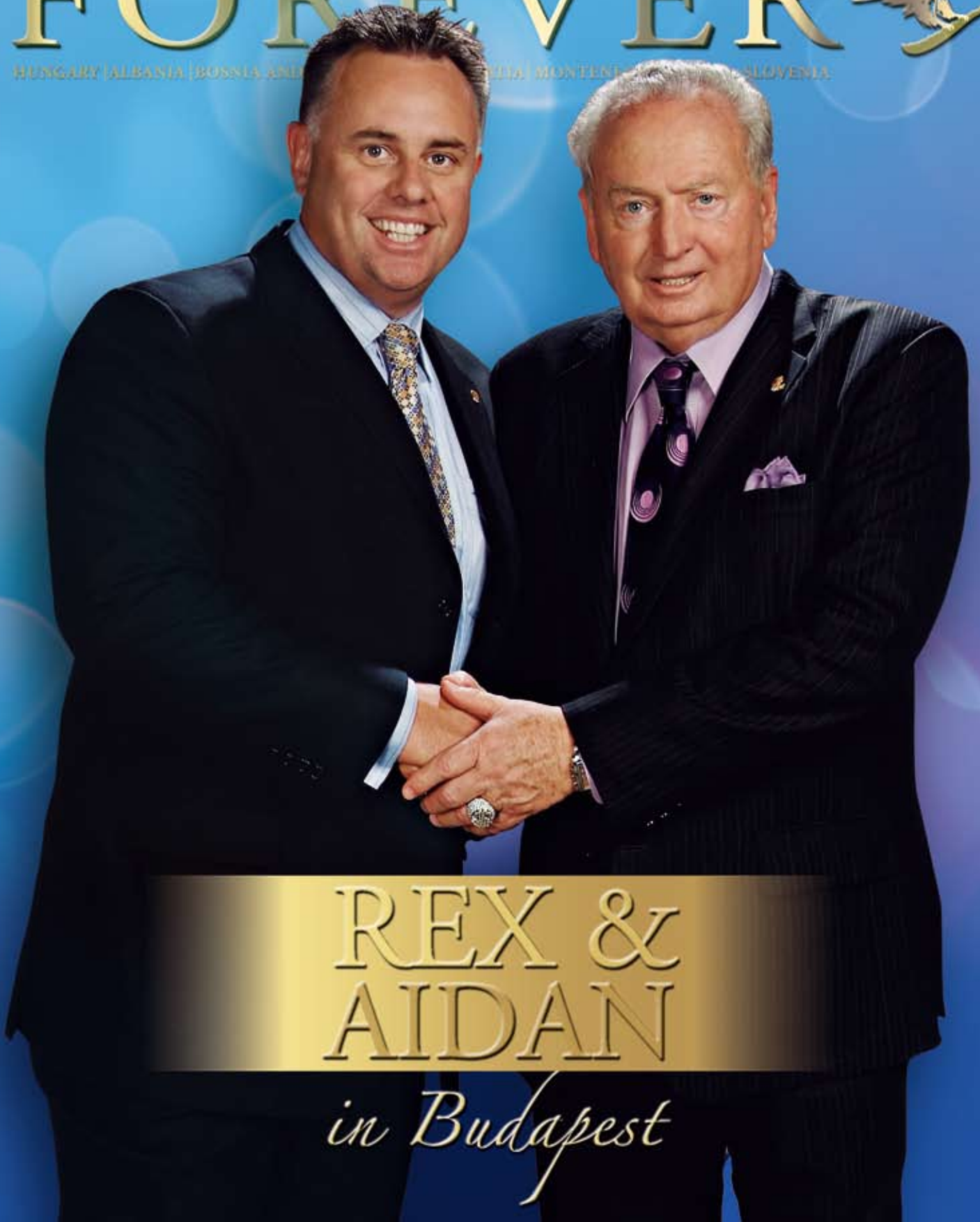


XIV. ÉVFOLYAM 6. SZÁM / 2010. JÚNIUS

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SLOVENIA



REX &
AIDAN

in Budapest



Nemrégiben ellátogattam a latin-amerikai Rallyre, Rio de Janeiróba. Fantasztikus siker volt. A világ legjobb disztribútorai csatlakoztak a tizenkétezres latin-amerikai forgalmazói közönséghez hét energiadús napra. Az utazás csúcspontja az volt, amikor felmentünk a Sugarloaf Mountainre (Cukorsüveg-hegy), amely a Guanabara-öböl torkolata felett emelkedik 400 méter magasságban a kikötő felett. A kilátás kimondhatatlanul csodálatos onnan, ez igazán emlékezetes pillanat marad mindenkinek, aki a részese lehetett a csodának.

Ezen az igazán sikeres Rallyn megkoronáztuk az idei év győztesét, az új Miss Sonya Latin-Amerikát, Fabiolát, akit ennek köszönhetően az a megtiszteltetés ér, hogy elutazik velünk Denverbe a Super Rallyre, ahol ő fogja képviselni a latin-amerikai régiót. Hozzá csatlakozik majd a másik négy régió győztese, akikkel versenyre kelhet a Miss Sonya 2010 koronájáért. A riói hallgatóságnak elmondtam egy gyönyörű történetet, amelyről úgy éreztem, annyira megrendítő és gondolatébresztő, hogy megosztom mindnyájatokkal. Nemrégiben olvastam egy csodálatos könyvet: „Az Alkimista” című regényt Paulo Coelho-tól. Biztos vagyok benne, hogy jó néhányan közületek már olvasták. A regény még a Guinness-rekordok könyvébe is bekerült! 53 nyelvre fordították le, Brazíliában pedig minden idők legnagyobb példányszámban eladott könyve lett. A történet egy Santiago nevű andalúz pástorfiúról szól, aki belső indíttatásból egy teljesebb élet keresésére indul. Ehhez át kell adnia magát az ismeretlennek, és követnie kell a szívét, azzal a reménnyel, hogy megtalálja a

Belső KINCS

szerencsését. Mindnyájan, akik ebben a történetben együtt utazunk Santiagóval, megértjük, hogy a kincs, a gazdagság, amit keresünk, különböző formákban érkezhethet az életünkbe.

Az egész könyv alaptétele: az ember kötelessége, hogy sorsát beteljesítse. Ha igazán akarsz valamit, az egész univerzum hozzájárul, segít, hogy elérd a célot.

Úgy éreztem, ez a történet illik mindnyájunkra, akik a FOREVER-höz tartozunk. Nem sokat várnak el egy pástorfiútól. Csavargó kereskedő, aki bebarangolja a határt, felügyeli a nyáját. Gyapjúval és hússal látja el a vevőit. Nem ilyenek voltunk mindnyájan, mielőtt megtaláltuk a FOREVERT? Santiago más volt, és más akart lenni, mint a többiek. Izgalmas könyveket olvasott. Egzotikus tájakról álmodott. Tudta, hogy a világ sokkal többet tartogat számára, mint ami elvárható egy egyszerű pástor életétől. Volt egy visszatérő álma arról, hogy valahol Egyiptomban, a piramisok tövében csodálatos kincset rejtettek el, amely csak arra vár, hogy ő megtalálja. A kincs ígérete olyan erős belső késztetést jelentett, hogy elnyomta még annak félelmét is, hogy elveszíthet mindent, amit eddig megszerzett.

Ismerősen hangzik?

A fiú segítséget kapott a legváratlanabb helyeken, a legkülönösebb emberektől. Az út legvégső, veszélyekkel teli szakaszán Santiago a földi javak kutatása közben megtalálta a kincset – legbelül. Ez a történet a hitről, az erőről és a bátorságról szól, amelyek mind bennünk is megvannak, és képessé tesznek bennünket legszövevényesebb álmaink követésére. Santiago megmutatja, hogyan kell bízni a szívünkben, hogy utunk során olvasni tudjuk, és megértsük a bonyolult jeleket, amelyek segítenek, hogy be tudjuk teljesíteni az álmainkat.

TE hol jársz az utadon? Csodálkozol, hogy kerültél a FOREVER-be? Megtaláltad már a kincseidet? Ezek földi javak, vagy önmagadban találtál rájuk? Elértél mindent, amit elhatároztál, amikor elindultál az úton a FOREVER-rel? Segítettél azoknak, akikkel találkoztál az úton? Bátor voltál, amikor szembe kellett nézned a csapásokkal? Alázatos voltál, amikor ünnepelted az eredményeidet, győzelmeidet? Az utazásod végén jársz, vagy még a kincskeresés elején tartasz? Megtisztelő, hogy részese lehetek az utazásodnak, hogy együtt utazunk. Ne hagyj, hogy megtörjenek, a „kerülő utak”, a zsákutcák! Tartsd szem előtt a célt. Ne hagyj, hogy egyetlen pillanatra is elhalványuljon benned a kép az utazás során. Maradj türelmes, és mindig figyelj oda a részletekre, amelyek gyakran utat mutatnak az útvesztőben. Emlékezz arra, mit mond az alkimista a türelmetlen Santiagónak: „A titok itt van a jelenben. Ha figyelsz a mára, fejlődhetsz általa. És ha fejlődni tudsz a jelenben, ami jönni fog, csak még sokkal jobb lehet.”


REX MAUGHAN





PICINY CSODA

Végre eljött a nagy pillanat! Ellátogatott hozzánk **Rex Maughan**, az FLP International vezérigazgatója és **Aidan O'Hare**, az európai alelnökünk, akiktől nagyon sokat tanultunk arról, hogy hogyan lehet egyszerűen, tisztességesen, és megtanulható szakértelemmel felépíteni egy óriási üzletet, a Forever üzletét, amellyel több százezer család jövőjét változtathatjuk meg számukra kedvező irányba. Köszönjük, hogy jelenlétükkel megtisztelték vállaltunk 13. születésnapjának megünneplését.

Örömteli esemény számunkra, hogy Európában elsőként elindíthattuk új, mobiltelefon-kapcsolaton alapuló kommunikációs rendszerünket, amely szinte egyedülálló a világon, és a XXI. század kommunikációs lehetőségeit vetíti elénk. Milyen előnyökkel jár a **Forever Telefon** rendszerhez való kapcsolódás? Először is le kell szögeznünk, hogy nem a hálózatépítés eszköze, hanem a rendszerben dolgozó hálózatépítők munkájának egyik elengedhetetlen segítsége lesz – illetve akik használják, azoknak már most is az. Átala minden hálózatépítő (assistant supervisor szinttől) azonnal információhoz juthat, ráadásul mindezt rendkívül kedvezményes tarifabesorolás mellett teheti. Mindenki számára fontos, hogy első kézből kapjon információt az amerikai, illetve a budapesti központunktól. Mi mindent tesz elérhetővé az új kommunikációs rendszer egyetlen gomb megnyomásával az amerikai központból gyakorlatilag 24 órán belül? A termékekkel, vásárlásokkal, akciókkal, eladásokkal, új termékek piacra vezetésével kapcsolatos, legfontosabb információkat, a speciális engedélyezettési eljárások eredményeit vagy akár a legújabb tudományos kutatások ismertetését. Azonnal hozzáférünk minden tudnivalóhoz marketingrendszerünk esetleges változásairól, az új ösztönző rendszerek indításáról, a feltételek változásairól és minden, a hálózatépítést segítő rendezvényünk pontos idejéről és helyszínéről. A rendszer biztosítja számunkra az azonnali pontlekérdezés lehetőségét, vezetőink számára (manageri szinttől) pedig lehetővé teszi csoportinformációk továbbadását az alsó vonal számára. Mindezek mellett lehetőség nyílik termék megrendelésére mobiltelefonról, akár Miskolcon, Pécsen vagy éppen Novi Sadon tartózkodunk. Természetesen gondoskodunk arról is, hogy ha munkatársaink szabadidejükben éppen utazni vagy pihenni kívánnak, egy helyen megtalálják a legkedvezőbb repülőjegy-vásárlási lehetőségeket. Aki tanulni szeretne, annak a Forever TV 24 órás állandó adása is elérhető a Forever Telefon segítségével. Tehát egy piciny, de óriási tudású eszközt tartunk a kezünkben mostantól – mint mondtam, Európában elsőként –, s ezzel az újabb, az üzletépítés hatékonyságát segítő eszközzel lehetőségünk van arra, hogy még nagyobb forgalmat érjünk el, és még több embert segítsünk abban, hogy egészségesebben és jólétben élvezhesse életét a Földön.

Hajrá FLP Magyarország!

DR. MILESZ SÁNDOR
ORSZÁG IGAZGATÓ



BELGRÁD, SZERBIA

Success Day

Az új évszak első napjai új erőt adtak a munkánkhoz, mert biztosak vagyunk abban, hogy sikerekben gazdag év vár ránk.

Knežević Sonja és Nebojša senior managerek vezették az első tavaszi rendezvényünket, amelyen megjelentek a Forever Living Products legsikeresebb munkatársai. A Knežević házaspár már a kezdetekkor meglátta a fényes jövő lehetőségét az FLP-ben, kitűnő eredményeik pedig kiváló bizonyítékok arra, hogy évekkkel ezelőtt helyesen döntöttek.

A Siker Nap elején a belgrádi iroda területi igazgatója, **Rajic Branislav** köszöntötte a résztvevőket. Röviden visszatekintett a londoni Euro Rallyn bejelentett, kiváló eredményekre, emellett új információkat és útmutatást adott a jelenlévők munkájához. Az FLP a szerbiai piac egyik legmegbízhatóbb vállalata, a cégen belüli kapcsolatépítés pedig óriási nyereséget jelenthet mindenki számára.



Stjepanović Ljiljana, a *Pozorište na Terazijama* színház művésznője – aki egyébként termékeink elégedett fogyasztója és vállalatunk nagy barátja – már majdnem három és fél évtizede játszik színpadon és filmen egyaránt. Azt, hogy kiváló tehetség, már számos hazai filmben, sorozatban és kabaré-előadásban bizonyította. Gazdag repertoárja ezúttal mindannyiunkat lenyűgözött. Köszönjük emlékezetes fellépését, reméljük, hogy továbbra is fogyasztónk marad, és jelenlétével a jövőben is megtisztelti rendezvényeinket.

