

XIV. ÉVFOLYAM 1. SZÁM / 2010. JANUÁR

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA





*Emlékemben őrzöm
William Earnest Henley
Invictus című versét:*

*Az éjből, mely úgy hull fölem,
mint földtekére zord pokol,
bármely istent csak áldok én
lelkemért, mely meg nem hajol.*

*Az élet ökle letepert,
s nem jajgattam vergődve, nem.
A véletlen dorongja vert,
s véres, de büszke még fejem.*

*Túl a harag s könnyek honán
csak a homály borzalma vár,
évek fenekednek reám,
de gyávának egy sem talál.*

*Nem baj, ha szűk a kapu, s ha
a tekercs bármit ró ki rám,
magam vagyok sorsom ura:
lelkem hajóján kapitány.*

(fordította: Kálnoky László)

A sorsod kapitánya

Új lehetőségek mindig körbevesznek minket. Új napok, új hónapok vagy éppen új évek hozzák a friss kilátásokat, hogy továbbléphessünk az életünkben, hogy pallérozzuk képességeinket, vagy hogy eddig ismeretlen magasságokba emeljük üzleti vállalkozásainkat. De mi van akkor, amikor rosszul mennek a dolgok? Valóban lehetséges az újramegzés? Amikor az életünk, az üzleti vállalkozásunk rossz irányba fordul, vajon újra tudjuk-e kezdeni annak reményében, hogy jönnek majd jobb idők?

Vegyük például John Bushman telepes történetét, aki az 1800-as évek végén a sivatár Észak-Arizonai sivatagban próbált boldogulni. Akkoriban a súlyos vízhiány mellett az öntözés létszükségletté vált. Bushman ezért barátaival egy duzzasztógátat épített azzal a szándékkal, hogy a közelben lévő kis folyót ideiglenes tározóba tereljék.

De a gát ötlete nem működött. Évről évre újra megépítették, és mindig csődöt mondott. De John nem engedte, hogy a csalódottság elhatalmasodjon rajta. S bár tudta, hogy a természeti erőket képtelen kontrollálni, azt is tudta, hogy egy dolgot viszont mindenképpen képes: a dolgokhoz való hozzáállását. Egy nap, egy újabb csalódások okozta összeomlás után Bushman e sorokat közölte:

Ismét áttört a gát. De mi nem kedvetlenedtünk el.

John Bushman egyszerű kis példázata az erőről és a látomásokról szól. Számára nem létezik a feladás fogalma.

Türelem, bátorság és szilárdság az, ami átlendítette őt a nehézségeken, és ami végül sikerre vitte a meddő föld megmentését. Mert John a saját sorsának kapitánya volt, és vezére lelkének.

Hiszem, hogy olyan értékes tanulságokat vonhatunk le John tapasztalataiból és történetéből, amelyeket alkalmazhattok vállalkozásaitokban. A siker nem mérhető csupán az elért eredménnyel. Gyakran az újramegzésekbe befektetett energia az, ami végigvisz minket az úton, és amiből a legtöbbet tanulhatunk életünk során.

Így ha a múltban talán úgy is éreztétek, hogy álmaidokat és céljaitokat úgy mosta el a sors, mint John duzzasztógátját a víz, az Új Év ereje adjon Nektek lehetőséget, hogy ti is újraépítsétek azokat. Minden egyes nap, minden egyes kezdet tiszta lap, esély a fejlődésre, remény a próbálkozásra. Az ilyen újramegzésekből áll össze a folyamat, amely biztosítja a lehetőséget a jó szerencsésekhez és ahhoz, hogy naggyá váljatok. Legyen a 2010-es év még sikeresebb, mint az eddigiek, legyetek bátran sorsotok kapitányai!

Rex Maughan
REX MAUGHAN





2010 A FOREVER éve

Miközben az év utolsó napjaiban elkezdtem megírni az elmúlt év utolsó gondolatait, már a közeli jövő képe elevenedett meg előttem.

Természetesen egy igen stabil háttérrel rendelkező vállalat — amilyen a Forever Magyarország — esetében sokkal könnyebb felépíteni a jövőt, mint nehezen gazdálkodó vagy félígazságokra épülő, magukat versenytársaknak kikiáltó cégek esetén. A gazdasági törvényeket persze már nem lehet becsapni, így évente folyamatosan csökken ezen versenytársak száma, azonban körülbelül ugyanannyival növekszik az új próbálkozóké is. Abban biztosak lehetünk, hogy a Forever több mint harminc éve létezik, évről évre fejlődik, biztonságot ad milliók számára szerte a világban. A Forever Magyarország Európa legnagyobb forgalommal és létszámmal rendelkező MLM vállalkozása.

Ez a jelen. Nézzük, mit szeretnénk fejleszteni az előttünk álló évben! Először is a kommunikációt, az információ átadásának hatékonyságát és minőségét. Amikor a Tisztelet Olvasó először kezébe veszi a Forever folyóirat januári számát, észlelnie kell, hogy egy lényegesen megváltozott, magas színvonalú lapot tart a kezében. Ez az arculatváltozás is része már a minőségi fejlesztésnek.

A következő kommunikációs eszközünk a Forever Televízió, amely folyamatosan megújítja műsorszerkezetét, 2010 végére a programok nagy része már HD minőségben készül majd. Építjük az FLP TV stúdióját, amely alkalmas lesz élő közvetítések, riportok, műsorok sugárzására is. És végezetül készülünk a műholdas adásunk indítására.

Az MLM egyik kulcsa az oktatás, a személyi fejlődés. Január elejétől munkatársaink a hét minden napján igénybe vehetik a Szondi utcai Oktatási Központunk szolgáltatásait. A termékbemutatóktól a marketingrendszer ismertetésén át a vezetési, manageri elméletekig, a kozmetikai gyakorlatokon át a sminkelés mesterfogatásaiig mindent megtanulhatunk Európa legjobb szakembereitől. Ezt a lehetőséget ne hagyja ki senki!

A kommunikáció legmagasabb szintre fejlesztéséért létrehozunk egy mobiltelefon alapú információátadási rendszert, melynek segítségével a Forever Living Products minden munkatársa, vásárlója azonnal, egy időben, naponta többször is folyamatos tájékoztatást kap a számára legfontosabb kérdésekről az értékesítéssel, a termékekkel, az oktatással, a minősüléssel, a központok munkarendjével, a jogi szabályozás változásával és más közérdeklő ismeretekkel kapcsolatban.

Tényekre, a valóságra épül a Forever múltja, a jelene és a jövője is. Ha Ön, kedves Olvasó, biztonságot, szabadságot, testi, szellemi és anyagi jólétet szeretne a közeli ismerőseinek, barátainak, szeretteinek ajánlani, akkor ne habozzon, itt a lehetőség, hogy egy új, gyönyörű évet kezdhesünk el együtt.

Kívánok egy békés, boldog, csodálatos Új Évet minden kedves Olvasónknak és Munkatársunknak.

Mi vagyunk a legjobbak a világon, hajrá Forever Magyarország!

DR. MILESZ SÁNDOR
ORSZÁG IGAZGATÓ



BUDAPEST

Success Day



BÁTRAN ÁLMODNI

**Sikernapokon mindig nyüzsgő az Aréna. Most azonban különösen!
Feldíszített, termékektől roskadozó pultok sorakoznak a folyosókon.
Rendhagyó kezdeményezésnek tanúi az érkezők.**





Első FLP Téli Vásár: A Forever időt, fáradságot nem kímélve, teljes árukészletét felvonultatva, rendkívül rugalmas feltételeket biztosítva olyan közel hozza vendégei számára az üzletépítés lehetőségét, mint talán még soha.

A műsort a **Maklári Sport Klub** nyitja ugrókötel-bemutatójával. A látványos produkcióban a lányok mint szárnyak nélküli madárkák, könnyed kecsességgel suhannak, libbennek a kötelek között a zene ütemére.

Ezt követően **Senk Hajnalka** soaring manager a Sikernap háziasszonyaként köszönti az egybegyűlteket. Házigazdaként csatlakozik hozzá **dr. Kósa L. Adolf** zafír manager. A színpalak mögött arról faggatom, mi az oka, hogy egy ilyen színpadra termett személyiséget, aki ennyire könnyedén tölt ki termet, csarnokot, lelket hangjával és aurájával, ilyen ritkán látni a színpadon. Megtudom, hogy fogadalmat tett: addig nem óhajt előadni, míg gyémánt zafír manager nem lesz.

„Előbb dolgozni kell!” – szögezi le meggyőző szűkszavúsággal.

Dr. Hocsi Mária manager időszerű téma előadójaként lép színpadra. Azt sorolja, milyen kihívásokat hoz a hideg évszak az egészségünk számára, és értékes tanácsokat ad szervezetünk védelméhez. Kiemeli, hogy a természetes és természetes eredetű élelmiszerek és étrend-kiegészítők milyen jelentősen hozzájárulhatnak ehhez.



Tőle jól ismert és szívesen látott, nemzetközi hírnévnek örvendő független előadó: **Nógrádi Bence** veszi át a mikrofont. Megosztja velünk humorral fűszerezett inspiráló gondolatait arról, hogyan lehet életben maradni az üzleti világban, milyen lehetőségek nyílnak a fejlesztésre. Ezt követően **dr. Németh Endre** moderál kiváló szaktudásával egy logikusan

és didaktikusan remekül felépített termékta-
pasztalat-beszámolót számos orvos kollégája
részvételével.

Supervisorok és assistant managerek
minősítésével folytatódik a rendezvény,
a hallgatóság lelkesen tomboló buzdítása
közepette.

Szekér Mariann soaring manager ráerősít
az ünnepi hangulatra. Előadása kiemeli
a Forever által kínált, állandóan fejlődő,
megújuló lehetőségeket. Mondandójának
megerősítéseként hat az előadását követő
minősületek sora. Megvalósult álmok és
üzleti célok élő szimbólumaiként sorjáznak
színpadra a Hódítók Klubjának tagjai,
managerek és vezető managerek, a gépkocsi-
osztónzóprogram minősültjei, és ez alkalom-
mal több százan, a 2010. évi londoni Európai
Rally & Profit Sharing minősültjei. Ez utób-
biak egyszerre nem is férnek el a színpadon!
Élő példája az annak, hogy az üzlet fejlődik.











Igen, ezt meg kell ünnepelni! Az ünnepléshez **Berkes Gabi és Olly** adnak elő szívhez szóló dalokat a Positive Force tánckarának kíséretével.

Dr. Samu Terézia soaring manager szavai nyomán megértjük, hogy minden az álmokkal kezdődik. „Merj álmodni!” – bátorít, győzköd az előadó. Lelkünk mélyén érezzük, mennyire követendő tanács.

Berkics Miklós gyémánt-zafír manager zárja az előadók sorát. Előadása KULCS a hallgatóság számára. A szó szoros, és átvitt értelmében is. Ezt az üzenetet viszi magával a felvillanyozott hallgatóság.

A rendezvény az assistant supervisorok tömegének minősítésével zárul. Hosszú, végelethetetlen, türelmes sorokban kígyóznak a színpad felé, ahol első elismerésük jelvényét vehetik át. Gratulálunk nekik, és sok sikert kívánunk a továbbiakhoz!





A tudósító bocsánatkérése

*Az októberi tudósítás szerkesztéséből méltatlanul kimaradt egy igazán remek előadópáros: **Nagy Ádám** és **Belényi Brigitta** senior menedzser. Egy didaktikai szempontból rendkívül kiegyensúlyozott – érzelemre és értelemre egyaránt apelláló – előadásban mutatták be, hogyan kell megduplázni az üzletmenetet. Bemutatózó táncprodukciójuk pedig még esztétikai szempontból is élmény volt.
Köszönjük nektek!*



Success

SIKER NAP, BELGRÁD, 2009. 11. 28.

MINDIG ÚJ KIHÍVÁSOKRA KÉSZEN

Nyolc év telt már el, de még mindig úgy tűnik, mintha tegnap nyitottuk volna a szerbiai irodánkat. Büszkék vagyunk az elmúlt időszakban végzett munkánkra, az elért eredményeinkre, de a jövőben még nagyobb kihívások és munkasikerek várnak ránk. Boldog születésnapot FLP Szerbia!

