

XIV. ÉVFOLYAM 2. SZÁM / 2010. FEBRUÁR

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA

PRESIDENT'S CLUB
2010

TOP 5
DISTRIBUTORS
2009

CONQUISTADOR CLUB
2009





Tiszta ablakon át

Mindenki hallotta már a mondást: „Az idő nem vár senkire.” Rám nézve ez mindig igaz volt. Amióta az eszemet tudom, soha nem volt elég időm. Így volt ez gyermekként, amikor azt kívántam, bárcsak ne jönne el olyan gyorsan az este. Vagy ma, amikor több időt szeretnék tölteni a disztribútoraimmal. De így lehetsz vele te is, bárhol légy a világon. Biztos vagyok benne, hogy te is szeretnéd, ha nem múlna el olyan gyorsan az idő. Kivéve persze akkor, ha öt éves vagy, karácsony közeleg, és várod, hogy végre megérkezzen a Télapó.

Itt, Amerikában, akárcsak több más országban, február az a hónap, amikor a szeretetet ünnepelem. Mi ezt úgy hívjuk, Valentin-nap. Ilyenkor virágokat, képeslapokat, csokoládét adunk azoknak, akiket szeretünk.

Megköszönjük neked, hogy szerves, fontos részei az életünknek. Hálásnak lenni azért, amink van, alapja annak, hogy élvezni tudjuk az életünket. Ez szükséges ahhoz, hogy sikeresek legyünk a FOREVERben is. Soha nem leszel boldog vagy sikeres, ha nem értékeled azt, amid van.

Ismerek boldogtalan milliárdosokat. Milyen okuk lehet a boldogtalanságra? – kérdezheted. Sajnos nem képesek méltányolni és értékelni a győzelmeket, amiket elérték, és az embereket, akik segítettek nekik az oda vezető úton. A holnapnak élnek, így elfelejtik értékelni a mátt. Ez az elv érvényesül a saját üzleti életedben is. Hagyj időt magadnak arra, hogy kiaknázd a személyes kapcsolatokat a csapatod tagjaival. Ennek bizalomra és megbecsülésre kell épülnie. Még a legkeményebb „üzleti lélek” is ellágyul, ha kinyilvánítod a köszönetedet, és kimutatod az együttérzésedet. Ez különösen fontos csúcsidezőszakban.

Tipikus, hogy amikor kapcsolatba kerülünk egy olyan emberrel, akinek a FOREVERre mint üzleti lehetőségre – vagy akár csak a termékeinkre – van szüksége, elkezdünk egy beszélgetést, amit többen 1/1-es beszélgetésnek nevezünk. Ez megtörténhet otthon, vagy a buszon, bár igazából az, hogy hol vagyunk, nem is fontos. Ami fontos, hogy ilyenkor tudatos erőfeszítéseket teszünk. Sorba rakjuk, mit kell mondanunk az alapján, hogy mit kell az adott személynek hallania. Ez nem könnyű. Komoly fegyelemre van szükség ahhoz, hogy a saját napirendünket felborítva alárendeljük magunkat valami más dolognak. Néhányan most azt mondjátok: ez nem is nehéz, hallgatni könnyű. Erőpróbára hívlak benneteket. Ragadjátok meg a pillanatot, és figyeljétek meg két ember beszélgetését. Nézzétek meg, hogy egyikőjük sem kommunikál, de mindkettő arra vár, hogy elmondhassa a mondókáját, beszélhessen. Amikor beszélsz valakivel, próbáld meg, hogy csak olyan kérdéseket tessez fel, amelyek a másakra vonatkoznak. Hogy vagy? Hogy van a családod? Hogy megy a munka? Ne mondj semmit magadról az egész beszélgetés során. Nem könnyű, elhíheted. De a legjobb előadók megtanulják, hogy ezt így kell csinálni. Mesterfokon tudnak hallgatni, és válaszokra reagálva a kiegészítő kérdéseket feltenni. Amit elérhetnek ezzel a tudásukkal, az hibetetlen.

Az alábbi történetet nagyon szeretem, emlékeztet arra, hogy hogyan szabaduljunk meg a saját napi rutinunktól.

Egy fiatal, élete virágjában lévő pár jómódú környékre költözik. Egy reggel, miközben reggeliznek, a feleség kipillant az ablakon, és meglát egy idősebb hölgyet, aki éppen a mosott ruhát teregeti ki a napra. „Ezek a ruhák nem tűnnek túl tisztának. Úgy látom, nem igazán tudja, hogy kell mosni, vagy lehet, hogy csak többet kellene szánnia egy tisztességes mosóporra” – mondja az asszony a férjének. A férfi odanéz, és nem szól semmit. Ugyanez a beszélgetés zajlik le köztük minden alkalommal, amikor a szomszéd tereget: a fiatalasszony mindig tesz egy lekicsinylő, csípős megjegyzést. Egy hónappal később megdöbben, amikor meglátja, milyen szép tiszták az asszony ruhái. „Nézd, megtanult mosni. Végre vett egy tisztességes mosóport” – mondja a férjének. A férj végül megszólal, és csak ennyit mond: „Ma előbb felkeltem, és lemostam az ablakainkat!” Ez így van a mi életünkben is. Amit látunk, vagy meghallunk a másiktól, az azon múlik, hogy milyen tiszta ablakon keresztül nézzük őt.

Sok szerencsét kívánok ahhoz, hogy amikor dolgozol, jó hallgatóvá tudj válni. Ne felejtis el időt szakítani arra, hogy a számodra különleges emberek megérezzék azt, hogy mit is jelentenek igazából neked.

Szeretettel:

REX MAUGHAN





EGY KIVÁLÓ KEZDET

Nem mindennap van lehetőségünk arra, hogy vállalatunk legnagyobb vezetőinek egyikét köszönthessük hazánkban. 2010 ebből a szempontból is különösen jól indult, hisz január 22-én Budapesten, 23-án pedig Belgrádban találkozhattunk Aidan O'Hare-rel, a Forever Living Products International alelnökével. Háromezren hallgattuk lélegzet-visszafojtva tanulságos történeteit, melyekben a változás fontosságát hangsúlyozta. Remélem, sokaknak fülében csengenek a jövőben is.

A megszokás nagy úr. Sokan közülünk félnek a változástól, pedig a változás maga az élet.

A magyar pusztákon a kenyér másik neve: élet. A kenyér pedig búzából készül, mely egy apró magból indul – az e magban rejlő lehetőség a változás által teljesedik ki. Ahhoz azonban, hogy a változás valódi lehetőséget jelentsen, tisztában kell lennünk saját múltunkkal, saját értékeinkkel. Országainkban nagy szükség van arra a nemzeti büszkeségre, mely nem kirekesztő, hanem befogadó, nem elforduló, hanem odaforduló, egymás megértésén és szereteten alapul. Aidantól hallhattuk, a szeretet nem más, mint IDŐ, idő, melyet a szeretteinkkel töltünk, a Forever pedig ehhez nyújt kiváló eszközt. Fantasztikus termékeink, több mint harminc éve folyamatosan bizonyító marketingtervünk és csodálatos oktatási anyagaink mind ezt a célt szolgálják.

A február a báli szezon kezdetén kívül a Valentin-nap csodájáról szól. Arról a csodáról, mely az egymással szeretetben eltöltött idő varázsából táplálkozik. Életünk párját jelképes ajándékokkal kényeztetjük, és lehetőséget biztosítunk neki, hogy legalább ezen az egy napon minden csak róla szóljon. Nálunk minden eszközt megtalálhattok, hogy ezt a napot még tökéletesebbé tegyék. Prémium kategóriás termékeink, profi masszörjeink és kozmetikusaink mind értetek vannak! Használjátok ki a lehetőséget! Szeressétek magatokat, szeressétek családtagjaitokat, munkatársaitokat, Forever!

A szeretet erejével elsők leszünk! Hajrá FLP Magyarország!

DR. MILESZ SÁNDOR
ORSZÁG IGAZGATÓ

FOREVER 2010/02





Egy ünnepi
Siker Nap
krónikája

A kedves-aranyos, impozáns lufiszobrokkal dekorált színpad már első pillantásra a közelgő karácsony hangulatát idézi. A színpad mögött pozitívan pezsgő, izgatott feszültség vibrál már hajnal óta. A Forever egy minden eddiginél nagyszabásúbb Karácsonyi Vásárral és ünnepi műsorral készült ez alkalomra.





Természetes, hogy ennyi befektetett munka, idő és izgalom után mindenki drukkol, hogy a rendezvény olyan legyen, amelyet mindenki szeretne: minden igényt felülmúljon! A színpadi függöny mögül izgatott tekintetek sugallják a kérdést: „*Jönnek-e már?*” Fél kilenc után kevéssel fut be az első örömhír: már több mint ezren tolonganak a folyosón, a vásári standok között!

DICSŐ MÚLT, SZÉP JÖVŐ

Az izgatott kedélyekre nyugtató hatással van a **Tóth Árpád Gyerekkórus** tiszta, csengő ünneplő hangja, majd **Szakcsi Lakatos Béla**, Kossuth-díjas zongoraművész zongorajátéka.





*„A lehetőség itt van,
készen kidolgozva.
Ragadja hát
meg **mindenki!**”*



A rendezvény házigazdái, **Biró Tamás** és **Biró Diána** soaring managerek grandiózus belépőt követően üdvözlik az egybegyűlteket. Élénk, őszinte taps közepette kéri színpadra **dr. Milesz Sándor** ország igazgatót, aki köszöntőjében méltatja a múltfélben levő esztendő eredményeit.

Színpadra kéri a President's Club tagjait, majd közvetlen munkatársait is. Megköszöni mindenkinek azt a kitartó, fegyelmezett munkát, amivel még egy kedvezőtlen gazdasági és társadalmi környezetben is szép eredményeket értünk el. Ezt követően bepillantást enged a közeljövő terveibe, munkánk hatékonyságának folyamatos javítása iránt elkötelezve újabb változások, átszervezések vízióját vázolja a hallgatóságnak. Ebben a lelkes hangulatban jelenti be **Mága Zoltánt**, a magyar hegedűkirályt. Játéka maga az életöröm! Lehetetlen nem a hatása alá kerülni! Bár ahogy a hallgatóságot elnézem – erre nem is törekszik senki.





Lenkey Péter, az Európai Ügyek Operatív Igazgatója nemzetközi viszonylatban méltatja az év eredményeit. Széchenyi István szavaival zárva kíván boldog újesztendőt: „Merjünk nagyok lenni!”

KICSIK ÉS NAGYOK

Az első szakmai jellegű előadást **dr. Kassai Gabriella** managernek köszönhetjük, aki az egészségmegőrzés természetes lehetőségeit foglalja össze a hideg idősakra koncentrálna.

Dr. Samu Terézia és **Bruckner András** soaring managerek páratlan szakmai eleganciával és nagy színpadi rutinnal moderálják a terméktapasztalatok beszámolóit. Rendkívül meggyőző és hiteles előadást mutatnak be a hallgatóságnak, ezúttal kisebb-nagyobb gyerekekkel beszélgetve.





NEHÉZ HELYZETBEN A ZSÚRI

Szemet gyönyörködtető műsorszám következik. A **MISS SONYA** szépségverseny finalistái mutatkoznak be az **Android zenekar** és a **tánckar** dinamikus zenéjével és koreográfiájával kísérvé. Nem volt könnyű dolga a zsűrinek! Egy ismert és igen ritka vendég turbózza tovább az emelkedett hangulatot: **Solymos Tóni**, a népszerű zenész kedvelt melódiáit adja elő – percről percre egyre inkább magával ragadva a többezres nézősereget.

Supervisorok és assistant menagerek minősülésével folytatódik a program, az önzetlenül lelkes tömeg ünneplése közepette. **Lomjanski Veronika** gyémánt manager Rex Maughannak, a Forever Living Products International Inc. megálmodójának és megalapítójának mond köszönetet azért a lehetőségért, amit emberek százezreinek – sőt millióinak – teremtett. Köszönetnyilvánítása egyben nyílt üzenetet hordoz: a lehetőség itt van, készen kidolgozva. Ragadja hát meg mindenki!

A siker tanúságának hordozóiként menagerek, senior és soaring menagerek, valamint az autóösztröngző program első, második és harmadik szintű minősültjeinek elismerése következik.