Fegyelmezett életvitellel és táplálkozással számos mindennapi gondot elkerülhetünk. Ellenőrzött minőségű, gazdag tápértékű termékeink kiváló segítséget nyújtanak, megkönnyítik életünket. Erről beszélt kiváló előadónk, **dr. Vujasin Bora**, aki határtalanul szereti a Forever vállalatot.

Az orvosok és a fogyasztók terméktapasztalatának élénk tárása minden rendezvényünk egyik legjelentősebb pillére. Ilyenkor lehetőségünk nyílik arra, hogy őszinte és meggyőző értékelést halljunk kiváló minőségű termékeinkről. Köszönettel tartozunk **dr. Kontra Snežanának**, aki kiválóan vezette ezt a műsorrészt.





Ezután lelkesen köszöntöttük a színpadon megjelenő új supervisorokat és a Hódítók Klubja tagjait, valamint azokat a munkatársainkat, akik az előző időszakban nagyfokú odaadással, sikeresen építették fogyasztói és munkatársi hálózatukat. Mindenkinek gratulálunk, és munkájukhoz sok sikert kívánunk!

Egész életemben arra törekedtem, hogy jobbá váljak – kezdte előadását **Kuzmanović Vesna** soaring manager. – Ez harcra ösztönzött, és férjemmel együtt meghoztuk a döntést: munkatársi hálózatot építünk a Forever soraiban. Csak a születésünk és a halálunk folyamatára nincs ráhatásunk, az összes fennmaradó idő csak tőlünk, helyes döntéseinktől és cselekedeteinktől függ. Szerettünk volna máshogy élni és dolgozni, és mindezt még élvezni is akartuk. Az FLP segítségével megvalósítottuk elképzeléseinket! Köszönjük vállalatunknak, hogy megmutatta, hogyan dolgozhatunk a minőségibb életért!

Ne csak álmodozzatok, hanem valósítsátok meg álmaitokat, és vállaljátok a felelősséget, hogy segítetek mások álmainak megvalósításában! – tanácsolta előadásában **dr. Petrović Aleksandar** manager munkatársunk. – Életünk legjobb részeit nem ingyen kapjuk, időt kell áldozni rájuk, de ez sokszorososan megtérül. Aki elkezd dolgozni az FLP soraiban, azt mindig a legmegfelelőbb időpontban teszi! A kulcsfontosságú megoldás a magánvállalkozásban rejlik, mert állandó jövedelemforrást és ezzel hosszú távú függetlenséget biztosít.



Az FLP a lehető legjobb munkalehetőség, mert teljes szabadságot nyújt az életben és munkában egyaránt, bárhol vagytok – üzente előadásában **Ocokoljić Daniela** zaffir manager. Az FLP állandósága, elvszerúsége, minőségi termékei, forgalmazási módja és a Forever legjobb terméke – a Marketing terv – óriási biztosságot nyújt. A munkám, a családom, a pici gyermekem, a karrierem, az utazásaim... mind-mind összhangban vannak! Köszönöm Rexnek ezt a csodálatos lehetőséget! Csak rajtunk múlik, hogy a lehető legjobb módon használjuk-e ki.

Az FLP-termékek használata a konyhaművészetben már régen elkezdődött. Óriási lehetőségek nyílnak meg előttünk, amennyiben ezeket a termékeket is használjuk napi táplálékunk elkészítésekor. Egyes mindennapos élelmiszerek használata a koktéltban, mártásban, öntetben és bevonóban teljesen új dimenziókat nyit. Köszönjük Lukić Dragan hivatásos szakácsnak, termékeink sok éve hűséges használójának a kiváló bemutatót, amivel a mindennapi élelmiszerek készítését egy teljesen új szemlélettel mutatta be.

Végül új assistant supervisor munkatársaink megkapták megérdemelt kitűzőiket, és sikeres pályafutást kívántunk nekik vállalatunk soraiban.

Rajić Branislav,
az FLP Szerbia területi igazgatója







EURÓPAI RALLY

BÉCS, AUSZTRIA
2011. ÁPRILIS 15–16.

Minősülési időszak: július 1-jétől október 31-ig

3. SZINT

Teljesítsen 95 CC-t (személyes pontokkal együtt) új csoportjával

- ★ RALLY BELÉPŐJEGYEK
- ★ 3 ÉJSZAKA SZÁLLODÁBAN
- ★ REPÜLŐT



2. SZINT

Teljesítsen 50 CC-t (személyes pontokkal együtt) új csoportjával

- ★ RALLY BELÉPŐJEGYEK
- ★ 3 ÉJSZAKA SZÁLLODÁBAN



1. SZINT

Teljesítsen 20 CC-t (személyes pontokkal együtt) új csoportjával

- ★ RALLY BELÉPŐJEGYEK



Az illető szponzoráljon minimum három első generációs disztribútort, akik elérik az assistant supervisor szintet. Minden új disztribútor számára követelmény, hogy elérje az ábra szerint megadott pontértékeket.

A minősülő legyen „aktív” a minősülési időszak minden hónapjában. A minősülési időszak 2010. július 1-jétől 2010. október 31-ig tart, ezalatt kell teljesíteni minden feltételt. A minősülési időszak alatt kell beléptetni az új disztribútorokat, aki közülük szintén szeretne minősülni, annak már a belépés hónapjában is aktívnak kell lennie. A belépés dátuma az a nap, amikor a belépő adatai bekerülnek az anyacég számítógépes rendszerébe. Ebben az ösztönző programban csak a régió belüli történet vásárlások számítanak. Minden alsóvonalas disztribútornak régió belüli címmel kell rendelkeznie. Valamennyi forgalmazó saját felelőssége, hogy az ösztönző program szabályait helyesen értelmezze. Kivételes eljárás semmilyen esetben nem lehetséges. Az ösztönző program csakis az ábrán feltüntetett feltételeket és jutalmakat tartalmazza. Felmerülő kérdéseivel forduljon ország igazgatójához. A díjak készpénzre nem válthatók, és nem átruházhatók.

NDP FEJLESZTÉS

a) 2010. november 1-jétől az a Disztribútor, akit legalább hat teljes hónapja szponzorálnak, és nem érte el az Assistant Supervisor szintet, jogosulttá válik arra, hogy új szponzort válasszon.

b) Azok a Disztribútorok, akik új szponzort választanak, elveszítének minden addigi alsó vonalat és az összegyűlt kartonpontokat, továbbá újonnan szponzorálnak számítanak minden rájuk alkalmazható ösztönzőben.

Ez a változás 2010. november 1-jétől hatályos. Addig minden forgalmazónknak van még hat hónap lehetősége arra, hogy segítse az alsó vonalában lévő Disztribútorokat, hogy elérjék az Assistant Supervisor szintet, mielőtt ez a szabály érvénybe lép.

Biztosak vagyunk abban, hogy ezen szabályok elősegítik, hogy minden kedves munkatársunk új magaslatokra vigye Forever-üzletét. Fontosnak tartjuk mindannyiótok szerepét abban, hogy ismertessétek és magyarázzátok el munkatársaitoknak ezeket az új szabályokat. Kérlek Benneteket, hogy ezeket a változásokat minden munkatársatokkal tudassátok.

Tisztelettel:
DR. MILESZ SÁNDOR
Ország Igazgató



Legyél te is EAGLE MANAGER!

Az Eagle Manager státusz eléréséhez – miután valaki elérte az elismert manager szintet – minden naptári évben minősülni kell a következő feltételek teljesítésével:

A jelölt...

1. Legyen aktív, és legyen minősült a vezetőségi bónuszra minden hónapban.
2. Gyűjtsön össze legalább 720 Total kartonpontot, ezek közül minimum 100 pont az újonnan, személyesen szponzorált disztribútorok pontja legyen.
3. Szponzoráljon minimum két új disztribútort, akik elérik a supervisorori szintet.
4. Támogassa a helyi és a regionális rendezvényeket.

Az ösztönző első, bevezető évében – ez 2010. június 1-jétől indul – a feltételek arányosan elosztva a következők:

1. Legyen aktív és minősüljön a vezetőségi bónuszra minden hónapban, júniustól decemberig.
2. Gyűjtsön össze legalább 420 Total kartonpontot, ezek közül minimum 60 pont újonnan szponzorált disztribútorok pontja legyen.
3. Szponzoráljon minimum egy új disztribútort, aki eléri a supervisorori szintet.
4. Támogassa a helyi és a regionális rendezvényeket júniustól decemberig.

A fenti feltételeken túl a senior managereknek és az afölötti vezető managereknek támogatniuk és fejleszteniük kell az alsó vonaluk Eagle Managereit ahhoz, hogy maguk is eagle managerekké minősülhessenek (részleteket lásd az alábbi táblázatban). Minden alsó vonalas eagle managernek különböző szponzorvonalban kell lennie, és bármelyik generációból jöhet.

- a Senior Manager: 1 alsó vonalas Eagle Manager
- b Soaring Manager: 3 alsó vonalas Eagle Manager
- c Zafir Manager: 6 alsó vonalas Eagle Manager
- d Gyémánt-Zafir Manager: 10 alsó vonalas Eagle Manager
- e Gyémánt Manager: 15 alsó vonalas Eagle Manager
- f Dupla Gyémánt Manager: 25 alsó vonalas Eagle Manager
- g Tripla Gyémánt Manager: 35 alsó vonalas Eagle Manager
- h Gyémánt Centurio Manager: 45 alsó vonalas Eagle Manager

Továbbá:

– A senior managerek és e szint feletti munkatársak felé támasztott követelmény, mely szerint alsó vonalukban Eagle Managereknek kell szerepelniük, azon alapul, hogy a naptári év elején milyen manageri szinten szerepelt az adott munkatárs. Például ha az illető zafir managerként kezdi az évet, és év közben gyémánt-zafir managerre vált, a zafir managerre vonatkozó Eagle Manageri követelményt kell teljesítenie, annak ellenére, hogy gyémánt-zafir manager szintet ért el az év végére.

– A követelmények teljesítése tekintetében az adott manager minden külföldi országból származó alsó vonalas Eagle Managere beszámít.

– A 100 új kartonpont teljesítését illetően az adott manager különböző országokból származó új, személyesen szponzorált disztribútorának kartonpontjait beszámíthatja.

Az Eagle Managerek minősülni fognak, és részesülni egy utazásban a saját Regionális Rallyjükre. Ebben benne foglaltatik a repülőjegy két személy részére és szállás három éjszakára (étkezés nélkül).

Ez egy nagyon izgalmas új szabály és elismerés.

A minősülési periódus 2010. június 1-jével kezdődik.

LEGYEN MINDEN MANAGER EAGLE MANAGER!

Sok sikert mindenkinek!

LJUBLJANA, SZLOVÉNIA

Success Day



Csodálatos, igazi tavaszi nap köszöntött ránk a ljubljana Success Day rendezvényünk reggelén. A háziasszonya, Slavica Božnik manager volt, aki ügyesen vezetett bennünket végig a nap eseményein.



Andrej Kepe területi igazgató, miután átadta dr. Milesz Sándor országigazgató jókívánságait, ismertette vállalatunk újdonságait, többek között a Holiday Rally programot, az új termékeket és mindazt, amivel a Forever Living Products örömet szerez nekünk, és ez által javítja az üzletépítés feltételeit. A mi munkánk közösséget épít – ezt a ténytet erősítette meg Vinko Šimek humorista, termékeink elégedett fogyasztója, aki szórakoztató fellépése során elmondta, hogy a termékek erővel és jókedvvel töltik fel.



Ksenja Batista manager szólt a vállalatunk által beszerzett kóser és iszlám tanúsítványról, majd ismertette a nálunk rendszeresen alkalmazott minőségbiztosítási rendszereket. Köszönjük Ksenjának a rendkívül érdekes előadást. Következő előadónk **Tomo Brumec**, soaring manager munkatársunk volt, aki a Siker Napot megelőzően tért haza Brazíliából, Rio de Janeiróból, ahova neje, **Andreja** és a világ legsikeresebb termékforgalmazói társaságában utazhatott. Sokáig fogunk emlékezni a csodálatos felvételekre, strandokra, szállodákra, a természetre. Meggyőződésünk, hogy csodálatos utazás volt. Bárki számára elérhető mindaz, ami Tomónak és Andrejának sikerült. Bárki közülünk útra kelhet, ráadásul a világ legsikeresebb termékforgalmazóival együtt utazhat. A Forever a legjobb motivációs programokat biztosítja, és gazdagon megjutalmazza az elvégzett munkát. Ragadják meg a lehetőséget, és sikerülni fog! Köszönjük Andreja és Tomo, hogy a ti szemetek által mi is láthattuk Rio de Janeirót.

A következő előadás „Az MLM nehéz munka” címet viselte. **Andrej Kepe** manager ismertette az MLM üzlet előnyeit, és szólt arról, mennyire fontos, hogy jókedvvel végezzük ezt a munkát, amelytől nagyon sok jót kapunk. Elsősorban a siker lehetőségét: nincs más dolgunk, mint hogy éljünk vele, és „turbó startra” kapcsoljunk!

Andrej Kepe szellemesen készítette fel bennünket **Rinalda Iskra** senior manager munkatársunk előadására. Számtalanszor hallottuk már a kérdést, miért jó velünk? Rinalda egyszerűen és érthetően elmagyarázta ezt. Köszönjük a kitűnő előadást, köszönjük, hogy Rinalda olyan sok embert meggyőzött már arról, milyen csodálatos a foreveres élet.

Eljött az ideje, hogy elismerésben részesítsük mindazokat, akik újabb lépcsőfokra léptek a minősülési rendszerben, valamint elismerjük a legsikeresebb termékforgalmazók, a Hódítók Klubja tagjainak munkáját. Mindenkinek szívből gratulállok, és remélem, hogy a következő Siker Nap rendezvényen újra a színpadon látlak benneteket, és átadhatom a fáradhatatlan munkáért járó szalagokat!