A születésnap rendezvényünk házigazdái **Pavlović Biljana** és **Mitrović Pavlović Milan** manager munkatársaink voltak. Óriási szorgalom és nagy eredmények ékesítik ezeket a csodálatos embereket. Munkájuk kiváló minőségét mi sem bizonyítja jobban, mint munkatársaik nagy száma. Ők a Sikernapon szponzoraikkal együtt ünnepelték vállalatunk évfordulóját.



Day



Branislav Rajić manager, Szerbia területi igazgatója gratulált az FLP születésnapja alkalmából. Nagyon büszkék vagyunk vállalatunkra, és az összes forgalmazóra, akik szorgalmas munkájukkal saját kezükbe vették sorsuk alakulását, amihez vállalatunk teljes körű támogatást nyújt. Számos kihívás áll előttünk, vállalatunk újdonságai pedig azt bizonyítják, hogy egy stabil rendszer részei vagyunk.

A rendszeres havi bónuszok mellett a Forever forgalmazói az ösztönző programokkal még több lehetőséghez jutnak. Ilyen például az Európai Rally, amelyet 2010 márciusában, Londonban rendeznek majd. A Szakszervezetek Otthona teljesen megtelt színpadán gratuláltunk azoknak a munkatársainknak, akik erre a különleges eseményre elutazhatnak.

Nagy árat fizethetünk, ha szembeszegülünk a természet erejével, ezért inkább tiszteljük és használjuk kincseit, mert kiváló eredményeket biztosítanak egészségünk megőrzésében és életminőségünk javításában – mondta előadásában **dr. Tumbas Dušica** senior manager. Köszönjük Tumbas doktornő kiváló előadását.

Tudásunkat tapasztalattá tesszük, és ezzel irányzékot nyújtunk mindenkinek, akinek segítségre vagy tanácsra van szüksége. Az FLP kiváló minőségű termékeinek sokéves használata számos kisebb-nagyobb gondot segített megoldani a mindennapi alkalmazásban. Köszönjük **dr. Ratković Marija** zafir managernek, aki tökéletesen vezette a termék-tapasztalatokkal foglalkozó műsorrészt!





Az FLP ösztönzőprogramjai nagymértékben hozzájárultak munkatársaink új minősüléseikhez, amit szorgalmas csapatmunkával és szponzorok segítségével értek el. Gratuláltunk az új supervisorok és assistant managerek minősüléséhez, és még sok sikert kívántunk!

Már tény, hogy vállalatunknál nagy fontosságot nyert a sikeres kezdés: először elégedett fogyasztókká válunk. „Munkánk természetéből fakad, hogy pozitív tapasztalatokat adunk át egymásnak, mert ez biztosítja a Forever alapját” – tanácsolta **Nakić Marija** senior manager. A meghozott döntést a prioritások csúcsára helyezzük, és mindent megteszünk, hogy megvalósítsuk céljainkat.


Munkánk legegyszerűbbén nagyon fontos, hogy azt saját magunk és álmaink megvalósítása miatt végezzük. Vízióink és álmaink munkával idővel valóra válnak. **Janović Dragana** soaring manager az FLP Network marketingben szerzett tapasztalatát kiváló előadásba foglalta. Részletes tanácsot kaptunk arról, hogy mit, miért és hogyan dolgozzunk. Céljaink megvalósításához pozitív energia, jó hozzáállás és tudatosság vezet.

Miroslav Ilić már több mint harminc éve csillog Szerbia és az egész Balkán szórakoztatóiparának egén, és olyan energiával énekel, hogy fénye még hosszú éveken át ránk ragyog. Miroslav az FLP igaz barátja, aki tiszta szívből szóló dalaival még magasabb szintre emelte évfordulónk ünnepélyességét és jó hangulatát.

„Mindent megtanulhatunk, amire szükségünk van a sikerhez” – mondta előadásában **Marija Buruš** zafír manager. „A vállalatunknál elért sikereket nem övezi titok: csak a szponzorral végzett közös munkával érhető el. Amennyiben csupán két évig azt teszi, ami másnak eszébe sem jut, akkor a jövőben olyat is megtehet, amiről a legtöbb ember nem is álmodhat.” Köszönjük zafír managerünk kitűnő előadását!







A sikeres bemutatók kulcsfontosságúak, mert csak így ismertethetjük meg vállalatunkat és a munkánkat. „A családi bemutatók a legjobbak, mert kevesebb, de válogatott meghívott előtt tartjuk” – szögezte le **Stevan Lomjanski** gyémánt manager munkatársunk. „Utánozzátok szponzoraitokat, kövessétek munkánk szellemiségét és elveit, mert így juthattok azokhoz a pontokhoz, amelyek alapján megvalósíthatjátok a bónuszokat. Tisztán és egyszerűen. A családi bemutató mindenképpen a Forever erős láncszeme” – hangzott el.

„A legtöbb ember egész életében hazudik magának arról, hogy hová és miért pont arra tart. Állandóan ígéreteket teszünk magunknak, de halasztgatunk mindent, ami nehezen megy, összetett, fárasztó és munkaigényes. Időközben múlnak az évek. Aki magán változtat, készen áll az új kihívásokra, munkára és eredményekre. Az FLP biztos jövőt ígér” – ezt meggyőződéssel állítja **Veronika Lomjanski** gyémánt manager. A Network marketingben tanúsított előítéletek mindig óriási akadályt jelentettek a sikeres karrierépítéshez, ezzel szemben az önállóság és a félelem leküzdése sikerhez vezet.

A Sonya kozmetikai termékek bemutatására az tette fel a koronát, amikor megválasztottuk azokat a munkatársnőinket, akik a leghatékonyabban használták és mutatták be vállalatunk általános és kozmetikai termékprogramját. A zsűrinek egy kicsit sem volt könnyű dolga, amikor döntenie kellett, hogy a versenyzők közül ki mutatkozott legjobbnak. Nekik mindenestre sok sikert kívánunk munkájukhoz, és reméljük, hogy a mi indulóink közül esik a választás arra, aki régiókat a londoni Rally-n képviselheti majd.

Gratulálunk minden assistant supervisorunknak az elért sikeréhez. Következő rendezvényünket 2010. január 23-án tartjuk Belgrádban. Minden munkatársunknak boldog ünnepeket kívánunk!

Branislav Rajić
az FLP Szerbia területi igazgatója







EURÓPAI RALLY & PROFIT SHARING LONDON 2010

DÁTUMOK ÉS IDŐPONTOK

A RALLY IDŐPONTJA:

2010. MÁRCIUS 5. PÉNTEK
2010. MÁRCIUS 6. SZOMBAT

Ahogy a 2009-es malagai Európai Rally & Profit Sharing rendezvényen, ezúttal is mindkét napon tartunk Profit Sharing minősítéseket. A Rally műsorának pontos időpontjai még nem ismertek, de várhatóan hasonló lesz a malagai Rallyéhoz: 13.00 – 19.30 (péntek) és 13.00 – 18.30 (szombat). Hosszas konzultáció után úgy döntöttünk, hogy ezen a Rally-n nem rendezünk bankettet a Minősültek részére. Ez nagyobb szabadságot ad az egyéneknek és a csoportoknak, hogy szombat estére programot szervezhessenek maguknak.

HELYSZÍN

A Rally helyszíne: Wembley Arena. 12 km-re található London városközpontjától, és könnyen megközelíthető a londoni metróval, vonattal, busszal és autóval. Honlapcím: http://www.wembley.co.uk/Wembley_Arena.htm

INFORMÁCIÓK

Az Európai Rally minősülteket kérjük, hogy a részvételi szándékot és a meghívott vendég* adatait legkésőbb január 15-ig jelezzék írásban az flpbudapest@flpseu.hu e-mail címre. A szükséges adatok: név, kódszám és a minősülés szintje.

*Meghívott vendég: Az Európai Rally „Ösztönző Úr”-nak minősül, ezért két fő részvételét teszi lehetővé. Amennyiben a forgalmazói státuszon a házastárs neve nem szerepel, vagy a házastárs nem tud részt venni az utazáson, a vállalat lehetőséget biztosít egy pluszfő részvételére – aki korát és más, a szponzorálhatóságára vonatkozó feltételeket tekintve is megfelel – hogy a minősülttel együtt utazhasson. Az út továbbra sem átruházható.

RALLY-JEGYEK

A jegyek mindkét nap programjára biztosítják a részvételt.
Nem minősültek számára decembertől biztosítunk megvásárolható jegyeket.

ONLINE INFORMÁCIÓ

Az Európai Rally és Profit Sharing 2010 megtalálható a Facebookon a Forever Living Products hivatalos oldalán. Egyszerűen csak jelentkezzen be a Facebook-ra, találjon rá a „Forever Living Products”-ra, és azon belül az Eventsre (Események) kattintva kaphatott információkat a Rally-ról.

REPÜLŐTÉR

Transzfert a következő repülőterekről intézünk központilag a 2. és 3. szintre minősültek részére, amennyiben írásban elküldik irodánkba (flpbudapest@flpseeu.hu) az érkezés/indulás időpontját, illetve a repülőgép járatszámát január 15-ig.

LONDON HEATHROW
LONDON STANSTED
LONDON LUTON

HOTELEK

A minősültek a következő hotelekben szállnak meg:

HILTON ON PARK LANE HOTEL
GROSVENOR HOUSE HOTEL
GROSVENOR SQUARE HOTEL
HILTON PADDINGTON HOTEL

Mindegyik hotel London központjában vagy a Park Lane közelében található. Az országokénti beosztásról az értesítést a minősítési periódus lezárása, illetve a minősültek teljes létszámának ismerete után áll módunkban küldeni.

IDŐJÁRÁS

Ez London, Anglia – az esőről híres, úgyhogy készüljetek. A hőmérséklet 3-10°C körül várható, csomagoljatok meleg ruhákat és esernyőt!

LONDONRÓL

Általános információk Londonról, mit érdemes megnézni, szálláslehetőségek azok számára, akik nem érték el a 2. és 3. szintet: www.visitlondon.com



KONTAKT: PETRÓCZY ZSUZSANNA
E-MAIL: FLPBUDAPEST@FLPSEEU.HU
TELEFON: 269-5370/106. MELLÉK



SZERETETTEL VÁRUNK
BENNETEKET
LONDONBAN!



CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

MAGYARORSZÁG



1. **BIRÓ TAMÁS**
BIRÓ DIÁNA
2. **HEINBACH JÓZSEF**
DR. NIKA ERZSÉBET
3. **DR. KÓSA L. ADOLF**
4. **TANÁCS FERENC**
TANÁCS FERENCNÉ
5. **LIPP SZILVIA**
MOLNÁR MIHÁLY
6. **HAIM JÓZSEFNÉ**
HAIM JÓZSEF
7. **SULYOK LÁSZLÓ**
SULYOKNÉ KÖKÉNY TÜNDE
8. **KÁSA ISTVÁN**
KÁSA ISTVÁNNÉ
9. **KLAJ ÁGNES**
10. **FEKETE ZSOLT**
RUSKÓ NOÉMI

SZERBIA, MONTENEGRÓ

1. **ŠLJIVIĆ PREDRAG**
ŠLJIVIĆ JASNA
2. **LOTRIJAN STOJANKA**
SIMONVIĆ VUČINA
3. **LOMJANSKI STEVAN**
LOMJANSKI VERONIKA
4. **KUZMANOVIĆ VESNA**
KUZMANOVIĆ SINIŠA
5. **JANOVIĆ DRAGANA**
JANOVIĆ MILOŠ
6. **UGRENOVIĆ MIODRAG**
UGRENOVIĆ OLGA
7. **DR. TUMBAS DUŠANKA**
8. **MITROVIĆ PAVLOVIĆ MILAN**
PAVLOVIĆ BILJANA
9. **LOŽAJIĆ DIMITROVSKI SNEŽANA**
DIMITROVSKI HRISTO
10. **OCOKOLJIĆ DANIELA**



2009. NOVEMBER HÓNAP

TÍZ LEGSIKERESEBB TERMÉKFORGALMAZÓJA
SZEMÉLYES ÉS NON-MANAGERI PONTOK ALAPJÁN

HORVÁTORSZÁG



1. **KRALJIĆ PAVLETIĆ JADRANKA
PAVLETIĆ NENAD**
2. **MILJAK RILL IVANKA
RILL ROLF**
3. **JUROVIĆ ZLATKO
JUROVIĆ SONJA**
4. **STILIN TIHOMIR
STILIN MAJA**
5. **PETROVIĆ JASMINKA
PETROVIĆ MIRKO**
6. **KORENIĆ MANDA
KORENIĆ ECIO**
7. **ČALUŠIĆ DUBRAVKA
ČALUŠIĆ ANTO**
8. **GRBAC SILVANA
GRBAC VIGOR**
9. **ŽANTEV ANDREA**
10. **DRAŠČIĆ DUŠAN
DRAŠČIĆ MARIJA**

BOSZNIA-HERCEGOVINA

1. **MUSTAFIĆ SUBHIJA
MUSTAFIĆ SAFET**
2. **GARIĆ GORAN**
3. **FRANJIĆ DR. GORAN**
4. **BAHTIJAREVIĆ LARISA**
5. **DR. BAHTIĆ NEDIM
BAHTIĆ BELMA**
6. **NJEGOVIĆ ZORAN**
7. **DR. ČURČIĆ GORDANA**
8. **DR. KATANIC BRANO
KATANIC BILJANA**
9. **BABIĆ MIRKO
BABIĆ NADA**
10. **JOVANOVIĆ RADOJKA
JOVANOVIĆ ŽARKO**



SZLOVÉNIA



1. **KEPE ANDREJ
HOFŠTÄTTER MIŠA**
2. **ARBEITER JOŽICA
DR. ARBEITER MIRAN**
3. **HOFŠTÄTTER DAŠA
JAZBAR MARKO**
4. **ZORE JOZEFA**
5. **SLIBAR KARMEN**
6. **SMILJANIC PETRA
SMILJANIC MARKO**
7. **BIGEC DANICA**
8. **BATISTA KSENJA**
9. **ISKRA RINALDA
ISKRA LUČANO**
10. **PRESKER DARJA**





SOARING MANAGER SZINTET ÉRTEL (SZPONZOR)

Biró Tamás és Biró Diána
(*Dr. Miliesz Sándor*)



SENIOR MANAGER SZINTET ÉRTEK EL (SZPONZOR)

Hegedűs Árpád
és Hegedűsné Lukácsi Piroska
(*Bodnár Zoltán és Bodnárné Tóth Ágota*)
Lantos István és Juhász Renáta
(*Hegedűs Ervin és Hegedűsné Ponyi Tímea*)



MANAGER SZINTET ÉRTEK EL (SZPONZOR)

Bognár János (*Biró Tamás és Biró Diána*)
Csapó Mária és Kása Zsolt (*Kása István és Kása Istvánné*)
Dr. Fullér Istvánné (*Hegyiné Tauber Györgyi és Hegyi Péter*)
Hofstätter Daša és Jazbar Marko
(*Andrej Kepe és Hofstätter Miša*)
Horváth Mihály és Ungy Ibolya
(*Lantos István és Juhász Renáta*)
Keneseiné Szűcs Annamária (*Budai Tamás*)
Kúthi Szilárd (*Csaba Nagy-Iván és Nagy-Ivánné Kovács Zita*)
Lotrijan Stojanka és Simonović Vučina
(*Šljivić Predrag és Šljivić Jasna*)
Orbán Tamás (*Hegedűs Árpád és Hegedűsné Lukácsi Piroska*)
Pataki Zsolt és Pataki Éva
(*Kovács László és Galgóczi Anita*)
Šljivić Predrag és Šljivić Jasna
(*Kuzmanović Vesna és Kuzmanović Siniša*)
Szabics Dániel (*Zilahi János és Zilahiné Csáthy Ildikó*)
Szilágyi Zoltánné és Konstantinovic Vojislav
(*Szlányi Istvánné és Szlányi István*)
Váradi Nikoletta (*Klaj Ágnes*)
Zilahi János és Zilahiné Csáthy Ildikó
(*Matos Katalin*)



ASSISTANT MANAGER SZINTET ÉRTEK EL

Acél Anna
Andriska József
Berta Ágnes és Ince Gyula
Böngyik Istvánné és Böngyik István

Böngyik István
Csoba Attiláné dr.
Damjanović Tijana
Dr. Végh Judit
Gloiberné Dobszai Edit és Gloiber Jenő
Görbics Orsolya Judit
Kiszely László
Kristoné Kozák Erika
Pillár Ilona
Rosta László
Stevanović Dragana
Szabics Antal
Torlaković Saša
Valencsicsné Schreiber Mónika és Valencsics Ede



SUPERVISOR SZINTET ÉRTEK EL


Bán Krisztina
Bagó József
Bajković Sonja és Bajković Nenad
Bakai Réka
Baracsiné Csapó Brigitta
Berényi Gyuláné
Bereck Mária
Bodor Gáborné és Bodor Gábor
Boszorád Nándor
Božidarević Jelena
Csáki Péter
Csapó Gyuláné
Czibula Nóra
Czinkota Viktória
Czizel Noémi
Demendi Bernadett
Đorđević Ljiljana és Đorđević Branislav
Džodan Milica
Fazekas Levente és Viszket Erna
Fullér Balázs
Gyarmatiné dr. Balat Gyöngyike
Hajduk Dušica és Hajduk Aleksandar
Hajkó Zoltán Csaba
Herédi-Szabó Károlyné
és Herédi-Szabó Károly
Ilić Mališa és Ilić Verica
Janić Zorica
Juhász Sándor és Juhász Andrea
Káfer Brigitta
Kádas Veronika és Siposs Levente
Kecskés Gáborné és Kecskés Gábor
Kiss Gábor
Koczka Istvánné
Kormosné Valencsics Hajnalka
és Kormos Ferenc
Kovács Ilona és Strommer Ferenc
Kovács Kinga

Kovács Péter
Kozma Viktor
Krivinger Tamás
Krstić Miroslav és Krstić Snežana
Kuharić Mirjana
Lovászné Bottyánszki Ildikó és Lovász Imre
Lucic Janja
Madaras Gergely
Majoros György és Majoros Éva
Majoros Tamásné és Majoros Tamás
Marschalkó Gyuláné és Marschalkó Gyula
Medéné Novák Marianna
Meskó Gáborné és Meskó Gábor
Mikola Andrásné
Miladinović Jovanka
és Miladinović Dragoljub
Milčanović Marica és Milčanović Zoran
Milošević Mirjana és Milošević Slobodan
Mizera János István
Mucsi Attila
Nádasdi Orsolya
Nagyova Irena
Nagyova Andrea
Nedeczky Lilla
Nyíri István
Ónodi Viktoria
Pap Emőke
Papp Tiborné és Papp Tibor
Pavlovics Rita
Poldné Brém Anikó
és Pold Ferenc
Popucz György és Kővári Enikő
Presker Darja
Rajčić Vesna
Ranković Olivera és Ranković Žarko
Schreiber Istvánné és Schreiber István
Šebez Jelena
Slibar Karmen
Srok Dolores
Stefán Tibor
Szabó Erika
Szabó Bálintné és Szabó Bálint
Szabóné Lele Zsuzsanna
Szalai Júlia
Szarka László és Szarka Lászlóné
Szepest Imréné
Szilágyi Beáta
Szommer Annamária
Szűcsiné Krinszki Andrea és Szücsi István
Takács Sándor és Takács Sándorné
Török Szilárd és Törökné Mikó Adrienn
Tóth Attila
Wagensommer János
Windisch Viktória
Živanović Biljana és Živanović Aleksandar



EGYÜTT A SIKER ÚTJÁN

K O S Z O V Ó , S Z E R B I A , M O N T E N E G R Ó , S Z L O V É N I A

 **A SZEMÉLYGÉPKOCSI-
VÁSÁRLÁS ÖSZTÖNZŐ
PROGRAMJÁNAK
NYERTESEI**

1. SZINT

Ádámné Szöllösi Cecília és Ádám István

Bakó Józsefné és Bakó József
Balázs Nikolett
Balogh Anita és Süle Tamás
Bánhidny András
Becz Zoltán és Becz Mónika
Bodnár Daniela
Botka Zoltán és Botka Zoltánné
Csepi Ildikó és Kovács Gábor
Csuka György és dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza és Csürke Bálintné
Dobsa Attila és Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević és Irena Dragojević
Éliás Tibor
Dr. Farády Zoltán és dr. Farády Zoltánné
Farkas Gáborné és Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo és Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné és Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Gergely Zsófia és Dr. Reindl László
Haim Józsefné és Haim József
Hajcsik Tünde és Láng András
Halomhegyi Vilmos
Heinbach József és dr. Nika Erzsébet
Hofbauer Rita és Gavalovics Gábor
Jancsik Melinda
Jozefa Zore
Jozó Zsolt és Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné
és dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos és dr. Kardosné
Hosszú Erzsébet
Kása István és Kása Istvánné
Kemenczei Vince és Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária és Keszler Árpád
Kibédi Ádám és Ótos Emőke
**Kis-Jakab Árpád és
Kis-Jakabné Tóth Ibolya**
Klaj Ágnes
Sonja Knežević és Nebojša Knežević
Knisz Péter és Knisz Edit
Kovács Gyuláné és Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić Pavletić és Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona és Kulcsár Imre
Lapicz Tibor és Lapiczné Lenke Orsolya
Dr. Predrag Lazarević és dr. Biserka Lazarević

Léránt Károly
és Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán
és dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István és Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović és Marija Mihailović
Miklós Istvánné és Tasi Sándor
Mirjana Mičić és Vilmoš Harmoš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd és Csordás Emőke
Mussó József és Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám és Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella és Márkus József
Nagy Zoltán és Nagyné Czúnás Ágnes
Marija Nakić és Dušan Nakić
Oltvölgyiné Zsidai Renáta
Orosz Ilona és dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre és Péterbenze Anikó
Papp Tibor és Papp Tiborné
Dr. Pavkovics Mária
Radics Tamás és Poreisz Éva
Radóczki Tibor és dr. Gurka Ilona
Ramháb Zoltán és Ramháb Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál és Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt és Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert és Rudicsné dr. Czinderics
Ibolya
Rusák József és Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Siklósné dr. Révész Edit és Siklós Zoltán
Dr. Steiner Renáta
Tihomir Stilin és Maja Stilin
Sulyok László és Sulyokné Kőkény Tünde
Szabados Zoltán
és Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Dr. Szabó Tamásné és dr. Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János és Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné és Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc és Tanács Ferencné
Tasnády Beáta és Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné és Térmegi László
Tordai Endre és Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
Dr. Dušana Tumbas

Túri Lajos és Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović és Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna és Bognár Gábor
Vitkó László
Zakar Ildikó

2. SZINT

Botis Gizella és Botis Marius
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Fekete Zsolt és Ruskó Noémi
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović és Miloš Janović
Milanka Milovanović és
Milisav Milovanović
Daniela Ocokoljić
Dr. Marija Ratković
Révész Tünde és Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné és Rózsahegyi Zsolt
Siklósné dr. Révész Edit és Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva és Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza és Vargáné dr. Juronics Ilona

3. SZINT

Berkics Miklós
Biró Tamás és Biró Diána
Bruckner András és dr. Samu Terézia
Budai Tamás
Marija Buruš és Boško Buruš
Fekete Zsolt és Ruskó Noémi
Halmi István és Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád és Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zoltán
Stevan Lomjanski és Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre és Lukácsi Ágnes
Zoran Ocokoljić
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin és
dr. Seres Endre
Szabó József és Szabó Józsefné
Tamás János és Tamás Jánosné
Tóth István és Zsiga Márta
Tóth Sándor és Vanya Edina
Utasi István és Utasi Anita
Vágási Aranka és Kovács András
Varga Róbert





„AMIATT SIKERÜLT, AMIVÉ LETTEM”

Kezdetben sokan gondolták, hogy DR. KÓSA L. ADOLF csak ismertségének köszönheti gyors sikerét. Ma már azonban rég nem a múltja miatt érdekes az egyik legeredményesebb hálózatépítő. A jövője annál sokkal izgalmasabb.

