a törvényszerűséget, hogy ez az üzlet nem működik köldök alatti energiákkal, az ilyesmi könnyen tönkretelheti a dolgot.

**Milyen embereket gyűjtesz magad köré legszívesebben?**

Olyanokat, akik etikusak saját magukkal, a párjukkal és a csoporttal szemben. Nagybetűs Embereket, akik ha te beleteszed valamibe az ötven

százalékot, beleteszik a másik ötvenet. Csak így lehetünk sikeresek mindketten. Te, mint vízcsepp kicsi vagy, de amint sok-sok vízcsepp együtt van, létrejön a vízőzön és abban már erő van. Nekem ezt jelenti az üzlet. A Niagarát.

**Emlékszel még a kezdetekre?**

Jaj, nagyon! Három hónap alatt elértük a manageri szintet, aztán történt egy komoly törés az életemben: elváltam, majd elveszítettem mindkét szülőmet fiatalon. Nehéz volt egyedül folytatni, nehézkesen, döcögösen indult újra minden. De az volt a csodálatos, hogy míg én azzal voltam elfoglalva, hogy feldolgozzam a veszteségeket, addig a csoportom a vezetőikkel ment tovább előre.

**Mi lett az új cél?**

Megtartani az egyensúlyt. Hogy nőjön az üzletem, de közben megmaradjak anyának, hiszen egyetlen gyermekem van és mi együtt terveztünk el mindent, hogy ő is értse, hogy miért megyek el annyiszor otthonról. Nehéz volt anyának, vezetőnek, háziasszonynak lenni egyszerre és emellett új párkapcsolatot kialakítani. Amíg éltek a szüleim, könnyebb volt, mert ők mindenben támogattak. Detti velük élt a Salgótarján melletti szülőfalumban, én meg Pesten, hogy dolgozhassak. Sokszor húzta a szoknyámat, hogy „anya ne menj el” - nehéz volt így beülni az autóba.

**Mi az eredeti foglalkozásod?**

Csecsemő- és gyermekgondozónó vagyok, de mikor megszűnt a bölcsődei állásom, dolgoztam idősek otthonában és szakápolóként is baleseti sebészetben. Szerettem, csak nagyon fárasztó volt: sok munka kevés fizetéssel.





**A FOREVER LEGNAGYOBB  
VEZETŐI KÖZÖTT KEVÉS  
A NŐ, AZ MEG PLÁNE, AKI  
NŐKÉNT EGYEDÜL VISZI AZ  
ÜZLETET. PERSZE HERMAN  
TERÉZIÁNAK IS SEGÍT VALAKI,  
DE CSAK A HÁTTÉRBŐL. A  
MAGYARORSZÁGI TOP 5-BE  
SAJÁT EREJÉBŐL JUTOTT.**





**Ha össze kéne hasonlítani: hányszorosa a mostani kereseted az akkorinak és mennyivel dolgozol többet vagy kevesebbet?**

A kiemelt családi pótlékkal együtt tizennyolcezer forintot keresem. Ezt a vállalkozást azért kezdtem el, mert a gyerekem egy kiló banánt kért, de én csak egyet tudtam megvenni neki.

**Ma már meg tudsz venni egy kilót?**

Több mázsányit is tudnék venni. De az, hogy top ötödik vagyok magyar szinten, rendkívül jó érzés – függetlenül a pénztől. Egy teljesen más kategória. Arról nem beszélve, hogy Magyarország egyik legerősebb csoportjával működöm együtt, olyan vezetőikkel, akik óriási értéket képviselnek.

**Számszerű értékekről viszont nem szívesen beszélsz.**

Nem, az ilyesmiben diszkrét vagyok, sokan azt mondják, hogy túl szerény. A lényeg, hogy az FLP-nek köszönhetően saját otthonot teremttem. Igaz, amikor a cég által fizetett első autót hazavittem, anyukám azt kérdezte, biztos nem fogok-e ezért börtönbe kerülni. Nekik egy ilyen felemelkedés annyira irreális volt!

**És ami a munkaórákat illeti?**

Ápolónőként volt, hogy „tizenhatórásztunk”, ha helyettesíteni kellett valakit. A foreveres kezdetekkor előfordult, hogy elmentem otthonról reggel tízkor, és mivel csúsztak az utak, nem értem haza csak másnap reggel hatra, mire iskolába kellett vinni a gyereket. Most már negyedannyit sem

dolgozom, mint akkor, ha feltenném a kezemet, ez a csoport akkor is tudna működni. De szeretem. Most már azért csinálom, mert – ahogy Rex Maughan mondja – ez egy életforma. Szükségem van a kommunikációra, hogy beszéljek emberekkel, hogy tanácsot adjak.

**Amikor egyedül küzdöttél, felmerült valaha, hogy feladod?**

Soha. Ebben megtaláltam magam és azt a céget, aki korrekt velem. Mikor első alkalommal kint voltunk Amerikában, óriási megerősítést kaptam. Ahogy Rex megfogta a bőröndöm és felrakta a buszra vagy ahogy Gregg elintézte a lányom vízumát, hogy kimehessen majd visszajöhessen velünk az országba... megható volt az az odafigyelés. Akkor Gregg átölelt és csak annyit mondott: „ne viccelj, hát mi soha senkit nem hagyunk hátra”. Akkor nyeltem egyet és azt gondoltam: jó helyen vagyok.

**Az egészségügyi képzettséged segítette a munkában?**

Tudom, hogy a szervezetünk hogyan működik, de ennyi. Nem ezen múlik. A munkatársaim sem a régi szakmámból vannak, inkább jó vezetőket találtam meg. Egy részük eleve vállalkozó volt, ami segített: a menedzsment lényegét nem kellett nekik megtanítani.

**És neked? Vagy ösztönös tehetség vagy?**

Szó sincs róla. Régen szótlán, magába zárkózó, gátlásos ember voltam. Gondot okozott még az is, hogy

emberek előtt megszólaljak.

Az iskolában képes voltam elájulni, ha felszólítottak felelni. De minél többet gyakoroltam, annál jobban ment a kommunikáció és ma már nem jelent gondot, hogy kiálljak mások elé, elmondani, hogy én hogy csinálom az üzletet. Megtanultam, hogy ha odafigyelek valakire, azt visszkapom, mert az élet egyensúlyra törekszik.

**A sikerben része van a termékek minőségének?**

Eladni mást is tudnék, de negyvenégnél fiatalabbnak kinézni nem (*nevet*). Nagyon szeretem a termékeket, eszem, iszom, kenem, fújom mindet és jó érzés, amikor a szaunában megkérdezik Dettit, hogy a nővére mikor jön vissza...

**Szóval a lányoddal együtt szaunáztok. „Barátnős” a kapcsolatotok?**

Igen, teljes bizalmi viszony. Huszonegy évesen szültem őt, és mikor egyedül maradtunk, csak egymásra számíthattunk. Én nem is éltem meg a klasszikus tinikorszakot, nem volt vita, veszekedés, de talán ez az üzletnek is köszönhető: megtanultam, hogyan kell kezelni az ellenállást és úgy kommunikálni, hogy arra menjünk, amerre szeretnék, miközben nem nyomom el a másikat. Nemrég megkérdeztem a lányomat, mennyire viselte meg, hogy sokszor ott kellett hagynom a nagyszüleinél a munka miatt. Azt mondta, nem cserélné el a mostani életét azokéra, akikkel akkor otthon voltak, de ma napi problémákkal küzdenek.





### Lesz belőle FLP-s?

Nehéz dolog lehet sikeres szülő gyerekének lenni, hiszen az ilyen ember előtt van egy minta, de nem biztos, hogy könnyű lemásolni. Detti egyelőre ötödéves orvostanhallgató, de ki tudja. Érdeklő az üzlet, kíváncsi rá, ráadásul annyira benne élt, hogy akár csinálni is tudná. Néha összekeverik a hangunkat a telefonban, így megtörtént, hogy ő adott üzleti tanácsot helyettem.

### Párod, Sándort hogyan ismerted meg?

Tulajdonképp őt is a Forevernek köszönhetem. Rajta keresztül akartam termékeket küldeni egy munkatársának, de amikor értük jött, egyszerűen ott

ragadt nálam és csak azt vettük észre, hogy délután öttől éjfélig beszélgettünk. Ez a mai napig így van: vannak problémák az üzletben és kihívások az életben, amit senki mással nem tudok megbeszélni, csak vele. Számomra az is kikapcsolódás, ha csak kéz a kézben sétálunk és száz százalékig egymásra figyelünk.

### Tavaly és idén is ott vagy a magyarországi top 5 termékgalmazó között, több mint húsz országban van üzleti érdeklődésed. Hová lehet fejlődni?