A minősülések újabb lendületet adtak, ezután nagyon élveztük **Stane Vidmar** fellépését, aki csodálatos hangjával nem kis meglepetést szerzett.





Gyakran halljuk, mennyire fontos szerepe van életünkben a sportnak. **Jasminka Petrovič** manager munkatársunk előadásában arról szólt, mit kell tennünk, hogy szervezetünk könnyebben elviselje a sporttal járó megterhelést. A Forever Freedom és a Forever Active HA a többi termékkel együtt nélkülözhetetlen útitárs minden sportoló életében. Köszönjük Jasminkának a részletes és szellemes előadást!

Emlékszem még a napra, amikor a teremben szólt a dal, a szöveg pedig valahogy így hangzott: „ő a legszebb doki...”, és mindenki tudta, hogy régi munkatársunk, **Míran Arbeiter** senior manager érkezik a színpadra. „Az FLP termékek és a szív- és érrendszeri betegségek” című előadásában **dr. Míran Arbeiter** számos megszívlelendő tanáccsal látott el bennünket, mi pedig örömmel követjük útmutatását. Köszönjük Mírának a Siker Nap kapcsán végzett munkáját, és azt a segítséget, amelyben szinte naponta részesít bennünket. További eredményeket kívánunk neki a Forever-úton.





A Success Day lassan a végéhez közeledett, de még hátravoltak a felbecsülhetetlen értékű terméktapasztalatok. A műsornak ezt a részét **Danica Bigec** manager munkatársunk vezette. Danicához a színpadon csatlakoztak azok, akik elmondták a Forever termékekkel kapcsolatos, pozitív tapasztalataikat. Köszönjük Danica Bigec munkáját és fáradozását. Úgyszintén köszönetet mondunk **Slavica Božnik** manager munkatársunknak, aki kitűnő műsorvezetőnek bizonyult.

Lassan végéhez közeledett a csodálatos nap. Igazi büszkeség töltött el, ahogy néztem a színpadon sorakozó munkatársainkat, akik kiérdemelték az első saskitűzőt. Kövessék önök is a Forever-víziót, amelyet **Rex Maughan** teremtett meg számunkra, és nézzenek a magasba, mert a csúcson mindenki számára van hely.

Andrej Kepe
területi igazgató

Találkozunk újra november 27-én, a következő ljubljanoi Success Day rendezvényünkön!



Csodálatos utazás

**CSODÁLATOS ÉRZÉS A
VILÁG LEGSIKERESÉBB
MANAGEREI ÉS
ORSZÁG IGAZGATÓI
TÁRSASÁGÁBAN MEGÉLNI
A WORLD RALLYT.
OLYANNYIRA
CSODÁLATOS, HOGY
NEJEMMEL, ANDREJÁVAL
RÖGVEST VITORLÁT
BONTOTTUNK!**

Barátaink mindig furcsán néznek ránk, amikor az utazásról és a szervezésről mesélünk, azt gondolják, viccelünk. Pedig tudhatnák: a Forever vállalat megjutalmazza mindazokat, akik szorgalmasan dolgoznak. Ezúttal is csodálatos élményekben, sok-sok figyelmességben és meglepetésben volt részünk. Büszkék vagyunk rá, hogy olyan vállalattal dolgozunk együtt, amelyben barátaink is hisznek. Engedjék meg, hogy ezúton is köszönetet mondjunk minden managervonalunknak. Köszönjük a csapatmunkát, amely lehetővé tette számunkra a Rio de Janeiró-i utazást. Úgyszintén köszönettel tartozunk a szlovén képviseletnek és a magyar csapatnak a fontos információkért és a meleg fogadtatásért.





Utunk először Budapestre, a repülőtérre vezetett, ahol a többi résztvevő köszöntött bennünket, és már vártak ránk a hostessek, akik átvették a csomagokat, és beszerezték a repülőjegyeket. Az első meglepetés: a legmagasabb osztályra szóló jegyek. Ilyen jeggyel a repülőterek VIP várójában teljes ellátást biztosítanak: étel, ital, gyümölcs, minden, amit szemünk szánk megkíván – és mindez all inclusive. Masszázsággá alakuló ülésen utazni saját audio-, videorendszerrel... leírhatatlan! Így a több mint tízórás út egy kicsit sem fárasztó...



Első nap Madridig utaztunk, ahol városnézésre mentünk, majd egy olyan étteremben vacsoráztunk, ahová két héttel korábban kell asztalt foglalni. A meglepetésért külön köszönetet mondunk Atilának és feleségének, hiszen itt az ő profitminőségüket ünnepeltük. Másnap jó hangulatban folytattuk utunkat Brazília, Rio felé, ahol a fogadáson már türelmetlenül vártak bennünket. Az adott földrész igazgatói mutatták be a legsikeresebb managereket – köszönjük, Aidan O'Hare!





Brazil
World Rally 2010

The logo features a blue circle with a stylized yellow and green swoosh and a yellow bird in flight. The word 'Brazil' is written in a green, sans-serif font, and 'World Rally 2010' is written in a smaller, brown, sans-serif font below it.



Másnap csodálatos városnézésre mentünk: a Rio melletti hegyről fantasztikus kilátás nyílik a városra. Az ebédet olyan étteremben fogyasztottuk el, ahol több mint húsfajta grillezett húsból válogathattunk. Este pedig élveztük a Copacabana strandot, hiszen a szállodánk – tetőmedencével, fitnesz- és masszázs szolgáltatással – a strand közvetlen közelében volt.

Az izgalommal várt World Rally tovább fokozta a lelkesedésünket. A vezérigazgató csúcsmódban volt, körülöttünk ott állt a sok-sok sikeres termékforgalmazó a megérdemelt, helyenként az eget verdeső összegű, 500 000 USD értékű csekkekkel, a fantasztikus 13. havi fizetéssel, amelyben természetesen ott a csapat tervszerű munkája. A Rally programja két napig zajlott, hiszen nagyon sok sikeres és minősült termékforgalmazó gyűlt itt össze. Az arénában lüktetett a tömeg által sugárzott pozitív erő és szellem.

Szeretnék külön köszönetet mondani dr. Mílesz Sándornak és Lenkey Péternek. Köszönet Lomjanski Veronikának és Stevónak a fordításokért. Köszönjük Mikinek, Attilának, Adolfnak és a nejeknek a csodálatos társaságot és a barátságot. Nem véletlenül vagytok a legjobbak! Köszönjük, köszönjük, köszönjük, Forever Living Products!

TOMO BRUMEC

(Az útinaplót lapunk következő számában folytatjuk.)



KODAK CM 400 5079

KODAK CM 400 5079

Nyaraljunk kétszer ingyen!



Két minősülési periódus van. Mindkettőnek van 1-es és 2-es szintje. Az **első szint** azt jelenti, hogy a meglévő pozíciódhoz képest egy szinttel feljebb (de minimum supervisor szintre) kerülsz a marketingtervben, és a minősülési időszak végéig minden hónapban megvan a 4 pontos aktivitásod. Mindkét minősülési időszakra igaz: a **második szint** azt jelenti, hogy nemcsak szintet ugrottál, de az aktivitásod (4 pont) megtartása mellett a hátralévő időszak legalább két hónapjában összesen annyi pontod van, amilyen szintre a minősülési periódus alatt feljebb kerültél. Ha márciusban lettél például supervisor, akkor áprilisi és májusi összpontszámod legalább 25 kell hogy legyen – vagy ha júniusban lettél 75-ös, akkor július és augusztus összpontszáma is 75 kell hogy legyen.

Fontos: a Forever azoktól a régi tagoktól, akik szintet akarnak lépni május 31-ig, de február 1. előtt csatlakoztak az FLP-hez, csak március 1-jétől kéri az aktivitást a januárban megkezdett minősülési időszakban! A második minősülési időszakban (június 1-jétől) az aktivitás szabályai: június 1. előtti belépők esetén 4 pont a kívánalom június 1-jétől, a június 1. után csatlakozóknak pedig a következő teljes hónaptól kötelező a 4 pontos aktivitás, függetlenül a meglévő üzleti szintjüktől. (Az ass. supervisoroknak is kell a 4 pont az első teljes hónaptól, még ha nem is abban a hónapban minősül supervisorrá.)

Íme a részletek:

I. HOLIDAY RALLY – LÉPJ EGY SZINTET!

Minősülési periódus: 2010. január 1-jétől 2010. május 31-ig.

Kik minősülhetnek? Minden új belépő, ill. régi forgalmazó, aki a meglévő szintjéhez képest legalább egy szinttel feljebb kerül a marketingtervben. (Disztribútor szintről csak supervisor szintre minősüléssel lehet kvalifikálni.)

Reszponzoráltak is részt vehetnek!

Melyek az ösztönző pontos minősülési feltételei?

Lépj szintet! A minősülési periódus során légy aktív (4 cc személyesnek elismert vásárlás, feltéve, ha abból legalább 1 cc saját kódszámon történik) az első teljes hónaptól, azaz ha például 2010. február 15-én léptél be, akkor március 1-jétől. A meglévő forgalmazói szintedhez képest lépj egy szintet a marketingtervben (a disztribútor szinten levők érjék el a supervisor szintet). Ez a Holiday Rally 1. szintje.

A magasabb szintre minősüléset követően a Rally-minősülési periódus végéig bármely két, egymást követő hónapban a 2. szintet is elérheted, azaz ha például disztribútor vagy assistant supervisor szintről márciusban supervisor szintet értél el, akkor az aktivitásod megőrzése mellett márciusi és áprilisi forgalmadnak együtt, valamint az áprilisi és májusi forgalmadnak együtt ismét 25 cc-nek kell lennie! Ha supervisor



A FOREVER ISMÉT TÖBBET AD! A 2010-ES ÉV JELMONDATAKÉNT SZEREPLŐ FOGALOM, A VÁLTOZÁS (MUDANÇA) IMMÁR A MÉLTÁN NAGY SIKERŰ HOLIDAY RALLYT IS ELÉRTE. A PRESIDENT'S CLUB ÉS DR. MILESZ SÁNDOR JÓVOLTÁBÓL AZ EDDIGI ÉVI EGY ALKALOM HELYETT IMMÁR KÉT ALKALOMMAL VISZ BENNÜNKET A FOREVER AZ ADRIÁRA, POREČBE NYARALNI, TANULNI, SZÓRAKOZNI. NÉZZÜK MEG, MILYEN MUNKA FOGJA MEGELŐZNI A FERGETEGES, CSAK NEKÜNK SZÓLÓ, ÖTCSILLAGOS BULIKAT.



szintről indultál, és márciusban elérted az assistant manageri szintet, akkor az aktivitásod megőrzése mellett március és április hónapban együtt, valamint április és május hónapban együtt ismét 75 cc-nek kell lennie, és így tovább. Ha ez sikerül, akkor a Holiday Rally 2. szintjére minősültél. Ha a minősülési periódus utolsó hónapjában léptél be, és a Holiday Rally-minősülési periódus feltételeit teljesítetted, akkor a Holiday Rallyn VIP-ellátásban már nem részesülhetsz, de természetesen az I. szintre minősültél.

Aki az első vagy a második minősülési periódusban két vagy több szintet lép a marketingrendszerünkben, az a Holiday Rallyn VIP-ellátásban részesül, tehát II. szintet ér el. (Kivéve azokat, akik disztribútori szintről indulva érték el a supervisor szintet.)

Elhelyezés: 4 csillagos szállodákban, all inclusive ellátás.

A 2. szintre minősült munkatársainkat VIP-buszokkal szállítjuk a Rally helyszínére, a rendezvény alatt VIP-büfé-ellátásban is részesülnek, számukra VIP-értékesítőpontokat létesítünk, sorban állás számukra nincs.

Az 1. szintre minősült munkatársaink utazását saját maguknak kell finanszírozniuk, természetesen igénybe vehetik térítés ellenében a vállalatunk szolgáltatását.

Mikor és hol lesz az I. Holiday Rally?

2010. június 24., 25., 26., 27. Poreč, Horvátország.

II. HOLIDAY RALLY – LÉPJ EGY SZINTET!

Minősülési periódus:

2010. június 1-jétől 2010. augusztus 31-ig.

Kik minősülhetnek? Minden új belépő és régi forgalmazó, aki a meglévő szintjéhez képest legalább egy szinttel feljebb kerül a marketingtervben. (Disztribútor szintről csak supervisor szintre minősüléssel lehet kvalifikálni.) Reszponzoráltak is részt vehetnek!

Melyek az ösztönző pontos minősülési feltételei?

A II. Holiday Rally minősülési feltételei azonosak az I. Holiday Rally feltételeivel.

Mikor és hol lesz a II. Holiday Rally?

2010. szeptember 30., október 1., 2., 3.
Poreč, Horvátország.

Várunk és visszavárunk benneteket Porečban!

