

XIV. ÉVFOLYAM 9. SZÁM / 2010. SZEPTEMBER

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA



3rd
IN WORLDWIDE SALES
2009-2010

*Congratulations
And Thank You To All The
Great Distributors Of*

HUNGARY, ALBANIA, BOSNIA & HERZEGOVINA,
CROATIA, KOSOVO, MONTENEGRO,
SERBIA & SLOVENIA

Steve Moushine

CHAIRMAN & CEO

FOREVER LIVING PRODUCTS



FOREVER
NO LIMITS



NINCS HATÁR

Hihetetlen, hogy már 12 hónap telt el azóta, amikor együtt voltunk Dallasban! Imádom az évenkénti Super Rallyket. Nincs ennél jobb motiváció, inspiráció és nagyobb ünnep. Ez a tetőpontja a sikereinknek és beteljesült álmainknak.

Mindenkit, aki nem csatlakozott hozzánk Denverben, hiányoltunk. Szóval határozd el, hogy nem fogsz több Rallyről hiányozni a jövőben! Eljött a kemény munka ideje ahhoz, hogy jogot nyerhess rá, és minősülj jövőre. Légy ott a FOREVER legnagyobbjai között! Megígérem, hogy ez életed legjobb partija lesz.

NINCS HATÁR – ez a mottója a jövő évek, és én kétségek nélkül hiszek ebben a mottóban. Arra biztatlak mindnyájatokat, hogy emelkedjtek felül a viharokon és a kihívásokon. Emeljétek az üzleteket magasabb szintre. Emlékezzetek: ha mertek nagyot álmodni, nincsenek határok, amiket ne érhetnétek el!

Biztos vagyok benne, hogy az egyik ilyen álmod az, hogy ott legyél a Rallyn. Tudom, hogy ezt elérni nem könnyű. Tudom, nehéz, amikor elindulsz a startvonaltól, és kell néhány év, hogy eljuss az 1500 kreditpontos mérföldkőhöz. De amikor eléred, és végre élvezni tudod a munkád gyümölcsét, hidd el, felejthetetlen lesz az első Rallyd. Attól a pillanattól, hogy felszállsz a gépre, egészen addig, hogy hazaérsz, minden pillanatot élvezni fogsz. Kérdezd csak meg a felsővonalad vagy a barátaidat, hogy milyen volt! Kérdezd meg, hogy tetszett nekik az utazás és az, hogy személyesen láthatják a FOREVER üzlet felépülését lépésről lépésre.

Milyen volt az utazás a FOREVER-repülővel? Milyen érzés, amikor csodálatos hotelekben szállsz meg, és úgy viselkednek veled, ahogy az a győzteseknek kijár, az olyanoknak, amilyen te is vagy? Több ösztönzés van ugyan a marketingtervünkben, de a Rally-kvalifikáció az egyik kedvencem. Ígérem neked, hogy megváltoznak a FOREVER-rel kapcsolatos érzéseid, ha a Rallyt te magad is személyesen átélheted.

Vizsgáld meg közelről az üzleted a felsővonalad segítségével, és dolgozz ki egy folyamatot, amely elvezet téged a Super Rallyig mint 1500, 2500, 5000, 7500, 10 000 vagy 12 500 cc-s minősülőt.

Amikor úgy érzed, nem érheted el ezeket a szinteket, emlékezz a mottónkra: NINCS HATÁR. Emlékezz arra is, hogy semmi sem lehetetlen. Akkor pedig, ha az elmúlt 10 évben mindig ott lebettél a Rallyn, arra biztatlak, legyen az a célod, hogy egy magasabb szintre léphess! Keresd meg a telefonlistádat, frissítsd fel a névsort, és kezdj el telefonálni. Élénkítsd fel a kapcsolatteremtő képességedet, és ne légy rest elindulni újra az alapoktól.

Ne hagyd, hogy elmúljon még egy év ugyanazon a szinten. A FOREVER túl sokat ad ahhoz, hogy lemaradj erről a lehetőségről. Emlékezz, ha ennek az üzletnek szenteled az életed, és úgy dolgozol, hogy a vágyaid valósággá tudnak válni, valóban NINCS HATÁR, amit ne érhetnél el.

REX MAUGHAN





A BRONZÉRMES CSAPAT

*Immár ötödik
alkalommal sikeresen vettük az
akadályt; magyar és délszláv válogatottunk a
3. helyen végzett a Forever Living Products International
világtornáján. 145 ország legjobb foreveresei mérték össze
tudásukat, tehetségüket, kitartásukat az elmúlt egy évben, és újra
kitűnően, szinte erőn felül teljesített ez a fantasztikus csapat.*

*Köszönet minden munkatársunknak, hálózatépítőnek s természetesen minden
egyed vásárlónak, hogy régióink ilyen fantasztikus eredményt érhetett el 2010-ben is!
Sokan kérdezték a külföldi kollégák közül, mi is a titka az eredménynek. A kép összetett,
nagyon sok apró-pici oka van egy csapat sikerének. A legfontosabb az egység, a közös akarat,
a cél, a koncentráció és természetesen az elkötelezettség a termékek, a marketingrendszer és
a vállalat iránt. 32 évvel ezelőtt Rex Maughan vezérigazgató megálmodott és létrehozott egy
fantasztikus csapatot, amiből mára felépült a Forever világa, az aloe vera hírvivője világszerte.
Megtiszteltetés és öröm, hogy tagjai lehetünk Rex világának, miközben felépítjük saját, egyéni
gazdasági szabadságunkat.*

*Természetesen nagyon fontos a megújulás. Ennek jegyében a Forever Living Products Magyarország
történetében először Egészségnapokat szervez szeptember 17–18-án Budapesten, a Szabadság
téren. Ez a rendezvény az egészségmegőrzés mellett megmutatja mindenki számára cégünk
nagyszerűségét, termékeink valóságát és értékét. A legjobb munkatársaink és előadóink
pedig megismertetik a nagyközönséget a Forever határtalan lehetőségeivel.*

*Kérek mindenkit, hogy saját környezetében tegyen meg mindent azért, hogy az
Egészségnapok híre mindenkihez eljusson!*

*Sikeres hálózatépítést kívánok a bronzérmes csapatnak!
Hajrá FLP Magyarország!*

DR. MILESZ SÁNDOR
ORSZÁG IGAZGATÓ





BUDAPEST, 2010. JÚLIUS 24.

SIKER NAP

TOMBOL A NYÁR, TELJÉBEN AZ ÜDÜLÉSI SZEZON. KÍVÁNCSIAK VAGYUNK, VAJON A NYÁR, A VAKÁCIÓ LE TUDJA-E GYŐZNI A FOREVER HAGYOMÁNYOS ESEMÉNYÉT, A SIKER NAPOT. SOK KÉTSÉGÜNK NINCS, BÍZUNK A PAPIRFORMÁBAN. ÉS VALÓBAN: A VAKÁCIÓ HIÁBA VONULTATJA FEL ESZKÖZTÁRÁT, TÖBB EZER EMBER SZÁMÁRA ILYEN KIHÍVÁSSAL SZEMBEN IS A SIKER NAP BIZONYUL VONZÓBBNAK.





VAKÁCIÓ: 1-0

„**M**inden sikeres csapat mögött áll egy nagy személyiség”
– hangzik a júliusi Siker Nap bevezető mondata.
Tudjuk, ki következik; **Hajcsik Tünde, Rusák
Patrícia** senior és **Biró Diána** soaring managerek felvezetése után
dr. Miliesz Sándor ország igazgató lép színpadra.

Kellemes emlékekkel kezdi: a Születésnap Siker Nap és a Holiday Rally legszebb pillanatairól mesél.

„A legnagyobbak leszünk a világon, mert a legjobbak már rég mi vagyunk” – nevet a mikrofonba, majd hozzáteszi: „Ehhez egység kell, vagyis az, hogy mindenki ugyanazt akarja.”

Most épp mindenki ugyanazt akarja, azt az újdonságot, amit Miliesz Sándor a kezében tart. Azt az izgalmas, színes titokdobozt... Mint kiderül, háromféle is van belőle. Ezek a Vitality rendszer fontos elemei, a tematikus terméksomagok. „Az egészséges élet ezzel indul” – mondja az igazgató –, „de nektek kell megtölteni energiával, étellel és tudással.”





Ami a tudást illeti, **dr. Milics Margit** radiológus főorvos manager már kezdi is csöpögtetni; ő nyitja a szakmai előadók sorát. Előkerülnek a jegyzetfüzetek. – Úgy tekintünk az egészségünkre, mint a vagyonunk legfontosabb részére – mondja. – Életmódunkkal 41%-kal vagyunk felelősek érte, a genetika befolyása, a környezeti hatások és az egészségügyi ellátás szerepe csak ezután következnek. Komplettermékbemutatót kapunk, szó esik folyadékpótlásról, méregtelenítésről, a testsúlycsökkentés lehetőségeiről.

Ahogy szűkül a „Forever Csillagai” tehetségkutató vetélkedő mezőnye, úgy élesedik a verseny, a fellépők itt igazán hálás közönséget kapnak. Közben mindenki egy rejtélyes cédulát töltöget: a székre készítve várta a közönséget a fogadalmi kártya, amit dobozba gyűjtenek a szervezők. Természetesen ajándéksorsolás is lesz, de a lényeg, hogy ki mit ír a papírra...





Vargáné dr. Fekete Valéria senior manager vezeti az orvosi blokkot: – Sok ember ül itt köztetek, aki a megelőzésre tette fel az életét. Ők a Forever bajnokcsapata – mutatja be a megszólalókat. Ismét józan és hasznos tanácsokkal gyarapodunk; szóba kerülnek a top termékek a Firsttől a propoliszos krémen át a gélig, mindegy, hogy urológus, állatorvos vagy házi orvos beszél, minden terület megtalálja a maga favoritjait.

Az ünneplés a hit és lelkesedés elismerésével folytatódik: supervisorok és assistant managerek minősülése zajlik. Taps és bátorító bekiabálások bizonyítják, hogy az Aréna teljes közönsége osztozik az örömben.

Ilyen lelkesült hangulatban lép mikrofonhoz **dr. Bagoly Ibolya** egykori mentőorvos, senior manager. Mint mondja, örül, hogy ezúttal nem orvosi kérdésekről kell beszélnie, hanem pénzről. Teheti is: annak idején hat hét alatt elérte a manageri szintet. Mint mondja, tipikus hiba, hogy az emberek nem merik elfogadni, hogy nekik is járna a pénz.





– A Forever erről szól: adj a másik embernek nemcsak egészséget, nemcsak lehetőséget, de pénzt is – mondja. – Gyémántsinten gyémántérvés van, másképp élnek az emberek. De ha gyémánt akarsz lenni, először gyémántattitűddel kell rendelkezni, különben nem fognak csatlakozni hozzád az emberek! – magyarázza. Az előadások után film: **Lynn de Gara** sminktanácsadó bemutatkozását nézhetjük a kivetítőn, majd maga az egykori Fülöp-szigeteki szépségkirálynő is színpadra lép. Modellként kezdte, majd saját smink- és imázsstúdiót nyitott Los Angelesben, majd Magyarországon is. Testben és lélekben alakít át, hiszen meggyőződése, hogy a szépség titka a harmónia. – Ha egy nő jól néz ki, akkor jól is érzi magát a bőrében, és jobban tudja kommunikálni azt, ami a szakmája – mondja.



Következő programpontként a múlt hónap során manager és vezető manager szintekre minősülteket, majd az autó ösztönző program minősülteit szólítják színpadra, hogy munkájuk elismeréseként átvegyék kítűzőiket. – Meg lehet csinálni, látjátok, és ti is meg tudjátok csinálni! – mondja az egyik ünnepelt. – Megpróbálom kifejezni azt, amit érzek... hálásak vagyunk azoknak, akiket követhetünk, és azoknak, akik követnek minket.

Küzdesz, rendben, de mennyire vagy kitartó? Benne vagy az üzletben, vagy építed is? Mi lenne, ha te lennél itt, és téged tapsolnának? – e provokatív szavak már **Nagy Ádám** és **Nagyné Belényi Brigitta** senior managerek előadásának bevezetői. Középpontban az Európai Rally, ahhoz kapunk tanácsokat, hogy „megugorjuk a lécezt”, hogy minősüljünk





a rendezvénye, és ott lehessünk Bécsben. – Ne keress kifogásokat, a Rallyt mindenki ugyanonnan kezdi, a nulláról – részletezik a rendszert, majd számolgatás következik, osztás-szorítás: hány pontot is kéne megcsinálni a nagy álomig. – Ott majd milliókat érő gondolatokat csenhetsz el, amiből milliókat profitálhatsz, hát ne hagyd ki! És te is megismerheted az érzést, milyen, amikor 12 ezer ember tapsol neked – kapacitálnak Ádámék. És már a zene is: Vienna calling, Vienna hív: Falco hangja zúg a hangfalakból.

A Forever Living Products mindig is híres volt a társadalmi felelősségvállalásáról. Ezúttal **Lenkey Péter**, európai operatív igazgató hozott egy „Ügyet”: a családon belüli erőszak törvényi kezelése mellett kampányol: 50 ezer aláírásra van szükség az előrelépéshez, itt most alkalom van rá, hogy pár ezerrel gazdagítsuk az ívet. – Hadd adjam át Európa üdvözlését, mindenki ránk figyel, merre tart Magyarország – teszi még hozzá Lenkey, akitől a Forever újabb tehetséges csillagai foglalják el a színpadot, majd **dr. Samu Terézia** soaring managernek adják át. Ő kinyitja a titokdobozt: végre a tartalmát is megismerhetjük a pinkben, zöldben, kékben pompázó Vitality csomagoknak.

Szépségápolás



– Mozgalmat teremtettünk Magyarországon, ma már „hírünk van”! – lelkesedik **Fekete Zsolt** zafir manager – kezdve onnan, amikor még el sem hitték az emberek, hogy létezik ilyen növény... mára ismertté vált a neve! Zsolt elmeséli, hogy három gyermeke még nem volt beteg, el sem hiszik az orvosi rendelőben. – Ha gond van? Lefújjuk, lekenjük, megetetjük – foglalja össze a módszer lényegét a fiatal apuka. – Ne tartsd magadban a jó infót, tanulj meg csapatban dolgozni – vált aztán komolyra. – Én ma arra vagyok büszke, hogy lent állok a színpad előtt, és tapsolok egy-egy munkatársamnak.