Elsősorban személyiségben szeretnék. Állandóan elégedetlen vagyok magammal, állandó fejlődésre vágyom. Tudom, hogy ahol én vagyok,

az másoknak az a szint, ahova el szeretnék jutni, de ez nem minden. Jobban szeretnék érteni az emberekhez, tudni, hogy mit miért csinálnak. De türelmes vagyok, megvárom a megfelelő pillanatot, amíg valaki a munkatársam lehet, addig nem veszítem szem elől. Amíg olyan élethelyzetbe sodródik, hogy ő maga akarja a terméket, üzletet-vállalkozást vagy együtt a kettőt. Egy nagy tálcat kínálok, mindenki azt vesz róla, amit szeretne, ami neki épp legjobban hiányzik. Száz emberből csak húsz, lesz akire szükség van, de a nyolcvanat ugyanúgy meg kell keresni. Nem bánom, hiszen ez is tanulás. Azt pedig éppúgy szeretem, mint magát a munkát. Hacsak nem jobban...





# Success Day

BELGRÁD 2011.06.18.

Júniusi továbbképzésünk házigazdái **Milena és Milenko Petrović** soaring managerek voltak. Nagy lelkesedéssel, pozitív energiával és derűlátással vezették a gazdag programot.

A Szakszervezetek Házában összegyűlt vendégeket az FLP Szerbia területi igazgatója, **Branislav Rajić** köszöntötte.

- Mindig egy lépéssel a többiek előtt vagyunk, hála a minőségi termékeknek, a kiváló marketingtervnek, hűséges disztribútorainknak, továbbá az újdonságoknak, melyek könnyebb, hatékonyabb és jobb munkát biztosítanak. Jó nyarat kívánunk az FLP-vel! – kezdte meg a programot.





**A NYÁR ELEJÉN ÚJRA ÖSSZEGYŰLTÜNK BELGRÁDBAN  
A FOREVER LIVING PRODUCTS LEGSIKERESSEB  
MUNKATÁRSAINAK TOVÁBBKÉPZÉSÉN.**

Minden ember életében központi szerepet kellene, hogy játsszon az étrend és az étrend-kiegészítők használata – életkortól függetlenül. Táplálkozásunkkal és az egészséges életvitellel már gyermekünk fogamzásának időszakában fontos lenne foglalkozni, majd fegyelmezetten folytatni a terhesség ideje, a gyermekkor és a kamaszkor alatt. **Dr. Dušanka Tumbas** senior manager ezen elvet saját példáján bizonyította.

Mind több ember foglalkozik szabadidősporttal vagy olyan szabadidős tevékenységgel, mely illik életkorához, fizikai állapotához és céljaihoz. A wellness-fitness irányzat követőit be kell tudnunk vonzani az FLP-termékek használói körébe, hiszen termékeink kiválóak az aktív életmódot folytatók számára. **Siniša Blašković** és **Branislav Rajić** managerek előadásukban ismertették, miként segítenek az FLP-termékek az ifjúsági, szabadidős és profi sportolóknak.

Tapasztalatokból tanulunk, ezek képezik életünk legfontosabb részét. A Siker Napon a felhasználói és orvosi tapasztalatokról szóló rész az egyik legjelentősebb. A termékhasználók és orvosok, akik a mindennapi gyakorlatból ismerik a termékeket, **Dr. Rozmaring Mirkov** vezetésével elmondták, hogy azok az egészséges életmód hasznos kiegészítői. Újdonsült supervisorokat is köszönthettünk a színpadon. E minősülés







jelentős előrelépésnek számít az önálló üzletvitel felé. Reméljük, új minősültjeink a következő hónapokban újabb sikereket érnek el és elérik kitűzött céljaikat.

A szórakozás összefüggéseink kihagyhatatlan része, de csak a legjobbak képesek művészi teljesítményükkel talpra állítani a hallgatóságot. A közönség hölgytagjainak kedvence **Milan Topalović Topalko** újra bebizonyította, hogy az FLP nagy barátja.

Nap mint nap fel kell tennünk magunknak a kérdést: Mit tettem ma saját érdekeimben? Így tűzzük ki céljainkat és hártjuk el az élénk tornyosuló akadályokat. **Slobodan Antonijević** manager előbb munkanélküli, majd állami, később magáncég alkalmazottja volt, végül a Forever vállalkozója lett. Slobodan az FLP szabad vállalkozói szellemiségén át elérte anyagi függetlenségét, sok szabadidőre tett szert, lehetőséget kapott ideje szabad beosztására, alkalmat számos ember megismerésére és arra, hogy segítsen másoknak.

A tavalyi év hasonló időszakához képest a legnagyobb forgalomnövekedést elért munkatársak a Hódítók Klubjába léptek. Meghallgattuk a legsikeresebbek köszönetnyilvánítását, valamennyiüknek kívánjuk, váljanak legsikeresebb munkatársainkká!

Idén az FLP jelmondata világszerte: „no limits”. Mindaz, ami valaha álmainkban élt csak, most a Foreveren keresztül elérhetővé vált. Cégünk az álmok megvalósításának receptjét adja, mindez viszont állhatatos és kitartó munkát kíván. A Foreveren keresztül mindenből lehet „valaki”, ha követi a Rex által három évtizede lefektetett üzleti elveket - üzeni egyik legsikeresebb munkatársunk, **Dragana Janović** soaring manager.





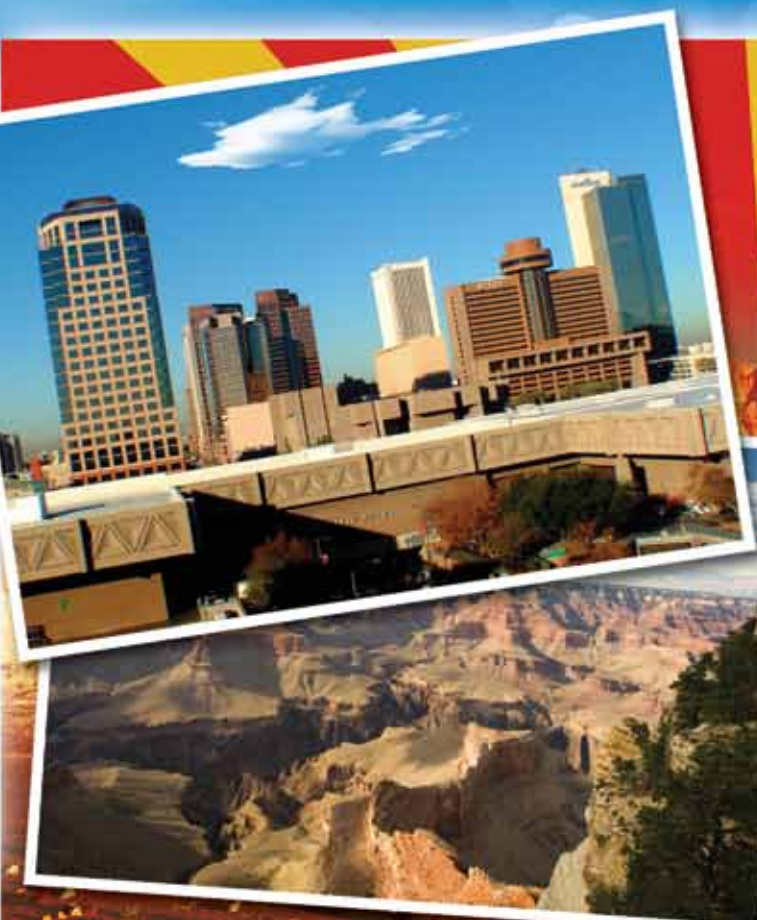


Az FLP munkatársainak a havi bónuszok mellett további ösztönző programokat is kínál. Egyik ilyen a Holiday Rallynek nevezett program, melyet Porecsben rendeznek. Első kvalifikációs időszaka április 30-án zárult, a második pedig augusztus 31-én. A színpadon köszönthettük ösztönző programunk első szakaszának minősültjeit.

Az Európai Rally a legsikeresebbek seregszemléje, de a legnagyobbaké is! 2012-ben Budapest látja vendégül Európa legjobbjait, legyetek ott ti is! Az ösztönző programok előnyeit, a módszert, hogy hogyan lehet teljesíteni a kihívást, a legjobbak, **Miloš Janović** soaring manager és **Stevan Lomjanski** gyémánt manager mutatták be részletesen, rengeteg kép kíséretében.

Mielőtt átadtuk volna újdonsült assistant supervisoraink kitűzőit, bejelentettük következő találkozásunkat, melyet szeptember 24-én tartunk a Szakszervezetek Házában.