Radóczki Tibor
soaring manager



CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

MAGYARORSZÁG



1. GÖRBICS ORSOLYA JUDIT
DEMCSÁK L. MIKLÓS
2. DR. NÉMETH ENDRE
LUKÁCSI ÁGNES
3. DR. ROKONAY ADRIENNE
DR. BÁNHEGYI PÉTER
4. VÁRADI ÉVA
5. NAGY ÁDÁM
NAGYNÉ BELÉNYI BRIGITTA
6. DR. SERESNÉ DR. PIRKHOFFER KATALIN
DR. SERES ENDRE
7. FEHÉRVÁRI ANTAL
FEHÉRVÁRINÉ KOVÁCS ZSUZSANNA
8. HEINBACH JÓZSEF
DR. NIKA ERZSÉBET
9. FUTAKI ILDIKÓ
10. VÁGÁSI ARANKA
KOVÁCS ANDRÁS

SZERBIA

1. STEVAN LOMJANSKI
VERONIKA LOMJANSKI
2. TATJANA NIKOLAJEVIĆ
BOGDAN NIKOLAJEVIĆ
3. MIODRAG UGRENOVIĆ
OLGA UGRENOVIĆ
4. VLADIMIR JAKUPAK
NEVENKA JAKUPAK
5. ALEKSANDAR RADOVIĆ
DANA RADOVIĆ
6. MILANKA MILOVANOVIĆ
MILISAV MILOVANOVIĆ
7. DR. SONJA JOVIĆ RANĐELOVIĆ
DRAGAN RANĐELOVIĆ
8. BRANISLAV BRAČANOVIĆ
MARIJA BRAČANOVIĆ
9. ZORAN ŠKORIĆ
DRAGICA ŠKORIĆ
10. LEONORA DRAGIĆ
GORAN DRAGIĆ



2010. ÁPRILIS HÓNAP

TÍZ LEGSIKERESEBB TERMÉKFORGALMAZÓJA
A SZEMÉLYES ÉS NON-MANAGERI PONTOK ALAPJÁN

HORVÁTORSZÁG



1. JADRANKA KRALJIĆ PAVLETIĆ
NENAD PAVLETIĆ
2. ZLATKO JUROVIĆ
SONJA JUROVIĆ
3. ELVISA ROGIĆ
JAKOV ROGIĆ
4. JASMINKA PETROVIĆ
MIRKO PETROVIĆ
5. TIHOMIR STILIN
MAJA STILIN
6. JASNA KVATERNIK JANKOVIĆ
IVICA JANKOVIĆ
7. ANDREA ZANTEV
8. NEDELJKO BANIĆ
ANICA BANIĆ
9. IVAN LESINGER
DANICA LESINGER
10. OKSANA ZVINEKOVA
ALEKSANDAR ZVINEK

BOSZNIA-HERCEGOVINA

1. ZEČIR CRNČEVIĆ
SAMIRA CRNČEVIĆ
2. DŽEVAD DŽAFEROVIĆ
ALBINA DŽAFEROVIĆ
3. PRIM. DR. GORAN FRANJIĆ
4. ZDRAVKA ILIJIĆ
5. DR. NEDIM BAHTIĆ
BELMA BAHTIĆ
6. SAVKA VARAJIĆ
7. MELIHA DRAGIĆ
DRAGAN DRAGIĆ
8. ZORAN NJEGOVIĆ
9. SLAVEN KUZMANOVIĆ
SANJA DIMIĆ
10. ZORAN VARAJIĆ
SNEŽANA VARAJIĆ



SZLOVÉNIA



1. JOŽEFA ZORE
2. DANICA BIGEC
3. TOMISLAV BRUMEC
ANDREJA BRUMEC
4. PETRA SMILJANIĆ
MARKO SMILJANIĆ
5. TANJA JAZBINŠEK
6. DAŠA HOFSTÄTTER JAZBAR
MARKO JAZBAR
7. STANISLAVA VINŠEK
8. KARMEN ŠLIBAR
9. LOVRO BRUMEC
10. MARJETA KREJČI HRASTAR
MILAN HRASTAR





MANAGER SZINTET ÉRT EL

Szemenyei Ervinné

(*Görbics Orsolya Judit & Demcsák L. Miklós*)

„A családomon kívül szeretnék köszönetet mondani szponzoromnak, Demcsák L. Miklósnak és mentoromnak, Berkics Miklósnak. Mindketten sokat segítettek abban, hogy idáig eljuthassak.”



ASSISTANT MANAGER SZINTET ÉRTEK EL

Elvisa Rogić & Jakov Rogić
Somogyi Józsefné & Somogyi József



SUPERVISOR SZINTET ÉRTEK EL

Ábrahám Antal
Borsos Ildikó & Borsos Tibor
Buzás Gábor Tamás & Buzásné
Süle Petronella
Bödő György & Bödő Györgyné
Bódi Tibor & Bódiné Lőrincz Andrea
Csóka Gábor & Izsák Ilona
Czifrus Péter & Képes Ágnes Jolán
Dobai Anita
Dr. Haraszi Péter & Dr. Harasztné Soós Márta
Zlatko Frankić
Snježana Frankić & Slobodan Frankić
Gerencsér Ibolya Zsuzsanna
& Komáromi Zoltán
Darija Grzinčić & Marino Grzinčić
Göncfalvi Krisztina
Hajnal Szilvia
Hardi Ágnes
Horváth Lászlóné & Horváth László
Huszka Zsolt & Huszka-Seress Katalin
Maksim Ilinčić
Esrefa Kevrić & Hasan Kevrić
Király Csaba Nándorné
Kotán Zoltánné & Kotán Zoltán
Kovács Anita
Antonela Kunda & Ivica Kunda
Nenad Kuzmanović
Nada Kuzmanović & Radoje Kuzmanović

Slaven Kuzmanović & Sanja Dimić
Lazić Jovanka & Lazić Slavko
Magyar József & Magyar-Bánki Zsuzsanna
Mangné Keresztes Beatrix & Mang János
Miletics Éva
Nagy Csaba
Nagy-Székely Hunor
Pasinszky Jánosné
Pelsőci Ildikó
Pivarcsi Melinda
Ruppert Nóra
Dušanka Siljegović & Đorđe Siljegović
Somogyi Zsolt Tamás
Duško Stojanović & Ljiljana Stojanović
Sörös Józsefné & Sörös József
Tollár Tiborné
Vaszary Rita
Zatik Józsefné & Zatik József
Oksana Zvinekova & Aleksandar Zvinek



A SZEMÉLYGÉPKOCSI-VÁSÁRLÁS ÖSZTÖNZŐ PROGRAMJÁNAK NYERTESEI

1. SZINT

Bakó Józsefné & Bakó József
Balázs Nikolett
Balogh Anita & Süle Tamás
Bánhidny András
Becz Zoltán & Becz Mónika
Bodnár Daniela

Botka Zoltán & Botka Zoltánné
Czeléné Gergely Zsófia
& Dr. Reindl László
Csepi Ildikó & Kovács Gábor
Csuka György
& dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza & Csürke Bálintné
Dobsa Attila
& Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević & Irena Dragojević
Éliás Tibor
Dr. Farádny Zoltán & dr. Farádny Zoltánné
Farkas Gáborné & Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo & Olivia Gajdo
Geczó Éva Krisztina
Geczó László Zsoltné & Geczó László Zsolt
Gecse Andrea
Görbics Orsolya Judit & Demcsák L. Miklós
Haim Józsefné & Haim József
Hajcsik Tünde & Láng András
Halomhegyi Vilmos
Heinbach József & dr. Nika Erzsébet
Hofbauer Rita & Gavalovics Gábor
Illyés Ilona
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt & Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné
& dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos
& dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István & Kása Istvánné
Kemenczei Vince & Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária
& Keszler Árpád
Kibédi Ádám & Ótos Emőke
Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Klaj Ágnes



EGYÜTT A SIKER ÚTJÁN

K O S Z O V Ó , S Z E R B I A , M O N T E N E G R Ó , S Z L O V É N I A

Sonja Knežević & Nebojša Knežević
Knisz Péter & Knisz Edit
Kovács Gyuláné
& Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić Pavletić
& Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona
& Kulcsár Imre
Lapicz Tibor
& Lapiczné Lenke Orsolya
Dr. Predrag Lazarević
& dr. Biserka Lazarević
Léránt Károly
& Lérántné Tóth Edina
Lipp Szilvia & Molnár Mihály
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán
& dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István
& Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović
& Marija Mihailović
Miklós Istvánné & Tasi Sándor
Mirjana Mičić & Vilmoš Harmoš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd & Csordás Emőke
Mussó József & Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella & Márkus József
Nagy Zoltán & Nagyné Czunás Ágnes
Marija Nakić & Dušan Nakić
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona & dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre & Péterbenze Anikó
Papp Tibor & Papp Tiborné
Dr. Pavkovics Mária
Radics Tamás & Poreisz Éva
Radóczki Tibor & dr. Gurka Ilona
Ramháb Zoltán & Ramháb Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál & Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt & Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert
& Rudicsné dr. Czinderics Ibolya

Rusák József & Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Dr. Steiner Renáta
Dr. Surányi Katalin & Gazdig Sándor
Tihomir Stilin & Maja Stilin
Sulyok László
& Sulyokné Kőkény Tünde
Szabados Zoltán
& Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Szeghy Mária
Székely János & Juhász Dóra
Széplaki Ferencné
& Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc
& Tanács Ferencné
Tasnády Beáta & Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné
& Térmegi László
Tordai Endre
& Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
Dr. Dušanka Tumbas
Túri Lajos
& Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović
& Olga Ugrenović
Vareha Mikulás
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna & Bognár Gábor
Vitkó László
Jožefa Zore

2. SZINT

Botis Gizella & Botis Marius
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Dragana Janović
& Miloš Janović
Milanka Milovanović
& Milisav Milovanović
Daniela Ocofoljić
Dr. Marija Ratković
Révész Tünde & Kovács László

Siklós dr. Révész Edit & Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva
& Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza
& Vargáné dr. Juronics Ilona

3. SZINT

Berkics Miklós
Bíró Tamás
& Bíró Diána
Bruckner András
& dr. Samu Terézia
Budai Tamás
& Budai-Schvarcz Éva
Marija Buruš
& Boško Buruš
Fekete Zsolt
& Ruskó Noémi
Halmi István
& Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba
& Bezzeg Enikő
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
& Leveleki Anita
Stevan Lomjanski
& Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre
& Lukácsi Ágnes
Zoran Ocofoljić
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin
& dr. Seres Endre
Szabó József
& Szabó Józsefné
Tóth István
& Zsiga Márta
Tóth Sándor
& Vanya Edina
Utasi István
& Utasi Anita
Vágási Aranka
& Kovács András
Varga Róbert



Minden PILLANATBAN élni

Először a Sportsarnokban láttam több ezer ember előtt a színpadon, az FLP aktuális havi Siker Nap ünnepén. Derűs volt, ünnepélyes és nyugodt. De dr. Milesz Sándor ugyanilyen nyugodt és derűs volt hat órával később is, miközben – figyeltem – folyamatosan egyeztetett, irányított, szervezett. A színpad mögött is ugyanolyan volt, mint szereplés közben. Jókedvűen társalgott, láthatóan élvezte az ünnepet. Mindenki egyszerűen, közvetlenül Sándornak szólította. Az is feltűnt, hogy a „Sándor” megszólításban mennyi tisztelet rejlik, ha egy közösség valakit ennyire magáénak érez.

Napokkal később az irodájában kérdezem:

Mennyire fontosak neked ezek a céges ünnepek?

Rendkívül fontosak, hiszen szakmai és személyes sikerek ötvöződnek benne, büszkeség és a feladat iránti alázat találkozik ilyenkor. Egyszerre igyekszünk erőt adni mindenkinek, és örülünk a felénk áradó elfogadó, biztató energiának. Nemcsak felsoroljuk, hanem közösen megéljük sikereinket.

Ez összetett feladat és lehetőség lehet a mindennapok mellett.

Sokféle feladatom van, sokat kell utazni, jó érzés új dolgokat kitalálni, de legszívesebben az embereinkkel beszélgetek, közösen gondolkodom a csapatunkkal. Igen, együtt örülni, ünnepelni a többiekkel, ezt szeretem a legjobban.

Láttalak a Siker Napon.

Az ünnepen az ember nem csak a pozícióját képviseli. Én energiában sosem méricskélek. Nálunk közösségekről, büszkeségről, évtizedes jövőről van szó. Nemcsak az ész, hanem a szív is ünnepel. Így egy ilyen alkalom lelkiileg nagyon feltölt mindannyiunkat. Helyt kell állnunk, hűen hagyományainkhoz, mert mi a fáradtságról, nehézségekről biztosan tudjuk: csak átmeneti lehet.

A Foreverben minden ünnep egyszerre jó számvetés és diadala azoknak, akik eredményeket értek el az értékesítésben, saját világunkban.

Saját világ?

A saját világ azt jelenti, hogy mi tudjuk, milyen nagy munka van egy teljesítmény mögött, mennyit kell dolgozni, megújulni, hányszor kell legyőznie valakinek önmagát, a nehézségeket az eredményekért. Ezért elismerés és tisztelet jár.

Az elismerés adhat erőt?

Az FLP-ben, ha valakit több ezer ember előtt nyilvánosan elismernek, az nagyon komoly dolog, ami mögött teljesítmény van. Ilyenkor a csapata, de a családja is büszkén köszönti az illetőt. Számomra a siker legfelelősebb pillanatai azok, amikor osztozhatok a Forever „hőseinek” büszkeségében.

Gondolom, ez része a motiválásnak.

Minden lehet motiváló, de a tárgyak, az egyéni érvényesülés (azok is fonto-

sak) mellett egy ponton túl a közösség figyelme, tisztelete ad újabb erőt. Nem véletlen, hogy nálunk senki nem merevedett bele sem a szerepébe, sem a pozíciójába, fontos, hogy közvetlen, családias a hangulat, hogy gyerekek jönnek a színpadhoz műsoron kívül, hogy ha kell, percekig leállunk egy csapat örömtáncra miatt. Nálunk ez ilyenkor nem üzleti stratégia, hanem életmód, megélt gondolkodás.

Te vagy az ország igazgató, vagyis az első számú vezető. Nyilván tiéd az első számú minta szerepe, feladata is.

És felelőssége is. Vezetője vagyok az FLP magyarországi, illetve régiós területeinek, ugyanakkor részese vagyok annak a közösségnek, amelyben egy a cél, mindenkié a siker. Nekem fontos az összes családtagunk, és büszke vagyok minden eredményre.

Családtagunk?

Igen, aki velünk van, az eldöntötte, hogy mit akar az életétől, tudja, hogy merre tart. Ez nemcsak munkát jelent, hanem közös hivatást, életmódot, győzelmeket is. Nyilván közös szabályokat is. Ami a családot illeti, nekem az FLP az életem. Több mint munka. Hobbi, sokkal inkább életforma. Ha úgy tetszik, a második párom, persze képletesen. Imádom a családomat.

Kitöltheti egy hivatás ilyen mértékben az ember életét?

