

XIV. ÉVFOLYAM 4. SZÁM / 2010. ÁPRILIS

FOREVER

HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA



Forever arany



Nemrégiben vettem részt az észak-amerikai rallyn Orlandóban, meg kell mondjam, óriási siker volt. Gratulálni szeretnék Elvira és Robert Ruiznak Los Angelesből, akik „Az év észak-amerikai disztribútora” címet kapták. Továbbá Alvin és Emma Lambrightnak Burne-ből, ők „Az év észak-amerikai csapatépítője” címet nyerték el. Nagyon büszkék vagyunk minden disztribútorunkra, akinek esélye volt arra, hogy a színpadon is elismerjék. Izgalommal nézek elébe egy ennél még sikeresebb évnek Észak-Amerikában 2010-ben. Miközben a fent említett eseménynek rengeteg fantasztikus csúcspontja volt, én különösen az egyikről szeretnék beszélni. Arról a tréningről, amelyet Adam May, az Egyesült Királyság egyik legsikeresebb disztribútora és Profit Sharing-minősítettje tartott. Adam végtelen átéléssel és szenvedéllyel beszélt. Inspiráló szavai mindenkit optimizmussal töltöttek el a Forever üzleti lehetőségeit illetően. Adam mindnyájunkat emlékeztetett arra, hogy ki kell aknáznunk az elkötelezettségünket a siker érdekében. Arra szólított fel minden jelenlévőt, hogy a következő rallyre próbáljanak öt embert hozni – ezzel kiváló célt jelölt ki a küzdelemhez. Javaslom, látogassátok meg a www.flpmedia.com weblapot, és töltsétek le Adam PowerPoint prezentációját, vagy nézzétek meg az előadásáról készült videót. Biztosíthatlak benneteket, nem lesz elvesztegetett idő!

Az elmúlt hetekben, miközben néztem a téli olimpiát, és élveztem a világ minden tájáról érkezett résztvevők fantasztikus teljesítményét, eltöprengettem azon, hogy ezeknek az atlétáknak mennyi mindent kellett megtenniük azért, hogy eljuthassanak erre a szintre. Minden egyes sportolónak megvan a saját története. Végtelen órák elkötelezett erőfeszítése. Állhatatosság és kitartás a tömérdek akadály, csalódás ellenére. A győzelembe vetett hit az, amely motiválja mindegyikőjüket. Hajtja őket tovább, hajtja őket, hogy a hihetetlen erőpróbák ellenére újra és újra elinduljanak. Minden győzelem vagy vereség mögött megszámlálhatatlan órányi néma, monoton küzdelem lapul a fejlődés érdekében.

Malcolm Gladwell Outliers című könyvében többször megismétli a „10 000 órás szabályt”. Azt állítja, hogy a siker kulcsa az élet bármely területén a hatalmas mennyiségű gyakorlásban van: legalább 10 000 órányi befektetett munka kell hozzá. Egészen biztos, hogy a világklasszis atléták az olimpiai szereplésért, sikerért legalább ennyi órát áldoznak fel az életükből. De ez a szabály nem csak az olimpiai résztvevőkre vonatkozik. Mindnyájunkra igaz lehet. Azt hiszem, az olimpia legnagyobb üzenete az, hogy a kiválóságok valójában köztünk vannak. Többségünket soha nem ismerik el aranyéremmel és hatalmas ünneppel. De az igazság az, hogy mindnyájunknak megvan a képessége a nagyságra, akármit válasszunk is utunknak.

Bármilyen is az, aminek szenteljük életünket és az időnket. Ez feltétlenül igaz ránk is, akik azt választottuk, hogy felépítjük a Forever-üzletünket. A másik igen szembeötlő pontja Adam May prezentációjának, hogy úgy kell kezelni az üzletünket, mint bármilyen üzletet. Komolyan kell vennünk. Elegendő időt kell befektetnünk, annyit, amennyi szükséges ahhoz, hogy megvalósítsuk a sikert, amiről álmodunk. Gladwells vizsgálata szerint ez körülbelül 10 000 óra. Nem tudom, hogy valóban ez-e a bűvös szám. Azt viszont megígérhetem, hogy ha te ennyit dolgozol a vállalkozásodért, feláldozva időt és energiát – akár csak az olimpiáknak –, meglesz az erőfeszítéseid gyümölcse. Ezt olyan emberek bizonyítják, mint Adam vagy Ruizék, illetve Lambrighték, és még sokan mások a Forever-családban.

Köszönöm nektek, hogy naggyá teszitek a Forevert. Csodálom az erőfeszítést, amelyet azért tesztek, hogy növeljétek az üzleteket, és ha rajtam múlna, én aranyéremmel jutalmaznád mindnyájatokat.



Rex Maughan

REX MAUGHAN





TAVASZI üzenet

Megérkezett a várva várt napfény új életet és energiát adva a Földnek, új táplálékot adva a világnak. Csodálatos virágdíszbe öltöznek a kertek, a mezők és az erdők, gyermekkacagással telnek meg a játszóterek, kéz a kézben sétálnak a párok.

Aprilis 1-jével indul az új Super Rally-évünk itt, a Foreverben, a tavasz új lehetőségeket nyit, új fejlődést hoz az FLP nagy családjában is. Itt az alkalom, hogy már most, az első hónapban kezdjünk el szisztematikusan építkezni, és létrehozni olyan vásárlói hálózatokat, amelyek unokáink számára is stabil, biztos megélhetést és óriási szabadságot jelentenek. Sokan kifogásokat keresnek, és nem látják a lehetőséget. Talán még nem érettek rá, pedig ebben a pillanatban van a legjobb esélyünk arra, hogy részesei legyünk egy romokban heverő gazdaság felépítésének. Vegyük ki a részünket ebből a munkából! Ha elég kitartóan és elkötelezetten dolgozunk, akkor a magyar, a délszláv és az albán régió első lehet a világon, és bajnokká válhatunk – nem csak Európában.

2010 márciusában negyedik alkalommal nyertük meg a Forever Európa bajnokságát, újra mi hoztuk el az első helyet az értékesítésben. Köszönöm minden munkatársunknak, minden vásárlónknak, a Forever és az aloe vera minden elkötelezett hívének. Köszönjük **Berkics Miklós** gyémánt-zafir managernek, hogy újra Európa bajnoka lett a Profit Sharing-ösztönzőben. Gratulálunk **Gidófalvi Katikának** és **Attilának** gyémánt-zafir minősítésükhöz, és természetesen a londoni színpad rengeteg minősültjének is. Büszkéek vagyunk **Berkics Miki 6., Szabó József és Szabó Józsefné 8.** helyezése az európai összforgalom alapján. És természetesen beért az a sok munka, amit a Sonya termékek értékesítéséért végeztünk. Gratulálunk **Czinkota Viktóriának** a Sonya-versenyen elért harmadik helyezésehez. Csodálatos volt hallgatni **Lomjanski Veronika** és **Stevo**, a régió egyetlen gyémántjainak előadását Londonban, és óriási élmény és megtiszteltetés volt, hogy **dr. Kósa L. Adolf** zafir managerünk műsorvezetőként is fantasztikus alkott a Wembley színpadán! Külön köszönöm a **President's Club** és a **Profit Sharing Club** tagjainak, hogy egyedülálló képességeiket folyamatosan kamatoztatják hálózataikban, ezáltal ilyen kiemelkedő eredményeket tudtunk újra letenni a Forever asztalára. Mindenkit erős összefogásra kérek, egy új, gazdag alapokra helyezett ország óriási lehetőséget jelent számunkra! Tegyük meg minden tőlünk telhetőt, hogy közösen létrehozassuk a világ legnagyobb Forever-csapatát.

Mi vagyunk a legjobbak!

DR. MILESZ SÁNDOR
ORSZÁG IGAZGATÓ





Success

Kint még rejtőzködik a tavasz, nem nagyon mutogatja magát. Annál pezsgőbb az élet a Papp László Sportarénában. Kora reggetől áramlik, kavargog a tömeg. Már kezdés előtt zsúfolt folyosókon baráti és üzleti csoportosulások beszélgetnek, tervezgetnek, vásárolnak és érdeklődnek az újdonságok iránt.

FOREVER – ÖN MAGUNK



Az érdeklődők még javában áramlanak a nézőtérre, amikor a Forever Himnusz hangjai után a rendezvény műsorvezetői, **Halmi István és Halminé Mikola Rita** zafir menedzserek megnyitják a Forever márciusi Siker Napját. Elsőként kéri a színpadra **dr. Miliesz Sándor** ország igazgatót, aki – amint méltatják – sok-sok éve álmodja és valósítja meg ambiciózus víziók sorát, mindazt, amivel lendületben tartja régióinkat.



Day

LEGJAVA

EURÓPA ÉLÉN

Az ország igazgató üdvözli Európa vezető régiójának munkatársait, és büszkén mondja el, hogy már negyedik éve tartjuk magunkat Európa élén. Méltatja a kilencszázkilencven fős küldöttséget, amely elhozta a Spirit Award ezüstérmét Londonból. Csakúgy, mint **Berkics Miklós** gyémán-zafír managert, akinek hála, ismét Magyarországra jött Európa legnagyobb Profit Sharing csekkje. **Czinkota Viktória**, aki Miss Sonya Hungary szerepében képviselte régiónkat, az európai mezőnyben is dobogós helyet ért el nekünk.





Dr. Mokánszki István manager élő példája annak, hogy valaki orvosi hitvallását követheti, és annak gyakorlatát a hálózatfejlesztő tevékenységével tökéletes összhangban művelheti. Hatalmas szakmai tudással támasztja alá a Forever termékeinek jótékony élettani hatásait.

Ezt a szakmai csúcsoakat ostromló, remek felépítésű előadást egy kis lazítás, szórakozás követi. **Biró Diána** soaring manager, **Rusák Patrícia és Hajcsik Tünde** senior managerek sugárzó megjelenéssel jelentik be a Forever Csillagainak folytatását. Először bemutatják a zsűri elnökét, **Horváth Károlyt**, a Karinthy Szalon igazgatóját, majd mellette az állandó tagokat, **Berkes Gabriella** énekes-színésznőt, **Tihanyi Ákos** táncos-koreográfust és





a rendezvény művészeti vezetőjét, **Frenkó Zsoltot**.
Ez alkalommal vendégként csatlakozik hozzájuk **Détár Enikő** színművésznő és **Zalatnay Sarolta** énekesnő.
És jönnek a versenyzők! Lelkesen, tehetségük legjavát adva, nem egy közülük komoly feladat elé állítja a zsűrit.
Nekünk, nézőknek csak önfeledt szórakozásban és szurkolásban van részünk.

Vargáné dr. Juronics Ilona tizenkét év gyakorlatával osztja meg a hallgatósággal kedvező terméktapasztalatait. Őszintén beszél saját problémáiról, amelyekre megoldást talált termékeinkben. A színpadra sereglő foreveres orvosokkal együtt nagyon meggyőző élményekről számolnak be a termékek egészségmegőrző hatásait illetően. Köszönjük nekik!





A rendezvény supervisorok és assistant managerek minősítésével folytatódik, külön említve az NDP-vel kiemelkedőt teljesítőket. Az elismeréseket a minősültek üzlettársaik és munkatársaik fergeteges ünneplése közepette veszik át **dr. Milesz Sándor** ország igazgató kezéből. Rögtön ezután **Nagy János** és **Nagyné Postás Judit** supervisorok **dr. Dósa Nikolett**el, szponzorukkal folytatott beszélgetése erősíthet meg mindenkit abban a hitében, hogy az NDP jó találmány, és kiválóan működik. Ennek a fiatal supervisor házaspárnak a teljesítménye az élő bizonyosság erre.

