

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



THE EXECUTIVE COMMITTEE
CONGRATULATES

FLP HUNGARY

*Albania, Bosnia & Herzegovina, Croatia,
Kosovo, Serbia, Montenegro & Slovenia*

FOR ACHIEVING THE HIGHEST
OPERATIONAL AND FINANCIAL
MANAGEMENT RATING OF

EXCELLENT

THANK YOU FOR YOUR HARD
WORK AND DEDICATION
2009

Opa Maughon
CHAIRMAN & CEO

FOREVER LIVING PRODUCTS



3RD

IN WORLDWIDE SALES
2008-2009

*Congratulations
And Thank You To All The
Great Distributors Of*

*HUNGARY, ALBANIA, BOSNIA & HERZEGOVINA,
CROATIA, KOSOVO, SERBIA, MONTENEGRO & SLOVENIA*

Opa Maughon
CHAIRMAN & CEO

FOREVER LIVING PRODUCTS

Néha, amikor leülök megfogalmazni ezt az üdvözetet, beletelik pár percbe, hogy rátaláljak a megfelelő témára. Ebben a hónapban azonban olyan sok mindent szeretnék megosztani veletek, hogy azon tűnődök, mit is hagyjak ki. Az elmúlt pár héten a teljes iroda a Super Rally lázában égett. Ez az év legnagyobb eseménye, és bár az elmúlt évek során nagyot fejlődtünk, a részleteket még mindig házon belül intézzük. Biztos vagyok benne, hogy lenne más megoldás is, hogy létezik valahol egy tanácsadó, aki meg tudná mondani, hogyan osszuk ki a feladatokat, hogyan képviseltesük, illetve hogyan vonjuk ki magunkat a részletekből. Ha ezt a módszert választanánk, nem ismernénk a neveteket, amikor megérkeztek, a szoba típusát, amelyben megszálltok, hogy milyen géppel utaztok, vagy a szintet, amit elértetek, mert akkor ezeket a paramétereket valaki másnak kellene megadnotok.

A mai üzenetem felétek az, hogy kiemeljem a mindennapi részletek megtartásának fontosságát egy sikeres hónap, negyedév, akár év vagy hosszabb időszak érdekében. Megfigyeltem cégünk vezető forgalmazóit, akik mindennap „a terepen vannak”, emberekkel beszélnek, ismertetik a termékeinket, nyomon követik kiadványainkat, és előadásokat tartanak. Napi kapcsolatban vannak a hálózatukkal a Facebookon és a Twitteren keresztül, vagy a My FLP Biz (megj.: hamarosan Magyarországon is elérhető lesz) segítségével erősödik az üzletük. Élő üzlettel rendelkeznek, és folyamatosan növekednek. Ellentétben azokkal, akik nem figyelnek a részletekre, és akiknek az üzlet így lassan elsorvad.

A múlt hónapban volt egy nagyszerű Rallynk! Bemutattunk néhány csodálatos új terméket, megünnepeltük a mi-

nősüléseket, és nagyszerűen éreztük magunkat! Köszönjük mindannyiótoknak, akik minősültetek és keményen dolgoztatok 12 hónapon keresztül; jövőre is várunk benneteket, akkor is meg tudjátok csinálni. És azokat, akiknek nem sikerült ez évben a minősülés, arra biztatom, hogy nézzenek magukba, fektessék le újból célként a Super Rally-t, motiválják az alsó vonalaikat, akiknek szintén célokat kell kitűzniük maguk elé... és tegyék valósággá!

Pár évvel ezelőtt gyakran utaztunk északra Arizonából Utahba. Ilyenkor mindig kihasználtuk a lehetőséget, megálltunk a leggyönyörűbb helynél, a Bryce Canyonnál, s csak élveztük a lélegzetelállító szépséget és a lenyűgöző anyatermeszetet. Mindig is az egyik célom volt, hogy részese legyek a Bryce Canyon nyújtotta élménynek, és valahogyan ez a szépség emberek millióihoz is jusson el. Ezért most izgatottan jelentem be nektek, hogy a Forever Resorts nemrégiben szerződést kötött ennek a világszínvonalú üdülőövezetnek az irányítására. Ahogyan a Forever Living, úgy a Forever Resorts is gyarapszik, és nagyon büszkék vagyunk az új csatlakozóra.

Azt kezdtem latolgatni, hogy milyen szerencsések is vagyunk, és micsoda sikereket értünk el. Ha most valaki megkérdezné az okát, hogy miért, csak egy ismert Cadet Maxim-idezzel tudnék válaszolni:

*„Kockáztass többet, mint amit mások biztonságosnak gondolnak;
Tegyél többet, mint amit mások bölcsnek gondolnak;
Álmodozz többet, mint amit mások reálisnak gondolnak;
Várg el többet, mint amiről mások azt gondolják, hogy lehetséges.”*



Greg Maxwell



Dr. MILESZ SÁNDOR

Ria, Ria, Hungária! *Ria, Ria, Szerbia!*

Bronzérmesek lettünk!

Jólesik kimondani, leírni ezt a mondatot. Rengeteg fárasztó munkanap, örömteli pillanat, több százezer ember mérhetetlen kitartása. Egy vezetői csapat eltökéltsége. Megszámlálhatatlan, ezer és ezer remek termékforgalmazó mögöttünk. Több százezer új ismerős, barát, helyeslések, egyetértések, visszautasítások, amelyeket egy mondatban összegezhetünk. Megérdemeltük és kiérdemeltük a III. helyezést a világon.

Ebben a sokszor értékrendet és értéktételt vesztett társadalomban óriási a jelentősége annak, hogy létezzünk, dolgozunk, óriási eredményeket érünk el. Új és új munkatársaknak visszük a Forever híret az országban és azon túl is. És nem akármilyen híret, mert a Forevernek jó a híre, 12 év után nyugodt szívvel ki tudom jelenteni, meg vagyok győződve, hogy amit teszünk, amiért dolgozunk, magunkért, a családunkért, a barátainkért, a testvéreinkért és a rokonainkért tesszük. Azért, hogy ők is olyan jó körülmények között éljenek hosszú és egészséges életet, mint amilyet nekünk adott Rex Maughan elnök-vezérigazgatónk. S mi becsülettel és kitartással dolgozunk több százezren azért, hogy ezt az eszmét tovább tudjuk adni minden társunknak.

Örülünk, mert megdolgoztunk mindenért, amit elértünk. Óriási eredmény ebben a nagy versenyben, 143 ország közül harmadiknak lenni a világon. Nagyon megdolgoztunk érte magyarok, szerbek, horvátok, bosnyákok, montenegróiak, koszovóiak, albánok, szlovénok egységben a közös célért a világ egyik legnagyobb szabású rendezvényén, a dallasi Super Rallyn.

Ti, akik képviseltek ezt a régiót, Dallasban az a közel kétszáz fő, ti, a világ leglelkesebb csapata, ti voltatok a leghangosabbak. Veletek kezdődött és veletek záródott mindennap a Super Rally.

Örültem és büszke voltam, hogy veletek tudtam ünnepelni a színpadon. Együtt örülni mások sikereinek és elismeréseinek nagy élmény.

Szívben, lélekben és agyban mi vagyunk a legjobbak. Kicsi hiányzik, hogy mindenki egy kicsit mozduljon el a komfortzónájából, és mindenki tegyen meg mindent, hogy 2010-ben Denverben zúgjon a szélben: Ria, ria, Hungária, Ria, ria, Szerbia és talán Horvátország, Bosznia és Szlovénia!

Mi voltunk, vagyunk és leszünk a legjobbak!

Hajrá, FLP Magyarország!

Hajrá, FLP Magyarország!

DR. MILESZ SÁNDOR
ország igazgató



London meghódítására készülve

Ezen a kánikulai reggelen a Papp László Budapest Sportaréna légkondicionált hűvöse már önmagában vonzotta az embereket. Hát még a londoni Európai Rally jegyében szervezett Success Day!

A Forever-himnusz hangjai után rögtön bevezetőként a több ezer érkezőt egy pergő ritmusú néptáncprodukció pezsdítette fel a Honvéd Néptánc Színház (**Gyurka Gergely** és **Kiss Gergely Dávid**) előadásában az amszterdami **Bedő Attila** vendégszereplésével.

Dr. Samu Terézia és **Bruckner András** soaring

managerek, a Success Day házigazdái köszöntötték ezután a résztvevőket, akik eddigre már elfoglalták helyüket.

Már mindenki az országigazgatói köszöntőt várta, amikor egy Austin Martin márkájú klasszikus londoni taxi gördült be a színpad elé. **Dr. Miliesz Sándor** ország igazgató érkezett vele. A nézőtér lelkesen üdvözölte



öt. Köszöntője a londoni Európai Rallyn való minél nagyobb számú részvételre tüzelte és motiválta a jelenlévőket.

A köszöntő után szomorú kötelességének tett eleget: **Todd Maughannak**, Rex Maughan legidősebb fiának – aki tizenöt éve nemzetközi vállalkozásunk dél-amerikai igazgatója volt – halálhírét jelentette be. A többzres tömeg néma csendben felállva adózott tisztelettel emlékének.

Dr. Schmitz Anna senior manager előadásából kiderült, mit és hogyan tegyünk a nyári kánikulában szerveztünk védelmében. Előadását nagyszerűen egészítették ki a **dr. Kertész Ottó** manager által moderált terméktapasztalatok. Hat orvos, állatorvos és egészségügyi dolgozó gyakorlati tapasztalatából meríthettek tanácsokat, javaslatokat a jelenlévők a legváltozatosabb egészségügyi problémák megelőzéséhez.

A nézőtér lelkes tapsa és ovációja közepette került sor a **supervisorok és az assistant managerek** minősülésére.

Pere Hilda manager saját pályafutásának tapasztalatait megosztva nyújtott módszertani segítséget mindazoknak, akik az elkötelezett üzletépítésben találtak meg karrierlehetőségüket. Előadását követően, annak megkoronázásaként hatt a **Hódítók Klubjának, a managereknek és a vezető managereknek** a minősíté-



se. Üzeneteik, de főleg jelenlétük a színpadon a legmeggyőzőbb bizonyítéka annak, hogy a sikertörténetek rendszeresek a Forever világában.

Az emberi kapcsolatok szerepének mélységeiről **Fekete Zsolt** egy **sapphire manager** gyakorlati tapasztalataival és a vezető perspektívájának hitelességével beszélt.

A következő fellépő, a nemzetközi karrierrel büszkélkedő **Eva Karner osztrák művésznő** hangja és dalai a





szívekhez szóltak. A **Positive Force** tánckarának lüktető ritmusú kísérő koreográfiája sok ezer szív dobbanását hozta összhangba az Arénában.

Ilyen hangulatban teszik fel a házigazdák a kérdést:

– *Ki akar velünk Londonba jönni?...* – Kb. 40 lelkes, szemfüles önkéntes rohamozza meg a színpad környékét. – *...És mivel menjünk?* – A nézők ámulatára egy valódi, tűzpiros emeletes busz kanyarog óvatosan a színpad elé. A meg-



pett önkénteseket dr. Miliesz Sándor ország igazgató csinos, elegáns Glamour-lányok társaságában invitálja a buszra. A „Bye-bye London...” zene szám taktusaira, sűrű integetések közepette a busz elgördül – egyelőre csak képletesen – London felé. Még negyven nap a minősülésig. Még te is rajta lehetsz! Európa elsőként meg kell hódítanunk Londont. Ez nem vitás!

Hajcsik Tünde senior manager, kézzelfogható elérhetőségbe hozva a londoni

ni Európai Rallyt, mutatja be a nehézségek leküzdésének módozatait. Szavai nyomán megértjük: nehézségek voltak, vannak és lesznek, de nem azért, hogy megijedjünk tőlük, hanem hogy legyűrjük azokat.

Bruckner András, a házigazda egyetlenegyszer bizonytalanodik el. A felcsendülő zene váratlan taktusai sugallják: valami nem a megbeszélte műsorterv szerint halad. Valóban. Közvetlen munkatársai váratlanul egy tortával lépik meg a születésnapos házi-









gazdát. Még sok hasonló boldog születésnapot, András!

Halmi István sapphire manager a hálózatépítő alapvető stratégiájáról szólt. „SZÉLESÍTS!” – hangsúlyozta előadásában, és a maga ékezzőlőan humoros stílusában elmagyarázta azt is, hogy miért, főleg pedig, hogy hogyan. Meggyőző előadás volt.