Branislav Rajić  
Az FLP szerbiai területi igazgatója



**Super Rally 2012**  
**Phoenix, Arizona**  
**16-18. 08.**





## MINŐSÜLTEK 2011. JÚLIUS

ÉLIÁS TIBOR	DR. DRAŠKO TOMLJANOVIĆ
BUDAI TAMÁS & BUDAI SCHWARCZ ÉVA	DOBAI LÁSZLÓNÉ & DOBAI LÁSZLÓ
VARGA JÓZSEFNÉ	HLEBA ERIKA
TÓTH JÁNOS	VÁRADI ÉVA
MULADI ANNAMÁRIA	DR. FÁBIÁN MÁRIA
TANÁCS FERENC & TANÁCS FERENCNÉ	DR. MOLNÁR LÁSZLÓ
OLÁH GÁBOR	& DR. MOLNÁR-STANTIĆ BRANKA
UTASI ISTVÁN & UTASI ANITA	CSIRKÉS SÁNDOR & CSIRKÉS SÁNDORNÉ
ZACHÁR-SZÜCS IZABELLA & ZACHÁR ZSOLT	DR. ZORAN VRČIĆ & MARINA BABURIĆ VRČIĆ
BÓDI TIBOR	SZOLNOKI MÓNICA
& BÓDINÉ LŐRINCZ ANDREA	SIMON IVETT
NAGY ÁDÁM & NAGYNÉ BELÉNYI BRIGITTA	JUHÁSZ CSABA & BEZZEG ENIKŐ
HAJCSIK TÜNDE & LÁNG ANDRÁS	LÉRÁNT KÁROLY & LÉRÁNTNÉ TÓTH EDINA
BARTA BÉLA	FEKETE ZSOLT & RUSKÓ NOÉMI
ZSIDAI RENÁTA	JADRANKA KRALJIĆ-PAVLETIĆ
VÁGÁSI ARANKA & KOVÁCS ANDRÁS	& NENAD PAVLETIĆ
TÓTH ZOLTÁN & HORVÁTH JUDIT	GYURIK ERZSÉBET & SÁNDOR JÓZSEF
ÓNODI ÁGNES	VARGA GÉZA & VARGÁNÉ DR. JURONICS ILONA
SENK HAJNALKA	KLAJ ÁGNES
MARTON JUDIT	CSIKI JÁNOSNÉ & CSIKI JÁNOS



# CONQUISTADOR

## TOP 10 CLUB

### SZERBIA



1. DRAGANA ŽURKA  
DRAGIŠA ŽURKA
2. DRAGANA JANOVIĆ  
MILOŠ JANOVIĆ
3. ALEKSANDAR RADOVIĆ  
DANA RADOVIĆ
4. JASNA HRNČJAR
5. MARICA KALAJDŽIĆ
6. MARIJA KOBILJSKI  
ĐORĐE KOBILJSKI
7. EMILIJA STOJANOVIĆ  
NENAD STOJANOVIĆ
8. STOJANKA PALIGORIĆ  
ALEKSANDER PALIGORIĆ
9. PETAR AČIMOVIĆ  
MILANKA AČIMOVIĆ
10. BOROS GYEVİ TIBOR

### SZLOVÉNIA



1. ZDENKA ŠIJANEC
2. GORAZD BABIĆ  
KARINA BRUMEC
3. VESNA GOLTES
4. TANJA TRGLEC  
JOZEF TRGLEC
5. TANJA JAZBIŠEK
6. LOVRO BRUMEC
7. MARIJA KEGL  
ALOJZ KEGL
8. LIDIJA OBID
9. RUŽICA SABOTIN
10. ALENKA ŠUMLAJ

2011. JÚLIUS

A TÍZ LEGSIKERESEBB  
TERMÉKFORGALMAZÓ  
A SZEMÉLYES ÉS NON-MANAGERI  
PONTOK ALAPJÁN



### MAGYARORSZÁG



1. ÉLIÁS TIBOR
2. BUDAI TAMÁS  
BUDAI-SCHWARCZ ÉVA
3. VARGA JÓZSEFNÉ
4. TÓTH JÁNOS
5. MULADI ANNAMÁRIA
6. OLÁH GÁBOR
7. UTASI ISTVÁN  
UTASI ANITA
8. ZACHÁR-SZÜCS IZABELLA  
ZACHÁR ZSOLT
9. NAGY ÁDÁM  
NAGYNÉ BELÉNYI BRIGITTA
10. HAJCSIK TÜNDE  
LÁNG ANDRÁS

### HORVÁTORSZÁG



1. DR. DRAŠKO TOMLJANOVIĆ
2. DR. LÁSZLÓ MOLNÁR  
DR. BRANKA MOLNÁR-STANTIĆ
3. IVAN LESINGER  
DANICA LESINGER
4. RADOS ŠUŠANJ  
IRENA ŠUŠANJ
5. IVANKA MILJAK RILL  
ROLF RILL
6. MARGARETA SUKSER
7. VASILIJ GOLUB
8. JASNA KVATERNIK JANKOVIĆ  
IVICA JANKOVIĆ
9. SILVANA GRBAC  
VIGOR GRBAC
10. ADNAN ĐELMO  
VESNA ĐELMO

### BOSZNIA-HERCEGOVINA



1. VASELIJE NJEGOVIĆ
2. SUBHIJA MUSTAFIĆ  
SAFET MUSTAFIĆ
3. DR. SEAD HODŽIĆ
4. GROZDANA NJEGOVIĆ  
SRETEN NJEGOVIĆ
5. DR. NEDELJKO PETKOVIĆ  
MILOJKA PETKOVIĆ
6. MEVLA ČOVIĆ  
RANKO ČOVIĆ
7. LJUBICA LUKAĆ
8. ČEDO MILOVAC  
SNJEŽANA MILOVAC
9. ENRA HADŽOVIĆ
10. DAJANA MARKOVIĆ



## SENIOR MANAGER SZINTET ÉRTEK EL

### **Oláh Gábor**

(szponzor: *Halmi István & Halminé Mikola Rita*)

„Az igazi vezető nem az, akinek a legtöbb követője van, hanem az, aki a legtöbb vezetőt bocsátja útjára.”



### **Tóth János**

(szponzor: *Muladi Annamária*)

„Nem kell más, csak a hit és a dac, neked csak az marad, amit másoknak adsz.”



### **Violeta Vujičić & Milan Vujičić**

(szponzor: *Jasmina Vujović Vasić Vasić & Srećko Vasić*)

„A Forevernek köszönhetően ma olyan minőségi és sikeres életet élek, amilyenről mindig is álmodtam.”



## MANAGER SZINTET ÉRTEK EL



### **Barta Béla**

(szponzor: *Tóth János*)

„Két évig fogyasztottam a termékeket nagy meglegедésemre, mikor a szponzorom előállt a dolog üzleti részével is. Megtetszett, elindultunk, és négy hónap alatt ideértünk. Az igazi komoly munka még csak most kezdődik!”



### **Bódi Tibor & Bódiné Lőrincz Andrea**

(szponzor: *Budai Tamás & Budai-Schwarz Éva*)

„Minden ember, minden apró mozzanat életembe úgy került, hogy magad vontad oda. Az pedig, hogy most mit kezdesz velük, rajtad áll.”





# EGYÜTT A SIKER ÚTJÁN

K O S Z O V Ó , S Z E R B I A , M O N T E N E G R Ó , S Z L O V É N I A



## Csendes Sándor

(szponzor: Csirkés Sándor & Csirkés Sándorné)

„Hosszú volt az út, amíg idáig eljutottunk, köszönjük a segítséget a szponzorainknak és a felsővonalunknak. Ebbe az üzletbe hangosabban beszél az, amit csinálsz, mint amit mondasz. Mi mindig a következő szintre koncentrálnunk. Köszönjük FLP!”



## Dr. Zoran Vrcić & Marina Baburić Vrcić

(szponzor: Dr. Tomljanović Draško)

„Termékfogyasztók - mint a legtöbben itt - barátaink és elégedett fogyasztók ajánlására lettünk, mert az elégedett vásárló a legjobb ajánlólevél és reklám. Hiszem, hogy az FLP, mint a természetes alapú étrendkiegészítők gyártója a legjelentősebb helyet fogja elfoglalni az egészségmegőrzésben, hisz tevékenysége a teljes testi-lelki harmónia kialakítására irányul.”



## Hleba Erika

(szponzor: Éliás Tibor)

„Ha nem adod fel, sikerre vagy ítéelve. A manageri szintre jutásom hosszú út eredménye. Ezt egy jó csapattal, átgondolt szponzori irányítással és céltudatossággal sikerült elérni. További célom, hogy a megszerzett tudásom kamatoztatásával minél több embernek segítsék a céljai elérésében.”



## Marton Judit

(szponzor: Varga Zoltánné)

„Hozd meg a döntést, menj a felsővonalad után és kitérül a világ!”



## Pallai Zoltán & Pallai Zoltánné

(szponzor: Hleba Erika)

„Most már tudom, hogy a fontos dolgokért meg kell küzdeni: egészség, pénz, család... kinek mi a fontos?! Itt van a világ legnagyobb üzlete, amely nekem egyszerre adta meg mindezt. De ne feledd - ez csapatmunka és igaz a dalszöveg: "Egyedül nem megy!"