És valóban, innen a taps válik főszereplővé. Először a „Forever Csillagai” kapják az eredményhirdetés után (Sólya Ádám táncostól és Ragány Mihály énekestől búcsúzunk), majd a rendezvény záró eseményeként assistant supervisorok sorjáznak hosszú, tömött sorban a színpadra átvenni a Forever közösség iránti elkötelezettségük első elismerését.

Remek nap volt! Csupa elégedett emberrel találkozni a folyosókon kifelé araszolgatva. Így hát valóban elmondhatjuk, döntő volt a főlény:

Siker Nap–Vakáció: 1:0!



A white sticky note is pinned to a background of a colorful grid. Each square in the grid contains a stylized, raised hand in a different color (yellow, orange, green, blue, purple, pink). The sticky note is slightly tilted and has a yellow pushpin at the top right corner.

Fogadom, hogy...

- ez év decemberben átvesszük a menedzseri kitűzőt!
- 2010-ben assistant manager leszek!
- a 2011-es Európai Rally II. szintjét teljesítem
2010. október 31-ig!
- ott leszek a csapattal Bécsben!
- hű leszek céljaimhoz, önmagamhoz, családomhoz,
a Foreverhez!

megcsinálom!

PHŌNIX

BUDAPEST KFT.

REPÜLŐJEGY-ÉRTÉKESÍTŐ IRODA



Accredited
Agent



másképp / mint mások



GERŐ ZSUZSANNA

csoportos foglalások,
rallyk

Elérhetőségek:

1183 Budapest, Nefelejcs u 9–11.

Tel: +36 1 269 5370/158

Mobil: +36 70/4364272

e-mail: rally@flpseeu.hu



PITTMANN GABRIELLA

egyéni foglalások

Elérhetőségek:

1067 Budapest, Szondi u. 34.

Tel: +36 1 373 0025

Mobil: +36 70/4364297

e-mail: repjegy@flpseeu.hu

EGYSZERŰ REPÜLŐJEGY-FOGLALÁS A VILÁG BÁRMELY PONTJÁRA

online repülőjegy-foglalás: www.phonixrepjegy.info

CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

MAGYARORSZÁG



1. TANÁCS FERENC
TANÁCS FERENCNÉ
2. ÉLIÁS TIBOR
3. VARGA JÓZSEFNÉ
4. GOMBÁS CSILLA ANITA
GOMBÁS ATTILA
5. TÓTH JÁNOS
6. TÓTH SÁNDOR
VANYA EDINA
7. KOVÁCS MIHÁLYNÉ
KOVÁCS MIHÁLY
8. SERESNÉ BATHÓ MÁRIA
SERES JÁNOS
9. TEMESVÁRINÉ FERENCZI ÁGNES
TEMESVÁRI ANDOR
10. STAHLMAYER SÁNDOR

SZERBIA



1. VLADIMIR JAKUPAK
NEVENKA JAKUPAK
2. SLOBODANKA BULJAN
STANISLAV BULJAN
3. BORO OSTOJIĆ
MARA OSTOJIĆ
4. MILANKA MILOVANOVIĆ
MILISAV MILOVANOVIĆ
5. ALEKSANDAR RADOVIĆ
DANA RADOVIĆ
6. BRANKO MIHAILOVIĆ
MARIJA MIHAILOVIĆ
7. ZORAN ŠKORIĆ
DRAGICA ŠKORIĆ
8. MARICA KALAJDŽIĆ
9. VIOLETA VUJIČIĆ
MILAN VUJIČIĆ
10. RADMILA DRENJAKOVIĆ



A TÍZ LEGSIKERESEBB TERMÉKFORGALMAZÓ A SZEMÉLYES ÉS NON-MANAGERI PONTOK ALAPJÁN

2010. 07.

HORVÁTORSZÁG



1. NEDELJKO BANIĆ
ANICA BANIĆ
2. JADRANKA KRALJIĆ-PAVLETIĆ
NENAD PAVLETIĆ
3. EDVARD BADURINA
TEA MICIC
4. MARIJA MAGDALENA ORINČIĆ
5. ELVISA ROGIĆ
JAKOV ROGIĆ
6. JASNA KVATERNIK JANKOVIĆ
IVICA JANKOVIĆ
7. IVAN LESINGER
DANICA LESINGER
8. VESNA BRENCJE JOVIĆ
DUŠAN JOVIĆ
9. JULIJANA STAZIĆ
10. IVAN VRLIĆ

BOSZNIA-HERCEGOVINA

1. ZDRAVKA ILIJIĆ
2. ZEČIR CRNČEVIĆ
SAMIRA CRNČEVIĆ
3. RADMILA DJORDJEVIĆ
4. MIRKO BABIĆ
NADA BABIĆ
5. MILENA MLADJENOVIĆ
MILENKO MLADJENOVIĆ



SZLOVÉNIA



1. TOMISLAV BRUMEC
ANDREJA BRUMEC
2. PETRA SMILJANIĆ
MARKO SMILJANIĆ
3. ANA CVIJANOVIĆ
BOŽIDAR CVIJANOVIĆ
4. JOZEFA ZORE
5. INNA KRAGOLNIK
6. STANISLAVA VINŠEK
7. LOVRO BRUMEC
8. TANJA JAZBINŠEK
9. KARINA BRUMEC
GORAZD BABIĆ
10. MAJDA KOGLOT
LUCJAN KOGLOT





MANAGER SZINTET ÉRTEK EL

Nedjeljko Banić & Anica Banić
(szponzor: Zlatko Jurović & Sonja Jurović)

„Tíz éve vagyunk tagok, két és fél éve határoztuk el, hogy komolyan foglalkozunk az FLP-vel. Azóta meg is lett az eredménye! Az egész család foglalkozik az FLP-vel, lányunk és fiunk is supervisor szinten tart. Mi, szülők igyekszünk saját példával irányt mutatni nekik. Hálásak vagyunk szponzorainknak, Zlatko és Sonja Jurovicnak, amiért idáig juthattunk. Köszönjük munkatársainknak és az FLP vezetőinek, akiktől minden tudásunkat szereztük.”



Tuboly Imre
(szponzor: Andriška József)



ASSISTANT MANAGER SZINTET ÉRTEK EL

Edvard Badurina & Tea Mičić
Joó Julianna & Kávási Mihály
Katona Ágnes & Polgár Antal



SUPERVISOR SZINTET ÉRTEK EL

Baráth Anett
Baranyóné Tar Terézia
Bognár Katalin & Bognár László
Karina Brumec & Gorazd Babić
Busi Gáborné & Busi Gábor
Csontos Angéla
Csontos Sándorné
Dobos Krisztina
Dr. Gombkötő Gyuláné
Dr. Kocsis Ilona & dr. Sas Vilmos
Dr. Szénai László & dr. Szénainé
Kovács Gabriella
Radmila Drenjaković

Violeta Drenjaković
Fülöpné Volf Judit
Gegely Rozsa
Verona & Antun Horvat
Komáromi Dániel
Komáromi Éva
Kónyáné Miklós Erzsébet
Lesznekné dr. Horváth Zsuzsa
Danijela & Djordje Lukić
Nagy Gábor & Nagy Gáborné
Papp Gergely Bálint
Pavlikné Molnár Piroska
& Pavlik László
Raffay László Istvánné
Sebestyén Csaba Imre
Sebestyén Tibor Dávid
Szijj Dorottya
Szabó Attila
Szabóné Jekli Judit
Triva & Ankica Terzić
Tiszai Zoltán & Tiszai Zoltánné
Virányi Szilvia & Szabó Zoltán
Ivan Vrlic
Milan & Violeta Vujić



A SZEMÉLYGÉPKOCSI-VÁSÁRLÁS ÖSZTÖNZŐ PROGRAMJÁNAK NYERTESEI

1. SZINT

Ádámné Szöllösi Cecília & Ádám István
Balázs Nikolett
Balogh Anita & Süle Tamás
Bánhidny András
Becz Zoltán
Bíró Tamás & Bíró Diána
Bodnár Daniela
Tomislav Brumec & Andreja Brumec
Csuka György & dr. Bagoly Ibolya
Demcsák-Görbics Orsolya Judit
& Demcsák L. Miklós
Dobsa Attila & Dobsáné Csáki Mónika



EGYÜTT A SIKER ÚTJÁN

K O S Z O V Ó , S Z E R B I A , M O N T E N E G R Ó , S Z L O V É N I A

Dr. Dósa Nikolett & dr. Farády Zoltán
Goran Dragojević & Irena Dragojević
Éliás Tibor
Farkas Gáborné & Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo & Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné & Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Gergely Zsófia & dr. Reindl László
Haim Józsefné & Haim József
Hajcsik Tünde & Láng András
Heinbach József & dr. Nika Erzsébet
Hofbauer Rita & Gavalovics Gábor
Illyés Ilona
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt & Molnár Judit
Dr. Kardos Lajos &
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István & Kása Istvánné
Kemenczei Vince & Tamási Krisztina
Kibédi Ádám & Ótos Emőke
Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Klaj Ágnes
Sonja Knežević & Nebojša Knežević
Kovács Gábor & Csepi Ildikó
Kovács Gyuláné & Kovács Gyula
Jadranka Kraljić Pavletić & Nenad Pavletić
Léránt Károly & Lérántné Tóth Edina
Lipp Szilvia & Molnár Mihály
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán
& dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István
& Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović
& Marija Mihailović
Miklós Istvánné & Tasi Sándor
Mohácsi Viktória

Molnárné Kalcsu Klára
Nagy Ádám
& Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella & Márkus József
Nagy Zoltán
& Nagyné Czúnás Ágnes
Marija Nakić & Dušan Nakić
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona & dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre & Péterbencze Anikó
Papp Tibor & Papp Tiborné
Dr. Pavkovics Mária
Radics Tamás & Poreisz Éva
Radóczki Tibor & dr. Gurka Ilona
Ráth Gábor
Rezván Pál & Rezvánné Kerek Judit
Rusák József & Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Tihomir Stilin & Maja Stilin
Sulyok László & Sulyokné Kőkény Tünde
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Tanács Erika
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Tasnády Beáta & Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmei Lászlóné & Térmei László
Tóth Tímea
Túri Lajos & Dobó Zsuzsanna
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna & Bognár Gábor
Vitkó László
Jozefa Zore

2. SZINT

Dominkó Gabriella
Dragana Janović & Miloš Janović

Milanka Milovanović
& Milisav Milovanović
Révész Tünde & Kovács László
Siklósné dr. Révész Edit
& Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva
& Szép Mihály
Varga Géza
& Vargáné dr. Juronics Ilona

3. SZINT

Berkics Miklós
Bruckner András
& dr. Samu Terézia
Budai Tamás
& Budai-Schwarzcz Éva
Marija Buruš
& Boško Buruš
Fekete Zsolt
& Ruskó Noémi
Halmi István
& Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba & Bezzeg Enikő
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt & Leveleki Anita
Stevan Lomjanski
& Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin
& dr. Seres Endre
Szabó József & Szabó Józsefné
Tóth István & Zsigá Márta
Tóth Sándor & Vanya Edina
Utasi István & Utasi Anita
Vágási Aranka & Kovács András
Varga Róbert

Az FLP Magyarország az egészséges életmód és a betegségmegelőzés elkötelezettjeként
2010. SZEPTEMBER 17-18-ÁN BUDAPESTEN, A SZABADSÁG TÉREN TARTJA

I. EGÉSZSÉGNAP RENDEZVÉNYÉT

Folyamatosan bővülő információk a www.egeszsegnap.eu weboldalon
Mindenkit szeretettel várunk!



NO LIMITS

Kezemben tartom az augusztusi újságot a Super Rally címlapjával. Csak néhány napja, hogy hazakerestünk, de már most imádom azt az érzést, ami a Rallyk után szétárad minden porcikámban. Olyan jó visszagondolni!

A mikor a 18 óra repülés után lepihentünk, elhúztam a szobánk ablakán a függönyt, és számot vetettem, mi mindenért lehetek hálás. Ebben a felsorolásban ott volt az is, hogy negyedszer vagyok a céggel Super Rally rendezvényen... és kicsordult a könny a szememből. Ez ismét **kárpótol minden „nem”-ért.**

Los Angeles, Phoenix és Dallas után **Denver** volt a mostani állomás. A szállodánk Denver sétálóutcájára

nyílt, szinte „beestünk” a boltokba, kávézóba, élveztük a város felhőkarcolóit, az utcák tisztaságát, a csendes, lassú forgalmat. Ilyenkor az izgalom nem enged elfáradni, mindent látni akarok. Ahogy érkeztek a nemzetközi delegációk, úgy nőtt a forgalom. Aztán a nyugodt belváros egyszer csak úgy nézett ki, mintha karneválra készülne!

Második nap startolt a rendezvény a közelben lévő, monumentális méretű

Convention Centerben a – Fly like an Eagle – tréninggel. Azért, hogy tudjunk a sasokkal szárnyalni, a világ legjobbjaiktól tanultunk. **Lino Barbosa** oktatása után **Szabó József** kirobbanó energiával tartotta meg előadását. Mindenki tudja, hogy ilyenkor Józsi a szívét teszi élénk...

Délután fokozódott az izgalom, mert már a repülön találgattuk, vajon milyen új termékek várhatók. Egy frappánsan felépített jelenettel folytatódott az Eagle-képzés és az új termékek





bemutatása. A sztori Mártáról szól, aki végigjárja a regisztrálás és a gyémánt szint közötti állomásokat, közben pedig **Kim Madsen**, **John Curtis** és **Berkics Miklós** tanítják a szakma fortélyaira. Mindeközben egy dramaturgiai fordulattal megismerhettük az új termékeket. A FOREVER SAS idén egy L-arginin-tartalmú italport hozott ARGİ+ néven, kaptunk egy kézfertőtlenítő zselét finom mézzel és citromos illattal, van végre egészséges energiatal (nem kell frászt kapnod, ha kamasz fiad szárnyasat vedel), a neve – FAB, valamint napspray-t, hogy ne csak kend, hanem fújd is. Friss információk érkeztek még első kézből – lesz Sonya touch, és az MPD kétszer olyan sűrű lett, mint eddig.