Búcsúzóul színpadra szólították és megköszönték az előadók hozzájárulását a rendezvény színvonalának emeléséhez. A házigazdák némi kedvet csináltak a szeptemberi Success Day-hez, elárulván egy-két várható csemegét. Együttal bemutatták a leendő házigazdákat: **Krizsó Ágnes** és **Fekete Zsolt sapphire managereket**.

A rendezvényt a mintegy kétezernyi **assistant supervisor** minősítése zárta.

Sonya®

Colour Collection

2-3000
HUF

KI 119
Behúzható ajakcset



KI 111
Sonya fekete kozmetikai táska

KI 135
Úti fogkefe



KI 194
Mini adagoló

10 000
HUF

KI 134
Manikűrkészlet



KI 115
Tükör -szívek és csillagok



KI 138
Mini 6 db-os ecsetkészlet rollban

KI 114
Sonya köves kabuki ecset



KI 139
Sonya félhold alakú pirositó ecset



KI 130
Kövekkel díszített rúzszeneca

A ti sikereitek a csapatok sikere! Hatalmas öröm, ha munkatársatok minősülési szintet ér el. Ezt a kitűnő alkalmat tegyétek még emlékezetesebbé. Válasszatok az itt levő Sonya csomagokból, amelyeket a szeptemberi Siker Napon árusítunk először!

KI 194
Mini adagoló



**5000
HUF**

KI 134
Manikűrkészlet

KI 114
Sonya köves kabuki ecset



KI 94
Sonya göndörítő/Sonya Eyelash Curler



KI 130
Kövekkel díszített rúzszenlence



KI 140
Kövekkel díszített kabuki ecset



**15 000
HUF**

KI 114
Sonya köves kabuki ecset



KI 127
Kövekkel díszített Sonya doboz/tükör



KI 111
Sonya fekete kozmetikai táska



KI 138
Mini 6 db-os ecsetkészlet rollban



Sasok az aloéföldeken



Augusztus első hetében a világ 15 legsikeresebb kódszámán dolgozó munkatárs meghívást kapott az FLP vezetőségétől. Magyarországról **Szabó József** és jómagam, **Berkics Miklós** kaptunk meghívást, és **Dr. Milesz Sándor** kísért el minket a Dominikai Köztársaságba. A Karib-tenger gyöngyszeme számunkra nem csak a csodálatos klímáról és a festői szépségű tengerpartról híres: ezen a szigeten található cégünk legnagyobb összefüggő aloé-termőterülete.

Évek óta tradíció a Sastalálkozó (Eagle Summit). A világ legjobbjai cserélik ki tapasztalataikat, illetve egy hét lehetőség a cégvezetéssel való beszélgetésre. Ennek a speciális találkozáson az értéket nemcsak az eszmecsere adják, hanem az is, hogy min-

dig leckét ad a központi vezetés, hogy még jobban tudjuk értékelni a hálózatépítést, azt, amit a Forever marketingje biztosít. Könnyű vezetőnek lenni, amikor megszokott környezetben rutinfeladatokat kell elvégezni. Azonban hogyan viselkedünk váratlan szituációkban? Milyen hozzáállással végzünk el váratlan helyzetekben esetlegesen meghökkentő feladatokat? Mennyire tudjuk értékelni mások munkáját?

Hajnali három óraker kelünk, és másfél óra buszozás után megérkeztünk az ültetvényre. Megcsodálhattuk a napfelkeltét a végtelennek tűnő aloémezőkön, néhány fotó egyénileg és csapatban, aztán irány a munka. Élesben csináltuk. Védőháló és kaszkadőr nélkül. Órákon át a 40 fokal, trópusi nyárban szed-

tük az aloéleveleket. Véresre karmoltak a növény tüskéi mindnyájunkat. Szedés után a begyűjtés következett, tudod, az a rész a filmben, amikor jön a traktor, és a futószalagra pakolják a frissen szüretelt termést. Azután a mezőgazdasági gép platóján bezötykölődtünk a feldolgozótelepre, hiszen emlékszel, három órán belül fel kell dolgozni az oxidáció megelőzése érdekében... és mostuk, vágtuk, belezettük a leveleket, mint a filmen. Az elején tényleg élveztem... de jó a buli! Aztán telt az idő, és gondoltam, hogy most már szólhatna valaki, köszi, elég, szép volt fiúk!

Ott az emberek az ültetvényeken és a feldolgozótelepen napi 10 órát, heti 6 napot dolgoznak. Nagyon keményen teszik a dolgukat azért, hogy a világ 143 országába el-

jusson az emberekhez a termék. Ma már több tisztelettel nézek a sárga kannára, tudom, hány szorgalmas kéz munkájának köszönhetően kerül az asztalunkra ez a termék. Sokat tanultam ezen az utazáson. Mi a nehéz? Nem jön el? Nem érdekli? Hülyének néz? Ugyan, mi ez ahhoz a munkához képest, amit emberek tesznek meg, hogy eljusson a raktárig a termék? Onnan a munkánk már gyerekjáték. Drága??? „Szedd magad” akció van Dominikán! Az Aloe Travel Service (ATS) szállást, míg repülőjegyet a Phönix Repülőjegy-értékesítő Irodánk biztosít olcsón.

Egy doboz Aloe Gé! Én már tudom, mi az értéke!



BERKICS MIKLÓS
diamond-sapphire
manager

Ott álltunk az ültetvényeken, Szabó Józsi lehajolt, és egy maroknyi földet szórt elém. – Itt kezdődik minden – mondta. – Ebből a földből élünk, jó barátom! Megértettem a leckét! Teszem a dolgom! Köszönöm, Forever!





Kedves munkatársak, leendőik, „régiek”, hitetlenkedők, érdeklődők, mindenki!

Eltelt egy év, és kellemes, bizsergető érzés, hogy ismét utaztunk, persze, hogy a CÉG költségén. Több mint száz elképesztően lelkes vállalkozó, vagy ahogy mondani szokták, „foreveres” pihent, tanult, kapott új célokat, ismerkedett, költekezett Dallasban, és itt a nagy kérdés: te hol voltál, miért nem jöttél velünk?

Amikor sokan arról beszélnek, hogy válság van, nincs pénz, az emberek szegények,



És megint!!!



akkor azon töröm a fejem, miért nem ragadják meg a kínáló lehetőséget, miért csinálnak úgy, mintha minden rendben lenne, miközben sorolják a sárga csekkjeiket, úgy, ahogy tíz évvel ezelőtt mi is tettük?

Egy ilyen utazás során az ember megismer történeteket, ez így volt most is. Egy angolai hölgy beszélt a kezdetekről, a körülményekről, a sikerekről. Tudod, hogy ott még mindig ropognak a fegyverek, tudod, hogy elképesztő helyzetben élnek ott az emberek, hogy az összkomfort egyenlő a bádognyhóval, és mégis, **AKARNAK MÁS ÉLETET!!!**

A világnak ezen a felén talán jobbák a „körülmények”; tudom, mindenkinek az a nehéz, amiben most van, de – és itt a de! Hol lennének mi, Bakóék, ha tíz évvel ezelőtt nem kapaszkodunk bele







abba a kézbe, amely felénk nyúlt? NEM HITTEM, hogy képesek vagyunk megcsinálni, DE MINDENT ÚGY TETTÜNK, AHOGY A NAGY FEKETE EMBER MONDTA – FEKETE ZSOLT –, hidd el, voltak és a mai napig vannak olyanok, akik enyhén szólva kacarásznak rajtunk és azon, hogy mit csinálunk – hiszen nem is értik –, és az eredmény nem maradt el. ÉBRESZTŐ, van lehetőség, van aloé, van megoldás, van segítség, van egy cég itthon,

amely mindenért kárpótol, kérdés, AKARSZ-E JOBB ÉLETET? KELL A PÉNZ? AKARSZ A CSALÁDODNAK BIZTONSÁGOT? Legyen a válasz: IGEN!!!! Nézd a képet, szerinted van elég „cucc”? Van rengeteg, Rex csak azt kéri, vidd a hirt mindenhová, mindenkinek, és megjutalmaz érte! Hihetetlen erő és biztonság van a hátunk mögött, bízzál a szponzorodban – ha magadban nem is –, annyira egyszerű, tedd meg, amit mond, fenntartás nélkül, ne vitakozz







feleslegesen, csak jót akar NEKED, CSINÁLD!!!

Köszönöm, hogy találkozhattam életem legnagyobb kihívásával, köszönöm, hogy tagja lehetek a CSAPATNAK, köszönöm a türelmet.

Kívánom NEKED, aki olvasod az újságot, hogy lásd meg a LÉNYEGET, VEDD ÉSZRE A SEGÍTŐ KEZET, ÉLJ EGY BOLDOGABB ÉLETET!



**BAKÓ MÁRTI
ÉS JÓZSI**

senior managerek



Traditional Post Rally







Mi tetszett a legjobban?

Aszámtalan időtöltési lehetőség miatt mindenkinek feltettem a kérdést: „Mi tetszett a legjobban a Silver Rallyn, mi volt a legnagyobb élményed?” Ezután már csak papírra vetetem az elhangzottakat.

Szabó Józsi, zafír manager: Itt csodálatos, de muszáj az Eagle Summitről (Sastalálkozó

– 7500 cc fölött) beszélnem, amely ismét alázatra tanított. Hajnali öttől délig a munkásokkal együtt „szüreteltünk” az ültetvényeken. Nagyon kemény volt: moszkító, meleg, hajtongás és még pontos mozdulatokkal is kell végezni, hogy ne sérüljön a levél. Ez a nap megtanított arra is, hogy tudjak válaszolni, ha

valakinek (ahogy annak idején nekem is) gondja van a gél árával: A gél fele verejték, barátom. Ne ítélj túl korán!

Lomjanski Vera & Stevo, gyémánt-zafír managerek: A Rally is egy fantasztikus csapatmunka eredménye. A cég vezetőinek minden megszólalása és cselekedete azt sugallja, hogy

szívvel-lélekkel csinálják. Minden percben érezzük, hogy a szeretet üzletében vagyunk. Az előadásokból nagyon sokat tanultunk. Sokaknak itt lenne a helye, csak náluk hiányzik „a többletkilométer”.

Varga Robi, gyémánt-zafír manager: Ehhez az üzlethez nagy alázat kell, ezt láttam a ve-



Amíg a Super Rallyn szinte végig együtt vagyunk – a rendezvényen, közös étkezéseken és programokon –, addig a Silver Rally igazi nyaralás, pihenés, feltöltődés volt. Az egész csapat csak a köszöntő és búcsúvacsorán és egy délelőtti képzésen volt együtt. A fennmaradó időben mindenki maga szervezte a programját, amihez persze kaptunk segítséget: egy kihelyezett programszervező iroda várt ránk.

zetőktől. Mostani felismerésem: folyamatos alapmunka, és merj nagyban gondolkodni. Aidan szavaival: „Változás. Változtatnod kell! Amit eddig elértél, azzal érted el, aki most vagy, ha többet szeretnél, más emberré kell válnod, azaz változtatnod kell!”

Vágási Aranka & Kovács András, gyémánt-zafír managerek: MUDANCA – Dallasban Rex Maughan továbbképzésén, amely szerint hozza változást a gondolkozásodban, teremt különbséget magad körül – „pozitív különbséget”. Ilyen egyszerű a javaslat, amelyet én is követni fogok. Gyertek velünk Denverbe és San Franciscóba 2010-ben!!!

Krizsó Ági, zafír manager: Lenyűgöző volt a környék. A hegyek megingathatatlan méltóság teljessége – csodás látvány-

ban gyönyörködhattunk. Igazi feltöltődésre alkalmas hely volt.

Kósa L. Adolf, zafír manager: Hogy mi tetszett legjobban, a szobai jacuzzin kívül? Amikor megtudtam, hogy a júliusi Conquistador Clubban hárman is benn vannak a csapatomból.

Halmi István & Rita, zafír managerek: Mi csak hallottuk a „nagy öregektől”, a régi Super Rallyra járóktól, hogy milyen volt az, mikor a szállodából busszal egyenesen a repülőgéphez viték őket, és minden további ellenőrzés nélkül felszállhattak a gépre. Tudjuk, 2001. szeptember 11-én megváltozott a világ, és azóta még ivóvizet vagy 100 ml-nél nagyobb tubus krémet sem vihetünk fel a repülőre. És akkor Dallasban a busz begördül a reptérre, de nem hivatalos be-

szállóhelyhez, hanem a magán-felszállói részre, a csomagjaink és mi is egyenesen a gépre jutunk (csak fémdetektorral ellenőriztek bennünket), ahol a fejtámlákon sasos logó fogad. Hihetetlen, hogy Rex mire képes! Köszönjük!