A minősítés végeztével elköszön a Forever Hangja, **dr. Gothárd Csaba** kereskedelmi igazgató, egyben **dr. Miliesz Sándor** ország igazgatóval karöltve bejelenti a Forever Business Akadémia indulását, melynek projektgazdája dr. Gothárd Csaba lesz 2010. január 1- jétől.

EGYMÁSRA HANGOLVA

Nyíri Zoltán és **Hackl Krisztián** szerzői és oktatói munkássága nagy elismerésnek örvend foreveres körökben. Marketing-mesterfogásokról tartott előadásuk ez alkalommal is zajos tetszést arat.

A továbbiakban a magyar könnyűzene állócsillagai, **Korda György** és **Balázs Klári** rövid, de kifejezetten hangulatos fellépéséért lelkesedik a közönség.

Dr. Steiner Renáta egy Karácsonyi Jó Tündér szerepében tűnik fel. Ez a tündér egy senior manager karrierjének hitelességével adja át a személyes döntés fontosságának üzenetét.





Ezt követi a színpadon a Forever egyik csillaga egy sajátos, a Forever világára adaptált zeneszámmal. **Szeles Róbert** úgy mutatkozik be, mint FLP, azaz Félelmetesen Lelkes Pacák.

A szakmai előadók sorát két méltán élő legenda, **Gidófalvi Attila** és **Berkics Miklós** gyémánt-zafír managerek zárják. Olyan összhangban dolgoznak a színpadon üzenetük kimunkálásában, mintha mindennap együtt gyakorolnák. Merthogy mindennap együtt gyakorolják! Lehet, hogy a világ két különböző pontján teszik, mégis szorosan összeköti őket a hit, a példa és az eredmény: eldöntötték, és megvalósították!





Ha eldöntöd, te is meg tudod valósítani – üzenik a világnak.

A rendezvény utolsó programjaként assistant supervisorok tömött sorai jönnek színpadra átvenni első kitűzőiket. Sok sikert és kitartást kívánunk mindannyiuknak a céljaik felé vezető úthoz!

Fogadjuk meg előadóink tanácsát, és csináljunk magunknak boldog új esztendőt, Forever Magyarország!



Welcome HOME!

Isten hozott újra itthon!



**NAGY IZGALOMMAL
ÉS VÁRAKOZÁSSAL
ÁLLTUNK A KÜLÖNLEGES
HÍR ELŐTT: A SZONDI
UTCAI KÖZPONT A
NEFELEJCS UTCÁBA
KÖLTÖZIK, ÉS AZ
ÁTALAKÍTÁS UTÁN
A HÁLÓZATÉPÍTŐK
VEHETIK BIRTOKUKBA
AZ ÉPÜLETET.**

Végre megérkezett a hír, január 18-án 12 órakor dr. Mílesz Sándor országigazgató ünnepélyesen átadja nekünk, forgalmazóknak a Szondi utcai épületet. Nagyon készültünk erre az alkalomra, hiszen központunkat már nem is először, hanem másodszor vehetjük birtokba.

1999. február elején, tizenegy évvel ezelőtt nagy buli és ünneplés övezte a Szondi utcai központunk megnyitását. Egy nagy oktatóteremmel, két kis tárgyalóval és a híres 2-es Sonya® teremmel, raktárral, adminisztrációval a Bajza utcai központunk után maga volt a Kánaán. Innen indult egy nem mindennapi FLP-sikertörténet.

2010-ben új mérföldkőhöz érünk, visszatérünk a kiindulópontunkhoz, és egy sokkal magasabb szinten újra miénk a Szondi utca. A magyar Forever vezetése a „válság” kellős közepén, 2009-ben meghozta nagyszabású döntését: a Szondi utcai székházat oktatási központként nekünk adja!

A megnyitón dr. Mílesz Sándor nagy büszkeséggel vezetett végig bennünket a teljesen felújított, átalakított épületen. Az irodák helyére oktatótermeket építettek, létrehoztak egy olyan helyszínt, ahol pazar, „királyi” környezetben mutathatjuk meg minden este, hogy a Forever lehetősége mennyire páratlanul zseniális és nagyszerű.

KI ITT BELÉPSZ, SZÜLESSEN BENNED REMÉNY!

Újra itthon! A régi otthonunk felújítva, kicsinosítva, kibővítve fogad bennünket. A Belváros szívében, a Szondi utcában megnyitott budapesti második raktárunk, ahol teljes termékpalettával és oktatási anyagokkal várnak bennünket a földszinti irodában.

Lenyűgöző az épület gyönyörű felújítása, az oktatótermek remek kialakítása és profi felszerelése. A négy különböző méretű oktatóterembe telepített projektor,





hangosítás, dobogó és színpadi megvilágítás kiváló technikai feltételeket teremtenek a bemutatókhoz, oktatásokhoz. A legapróbb részletekre is kiterjedő tervezés és gondoskodás látszik mindenhol.

Sándor megbecsülésének jeléül külön gondoskodott arról, hogy a Profitfelosztó programban minősültek és a President's Club tagjai a számukra külön kialakított három exkluzív tárgyalóban dolgozhassanak. Az átrium régi pompájában, barátságos, modern környezetben várja a forgalmazókat az üzleti megbeszélésekre. A biobüfé a sziráki színvonalon továbbra is minőségi kiszolgálással, aloetalokkal, üdítőkkel, Sirona forrásvízzel, szendvicsekkel, salátával kényeztet. A házi telefonvonalon elegánsan leadott rendelést a különtermekbe (profitosok, prezidentesek termébe) a büféből felhozzák: mintegy szobaszerviz-szolgálat működik. Az épület egyik gyöngyszeme a Sonya® oktatóterem. Páratlanul pazar berendezése méltó helyszín a még pazarabb Sonya® termékek ismertetésére, megszerettetésére. Ki ne hagy!

GONDOLKODJ EL, KEDVES BARÁTOM!

Amíg sok cég az elmúlt egy évben visszafejlődött, leépített, megszüntetett, embereket bocsátott el, addig az FLP beruház, épít, bővít és munkahelyeket teremt bízva a jövőben, bízva benned! Cégünk a forgalmazóiba, az embereibe fektet be! Óriási! És ha még tudnád, hogy mi minden újítás vár ránk ebben az évben!

KEDVES FOGYASZTÓ-, FORGALMAZÓ- ÉS HÁLÓZATÉPÍTŐ TÁRSUNK!

Gyere el, nézd meg az oktatótermet, ismerkedj meg az új termékekkel, ismerd meg az új NDP rendszert, használd ki az új vásárlási lehetőséget, próbáld ki a termékeket a Sonya® oktatóteremben! Sándor azt szeretné, hogy telt házzal üzemeljünk, hogy élettől pezsegen az épület. Vidd híred a Szondi utcai központunknak, hívj ide minél több embert, mutasd meg nekik a Forever-stílust, a Forever-lehetőséget! Hidd el, a látvány önmagáért beszél. Minden eszközünk megvan arra, hogy 2010 egy igazán jó év legyen! Tudd, hogy a legjobb helyen vagyunk! Nincs több kifogás! Használd ki minden lehetőséget, dolgozz úgy, hogy a magyar-délszláv csapat elérhesse valamennyiünk álmát: **mi vagyunk a FOREVER-világban a legjobbak!** Sok munkát, jó sikereket! Szeretettel:



**Szépné Keszi Éva
és Szép Mihály
soaring managerek**





TORNYOT RAKTAM

Húsz évvel ezelőtt nyugtalanító hírek érkeztek a déli határ felől. Romániában kitört a forradalom. Magyarországon az emberek reménykedtek, aggódtak és lesték a híreket. Ám volt, aki nem gondolkodott, csak pakolt és ment, hogy segítsen. Ilyen volt egy debreceni presszótulajdonos is: Szabó Józsefnek hívták. Öt év múlva pedig Magyarország kezdte megtanulni a nevet: aloe vera. Hogy mi az összefüggés? Aki még nem tudná, annak elmeséljük.

Az egész életemet áthatotta a vágy: szabadságban élni – kezdi Szabó József, aki Magyarországra álmodta a Forever Living Productsot. Az álom persze nem volt mindig ilyen nagyívű: néhány flakon krémmel és étrend-kiegészítővel kezdődött, no meg néhány hideg éjszakával egy frankfurti lerakat parkolójában.

Szabadságban élni annyit jelent, hogy azt csinálom, amit akarok, azzal dolgozom, akivel akarok, én határozom meg az utamat és fegyelmezem magamat.

Ez nem volt mindig így?

Korántsem. Amikor az ember elvégzi az iskoláit és kikerül az életbe, azt hiszi, minden szép lesz majd. Aztán megkínálnak bennünket pofonokkal jobbról-balról, és bár elkezdünk dolgozni, valahogy úgy érezzük, mintha mindig egy számmal kisebb mellényt hordanánk, mint kellene. Kerestem mindig a helyet, ahol megtalálom önmagam. Láttam egy mintát: szüleim – egyszerű gyári munkások – rengeteget dolgoztak azért, hogy engem és a húgomat fel tudjanak nevelni.



Később, felnőve egy áruház üzemeltetési és rendészeti igazgatójaként láttam az igazságtalanságokat, és sosem tudtam beállni a sorba.

Többre vágyott?

Hát persze. 26 éves voltam, és láttam, hogy ebből a fizetésből nem lehet sarokházat építeni. Én meg nagyon szerettem volna jobb életminőséget, másfajta életet teremteni magamnak és majdani családomnak. Mire megnősültem, már állt a ház alapja. Kalákában építkeztünk barátokkal, egyik hétvégén ők építették az én házamat, a másikon én segítettem az övékben.

Ma ilyesmi nehezen elképzelhető...

Ha őrizzük a lángot, nem az. Az én életem tizenöt éve arról szól, hogy segítsek azoknak, akik szeretnének boldogulni abban a lehetőségben, amit Forevernek hívnak. Sosem mérlegettem, hogy valaki mit akar az üzletből, hányszor kéri a segítségemet, mindig mentem, soha egy előadást vissza nem utasítottam. Erre büszke vagyok, és jó így élni, persze majd elfeledtem, hogy ezért még fizetnek is.

Azért addig, amíg megtalálta a végállomást, volt még néhány kitérő...

Megszületett Tamás fiam és Laura lányom, innen az egész életem a családról szólt. Még meg sem történt a rendszerváltás, de már vállalkozó akartam lenni, és a megye első maszekjaként presszót nyitottam.

De hát nem is volt vendéglátós végzettsége...

Az nem, de egyet tudtam: hogyan szeretem, ha engem kiszolgálják. És eszerint kezeltem a vendéget. Ennek meg is lett az eredménye, sokszor a terasz is betelt, kint ültek a járdán az emberek...

Mégis azt mondja, sokáig kereste a helyét.

Pontosan 38 éves koromig. Fagyizót nyitottam, próbálkoztam... de valahogy nem éreztem, hogy ott tartok, ahol szeretnék.

Egy telefonhívás formájában érkezett a megoldás. Ahogy már sokan hallották a történetet, Anton Gajdo jelentkezett Mannheimből: kiváló üzleti lehetőséget kínált. És a véletlen: épp akkor telefonált, amikor József Németországban volt. Mégis... Szabó úr háromszor mondott nemet, negyedikre aztán beadta a derekát. Mint mondja, érdekelte a jelenség, látta, hogy vonzza az embereket, hogy szabadságról szól, csak azt nem látta, hol ebben a pénz. Nemsokára az is kiderült... nem magától persze: a következő évben József több mint harmincszor tette meg az utat Debrecen és Frankfurt között, volt, hogy a kinti lerakat előtt aludt. Sok ellenvetést kapott, még maga is bizonytalan volt, de azért mindig akadt újabb és újabb ember, aki kipróbált ezt-azt. És a termék őt igazolta: ha lassan is, de lépésről-lépésre beindult a folyamat.

Hosszú hónapokba került, míg Berkics Mikit magam mellé tudtam állítani, több hónapot vártam, hogy igent mondjon Krizsó Ági, és nagy élmény volt, mikor egyévi agitáló munka után megjelent dr. Kassai Gabriella, Magyarország első orvos-forgalmazója.

Azóta igencsak felgyorsultak az események. Gondolta volna, hogy mindössze tizenöt év alatt idáig jutnak?