Egykor riporterként, most hálózatépítőként kell sokféle emberrel megértetni magad. Könnyen megy?

Legalábbis könnyebben. Ahogy egyre jobban érdekelnék az emberek (nem volt ez mindig így). Ma segít, hogy én válogatom össze azokat, akikkel dolgozom, bár az élet, az üzleti elvek, a módszer is szelektál.

Ha nagy üzletet szeretnél, elfogadónak kell lenned, nem?

Igen, de ez nem kényszer. Ha jól akarod érezni magad, sok mindent tudnod kell elfogadni magadtól kezdve a körülményeken keresztül a többi emberig.

Elfogadni magad? Innen nézve úgy tűnik, „egyben vagy”.

Mindenki akkor van rendben, ha halad, fejlődik, az útja arra visz, amerre szeretne



eljutni. Velem így van, de ehhez kellett egy személyes fejlődés is. Konok ember voltam, vagyok, a türelem, a tolerancia kevésbé jellemzett. Most sem vagyok ebben túl jó, de egy fokkal jobb, mint évekkel ezelőtt. Minden munka nemesít, a hálózatépítés csak annyiban más, hogy felgyorsultan, tömegével jelentkeznek benne az emberi kapcsolatok, változások, eredmények. Vagyis egyfajta katalizátorszerepet tölt be karrier- és magánéleti szempontból is. Akik nem illenek össze, azokat gyorsabban szétszedi, másokat összekovácsol. Bár az élet – ha lassabban is – biztosan ugyanígy elrendezné ezt.

Tehát alaposan átalakult a baráti köröd...

A kezdetekkel dolgoztam a rádióban, tévében, volt egy ügyvédi irodám és egy harmadik vállalkozásom. Tizennégy órát dolgoztam egy nap, amellet nem nagyon van az embernek baráti köre. Néha elmentünk régi iskolatársakkal iszogatni, ennyi. Úgy nehéz barátnak lenni, ha nem izzadtok együtt a csatamezőn. A kosárlabdapályán például könnyű, ott egymásra vagytok utalva. Az üzlet is ilyen, egymásért is kell küzdenünk: véd- és dacsövetség,

ahol a résztvevők eldöntötték, hogy egy irányba mennek. Nemcsak azért, mert a cél tetszik, hanem mert könnyebb együtt menni. De ettől még szemben kell haladni csomó mindennel. Saját rossz berögződésekkel, korábbi sztereotípiáinkkal. Én is, mint mindenki, egészen mást gondoltam erről a tevékenységről ezelőtt.

Nehezebb volt a dolgok akkor, mint manapság?

Amikor elkezdtem, már csomó dolog nem volt kérdéses. A cég már létezett öt éve, bejegyezve, ingatlantulajdonnal, az egyik legnagyobb networkmarketing vállalat volt. Aloe veráról akkor ugyan sokan még azt gondolták, hogy a szomszéd kislány neve, ma már legalább annyit mindenki tud róla, hogy valamiféle gyógynövény, és hogy jó. Ettől könnyebb most, más szempontból nehezebb. Soha nem volt, és nem is lesz könnyű ez a történet. Jönnek kihívások, megoldjuk ezeket, és jön a következő. Legfeljebb másfajta.

Nyolc éve részben azért kezdél valami újba, hogy ne a fáradságos hajtás töltsé ki az életedet. Javultak az arányok?

Igen. Ma például 12 órakor keltem, ez ezelőtt lehetetlen lett volna. Ezenkívül az életem tervezhetővé vált. Régebben legfeljebb a szinten tartással tudtam kalkulálni, növekedéssel nem, hiszen én mindig kellettem hozzá. De könnyebb az életem amiatt is, hogy bár korábban voltak egészségügyi gondjaim, ma nem fáj semmim, és bírom a strapát. Van hobbijaim, és ami a legfontosabb: látom a gyerekeimet. Ez az üzlet akkor is működik, ha épp nem vagyok jelen.

Elmondhatjuk tehát, hogy eljutottál oda, ahova szeretted volna.

Szó sincs róla. Ahova nyolc éve el akartam jutni, azon már rég túlléptem. Ahogy az ember elér egy bizonyos pontot, látja, hogy van tovább. Mint ahogyan az autó reflektora csak a következő harminc métert világítja meg, de ha odaérsz, újabb harminc nyílik meg előtted.

Akkor hát ez sem a végállomás.

Az veszélyes szituáció, amikor az ember eléri a célját. Nekem volt ilyen az igazgatói szint elérésénél. Aki ezt nem csinálta soha, annak az egy komoly első lépcsőfok. Nekem hamar megvolt, utána két-három hétig kimondottan rosszul éreztem magam: hirtelen minden kiürült.





Kell valami, ami felé tudsz haladni, ami lelkesít. Aki célok nélkül él, nem is él. Nem gondolom, hogy jobb vagyok az ilyen embernél, csak talán szerencsésebb, mert rájöttem, hogy ez fontos, és hogy tenni kell érte. Az biztos, hogy két-három évet én itt még keményen fogok küzdeni.

Utána hátradőlsz?

Már most is hátradőlhetnék, de van itt még egy komoly kihívás, aminek meg kéne felelni. Ha az összes igazgató egy irányba nézne, és olyan ügymenetet szabnánk, mint amit én produkáltam 2009-ben, magasan elsők lennénk a világon.

A lovaglás régi szerelem nálad?

Nem mondhatni, csak három éve kezdtem ismerkedni a sportággal, és ma már egészen komolyan űzöm. Egy autóval bármit meg tudsz csinálni, csak rajtad múlik. Egy lóval nem, csak ha együttműködtök. A munkatársakkal meg nem az a cél, hogy az én akaratom teljesüljön, hanem hogy a saját elszánásuk alapján tegyék, amit tesznek, különben nem jön meg a siker.

Már az elején meglátod, kiben van meg a lehetőség?

Úgy két-három hónap alatt derül ki,

hogy az illető csinálja-e. Nem ahhoz kell kitartás, hogy valaki igazgató legyen, hanem hogy ha eléri, utána tudjon vele mit kezdeni. Csak nálunk jobbakkal, vagy legalább olyan jókkal lehet nagyobb eredményeket produkálni, mint egyedül. Ugyanakkor a saját korlátaink meghatározzák a csapat esélyeit is, ha vezetők vagyunk.

*„Nem ahhoz kell
kitartás, hogy valaki
igazgató legyen, hanem
hogy ha **eléri**, utána
tudjon vele mit kezdeni”*

Fiaid Benedek és Domonkos, 11 és 7 évesek. Hasonlítanak rád?

Hatalmas srácok, mindkettő egy az egyben én vagyok. Az enyém sajátos apaszerep, de így is megadom nekik a biztonságot, és amennyi időt csak lehet, velük töltök. Azt hiszem, taníthatok nekik egy-két dolgot, amit tudnak majd használni az életben.

Megvagy reflektorfény és országos ismertség nélkül, ami egykor osztályrészed volt?

Inkább kártékonyan hatott. Sokan nem hitték el, hogy képesek arra, amire

én, azt gondolták, nekem azért sikerült, aki voltam. Ez pont fordítva működik: amiatt sikerült, amivé lettem.

Utánad lehet csinálni?

Nagyon is. Bárki elérheti azt, amit én, aki elolvas annyi könyvet, meghallgat annyi cédét, megnéz annyi dvd-t, elmegy annyi képzésre és találkozik annyi emberrel, mint én. Csak szorgalom kérdése. A kosárlabdapályán, a rádióban, tévében, ügvyédként is mindig többet dolgoztam, mint a többiek. Ezért lettem itt is első.

Az irodád tele van fotókkal.

Delfinekkal úszol, raftingolsz, hegyet mászol... mindegy mi, csak mozgás legyen? Félelem, adrenalin, izgalom?

Félelem az nem, azt nem szeretem.

Pedig látni hullámvasutas fotót is...

Ja, azt utálom. Épp azért csinálom. Hogy leküzdjem a félelmet.

Hol érzed igazán jól magad? Hol élnél legszívesebben?

Öcsém amerikai, vannak német rokonok, de van üzletem Ausztráliától Dubaion át Kanadáig, ott is tudnék élni, bárhol. Csak rajtad múlik, hogyan érzed magad.





Ezzel a szinte állandó, széles mosollyal úgy tűnik, te mindig jól.

Van benne munka. Voltam letört korábban sokszor, de ez olyan, mint egy spirál, behúz, nem szabad hagyni. Ha jön a rosszkedv, inkább gyorsan csinálok valamit, és az kizökkent. Kiröhögöm a saját negatív érzéseimet, és ettől valahogy eltűnnek. Az élet mindig kőkemény, és ha nem röhögnénk közben, nagyon üres lenne.

2010 mivel lesz tele?

Két évet adtam magamnak arra, hogy elérjem a szintet, amit szeretnék, úgyhogy kemény lesz. Bár nem tudom, hogy lehet még keményebb, hiszen már így is első lettem. Bár simán tudnék kétszer ennyit dolgozni.

De akarsz te kétszer ennyit dolgozni?

Igen, mert el akarom érni, hogy egyes munkatársaim vállalkozzanak a profitosztóznőre, persze ehhez mennem kell előttük, mint eddig. És ha találsz csak két olyan eszementet, mint én, már meg van oldva az életed. Ha egyet, akkor is. De ehhez az kell, hogy elhiggyék magukról, hogy alkalmasak rá. Rólam mindenki azt mondta nyolc évvel ezelőtt, hogy: jön-megy. Túl gyors volt a siker. Aztán még mindig itt vagyok...



ÖSZTÖNZŐ PROGRAMOK

2009. áprilisban indult az ALOE TRAVEL SERVICE (ATS), egy különleges, zártkörű utazási klub.

Ennek tagjaként a forgalmazók akár 20–50%-kal olcsóbban is igénybe vehetnek utazásokat.

– A 2cc vagy afölötti szintet elért forgalmazók az FLP irodáiban vásárolhatják meg a **tagsági kártyát**. Belépési díj 49 €/fő/év.

– 2009. október 22-től a korábbi Travel Pack helyett a 2,000 cc-os Travel Touch csomagot értékesítjük.

Ez az új egészségcsomag az ATS vásárlási jog mellett exkluzív ajándékokat is tartalmaz, melyekhez eddig csak a Forever Resorts üdülőkben juthatott hozzá!

– A bejelentkezéshez egy egyszerű űrlapot kell kitölteni, amelyen a forgalmazó adatai és **e-mail címe** szerepel.

– A forgalmazó a tagsági kártyával regisztrálhat az ATS honlapján, és ezzel egy online utazási klub tagja lesz.

– Az ATS a legnagyobb nyugat-európai utazási irodák válogatott, 4, 5, 6 csillagos ajánlatait közvetíti.

Úgy gondoljuk, tagságunk aktív tagjai megérdemlik, hogy az FLP-n keresztül igénybe vehető, különleges kedvezményű, szenzációs utazásokban részesüljenek.

Elérhetőség: (+36-70) 434-3843
E-mail: register@aloetravel.com

ÚJRASZPONZORÁLÁS

Az újrászponzorálás szabályai a Nemzetközi Üzletpolitika 12. fejezetében találhatóak meg. Fontos tudnivaló, hogy az újrászponzorálás nem automatikus folyamat, hanem csak a meghatározott formanyomtatványok (reszponzorálási nyilatkozat, új jelentkezési lap) benyújtása után, a feltételeknek való megfelelés ellenőrzését követően léphet életbe. Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékgorgalmazó munkatársat másodsorra is belépteti az újrászponzorálási eljárás mellőzésével.

INTERNET

Tájékoztatjuk Tisztelt Forgalmazóinkat, hogy Társaságunk két honlapján kaphatnak információkat.