Botis Gizi & Marius, zafír managerek: Ami mindig örömmel és csodálattal tölt el, az a cég törődése, kedvessége és vendégszeretete, pedig most már tizenegyedszer voltunk a Rallyn, de ez változatlan. Tetszik az ez évi üzenet, amely a személyes változásról szól. Örülünk, hogy a csoportunkból ilyen szép létszámban részt vettek a Silver Tour Rallyn is. Neked pedig, aki e sorokat olvasod, azt üzenem: ha szeretnél velünk jönni a jövőben, hozz egy döntést, tervezd meg, csi-

náld meg! Ez lehetséges, képes vagy rá, és jár neked.

Buruš Marija & Boško, zafír managerek: A Silver Rally nagyon laza, igazi pihenés és feltöltődés, de az a három óra tréning – öt előadóval – fantasztikus volt!

Fekete Zsolt & Noémi, zafír manager: Az idén voltunk 6. alkalommal a Silver Post Rallyn. Az FLP évről évre újabb és újabb meglepetést szerez...

Lake Tahoe gyönyörű! Azon helyek közé tartozik, amelyek bevésszük az emlékeid közé. Tiszta, ősi, magával ragadó éklőve a világnak. Élveztük a hullámok ringatását a katamaránon, hallgattuk a szél suttozását a vadonban.

Együtt buliztunk a kilenc és fél millió FLP-családtagot képviselő vezetőikkel a világ minden



tájáról. Magyar a skandinávval, brazil a dél-afrikaival, holland a malájjal, amerikai a szlovákkal, kanadai a romániai csapattal. Több mint 400 olyan ember, aki közösen egy irányba tart, együtt gondolja: MAKE A DIFFERENCE!

Várunk jövőre San Franciscóban!

Herman Teca, senior manager: A cég ismételt gondoskodása, szeretete, odafigyelése lenyűgözött. 2900 m fölött kissé ritka a levegő, de nagyon tiszta, mint az FLP cég.

Tóth Sanyi & Vanya Edina, soaring managerek: Lenyűgöző a környezet, a vendéglátás, az irántunk tanúsított figyelem, a programszervezés és a jó a társaság. Pihenhetünk, feltölthetünk, hogy aztán újult erővel tudjunk dolgozni.

Leveleki Zsolt & Anita, senior managerek: A legnagyobb élmény, ha lehet egyáltalán választani, a helikoptertúra volt. Gyönyörű kilátás tárult elénk. A hegyek, a kék víz, a fenyők közé épült házak és maga a repülés élménye – felejthetetlen volt.

Halomhegyi Vili, senior manager: Csodálatos és felémelő érzés volt kiváló emberekkel együtt tölteni az időt az FLP nagy nemzetközi találkozásán. Határozottan érzem, hogy az energiaszintem megemelkedett, és vállalom a kihívásokat. Feltett szándékom, hogy a lehető legtöbb ember számára vigyem el a változás lehetőségét. Nagy szeretettel gondolok azokra az emberekre, akik kiváló munkájukkal hozzásegítettek ehhez az élményhez.

Senk Hajni, soaring manager & Hertelendy Klári, senior manager: (véleményük teljesen egybehangzó volt): A hely alkalmas volt az elmélyülésre és a feltöltődésre. Gregg szavaival: „Legyél különleges valamiben!” Alázatot és tiszteletet tanultunk ismét. A környéknek mágius ereje van, ez most a legjobbkor jött. Ugyanolyan, mint amikor az üzletünkre azt mondják, hogy olyan szép ez, hogy ilyen nincs is. De van! Ezt éltük itt meg.

Juhász Csaba & Bezzeg Enikő, senior managerek: Nagyon jó volt először itt lenni – örökös Silver-tagga kellene válni! A legnagyobb élményünk: túra 3300 m-en a szponzorokkal, és életünkben először lovagoltunk.

Budai Tamás & Éva, soaring managerek: Óriási magaslatokat tettek meg – 3300 m –, és mindezt szponzorált üzletársaikkal!

Rózahegyi Marika & Zsolt, soaring managerek: Az USA legfelkapottabb pihenőhelyén, ahol egész évben tart a szezon, élvezhettük munkánk gyümölcsét. Válogathattunk nagyszerű programokból, pihenhetünk, kedvünkre feltölthetünk. Újra megtapasztaltuk, hogy aki teljesít, azt a Forever kényeztetni. A legjobbakkal együtt a „Forever követeknek” lenni csodálatos érzés. Alig várom, hogy a csapatunkból többen legyünk a következő Silveren.

Samu Teca & Bruckner András, soaring managerek: A környezet lenyűgöző, a klíma olyan amilyet csak kívánni lehet: szikrázó napsütés, 22–28 °C, lágy szellő – ideális hely a feltöltődésre. A képzésen – 4 földrészről 5 előadó – nagyon sokat tanultunk. Hallhattuk például a brazilok munkamódszerét – 2008-ban már ők lettek a legjobbak – igen részletesen, és megállapítottuk, hogy ugyanazt csinálják, mint mi. Akkor mi adja a különbséget? Az, hogy ők sokkal többször ismétlik el ugyanazt ☺! Tehát a **változás** a cég ez évi üzenete, valóban erre van szükségünk. Ehhez mindent megkaptunk. Köszönjük, Rex, Gregg, Aidan! A többi már csak rajtunk múlik.

Te, Kedves Olvasó, ne gondold, hogy ez csak a mi kiváltságunk! Rex, Gregg és Aidan téged is vár a következő Super és Silver Rallyn, mert ez neked is jár. Meg tudod csinálni, csak fogadd el a változást, és kezd el – magadon!

Papírra vetette:



DR. SAMU TERÉZIA
soaring manager

FORGALMAZÓINK TOLLÁBÓL

BERRY Bar

Teremts koktéltrendet **Aloe-italokkal!**

Nem megszokott, hogy Forever Shake Partyval ünnepeljünk meg egy-egy sikeres bemutatót, minősülést, vagy akár családi rendezvényt, baráti összejövetelt. Ha tetszik az ötlet, bátran valósítsuk meg!

Miert fogunk ezzel nagyon-nagyon nagy sikert aratni? Mert lehetséges, hogy a csoportban csak MI rendezünk a barátainknak, munkatársainknak Aloe-koktélpártit.

Ez különleges, trendi és emlékezetes lesz mindenki számára.

Mit gondolsz, kedves olvasó, honnan tudom ezt? Igen, tapasztalatból. Csak egy példát szeretnék említeni. Nem is olyan régen Cegléden dolgozó manager munkatársaink jubiláltak, és a 100. „nyitott nappali” családi bemutató végén Berry bár koktéllal kínálták a részt vevő vendégeiket. Nagy meglepi és siker volt, s természetesen pontérték is.

Ha valaha hallottál már olyan kifogást, hogy valaki azért nem issza meg a gélit, mert „nem tetszik az íze”, akkor ezután bátran keverj a számára egy csinos és ízletes koktélt.

Garantáltan finomnak és elbűvölőnek fogja találni.

Abban szeretnék a segítségetekre lenni, hogy legyünk MI mindannyian „jó fej

FLP-s” házigazdák, vendéglátók. Nemcsak különleges alkalmakkor, de talán napon-ta is érdemes elkészíteni családunknak s magunknak ezeket a finomságokat. Bátran valósítsuk meg, mert érdemes erre időt szánni.

Csoportrendezvényeken, minősülési bulin, családi bemutatókon, baráti összejövetelen, de akár gyermekeink ballagására diplomaosztójára vagy más családi események alkalmából egészséges és egyedi finomsággal kedveskedhetünk. Vendégeinket könnyű lesz lenyűgözni egy-egy, a Forever italokból egyszerűen



Egészséges, szép napot kívánok mindenkinek!

elkészíthető alkoholmentes koktéllal. Ráadásul e különleges gesztussal és elkészítési móddal megkedveltetjük és élvezetesebbé tesszük, s akár népszerűsítjük is a Forever-italokat.

Az FLP ebben is széles és gazdag választékot kínál. A pontérték nélküli irodánkban találunk egy nagyszerűen összeállított kiadványt RÁZD FEL! címmel, amelyben a Forever Lite Shake-receptek egész sora vár megvalósításra. Érdemes beszerezni és kipróbálni az ízletes finomságokat.

Képzeld el, amikor egy hosszú és fárasztó nap végén igazán szeretnénk kapcsolódni, vagy a párunkat elkényeztetni, esetleg egy különlegességgel meglepni, akkor javaslatom, hogy a fürdőszobába az illatos relaxáló spa fürdőhöz készítsünk oda egy-egy kedvünkre való egészségkoktélt is. Az eredmény garantált lesz.

Kedves barátom, mielőtt ezen ötlettől vezérelve felpattannál és elszaladnál, hogy beiratkozz mixer-bártender iskolába vagy tanfolyamra, kérlek, hogy ne tedd. Inkább vedd elő a fantáziádat és a kreativitásodat. Nos, elsősorban erre és persze a Forever-italokra lesz szükséged.

Nézzük, mire is van szükségünk a Berry bárban a koktélok, vagyis az Aloe long drinkek elkészítéséhez.

Az aloénövény trópusi, szubtrópusi eredetű, ezért a szintén erről az éghajlati területekről származó szénsavmentes gyümölcslevek illeszkednek hozzá a legharmonikusabban, de bátran használhatjuk a hazánkban termő gyümölcslevek is. Én a magam részéről a Berry Nectar-ból és meggy levéből kevert változatot kedvelem a legjobban. Számomra az áfonyás aloé édes íze remekül harmonizál a meggy savanykás aromájával, de lehet, hogy a te ízvilágod más, tehát válaszd ki a számodra legmegfelelőbbet.

A Berry bár koktél nem áll másból, mint minimum két alapanyagból készült ital megfelelő arányban való összekeveréséből és csinos díszítéséből.

A díszítéshez lehetőleg olyan gyümölcsöket használjunk, amelyeket a koktél maga is tartalmaz, és színben harmonizál az elkészített itallal. Fontos, hogy friss és ehető legyen. Ne túlozzuk el, de legyen hatásos!

A koktélok végtelen variációjának csupán az emberi fantázia és a kreatív kísér-

letezés szab határt. A sikerélmény pedig nem marad el.

A megvalósításhoz a Forever italok mellett nagyon sok egyéb hozzávalóra vagy különleges eszközre nincs szükségünk, mert ezek szinte minden háztartásban megtalálhatók vagy könnyedén beszerezhetők.

Ajánlott hozzávaló alapitalok: Berry Nectar, Aloe Vera Gél, Forever Aloe Bits n' Peaches, Forever Freedom, Pomesteen Power, Sirona ásványvíz, Forever Bee Honey, Forever Lite és Ultra Lite.

Rostos és szűrt gyümölcslevek: (Ha lehet, minőségit, cukor- és tartósítószer-menteset válasszunk!) ananászlé, narancslé, tropicallé, maracujalé, mangólé, grépfrütlé, őszibarack- és kajszilé, szőlőlé (fehér, piros), almalé, meggylé, cseresznyenektár, 100%-os citromlé.

Friss, ehető gyümölcsök a díszítéshez: ananász, narancs, citrom, lime, barack, szőlő, koktélcseresznye (piros, sárga, kék), jégkocka, jégkása

Kiegészítők, eszközök: koktéldíszítők, műa. cseresznyekard, fogvájó, koktélnyárs, szívószál, szalvéta.

Long drink-poharak (2,5–3 dl-es), Forever Lite Shaker (pontérték nélküli termék), keverőkanál, mérőpohár, kés, olló, vágódeszka.

Néhány ötletadó recept az összeállításához

Sunny drink (Napsugárital)

1 dl Forever Aloe Bits n' Peaches
1 dl őszibaracklé
0,5 dl kajszi-nektár
0,2 dl 100%-os citromlé

Díszítés: citromkarika, piros koktélcseresznye vagy friss barackszelet

Long drink-pohárba 2-4 db jégkockát teszünk, ráöntjük a Bits n' Peaches, őszilé és kajszi-levet s a citrom levét. Az egészet megkeverjük, díszítjük, és már kínálhatjuk is a finom italt.