Sejtettem, hogy nagy dolgot tudunk létrehozni, de hogy ekkorát, azt nem. De abban biztos voltam, hogy ha etikus vagyok, ha itt érték a becsület, a tisztesség és a kitartás, akkor arra vevők lesznek az emberek. Tudtam, hogy a Forever útja nem is lehet más. És akik ezt követték, maradtak, és gyökeret vertek.

De hát mindenki nem lehet sikeres...

Mindenki lehetne, csak nem vagyunk hajlandók változni.

Tehát önnek is kellett?

Rengeteget. Ez az üzlet óvatosságra és bölcsességre int, ma már megfontoltabb vagyok, türelmesebb másokkal és pozitívan látom a világot. Ha ezt eleget csinálja bárki, előbb-utóbb ráhangolódik, ezért nem fogadom el, hogy ne lehetne mindenki sikeres. Persze meg kell hozni az áldozatot. Időt adni a nehézségeknek, és legyőzni azokat.



Kik kísérték az úton?

26 évig éltem házasságban, ebből 12 év a foreveres életünk volt. Mindenkinek azt javaslom, aki házasságban él, hogy ha elkezd, rögtön vonja be a társát. Sokszor eszembe jut az a felirat, ami a nyolcadikos olvasókönyvem hátulján állt, egy idézet József Attilától: „Csak az tudja megbecsülni mások munkáját, aki maga is dolgozik.” Vagyis fej fej mellett kell haladni, különben az egyik ember lemarad, és az bizony szakítópróba lehet.

József gyermekei is más utat választottak: ma 26 éves fia az IBS-en végzett, 20 éves lánya a Corvinus Egyetem média szakos hallgatója. József igyekezett átadni nekik élete egyik vezérlő elvét: halat adni, vagy megtanítani halászni, az nem ugyanaz. - Ezt tanítjuk a munkatársainknak, és ezt igyekeztem megértetni a körülöttem élőkkel is. - magyarázza. Ha a magánéletben nem is alakult minden úgy, ahogy József szerette volna, az üzlet annál jobban virágzott. És mint Szabó úr mondja, még csak nem is ezért kezdte.

Kezdetben nem a pénzt láttam benne, inkább csak tetszett a kihívás, és motivált a vágy, hogy bejárjam a Földet. Aztán amikor megnyílt a magyar piac, és Rex Maughan a Hyatt szállóban azt mondta, a következő évre meghív minket New Yorkba, a világtalálkozóra, az határtalan felemelő élmény volt.

Nem vágyott magasabbra, és még magasabbra?

Nem voltak ilyen ambícióim. Hálózatépítő vagyok, és az is maradok mindig. Ez egy csapatmunka, mindenkinek megvan a szerepe ebben a hatalmas gépezetben. A „szürke eminenciások”, a hálózatépítők adják az alapját, de ott vannak azok is, akik kiszolgálják a hálózatot élükön dr. Milesz Sándorral. Örülök, hogy rátaláltam, és vele hihetetlen sikert érthettünk el a közép-európai régióban.

És mi az ön személyes sikere?

A legfontosabbnak azt tartom, hogy úgy tudok élni, ahogy a lelkiismerem

tem diktálja, szabadságban. Az apróbb nehézségektől eltekintve tudom, hogy ezt akartam az életemtől. Ma már van 1 millió partnerem Európában – noha 70 százalékukat nem is ismerem -, és egyre bővül a létszám. Nincsenek a piacnak határai, jönnek az új generációk, a 18-25 évesek, akik még a homokozóban ültek, amikor én elkezdtem. Egy a lényeg: mi legyünk az állandó pont.

De az „állandó pont” is nagy változásokat láthatott időközben.

Nemrég jöttem haza például Romániából, ahol három előadást tartottam, a vendéglátóm egy ötcsillagos szállodában helyeztet el. Az a hölgy volt az, aki tizenkét évvel ezelőtt nehéz helyzetében, három gyerekkel kezdte az üzletet. A szemünk előtt változnak meg sorsok... Eszembe jutott az is, amikor tíz éve ugyanott Bukarestbe igyekeztem, hogy előadást tartsak. Hatszáz kilométert vezettem oda, hatszázat vissza, és senki nem jött el. Ahhoz képest most kétszáz ember hallgatott. Én azt mondom, nem is lehet egyik napról a másikra eredményeket elérni a Foreverben, de egyik évről a másikra nagyon is komolyakat.

Többször próbáljuk azt firtatni Szabó Józseftől, mit csinál, amikor nem dolgozik. De valahogy nem érti a kérdést. – Ami nem munka? – kérdi. – Munka alatt mit értünk? Hosszú időbe telik, mire rájövünk, nemigen osztja fel napjait munkára, és „másra”. Hiszen a Forever nem egyszerűen munka, hanem életforma nála. Végül hosszas unszólásra eszébe jut, mi is a kedvenc szenvedélye. Igaz, valamiképp az is az FLP-nek köszönhető...

Ha épp a cég nem visz minket a világ valamelyik pontjára, fogjuk magunkat, és elmegyünk magunk – mondja, és már sorolja: Új-Zélandon, a Milford-öbölben a fókáktól száz méterre hajóztam. De voltam Japánban, jártam a Fülöp-szigeteken, életemben olyan fehér homokot nem láttam... Legutóbb pedig



Törökország volt az úti cél a „Foreveren kívüli barátokkal” – ahogyan az alapító fogalmaz. Nem hiszünk a fülünknek: van még, akit Szabó József nem tudott meggyőzni?

Igyekeznünk kell, hogy felkeltsük mások érdeklődését, de ha nem sikerül, azt tiszteletben kell tartanunk. Ettől még egyre többen leszünk. Mi elhasználódunk, hiszen van egy természetes utunk ebben az életben, de a Forever és az eszmeiség túlél minket.



Tornyot raktam

Künn a jégfogú tél-sárkány havat prüszkölt,
zúzmarát szórt. Bömbölve járt a bükkerdőn;
a házak közt vadul táncolt. Benn duruzsolt a
kemence. Halk beszéd közt orsó pergett.
Apó a pucikpadon ült, száraz törökbúzázt fejtett.
Mintha-mintha most is látnám széles vállát, kurta nyakát,
nagy, bozontos szemöldökét, éles szemét, kemény arcát.
Lelke, miként az őserdő, melyben nem járt ember lába,
csodálatos ősvilág volt, babonák, mesék világa.
A mező volt iskolája. A természet a mestere.
Könyve a nagy csillagos ég, aranyos betűkkel tele.
Ott ültem a lábainál, mesét mondott, azt hallgattam.
Egy-egy csuszát felém dobott, amiből én tornyot raktam.
Nőtt a torony a csuszákból, keresztbe tett boronásan, és
ahogy nőtt, büszkeségem kezdett nem félni a házban.
Már a mesét sem hallgattam, építettem kábult lázban.
– Már a ház volt a toronyban és nem a torony a házban.
Apó figyelte. Munkám közben nézte, hogy rakom a tornyot,
majd egy csuszát hozzám dobott, és a tornyom összeomlott.
Csuszatornyom omladékán rettenetes dühös lettem.
Meg akartam ölni apót, de csak lassan sírni kezdtem.
Büszkeségem ott hevert a csuszák alatt összetörve.
Megdermedten vártam, hogy most: bár a világ összedőlné!
Nagyapám az ölébe vett, megcsókolta homlokomat.
Hadd el, ne sírj, kisunokám, ne bánd a csuszatornyodat.
Telhetetlen vágyaidból építsz te még nagyobbat is,
és a sors egy legyintéssel így ledönti azokat is.
Mint Apóé: építéssel telik el az egész élet,
de hogy tornyod betetőzd, azt te soha el nem éred.
Nem, mert bár az égig érjen: vágyaink még feljebb hágnak,
s tetőtlen tornyokból hullunk ölébe a zord halálnak.
Látod, a csuszák megvannak: újra lehet megint rakni.
Amit nem kezdhetsz el újra, csak azt szabad megsiratni!”
– A tűzön egy nyers faág sírt. Az eszterhán jégcsap lógott.
Apó mesélt, én hallgattam, s újra felraktam a tornyot.

/Horváth István (1942)/



Happy
Birthday! 19



MÚLTUNKRA BÜSZKÉK VAGYUNK, ÉS MÉG SZEBB JÖVŐ VÁR RÁNK

2009.12.12-én megünnepeltük az FLP Bosznia-Hercegovina kilencedik születésnapját. Bijeljlinát elárasztották a Bosznia-Hercegovinából, Szerbiából, Szlovéniából, Horvátországból, Koszovóból és Albániából érkező vendégek.

A bijeljlinai születésnap igazán jól indult. A műsorvezetésről jó barátunk és munkatársunk, **Radóczy Tibor** gondoskodott: visszatekintett az FLP Bosznia-Hercegovina kezdeteire, azokra az évekre, amelyekben jelentős szerepet vállalt. Mindannyian főnyereményként örültünk a műsorvezetésének.

Dr. Paleksić Slavko, az FLP Bosznia területi igazgatója köszöntötte a résztvevőket, megköszönte lojalitásukat és hangsúlyozta a csapatmunka és a közös szellemiség fontosságát. Óriási taps kíséretében küldtünk köszönetet **Rex és Gregg Maughannak**, valamint **Aidan O'Hare-nak**.





FÉRJKÉRÉS A SZÍNPADON

Dr. Mílesz Sándor ország igazgató kiemelte minden ország együttműködésének és a munkatársi kapcsolat korrektségének jelentőségét, és megköszönte a vezető forgalmazók és az új tagok munkánkba vetett hitét.

A sors útjai kifürkészhetetlenek. **Dr. Franjić Goran** és **dr. Bahtić Nedim** iskolatársak voltak, de a háború miatt útjaik elváltak. Az FLP szárnya alatt újból találkoztak, és most már közösen építik a hálózatot. Érdekesítő, szakszerű és érthető előadásukban szellemesen beszéltek termékeinkről. Minden elismerésünk!

Mustafić Safet és **Subhija** senior menedzserek színpadi kellékekkel gazdagított előadásukban óriási derűség és buzdítás kíséretében játszották el a szponzor és az új munkatárs első találkozását. Safet érvei minden kifogást igenlő válasza fordítottak. Előadása annyira levette a lábáról feleségét, Subhiját, hogy megkérte, kössenek újból házasságot. Show-műsoruk igazi happy enddel ért véget. Kitűnő előadás volt, gratulálunk!

ÚJ ARCOK KÖZTÜNK

A színpadot teljesen kitöltötték az elégedett fogyasztók, akik megosztották velünk terméktapasztalataikat. Ezt a műsorrészt kiválóan vezette az óriási szakmai tapasztalattal rendelkező **dr. Molnár-Stantić Branka** senior menedzser.

Ezután az új supervisorok, assistant menedzserok és menedzserok minősülése következett, nagyságrendjét tekintve túltett minden eddigien. Ez az eredmény is híven tükrözi, hogy egyre jobbak vagyunk!

A **KUM i KUM** együttes rövid, de hatásos műsorának köszönhetően még jobban felpezsdült a hangulat, és a teremben mindenki táncra perdült.





Ezt követte az est egyik fény-pontja, a dr. Milesz Sándor mellett felsorakozó **Android** együttes. Nagyszerű hangzású és kiváló effektekkel gazdagított zenéjük teljesen elvarázsolt bennünket.

A színpadon megjelentek a Dél-szláv régió Miss Sonya versenyzői: a báj, a szépség és a jó zene harmóniáját láthattuk. A táncosok eredeti módon ötvözték a balettot keleti táncsal és break dance-szel. A zsűri egytől-egyig ismert emberekből állt. Csodálatos, szinte valóságértékűen szép élményben volt részünk.

A versenyzők közül a választás **Dimitrovski Aneta** szerbiai managerre esett (pedig mindegyik lány „a legszebb” volt), aki a londoni Európai Rallyn képviseli régiókat.

Njegovanović Vasilije, senior manager „Megyünk tovább” című előadásában visszatekintett a (szintén manager) gyerekeivel karöltve megtett útra, és az FLP Bosznia-Hercegovina sikertörténetére. Újból meggyőződhattünk arról, hogy Vaso joggal állandó President's Club tag.