Az egyik honlap a **www.flpseeu.com**, régióink honlapja és magyarországi webáruházunk elérhetősége. A webáruház használatához szükséges belépőkódjunkt lekérhetik irodáinkban. A honlapon a Forever folyóirat aktuális és korábbi számai a „forever” jelszó megadásával, fotogalériánk pedig a „success” jelszó megadásával érhető el.

A vállalat központi honlapja, közkeletű nevén az „amerikai honlap” – a **www.foreverliving.com** – a világ FLP-híreiről, a nemzetközi elérhetőségekről, más hasznos információkról ad tájékoztatást. Erre a címre minden érdeklődő beléphet a „GUEST”-re kattintva. A disztribútori oldalra Ön a „DISTRIBUTOR LOGIN”-re kattintva léphet be. Itt megtekintheti napi ponteredményeit is. A belépéshez szükséges felhasználónév (LOGIN ID) és jelszó (PASSWORD) havonta kézhez kapott bónuszelszámolása (vállalkozói díjelszámolás) utolsó részében megtalálja.

Bónuszelszámolás honlapunkon:

minden, jelszóval rendelkező munkatárs számára elérhető havi bónuszelszámolásai az interneten. A szolgáltatás használatáról a foreverliving.com honlap disztribútori kezdő oldalán olvashatnak.

Forever You Tube. A Home Office elkészítette saját Forever You Tube csatornánkat, melynek elérhetősége: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. FLP-s termékeket bevezető videókat, vezető menagerek előadásait és egyéb marketingbemutatókat ajánlunk rajta különböző nyelveken. Hamarosan lehetőség nyílik szöveges üzenetek kezelésére, illetve mindez Blackberryn is elérhető lesz.

A forgalmazói internetes megjelenéssel kapcsolatban az

anyagép képviselői a következőkre hívják fel az Önök figyelmét:

- a weboldalon nem szerepelhetnek orvosi/gyógyító jellegű tanácsok;
- az oldalon nem szerepelhetnek bármilyen, bevételre, ill. keresetre vonatkozó ígéretek;
- a weboldalnak feltétlenül tartalmaznia kell, hogy az üzemeltető az FLP-nek független forgalmazója, és az oldal nem az FLP hivatalos lapja; – internetes értékesítések nem történhetnek a forgalmazói weblapokon. Továbbá ismételtlen felhívjuk a figyelmet, hogy Nemzetközi Üzletpolitikánk 14.3.3.5 pontja értelmében termékeink nem értékesíthetők elektronikus piacokon/árveréseken (pl. Vatera, Tesz-vesz, E-bay stb.) sem. Kérjük, hogy minden internetes megjelentetést a fentiek figyelembe vételével tervezzenek, és publikálás előtt semmiképpen se mulasszák el azt engedélyeztetni Társaságunkkal. A honlap linkjét az flpbudapest@flpseeu.hu központi e-mail címre várjuk.

KÖZLEMÉNYEK

SZABÁLYTALAN!

Soha ne vásároljon vagy értékesítsen termékeket egyéb elektronikus csatornákon vagy kiskereskedelmi egységekben. Az elektronikus média különféle értékesítési csatornákra vonatkozó lehetőségeit figyelembe véve a Forever Living Products szerint: ezek az egységek kiskereskedelmi létesítményeknek minősülnek. Az érvényben lévő üzletpolitika szerint mindenfajta FLP-termék vagy nyomtatvány kiskereskedelmi egységekben történő forgalmazása vagy kiállítása szigorúan tilos. Az elektronikus média igénybevételével történő termékforgalom kizárólag a www.flpseeu.com honlapon keresztül történhet!

HASZNOS INFORMÁCIÓK

Társaságunk több lehetőséget is biztosít Forgalmazóinknak napi forgalmi adataik, pontjaik lekérdezéséhez:

– **Interneten:** az erről szóló tájékoztatót a Közlemények INTERNET című részében találják.

– A több év óta sikeresen működő **SMS-rendszeren** keresztül is kérhetnek pontinformációt.

– Budapesti központi irodánk **telefonos ügyfélszolgálatának** munkatársai is készséggel tájékoztatják Önöket aktuális forgalmi adataikról. Pontértékeiket magyarországi termékforgalmazóink a +36-1-269-53-70-es és +36-1-269-53-71-es telefonszámokon, horvátországi, bosznia-hercegovinai, szlovéniai, szerbiai és montenegrói termékforgalmazóink pedig a +36-1-332-55-41-es telefonszámon kérdezhetik meg.

Kérjük Önöket, hogy csak saját pontértékeik, saját vállalkozásuk iránt érdeklődjenek!

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy a jövőben is fordítsanak figyelmet a formanyomtatványok helyes kitöltésére, különös tekintettel a forgalmazói jelentkezési lapra, amely a forgalmazó és az FLP között létrejött szerződés! Javított és alá nem írt jelentkezési lapot és termékrendelő nyomtatványt a tévedések kizárása érdekében nem tudunk elfogadni! **Csak a saját kezűleg aláírt szerződéseket fogadjuk el! Minden egyéb aláírás közokirat-hamisításnak minősül!**

Név- vagy címváltozás bejelentéséhez nem elegendő azt a termékrendelő lapra beírni. Erre a célra kérjük, használják az adatmódosító formanyomtatványt!

A pénzügyek biztonsága érdekében kérjük, hogy megbízott útján történő vállalkozóidő-jelentkezés esetén a megbízott személy hozzá magával személyi igazolványát!

A Nemzetközi Üzletpolitika alapján minden jelentkezési lapot (szerződést) aláírt forgalmazó jogot nyer a termékek megvásárlására, közvetlenül az FLP-től. Regisztrált forgalmazóvá azonban csak első vásárláskor válik, korábban leadott és lepecsételt jelentkezési lapja 2. példányának bemutatásával.



**műsora 2010. január 25-től
február 22-ig az interneten**

18:00 és 06:00	Himnusz werk
18:05 és 06:05	Dr. Hocsi Mária Szervezetünk védelme a téli hónapokban
18:25 és 06:25	Dr. Nagy Ida és dr. Kiss Ferenc Egészségvédelem tavasszal
18:50 és 06:50	Pataki Attila, Edda
19:05 és 07:05	A te álmod a mi tervünk Bevezetés az FLP-be
19:10 és 07:10	Supervisorok, Assistant m... 1. rész
19:45 és 07:45	Supervisorok, Assistant m... 2. rész
20:15 és 08:15	Managerek, Vez. managerek
22:15 és 10:15	A te álmod a mi tervünk Az FLP termékek
22:20 és 10:20	Sonya Sminkverseny
23:00 és 11:00	Nógrádi Bence Életben maradni
23:25 és 11:25	A te álmod a mi tervünk Az FLP lehetőség
23:30 és 11:30	Supervisorok, Assistant m...
23:55 és 11:55	Tonk Emil: A vállalkozás érték Hogyan képviseljünk értékeket?
00:35 és 12:35	Managerek, Vez. managerek
02:00 és 14:00	Maklári Sport klub Ugrókötél sportklub
02:10 és 14:10	Székér Mariann Új lehetőségek az FLP-ben
02:30 és 14:30	Supervisorok, Assistant m...
02:45 és 14:45	Managerek, Vez. managerek Hódítók
03:30 és 15:30	Irigy Hóhaljmirigy-koncert
04:05 és 16:05	Heinbach Dáriusz Pályaválasztás
04:25 és 16:25	Dr. Samu Terézia Merj álmodni
05:10 és 17:10	Berkics Miklós A kulcs
05:35 és 17:35	Berkes Gabi és Olly

www.flpseeu.com



A MAGYARORSZÁGI KÉPVISELETEK KÖZLEMÉNYEI

ÚJDONSÁGOK

A Telecenter ZÖLD számmal is rendelkezik: 06-80-204-983. A szolgáltatás munkanapokon 12^h és 16^h között üzemel, és díjmentesen hívható. Természetesen a bevezetett régi számokon továbbra is elérhető a Telecenter: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

ESEMÉNYNAPTÁR

BELGRÁD — Success Day: 2010. 01. 23.
BUDAPEST — Success Day: 2010. 02. 20.; Success Day: 2010. 03. 13.; Success Day: 2010. 05. 22.; Success Day: 2010. 07. 24.; Success Day: 2010. 09. 11.; Success Day: 2010. 10. 16.; Success Day: 2010. 11. 20.; Success Day: 2010. 12. 18.

TERMÉKRENDELÉS

Azok a vásárlóink, akik a termékeket nem személyesen vagy meghatalmazott útján szerzik be képviselőinken, megrendeléseiket a következő módon adhatják le:

– **telefonon**, ahol munkatársunk pontos információt ad a megrendelés összegéről, pontértékről és a kiszállítási díjról: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, **mobil:** +36-20-456-8141, +36-20-456-8149
zöld szám: +36-80-204-983 (díjmentesen hívható munkanapokon 12 és 16 óra között)
– **sms-ben** a 0620-478-4732 telefonszámon
– **Interneten** a www.flpseeu.com honlapon!
A legkényelmesebb és legbiztonságosabb megoldás – nemcsak a közvetlen termékvásárlás, de a rendelések nyilvántartása szempontjából is. Kiváló eszköz a termékajánlás során is, hiszen valamilyeni érdeklődő számára csábító a kínálat. Minden rendelés pontértéke 24 órán belül a naprakész értékhez adódik. Internetes áruházunk közvetlenül is elérhető a www.flpshop.hu címen, a pontértékek alakulása pedig figyelemmel kísérhető a www.foreverliving.com honlapon.

ENGEDMÉNYES VÁSÁRLÁS

Magyar állampolgársággal rendelkező partnereink jutalékuknak a személyes vásárlásaik után járó részét engedmény formájában is igénybe vehetik. Az engedményt kérésükre levonjuk vásárlási számláik összegéből, így

Önöknek az engedmény összegével kevesebbet kell fizetniük.

Az engedményes vásárlás folyamata a következő:

1. Nyilatkozat. Ha Ön élni akar ezzel a lehetőséggel, arról egy erre szolgáló formanyomtatvány kitöltésével kell nyilatkoznia.
2. Vásárlás. A rendszer automatikusan levonja az engedményt a számla végösszegéből. Ez az összeg azonban vásárlásonként nem haladhatja meg a számla nettó végösszegének 35%-át. Ha az Ön nevére összegyűjtött engedmény nagyobb ennél az összegnél, a fennmaradó összeget a következő vásárláskor számítjuk be, ismét az újabb számla végösszegének 35%-áig, majd ez a folyamat tovább ismétlődik. Engedményes vásárlás esetén szükséges az Ön vagy meghatalmazottja személyi azonosságának igazolása fényképes igazolvánnyal.

3. Információadás. Az igénybe vehető összeghez minden hónap 15-én adjuk hozzá az előző havi vásárlások után keletkezett újabb engedményeket. Engedményük aktuális összegéről munkatársaink Önöknek vagy meghatalmazottjuknak csak személyesen, fényképes igazolvány bemutatása után adnak információt. További részletekről szponzorunknál vagy munkatársainknál érdeklődhetnek.

HÁZHOZ SZÁLLÍTÁS

Szeretnénk felhívni magyarországi forgalmazóink szíves figyelmét cégünk csomagkiszállítási szolgáltatására. Ezzel Önök maximum 2 nap alatt – időpontegyeztetéssel – megkapják az ország bármely pontján a leadott megrendeléseiket, amelyet át is kell venni 48 órán belül, különben a számlát sztornózzuk, és pontjaikat visszavonjuk. A megrendelt termékek árát és a szállítási díjat átvételkor kell megfizetni. A kiszállítási költséget 1 pont feletti vásárlás esetén Társaságunk átvállalja.

HASZNOS INFORMÁCIÓK

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy jelentkezési lapjuk mellé a jövőben is adják le vállalkozói igazolványuk másolatát, visszamenőleg is! A jövőben csak ennek megléte esetén tudjuk a jutalékokat utalni! Magyarországi partnereink közül azok, akik

vásárlásaikról saját tulajdonukban levő cégük nevére kérik kiállítani a számlát, ezt csak abban az esetben tehetik meg, ha irodáinkba eljuttatják az ehhez szükséges kitöltött nyomtatványokat, illetve a cégtulajdonosi mivoltukat igazoló céges iratok másolatát. Az erre vonatkozó részletes tájékoztatót irodáinkban kifüggesztettük, illetve munkatársaink kérésre szóban is tájékoztatják Önöket.

