

XV. ÉVFOLYAM 01. SZÁM / 2011. JANUÁR

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA

Happy New Year!
2011



Itt állunk egy újabb év küszöbén újra. 2011-es könyvünk lapjai még üresek, a mi dolgunk, hogy megtöltsük tartalommal. Az új év eljövetele friss lendülettel és lelkesedéssel tölt el bennünket. Reményt hoz ismeretlen jövőnk felé. Tele vagyunk még a múlt év emlékeivel, de már várakozással tekintünk arra, hogy mit hoz a holnap. Ez az, amit igazán imádok abban, amikor egy újabb év kezdetén állok. Szabad vagyok, olyanná formálhatom az eljövendőt, amilyenné csak akarom. Nem számít, mi történt a múlt évben, vagy előtte, vagy az elmúlt tíz évben. Lehetőséget kapok arra, hogy ezt az évet olyanná formáljam, amilyenné a fejemben elképzelem és a szívemben melengetett képben megálmodom.

Azt hiszem, ugyanaz az egyszerű dolog vezérel mindnyájunkat – bármennyire mások vagyunk és másmilyen életet élünk is – a REMÉNY.

Engedjétek meg, hogy idézzek néhány gondolatot:

„Mindent, amit elértünk ezen a földön, a remény által értük el.”

Martin Luther King

„Ne hagyjuk, hogy a félelmeink eltántorítsanak bennünket az álmaink követéséről.”

John F. Kennedy

„Optimizmus az a hit, amely elvezet az eredményekhez. Semmit nem érhetünk el optimizmus és önbizalom nélkül.”

Helen Keller

„A remény úgy működik, hogy a jót látja az emberekben, és nem a rosszat. Megmutatja, mit tehetünk, és nem hogy azon zúgolódni, hogy mit nem. A problémákban, legyenek azok akár kicsik vagy óriásiak, lehetőséget lát, és nem kudarcot. Biztat bennünket, hogy menjünk tovább akkor is, amikor egyszerűbb lenne feladni. Gyertyát gyújt nekünk, elűzi a sötétséget.”

Anonymus

Remény

Hadd tegyek hozzá néhány gondolatot a sajátjaim közül, ezekhez a csodálatos gondolatokhoz. Az élet, jó és rossz órák, boldog és boldogtalan pillanatok elegye. Legközelebb, amikor rossz idők, boldogtalan pillanatok jönnek el az életedben, amikor könnyebb lenne feladni, jusson eszedbe, megrogyhat a térded, de nem törhetsz össze. Nem szabad hagyni, hogy egy nehezebb időszak mindent kivegyen belőled, elvegyen tőled.

Meg kell látni a remény legapróbb szikráját is, amely kemény munkával, kitartással vegyítve átsegít az élet legnagyobb próbatételein is. Egy szebb holnapot, jobb életet mutat meg. Segít rájönni, hogy a dolgok nem is annyira rosszak, mint amilyenek elsőre látjuk őket. Bármilyen komoly nehézséggel találkozott is, könnyebb azokat elviselni, ha tudjátok, hogy a végeredmény megéri.

Ez igaz a FOREVER-re is. Mindnyájan szembetalálkoztunk már erőpróbákkal, akadályokkal, csalódásokkal. Ami megkülönböztet bennünket, és képessé tesz arra, hogy valami csodálatosat alkossunk, az az a képesség, hogy mindennek ellenére tudunk reménykedni, hinni valami jobb eljövételében. Hisszük, hogy a céljaink teljesíthetők, és hogy ezek a teljesítmények csodálatos változásokat hoznak majd mind a mi, mind pedig azoknak az embereknek az életében, akikre hatással vagyunk. Hatással van a FOREVER. A családjaink, az alsó vonalunk és forgalmazó társaink életére.

Kezdjük ezt az évet tele reménységgel. Legalábbis én biztos, hogy így fogom kezdeni. Biztos vagyok benne, hogy 2011 a legjobb év lesz a FOREVER életében. Miért hiszek ebben? Mert beutaztam az egész világot, találkoztam ezekkel közületek. Tudom, hogy Ti vagytok a valaha volt legjobb forgalmazócsapat. Igazán elkötelezetten, elszántan dolgoztok. Akarjátok a változást. Akartok változást hozni a saját és mások életébe.

Gyerünk!!!! Töltsük meg a 2011-es, még üres könyvünk lapjait csodálatos élményekkel, hatalmas sikerekkel.

Olyan élményekkel, amelyekre sok-sok éven keresztül is boldogság lesz visszaemlékezni.

REX MAUGHAN
CHAIRMAN OF THE BOARD & CEO





Az új év kezdetén

Még sok lakásban áll a karácsonyfa, idézve a meghitt pillanatokot és a finom sütemények illatát, de időközben elkezdődött az új év. Az új év a babák számára új világot jelent, gyermekeinknek vakációt, pihenést, számunkra új lehetőséget, kihívást. Ittlétünk egyik legfontosabb eleme a biztonság. Nyugalomban, jólétben szeretjük tudni magunkat és gyermekeinket, szeretteinket, csak így szép a világ.

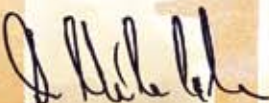
A mérleg egyik oldalára elhelyezzük a biztonságot, de tudjuk-e, hogy mibe is kerül ez nekünk? Megteszünk-e mindent azért, hogy nyugodtan élhessünk, feláldozunk-e egy tévésorozatot azért, hogy rendesen fizessük a számláinkat? Feláldozunk-e egy „sztárválogatót” azért, hogy szép, új ruhákat vásárolhassunk a családnak? Kimozdulunk-e a meleg otthonunkból, s járjuk-e a hideg, havas utcákat, hogy majd beülhessünk egy kényelmes luxusautóba? Van-e benned annyi kitartás, akarat, hogy végigmenj ezen a nehéz úton?

Itt, a Forevernél csak sok munkáért lehet rendkívüli jutalmat kapni, és ez így van jól. Megmértheted magad! Megtudhatod, mennyire vagy jó kitartásban, elkötelezettségben, munkabírásban, mennyire szereted az embereket, társaidat. Ha mindez megvan, akkor nagyon sok ajándékot fogsz kapni. Ami itt, a Foreverben fel sem merülő kérdés, az az, hogy mindezt biztosan meg fogod kapni! Itt mindig mindent pontosan a kezvedbe adnak, átutalnak, kitüntetnek, elismernek.

2011 a megújulás éve Európában, a világban és Magyarországon is. Légy készen arra, hogy tudj megújulni, biztonságot teremteni elsősorban saját magad, de természetesen környezeted számára is. Aki egyszer megtapasztalta, milyen jólétben élni és milyen élvezni a Forever adta biztonságot, az már csak erre fog vágyani egész életében. S aki még nem érezte meg ezt? Keress ilyeneket, és beszélj velük arról, hogy mit jelent anyagi jólétben, biztonságban élni ma Magyarországon. Szeresd annyira magad, hogy adj meg mindent magadnak, és minden pillanatban, minden gondolatodban koncentrálj azokra, akik még nem úgy élnek, ahogy te élsz vagy te szeretnél élni, és oszd meg velük ezt a lehetőséget. Tanítsd őket türelemmel, bizalommal. Tervezz hosszú távra, tervezd meg az életedet, mert nem mindegy, hogy az ajándékba kapott éveket, az életed hogyan éled meg, milyen minőségben. Lehetsz akár rabszolga is, ha úgy döntesz, hogy mások irányítsák az életed, és fizessenek a munkádért éhbért, de lehetsz önmagad irányítója: választhatod a szabadságot. A szabadság ízével élheted az életed! Mindenki vágyik a szabadságra és a biztonságra. Legyen elég erőd és kitartásod, hogy ezt a lépést meg tudd tenni. Ehhez kívánok sok sikert, boldogságot és egy gyönyörű 2011-es új évet!

Hajrá Forever Magyarország!

2011


DR. MILESZ SÁNDOR
ORSZÁG IGAZGATÓ



FOREVER Success Day

BUDAPEST, 2010. 12. 18.

Nehéz év volt vagy könnyű a 2010-es? Az érdekes az, hogy egy vérbeli hálózatépítő meg sem hallja az efféle kérdést. Hiszen az évünk olyan, amilyenre alakítjuk. Voltak már kihívást jelentő időszakok korábban is, tíz éve, öt éve... de bárhonnan is kell dobbantani, a talajról nincs más út, csak felfelé – és az az igazság, hogy ha hiszünk a dologban, mindjárt könnyebb is. Egy karácsonyozás a Foreverben ad elegendő energiát bármilyen új év bármilyen első hónapjaihoz.

Amikor a gyülekezőkkel haladunk a bejárat felé, először csak az tűnik fel, hogy sejtelmesen sok a piros szín.

Ruhákon, dekoráción, virágcsokrokon jelenik meg, majd amikor a műsorvezetők fejére illesztett szarvacskákon is, akkor már bizton tudjuk: karácsonyi buliba jöttünk.

A szokottnál is több a gyerek, ünneplőben, akár a felnőttek. A kicsiket a gyerekprogramoknál sokkal inkább izgatja a színpad és az, ami (aki) oda várható. A nagyobbak már tudják, ma egyesével szólítják meg őket, és ajándékot, szaloncukrot kapnak. Ám először még a felnőttekhez szól **Biró Diána, Hajcsik Tünde és Rusák Patrícia**, az ördögjelmezben is angyali hármás. Ma minden kicsit más, a Forever-himnusz új hangszerelésben, az **Android** élő kíséretében szólal meg, **Turi Lajos Lui** együtt énekel a **President's Club** teljes tagságával, sőt a közönség is beszáll a dalba. Amerikáig kell hallatszania: „Oh, Happy Day”, HD minőségű felvételtől látja majd az FLP vezetősége, milyen egy boldog nap Budapesten.



ÜNNEP A FOREVERBEN. ÉRDEKES ÖSSZETÉTEL, HISZEN MIKOR NINCS AZ? LEGUTÓBB GYÉMÁNTOT AVATTUNK, AMI KÉTSÉGGKÍVÜL AZ ÜNNEPEK ÜNNEPE ITT, ÁM ÖSSZES SIKER NAPUNK IS AZ. AKI ÁLLT MÁR A SZÍNPADON MINŐSÜLTKÉNT, AZ TUDJA EZT. A DECEMBERI ALKALOM MÉGIS MÁS VOLT: EGYÜTT ZÁRTUK A 2010-ES ÉVET.

Hogy valóban az legyen, azért sokat tesz egy egész csapat, élén **dr. Miliesz Sándorral**, akinek köszönhetjük, hogy „a magyar csapat Európa élén halad” – szól a felvezetés.

Telt házunk van – nyugtázza az ország igazgató első szavaival, majd megállapítja, hogy már több mint tizenöt éve annak, hogy „magyar földre jött a Forever Living”. Azóta sokan több tonna aloe gélt fogyasztottunk, „óriásit tud tenni az életünkért, egészségünkért, jövőnkért” – mondja dr. Miliesz, majd félkomolyan hozzát teszi: „termékpalettánkról már csak az örök élet elixírje hiányzik!”

Mielőtt azonban az megszól, megfelel nekünk a „kistestvére” is. Dr. Miliesz Sándor az Aréna közönsége előtt ígéri, 2011-ben könyvet ír „Az aloe vera a XXI. század legnépszerűbb gyógynövénye” címmel. A fogalom sok ezer tanúja várhatja a művet jövő ősszel. Addig is érdemes ezt a gondolatot átadni másoknak, hiszen ez a jövője ennek az országnak, ennek a világnak, letéteményesei pedig a gyermekeink – hangsúlyozza Sándor.

Siklósné dr. Révész Edit soaring manager azt is elmondja, mit tehetünk azért, hogy a kicsiket már most, időben rávezessük a helyes életmódra.

Az orvos tanácsadó rendkívül praktikusán, a technikai részletekre is kitérve mondja el, milyen jellegű környezeti ártalmakra kell odafigyelnünk, és hogyan tudjuk gyermekeink immunrendszerét erősíteni, ezáltal megóvni őket a káros hatásoktól.

Szóba kerülnek a legjobb immunvédő anyagok: vitaminok, természetes antibiotikumok és gyógynövények. Bár a gyermekek immunrendszere ugyanazon az elven működik, mint a miénk, nem árt megtámogatni személyes gondoskodásunkkal. A friss





kutatási eredmények ismertetése után még egy ünnepi jókívánság is jár: „A drága, időnként semmitmondó ajándékok helyett inkább egy egészséges testet, egy benne szívesen lakó, egészséges lelket és egy szeretetteljes családi együttlétet kívánok nektek.”

Mielőtt a supervisorok és assistant managerek átveszik kítűzőjüket, egy meglepetés ajándék is készülődik: az FLP-s flottatelefon-rendszer debütálásakor már kipróbált módon telefonos sorsolás következik. Közjegyző jelenlétében az ország igazgató egy kisorsolt „foreveres” telefonszámot hív, és ha a tulajdonosa a helyszínen tartózkodik, már övé is a nyeremény: először is egy vacsora a Sasfészek étteremben, majd a program későbbi pontján egyre értékesebb ajándékok következnek.

A frissen minősült supervisoroknak és assistant managereknek most mindennél értékesebb ajándék

a vezetői kézsorítás: övék a színpad egy időre.

Majd a gyerekek, talán a jövő managerei következnek: **dr. Samu Terézia** és **Bruckner András** soaring managerek minden tíz év alatti gyereket várnak a színpadra. Mint Terézia mondja, „akkor jó az élet, ha marad valami utánunk”, a szellemi örökséget pedig az utódaink viszik tovább. Hogy milyenek lesznek, rajtunk múlik – mondja az orvos tanácsadó, majd minden kisgyermeket kikérdez arról, milyen termékeket fogyaszt rendszeresen. „Méz, propolisz, Kids, C-vitamin, barackos, Berry, halolaj... hangoznak a válaszok olykor selypítve, olykor bizonytalanul, de mindegy is, ráérnek még pontosan megtanulni, a Mikulás pedig nem válogat: mindenki kap ajándékot. Mindannyian hallottuk már a kifogást: „Nektek könnyű, ti az elején kezdtétek.” Erre a mondatra frappáns válasz **Maczó Rozália** előadása. A manager mindössze egy éve kezdte a hálózatépítést,





és állítja: most sokkal nagyobb lehetőségek adódnak, mint az elején. „Most van a harmadik hullám. Sok ember arra vár, hogy célt adjunk az életüknek, nekünk pedig felemelő érzés, amikor meg lehet mutatni nekik, hogy másként is lehet élni” – mondja Rozy, majd részletes kalkulációval bizonyítja a tételt: az NDP-nek köszönhetően a tavalyi évhez képest ma tízszer többet lehet keresni.