## Ónodi Ágnes

(szponzor: Oláh Gábor)

„Amit emberi elme el tud képzelni és el is tud hinni, azt el is tudja érni”

Napoleon Hill





## ASSISTANT MANAGER SZINTET ÉRTEK EL

Bodnár Éva & Bogsch Tibor István  
Bunyeváczné Méh Zsuzsa  
& Bunyevác Viktor  
Hegedúsné Varga Éva  
& Hegedús György  
Kiss Sándor Ferenc  
Kiss Tamás  
Németh Csaba  
Očisnik Sonja & Očisnik Roman  
Sári Zsanett  
Serény Hajnalka  
Zdenka Sijanec

Arbanász Tamás & Vadász Katalin  
Belucz Zoltán  
Marija Brajković  
Bugyik Krisztián Tibor  
Erza Cizik  
Mevla Čović & Ranko Čović  
Dallos Judit  
Davcsik Istvánné  
Ljiljana Dizdarević & Rade Dizdarević  
Dr. Vlatko Duvnjak  
Farkas Lászlóné  
Gellért Judit  
Ilovai Józsefné  
Jachimek Attila  
Verica Jovanović & Zoran Jovanović  
Kardos Eszter Éva  
Kerekes Éva  
Kovácsné Sztahura Szilvia & Kovács Imre  
Lakatos Irma  
Lehotai Szilvia  
Lehotainé Horkai Anna & Lehotai Árpád

Magda Gábor  
Marinov Szabolcs & Marinov Anita  
Mayer József  
Mograbi Péter  
Oláh Szabolcsné & Oláh Szabolcs  
Ronta Péter  
Ružica Sabotin  
Schmidt István & Schmidt Istvánné  
Ivana Škoro & Feda Škoro  
Szabó Péter  
Szakács Melinda  
Szucsik Attila  
Szűcs Gábor  
Takács Judit  
Tomony Erika  
Toró Annamária  
Truta Andrea Zsuzsanna  
Vajda Zsolt  
Vankó Mónika  
Weisman Anabella Valéria  
Zámbó Zoltán



## SUPERVISOR SZINTET ÉRTEK EL

Aksović Ljiljana



## A SZEMÉLYGÉPKOCSI-VÁSÁRLÁS ÖSZTÖNZŐPROGRAMJÁNAK NYERTESEI

### 1. SZINT

Jožica Arbeiter & dr. Miran Arbeiter  
Marija Buruš & Boško Buruš  
Dr. Dósa Nikolett  
Goran Dragojević & Irena Dragojević  
Éliás Tibor  
Farkas Gáborné & Farkas Gábor  
Olivia Gajdo  
Gecse Andrea  
Gergely Zsófia & dr. Reindl László  
Haim Józsefné & Haim József  
Hajcsik Tünde & Láng András  
Heinbach József & dr. Nika Erzsébet  
Hertelendy Klára  
Illyés Ilona  
Iskra Rinalda & Iskra Lučano  
Kása István & Kása Istvánné  
Dr. Kiss Ferenc & dr. Nagy Ida  
Kis-Jakab Árpád  
& Kis-Jakabné Tóth Ibolya  
Klaj Ágnes  
Jadranka Kraljić-Pavletić  
& Nenad Pavletić  
Lapicz Tibor & Lapiczné Lenke Orsolya  
Lipp Szilvia & Molnár Mihály  
Lukács László György  
Major István & Majorné Kovács Beatrix  
Mayer Péter  
Mohácsi Viktória  
**Muladi Annamária**

Dr. Molnár László &  
Dr. Molnár-Stantić Branka  
Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta  
Nagy Gabriella & Márkus József  
**Dr. Németh Endre és Lukácsi Ágnes**  
Marija Nakić & Dušan Nakić  
Orosházi Diána  
Orosz Ilona & dr. Gönczi Zsolt  
Dr. Pavkovics Mária  
Radics Tamás & Poreisz Éva  
Dr. Marija Ratković  
Dr. Rokonay Adrienne  
& dr. Bánhegyi Péter  
Rusák József & Rusák Rozália  
Rusák Patrícia  
Sebők Judit  
Senk Hajnalka  
Dr. Seres Endre  
& dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin  
Tihomir Stilin & Maja Stilin  
Sulyok László & Sulyokné Kökény Tünde  
Dr. Surányi Katalin & Gazdig Sándor  
Szöllösi Cecília  
Tanács Erika  
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné  
Tasnády Beáta & Vörös Zoltán  
**Varga Józsefné**  
Visnovszky Ramóna & Bognár Gábor  
Jozefa Zore

### 2. SZINT

Dragana Janović & Miloš Janović  
Révész Tünde & Kovács László  
Siklósné dr. Révész Edit  
& Siklós Zoltán  
Szépné Keszi Éva  
& Szép Mihály  
Varga Géza &  
Vargáné dr. Juronics Ilona

### 3. SZINT

Berkics Miklós  
Bruckner András & dr. Samu Terézia  
Tomislav Brumec & Andreja Brumec  
Budai Tamás & Budai-Schwarz Éva  
Fekete Zsolt & Ruskó Noémi  
**Halmi István és Halminé Mikola Rita**  
Juhász Csaba & Bezzeg Enikő  
Krizsó Ágnes  
Leveleki Zsolt & Leveleki Anita  
Stevan Lomjanski  
& Veronika Lomjanski  
Szabó József & Szabó Józsefné  
Tóth Sándor & Vanya Edina  
Utasi István & Utasi Anita  
Vágási Aranka & Kovács András  
Varga Róbert





FOREVER 



THE GREATEST  
OPPORTUNITY IN  
THE WORLD

EUROPEAN PROFIT SHARE 2011

# PROFIT SHARING

A PROFIT SHARE PROGRAM egy módja annak, hogy a Forever megjutalmazza a kemény munkát. Ez az ösztönző egy évenként egyszeri kiegészítő bónusz, ahol a vállalat a profit egy részét felosztja, és a forgalmazók minősülhetnek rá, hogy arányosan részesedhessenek belőle. Ráadásul az immáron hagyománnyá vált European Profit Share könyvben is büszkén bemutatjuk a minősülteket.

LEVEL TWO





## *Kedves Munkatársak!*

Örömmel tájékoztatunk benneteket, hogy újabb lehetőséggel támogatjuk munkátokat. Vállalatunk is csatlakozik az étkezési-utalványt elfogadó üzletek rendszeréhez!

A hazai törvényi keretek lehetőséget biztosítanak a vállalatoknak, hogy dolgozóik részére étkezési hozzájárulást adjanak étkezési utalvány formájában, amiket a kijelölt helyeken vásárolhatnak le. Ez történhet papír alapú utalvány és elektronikus kártya használatával is.

**2011. szeptember 1-jétől  
elsőként az Optisoft elektronikus  
kártya alapú étkezési utalványát fogadjuk  
el az élelmiszer és étrend-kiegészítő  
termékeink vásárlásakor.**

### AZ ÉTKEZÉSI KÁRTYÁVAL VALÓ VÁSÁRLÁS FELTÉTELEI:

1. Az utalvány birtokosa regisztrált FLP forgalmazóként valamelyik hazai telephelyünkön személyesen vásárol az Optisoft kártyáján lévő összeg erejéig.
  2. Elsőként csak az Optisoft által kibocsátott étkezési utalványokkal lehet vásárolni.
- Az ebben a rendszerben megvásárolható termékeinkről irodánk természetesen pontos tájékoztatást adnak!

Mindenkinek sikeres hálózatépítést kívánunk!





## Ízületeink védelmében A KONDROITIN-SZULFÁT

### **PORCSZÖVETEK, ÍZÜLETEK**

Az ízületi felszíneket borító porcszövet porcsejtekből és nagy mennyiségű, a sejtek által termelt sejt közötti állományból áll. Ez utóbbi határozza meg a porc mechanikai tulajdonságait (súrlódási együttható, rugalmasság, ellenállóképesség). A porcsejtek a növekedés befejeződése után már nem osztódnak, de továbbra is termelik a sejt közötti állományt alkotó nagyméretű molekulákat. Ezek a vegyületek az úgynevezett proteoglikánok, melyek fehérjéből és cukrokból épülnek fel, és nagy vízmegkötő képességgel rendelkeznek. Ha a porcszövetben csökken a proteoglikán mennyisége, a porc vizet veszít, rugalmassága csökken és lassan elpusztul. A porcszövet sejt közötti állományának két rendkívül fontos összetevője a glükózamin és a kondroitin-szulfát. A glükózamin nemcsak fontos építőköve a porcterelésnek (segíti a károsodott ízületi porcok regenerálódását), hanem gátolja a porcot bontó enzimek (hialuronidázok) működését is, így képes megállítani illetve lassítani a porc pusztulásának folyamatát. Mindezek mellett szakértők kimutatták, hogy ez a vegyület javítja az ízületi folyadék viszkozitási tulajdonságait is.

A kondroitin-szulfát a porc egyik alkotórésze, jó vízmegkötő anyag. Az emberi szervezetben megtalálható a porcban, a csontban, a bőrben, a szem szaruhártyáján és az érfalban. Fokozza a proteoglikán és kollagén termelődést, az ízületekben növeli a hialuronsav-szintet, emeli az ízületi folyadék viszkozitását, csökkenti a porcbontó enzimaktivitást, ezáltal mérsékli illetve megakadályozza a porc kopását; alkalmazásával a porc visszanyeri korábbi mechanikus-elasztikus tulajdonságát.