Orvos szakértők telefonszámai:

Dr. Kassai Gabriella 20/234-2925
Dr. Kozma Brigitta 20/261-3626
Dr. Mezösi László 20/251-9989
Dr. Németh Endre 30/218-9004
Siklósné dr. Révész Edit 20/255-2122
Független orvos szakértőnk telefonszáma:
Dr. Bakanek György 20/365-5959

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

KÉPVISELETEINK

Forever Living Products

• Oktatási Központ:
1067 Budapest, Szondi utca 34.
tel.: +36-1-332-5956, +36-20-253-3614
Projektgazda: Dr. Gothárd Csaba
• Budapesti Területi Igazgatóság:
1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11.
tel.: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280
Területi igazgató: Földi Artilla
• Debreceni Területi Igazgatóság:
4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.
tel.: +36-52-349-657, +36-20-914-2945
Területi igazgató: Pósa Kálmán
• Szegedi Területi Igazgatóság:
6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.
tel.: +36-62-425-505, +36-20-251-1712
Területi igazgató: Radóczki Tibor
• Székesfehérvári Területi Igazgatóság:
8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3.
tel.: +36-22-333-167, +36-20-467-8603
Területi igazgató: Kiss Tibor

Forever Resorts

• Hotel Kastély Szirák 3044 Szirák, Petőfi u. 26. tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285,
Szállodaigazgató: Király Katalin
Honlap: www.kastelyszirak.info



VARGA NORBERT JELENTKEZIK NEW YORKBÓL

NYÍLT LEVÉL DR. MILESZ SÁNDOR ORSZÁG IGAZGATÓHOZ

BUSINESS REPLY MAIL
FIRST-CLASS MAIL PERMIT NO. 3011

Kedves Sándor!

Elnézést, ha levelemmel zavarlak így, az év végi hajrában.

Levelem célja nem más, mint hogy az egész magyar-amerikai FLP-s forgalmazói kör nevében hálámát és köszönetemet fejezzem ki jólelkűségért, hogy a távolban élő, magyarul beszélő, lelkes és elkötelezett munkatársakat is támogató-támogatjátok! Lehet, nem is gondoljátok, hogy ez a néhány havilap magyar nyelven mekkora örömet, segítséget és megtiszteltetést jelent a számunkra. Legfőképp azért, mert jó érezni, hogy gondoltok ránk, mindegy, hol élünk a nagyvilágban, számíthatunk rátok!

*Egy nyelvet beszélünk, egyformán gondolkodunk, és a szívrünk örökké magyarként dobog!
Minket soha senki sem tud elszakítani TÖLETEK, mi mindig is magyarok maradunk!*

Kaptunk mi itt kint hideget-meleget: „Ez itt nem Magyarország hanem az USA, itt nem működik minden úgy, mint otthon!” De történjen bármi, mindig oda teszem a nevem mellé a magyar FLP-sek képzelőerejét és hozzáállását, ha ez működött-működik abban a kis országban, akkor kell, hogy működjön itt is és bárhol a nagyvilágban!

Az nem kérdés — ha megnézzük a statisztikát és a népességszámot —, hogy Magyarország toronymagasan vezeti az FLP eladásait!

(Brazília: 280 millió lakos — havi 80000 cc

Japán: 120 millió lakos — havi 52000 cc

Magyarország — nézzük az egész tagállamot — 33 millió lakos, havi 25-30000cc!!)

Amit TI létrehoztatok ott, abban a kicsi országban, számunkra a szabadságot jelenti!

Amit Töletek kaptunk — kazetták, CD-k, rendezvények, FLP-TV — azok nélkül mi sem tarthatnánk ott, ahol tartunk!

A mi szemünkben TI vagytok a fő artéria, ami nélkül mi nem létezhetnénk.

Az a rendszer, amit kialakítottatok, a legjobban működő a 143 országé közül!

Erről az útról nem szabad letérni, ugyanilyen tervszerűen kell haladni a jövő mindennapjaiban is.

Mit is kívánhatnánk Nektek az év hátralevő részére — amit mindig is kívánunk — hogy ne legyetek halogatóak.

Ne a holnapot várd, hanem végezd a munkádat el a JELENBEN. Nincs fontosabb kérdés az üzletünkben annál, mint hogy megcsinálod az aznapi teendőidet, ami az üzleti és a TE személyes növekedésedet jelenti vagy sem?!

Végül, de nem utolsósorban köszönjük a magyarországi és a tagállamokban dolgozó összes FOREVER-es munkáját, mivel tudjuk, hogy az Ő munkájuk nélkül nem működnének azok a dolgok, amik TITEKET a legmagasabbra emeltek fel.

Sok Sikert FLP Magyarországi!

Tisztelettel:

A magyar-amerikai FLP-s termékforgalmazók nevében:

Varga Norbert, egy ELKÖTELEZETT disztribútor

PAR AVION
AIR MAIL
CORREO AEREO



DÉLKELET-EURÓPAI



SZERBIA

Belgrádi iroda: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, szerdán és pénteken 9.00–6.30 óra között.

Niši iroda: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Nyitva tartás hétfőn és csütörtökön 11.00–19.00, a többi munkanapon 9.00–17.00 óra között.

Horgosi iroda: 24410 Horgos, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Nyitva tartás munkanapokon 8.00–16.00 óra között.

Területi igazgató: Branislav Rajić.

A Forever Living Products Belgrád a következő szolgáltatásokkal áll rendelkezésükre:

telefonon keresztül történő árurendelés – Telecenter. Telefon: +381-11-309-6382. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, a többi munkanapon 9.00–16.30 között.

A telefonos rendelésnél az áru a kódszámon szereplő címzetthez érkezik, átvételekor kell fizetni.

– A postaköltségeket az NBS Szerbia aznapi árfolyama szerint kell kifizetni, akkor, amelynél a kézbesítés megtörtént, de azt csak abban az esetben téríti meg az FLP Belgrád, ha az egy kódszám alatt szereplő megrendelés meghaladja az 1 pontértéket.

– Telefonon keresztül nem lehet beléptetést végezni.

– Telefonos rendelésnél csak az adott hó 25-ig beérkezett rendelést vesszük figyelembe, azt követően csak személyesen tudnak rendelni irodánkban.

– A horgosi és a niši irodákban is vásárolhatók reklámanyagok, formanyomtatványok, jelentkezési lapok és adatmódosító nyomtatványok.

Orvos szakértőink telefonszámai:

Dr. Biserka Lazarević és dr. Predrag Lazarević:
+381-23-543-318

Kedden 13.00–16.00 és pénteken 14.00–16.00 óra között konzultációra várja hívásait.

Dr. Kaurinović Božidar:

+381-21-636-9575

Szerdán és csütörtökön 12.00 és 14.00 óra között konzultációra várja hívásait.



MONTENEGRÓ

81 000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20. tel. +382-20-245-412, tel./fax: +382-20-245-402. Munkaidő: hétfőn: 12.00–20.00.

A többi munkanapon: 9.00–17.00. Minden hónapban az utolsó szombat munkanap. Munkaidő: 9.00–14.00.

Területi igazgató: Aleksandar Dakić

– Termékmegrendelést a következő telefonszámokon bonyolíthatnak le: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Fizetés áruátvételnél. Amennyiben a megrendelt termék értéke meghaladja az 1 pontot, az FLP magára vállalja a szállítás költségét.

Szakorvos telefonszáma:

Dr. Laban Nevenka: +382-69-327-127



SZLOVÉNIA

1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Nyitva tartás: hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 09.00–17.00 óráig.

Lendvai raktáruháza címe: Vasút u. 14., 9220 Lendva, tel.: +386-2-575-12-70, fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Nyitva tartás hétfőn 12.00–20.00, keddtől péntekig 9.00–17.00 óráig.

Területi igazgató: Andrej Kepe

– Telecenter száma telefonos rendelés esetén: +386-1-563-7501. Telefonos rendelés esetén az árut a kódszámon szereplő címzettnek küldjük meg. Azoknak a termékgalmazóknak, akik más termékgalmazó nevében kívánnak árut rendelni, előzetesen be kell szerezniük annak a termékgalmazónak a meghatalmazását, akinek a nevére az árut rendelik. A meghatalmazásnyomtatványokat az irodában lehet beszerezni. A telefonon rendelt áru szállítási ideje két munkanap!

Orvos szakértőink telefonszámai:

Dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788

Dr. Olga Čanžek: +386-4182-4163



IRODÁK KÖZLEMÉNYEI



HORVÁTORSZÁG

Zágrábi iroda: 10000 Zágráb, Trakošćanska 16.,
tel: 01/ 3909 770; Fax: 01/ 3704 814.
Tájékoztatjuk a munkatársakat és a fogyasztókat, hogy a zágrábi FLP iroda nyitva tartási idejét meghosszabbítottuk: hétfő és csütörtök: 09.00–20.00; kedd, szerda és péntek 09.00–17.00.

Területi igazgató: Dr. Molnár László

- Telefonos rendelések: 01/ 3909 773. Az 1 pont értéket meghaladó rendelések esetében a szállítási díjat az FLP fizeti.
- A termékekről és a marketingről szóló előadásokat hétfőn, kedden, szerdán és csütörtökön 17 órától a központi irodában szervezzük.
- A központi irodaházban működő kozmetikai képzőközpontunk az FLP tagoknak rendkívül kedvező áron kínálja szolgáltatásait.
- A központ nyitva tartása: hétfő és szerda 09.00–12.00, kedd és csütörtök 15.00–20.00, valamint péntek 14.00–17.00. Időpont egyeztetés a 01/3909 773-es telefonszámon.

FONTOS KÖZLEMÉNY: március 1-jétől, amennyiben több mint 1500 kuna összegért vásárol termékeket, illetve használja a kozmetikai szalon szolgáltatásait, DC kártyával, részletben is fizethet (2-3 részlet). Éljen a kedvezményes vásárlás lehetőségével! A részletekért érdeklődjön szponzoránál, illetve az iroda alkalmazottainál.

Orvos szakértőnk telefonszáma:

Dr. Davorka Vitlov Čirjak: +385-9151-07070
(páros napokon, 08.00 és 10.00 óra között)



ALBÁNIA

Albánia, Tirana Reshit Collaku 36.
Tel./Fax: +355 42230 535.

Területi igazgató: Borbáth Attila

Irodavezető: Xhelo Kiçaj, tel./fax: +355 694066 811.
Elérhetőség: Munkanapokon 9–13, 16–20-ig,
e-mail: fipalbania@abcom.al



SZARAJEVÓ

- Szeptembertől rendelkezésükre áll a bosznia-hercegovinai orvos szakértő-tanácsadó, aki a következő telefonszámon érhető el: **Dr. Nišić Esma** +387-62-367-545, munkaideje munkanapokon 18.00–21.00-ig.
- Orvos szakértő-tanácsadónk szerdánként tanácsadást tart a szarajevói irodában 17.00–19.30 óra között.
- Telefonos rendelés esetén az áru átvételekor kell fizetni. Amennyiben a rendelés értéke nem magasabb, mint 1 pontérték, akkor a forgalmazó fizeti a házhoz szállítást.



BOSZNIA-HERCEGOVINA

Bijeljina iroda: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.,
tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605,
fax: +387-55-221-780.

Nyitva tartás munkanapokon 9.00–17.00 óráig.

Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić

Szarajevói iroda: 71000 Szarajevó, Akita Šeremeta do br. 10.,
tel.: +387-33-760-650, +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Nyitva tartás hétfő, csütörtök, péntek 09.00–16.30, kedd, szerda 12.00–20.00. Minden hónap utolsó szombatján munkanap és minden utolsó szombaton mini Siker napot tartunk az FLP irodájában.