A Touch doboz új ruhát kap, és az összes dobozon mostantól a világ legjobb üzletépítői lesznek. Természetesen mindegyiken ott lesz Berkics Miki, a srác Babocsáról, aki meghódította a világot.

A Forever családban nagy ünnepség vette kezdetét, **Rex és felesége, Ruth** velünk, szűk családi körben ünnepelték az 50. házassági évfordulójukat. Igazán jólesett, hogy megosztották velünk a nagy esemény élményét!

Másnap délelőtt Rex tartotta meg előadását a kezdetekről, valamint a

jelenlegi fejlesztésekről, sikerekről, terjeszkedésről és növekedésről.

A cég új jelmondata: No limits, és valóban: nincsenek határok.

Ezen a napon kezdődtek el a minősülések a zafirokkal és az 5000 pontos igazgatókkal, ahol a magyar csapat büszkén és szeretettel ünnepelte **Veronika** és **Stevan Lomjanskit**, **Krizsó Ágnes**, **Gidófalvi Attilát** és **Katikát**.

A Rally ideje alatt végig tartott a Forever Giving gyűjtési program a Haitin élők megsegítésére: a cég szeretne minden haiti kisgyermeknek saját moszkítóhálót adományozni. Utolsó nap **Csisztu Bogi** fantáziájának

köszönhetően nemzeti színű szárnyakat „növesztettünk”. A skandinávokkal együtt sorfalat álltunk a színpad előtt, így a minősülteket a két nemzeti válogatott fogadta és köszöntötte örömvöltéssel és egy-egy pacsival.

Kontinensenként összegezték, hogy mennyi profitot osztott szét a cég. Európa lett az első, **a világ legnagyobb csekkje 2010-ben újra Berkics Miklósé**. A 7500 pontos minősültek között ünnepeltük **Szabó Józsefet** és **Berkics Miklóst**. Ezen a napon az országok közül az első tízet szólították színpadra, és a sorrend nem változott, 145 ország közül a mi





gyönyörű országunk, **Magyarország a harmadik**. Második **Japán**, és első **Brazília**. Az új rallyhelyszín pedig 2011-ben **Washington DC** lesz.

Ebből a cikkből sok minden kimaradt, de csak akkor jössz rá, ha ott voltál. Nehéz egy világeseményt néhány oldalban leírni – lehetetlen. Ha azonban szeretnél képből lenni arról, hogy hová tartozol és hová tartasz, akkor jövőre már te írod a beszámolót. Tudod: no limits – nincsenek határok!



Klaj Ágnes
senior manager,
President's Club-tag





Társaságunk www.foreverliving.com címen elérhető honlapján forgalmazóink a „FORGALMAZÓI BEJELENTKEZÉS”-re kattintva (a belépéshez szükséges jelszót és felhasználónevet havi bónuszszámlásuk utolsó lapján találják) többek között az alábbi hasznos információkat érhetik el:

- napi ponteredményeik
- internetes áruházunk
- havi bónuszszámlásuk

A honlapon egyéb marketinganyagokat, információkat is találnak, többek között:

- havonta megjelenő folyóiratunkat
- heti hírmondónkat
- eseménynaptárt
- ösztönzőprogramjaink leírását
- letölthető formanyomtatványokat
- oktatási anyagokat, katalógusokat
- Nemzetközi Üzletpolitikánkat

Internetes YouTube csatornánkat a <http://www.youtube.com/user/AloePod> címen érhetik el.

TOVÁBBÉRTÉKESÍTÉS, REKLÁMOZÁS

Termékeink és marketinganyagaink továbbértékesítése mind elektronikus, mind pedig hagyományos kereskedelmi csatornákon szabálytalan! Kérjük, tanulmányozza Nemzetközi Üzletpolitikánk erre vonatkozó 14.2.5 és 14.9.1 pontját. Ugyanitt tájékozódhat a tevékenységével kapcsolatos reklámozási (14.14) és saját honlap készítésére vonatkozó (14.9.2) szabályokról is.

FORGALMI ADATOK lekérdezésére a következő lehetőségeket biztosítjuk Önöknek:

- interneten – a www.foreverliving.com honlap forgalmazói részében
- a Forever Telefon szoftver segítségével
- ügyfélszolgálatunktól, akiket magyarországi partnereink a +36-1-269-5370 és +36-1-269-5371-es számon, régióink többi országából pedig a +36-1-332-5541-es számon hívhatnak.

FORGALMAZÓI SZERZŐDÉSEK (forgalmazói jelentkezés, átruházott forgalmazói jelentkezés és azok módosítása, kiegészítése, visszavonása) javítása nem megengedett. Kérjük, ha a kitöltéskor hibát vétenek, ne javítsák semmilyen módon, hanem töltsenek ki egy új nyomtatványt. A szerződést a szerződő félnek (a forgalmazónak) saját kezűleg kell aláírnia. Javított vagy más által aláírt szerződést nem fogadhatunk el.

ESEMÉNYNAPTÁR

Budapest, 2010.10.16., Success Day 2010.11.20., Success Day 2010.12.18.

TERMÉKRENDELÉS

Termékeinket képviselőiteinken személyesen megvásárolhatják, de meg is rendelhetik azokat: – Telefonon a +36-70-436-4290-es és +36-70-436-4291-es mobil vagy a +36-1-287-5538-as és +36-1-287-5539-es vezetékes telefonszámon hétköznap 8–20 óráig, valamint a hétköznap 12–16 óráig díjmentesen hívható +36-80-204-983-as zöld számon.

– Internetes áruházunkban, amely elérhető a www.foreverliving.com honlapról vagy közvetlenül a www.flpshop.hu címen is.

A telefonon vagy interneten megrendelt termékeket futárszolgálattal 2 napon belül – időpont-egyeztetéssel – házhoz szállítjuk. Az 1 cc vagy afeletti értékű vásárlás szállítási költségét társaságunk átvállalja Öntől.

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

Tisztelt Forgalmazóink! Értesítünk benneteket, hogy 2010. november 1-jétől megszűnik az SMS-en keresztül történő pontlekérdezés. Megérteseteket köszönjük!

ORVOS SZAKÉRTŐINK:

Dr. Kassai Gabriella 70/414-2335; Dr. Kozma Brigitta 70/424-6699; Dr. Mezösi László 20/251-9989; Dr. Németh Endre 70/389-1746; Siklósné dr. Révész Edit 70/703-0888

FÜGGETLEN ORVOS SZAKÉRTŐ:

Dr. Bakanek György 70/414-2913

KÉPVISELETEINK – Forever Living Products

• Oktatási Központ:
1067 Budapest, Szondi utca 34.
tel.: +36-1-332-5956, +36-70-436-4285

Projektgazda: dr. Gothárd Csaba

Nyitva tartás: H–P: 10:00–21:00

• Budapesti Központi Igazgatóság:

1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11.

E-mail: flpbudapest@flpseeu.hu

Tel.: +36-1-291-8995, +36-70-436-4288

Raktár nyitva tartása:

H: 9–20, K–Cs: 8–20, P: 8–19 óráig

Ország igazgató: dr. Milesz Sándor

Az ország igazgató általános helyettese:

Vida Mónika

Tel.: +36-1-291-8995/159-es mellék,
mobil: +36-70-436-4278

Gazdasági igazgató: Kádás Rudolf

Tel.: +36-1-291-8995/103-as mellék

Pénzügyi igazgató: Rókásné Véber Gabriella

Tel.: +36-1-291-8995/171-es mellék

Controlling igazgató: Suplicz Zsolt

Tel.: +36-1-291-8995/181-es mellék

Nemzetközi, elszámolási és számítástechnikai igazgató: Ladák Erzsébet

Tel.: +36-1-291-8995/160-as mellék

Kereskedelmi igazgató: Huszti Bernadett

Tel.: +36-1-291-8995/194 mellék

Központi Igazgatóság (Titkárság):

Gerő Zsuzsa +36-1-291-8995/158-as mellék,

mobil: +36-70-436-4272

Kismárton Valéria 107-es mellék,

mobil: +36-70-436-4273

Petróczy Zsuzsanna 106-os mellék,

mobil: +36-70-436-4276

• Debreceni Területi Igazgatóság:

4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.

tel.: +36-52-349-657, +36-70-436-4295

Nyitva tartás: H–P: 10–18 óráig, számlázás 10–17.30-ig

Területi igazgató: Pósa Kálmán

• Szegedi Területi Igazgatóság:

6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.

tel.: +36-62-425-505, +36-70-436-4294

Nyitva tartás: H–P: 10–18 óráig, számlázás 10–17.30-ig

Területi igazgató: Radóczki Tibor

• Székesfehérvári Területi Igazgatóság:

8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3.

tel.: +36-22-333-167, +36-70-436-4286

Nyitva tartás: H–P: 10–18 óráig, számlázás 10–17.30-ig

Területi igazgató: Kiss Tibor

Forever Resorts

• Hotel Kastély Szirák 3044 Szirák, Petőfi u. 26.

tel.: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285

Honlap: www.kastelyszirak.info

• Sasfészek Étterem

tel.: +36-1-291-5474

Honlap: www.sasfeszeketterem.info

A Forever Resorts magyarországi

intézményeinek igazgatója:

Király Katalin

TISZTELT MUNKATÁRSAINKI

ÖRÖMMEL ÉRTESETÜNK BENNETEKET, HOGY 2010. SZEPTEMBER 1-JÉTŐL SZÉKESFEHÉRVÁRI TELEPHELYÜNKÖN IS BEINDULNAK AZ OKTATÁSOK. AZ FLP MAGYARORSZÁGI IGAZGATÓSÁGA ÚJABB OKTATÓTEREMMEL BŐVÜLT FEJÉR MEGYE SZÉKHELYÉN. A KÉPZŐHELY AJTAJA 10 ÓRÁTÓL 20-IG NYITVA ÁLL MINDEN MUNKATÁRSUNK ELŐTT, ILLETVE A NYITVATARTÁSI IDŐ ALATT MINDENKI SZABADON HASZNÁLHATJA A TERMET ÜZLETI MEGBESZÉLÉSEI ALKALMÁVAL.



DÉLKELET-EURÓPAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI



SZERBIA

Belgrádi iroda: 11010 Beograd, Kumodraška 162.

tel.: +381 11 397 0127

Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, szerdán és pénteken 9.00–6.30 óra között

Minden hónap utolsó szombatján és a Siker Nap alatt 9.00–13.00 óra között

Nisi iroda: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1.

tel.: +381 18 514 130, +381 18 514 131

Nyitva tartás hétfőn és csütörtökön 11.00–19.00, a többi munkanapon 9.00–17.00 óra között, minden hónap utolsó szombatján és a Siker Nap alatt 9.00–13.00 óra között
Horgosi iroda: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80. tel.: +381 24 792 195 Nyitva tartás munkanapokon 8.00–16.00 óra között
Minden hónap utolsó szombatján és a Siker Nap alatt 9.00–13.00 óra között

Területi igazgató: Branislav Rajić

Orvos szakértők: Dr. Biserka Lazarević és dr. Predrag Lazarević:
+381 23 543 318



MONTENEGRÓ

Podgoricai iroda: 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20.

tel. +382 20 245 412, tel./fax: +382 20 245 402

Munkaidő hétfőn: 12.00–20.00, a többi munkanapon: 9.00–17.00. Minden hónapban az utolsó szombat munkanap.
Munkaidő: 9.00–14.00

Területi igazgató: Aleksandar Dakić

Orvos szakértő: Dr. Laban Nevenka: +382 69 327 127



SZLOVÉNIA

Lubljanai iroda: 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3.

tel.: +386 1 562 3640

Nyitva tartás: hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 09.00–17.00 óráig

Lendvai raktárház: 9220 Lendava, Kolodvorska 14.

tel.: +386 2 575 12 70, fax: +386 2 575 12 71

e-mail: forever.living@siol.net

Nyitva tartás hétfőn 12.00–20.00, keddtől péntekig 9.00–17.00

Lendvai iroda: nyitva tartása munkanapokon: 9.00–17.00 óra között

Területi igazgató: Andrej Kepe

Orvos szakértő: Dr. Miran Arbeiter: +386 142 0788



HORVÁTORSZÁG

Zágrábi iroda: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.

tel.: +385 1 3909 770; Fax: +385 1 3909 771

Nyitva tartás: hétfő és csütörtök: 09.00–20.00, kedd, szerda és péntek 09.00–17.00

Rijekai iroda: 51000 Rijeka, Strossmayerova 3/A

tel.: +385 51 372 361, +mobil: +385 91 455 1905

Nyitva tartás: hétfő és csütörtök: 12.00–20.00,

kedd, szerda és péntek 09.00–17.00

Területi igazgató: Dr. Molnár László

Orvos szakértő: Dr. Ljuba Rauški Naglič

mobil: +385 91 51 76 510



ALBÁNIA

Tiranai iroda: Tiranë, Reshit Çollaku 36.

Tel./Fax: +355 42230 535

Területi igazgató: Borbáth Attila

Irodavezető: Xhelo Kiçaj, tel./fax: +355 694066 811



BOSZNIA-HERCEGOVINA

Bijeljina iroda: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.

tel.: +387 55 211 784, +387 55 212 605

fax: +387 55 221 780

Nyitva tartás munkanapokon 9.00–17.00 óráig

Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić

Szarajevói iroda: 71000 Sarajevo,

Akita Šeremeta do br. 10.

tel.: +387 33 760 650, +387 33 470 682

fax: +387 33 760 651

Nyitva tartás: hétfő, csütörtök, péntek 09.00–16.30,

kedd, szerda 12.00–20.00

Irodavezető: Enra Hadžović



KOSZOVÓ

Pristinai iroda: Pristinë Rr. Uçk br. 94.

tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911





Reishi gomba

Az utóbbi 2-3 évtizedben megnőtt a szerepük mindazoknak a speciális élelmiszereknek, növényi, állati és ásványi eredetű étrend-kiegészítőknek, melyek fogyasztását a helytelen táplálkozás miatt ajánlják. Mi mindenre lehetnek jók? Vitaminok és ásványi anyagok pótlására, az egészség és a jó közérzet megőrzésére, illetve egyes betegségek megelőzésére, hiszen már nem is kérdéses, hogy a helyes táplálkozás képes kedvező irányba alakítani a szervezet egyes funkcióit, és fenntartani egyensúlyi állapotát.