Champion

1 dl Aloe Bits n' Peaches
0,4 dl kajszi-baracklé
0,4 dl cseresznyenektár
0,4 dl multivitaminlé
1-2 csepp 100%-os citromlé

Díszítés: barackszelet, citromszelet, narancshéjspirál

Fogunk egy poharat, félig megtöltjük jégkockával, majd beletöltjük az összes gyümölcslevet és az Aloe Bits n' Peaches. Ezeket összekeverjük, majd a gyümölcsöket nyársa tűzzük, és ezzel kínáljuk az italt. Szívószálat is adunk hozzá.

Ananas Sour

0,5 dl Aloe Vera Gel
1,5 dl ananászlé
0,5 dl 100%-os citromlé
1 kk. Bee Honey

Díszítés: 1/4 ananászszelet vagy 1 citromkarika, piros koktélcseresznye

Fogunk egy jéggel félig töltött shakert, és beletöltjük az ananászlevet, a citromlevet, a mézet és az Aloe vera-gélt. Az egészet alaposan összerázzuk, majd átszűrjük egy pohárba, és már kínálhatjuk is az italt.

Ananászalom

0,5 dl Aloe Vera Gel
2 ek. ananászpép
1,5 dl ananászlé
4 kk. Bee Honey
1-2 csepp vaníliaaroma
Sirona ásványvíz

Díszítés: 1/4 ananászszelet, piros koktélcseresznye

A shakerbe tesszük az ananászpépet, a mézet, majd hozzáöntjük az ananászlevet és a vaníliaaromát, valamint az Aloe Vera Gél. Az egészet jó alaposan összerázzuk, majd a pohárba töltjük. Végül feltölt-

jük Sirona ásványvízzel, ananászlelettel és koktélcseresznyével díszítjük, s már kínálhatjuk is az italt.

Angel's Kiss

1 dl Berry Nectar
0,5 dl almalé
1 dl meggylé
0,5 dl 100%-os citromlé

Díszítés: lime-karika, koktélcseresznye

A shakerbe tesszük a jeget, ráöntjük a Berry nektárt, almalevet, meggylé, és az egészet összerázzuk. Végül egy pohárba töltjük, díszítjük, és már kínálhatjuk is.

Ananas Mint Cooleet

0,5 dl Aloe Vera Gel
1,5 dl ananászlé
0,6 dl Bitter Lemon
2 csepp borsmentaszirup

Díszítés: 1/4 ananászszelet, koktélcseresznye, mentalevél

Fogunk egy poharat, jeget teszünk bele, majd beletöltjük az ananászlevet, a szirupot és a Bitter Lemont, valamint az Aloe Vera Gél. Az egészet alaposan elkeverjük, majd az ananászal díszítjük, és már kínálhatjuk is az italt.

Bahamas

1,5 dl almálé
0,2 dl 100%-os citromlé
0,4 dl Pomesteen Power
1 kk. Bee Honey

Díszítés: lime-darab, piros koktélcseresznye

Fogunk egy poharat, jeget teszünk bele, majd beletöltjük az almalevet, a citromlevet és a Pomesteent. Az egészet alaposan elkeverjük, majd a lime-mal díszítjük, és már kínálhatjuk is.

Atomic cat

1,5 dl narancslé
1 dl Freedom
Sirona ásványvíz

Díszítés: 1 narancskarika, koktélcseresznye, jégkocka

Fogjunk egy poharat, töltsük tele jéggel. Öntsük rá a narancslevet és a Freedomot. Narancskarikával és koktélcseresznyével díszítve kínáljuk.

Berry Plant (áfonyaüzem)

0,5 dl Berry Nectar
1,5 dl meggylé
0,3 dl citromlé
2 kk. Bee Honey

Díszítés: citromkarika, koktélcseresznye (zöld, sárga)

A shakerbe tört jeget teszünk, majd beletesszük a Berry Nectart, a meggylevet, a citromlevet és a mézet. Az egészet alaposan összerázzuk, majd áttöltjük egy pohárba. Végül citromkarikával, koktélcseresznyével díszítjük, és kínálhatjuk is.

Bongo

0,7 dl ananászlé
0,4 dl mangólé
0,2 dl citromlé
0,3 dl narancslé
0,5 dl Aloe Vera Gel

Díszítés: 1/4 ananászszelét, koktélcseresznye

Fogunk egy jéggel félig teli shakert, és beletöltjük az összes gyümölcslevet és az Aloe Vera Gelt. Az egészet alaposan összerázzuk, majd átszűrjük egy pohárba. Végül a gyümölcsökkel díszítjük, és már kínálhatjuk is az italt.

Flamingó

0,5 dl Berry nektár
0,5 dl Pomesteen
1 dl ananászlé
0,2 dl citromlé
Sirona forrásvíz

Díszítés: 1 lime-darab, koktélcseresznye, jégkocka

Fogjunk egy shakert, töltsük fel félig jéggel. Öntsük rá a gyümölcsleveket. Erőteljesen rázva mixeljük össze, majd leszűrve egy jéggel teli pohárban kínáljuk. Lime-darabbal díszítjük.

Forever Drink Olympic

0,5 dl Aloe Vera Gel
0,5 dl Pomesteen
0,6 dl piros szőlő leve
0,4 dl világos szőlő leve
0,1 dl citromlé
3 kk. méz
Sirona ásványvíz

Díszítés: szőlőfürt, citromfű

Fogunk egy jéggel félig teli shakert, és beletöltjük a szőlőleveket, gél, a Pomesteent, a citromlevet, a mézet és ásványvizet. Az egészet jó alaposan összerázzuk, majd átszűrjük egy pohárba. Ezután feltöltjük a poharat ásványvízzel. Végül a gyümölcsökkel és a citromfűvel díszítjük, és már kínálhatjuk is az italt.

Eldorado 4 You

0,4 dl Aloe Vera Gel
0,4 dl Freedom
0,4 dl narancslé
0,4 dl maracujalé
0,4 dl ananászlé

Díszítés: koktélcseresznye (piros), narancsszelet, fél ananászszelét

Fogunk egy jéggel félig teli shakert, és beletöltjük az összes gyümölcslevet, gél és Freedomot. Az egészet alaposan összerázzuk, majd átszűrjük egy pohárba. Végül a gyümölcsökkel díszítjük, és már kínálhatjuk is az italt.

Yellow Jacket (Sárga kabát)

0,5 dl Aloe Vera Gel
1 dl grépfrútlé
1 dl ananászlé
0,2 dl citromlé

Díszítés: ananász, piros koktélcseresznye, jégkocka

Fogjunk egy shakert, töltsük meg félig jéggel. Öntsük rá a gyümölcsleveket, Aloe Vera Gelt, majd erőteljesen rázva keverjük jól össze. Leszűrve töltsük egy jéggel teli pohárba. Ízlés szerint díszíthető.

Mindenkinek bátorságot és sok-sok sikert kívánok a koktélok megvalósításához!
GO FOREVER!

Nagy tisztelettel és szeretettel



BALLA MÁRIA
manager



HÓDITÓK KLUBJA

2009. július hónap tíz legsikeresebb termékforgalmazója
a személyes és non-manageri pontok alapján

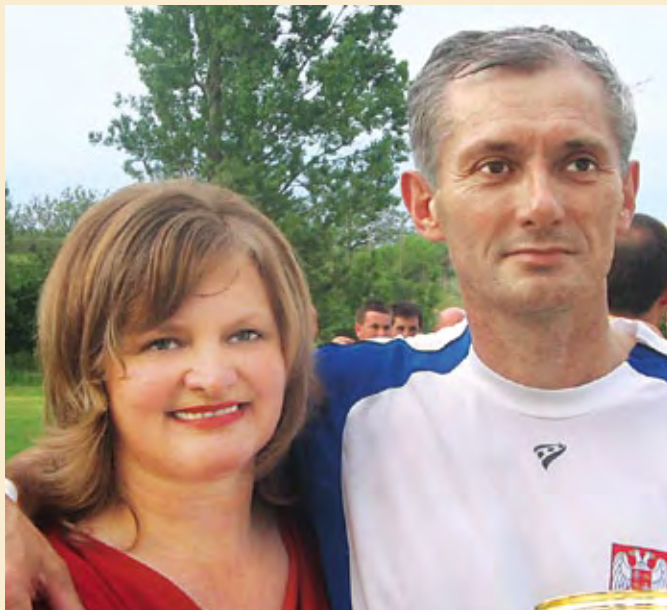


Magyarország

1. Klaj Ágnes
2. Balogh Tünde
3. Senk Hajnalka
4. Ferencz László
5. Lapicz Tibor és Lapiczné Lenkó Orsolya
6. Visnovszky Ramóna és Bognár Gábor
7. Sebők Attila
8. Hertelendy Klára
9. Vágási Aranka és Kovács András
10. Damásdi Ildikó

Szerbia, Montenegró

1. Petrović Milena és Petrović Milenko
2. Štrboja Jovanka és Štrboja Radivoj
3. Dr. Tumbaš Dušanka
4. Žurka Dragana és Žurka Radiša
5. Jakupak Vladimir és Jakupak Nevenka
6. Ložajic Dimitrovski Snežana és Dimitrovski Hristo
7. Zečević Boban és Zečević Dušanka
8. Dr. Sonja Jović Randelović és Randelović Dragan
9. Jurišić Dr. Radmila és Jurišić Predrag
10. Maravić Milena és Maravić Milan



CONQUISTADOR CLUB



Horvátország

1. Jurović Zlatko és Jurović Sonja
2. Petrović Jasminka és Petrović Mirko
3. Zantev Andrea
4. Korenić Manda és Korenić Ecio
5. Grbac Silvana és Grbac Vigor
6. Banić Nedjeljko és Banić Anica
7. Blažević Bojana
8. Stipetić Anton
9. Buterin Goranka
10. Trvdinic Božica

Bosznia-Hercegovina

1. Varajić Savka
2. Mustafić Subhija és Mustafić Safet
3. Marić Slavica
4. Varajić Zoran és Varajić Snezana
5. Njegovanovic Vaselije
6. Franjić Dr. Goran
7. Marković Danijel
8. Njegovanović Svetlana
9. Dr. Petković Nedeljko és Petković Milojka
10. Marković Ljiljana és Marković Stojan



Szlovénia

1. Iskra Rinalda és Iskra Lucano
2. Bigec Danica
3. Bigec Matic
4. Praprotnik Tončka
5. Šijanec Zdenka
6. Tonejc Saša
7. Krejči Hrastar Marjeta és Hrastar Milan
8. Vedlin Veronika
9. Majcen Manja és Majcen Sandi
10. Praprotnik Cvetka

Együtt a siker útján



Senior manageri szintet érték el (szponzor)

Iskra Rinalda és Iskra Luciano (*Laginja Flavia*)

Sebők Attila (*Sebők Andrea*)



Manager szintet érték el (szponzor)

Bellér Szilvia és Tari Attila (*Damásdi Ildikó*)

Burger Katalin (*Berkics Mikós*)

Dobai Lászlóné és Dobai László (*Klaj Ágnes*)

Minorits Péter és Minoritsné Bogár Andrea (*Sebők Attila*)

Petrovic Jasminka és Petrovic Mirko (*Iskra Rinalda és Iskra Luciano*)

Végh Karina (*Senk Hajnalka*)



Assistant manager szintet érték el

Duday István

Faragó Károly

Keneseiné Szűcs Annamária

Kovács Csaba és Bakos Mária

Mihók Andrea

Nagy Gábor és Megyeri Erna

Sefcsik Ibolya

Szántó Mihályné

Szabó Hajnalka

Topor Pal Judit

Wippelhauser Zsolt

Zantev Andrea



Supervisor szintet ért el

Angyal Roland

Antal Szűcs Éva

Bárdosné Kiss Erzsébet

Békés Éva

Baron Ágnes

Bencsik Zoltánné és Bencsik Zoltán

Bohus Mixtaj Mgr. Judit és

Bohus Lorand

Božić Petra és Božić Marijan

Csertusné Kocsis Ágnes

Csiba Annamária

Czakó József Béláné

Disznós Imre

Dr. Fullér Istvánné

Dr. Jakab László

Dr. Képes Ildikó

Dr. Prókay Edit és dr. Lipták József

Dudas Oliver Mudr.