A következő előadótól megtudjuk, hogy a kor nem számít, és semmiben nem jelent akadályt. **Szilágyi Zoltánné – Ilike néni** – elmondja, hogy hatvankilenc évesen talált rá a Foreverre. Ma már sikertörténetnek nevezi. „Itt szakmát tanulhatunk ingyen. Aki ezt nem használja ki, annak úgy kell!” – üzeni mindnyájunknak. Lenyűgöző személyiséget





ismertünk meg: elsőprő tapsvihart arat. Méltán! Ilike nénit olyan manager házaspár követi az előadók sorában **Lipp Szilvia** és **Molnár Mihály** személyében, akik mindent elértek, ami manageri szinten elérhető. Őszintén és nyíltan beszélnek öt éves karrierjük élményeiről, biztatókról és aggasztókról egyaránt. Tapasztalataik ajánlásokká, tanácsokká tömörülnek. Nemcsak szavaikból, de tetteikből, egész karrierjükből ragyog a kitartás.

A Forever újabb csillagainak produkciói nyújtanak némi szellemi pihenést és felüdülést az előbbi, sokszor drámai feszültségtől sem mentes előadások sorában. A zenés és táncos produkciókkal megalapozott hangulatban kerül sor a managerek és vezető managerek minősítésére, a Hódítók Klubjának elismerésére, valamint az autóösztönző program rendszámtábláinak átadására. A minősülteket **Földi Attila** budapesti területi igazgató szólítja színpadra, sok ezer önzetlenül





örvendező-lelkendező néző keltette, pozitív hangzavarban. A Profit Sharing csekket tulajdonosait ez alkalommal a 2010-es Európa Rally & Profit Sharing házigazdája, **dr. Kósa L. Adolf** zafír manager hívja színpadra. A hangulat leírhatatlan, szinten lobog. A színpadon hosszú-hosszú percek óta élő példaképek, az üzleti siker hús-vér emlékművei sorjáznak. És csak jönnek, és jönnek...

Németh Sándor egy pénzügyi szakember tudásával és a nyolc igazgatói lábon álló soaring manager üzleti tapasztalatával lép színpadra. „Láttam a jogdíjakat, és elgondolkoztam...” – vallja be sokéves pénzügyi vezetői tapasztalatával. Szerény, visszafogott előadásmódja mögött is érezni szilárd meggyőződését, erős hitét. Nem győzköd, de biztat.

Előadását követően bevonul a zsűri, és színpadra lépnek a tehetségkutató művészei. Eredményhirdetés következik. Gondban a zsűri – ismét szűkíteni kell a mezőnyt. **Halmi István** zafír manager zárja az előadók sorát.





Igaz... nem is előadást tart... csak mesél.
Tisztán és szívből. Olyan egyszerűen, ahogy nagyapák
mesélnek unokáiknak az igazán fontos dolgokról.
Mesél mindarról az értékről, amit a Forever jelent.
Amikor felszólít: „add saját magad legjavát,
mert érdemes”, neki elhiszem. Sokan elhiszük.

Ezután **Fődi Attila** budapesti területi igazgató
megköszöni az előadónak, hogy hozzájárultak
a Siker Nap fényének emeléséhez. Majd **Pósa
Kálmán, Radóczy Tibor és Kiss Tibor** területi
igazgató kollégáikkal és a szépséges glamour lányok
közreműködésével megkezdik az újdonsült assistant
supervisorok minősítését.

A rendezvény során öt szerencsés résztvevő 2-2
jegyet nyert a májusi születésnap Siker Napra,
egyvalaki pedig Sonya Kozmetikai Kezelésre
feljogosító utalványt kapott.





Csillagvizsgáló

A márciusi Siker Napon sem volt könnyű dolga a – Détár Enikővel és Zalatnay Saroltával öttagúra kiegészült – zsűrinek: tizennégy produkció jutott tovább a következő fordulóba.



Versenyzőink ismét meglepték és elbűvölték a Sportaréna közönségét színvonalas produkcióikkal. Kimagasló művészi színvonalat képviselt Tas Ildikó operaénekes, aki Kodály Székelyfonó című daljátékából énekelte a Rossz feleség dalát, valamint Sólya Ádám két és fél perces – a korábban látottnál dinamikusabb – modern táncetűdjével. Minden versenyző professzionális műsorszámmal lépett színpadra, de a közönség tapsában mérhető legnagyobb sikert kétségtelenül Benyóczy Nóra aratta a Valahol Európában című musicalből előadott dallal. Mindhárom versenyző műsorszámát maximális pontszámmal jutalmazta a zsűri.

Az SMS-szavazással együtt összesített pontok alapján ebben a hónapban a mozgás kategóriából a Ti-Zso duó és Ágoston Éva, a zenei műfajból pedig Csóka Anita és az Empty Pubs búcsúzott a további megmérettetéstől, bár ők is remekül teljesítettek. Szívből sajnáljuk, hogy minden forduló után meg kell válnunk egy-két tehetséges résztvevőtől. Jó és eredményes felkészülést kívánva, kíváncsian várjuk a következő fordulót, amelyre az FLP születésnap rendezvényén kerül sor május 22-én.

Frenkó Zsolt
művészeti vezető





Valóra vált álom

Egy év után újra együtt a Forever Európa nagy csapata, hogy megünnepeljük, elismerjük az elmúlt év eredményeit. Megérkezünk az Európa második legnagyobbjaként számon tartott Wembley Stadion mellett álló Wembley Arénához.



Már az Aréna előtt a szokásos karneváli hangulat fogad. A folyamatosan begördülő buszokból zászlóerdővel hömpölyögnek a találkozóra érkezők. A Forever Európa minden részére egyformán hat. Mindenki mosolyog. Még a nap is szikrázik végig, ami Londonban csodaszámba megy... Amerre Rex jár, felderül az ég is. Európa-szerte, évek óta tapasztaljuk.

A különböző nemzetek fiai – mint rég nem látott barátok – várakozásteli örömmel, csillogó szemmel üdvözlik egymást, és már kinn megkezdődik a lelkesedési verseny (Spirit Award). A görögök még soha nem voltak ennyien. A svájciakkal együtt elfoglalták a stratégiai magaslatokat, onnan próbáltak túltenni mindenkin. A románok méhecskének öltöztek, a kazah csoport **Gidófalvi Attila** és **Katika** vezetése alatt káprázatos népviseletben tűnt fel. Mi, magyarok – hála **Halmi Pistinek** és **Ritának**, akiknek nagyszerű munkáját ezúton is köszönjük – öltözkünkön felül nemzeti színeink és remek kiegészítőink segítségével vonjuk magunkra mindenki figyelmét. Alig várjuk, hogy bejussunk. Legelől, a küzdőtér közepén – mint rendszeren – Európa közepeként kaptunk helyet együtt a horvát, szerb, szlovén, bosnyák, albán csapattársainkkal. Aki először jött Rallyre, az talán meg is szeppent a szünni nem akaró énekek és skandálások leírhatatlan hangulatától. Talán tízezren vagyunk, de néha a többszörösének tűnik. Semmihez nem hasonlítható ez a hangulat!

Aidan O'Hare és **Gregg Maughan** nyitják meg az első napot. A köszöntés után kéri, hogy segítsük a haiti katasztrófa áldozatait havi 10-20 euróval. Te is tudsz segíteni, kérünk, tedd meg! Évtizedes hagyományait ápolja a



az egész világon!



Forever e gesztussal, hiszen ahol nagy a szükség, ott mindig segít, a világ minden részén. Rex szavai kristálytisztán csengenek fülünkben: „A Forever ereje a szeretet ereje.” A rendezvényen megvásárolható, kedves kis macskák árának felét a károsultak megsegítésére fordítják a „Forever Giving” program keretei között.

Nagy örömünkre a két nap házigazdájaként **dr. Kósa L. Adolf** tűnik fel a színpadon, oldalán angol partnernőjével, a kedves **Claire Cotton May**-vel. Nagyon büszkék vagyunk, és ezúton is köszönjük Adolf nagyszerű munkáját, és azt, hogy mindkét nap képviselte régióinkat!

A HANGULAT FOKOZÓDIK

Az országok új minősültjei, valamint a menedzser, vezető menedzser felvonulása tovább fokozza a hangulatot. A nagyszerű zenék, előadók, a kép- és fénytechnika parádés ünnepé válogatja az első napot. A koronát az FLP Magyarország előkelő európai első helye teszi fel!

A profitfelosztó is kezdetét veszi ezen a napon. 40-nél is több csekk vonul át a színpadon, de a magyaroknak még nyomát sem látjuk. Az ötezresek között bukkan fel az első, ott is csak hetedikként **Sulyok Laci** és **Tünde** a majd' 5300 eurós csekkel. Felzúg ismét a ríra-ríra Hungária, amely végigkíséri minden profitosunkat. Istenem, de jó Magyarok lenni!





Kalapál a szívünk, amikor saját managereink tűnnek fel, kezükben a jól megérdemelt csekkekkel. **Zsidai Reni** és **Zsófi, Lapicz Tibor** és **Orsi**, végül a **Rózsahegyi házaspár, Marika** és **Zsolti** a gyerekekkel. Nem is tudom, mi volt ehhez mérhető boldog érzés életünkben. Nagyon büszkék vagyunk Rájuk, és kívánunk Nekik további fényes sikereket!

A Rally első napján több mint 1,6 millió eurót osztott ki a cég, a rendezvény második napjára még közel 5 millió várakozott. Az első szint csoportjaiban 13 csekket kapott a magyar csapat 5-10 ezer euró, 6 csekket 10-20 ezer euró és 8 csekket 20-50 ezer euró között. Mondhatjuk, hogy a csekkek legjavát hoztuk el minden csoportból. Gratulálunk minden minősültnek!

Az első napot mámoros hangulatban zárjuk, este van már, amikor visszaérünk London egyik legelegánsabb szállójába, a Hyde Park mellett levő JW Mariott Hotel Grosvenor House-ba. A luxus és az elegancia szimbóluma is lehetne. Rex és a Forever vezetése ezzel is értékeli a munkánkat...

PÉLDAKÉPEINK

Szombaton, a második napon szinte onnan folytatjuk, ahol abbahagytuk. A hangulat már-már fokozhatatlannak tűnik, mikor a Gyémántok színpadra lépnek, és egymás után adják át hatalmas tapasztalatukat és tudásuk legjavát, a sikeres üzlet- és életépítéshez. **John Curtis** és **Jean Leach**, majd **Lomjanski Veronika** és **Stevo**,





Helga Kastl, Jean-Marie és Georgette Julien-Lurel, Kim Madsen, Joelle és Andre Bonnefoy-Poli, Katrin Bajri, Christina és Robert Chalaupka gondolatai ragadják el figyelmünket. Minden előadásból szinte süt a szenvedély és a mondandó egysége. Újra bizonyosságot nyert, hogy nem elég valamihez érteni, azt a tudást használni és tanítani is tudni kell. Mindannyian kimagasló munkát végeznek, igazi példaképek, akiket érdemes követni. Nekünk csak figyelni és tanulni kell, beilleszteni mindennapjainkba ezt a felbecsülhetetlen értéket. Köszönjük mindannyiuknak!

Majd újra az ünneplés pillanatai, most már megállás nélkül a nap végéig. Rex második napja a színpadon, szinte folyamatosan, Greggel és Aidannel. A fáradtságnak nyoma sem látszik rajtuk. Vajon mennyi géljt isznak, hogy ezt így bírják? Mi pedig vonulunk tovább, a magyar szektor előtt második napja lengetik le és fel a közel 20 méter hosszú zászlót, legalább 30-an állják körül. Ahogy felemelkedik, majd alásüllyed, olyan, mint egy nemzetiszínbe öltözött, nagy szív, lüktet és pumpálja az erőt és a hangulatot. Meg is van rá minden oka: az európai forgalmazók TOP 10-es csoportjában már sokadszor ott van **Szabó Józsi és Berkics Miki!**

A Profit Sharing 2-es szintjét négy magyar forgalmazó teljesítette. A várakozás édes percei telnek a színpalak mögött: ez a kivételes hely az, ahol minél többet kell várnunk, annál nagyobb örömmel tesszük. Hiszen minél később szólítanak a csekkel, az annál nagyobb





összeget mutat! Köszönjük **Lenkey Péter** európai igazgatónk, hogy baráti gondoskodással fogadta a minősülteket, és kreatív csapatával feledhetetlenné tette a csekkek átvételét is, csakúgy, mint a két nap teljes koreográfiáját!