GANODERMA LUCIDUM



A HALHATATLANSÁG ZÁLOGA, AZ URALKODÓK ORVOSSÁGA

Az utóbbi évtizedekben végzett vizsgálatok eredményei alapján elmondható, hogy a rostokat, esszenciális zsírsavakat, vitaminokat, polifenol-vegyületeket, karotinoidokat, különféle poliszacharidokat, fitoszterolokat és egyéb, növényi és állati eredetű anyagokat kedvező arányban tartalmazó étrendnek komoly szerepe van az érlelmeszedés lassításában, a magas vérnyomás és a koszorúeres szívbetegségek kockázatának mérséklésében, illetve többféle rákos megbetegedés előfordulási gyakoriságának csökkentésében.

A LEGENDÁS GOMBA

A Távol-Kelet legendás gombája a pecsétviaszgomba, vagyis a *Ganoderma lucidum*. Kínában közel 4000 éve ismerik és hasznosítják. Már a Han dinasztia idején (i. e. 206–i.sz. 220) felbukkant a kínai irodalomban „lingzhi” néven. A dinasztia tagja, Wu császár a gombát a halhatatlanság megőrzőjének tartotta. Jelentőségét mutatja, hogy a Yuan dinasztia időszakától (i. sz. 1280–1368) motívuma szinte mindenütt megjelent díszítőelemként. Az élet meghosszabbítására használatos gomba erejébe vetett hit a kínai és japán kultúrákban ma is él. A kínaiak értékes orvosságnak, az uralkodók gyógyszerének tekintették, ezért használata sokáig kizárólag a császárok privilégiuma volt. A kínaiak meggyőződése szerint a gomba mágikus erejű, amire a gomba egyik neve is utal, Lingzhi”, azaz spirituális erő.

A pecsétviaszgomba az utóbbi évtizedekben újra a figyelem és a kutatások középpontjába került. Tradicionálisan a gomba termőtestét használják fel, de megállapították, hogy a spóra még koncentráltabban tartalmazza a gyógyhatásért felelős anyagokat. Gyógyászati jelentőségét vizsgálatok is igazolták: ma már tudjuk, hogy mintegy százötvenféle triterpént és ötvenféle poliszacharidot tartalmaz. Kínai

adatok szerint, ha kiterjedten és kúraszerűen alkalmazzák az általánosan leromlott egészségi állapot és az immunrendszer működésének javítására, kiemelt jelentősége lehet a gyomor-, a vastagbél-, a máj- és a hasnyálmirigyek kiegészítő kezelésében, a kemoterápia mellékhatásainak ellensúlyozására. Hatóanyagai bizonyíthatóan elősegítik, hogy szervezetünk megfelelően felkészüljön váratlan stresszhatások fogadására, illetve azok kedvezőtlen hatásának kivédésére. Ilyen stresszhatások lehetnek a hőmérséklet, a fizikai sérülések, a szervezet fizikai túlterhelése, a toxikus anyagok hatása, a sugárzások, a fertőzések, a pszichológiai eredetű nyomás. A pecsétviaszgomba rendszeres fogyasztása elősegíti, hogy a szervezet mielőbb alkalmazkodjon a fokozott terhelést jelentő feltételekhez, s mielőbb visszanyerje korábbi normális, kiegyensúlyozott állapotát.

A gomba egyik legnagyobb értéke az immunrendszer-erősítő hatás. Emiatt preventív jellege fontos, hiszen felhasználható a betegségek fellépésének megelőzésére, illetve az erőnléti állapot fenntartására. A mai gyógyászati szaknyelv a gomba ezen tulajdonságát „adaptogénnek” nevezi. Ez annyit jelent, hogy nem lehet specifikus hatása. Tehát az ellenálló képesség növelése független az ártalom jellegétől. A növény a patológiás elváltozás irányától függetlenül állítja helyre a szervezet megváltozott funkcióit, de nem lehet toxikus, vagyis a szervezet funkcióit a szükséges mértéken túl nem befolyásolhatja.

Kezdetben azt gondolták, hogy a reishi gomba szinte minden betegség kezelésére alkalmas. Mára a kutatások bebizonyították, hogy a tényleges értéke igazából nem egy-egy konkrét betegség gyógyításában rejlik, hanem abban, hogy normalizálja a szervezet általános működését, erősíti az immunrendszert.



BIOLÓGIAILAG AKTÍV HATÓANYAGAI:

POLISZACHARIDOK

A poliszacharidok nagyszámú jelenléte a gyógyhatás fontos tényezője. Legjelentősebb közülük a ganoderán-A, ganoderán-B és ganoderán-C: ezek játszanak szerepet a gomba immunrendszer erősítő hatásában, ami például a rákos megbetegedések kemoterápiás kezelése során fellépő mellékhatások enyhítésében döntő szerepű. De a poliszacharidoknak vírusellenes hatásuk is van, valamint vérnyomás-, vércukor- és koleszterinszint-csökkentők.

NUKLEOTIDOK

Az adenzin vérrögöt (thrombosis) megelőző hatását pár éve igazolták.

AMINOSAVAK, FEHÉRJÉK

A természetben kimutattak szabad aminosavakat, oldható fehérjét és egy ún. ling zhi-8 immunmoduláns hatású proteint (felépítése alapján az immunglobulinhoz hasonlít).

TERPENOIDOK

A Ganoderma triterpénjei jelentős mértékben hozzájárulnak a gomba gyógyhatásához. A legismertebbek a ganodermasav (A, B, C1 és C2), a ganosporin sav, a lucidénsav-A és a lucidon-A. A ganodermasav közvetlenül szerepet játszik az allergiás tünetek enyhítésében, gátolja a gyulladásos folyamatok kialakulását.

EGYÉB BIOLÓGIAILAG AKTÍV ANYAGOK

Említést érdemelnek a lektinek, az olajsav a cerebrozidok és a germánium (utóbbi javítja az oxigénfelvételt és -hasznosítást is).

A GOMBAKÉSZÍTMÉNYEK TERÁPIÁS TERÜLETEI:

FEKÉLYEK

Az izolált poliszacharid-frakciók megelőzték a nem szteroid gyulladáscsökkentők (indometacin-NSAID) okozta gyomornyálkahártya-irritációt patkányokban. Gao és munkatársai kimutatták, hogy a peccsétviaszgomba-kivonat közvetlenül a gyomorba juttatva a fekély gyógyulását okozta.

VÍRUSOK

A poliszacharidok és fehérjék hatásosak különféle vírustörzsek ellen. A kutatók megállapították, hogy gátolják a HSV (Herpes simplex) és VSV (Vesicularis stomatitis) vírusok sejtkárosító hatását.

SZÍV- ÉS ÉRRENDSZERI MEGBETEGEDÉSEK

Javítja a vérkeringést, fokozza a szívizom oxigénfelvételét. A hatásért felelős a ganodermasav és származékai, vérnyomás- és koleszterinszint-csökkentő, valamint vérrögzépződést gátló hatását farmakológiai vizsgálatok is igazolták.

EMÉSZTÉSI ZAVAROK

Csökkenti a gyomorsavat, valamint szabályozza a bélműködést, és alkalmas az emésztőrendszerben fellépő gyulladásos folyamatok kialakulásának megelőzésére.

ASZTMATIKUS MEGBETEGEDÉSEK

Használható asztma, krónikus légcsőhurut, illetve allergiás tünetek enyhítésére. Ebben a gomba immunrendszer-erősítő, valamint gyulladáscsökkentő hatása játszhat szerepet. Felhasználható az erős dohányosok krónikus köhögési rohamainak enyhítésében azzal is, hogy elősegíti a légcső nyálkahártyájának regenerálódását.

DAGANAT

Daganatellenes hatását elsőként japán kutatók írták le (Ikekawa). Számos további vizsgálat, eltérő életkorú és különböző állatfajokon, különböző daganatfélésegek esetében alátámasztotta ezt a poliszacharidoknak köszönhető tapasztalatot. A farmakológiai vizsgálatok azt tanúsítják, hogy a peccsétviaszgomba-készítmények fogyasztása elősegíti a természetes rákellenes anyagok, így az interferon és az interleukin I. és II. szintézisét. Ma még viszonylag kevés azon publikációk száma, amelyek a Ganoderma-készítmények eredményes klinikai alkalmazásáról számolnak be. Az azonban már bizonyított, hogy az immunrendszer normalizálódásának köszönhetően alkalmazásának hatására a sugárkezelés és a kémiai szerek mellékhatása csökkent, a fehérvérsejt-szám változatlan maradt. Ezzel egyidejűleg a gombakezelés mellékhatást nem okozott.



IRODALOMJEGYZÉK

- (1) Babulka P.: A XXI. század gyógyítói: a gombák Elektronikus irodalom
- (2) Berger A., et al. (2004): Cholesterol-lowering properties of *Ganoderma lucidum* in vitro, ex vivo, and in hamsters and in minipigs. *Lipids in Health Disease* 3, 1–12.
- (3) Kim Byong Kak (2004): Medicinal Efficacies of *Ganoderma lucidum* (XV) Anti-HIV Activities of *Ganoderma lucidum*
- (4) Chang, Shu-Ting (2000): Production of cultivated edible mushroom in China with emphasis on *Lentinula edodes*.
- (5) Chen, A.W., Miles, G. (1996): Biomedical research and the application of mushroom nutraceuticals from *Ganoderma lucidum*. *Biology and Mushroom Products*. Penn State Univ. Press, University Park. 161–175.
- (6) Gao He Ting (2002): The current situation of research and cultivation of *Ganoderma lucidum*
- (7) Hikino, H., et al (1991): Isolation and hypoglycemic activity of ganoderans A and B, glycans of *Ganoderma lucidum* fruit bodies. *Planta Med.* 51 339-340.
- (8) Hirotsani, M., Furuya, T., Shiro, M. (1985): A ganoderic acid derivative, a highly oxygenated lanostane-type triterpenoid from *Ganoderma lucidum*. *Phytochemia*, 24 2055-2061.
- (9) Hobbs, C. (1995): *Medicinal Mushrooms*. Botania Press, Santa Cruz, California
- (10) Huie, C.W., Di, X. (2004): Chromatographic and electrophoretic methods for Lingzhi pharmacologically active components. *Journal of Chromatography*, 812 241–257.
- (11) Jones, P.J. (2002): Clinical nutrition. 7. Functional foods – more than just nutrition. *CMAJ* June 11, 166 1555-1563.
- (12) Jong, S.C., Birmingham, J.M. (1992): Medical Benefits of the Mushroom *Ganoderma*. *Advances in applied. Microbiology*, (37) 101–132.
- (13) Kidd Parris, M. (2000): The Use of Mushroom Glucans and Proteoglycans in Cancer Treatment. *Alternative Medicine Review* Volume 5, Number 1, 4–27.
- (14) Kliegl, D. (2004): A *Ganoderma lucidum* (fényes pecsétviaszgomba) termesztése vonására irányuló kísérletek a Korona Fajtakutató Laboratóriumában. *Magyar Gombahíradó*, XII (12) 20–21.
- (15) Lazarev N.V. (1946): *Proc. Sci. Med. Board Admin. Med.-Sanitary Dept. USSR Navy. Leningrad* Iss. 1. 5(17): 62–69.
- (16) Lelley J. (1991): *Pilzanbau. Biotechnologie der Kulturspeisepilze*. Verlag Eugen Ulmer, Stuttgart
- (17) Lelley J. (1999): *A gombák gyógyító ereje. Mezőgazda Kiadó, Budapest*
- (18) Lelley J. (2008): *Die Heilkraft der Pilze, Wer Pilze isst lebt länger*. B.O.S.S. Druck und Medien GmbH, Goch.
- (19) Leung Albert, Y., Foster, S. (1996): *Encyclopedia of Common Natural Ingredients*. John Wiley & Sons Inc., New York – Chichester – Brisbane – Toronto – Singapore
- (20) Marin, B. et al. (2003): Submerged cultivation of *Ganoderma lucidum* biomass and immunostimulatory effects of fungal polysaccharides. *Journal of Ethnopharmacology*, 103 77–86.
- (21) Maszlavér, P.: *A pecsétviaszgomba, Ganoderma lucidum* (Curt.: Fr) Karst hazai természetességének lehetőségei. Készült: Budapesti Corvinus Egyetem Zöldség- és Gombatermesztési Tanszékén (2008.)
- (22) Mizuno, T. et al (1995): Reishi, *Ganoderma lucidum* and *Ganoderma tsugae*. Bioactive substances and medical effects. *Food reviews International*, (11) 151–166.
- (23) Monroe, J.A. (2003): Treatment of cancer with mushroom products. *Arch Environ Health Aug*; 58(8): 533–7.
- (24) Petri, G. (2006): *Gyógynövények és készítményeik a terápiában*. Galenus Kiadó Budapest, 108.
- (25) Maning, S.B., Tina, E., Flecher, C. (2000): *Medicinal mushrooms: Food for Thought*, *Mushroom News*, 2 20–23.
- (26) Seo, G.S., Kirk, P.M. (2000): *Ganodermataceae: Nomenclature and Classification*. *Ganoderma Diases of Perennial Crops*. Cabi Publishing, Cabi International, Wallingford Oxon OX10 8DE, United Kingdom. 1–267.
- (27) Wang Sheng-Yuan, Shiao Ming-Shi (2000): Pharmacological Functions of Chinese Medicinal Fungus *Cordyceps sinensis* and Related Species. *Journal of Food and Drug Analysis* 8(4): 248–257.
- (28) Sing, W.S. 2003.: *Red reishi*. World Health Publishing Inc., Vancouver, 55.
- (29) Sliva, D. (2004): Cellular and physiological effects of *Ganoderma lucidum*. *Mini Rev Med Chem.* Oct; 4(8): 873–9.
- (30) Stamets, P. (2000): *Growing Gourmet and Medicinal Mushrooms*, Third Edition, Ten Speed Press, Berkeley, Toronto
- (31) Zhang, J. et al (2002): Activation of B lymphocytes by GLIS, a bioactive proteoglycan from *Ganoderma lucidum*. *Life Sciences*, (71) 623–638.
- (32) Wasser, S.P. (2002): Medicinal mushrooms as a source of antitumor and immunomodulating polysaccharides. *Appl. Microbiol Biotechnol.* 60: 258–274.
- (33) Wasser, S.P., Didukh Mya (2004): *Dietary Supplements from Culinary-Medicinal Mushrooms: A Variety of Regulations and Safety Concerns for the 21st Century* *International Journal of Medicinal Mushrooms* Volumes 3.
- (34) Zaidman, B.Z., Yassin, M., Mahajna, J., Wasser, S.P. (2005): Medicinal mushroom modulators of molecular targets as cancer therapeutics. *Appl Microbiol Biotechnol.* Feb. 23.