Farkas Ladislav Ing. és

Farkas Csizmadia Zsuzsa

Gál Szilvia

Gabnai Gábor

Ganza Jevgenyija

Gorazova Adriana

Győriné Ajzner Márta

Hacsó Anikó

Hegyiné Tauber Györgyi és

Hegyi Péter

Hovanez Jenő

Ilić Andjela

Iloskics Mátyás és

Iloskicsné Kadiró Tünde

Jordán Mária

Jovičić Milena és Jovičić Dragorad

Juhász Judit

Kéri László

Kalló István

Kecskés Adrienn

Kereke Lajosné

Keresztúriné Láng Marianna

Kis Zoltán és Vatai Tünde

Kiss Róbert és Kissné Beta Mária

Kiszely László

Klár Anna

Kollár Pál és Bozsik Eszter

Kovács Lászlóné

Kovács Szabolcs és

Kovács Szabolcsné

Kovács Judit

Kovácsné Tardi Tímea és

Kovács Péter

Krajer Vilmosné és Krajer Vilmos

Kun-András Irma és

Kun-András Márton

Lang Gábor

Lendvay Péterné és Lendvay Péter

Lukač Svetlana

Maletić Branka

Miličević Marica és

Miličević Zoran

Milovanović Marijana

Molnár Nikolett

Monoki Józsefné és

Monoki József

Nagy Károly

Nagy Tibor

Nagyné Monoki Mónika és

Nagy József

Oszvald Péter János

Pajer Anita

Puskás Anikó

Puskásné Cseperka Ágnes

Radojković Vidosava

Rados Tibor

Radovanović Slavica

Reményi Éva

Repkáné Ajzner Éva

Rózsáné Fejér Krisztina és

Rózsa Zoltán

Schupkégel Lászlóné

Stipetić Anton

Suljević Muamer

Szabó Csaba Dánielné és

Szabó Csaba Dániel

Szalai Bernadett

Szamay Judit

Tuboly Zsuzsanna és Vörös György

Tógyer Andrea

Tóta Lajosné és Tóta Lajos

Tóta Gábor

Tóth Károlyné és Tóth Károly

Tóth Attila József

Uzsák Margit

Valenta Marta

Varga Zoltán

Vertich Lilla

Vidó Irén

Zemlényi Katalin

Zorić Danijela és Zorić Bojan



A személygépkocsi-vásárlás ösztönző programjának nyertesei

1. szint

Ádámné Szöllösi Cecília és
Ádám István
Bakó Józsefné és Bakó József
Balázs Nikolett
Balogh Anita és Süle Tamás
Bánhidy András
Becz Zoltán és Becz Mónika
Bodnár Daniela
Botka Zoltán és Botka Zoltánné
Czeléné Gergely Zsófia
Csepil Ildikó és Kovács Gábor
Csuka György és dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza és
Csürke Bálintné
Dobsa Attila és
Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević és
Irena Dragojević
Éliás Tibor
Dr. Farády Zoltán és dr. Farády Zoltánné
Farkas Gáborné és Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo és Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné és
Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Haim Józsefné és Haim József
Hajcsik Tünde és Láng András
Halomhegyi Vilmos
Hofbauer Rita és Gavalovics Gábor
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt és Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné és
dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos és
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István és Kása Istvánné
Kemenczei Vince és
Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária és
Keszler Árpád
Kibédi Ádám és Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Sonja Knezević és Nebojša Knezević
Knisz Péter és Knisz Edit
Kovács Gyuláné és Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić-Pavletić és
Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona és
Kulcsár Imre
Lapicz Tibor és
Lapiczné Lenkó Orsolya
Dr. Predrag Lazarević és
dr. Biserka Lazarević
Léránt Károly és Lérántné Tóth Edina
Lukács László György

Dr. Lukács Zoltán és
dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István és Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović és
Marija Mihailović
Miklós Istvánné és Tasi Sándor
Mirjana Mičić és Vilmoš Harmoš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd és
Csordás Emőke
Mussó József és
Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám és
Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella és
Márkus József
Nagy Zoltán és
Nagyné Czunas Ágnes
Marija Nakić és Dušan Nakić
Oltvölgyiné Zsidai Renáta
Orosz Ilona és dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre és Péterbencze Anikó
Papp Tibor és Papp Tiborné
Radics Tamás és Poreisz Éva
Radóczki Tibor és dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán és Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál és
Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt és Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert és
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Rusák József és Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Dr. Steiner Renáta
Tihomir Stilin és Maja Stilin
Sulyok László és
Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán és
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Dr. Szabó Tamásné és
dr. Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János és Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné és Széplaki Ferenc
Tanács Ferenc és Tanács Ferencné
Tasnády Beáta és Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné és Térmegi László
Tordai Endre és Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
Dr. Dušanka Tumbas
Túri Lajos és Dobó Zsuzsanna

Miodrag Ugrenović és
Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jožefa Zore

2. szint

Botis Gizella és Botis Marius
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović és Miloš Janović
Milanka Milovanović és
Milisav Milovanović
Daniela Ocoljić
Dr. Marija Ratković
Révész Tünde és Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné és
Rózsahegyi Zsolt
Siklósné dr. Révész Edit és Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva és Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza és Vargáné dr. Juronics Ilona

3. szint

Berkics Miklós
Bíró Tamás és Orosházi Diána
Bruckner András és dr. Samu Terézia
Budai Tamás
Marija Buruš és Boško Buruš
Fekete Zsolt és Ruskó Noémi
Halmi István és Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád és
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Stevan Lomjanski és
Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre és Lukácsi Ágnes
Zoran Ocoljić
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin és
dr. Seres Endre
Szabó József és Szabó Józsefné
Tamás János és Tamás Jánosné
Tóth István és Zsiga Márta
Tóth Sándor és Vanya Edina
Utasi István és Utasi Anita
Vágási Aranka és Kovács András
Varga Róbert és
Vargáné Mészáros Mária

Közlemények



Drága Barátaim és Ismerőseim!

Ezt a levelet én már „odaátról” írom, a párom, Attila kezét vezetem végig a billentyűkön! Tudom, sokan tudták, hogy ismét beteg lettem, és nehéz időszakon mentem keresztül. Kétszer én győztem, de most, harmadszorra alulmaradtam! Nem bánkodom, mert tudom, a Mindenható tudta, mi a szándéka velem itt fenn, és én megbékéltem a sorsommal. Azt mondtam a páromnak is, hogy titeket sajnállak csak, mert nektek lesz nehéz, én túl leszek rajta...

Így történt, 2009. augusztus 20-án 22 óra 45 perckor, ahogy a tűzijáték hangjai elcsendesedtek, én elindultam erre a hosszú útra, de tudtam előtte is, és most már látom is, hogy nagyon szép helyre érkeztem! Bármilyen feladat, arra mindig figyelek majd, hogy veletek mi van, és vigyázok rátok!

Köszönöm a sok szeretetet, amelyet életemben kaptam tőletek, köszönöm az aggodást és a gyógyulást segítő fohászaitokat, és köszönök minden kedves pillanatot, közös élményt, amelyet együtt élhettünk meg.

Én ezt a postaládát most az idők végezetéig bezárom...

Isten veletek! Eri

DR. CSISZTUNÉ PÁJER ERIKA

senior manager

1961–2009

ÚJDONSÁGOK

Az FLP Magyarország Kft. továbbra is mindent megtesz azért, hogy az Ön munkája sikeres legyen! E célból 2009 márciusában átalakítottuk a FOREVER havilap terjesztési módját. Azt szeretnénk, hogy minél több forgalmazóhoz közvetlenül és azonnal eljusson újságunk, ezért nem a havi bónuszértéssel együtt postázzuk a magazint, hanem minden pontértékes termékvásárlás alkalmával ajándékba adjuk az újság egy-egy példányát régióink minden országában.

A magazin új számának ilyen terjesztése minden hónapban 15-én kezdődik, és a következő hónap 14-éig tart. A pontérték nélküli értékesítőhelyeinken természetesen továbbra is megvásárolhatják folyóiratunk aktuális és régebbi számait is.

Az FLP Magyarország Kft. folyamatosan törekszik a forgalmazókkal való kommunikáció hatékonyságának javítására. Gyakrabban és gyorsabban kívánjuk eljuttatni Önökhöz a fontos információkat.

Ezért kérjük, ajánljuk, minél többen iratkozzanak fel levelezői listánkra. Ezt úgy is megtehetik, hogy irodáinkban a számlázó munkatársainknak személyesen bediktálják e-mail címüket, amelyet rögzíteni fogunk a rendszerünkben.

ÖSZTÖNZŐPROGRAMOK

2009. áprilisban indult az ALOE TRAVEL SERVICE (ATS), egy különleges, zártkörű utazási klub. Ennek tagjaként a forgalmazók 20–50%-kal olcsóbban is igénybe vehetnek utazásokat.

– A 2cc vagy afölötti szintet elért forgalmazók az FLP irodáiban vásárolhatják meg a **tagági kártyát**. Belépési díj 49 €/fő/év.

– Az assistant supervisor szintet még el nem ért partnereink szintén megvásárolhatják a tagági kártyát, ha előtte vásárolnak egy Travel Pack termékcsomagot, amelynek pontértéke 1,0550 cc.

– A bejelentkezéshez egy egyszerű űrlapot kell kitölteni, amelyen a forgalmazó adatai és **e-mail címe** szerepel.

– A forgalmazó a tagági kártyával regisztrálhat az ATS honlapján, és ezzel egy online utazási klub tagja lesz.

– Az ATS a legnagyobb nyugat-európai utazási irodák válogatott, 4, 5, 6 csillagos ajánlatait közvetíti.

Úgy gondoljuk, tagságunk aktív tagjai megérdemlik, hogy az FLP-n keresztül igénybe vehető, különleges kedvezményű, szenzációs utazásokban részesüljenek.

Elérhetőség: (+36-70) 434-3843

E-mail: register@aloetravel.com

ÚJRASZPONZORÁLÁS

Az újrászponzorálás szabályai a Nemzetközi üzletpolitika 12. fejezetében található meg. Fontos tudnivaló, hogy az újrászponzorálás nem automatikus folyamat, hanem csak a meghatározott formanyomtatványok (reszponzorálási nyilatkozat, új jelentkezési lap) benyújtása után, a feltételeknek való megfelelés ellenőrzését követően léphet életbe. Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékforgalmazó munkatársat másodsorra is belépteti, az újrászponzorálási eljárás mellőzésével.

INTERNET

Tájékoztatjuk Tisztelt Forgalmazóinkat, hogy Társaságunk két honlapján kaphatnak információkat.

Az egyik honlap a **www.flpseeu.com** régióink honlapja és magyarországi webáruházunk elérhetősége. A webáruház használatához szükséges belépőkódjunkt lekérhetik irodáinkban. A honlapon a Forever folyóirat aktuális és korábbi számai a „forever” jelszó megadásával, fotógalériánk pedig a „success” jelszó megadásával érhető el.

A vállalat központi honlapja, közkeletű nevén az „amerikai honlap” – a **www.foreverliving.com** – a világ FLP-híreiről, a nemzetközi elérhetőségekről, más hasznos információkról ad tájékoztatást. Erre a címre minden érdeklődő beléphet a „Guest”-re kattintva. A disztribútori oldalra Ön a „Distributor login”-re kattintva léphet be. Itt megtekintheti napi ponteredményeit is. A belépéshez szükséges felhasználónevet (LOGIN ID) és jelszavát (PASSWORD) havonta kézhez kapott bónuszszámlása (vállalkozói díjelszámolás) utolsó részében megtalálja.

Bónuszszámlolás honlapunkon.

Minden, jelszóval rendelkező munkatárs számára elérhető havi bónuszszámlásai az interneten. A szolgáltatás használatáról a foreverliving.com honlap disztribútori kezdőoldalán olvashatnak.

Forever You Tube. A Home Office elkészítette saját Forever You Tube csatornákat, amelynek elérhetősége: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. FLP-s termékeket bevezető videókat, vezető managerek előadásait és egyéb marketingbemutatókat ajánlunk rajta kü-

lönböző nyelveken. Hamarosan lehetőség nyílik szöveges üzenetek kezelésére, illetve Blackberry is elérhető lesz.

A **forgalmazói internetes megjelenéssel** kapcsolatban az anyacég képviselői a következőkre hívják fel az Önök figyelmét:

- a weboldalon nem szerepelhetnek orvosi/gyógyító jellegű tanácsok;
- az oldalon nem szerepelhetnek bármilyen, bevételre, ill. keresetre vonatkozó ígéretek;
- a weboldalnak feltétlenül tartalmaznia kell, hogy az üzemeltető az FLP-nek független forgalmazója, és az oldal nem az FLP hivatalos lapja;
- internetes értékesítések nem történhetnek a forgalmazói weblapokon.