Amikor VIII. Henrik fenséges színe elé léphetünk – akitől a 2-es szintű profitos csapat átvehette csekkjét – szívünk a torkunkban dobog. Számunkra egy álom vált valóra: első alkalommal sikerült a második szint kiírásának megfelelni. Utánunk **Varga Róbert** következik, nagyszerű munkájához és megérdemelt csekkjéhez gratulálunk. **Gidófalvi Attila** és **Katika** ugyan Kazahsztánban lettek profitosok, de még két éve sincs, hogy közöttünk vannak, és már a harmadik „legnagyobb” Profit csekkel büszkélkedhetnek magyar viszonylatban. Szinte hallom Attila szavait: Figyelj! Még meg sem ráztuk magunkat! Az egész magyar csapat talpon, az ováció immár mindent elnyom. Ez a teljesítmény tiszteletet és főhajtást érdemel, gratulálunk, Attila és Katika! Nagyon büszkék vagyunk rátok, és kívánunk további kimagasló sikereket munkátokhoz. A magyar csapat legnagyobb kettes szintű, közel 200 ezer eurós csekkjét **Vágási Aranka** és **Kovács András** hozhatta el. Az egész család a színpadon, és lentről közel ezer magyartól zeng az „Ari-Ria Hungária”. Közben a Sonya szépségverseny végeredménye is büszke-





séggel tölt el bennünket, hiszen az előkelő harmadik helyet, mely 250 eurós csekkel párosult, a régiót képviselő, gyönyörű **Czinkota Viktória** nyerte el. Nekünk persze ő volt a legszebb. Köszönjük, hogy szépségével és nagyszerű munkájával igazolta a régi ténnyt, miszerint a magyar nők a legszebbek a világon. Csajok! Tessék büszkének lenni! Végül a görögök lelkes csapata vitte el a Spirit Award díjat, és annak külön nagyon örültünk, hogy szorgos román barátaink nyerték a megjelenési versenyt. Nagyon megérdemelték. Érzésünk szerint mi voltunk a legjobbak, a leglelkesebbek. Köszönet mindenkinek, akik részvételével a Spirit Award ezüstérmesei lehettünk: **Fekete Zsoltnak, Hegedűs Kálmánéknak**, akik az élre álltak, és fáradhatatlanul lelkesítettek, és annak a kis csapatnak is, akik végig a rendezvény alatt lobogtatták az óriási magyar zászlót!

ÓRIÁSOK DICSFÉNYÉBEN

A hangulat már leírhatatlan. Jön még **Magnus Adlercreutz, Rolf Kipp, Katrin Bajri** óriás csekkje, majd **John Curtis és Jean Leach** 306 ezerrel, **Anja és Kim Madsen** 373 ezerrel. Még nincs vége. Ki jöhet még? Úristen! Hát ki jöhetne még? A mi szponzorunk, a magyar és az európai Forever legfényesebb drágaköve, **BERKICS MIKLÓS**. Most már nem bírunk magunkkal, a hangulat eufórikus,





legszívesebben a színpadra rohannánk. Immáron harmadik alkalommal Európa élén. Hogy mekkora összeg szerepel a csekken, szinte nem is számít (pedig majd félmillió euró), a magyarok mindent túlharsognak, mint egyetlen óriási torok. SZÉP VOLT, MIKI! SZÉP VOLT, MIKI! Mintha csak mi lennénk az Arénában. Ahogyan Rex, Gregg és Aidan kedves mosolya és sugárzó szeretete körülöleli Mikit, mintha mind ott állnánk vele. Az egész egy csoda, egy soha el nem múló pillanat, megéljük, amint Kölcsény szavai, áldása beteljesedik: „Isten, áldd meg a magyart, jó kedvvel, bőséggel.” Folyik a könnyünk. A színpadról zuhognak Rex fotójával a 10 eurós pénzkötegek, és az Aréna a mennyeket idézi. Mire képes még a Forever? Elképzelni sem tudjuk. De jó idetartozni! Nem az óriások árnyékában, de a fényükben és szeretetükben fürödni és növekedni!

Köszönjük neked, Sándor, hogy így vezetsz minket, és hogy így vezeted ezt az országot. Otthon sokan, nagyon sokan példát vehetnének rólad, hogyan kell vezetni.

Jézus szép szavai jutnak eszünkbe rólatok: „Gyümölcsseikről ismerni meg őket.” Köszönjük! Köszönjük! Köszönjük! Számíthattok ránk a következő évtizedekben is. Szép volt, London! Szép volt, magyarok! Hogy volt? Barátaim, készülődjete! Bécs tárt kapukkal vár minket 2011-ben. És mi ott leszünk. És megint bizonyítunk. Gyertek velünk! Készüljete, magyarok! Szükségünk van Rátok. Mindenkinek, e törékeny kis hazában, nagyon jó egészséget és minden eddiginél eredményesebb munkát és sok boldogságot kívánunk!

Tisztelettel:

Tóth Sándor és Vanya Edina

soaring managerek, President's Club-tagok



PROFIT SHARING-MINŐSÜLTEK 2009

3. SZINT

Berkics Miklós

2. SZINT

Vágási Aranka és Kovács András
Gidófalvi Attila és Gidófalvi Attiláné
Varga Róbert
Tóth Sándor és Vanya Edina

1. SZINT

Botis Gizella és Botis Marius
Biró Tamás és Biró Diána
Lomjanski Stevan és Lomjanski Veronika
Dr. Kósa L. Adolf
Budai Tamás és Budai Schwarcz Éva
Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
Fekete Zsolt és Ruskó Noémi
Hajcsik Tünde és Láng András
Halmi István és Halminé Mikola Rita
Senk Hajnalka
Utasi István és Utasi Anita
Dr. Németh Endre és Lukácsi Ágnes
Rózsahegy Zsoltné és Rózsahegy Zsolt
Varga Géza és Vargáné dr. Juronics Ilona
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin és dr. Seres Endre
Lapicz Tibor és Lapiczné Lenkó Orsolya
Klaj Ágnes
Janović Dragana és Janović Miloš
Siklósné dr. Révész Edit és Siklós Zoltán
Ádám István
Tóth István és Zsiga Márta
Nagy Ádám és Nagyné Belényi Brigitta
Haim Józsefné és Haim József
Csuka György és dr. Bagoly Ibolya
Kása István és Kása Istvánné
Mayer Péter
Oltvölgyiné Zsidai Renáta
Sulyok László és Sulyokné Kökény Tünde

CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

MAGYARORSZÁG



1. **ÉLIÁS TIBOR**
2. **VÁRADI ÉVA**
3. **NAGY ÁDÁM**
NAGYNÉ BELÉNYI BRIGITTA
4. **LANTOS ISTVÁN**
JUHÁSZ RENÁTA
5. **VARGA GÉZA**
VARGÁNÉ DR. JURONICS ILONA
6. **SÁNDOR ZSOLT**
SÁNDORNÉ KÁDÁR EDIT
7. **OLÁH GÁBOR**
8. **LAPICZ TIBOR**
LAPICZNÉ LENKÓ ORSOLYA
9. **SENK HAJNALKA**
10. **VISNOVSZKY RAMÓNA**
BOGNÁR GÁBOR

SZERBIA

1. **UGRENOVIĆ MIODRAG**
UGRENOVIĆ OLGA
2. **KORODI KOVAČ ELIZABETA**
KORODI JOŽEF
3. **ŽURKA DRAGANA**
ŽURKA DRAGISA
4. **DIMITRIĆ RUŽICA**
DIMITRIĆ ŽIVORAD
5. **FILIĆ ZORICA**
FILIĆ DRAGAN
6. **BULJAN SLOBODANKA**
BULJAN STANISLAV
7. **NIKOLAJEVIĆ TATJANA**
NIKOLAJEVIĆ BOGDAN
8. **KOTA IZABELA BARBARA**
9. **HRNČJAR JASNA**
10. **MILOVANOVIĆ MILANKA**
MILOVANOVIĆ MILISAV



2010. FEBRUÁR HÓNAP

TÍZ LEGSIKERESEBB TERMÉKFORGALMAZÓJA
A SZEMÉLYES ÉS NON-MANAGERI PONTOK ALAPJÁN

HORVÁTORSZÁG



1. JUROVIĆ ZLATKO
JUROVIĆ SONJA
2. PETROVIĆ JASMINKA
PETROVIĆ MIRKO
3. BANIĆ NEDELJKO
BANIĆ ANICA
4. ZANTEV ANDREA
5. MILJAK-RILL IVANKA
RILL ROLF
6. STIPETIĆ ANTON
7. ROGIĆ ELVISA
ROGIĆ JAKOV
8. LESINGER IVAN
LESINGER DANICA
9. ČOP NELA
10. KVATERNIK JANKOVIĆ JASNA
JANKOVIĆ IVICA

BOSZNIA-HERCEGOVINA

1. MUSTAFIĆ SUBHIJA
MUSTAFIĆ SAFET
2. DŽAFEROVIĆ DŽEVAD
DŽAFEROVIĆ ALBINA
3. DR. FRANJIĆ GORAN
4. DR. BAHTIĆ NEDIM
BAHTIĆ BELMA
5. VARAJIĆ ZORAN
VARAJIĆ SNEŽANA
6. PAŠALIĆ MUHAREM
PAŠALIĆ JASMINA
7. DR. PALEKSIĆ SLAVKO
PALEKSIĆ MIRA
8. MARKOVIĆ DANIJEL
9. ČATIĆ GAIBIJA
ČATIĆ MUNIRA
10. NJEGOVIĆ ZORAN



SZLOVÉNIA



1. ISKRA RINALDA
ISKRA LUČANO
2. BIGEC DANICA
3. HOFŠTATTER JAZBAR DAŠA
JAZBAR MARKO
4. JAZBINŠEK TANJA
5. TONEJC SAŠA
6. KREJČI HRASTAR MARJETA
HRASTAR MILAN
7. BRUMEC LOVRO
8. MALEŠIĆ ANICA
MALEŠIĆ TOMAŽ
9. ŽITKO EMA
ŽITKO MIRAN
10. CVIJANOVIĆ V. ALJOŠA
CVIJANOVIĆ V. DANIJEL





MANAGER SZINTET ÉRTEK EL



Sándor Zsolt és Sándorné Kádár Edit

(Szponzoraik: Lantos István és Juhász Renáta)

„A meghozott döntésünket ékszerként kezelve hétköznapijaink fölé helyeztük, és mindent megtettünk annak érdekében, hogy vízióink, álmaink komoly munkával valóra váljanak. Az FLP üzlet egyszerűségét és tisztaságát élvezve olyan pozitív töltetű dolgokra – szeretet, egymásra figyelés, csapatmunka öröme, biztonság, egészség, pénz – tettünk szert, melyek nélkülözhetetlenek, és alappillérként szolgálnak az ember életében.

Hálával tartozunk szponzorainknak, Lantos Istvánnak és Juhász Renátának, hogy tudásanyagukkal, illetve mély elkötelezettségükkel mutatták az utat, és töretlenül bíztak bennünk. Célunk, hogy az FLP üzletet örömhírként vigyük el minél több ember életébe, rávezetve őket is a szabadság útjára. Az egyetlen szabadság, amely kiérdemli ezt a nevet, az a lehetőség, hogy keressük saját boldogságunkat, közben nem gátolva ugyanebben másokat.”