Kitölti és gazdagítja, minden értelemben. Én minden információt, új

**Egy életre szóló döntés:
Dr. Miliesz Sándor
1997-ben elvállalta a
Forever Living Products
(FLP) magyarországi
központú régiójának
vezetését, építését.
Egy döntés, amelyben a
felelősség, a feladatok
vállalása és az évtizedekre
szóló sikerek, közös
értékek megteremtése
iránti elköteleződés
egyaránt szerepet
játszott.
Sándor ma már több
tízezer munkatárs és egy
kiemelkedően sikeres
„nagy csapat” vezetője.
Dolgozik, irányít,
alkot – és megosztja
az eredmények örömét
mindenkivel, aki társa a
világ egyik legsikeresebb
vállalatában: az FLP-ben.**



szempontot olyan módon is nézek, hogy miként tudom átfordítani azt a Forever világra. Folyamatosan új ötleteken, megoldásokon gondolkodom. A siker jó dolog, de mindig az új utakat kell keresni termékekben, kommunikációban. Piacot figyelünk, tervezünk a csapatunkkal.

Az állandó fejlődés igénye?

Ez a kulcsa, hogy állandó fejlődésben kell lenned, és mindig egy lépéssel előtte a többieknek, akkor tudunk újra és újra piacvezetők lenni. Mert ha tudunk a legjobbak lenni, akkor az válik természetes igénnyé.

Mindez mennyire személyes kihívás?

Ahogy régen kutató vegyészként, most vezetőként keresem a jó „vegyleteket”, az egymáshoz hatásosan kapcsolódó összetevőket, az új minőségeket ma is. De többet is: a jó életet, mindazt, ami ezt létrehozhatja. Viszont munkamániás is vagyok, szeretek emberekkel foglalkozni. Az élet értékessé, élhetővé tétele érdek, fontos, hogy értelmet adjunk az életünknek. A sajátunknak is, és azokénak is, akik hozzánk kötődnek.

Hogy sikeresek legyenek abban, amibe belekezdenek?

Bárki azzá lehet, de ahhoz óriási kitartásra van szükség. Nagyon jó munkaképesség kell, meghatározott céllal, pontos tervekkel, elkötelezettséggel. Mi nagyon jó eszközöket, termékcsaládot adunk, de mindenkinek magának kell végigmennie az úton. Más nem dolgozhat helyette.

Akkor kissé hátradőlhet...

Attól függ, ki mivel éri be. A siker életmódja nem csak pénzt jelent. Szabadságot, önmegvalósítást, a segítség lehetőségét – családnak, barátoknak. Mert a siker eléréséhez munka kell, de a siker megosztásához társak is kellene. A gazdag élethez nyitottságra van szükség.

A nyitottság változást is jelent:

Hogyne, az FLP harmincéves vállalat, de folyamatosan megújul. Egy felépített rendszer, termékekkel, kommunikációval, de mindig az emberi tényező van a középpontban. Az emberi értékek adják a végtelen erőt.

És a vezetői értékek?

A vezetőnek határozottnak, de emberségesnek kell lennie. Mintát kell adnia, nem elég beszélnie, érvelnie.

Mennyire lehet ezt tanulni?

Lehet. Nyilván jó, ha eleve hoz magával valaki vezetői érényeket, ambíciót. De nem az ügyesség számít itt, hanem a hitelesség. Fontos annak gyors felismerése, hogy mindig elérkezik a pillanat, amikor azonnal és jól kell dönteni, mert az adott lehetőség esetleg nem ismétlődik.

A jó hálózatépítés titkainak ismerete?

Mi évtizedekben gondolkodunk, és az alapító Rex Maughantól nemcsak rendszert, hanem szellemiséget is kaptunk. Mi sosem adunk el egyetlen terméket sem. Inkább korrekt, érthető információkat közvetítünk. De még fontosabb, hogy mindig felmérjük a szükségleteket, és azokhoz kapcsolódunk. Megismerjük partnereinket, és az igényeikhez keresünk megoldást. Elégedett ügyfelekkel vagyunk folyamatos kapcsolatban. Legyen szó egészségről vagy kozmetikáról. És amit kínálunk, annak a legjobbnak





kell lennie. Ez szakmai, de üzletetikai kérdés is. A kudarcból pedig tanulni kell, ez közös érdek. Az első kudarc még elfogadható, de ha nem tanulunk belőle, akkor a második már *bűn* – önmagunkkal szemben.

Folyamatos kommunikáció?

Annak fontossága, megújítása. Most például egy olyan fantasztikusan hatékony szoftvert fejlesztettünk, amelynek segítségével minden munkatárs azonnal lekérdezhet adatokat, információkat a telefonjával, rendelni lehet, vagy a központ értesíthet mindenkit egy új termékéről, eseményekről – másfél millió emberről van szó a délkelet-európai régióban...

Említette az alapító szellemiségét.

Miben jelenik ez meg?

Rex Maughan minta a számomra a mai napig. Mert látom, hogyan őrzi meg hatalmas sikerek közepette is nyitottságát az emberekre. Igazi vezető, jelen van, közel jön hozzánk figyelmével, gesztusaival. Végtelenül közvetlen, de tárgyilagos, semmi felesleges sallang vagy póz. Tudja, mi a lényeg, látja a lényeges pontokat, és ez nagyon fontos.



Nyilván példaértékű üzletember.

Messze több annál. Létrehozta a Forever Giving Alapítványt, amelyvel legutóbb a haiti károsultaknak nyújtottunk jelentős segítséget, de támogat egyetemeket, finanszírozza égési sérültek kezelését is.

Pénz és segítség szerepelhet egy történetben?

Itt kiváló emberek jövőjéről, életpályájáról van szó. Nálunk barátságok is szövődnek, házasságok kötődtek, „Forever-babák” születnek. A Forever segítségnyújtás is – kultúrájában is.

A hagyomány szót többször használtad. Miért fontosak a tradíciók, ha minden változik?

Az alapértékek állandók, és én igazi hagyományörző vagyok. Készen állok újat tanulni, „útra kelni”, de a gyökereimtől nem szakadtam el. Édesapám nagy munkabírásu volt, ezt is örököltem tőle. Tizennégy órát dolgozott rendszeresen, épületeket emelt. Én is építék, nem épületeket, de remélem helyet teremtek értékeknek.

Jut eszembe, vegyész kutatóként az anyagokat kell harmóniába keverni, zenében a hangok harmóniája áll össze, a Forever Living Productsban pedig a...

Érdekes hasonlat, elfogadom. A harmonikus működés, „játék” az egyik fontos erőssége az FLP-nek. Én itt, mondjuk így, karmester vagyok, gyerekkoromban egy időben épp az akartam lenni. Most Európa egyik legnagyobb, legnagyszerűbb zenekarának vagyok a „karmestere”, és ha nagy felelősséggel jár is, én élvezem.

Sándor, te szereted ezt az egészet. Csapatot, családot, kutatást, harmóniákat...

Szeretem. Imádom az egészet. Csodálatos dolog az élet. Csodálatos közösség a Forever.

*„Számomra a siker
legfelemelőbb pillanatai
azok, amikor osztozhatok a
Forever „hőseinek”
büszkeségében”*



A NYÁRI SZÜNETBEN ISMÉT LOVAS TÁBOROK A SZIRÁKI KASTÉLYSZÁLLÓBAN

További információ: Telefon: 06-32-485-300 Web: www.kastelyszirak.info

A tábor 5 nap/4 éj turnusokban kerül lebonyolításra, helyszíne a Sziráki Kastélyszálló lovardája és egyéb, hozzá tartozó területei.

A lovas táborba 9 és 16 év közötti gyerekek jelentkezését várjuk. A programok reggel 9 órától 16 óráig tartanak. Napközben a résztvevők kétszer ülhetnek lovon, továbbá aktívan részt vehetnek a lovak körüli teendőkben. Egyéb programlehetőségek: wellness- és tenispálya-használat, asztalitenisz, tollaslabda, lengőteke.

A napközis lovas tábor ára oktatóval, ellátással, wellnesshasználattal:
3900 Ft/fő/nap. Bentlakással: 35 000 Ft/fő/turnus
(Az árak az áfát tartalmazzák.)

Az egyes turnusokat minimum 6 fő jelentkezése esetén indítjuk!
Üdülési csekket elfogadunk!

TURNUSOK

2010. 06. 21.–06. 25.
2010. 06. 28.–07. 02.
2010. 07. 19.–07. 23.
2010. 07. 26.–07. 30.
2010. 08. 02.–08. 06.
2010. 08. 09.–08. 13.



ÖSZTÖNZŐ PROGRAMOK

2009. áprilisban indult az ALOE TRAVEL SERVICE (ATS), egy különleges, zártkörű utazási klub.

Ennek tagjaként a forgalmazók akár 20-50%-kal olcsóbban is igénybe vehetnek utazásokat.

– A 2cc vagy afölötti szintet elért forgalmazók az FLP irodáiban vásárolhatják meg a **tagsági kártyát**. Belépési díj 49 €/fő/év.

– 2009. október 22-től a korábbi Travel Pack helyett a 2,000 cc-os Travel Touch csomagot értékesítjük.

Ez az új egységcsomag az ATS vásárlási jog mellett exkluzív ajándékokat is tartalmaz, melyekhez eddig csak a Forever Resorts üdülőkben juthattunk hozzá!

– A bejelentkezéshez egy egyszerű űrlapot kell kitölteni, amelyen a forgalmazó adatai és **e-mail címe** szerepel.

– A forgalmazó a tagsági kártyával regisztrálhat az ATS honlapján, és ezzel egy online utazási klub tagja lesz.

– Az ATS a legnagyobb nyugat-európai utazási irodák válogatott, 4, 5, 6 csillagos ajánlatait közvetíti.

Úgy gondoljuk, tagságunk aktív tagjai megérdemlik, hogy az FLP-n keresztül igénybe vehető, különleges kedvezményű, szenzációs utazásokban részesüljenek.

Elérhetőség:

(+36-70) 434-3843

E-mail: register@aloetravel.com

ÚJRASZPONZORÁLÁS

Az újraszponzorálás szabályai a Nemzetközi Üzletpolitika 12. fejezetében található meg. Fontos tudnivaló, hogy az újraszponzorálás nem automatikus folyamat, hanem csak a meghatározott formanyomtatványok (reszponzorálási nyilatkozat, új jelentkezési lap) benyújtása után, a feltételeknek való megfelelés ellenőrzését követően léphet életbe. Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékforgalmazó munkatársat másodszorra is belépteti az újraszponzorálási eljárás mellőzésével.

INTERNET

Tájékoztatjuk Tisztelt Forgalmazóinkat, hogy Társaságunk két honlapján kaphatnak információkat.

Az egyik honlap a **www.flpseeu.com**, régiókn honlapja és magyarországi webáruházunk elérhetősége.

A webáruház használatához szükséges belépőkódjukat lekérhetik irodáinkban. A honlapon a Forever folyóirat aktuális és korábbi számai a „forever” jelszó megadásával érhető el.

A vállalat központi honlapja, közkeletű nevén az „amerikai honlap” – a **www.foreverliving.com** – a világ FLP-híreiről, a nemzetközi elérhetőségekről, más hasznos információkról ad tájékoztatást. Erre a címre minden érdeklődő beléphet, miután a kezdőlap bal felső sarkában megjelenő listából kiválasz-

totta a kívánt országnevet. A disztribútori oldalra Ön a „DISTRIBUTOR LOGIN”-re kattintva léphet be. Itt megtekintheti napi ponteredményeit is. A belépéshez szükséges felhasználónevet (LOGIN ID) és jelszavát (PASSWORD) havonta kézhez kapott bónuszszámlolása (vállalkozói díjelszámolás) utolsó részében megtalálja.

Bónuszszámlolás honlapunkon

Minden, jelszóval rendelkező munkatárs számára elérhető havi bónuszszámlolási az interneten. A szolgáltatás használatáról a foreverliving.com honlap disztribútori kezdőoldalán olvashatnak.

Forever You Tube

A Home Office elkészítette saját Forever You Tube csatornánkat, melynek elérhetősége:

<http://www.youtube.com/user/Aloe-Pod>. FLP-s termékeket bevezető videókat, vezető managerek előadásait és egyéb marketingbemutatókat ajánlunk rajta különböző nyelveken. Hamarosan lehetőség nyílik szöveges üzenetek kezelésére, illetve mindez Blackberryn is elérhető lesz.

A forgalmazói internetes megjelenéssel kapcsolatban az

anyagég képviselői a következőkre hívják fel az Önök figyelmét: – a weboldalon nem szerepelhetnek



KÖZLEMÉNYEK



orvosi/gyógyító jellegű tanácsok;
– az oldalon nem szerepelhet bármilyen, bevételre, ill. keresetre vonatkozó ígért;
– a weboldalnak feltétlenül tartalmaznia kell, hogy az üzemeltető az FLP-nek független forgalmazója, és az oldal nem az FLP hivatalos lapja;
– internetes értékesítések nem történhetnek a forgalmazói weblapokon.
Továbbá ismételten felhívjuk a figyelmet, hogy Nemzetközi Üzletpolitikánk 14.3.3.5 pontja értelmében termékeink nem értékesíthetők elektronikus piacokon/árveréseken (pl. Vatera, Tesz-vesz, E-bay stb.) sem. Kérjük, hogy minden internetes megjelentetést a fentiek figyelembevételével tervezzenek, és publikálás előtt semmiképpen se mulasszák el azt engedélyeztetni Társaságunkkal. A honlap linkjét az flpbudapest@flpseeu.hu központi e-mail címre várjuk.

SZABÁLYTALAN!

Soha ne vásároljon vagy értékesítsen termékeket egyéb elektronikus csatornákon vagy kiskereskedelmi egységekben.
Az elektronikus média különféle értékesítési csatornákra vonatkozó lehetőségeit figyelembe véve a Forever Living Products szerint: ezek az egységek kiskereskedelmi létesítményeknek minősülnek. Az

érvényben lévő üzletpolitika szerint mindenfajta FLP-termék vagy -nyomatvány kiskereskedelmi egységekben történő forgalmazása vagy kiállítása szigorúan tilos.
Az elektronikus média igénybevételével történő termékforgalom kizárólag a www.flpseeu.com honlapon keresztül történhet!