**Dr. Samu Terézia orvos,
soaring manager**





FLP CSOPORTOS KÉPZÉSEK

KEDVEZMÉNYES AJÁNLAT

A csomag tartalma:

*2 nap, 1 éjszaka szállás
kétzeri főétkezés (ebéd, vacsora), svédasztalos reggeli
SONYA-wellnessrészleg alapszolgáltatásai (szauna, sókabin, ellenáramoltatású medencék, jakuzzi)
tenispálya-használat*

15 000 Ft/fő

*A SONYA-részlegen rendelkezésre állnak továbbá
különböző kozmetikai kezelések, masszázsok, FLP-munkatársak részére 50% kedvezménnyel!*

A képzések helyszíne az Ovidius-terem. Berendezés és technikai felszerelés a megrendelő igényei szerint.





SASFÉSZEK – A FOREVERESEK ÉTTERME

Ebédelj, vacsorázz nálunk, széles választékkal és kedvező árakkal várunk! Szervezd hozzánk találkozód, itt akár egy gőzölgő tea vagy kávé mellett, kellemes környezetben, zavartalanul építheted üzletedet!



**LÉGY A
VENDÉGÜNK**

EGY SIRONA ÁSVÁNYVÍZRE
VAGY EGY PRESSZÓKÁVÉRA!*



*Szeptember 30-ig minden főételhez ajándék Sirona ásványvizet vagy presszókávét adunk, választásod szerint!

Csak TETTÜK A DOLGUNKAT

Vágási Aranka és Kovács András gyémánt-zafír managerekkel akkor beszélgetünk, amikor már a rajtvonalnál állnak: hamarosan indul a gépük Amerikába. Illetve dehogyan az övék, a csapatuké. És ez mindenben így van; az ő kettősük nem értelmezhető a csapatuk nélkül – talán a „legcsaládcentrikusabb” pár az FLP-ben.

Ha bárkinek elmondtam, hogy Arankáékkal fogok interjút készíteni, és arról érdeklődtem, kit mi érdekelne velük kapcsolatban, az emberek magától értetődően rávágta: a sport. És itt nemcsak arra gondolhatunk, hogy világbajnoki érmes sportemberekről van szó, hanem arra is, hogy valamiképpen a profi hálózatépítői munka hasonlatos a profi sporthoz. De miben is?

Kovács András: Mindkettőben fontos a verseny. Mindegyik teljesítményközpontú, csak az egyik méterre vagy mondjuk gólra megy, a másik pedig pontra. A sporttevékenység és a mi munkánk is szakaszokra bomlik: mind-egyiknek van egy formába hozási és egy formában tartási időszaka. Ha a felkészítés alapos, arra nyugodtan lehet építeni. Az elején a felfutás még spontán megy. De amikor jönnek a nehézségek, akkor a tudás kezd számítani. És hát mindkét területre igaz, hogy profinak csak az számít, aki változó külső körülmények között is tartja a jó szintet.

Vágási Aranka: A Foreverben is megvan a csúcsideőszakok: március, augusztus és október, illetve egy szűk körnek a decemberi finis. A ritmus adva van, és innentől a feladat is: célkövető magartás, kudarcűrész, kitartás, csapatépítés. Ha példát mutatva mész előre, mutatod a többieknek, hogy járható az út, akkor követni fognak.

K. A.: De a Forever és korábbi, pedagógusi hivatásunk között is megvan a párhuzam. Ha annak idején például kaptunk egy új osztályt, meg kellett ismernünk a tagokat, megnézni a tudásszintjüket, és hozzáigazítani azt, ami az ő sikerükhöz kell. Itt sem csinálunk mást. Ismeret, jártasság, készség és képesség: ezekben kell a maximális szintre eljutni.

V. A.: Mindenki saját egyéni csúccsal érkezik, és más és más tempóban fejlődik. Egyénileg is kell haladni, de csoportban is, hiszen a tagok egymásra is hatnak.

Akár negatívan is befolyásolhatják egymást.

V. A.: Minden hatás csak annyiban negatív, amennyiben nem tudod kezelni. Ilyesmire mindig számítani kell. Szerencsére mindketten tudunk sakkozni, és néhány lépéssel mindig előbbre vagyunk.

Szigorú „tanárok” vagytok?

K. A.: Én tanárként sem adtam soha intőt, rossz gyerek nálam nem volt, csak eleven. Meg kellett találni a fókuszembert, és köré építeni a csapatot.

V. A.: Ma is ezt tesszük: talpraesett, ügyes, kommunikatív személyiségeket keresünk, akikre lehet építeni. Nehéz megtalálni őket, mert kevesen veszik észre akár magukban is a tehetséget. De nekünk már rááll a szemünk.

K. A.: Ahogy bevonsz valakit az üzletbe, abban a pillanatban családtag lesz, és az összes negatívumával együtt a tied.

V. A.: De az új csoport, új vezető vissza is hat rád, felhajtóerőként működik.



Itt sem szidtok?

V. A.: Itt kérünk és támogatunk. Emelve, biztatva. A szigorúságot legfeljebb a hangszínen lehet tetten érni. Párhuzamosan adjuk a módszert és formálunk személyiséget. Folyamatosan láttatni kell az emberekkel a céljukat, sugallni, hogy el tudják érni, meg tudják csinálni. Manapság kevés családban kapják meg a gyerekek a biztatást ahhoz, hogy egészséges önbizalmuk legyen. Az embereknek óriási szükségük van a törődésre.

Lehet-e pótolni ezt felnőttkorban?

V. A.: Bármikor lehet. Legnagyobb részük a színpadra sem akar felmenni az elején. Aztán mikor megszokják, már vágyódnak utána. Az élsportban, egyéni sportágban már szerepeltem Európában a Top 10-ben 1977-ben. Itt, a

Foreverben 2005-től folyamatosan szerepelünk az európai Top 10-ben olyan profit sharing-ékszereink kiemelkedő munkájával, mint **Veronika** és **Stevan Lomjanski** gyémánt managerek, **Varga Róbert** gyémánt-zafír manager, **Kása Editke** és **Kása István** soaring managerek, és még sok nagy kvalitású vezető, akiket hely hiányában nem tudunk felsorolni, de köszönet a munkájukért. Beszéltünk a sportpárhuzamokról, de arról nem, miben több ez, mint például az élsport. Az olimpián összesen egy hely van a dobogó tetején, és rengeteg ember készül oda. Itt viszont százas nagyságrendben születhetnek igazgatók. Ott egy évben egyszer dobsz igazán nagyot, itt viszont akárhányszor. És egy 70 éves ember is megfordíthatja az életét.

Aranka, benned is volt némi tartózkodás a színpadtól?

V. A.: Legfeljebb amiatt lenne, ha nem hívnának fel. Az ember ne legyen szemérmes a sikereivel kapcsolatban. Én igenis büszke vagyok rá, hogy az élsport mellett három jeles diplomát szereztem. Ezt napi három-négy edzés mellett, optimális terheléssel sikerült megvalósítani. Hihetetlen büszkeséggel tekintek a szponzorvonalamra: **Berkics Miklós** gyémánt-zafír manager (kiváló szponzorunk), **Szabó József** zafír manager, **Rolf Kipp** tripla gyémánt, **dr. Milesz Sándor** ország igazgató és **Rex Maughan** vezérigazgató. Igazán biztató, nem?

Érzékeltetek-e különféle korszakokat a 13 év alatt, amióta itt „építkeztek”?

K. A.: Az első öt évben megalapoztuk



egy stabil, jól működő csapatot, aztán folyamatos volt a fejlődés.

V. A.: Az első fél évben édesanyámmal tettük le az alapokat, utána viszonylag gyorsan elértük, hogy az egész család aktív foreveressé váljon. Lendületből csináltam, így nem éreztem, hogy nehéz volna. Pedig akkoriban nem nagyon akartuk hinni. Ezek a minősülések mind szép pillanatok voltak, de az első alkalom igazán emlékezetes, ahogyan az Erkel Színházban fogadtak minket az emberek. Nem csináltunk semmit, csak tettük a dolgunkat, és mégis ünnepeltek. Ez a szeretet hihetetlen. Azt mondják, az ember nyolcévenként meg kell hogy újítsa magát. De egy profinál nincs ilyen, mi bármibe belefogtunk, mindig törekedtünk arra, hogy a legjobbak közé kerüljünk.

V. A.: Most, a dekonjunktúra időszakában lelapultunk, mint a magasugró a nagy ugrás előtt. Ilyenkor mi nem lefelé megyünk, hanem lendületet veszünk.

Mire számíthat az következő évre nézve?

V. A.: Először visszafogottabb, aztán intenzív növekedésre.

Hát igen, mindig is az optimizmus mintapéldája voltál...

V. A.: Most nem is vagyok annyira optimista. Ezek törvényszerű folyamatok, és csapatban minden könnyebb.

K. A.: Érdemes optimistának lenni, mert akkor nincs lehetetlen. Itt kemény munka folyik, de a kihívások reálisak.

Hogyan gondoltok a gyémántfokozatra? Mint olyasmire, ami egyszer a birtoktokban lesz?

K. A.: A csapatmunka a lényeg, hogy teljesítmény legyen és növekedés.

V. A.: Attól függ, milyen célt szab

meg a cég. Törekszünk arra, hogy Rex Maughan minden kihívásának megfelelően fejlődjünk.

K. A.: Rex Maughan emberi nagyságában – amellett, hogy irányít – fontos az a szenzációs álom, amit kitalált. Mint ember, nagy hatással volt ránk első pillanattól. Venni egy szigetet, és ott visszatelepíteni az esőerdőt: ez is egy álom. Az aloe géllal olyan anyagot adni az emberiségnek, amely megerősíti: szintén az.

Említetted, hogy a gyerekek is a ti utatokat járják. Gondolom, nem kellett „kényszeríteni” őket.

V. A.: Kényszerítés nem volt, de a technikáim között szerepel a gyengéd erőszak. Hiszen meggyőződésem, hogy akkor lesznek a legboldogabbak, ha ebben dolgoznak, legalább mellékállásban. Botond már 28 éves, manager, Xénia 21, kitűnően végzett a főiskolán, Virginia 19, ő most jött haza Amerikából, egy kommunikációs iskolából. Ha belegondolok, hihetetlen lehetőségeket tudunk adni a gyerekeknek az elmúlt tíz évben. De még fontosabb, hogy jó érzésű gyerekek, akik szeretnek segíteni az embereken.

Valóban, mintha az anyagi jólét vagy annak hirdetése másodlagos lenne nálatok.

K. A.: Nincs középpontban. Akár egyszerű körülmények között is nagy tárgyalásokat folytatunk; szinkronban kell lennünk a jelölttel, hogy elfogadjon minket.

V. A.: Az emberi kapcsolatok és a szeretet visz előre. A népköztársasági ösztöndíjért havonta ezer forintot kaptam, a vb-bronzéremért egy alkalommal kilencezret. Nem biztos, hogy ezekért vállaltam volna a napi négy edzést. A pénzhez ennek köze sincs, és ez így van a Foreverben is. De ha már van egyfajta értékelés, úgy szeretek dolgozni, hogy a lehető legmagasabb elismerést kapjam.

Ez valamiféle bizonyítási vágy benned?

V. A.: Feltétlenül, a szüleim felé. Nekem mindig az volt az első, hogy nekik örömet okozzak.

Hogyan osztjátok meg a szerepeket a munkában?

K. A.: Aranka a marketing logisztikai menedzsere, zseniálisan fogja meg a racionális kérdéseket, nálam az érzelmi oldal domináns, emellett a szakmai kérdésekre specializálódtam.

V. A.: De nem is tudnánk ilyen sikeresek lenni, ha nem segítenénk egymást úgy is, hogy nem vagyunk együtt. Közel negyven éve.

Hogyan kezelitek a kudarcot?

K. A.: Mi az, hogy kudarc?

V. A.: Ne, ne, van olyan. A siker és a kudarc édesestők. Nem lehetsz mindig sikeres. De hogy mi számít annak? Volt, hogy nyolcéves kötésünk lett menedzser vagy supervisor, ezt kevesen tudnák értékelni. Kell a kitartás és a kudarc-tűrés is. Ez fejben dől el. Mondd meg a fejednek, mit csináljon a szíved, a szíved pedig megmondja, merre menjen a lábad.

Úgy tűnik, titeket jó helyre irányított a szívetek.

K. A.: Én ezt mindig is tudtam, de soha nem éreztem át annyira, mint a spanyolországi Európa Rallyn, ahol tízszer ismételtam a közönségnek, hogy Rex Maughan-Rex Maughan, és a nagy ember szemében megjelent a könnyecsepp, utána megölelt. Az az ölelés más volt. Úgy éreztem, valamit végre visszaadtam.

V. A.: Bízom az értelmes munkában, a szabadságban, a szárnyalásban, a jó cselekedetekben. A döntő szerep azonban a csapatunk igazi vezetőié, ők példát mutatnak nekünk kitartásban, és előrehaladásunk ékkövei.







MÚSORA AZ INTERNETEN

2010.09.23–30.