Rendezvényünk végén két kiváló, nagy vezető lépett fel: **Szabó József** zafir manager és **Lomjanski Veronika** diamond manager.

EGY NYELVET BESZÉLÜNK

Radócki Tibor kiváló tolmácsolása segítségével Szabó József beszélt a változások szükségességéről. Hangsúlyozta, hogy mindannyian egyformák vagyunk, ezért úgy szálljunk minél magasabbra, hogy közben nem feledkezünk meg





azokról sem, akik mögöttünk, vagy mellettünk haladnak. „Ne felejtsek el, hogy mindannyian egy csapathoz tartozunk! Közöttünk nincs legnagyobb, mert az elvégzett munkáért mindenki megérdemli az elismerést.” Ösztönző, érdeklődő, duzzadó, egységes előadást hallottunk. Annyira érthető volt, hogy szinte úgy tűnt, mintha bosnyákul szólna hozzánk. Úgy éreztük, hogy már csak ezért az előadásért is érdemes volt megtenni több ezer kilométert.

Régióink első diamond managere, Lomjanski Veronika a rá jellemző, sajtószerű, őszinte és erős hangon hívott mindenkit, hogy csatlakozzon hozzánk. Beszél a realitásról és az álmok megvalósításáról. Minden alkalommal, amikor láthatjuk és hallgathatjuk

Veronikát, új jövőképek rajzolódnak ki előttünk, mert sugárzik belőle a professionalizmus és az őszinte anyai szeretet. Köszönünk nektek mindent, Veronika és Stevo! Örök világítótornyok vagytok számunkra!

Születésnapi rendezvényünket assistant supervisor minősítéssel fejeztük be, ami a legfontosabb lépcsőfok a magasabb szintek felé vezető úton.

Érdekel benneteket, hogy ünnepeltünk utána a szállóban? Nem áruljuk el, inkább jövőre legyetek velünk, és akkor ti is meggyőződhetek róla.

Dr. Paleksić Slavko
az FLP Bosznia-Hercegovina
központ igazgatója



CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

MAGYARORSZÁG



1. **SIKLÓSNÉ DR. RÉVÉSZ EDIT**
SIKLÓS ZOLTÁN
2. **MAYER PÉTER**
3. **HALMI ISTVÁN**
HALMINÉ MIKOLA RITA
4. **FEKETE ZSOLT**
RUSKÓ NOÉMI
5. **JUHÁSZ CSABA**
BEZZEG ENIKŐ
6. **LIPP SZILVIA**
MOLNÁR MIHÁLY
7. **DR. SURÁNYI KATALIN**
GAZDIG SÁNDOR
8. **UTASI ISTVÁN**
UTASI ANITA
9. **TÓTH ISTVÁN**
ZSIGA MÁRTA
10. **MAYER BALÁZS**

SZERBIA

1. **DIMITRIĆ RUŽICA**
DIMITRIĆ ŽIVORAD
2. **BRANKOVIĆ MILKA**
BRANKOVIĆ NOVAK
3. **DR. TUMBAS DUŠANKA**
4. **KORODI KOVAČ ELIZABETA**
KORODI JOŽEF
5. **JOVANOVIĆ MIRJANA**
JOVANOVIĆ MILAN
6. **JAKUPAK VLADIMIR**
JAKUPAK NEVENKA
7. **ZEČEVIĆ BOBAN**
ZEČEVIĆ DUŠANKA
8. **PETKOVIĆ ALEKSANDRA**
PETKOVIĆ BOGDAN
9. **ŠUNDOVIĆ GORDANA**
ŠUNDOVIĆ PREDRAG
10. **HRČNJAR JASNA**



2009. DECEMBER HÓNAP

TÍZ LEGSIKERESEBB TERMÉKFORGALMAZÓJA
SZEMÉLYES ÉS NON-MANAGERI PONTOK ALAPJÁN

HORVÁTORSZÁG



1. ČALUŠIĆ DUBRAVKA
ČALUŠIĆ ANTO
2. PAVIĆ BOJANA
PAVIĆ ANTO
3. STILIN TIHOMIR
STILIN MAJA
4. SUKSER MARGARETA
SUKSER MARIJAN
5. PETROVIĆ JASMINKA
PETROVIĆ MIRKO
6. ČOP NELA
7. ŽANTEV ANDREA
8. MILJAK RILL IVANKA
RILL ROLF
9. ROGIĆ ELVISA
ROGIĆ JAKOV
10. MIRKOVIĆ NATALIJA

BOSZNIA-HERCEGOVINA

1. ILIJIĆ ZDRAVKA
ILIJIĆ FILIP
2. MUSTAFIĆ SUBHIJA
MUSTAFIĆ SAFET
3. DR. FRANJIĆ GORAN
4. ZEČEVIĆ SNEZANA
5. NJEGOVIĆ ZORAN
6. DR. BAHTIĆ NEDIM
BAHTIĆ BELMA
9. BABIĆ MIRKO
BABIĆ NADA
8. ALIĆ AMINA
ALIĆ FUAD
9. BOSNIĆ MILJKA
10. JOVANOVIĆ RADOJKA
JOVANOVIĆ ŽARKO



SZLOVÉNIA



1. ZORE JOŽEFA
2. SMILJANIĆ PETRA
SMILJANIĆ MARKO
3. ARBEITER JOZICA
DR. ARBEITER MIRAN
4. CVIJANIĆ ANA
CVIJANIĆ BOŽIDAR
5. HOFŠTÄTTER DAŠA
JAZBAR MARKO
6. BIGEC DANICA
7. ŠLIBAR KARMEN
8. KEPE ANDREJ
HOFŠTÄTTER MIŠA
9. KREJČI HRASTAR MARJETA
HRASTAR MILAN
10. CVIJANOVIĆ V. ALJOŠA
CVIJANOVIĆ V. DANIJEL





MANAGER SZINTET ÉRTEK EL (SZPONZOR)

Andriska József
(*Fekete Zsolt és Ruskó Noémi*)



Görbics Orsolya Judit és Demcsák L. Miklós
(*Haim Józsefné és Haim József*)

„Mindenkit tisztelettel köszöntünk. Szegeden élünk három éve, harmonikus kapcsolatban. Szponzoraink a Haim házaspár. Józsi; Forever together. A Forever cég, illetve termékei iránti lojalitásunk határtalan. Sok embernek tartozunk köszönettel, de kiemelendő Berkics Miki mentorunk karizmája. Elkötelezett hívei vagyunk mindannak, amit tanít, és azt a gyakorlatban meg is csináljuk.”

Hódi László és Hódiné Vlasits Imelda
(*Lipp Szilvia és Molnár Mihály*)

„Az FLP révén ismét olyan csapatba kerültünk, ahol csak közösen, egymásért dolgozva lehet nagy célokat elérni. Köszönettel tartozunk szponzorainknak, akik jó edzőként inspiráltak bennünket és hittek bennünk, valamint termékgalmazóinknak, akik nélkül nem értük volna el céljainkat. Külön öröm számunkra, hogy a csapatmunka eredményeként együtt minősülhetünk szponzorainkkal, és a sportban már sok közös sikert megélt csapattársammal és feleségével. Ez az igazi siker!”



Mikola Andrásné
(*Halmi István és Halminé Mikola Rita*)

„Azt mondják, első a munka, utána jön a pihenés. Mi azt mondjuk: első a család, második a szórakozás, utána a munka. Remek, hogy az FLP-ben az üzlet megadja az időt a családra és a szórakozásra is úgy, hogy a munka nem is tűnik munkának. Örömmel csináljuk!”



EGYÜTT A SIKER ÚTJÁN

K O S Z O V Ó , S Z E R B I A , M O N T E N E G R Ó , S Z L O V É N I A



ASSISTANT MANAGER SZINTET ÉRTEK EL

Bakai Réka
Branković Milka és Branković Novak
Dr. Francia Boglárka
Dr. Nagy Csilla és Zsebe Ferenc
Karczagné Rózsavölgyi Rita
és Karczag Tamás
László Réka
Mayer Balázs
Móczárné Putnoki Zita
és Móczár Béla
Pavić Bojana és Anto
Šlibar Karmen
Spolár Antal és Bollókné Nagy Mária



SUPERVISOR SZINTET ÉRTEK EL

Adamóczi László
Andó László és Andóné Bradics Viktória
Bercsényi Szandra Éva és Sándor Tamás
Dobos Erika Éva és Zsuga Gábor
Domonkos Jánosné
Dr. Tóth Julianna
Dr. Szunai Mária
Emődi Sarolta és Czebe Márton
Fodor Istvánné
Gazdig Dóra
Gazdig Márton
Gomilanović Tijana
Gömöri Gáborné
Gömöri Enikő
Hegedűs Gyöngyi
Huszák Sándor és Huszák-Palotás Nikolett
Izsvák János Józsefné
Jovanović Mirjana és Jovanović Milan
Kertenics József
Kiss Attila
Kiss Zoltán
Kothencz István és Kothencz Istvánné
Kurucz István és Kurucz-Dékány Mónika
Kurucz Zsuzsanna és Kupás Deák László
László Zsuzsanna és László Balázs
Lakatos Beáta
Magda Imréné és Magda Imre
Maklári Annamária
Maklári-Tót Attila
Mirković Natalija

Morvainé Szabó Edit
Nádasdiné Gecse Gyöngyi
Pápai István
Pomázi László
Popović Slavica és Popović Nenad
Rácz Gábor
Dr. Radivojević Predrag
Sasvári Erzsébet
Schlaferné Morzsányi Edit
Schmidt József és Schmidt Józsefné
Sulyok Mónika és Rácsay László
Šundović Gordana és Šundović Predrag
Szász Judith Gabriella és Mihály Levente
Tomsic Milija
Tripsigálné Tanoss Katalin
és Tripsigálcz Dimitrov
Tógyerné Csik Julianna
Tóth Viktória
Tóth István és Varga Judit
Tóth Zoltán Krisztián
Tóthné Árvai Erzsébet és Tóth Gábor
Vargáné Tarr Mária
Varga László és Rémai Margit
Virág Attiláné Ádám Irén és Virág Attila
Virágné Kaló Ágnes



A SZEMÉLYGÉPKOCSI- VÁSÁRLÁS ÖSZTÖNZŐ PROGRAMJÁNAK NYERTESEI

1. SZINT

Ádámné Szöllősi Cecília és Ádám István

Bakó Józsefné és Bakó József
Balázs Nikolett
Balogh Anita és Süle Tamás
Bánhidny András
Becz Zoltán és Becz Mónika
Bodnár Daniela
Botka Zoltán és Botka Zoltánné
Czeléné Gergely Zsófia
Csepi Ildikó és Kovács Gábor
Csuka György és dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza és Csürke Bálintné
Dobsa Attila és Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević és Irena Dragojević
Éliás Tibor

Dr. Farády Zoltán és dr. Farády Zoltánné
Farkas Gáborné és Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo és Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné és Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Haim Józsefné és Haim József
Hajcsik Tünde és Láng András
Halomhegyi Vilmos
Hofbauer Rita és Galavolics Gábor
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt és Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné
és dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos és
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István és Kása Istvánné
Kemenczei Vince és Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária és Keszler Árpád
Kibédi Ádám és Ótos Emőke
Kis-Jakab Árpád és Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Klaj Ágnes
Sonja Knežević és Nebojša Knežević
Knisz Péter és Knisz Edit
Kovács Gyuláné és Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić Pavletić és Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona és Kulcsár Imre
Lapicz Tibor és Lapiczné Lenke Orsolya
Dr. Predrag Lazarević és
dr. Biserka Lazarević
Léránt Károly és Lérántné Tóth Edina
Lipp Szilvia és Molnár Mihály
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán és
dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István és Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović és Marija Mihailović
Miklós Istvánné és Tasi Sándor
Mirjana Mičić és Vilmoš Harmos
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd és Csordás Emőke
Mussó József és Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám és Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella és Márkus József
Nagy Zoltán és Nagyné Czunás Ágnes
Marija Nakić és Dušan Nakić
Oltvölyginé Zsidai Renáta



FOREVER



Orosz Ilona és dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre és Péterbencze Anikó
Papp Tibor és Papp Tiborné
Dr. Pavkovics Mária
Radics Tamás és Poreisz Éva
Radóczki Tibor és dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán és Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál és Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt és Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert és
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Rusák József és Rusák Rozália
Rusák Patrícia