Továbbá ismételt felhívjuk a figyelmet, hogy Nemzetközi üzletpolitikánk 14.3.3.5 pontja értelmében termékeink nem értékesíthetők elektronikus piacokon/árveréseken (pl. Vatera, Tesz-vesz, E-bay stb.) sem. Kérjük, hogy minden internetes megjelentetést a fentiek figyelembevételével tervezzenek, és publikálás előtt semmiképpen se mulaszták el azt engedélyeztetni Társaságunkkal. A honlap linkjét az flpbudapest@flpseeu.hu központi e-mail címre várjuk.

Szabálytalan! Soha ne vásároljon vagy értékesítsen termékeket egyéb elektronikus csatornákon vagy kiskereskedelmi egységekben. Az elektronikus média különféle értékesítési csatornára vonatkozó lehetőségeit figyelembe véve a Forever Living Products szerint ezek az egységek kiskereskedelmi létesítményeknek minősülnek. Az érvényben lévő üzletpolitika szerint mindenfajta FLP-termék vagy nyomtatvány kiskereskedelmi egységekben történő forgalmazása vagy kiállítása szigorúan tilos. Az elektronikus média igénybevételével törté-

nő termékforgalom kizárólag a www.flpseeu.com honlapon keresztül történhet!

HASZNOS INFORMÁCIÓK

Társaságunk több lehetőséget is biztosít forgalmazóinknak napi forgalmi adataik, pontjaik lekérdezéséhez:

- **Interneten.** Az erről szóló tájékoztatót a Közlemények INTERNET című részében találják.
- A több év óta sikeresen működő **SMS-rendszeren** keresztül is kérhetnek pontinformációt.
- Budapesti központi irodánk **telefonos ügyfélszolgálatának** munkatársai is készséggel tájékoztatják Önöket aktuális forgalmi adataikról. Pontértékeiket magyarországi termékforgalmazóink a +36-1-269-53-70-es és +36-1-269-53-71-es telefonszámokon, horvátországi, bosznia-hercegovinai, szlovéniai, szerb-ai és montenegrói termékforgalmazóink pedig a +36-1-332-55-41-es telefonszámon kérdezhetik meg.

Kérjük Önöket, hogy csak saját pontértékeikről, saját vállalkozásuk iránt érdeklődjenek!

Kérjük tisztelt termékforgalmazóinkat, hogy a jövőben is fordítsanak figyelmet a formanyomtatványok helyes kitöltésére, különös tekintettel a forgalmazói jelentkezési lapra, amely a forgalmazó és az FLP között létrejött szerződés! Javított és alá nem írt jelentkezési lapot és termékrendelő nyomtatványt a tévedések kizárása érdekében nem tudunk elfogadni! **Csak a saját kezűleg aláírt szerződéseket fogadjuk el! Minden egyéb aláírás közokirat-hamisításnak minősül!**

Név- vagy címváltozás bejelentéséhez nem elegendő azt a termékrendelő lapra beírni. Erre a célra, kérjük, használják az adatszolgáltató formanyomtatványt!

A pénzügyek biztonsága érdekében kérjük, hogy megbízott útján történő vállalkozói díj lekérdezés esetén a megbízott személy hozza magával személyi igazolványát!

A Nemzetközi üzletpolitika alapján minden jelentkezési lapot (szerződést) aláírt forgalmazó jogot nyer a termékek megvásárlására nagykereskedelmi áron, közvetlenül az FLP-től. Regisztrált forgalmazóvá azonban csak első vásárláskor válik, korábban leadott és lepecsételt jelentkezési lapja 2. példányának bemutatásával.

FLP TV

műsora

2009. szeptember 10-től október 17-ig az interneten

06.00 és 18.00	FLP-himnusz
06.05 és 18.05	Sás Péter – VANmen Show
06.25 és 18.25	Dr. Gothárd Csaba – Mivé lettél, drága földünk?
06.45 és 18.45	Vesza Zsóka – Csapatmunka
07.10 és 19.10	Dr. Bagoly Ibolya – Táplálék, étel
07.35 és 19.35	Berkes Gabi – Világlágerek
08.00 és 20.00	Supervisorok, assistant managerek minősítése
09.10 és 21.10	A te álmod a mi tervünk – Bevezetés az FLP-be
09.15 és 21.15	Managerek, vezető managerek, hódítók, Holiday Rally-minősülés
11.05 és 23.05	Pándy Piroska és Egyházi Géza – ének
11.30 és 23.30	Supervisorok, assistant managerek minősítése
11.45 és 23.45	Managerek, vezető managerek, hódítók
11.55 és 23.55	Gidófalvi Attila – Megtaláltam a helyem
13.35 és 00.35	Gidófalvi Attila és Katika – diamond-sapphire minősülés
13.15 és 01.15	A te álmod a mi tervünk – Az FLP-termékek
13.20 és 01.20	Varga Róbert – Úton a gyémánt felé
13.30 és 01.30	Európai Rally 2010 – minősülés feltételei, 1.szint
13.35 és 01.35	Európai Rally 2010 – minősülés feltételei, 2.szint
13.40 és 01.40	Európai Rally 2010 – minősülés feltételei, 3.szint
13.45 és 01.45	Maja Šuput – Koncert, Holiday Rally 2008
13.55 és 01.55	A te álmod a mi tervünk – Az FLP-lehetőség
14.00 és 02.00	Hertelendy Klára – Mindig magasabbra
14.35 és 02.35	Máté Kiss Imre – Sikeres üzletépítés – Business Builders
14.55 és 02.55	Varga Róbert – Lépésről lépésre a nyári hónapokban
15.35 és 03.35	Maja Šuput – Koncert (2. rész), Holiday Rally 2008.
15.45 és 03.45	Élménybeszámoló a 2008. évi Holiday Rallyról
16.05 és 04.05	Bánhidy András – Porecs és Málaga
16.30 és 04.30	Papp Tibor és Papp Tiborné – A csapatmunka
16.55 és 04.55	Halmi István – Vezetőként a Foreverben
17.20 és 05.20	Részletek a Jekyll és Hyde című musicalből
17.40 és 05.40	Berkics Miklós – Európa élén

www.flpseeu.com

REPÜLŐJEGY-ÉRTÉKESÍTÉS PHÖNIX TICKETS



Gerő Zsuzsanna

Csoportos foglalások, Rally
Tel.: +36 (20) 593-8205
e-mail: rally@flpseeu.hu



Pittmann Gabriella

Egyéni foglalások
Tel.: +36 (20) 575 5553
e-mail: repjegy@flpseeu.hu



MAGYARORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

ÚJDONSÁGOK

A Telecenter új ZÖLD számmal is rendelkezik: **06-80-204-983**. A szolgáltatás munkanapokon 12 és 16 óra között üzemel, és díjmentesen hívható. Természetesen a bevezetett régi számokon továbbra is elérhető a Telecenter: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

ESEMÉNYNAPTÁR

BUDAPEST – Success Day: 2009. 09. 19., Success Day: 2009. 10. 17., Success Day: 2009. 11. 21., Success Day: 2009. 12. 19.

TERMÉKRENDELÉS

Azok a vásárlóink, akik a termékeket nem személyesen vagy meghatalmazott útján szerzik be képviselőinken, megrendeléseiket a következő módon adhatják le:

telefonon, ahol munkatársunk pontos információt ad a megrendelés összegéről, pontértékéről és a kiszállítási díjról: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539,

mobil: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149,

zöld szám: +36-80-204-983 (díjmentesen hívható munkanapokon 12 és 16 óra között).

SMS-ben a 0620-478-4732 telefonszámon.

Interneten: rendeljen termékeket a www.flpseeu.com honlapon! A legkényelmesebb és legbiztonságosabb megoldás nemcsak a közvetlen termékvásárlás, de a rendelések nyilvántartása szempontjából is. Kiváló eszköz a termékajánlás során is, hiszen valamennyi érdeklődő számára csábító a kínálat. Minden rendelés pontértéke 24 órán belül a naprakész értékhez adódik. Internetes áruházunk közvetlenül is elérhető a www.flpshop.hu címen, a pontértékek alakulása pedig figyelemmel kísérhető a www.foreverliving.com honlapon.

ENGEDMÉNYES VÁSÁRLÁS

Magyar állampolgársággal rendelkező partnereink jutalékuknak a **személyes** vásárlásaik után járó részét engedmény formájában is igénybe vehetik. Az engedményt kérésükre levonjuk vásárlási számláik összegéből, így Önöknek az engedmény összegével kevesebbet kell fizetniük.

Az engedményes vásárlás folyamata a következő:

1. Nyilatkozat. Ha Ön élni akar ezzel a lehetőséggel, arról egy erre szolgáló formanyomtatvány kitöltésével kell nyilatkoznia.



Debreceeni iroda

2. Vásárlás. A rendszer automatikusan levonja az engedményt a számla végösszegéből. Ez az összeg azonban vásárlásonként nem haladhatja meg a számla nettó végösszegének 35%-át. Ha az Ön nevére összegyűjtött engedmény nagyobb ennél az összegnél, a fennmaradó összeget a következő vásárláskor számítjuk be, ismét az újabb számla végösszegének 35%-áig, majd ez a folyamat tovább ismétlődik.

Engedményes vásárlás esetén szükséges az Ön vagy meghatalmazottja személyazonosságának igazolása fényképes igazolvánnyal.

3. Információadás. Az igénybe vehető összeghez minden hónap 15-én adjuk hozzá az előző havi vásárlások után keletkezett újabb engedményeket. Engedményük aktuális összegéről munkatársaink Önöknek vagy meghatalmazottjuknak csak személyesen, fényképes igazolvány bemutatása után adnak információt.

További részletekről szponzoruknál vagy munkatársainknál érdeklődhetnek.

HÁZHOZ SZÁLLÍTÁS

Szeretnénk felhívni magyarországi forgalmazóink szíves figyelmét cégünk csomagkiszállítási szolgáltatására. Ezzel Önök maximum 2 nap alatt – időpont-egyeztetéssel – megkapják az ország bármely pontján a leadott megrendeléseiket, amelyet át is kell venni 48 órán belül, különben a számlát sztorozzuk, és pontjait visszavonjuk. A megrendelt termékek árát és a szállítási díjat átvételkor kell megfizetni. A kiszállítási költséget 1 pont feletti vásárlás esetén Társaságunk átvállalja.

HASZNOS INFORMÁCIÓK

Kérjük tisztelt termékforgalmazóinkat, hogy jelentkezési lapjuk mellé a jövőben is adják le vállalkozói igazolványuk másolatát, visszamenőleg is, valamint a cégek az APEH-

bejelentkezési adatlap másolatát is! A jövőben csak ennek megléte esetén tudjuk a jutalékokat utalni! Magyarországi partnereink közül azok, akik vásárlásaikról saját tulajdonukban levő cégük nevére kérik kiállítani a számlát, ezt csak abban az esetben tehetik meg, ha irodáinkba eljuttatják az ehhez szükséges kitöltött nyomtatványokat, illetve a cégtulajdonosi mivoltukat igazoló céges iratok másolatát. Az erre vonatkozó részletes tájékoztatást irodáinkban kifüggesztettük, illetve munkatársaink kérésre szóban is tájékoztatják Önöket.

Orvos szakértők telefonszámai:

Dr. Kassai Gabriella 20/234-2925

Dr. Kozma Brigitta 20/261-3626

Dr. Mezösi László 20/251-9989

Dr. Németh Endre 30/218-9004

Siklósné dr. Révész Edit 20/255-2122

Független orvos-szakértőnk telefonszáma:

Dr. Bakanek György 20/365-5959

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

KÉPVISELETEINK

Forever Living Products

- Központi Igazgatóság:
1067 Budapest, Szondi utca 34.
tel.: +36-1-269-5370, +36-20-253-3614
- Budapesti Kereskedelmi Igazgatóság:
1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11.,
tel.: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280
Kereskedelmi igazgató: dr. Gothárd Csaba
- Debreceni Területi Igazgatóság:
4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.,
tel.: +36-52-349-657, +36-20-914-2945
Területi igazgató: Pósa Kálmán
- Szegedi Területi Igazgatóság:
6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,
tel.: +36-62-425-505, +36-20-251-1712
Területi igazgató: Radóczi Tibor
- Székesfehérvári Területi Igazgatóság:
8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3.,
tel.: +36-22-333-167; +36-20-467-8603
Területi igazgató: Földi Attila

Forever Resorts

- Hotel Kastély Szirák
3044 Szirák, Petőfi u. 26.
tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285
Szállodaigazgató: Király Katalin

Mit is akarok igazán?