18:00, 06:00	Forever-film, Hármás erő
18:35, 06:35	Dr. Milics Margit Legfőbb kincsünk az egészségünk, vigyázzunk rá!
18:55, 06:55	Dr. Bagoly Ibolya Mondd, mit kérnél az étlettől?
19:35, 07:35	Dr. Németh Endre A profit az enyém!
20:00, 08:00	A 3 Grácia beszélget Sonya-percek
20:20, 08:20	Lyn de Gara Sonya
21:05, 09:05	Siklósné dr. Révész Edit Riport (1.)
21:25, 09:25	Flp csillagai I. rész
21:55, 09:55	Dr. Samu Terézia Vitality nyári kampány
22:25, 10:25	Fekete Zsolt Duplázd meg a forgalmad!
23:05, 11:05	Flp csillagai II. rész
23:35, 11:35	Nagy Ádám, Belényi Brigitta Sasok Bécsben, az Európai Rallyn
00:10, 12:10	Hajcsik Tünde Riport
00:25, 12:25	Szabó Péter A csapatépítés szépségei
00:45, 12:45	Klaj Ágnes PC-tag lettem
01:05, 13:05	Dr. Zsolczai Sándor Aloe a klinikumban, a Forever sikertermékei
01:35, 13:35	Halmi István Riport
01:50, 13:50	Siklósné dr. Révész Edit Tudnivalók az aloe veráról
02:15, 14:15	Vargáné dr. Juronics Ilona Felkészülés az őszre
02:40, 14:40	Tóth Csaba A hálózat alapjai
03:10, 15:10	Berkics Miklós Háromszor nyolc
03:30, 15:30	John Curtis Te is gyémántként ragyoghatsz!
04:25, 16:25	Jozó Zsolt, Molnár Judit Ösztönzőelemek az FLP-ben
04:50, 16:50	Halmi István Vezetőként a Foreverben
05:15, 17:15	Sebők Noémi Manager lettem az FLP-nél
05:35, 17:35	Dr. Bagoly Ibolya Táplálék, étel

2010.09.23.–10.21.

2010.09.30.–10.07.

18:00, 06:00	Forever-film, Hármás erő
18:35, 06:35	Siklósné dr. Révész Edit Riport (2)
18:50, 06:50	Rex Maughan Riport (Paczolay Klaudia)
19:10, 07:10	Berkics Miklós 13 év siker
19:45, 07:45	Rex Maughan
20:35, 08:35	Sonya-percek 1–2. rész Mézes masszázs, Higiénia
20:45, 08:45	Aidan O'Hare
21:40, 09:40	Android zenekar Miss Sonya verseny
22:40, 10:40	Michael Strachowitz A siker három kulcsa
23:30, 11:30	Halmi István Szélesíts!
00:25, 12:25	World Rally élménybeszámoló
01:05, 13:05	Berkics Miklós Ti vagytok a legjobbak
01:30, 13:30	Aidan O'Hare Az FLP Európa
02:30, 14:30	Papp Tibor, Papp Tiborné A csapatmunka
02:55, 14:55	Sonya-percek 3–4–5. rész Higiénia, hajápolás, Bőrápolás, Sonya Skin Care
03:10, 15:10	Lomjanski Veronika
03:35, 15:35	Sonya – Android
04:05, 16:05	Sonya percek 6. rész Fleur de Jouvence
04:10, 16:10	Berkics Miklós
04:35, 16:35	Sonya-percek 7–8–9. rész Scrub, Marine Mask, Epiblang
04:45, 16:45	Dr. Gothárd Csaba Én is tanulok, te is tanulsz, mi fejlődünk
05:35, 17:35	Váradí Éva Mire vagyunk képesek

2010.10.07–16.

18:00, 06:00	Katrin Bajri
19:00, 07:00	Forever-film Hármás erő
19:40, 07:40	Tóth Csaba A Profit Sharingen dolgozom
20:30, 08:30	Kocsis Imre Mindenkinek van egy álma
21:10, 09:10	Vesza Zsóka Csapatmunka
21:35, 09:35	Budai Tamás Üzletépítői technikák
22:05, 10:05	Tonk Emil Vedd komolyan!
22:45, 10:45	Dr. Gothárd Csaba Mivé lettél, drága Földünk?
23:05, 11:05	Sonya-percek 10. rész Játék a színekkel
23:10, 11:10	Zsiga Márta A Forever csodálatos világa
23:30, 11:30	Sonya percek 11–12. rész Sonya Colour Collection Alapozás
23:35, 11:35	Berkics Miklós Jövőd a Forever
00:05, 12:05	Tonk Emil Vezetőképző
00:30, 12:30	Jan Mary Lurel
01:40, 13:40	Halmi István Az FLP, ahogyan én látom
02:05, 14:05	Dr. Tombáczné Tanács Erika Éld át a pillanatot!
02:30, 14:30	Dr. Taraczkózy István Természetes életmód Szeresd magad
02:45, 14:45	Ráth Gábor Marketingrendszerünk első ugródeszkája
03:15, 15:15	Tóth Sándor Vásárlók, termékfogyasztók keresése, üzleti technikák
03:45, 15:45	Sonya-percek 13. rész Színpaletták
03:50, 15:50	Sonya-bemutató
04:10, 16:10	Hajcsik Tünde NDP, még többet érdemelsz
04:50, 16:50	Biró Tamás A mi hőseink
05:20, 17:20	Veronika Lomjanski Én is voltam supervisor
05:50, 17:50	Sonya-percek 15–16. rész R3 Factor, Alluring Eyes
05:55, 17:55	Szabó József Lojalitás a céghez

2010.10.16–21.

SUCCESS DAY NON STOP





EUROPEAN & WORLD RALLY VIENNA 2011

BÉCS, AUSZTRIA 2011. ÁPRILIS 15–16.

Minősülési időszak: július 1-jétől október 31-ig

3. SZINT

Teljesítsen 95 CC-t (személyes pontokkal együtt) új csoportjával

- ★ RALLYBELÉPŐJEGYEK
- ★ 3 ÉJSZAKA SZÁLLODÁBAN
- ★ REPÜLŐT



2. SZINT

Teljesítsen 50 CC-t (személyes pontokkal együtt) új csoportjával

- ★ RALLYBELÉPŐJEGYEK
- ★ 3 ÉJSZAKA SZÁLLODÁBAN



1. SZINT

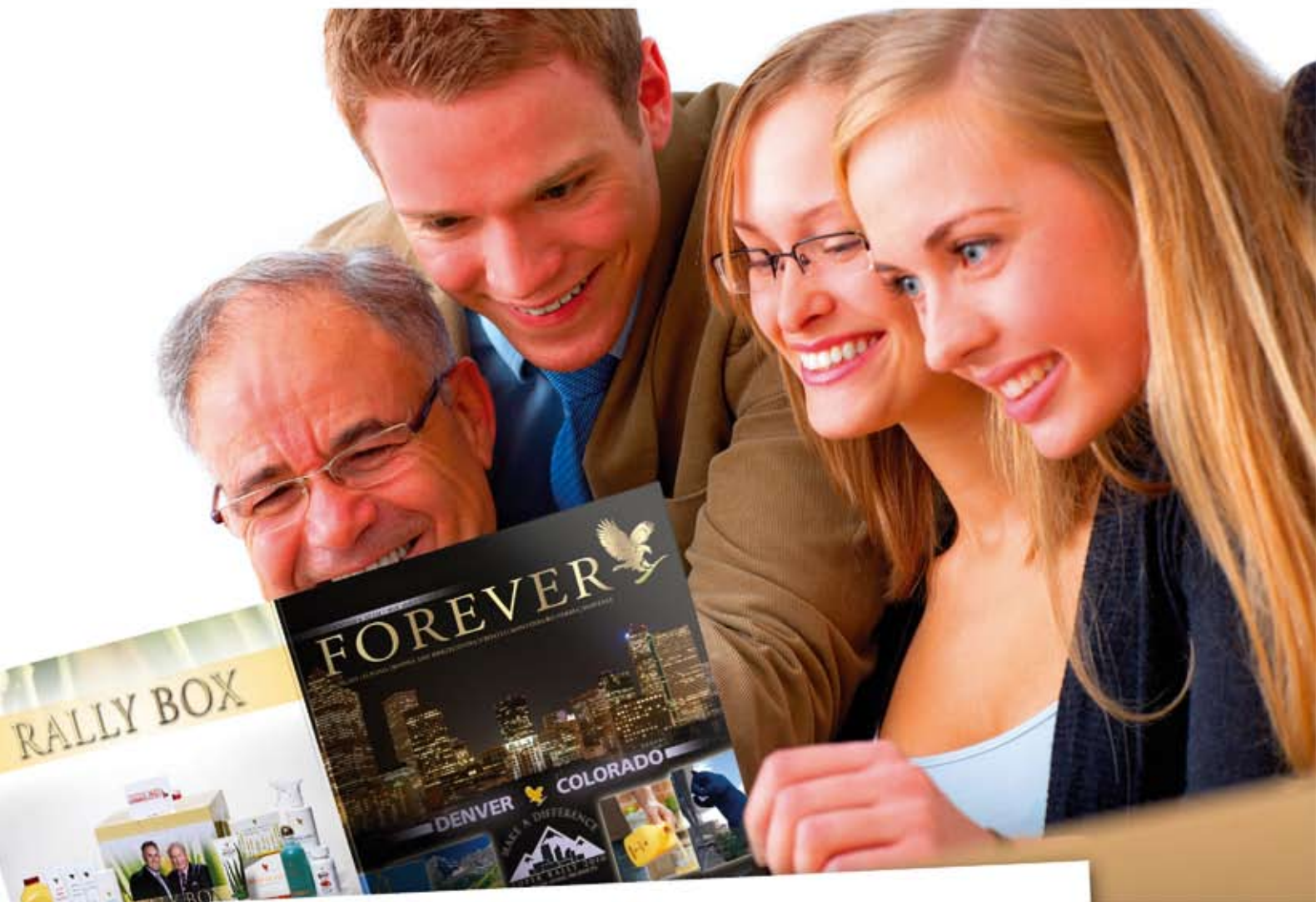
Teljesítsen 20 CC-t (személyes pontokkal együtt) új csoportjával

- ★ RALLYBELÉPŐJEGYEK



Az illető szponzoráljon minimum három első generációs disztribútort, akik elérik az assistant supervisor szintet. Minden új disztribútor számára követelmény, hogy elérje az ábra szerint megadott pontértékeket.

A minősülő legyen „aktív” a minősülési időszak minden hónapjában. A minősülési időszak 2010. július 1-jétől 2010. október 31-ig tart, ezalatt kell teljesíteni minden feltételt. A minősülési időszak alatt kell beléptetni az új disztribútorokat, aki közülük szintén szeretne minősülni, annak már a belépés hónapjában is aktívnak kell lennie. A belépés dátuma az a nap, amikor a belépő adatai bekerülnek az anyacég számítógépes rendszerébe. Ebben az ösztönző programban csak a régióon belül történt vásárlások számítanak. Minden alsóvonalas disztribútornak régióon belüli címmel kell rendelkeznie. Valamennyi forgalmazó saját felelőssége, hogy az ösztönző program szabályait helyesen értelmezze. Kivételes eljárás semmilyen esetben nem lehetséges. Az ösztönző program csakis az ábrán feltüntetett feltételeket és jutalmakat tartalmazza. Felmerülő kérdéseivel forduljon ország igazgatójához. A díjak készpénzre nem válthatók, és nem átruházhatók.



Légy kíváncsi!

E sorok nem juthatnának el hozzád, ha nem fogyasztanád az FLP kiváló termékeit, vagy ha nem lenne egy olyan ember az életedben, aki eljuttatta neked ezt az újságot. Az, aki egyben a hírvivője is annak a hírnek, amit eddig nem hallottál meg, vagy nem akartál meghallani.



Azokhoz szól ez a levél, akik még nem hozták meg a döntést, hogy szeretnének egy jobb, szebb, kiegyensúlyozottabb, boldogabb életet. Azokhoz, akik nemcsak szeretnék, de ezért tenni is hajlandók.

Azokhoz, akik változtatni szeretnének az állandón, hogy változhasson a lehetséges (köszönet Biró Tamásnak a gondolatért). Azokhoz, akik szeretnék, hogy gyermekeik már a „lehetséges” életet éljék, azt az életet, amit Te megálmodtál nekik és magadnak!

Őszintén kérdezlek téged. Téged, aki még nem fogtad meg annak az embernek a kezét, akinek köszönheted, hogy e sorokat most olvashatod. MIRE VÁRSZ?

Mikor fogod megkérdezni tőle, mit kell ahhoz tenned, hogy ebben a mai, gyorsan változó, emberekben kétségbeesést keltő, kiszámíthatatlan helyzetben Te is azt az életet élhesd, mint azok az emberek, akik a Forever üzletnek köszönhetően biztonságban, nyugalomban, anyagi gondok nélkül tudják a mindennapjaikat megélni (és nem túlélni)?

Én ezt az életstílust láttam azoknál az embereknél, akik az üzletem épülését segítették és segítik a mai napig. Róluk elhittem, hogy tudnak segíteni bárkinek, hogy példaértékű életükhöz hasonlóan éljen. Bánhidy András céltudatosságának, Dominkó Gabriella ember- és személyiségfejlesztés-központúságának, Hertelendy Klára maximalizmusának, Senk Hajnalka lendületének, dr. Kósa L. Adolf profizmusának és Biró Tamás „nagyban” gondolkodásának köszönhetem (és köszönhetjük sokan), hogy megvalósulhatott egy olyan élet, amit mindig is élni szerettem volna. És hogy létrejöhett egy olyan csapat, ahol méltó követőik akadnak.

Ne nekem válaszolj, hanem magadnak: nem hiszed el, hogy ez az üzlet valóban működik, és valóban megoldás lehet az életedben jelen lévő problémákra? Vagy azt nem hiszed el, hogy neked is jár ez az élet, és hogy képes vagy rá?

Ha az elsőben nem hiszel, biztos vagyok benne, hogy az semmi másnak nem köszönhető, kizárólag az információhiánynak.