### **ÍZÜLETI BETEGSÉGEK**

Osteoarthritis esetében az ízületek közötti porcok széttöredeznek, így csont a csonton súrlódik, ami fájdalmassá, sőt néha lehetetlenné teszi a mozgást. A felnőtt lakosság körében leggyakoribb ízületi megbetegedés az ízületi kopás (artrózis), amely leggyakrabban a porcokban bekövetkező szerkezeti változás következtében jön létre. Az ízületi kopásban szenvedő betegek leggyakoribb panasa az ízületi fájdalom (leggyakrabban reggeli indítási fájdalom), illetve a mozgáskorlátozottság, amely olyan fokú is lehet, hogy a beteg mindennapi életvitelét is jelentősen korlátozza. Mindaddig a

# A természet kincsei IX.

betegség oka nem egyértelműen tisztázott, szerepet játszik benne a genetikai háttér, a biomechanikai stresszhatás, a sérülések és a porcszövet biokémiai változásai. Az ízületi kopás a fejlett társadalomban a lakosság öregedése miatt egyre nagyobb közegészségügyi problémává válik, ezért intenzív kutatások folynak a minél hatékonyabb terápiás lehetőségek fejlesztésének irányában.

## KUTATÁSI EREDMÉNYEK

Károsodott ízületek esetén számos kutatás is alátámasztja a kondroitin-szulfát szerepét a gyorsabb regenerálódásban: segítségével erősebbek és rugalmasabbak lehetnek a kötőszövetek. Használata kifejezetten előnyös sportolók és aktív életmódot élők számára, akik időről-időre az ismétlődő mozgás és az ütődések által keletkezett sérülések következményeképpen kialakuló ízületi (porc-) bántalmakkal küzdenek.

Egy, a National Institutes of Health által finanszírozott, multicentrikus, placebo-kontrollált, kettős-vak, hat hónapos tanulmány vizsgálta a kondroitin és glükózamin hatását térdízületi gyulladások esetén. Megállapították, hogy a glükózamin és a kondroitin együttese a közepes és erős fájdalmat jelző alcsoport esetén hatékonyabb fájdalomcsillapító, mint a celecoxib vagy kondroitin és glükózamin külön-külön adva. A tanulmány azt is megállapította, hogy a kondroitin-szulfát kezelés jelentősen csökkenti az ízületi duzzanatot és a kóros folyadék-gyülemet.

2007-ben Bruyere és társai térd- és csípőízületi osteoarthritis beteget kezeltek glükózamin és kondroitin-szulfát készítményekkel, mindkét szer hatásosnak bizonyult a tünetek csökkentésében, és felvetették az ízület-porcok szerkezetét módosító hatásukat is.

Az Osteoarthritis Research Society International is második vonalbeli kezelésként ajánlja a kondroitin-szulfátot közepesen súlyos osteoarthritis esetekben. Hasonlóképpen az Európai Reuma Elleni Liga (EULAR) is legmagasabb szintű bizonyítékokon alapulva ajánlja a kondroitin-szulfátot a térdízületi osteoarthritis kezelésére.

Egy német kémikusok és gyógyszerészek által végzett tanulmányban vizsgálták a kondroitin-szulfát szerepét: miképpen hat az ízületek mozgására és mozgékonyására. A vízdékony kondroitin-

szulfát befolyásolja a porcszövet víz- és ásványi anyag koncentrációját, így biológiailag hatékonynak bizonyult a reumatikus ízületi betegségek megelőzésében.

Kiöregedett versenylovakat vizsgáltak egy kettős-vak tanulmányban glükózamin-hidroklorid és kondroitin-szulfát kombinációs kezelés során. Évtizedek óta elterjedten alkalmazzák a fenti kombinációt lovak ízületi degeneratív betegségének megelőzésére. Kétdimenziós mozgásanalízist végeztek, megfigyelték az ízületi mozgások terjedelmét, a lépéshosszt, a ritmust és a testtartást. A fenti kezelést vagy placebót kapták az állatok napi rendszerességgel 12 hétig. Már nyolc hetes kezelést követően szignifikáns mozgásterjedelem-növekedést találtak a könyök, a térd és bokaízület mozgása során. A lépéshossz is szignifikáns növekedést mutatott. A vizsgálat a fenti kombinációs kezelést megfelelő hatékonyságúnak igazolta az ízületi tünetek kezelésében.

A Bostoni Orvosi Egyetem Ízületi Központjában átfogó kutatást végeztek, az 1966 és 1999 között történt vizsgálatok eredményeit összegezték. A 37





# nature

elvégzett vizsgálat közül 15 felelt meg az elvárásoknak (kettős-vak, randomizált, placebo-kontrollált, legalább 4 hetes kezelés). Osteoarthritiszes tünetek mérsékelt illetve kifejezett csökkenését igazolták a glükózamin- és kondroitin-szulfát-kezelést követően.

2006-ban a Utah Állambeli Orvosegyetemen egy átfogó, multicentrikus, kettős-vak, placebo és celecoxib-kontrollált intervenciós vizsgálatot végeztek fájdalmas térdízületi gyulladásos betegségben szenvedők kezelése során. Glükózamin-, kondroitin-szulfát és ezek kombinált alkalmazása esetén vizsgálták a hatásosságot és a biztonságosságot 1583 alany esetén. Enyhe-, közepes- és súlyosfájdalmas csoportba osztották a betegeket. A placebohoz képest a kombinált kezelés szignifikánsan hatékonyabbnak bizonyult a mérsékelt és súlyos fájdalomról panaszkodók csoportjában. A terápia kapcsán jelentkező nemkívánatos események enyhék és átmenetiek voltak.

## ÍZÜLETI BETEGSÉGEK KEZELÉSE, MEGELŐZÉSE

A kórkép kezelésében napjainkban a porcregenerációra ható készítmények széles körben elérhetővé váltak, amelyeknek két fő összetevője, a glükózamin és a kondroitin-szulfát a porcszövet egészséges felépüléséhez, regenerációjához elengedhetetlenek. Feltehetően a kénezett származék azért is hatékonyabb,

mint az alapvegyület, mert a kénmolekula hatékonyan stabilizálja a kötőszöveteket alkotó molekulákat. A leggyakoribb a szájon át történő adagolás, így a hatóanyag 90 százaléka felszívódik a bélrendszeren keresztül. Ennek a felszívódott mennyiségnek mintegy 26 százalékát hasznosítja a szervezet. A vegyület a májban fehérjékhez kötve raktározódik. A glükózamin koncentrációja legmagasabb a májban, a vesében és az ízületi porcokban, illetve a vegyület egy része az ízületi folyadékba is kiválasztódik. Kutatások megerősítik, hogy a kondroitin-szulfát megállítja a porcok idő előtti szétöregedését és helyreállítja a sérült ízületek működését és mozgási képességét, lehetővé téve a szinte „fájdalommentes” mozgást valamint segítséget nyújthat az egészséges porcok megvédésében és újjáépítésében, sőt még a csonttörések vagy egyéb csontkárosodások gyógyulásában is. A kondroitin-szulfát a glükózaminnal szinergikus módon működik a kötőszövetek regenerálásában és erősítésében. A C-vitaminnal (500-2000 mg naponta) is szinergikus módon hat, együtt segítik a szervezetet a kötőszövetekben lévő kollagén termelésében és stabilizálásában.

Hatása lassan alakul ki, a kezelés kezdetétől számított 2-3 héten belül, viszont a gyógyszeres terápia befejezését követően tovább hat.

## IRODALOM:

Effect of the counterion behavior on the frictional-compressive properties of chondroitin sulfate solutions. S.A. Baeurle, M.G. Kiselev, E.S. Makarova and E.A. Nogovitsin. Department of Chemistry and Pharmacy, Institute of Physical and Theoretical Chemistry, University of Regensburg, Universitaetsstrasse 31, D-93053 Regensburg, Germany

Double blind investigation of the effects of oral supplementation of combined glucosamine hydrochloride (GHCL) and chondroitin sulphate (CS) on stride characteristics of veteran horses. Forsyth RK, Brigden CV, Northop AJ. Animal and Equine Science Department, Myerscough College, St. Michaels Road, Bilsborrow, Preston, PR3 0RY Lancashire, UK.

Glucosamine and chondroitin for treatment of osteoarthritis: a systematic quality assessment and meta-analysis. Mc Alindon TE, La Valley MP, Gulin JP, Felson DT. The Arthritis Center, Boston University School of Medicine, Mass 02118, USA.