Dr. Steiner Renáta

Dr. Surányi Katalin és Gazdig Sándor

Tihomir Stilin és Maja Stilin
Sulyok László és Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán és Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Dr. Szabó Tamásné és dr. Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János és Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné és Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc és Tanács Ferencné
Tasnády Beáta és Vörös Zoltán

Téglás Gizella
Térmegei Lászlóné és Térmegei László
Tordai Endre és Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
Dr. Dušanka Tumbas
Túri Lajos és Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović és Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna és Bognár Gábor
Vító László
Zakar Ildikó
Jožefa Zore

2. SZINT

Botis Gizella és Botis Marius
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović és Miloš Janović
Milanka Milovanović és
Milisav Milovanović
Daniela Ocololjić
Dr. Marija Ratković
Révész Tünde és Kovács László
Rózsahegy Zsoltné és Rózsahegy Zsolt
Siklósné dr. Révész Edit és Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva és Szép Mihály

Tóth Csaba
Varga Géza és Vargáné dr. Juronics Ilona

3. SZINT

Berkics Miklós
Biró Tamás és Biró Diána
Bruckner András és dr. Samu Terézia
Budai Tamás
Marija Buruš és Boško Buruš
Fekete Zsolt és Ruskó Noémi
Halmi István és Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt és Leveleki Anita
Stevan Lomjanski és Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre és Lukácsi Ágnes
Zoran Ocololjić
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin
és dr. Seres Endre
Szabó József és Szabó Józsefné
Tamás János és Tamás Jánosné
Tóth István és Zsiga Márta
Tóth Sándor és Vanya Edina
Utasi István és Utasi Anita
Vágási Aranka és Kovács András
Varga Róbert



VÁlasszon
CSOMAGAJÁNLATAINK KÖZÜL,
VÁGJA KI KUPONUNKAT
ÉS 10.000 FT
KEDVEZMÉNYBEN
RÉSzesÍtJÜK!

„Elegancia a jelen igényeire szabva”

• www.kastelyszirak.info • tel: 06 32 485 300 • mail: info@kastelyszirak.info

FOREVER RESORTS

Vágja ki és hozza magával!

A kupon felhasználható a Hotel Kastély Szirák érvényes csomagajánlatainak igénybevétele.
1 csomagajánlathoz kizárólag 1 kupon használható fel és más akciókkal nem vonható össze.

További részletekért érdeklődjön elérhetőségeinken.

Csomagajánlatainkat megtalálja honlapunkon!

10.000 FT-OS KUPON



web: www.kastelyszirak.info
mail: info@kastelyszirak.info
telefon: 06 32 485 300

Érvényes: 2010 február 28-ig



Az igazi siker

CZINKOTA VIKTÓRIA, A MISS SONYA®
VERSENY HAZAI GYŐZTESE

Még csak egy éve FLP-forgalmazó, de máris komoly eredményt tudhat magáénak. Az üzletben is szépen halad, de az igazán látványos elismerést külsejéért és szépérékéért kapta a közelmúltban. Maximalista létére persze egyáltalán nem áll meg ennél.

Az FLP-termékek először anyukámnak tettek jót, ez lelkesített arra, hogy elkezdjek dolgozni velük – mesél a kezdetekről Czinkota Viktória, a hazai Miss Sonya® verseny győztese. A lány nemsokára utazik Londonba, hogy más országok szépségeivel is összemérje adottságait. Nem, itt nem csak a szépség számít, de a kiállás, a rátermettség és a minőségi dekorkozmetikumok képviselőként mutatott készségek is.

Nem csoda, hogy Viktória e területhez vonzódik, hiszen kozmetikusnak tanul, mellette sminktetoválokként dolgozik. – Emiatt talán kicsit más szemmel nézem a termékeket – mondja –, nekem nagyon tetszenek, és a fogyasztóktól is csupa pozitív visszajelzés érkezik. A fogyasztók persze nem kockáztatnak sokat, hiszen Viktória arca a lehető legjobb referencia. – Sokan úgy jönnek el a bemutatóra, hogy látják, milyen szép a sminkem, és érdeklődni kezdenek. A gyakorlatban persze már ők is meggyőződhetnek róla, hogy a dolog működik. Azt tapasztaltam, hogy akik egyszer kipróbálták, nem fognak mást venni.

Viktória azt mondja, nincsenek kedvenc színei, nála a smink hangulatfüggő. A decemberi Sikernapon mindenesetre a lila hozta meg a sikert: a zsűri Viktóriát találta a legszebbnek. – Az, hogy imádok sminkelni, szerintem csak az alapja ennek. Azt hiszem, a mosoly is sokat számított. Az az igazság, hogy nem vagyok hozzászokva a szerepléshez, és zavaromban mosolyogtam. Az persze nem baj, ha ez most előnyömmé válik!

Reméljük, hogy ez Viki előnyére válik majd Londonban is. A fiatal lány nagyon örül az útnak, hiszen még nem járt az angol fővárosban. – Nagyon jó volt nyerni, mert mindig is meg akartam nézni Londont, és ez jó lehetőség. Vonz a kaland, a kihívás. Azon vagyok, hogy megnyerjem majd azt a versenyt is, mert szeretnék eljutni Amerikába! Azt gondolnánk, Viki egy ilyen eredmény után igazán elégedett nő. Ám azt mondja, nála is van, amit nem szeret magán. – Mivel maximalista vagyok, sosem látom magam tökéletesnek – meséli –, de nem bánom, hiszen ha bármit is tettem, mindig azt éreztem, annál még mindig lehet jobban csinálni: ez az örök elégedetlenség visz előrébb az életben. Úgy érzem, még van mit tanulnom, de remélem, nem csinálok rosszul. Idén szeretnék több sminkbemutatót tartani, továbbképezni magam, és még jobban dolgozni – teljes erőbedobással. Hogy még többen megismerjék a terméket, és persze a következő szintre lépjek.

És ami a forgalmazáson túli életet illeti? Viktória jövőre befejezi az iskolát, és az a terve, hogy olyanokat támogat munkájával, akik igazán rászorulnak egy profi kozmetikus és sminktetoválo segítségére. – Sok, komoly műtéten átesett embernek van szüksége arra, hogy utólag meggrajzolják, visszaadják vagy újrakreálják bőrük károsodott részeit. Azt gondolom, az ilyen betegek igazán megérdemlik, hogy valaki velük is foglalkozzon. És ha ott sikerrel járok, az lesz számomra az igazi nyeremény!



ÖSZTÖNZŐ PROGRAMOK

2009. áprilisban indult az ALOE TRAVEL SERVICE (ATS), egy különleges, zártkörű utazási klub.

Ennek tagjaként a forgalmazók akár 20–50%-kal olcsóbban is igénybe vehetnek utazásokat.

– A 2cc vagy afölötti szintet elért forgalmazók az FLP irodáiban vásárolhatják meg a **tagsági kártyát**. Belépési díj 49 €/fő/év.

– 2009. október 22-től a korábbi Travel Pack helyett a 2,000 cc-os Travel Touch csomagot értékesítjük.

Ez az új egységcsomag az ATS vásárlási jog mellett exkluzív ajándékokat is tartalmaz, melyekhez eddig csak a Forever Resorts üdülőkben juthattunk hozzá!

– A bejelentkezéshez egy egyszerű űrlapot kell kitölteni, amelyen a forgalmazó adatai és **e-mail címe** szerepel.

– A forgalmazó a tagsági kártyával regisztrálhat az ATS honlapján, és ezzel egy online utazási klub tagja lesz.

– Az ATS a legnagyobb nyugat-európai utazási irodák válogatott, 4, 5, 6 csillagos ajánlatait közvetíti.

Úgy gondoljuk, tagságunk aktív tagjai megérdemlik, hogy az FLP-n keresztül igénybe vehető, különleges kedvezményű, szenzációs utazásokban részesüljenek.

Elérhetőség: (+36-70) 434-3843

E-mail: register@aloetravel.com

ÚJRASZPONZORÁLÁS

Az újrászponzorálás szabályai a Nemzetközi Üzletpolitika 12. fejezetében találhatóak meg. Fontos tudnivaló, hogy az újrászponzorálás nem automatikus folyamat, hanem csak a meghatározott formanyomtatványok (reszponzorálási nyilatkozat, új jelentkezési lap) benyúj-

tása után, a feltételeknek való megfelelés ellenőrzését követően léphet életbe. Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékforgalmazó munkatársat másodszorra is belépteti az újrászponzorálási eljárás mellőzésével.

INTERNET

Tájékoztatjuk Tisztelt Forgalmazóinkat, hogy Társaságunk két honlapján kaphatnak információkat.

Az egyik honlap a **www.flpseeu.com**, régióink honlapja és magyarországi webáruházunk elérhetősége. A webáruház használatához szükséges belépőkódjukat lekérhetik irodáinkban. A honlapon a Forever folyóirat aktuális és korábbi számai a „forever” jelszó megadásával, fotógalériánk pedig a „success” jelszó megadásával érhető el.

A vállalat központi honlapja, közkeletű nevén az „amerikai honlap” – a **www.foreverliving.com** – a világ FLP-híreiről, a nemzetközi elérhetőségekről, más hasznos információkról ad tájékoztatást. Erre a címre minden érdeklődő beléphet a „GUEST”-re kattintva. A disztribútori oldalra Ön a „DISTRIBUTOR LOGIN”-re kattintva léphet be. Itt megtekintheti napi ponteredményeit is. A belépéshez szükséges felhasználónevet (LOGIN ID) és jelszavát (PASSWORD) havonta kézhez kapott bónuszelszámolója (vállalkozói díjelszámolás) utolsó részében megtalálja.

Bónuszelszámolás honlapunkon:

minden, jelszóval rendelkező munkatárs számára elérhető havi bónuszelszámolásai az interneten. A szolgáltatás használatáról a foreverliving.com honlap disztribútori kezdőoldalán olvashatnak.

Forever You Tube. A Home Office elkészítette saját Forever You Tube csatornákat, melynek elérhetősége: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. FLP-s termékeket bevezető videókat, vezető menedzserek előadásait és egyéb marketingbemutatókat ajánlunk rajta különböző nyelveken. Hamarosan lehetőség nyílik szöveges üzenetek kezelésére, illetve mindez Blackberryn is elérhető lesz.

A forgalmazói internetes megjelenéssel kapcsolatban az

anyacég képviselői a következőkre hívják fel az Önök figyelmét:

- a weboldalon nem szerepelhetnek orvosi/gyógyító jellegű tanácsok;
- az oldalon nem szerepelhetnek bármilyen, bevételre, ill. keresetre vonatkozó ígéretek;
- a weboldalnak feltétlenül tartalmaznia kell, hogy az üzemeltető az FLP-nek független forgalmazója, és az oldal nem az FLP hivatalos lapja;
- internetes értékesítések nem történhetnek a forgalmazói weblapokon. Továbbá ismételtlen felhívjuk a figyelmet, hogy Nemzetközi Üzletpolitikánk 14.3.3.5 pontja értelmében termékeink nem értékesíthetők elektronikus piacokon/árveréseken (pl. Vatera, Tesz-vesz, E-bay stb.) sem. Kérjük, hogy minden internetes megjelentetést a fentiek figyelembe vételével tervezzenek, és publikálás előtt semmiképpen se mulasszák el azt engedélyeztetni Társaságunkkal. A honlap linkjét az flpbudapest@flpseeu.hu központi e-mail címre várjuk.

KÖZLEMÉNYEK

SZABÁLYTALAN!

Soha ne vásároljon vagy értékesítsen termékeket egyéb elektronikus csatornákon vagy kiskereskedelmi egységekben. Az elektronikus média különféle értékesítési csatornákra vonatkozó lehetőségeit figyelembe véve a Forever Living Products szerint: ezek az egységek kiskereskedelmi létesítményeknek minősülnek. Az érvényben lévő üzletpolitika szerint mindenfajta FLP-termék vagy nyomtatvány kiskereskedelmi egységekben történő forgalmazása vagy kiállítása szigorúan tilos. Az elektronikus média igénybevételével történő termékforgalom kizárólag a www.flpseeu.com honlapon keresztül történhet!