Egy üres lapokkal teli könyvből nehezen tudnád elolvasni az Egri csillagokat, ugye? De ha a könyvben teli oldalak vannak, az elsőtől az utolsóig, hogy élvezhesd és megérthesd az egész történetet, együtt sírva, együtt nevetve a szereplőkkel, könnyebben el fogod tudni dönteni, hogy szereted-e azt a művet. És ha ezt a könyvet teljesen összefirkálták? Annyira, hogy olvashatatlan az egész, ki sem tudod venni a betűket?

Te kinek hagynád, hogy összefirkálja a könyvedet? Ha senkinek, akkor miért hagyod, hogy mások véleménye formálja az életedet, és más „firkálásai” elvegyék a tisztánlátásodat?

Elárulom, a radír ott van annak az embernek a kezében, aki közrejátszott abban, hogy e lapot olvashatod. Kérd meg, hogy vigyen el magával egy rendezvényre, egy nyilvános prezentációra, egy Siker Napra, egy képzésre. Kérd meg, hogy mutasson be olyan embereknek, akiknek erkölcsi és anyagi érdeke, hogy te ebből az üzletből sokat keress!

Kérj el tőle minden információs anyagot, ami segíthet a még megválaszolatlan kérdéseid tisztázásában. Erre a cég kiváló CD-i, DVD-i, prospektusai, hivatalos kiadványai, könyvei állnak rendelkezésre. Légy kíváncsi!

Addig gyűjtsd az információkat, amíg mindent „kiradíroztatok”, ami az

eredeti, tiszta információt eltakarta. Ha viszont a másodikban nem hiszel, azaz magadban, hogy neked is jár ez az élet, akkor először is arra kérlek, hogy ne magadban higgy, hanem azokban, akik már felépítették ezt az üzletet, és neked is tudnak és fognak segíteni ebben. Másodszor pedig kérlek, nézz most a tükörbe, és mondd ki hangosan: „Sajnálom, de nem hiszem el, hogy tudok olyan életet teremteni neked, mint amelyet szeretnél, és nem hiszem el, hogy megérdemelnéd egyáltalán.” Hogy érezted magad? – nem kell válaszolnod...

Egy filmben ezt hallottam:

„Vannak, akik megijednek attól, hogy másképp is élhetnének, és attól, hogy a világ mégsem annyira sz...r. Vannak, akik úgy hozzászoknak a dolgokhoz, még a rossz dolgokhoz is, hogy nem mernek változtatni. Az ilyen emberek feladják. És ha ők feladják, mindenki veszít.”

Tudod, a te döntésed miatt fognak mások is nyerni körülötted. Legyél győztes, hogy győztesekké válhassanak mások is. Lehet, hogy a döntésed fogja megváltoztatni egy másik ember életét. Vagy sok ember életét!

Én még hiszek egy szép jövőben, ahol az emberi értékek, az egymás segítése, a tenni akarás, az optimizmus, az egymás iránti tisztelet, a megbecsülés és a szeretet irányítják a világot.

Írjunk egy új fejezetet veled együtt a Forever sikerkönyvébe. Egy fejezetet, ami Rólad szól, amit Te írsz, amiben a Te álmaid válnak valóra. Amiből talán mások is erőt meríthetnek.

Székely Borbála
manager





Felhőtlen szabadság

„Ha küzdesz, veszíthetsz, ha nem küzdesz, vesztettél”

Ami foreveres történetünk ott kezdődik, hogy a házi orvosom, dr. Fazekas Judit adott nekünk egy törzsvásárlói kártyát. Majd pár hónappal elteltével, 2010 januárjában csörgött a telefonom, és egy számomra akkor még ismeretlen hölgy a szponzorom nevében a segítségét ajánlotta fel a termékekkel kapcsolatban. Akkor a kislányunk 5 éves, a kisfiunk 3 hónapos volt, így meglehetősen kötött volt a programom. Legnagyobb

meglepetésemre a hölgy a hétfő délelőtti időpontra a következőt válaszolta: „10 órákor vége a Pilates tornámnak és utána találkozhatunk is.” Amikor letettem a telefont, elkezdett zakatolni az agyam. Ez valami olyasmi, amire én is nagyon vágyom: a SZABADSÁG. A környezetemben több embert is ismerek, aki jó, vagy akár átlagon felüli anyagi körülmények között él. De őszintén szólva még soha nem irigyeltem őket, mert a többségük nem rendelkezik

az anyagi javak élvezéséhez szükséges szabadidővel, hiszen a saját vállalkozásukban a munkájuk rabjai, vagy az éveken át tartó folyamatos és kemény munka következtében már elvesztették az egészségüket. A fiatalságukat arra áldozták, hogy megalapozzák anyagi hátterüket, most pedig az így megszerzett pénz jelentős részét arra költik, hogy visszakapják egészségüket. Ez számomra nem példaértékű, amit követni szeretnék, bármilyen anyagi jóléttel is jár.





Amikor azonban tudatosodott bennem, hogy ez a hölgy – Erika – minden biznnyal egy idejével szabadon rendelkező hölgy, aminek valószínűleg megvan az anyagi feltétele is, úgy éreztem, ez a találkozó megváltoztathatja az életemet. Azt mondtam a férjemnek, bármivel is foglalkozik ez a hölgy, én utánacsinálok, hogy elérjem az ilyen szintű szabadságot. A találkozón azonban rögtön beleütköztem az első, akkor áthidalhatatlannak tűnő nehézségbe: érzük el a 2 pontos üzleti szintet. Maximum két hónap alatt! Azt gondoltam, ez lehetetlen. Nemhogy két hónap, de két év alatt sem tudnék 140 000 forint értékű forgalmat generálni a kártyámon! Aztán másnapra a szűk családi összefogás eredményeképpen sikerült. A másik problémám az volt, hogy az FLP MLM rendszerben működik, s mint itt, Magyarországon sokan mások, én sem voltam jó véleménnyel erről a kereskedelmi formáról. De aztán saját korlátosságomon túllépve elkezdtem korrekci információkat gyűjteni hiteles emberektől a hálózati marketinggel kapcsolatban. Mert ugye az autónkat sem a pékhez visszük, ha meg akarjuk javíttatni... A megfelelő információk birtokában elszégyelltem magam, hogy olyan dologról formáltam véleményt, amit egyáltalán nem ismertem azelőtt. Ma már a hálózati kereskedelmet az egyik legbecsületesebb és legkorrektebb kereskedelmi formának tartom, hiszen itt a te sikered azon múlik,

hogy mennyire tudsz és akarsz másoknak segíteni. Férjem okleveles építőmérnök, jelenleg építésvezetőként dolgozik egy cégnél, én pedig a kisbabánk születése előtt jogászként dolgoztam, szintén alkalmazásban. Lehet, hogy nem voltunk a megfelelő helyen a megfelelő időben, de eddigi munkáink során az előmenetelnek nem ezek voltak a feltételei...

A havi személyes 4 pontot úgy értük el, hogy észre sem vettük. Annyira élveztük azt, hogy másoknak segíthetünk, hogy a mentorunktól tudtuk meg, hogy teljesítettük.

A 25 pontot már észrevettük... A májust 7,801 ponton zártuk, így volt mit tenünk júniusban. A mentorunk a rendezvényeken már mindenkinek úgy mutatott be, hogy mi vagyunk az a házaspár, akik ebben a hónapban fejezik be a 25 pontot. Nagyon kényelmetlenül éreztem magam, csak arra tudtam gondolni, milyen kínos lesz, hogy nem fog sikerülni. Aztán egy éjszaka, június 18-án, amikor már mindkét gyermekünket lefektettük, leültünk a párommal, és átnéztük azokat a terveket, amelyeket Erikaékkel együtt készítettünk. Ők hittek bennünk, és látták, hogy képesek vagyunk rá. Már csak magunkban kellett bízunk. Ekkor még hiányzott 11 pont. Elhatároztuk, hogy az életünk egyik nagy célját megvalósítjuk még ebben a hónapban. Azon az éjszakán valami megváltozott. Már volt tervünk, és volt egy olyan motivációnk, ami a zsigerekig

hatolt. Attól a perctől fogva mi is biztosak voltunk abban, hogy még júniusban be tudjuk fejezni a 25 pontot, és így is lett. Soha nem fogjuk elfelejteni azt az óriási segítséget, amit mentorainktól, Mussóné Lupsa Erikától és Mussó Józseftől kaptunk az utolsó pillanatokig. Egy ilyen csapat tagjaként az igazgatói szint eléréséhez vezető utat is élvezni fogjuk, még akkor is, ha nem könnyű.

Nagyon örülünk annak is, hogy csapattársaink és fogyasztóink, Adél, Katika, Jolika, a szüleim s a többiek hittek nekünk, és hittek bennünk.

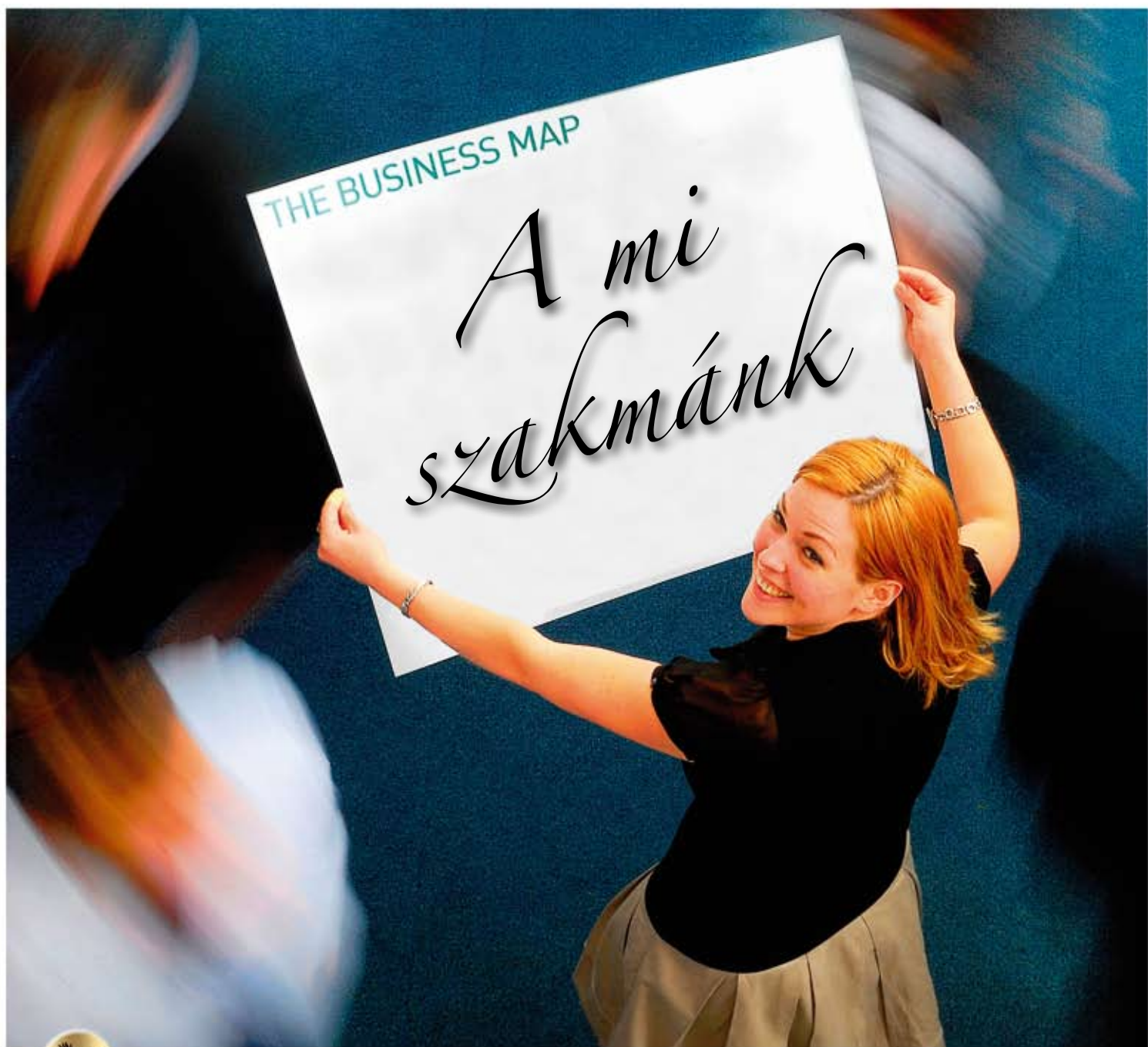
Mi a kislányunk mellett a most már 10 hónapos kisfiunkat neveljük, akinek az el látása még mindig nagymértékben hozzám kapcsolódik. Nem nehéz elképzelni, hogy ilyen körülmények között egyáltalán nem könnyű, és nem is volt könnyű az FLP üzleti tevékenységére időt találni.

Ma már boldogok vagyunk, hogy annak idején nem a könnyebb utat választva a kifogásokat kerestük, hanem a nehezebb utat járva a megoldást akartuk és akarjuk megtalálni annak érdekében, hogy saját vállalkozásunkat felépítsük, s ezzel az általunk hön áhított szabadságot elérjük. Hiszen miért is él az ember, ha nem azért, hogy idejének nagy részét szeretettel, családjával gondtalanul és felszabadultan töltsse?

Kovácsné dr. Nagy Réka
supervisor



*Munkánk során találkozunk olyan ismerőseinkkel – nem is kevéssel –, akiknek ha elmondjuk a hálózatépítés kínálta lehetőségeket, elfordulnak, nem élnek vele, nem tartják komoly munkának. Pedig ez a munka igenis komoly, legalább annyira, mint amit egy kőműves, egy jogász vagy pék végez – és sorolhatnám még a szakmákat. **A hálózatépítés tudomány**, melynek összetevői elsajátíthatók. Ezt nem lehet eléggé hangsúlyozni: tanulni és tanulni kell, hiszen nem bízhatjuk a véletlenre a sikert. Az életünk nem egy lottó, amely vagy „bejön”, vagy nem! **Magunk kell, hogy irányítsuk.***



Több mint 11 évvel ezelőtt ismertem meg a Forever céget, azóta is tanulok, s egyre inkább úgy érzem, hogy van még mit tanulnom. A hálózatépítés egyszerűnek, elérhetőnek látszik, ezért csatlakoznak sokan a rendszerhez. Egy részük mégis lendületét veszti. Hol a hiba? Szponzorként az a feladatunk, hogy segítsük az új jelöltünket abban, hogy megértse, megtanulja és helyesen alkalmazza a módszert.