Glucosamine, chondroitin sulfate, and the two in combination for painful knee osteoarthritis. Clegg DO, Reda DJ, Harris CL, Klein MA, O'Dell JR, Hooper MM, Bradley JD, Bingham CO, Weisman MH, Jackson CG, Lane NE, Cush JJ, Moreland LW, Oddis CV, Wolfe F, Molitor JA, Yocum DE, Schnitzer TJ, Furst DE, Sawitzke AD, Shi H, Brandt KD, Moskowitz RW, Williams HJ. Division of Rheumatology, University of Utah School of Medicine, Salt Lake City, UT 84132, USA.



**Dr. Kozma Brigitta**  
orvos tanácsadó

## FOREVER TELEFON TÁJÉKOZTATÓ

**A FOREVER TELEFON SEGÍTSÉGÉVEL  
GYORSABBAN ÉS OLCSÓBBAN TUDSZ HÁLÓZATOT ÉPÍTENI.**

**A FOREVER TELEFON-SZOFTVER GYORSÍTJA AZ FLP-N BELÜLI KOMMUNIKÁCIÓT.**

A szoftver segítségével:

1. Telefonodra megkapod a legfontosabb híreket, termékinformációkat, rendezvények időpontjait.
2. SMS díjánál olcsóbban üzenetet küldhetsz hálózatod tagjainak.
3. Bármikor megnézheted saját és első vonalad pontjait.
4. Termékeket rendelhetsz, amiket futárszolgálat szállít házhoz.

**A Forever-flottán belül ingyen hívhatod a munkatársaidat és az FLP-központ munkatársait.  
A flottán kívüli ismerőseidet 6,72 Ft/perc tarifáért érheted el legkedvezőbb csomagunkban.**

Ez ma Magyarország egyik legkedvezőbb telefoncsomagja!

**Forever Telefon-csapat elérhetősége:**

**Tel: 70/3330777**

**Email: [info@forevertelefon.hu](mailto:info@forevertelefon.hu)**

**További tájékoztatást találhatsz a következő oldalon: [www.forevertelefon.hu](http://www.forevertelefon.hu)**

A Forever Telefon munkatársai automatikusan megkeresnek téged ajánlatukkal!  
Örömmel üdvözlünk a Forever Telefon csapatában!





**FOREVER**  
**GOING GLOBAL**  
Coming 2013

**Mindegy, hol élünk, a Forever elér minket.**

**Mindegy, hogy hol tartunk, a Forever gondoskodik rólunk.**

**Mindegy, milyen élményeink vannak, a Forever még többet tud adni.**

Mit jelent a Forever Going Global? Azt, hogy a Forever üzletben nincsenek határok!

Sok éven át a Forever keményen dolgozott azon, hogy ne legyenek határok és egy olyan egységes, globális vállalattá váljunk, ahol nem léteznek korlátok.

Az a szilárd vágyunk, hogy forgalmazóink részére a lehető legnagyobb lehetőségeket biztosítsuk.

#### **GLOBAL RALLY**

2013-ban legyél a részese valami nagyszerűnek: a Forever Global Rallynek!

2013-ban tanúi lehetünk az első Forever Global Rally-nek, egy olyan eseménynek, amellyel egyesítjük az összes regionális rally-t egyetlen nagyszerű rendezvénnyé. Ez egy óriási lehetőség arra, hogy az üzlet legjobbjával találkozassunk, kifinomult és tökéletesített tréningeken vehessünk részt, még nagyobb minősítések tanúi lehessünk és még nagyobb rendezvény részeseivé váljunk. Azokat, akik minősülnek a Forever Global Rally-re, egyedülálló és különleges helyszínekre juttatjuk el, ahol bemutatjuk nekik az üzletünk koncepcióját, mely szerint nem léteznek határok, hiszen ez egy határok nélküli üzlet!

#### **PROFIT SHARING 2.0**

Minden Forever forgalmazónknak még TÖBB lehetősége lesz még TÖBB pénzt keresni még TÖBB országban, mint eddig. A Forever megtalálta a módját, hogy kiterjessze az egész világra a Profit Sharing ösztönző programot és minden nemzetközi akadályt elhárítson, ami az eredeti kiírásban szerepelt. 2012-ben a világon bármely forgalmazónk részt kaphat a Profit Sharing nyereségből! A program neve: Profit Sharing 2.0. További részletekkel hamarosan jelentkezünk, illetve a <http://discoverforever.com/going-global> honlapunkon ezek már megtekinthetők.



**FOREVER**  
**GOING GLOBAL**





# EGÉSZSÉGNAPOK BELGRÁDBAN

**ÖRÖMMEL FOGADTUK EL A MEGHÍVÁST  
A MÁJUS 13-14-ÉN MEGTARTOTT  
BELGRÁDI EGÉSZSÉGNAPOKRA, MIVEL  
ÍGY BEMUTATHATTUK A FOREVER LIVING  
PRODUCTS TERMÉSKÁLÁJÁT.**

A közelmúltban a Belgrádi Egészségnapokon alkalmunk nyílt arra, hogy más, egészséggel kapcsolatos terméket gyártó cég mellett kiállítsunk. Ami a dolog sikerét illeti: több eredménnyel is büszkélkedhetünk: A vásárlatógatók egyöntetű véleménye szerint a Forever termékek elsőrangú minőségűek. A sok jelenlévő munkatársunk szívéllyessége az egész vásár hangulatának jót tett. Standunknak fantasztikus volt az arculata - az egyik legjobban felszereltnek bizonyult az egész rendezvényen.

A vásár két napja során több ezer ember látogatott a csarnokba. Minthogy az idei vásár vezértémája a szív- és érrendszeri, illetve agyérbetegségek prevenciója volt, kihasználtuk a lehetőséget, s a vásárlatógatókkal orvos tanácsadóink, Dr. Biserka Lazarević és Dr. Rozmaring Mirkov beszélgettek. Előadásukban bemutatták cégünk termékskáláját és rámutattak, miként lehet fegyellemmel, fizikai aktivitással, a termékek rendszeres fogyasztásával javítani életminőségünkön illetve csökkenteni a kockázati tényezőket.

Reméljük, jövőre is részt vehetünk a vásáron újabb termékeinkkel, hogy új tapasztalatokkal gazdagodjunk és még több baráttal, a Forever Living Products cég termékeinek fogyasztóival és munkatársaival találkozhatassunk.

**Branislav Rajić**  
Az FLP szerbiai területi igazgatója



# KÖZLEMÉNYEK

## KÖZPONTI KÖZLEMÉNYEK

Társaságunk [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com) címen elérhető honlapján forgalmazóink a „FORGALMAZÓI BEJELENTKEZÉS”-re kattintva (a belépéshez szükséges jelszót és felhasználónevet havi bónuszszámlolásuk utolsó lapján találják) többek között az alábbi hasznos információkat érhetik el: napi ponteredményeik, internetes áruház, havi bónuszszámlolás. Egyéb marketinganyagok, információk is találhatóak: folyóiratunk, eseménynaptár, ösztönző programjaink leírása, letölthető formanyomtatványok, oktatási anyagok, katalógusok, nemzetközi üzletpolitikánk. Nemzetközi YouTube csatornákat a [www.youtube.com/user/AloePod](http://www.youtube.com/user/AloePod) címen érhetik el.

## TOVÁBBÉRTÉKESÍTÉS, REKLÁMOZÁS

Termékeink és marketinganyagaink továbbértékesítése mind elektronikus, mind pedig hagyományos kereskedelmi csatornákon szabálytalan a Nemzetközi Üzletpolitikánk erre vonatkozó 14.2.5 és 14.9.1 pontja alapján. Forgalmazói tevékenységével kapcsolatos reklámozási (14.14) és saját honlap készítésére vonatkozó (14.9.2) szabályok ugyanitt találhatók.

**FORGALMI ADATOK** lekérdezésére: – interneten: [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com) honlap forgalmazói részben, a Forever Telefon szoftveren, a MyFlpBiz internetes szolgáltatással, és központjainkban: magyarországi partnereink a +36-1-269-5370 és +36-1-269-5371-es számon, régiókn többi országából pedig a +36-1-332-5541-es számon.