Az FLP-ben díjazzák a tehetséget is. Végéhez ért az egész éves verseny, az FLP Csillagai tehetségkutató sorozat. Még egy utolsót táncolt nekünk **Rieberger Anita**, még utoljára dalban mondta el **Sári Évi**, a zsűri utoljára döntött (az eredményt csak a nap végén árulta el **Frenkó Zsolt** művészeti vezető, lásd keretesünket). És hogy a testület is adjon valamit a közönségnek, előbb **Mága Zoltán**, **Berkes Gabriella** és **Frenkó Zsolt** ad önálló műsort, majd a kis csapat a többi zsűritaggal, Horváth Károllyal, **Pataky Attilával**, **Tihanyi Ákossal** kiegészülve

énekliz az „Azért vannak a jó barátok” című dalt – itt már a csillagszórók is előkerülnek.

Mint ma minden, az e havi Hódítók és újdonsült managerek felvonulása is karácsonyi dallamokra történik, majd **Kardos Anikó** kapja meg a mikrofont. Nem álszerénykedik, mint mondja, bár nem szokták, ő segítői mellett magának is megköszöni az elmúlt időszak teljesítményét, hiszen kitartásra nagy szüksége volt. „Legyetek gyémántok!” – kívánja búcsúzóul.

Rutinosa színpadi szereplő veszi át a szót: **Senk Hajnalka** soaring manager vet számot azzal, hogyan sikerült az év. Neki személyesen igazán jól: „Ilyen elismerésben soha semmilyen munkahelyen nem volt részem” – mondja, majd hogy az „újak” is értsék, mi mindenre gondol, felsorolja a számtalan „természetbeni juttatást”, amire itt nem ajándékként, hanem jogos járandóságként számíthat a forgalmazó. Profit Sharing, utazások,





szakmai továbbképzések, gépkocsi ösztönző...: egy gondosan megtervezett, követhető és igazságos motiválási rendszer elemei, amelyeknek köszönhetően sokan érezhetik úgy, mint

Hajnalka sokévi szerencsepróbálás után: „Az üzlettel mégiscsak bejött az életembe a lottóötös.”

Összegző jellegűek **Varga Róbert** gyémánt-zafír manager gondolatai is: Az FLP múltja, jelene és jövője – hangzik a cím. Nemcsak erről az évről, de Robi és a cég közös történetéről kapunk humoros összegzést. Miként az előadó egy telefonfülkéből telefonálgatva jutott idáig, úgy fejlődött a cég is rohamosan. Ma kényelmesen zajlik a vásárlás, telefonos hálózat, projektor, netes alkalmazások

segítik a munkát, és egyedülálló módon 8 ezer orvos – hogy csak néhány példát említsünk. Míg a kezdetekkor magyarzkodni kellett, addig mára „az aloe evidenciává vált” – mondja Robi, aki a jelenlegi nemzetközi pénzügyi helyzetet ugródeszkának tartja, hiszen: „600 ezer ember szponzort keres az FLP üzletben, a piac újrafelosztása zajlik.” Zárásként köszönetet mond segítőkinek, majd bemutatja a róla írt könyvet – ennél több bizonyíték talán nem is kell az FLP-lehetőségre.

Ismét telefonos sorsolás: az egy-egy hetes törökországi és kenyai luxusutazás elajándékozása nem megy könnyen; még mindig van, aki kihagyta a Siker Napot, és ezzel a lehetőséget is: az ország igazgató csak annak adja a nyereményt, aki az Arénában válaszol a hívásra. Dr. Milesz Sándor áldott ünnepet kíván a szerencsés nyertesek mellett minden FLP-s forgalmazónak. Nem is kétséges: jelen kell lenni – méghozzá





mindenféle értelemben akkor, ha az ember új életet álmodik magának. **Szabó József** volt az első álmodó, mára zafír manager. Feleleveníti a hosszú utat onnan kezdve, hogy először találkozott **Rex Maughannal**. „Ez az üzlet nem működne, ha nem lennének emberek, akik ugyanazt az értékrendet képviselik, amit én annak idején. Akik tudják, hogy érdemes tisztességben és becsületben élni. Ez a termékcsoport nem más, mint csodálatos közvetítő közeg ember és ember között, és a személyiség lesz az, ami meghatározza, jönnek-e velünk mások, vagy nem” – mondja József, akinek szavaiból az is kiderül, hogy örömmel elfogadta: megjelent az új generáció, aki át is veheti a stafétabotot a mindennapokban. Nem bánja, mint mondja, „nem arra esküdtem, hogy én leszek a legjobb, hanem hogy az ügyet képviseljem a legjobb képességeim szerint. Ha még egyszer kezdeném, ugyanezt csinálnám

végig” – szögezi le Szabó József, de mivel a múltba tekintésnek akkor van értelme, ha fél szemünk már a jövő éven, így folytatja: „Mindegy honnan jöttél, és mit csináltál eddig. Ha csatlakozol hozzánk, megkapod a lehetőséget, hogy változz, és csiszolatlan gyémántból valódi drágakő leszel.” Hagyományosan utolsó programpontként az assistant supervisorok minősítése következik, de előtte még dr. Milies Sándor színpadra szólítja stábját, az FLP Magyarország Kft. és a Phönix Budapest Kft. munkatársait, így köszönve meg egész éves, nélkülözhetetlen munkájukat.

Az FLP Csillagai tehetségkutató verseny díjazottjai

ÉNEK-ZENE KATEGÓRIA

I. helyezett: Hungaricum

II. helyezett Sári Évi

MOZGÁS KATEGÓRIA

I. helyezett: Rieberger Anita

II. helyezett: Starlight Dance Company

KÜLÖNDÍJASOK:

Sólya Ádám, Réhm Istvánné, Tas Ildikó

A győztesek nyereménye helyezéstől függően: exkluzív vacsora a Sasfészek étteremben, wellness hétvége a Szirák Kastélyhotelben, koncertfellépés, CD-készítési lehetőség.





ABBÁZIA 2010. 11. 06.

Születésnapi Siker Nap

**IMMÁR TIZENEGY ÉVE, HOGY
AZ FLP HIVATALOSAN IS
MEGNYITOTTA HORVÁTORSZÁGI
IRODÁJÁT. NAGY ÚT ÁLL
MÖGÖTTÜNK. EGYÜTT
FEJLŐDTÜNK, TANULTUNK,
ÖSSZEBARÁTKOZTUNK,
ÖRÜLTÜNK EGYMÁS SIKEREINEK,
SEGÍTETTÜK ÉS ÖSZTÖKÉLTÜK
EGYMÁST. TIZENEGY ÉV MÚLTÁN
VÁLTOZATLAN ERŐVEL VÁGYUNK
EGYMÁS BARÁTSÁGÁRA ÉS
A TANULÁSRA.**

Október hónap különleges jelentőségű az FLP Horvátország életében. Gondolatban visszatérünk tizenegy évvel ezelőltre, az FLP ünnepélyes megnyitójára, a zágrábi Sheraton Hotelbe. Kezdeti örömünk, lelkesedésünk helyébe idővel az előrelépés utáni vágy került. Minden születésnap jeles nap, ám ha sikereink, barátságunk jelképeként emlékezünk meg róla, a célok közelebb kerülnek, a jelen és a jövő még szebbé válik. Valamennyi jelenlévőre átragad a felhőtlen, vidám hangulat, és ez a pozitív energia irányjelzőként mutatja az utat mindannyiunk végcélja – a siker felé. Tavalyi születésnapunkon megnyitottuk új rijekai irodánkat, hozzájárulva a városban és környékén működő hálózat munkafeltételeinek jobbításához, hisz kivételes teljesítményünkkel kollégáink kiérdemelték ezt. Ez alkalomból szeretném megköszönni a magyar FLP TV-nek, az FLP Magyarország műszaki stábjának és munkatársainak azt a segítséget, amit születésnapi összejövetelünk szervezése és műszaki támogatása kapcsán nyújtottak. Az abbáziai Adriatik Hotelben születésnapunkkal egybekötött Siker Napunk fényét – mint minden évben – jelenlétével ezúttal is emelte **dr. Milesz Sándor**, a magyarországi és délszláv régió igazgatója. Siker Napunk házigazdái **Sonja és Zlatko Jurović** rijekai senior managerek voltak, akik karnyújtásnyira vannak a soaring managerré válástól. Sikeriük titka, hogy a pozitívan gondolkodókkal és a bizonytalanokká válókkal egyaránt képesek dolgozni, ez





utóbbiakat is képesek motiválni. Sonja és Zlatko gratuláltak valamennyi FLP-snek a születésnap alkalmából, köszöntötték vendégeinket, munkatársainkat, majd színpadra szólították a horvát területi igazgatót – aki immár 11 éve sikeresen irányítja az FLP Horvátországot, és aki csak az FLP-ben dolgozva kapott valódi elismerést munkájáért, szorgalmáért. Vezetői tevékenységén túl sikeres hálózatépítő is, senior manager. **Dr. Molnár László** a színpadra lépve elmondta hitvallását, mely szerint az FLP-ből és az FLP-ért él. Köszönetet mondott **Krizsó Ágnesnek** is, aki megteremtette és útnak indította a Fiume Teamet, **dr. Keresztényi Albertnek** és egész csapatának, akik remek munkát végeznek Rijekában, az Isztrián és a kvarneri riviérán. Előadásában ismertette a reszponzorációs rendszer új szabályait, melyek célja felébreszteni az elszunnyadt forgalmazókat. Molnár igazgató úr a színpadra szólította cégünk nagy vizionáriusát, az embert, aki mer álmodni, látja azt, ami számunkra távoli és elérhetetlen. Neki köszönhetően vált régióknak elsővé Európában, a világon pedig harmadikká: ő **dr. Milesz Sándor**. Dr.

Milesz gratulált születésnapunk alkalmából, megköszönte az eltelt 11 év munkáját. Hosszú időszak ez. Egy focicsapat 11 tagból áll: valamennyien hasonló csapat tagjai vagyunk. Már csak egy kevés hibádzik, hogy a legerősebbé váljunk a régióban. Ez csupán rajtunk múlik, azon, hogy változzunk. Az idő telik, nekünk pedig többet kell tennünk azért, hogy boldogok legyünk. „Kijelöltétek már utatokat? A legjobbak lehettek, a csapat részeivé válhattok. Szeretném győzelemre vezetni ezt a horvát csapatot, ők pedig legyenek a vezetőitek, kövessétek őket az általunk megkezdett úton” – zárta beszédét dr. Milesz.

Ha valaki, aki mit sem tud az MLM-ről, üzleti lehetőséget kínál, annak nehéz dolga van. Mindent magának kell csinálnia, bizonygatnia dolgokat, amiket nem tud mivel alátámasztani. Ezt is átélte az az ember, aki elhozta az FLP-t Horvátországba. 11 évvel ezelőtt Horvátországban nem volt se iroda, se anyag, se előadó, egyáltalán semmi. Csak ő volt. És teljes személyiségét áldozta azért, hogy mindazok motorjává váljon, akik Horvátországban hittek benne. Jelmondata: Forza Fiume. Egész csapata követi, ő pedig mindig rendelkezésükre

áll: **dr. Keresztényi Albert**. Köszönetet mondott csapatának – annak a 15 embernek, akik a többieket vezetik. A **Stilin, Jurović, Pavletić, Golubović, Korenić, Miljak, Draščić, Lesinger, Iskra, Grbac, Žantev, Petrović, Banić** és **Badurina családok** alkotják ezt a csapatot. Kövessétek őket – szól Albert üzenete. Majd Albert orvosi témákkal folytatta előadását: az FLP-termékek és a gyermekek kapcsolata, a fogamzás és a terhesség problémái, az újszülöttkor kérdései kerültek elő. Termékpalettánkon valamennyi időszakra találunk megfelelő terméket!

Dr. Branka Molnar Stantić vezette a fogyasztók tapasztalatairól szóló blokkot. Ezek az előadások áttekintik a fogyasztóktól érkezett visszajelzéseket, ehhez pedig szakember kell – orvos, aki rámutat készítményeink előnyeire. Dr. Molnár ismeri talán a legjobban készítményeink hatásmechanizmusát, tudásával és tanácsaival elmélyítette ismereteinket, kiegészítette azon tapasztalatainkat, amiket törzsfogyasztóink osztottak meg velünk. Ezután a **Miss Sonya** szépségverseny horvát királynőjelöltjeinek felvonulása következett. Hét csodaszép lány mutatkozott be estélyi





ruhában és Sonya-sminkben. A **Krizsó Ágnes**, **Andrej Kepe**, **Branislav Rajić** és **dr. Slavko Paleksić** által alkotott zsűrinek nehéz dolga volt, hogy kiválassza a három legszebbet.

A fiatal bijeljinai orvosnő, **Sanja Ljubojević-Milovanović** megköszönte szponzorai segítségét és a horvát emberek vendégszeretetét, és ezúttal a Sonya szépségápolási kozmetikumokról beszélt. Bőrünket meglehetősen elhanyagoljuk, pedig a külvilág és belső szerveink között bőrünk képez határvonalat. Az, hogy mennyire öregsünk, a bőrünkkel való külső-belső törődéstől függ. Géljeink hihetetlenül jók, kiegészítőink frissítenek és táplálnak, kozmetikumaink természetes alapanyagokból készülnek adalékanyagok és hozzáadott illatanyagok nélkül. E rövid bevezető után dr. Milovanović bemutatja a Sonya-show következő előadóját, a fiatal néptáncost, **Széplaki Szilvia** managert, aki négy másik táncossal együtt elmeséli, miképp tudunk kis segítséggel olyanná válni, akár a filmszillagok. Kis odafigyeléssel, gonddal és kitűnő FLP-termékekkel maximális eredmény érhető el. Kitűnő sampon, krémek, smink – az FLP mindezt hozza, kozmetikusai és szakemberei pedig tanácsaikkal segítenek.

Biró Dia soaring manager elmagyarázta, milyenek az ő álmai. Jóval merészebbek, mint amiket a legtöbben álmodni mernek. Sminkeseket és testfestőket szólított színpadra, akik két modellen tartottak bemutatót, majd fodrászok és sminkesek

következtek valóságos csodát művelve – sztárokat varázsoltak modelljeikből. Dia búcsúzóul megígérte, jövőre is eljön hozzánk még több tanáccsal. Bemutatta managerét, **Székely Borbálát** is, aki elmondta, minden nő lehet sztár a saját életében. Ehhez nem kell más, mint jó frizura, smink és még valami, ami belülről ad segítséget. Vegyük körbe magunkat olyan emberekkel, akiket szeretünk, sportoljunk, legyünk pozitív beállítottságúak!

A Hódítók Klubjának állandó tagja, **dr. Rokonay Adrienn** következett. Megtudjuk, hogy az étrend-kiegészítők után használni kezdte a krémeket és Sonya kozmetikumokat is. Rövid idő alatt látványos volt az eredmény, ami erősítette önbizalmát. Mind több nő keresi a természetes alapú kozmetikumokat, az FLP ezt kínálja számukra.