ASSISTANT MANAGER
SZINTET ÉRTEK EL

Crnević Zecir
és Crnević Samira
Džaferović Dzevad
és Džaferović Albina
Dr. Fanjić Goran
Mededović Dušanka
és Mededović Refko
Prim. dr. Mijanović Jovo
és Mijanović Marija

SUPERVISOR SZINTET
ÉRTEK EL

Acimović Ljubica és Acimović Dragan
Bihall Viktória
Borsos Tibor Gyula
Burák-Kovács Krisztina
és Burák Attila
Domboróczki Rita
Dusza Mária
Karamarković Danijela
Kohari Erika Melinda
Kreicsik Ilona
Kóródi Tamás
és Kóródiné Pető Zsuzsanna
László Tamás
Lukács Ágnes
Maczó Rozália
Majzik Gábor
Mgr. Matasova Tünde
és Rndr. Matas Tibor

Meggyesiné dr. Serfőző Katalin
és Meggyesi László
Pasalić Muharem
és Pasalić Jasmina
Pattantyúsné Hegai Zoja
és Pattantyús Gábor
Rigó András
Rigó Lajos
Szabó Eszter Kata
Todorović Dragana
és Todorović Gojko
Vukaljević Gordana

A SZEMÉLYGÉPKOCSI-
VÁSÁRLÁS ÖSZTÖNZŐ
PROGRAMJÁNAK NYERTESEI

1. SZINT

Ádámné Szöllősi Cecília
és Ádám István
Bakó Józsefné
és Bakó József
Balázs Nikolett
Balogh Anita és Süle Tamás
Bánhidny András
Becz Zoltán
és Becz Mónika
Bodnár Daniela

Botka Zoltán
és Botka Zoltánné
Czeléné Gergely Zsófia
Csepeli Ildikó és Kovács Gábor
Csuka György és dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza
és Csürke Bálintné
Dobsa Attila
és Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević
és Irena Dragojević
Éliás Tibor
Dr. Farády Zoltán
és dr. Farády Zoltánné
Farkas Gáborné és Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo és Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné
és Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Haim Józsefné és Haim József
Hajcsik Tünde és Láng András
Halomhegyi Vilmos
Heinbach József és dr. Nika Erzsébet
Hofbauer Rita és Gavalovics Gábor
Illyés Ilona
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt és Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné
és dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos és
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István és Kása Istvánné



EGYÜTT A SIKER ÚTJÁN

K O S Z O V Ó , S Z E R B I A , M O N T E N E G R Ó , S Z L O V É N I A

Kemenczei Vince
és Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária
és Keszler Árpád
Kibédi Ádám és Ótos Emőke
Kis-Jakab Árpád
és Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Klaj Ágnes
Sonja Knežević és Nebojša Knežević
Knisz Péter és Knisz Edit
Kovács Gyuláné és Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić Pavletić
és Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona
és Kulcsár Imre
Lapicz Tibor
és Lapiczné Lenke Orsolya
Dr. Predrag Lazarević és
dr. Biserka Lazarević
Léránt Károly
és Lérántné Tóth Edina
Lipp Szilvia és Molnár Mihály
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán és
dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István
és Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović
és Marija Mihailović
Miklós Istvánné és Tasi Sándor
Mirjana Mičić és Vilmoš Haroš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd és Csordás Emőke
Mussó József és Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám és Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella és Márkus József
Nagy Zoltán és Nagyné Czunas Ágnes
Marija Nakić és Dušan Nakić
Oltvölgyiné Zsidai Renáta
Orosz Ilona és dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre és Péterbencze Anikó
Papp Tibor és Papp Tiborné
Dr. Pavkovic Mária
Radics Tamás és Poreisz Éva
Radóczki Tibor és dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán
és Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál és Rezvánné Kerek Judit

Róth Zsolt
és Róthné Gegin Tímea
Rudics Róbert és
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Rusák József és Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Dr. Steiner Renáta
Dr. Surányi Katalin
és Gazdig Sándor
Tihomir Stilin és Maja Stilin
Sulyok László
és Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán
és Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Dr. Szabó Tamásné
és dr. Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János és Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné
és Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc
és Tanács Ferencné
Tasnády Beáta és Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné és Térmegi László
Tordai Endre
és Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
Dr. Dušana Tumbas
Túri Lajos és Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović
és Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
és Bognár Gábor
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jožefa Zore

2. SZINT

Botis Gizella és Botis Marius
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Dragana Janović
és Miloš Janović
Milanka Milovanović és
Milisav Milovanović

Daniela Ocofoljić
Dr. Marija Ratković
Révész Tünde
és Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné
és Rózsahegyi Zsolt
Siklós dr. Révész Edit
és Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva
és Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza és
Vargáné dr. Juronics Ilona

3. SZINT

Berkics Miklós
Bíró Tamás és Bíró Diána
Bruckner András
és dr. Samu Terézia
Budai Tamás
Marija Buruš
és Boško Buruš
Fekete Zsolt
és Ruskó Noémi
Halmi István
és Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba
és Bezzeg Enikő
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
és Leveleki Anita
Stevan Lomjanski
és Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre
és Lukács Ágnes
Zoran Ocofoljić
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin
és dr. Seres Endre
Szabó József
és Szabó Józsefné
Tamás János
és Tamás Jánosné
Tóth István
és Zsiga Márta
Tóth Sándor
és Vanya Edina
Utasi István és Utasi Anita
Vágási Aranka
és Kovács András
Varga Róbert



Kedves Új Sas!

Szeretettel és tisztelettel köszöntelek Téged, aki most csatlakoztál egy igazi világcéghez. Szívből gratulállok a döntésedhez! Biztos jó okod volt rá. Tudom, hogy választhatnál volna más gyártók termékeiből, indíthatnál vállalkozást más területen vagy más MLM-cégekkel is. Te mégis minket választottál. Sokan vannak azonban, akik szeretnének szabadok lenni, saját, hosszú távú vállalkozást indítani, biztos egzisztenciát és tervezhető jövőt teremteni maguk és családjuk részére – és ez mégsem sikerül... sajnos „rossz lóra tesznek”.

Nagyon fontos, hogy TI, akik nemrég kezdtétek megalapozni foreveres jövőtöket, kellő tájékozottsággal és szponzoraitoktól, felsővezetőitektől megszerzett szakértelemmel segítsétek és tanítsátok leendő munkatársaitokat, akiknek tetszik az MLM vállalkozási forma, de még bizonytalanok, melyik céggel is dolgozzanak, hova csatlakozzanak.

Fontos tudni, hogy stabil anyagi háttérrel, legalább öt éves piaci jelenléttel, elfogadható, bizonyított üzleti MLM-tervvel és legalább egymilliárd forintos éves forgalommal Magyarországon mindössze 5-6 cég rendelkezik. Ezek többsége évtizedek óta működik világszerte, vannak hazai irodáik, raktáraik, többbezer vásárlóközönségük, adót fizetnek, azaz legálisak.

Igen, 5-6, és nem 56, sem 560. Főleg az interneten (de néha

pici irodának látszó találkahellyel), magyar nyelven is rengeteg kvázi-MLM cég található jobbnál jobb üzleti tervvel, egyedülálló ajánlattal, az eddig ismert cégek által kínált termékekkel ellentétben forradalmian új, az ígéretek szerint sokkal keresettebb, szinte a jövőt megtestesítő találmányokkal, és mindezekhez természetesen zseniálisan új marketingtervvel.

Ezek a cégek ráadásul abban is versenyeznek, hogy melyiküknél lehet gyorsabban, előbb és könnyebben meggazdagodni a lehető legkisebb erőbedobással. Közös jellemvonásuk, hogy már az elején, tehát a kezdőknek ígérnek egy komolyabb jövedelmet (annak ellenére, hogy ilyen persze sehol a világon nem létezik, ez minden kezdő fülecskéjének legboldogítóbb zenéje), de ehhez természetesen némi anyagi befektetés is szükséges. Minél egyszerűbbnek tűnik a marketingtervük, annál nagyobb a beugró – a jövőben ígért bevételhez képest azonban nem is tűnik soknak az a pár száz vagy pár ezer euró.

És? Van, aki ezt el is hiszi? Képzeljétek, van – sőt egyre többen. Ezek a cégek pontosan tudják, mit fognak csinálni, miért és meddig. Az emberi gyarlóságra, a türelmüket, kedvüket és jövőképüket vesztett, kiábrándult és mindenáron gyors pénzt akaró emberek lelkiállapotára játszanak: a jelentős munkanélküliség és kilátástalanság vámszedői. Ők azok, akik a hozzá nem értőket érzelmeik, elfojtott vágyaik alapján keresik és célozzák meg, és pont olyat ígérnek, amit végül is minden ember hallani szeretne – holott valahol, lelkük legmélyén maguk is tudják vagy sejtik, hogy ez túl szép, de nagy a csábítás, nagyon reálisnak tűnik minden – és beugranak. Hátha egyszer végre nekik is szerencséjük lesz az életben.

A kvázi-MLM cégek döntő többsége illegális piramisjáték, igaz, néha egy-két termékkel megtűzdelve, hogy ne nagyon látszódjon annak. Például egy titkos sikerkönyv megvásárlása potom 200 ezerért, csoda... intimbetét, csodafogyi... mágikus ez meg az, az eredeti, saját ültetvényen termesztett aloétól is hatékonyabb aloe és így tovább.

Ezen cégek többsége virtuális irodákat üzemeltet, és egyik napról a másikra szűnik meg a weboldaluk. Legalább százan vannak, csak mindig más és más cégek adják ezt a kvótát. Hiába tűnik el a pénzzel negyvennyolc, ötvenkettő új érkezik világmegváltó, szintén ellenállhatatlan egyedi ajánlattal.

Légy büszke magadra, jól döntöttél, igen: Forever! 32 éve vagyunk a világban, 13 éve Magyarországon – Veletek és Értetek.

Radóczi Tibor

TERÜLETI IGAZGATÓ,
SOARING MANAGER



PHŌNIX

BUDAPEST KFT.

REPÜLŐJEGY-ÉRTÉKESÍTŐ IRODA

EGYSZERŰ
REPÜLŐJEGY-FOGLALÁS
A VILÁG BÁRMELY
PONTJÁRA



Accredited
Agent



másképp / mint mások



GERŐ ZSUZSANNA

csoportos foglalások,
rallyk

Elérhetőségek:

1183 Budapest, Nefelejcs u 9–11.
Tel: +36 1 269 5370/158
Mobil: +36 20 593 8205
e-mail: rally@flpseeu.hu



PITTMANN GABRIELLA

egyéni foglalások

Elérhetőségek:

1067 Budapest, Szondi u. 34.
Tel: +36 1 373 0025
Mobil: +36 20 575 5553
e-mail: repjegy@flpseeu.hu

ONLINE REPÜLŐJEGY-FOGLALÁS: WWW.PHONIXREPJEGY.INFO

FELHÍVÁS MINDEN FORGALMAZÓNKHOZ!

Kedves Munkatársunk!

Kérjük, hogy az információk egyszerűbb és gyorsabb eljuttatása érdekében a mellékelt szelvényt kitöltve küldje el részünkre:
Forever Living Products Magyarország Kft., 1067 Budapest, Szondi u. 34.
A kivágott szelvényt személyesen is leadhatja bármelyik raktárunkban.
További sikeres és eredményes munkát kívánunk!

FLP Magyarország Kft.



Kód:

Név:

Telefonszám:

E-mail cím:

ÖSZTÖNZŐ PROGRAMOK

2009. áprilisban indult az ALOE TRAVEL SERVICE (ATS), egy különleges, zártkörű utazási klub.

Ennek tagjaként a forgalmazók akár 20-50%-kal olcsóbban is igénybe vehetnek utazásokat.