HASZNOS INFORMÁCIÓK

Társaságunk több lehetőséget is biztosít Forgalmazóinknak napi forgalmi adataik, pontjaik lekérdezéséhez:

– **Interneten:** az erről szóló tájékoztatót a Közlemények INTERNET című részében találják.

– A több év óta sikeresen működő **SMS-rendszeren** keresztül is kérhetnek pontinformációt.

– Budapesti központi irodánk **telefonos ügyfélszolgálatának** munkatársai is készséggel tájékoztatják Önöket aktuális forgalmi adataikról. Pontértékeiket magyarországi termékforgalmazóink a +36-1-269-53-70-es és +36-1-269-53-71-es telefonszámokon, horvátországi, bosznia-hercegovinai, szlovéniai, szerbiai és montenegrói termékforgalmazóink pedig a +36-1-332-55-41-es telefonszámon kérdezhetik meg.

Kérjük Önöket, hogy csak saját pontértékeik, saját vállalkozásuk iránt érdeklődjenek!

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy a jövőben is fordítsanak figyelmet a formanyomtatványok helyes kitöltésére, különös tekintettel a forgalmazói jelentkezési lapra, amely a forgalmazó és az FLP között létrejött szerződés! Javított és alá nem írt jelentkezési lapot és termékrendelő nyomtatványt a tévedések kizárása érdekében nem tudunk elfogadni! **Csak a saját kezűleg aláírt szerződéseket fogadjuk el! Minden egyéb aláírás közokirat-hamisításnak minősül!**

Név- vagy címváltozás bejelentéséhez nem elegendő azt a termékrendelő lapra beírni. Erre a célra kérjük, használják az adatmódosító formanyomtatványt!

A pénzügyek biztonsága érdekében kérjük, hogy megbízott útján történő vállalkozóidő-jelkérdés esetén a megbízott személy hozza magával személyi igazolványát!

A Nemzetközi Üzletpolitika alapján minden jelentkezési lapot (szerződést) aláírt forgalmazó jogot nyer a termékek megvásárlására, közvetlenül az FLP-től. Regisztrált forgalmazóvá azonban csak első vásárláskor válik korábban leadott és lepecsételt jelentkezési lapja 2. példányának bemutatásával.

A rendezvényeinken készült fotók megtekinthetők itt: www.foreverphoto.eu, jelszó: success



**műsora 2010. február 22-től
március 22-ig az interneten**

| | |
|-----------------------|---|
| 18:00 és 06:00 | Himnusz bemutató |
| 18:15 és 06:15 | Dr. Nagy Ida és dr. Kiss Ferenc Egészségvédelem tavasszal |
| 18:40 és 06:40 | Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin és dr. Seres Endre Tavaszi fáradság |
| 19:10 és 07:10 | Supervisorok, Assistant m... |
| 19:25 és 07:25 | Managerek, Vez. managerek |
| 20:10 és 08:10 | Tóth Árpád gyermekkórus és Szakcsi Lakatos Béla |
| 20:25 és 08:25 | A te álmod a mi tervünk Bevezetés az FLP-be |
| 20:30 és 08:30 | Lomjanski Veronika Köszönöm, Rex! |
| 20:45 és 08:45 | Katrin Bajri |
| 21:45 és 09:45 | Android zenekar és Miss Sonya verseny |
| 22:40 és 10:40 | Nyíri Zoltán és Hackl Krisztián Marketin- mesterfogások |
| 23:00 és 11:00 | Supervisorok, Assistant m... |
| 23:20 és 11:20 | Managerek, Vez. managerek Hódítók |
| 00:15 és 12:15 | Solymos Tóni |
| 00:30 és 12:30 | A te álmod a mi tervünk Az FLP-termékek |
| 00:35 és 12:35 | Dr. Steiner Renáta Te életed, te döntésed |
| 00:50 és 12:50 | Halmi István, Szélesíts |
| 02:30 és 14:30 | A te álmod a mi tervünk Az FLP lehetőség |
| 01:45 és 13:45 | Szeles Róbert, FLP csillagai |
| 01:50 és 13:50 | Siklósné dr. Révész Edit Természetes antioxidánsok a megelőzésben és a gyógyításban |
| 02:30 és 14:30 | Nyíri Zoltán és Hackl Krisztián A személyiségtípusok erősségei és lehetőségei |
| 03:30 és 15:30 | Balázs Klári és Korda György |
| 04:00 és 16:00 | Klaj Ágnes Ha nem most, akkor mikor? |
| 04:20 és 16:20 | Hertelendy Klára Mindent magasabbra |
| 04:50 és 16:50 | Gonoszok táncegyüttes és Zagyva banda |
| 05:05 és 17:05 | Gidófalvi Attila és Berkics Miklós Mit akarsz ettől az élettől? |

www.flpseeu.com

PHÖNIX ONLINE

WWW.PHONIXREPJEGY.INFO



A MAGYARORSZÁGI KÉPVISELETEK KÖZLEMÉNYEI

ÚJDONSÁGOK

A Telecenter ZÖLD számmal is rendelkezik: 06-80-204-983. A szolgáltatás munkanapokon 12^h és 16^h között üzemel, és díjmentesen hívható. Természetesen a bevezetett régi számokon továbbra is elérhető a Telecenter: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

ESEMÉNYNAPTÁR

BUDAPEST — Success Day: 2010. 02. 20.; Success Day: 2010. 03. 13.; Success Day: 2010. 05. 22.; Success Day: 2010. 07. 24.; Success Day: 2010. 09. 11.; Success Day: 2010. 10. 16.; Success Day: 2010. 11. 20.; Success Day: 2010. 12. 18.

TERMÉKRENDELÉS

Azok a vásárlóink, akik a termékeket nem személyesen vagy meghatalmazott útján szerzik be képviseléseinkben, megrendeléseiket a következő módon adhatják le:

– **telefonon**, ahol munkatársunk pontos információt ad a megrendelés összegéről, pontértékről és a kiszállítási díjról: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, **mobil:** +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

zöld szám: +36-80-204-983 (díjmentesen hívható munkanapokon 12 és 16 óra között – **SMS-ben** a 0620-478-4732 telefonszámon – **Interneten** a www.flpseeu.com honlapon! A legkényelmesebb és legbiztonságosabb megoldás – nemcsak a közvetlen termékvásárlás, de a rendelések nyilvántartása szempontjából is. Kiváló eszköz a termékajánlás során is, hiszen valamilyen érdeklődő számára csábító a kínálat. Minden rendelés pontértéke 24 órán belül a naprakész értékhez adódik. Internetes áruházunk közvetlenül is elérhető a www.flpshop.hu címen, a pontértékek alakulása pedig figyelemmel kísérhető a www.foreverliving.com honlapon.

ENGEDMÉNYES VÁSÁRLÁS

Magyar állampolgársággal rendelkező partnereink jutalékuknak a személyes vásárlásaik után járó részét engedmény formájában is igénybe vehetik. Az engedményt kérésükre levonjuk vásárlási számláik összegéből, így Önöknek az engedmény összegével kevesebbet kell fizetniük.

Az engedményes vásárlás folyamata a következő:

1. Nyilatkozat. Ha Ön élni akar ezzel a lehetőséggel, arról egy erre szolgáló formanyomtatvány kitöltésével kell nyilatkoznia.
2. Vásárlás. A rendszer automatikusan levonja az engedményt a számla végösszegéből. Ez az összeg azonban vásárlásonként nem haladhatja meg a számla nettó végösszegének 35%-át. Ha az Ön nevére összegyűjtött engedmény nagyobb ennél az összegnél, a fennmaradó összeget a következő vásárláskor számítjuk be, ismét az újabb számla végösszegének 35%-áig, majd ez a folyamat tovább ismétlődik. Engedményes vásárlás esetén szükséges az Ön vagy meghatalmazottja személyi azonosságának igazolása fényképes igazolvánnyal.

3. Információadás. Az igénybe vehető összeghez minden hónap 15-én adjuk hozzá az előző havi vásárlások után keletkezett újabb engedményeket. Engedményük aktuális összegéről munkatársaink Önöknek vagy meghatalmazottjuknak csak személyesen, fényképes igazolvány bemutatása után adnak információt. További részletekről szponzoruknál vagy munkatársainknál érdeklődhetnek.

HÁZHOZ SZÁLLÍTÁS

Szeretnénk felhívni magyarországi forgalmazóink szíves figyelmét cégünk csomagkiszállítási szolgáltatására. Ezzel Önök maximum 2 nap alatt – időpont-egyeztetéssel – megkapják az ország bármely pontján a leadott megrendeléseiket, amelyet át is kell venni 48 órán belül, különben a számlát sztornózzuk, és pontjaikat visszavonjuk. A megrendelt termékek árát és a szállítási díjat átvételkor kell megfizetni. A kiszállítási költséget 1 pont feletti vásárlás esetén Társaságunk átvállalja.

HASZNOS INFORMÁCIÓK

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy jelentkezési lapjuk mellé a jövőben is adják le vállalkozói igazolványuk másolatát, visszamenőleg is! A jövőben csak ennek megléte esetén tudjuk a jutalékokat utalni! Magyarországi partnereink közül azok, akik vásárlásaikról saját tulajdonukban levő cégük nevére kéri kiállítani a számlát, ezt csak

abban az esetben tehetik meg, ha irodáinkba eljuttatják az ehhez szükséges kitöltött nyomtatványokat, illetve a cégtulajdonosi mivoltukat igazoló céges iratok másolatát. Az erre vonatkozó részletes tájékoztatót irodáinkban kifüggesztettük, illetve munkatársaink kérésre szóban is tájékoztatják Önöket.

Orvos szakértők telefonszámai:

Dr. Kassai Gabriella 20/234-2925
Dr. Kozma Brigitta 20/261-3626
Dr. Mezösi László 20/251-9989
Dr. Németh Endre 30/218-9004
Siklósné dr. Révész Edit 20/255-2122

Független orvos szakértőnk telefonszáma:

Dr. Bakanek György 20/365-5959

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

KÉPVISELETEINK

Forever Living Products

- Oktatási Központ: 1067 Budapest, Szondi utca 34. tel.: +36-1-332-5956, +36-20-253-3614
Projektgazda: dr. Gothárd Csaba
- Budapesti Területi Igazgatóság: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11. tel.: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280
Területi igazgató: Földi Artilla
- Debreceni Területi Igazgatóság: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48. tel.: +36-52-349-657, +36-20-914-2945
Területi igazgató: Pósa Kálmán
- Szegedi Területi Igazgatóság: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25. tel.: +36-62-425-505, +36-20-251-1712
Területi igazgató: Radóczki Tibor
- Székesfehérvári Területi Igazgatóság: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3. tel.: +36-22-333-167, +36-20-467-8603
Területi igazgató: Kiss Tibor

Forever Resorts

- Hotel Kastély Szirák 3044 Szirák, Petőfi u. 26. tel.: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285
Szállodaigazgató: Király Katalin
Honlap: www.kastelyszirak.info





Brazil

World Rally 2010

RIO DE JANEIRO

2010. ÁPRILIS 15–18.

MINŐSÜLTEK

MAGYARORSZÁG

BERKICS MIKLÓS
DR. KÓSA L. ADOLF

SZERBIA

LOMJANSKI STEVAN & LOMJANSKI VERONIKA

SZLOVÉNIA

BRUMEC TOMISLAV & BRUMEC ANDREJA



2010

PRESIDENT'S CLUB

MAGYARORSZÁG



BERKICS MIKLÓS
TOTAL CC: 6057,089
PROFIT SHARING MINŐSÜLT

„2010 a változás éve, mindenből többet és jobbat kell csinálnunk.”

VARGA RÓBERT
TOTAL CC: 4123,745
PROFIT SHARING MINŐSÜLT

„Egy ember értéke abban mutatkozik meg, hány embernek tud segíteni, hány embert tud szolgálni!”



DR. KÓSA L. ADOLF
TOTAL CC: 3864,710
PROFIT SHARING MINŐSÜLT

„Nyolc év telt el, tehát eddig jártam ki az „EM” elemít, és egész jó lett a bizonyítványom! Úgyhogy most jön a középiskola, aztán az egyetem...”