S hogy milyen is a gyémánt életstílus – **Stevan Lomjanski** elmondja: ő megtapasztalta és éli a gyémántok életét. Stevan Lomjanski köszöntött minden résztvevőt – tanácsokat, táncosnőket, előadókat, akik boldognak, elégedettek és szépek tűnnek. Valamennyi hölgy egyaránt sikeres a szakmájában és a hálózatépítésben is. Legjobb bizonyítékai ők, mekkora lehetőségeket kínál az FLP. Mindannyian arra törekszünk, hogy minél tovább minél fiatalabbnak tűnjünk. Rengeteg pénz forog a kozmetikai iparban, de a mi kozmetikumaink és kiegészítőink tökéletesek.

Eduard Badurina Horvátország legújabb managere. Partnerével, **Teával** elhatározták, ezt az életet választják, hiszen azonnal felismerték a benne rejlő lehetőséget. Közgazdászként egy nagy tekintélyű cég manageri állása és az FLP között kellett választania – és az FLP mellett döntött. Elmesélte, miképp hozta meg döntését, miképp lett sikeres szponzorai, **Nedjeljko Banić** és felsővonalis szponzorai, **Sonja és Zlatko Jurović** segítségével. És nincs megállás, 2010-ben számukra határ a csillagos ég.

Ivan Lesinger manager egész életét a növényeknek szentelte. Jó pár könyv szerzője, tévé- és rádióműsorok gyakori vendége. Ivan ezúttal mégis a marketinggel foglalkozott: ki vezet be minket az üzletbe, hogyan végezzük munkánkat, miképp kell követni szponzorainkat, és a tanultakat munkatársainknak átadni? „Tanácsoltok – nem eladtok” – mondta. „Találjátok meg ti is célokat, motivációkat az FLP-ben. Mikor, ha nem most – ki, ha nem ti?” – e szavakkal fejezte be előadását Lesinger úr. Ezután supervisorok, assistant managerek, managerek és Hódítók avatása következik. Jólesett hosszú idő múltán újra minősültekkel teli színpadot látni, akiket az a megtiszteltetés ért, hogy elismerésük jelképét személyesen dr. Mílesz Sándor kezéből vehették át.

Sonja és Zlatko bemutatták szponzoraikat, **Maja és Tihomir Stilit**. Ők el tudják magyarázni, miképp kell sikeres csapatot építeni, hiszen ők – győztesek.





Elmesélték, hogyan kezdték és folytatták bizonytalansággal teli útjukat. Kezdetben bizalmatlanság, aztán óriási befektetett munka, végül a célok elérése. Elengedhetetlen saját magunk átformálása, mert mi magunk vagyunk a legnagyobb akadályozó tényező. „Ha legyőzöd saját magad – a helyes útra léptél” – mondták, és nem tévedtek: az FLP alapjaiban megváltoztatta életüket.

Következő előadónk már 10 éve foglalkozik az FLP-üzlettel. Mindent meghódított, amit az FLP kínál. Kulcsfigura, s hogy miképp válhat bárki azzá – elmagyarázta előadásában **Jadranka Kraljić Pavletić**. Vajon a kulcsot tartó ember a kulcsember? Vagy inkább az, aki elég merész... kinyitni... saját magát? „Ha bezárjátok magatokat, gondolataitokat, senki sem segíthet rajtatok, minden a ti döntéseteken múlik. Vegyétek magatokhoz, ami megillet benneteket az FLP tárházából. Nyissátok ki magatokat!” – szól Jadranka üzenete.

Következő előadónkhoz különösképp kötődünk, hisz a managertalálkozón mindig a horvát focicsapatot erősítette. **Tóth István** nem a legerősebb csapatot kereste: azokhoz csatlakozott, akiknek segítségre volt szükségük. Munkájában is ilyen, mindig mindenkinek kész segíteni, tekintet nélkül annak pozíciójára. Tóth István soaring manager ismertette az új kereseti lehetőségeket – az NDP-t –, az új disztribútori

árakat. E lehetőség olyanoknak nyújt alkalmat a pénzkeresésre, aki még az üzletépítés kezdetén tartanak. Mennyi időráfordításunk volt, mennyi embert hívtunk fel, az eredmény pedig? Átlagos havi kereset. Napi alig néhány órai, heti néhány napi munkával. Mi akadályoz, hogy elvedd azt a pénzt, ami kínálkozik? Használjátok ki a lehetőséget. Magatokat és a benneteket követő munkatársaitokat is boldoggá teszitek vele.

A Miss Sonya Horvátország verseny eredménye: a magyarországi fináléban **Marjana** második és **Petra** első udvarhölgy mellett a győztes **Nikolina** képviseli országunkat. Gratulálunk!

Krizsó Ágnes zafir manager teremtette meg a rijekai hálózatot. Dr. Keresztényi Albert mellett leginkább az ő érdeme, hogy a rijekai vonal a legerősebb egész Horvátországban. „Horvátország az én hazám is” – üzeni meleg szavakkal. Ágnesnek mindig voltak álmái, de kellettnek olyan emberek, akik segítenek azokat megvalósítani. „A szeretet és boldog tekintet a legnagyobb ajándék.” Régióink első gyémántja, az FLP legsikeresebb asszonya következett, **Veronika Lomjanski**. Olyan országban épített üzletet, ahol a gazdasági helyzet rosszabb volt, mint bármely másikban, de semmi sem tudta megállítani. Miképp válhatunk managerré; miképp valósíthatjuk meg pénzügyi függetlenségünket, hogyan tervezzünk, és

hogyan emelkedjünk ki kvalitásainkkal? – kérdi, majd meg is válaszolja: „Kerüljétek a kifogásokat szajkózó embereket, csak elveszik az energiátokat. Mert az FLP temérdek munka, de élvezet is.” „Csupán gyakrabban és gyorsabban dolgoztunk másoknál” – szól a siker legegyszerűbb receptje. „Higgyetek magatokban! Bízhatok szponzoraitokban és munkatársaitokban, és sikerülni fog!” Az ünnepség végén Molnár László színpadra szólította az előadókat, és megköszönte munkájukat. Bemutatta az FLP zágrábi irodájának munkatársait, és köszönetet mondott áldozatkész munkájukért.

Az esemény záróakkordjaként területi igazgatók segítségével átadta a jelvényeket azon munkatársaknak, akik a múlt időszakban assistant supervisorra minősültek, rátérve ezzel a legsikeresebb útjára. A színpad megtelt új, fiatal arcokkal, akik jelenlétükkel e napot különlegessé tették. Barátkozásunkat az Adriatik Hotel éttermében folytattuk vacsora, zene és tánc mellett.

A február 26-i rijekai találkozóig üdvöletünket küldjük, sok sikert kívánunk mindenkinek a munkájához.

Dr. Molnár László
területi igazgató
FLP Horvátország



GIDÓFALVI ATTILA ÉS KATI „TUDTUK, HOGY MIT AKARUNK”



Ti tudatosan kerestek MLM-lehetőséget, jól gondoltok?

Attila: Így van, határozott döntésünk volt ez. Tizennégy év hálózati tapasztalata alapján választottuk az FLP-t. A fő szempont a termékpaletta és a marketingterv volt. Berkics Miklóssal ültünk le tárgyalni, és Lenkey Péter európai operatív igazgatóval egyeztettük: vajon a mi stratégiánk illik-e az FLP koncepciójába?

A megállapodások kölcsönösen jó üzletnek tűnhetett: ti egyszer már felépítettétek a világ egyik legnagyobb hálózatát.

Attila: Egy másik multi-level cég képviselőiben építettünk hálózatot Ukrajnában, Oroszországban és Romániában, tehát már volt bőven tapasztalatunk.

Óriási eredmény, mégis váltanotok kellett. Miért?

Attila: Erre igazából nem tudjuk a választ.

Nyilván hatalmas bevételek volt...

Attila: Igen, több tízmillió forintnyi havi

31 ÉVE EGYÜTT, 16 ÉVE AZ MLM-BEN, 2 ÉS FÉL ÉVE A FOREVERBEN. SOK MINDENRE ELÉG EZ AZ IDŐ, GIDÓFALVIÉKNAK PÉLDÁUL ARRRA IS ELÉG VOLT, HOGY A VILÁG LEGJOBBJAI KÖZÉ TARTOZZANAK, MÉGHOZZÁ KÉTSZER EGYMÁS UTÁN.

jövedelemről beszélünk, amit egyik pillanatról a másikra veszítettünk el, amikor félreállítottak. A célunk egyszerű volt: felépíteni még egyszer legalább akkora hálózatot olyan cégnél, ahol a termékek kifogástalanok, és minőségi változást hozhatnak az emberek életében. Tudtuk, hogy mit akarunk, és azt is, hogy hogyan lehet elérni, az FLP pedig – és Berkics Miklós mint szponzor – biztosított a támogatásáról.

Ahogy megígérted magadnak, két év alatt újra a legnagyobb hálózattal bíró forgalmazók lettetek Oroszországban és Kazahsztánban, Ukrajnában pedig év végére várjátok ezt az eredményt. Jöttek veletek tagok a régi hálózatból?

Kati: Nem, senkit nem hoztunk, újraépítettük az egészet, és csak olyan emberekkel dolgozunk együtt, akik bennünket kerestek meg.

A Forever beváltotta a hozzá fűzött reményeket?

Kati: Igen, sokkal személyesebb, családiasabb annál, mint amit megszoktunk. Itt megbecsülik a forgalmazót, nem csak egy kódszám a rendszerben. A termékek minősége pedig lenyűgöző volt, jótékony hatásuk nagyon hamar mutatkozott.

Már az első félévben 5 ezer pontos teljesítményetek volt, minden szintet rekordidő alatt abszolváltatok, és 10 ezer pont feletti havi forgalmatok van! A világon a leggyorsabban, két és fél év alatt értétek el a gyémánt szintet.

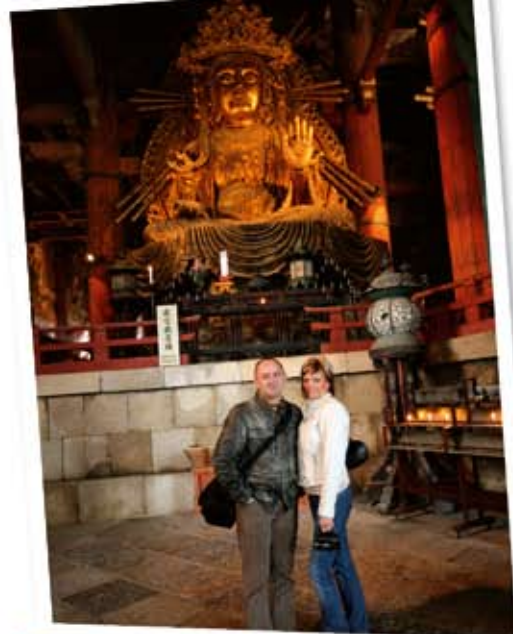
Attila: És még csak most kezdtük (mosolyog).

Nagy visszhangja lehetett az eredményeknek.

Attila: Nem is tudom... büszke vagyok







arra, amit elértem, de hogy mások mit szólnak hozzá, az kevésbé fontos. Nem azért járok például Bentleyvel, hogy más lássa, hanem mert úgy érzem, ez jár nekem, és mert szeretnénk jó példa lenni az FLP világában!

Honnan van benned az a magabiztosság, hogy előre tudod: amibe belevágtok, abban az elsők közt lesztek?

Attila: Talán nagyobbak a céljaink, mint másoknak, és hiszünk abban, hogy a legjobbak közé tartozunk.

Kati: Meg talán amiatt, hogy gyerekkorában sok mindenre vágyott, amit nem kaphatott meg, miközben másnak meg adott volt. Ebből eredhet valamiféle dacos erő. Benne valahogy mindig élt a vágy, hogy gazdag legyen.

És téged mi mozgatott?

Kati: A jogdíjszerű jövedelem, a kiszámítható és biztonságos jövő ígérete. Hogy bármi történjék is, nem leszünk másokra utalva.

Átadható egy ilyen rekordsikerrecept?

Attila: Átadható és tanítható is. Csak hát az emberek gyakran elrontják. Sokan szeretnének jobban élni, de ez önmagában kevés. Ahhoz elkötelezettség kell, hogy mikor végzel ötkor a meglévő munkáddal, ne haza indulj, hanem üzletet építeni. Meg kell fizetni a siker árát, amihez a legtöbbszörnek változnunk kell – talán ez a legnehezebb.

Kati: Ráadásul az MLM sajátja, hogy az eredmények fáziseltolódásban vannak az elvégzett munkához képest.

Attila: Ez egy szakma, nincs mese. Minden szakmában vannak jó és rossz szakemberek! Mi jó hálózatépítőnek gondoljuk magunkat.

Azt mondtad, sokan elrontják. Leginkább mivel?

Attila: Nem tudnak fókuszálni a célra, nincs bennük kitartás, nem ragaszkodnak eléggé az álmaikhoz. Kapnak három nemet, és az eltéríti őket. Nekünk az első hetvenhét jelölt nemet mondott. Feladhattuk volna, de voltak példák előttünk, olyan vezetők,

akik már végigjárták ezt az utat. A célokhoz vezető út nemekkel van kikövezve, csak azok lehetnek igazán sikeresek, akik hisznek magukban. És persze a termékekben, amelyek hozzásegítenek egy minőségibb, egészségesebb életet élni.

Kati: Azt mondják, nekünk már könnyű. Valójában azonban minél magasabb szinten van valaki, annál nehezebb. Mi is feladhattuk volna, de nem volt más választásunk.

Attila: Azelőtt autókereskedőként egyik hónapban másfél milliós bevételem volt, a másikban semmi. Katika ékszerkereskedő volt, de nem hiszem, hogy ma az országban bármelyik kollégájának a jövedelme megközelíti az övét. Ma van szállodám, három éttermem, ruhagyáram, társasházam, de egyikből sem sikerült jelentős pénzt csinálni. Itt viszont, ha összerakod a forgalmat, ki fogják fizetni. A családoknak meg szüksége van a termékekre, még hozzá napi szinten. Úgyhogy ha egy FLP-üzletet jól építenek fel, tankkal sem lehet szétrobbantani.

Ehhez kell egy erős alap.

Attila: Persze. Az MLM-munka mindig nehéz az elején, van egy ritmusa, amire rá kell állni, és megismerni az adott vállalkozás sajátosságait. Először egyetlen család álma kezd realizálódni. De ha több száz embert bevonsz, az ő álmuik is dolgozik, így exponenciálisan nő az eredmény. Csak hát a vágyak eltérők: van, akinek 5 millió forint az álmójövedelem, van, akinek 10. Mi most még nem keresünk sok pénzt, havi 15 millió forintot. Idő kell ahhoz, hogy mélyüljön az üzlet, és nagyobb legyen a jövedelmünk.

Van a fejedben egy összeg, amire azt mondanád, hogy elég?

Attila: Ha 30 millió forint lesz a jövedelmünk, visszaveszünk a tempóból. Aktív maradnánk persze, de nem utaznánk minden héten külföldre dolgozni. Az elmúlt két és fél évben alig volt hétvége, amikor itthon voltunk. Én Oroszországban, Katika közben Kazahsztánban vagy épp Ukrajnában, Észtországban... így működött.