– A 2cc vagy afölötti szintet elért forgalmazók az FLP irodáiban vásárolhatják meg a **tagsági kártyát**. Belépési díj 49 €/fő/év.

– 2009. október 22-től a korábbi Travel Pack helyett a 2,000 cc-os Travel Touch csomagot értékesítjük.

Ez az új egységcsomag az ATS vásárlási jog mellett exkluzív ajándékokat is tartalmaz, melyekhez eddig csak a Forever Resorts üdülőkben juthattunk hozzá!

– A bejelentkezéshez egy egyszerű űrlapot kell kitölteni, amelyen a forgalmazó adatai és **e-mail címe** szerepel.

– A forgalmazó a tagsági kártyával regisztrálhat az ATS honlapján, és ezzel egy online utazási klub tagja lesz.

– Az ATS a legnagyobb nyugat-európai utazási irodák válogatott, 4, 5, 6 csillagos ajánlatait közvetíti.

Úgy gondoljuk, tagságunk aktív tagjai megérdemlik, hogy az FLP-n keresztül igénybe vehető, különleges kedvezményű, szenzációs utazásokban részesüljenek.

Elérhetőség: (+36-70) 434-3843

E-mail: register@aloetravel.com

ÚJRASZPONZORÁLÁS

Az újraszponzorálás szabályai a Nemzetközi Üzletpolitika 12. fejezetében található meg. Fontos tudnivaló, hogy az újraszponzorálás nem automatikus folyamat, hanem csak a meghatározott formanyomtatványok (reszponzorálási nyilatkozat, új jelentkezési lap) benyújtása után, a feltételeknek való megfelelés ellenőrzését követően léphet életbe. Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékforgalmazó munkatársat másodszorra is belépteti az újraszponzorálási eljárás mellőzésével.

tása után, a feltételeknek való megfelelés ellenőrzését követően léphet életbe. Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékforgalmazó munkatársat másodszorra is belépteti az újraszponzorálási eljárás mellőzésével.

INTERNET

Tájékoztatjuk Tisztelt Forgalmazóinkat, hogy Társaságunk két honlapján kaphatnak információkat.

Az egyik honlap a **www.flpseeu.com**, régióink honlapja és magyarországi webáruházunk elérhetősége.

A webáruház használatához szükséges belépőkódjukat lekérhetik irodáinkban. A honlapon a Forever folyóirat aktuális és korábbi számai a „forever” jelszó megadásával érhetőek el.

A vállalat központi honlapja, közkeletű nevén az „amerikai honlap” – a **www.foreverliving.com** – a világ FLP-híreiről, a nemzetközi elérhetőségekről, más hasznos információkról ad tájékoztatást. Erre a címre minden érdeklődő beléphet a „GUEST”-re kattintva. A disztribútori oldalra Ön a „DIS-TRIBUTOR LOGIN”-re kattintva léphet be. Itt megtekintheti napi ponteredményeit is. A belépéshez szükséges felhasználónevet (LOGIN ID) és jelszavát (PASSWORD) havonta kézhez kapott bónuszelszámolása (vállalkozói díjelszámolás) utolsó részében megtalálja.

Bónuszelszámolás honlapunkon.

Minden, jelszóval rendelkező munkatárs számára elérhető havi bónuszelszámolásaik az interneten. A szolgáltatás használatáról a [foreverliving.com](http://www.foreverliving.com) honlap disztribútori kezdőoldalán olvashatnak.

Forever You Tube. A Home Office elkészítette saját Forever You Tube csatornánkat, melynek elérhetősége: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. FLP-s termékeket bevezető videókat, vezető managerek előadásait és egyéb marketingbemutatókat ajánlunk rajta különböző nyelveken. Hamarosan lehetőség nyílik szöveges üzenetek kezelésére, illetve mindez Blackberryn is elérhető lesz.

A forgalmazói internetes megjelenéssel kapcsolatban az

anyagép képviselői a következőkre hívják fel az Önök figyelmét:

- a weboldalon nem szerepelhetnek orvosi/gyógyító jellegű tanácsok;
- az oldalon nem szerepelhet bármilyen, bevételre, ill. keresetre vonatkozó ígéret;
- a weboldalnak feltétlenül tartalmaznia kell, hogy az üzemeltető az FLP-nek független forgalmazója, és az oldal nem az FLP hivatalos lapja;
- internetes értékesítések nem történhetnek a forgalmazói weblapokon. Továbbá ismételtlen felhívjuk a figyelmet, hogy Nemzetközi Üzletpolitikánk 14.3.3.5 pontja értelmében termékeink nem értékesíthetők elektronikus piacokon/árveréseken (pl. Vatera, Tesz-vesz, E-bay stb.) sem. Kérjük, hogy minden internetes megjelentetést a fentiek figyelembevételével tervezzenek, és publikálás előtt semmiképpen se mulasszák el azt engedélyeztetni Társaságunkkal. A honlap linkjét az flpbudapest@flpseeu.hu központi e-mail címre várjuk.

KÖZLEMÉNYEK

SZABÁLYTALAN!

Soha ne vásároljon vagy értékesítsen termékeket egyéb elektronikus csatornákon vagy kiskereskedelmi egységekben. Az elektronikus média különféle értékesítési csatornákra vonatkozó lehetőségeit figyelembe véve a Forever Living Products szerint: ezek az egységek kiskereskedelmi létesítményeknek minősülnek. Az érvényben lévő üzletpolitika szerint mindenfajta FLP-termék vagy -nyomtatvány kiskereskedelmi egységekben történő forgalmazása vagy kiállítása szigorúan tilos. Az elektronikus média igénybevételel történő termékforgalom kizárólag a www.flpseeu.com honlapon keresztül történhet!

HASZNOS INFORMÁCIÓK

Társaságunk több lehetőséget is biztosít Forgalmazóinknak napi forgalmi adataik, pontjaik lekérdezéséhez:

– **Interneten:** az erről szóló tájékoztatót a Közlemények INTERNET című részében találják.

– A több év óta sikeresen működő **SMS-rendszer**en keresztül is kérhetnek pontinformációt.

– Budapesti központi irodánk **telefonos ügyfélszolgálatának** munkatársai is készséggel tájékoztatják Önöket aktuális forgalmi adataikról. Pontértékeiket magyarországi termékforgalmazóink a +36-1-269-53-70-es és +36-1-269-53-71-es telefonszámokon, horvátországi, bosznia-hercegovinai, szlovéniai, szerbiai és montenegrói termékforgalmazóink pedig a +36-1-332-55-41-es telefonszámon kérdezhetik meg.

Kérjük Önöket, hogy csak saját pontértékeik, saját vállalkozásuk iránt érdeklődjenek!

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy a jövőben is fordítsanak figyelmet a formanyomtatványok helyes kitöltésére, különös tekintettel a forgalmazói jelentkezési lapra, amely a forgalmazó és az FLP között létrejött szerződés! Javított és alá nem írt jelentkezési lapot és termékrendelő nyomtatványt a tévedések kizárása érdekében nem tudunk elfogadni! **Csak a saját kezűleg aláírt szerződéseket fogadjuk el! Minden egyéb aláírás közokirat-hamisításnak minősül!**

Név- vagy címváltozás bejelentéséhez nem elegendő azt a termékrendelő lapra beírni. Erre a célra kérjük, használják az adatmódosító formanyomtatványt!

A pénzügyek biztonsága érdekében kérjük, hogy megbízott útján történő vállalkozói-idő-lekérdezés esetén a megbízott személy hozza magával személyi igazolványát!

A Nemzetközi Üzletpolitika alapján minden jelentkezési lapot (szerződést) aláírt forgalmazó jogot nyer a termékek megvásárlására közvetlenül az FLP-től. Regisztrált forgalmazóvá azonban csak első vásárláskor válik korábban leadott és lepecsételt jelentkezési lapja 2. példányának bemutatásával.

A rendezvényeinken készült fotók megtekinthetők itt:
www.foreverphoto.eu, jelszó: success



**műsora 2010. április 19-től
május 27-ig az interneten**

18:00 és 06:00	Himnusz bemutató
18:15 és 06:15	Dr. Taraczközy István Természetes életmód – Szeresd magadat
18:30 és 06:30	Dr. Gothárd Csaba Mivé lettél, drága Földünk?
18:55 és 06:55	Dr. Bagoly Ibolya Táplálék, étel
19:25 és 07:25	Az FLP Csillagai I.
20:15 és 08:15	Supervisorok, assistant managerek
20:45 és 08:45	Managerek, vez. managerek Hódítók
21:55 és 09:55	Az FLP Csillagai II.
22:35 és 10:35	Szabó Péter A csapatépítés szépségei
22:55 és 10:55	Halmi István, Szélesíts!
23:50 és 11:50	Michael Strachowitz A siker három kulcsa
00:40 és 12:40	Az FLP Csillagai III.
01:40 és 13:40	Az FLP Csillagai eredményhirdetés
01:50 és 13:50	Supervisorok, assistant managerek
02:10 és 14:10	Managerek, vez. managerek, hódítók, braziliai minősültek
02:50 és 14:50	Klaj Ágnes, PC-tag lettem
03:10 és 15:10	Slavka Mohova és Szabó Dezső Motiváció Csehországból
03:55 és 15:55	Tóth Sándor és Vanya Edina A marketingterv ajándéka a profit
04:20 és 16:20	Meglepetés (Frenkó Zsolt) ABBA
04:50 és 16:50	Tasnádi Lajosné, Ilike Mit jelent nekem a manageri szint?
05:20 és 17:20	Varga Róbert Lépésről lépésre a nyári hónapokban

www.flpseeu.com



A MAGYARORSZÁGI KÉPVISELETEK KÖZLEMÉNYEI

ÚJDONSÁGOK

A Telecenter ZÖLD számmal is rendelkezik: 06-80-204-983. A szolgáltatás munkanapokon, 12^h és 16^h között üzemel, és díjmentesen hívható. Természetesen a bevezetett régi számokon továbbra is elérhető a Telecenter: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

ESEMÉNYNAPTÁR

BUDAPEST — Success Day: 2010. 05. 22.; Success Day: 2010. 07. 24.; Success Day: 2010. 09. 11.; Success Day: 2010. 10. 16.; Success Day: 2010. 11. 20.; Success Day: 2010. 12. 18.

TERMÉKRENDELÉS

Azok a vásárlóink, akik a termékeket nem személyesen vagy meghatalmazott útján szerzik be képviselőink, megrendeléseiket a következő módon adhatják le: – Telefonon, ahol munkatársunk pontos információt ad a megrendelés összegéről, pontértékéről és a kiszállítási díjról: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539.

– **Mobil:** +36-20-456-8141, +36-20-456-8149. Zöld szám: +36-80-204-983 (díjmentesen hívható munkanapokon, 12 és 16 óra között).

– **SMS-ben** a 06-20-478-4732 telefonszámon.

– **Interneten** a www.flpseeu.com honlapon!

A legkényelmesebb és legbiztonságosabb megoldás – nemcsak a közvetlen termékvásárlás, de a rendelések nyilvántartása szempontjából is. Kiváló eszköz a termékajánlás során is, hiszen valamilyen érdeklődő számára csábító a kínálat. Minden rendelés pontértéke 24 órán belül a naprakész értékhöz adódik. Internetes áruházunk közvetlenül is elérhető a www.flpshop.hu címen, a pontértékek alakulása pedig figyelemmel kísérhető a www.foreverliving.com honlapon.

ENGEDMÉNYES VÁSÁRLÁS

Magyar állampolgársággal rendelkező partnereink jutalékuknak a személyes vásárlásaik után járó részét engedmény formájában is igénybe vehetik. Az engedményt kérésükre levonjuk vásárlási számlánk összegéből, így Önöknek az engedmény összegével kevesebbet kell fizetniük.

Az engedményes vásárlás folyamata a következő:

1. Nyilatkozat. Ha Ön élni akar ezzel a lehetőséggel, arról egy erre szolgáló formanyomtatvány kitöltésével kell nyilatkoznia.