Irodavezető: Enra Hadžović

- A boszniai irodák telefonszámai rendelés esetén (új forgalmazók bejelentése telefonon keresztül nem lehetséges): +387-55-211-784 Bijeljina és +387-33-760-650 Szarajevó.



KOSZOVÓ

Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



VISEGRÁDI CSÚCS



Berkics Miki sasreptetője



Ilyen még nem volt! Egy képzésen az Ország igazgató Zafír Manager, egy 10.000 kardonpontos Gyémánt-zafír, egy 10000 kardonpontos Zafír, három 7500 kardonpontos Gyémánt-zafír, Soaring, Seniorok... 50000 kardonpont, rengeteg ékkő, a legék csapata! Azaz: Dr. Milesz Sándor, Dietmar & Christel Reichle, Horst & Margrita Kelm, Szabó József, Berkics Miki, Gidófalvi Attila és Katika, Tóth Csaba, Czele-Gergely Zsófia, Hajcsik Tünde, valamint 70 pont feletti Managerek, 120 pont feletti non-manageri pontot teljesítők... Ehhez képest a Visegrádi Négyek találkozója csak egy majális volt!



Belegondoltam, hogy Miki már réges-régen a Bahamákön süthetné a hasát, pénze, ideje megvan hozzá, és mégis inkább nekünk szervez egy ilyen nagyszágrendű képzést! Minden tisztelem az övé! Azon is elfilozofáltam, vajon mennyiben más Miki, mint mi? Két alapvető eltérést találtam, a tudását és a hozzáállását. Itt mindkettőt megkaptuk, a tudást az előadóktól, a helyes hozzáállást a vezetőink attitűdjéből meríthettük. Na, ez az, ami utólag DVD-n nézve már nem jön át, és talán épp ezen múlik majd egyszer a sorsod jobbra fordulása. Mindezt az élményt kis hazánk talán legnívósabb szállodájában, a Visegrádi Thermal Hotelben kaptuk. Lakitelek arról híres, hogy onnan repültek ki az FLP legmagasabbra szárnyaló sasadarai, ám most sikerült ezt túlszárnyalni: valami nem mindennapi történt ezen a két napon! Talán a Pilis hatása? Dobogókő, a föld csakrája? Ki tudja... aki ott volt, érezte.

BEMELEGÍTÉS

Hatszáz ember várta a szombati kezdést, a jegyek, szállás, étkezés egyszemélyes boszorkánya, Torcom July intézkedett 150 százalékon pörögve. Erre csak ő képes. Kösz, July! Miki nyitotta a napot, felvezetve két remek szerzőt, aki könyvével segíti munkánkat. Majd három igazi kulcsembert következett, nem meglepő módon az előadásaik is erről szóltak: hogyan lehetünk mi magunk is KULCSEMBEREK – így, nagybetűvel. Czele-Gergely Zsófia a rá jellemző stílusossággal, összeszedett, precíz profizmus-sal ismertette a legfontosabb lépéseket, és a választ a kérdésre: hogyan válhatsz épp te a megfelelő emberré?

Őt Tóth Csaba követte, humorral fűszerezett sziporkákba csomagolta az esszenciális tudást, minden szava aranyat, vagyis kartonpontot ért! Sugárzott a színpadon, de róla nem tudok elfogultság nélkül beszélni, hiszen példaképe és barátom egyben. Hajcsik Tünde szintén a tőle megszokott részletességgel, dinamizmussal adta át tudását.

Este csoportkonzultáció a termál medencében, svédasztalos vacsora és fergeteges buli zárta a napot.

EGY ÉLHETŐBB ÉLET

Vasárnap a nemzetközi helyzet fokozódott: a Visegrádi négyek következtek! Szabó – Mílesz – Reichle – Kelm. A házigazdák – mint azt már a lakitelekiek megszokhatták – jelmezben nyitották a napot nem kis derűtséget keltve a nézők körében. Cézár és Kleopátra jelent meg, s hangos „Áve” köszöntéssel üdvözölte a megjelenteket, majd belenézünk a Vesta-szüzek gömbjébe: mit hoz a jövő...

Szabó Jóska a változásról beszélt. Mudança! Róla nekem mindig ugyanaz jut eszembe: mikor valaki nem jön el Békásmegyerről a Nefelejcs utcai központba, mondván: „á, az túúú messze van”, Jóskának nem volt messze 2000 km autózás tizenhétszer, hogy behozza nekünk a gél, a jövőt? Neked is messze van a változás, neked is „túl messze van” egy élhetőbb élet?

Azt már megtudtuk, mi volt a múltban, hol tart a jelen, de vajon a jövőben mi lesz? Ezt már nem a szüzek, hanem ország igazgatónk mondta el, Sir Alexander Mílesz!

Sándor olyan jövőt mutatott, amitől méhkasként kezdtek forni a sorok. A jövő FLP székháza, az új konferenciaközpontunk, a rekreációs resort... Nem véletlen, hogy a világon harmadik helyre kormányzott minket, hiszen csak ő mert ekkorát álmodni! Miki munkáját méltatta, rávilágított értékeire, elgondolkodtató volt, vajon tényleg tudjuk, mit is kapunk tőle, általa? Felépítjük őt, elmondjuk változásait, teljesítményét, munkáját?

CSŐD ÉS FELLENDÜLÉS

Rolf Kipp ékköve következett, Horst és Margarita Kelm előadása. „Neki könnyű volt”, három hálózat ment alatta csődbe, de nem adta fel, hitt benne, hogy ez a legnagyobb üzlet. Értette az MLM-et! Briliáns meglátás, miért hagyják abba a hálózatépítést sokan, mikor pedig tudásuk már meglenne a

sikerhez. Egy diagram fényt gyűjtött sok vezető Manager fejében, íme, itt az ok! Dietmar Reichle, Gyémánt-zafir tette fel a pontot az i-re. Rolf Kipp tartotta neki az első 1/1-et, megmutatta a havi csekket, és megpecsételődött a sorsa. Így lett Európa második legsikeresebb forgalmazója, persze neki is könnyű volt, előtte ő is három becsődölt MLM vállalkozást bírt ki. Az évszázad trükkje azoknak, akiknek elfogyott a névlistája vagy csak nem mernek új embereket megszólítani: ezt tanultuk meg tőle. Mi már alkalmazzuk! És te?

Elismerések, ajándékok, 6 pontosok, 70 pontosok, Miki ismét gálánsan jutalmazta munkánkat. Gidó múlt havi 380 non-manageri pontja sokkolta a közönséget, ilyen csak egy van a világon!

A végén, mintha álmodnék, olyan érzésem volt (talán páran tudjátok, autóversenyzésem), ma itt volt nálunk Carlos Sainz, Colin Mcrae, Walter Röhr, Schumacher, és tanított önzetlenül. Talán a világ legjobb, legsikeresebb szakemberei voltak két napig egy helyen, aki jelen volt, érezte eme remek emberek hozzáállását, tudását.

Nagyon nagy megtiszteltetés, hogy Miki, a világ első számú hálózatépítője, akitől száznegyven ország tanul, felkért minket Ágival a két nap levezetésére. Igyekezünk méltó módon helytállni, megfelelő házigazdái lenni ennek a nívós, talán egyedülálló rendezvénynek! Köszönjük szépen, Miki!

Két nap, de két milyen nap! Sorsfordító, kulcsfordító, elindító napok, képzés. Édesapám szavai ötlöttek fel: „Fiam, aki tanul, az hülye, aki nem tanul, az meg hülye is marad!” Rolf Kipp kicsit cizelláltabban fogalmazza meg ezt: a rendezvény a hálózatépítés motorja. Indítsd be! Állj két lábbal a gázra!

Áve!

**Géringer Ági
és ifj. Lukács Gábor
Managerek**



Világbajnokok TALÁLKOZÁSA

Katrin Bajri, a világ leggyorsabb dupla-gyémánt managere szoros kapcsolatot tart fent a magyar testvérvonalakkal: kölcsönös látogatásokkal erősítik a foreveres összetartást.

Katrin Bajri hohenrodai „Sasröptetőjére” legutóbb a világbajnok gerelyhajítót, **Vágási Arankát** és férjét, edzőjét, három gyermekük édesapját, **Kovács András** gyémánt-zafír managereket hívta meg előadónak. A házaspár örömmel elfogadta a megtisztelő meghívást, és mint a „családi marketing” hazai, sőt világszínvonalú képviselői magukkal vitték fiukat, **Botondot** (Botit), aki szintén manager. Előadásait mély átérzéssel hallgatta a Katrin profit sharing managereiből összeálló népes csapat, a kétnapos szeminárium résztvevői.

ÁSZOK EGYMÁS KÖZT

Aranka és András elmondták történetüket – a nehéz kezdetektől, a sportolóként, tanárként töltött évektől a foreveres sikerig. Az álompaneltől a családi házig. Hát igen, ahogy Katrin tartja: „Nálam csak az kaphatja meg a mikrofont, aki már bizonyított!” Botond mindkét nap előadott, és ez nagy büszkeséggel töltötte el őt. Aranka volt a biztosíték afelől, hogy jól teljesít. A fiú szellemes MLM-rokija nemcsak alaposan megmozgatta

a társaságot, de a rekeszizmokat is igénybe vette. Sármos egyénisége pedig megdobogtatta a női hallgatóság szívét. „Mindenkire rámosolygok, és aki visszamosolyog, azt beregisztrálom” – mondta, nem csoda, hogy a szünetekben népes csoport övezte. „Pókerezek. Kiosztom mind az ötvenkét lapot, mert csak akkor juthatok hozzá az ászokhoz. Néha az utolsó lap a negyedik ász!” – mondta. Aranka és András melegszívű előadása a kétnapos találkozó nyugvópontja volt. Aranka – mint az szokásosan tömör, célratörő előadásából kiderült – sikerének lényege: a feltétlen részvétel a kihívásokon, a „Tudsz írni?” kérdéssel, a többgenerációs beléptetéssel frontba, a mellúszás MLM karcsapásaival. „Befelé, nem kifelé!” – huncutkodik. Általa érthetővé vált, hogy a kitartás, a családokat összefűző együttműködés meghozza az eredményt: tíz hónap alatt elkészültek a profit sharing I. szintjének alapkövetelményeivel, amit már 2002 óta mindig teljesítenek, míg a II. szintet 2005 óta. A nagy csapatunkból harminc managerünk teljesítette a profit sharinget 2009-ben Malagán.

SZÁRNYALÁS

A szeminárium résztvevői azt is megtudhatták, hogy a hálózatában levő közel ezer managerből húsztalcoltja a frontot, így megérthették, hogyan válhatott Arankából a magyar régió négy gyémánt-zafír manageré közül az egyik, a csoportjában **Varga Róbert** gyémánt-zafír managerrel, tíz zafír managerrel és régióink egyetlen gyémánt managerével a hálózatában: **Lomjanski Veronikával** és **Lomjanski Stevannal**, Szerbiából.





„Szorgalmasan teszem, amit eddig is” – mondja Aranka – „disztribútori alapmunkát végzek. Közös célokon dolgozó családokat segíték a tanulás, fejlődés, az egészség, szabadidő és az anyagi függetlenség irányába. Megteszem, amit másoknak is mondok. Példát mutatok. Alapvetem, hogy minden hó 9-ig elérem a négy aktív pontot. Versenyzek a komputerrel!” – meséli nevetve.

Ugyanígy dolgozik a legdinamikusabb frontcsapatunk **Kása Editke** és **Kása István** soaring managerek vezetésével. Ők is minden kihívást fiatalos lendülettel teljesítenek – immár tizenhárom éve. „Büszke vagyok szponzorvonalamra” – mondja Aranka – „Rex mint Centurio – **dr. Milesz Sándor** ország igazgató – **Rolf Kipp** dupla-gyémánt – **Szabó Józsi** zafír – **Berkics Miki** gyémánt-zafír, aki a mi világlklasszis szponzorunk... Klassz felsővonal, ugye?!” – és nevet!