MIÉRT TORPAN MEG VALAKI LEGGYAKRABBAN?

1. Nem teljesen érti azt a lehetőséget, amelyet felkínálnak neki.
2. Nem tudja „felfogni” a hálózatépítés rendszerét.
3. Nem tudja megérteni a lényegét, ezért
4. nem „hisz benne”, tehát
5. nem is próbálkozik meg azzal, hogy magáévá tegye.

Ugye ismerős? Még nem fogta fel a lényegét, össze van zavarodva. És az ember, ha zavarban van, nem csinál semmit, ezért úgy tűnik, mintha lusta lenne. A zavarodottság megöli az önbizalmat, úgy is fogalmazhatnánk, ez a hálózatépítés „rákja”!

Hogyan tudjuk felvenni a harcot a „rák ellen”? Az önbizalom erősítésével. Fel nőnek úgy generációk, hogy ezt a nagyon fontos – az élet minden területéhez szükséges – tulajdonságot nem fejlesztik ki magukban. A hálózatépítés során ott van egy segítőt (akit szponzornak nevezünk), akinek érdeke és felelőssége, hogy az új jelölt önbizalmát erősítse. A szponzor olyan, mint egy személyi edző, aki azon munkálkodik, hogy az emberek megtanulják a forgalmazáshoz és szponzoráláshoz szükséges készségeket úgy, hogy naphosszat magabiztosan tudják végezni ezt a munkát, és motiváltak maradjanak.

Bármely tevékenység, szakma művelése tanulási folyamat eredménye. Senki nem születik programszervezőnek, ácsnak, s nem úgy születünk, hogy tudunk autót vezetni, úszni vagy biciklizni. Mindent tanulással tudunk elérni, és ez érvényes a hálózatépítésre is.

MI AZ, AMI ELSAJÁTÍTHATÓ?

1. Mit kell megtanulni? (tudás)
2. Mit kell tenni? (készség)
3. Mit kell érezni? (attitűd)

Szponzorálás esetén például ismerni kell az üzleti lehetőség bemutatásának pontjait, válaszolni kell tudni a gyakran feltett kérdésekre és így tovább. Mit kell tenni, vagyis hogyan kell meghívni valakit, hogyan kell üzleti bemutatót tartani, rákérdezni a döntésre... Mit kell érezni, vagyis: légy lelkes, gyors, pontos, megbízható, kérdezz rá mindenkire, ne ítéld meg a jelöltjeidről! Ez nem „szabadon választott feladat”, ezt el kell sajátítani! A siker érdekében bizony meg kell tenni, és meg kell tanulni. Berkics Miki szavai jutnak eszembe: „A sikernek nem titka – a sikernek ára van!” Bizony, mint mindennek az életben. És a sikeres üzletépítő megfizeti az árát: tanul, tanul, tanul, fejlődik! A jelöltjeink is megérik, ha nem vagyunk „topon”, ha nem tudjuk, hogy mit mondjunk vagy mit tegyünk. Az önbizalom hiánya hatással van az ő önbizalmukra is. S ha ezt érzik, – „összezavarodnak” – és mit tesz egy zavart disztribútor? – SEMMIT!

Be kell bizonyítanod magadnak, hogy elsajátítottad a tudnivalókat: itt nincs vizsga, mint az iskolában, de nincs is nyomás! Te magad vagy a vizsgáztató. Teszteld magad – lassan vagy gyorsan – ahogy akarod. Annyiszor állhatsz neki, ahányszor akarod, ha csalsz, önmagadat csapod be. Személyi edző pedig addig támogat, amíg látja, hogy igényled, és szükséged van a segítségére. Ha a tudásteszted sikerült, utána be

kell bizonyítanod, hogy képes vagy elérni eredményeket, hiszen az elméleti szinten megmaradt tudás nem produkál pontforgalmat. Ha megszerezted a jogosítványodat és nem ülsz be az autóba – mondhatod-e, hogy tudsz vezetni? Sokat segíthet, ha minden új jelölttel áttekintjük a tanulási folyamatot, mert megnyugtatja őket, értik, hogy miért követnek el hibákat.

A TANULÁS NÉGYLÉPÉSES FOLYAMAT

1. Új dolgokkal találkozol, még azt sem tudod, hogy mit is kellene tudnod.
2. Tanulni kezdesz, és tudatosul benned, hogy mit nem tudsz. Gyakorolsz!
3. Sikeresen „levizsgáztál” – megtartottad az első bemutatódat, de még sok hibát követtél el, még nagyon oda kell figyelned, mikor mit csinálsz –, koncentrálni kell.
4. Olyan tapasztalt vagy, hogy egyáltalán nem gondolkodsz azon, mit kell tenni. Már ösztönösen meggy minden.

A tanulás sikere 3 tulajdonságon alapul: Gyakorlás: minden készséget próbálkozások és hibák sorozatán keresztül tanulunk meg. Csak az nem követ el hibát, aki nem csinál semmit. Türellem: a tanulás mindig sok időt vesz igénybe. Egy ács is 3 évig tanulja a szakmát, az orvos is sok évet tölt az egyetemen. Légy türelmes az új jelöltteddel szemben, és tudatosítsd benne is, saját magához is kell lennie türelmének.

Kitartás: a siker érdekében próbálkoznod kell újra és újra és újra!

Ehhez a szép feladathoz kívánok jó erőt és egészséget minden forgalmazónak.

Markó Mária
senior manager



Kedves Új Sas!

Szeretettel és őszinte tisztelettel köszöntelek Téged, ki az utóbbi hónapokban (vagy épp régebben) csatlakoztál a saját jövődhöz, de most, ez a nyár kibletett arra, hogy elindulj egy tervezhető úton, egy nagyszerű foreveres saját vállalkozásban, ahol nemcsak három-négy hétre, hanem egész életre szól a szabadság. Légy Te az első, aki gratulálsz magadnak a döntésedhez! Tudom, hogy voltak és vannak még kételyeid, megválaszolatlan kérdéseid, néha te is elbizonytalanodsz, biztos hívtak már mások is „rendkívüli jó, sőt a legjobb” MLM-nek látszó ajánlatokkal – nem baj. Ez évtizedek óta így van és lesz. Honnan tudhatod mégis, hogy te igazi Forever-tag vagy? Ismerd meg alaposan a 32 éves Forever-tényeket, és tedd hozzájuk az önmagadba vetett hitet – megdöbbentő eredményt fogsz látni!

Még egészen kisfiúként szerettem meg a szeptembert, a hónapot, melyben születtem – akkor kaptam a legtöbb ajándékot. Sokan lesznek e hónapban is a színpadon, olyanok, akiknek ugyanilyen szép lesz a szeptember – beérett a nyári munka gyümölcse, elérkezett a naggyá válás elismerése.

Az utóbbi hónapokban az újak és régebben csatlakozók közül is nagyon sokan szintet léptek. Egy induló foreveres életében a legnagyobb eredmény, amikor eldönti, hogy nem akar kétpontos maradni. Elkezd emberekkel dolgozni, csapatot kovácsol, és megvívja élete első és legfontosabb „szabadságharcát”. Pár hónapon belül példaképpé és vezetővé válik, akit követni fognak. Ők a mi supervisor munkatársaink, akikre nagyon büszkék vagyunk. Ez a szint egyfajta „érettségi”. Ha egyelőre itt akarsz maradni, az is a te döntésed, lesz egy átlagon felüli jövedelmed – de ami a legfontosabb: biztonságban vagy, mert megtanultál hálózatot építeni, „van róla papírod, hogy bármikor folytathatod tanulmányaidat”.

Visszacseengenek szponzorom, dr. Milesz Sándor szavai, amikor izgatottan, meghatottan és nagyon büszkén alig vártam, hogy színpadra szólítsanak a párommal, dr. Gurka Ilonával, és supervisorrá minősítsenek. Miután Sándor átadta a kitűzöt, azt mondta: „Gratulálok nektek a legfontosabb szint eléréséhez.” Nagyon jólesett az elismerés az embertől, aki nemcsak szponzor és barát, hanem igazi példaképünk – de magamban továbbra is azt hittem akkor, hogy a menedzseri 120 pont a legfontosabb. Nem. Sándornak volt igaza. A supervisor szinte a semmiből épít magának egy új világot. Az igazgatói szinthez a supervisor tudás mellett csak nagyobb álmok kellene, de technikailag tényleg könnyebb – azon az úton már vannak rendszeres fogyasztóid, kétpontosok is szép számban, négy-öt supervisorjelölt – van egy feltörekvő, lelkes csapatod, és vagy te, a másolható, kézzel fogható supervisor.

Akik még assistant supervisorok vagytok, szabaduljatok meg mihamarabb az assistant jelzötől. Szép és fontos szint ez, hisz itt indul el minden –, de te ezt már megszínáldad, semmi dolgod vele többé. Kérdezzétek szponzoraitokat, vezetőiteket, kik lettek mostanában supervisorok a csapatotokban. Ismerjétek meg őket, szorítsatok kezet velük. Érezni fogjátok, hogy ti vagytok a következők.

Radóczy Tibor

SOARING MANAGER
TERÜLETI IGAZGATÓ

várja Önt és családját

I. EGÉSZSÉGNAP

2010. SZEPTEMBER 17-18.

rendezvényén

IDŐPONT:

2010. szeptember 17-én, 12.00-20.00 óráig,
szeptember 18-án, 10.00-20.00 óráig

HELYSZÍN:

Budapest V. ker., Szabadság tér

INGYENES SZŰRŐVIZSGÁLATOK ÉS TANÁCSADÁS:

testtömeg- és testtömegindex-meghatározás • vércukor, vérzsírszint mérése • szív- és keringésrendszer vizsgálata, stressz-szint meghatározása • a légzőrendszer alapvető funkcionális paramétereinek vizsgálata • mozgás- és támasztórendszer állapotának vizsgálata, talpnyomás diagnosztikai mérés alapján

**CSALÁDI RENDEZVÉNYÜNKÖN SZÓRAKOZTATÓ MŰSOROKKAL,
GYEREKPROGRAMOKKAL, EGÉSZSÉGMEGŐRZÉS TÉMÁJÚ
ISMERETTERJESZTŐ ELŐADÁSOKKAL, TERMÉKBEMUTATÓKKAL
ÉS VÁSÁRRAL VÁRJUK!**

ELŐADÓK TÖBBEK KÖZT:

DR. MÁRAI GÉZA
(egyetemi docens)

DR. BAKANÉK GYÖRGY
(szülész-nőgyógyász szakorvos, sport szakorvos, életmód-tanácsadó)

DR. TARACZKÖZI ISTVÁN
(Magyar Természetgyógyászok Szövetsége elnöke, Pro Vita et Natura életműdíjas természetgyógyász)

FELLÉPŐK TÖBBEK KÖZT:

TÚRI LAJOS – LUI
DANCESTYLE
SÁRI ÉVI
BERECZKI LAJOS

ANDROID MINIKONCERT
SASVÁRI SÁNDOR KONCERT
közreműködik **MAHÓ ANDREA**
RIEBERGER ANITA

BÁNYÓCZKY NÓRA
APOKRIF
HUNGARICUM
DEEZEL

KORDA GYÖRGY ÉS BALÁZS KLÁRI
STARLIGHT DANCE
PIRUETT TÁNC STUDIO
MEGLEPETÉS SZTÁRVENDÉGEK

Program és bővebb információk: www.egeszsegnap.eu



Aloe Sunscreen Spray

Ha Ön és családja aktív életmódot folytat, mindig felkészültnek kell lennie. Önnek mindig ugrásra készen kell állnia ahhoz, hogy az egész család boldog legyen. Így ha arra készülnek, hogy kint, a szabadban, szép időben töltsék el a szabadidejüket, nincs ok az aggodalomra.

Ezért tartson mindig magánál Aloe Sunscreen Spray-t. Ez a termék a 30 faktoros védelemével és aloe vera-tartalmával megvédi a bőrt a nap káros hatásaival szemben, továbbá különösen nagy vízálló képességének köszönhetően gond nélkül csobbanhat és úszhat a vízben. Csak egy gombnyomás és kezdődhet a napozás! Soha nem volt ilyen egyszerű bőrét megvédenie a nyár ártó hatásaitól.

ÖSSZETEVŐK:

Aloe Barbadensis Leaf Juice (Stabilized Aloe Vera Gel), Water (Aqua), Homosalate, Ethylhexyl Salicylate, Phenylbenzimidazole Sulfonic Acid, Propanediol, Butyl Methoxydibenzoylmethane, Diethylhexyl Carbonate, Butyloctyl Salicylate, Octocrylene, Polyester-7, Styrene/Acrylates Copolymer, Neopentyl Glycol Diheptanoate, Acrylates/C12-22 Alkyl Methacrylate Copolymer,

Cetareth-25, Acrylates Copolymer, Phenoxyethanol, Disodium Ethylene Dicotamide PEG-15 Disulfate, Triethanolamine, Pentylene Glycol, Disodium EDTA, Panthenol, Fragrance (Parfum), Tocopheryl Acetate, Methylisothiazolinone, Citronellol, Geraniol, Hexyl Cinnamaldehyde, Alpha-isomethyl Ionone.

HASZNÁLATI ÚTMUTATÓ

Használat előtt felrázó! Napozás előtt 15-30 perccel vigye fel bőrére bőségesen és egyenletesen. Az arcára közvetlenül ne fújja, a kezeire felvitt krémmel kenje be. Ismételt használja a terméket úszás után, vagy ha száraznak érzi bőrét. 6 hónapos kor alatti gyermek esetében kérje ki orvosa véleményét.



- Magas (30) fényvédő faktor, hatékony védelmet nyújt UVA & UVB sugárzások teljes spektruma ellen.
- Extra vízálló
- Kényelmes spray kiszérelés