2. Vásárlás. A rendszer automatikusan levonja az engedményt a számla végösszegéből. Ez az összeg azonban vásárlásonként nem haladhatja meg a számla nettó végösszegének 35%-át. Ha az Ön

névére összegyűjtött engedmény nagyobb ennél az összegnél, a fennmaradó összeget a következő vásárláskor számítjuk be, ismét az újabb számla végösszegének 35%-áig, majd ez a folyamat tovább ismétlődik. Engedményes vásárlás esetén szükséges az Ön vagy meghatalmazottja személyi azonosságának igazolása fényképes igazolvánnyal.

3. Információadás. Az igénybe vehető összeghez minden hónap 15-én adjuk hozzá az előző havi vásárlások után keletkezett újabb engedményeket. Engedményük aktuális összegéről munkatársaink Önöknek vagy meghatalmazottjuknak csak személyesen, fényképes igazolvány bemutatása után adnak információt. További részletekről szponzorunknál vagy munkatársainknál érdeklődhetnek.

HÁZHOZ SZÁLLÍTÁS

Szeretnénk felhívni magyarországi forgalmazóink szíves figyelmét cégünk csomagkiszállítási szolgáltatására. Ezzel Önök maximum 2 nap alatt – időpont-egyeztetéssel – megkapják az ország bármely pontján a leadott megrendeléseiket, amelyet át is kell venni 48 órán belül, különben a számlát sztorozzuk, és pontjait visszavonjuk. A megrendelt termékek árát és a szállítási díjat átvételkor kell megfizetni. A kiszállítási költséget 1 pont feletti vásárlás esetén Társaságunk átvállalja.

HASZNOS INFORMÁCIÓK

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy jelentkezési lapjuk mellé a jövőben is adják le vállalkozói igazolványuk másolatát, visszamenőleg is! A jövőben csak ennek megléte esetén tudjuk a jutalékokat utalni! Magyarországi partnereink közül azok, akik vásárlásaikról saját tulajdonukban levő cégük névére kéri kiállítani a számlát, ezt csak abban az esetben tehetik meg, ha irodáinkba eljuttatják az ehhez szükséges kitöltött nyomtatványokat, illetve a cégtulajdonosi mivoltukat igazoló céges iratok másolatát. Az erre vonatkozó részletes tájékoztatót irodáinkban kifüggesztettük, illetve munkatársaink kérésre szóban is tájékoztatják Önöket.

Orvos szakértők telefonszámai:

Dr. Kassai Gabriella 20/234-2925

Dr. Kozma Brigitta 20/261-3626

Dr. Mezösi László 20/251-9989

Dr. Németh Endre 30/218-9004

Siklósné dr. Révész Edit 20/255-2122

Független orvos szakértők telefonszáma:

Dr. Bakanek György 20/365-5959

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

KÉPVISELETEINK – Forever Living Products

• Oktatási Központ:

1067 Budapest, Szondi utca 34.

tel.: +36-1-332-5956, +36-20-253-3614

Projektgazda: dr. Gothárd Csaba

A Szondi utcai raktár nyitva tartása márc. 1-jétől megváltozott: H–P: 10:00–21:00

• Budapesti Központi Igazgatóság:

1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11.

E-mail: flpbudapest@flpseeu.hu

Tel.: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280

Ország igazgató: dr. Milesz Sándor

Gazdasági igazgató: Kádás Rudolf

Tel.: +36-1-291-8995/103-as mellék

Pénzügyi igazgató: Rókasné Véber Gabriella

Tel.: +36-1-291-8995/171-es mellék

Controlling igazgató: Suplicz Zsolt

Tel.: +36-1-291-8995/181-es mellék

Nemzetközi, Elszámlási és Számítástechnikai

Igazgató: Ladák Erzsébet

Tel.: +36-1-291-8995/160-as mellék

Telepvezető (személyzeti és biztonsági ügyek):

Huszt Bernadett Tel.: +36-1-291-8995/194 mellék

Központi Igazgatóság (Titkárság):

Gerő Zsuzsa +36-1-291-8995/158-as mellék,

mobil: +36-20-593-8205

Kismarton Valéria 107-es mellék,

mobil: +36-20-572-2964

Petróczy Zsuzsanna 106-os mellék,

mobil: +36-20-230-9759

Vida Mónika 159-es mellék,

mobil: +36-20-200-3303

• Debreceni Területi Igazgatóság:

4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.

tel.: +36-52-349-657, +36-20-914-2945

Területi igazgató: Pósa Kálmán

• Szegedi Területi Igazgatóság:

6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.

tel.: +36-62-425-505, +36-20-251-1712

Területi igazgató: Radóczki Tibor

• Székesfehérvári Területi Igazgatóság:

8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3.

tel.: +36-22-333-167, +36-20-467-8603

Területi igazgató: Kiss Tibor

Forever Resorts

• Hotel Kastély Szirák 3044 Szirák, Petőfi u. 26.

tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285

Szállodaigazgató: Király Katalin

Honlap: www.kastelyszirak.info



DENVER

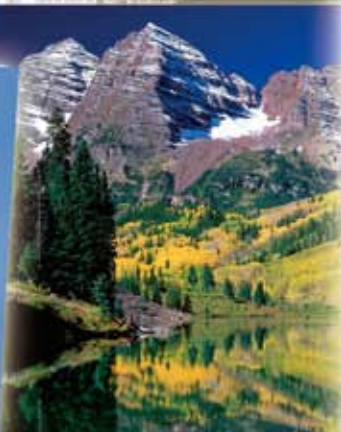


COLORADO

MAKE A DIFFERENCE



SUPER RALLY 2010
FOREVER LIVING PRODUCTS



2010.AUGUSZTUS 12-14.



DÉLKELET-EURÓPAI



SZERBIA

Belgrádi iroda: 11000 Beograd, Kumodraška 162.
tel.: +381 11 397 0127
Nytiva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, szerdán és pénteken 9.00–6.30 óra között
Nisi iroda: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1.
tel.: +381 18 514 130, +381 18 514 131
Nytiva tartás hétfőn és csütörtökön 11.00–19.00, a többi munkanapon 9.00–17.00 óra között
Horgosi iroda: 24410 Horgoš, Bartók Béla 80.
tel.: +381 24 792 195
Nytiva tartás munkanapokon 8.00–16.00 óra között

Területi igazgató: Branislav Rajić

A Forever Living Products Belgrád a következő szolgáltatásokkal áll rendelkezésükre:

Telefonon keresztül történő árurendelés – Telecenter
Telefon: +381 11 309 6382

Nytiva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, a többi munkanapon 9.00–16.30 között

A telefonos rendelésnél az áru a kódszámon szereplő címzetthez érkezik, átvételekor kell fizetni.

– A postaköltségeket az NBS Szerbia aznapi árfolyama szerint kell kifizetni, akkor, amely napon a kézbesítés megtörtént, de azt csak abban az esetben téríti meg az FLP Belgrád, ha az egy kódszám alatt szereplő megrendelés meghaladja az 1 pontértéket.

– Telefonon keresztül nem lehet beléptetést végezni.

– Telefonos rendelésnél csak az adott hó 25-ig beérkezett rendelést vesszük figyelembe, azt követően csak személyesen tudnak rendelni irodánkban.

– A horgosi és a niši irodákban is vásárolhatók reklámanyagok, formanyomtatványok, jelentkezési lapok és adatmódosító nyomtatványok.

Orvos szakértők:

Dr. Biserka Lazarević és dr. Predrag Lazarević:

+381 23 543 318

Kedden 13.00–16.00 és pénteken 14.00–16.00 óra



MONTENEGRÓ

Podgoricai iroda: 81000 Podgorica, Srdara Jola Piletića 20.
tel. +382 20 245 412, tel./fax: +382 20 245 402
Munkaidő: hétfőn: 12.00–20.00
A többi munkanapon: 9.00–17.00. Minden hónapban az utolsó szombat munkanap. Munkaidő: 9.00–14.00

Területi igazgató: Aleksandar Dakić

– Termékmegrendelést a következő telefonszámokon bonyolíthatnak le: +382 20 245 412; +382 20 245 402.
Fizetés áruátvételnél. Amennyiben a megrendelt termék értéke meghaladja az 1 pontot, az FLP magára vállalja a szállítás költségét.

Orvos szakértő:

Dr. Laban Nevenka: +382 69 327 127



SZLOVÉNIA

Lubljanai iroda: 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3.
tel.: +386 1 562 3640

Nytiva tartás: hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 09.00–17.00 óráig

Lendvai raktáruháza: 9220 Lendava, Kolodvorska 14.

tel.: +386 2 575 12 70, fax: +386 2 575 12 71

e-mail: forever.living@siol.net

Nytiva tartás hétfőn 12.00–20.00, keddtől péntekig 9.00–17.00

Területi igazgató: Andrej Kepe

– Telecenter száma telefonos rendelés esetén: +386 1 563 7501
Telefonos rendelés esetén az árut a kódszámon szereplő címzettnek küldjük meg. Azoknak a termékforgalmazóknak, akik más termékforgalmazó nevében kívánnak árut rendelni, előzetesen be kell szerezniük annak a termékforgalmazónak a meghatalmazását, akinek a nevére az árut rendelik.
A meghatalmazásnyomtatványokat az irodában lehet beszerezni. A telefonon rendelt áru szállítási ideje két munkanap!

Orvos szakértő:

Dr. Miran Arbeiter: +386 142 0788



IRODÁK KÖZLEMÉNYEI



HORVÁTORSZÁG

Zágrábi iroda: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.
tel.: +385 1 3909 770; Fax: +385 1 3909 771
Nyitva tartás: hétfő és csütörtök: 09.00–20.00,
kedd, szerda és péntek 09.00–17.00

Rijekai iroda: 51000 Rijeka, Strossmayerova 3/A
tel.: +385 51 372 361, +mobil: +385 91 455 1905
Nyitva tartás: hétfő és csütörtök: 12.00–20.00,
kedd, szerda és péntek 09.00–17.00

Területi igazgató: Dr. Molnár László

– Telefonos rendelések: +385 1 39 09 773,
+385 1 39 09 775

Amennyiben a rendelés értéke meghaladja az 1 pontot,
a kiszállítás költségét az FLP Horvátország átvállalja.

– Termékismereti oktatások: hétfő, kedd és szerda 17.00.

– Lehetőség van a termékek árának két-három részletben
történő kiegyenlítésére Diners Club kártyával, amennyiben
a vásárlás értéke meghaladja az 1500 kunát.

Orvos szakértő:

Dr. Ljuba Rauški Naglič

mobil: +385 91 51 76 510

Páratlan napokon 16.00–20.00



BOSZNIA-HERCEGOVINA

Bijeljina iroda: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.
tel.: +387 55 211 784, +387 55 212 605

fax: +387 55 221 780

Nyitva tartás munkanapokon 9.00–17.00 óráig (Új forgalmazók
bejelentése telefonon keresztül nem lehetséges)

Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić

Szarajevói iroda: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10.
tel.: +387 33 760 650, +387 33 470 682

fax: +387 33 760 651

Nyitva tartás: hétfő, csütörtök, péntek 09.00–16.30,
kedd, szerda 12.00–20.00 (Új forgalmazók bejelentése telefonon
keresztül nem lehetséges)

Minden hónap utolsó szombatján (munkanap) mini Siker Na-
pot tartunk az FLP irodájában.

Irodavezető: Enra Hadžović

Orvos szakértő:

Dr. Nišić Esma +387 62 367 545

Munkanapokon 18.00–21.00

– Orvos szakértő-tanácsadónk szerdánként tanácsadást
tart a szarajevói irodában 17.00–19.30 óra között.