Hogyan lett az üzletek nemzetközi?

Attila: Ezt az élet hozta. Valaki ismert valakit, aki megint csak valakit, így jutottunk el Ukrajnába. Onnan meg már terjeszkedtünk tovább.

Mindezt milyen nyelven?

Attila: Kezdetben tolmáccsal, de azóta megtanultam a német mellett angolul és oroszul is.

Mi a leghosszabb út, amit megteszel munkaügyben?

Attila: Habarovszk, kilenc óra időeltolódással. Kéthavonta megyek... ha van egy célod, annak rendsz alá mindent, és a számítógép, a mobiltelefon nagyon megkönnyítette a dolgunkat. Egykor csak minden huszadik házban volt telefon, ma pedig ingyen beszéllek skype-on a világ bármely pontjával.

Milyen vezetőnek tartanak?

Attila: Nem tudom! Mi inkább eredmény- és pénzcetrikusak vagyunk. Csak azzal dolgozunk, akinek van álma.

Kati: Attila racionális, de ott van a hatalmas szíve is, és valahogy mindig jól tudja kombinálni a kettőt aszerint, hogy mire van szüksége az adott embernek.

Hogyan osztjátok meg a feladatokat?

Attila: Mindenki csinál mindent, ahogy a helyzet hozza. Mindketten tanítunk, előadunk, motiválunk, de Kati termékbemutatókat is tart.

Kati: Én türelmesebb vagyok az új emberek elindításával, Attila a vezetőket tudja sokkal jobban motiválni.

Egymást motiválni kellett valaha?

Kati: Nem. Ha valamelyikünk elvesztené a kedvét, elég, ha körbenéz. Azok a vállalkozók, akik nemrég hihetetlen pénzeket kerestek, a válság nyomán most mind bajban vannak. A multi-level viszont működik.

Mit gondolsz arról a véleményről, hogy a pénz nem minden, vagy hogy nem boldogít?



Attila: Nem tudok azonosulni vele. A mi életünkben a pénz a boldogság alappillére. A kényelmet, egzisztenciát, a mindent jelentheti. Mikor összeházasodtunk, nem volt víz a lakásunkban, egy függönnyel elválasztott lavórban fürödtünk.

Kati: Aztán voltunk viszonylag jómódú vállalkozók is családi házzal, két nagy autóval, aztán megint szegények, aztán nagyon gazdagok, és mondhatom, a jobb időszakokban sokkal kevesebb volt a stressz meg a konfliktus. Persze úgy érdemes csinálni, hogy élvezni is tudd, és a jogdíjrendszer épp erre ad lehetőséget. Oda szeretnénk visszajutni, hogy évente csak fél évet dolgozunk, a másik felet pedig a spanyolországi házukban tölthessük.

Ami Katinak Spanyolország, az neked micsoda?

Attila: A motorozás. 13 éves korom óta motorozok, és nyitottam egy Harley-szalont. Az nemcsak egy bolt számomra, hanem életstílus. A H.O.G. Nyir. chapter elnöke vagyok, minden hétvégén kirándulunk, évente túrázunk. Bejártuk a 66-os utat, Korzikát, Spanyolországot... télen pedig ott a hómotorozás!

Könnyen barátkoztok?

Attila: Ha szórakozásról, programokról van szó, ahhoz mindig van társaság. Barátunk viszont csak egy! Számomra ez a szó azt jelenti, hogy ha nem találkoztok egy évig, ugyanúgy tudjátok folytatni, mintha mindennap együtt lennétek. A barát bajban is barát, és ez kevesekről mondható el. Engem általában kihasználnak.

Kati: Tudomásul kell venni, hogy az embereket mindig a saját érdekeik fogják motiválni.

Én általában megérezem a hátsó szándékokat, és óvatosságból csak egy bizonyos távolságra engedem közel az embereket.

Attilát elég közel engedted... vagy ő téged?

Kati: Középkorunkban is merkedtünk meg egy klubdelutánon, de három évvel később én léptem felé. Tetszett a stílusa, a szeme, a kisugárása. Azt éreztem, ez a fickó kell nekem. Szerencsések vagyunk, hogy fiatalon találkoztunk, így párhuzamosan alakult a személyiségünk, és könnyebb tolerálni egymás dolgait, habár homlok-egyenest mások vagyunk. De az természetes, hogy egy az utunk.

A lányotok kire hasonlít inkább?

Kati: Az apjára, csak ő szerény. Szép, jó ember és intelligens. Szeretik őt. Közgazdászként végzett, ma menedzser az FLP-ben. Látra a példát, hogy ezzel lehet sikeresnek lenni. Júliusban volt az esküvője, amit a sziráki kastélyban rendeztünk meg. A rokonságon kívül szponzoraim és front managereim is a vendéglistán szerepeltek.

Attila, megható volt, hogy a szüleid veled ünnepeltek a gyémánt avatásotokon.

Attila: Ők egyszerű emberek maradtak a mai napig, igazán fel sem tudják fogni a sikereimet. Csak annyiban érzik, hogy bejárták velem a világot, és tudjuk segíteni őket – bár nem várják el. Azt hiszem, minden jót tőlük örököltem.

Kati, te mire vágnál még?

Kati: Lenne kedvem felújítani a lakást, és persze sokat utazni a világban! Összességében egy gondtalan életre.

Attila: Olyan jövőre, amelyben annyit keresünk, hogy a pénz már nem tényező többé.



Success Day

LJUBLJANA, 2010. 11. 27.

**„SOKAK SZÁMÁRA MÁR
AZ IS GONDOT JELENT,
HOGY A HÉTVÉGÉN
MEGLÁTOGASSÁK A
NÉHÁNY KILOMÉTERREL
ARRÉBB ÉLŐ SZÜLEIKET.
MI VISZONT MÁR RÉG
NEM SZÁMLÁLJUK A
MEGTETT KILOMÉTEREKET,
AMELYEK CÉLPONTJÁBAN
A BARÁTSÁG ÉS A SIKER
KÖZÖS ÜNNEPLÉSE VÁR.
IGAZI NAGY CSALÁD
VAGYUNK” – KEZDTE
KÖSZÖNTŐJÉT ANDREJ
KEPE SZLOVÉN TERÜLETI
IGAZGATÓ A LJUBLJANAI
SIKER NAPON.**



Az egybegyűlteket **dr. Miliesz Sándor** ország igazgató üdvözölte ezután, külön kiemelve a **President's Club**-tagok teljesítményét. Ők a 2010-es évben is megtettek mindent annak érdekében, hogy a gazdasági recesszió idején is megőrizzék a magas szintű munkamorált.

A President's Club-tagság nem csupán tisztség; a tagok a munkatársak példaképeként is számítanak. Ők építik az együttműködés és a tisztesség kultúráját, szemináriumokat szerveznek, anyagokat készítenek és sorolhatnánk még. Dr. Miliesz külön megdicsérte a szlovéniai irodában dolgozó kicsi, de profi és lelkes csapatot.

Ahogy a műsorvezető, **Tomislav Brumec** soaring manager mondta: „a dal az angyalok beszéde”, majd átadta a mikrofont a hangjával lelket melengető **Tanja Žagar** énekesnőnek.

Az ellazult értelem sokkal könnyebben fogadja be az új információkat. Ezt használta ki **dr. Miran Arbeiter**, aki mindig egyszerűen és érthetően mutatja be az új termékeket. Ma sem volt ez másképp.

Dr. Molnár László területi igazgató, a zágrábi iroda vezetője arról szólt, hogyan kell bölcsen kommunikálni a potenciális munkatársakkal. „A választ a kérdés tartalmazza” – mondta, és állítását a gyakorlatban is szemléltette. Megfelelő hozzáállással bárki bevonható.

A háttérből hallottam a lelkesedést, amikor a színpadon Tanja Žagar mellett megjelent **Rok Ferengja**. A duett fellépése segített bennünket, hogy újra könnyebben ráhangolódjunk





Vágási Aranka gyémánt-zafír manager mondandójára. Aranka bemutatta a supervisor szinttől a manageri szintig vezető utat. Saját tapasztalatait ismertette, vezényletével ugyanis számos munkatárs vált sikeressé. Büszkén mondta el, hogy köztük van fia is, aki velünk együtt ünnepelt, nemcsak a Forevert, de saját születésnapját is.



Együtt örültünk azokkal, akik magasabb szintre minősültek, és ezért elismerésben is részesültek. Megkérdezhetné valaki, miért kell mindenkinek örülnie ilyenkor, vagyis örülnön az, aki minősül, de mi tudjuk, ez nálunk másképp működik: örül a szponzor is, mert sikeres munkatársa van, és örülünk mind, mert saját szemünkkel láthatjuk, hogy a siker nem valami délibáb, hanem csak egy lépésre van tőlünk, mindenki számára elérhető.



Tanja mindig jókedvre derít bennünket, most viszont mi gondoskodtunk számára meglepetésről. Az gondolta, egyedül kell elénekelnie az amúgy duettnek íródott dalt, amikor a színpad mögül felcsendült **Kemal Monteno**, az élő legenda egyedi, csodálatos hangja.

Sokan a sorsot kárhoztatják, mondván, az tehet arról, hogy padlóra kerültek. Azt állítják, képtelenek a másik partra jutni, mert valami mindig visszarántja őket. Az igazság azonban az, hogy nem akarják felszámolni az útukon megjelenő akadályokat.

Miért érdemes dolgozni, és átjutni „a másik oldalra”? Erről szölk a legjobbak: **Tomislav Brumec, Jožica Arbeiter, Maja Stilin, Jadranka K. Pavletič, Safet Mustafić, Vaselije Njegovanović, Stevo Lomjanski, Dragana Janović, dr. Kósa L. Adolf és Varga**





Róbert. Minden előadás, mindegyik előadó igazi gyöngyszem volt, de kettőt szeretnék kiemelni: **Kósa L. Adolf** felidézte a kilenc évvel ezelőtti időket, amikor még nem tartozott nagy családukhöz, neves rádiósként viszont lelkesen hallgatta **Tomislav Brumec** előadását. Tomislav, a mai rendezvény műsorvezetője pedig élő példa arra, hogy az FLP-ben semmi sem lehetetlen. Még inkább magával ragadták a hallgatóságot az utolsó előadó, **Varga Róbert** szavai. Már-már biztosak voltunk abban, hogy nem fog megérkezni, hiszen felesége mindennapos várandós, és hát az útvizonyok sem voltak igazán kedvezőek. Robi azonban mindenre rácáfolva az utolsó pillanatban megérkezett, megtartotta hétperces, lelkesítő előadását, kocsiba ült, és már rohant is haza. Az ő odaadása és határozottsága mindnyájunk számára követendő minta lehet, köszönjük, hogy példát mutat nekünk.

Miért hagytuk **Veronika Lomjanski** előadását a nap végére? Veronika régióink első gyémántja, és talán helyes volna, ha elsőként hallanánk az előadását. Ám mikor ő beszél, utána mindig olyan érzésünk van, hogy azonnal követnénk őt. Éppen ezért ezúttal Veronikával zártuk a sort. Így végül azzal a meggyőződéssel hagyhatjuk el a rendezvényt, hogy mindenki, de valóban mindenki képes elérni azt, ami Veronikának és az általa vezetőjének nevezett **Stevan Lomjanski** már sikerült.

Végezetül a területi igazgatók segítettek a sasoknak kirepülni a fészekből – átadták a kitűzőket azoknak, akik már bizonyították repülési vágyukat, és az első, assistant supervisorri szintre minősültek.

Találkozunk újra 2011. november 19-én, a tizedik születésnap rendezvényünkön!





MANAGER SZINTET ÉRT EL

Kardos Anikó
(szponzor: Móricz Edit)

„Építs értéket, az életedet fogod építeni.”



ASSISTANT MANAGER SZINTET ÉRTEK EL

Balen Sanja & Balen Davor
Dr. Szénai László & dr. Szénainé
Kovács Gabriella

Bodnár Ibolya
Borovác Tibor
Csuka-Jevcsák Veronika
Czakó Éva
Donkó Zoltánné
& Donkó Zoltán
Dr. Elek Attila
Dr. Rácsai Lajos Imre
Egeresi János Istvánné
Fedorova Gabriela
Forgó Esztella
Geng Szilvia
Geng Éva
Gvačić Lorena
Hadady Zsófia
Jónás Regina

Kapocsiné Mucsi Beáta
Kordaova Kinga Mgr.
Kosmač Matjaž
& Bajt Nika
Kun Richárd
Megyeriné Pénzes Mária
Molnár Gabriella
Orbánné Szóka Borbála
& Orbán László
Rimóczi Károly
Šćepanović Mirka
Tóth Ágnes
Válóczy Judit
Vasić Miodrag
& Vasić Slavica
Völgyes Tamás



SUPERVISOR SZINTET ÉRTEK EL

Baranyi Anikó
Berecz Botondné & Berecz Botond



EGYÜTT A SIKER ÚTJÁN

K O S Z O V Ó , S Z E R B I A , M O N T E N E G R Ó , S Z L O V É N I A



A SZEMÉLYGÉPKOCSI- VÁSÁRLÁS ÖSZTÖNZŐ PROGRAMJÁNAK NYERTESEI

1. SZINT

Ádámné Szöllösi Cecília
Balázs Nikolett
Balogh Anita & Süle Tamás
Bánhidny András
Biró Tamás & Biró Diána
Bodnár Daniela
Tomislav Brumec & Andreja Brumec
Csuka György & dr. Bagoly Ibolya
Demcsák-Görbics Orsolya Judit
& Demcsák L. Miklós
Dr. Dósa Nikolett & dr. Farády Zoltán
Goran Dragojević & Irena Dragojević
Éliás Tibor
Farkas Gáborné & Farkas Gábor
Fittler Diána
Olivia Gajdo
Gecse Andrea
Gergely Zsófia & dr. Reindl László
Haim Józsefné & Haim József
Hajcsik Tünde & Láng András
Heinbach József & dr. Nika Erzsébet
Illyés Ilona
Jozó Zsolt & Molnár Judit
Kemenczei Vince & Tamási Krisztina
Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Kovács Gábor & Csepi Ildikó
Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić
Lapicz Tibor & Lapiczné Lenke Orsolya
Lipp Szilvia & Molnár Mihály
Lukács László György
Major István & Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović & Marija Mihailović
Mohácsi Viktória

Molnárné Kalcsu Klára
Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella & Márkus József
Nagy Zoltán & Nagyné Czúnás Ágnes
Marija Nakić & Dušan Nakić
Oltvölgyiné Zsidai Renáta
Orosz Ilona & dr. Gönczi Zsolt
Papp Imre & Péterbenze Anikó
Papp Tibor & Papp Tiborné
Dr. Pavkovics Mária
Radics Tamás & Poreisz Éva
Radóczki Tibor & dr. Gurka Ilona
Dr. Marija Ratković
Ráth Gábor
Rusák József & Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Dr. Seres Endre &
dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin
Tihomir Stilin & Maja Stilin
Sulyok László
& Sulyokné Kökény Tünde
Dr. Surányi Katalin & Gazdig Sándor
Szabó Péter
Tanács Erika
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Tasnády Beáta & Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné & Térmegi László
Tóth Tímea
Túri Lajos & Dobó Zsuzsanna
Vareha Mikulás
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
& Bognár Gábor
Jozefa Zore

2. SZINT

Dragana Janović & Miloš Janović
Milanka Milovanović
& Milislav Milovanović
Révész Tünde & Kovács László
Siklósné dr. Révész Edit & Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva & Szép Mihály
Varga Géza & Vargáné dr. Juronics Ilona

3. SZINT

Berkics Miklós
Bruckner András
& dr. Samu Terézia
Budai Tamás
& Budai-Schwarz Éva
Marija Buruš & Boško Buruš
Fekete Zsolt & Ruskó Noémi
Halmi István
& Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba & Bezzeg Enikő
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt & Leveleki Anita
Stevan Lomjanski
& Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre
& Lukácsi Ágnes
Szabó József
& Szabó Józsefné
Tóth István & Zsiga Márta
Tóth Sándor & Vanya Edina
Utasi István & Utasi Anita
Vágási Aranka & Kovács András
Varga Róbert



nature

Sokan hallottak már róla, de kevesen ismerik igazán az L-Arginint, ezt a rendkívül hatásos aminosavat, amelyet „csodamolekulaként” is emlegetnek. Elmondjuk, miért!