ÖSSZHANGZATTAN

Második napon tartott családi előadásuk a sport és az MLM közös követelményeit emelte ki. Az elkötelezettség, a szorgalom, a kitartás, az önfegyelem, a céltudatosság, a tervezés, a belső motiváltság harmóniáját. Itt a sorrend helyett az összhangon van a hangsúly.

„Rex az FLP-vel olyan hangszert adott a kezünkbe, amelynek segítségével mindenki megtalálhatja helyét a nagy zenekarban, és a saját hangszínével gazdagíthatja az összhangját!” – fogalmazott András. „A szeretet rugói hangolják a húrokat.” Aranka világbajnoksági gerelyét (az első alumíniumgerely Magyarországon), amelyet harminc éve ereklyeként őriznek, stafétabotként kapta meg **Pascal, Katrin** társa, hogy ezzel szembe előtt sikeresen haladhasson a managerek elérésének útján. Ő, mint csillagos francia szakács, az FLP aloéjának kulináris felhasználási rejtelmeire tanítja meg a szemináriumok látogatóit. Aloés desszertjei, salátaöntetei, pácai nagy sikert aratnak, és a könyvének jó hasznát veszik a háziasszonyok, de a szakácsok is.

Pascal: „A dedikált gerely a haladás szimbólumaként lakásunk falát díszíti mostantól!”

Hétfő reggelre a kétnapos rendezvény látogatói már hazamentek. A közös, meghitt hangulatú reggeli, a „bajnokok reggelije”, a szorgalmas munkanapok koronája lett.

„Erőt, nyugalmat, a jövőbe vetett hit megerősítését kaptam ettől a látogatástól! Családi kikapcsolódás volt a

javából!” – folytatta Aranka, aki viszontlátogatásra hívta meg magához Katri-nékat, vendégnek, előadónak – a saját képzésére, Adyiligitre. Katrin és Pascal örömmel fogadta a meghívást. A világbajnokok „egyztették óráikat” – vagyis a határidőnaplóikat.

Aranka: „Tudom, 2010 a csapatom éve lesz! Határtalan energiával, elkötelezettséggel, szorgalommal, megerősített célokkal, újabb ötletekkel folytatjuk a munkát. Keresem a következő gyémántomat!”

Sok sikert nektek és családotoknak, a nagy csapatnak a gyémánthoz vezető úton!

„Péterkém, de magadról se felejtkezz ám el!” – mondta Aranka még búcsúzóul.

„Írd meg, hogy nélküled, mint hozzáértő anyanyelvi szintű fordító, újságíró nélkül, nem sikerülhetett volna ilyen jól a szeminárium!”

Talán annyit írnék magamról, hogy mindig jó érzéssel tölt el, ha olyan EMBEREKET mondhatok barátaimnak, mint Aranka, Katrin, András, Pascal és Boti. Feltölt az energiájuk, megtisztelő feladat velük együttműködni.

Kőszegi Péter
Manager





Sonya
szépségválogató, Budapest

TÖBB, *mint* SZÉPSÉGVERSENY

A tavalyi évhez hasonlóan cégünk ismét meghirdette a Sonya szépségversenyt, melynek hazai előválogatójára november 26-án került sor.



Mind a zsűritagok, mind a versenyzők nagy izgalommal és várakozással érkeztek a jeles alkalomra, az újabb Sonya-válogatóra. Nagyon örülök annak, hogy ez a verseny valóban eltér a többi, úgymond „szépségverseny”-től, hiszen itt az elsődleges cél olyan új Sonya-arc keresése, aki ápoltságával, szakértelmével, arc- és szépségápolási termékeink, valamint a Sonya Color Collection megfelelő használatával méltó hírvivője, képviselője lehet ennek a fantasztikus termékcsaládnak.

A követelmények között a supervisor szint is szerepelt, valamint az, hogy az illető rendelkezzen saját toronnyal, és rendszeresen tartson Sonya szépségápolási bemutatókat. Igazán hitelesek ugyanis csak akkor lehetünk, ha a cég valódi két lábon járó reklámjai vagyunk, minden tekintetben.

A résztvevőknek saját maguknak kellett elkészíteni a sminkjüket, mind az üzleti öltözékükhöz, mind az alkalmi, estélyi ruhájukhoz. A zsűri azt is értékelte (vagy leértékelte!), hogy a smink elkészítésénél saját kiegészítőinket, ecseteinket használják-e a résztvevők.

Üzleti öltözékben (ami sajnos nem sikerült mindenkinél kifejezetten üzletinek), a nappali smink elkészítése után egy 3-4 perces üzleti prezentációra került sor. Magam leginkább erre voltam kíváncsi, mert a tavalyi európai és világ rallyn való zsűrizésemnél láttam, hogy ez a rész nagymértékben befolyásolja az eredményt. Hiszen ez nem egy hagyományos verseny, nemcsak az arc szépsége, a smink minősége számít, a termékek megfelelő képviselése, a lojalitás és a Sonya iránt érzett és kimutatott „szerelem” is igen fontos!

Ezt most is sok prezentációból hiányoltam. Az alkalmi smink vizont sokkal jobban sikerültek — talán a zsűri pozitív biztatásának is köszönhetően.

Végül tíz hölgyet találtunk alkalmasnak arra, hogy a decemberi Success Day alkalmából megmutassák a Sonya-t a színpadon, és reméljük, hogy segítők, jóindulatú kritikánkkal, tanácsainkkal még látványosabb, minőségibb képet tudunk mutatni világszínvonalú termékeinkről. Köszönjük a megjelenést minden résztvevőnek, és sok sikert kívánunk a továbbjutóknak!

dr. Révész Edit
zsűrielnök





„Nemcsak az arc szépsége,
a smink minősége számít,
a termékek megfelelő
képviselése, a lojalitás és a

Sonya iránt
érezett és kimutatott
„szerelem” is igen fontos”



FOREVER 

IMPRESSZUM

Kiadja: Forever Living Products Magyarország Kft.

Szerkesztőség: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

Főszerkesztő: Dr. Milesz Sándor Szerkesztők: Kismárton Valéria, Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor, Földi Attila

Layout, nyomdai előkészítés: Crossroad Consulting Kft.

Projektkoordinátor: Timár Szilvia Olvasószerkesztő: Kempf Zita Korrektor: Király Ildikó Tervezőszerkesztő: Raden Hannawati Fotók: Bácsi Róbert László, Dimitrije Ostojic

Fordítás, lektorálás: Dr. Marsel Nallbani (albán), Aničić Darinka, Anić Antić Žarko (horvát), Tóth-Kása Ortilia, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana (szerb),

Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana (szlovén).

Nyomtatás: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Készült 39180 példányban

A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget. Minden jog fenntartva!

www.flpseu.com

Vágja ki és hozza magával!

A kupon felhasználható a Sasfészek étteremben étel- és ital fogyasztásra. Kizárólag 3000 Ft-ot meghaladó értékű fogyasztás esetén használható fel 1 kupon.

1000 FT-OS KUPON

**SASFÉSZEK
ÉTTEREM**



www.sasfeszeketterem.info

Érvényes: 2010. február 28-ig. Budapest, XVIII. ker., Fonal u. 2.



**SASFÉSZEK
ÉTTEREM**



Budapest, XVIII. ker., Fonal u. 2.
www.sasfeszeketterem.info



**MEGÚJULT ÉTLAPPAL,
KEDVEZŐBB ÁRAKKAL**

VÁRJUK VENDÉGEINKET!
MAGYAROS ÉTELEK, PIZZA, BORKÜLÖNLEGESSÉGEK

Vágja ki és hozza magával!

A kupon felhasználható a Kastély Hotel Szirák érvényes csomagajánlatainak igénybevételére.

1 csomagajánlathoz kizárólag 1 kupon használható fel és más akciókkal nem vonható össze.

További részletekért érdeklődjön elérhetőségeinken.

Csomagajánlatainkat megtalálja honlapunkon!

10.000 FT-OS KUPON



web: www.kastelyszirak.info

mail: info@kastelyszirak.info

telefon: 06 32 485 300

Érvényes: 2010 február 28-ig



“Elegancia a jelen igényeire szabva”

Néha ki kell szakadni a hétköznapokból. Kikapcsolni a telefont, félretenni a napi problémákat.

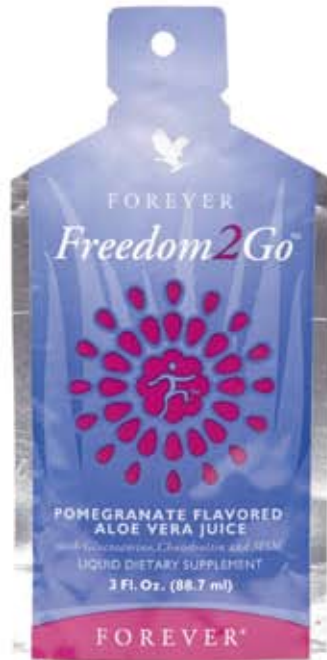
A Kastély Hotel Szirák a lehető legideálisabb helyszín a tökéletes kikapcsolódásra.

MINDENBŐL A LEGJOBBAT!

A Kastély Hotel egy értékes ajándékkal kedveskedik Önnek, hogy az új évet energiával feltöltve kezdje.

Válasszon csomagajánlataink közül, vágja ki kuponunkat és 10.000 Ft kedvezményben részesítjük!

EZ AZ ÚJ ÉVI AJÁNDÉKUNK ÖNNEK!



Forever Freedom2Go™

Élvezze a gránátalma egzotikus ízével kombinált, praktikus csomagolású Forever Freedom® minden előnyét. A Forever Freedom2Go™ ötvözi az általunk szabadalmaztatott aloe vera gél, a glükózamin a kondroitin, az MSM és az antioxidánsokban gazdag, kellemesen édes gránátalmalé jótékony tulajdonságait.

A glükózamin-szulfát és a kondroitin-szulfát a természetben előforduló két olyan vegyület, melyekről megállapították, hogy elősegítik a porc egészséges szerkezetének megőrzését és az ízületek megfelelő mozgathatóságát. A metil-szulfonil-metán (MSM) a biológiailag felhasználható kén elsődleges forrása.

Ezekhez az összetevőkhöz hozzáadtuk az antioxidánsban gazdag gránátalmalevet, amelynek antioxidáns-tartalma magasabb, mint a vörösboré, a zöld teáé vagy az áfonyáé. Fogja a tasakot, nyissa ki, s élvezze a Forever Freedom2Go™ kellemes ízét és jótékony hatásait!

Nettó térfogat: 88,7 ml

Tápértékjelölés	100 ml termék	*RDA %	1 adag (88,7 ml) termék	*RDA %
Energia tartalom	68Kcal/283 kJ		60 Kcal/251 kJ	
Fehérje	<1		<1	
Zsír	—		—	
Szénhidrát (g)	15,8		14	
ebből cukor (fruktóz)	13,5		12	
C-vitamin (mg)	31,6	39,5%	28	35%
Glükózamin-szulfát	1238 mg		1125 mg	
Kondroitin-szulfát	1014 mg		900 mg	
Metil-szulfonil metán	634 mg		562,5 mg	

*RDA % (napi ajánlott vitaminbevitel %-a) egy adagban

ÖSSZETEVŐK: stabilizált AloeVera gél (81,39%), gránátalmalé-koncentrátum (10%), fruktóz, glükózamin-szulfát, kondroitin-szulfát, metil-szulfonil-metán (MSM), természetes gránátalma aroma, étkezési sav (citromsav), tartósítószer (kálium-szorbát), C-vitamin (aszorbinsav), antioxidáns (E-vitamin).
Rákfélékből és kagylókból származó összetevőket tartalmaz!

FELHASZNÁLÁSI JAVASLAT:

Az adagos kiserelési egység felét fogyassza el naponta egyszer jól felrázva, lehetőleg étkezés előtt. A fel nem használt mennyiséget hűtve kell tárolni, és 24 órán belül el kell elfogyasztani az optimális hatás elérése érdekében. Ne fogyassza el a terméket, ha a csomagolás sérült.



- Glükózamint, kondroitint és MSM-et tartalmaz
- Kiváló gránátalma ízű
- Kényelmesen használható kiserelésben



PRODUCT #306