## MAGYARORSZÁG

### Budapesti Központi Igazgatóság:

1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. E-mail: [flpbudapest@flpseeu.hu](mailto:flpbudapest@flpseeu.hu)  
Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289, +36 1 297 1995  
Ország igazgató: dr. Milesz Sándor, +36 1 297 1995, mobil: +36 70 316 0002  
Marketing és kommunikációs igazgató: Huszti Bernadett, 194-es mellék, mobil: +36-70-436-4212;  
Petróczy Zsuzsanna: 106-os mellék, mobil: +36-70-436-4276  
Molnár Melinda: 120-as mellék, mobil: +36 70 436 4178  
Értékesítési és értékesítés fejlesztési igazgató: Ladák Erzsébet, tel.: +36-1-269-5370/160-as mellék, mobil: +36-70-436-4230;  
Nemzetközi Kommunikációs Osztály: Szecsei Aranka, 136 mellék, mobil: +36 70 436 4229; Csábrádi Ottilia, 135 mellék, mobil: +36 70 436 4227.  
Marketing és Oktatás Fejlesztési Osztály (FLP TV):  
Berkes Sándor, 133 mellék, mobil: +36 70 436 4213

### Oktatási Központ:

1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-332-5956, +36-70-436-4285,  
+36-1-373-0025, fax: +36-1-312-8455,  
Nyitva tartás: H–P: 10.00–21.00

### SONYA Oktatási Központ:

Időpont egyeztetés: Hasznosi Krisztina +36 70 436 4207, Horváth Róbert +36 70 436 4206, Hrncsjár Ildikó +36 70 436 4210, Kozma Veronika +36 70 436 4208,  
Bérlétkedvevény: 10 alkalmasból 10%, 5 alkalmasból 5%  
INGYENES KÉPZÉS a Sonya Képzési Központban! A Szondi utcában kedden 10<sup>h</sup>-kor, a Nefelejcs utcában, a Sonya- házikóban csütörtökön 15<sup>h</sup>-kor.  
Jelentkezés Forever flottatelefonon: Ungár Kata 30-331-1883.

### TERMÉKRENDELÉS

Termékeinket képviselőinken személyesen megvásárolhatják, vagy megrendelhetik:

-Telefonon a +36-70-436-4290-es és a +36-70-436-4291-es mobil, vagy a +36-1-297-5538-as és a +36-1-297-5539-es vezetékes telefonszámon, hétköznap 8-20 óráig, a +36-70-436-4295-ös mobil számon hétköznap 10-18 óráig, valamint hétköznap 12-16 óráig díjmentesen hívható +36-80-204-983-as zöld számon.

– Internetes áruház: [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com), vagy [www.flpshop.hu](http://www.flpshop.hu).  
A telefonon vagy interneten megrendelt termékeket futárszolgálattal 2 napon belül – időpont egyeztetéssel – házhoz szállítjuk. Az 1 cc vagy afeletti értékű vásárlás szállítási költségét társaságunk átvállalja Öntől.

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

### Operatív Igazgatóság:

1183 Budapest, Nefelejcs u 9-11. Tel.: +36-1-269-5370,  
+36-70-436-4288, -4289  
General manager: Lenkey Péter, mobil: +36 30 447 1927  
Titkárság: Vékás-Kovács Mónika 192 mellék, mobil +36 70 436 4281  
Raktár nyitva tartása: H: 9–20, K–Cs: 8–20, P: 8–19 h  
Pénzügyi igazgató: Rókásné Véber Gabriella, tel.: +36-1-269-5370/171-es mellék, mobil: +36-70-436-4220  
Pénzügyi recepció: Blahut Katalin, 121-es mellék, mobil: +36 70 436 4218  
Controlling igazgató: Suplicz Zsolt, tel.: +36-1-269-5370/181-es mellék, mobil: +36-70-436 4194,

### Debreceni Területi Igazgatóság:

4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.  
Tel.: +36-52-349-657, +36-70-436-4295, fax: +36-52-349-187 Nyitva tartás:  
H–P: 10–18 óráig, számlázás 10–17.30-ig Területi igazgató: Pósa Kálmán

### Szegedi Területi Igazgatóság:

6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,  
Tel.: +36-62-425-505, +36-70-436-4294, fax: +36-62-425-342 Nyitva tartás:  
H–P: 10–18 óráig, számlázás 10–17.30-ig Területi igazgató: Radóczki Tibor

### Székesfehérvári Területi Igazgatóság:

8000 Székesfehérvár, Sóstói út. 3.  
Tel.: +36-22-333-167, +36-70-436-4286, +36-22-500-020, fax: +36-22-503-913  
Nyitva tartás: H–P: 10–18 óráig, számlázás 10–17.30-ig Területi igazgató: Kiss Tibor

### Forever Resorts

**Hotel Kastély Szirák**, 3044 Szirák, Petőfi u. 26., tel.: +36-32-485-300,  
fax: +36-32-485-285 [www.kastelyszirak.hu](http://www.kastelyszirak.hu)  
**Sasfészek Étterem**, tel.: +36-1-291-5474, [www.sasfeszeketterem.hu](http://www.sasfeszeketterem.hu).  
A Forever Resorts magyarországi intézményeinek igazgatója: Király Katalin.

### Phönix Repülőjegy Iroda

Szondi u.: H-P: 12.00-18.00, Pittmann Gabriella +36 70436 4297;

### Orvos szakértőink:

Siklósné dr. Révész Edit, a Forever Magyarország Orvos Szakmai Bizottságának elnöke, Dr. Kassai Gabriella: 70/414-2335; Dr. Kozma Brigitta: 70/424-6699;  
Dr. Mezösi László: 70/779-1943; Dr. Németh Endre: 70/389-1746;  
Dr. Samu Terézia: 70/627-5678,  
Független orvos szakértő: Dr. Bakanek György 70/414-2913  
Hívhatók munkaidőben.

### ESEMÉNYNAPTÁR

Budapest, Success Day:  
2011. 09. 17., 2011. 10. 22., 2011. 11. 12., 2011. 12. 17.





# KÖZLEMÉNYEK



## SZERBIA

**Belgrádi iroda:** 11010 Beograd, Kumodraška 162.  
tel.: +381 11 397 0127, Fax: +381 11 397 0126,  
e-mail: office@flp.co.rs

Megrendelések leadása: narucivanje@flp.co.rs  
Nytva tartás: hétfő, kedd és csütörtök: 12.00–19.30,  
szerda és péntek 09.00–16.30, Minden hónap utolsó  
szombatján és a Siker Nap alatt 9.00–12.30

Telecenter: +381 (0) 11 309 6382  
Sonya-szépségszalon: 063/394 171

**Niši iroda:** 18000 Niš, Učitelj Tasina 1/3, Tel: +381 (0) 18 514  
131; Fax: +381 18 514 130, e-mail: officenis@flp.co.rs  
Nytva tartás: kedd, hétfő és csütörtök 11.00–19.00  
Szerda és péntek: 9.00–17.00, Minden hónap utolsó  
szombatján: 9.00–12.30

**Horgosi iroda:** Tel/fax: +381 (0) 24 792 195,  
e-mail: tinde.szolnoki@flp.co.rs  
Nytva tartás: hétfőtől péntekig, 8.00–16.00.  
Minden hónap utolsó szombatján: 9.00–12.30.

Területi igazgató: Branislav Rajić  
Orvos szakértők: Dr. Biserka Lazarević  
és dr. Predrag Lazarević: +381 23 543 318

Beograd, Success Day: 2011. 09. 24., 2011. 11. 26.



## MONTENEGRÓ

**Podgoricai iroda:** 81000 Podgorica,  
Serdara Jola Piletića 20.  
tel: +382 20 245 402 fax: +382 20 245 412  
Nytva tartás hétfőn: 12.00–20.00, a többi munkanapon:  
9.00–17.00 Minden hónapban az utolsó szombat munkanap  
Nytva tartás: 9.00–14.00

Területi igazgató: Aleksandar Dakić  
Orvos szakértő: Dr. Laban Nevenka: +382 69 327 127



## SZLOVÉNIA

**Lubljanai iroda:** 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3.  
tel.: +386 1 562 3640, fax: +386 1 562 3645  
termékrendelés: mobil: +386 40 559 631, tel: +386 1 563  
7501, Nytva tartás: hétfő 12.00–20.00,  
kedd, szerda, csütörtök, péntek 9.00–17.00

**Lendvai iroda:** 9220 Lendava, Kolodvorska 14.  
tel.: +386 2 575 12 70, fax: +386 2 575 12 71  
Nytva tartás: hétfő–péntek 9.00–17.00  
e-mail: forever.living@siol.net

Területi igazgató: Andrej Kepe  
Orvos szakértő: Dr. Miran Arbeiter: +386 41 420 788

Ljubljana, Success Day: 2011. 11. 19.  
Képzések: nyílt előadások minden szerdán 19.00 h-tól,  
Draš Center, Maribor, Pohorska 57.