L-Arginin Csodamolekula

Az L-Arginin szemi-esszenciális aminosav, a szervezet csak bizonyos körülmények között, bizonyos anyagok jelenlétében tudja előállítani. Ha ezek az anyagok hiányoznak, vagy nem megfelelő arányban vannak jelen, az L-Arginin esszenciális, vagyis nélkülözhetetlen aminosavvá válik: hiányát feltétlenül pótolni kell. Koraszülöttek nem képesek még előállítani, ezért táplálásukban ennek az aminosavnak feltétlenül szerepelnie kell, de pótlásáról kell gondoskodni felszívódási zavarok, vesebetegségek fennállása esetén is, mert ilyenkor csökken a szervezetben belüli L-Arginin-szintézis. Alapvető anyagok – mint a kreatin, nitrogén-oxid, agyi ingerületátvivő anyagok vagy az arginintartalmú immunitás-szabályozó fehérje prekuzora, előanyaga. Mivel az L-Arginin az emberi szervezetben előfordul, bevitelének semmilyen károsító hatása nincs. **Az L-Arginin a nitrogén-oxid-szintézis kiinduló-anyagaként** számos előnyös tulajdonságot hordoz. Szintjének emelése a szervezetben a nitrogén-oxid keletkezésére serkentő hatással van.

A nitrogén-oxid 1992-ben „az év molekulája” volt, felfedezői és élettani szerepének leírói 1998-ban orvosi és élettani Nobel-díjat kaptak!

A nitrogén-oxid egy fontos, úgynevezett vasodilatátor (érfaltágulat-fokozó) hatású

anyag, melynek szintézise nyomán a kitágult érfalakon belül nagyobb volumenű véráramlás, így oxigén-, tápanyag-, folyadék- és hormonszállítás válik lehetővé. Ennek megfelelően az eredmény szinte minden szerv működésében javulást hozhat. Így az egészséges keringés fenntartásában vagy visszaállításában, magas vérnyomás, érlemeszesedés vagy szívkoszorúér-szűkület esetén feltétlenül szerepet kap. Több kardiológiai tanulmány utal arra, hogy szívbetegeknél a mellkasi fájdalom enyhülhet, növelt pumpahatást, szíverő- és izomnövekedést érhetünk el. Az átültetett szervekben igen gyorsan érlemeszesedés alakul ki. Ez a krónikussá váló, veszélyes állapot vezet legtöbbször újabb transzplantációkhoz vagy halálhoz. Az átültetett szövet ereiben a simaizomsejtek folyamatosan túlbujáznak, ennek következtében az ér keresztmetszete szűkül, a vérellátás romlik. A simaizom bújásását elősegíti az átültetett idegen szövetre adott szervezeti immunválasz is. Ilyen körülmények között, a nitrogén-oxid sejtvédő (citoprotektív) faktorként viselkedik, mivel csökkenti a felszabaduló károsító reaktív szabad gyökök okozta toxicitást, gátolja a vérelemek és fehérvérsejtek kicsapódását és kitapadását az

A természet kincsei I.

érfalhoz. Az L-Arginin pótlása ilyen esetekben is jó hatású, mivel bizonyítottan gátolja az implantátumban a gyors érlemezsedést. Akadályozza a vérlemezék összecsapzódását, ezáltal a trombózis képződését és a vérrögök kialakulását. Jó hatású az időszakos sántítás, perifériás érbetegség esetén is. Úgy tűnik, hogy a cukorbetegség érszövődményeinek megelőzésében, illetve a már kialakult érproblémánál is hasznos a fokozott L-Arginin-bevitel, éppen a nitrogén-oxid-termelődés, és ezáltal az értágító hatás miatt. Diabetésben azért is bír nagy jelentőséggel, mert az L-Arginin azon kevesek egyike, ami a

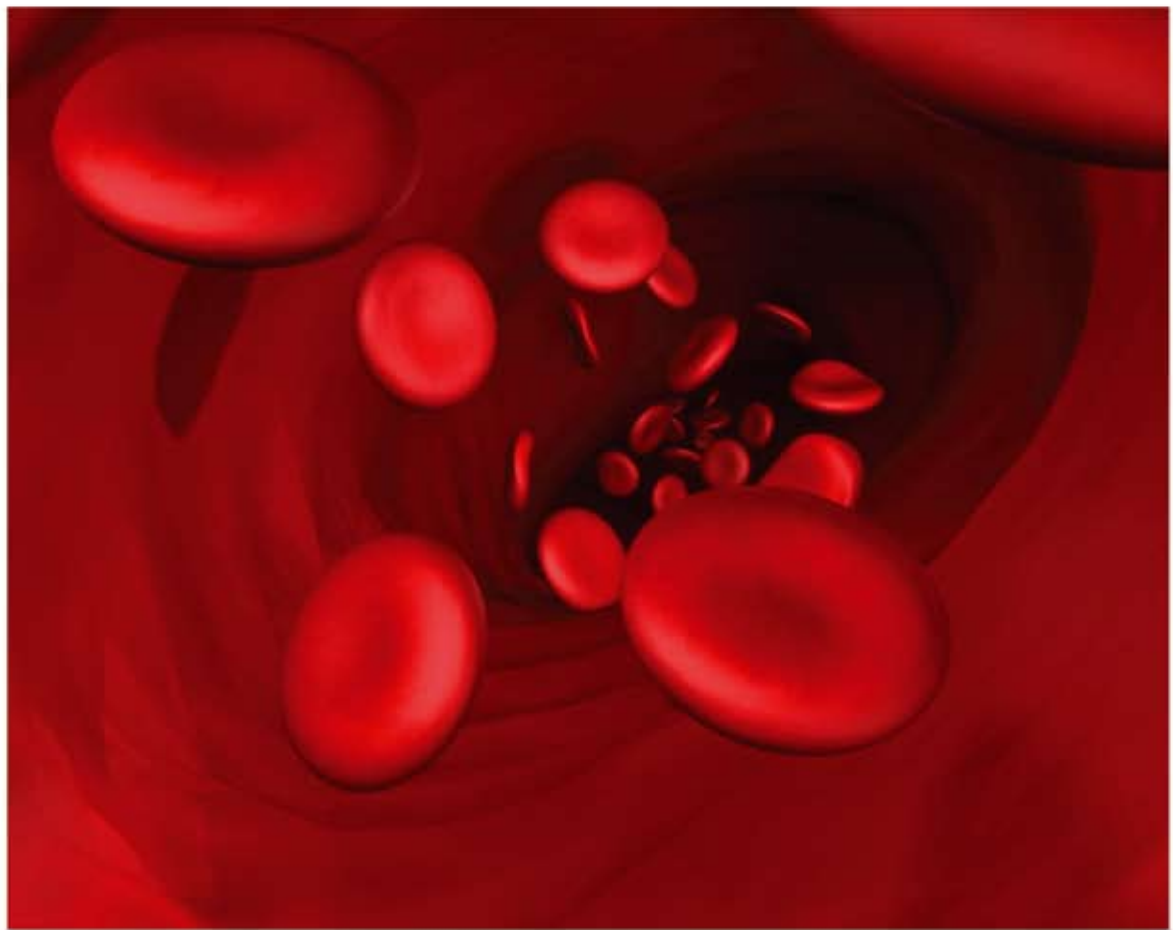
vércukorszint emelkedése nélkül is serkenti az inzulintermelést (non-glükóz inzulin szekretalóg).

Jó hatású látták a vérnyomás-ingadozás hatására kialakuló (ún. vascularis) fejfájás és migrén mellett is, az erek simaizomzatának ellazítása miatt.

Segíti a vesék kiválasztó működését, a szervezet méregtelenítését, főleg az ammónia felszaporodásával járó esetekben.

Támogatja az immunrendszert, főleg B-vitaminokkal és Omega-3 zsírsavakkal együtt fogyasztva.

Sportolásnál, edzéseknél segíti a megfelelő



nature

izomtónus fenntartását, növeli az izomerőt, sőt a zsírvésvétést is. Segíti az izmok regenerálódását azáltal, hogy a fehérje-anyagcsere melléktermékeit lebontja. Fokozott érzékenység alakul ki az egyébként szálfásabb izomzaton, ezért testépítők előszeretettel alkalmazzák. Az agyi erek keringésének javításával jobb koncentrációs képességet okoz.

Orvosi rendelvényre erekciós problémák és nemzőképtelenség kezelésére is alkalmazzák, mert az erekción kívül segíti a szexuális hormonok felszabadulását, tágítja a barlangos testek ereit. A férfi-ondófoladék aminosav-állományának 80 százalékát az L-Arginin adja, fokozza a spermaszámot és a spermiumok mozgékonyágát is.

Az L-Arginin a testfehérjék építésével sejtregeneráló, segíti a sebgyógyulást, gátolja az öregedést a kollagénszintézis fokozásával és a kollagén sebekben történő fokozott lerakódásával. Égéseknél, nagy felületű sérüléseknél, műtéti sebeknél ezért is nő a szervezet L-Arginin-szükséglete. Serkenti a hormonok felszabadulását, a növekedési hormon és a prolaktin termelődését. Az L-Argininből termelődött nitrogén-oxid fehérvérsejtekben termelődve előli a baktériumokat, vírusokat, japán tanulmányok igen komoly herpeszt és influenzavírust öltő hatásáról számoltak be.

E rövid összefoglaló alapján látható tehát, hogy az L-Arginin nem véletlenül viseli a „csodamolekula” nevet, és nem véletlenül áll az orvosi-életlani kutatások középpontjában világszerte.



Dr. Révész Edit
aneszteziológus és
intenzív terápiás szakorvos,
orvos tanácsadó

IRODALOMJEGYZÉK

- Medline-Us National Library of Medicine – Discussion on L-Arginine
- Stoclet JC, Chataigneau T, Ndiaye M, Oak MH, El Bedoui J, Chataigneau M, Schini-Kerth VB. Vascular protection by dietary polyphenols. Pub Med PMID15464042
- www.nlm.nih.gov/medline, www.hsph.harvard.edu
- www.nlm.nih.gov/medlineplus/vitaminc.html PMID16745187
- Low-dose L-arginine administration increases micro perfusion of hind limb muscle without affecting blood pressure in rats PMID17229841
- Dept of Pediatrics, Kurume University School of Medicine. MELAS and L-arginine therapy PMID17276739
- Arginine supplementation and wound healing Nutrition in Clinical Practice, Stechmiller, JK PMID16207646
- Biosci Biotechnol Biochem „Effects of intake of a mixture of thiamin, arginine, caffeine, and citric acid on adiposity in healthy subjects with high percent body fat”. 2003 Nov;67(11):2325-33.
- JPEN J Parenter Enteral Nutr "Nutritional treatment for acquired immunodeficiency virus-associated wasting using beta-hydroxy beta-methylbutyrate, glutamine, and arginine: a randomized, double-blind, placebo-controlled study." 2000 May-Jun; 24(3):133-9.
- Effects of arginine alphaketoglutarate supplementation on body composition and training adaptations, Exercise & Sport Nutrition Lab, Baylor University, Waco, TX 76798-7313.
- Morales ME, Rico G, Bravo C, Tapia R, Alvarez C, Méndez JD. Progressive motility increase caused by L-arginine and polyamines in sperm from patients with idiopathic and diabetic PMD14515660 asthenozoospermia]http://www.ncbi.nlm.nih.gov/pubmed/
- Arginine: Heart Benefits and Side Effects – WebMD <http://www.webmd.com/heart/arginine-heart-benefits-and-side-effects>
- Kelemen Judit Blaskó György Endotheldiszfunkció és hipertonia http://www.elitmed.hu/upload/pdf/endotheldiszfunkcio_es_hypertonia-3583.pdf
- A Nitrogen oxid endothelin rendszer szerepe és klinikai jelentősége hipertóniában (Orvosi hetilap-Debreceni Egyetem Aneszt és Int Ter.Tanszék)
- Albina, Jorge and Reichner, Jonathan. Nitric Oxide in Inflammation and Immunity. New Horizons. Vol.3, No.1. pp. 46-64. (1995)
- Braverman, M.D., E.R, The Healing Nutrients Within New Canaan, CT: Keats Publishing, Inc., 1997, pages 18, 21-23, 212, 214, 219-221, 223, 228-229. ISBN 0-87983-706-3
- Carrier, M., Pellerin, M., Perrault, L. P., Bouchard, D., Page, P., Searle, N., and Lavoie, J. Cardioplegic arrest with L-arginine improves myocardial protection: results of a prospective randomized clinical trial. Ann.Thorac.Surg. 2002;73(3):837-841
- Mary Lee Vance, M.D. Can Growth Hormone Prevent Aging The New England Journal of Medicine Volume 348:779-780, February 27, 2003, Nr 9
- Carrier, M., Pellerin, M., Perrault, L. P., Bouchard, D., Page, P., Searle, N., and Lavoie, J. Cardioplegic arrest with L-arginine improves myocardial protection: results of a prospective randomized clinical trial. Ann.Thorac.Surg. 2002;73(3):837-841
- H. Gerlach, D. Pappert, K. Lewandowski, R. Rossaint and KJ Falke Long-term inhalation with evaluated low doses of nitric oxide for selective improvement of oxygenation in patients with adult respiratory distress syndrome (Intensive Care Medicine)
- Wound Repair Regen. University of Florida College of Nursing, Adult & Elderly Nursing, PO Box 100187, Gainesville, FL 32605, USA. Stechjk@nursing.ufl.edu 2003 Nov-Dec;11(6):419-23
- Stechmiller JK, Childress B, Cowan L Arginine supplementation and wound healing
- Witte MB, Barbul A. Department of Surgery, University of Tübingen, Tübingen, Germany Arginine physiology and its implication for wound healing

CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

SZERBIA



1. LOMJANSKI STEVAN
LOMJANSKI VERONIKA
2. KALAJDŽIĆ MARICA
3. RADOVIĆ ALEKSANDAR
RADOVIĆ DANA
4. MARKOVIĆ BARICA
MARKOVIĆ VELICKO
5. DR. STOJKOVIĆ KATICA
6. PREDOLAC JEVREMOVIĆ DANICA
JEVREMOVIĆ BOZIDAR
7. MIHAILOVIĆ BRANKO
MIHAILOVIĆ MARIJA
8. DJORDJEVIĆ SMILJANA
DJORDJEVIĆ STEVAN
9. KOVÁCS EDIT
KOVÁCS SÁNDOR
10. TODOROVIĆ DRAGA
TODOROVIĆ GOJKO

SZLOVÉNIA



1. BRUMEC TOMISLAV
BRUMEC ANDREJA
2. ISKRA RINALDA
ISKRA LUČANO
3. OBID LIDIJA
4. VINŠEK STANISLAVA
5. BRUMEC LOVRO
6. PRAPROTNİK TONČKA
7. KONDA IRENA

2010. NOVEMBER
A TÍZ LEGSIKERESBB
TERMÉKFORGALMAZÓ
A SZEMÉLYES ÉS NON-MANAGERI
PONTOK ALAPJÁN

MAGYARORSZÁG



1. ÉLIÁS TIBOR
2. MÓRICZ EDIT
3. DR. ROKONAY ADRIENNE
DR. BÁNHEGYI PÉTER
4. NAGY ÁDÁM
NAGYNÉ BELÉNYI BRIGITTA
5. KARDOS ANIKÓ
6. TÓTH SÁNDOR
VANYA EDINA
7. VÁRADI ÉVA
8. DOBAI LÁSZLÓNÉ
DOBAI LÁSZLÓ
9. ZACHÁR-SZŰCS IZABELLA
ZACHÁR ZSOLT
10. VÁGÁSI ARANKA
KOVÁCS ANDRÁS

HORVÁTORSZÁG



1. PETROVIĆ JASMINKA
PETROVIĆ MIRKO
2. BALEN SANJA
BALEN DAVOR
3. LESINGER IVAN
LESINGER DANICA
4. ROGIĆ ELVISA
ROGIĆ JAKOV
5. BADURINA EDVARD
MIČIĆ TEA
6. KVATERNIK JANKOVIĆ JASNA
JANKOVIĆ IVICA
7. VUKAS BOŽICA
8. GVAČIĆ LORENA
9. BANIĆ NEDELJKO
BANIĆ ANICA
10. VRLIĆ IVAN
VINKOVIĆ ANA

BOSZNIA-HERCEGOVINA



1. DŽAFEROVIĆ DŽEVAD
DŽAFEROVIĆ ALBINA
2. FRANJIĆ PRIM. DR. GORAN
3. VARAJIĆ ZORAN
VARAJIĆ SNEŽANA
4. BAHTIĆ DR. NEDIM
BAHTIĆ BELMA
5. ČATIĆ GAIBIJA
ČATIĆ MUNIRA
6. MARKOVIĆ DANIJEL
7. ŠURKOVIĆ EDIN
ŠURKOVIĆ AMIRA
8. HODŽIĆ DR. SEAD
9. LUKAČ LJUBICA
10. MUSTAFIĆ AJLA



VISSZA A JÖVŐBE!

Így január táján újra elérkezett az idő, hogy megvonjuk a tavalyi év mérlegét. Mi történt – na és miért is? Sokan sokszor nem teszik meg ezt, csak sodródnak, és úgymond teszik a dolgukat. De az ma már nem elég! Csak tedd a dolgod becsülettel – mondták apáink, de nem gondolhatták, hogy a világ így felgyorsul. Régen súlya volt az adott szónak, értéke a hűségnek, becsülete a munkának. Mára feje tetejére állt a világ! A bankok nem pénzt adnak, hanem elvesznek, a multi-bevásárlóközpontok nem táplálékot, hanem élelmiSZEREKET forgalmaznak. A tőzsdecápák nem egymást marják, hanem mindannyiunkat. Érezzük ezt mi is, már hogyne éreznénk, hisz a bőrünkre megy a játék. A fentiek egyenes következménye lett a VÁLSÁG. 2010 a válság éve volt. Válság a fejekben, válság a szívekben, válság a gazdaságban. Valahogy minden olyan özönvízszerűen jött. Jött és pusztított. Vitte a gazdaságot, vele együtt a jókedvet, reményt. Volt már ilyen anno. Akkor Noé bárkája volt a kiút – ma Rex bárkája, a Forever jelenti ugyanezt.

Mert a megoldás olyan egyszerű! Ha visz az ár, kapaszkodj bele valamibe. Valamibe, ami stabil, mint egy kőszikla, és óriás, mint egy mamutfenyő. Valamibe, amit nem visz el a víz, valamibe, ami itt van rég – és még sosem vitte el semmi. Ha eddig nem tudtad, jobb, ha tudod: EZ A FOREVER! Sokan nem vették észre, mi a megoldás. Sokan másztak fel „szebb” hajókra vagy kapaszkodtak rönkökbe, lécekre. Mások a semmit markolásták – és elsüllyedtek. De mi lett a szép hajókkal? Némelyik már most rozsdás, hisz e válság tépázta időkben válságmegoldásként készült – garancia nélkül... A rönkök? Egyik-másik még lebeg, de többet az örvény a mélybe húzott a kapaszkodókkal együtt. A lécekről ne is beszéljünk, a rajtuk hánykolódók már örökre sérültek vagy elvesztek: MLM-sebesültek, MLM-halottak. Ha szerencséd van, a bárka felveszi őket újra – de ha nem? Sajnálom az elsüllyedőket – de még jobban azokat, akik a bajban azt kiáltották: süllyed a bárka, gyere, kapaszkodj belém! Nekik a lelkiismeretükkel is el kell számolni, hisz családok sorsa nyugszik a vállukon...

Szóval ez az év a válság éve volt. VOLT! Akkor is, most is azt mondtam: kapaszkodj, el ne engedd! Idén ennek volt itt az ideje. De az ár elvonult, lassan eltakarítják a romokat.

Az élet kezd visszatérni a normál kerékvágásba. Jön a harmadik hullám – de ez nem cunami, ez már a dagály – ami minden hajót felemel! Ezen a hullámon elfér mindenki. Az is, aki a bárkán van, de az is, aki új hajót épít. Békében, barátságban. A nagy hal itt nem eszi meg a kis halat, hanem hagyja, hogy a farvizén együtt ússzanak. Még akkor is, ha a kicsi néha belemar a nagyba...

A hajó siklik, a vitorlák dagadnak. A forgalom nő, a raktárak működnek, a Siker Napok egyre jobbak – és telik a ház! Jön a harmadik hullám – mondja ezt **Berkics Miki**. Nekem ez csak az új hullám, én így hívom. Hisz ki gondolta volna 11 éve, amikor elkezdünk Bence fiam miatt, hogy egyszer ő is velünk dolgozik? Jött az új hullám, és tarolni fog! Látták a válságot, ők is érezték a bőrükön. Anya és apa nem adott a diszkóra, valahogy kevesebb jutott mozira, pubra és mindenre.

JÖTT AZ ÚJ HULLÁM, ÉS TAROLNI FOG!

Ők figyeltek. A mai tizen-, huszonévesek résen vannak. Tudják, látják, hogy az átlag hogyan él. Érzik, hogy nekik ez nem kell. Negyven év munka – és mi a jutalom? Ma a statisztika szerint Magyarországon hat embernek van 500 ezer forint feletti nyugdíja.

Eszembe jut a régi Tűzkerék-dal:

Tizenhat tonnát raksz, és mennyi a bér?
Egy nappal vénebb vagy a hiteledért,
Szent Péter, engem ne hívj, én nem mehetek,
A lelkem a vállalatot illeti meg.

Igaz, mennyire aktuális? A fiunk még pajzán gondolat sem volt, amikor Radics Béláék már ezt játszották. Szegény Radics, tudta-e, hogy harminc év múlva aktuálisabb lesz a nóta, mint valaha?

Szóval, ez az egyik alternatíva, ami nem kell a fiataloknak. Az okosabbjának – és Bence okos, nagyon okos! – más kell. Dédapámtól indult a családi mantra: Tanulj fiam, hogy több legyél, mint apád! Eddig generációk óta bejött. Meglásd, most is bejön! Mi sem vagyunk kicsik – de Ő óriás lesz! Ők, a mai okos fiatalok kiforgatják sarkaiból a világot. Mivel? Az MLM-mel! Ez az, ami nekik való!

A kommunikáció korában élünk, egy kommunikációs üzlettel keressük a kenyerünket. De mi nem tudunk úgy bánni az eszközökkel, mint az új generáció.



Mi nem tudjuk olyan hatékonyan forgatni az új „kardot”, mint ők! Hogyan is történhetne meg hatékony kommunikáció nélkül, hogy Bence fiam a múltkori nyíltan hat lábból 26 emberrel volt ott? Persze kellett a zseniális előadók: **dr. Bagoly Ibolya** és **dr. Kósa L. Adolf**. Páratlan előadói páros...

Hogy hogyan dolgozunk a fiatalokkal? Sehoggy... a szüleikkel és a barátaik szüleivel, meg azok barátaival dolgozunk. De hisz ez a network marketing, nem? A fiatalok meg csak jönnek, jönnek, jönnek. A szüleik már nem ilyen fürgék, őket már megmarta a kor. A letúnt kor – és az évek. De azért jönnek ők is!

És milyen jó, hogy igazunk lett! Milyen jó, hogy **Rexnek, Greggnek, dr. Miliesz Sándornak** és **Lenkey Péternek** most is és mindig igaza volt. Milyen jó, hogy maradtunk, hogy aki számít, itt maradt. Mert maradtak példaképek, maradtak követhető vezetők! Kellene a hősök az új generációnak, a harmadik hullámnak! Kell az „öreg mamutfenyő”, **Szabó Joe**, kell a fiatalos **Berkics Miki**, kell a kommunikátor **Dr. Kósa L. Adolf**, kell a mélyről jött **Varga Robi**, a sportoló **Vágási Ari** és **András, Budai Tomi**, kell a lehetetlenből, a háborúból kinőtt Lomjanski házaspár, de kell az üstökös **Gidófalvi Attila** és **Kati**! Kell a csapat! A nagy csapat, de kell a mi „kis” csapatunk is a sok-sok managerrel, vezetővel, baráttal. Nélkülük nem menne, legalábbis sokkal nehezebben. Figyelünk rájuk és mutatjuk őket a fiataloknak, a harmadik hullámnak: velük megyünk vissza a jövőbe. Ja, és majd elfelejtettük: Deezel!

Halmi István és Halminé Mikola Rita
zafír managerek

Most élj!

Szoktál újévi fogadalmakat tenni? „Az új évben, de legkésőbb hétfőtől lefogyok tíz kilót, elkezdek sportolni, leszokom a cigiről, megtanulok angolul, megkeresem álmaim pasiját, jobb csajom lesz, mint a haveromnak...”

Te is tudod, hogy általában nem működik a „majd újévtől, holnaptól, hétfőtől” kezdetű fogadalom, csak a lelkiismereted megnyugtatására elegendő. A múltad magad mögött hagyad, a jövő a holnapoké – a jelen az egyetlen valóság. Ha adsz a saját véleményedre, a fogadalmat merd csakis a mára megtenni, újra és újra. Mert kinek is akarsz megfelelni? Barátodnak, barátnődnek, haveroknak, főnökeidnek, munkatársaidnak, szüleidnek, rokonaidnak vagy a címlapfotók és televíziók diktálta stílusoknak, irányzatoknak és kommersz értékredeknek? Elhiszed, hogy mások okosabbak, szebbek, sikeresebbek és jobbak nálad? Akár elhiszed, akár nem, mindig neked van igazad.

A Forever-lehetőség már a tiéd is. 33 éve 150 országban milliárdokat mozgató és felemelő, óriási erő, de soha nem nagyobb annál, ami benned rejlik. Mindenki tudja, hogy neki mi a jó. Használd ki a Forevert mint biztos eszközt, hogy most, életedben először, megtehesd a létező legjobb újévi fogadalmad. Csak egyszer kell megtenni, és soha többet nem ér váratlanul az új január 1-je, és semmitől sem akarsz majd menekülni a következő decemberek utolsó napján.

A legértékesebb fogadalom: önmegvalósítás a Forever adta szabadságon keresztül. Először szabaddá válsz „valamitől”, a külső ráhatásoktól – ez lesz a szülők, társadalom és a környezeted által rád kényszerített korlátok lerombolása. Ezt követi a szabadság „valamire”: egy pozitív állapot, amelyben magadhoz ölelsz, vonzol és teremtesz minőségi, kiteljesítő emberi kapcsolatokat, a saját Forever-üzleted. És végül létezik a puszta szabadság, a legmagasabb rendű és legértékesebb életfázisod. Több annál, mint csupán ellenezni vagy támogatni valamit és valakit – ez az a szabadság, amelyben egyszerűen önmagad vagy, te döntesz. Csak tiéd a mai nap és az összes nap, tiéd az összes pillanat – elértél mindent, mert szabad vagy.

A Foreverben most kell tenni, most kell lépni, örülni, szeretni, nevetni, táncolni, játszani. Most kell boldognak lenni. Most kell élni.

Radóczki Tibor
SOARING MANAGER
TERÜLETI IGAZGATÓ



KÖZPONTI KÖZLEMÉNYEK



MAGYARORSZÁGI KÉPVISELETEK KÖZLEMÉNYEI

Társaságunk www.foreverliving.com címen elérhető honlapján forgalmazóink a „FORGALMAZÓI BEJELENTKEZÉS”-re kattintva (a belépéshez szükséges jelszót és felhasználónevet havi bónuszszámlolásuk utolsó lapján találják) többek között az alábbi hasznos információkat érhetik el:

- napi ponteredményeink
 - internetes áruházunk
 - havi bónuszszámlolásuk
- A honlapon egyéb marketinganyagokat, információkat is találnak, többek között:
- havonta megjelenő folyóiratunkat
 - FBA-információkat
 - eseménynaplót
 - ösztönzőprogramjaink leírását
 - letölthető formanyomtatványokat
 - oktatási anyagokat, katalógusokat
 - Nemzetközi Üzletpolitikánkat
- Internetes YouTube csatornánkat a <http://www.youtube.com/user/AloePod> címen érhetik el.

TOVÁBBÉRTÉKESÍTÉS, REKLÁMOZÁS

Termékeink és marketinganyagaink továbbértékesítése mind elektronikus, mind pedig hagyományos kereskedelmi csatornákon szabálytalan! Kérjük, tanulmányozza Nemzetközi Üzletpolitikánk erre vonatkozó 14.2.5 és 14.9.1 pontját. Ugyanitt tájékozódhat a tevékenységével kapcsolatos reklámozási (14.14) és saját honlap készítésére vonatkozó (14.9.2) szabályokról is.