– Telefonos rendelés esetén az áru átvételekor kell fizetni.
Amennyiben a rendelés értéke nem magasabb, mint
1 pontérték, akkor a forgalmazó fizeti a házhoz szállítást.



ALBÁNIA

Tiranai iroda: Tiranë, Reshit Çollaku 36.
Tel./Fax: +355 42230 535

Területi igazgató: Borbáth Attila

Irodavezető: Xhelo Kiçaj, tel./fax: +355 694066 811
Elérhetőség: munkanapokon 9–13, 16–20-ig
e-mail: flpalbania@abcom.al



KOSZOVÓ

Pristinai iroda: Pristinë Rr. Uçk br. 94.
tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911



Emberekhez ÉPÍTÜNK HIDAT

István: Harman Teca és Bíró Tamás addig járt a nyakunkra, míg egyszer meguntam, és megkérdeztem tőlük, mennyit kerestek az alatt a másfél év alatt, amíg velem foglalkoztak. (Nekem már zsebben volt a válasz, hogy na látjátok, ezért nem érdekel minket.) Kítették a papírokat, összeadtuk, az összeg imponálóan nagy volt. Úgyhogy nem a tervezett választ kapták, hanem a kérdést, hogy rendben, mit kell tennünk ezért?

Miért húzódoztatok ilyen sokáig?

Rita: Korábban már voltunk egy másik MLM-cégben, ahol nagyon sokat dolgoztunk, de nem azt értük el, amire számítottunk, emiatt tudatosan nem akartunk többé ilyesmivel foglalkozni.

Azt már tudtátok, milyen az MLM-rendszerű értékesítés. Miben hozott újat a Forever Living Products?

István: Azelőtt fel kellett keltenünk az igényt. Itt erre nincs szükség, mert az igény ezekre a termékekre minden emberben megvan. Nekünk tájékoztatni kell, semmi mást. Felmutatni a tényeket, és szimpatikussá válni. És lassan mindenki megérti, hogy senki nem fog az ő egészségéért tenni, az a saját kezében van. Ha informálok tíz embert, abból ötöt érdekel a dolog, és kettő biztosan az ügyfelünk lesz. Meggyőződésem, hogy ez annak is sikerülne, aki nem jól csinálja a munkáját, mert a termékek jók, az egészségünk érdekében pedig érdemes használnunk ezeket.

Azt mondják, az az erősségük, hogy együtt dolgoznak: bárhová mennek, együtt mennek, és ez erősíti a kapcsolatukat. Halmi István repülőgépvezető-üzemtechnikus és Halminé Mikola Rita pedagógus diplomával 11 éve kezdte az FLP-üzletet. Ma negyedik az üzleti eredmények alapján, de házaspárként az elsők.







Az új jelöltek mégis sokszor tartózkodók...

István: Az emberek tartanak attól, hogy meg kell győzniük másokat. Pedig ezt csinálja az egész világ, mindenki elad valamit, és mindenki vásárol. Ha mást nem, a munkaerejét bocsátja áruba, „eladja magát”, mondjuk napi nyolc órában a főnökének. Nem az eladás a nehéz ebben, hanem hogy kapcsolatokat kell építeni, és ápolni hosszú távon.

Annyiban könnyebb dolgokat volt, hogy korábban is vállalkozóként működtetek – számos területen.

István: Ez inkább megnehezítette a dolgokat, mert hozzászoktunk, hogy mindent egyedül kell csinálnunk, de itt ez nincs így. Másrészt viszont addig minden lehetséges hibán túl voltunk, és megtanultuk az alapszabályokat. Persze az adott kereteken belül széles a tér arra, hogy az ember kreatív legyen, hiszen emberekhez építünk hidat, és ennek millió lehetősége van.

Mi az, ami speciális Halmi-elem az üzletben?

István: Azt a pluszt, ami megkülönböztet minket másoktól, azt Rita teszi hozzá. Az ő finomsága, vendégszeretete, stílusérzéke. Ha rendezvényt szervezünk, az előadokat névtábla és bonbon várja a széken, üdítő, kávé, pogácsa, VIP-asztal és host fogadja őket. Nem mindegy, hogy milyen hangulatban vannak, és milyen benyomással távoznak. Rita találja ki az állandóan változó, aktuális színpadképet is.



És ami a szakmai fogásokat illeti?

Rita: István profizmusa az erősségünk, az, hogy jól ráérez az emberek stílusára, személyiségére, és tud hozzájuk idomulni. Ha egy diák a jelölt, vele ugyanúgy megtalálja a hangot, mint a professzorral vagy a nagyvállalkozóval. Ezt persze évek gyakorlata és kudarcok sorozata adta meg.

István: Az elején volt olyan komoly csoport, amelynél úgy éreztem, fantasztikus volt az eligazítás, és azóta nem láttam őket. Mert hagyományos vállalati értekezletet tartottam, ha valaki nem csinálta jól, azt leszúrtam. A főnökük lettem, és azt hittem, ez jó. Én lelkes voltam, csak nem néztem, hogy az emberek ettől visszariadnak. Ma már tudom, hogy van, akinél főnökké kell válni, de másoknál ez súlyos hiba.

Ossz meg velünk légy szíves néhányat a titkokból!

István: Dicséridj, kérdezz, és ne vitatkozz! Ez a három tanács, ami alapja mindennek. Ha valaki ezt betartja, túl sok buktató nem marad. Hiszen minden ember arra vágyik, hogy szerepeljen, az ő tetteit erősítsük meg, dicsérjük meg az öltözködését, haját, megnyilvánulását... Mi sem vagyunk kivételek, nekem is jólesik, ha megdicsérik a feleségemet, az autóm, az üzleti eredményeim. A kérdés fontossága ugyanebből fakad: az emberek nem a másokra, hanem saját magukra kíváncsiak. Figyeld meg, ha hazajössz külföldről, kettőnél több kérdést senki nem tesz fel, viszont részletesen elmondják, mi történt otthon.

A vitatkozás tilalma meglepő, hiszen egy első beszélgetésnél mindig érvek és ellenérvek csapnak össze, nem?

István: Ha jól csinálod a munkádat,

nem így van. Ha más véleményt akarsz megfogalmazni, és ezt meg is teszed, kialakul egy állóháború. Senkit nem lehet meggyőzni semmiről, inkább úgy mondanám: ő meggyőződik valamiről. Úgyhogy mindig elfogadjuk a másik álláspontját, legfeljebb kiegészítjük.

Az, hogy rekordidő, 51 nap alatt lettetek igazgatók, sőt életetek első sikernapjára már managerként mentetek, a korábbi kapcsolatrendszereknek köszönhető?

István: Igen, bár az előző üzletünkől nem hoztunk át senkit. Az a siker amúgy is az akkori szponzorunknak, Tamásnak és a remekül megtalált vezetőknél, Tóth Csabának és dr. Gönczi Zsoltéknak köszönhető. Az 51 nap csak a látszat, mi korábban már megfizettük a siker árát.

Nehezebb dolgokat volt, mintha a fővárosban élnétek?

István: Igen, egyrészt, mert míg Budapesten 2 millióan laknak, addig Miskolcon csak 200 ezren, másrészt bár Miskolcon akkoriban volt már két igazgató, nekünk kellett a teljes infrastruktúrát kiépíteni rendezvényekkel, bemutatókkal. De amennyi hátránya van ennek, annyi előnye is, hiszen egy felelős ember mindig többet beletesz, mintha csak élvezője lenne a történetnek.

Ehhez a lendülethez képest meglepő, hogy másfél év és három levált igazgató után egyszerűen kihagytatok másfél évet.

Rita: Elmentünk egy kis szabadságra. Nagyobb fiunknak, Bencének akkor indult be a sakk-karrierje, nemzetközi





„Egy felelős ember mindig többet beletesz, mintha csak élvezője lenne a történetnek”

versenyekre, Európa - és világbajnokságokra jártunk, mellette Bajnokot, a kisebbiket vártuk. A férjem Bence születésekor sokat dolgozott, keveset volt otthon. Most úgy döntött, még egyszer nem akar kimaradni az apaság örömeiből, ott akar lenni a fürdésnél.

Bence és Bajnok: mindkét név győztest jelent.

Rita: Bajnok esetében ez különösen igaz, hiszen nagyon megküzdöttünk érte. Egy igazi csoda volt, az újságok is írtak róla. Mindketten bajnokok, egyikük sakkbajnok, a másik az élet bajnoka. Hisszük, hogy győztesnek születtek!

Minden csak akarat kérdése?

István: Igen, azt hiszem. Amit az ember akar, azt eléri. Mi akkor épp Bajnokot akartuk, és tényleg azzá vált. A tíz év alatt nem kapott gyógyszert, és még csak különösebben beteg sem volt soha. Igazi FLP-gyerek!

Amikor visszatértetek az üzletbe, lehetett ugyanonnan folytatni?

István: Nem. Magasabbról. Amíg nem dolgoztunk, a három igazgatónk komolyan vette az üzletet.

Úgy hírlík, már a nagyfiatok is komolyan veszi...

Rita: Igen, FLP-snek készül. Most lesz 18 éves, és egy touch dobozt kap ajándékba. Hónapok óta téma nálunk, milyen listát írjon, kit hogyan kell meghívni, jár velünk rendezvényekre... Már kiszemelte a következő autóját.

De a siker is vonzó számára: borzasztóan inspirálja, ha egy rendezvényen megismerik. A múltkor fényképezkedni akartak vele, máskor meg a neten faggatták, hogy ő-e a Halmi István fia. Ezek őt is motiválják.

Mivel telik a szabadidőtök?

Rita: Istvánt a sport érdekli, imádja a focit, de sportban mindenevő. Ezenkívül gyűjti a különleges sakktáblákat, amerre csak jártunk, mindenhol hozott egyet. Engem a színek világa vonz, a divat, a smink, a lakberendezés és a kertek. Ezek harmóniáját próbálom megfejteni, megtanulni. Imádkunk utazni is, együtt a gyerekekkel, csak kettesben vagy a barátokkal.

István: Nekem nagy vágyam volt, hogy egyszer repüljek a Grand Canyonban, és ez meg is valósult, bár nem olyan volt, mint képzeltem, hiszen nem vezethettem a gépet, csak utas voltam a többi turista között.



Az életben is nehezen viseled, ha nem te vezetsz?

István: Dehogy.

Őszintén?

István: Ja, őszintén? Igen. Az üzletben és a családban is a demokratikus diktatúra híve vagyok: partnerként kezelek mindenkit, de én vagyok a vezető.

Három éve lettetek zafirok, és 2009-ben is megkaptátok a profit sharinget.

István: Ötödszörre, de ez volt a legnehezebb a válság és a negatív közhangulat miatt.

Mi a következő cél?

Rita: A gyémánt-zafir minősüléshez még öt frontmenedzserünk hiányzik.

Meglesz?

Rita: Meg. 2011-ben.

A kezdetekkor felnéztetek azokra, akik „imponálóan nagy összeget” kerestek. Sikerült-e felülmúlnotok?

István: A tavalyi Profit csekkünk 101 000 euró volt, ez – bárhol is számolom – felette van.



MENNYI *időd* VAN?

„SZERETED AZ ÉLETET?
AKKOR NE PAZAROLD AZ IDŐT,
MERT ABBÓL VAN AZ ÉLET”

Benjamin Franklin

Azért tartom fontosnak, hogy az időgazdálkodásról írjak, mert látom, hogy sokan ezzel a problémával küzdenek. Ennek a munkának a legnagyobb veszélye a szabadság. Nincs főnök, nincs számonkérés. Ezért saját magunknak kell – sokkal következetesebben – cselekednünk, különben az idő kicsúszik a kezünk közül. Telnek a napok, úgy tűnik, sokat dolgozunk, de az eredmények nem ezt igazolják. Sokan csalódottak, pedig saját maguk okozzák saját sikertelenségeiket. Nem azokkal a dolgokkal foglalkoznak, amelyek előreviszik őket. A sikeres és a sikertelen ember közötti óriási különbség az időbeosztásukban van. Az idő az, amivel meg kell tanulnunk nagyon okosan bánni, hiszen rengeteg időrabló tényező vesz körül bennünket. A céljaink iránt érzett szilárd elkötelezettség rákényszerít bennünket arra, hogy ezt megtanuljuk.