HASZNOS INFORMÁCIÓK

Társaságunk több lehetőséget is biztosít Forgalmazóinknak napi forgalmi adataik, pontjaik lekérdezéséhez:
– **Interneten:** az erről szóló tájékoztatót a Közlemények INTERNET című részében találják.

– A több év óta sikeresen működő **SMS-rendszeren** keresztül is kérhetnek pontinformációt.
– Budapesti központi irodánk **telefonos ügyfélszolgálatának** munkatársai is készséggel tájékoztatják Önöket aktuális forgalmi adataikról. Pontértékeiket magyarországi termékforgalmazóink a +36-1-269-53-70-es és +36-1-269-53-71-es telefonszámokon, horvátországi, bosznia-hercegovinai, szlovéniai, szerbiai és montenegrói termékforgalmazóink pedig a +36-1-332-55-41-es telefonszámon kérdezhetik meg.

Kérjük Önöket, hogy csak saját pontértékeik, saját vállalkozásuk iránt érdeklődjenek!

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy a jövőben is fordítsanak figyelmet a formanyomtatványok helyes kitöltésére, különös tekintettel a forgalmazói jelentkezési lapra, amely a forgalmazó és az FLP között létrejött szerződés!
Javított és alá nem írt jelentkezési lapot és termékrendelő nyomtatványt a tévedések kizárása érdekében nem tudunk elfogadni! **Csak a saját kezűleg aláírt szerződéseket fogadjuk el! Minden egyéb aláírás közokirat-hamisításnak minősül!**

Név- vagy címváltozás bejelentéséhez nem elegendő azt a termékrendelő lapra beírni. Erre a célra kérjük, használják az adatmódosító formanyomtatványt! A pénzügyek biztonsága érdekében kérjük, hogy megbízott útján történő vállalkozóidj-lekérdezés esetén a megbízott személy hozza magával személyi igazolványát! A Nemzetközi Üzletpolitika alapján minden jelentkezési lapot (szerződést) aláírt forgalmazó jogot nyer a termékek megvásárlására közvetlenül az FLP-től. Regisztrált forgalmazóvá azonban csak első vásárláskor válik korábban leadott és lepecsételt jelentkezési lapja 2. példányának bemutatásával.

A rendezvényeinken készült fotók megtekinthetők itt:
www.foreverphoto.eu, jelszó: success





A MAGYARORSZÁGI KÉPVISELETEK KÖZLEMÉNYEI

ÚJDONSÁGOK

A Telecenter ZÖLD számmal is rendelkezik: 06-80-204-983. A szolgáltatás munkanapokon, 12^h és 16^h között üzemel, és díjmentesen hívható. Természetesen a bevezetett régi számokon továbbra is elérhető a Telecenter: +36-1-297-5538, +36-70-436-4290, +36-70-436-4291

ESEMÉNYNAPTÁR

BUDAPEST – Success Day: 2010. 07. 24.; Success Day: 2010. 09. 11.; Success Day: 2010. 10. 16.; Success Day: 2010. 11. 20.; Success Day: 2010. 12. 18.

TERMÉKRENDELÉS

Azok a vásárlóink, akik a termékeket nem személyesen vagy meghatalmazott útján szerzik be képviselőink, megrendeléseiket a következő módon adhatják le: – Telefonon, ahol munkatársunk pontos információt ad a megrendelés összegéről, pontértékéről és a kiszállítási díjról: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539.

– **Mobil:** +36-70-436-4290, +36-70-436-4291. Zöld szám: +36-80-204-983 (díjmentesen hívható munkanapokon, 12 és 16 óra között).

– **Interneten** a www.flpshop.hu honlapon! A legkényelmesebb és legbiztonságosabb megoldás – nemcsak a közvetlen termékvásárlás, de a rendelések nyilvántartása szempontjából is. Kiváló eszköz a termékajánlás során is, hiszen valamennyi érdeklődő számára csábító a kínálat. Minden rendelés pontértéke 24 órán belül a naprakész értékhez adódik. A pontértékek alakulása figyelemmel kísérhető a www.foreverliving.com honlapon.

ENGEDMÉNYES VÁSÁRLÁS

Magyar állampolgársággal rendelkező partnereink jutalékuknak a személyes vásárlásaik után járó részét engedmény formájában is igénybe vehetik. Az engedményt kérésükre levonjuk vásárlási számláik összegéből, így Önöknek az engedmény összegével kevesebbet kell fizetniük. Az engedményes vásárlás folyamata a következő: **1. Nyilatkozat.** Ha Ön élni akar ezzel a lehetőséggel, arról egy erre szolgáló formanyomtatvány kitöltésével kell nyilatkoznia.

2. Vásárlás. A rendszer automatikusan levonja az engedményt a számla végösszegéből. Ez az összeg azonban vásárlásonként nem haladhatja meg a számla nettó végösszegének 35%-át. Ha az Ön nevére összegyűjtött engedmény nagyobb ennél az összegnél, a fennmaradó összeget a

következő vásárláskor számítjuk be, ismét az újabb számla végösszegének 35%-ig, majd ez a folyamat tovább ismétlődik. Engedményes vásárlás esetén szükséges az Ön vagy meghatalmazottja személyi azonosságának igazolása fényképes igazolvánnyal.

3. Információadás. Az igénybe vehető összeghez minden hónap 15-én adjuk hozzá az előző havi vásárlások után keletkezett újabb engedményeket. Engedményük aktuális összegéről munkatársaink Önöknek vagy meghatalmazottjuknak csak személyesen, fényképes igazolvány bemutatása után adnak információt. További részletekről szponzorunknál vagy munkatársainknál érdeklődhetnek.

HÁZHOZ SZÁLLÍTÁS

Szeretnénk felhívni magyarországi forgalmazóink szíves figyelmét cégünk csomagkiszállítási szolgáltatására. Ezzel Önök maximum 2 nap alatt – időpont-egyeztetéssel – megkapják az ország bármely pontján a leadott megrendeléseiket, amelyet át is kell venni 48 órán belül, különben a számlát sztornózzuk, és pontjaikat visszavonjuk. A megrendelt termékek árát és a szállítási díjat átvételkor kell megfizetni. A kiszállítási költséget 1 pont feletti vásárlás esetén Társaságunk átvállalja.

HASZNOS INFORMÁCIÓK

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy jelentkezési lapjuk mellé a jövőben is adják le vállalkozói igazolványuk másolatát, visszamenőleg is! A jövőben csak ennek megléte esetén tudjuk a jutalékokat utalni! Magyarországi partnereink közül azok, akik vásárlásaikról saját tulajdonukban levő cégük nevére kéri kiállítani a számlát, ezt csak abban az esetben tehetik meg, ha irodáinkba eljuttatják az ehhez szükséges kitöltött nyomtatványokat, illetve a cégtulajdonosi mivoltukat igazoló céges iratok másolatát. Az erre vonatkozó részletes tájékoztatót irodáinkban kifüggesztettük, illetve munkatársaink kérésre szóban is tájékoztatják Önöket.

Orvos szakértők telefonszámai:

Dr. Kassai Gabriella 20/234-2925
Dr. Kozma Brigitta 20/261-3626
Dr. Mezösi László 20/251-9989
Dr. Németh Endre 30/218-9004
Siklósné dr. Révész Edit 20/255-2122

Független orvos szakértőnk telefonszáma:

Dr. Bakanek György 20/365-5959

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

KÉPVISELETEINK – Forever Living Products

- Oktatási Központ: 1067 Budapest, Szondi utca 34. tel.: +36-1-332-5956, +36-70-436-4285
Projektgazda: dr. Gothárd Csaba
A Szondi utcai raktár nyitva tartása márc. 1-jétől megváltozott: H–P: 10:00–21:00
 - Budapesti Központi Igazgatóság: 1183 Budapest, Nefejeics u. 9–11.
E-mail: flpbudapest@flpseu.hu
Tel.: +36-1-291-8995, +36-70-436-4288
Ország igazgató: dr. Milesz Sándor
Gazdasági igazgató: Kádás Rudolf
Tel.: +36-1-291-8995/103-as mellék
Pénzügyi igazgató: Rókásné Véber Gabriella
Tel.: +36-1-291-8995/171-es mellék
Controlling igazgató: Suplicz Zsolt
Tel.: +36-1-291-8995/181-es mellék
Nemzetközi, elszámolási és számítástechnikai igazgató: Ladák Erzsébet
Tel.: +36-1-291-8995/160-as mellék
Telepvezető (személyzeti és biztonsági ügyek): Huszti Bernadett
Tel.: +36-1-291-8995/194 mellék
Központi Igazgatóság (Titkárság): Gerő Zsuzsa +36-1-291-8995/158-as mellék, mobil: +36-70-436-4272
Kismárton Valéria 107-es mellék, mobil: +36-70-436-4273
Petróczy Zsuzsanna 106-os mellék, mobil: +36-70-436-4276
Vida Mónika 159-es mellék, mobil: +36-70-436-4278
 - Debreceni Területi Igazgatóság: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48. tel.: +36-52-349-657, +36-20-914-2945
Területi igazgató: Pósa Kálmán
 - Szegedi Területi Igazgatóság: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25. tel.: +36-62-425-505, +36-20-251-1712
Területi igazgató: Radóczki Tibor
 - Székesfehérvári Területi Igazgatóság: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3. tel.: +36-22-333-167, +36-70-436-4286
Területi igazgató: Kiss Tibor
- Forever Resorts**
- Hotel Kastély Szirák 3044 Szirák, Petőfi u. 26. tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285
Szállodaigazgató: Király Katalin
Honlap: www.kastelyszirak.info





2010. 06. 18.–07. 01.

06:00, 18:00	Himnusz
06:15, 18:15	Összefoglaló
07:20, 19:20	Tonk Emil Vedd komolyan!
08:00, 20:00	Vágási Aranka, Kovács András Cogito Ergo FLP
08:30, 20:30	Tordai Endre, Tordainé Szép Irma Új álmok, új célok, új ösztönzők
09:00, 21:00	Dr. Gothárd Csaba A siker ára
09:20, 21:20	A. J. Christian Kommunikáció, kapcsolatépítés
09:45, 21:45	Aidan O'Hare Az FLP Európa
10:45, 22:45	Rex Maughan Előadás felirattal
11:20, 23:20	Jozó Zsolt, Molnár Judit Ösztönzőelemek az FLP-ben
11:45, 23:45	Papp Tibor, Papp Tiborné A csapatmunka
12:15, 00:15	Dr. Németh Endre Szeretem a marketingrendszerünket
12:40, 00:40	Gidófalvi Attila Megtaláltam a helyem
13:50, 01:50	Váradiné Éva Mire vagyunk képesek?
14:15, 02:15	Rex Maughan Előadás
14:50, 02:50	Heinbach József, Dr. Nika Erzsébet Senior managerek lettünk
15:15, 03:15	Császár Ibolya Tünde Egy szép év President Club- tagként
15:45, 03:45	Dr. Bakanek György Hogy áll az egészség foreveres szemmel?
16:15, 04:15	Schlepp Krisztián Ahogy én látom az FLP-t
16:30, 04:30	Dr. Gothárd Csaba A kommunikáció a kapcsolatteremtés eszköze
17:10, 05:10	Berkics Miklós Háromszor nyolc
17:30, 05:30	Lomjanski Veronika Én is voltam supervisor

MÚSORA AZ INTERNETEN

2010. 07. 02.–07. 08.

06:00, 18:00	Himnusz
06:05, 18:05	Németh Sándor Láttam a csekkeket
06:30, 18:30	Szabó Péter A csapatépítés szépségei
06:50, 18:50	Dr. Steiner Renáta Te életed, te döntésed
07:10, 19:10	Dr. Samu Terézia Merj álmodni!
08:00, 20:00	Nagyné Belényi Brigitta, Nagy Ádám Hogyan dup- lázd meg a forgalmadat?
08:30, 20:30	Senk Hajnalka Egy szakszerűen felépített üzlet
09:00, 21:00	Mustafic Safet Supervisorától a managerig
09:25, 21:25	Hajcsik Tünde, Biró Diána, Rusák Patrícia Sonya 3
09:55, 21:55	Dr. Samu Terézia Egészséges életmód az FLP-ben
10:25, 22:25	Zsiga Márta Építs, hogy építhess!
10:55, 22:55	Senk Hajnalka Sírsz vagy nevetesz?
11:30, 23:30	Prof. dr. Pucsk József Az éntrendkiegészítők szerepe a természetes életmódban
12:00, 00:00	Prof. dr. Pucsk József Az éntrendkiegészítők szerepe a természetes életmódban 2.
12:45, 00:45	Fekete Zsolt Az út
13:15, 01:15	Herman Terézia Alapigény
13:40, 01:40	Sonya Show
14:15, 02:15	Európa Rally 2007
15:55, 03:55	Dr. Dikó Mariann, dr. Kulics László Egészségmegőrzés nyáron
16:25, 04:25	Kulcsár Imre, Kulcsárné Tasnádi Ibolya Hódító klub- győztesek vagyunk
16:50, 04:50	Biró Tamás Gépkocsi ösztönző a Foreverben
17:20, 05:20	Krizsó Ágnes Amikor én kezdtem
17:35, 05:35	Hajcsik Tünde Mit várunk el egy managertől?

2010. 07. 09.–07. 15.