FORGALMI ADATOK

lekérdezésére a következő lehetőségeket biztosítjuk Önöknek:

- interneten – a www.foreverliving.com honlap forgalmazói részében
- a Forever Telefon szoftver segítségével – ügyfélszolgálatunktól, akiket magyarországi partnereink a +36-1-269-5370 és +36-1-269-5371-es számon, régióknál többi országából pedig a +36-1-332-5541-es számon hívhatnak.

FORGALMAZÓI SZERZŐDÉSEK (forgalmazói jelentkezés, átruházott forgalmazói jelentkezés és azok módosítása, kiegészítése, visszavonása) javítása nem megengedett. Kérjük, ha a kitöltéskor hibát vétenek, ne javítsák semmilyen módon, hanem töltsenek ki egy új nyomtatványt. A szerződést a szerződő félnek (a forgalmazónak) saját kezűleg kell aláírnia. Javított vagy más által aláírt szerződést nem fogadhatunk el.

ESEMÉNYNAPTÁR

Budapest, Success Day: 2011. 01. 15., 2011. 02. 12., 2011. 04. 2., 2011. 05. 21., 2011. 06. 18., 2011. 07. 23., 2011. 09. 17., 2011. 10. 22., 2011. 11. 12., 2011. 12. 17.

TERMÉKRENDELÉS

Termékeinket képviselőteinken személyesen megvásárolhatják, de meg is rendelhetik azokat:

- Telefonon a +36-70-436-4290-es és +36-70-436-4291-es mobil vagy a +36-1-297-5538-as és +36-1-297-5539-es vezetékes telefonszámon hétköznap, 8–20 óráig, valamint a hétköznap, 12–16 óráig díjmentesen hívható +36-80-204-983-as zöld számon.
- Internetes áruházunkban, amely elérhető a www.foreverliving.com honlapról vagy közvetlenül a www.flpshop.hu címen is.

A telefonon vagy interneten megrendelt termékeket futárszolgálattal 2 napon belül – időpont-egyeztetéssel – házhoz szállítjuk. Az 1 cc vagy afeletti értékű vásárlás szállítási költségét társaságunk átvállalja Öntől.

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

Tisztelt Forgalmazóink! Értesítünk benneteket, hogy 2010. november 1-jétől megszűnt az SMS-en keresztül történő pontlekérdezés. Megértésüket köszönjük!

ORVOS SZAKÉRTŐINK:

Dr. Kassai Gabriella 70/414-2335; Dr. Kozma Brigitta 70/424-6699; Dr. Mezősi László 70/779-1943; Dr. Németh Endre 70/389-1746; Siklósné dr. Révész Edit 70/703-0888

FÜGGTLEN ORVOS SZAKÉRTŐ:

Dr. Bakanek György 70/414-2913

INGYENES KÉPZÉS

a Sonya képzési központban, a Szondi utcában kedd délelőtt, 10 órakor, és a Nefelejcs utcában, a Sonya-házikóban csütörtökön, 15 órakor. Lehetőség van a termékek kipróbálására, miközben közösen megtanuljuk, hogyan tudjuk a jelöltünknek profi módon bemutatni a kozmetikai ápolási termékeinket. Jelentkezés flottatelefonon: Ungár Kata 30-3311883

KÉPVISELETEINK – Forever Living Products

• Oktatási Központ: 1067 Budapest, Szondi utca 34. tel.: +36-1-332-5956, +36-70-436-4285 fax: +36 1 312 8455

Nyitva tartás: H–P: 10:00–21:00

• Budapesti Központi Igazgatóság:

1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11.

E-mail: flpbudapest@flpsecu.hu

Tel.: +36-1 269 5370, +36-70-436-4288, 4289

Raktár nyitva tartása:

H: 9–20, K–Cs: 8–20, P: 8–19 óráig

Ország igazgató: dr. Milesz Sándor

Az ország igazgató általános helyettese: Vida Mónika

Tel: +36 1 269 5370/159-es mellék

mobil: +36-70-436-4278

Gazdasági igazgató: Kádás Rudolf

Tel.: +36 1 269 5370/103-as mellék

mobil: +36 70 436 4200

Pénzügyi igazgató: Rókásné Véber Gabriella

Tel.: +36 1 269 5370/171-es mellék

mobil: +36 70 436 4220

Controlling igazgató: Suplicz Zsolt

Tel.: +36 1 269 5370/181-es mellék

mobil: +36 70 436 4194

Nemzetközi, elszámolási és számítástechnikai igazgató: Ladák Erzsébet

Tel.: +36 1 269 5370/160-as mellék

mobil: +36 70 436 4230

Kereskedelmi igazgató: Huszti Bernadett

Tel.: +36 1 269 5370/194 mellék

mobil: +36 70 436 4212

Központi Igazgatóság (Titkárság):

Tel: +36 1 269 5370 Fax: +36 1 297 1996

Gerő Zsuzsa +36 1 269 5370/158-as mellék,

mobil: +36-70-436-4272

Petróczy Zsuzsanna 106-os mellék,

mobil: +36-70-436-4276

• Debreceni Területi Igazgatóság: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48. tel.: +36-52-349-657, +36-70-436-4295 Fax: +36 52 349 187

Nyitva tartás: H–P: 10–18 óráig, számlázás 10–17.30-ig

Területi igazgató: Pósa Kálmán

• Szegedi Területi Igazgatóság: 6721 Szeged,

Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505,

+36-70-436-4294, Fax: +36 62 425 342

Nyitva tartás: H–P: 10–18 óráig, számlázás 10–17.30-ig

Területi igazgató: Radóczy Tibor

• Székesfehérvári Területi Igazgatóság:

8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3.

tel.: +36-22-333-167, +36-70-436-4286,

+36 22 500 020,

Fax: +36 22 503 913

Nyitva tartás: H–P: 10–18 óráig, számlázás 10–17.30-ig

Területi igazgató: Kiss Tibor

Forever Resorts

• Hotel Kastély Szirák 3044 Szirák, Petőfi u. 26.

tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285

Honlap: www.kastelyszirak.info

• Sasfészek Étterem tel: +36-1-291-5474

Honlap: www.sasfeszeketterem.info

A Forever Resorts magyarországi

intézményeinek igazgatója: Király Katalin



DÉLKELET-EURÓPAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI



SZERBIA

Belgrádi iroda: 11010 Beograd, Kumodraška 162.

tel.: +381 11 397 0127

Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30,

szerdán és pénteken 9.00–16.30 óra között

Minden hónap utolsó szombatján és a Siker Nap alatt

9.00–13.00 óra között

Nisi iroda: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1.

tel.: +381 18 514 130, +381 18 514 131

Nyitva tartás hétfőn és csütörtökön 11.00–19.00, a többi

munkanapon 9.00–17.00 óra között, minden hónap utolsó

szombatján és a Siker Nap alatt 9.00–13.00 óra között

Horgosi iroda: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80. tel.: +381 24

792 195 Nyitva tartás munkanapokon 8.00–16.00 óra között

Minden hónap utolsó szombatján és a Siker Nap alatt

9.00–13.00 óra között

Területi igazgató: Branislav Rajić

Orvos szakértők: Dr. Biserka Lazarević és dr. Predrag Lazarević:

+381 23 543 318



MONTENEGRÓ

Podgoricai iroda: 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20.

tel. +382 20 245 412, tel./fax: +382 20 245 402

Nyitva tartás hétfőn: 12.00–20.00, a többi munkanapon:

9.00–17.00. Minden hónapban az utolsó szombat munkanap.

Nyitva tartás: 9.00–14.00

Területi igazgató: Aleksandar Dakić

Orvos szakértő: Dr. Laban Nevenka: +382 69 327 127



SZLOVÉNIA

Lubljanai iroda: 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3.

tel.: +386 1 562 3640

Nyitva tartás: hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden,

szerdán és pénteken 09.00–17.00 óráig

Lendvai raktárház: 9220 Lendava, Kolodvorska 14.

tel.: +386 2 575 12 70, fax: +386 2 575 12 71

e-mail: forever.living@siol.net

Nyitva tartás hétfőn 12.00–20.00, keddtől péntekig 9.00–17.00

Lendvai iroda: nyitva tartása munkanapokon: 9.00–17.00 óra

között

Területi igazgató: Andrej Kepe

Orvos szakértő: Dr. Miran Arbeiter: +386 142 0788



HORVÁTORSZÁG

Zágrábi iroda: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.

tel.: +385 1 3909 770; Fax: +385 1 3909 771

Nyitva tartás: hétfő és csütörtök: 09.00–20.00,

kedd, szerda és péntek 09.00–17.00

Rijekai iroda: 51000 Rijeka, Strossmayerova 3/A

tel.: +385 51 372 361, +mobil: +385 91 455 1905

Nyitva tartás: hétfő és csütörtök: 12.00–20.00,

kedd, szerda és péntek 09.00–17.00

Területi igazgató: Dr. Molnár László

Orvos szakértő: Dr. Ljuba Rauški Naglič

mobil: +385 91 51 76 510



ALBÁNIA

Tiranai iroda: Tiranë, Reshit Çollaku 36.

Tel./Fax: +355 42230 535

Területi igazgató: Borbáth Attila

Irodavezető: Xhelo Kiçaj, tel./fax: +355 694066 811



BOSZNIA-HERCEGOVINA

Bijeljini iroda: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.

tel.: +387 55 211 784, +387 55 212 605

fax: +387 55 221 780

Nyitva tartás munkanapokon 9.00–17.00 óráig

Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić

Szarajevói iroda: 71000 Sarajevo,

Akita Šeremeta do br. 10.

tel.: +387 33 760 650, +387 33 470 682

fax: +387 33 760 651

Nyitva tartás: hétfő, csütörtök, péntek 09.00–16.30,

kedd, szerda 12.00–20.00

Irodavezető: Enra Hadžović



KOSZOVÓ

Pristinai iroda: Pristinë Rr. Uçk br. 94.

tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911



PONTÉRTÉK NÉLKÜLI TERMÉKEINK *kínálatából*



STRASSZKÖVEKKEL DÍSZÍTETT NŐI PÓLÓ

Viselje Ön is a stílusához illő típust, mely divatos megjelenést és kényelmes viseletet biztosít. Kínálatunkban egészen biztosan megtalálja az Önnek tetsző darabot. Válassza fehér vagy fekete színben, kapucnival vagy anélkül!



KÖRNYEZETBARÁT BEVÁSÁRLÓTÁSKA

A még „zöldebb” vállalattá válás irányába tett erőfeszítéseinknek köszönhetően mostantól kapható a kényelmes, újrahasznosítható Forever Living bevásárlótáska. Könnyedén befér 3 palack Aloe Vera Gel, 1 Forever Pomesteen Power és 1 palack Forever Sirona ásványvíz vagy más kedvenc termékek bármilyen kombinációja.

TERMÉKKATALÓGUS 2011

Az FLP teljes terméskáláját bemutató katalógus magyar, horvát, szerb és szlovén nyelven kapható.



„A HÁRMAS ERŐ” – DVD

Nagyszerű, jól használható eszköz vállalkozása felépítéséhez remek szinkronhanggal.



„A TE ÁLMOD A MI TERVÜNK” – DVD

Ezen a közkezdvelt DVD-n keresztül megismerheti cégünket és tevékenységét. Bemutatjuk az aloe vera növény termesztését, betakarítását, feldolgozását.



„SUPERVISORTÓL A MANAGERIG” – KÉPZÉSI KÉZIKÖNYV

A méltán népszerű kiadvány aktualizált, új kiadása. Hasznos tanácsok, segédeszközök a manageri szintet „ostromló” forgalmazóknak. Magyar és szerb nyelven kapható.



EXKLUZÍV FALINAPTÁR 2011

Tervezze meg az eddigi legjobb évét az FLP új, 16 hónapos, színes falinaptárán! Minden oldalon 1-1 gyönyörű termékfotó található, köztük az új termékeink képei is.



NEMZETKÖZI ÜZLETPOLITIKA

A kiadványban megtalálhatók partnereink és Társaságunk együttműködésének legfontosabb szabályai.



SONYA BEAUTY CASE

Hasznos kiegészítő a Sonya üzletasszonyai és üzletemberei részére.



2011. 01. 20–27.

- 18:00, 06:00** Forever-film
Hármas erő
- 18:40, 06:40** Miss Sonya 1. rész
- 19:00, 07:00** Leveleki Zsolt
Utunk az FLP-ben
- 19:25, 07:25** FLP csillagai
- 20:10, 08:10** supervisorok, ass. managerek
- 20:20, 08:20** managerek, vez. managerek, hódítók
- 21:10, 09:10** Mustafic Safet
Supervisortól a managerig
- 21:40, 09:40** Budai Tamás
Lojalitás
- 22:05, 10:05** A te álmod a mi tervünk
(új hanggal) Bevezetés az FLP-be
A te álmod a mi tervünk
Az FLP-termékek
- 22:10, 10:10** Miss Sonya 2. rész
- 22:25, 10:25** Miss Sonya eredményhirdetés
- 22:35, 10:35** Dr. Bakanek György
Egészség napi szűrések
- 22:55, 10:55** A te álmod a mi tervünk
Az FLP lehetőség
- 23:00, 11:00** Dr. Bakanek György
A Forever energizáló termékei
- 23:20, 11:20** Siklósné dr. Révész Edit
Az aloe vera
egészségmegőrző hatása
- 23:50, 11:50** Lomjanski Veronika
Gyémántok találkoznak
- 00:10, 12:10** Berkics Miklós
Gyémántot szponzorálni
- 00:55, 12:55** Budai Tamás
Több mint pénz
- 01:25, 13:25** Gidófalvi Attila, Katika
Gyémánt minősítés
- 02:05, 14:05** Gidófalvi Attila, Katika
Gyémánt előadás
- 03:45, 15:45** Hajcsik Tünde
Hogyan élsz vele?
- 04:25, 16:25** Nógrádi Bence
- 05:05, 17:05** Fekete Zsolt
Kapcsolatteremtés
- 05:35, 17:25** Dr. Gothárd Csaba
Mivé lettél, drága földünk?

www.foreverliving.com



MÚSORA AZ INTERNETEN

2011. 01. 20.–02. 17.

2011. 01. 27.–02. 03.