AZ IDŐBEOSZTÁS NEM MÁS, MINT ÖNMAGUNK IRÁNYÍTÁSA

1. Helyzetünk felmérése:

Vegyük észre, hogy milyen dolgokra pocskoljuk az időnket. Ezeket, ha lehet, iktassuk ki, vagy csökkentjük. Rengeteg időt töltünk el például elveszett dolgok keresésével. Tartsunk rendet, papírjaink legyenek rendezettek, átláthatóak. Ne gyűjtögessünk, amire nincs szükségünk, dobjuk ki.

2. A delegálás fontossága:

Amit más is meg tud csinálni helyettünk, azt ne mi végezzük. Rengeteg időt tudunk megspórolni ezzel.

3. A tervezés jelentősége:

Céljainkat szem előtt tartva készítsünk napi, heti, havi terveket prioritások alapján. Határidőnapló használatával tervezzük meg feladatainkat, és rangsoroljuk őket a pozitív eredményért. Jegyezzük fel, mikor mire kell figyelmet szentelni, és elintézni. Az időnk 80 százalékát töltsük olyan dolgokkal, amelyek a legtöbb hasznot hozzák számunkra, a maradék 20 százalékot pedig egyéb tevékenységgel. Minden napunk egy erről szóló rangsorral induljon. Egy idő után ez a szokásunkká fog válni, és megváltozik az egész életünk. Úrrá leszünk a perceinken, ezáltal az életünk is irányításunk alá kerül. A siker és a bukás az időbeosztástól függ. Legyünk fegyelmezettek és következetesek. Akkor is meg kell csinálnunk dolgokat, ha nincs kedvünk hozzá; a halogatás egy rossz szokás, amit meg tudunk változtatni. Keljünk korán, hiszen rengeteg hasznos percet nyerhetünk. A várakozási időket használjuk ki, mindig legyen nálunk egy könyv, amit ilyenkor elővehetünk.

4. Ne rágódjunk a múlton!

Engedd el → tanulj belőle → nézz előre. Az itt és a most számít!

5. Példamutatás és mások tanítása:

Saját példánkon keresztül a munkatársak életében is elindítjuk a fenti változásokat.

FLP-vezetőként nekem is meg kellett tanulnom bánni az időmmel, hiszen korábbi életemben mindig mások tartottak kontroll alatt. Ezeket a tapasztalatokat átadni csodálatos élmény. Nagyon hálás vagyok azoknak a vezetőknél, akik példamutatásukkal segítik a munkámat. Szponzoromnak, Tasnády Beátának, és felsővonalamnak: dr. Kósa L. Adolfnak és Biró Tamásnak.

Íme négy kifejezés, amelyek megkönnyíthetik az életünket.

Minél többet használjuk, annál boldogabbá válunk:

- KÖSZÖNÖM
- SZERETLEK
- SAJNÁLOM
- KÉRLEK, BOCSÁSS MEG

Merjük ezeket kimondani, még ha nehéz is! Észre fogjátok venni a minőségi változást a kapcsolataitokban.

Kívánok nektek nagyon sok sikert, értékes perceket és boldog embereket magatok köré.

Tanács Erika
senior manager



HÁLÁS VAGYOK AZÉRT, HOGY ÚJ ROVATUNK ELSŐ ÜNNEPEIRŐL ÍRTHATOK PONT EBBEN A HÓNAPBAN. MÁJUS ELSŐ VASÁRNAPJA AZ ANYÁK NAPJA, UTOLSÓ VASÁRNAPJA PEDIG A GYERMEKNAP. MINDKÉT ÜNNEP AZ ÉLET TOVÁBBADÁSÁRÓL SZÓL.

Májusi hála

A hatalmas, kék, könnyes szeme, a mosoly és a sírhatnék kicsi biggyesztése a remegő szájacskája szögletében... jómagam is potyogó könnyeimen keresztül néztem a számomra oly szeretett Gergőt, a fiamat, amint anyák napi versének utolsó sorát mondta: "édesanyám, életem első asszonya"

Ma is meghat ez az emlék, pedig huszonöt éve történt. A "gyerek" már harminchárom éves, és a május nagyon fontos hónap az életünkben. Akkor született a fiam. Abban az évben május 1-jére esett az anyák napja, és az akkori vezetőink úgy döntöttek, ne legyen egy napon a munkásosztály ünnepével, így hivatalosan áttették a következő vasárnapra, május 8-ra. Az én kicsi babám úgy gondolta, ez az ünnep már jár nekem, és május 6-án gyorsan megszületett, így már kaphattam virágot én is! Már akkor is törődött velem, mint ahogy azóta is kényeztet.

Az anyák megünneplésének története az ókori Görögországba nyúlik vissza. Hazánkban az első ilyen kedves ünnep 1925-ben zajlott, azóta minden évben eljön. Mi se feledkezzünk meg az édesanyákról, nagymamákról!

Cégünk szerteágazó termékpalettája lehetővé teszi, hogy minden típusú és igényű „mamit” kényeztessünk.

A virág mellé ne edességet adjunk, hanem szépséget és egészséget.

Itt a tavasz, rögtön jön a nyár, a bőrápolás nagy fontossággal bír. Arcápoláshoz javasolhatom a Sonya Skin Care csomagunkat, mely egy öt termékből álló, komplett nappali bőrápoló szett. De – pénztárcától függően – örömet tud okozni akár a mélyhidratáló krém is. A fürdőruhaszezon a nyakunkon, Body Toning Kitünk jó szolgálatot tesz a bőr összképének javítására. Se szeri, se száma a lehetőségeknek, melyek termékeinkben mint értékes ajándékban fellelhetők. Telnek a napok, és máris eljutottunk május utolsó vasárnapjához, a gyermeknaphoz.

Hazánkban 1931-ben vezették be, akkor még gyermekhétnek hívták. Engedtetsek meg nekem, hogy megint egy személyes vonatkozásról meséljek: édesanyám 1931. április 25-én született, így már az első magyar gyermekhét ünnep volt a családjában.

Nálunk fontosak az ünnepek, és a Forever nagy családjában szintúgy. Mit is adhatunk csemetéinknek a csoki mellett, esetleg helyette?

A közelgő nyárra gondolván óvjuk, védjük bőrüket az FLP naptejével, a gyermekvitamin pedig kiváló étrend-kiegészítő. Gyerekek, szeretlek benneteket!

Termékeink sora végtelen, mind mosolyt varázsolnak szeretteink arcára. Tessék választani!

Búcsúzóul egy József Attila-versidézetet szeretnék ajándékba adni:

Nem tud úgy szeretni a világon senki
Mint az édesanyám tud engem szeretni.
Akármint kívántam megtette egy szóra,
Még a csillagot is reám rakta volna.
El nem tűrte volna ő azt semmi áron,
Hogy valaki nálam szebb ruhába járjon.
Éjjel – nappal őrzött mikor beteg voltam,
Magát nem kímélte, csak értem aggódott.
Mikor felgyógyultam, fáradt két szemében
Öröm könnyek égtek, s csókolva becézett.
Én Istenem áldd meg, őrizd az anyámat,
Viszonzhassam én ezt a nagy jószágot.
Lássak a szemében boldog örömkönnyet,
Ne lássam én soha búsna, szenvedőnek.

Szeretettel köszöntök minden édesanyát, nagymamát és gyermeket!
Öszinte hálával:

Ungár Kata

FOREVER

IMPRESSZUM

Kiadja: Forever Living Products Magyarország Kft.

Szerkesztőség: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 292-1598

Főszerkesztő: dr. Milesz Sándor Szerkesztők: dr. Gothárd Csaba, Kismárton Valéria, Petrőczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor

Layout, nyomdai előkészítés: Crossroad Consulting Kft.

Projektkoordinátor: Timár Szilvia Olvasószerkesztő: Kempf Zita Korrektor: Király Ildikó Tervezőszerkesztő: Raden Hannawati

Fotók: Bácsi Róbert László, The Digital Paparazzi

Fordítás, lektorálás: dr. Marsel Nallbani (albán), Aničić Darinka, Anić Antić Žarko (horvát), Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana (szerb), Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana (szlovén)

Nyomtatás: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Készült 39 180 példányban

A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget. Minden jog fenntartva!

www.flpsecu.com



SASFÉSZEK – A FOREVERESEK ÉTTERME

Ebédelj, vacsorázz nálunk, széles választékkal és kedvező árakkal várunk!
Szervezd hozzánk találkozód, itt akár egy gőzölgő tea vagy kávé mellett,
kellemes környezetben, zavartalanul építheted üzletedet!



**LÉGY A
VENDÉGÜNK**
EGY SIRONA ÁSVÁNYVÍZRE,
VAGY EGY PRESSZÓKÁVÉRA!*



*Április 30-ig minden főételhez ajándék
Sirona ásványvizet vagy presszókávét adunk, választásod szerint!

A méhkaptár termékei



Forever Bee Pollen®

A pollen megtermékenyített virágpor. A méhek összegyűjtik, és visszaviszik a kaptárhoz tápláléknak. Pollen nélkül nem létezhetnének a növények, fák, virágok, sőt még az emberek is függnek tőle.

A Forever Bee Pollent speciálisan kialakított, rozsdamentes acélból készült gyűjtők segítségével szedik az olyan virágokból, melyek távoleső, sivatagi régiókban találhatók. Ez biztosítja a legtisztább, legfrissebb és leghatékonyabb természetes étrend-kiegészítőt.

A Forever Bee Pollen teljesen természetes, nem tartalmaz tartósítószert, mesterséges színezéket, illetve ízesítőt. A Bee Pollen hatóanyagainak széles skálájával segítheti az egészség megőrzését.

C-vitamint és B-vitamin-komplexet tartalmaz. Mivel vízben oldódik, naponta szedhető. Tartalmaz még D-, E-, K-vitamint, béta-karotint (A-vitamin), számos ásványi anyagot, enzimet, koenzimet, szénhidrátokat, fehérjéket és 22 aminosavat – beleértve azt a 8 nélkülözhetetlent, amelyeket a szervezet nem tud maga előállítani. A Bee Pollen az egyik legösszetettebb táplálék.

Tartalmaz lecitint is. 100 tablettá (50 g)

ÖSSZETEVŐK:

Granulált virágpor (86%), méz, fényezőanyag (sztearinsav), csomósodást gátló anyag (szilícium-dioxid), méhpempő.

Egy tablettá 430 mg virágport tartalmaz.

FELHASZNÁLÁSI JAVASLAT:

Első fogyasztáskor napi 1/4 tablettá, hogy meggyőződhessen arról, nem allergiás rá, később fokozatosan növelje a dózist, maximum napi 1 tablettára. A tablettá alkalmazása előtt kérje ki orvosa tanácsát.

FIGYELMEZTETÉS!

A virágpor az arra érzékeny egyéneknél allergiát válthat ki. Virágporra allergiások a terméket nem fogyaszthatják.

A felhasználási javaslatban megadott mennyiséget ne lépje túl!

– Fontos étrend-kiegészítő

– Sok vitamint és ásványi anyagot tartalmaz

– Az összes nélkülözhetetlen aminosav megtalálható benne

– Kiváló minőségű, liofilizált termék, szennyezőanyagoktól mentes



- Fontos étrend-kiegészítő
- Sok vitamint és ásványi anyagot tartalmaz
- Az összes nélkülözhetetlen aminosav megtalálható benne
- Kiváló minőségű, liofilizált termék, szennyezőanyagoktól mentes

PRODUCT #026