**HALMI ISTVÁN
ÉS HALMINÉ MIKOLA RITA**
TOTAL CC: 3248,218
PROFIT SHARING MINŐSÜLTEK

„Azt mondják, első a munka, utána a pihenés. Mi azt mondjuk: első a család, második a szórakozás, utána a munka. Remek, hogy az FLP-ben az üzlet megadja az időt a családra és a szórakozásra is úgy, hogy a munka nem is tűnik munkának. Örömmel csináljuk!”



**VÁGÁSI ARANKA
ÉS KOVÁCS ANDRÁS**
TOTAL CC: 3021,606
PROFIT SHARING MINŐSÜLTEK

„Elkötelezettség, szorgalom, erős célok, sok jó Barát, nagy Csapat, közös ötletek, optimális munkatempó, Kudarctűrés, szüntelen Kreativitás”

**TÓTH SÁNDOR
ÉS VANYA EDINA**
TOTAL CC: 2630,458
PROFIT SHARING MINŐSÜLTEK

„A vágy a sikerre, a hit önmagunkban, a bizalom a cégben és a vezetésben, és a szeretettel végzett munka mindig eredményre vezet.”





**FEKETE ZSOLT
ÉS RUSKÓ NOÉMI**
TOTAL CC: 2564,541
PROFIT SHARING MINŐSÜLTEK

„A gyakorlás nem tesz tökéletessé,
a gyakorlás állandóvá tesz.”

SENK HAJNALKA
TOTAL CC: 2528,124
PROFIT SHARING MINŐSÜLT



„Carpe diem – ezzel az üzlettel
minden pillanatomban a legjobbat
kaphatom és adhatom - már hat éve
a Forever az életem legbiztosabb
pontja... és ez megnyugtat”



BIRÓ TAMÁS ÉS BIRÓ DIÁNA
TOTAL CC: 2516,044
PROFIT SHARING MINŐSÜLTEK

„Nem ismerünk reménykeltőbb
érzést, mint az ember kétségbevon-
hatatlan képességét, hogy tudatos
erőfeszítéssel felemelje saját életét.”

**BUDAI TAMÁS
ÉS BUDAI-SCHWARCZ ÉVA**
TOTAL CC: 2503,014
PROFIT SHARING MINŐSÜLTEK



„Szorgalmas, etikus embereket
keresünk, akikkel együtt felépíthetjük
gazdagabb, boldogabb jövőnket.”



**JUHÁSZ CSABA
ÉS BEZZEG ENIKŐ**
TOTAL CC: 2462,108
PROFIT SHARING MINŐSÜLTEK

„Ez az életünk, nekünk ez
hivatás.”

**UTASI ISTVÁN
ÉS UTASI ANITA**
TOTAL CC: 2424,395 - PROFIT
SHARING MINŐSÜLTEK



„Ha nem tetszik, amit magad
körül látsz, akkor itt az ideje,
hogy változz, és meglátod, hogy
minden megváltozik körülötted!”



**VARGA GÉZA ÉS VARGÁNÉ
DR. JURONICS ILONA**
TOTAL CC: 1887,166
PROFIT SHARING MINŐSÜLTEK

„Azért tanulunk, hogy tudásunkkal
jobbá váljunk, melyet mások javára
fordíthatunk.”

KLAJ ÁGNES
TOTAL CC: 1656,136
PROFIT SHARING MINŐSÜLT



„Ha akarsz valamit,
az egész mindenség összefog,
hogy elérj.”



2010

PRESIDENT'S CLUB

ALBÁNIA BOSZNIA-HERCEGOVINA HORVÁTORSZÁG SZERBIA SZLOVÉNIA



**BORBÁTH ATTILA
ÉS BORBÁTH MIMÓZA**
TOTAL CC: 462,414

“Kicsikből is lehetnek nagyok.”



ALBÁNIA

VASILJE NJEGOVANOVIĆ
TOTAL CC: 817,905

A családom minden tagja aktívan dolgozik az FLP-ben. Már a fiam és a lányom is manager! Nagyon büszke vagyok minden munkatársamra. Erős közösségi szellemben, együttes erővel és hittel végzett munkánk elmaradhatatlan, kiváló eredményeket biztosít. Boldog vagyok, mert állandó Presidents Club tag lehetek, a jobbtól tanulhatok, és továbbadhatom az így szerzett tudást.



BOSZNIA-HERCEGOVINA



**MUSTAFIĆ SUBHIJA
ÉS MUSTAFIĆ SAFET**
TOTAL CC: 598,758

Újból President's Club tagok lettünk, és ez csodálatos érzés! Megérte becsületesen dolgozni, hinni az emberekben és ebben a nehéz időben is optimizmust sugározni a környezetünkben. A mi mottónk: „Ne keresd a kifogásokat, inkább találd meg a megoldásokat!” Minden nap tégy egy új lépést az álmaid megvalósítása felé vezető úton.



BOSZNIA-HERCEGOVINA

**STILIN MAJA
ÉS STILIN TIHOMIR**
TOTAL CC: 1978,98

Senior menedzser Rijekából. Fiatal FLP teamjükkel, lányakkal, Teával, Leával és Enivel, valamint munkatársaikkal, akiknek a segítségével a tekintélyes Presidents Club tagjai lettek.



HORVÁTORSZÁG



**KRALJIĆ PAVLETIĆ JADRANKA
ÉS PAVLETIĆ NENAD**
TOTAL CC: 1290,899

“Minden jót kívánunk Rijekából. Megengedtem magamnak még egy MUDANSA-t! Ma a stabil hálózat építésében mellettem áll férjem, Nenad is, mint a Forever Living Products tisztas tagja.”



HORVÁTORSZÁG

**LOMJANSKI VERONIKA
ÉS LOMJANSKI STEVAN**
TOTAL CC: 4858,084
PROFIT SHARING MINŐSÜLTEK

„Akarod, vagy nem akarod, csak rajtad múlik! Mi akartuk! Sok-sok munkával és önfegyelmel haladunk a Forever sikert, anyagi jólétet, minőségi életet biztosító útján.”



SZERBIA





**BURUŠ MARIJA
ÉS BURUŠ BOŠKO**

TOTAL CC: 2407,229

„Az FLP lehetőséget nyújt egy szebb, jobb és minőségibb életre. Mi elfogadtuk a kihívást. A Forever ma már az életstílusunk.”



SZERBIA



**JANOVIĆ DRAGANA
ÉS JANOVIĆ MIŠO**

TOTAL CC: 1622,218

PROFIT SHARING MINŐSÜLTEK

„Mi egyáltalán nem FLP munkát végzünk, hanem FLP stílusban élünk: utazunk, barátokozunk, és segítünk, hogy kiváló csapatunkban dolgozó barátaink álmai megvalósuljanak! Köszönjük Rex, köszönjük FLP!”



SZERBIA



DR. RATKOVIĆ MARIJA

TOTAL CC: 1611,624

„Boldog vagyok, mert tizenkét évvel ezelőtt megértettem az FLP termékek értékes, jótékony hatását és azért is, mert számtalan embernek segítettem, hogy megvalósítsák álmaikat. Eddig minden Európai Rallyn részt vettem, tízszer voltam az Egyesült Államokban! 2006-ban a Profit Sharing minősültjeként Stockholmban vettem át a csekket. Kilencszer voltam Presidents Club tag!”



SZERBIA



**MICÍĆ MIRJANA
ÉS HARMOŠ VILMOŠ**

TOTAL CC: 1193,89

„Jó, nagy, széleskörű, humánus és mély célok után kutattunk, ezért kezdtünk el dolgozni az FLP-ben. Azzal foglalkozunk, amit szeretünk, és szeretjük a munkánkat.”



SZERBIA



**DR. PETROVIĆ ALEKSANDAR ÉS
ĐUKNIĆ PETROVIĆ MIRJANA**

TOTAL CC: 723,558

„2007. óta vagyunk managerek. Mirjana ugyanabban az évben felmondta banki tisztviselői állását. Kizárólag az FLP vállalkozással foglalkozunk. Életünk legjobb vállalkozása!”



SZERBIA



**BRUMEC TOMISLAV
ÉS BRUMEC ANDREJA**

TOTAL CC: 1209,341

Andreja és Tomo Brumec kitűnően folytatják azt a munkát, amelyet Tomo kezdett, még mielőtt Szlovéniában megnyílt volna az FLP iroda. Tomo 2008-ban Top Manager díjban részesült, meggyőződésünk, hogy Andrejával együtt még magasabban fog szárnyalni.



SZLOVÉNIA

**ARBEITER JOŽICA
ÉS DR. ARBEITER MIRAN**

TOTAL CC: 682,369



„Természetesen és hatékonyan!”



SZLOVÉNIA



DÉLKELET-EURÓPAI



SZERBIA

Belgrádi iroda: 11000 Beograd, Kumodraška 162.,
tel.: +381 11 397 0127. Nyitva tartás hétfőn, kedden
és csütörtökön 12.00–19.30, szerdán és pénteken
9.00–6.30 óra között.

Nisi iroda: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1.,
tel.: +381 18 514 130, +381 18 514 131
Nyitva tartás hétfőn és csütörtökön 11.00–19.00,
a többi munkanapon 9.00–17.00 óra között.

Horgosi iroda: 24410 Horgoš,
Bartók Béla 80., tel.: +381 24 792 195
Nyitva tartás munkanapokon 8.00–16.00 óra között.

Területi igazgató: Branislav Rajić

A Forever Living Products Belgrád a következő szolgáltatásokkal áll rendelkezésükre:

Telefonon keresztül történő árrendelés – Telecenter.
Telefon: +381 11 309 6382. Nyitva tartás hétfőn,
kedden és csütörtökön 12.00–19.30, a többi
munkanapon 9.00–16.30 között.

A telefonos rendelésnél az áru a kódszámon szereplő
címethez érkezik, átvételkor kell fizetni.

– A postaköltségeket az NBS Szerbia aznapi árfolyama szerint
kell kifizetni, akkor, amely napon a kézbesítés megtörtént,
de azt csak abban az esetben téríti meg az FLP Belgrád, ha
az egy kódszám alatt szereplő megrendelés meghaladja az
1 pontértéket.

– Telefonon keresztül nem lehet beléptetést végezni.

– Telefonos rendelésnél csak az adott hó 25-ig beérkezett
rendelést vesszük figyelembe, azt követően csak személyesen
tudnak rendelni irodánkban.

– A horgosi és a nisi irodákban is vásárolhatók
reklámanyagok, formanyomtatványok, jelentkezési
lapok és adatmódosító nyomtatványok.

Orvos szakértők:

Dr. Biserka Lazarević és dr. Predrag Lazarević:

+381 23 543 318

Kedden 13.00–16.00 és pénteken 14.00–16.00 óra



MONTENEGRÓ

Podgoricai iroda: 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20.
tel. +382 20 245 412, tel./fax: +382 20 245 402.

Munkaidő: hétfőn: 12.00–20.00

A többi munkanapon: 9.00–17.00. Minden hónapban
az utolsó szombat munkanap. Munkaidő: 9.00–14.00

Területi igazgató: Aleksandar Dakić

– Termékmegrendelést a következő telefonszámokon
bonyolíthatnak le: +382 20 245 412; +382 20 245 402
Fizetés áruátvételkor. Amennyiben a megrendelt termék
értéke meghaladja az 1 pontot, az FLP magára vállalja
a szállítás költségét.

Orvos szakértő:

Dr. Laban Nevenka: +382 69 327 127



SZLOVÉNIA

Lubljanai iroda: 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3.,
tel.: +386 1 562 3640. Nyitva tartás: hétfőn és csütörtökön
12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken
09.00–17.00 óráig.

Lendvai raktárház: 9220 Lendava, Kolodvorska 14.
tel.: +386 2 575 12 70, fax: +386 2 575 12 71,
e-mail: forever.living@siol.net. Nyitva tartás hétfőn
12.00–20.00, keddtől péntekig 9.00–17.00 óráig.

Területi igazgató: Andrej Kepe

– Telecenter száma telefonos rendelés esetén: +386 1 563 7501.
Telefonos rendelés esetén az árut a kódszámon szereplő címett-
nek küldjük meg. Azoknak a termékforgalmazóknak, akik más
termékforgalmazó nevében kívánnak árut rendelni, előzetesen
be kell szerezniük annak a termékforgalmazónak a meghatal-
mazását, akinek a nevére az árut rendelik.
A meghatalmazásnyomtatványokat az irodában lehet beszerezni.
A telefonon rendelt áru szállítási ideje két munkanap!