- 18:00, 06:00** A te álmod a mi tervünk
Bevezetés az FLP-be
A te álmod a mi tervünk
Az FLP-termékek
- 18:05, 06:05** Gidófalvi Attila: Zafir minősítés
- 19:15, 07:15** Gidófalvi Attila
Út a gyémánt-zafir felé II.
- 20:35, 08:35** Tóth Csaba
Profit Sharingen dolgozom
- 21:25, 09:25** A te álmod a mi tervünk
Az FLP-lehetőség
- 21:30, 09:30** Michael Strachowitz: A siker alap-
kövei: attitűd, motiváció, technika
- 22:25, 10:25** Fekete Zsolt: Forever az interneten
- 23:00, 11:00** Tonk Emil: A vállalkozás érték
- hogyan képviseljük értékeket?
- 23:40, 11:40** Dr. Mezösi László
A kutyák, macskák is aloét isznak
- 00:05, 12:05** John Curtis
Te is gyémántként ragyoghatsz!
- 01:05, 13:05** Sebők Attila: NDP, az üzlet motorja
- 01:25, 13:25** Szabó József : Az FLP az életem
- 01:50, 13:50** Forever-film, Hármas erő
- 02:25, 14:25** Vágási Aranka
Supervisortól a managerig
- 02:55, 14:55** Dr. Kósa L. Adolf
Az íratlan szabályok
- 03:20, 15:20** Klaj Ágnes: Szponzori segítség
a supervisoroknak
- 03:45, 15:45** Berkics Miklós, Halmi István
- 04:45, 16:45** A te álmod a mi tervünk
Bevezetés az FLP-be
A te álmod a mi tervünk
Az FLP-termékek
- 04:50, 16:50** Dr. Taraczközy István
Holisztikus természetgyógyászat
- 05:30, 17:30** A te álmod a mi tervünk
Az FLP-lehetőség
- 05:35, 17:25** Zsiga Márta
Égni kell annak, aki gyújtani akar

2011. 02. 03–12.

- 18:00, 06:00** Forever-film
Hármas erő
- 18:40, 06:40** Sonya-percek – Mézes masszázs
Sonya-percek – Higiénia
- 18:50, 06:40** Rex Maughan – feliratos
Ripporter: Paczolay Klaudia
- 19:10, 07:10** Sonya-percek
Higiénia, hajápolás
Sonya-percek – Bórápolás
Sonya-percek – Sonya Skin Care
- 19:25, 07:25** Aidan O'Hare – feliratos
Ripporter: Dr. Kósa L. Adolf
- 19:45, 07:45** Sonya-percek – Fleur de Jouvence
- 19:50, 07:50** Szabó József
- 20:05, 08:05** Berkics Miklós: A harmadik hullám
- 21:40, 09:40** Sonya-percek – Scrub
Sonya-percek – Marine Mask
- 21:45, 09:45** Heinbach József, dr. Nika Erzsébet
Sok hely van még a csúcson,
hódítsunk együtt!
- 21:10, 09:10** Fekete Zsolt
Duplázd meg a forgalmad!
Dr. Bagoly Ibolya
- 21:50, 09:50** Mondd, mit kérnél az élettől?
- 23:30, 11:30** Sonya-percek – Epiblan
Sonya-percek – Játék a színekkel
Sonya-percek
Sonya Colour Collection
- 23:40, 11:40** Lenkey Péter
Ripporter: Dr. Kósa L. Adolf
- 23:50, 11:50** Dr. Dezsényi Emese
Tavaszi fáradság
- 00:15, 12:15** Siklósné dr. Révész Edit
Természetes antioxidánsok a
megelőzésben, a gyógyításban
- 00:55, 12:55** Sonya-percek – Színpaletták
- 01:00, 13:00** Rex Maughan
- 01:45, 13:45** Aidan O'Hare
- 02:10, 14:10** Sonya-percek – Sminkpraktikák
Sonya-percek – R3 Factor
- 02:15, 14:15** Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin,
Dr. Seres Endre: Tavaszi fáradság
- 02:45, 14:45** Nyíri Zoltán, Hackl Krisztián
A személyiség típusok erősségei,
lehetőségei
- 03:45, 15:45** Dr. Miliesz Sándor
Ripporter: Dr. Kósa L. Adolf
- 04:00, 16:00** Sonya-percek – Alapozás
Sonya-percek – Alluring Eyes
- 04:05, 16:05** A 3 Grácia beszélget: Sonya-percek
- 04:25, 16:25** Hertelendy Klára
Mindig magasabbra!
- 05:00, 17:00** Dr. Bagoly Ibolya: Táplálék, étel
- 05:25, 17:25** Fekete Zsolt: Kapcsolatteremtés

2011. 02. 12–17.

SUCCESS DAY NON STOP

FOREVER

IMPRESSZUM

Kiadja: Forever Living Products Magyarország Kft. Szerkesztőség: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 292-1598

Főszerkesztő: dr. Miliesz Sándor Szerkesztők: Gerő Zsuzsanna, Petrőczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor

Layout, nyomdai előkészítés: Crossroad Consulting Kft. Projektkoordinátor: Timár Szilvia Olvasószerkesztő: Kempf Zita Korrektor: Király Ildikó Tervezőszerkesztő: Raden Hannawati

Fotók: Bácsi Róbert László, Gyurica Crensovci Fordítás, lektorálás: Mimoza Borbáth, Xhelo Kicaj (albán), Babity Gorán Vladimír, Anić Antić Zarko (horvát),

Tóth-Kása Ortilia, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana (szerb), Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana (szlovén)

Nyomatás: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Készült 30 500 példányban. A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget. Minden jog fenntartva!

www.foreverliving.com



„Szép park, kifogástalan konyha, rugalmas, odaadó személyzet: a Kastély Hotel Szirák a lehető legjobb választás volt esküvői helyszínnek: minden úgy sikerült, ahogyan elképzeltük.”

Guidófalvi Zsanett és családja

Újra itt van a nagy csapat

EGRI MEGAHÉTVÉGE

ÚGY DÖNTÖTTÜNK A „MEGACSA PATTAL” (LEVELEKI ZSOLT, VARGA RÓBERT, FEKETE ZSOLT, UTASI ISTVÁN, BUDAI TAMÁS, JUHÁSZ CSABA ÉS HERMAN TERÉZIA), HOGY ÖSSZEFOGUNK, ÉS RENDEZÜNK EGY ÚJABB NAGY SIKERŰ MEGAHÉTVÉGÉT. AZ VOLT A CÉL, HOGY BEMUTASSUK AZ FLP HAZAI ÉS NEMZETKÖZILEG IS ELISMERT HÁLÓZATÉPÍTŐIT. KÖZEL 850 KÍVÁNCSI MUNKATÁRS ÉHEZETT A VEZETŐK TUDÁSÁRA, SIKERTÖRTÉNETEIRE.



Szombaton **Abonyi Tóth**

Istvánnal együtt láttuk el a házigazda feladatait.

Elsőként FLP-mentorom, a Forever-világ egyik legsikeresebb hálózatépítője, felsővonalunk, **Berkics Miklós** előadását vezethettük fel.

Minden nagy előadó előtt és után csapatunkat erősítő managerek és vezető managerek üzleti és élettapasztalatait hallgathattuk. Szombaton **Németh Sándor, Szűcs Annamária, Katona Ágnes** és **Szolnoki Mónika** előadása adott felejthetetlen élményt a csapatunknak, majd egy dinamikus hölgytől kaptunk új nézőpontokat: **Senk Hajnalka** a nők szerepéről, a hálózatépítés női vonatkozásairól beszélt. Végül az FLP Magyarország megálmodója, **Szabó József** szórakoztatóan tanító előadása következett. Este volt még némi munka, tánc, szponzorokkal beszélgetés, szórakozás, tervezés, wellness. Vasárnap **Léránt Károly** és **Edina** látták el a házigazdai feladatokat a tőlük megszokott precizitással. Elsőként az FLP európai operációs igazgatójának, **Lenkey Péternek** a szavait jegyzetelhetjük. Péter felvázolta a cég eddigi és várható fejlődését, és felkészített bennünket az elkövetkezendőkre. Minden munkatárs meggyőződhetett arról, hogy mennyi figyelmet, megbecsülést és elismerést kapunk az FLP vezetésétől. Következő előadónk a médiából is jól ismert ügyvéd, az FLP egyik vezető személyisége, **dr. Kósa L. Adolf** volt. Ő a hálózatépítés legfontosabb pilléireiről, a felépítésről és a keresztvonalazás tilalmáról beszélt. Közvetlen közlelől láthattuk, Adolf hogyan teszi mindezt a gyakorlatban. A vasárnapi rövidebb előadásokat **Zachar-Szűcs Izabella, Lukéj László** és **Sacika, Szöllösi Cecília, Vámosi Katalin, Sulyok László** és **dr. Fábíán Mária** tartották, az elismerések blokkját **Leveleki Zsolt** új soaring manager vezette. A managerek és a magasabb szintű vezetők részére **Gidófalvi Attila** egy különteremben őszinte motivációs megbeszélést tartott. **Lapicz Tibor** megosztotta velünk saját tapasztalatait, mondataival okosan, jól tervezett munkára buzdította a hallgatóságot. **Gidófalvi Attila** és **Kati** csapatunkat tisztelte meg első gyémántelőadásával. Katika elmondta, hogyan egyeztethető össze a család és az üzlet. Milyen szerepet vállal mint anya, mint hálózatépítő és mint feleség a közös siker érdekében. Attila a tőle megszokott lazasággal tanította a csapatot. Értékes gondolatait humoros, életből elcsent példákkal kísérte. Munkatársaink lelkesen feltöltődve, célokkal, tervekkel indulhattak haza.

Az egész csapat nevében köszönöm minden előadó munkáját!

Herman Terézia
soaring manager





FOREVER NO LIMITS

SUPER RALLY 2011. AUGUSZTUS 17–21. WASHINGTON D. C.

Minősülési feltételek:

Azok a manager szinten működő termékforgalmazók, akik 2010. április 1. és 2011. március 31. között legalább 1500 Karton Pont vásárlást teljesítenek, jogosultak az FLP

cégcsoport FLP Super Rally elnevezésű rendezvényén való részvételle, továbbá 500 USD költőpénzt kapnak termékforgalmazói kódszámonként.

A Lakóhely Szerinti Országot magába foglaló Operatív Vállalat (lásd Nemzetközi Üzletpolitika /U11/ 2.5 és 2.6) működési területén szerzett Karton Pontok a jelzett minősülési periódusban a Nemzetközi Super Rally rendezvényen az alábbiakra jogosítják a termékforgalmazót.

- 1000 Karton Pont: szállás három éjszakára és 2 db Rally belépő
- 750 Karton Pont: szállás egy éjszakára és 2 db Rally belépő
- 500 Karton Pont: 2 db Rally belépő
- 250 Karton Pont: 1 db Rally belépő

SILVER POST RALLY TOUR 2011. AUGUSZTUS 21–26. BAHAMA-SZIGETEK ATLANTIS PARADISE ISLAND HOTEL

Minősülési feltételek:

2500 cc

Gyűjtsön össze 2500 cc-t 2010. április 1. és 2011. március 31. között, így ön minősül a Silver Post Rally Tourra – PLUSZ 1000 USD költőpénzt kap termékforgalmazói kódszámonként!

5000 cc

Gyűjtsön össze 5000 cc-t 2010. április 1. és 2011. március 31. között, így ön mindazokban a jutalmakban részesül, mint a 2500 cc szintre minősültek – PLUSZ további 1000 USD költőpénzt kap termékforgalmazói kódszámonként, külön elismerést a Super Rallyn, valamint lehetőséget a helyszínen a VIP-sor használatára a termékvásárláskor!

7500 cc

Gyűjtsön össze 7500 cc-t 2010. április 1. és 2011. március 31. között, így ön mindazokban a jutalmakban részesül, mint az 5000 cc szintre minősültek – PLUSZ további 1000 USD költőpénzt kap termékforgalmazói kódszámonként, valamint meghívást egy külön összejövételre a cég vezetőivel a Silver Post Rally Touron, továbbá meghívást az Eagle Summitre a vállalat költségén!

10 000 cc

Gyűjtsön össze 10 000 cc-t 2010. április 1. és 2011. március 31. között, így ön mindazokban a jutalmakban részesül, mint a 7500 cc szintre minősültek – PLUSZ Business Classon biztosítjuk önnek az utazást a Super Rallyre!

12 500 cc

Gyűjtsön össze legalább 12 500 cc-t 2010. április 1. és 2011. március 31. között, így ön mindazokban a jutalmakban részesül, mint a 10 000 cc szintre minősültek – PLUSZ további 9500 (összesen 12 500) USD költőpénzt kap termékforgalmazói kódszámonként!



FOREVER Success Day

2011. FEBRUÁR 12.



KÖSZÖNTŐ
DR. MIELESZ SÁNDOR
ORSZÁG IGAZGATÓ



SIKLÓSNÉ DR. RÉVÉSZ EDIT
ÉS SIKLÓS ZOLTÁN
SOARING MANAGEREK
MŰSORVEZETŐK



A GONDOLKODÁS
GYÓGNÖVÉNYE, A GINKGO BILOBA
DR. SAMU TERÉZIA
SOARING MANAGER



MYFLPBIZ
LEVELEKI ZSOLT
SOARING MANAGER



ÁTADOM A TUDÁSOM
VÁRADI ÉVA
MANAGER

SUPERVISOROK,
ASSISTANT MANAGEREK
MINŐSÍTÉSE

MANAGEREK MINŐSÍTÉSE,
RENDSZÁMTÁBLÁK ÁTADÁSA,
VEZETŐ MANAGEREK
MINŐSÍTÉSE



VERSENYBEN VAGYUNK
HALMI ISTVÁN
ZAFÍR MANAGER



TANÍTOM A FOREVERT
MAGYAR GYÖZŐNÉ
MANAGER

A RENDEZVÉNY
ALATT EGÉSZ NAPOS
VÁSÁRRAL VÁRJUK
KEDVES FORGALMAZÓINKAT
A FOREVER PONTÉRTÉKES
ÉS PONTÉRTÉK NÉLKÜLI
TERMÉKEINEK TELJES
VÁLASZTÉKÁVAL!

ASSISTANT SUPERVISOROK
MINŐSÍTÉSE

SZERETETTEL VÁRUNK MINDENKIT 10.00 ÓRAI KEZDÉSEL SYMA CSARNOKBAN 1163 BUDAPEST, DÓZSA GYÖRGY ÚT 1.
A GYEREKEKNEK 3-8 ÉVES KORIG TÉRÍTÉSMENTESEN, SZAKKÉPZETT FELÜGYELET MELLETT JÁTSZÓHÁZAT BIZTOSÍTUNK A RENDEZVÉNY ALATT!
KELLEMESES IDŐTÖLTÉST ÉS JÓ SZÓRAKOZÁST KÍVÁNUNK MINDENKINEK! A PROGRAM VÁLTOZTATÁSÁNAK JOGÁT FENNTARTJUK!

A TOUCH OF

Sonya®

Sonya
ALOE
PURIFYING
CLEANSER

Sonya
ALOE
DEEP-CLEANSING
EXFOLIATOR

4 FL. OZ. (118 ml)
FOREVER™

Sonya
ALOE
NOURISHING
SERUM

with White Tea

4 FL. OZ. (118 ml)
FOREVER™

Sonya
ALOE
REFRESHING
TONER

with White Tea

8 FL. OZ. (177 ml)
FOREVER™

Sonya
ALOE
BALANCING
CREAM

NET WT. 2.5 OZ. (71 g)
FOREVER™

Sonya