## HORVÁTORSZÁG

**Zágrábi iroda:** 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.  
tel: +385 1 3909 770; Fax: +385 1 3909 771  
Nytva tartás: hétfő és csütörtök: 09.00–20.00,  
kedd, szerda és péntek 09.00–17.00

**Rijekai iroda:** 51000 Rijeka, Strossmayerova 3/A  
tel: +385 51 372 361, +mobil: +385 91 455 1905  
Nytva tartás: hétfő és csütörtök: 12.00–20.00,  
kedd, szerda és péntek 09.00–17.00

Területi igazgató: Dr. Molnár László  
Orvos szakértők: Dr. Ljuba Rauški Naglič mobil: +385 91 51 76 510  
Dr. Draško Tomljanović mobil: +385 91 781 4728,  
kedden és pénteken

Opatija, Success Day: 2011. 10. 15.  
Képzések: Zagreb, Trakošćanska 16., hétfő, szerda 18.00–19.00  
Rijeka, Strossmayerova 3/A, hétfő, csütörtök 18.00–19.00



## ALBÁNIA

**Tiranai iroda:** Tiranë, Reshit Çollaku 36.  
Tel./Fax: +355 42230 535  
Nytva tartás: munkanapokon 9.00-13.00 és 16.00-20.00

Területi igazgató: Borbáth Attila  
mobil: +355 69 40 66 810, +36 70 436 4293  
Irodavezető: Xhelo Kiçaj mobil: +355 69 40 66 811,  
mobil: +36 70 436 4310



## BOSZNIA-HERCEGOVINA

**Bijeljina iroda:** 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.  
tel.: +387 55 211 784, +387 55 212 605, fax: +387 55 221 780  
Nytva tartás munkanapokon 9.00–17.00 óráig

Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić

**Szarajevói iroda:** 71000 Sarajevo, Džemala Bijedića 166 A.  
tel.: +387 33 760 650, +387 33 470 682, fax: +387 33 760 651  
Nytva tartás: hétfő, csütörtök, péntek 09.00–16.30,  
kedd, szerda 12.00–20.00

Irodavezető: Enra Hadžović

Bijeljina, Success Day: 2011. 12. 02.



## KOSZOVÓ

Pristinai iroda: Pristinë Rr. Uçk br. 94.  
tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911



## Ígéretetek nélkül

# 20+1

érv, hogy a Forevert válaszd

1. A Forever termékek ára 14 éve szinte semmit nem változott.
2. Stabil, euróhoz kötött, a piaci árfolyamnál mindenkor kedvezőbb elszámolási árak.
3. A havi jövedelmek, bónuszok elszámolása euróban történik. Nincs árfolyamkockázat, nincs inflációs hatás.
4. Harmincnégy éve soha egyetlen napot sem késett a havi jutalék kifizetése, sehol a világban.
5. Állandó termékminőség, évente bővülő termékpaletta, világszabadalmas új termékek.
6. Nobel-díjas kutatók találmányinak alkalmazása (Argi+).
7. Nincs csatlakozási díj, nincs fenntartási díj. Örökös és ingyenes tagság. Egyetlen elért üzleti szintről sincs visszaesés.
8. A kiépített üzleti hálózat stabil, érinthetetlen, nemzetközileg is védett és öröklődik.
9. Az üzleti marketing terv alapjai harmincnyedik éve mind a százötven országban egységesek. Ugyanannyi munkáért mindenhol a világban ugyanannyi jutalék – mindenkinek.
10. A Forever családi világcég, nincs jelen a tőzsdén, az ötszáz leggazdagabb amerikai cég között jegyzik, nem adható el és nem vehető meg. Saját a föld, az ültetvények, sajátok a gyárak, a központok, a logisztika. A vállalat hatalmas tőkeerejű, kizárólag önfelfinanszírozó, hitelei nincsenek, senkinek nem tartozik, senkitől nem követel.
11. Saját tulajdonú ingatlanok, üdülők, hotelek, kastélyok világszerte, sok százmillió dollár értékben. A környezetvédelem és a rászorultak segélyezésének kitüntetett vállalata.
12. Ingyenes, világszínvonalú üzleti oktatás élőben és online mindenkinek. Az oktatási segédanyagok ára 1-2 euró.
13. 100%-os megelégedettségi garancia, termékviszavásárlási garancia vagy cseregarancia.
14. A magas és növekvő havi jövedelmek mellett ösztönző programok már kezdőknek (ingyenes luxusnyaralás Porecsben, Európai Rally) és haladóknak (háromévente új autó, amerikai utazás, World Rally, profitrészesedési program).
15. A Forever országokat és régiókat magasan képzett, elkötelezett, közismert és megbecsült, nemzetközi gyakorlattal rendelkező szakemberek irányítják.
16. Harmincnégy évi folyamatos növekedés világszerte, évente újabb központok nyitása, újabb országok bekapcsolása.
17. Állandóan bővülő nemzetközi jelenlét. Harmincnyedik éve soha, egyetlen Forever központ sem zárt be, egyetlen Forever ország tagsága sem szűnt meg.
18. A Forever tagság egyre bővülő, kapcsolódó előnyei: Forever-telefon a Vodafone által, magánszemélyek és cégek számára legalacsonyabb másodperc díjakkal.
19. Aloe Travel Service – zártkörű utazási iroda – 20-50%-kal olcsóbban bárhova a világban.
20. Forever Kids magazin a felnövekvő új, „kis foreveresek” egészségéért, környezettudatos neveléséért.

...Most dőlj hátra, bonts fel egy FAB-et, kortyolgasd és gondolkozz el - hamarosan találsz még húsz saját érvet...folytasd!

21. ....

**Radóczki Tibor**  
soaring manager, területi igazgató





# FOREVER Success Day

2011. OKTÓBER 22.



**MŰSORVEZETŐK**  
**BUDAI TAMÁS ÉS BUDAI-SCHWARCZ ÉVA**  
SOARING MANAGEREK  
PRESIDENT'S CLUB-TAGOK 2010, 2011



**KÖSZÖNTŐ**  
**DR. MILESZ SÁNDOR**  
ORSZÁG IGAZGATÓ



**VITAMINOK, ÁSVÁNYI ANYAGOK**  
**AZ IMMUNRENDSZERÜNK ERŐSÍTÉSÉRE**  
**DR. DEZSÉNYI EMESE**  
MANAGER



**ÜZLETÉPÍTÉS FELSŐFOKON**  
**TÓTH JÁNOS**  
SENIOR EAGLE MANAGER  
BUSINESS BUILDERS CLUB-TAG



**A FOREVER A LEHETŐSÉGEK TÁRHÁZA**  
**TÓTH ZOLTÁN**  
EAGLE MANAGER



**A LENDÜLETES HÁLÓZATÉPÍTÉS ALAPJAI**  
**OLÁH GÁBOR**  
SENIOR MANAGER



**GONDOLKODJ GLOBÁLISAN,**  
**KÜZDJ AZ ÁLMODÉRT!**  
**BERKICS MIKLÓS**  
GYÉMÁNT MANAGER  
PRESIDENT'S CLUB-TAG 2010, 2011

## MEGLEPETÉS VENDÉG!

**SUPERVISOROK, ASSISTANT MANAGEREK MINŐSÍTÉSE, 60 CC+ MINŐSÜLTEK, HÓDÍTÓK KLUBJA-TAGOK KIHIRDETÉSE, MANAGEREK MINŐSÍTÉSE, GÉPKOCSIÖSZTÖNZŐ MINŐSÜLTEK, VEZETŐ MANAGEREK KIHIRDETÉSE, 4 CC MINŐSÜLTEK KÖSZÖNTÉSE, ASSISTANT SUPERVISOROK MINŐSÍTÉSE**

SZERETETTEL VÁRUNK MINDENKIT 10.00–16.00 ÓRÁIG A SYMA CSARNOKBAN (1145 BUDAPEST, DÓZSA GYÖRGY ÚT 1.)

A GYEREKEKNEK 3–8 ÉVES KORIG TÉRÍTÉSMENTESEN, SZAKKÉPZETT FELÜGYELET MELLETT JÁTSZÓHÁZAT BIZTOSÍTUNK A RENDEZVÉNY ALATT!

KELLEMESEN IDŐTÖLTÉST ÉS JÓ SZÓRAKOZÁST KÍVÁNUNK MINDENKINEK! A PROGRAM VÁLTOZTATÁSÁNAK JOGÁT FENNTARTJUK!

A RENDEZVÉNY ALATT EGÉSZ NAPOS VÁSÁRRAL VÁRJUK KEDVES FORGALMAZÓINKAT A FOREVER PONTÉRTÉKES ÉS PONTÉRTÉK NÉLKÜLI TERMÉKEINEK TELJES VÁLASZTÉKÁVAL!

FOREVER

IMPRESSZUM

**Kiadja:** Forever Living Products Magyarország Kft. **Szerkesztőség:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Tel: (+36 1) 269 53 70 Fax: (+36 1) 297 1996

**Főszerkesztő:** dr. Mész Sándor **Szerkesztők:** Petrőczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor

**Layout, nyomdai előkészítés:** Crossroad Consulting Kft. **Projektkoordinátor:** Timár Szilvia **Olvasószerkesztő:** Kempf Zita **Korrektor:** Király Ildikó

**Tervezőszerkesztő:** Raden Hannawati **Fotók:** Bácsi Róbert László **Fordítás, lektorálás:** Mimoza Borbáth, Xhelo Kicaj (albán),

Babity Gorán Vladimír, Anić Antić Zarko (horvát), Tóth-Kása Ortilia, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana (szerb), Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana (szlovén)

**Nyomtatás:** Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Készült 30 500 példányban. A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget. Minden jog fenntartva!

[www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)



FOREVER  
HAND  
SANITIZER™



with  
*Aloe & Honey*

KILLS 99.99% OF GERMS

FOREVER™

2 FL. OZ. (59 mL)

©2010