06:00, 18:00	Himnusz
06:15, 18:15	Szabó József Az én életem, az én ünnepem... Forever
06:35, 18:35	Varga Róbert Lendületben
07:05, 19:05	Európa Sonya szépségverseny 3. (estélyi ruhában)
07:20, 19:20	Európa Sonya Szépségverseny 4 (estélyi ruhában)
07:35, 19:35	Európa Sonya szépségverseny eredményhirdetése
07:50, 19:50	Oláh Gábor Ösztönző
08:20, 20:20	Kocsis Imre Mindenkinek van egy álma
09:00, 21:00	Zsiga Márta A Forever csodálatos világa
09:25, 21:25	Burus Marija
09:50, 21:50	Lomjanski Veronika
10:15, 22:15	Mustafic Safet Önként... felelősségteljesen
10:45, 22:45	Dr. Milesz Sándor A személy szerepe a direkt marketingben
11:20, 23:20	Utasi István Business Builders Club a régióban
11:40, 23:40	Krizsó Ágnes Az ünnep
12:40, 00:40	Dominkó Gabriella Szélesíts!
13:00, 01:00	Varga Róbert Az eredményes hálózatépítés
13:20, 01:20	Tonk Emil A vállalkozás érték – Hogyan képvisel- jünk értékeket?
14:05, 02:05	Michael Strachowitz A siker alapköve: attitűd, motiváció, technika
15:05, 03:05	Kocsis Imre Mindenkinek van egy álma
15:45, 03:45	Holiday Rally 3 minősült beszámoló a Poreči élményekről
16:05, 04:05	Budai Tamás Üzletépítői technikák
16:35, 04:35	Berkics Miklós Ti vagytok a legjobbak
17:00, 05:00	Zsiga Márta, Tóth István Profit ösztönző sűrűjében
17:25, 05:25	Nyíri Zoltán, Hackl Krisztián Marketing-mesterfogások
17:45, 05:45	Varga Róbert Úton a gyémánt felé



FOREVER TELEFON



FORGALOMNÖVEKEDÉS

NÖVEKVŐ PROFIT

FOREVER-TELEFON

REGISZTRÁCIÓ AZ FLP-TELEFON SZOFTVERÉNEK LETÖLTÉSÉHEZ

1. SMS küldése a +36 70 70-60-500 telefonszámra „FLP” szöveggel.
2. Erre egy válaszüzenet érkezik „FLP mobil alkalmazásra való belépés „Belép?” szöveggel és ez alatt egy internetes címmel (linkkel). A telefon „Megnyitás” (Nokia telefonok esetében, más telefonon lehet más a gomb szövege) gombjával a telefon szoftvere csatlakozik az FLP internetes regisztrációs alkalmazásához.
3. A telefon kezdeményezi az FLP-telefonalkalmazás letöltését, melynek során többször megkérdezi, hogy letöltöd-e? Itt természetesen minden kérdésre pozitív választ adva töltődik le az alkalmazás.
4. A letöltés után az alkalmazás feltelepül a telefonodra „FLP-telefon” néven a sasos logóval. Ezt az „Alkalmazások” menüpont alatt találod meg, egyes esetekben kerülhet máshova is (pl. „Játékok”), ez függ a telefon beállításaitól és a típusától is. Miután megkerested, el kell indítani.
5. Itt egy telefonos böngésző alkalmazás indul el. Az első használat alkalmával meg kell adni a következő adatokat: forgalmazói számod, neved, szponzorod forgalmazói száma, jelszó. A forgalmazói számokat teljes formátumban (360...) kell megadni, a jelszó minimum 5 karakter kell hogy legyen.
6. Ezután létrejön a regisztráció. A regisztrációk függőben maradnak, amíg az erre kijelölt munkatársunk nem ellenőrzi a regisztrációban megadott adatokat, és élesíti a regisztrációt.
7. Ez után a 4. pontban leírt módon elindítható az alkalmazás. Az indításkor a regisztrációkor (5. pont) megadott jelszót kell megadni.





FLP-INFO

A LEGÚJABB FOREVERES HÍREKET MEGKAPOD KÖZVETLENÜL A TELEFONODRA. MINDIG A LEGFRISSEBB INFORMÁCIÓK BIRTOKÁBAN LESZEL, HOGY EZZEL IS SIKERESEBB LEHESS! AZ ADATBÁZIST NAPONTA TÖBBSZÖR FRISSÍTJÜK.



CSOPORTINFO

EGY GOMBNYOMÁSSAL TUDSZ ÜZENETEKET KÜLDENI A CSOPORTOD TAGJAINAK, VÁSÁRLÓIDNAK.



FLP TV

ÉLŐBEN NÉZHETED AZ FLP TV MŰSORÁT.



FLP-RENDEZVÉNYEK

AZ ÖSSZES FLP-RENDEZVÉNY, SIKER NAPOK, KÖZPONTI KÉPZÉSEK, REGIONÁLIS KÉPZÉSEK IDŐPONTJÁT MEGTALÁLOD, ÍGY BIZTOSAN NEM MARADSZ LE A LEGFONTOSABB ESEMÉNYEKRŐL.



TERMÉKRENDELÉS

A SZÜKSÉGES TERMÉKEK KÓDJÁNAK ISMERETÉBEN NÉHÁNY PERC ALATT LEADHATOD RENDELÉSED. FUTÁRNAK UTÁNVÉTELEL FIZETHETSZ, ÉS SZEMÉLYESEN VEHETED ÁT A TERMÉKEKET OTTHONODBAN.



PONTINFORMÁCIÓ

SAJÁT ÉS CSOPORTPONTJAIT EGY GOMBNYOMÁSSAL MEGTUDHATOD. ÍGY GYORS INFORMÁCIÓT KAPSZ ARRÓL, HOGY AZ ADOTT HÓNAPBAN HÁNY PONTOD VAN, ÉS SEGÍTSÉGET TUDSZ ADNI MUNKATÁRSAIDNAK IS A MINŐSÜLÉSEKHEZ. AZ ELSŐ GENERÁCIÓS MUNKATÁRSAID PONTJAIT IS ITT KÉRHETED LE.



FLP-KEDVEZMÉNYEK

A FOREVERES PARTNEREK KEDVEZMÉNYES AJÁNLATAIT NÉZHETED MEG. AKCIÓS AJÁNLATOK, SZOLGÁLTATÁSOK CSAK NEKÜNK.



BEÁLLÍTÁSOK

BEÁLLÍTHATSZ EGY SAJÁT JELSZÓT. FOREVERES HÁTTÉRKÉPEKET TÖLTHETSZ LE TELEFONODRA, ÉS EGY KATTINTÁSSAL FELHÍVHATOD A TELECENTERT.

DÉLKELET-EURÓPAI



SZERBIA

Belgrádi iroda: 11010 Beograd, Kumodraška 162.
tel.: +381 11 397 0127
Nytiva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30,
szerdán és pénteken 9.00–6.30 óra között
Minden hónap utolsó szombatján és a Siker Nap alatt
9.00 – 13.00 óra között

Nisi iroda: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1.
tel.: +381 18 514 130, +381 18 514 131
Nytiva tartás hétfőn és csütörtökön 11.00–19.00,
a többi munkanapon 9.00–17.00 óra között
Minden hónap utolsó szombatján és a Siker Nap alatt
9.00 – 13.00 óra között

Horgosi iroda: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80.
tel.: +381 24 792 195
Nytiva tartás munkanapokon 8.00–16.00 óra között
Minden hónap utolsó szombatján és a Siker Nap alatt
9.00 – 13.00 óra között

Területi igazgató: Branislav Rajić

A Forever Living Products Belgrád a következő szolgáltatásokkal áll rendelkezésükre:

Telefonon keresztül történő árurendelés – Telecenter
Telefon: +381 11 309 6382
Nytiva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30,
a többi munkanapon 9.00–16.30 között
A telefonos rendelésnél az áru a kódszámon szereplő címzetthez érkezik, átvételkor kell fizetni.
– A postaköltséget a belgrádi FLP megtéríti abban az esetben, ha az egy kódszám alatt szereplő megrendelés meghaladja az 1 pontértéket.
– Telefonon keresztül nem lehet beléptetést végezni.
– A horgosi és a nisi irodákban is vásárolhatók reklámanyagok, formanyomtatványok, jelentkezési lapok és adatmódosító nyomtatványok.

Orvos szakértők:

Dr. Biserka Lazarević és dr. Predrag Lazarević:
+381 23 543 318
Kedden 13.00–16.00 és pénteken 14.00–16.00 óra



MONTENEGRÓ

Podgoricai iroda: 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20.
tel. +382 20 245 412, tel./fax: +382 20 245 402
Munkaidő hétfőn: 12.00–20.00
A többi munkanapon: 9.00–17.00. Minden hónapban az utolsó szombat munkanap. Munkaidő: 9.00–14.00

Területi igazgató: Aleksandar Dakić
– Termékmegrendelést a következő telefonszámokon bonyolíthatnak le: +382 20 245 412; +382 20 245 402.
Fizetés áruátvételnél. Amennyiben a megrendelt termék értéke meghaladja az 1 pontot, az FLP magára vállalja a szállítás költségét.

Orvos szakértő:
Dr. Laban Nevenka: +382 69 327 127



SZLOVÉNIA

Lubljanai iroda: 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3.
tel.: +386 1 562 3640
Nytiva tartás: hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 09.00–17.00 óráig

Lendvai raktáruháza: 9220 Lendava, Kolodvorska 14.
tel.: +386 2 575 12 70, fax: +386 2 575 12 71
e-mail: forever.living@siol.net
Nytiva tartás hétfőn 12.00–20.00, keddtől péntekig 9.00–17.00
Lendvai iroda: nyitva tartása munkanapokon: 9.00 – 17.00 óra között

Területi igazgató: Andrej Kepe

– Telecenter száma telefonos rendelés esetén: +386 1 563 7501
Telefonos rendelés esetén az árut a kódszámon szereplő címzettnek küldjük meg. Azoknak a termékgalmazóknak, akik más termékgalmazó nevében kívánnak árut rendelni, előzetesen be kell szerezniük annak a termékgalmazónak a meghatalmazását, akinek a nevére az árut rendelik.
A meghatalmazásnyomtatványokat az irodában lehet beszerezni. A telefonon rendelt áru szállítási ideje két munkanap!

Orvos szakértő:
Dr. Miran Arbeiter: +386 142 0788



IRODÁK KÖZLEMÉNYEI



HORVÁTORSZÁG

Zágrábi iroda: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.
tel: +385 1 3909 770; Fax: +385 1 3909 771
Nyitva tartás: hétfő és csütörtök: 09.00–20.00,
kedd, szerda és péntek 09.00–17.00

Rijekai iroda: 51000 Rijeka, Strossmayerova 3/A
tel: +385 51 372 361, +mobil: +385 91 455 1905
Nyitva tartás: hétfő és csütörtök: 12.00–20.00,
kedd, szerda és péntek 09.00–17.00

Területi igazgató: Dr. Molnár László

– Telefonos rendelések: +385 1 39 09 773,
+385 1 39 09 775

Amennyiben a rendelés értéke meghaladja az 1 pontot,
a kiszállítás költségét az FLP Horvátország átvállalja.

– Termékismereti oktatások: hétfő, kedd és szerda 17.00.

– Lehetőség van a termékek árának két-három részletben
történő kiegyenlítésére Diners Club kártyával, amennyiben
a vásárlás értéke meghaladja az 1500 kunát.

Orvos szakértő:

Dr. Ljuba Rauški Naglič

mobil: +385 91 51 76 510

Páratlan napokon 16.00–20.00



BOSZNIA-HERCEGOVINA

Bijeljini iroda: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.
tel.: +387 55 211 784, +387 55 212 605
fax: +387 55 221 780

Nyitva tartás munkanapokon 9.00–17.00 óráig (Új forgalmazók
bejelentése telefonon keresztül nem lehetséges)

Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić

Szarajevói iroda: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10.
tel.: +387 33 760 650, +387 33 470 682
fax: +387 33 760 651

Nyitva tartás: hétfő, csütörtök, péntek 09.00–16.30,
kedd, szerda 12.00–20.00 (Új forgalmazók bejelentése telefonon
keresztül nem lehetséges)

Minden hónap utolsó szombatján (munkanap) mini Siker Na-
pot tartunk az FLP irodájában.

Irodavezető: Enra Hadžović

Orvos szakértő:

Dr. Nišić Esmā +387 62 367 545

Munkanapokon 18.00–21.00

– Orvos szakértő-tanácsadónk szerdánként tanácsadást
tart a szarajevói irodában 17.00–19.30 óra között.

– Telefonos rendelés esetén az áru átvételekor kell fizetni.
Amennyiben a rendelés értéke nem magasabb, mint
1 pontérték, akkor a forgalmazó fizeti a házhoz szállítást.



ALBÁNIA

Tiranai iroda: Tiranë, Reshit Çollaku 36.
Tel./Fax: +355 42230 535

Területi igazgató: Borbáth Attila

Irodavezető: Xhelo Kijaj, tel./fax: +355 694066 811
Elérhetőség: munkanapokon 9–13, 16–20-ig
e-mail: fpalbania@abcom.al



KOSZOVÓ

Pristinai iroda: Pristinë Rr. Uçk br. 94.
tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911



MEDDIG

akarsz élni

A cím furcsa, de bármennyire is az, higgyük el, hogy a válasz rajtunk áll. Mostanság csak úgy áradnak az egészséggel kapcsolatos információk, s a bőség zavarában nehéz döntenünk, mi a helyes út, kinek higgyünk, mi a „trend”...

Amit viszont mindenki tud, és tesz is rendszeresen ősidők óta: takarít, tisztít, pótol! Igen! Böven itt a nagytakarítás ideje, aki tavasszal nem tette meg, az még mindig pótolhatja. De ne csak a lakást, gépkocsit tegyük tisztába, esetleg szaladjunk egy arctisztításra a leleplező napfény megjelenése előtt. Ne csak radírozzuk a bőrünket, vágassuk töredezett hajvégeinket – ezek külső javítgatások.

MI VAN A BELSŐNKKEL?