Talán ez az egyik olyan kérdés, amelyet időről időre mindannyiunknak fel kellene tennünk.

Könnyű belesimulni a hétköznapiakba, könnyű úszni az árral, és még könnyebb megfelekedni arról, honnan is indultunk, és hová tartunk...

De hová tartunk?

Mindannyiunk szeme előtt nőnek ki azok a vezetők, akiket csodálunk teljesítményükért. Sokszor hallom a kérdést: Vajon hogy csinálták? Mit tettek? Honnan szedték az embereket?

Szerintem nem ezek a jó kérdések.

Mivé akarok válni? De tényleg, MI-LYENNÉ? El tudom-e képzelni, hogy ez már megtörtént?

Döbbenetes volt, amint a minap elért a felismerés: ha valóban el akarom érni a célomat, ha valóban élni akarom az áloméletemet, elsősorban azt kell tudjam, mi mindent kell még megtanuljak hozzá!

Nekiálltam megírni a listámat. Igen hosszú lett a felsorolás, mi mindent akarok megtanulni!

Elöntött az izgalom: hiszen a tudás itt hever a lábam előtt!! Könyvek száza, hanganyagok, színvonalas képzések, mindössze karnyújtásnyira! Egyszerűen csak össze kell állítsam saját egyetemem tantárgyait, a tananyag készen áll!

Azt is megdöbbenve vettem tudomásul, mennyire egyforma ismeretanyag áll

mindannyiunk rendelkezésére. A különbség az elért eredmények közt csak annyi, hogy van, aki mellőzi az eszközöket, és van, aki használja!

Van, aki elolvassa a könyvet, és van, aki alkalmazza az ott foglaltakat!

Van, aki pusztán ott van egy rendezvényen, és van, aki beissza a szavak értelmét, és megfogadja a sikeres emberek tanácsait!

Egy történet szerint egy ember két év alatt a legszebb virágokkal ékes, csodálatos kertet varázsolt egy kőrákásból. Egy nap valami szent ember járt arra. Ő is halott a kertről, és meg akart bizonyosodni arról, hogy a kertész nem feledkezett meg a Mindenhatóról.

– Az Úr valóban gyönyörűséges kerttel áldott meg téged – szólította meg a kertert.

– Úgy van, szent ember – válaszolta amaz, felfogva a szavak mögöttes értelmét. – Ha nincs a napfény, az eső, a termőtalaj, a csírázó magvak csodája és az évszakok, akkor nem díszlene itt ez a kert. De láttad volna, hogy nézett ki pár évvel ezelőtt, amikor egyedül Isten viselte gondját!

Használjuk eszközeinket, és virágzó üzletünk lesz!!

DR. DÓSA NIKOLETTA

senior manager



www.flpseeu.com

FOREVER

IMPRESSZUM

Kiadja: Forever Living Products Magyarország Kft. • **Szerkesztőség:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455
Főszerkesztő: Dr. Miliesz Sándor • **Szerkesztők:** Kismárton Valéria, Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor, Földi Attila • **Nyomdai előkészítés:** TIPOFILL 2002 Kft.
Fotó: Kanyó Béla, Darko Baranašić • **Tervezőszerkesztők:** Teszár Richárd, Buzássy Gábor • **Nyomtatás:** Veszprémi Nyomda Zrt. Készült 26 500 példányban.

Fordítók, lektorok: *Albán:* Dr. Marsel Nallbani – *Horvát:* Aničić Darinka, Aničić Žarko

– *Szerb:* Tóth-Kása Otília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – *Szlovén:* Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana.

A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget! Minden jog fenntartva!

A Nefelejcs utcai Sonya Oktatási Központ dolgozói

Forró nyári nap, szinte olvad az aszfalt. Csodálkozva látom, bőven van parkolóhely a Szondi utcában. Belépek cégünk központjába. Az átriumba érkezvén megnyugszom, a korlát menti harsogó zöld növények mellett vidáman integet egy mosolygó kedves lány: **Bagi-Mészáros Ildikó.**



– Ó, de örülök neked, már attól tartottam, te sem vagy itt! Hogyan lehet, hogy ilyen üres az épület? Talán mindeki nyaral?

– Nem ez az oka. A fő apparátus átköltözött a Nefelejcs utcai központba. De itt maradt a pontérték nélküli értékesítés, továbbá a recepció, az egyéni repülőjegyértékesítés és természetesen a Sonya Szalon képviselő is. A Nefelejcs utcai telephely lett a központ.

– Jól látom, hogy ezzel is a munkatársaknak akar kedvezni a cég?

– Így van! Mindent egy helyen. Ez különösen a vidékieknek nagy előny, hiszen miközben az ügyes-bajos dolgaikat intézik, tudnak vásárolni, találkozni más vidékről való termékforgalmazókkal.

– Apropos, más vidék! Igaz a hír, hogy te nap mint nap Székesfehérvárról jársz be dolgozni Budapestre?

– Igen, mindennap.

– Nem gondolkodtál még azon, hogy a fővárosba költözz?

– Álmidoztam erről egy ideig, de megoldhatatlan. A férjemet a munkája Nyugat-Magyarországhoz köti. Ő is mindennap utazgat.

– Ezt nem értem. Hogy van ez? Akkor miért is vagy te Budapesten? Kezdjük az elején. Hol születtél?

– Veszprémben születtem, és ott is éltem 25 évig, az iskoláimat is ott jártam ki. Érettségi után rögtön elkezdtem a kozmetikus-szakképzést tanulni. Szerencsére ahogy végeztem, hamar tudtam bérelni egy kis kozmetikát Herenden. Ezt követően folyton kerestem a számomra megfelelő helyet, így dolgoztam még Balatonalmádiban is, és ezt követően helyezkedtem el Veszprémben.

– Hogyan lettél sminkes?

– Szerettem a szakmámat, és azon belül különös szenvedélyt kezdtem érezni a sminkelés iránt. Mindig kerestem a lehetőséget és a legjobb alkalmat, hogy szakmai fortélyokat tanulhassak. Így bukkantam rá Horacsek Ágira, a make-up artistra, aki ismert és elismert sminkesként dolgozott akkor már több éve. Magántanítványaként tőle tanultam a sminkesszakma alapjait, és azóta is folyamatosan képezem magam sminkstanfolyamokon, -továbbképzéseken. A hobbim a szakmám.

– Hogyan kerültél kapcsolatba az FLP-vel?

– Mesteremtől, Horacsek Ágitól hallottam először a cégről, annak termékeiről, és ő mutatott be az ország igazgató úrnak. Dr. Milesz Sándor egy olyan Sonya Szalont szeretett volna létrehozni, ahol az FLP forgalmazói budapesti viszonylatban jóval kedvezőbb áron vehetik igénybe

a kozmetikai és masszázsszolgáltatásokat és ezáltal a Sonya-termékeket. Ehhez a kezdeményezéshez kerestek szakembereket. Személyes beszélgetésünk után kérésztettem egy bemutató munkát, amely tetszést aratott. Szerencsére megfelelt az elvárásoknak, és én is tagja lettem ennek a csapatnak. Az az időszak nehéz is volt számomra.

– Ezt hogy érted?

– Mondhatnám, az örömben öröm is vegyült, mert el kellett hagynom a vendégkörömet, és kialakítani egy új életritmust. Nagy lehetőséget láttam ebben a munkában, így férjemmel közösen meghoztuk a döntést: költözünk! Ám nem lehetett Budapest a kiválasztott város, mert úgy neki naponta nagyon sok időt kellene utazással töltenie; megállapodtunk, illetve mondhatnám, megálltunk félúton, így most Székesfehérváron lakunk.

– Ez azt jelenti, hogy reggel, amikor elindultok otthonról, ő Veszprémbe megy, te pedig Budapestre?

– Igen. Már megszoktuk és nagyon megbecsüljük az együtt tölthető perceket-órákat.

– Tavaly volt az esküvőtök. Láttam a képeket, álomszép menyasszony voltál!

– Most pedig boldog asszony vagyok!

– Gyerekek? Gondolkodtatok-e már ezen?

– Igen, persze. Nagyon szeretjük egymást, szeretnénk is gyerekeket, de csak később. Mindketten nagyon szeretjük, amit csinálunk, meg akarjuk alapozni a szakmai hírnevünket éppen úgy, mint a családalapításhoz elengedhetetlen stabil anyagi hátteret.

– Hamar megszoktad a munkád során a termékeinket?

– Nagyon! Éppen ez kapott meg, a termék könnyű használata, csodálatos hatásának eredményei.

– Vállalsz más munkát is?

– Ezen kívül is sokat járom az országot, mert hétvégéken menyasszonyokat sminkelek, tanácsadásokat tartok olyan hölgyeknek, akik nem tudják kisminkelni magukat.

– Sziasztok! Kicsit korábban értem ide! – hallunk egy vidáman csilingelő hangot, akinek a gazdája nem más, mint Senk Hajni, a Forever egén repülő csillag, a profi hálózatépítő.

– Nagyon örülök neked! Megkérdezhetem tőled, Hajni, miért szeretsz Ildikóhoz járni?

– Nagyon finom keze van, remek érzés, amikor masszíroz, és profi módon tudja keverni az éppen a bőröm állapotához szükséges krémeimet.

– Sminkelt is már téged?

– Igen! A múltkor esküvőre mentem, és Ildikó készített egy csodaszép sminket, amely egyszerre volt elegáns és diszkréten kihívó.

– Ildikó, lehet ugyanazt a sminket többször is elkészíteni más-más hölgy arcán?

– Persze, lehet, de az nem művészet. A sminkelésben éppen az a szép, hogy egységet képez a vendég egész lényével. Amíg előkészítem a bőrt, lealapozom, beszélgetek a vendéggel, ráhangolodom. Azután alkotom meg a sminket, amely valójában ő maga. A színek használata lehetővé teszi, hogy kiemeljük az arcon azt, ami szép, és elkendőzzük ott, ahol a természet nem volt velünk olyan bőkezű.

– Minden szavadból kicsendül, hogy imádod a munkádat!

– Igen, és ezért szerencsésnek is érzem magam.

– Nagyon kellemes volt beszélgetni veled, de látom, már az órádat nézed, közben Hajni is átöltözött a kezeléshöz – vár a vendég. Búcsúzóul el tudnád valami jó hírrel kápráztatni az olvasóinkat?

– A forgalmazóknak egy jó hír: ősztől indul az én vezetésemmel egy sminktanfolyam, amelynek a segítségével praktikus fogásokkal, a termékek helyes használatával ismerkedhetnek meg, és hogy kinek mi áll jól. Reméljük, ezzel a tanfolyammal cégünk is hozzájárulhat ahhoz, hogy minél jobban, hozzáértőbben tudjanak családi bemutatókat tartani!

– Köszönöm a beszélgetést, és jó munkát kívánok!



UNGÁR KATA
manager

**NEFELEJCS UTCAI
SONYA SZALON**

Masszázs: Fülöp Csilla (+36-20) 981-7894

Kozmetika: Rácz Ivett (+36-20) 416-6329

Körmös: Hasznosi Krisztina (+36-20) 594-7437

Fodrász: Horváth Róbert (+36-20) 369-7579

**SZONDI UTCAI
SONYA SZALON**

Masszázs: Hrncsár Ildikó (+36-20) 457-1155

Kozmetika: Bagi-Mészáros Ildikó (+36-20) 500-3889

Munkatársaink készséggel várják,
hogy elkényeztessék önt.

Vegye elő a határidőnaplóját,
és győződjön meg szavaim hitelességéről!
Kellemes kényeztetést kívánok!

Délkelet-európai irodák közleményei



SZERBIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Belgrádi iroda: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12,00-19,30, szerdán és pénteken 9,00-16,30 óra között.
- Niši iroda: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Nyitva tartás hétfőn és csütörtökön 11.00–19.00, a többi munkanapon 9.00–17.00 óra között.
- Horgosi iroda: 24410 Horgos, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Nyitva tartás munkanapokon 8.00–16.00 óra között. Területi igazgató: Branislav Rajić

– A Forever Living Products Belgrád a következő szolgáltatásokkal áll rendelkezésükre: telefonon keresztül történő árurendelés – Telecenter. Telefon: +381-11-309-6382. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, a többi munkanapon 9.00–16.30 között. A telefonos rendelésnél az áru a kódszámon szereplő címzetthez érkezik, melyet átvételkor kell kifizetni.