Orvos szakértő:

Dr. Miran Arbeiter: +386 142 0788



IRODÁK KÖZLEMÉNYEI



HORVÁTORSZÁG

Zágrábi iroda: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.
tel: +385 1 3909 770; Fax: +385 1 3909 771
Nyitva tartás: hétfő és csütörtök: 09.00–20.00;
kedd, szerda és péntek 09.00–17.00

Rijekai iroda: 51000 Rijeka Strossmayerova 3/A.
Nyitva tartás: hétfő és csütörtök: 12.00–20.00;
kedd, szerda és péntek 09.00–17.00
tel: +385 51 372 361, +mobil: +385 91 455 1905

Területi igazgató: dr. Molnár László

– Telefonos rendelések: +385 1 39 09 773,
+385 1 39 09 775

Amennyiben a rendelés értéke meghaladja az 1 pontot,
a kiszállítás költségét az FLP Horvátország átvállalja.
– Termékismereti oktatások: hétfő, kedd és szerda 17.00
– Lehetőség van a termékek árának két-három részletben
történő kiegyenlítésére Diners Club kártyával, amennyiben
a vásárlás értéke meghaladja az 1500 kunát.

Orvos szakértő:

dr. Ljuba Rauški Naglič
mobil: +385 91 51 76 510
Páratlan napokon 16.00–20.00



BOSZNIA-HERCEGOVINA

Bijeljina iroda: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.,
tel.: +387 55 211 784 +387 55 212 605,
fax: +387 55 221 780
Nyitva tartás munkanapokon 9.00–17.00 óráig

Területi igazgató: dr. Slavko Paleksić

Szarajevói iroda: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10.,
tel.: +387 33 760 650, +387 33 470 682,
fax: +387 33 760 651
Nyitva tartás: hétfő, csütörtök, péntek 09.00–16.30,
kedd, szerda 12.00–20.00. Minden hónap utolsó
szombatján (munkanap), mini Siker napot tartunk az FLP
irodájában.

Irodavezető: Enra Hadžović

Orvos szakértő:

Dr. Nišić Esma +387 62 367 545
Munkanapokon 18.00–21.00-ig.
– Orvos szakértő-tanácsadónk szerdánként tanácsadást
tart a szarajevói irodában 17.00–19.30 óra között.
– Telefonos rendelés esetén az áru átvételekor kell fizetni.
Amennyiben a rendelés értéke nem magasabb, mint
1 pontérték, akkor a forgalmazó fizeti a házhoz szállítást.



ALBÁNIA

Tiranai iroda: Tiranë, Reshit Çollaku 36.
Tel./Fax: +355 42230 535

Területi igazgató: Borbáth Attila

Irodavezető: Xhelo Kiçaj, tel./fax: +355 694066 811
Elérhetőség: Munkanapokon 9–13, 16–20-ig,
e-mail: flpalbania@abcom.al



KOSZOVÓ

Pristinë Rr. Uçk br. 94,
tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911



CSILLAGHULLÁS *után* TÜNDÖKLÉS *előtt*

DECEMBERBEN
MEGKEZDŐDÖTT A
VÁLOGATÁS, HOGY EGY
ÉVVEL KÉSŐBB MÁR A
SPORTARÉNA SZÍNPADÁN
ÜNNEPELHESSÜK AZ FLP
CSILLAGAIT.



Rendkívül tartalmas napokat szerzett a Forever Living Products Magyarország Kft. székházában megrendezett három elődöntő, amellyel az FLP Csillagai versenyre készültünk. Közel százan adták be nevezésüket, és majdnem hetven jelentkező produkcióit láthattuk a zsűri tagjaival. Berkes Gabi énekes-színésznő, Horváth Károly színész-producer, valamint Tihanyi Ákos táncos-koreográfus pontozták a produkciókat: egyenként maximum 12 ponttal jutalmazhatták az indulókat. A zsűrin kívül szinte végig jelen volt dr. Milesz Sándor ország igazgató, aki meglepetten tapasztalta, hogy milyen tehetségek lapulnak forgalmazóink között.



Fölfedezett egy-két olyan előadót, akik – ugyan a zsűri döntése folytán nem mind jutottak tovább – érdemesek arra, hogy fellépési lehetőséget kapjanak a cég Nefelejcs utcai telephelyén működő Sasfészek Étteremben. A válogatásokon jelen volt az FLP TV csapata, így már a februári Sikernapon megrendezendő első középdöntő előtt részleteket láthatunk az elődöntőkön rögzített anyagból. A Papp László Budapest Sportaréna színpadán megvalósuló középdöntők és döntő alkalmával az eredeti három zsűritagunk kiegészül alkalmanként két-két sztárvendéggel, így öten pontozzák és értékelik majd a produkciókat. A közönség is szavazhat mobiltelefonjáról SMS-ek küldésével, ezzel tudják majd növelni a – zsűri által egy-egy produkció számára megítélt – pontszámokat.





Láthattunk, hallhattunk egészen lenyűgöző műsorszámokat, és biztos vagyok benne, hogy a zsűritagok útmutatásával nagyszínpadra kerülő versenyszámok sikert aratnak majd a Sportarénában is. Köszönjük minden résztvevőnek, hogy elindult ezen a megmérettetésen, gratulálunk, és eredményes felkészülést kívánunk a továbbjutott huszonnégy versenyzőnek!



Frenkó Zsolt
művészeti vezető



CONQUISTADOR 2009 CLUB



LIPP SZILVIA
ÉS MOLNÁR MIHÁLY



MÁTÉ KISS IMRE



VARGA JÓZSEFNÉ



WEHLINÉ MEZEI ARANKA
ÉS WEHLI PÉTER



MULADI ANNAMÁRIA



VANYÁNÉ DÁNFFY BEÁTA
ÉS VANYA LÁSZLÓ



BALOGH TÜNDE



JUROVIĆ ZLATKO
ÉS JUROVIĆ SONJA



2009

TOP DISTRIBUTORS



MAGYARORSZÁG
BERKICS MIKLÓS



SZERBIA
LOMJANSKI STEVAN ÉS
LOMJANSKI VERONIKA



HORVÁTORSZÁG
STILJIN TIHOMIR
ÉS STILJIN MAJA



SZLOVÉNIA
BRUMEC TOMISLAV
ÉS BRUMEC ANDREJA



BOSZNIA – HERCEGOVINA
NJEGOVANOVIĆ VASILIJE



FOREVER

IMPRESSZUM

Kiadja: Forever Living Products Magyarország Kft.

Szerkesztőség: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 292-1598

Főszerkesztő: Dr. Milecz Sándor Szerkesztők: Földi Attila, dr. Gothárd Csaba, Kismárton Valéria, Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor

Layout, nyomdai előkészítés: Crossroad Consulting Kft.

Projektkoordinátor: Timár Szilvia Olvasószerkesztő: Kempf Zita Korrektor: Király Ildikó Tervezőszerkesztő: Raden Hannawati

Fotók: Bácsi Róbert László, Dimitrije Ostojic, Címlapfotó: Puskás Gábor

Fordítás, lektorálás: Dr. Marsel Nallbani (albán), Aničić Darinka, Anić Antić Žarko (horvát),

Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana (szerb), Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana (szlovén).

Nyomtatás: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Készült 39180 példányban

A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget. Minden jog fenntartva!

www.flpseu.com

FOREVER BUSINESS ACADEMY



MIRŐL ÁLMODIK A FOREVER ÜZLETI AKADÉMIA?

A Forever víziójához méltó, igazi nagy dobással indult a 2010-es esztendő. Megteremtettünk minden tárgyi és elvi feltételt ahhoz, hogy életre hívjuk Magyarországon is a Forever Üzleti Akadémiát. Az oktatási intézmény gondolata nem új: a világon már több országban működik biztatóan szép eredményekkel. Mi, Magyarországon annyiban vagyunk úttörők, hogy a legkomplexebb infrastruktúrával (Budapest Szondi utcai Oktatási Központ annak minden eszközével és szolgáltatásával) és a leghozzáférhetőbb képzési tervvel (ismételt alkalmak, vidéki helyszínek bevonása...) segítjük a fejlődni vágyók lendületét. A Forever Üzleti Akadémia víziója egy olyan üzleti szemlélet elterjesztése, amivel jelentősen hozzájárul a minősülések számának növeléséhez. Különösen igaz ez, ha kezdő és újrakezdő – e fejlődési stádiumban még értelemszerűen tétova – üzletembereket készíthet fel. A Forever Üzleti Akadémia kettős küldetéssel indul. Elsőrendű célkitűzése, hogy a legalsóbb szinteken működő hálózatépítők tömegeinek hatékony eszközöket adjon, és elejétől fogva irányt mutasson álmaik megvalósítása felé. Hisszük és tudjuk, hogy ezzel sok, kedvüket szegő kudarccélményt kerülnek el! A Forever Üzleti Akadémia ezáltal jelentős terheket, sok, egyébként tán kárba vesző munkát vehet át a szponzorok vállairól is. Az akadémia és annak oktatói nem versenyeznek a szponzorokkal! Mint nagy mesterek műhelyeiben a festőinasok, az előadók csupán az alapozót viszik vászonra, és halványan kijelölik a fő vonalakat. Ezzel segítve a szponzort, hogy tapasztalatainak, vezetőkészségeinek ragyogó színeivel kitöltve fényt és életet vigyen az üzlet ábrázolásába. A Forever Üzleti Akadémia és a vezető forgalmazók összefogásával nagyszerű lehetőség nyílik meg előttünk. Olyan lendületes fejlődés ígérete, amitől rajtunk fog ámulni a világ. Ismét!



ELÉRHETŐSÉGEK:

SZONDI UTCAI OKTATÁSI KÖZPONT

1067 BUDAPEST, SZONDI U. 34.

+36 1 332 5956

IRODAVEZETŐ: PACZOLAY ÁDÁM

FOREVER ÜZLETI AKADÉMIA

PROJEKTGAZDA: DR. GOTHÁRD CSABA

+36-20-207-1211

A FOREVER ÜZLETI AKADÉMIA HAVI PROGRAMJÁRÓL SZÓLÓ HÍRLEVÉLRE

FELIRATKOZNI AZ ALÁBBI E-MAIL CÍMRE ELJUTTATOTT LEVÉLLEL LEHET: SZONDI@FLPSEEU.HU

A méhkaptár termékei



Forever Bee Honey®

A méhek virágról virágra repülve készítik a mézet: a gazdag nektárt rövid ideig elraktározzák, hogy összekeverjék enzimeikkel, majd a kaptárba hordják a mézet. A mézet mindig is elsősorú természetes tápláléknak tartották – valóságos tárháza a jó minőségű tápanyagoknak, és könnyen emészthető.

A méz sok olyan összetevőt tartalmaz, amelyekre szükségünk van, hogy fenntartsuk jó egészségünket. 78%-ban tartalmaz cukrokat (glükóz, fruktóz és szacharóz), továbbá más ásványi anyagokat, vitaminokat, enzimeket, fehérjéket és aminosavakat.

A Forever Bee Honey® csak természetes összetevőket tartalmaz. Ez a kiváló ízű, tápláló édesítő tele van a természet adományaival, s egy evőkanálnyi körülbelül 70 kalóriát tartalmaz. Könnyen emészthető, gazdag szénhidrátokban, sok kalciumot és foszfort tartalmaz, gyors és tápláló energiaforrás minden alkalomra.

Összetevők: tiszta virágméz

Nettó tömeg: 500 g

| Kiegészítő adatok | 100 g termékben |
|-------------------|--------------------|
| Energiatartalom | 1250 kJ (300 kcal) |
| Fehérje | 0 g |
| Zsír | 0 g |
| Szénhidrát | 26 g |
| ebből cukor | 24 g |
| Nátrium | 0 g |

Felhasználási javaslat:
fogyasztható magában, vagy természetes ételízesítőként.



- A színezett tárolóflakon, melyből könnyen önthetjük a mézet, megakadályozza, hogy a napfény miatt bármelyik értékes tápanyag elveszzen
- Szénhidrátokban gazdag. Tartalmaz kalciumot és foszfort
- Természetes édesítő, könnyen emészthető

PRODUCT #207