A tápcsatornánkkal, fodros bélredőinkkel, bélbolyhocskáinkkal, emésztőrendszerünkkel, a bélfőránk helyreállításával, annak pótlásával? Mosakszunk, fogat és haját mosunk,

utóbbi akár minden-nap. A belsőkben felhalmozódott mérgeanyagokat, lerakódásokat vajon nem kellene kitisztítani? Tudjuk, hogy egy átlagos életet élő ember „elfogyaszt” évente 60 kilogramm műanyagot, 6 kilogramm ételfestéket, 8 kilogramm permetszert... ezekben böven vannak foszfátok, kátrány, nehézfémek, nitrátok, antibiotikus szteroidok, tartósítószerke, gáz. Hozzávehetjük még a dohányzás, koffeinfogyasztás, alkohol, drog, de akár a gyorséttermek kínálta élelmiszer károsító hatását. Mindemellert mennyi tiszta vizet iszunk naponta?



Tanulmányoztam az alábbi köteteket, melyeket tiszta szívből ajánlok elolvasni:

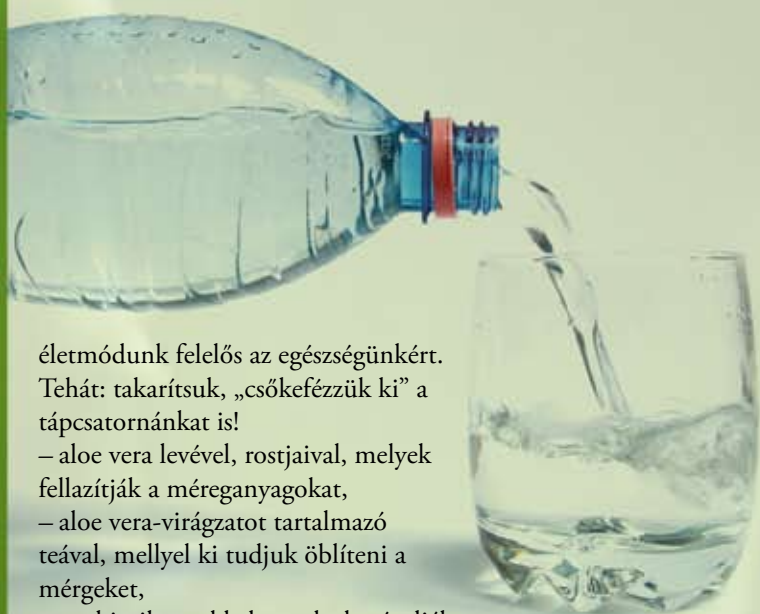
A halál a belekben kezdődhet

- Dr. Ferenczy Erzsébet
Szigorúan bizalmas
- Dr. Ralph Bircher
Halál a konyhában
- Udo Pollmer
A leves hazudik
- Hans-Ulrich Grimm

Mind megerősítést ad a tennivalók elkezdéséhez!

A WHO szerint 43 százalékban az





életmódunk felelős az egészségünkért.

Tehát: takarítsuk, „csőkefézzük ki” a tápcsatornákat is!

- aloe vera levélvel, rostjaival, melyek fellazítják a mérgeanyagokat,
- aloe vera-virágzatot tartalmazó teával, mellyel ki tudjuk öblíteni a mérgeket,
- probiotikumokkal, amelyek pótolják a bélflóra elvesztett részeit.

DE MIK IS EZEK A PROBIOTIKUMOK?

Jótékony hatású, védő baktériumtelepek, melyek képesek kipusztulni antibiotikumos kezelés után.

A szőősszetétel beszédes: pro=valamiért, bios=élet, az „anti” pedig valami ellenest jelent. Vagyis a gyógyszerzedés teljes baktériumpusztulással jár.

Ezenfelül pusztító hatása a stressz is!

Lelki és fizikai egyensúly hiányában az immunrendszerünk nem képes biztosítani a védelmünket, hiszen 70 százalék a bélrendszerünkben működik.

MELY TÜNETEKRE ÉRDEMES ODAFIGYELNI?

- puffadás, szélgörcsök
- széklet rapszodikus változása
- gyakori betegeskedés
- elsavasodás, candidafertőzés megjelenése
- rossz szájíz, szájzság
- fáradékonyság, levertség
- ételallergia
- nem múló bőrproblémák

- hajhullás, pikkelysömör, korpásodás, zsírosodás
- visszatérő fejfájások
- szúrós szagú és sötét vizelet vagy széklet
- súlyfelesleg

Ne kezdjünk el diétázni, sportolni, szedegetni ezt, azt, amazt, ha még nem méregtelenítettük szervezetünket és nem regeneráltuk bélflóráinkat.

Ellenőrizzük vízfogyasztásunkat!

Elengedhetetlen feltétel a megfelelő mennyiségű és minőségű víz bevétele

a szervezetbe, hiszen testünk 70 százalék a éltető folyadékból áll!

Napi 2-3 liter tiszta víz nélkül sem emészteni, sem kiválasztani nem tudunk. A bélrendszerben kötött víz van, mennyisége függ az elfogyasztott táplálék rosttartalmától, a bevitt víz mennyiségétől. Ezt nem helyettesíti a leves vagy az üdítő.

Ajánlom elolvasni dr. Batman-ghelidj

„A tested vízért kiált” című könyvét.

Ám amennyiben nem eszünk rostos táplálékot, például zöldséget,

tarackbúzát, lucernát, tönkölybúzát, és nem iszunk rostos aloeleveleket, nem fogyasztunk komplett zöldségkeverékeket, akkor a bevitt víz hamar bekerül a véráramba, és gyorsabban is kiválasztódik a vizelettel, nem végezve el az anyagcseréhez szükséges funkcióját. Ha azonban megfelelő vízmennyiség kötődik a rostanyagokhoz, nagyobb része bennmarad a bélrendszerben.

Tisztít, hidratálja a bélrendszert, megteremtve a bélflóra kialakulásához és fenntartásához megfelelő közeget, vagyis az optimális vízmennyiséget. Segíti a salakanyagok kiválasztását, a rendszeres és egészséges székletürítést. Hogy milyen egészséggel és meddig akarunk élni? Figyeljünk oda jobban, hiszen tőlünk is függ!

Kellemes „nagytakarítást”, és jó egészséget kívánok mindenkinek!

Dr. Tihanyi Mariann
orvos-természetgyógyász



FOREVER

IMPRESSZUM

Kiadja: Forever Living Products Magyarország Kft.

Szerkesztőség: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 292-1598

Főszerkesztő: dr. Milesz Sándor Szerkesztők: dr. Gothárd Csaba, Kismárton Valéria, Petrőczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor

Layout, nyomdai előkészítés: Crossroad Consulting Kft.

Projektkoordinátor: Timár Szilvia Olvasószerkesztő: Kempf Zita Korrektor: Király Ildikó Tervezőszerkesztő: Raden Hannawati

Fotók: Bácsi Róbert László

Fordítás, lektorálás: dr. Marsel Nallbani (albán), Aničić Darinka, Anić Antić Žarko (horvát), Tóth-Kása Otília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana (szerb), Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana (szlovén)

Nyomtatás: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Készült 39 180 példányban

A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget. Minden jog fenntartva!

www.foreverliving.com



Kedves Új Sas!

Szeretettel és tisztelettel köszöntelek Téged, aki most csatlakoztál egy igazi világcéghez. Szívből gratulálok a döntésedhez! Biztos jó okod volt rá. Tudom, hogy választhattál volna más gyártók termékeiből, indíthatnál vállalkozást más területen vagy más MLM cégekkel is.

Te mégis minket választottál. Mi ezt nagyon komolyan vesszük, és egy világszínvonalú, profi segítőrendszerrel viszonzunk – csak arra kérlek, hogy használd is. Mit is jelent számodra ez a nagyszerű rendszer? Azt, hogy mindig és minden kérdésre naprakész választ kapsz, kizárólag

hivatalos és hiteles forrásból. Első lépéseidnél ki és mi fogja ezt neked folyamatosan biztosítani? Kezdjük az alapoknál. Azt a Forever-székert, melyen most ülsz, a következő négy, gyémántból faragott láb tartja:

- 1. szponzorod és felső vonalad** – azonnal tudd meg, ki az első, legalább menedzszerszintű felsőszponzorod, és kérd el a telefonszámát. Szponzoraid feladata, hogy segítsék munkádat. Főleg kezdőként gyakran hívd őket, semmit ne csinálj egyedül. Megnyugtatlak, nem fogják zaklatásnak venni, hisz karrieredhez erkölcsi és anyagi érdekük fűződik. Sikereségük alapfeltétele, hogy először téged tegyenek azzá. Ismerd meg részletesen a Forever marketingtervét, és olvasd át figyelmesen Nemzetközi Üzletpolitikánkat.
- 2. területi igazgatók és ország igazgatód** – mindannyian érted vannak és segítenek, elérhetőségüket megtalálod a Forever magazinban és a megújult, egyetlen hivatalos honlapunk, a www.foreverliving.com oldalain is.
- 3. rendezvények és képzések: napi nyilvános termék- és marketingbemutatók** (melyeket bárki ingyenesen látogathat minden Forever-központban), legnagyobb országos rendezvényünk, a Success Day (Siker Nap) a budapesti Papp László sportarénában és a délszláv régiók saját Siker Napjai Belgrádban, Zágrábban, Ljubljanában, Podgoricán, Tiranában, Szarajevóban, Bijeljínán. Ezekon kívül Forever Üzleti Akadémia, Holiday Rally a tengerparton...
- 4. oktatási és segédanyag** – A Forever abban is egyedülálló MLM cég a világon, hogy nagyon kedvező, szinte önköltségi áron biztosítja tagjai részére az oktatási anyagot. Hihetetlen, de igaz: egy oktató CD alig több 1 eurónál. Ennyiért kapod meg a legkiválóbb aktív vezetők 10-15 éves tapasztalatát és tudását. Más cégeknél ez legalább ötször, de akár tízszer is drágább. Hatalmas könyvválasztékunkra, katalógusainkra, Sonya és egyéb kiegészítőinkre ugyanez igaz.

A hálózatépítés bizony szakma a javából. Napi szintű Tanulás, Tudás és Gyakorlás nélkül nem működik. A 21. század világszerte legdinamikusabban fejlődő szakmáját tanulod, a legjobb cégnél, a legjobb vezetőktől. Mint minden területen, úgy ebben is vannak próbálkozók, türelmetlenek, sült galambra várók, gazdasági válságot és a kormányokat hibáztatók, kiskapukat, kifogásokat és kispénzt kereső átlagosak, több pénzt termelő haladók és anyagilag teljesen függetlenek – és vagy TE, már kezdőként is profi, aki sosem feledkezik meg a Forever-szék négy gyémántlábáról.

Radóczy Tibor
TERÜLETI IGAZGATÓ,
SOARING MANAGER





SASFÉSZEK – A FOREVERESEK ÉTTERME

Ebédelj, vacsorázz nálunk, széles választékkal és kedvező árakkal várunk! Szervezd hozzánk találkozód, itt akár egy gőzölgő tea vagy kávé mellett, kellemes környezetben, zavartalanul építheted üzletedet!



**LÉGY A
VENDÉGÜNK**
EGY SIRONA ÁSVÁNYVÍZRE
VAGY EGY PRESSZÓKÁVÉRA!*



*Június 30-ig minden főételhez ajándék Sirona ásványvizet vagy presszókávét adunk, választásod szerint!



Forever Fast Break Ultra™

A Forever Fast Break Ultra™ nagyszerű ízű, vitaminokban és ásványi anyagokban gazdag energiaszelet mogoróvajjal és mogoródarabkákkal. Egy alacsony kalóriatartalmú finomság, amely vitaminokat és ásványi anyagokat, valamint aminosavakat, számos enzimet és foszfort tartalmaz. Kiválóan alkalmas felgyorsult világunkban az egyes étkezések helyettesítésére.

Fontos összetevője, a foszfor részt vesz a sejtszintű energiatermelő anyagcsere-folyamatokban, és elősegíti az egészséges csontrendszer kialakulását és fenntartását.

Felgyorsult életünkben nagyszerű segítség, főleg azok számára, akik szeretik ezt az életformát.

Nettó tömeg: 50 g

Összetevők: fehérjekeverék (szója fehérjeizolátum, kalcium-kazeinát, tejfehérje-izolátum, savófehérje-koncentrátum), kakaós bevonat (cukor, frakcionált pálmamagolaj, kakaópor, emulgeálószer: szójalecitin, vanília), kukoricaszirup, mogoróvaj (15,4%), magas fruktóztartalmú kukoricaszirup, maltitszirup, mogoródarabok (2,5%), szójarost, trikálcium-foszfát, pirított szójama, dikálium-foszfát, természetes aroma, magnézium-oxid, aloe vera-gél, aszkorbinsav, DL-alfa-tokoferil-acetát, niacinamid, kalcium-D-pantotenát, béta-karotin, piridoxin-hidroklorid, riboflavin, tiamin hidroklorid, folsav, biotin, cianokobalamin.

Figyelmeztetés:

A termék szója és tejfehérjét, valamint mogorót tartalmaz!

Tápértékjelölés	1 szelet (50 g)	RDA%*
Energiatartalom:	837 kJ	
kJ (Kcal)	(200 Kcal)	
Fehérje	11,0 g	
Szénhidrát	23,0 g	
Zsír	8,0 g	
Nátrium:	0,095 g	
Vitaminok:		
A-vitamin	1,050 µg	131
C-vitamin	30 mg	37
E-vitamin	15 mg	125
B1-vitamin	0,75 mg	80
B2-vitamin	0,85 mg	61
Niacin	10 mg	62
B6-vitamin	1 mg	71
Folsav	200 µg	100
B12-vitamin	3 µg	120
Biotin	0,15 mg	300
Pantoténsav	5 mg	83
Ásványi anyagok:		
Kalcium	350 mg	44
Foszfor	250 mg	36
Magnézium	140 mg	37
Kálium	260 mg	13

*RDA% (napi ajánlott bevitel %-a) egy adagban

Ajánlott fogyasztás:

Naponta legfeljebb két főétkezést helyettesítsen Fast Break Ultra™ szelettel, és a harmadik főétkezésre fogyasszon kiegyensúlyozott összetételű ételleket!



- Desszertként vagy akár főétkezésként is fogyasztható.
- Egy szelet csak 200 Kcal

PRODUCT #268