– A postaköltségeket a NBS Szerbia aznapi árfolyama szerint kell kifizetni, amely napon a kézbesítés megtörtént, de azt csak abban az

esetben téríti meg az FLP Belgrád, ha egy kódszám alatt szereplő megrendelés meghaladja az 1 pontértéket.

– Telefonon keresztül nem lehet beléptetést végezni.

– Telefonos rendelésnél csak az adott hó 25-ig beérkezett rendelést vesszük figyelembe, azt követően csak személyesen tudnak rendelni irodánkban.

– A horgosi és a niši irodákban is vásárolhatók reklámanyagok, formanyomtatványok, jelentkezési lapok és adatmódosító nyomtatványok.

SZERBIAI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

Dr. Biserka Lazarević és Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318. Kedden 13.00–16.00 és pénteken 14.00–16.00 óra között konzultációra várja hívásait.

Dr. Kaurinović Božidar: +381-21-636-9575
Szerdán és csütörtökön 12:00 és 14:00 óra között konzultációra várja hívásait.



MONTENEGRÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

- 81 000 Podgorica, Srdara Jola Piletića 20. Tel. +382-20-245-412, tel./fax: +382-20-245-402. Munkaidő: hétfőn: 12.00–20.00. A többi munkanapon: 9.00–17.00. Minden hónapban az utolsó szombat munkanap. Munkaidő: 9.00–14.00. Területi igazgató: Aleksandar Dakić

– Termékmegrendelést a következő telefonszámokon bonyolíthatnak le: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Fizetés áruátvételnél. Amennyiben a megrendelt termék értéke meghaladja az 1 pontot, az FLP magára vállalja a szállítás költségét.

A MONTENEGRÓI SZAKORVOS TELEFONSZÁMA:

Dr. Laban Nevenka: +382-69-327-127



HORVÁTORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Zágrábi iroda: 10000 Zágráb, Trakošćanska 16., Tel: 01/ 3909 770; Fax: 01/ 3704 814. Tájékoztatjuk a munkatársakat és a fogyasztókat, hogy a zágrábi FLP iroda nyitva tartási idejét meghosszabbítottuk: hétfő és csütörtök: 09:00 – 20:00; kedd, szerda és péntek 09:00 – 17:00. Területi igazgató: Dr. Molnár László

– Telefonos rendelések: 01/ 3909 773. Az 1 pont értéket meghaladó rendelések esetében a szállítási díjat az FLP fizeti.

– A termékekről és a marketingről szóló előadásokat hétfőn, kedden, szerdán és csütörtökön 17 órától, a központi irodában szervezzük.

– A központi irodaházban működő kozmetikai képzőközpontunk az FLP tagoknak rendkívül kedvező áron kínálja szolgáltatásait.

– A központ nyitva tartása: hétfő és szerda 09:00 – 12:00, kedd és csütörtök 15:00 – 20:00, valamint péntek 14:00 – 17:00. Időpont egyeztetés a 01/ 3909 773-es telefonszámon.

FONTOS KÖZLEMÉNY: 2008. március 1-jétől, amennyiben több mint 1500 kuna összegért vásárol termékeket, illetve használja a kozmetikai szalon szolgáltatásait, DC kártyával, részletben is fizethet (2-3 részlet). Éljen a kedvezményes vásárlás lehetőségével. A részletekért érdeklődjön szponzoránál, illetve az iroda alkalmazottainál.

HORVÁTORSZÁGI ORVOS SZAKÉRTŐNK TELEFONSZÁMA:

Dr. Davorka Vitlov Čirjak:+385-9151-07070
(páros napokon, 08.00 és 10.00 óra között)



BOSZNIA-HERCEGOVINAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Bijeljina iroda: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić.



Bijeljina iroda



SZLOVÉNIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Nyitva tartás: hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 09.00–17.00 óráig.
- Lendvai raktárház címe: Vasút u. 14., 9220 Lendva, tel.: +386-2-575-12-70, fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Nyitva tartás hétfőn 12.00–20.00, keddtől péntekig 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Andrej Kepe

- Tájékoztatjuk önöket, hogy a trzini irodánk mellett működik a Sonya kozmetikai és masszázs szalon. További információk és időpontegyeztetés a 01/562-36-40-es telefonszámon. Várjuk jelentkezésüket!
- Telecenter száma telefonos rendelés esetén: +386-1-563-7501. Telefonos rendelés esetén az árut a kódszámon szereplő címzettnek küldjük meg. Azoknak a termékforgalmazóknak, akik más termékforgalmazó nevében kívánnak árut rendelni, előzetesen be kell szerezniük annak a termékforgalmazónak a meghatalmazását, akinek a nevére az árut rendelik. A meghatalmazás nyomtatványokat az irodában lehet beszerezni. A telefonon rendelt áru szállítási ideje két munkanap!

SZLOVÉNIAI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

Dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788



Lendvai iroda

- Szarajevói iroda: 71000 Szarajevó, Akita Šeremeta do br. 10., tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Nyitva tartás hétfő, csütörtök, péntek 09.00–16.30, kedd, szerda 12.00–20.00. Minden hónap utolsó szombatján munkanap és minden utolsó szombaton mini Siker napot tartunk az FLP irodájában. Irodavezető: Enra Hadžović

- A boszniai irodák telefonszámait rendelés esetén (új forgalmazók bejelentése telefonon keresztül nem lehetséges): +387-55-211-784 Bijeljina és +387-33-760-650 Szarajevó.

SZARAJEVÓI FLP IRODA KÖZLEMÉNYE:

- Telefonos rendelés esetén az áru átvételkor kell fizetni. Amennyiben a rendelés értéke nem magasabb, mint 1 pontérték, akkor a forgalmazó fizeti a házhoz szállítást.



ALBÁN IRODA KÖZLEMÉNYEI

- Albánia, Tirana Reshit Collaku 36. Tel./Fax: +355 42230 535. Területi igazgató: Borbáth Attila Irodavezető: Xhelo Kiçaj, tel./fax: +355 694066 811 Elérhetőség: Munkanapokon 9–13, 16–20-ig, e-mail: flpalbania@abcom.al



Albán iroda



KOSZOVÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

- Pristinë Rr. Uçq br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



EURÓPAI RALLY 2010

LONDON, ANGLIA – MÁRCIUS 4. - 6.

Minősülési időszak: Július 1.-től Október 31-ig.

3. SZINT

Teljesítsen 95 CC-t (személyes pontokkal együtt) új csoportjával

- ★ Rally belépő jegyek
- ★ 3 éjszaka szállodában
- ★ Repülőút



2. SZINT

Teljesítsen 50 CC-t (személyes pontokkal együtt) új csoportjával

- ★ Rally belépő jegyek
- ★ 3 éjszaka szállodában



1. SZINT

Teljesítsen 20 CC-t (személyes pontokkal együtt) új csoportjával

- ★ Rally belépő jegyek



Új követelmények valamennyi szintre való minősüléshez: Szponzoráljon minimum három első generációs disztributort, akik elérik az Assistant Supervisor szintet. Minden új disztributornak el kell érnie az ábra szerint megadott pontértékeket. A minősülő legyen „aktív” a minősülési időszak mindegyik hónapjában. A minősülési időszak 2009. július 1-től 2009. október 31-ig tart. Minden feltételt a minősülési időszak alatt kell teljesíteni. Az új disztributorokat a minősülési időszak alatt kell beléptetni, aki közülük szintén szeretne minősülni már a belépés hónapjában is aktívnek kell lennie. A belépés dátuma az a nap, amikor a belépő adatai bekerülnek az anyacég számítógépes rendszerébe. Ebben az ösztönző programban csak a régió belül történt vásárlások számítanak. Minden alsó vonalas disztributornak régió belüli címmel kell rendelkezni. Valamennyi forgalmazó saját felelőssége, hogy az ösztönző program szabályait helyesen értelmezze. Kivételes eljárás semmilyen esetben nem lehetséges. Az ösztönző program csakis az ábrán feltüntetett feltételeket és jutalmakat tartalmazza. Felmerülő kérdéseivel forduljon Ország igazgatójához. A díjak készpénzre nem válthatók. A díjak át nem ruházhatók.

★★★★★
Hotel Kastély
SZIRÁK



Kedves visszatérő és leendő Vendégeink!

Javában tombol a nyár, mostanra már szinte mindenki eldöntötte, hol töltődik fel energiával, hol regenerálódik néhány napot. Amennyiben mégsem tette volna, ebben szeretnénk segíteni. Az alábbiakban található kedvezményes csomagok remek lehetőséget biztosítanak a pihenésre, és nem utolsósorban rendkívül kedvező áron!

Várjuk a jelentkezéseket, minden felmerülő kérdéssel kapcsolatban készséggel állunk rendelkezésükre!

Telefon: (06) 32-485-300 • e-mail: kastelyszirak@globonet.hu

Töltsön nálunk egy felejthetetlen hétvégét, rendkívül kedvező áron!

HÉTVÉGI CSOMAGOK: (pénteki érkezéssel)

2 éj egy gyönyörű lakosztályban
 Reggelik és vacsorák
 Fél óra masszázs
 Wellness- és tenispálya-használat
 59 280 Ft helyett **41 600 Ft/fő/2éj**

2 éj egy mesés kétágyas szobában
 Reggelik és vacsorák
 Fél óra masszázs
 Wellness- és tenispálya-használat
 53 280 Ft helyett **37 500 Ft/fő/2éj**

2 éj egy csodás kétágyas szobában
 a szárnyépületben
 Reggelik és vacsorák
 Fél óra masszázs
 Wellness- és tenispálya-használat
 34 430 Ft helyett **29 450 Ft/fő/2éj**

1. WELLNESSCSOMAG (főépület) 2 éjszaka

Reggeli és félpanziós ellátás
 30 perc/fő frissítő masszázs
 Tenger varázsa arckezelés hölgyeknek,
 Uraknak koktél
 Pezsgőfürdő-, szauna-, sókamra-, medencehasználat
42 500 Ft/fő/csomag

2. ÉDES KETTES NÁSZUTASCOMAG (főépület) 4 éjszaka

Reggeli és gyertyafényes vacsorák
 Érkezéskor pezsgőkészítés
 Aloe tejfürdő
 30 perc/fő frissítő masszázs
 Jacuzzi-, szauna-, sókamra-, medencehasználat
75 500 Ft/fő/csomag

3. BEAUTY CSOMAG (szárnyépület) 3 éjszaka

Reggeli és félpanziós ellátás
 Fiatalság virága kozmetikai arckezelés hölgyeknek
 Szépítő pakolás, regenerálás uraknak
 Sókamrás méregtelenítőkúra
 Aloe tejfürdő
 30 perc/fő masszázs
 Jacuzzi-, szauna-, medencehasználat
55 750 Ft/fő/csomag

4. NYUGDÍJAS HÉTKÖZNAPOK (szárnyépület) 4 éjszaka

Reggeli és félpanziós ellátás kímélő menükkel
 Pezsgőfürdős gyümölcstál bekészítés
 30 perc aromás svédmasszázs
 Harc a ráncok ellen kozmetikai kezelés
 Koktél
 Jacuzzi-, sókamra-, szauna-, medencehasználat
61 500 Ft/fő/csomag



Forever Fizz™

A pezsgő energiaforrás

Forever Fizz™ mangó ízű pezsgőtabletta, amelyet úgy alkottunk meg, hogy gyorsan feloldódjon a vízben, és minél hamarabb energiával lássa el a szervezetet.

Használjuk ezt az ízletes energiabombát a nap bármely szakában. Az egyesével csomagolt energiatabletta bárhol, bármikor fogyasztható, a perforálásnak köszönhetően egyszerűen nyitható, szállítható, és behelyezhető a Forever Sirona ásványvíz palackjába, ha egy kis frissességre van szükségünk.

Összetevők: dextróz, étkezési sav (citromsav), térfogatnövelőszer (nátrium-bikarbonát, nátrium-karbonát), természetes aroma, L-taurin, étkezési sav (almasav), L-leucín, glükonorolakton, édesítőszer (szukralóz 0,9%), Panax Ginseng gyökér extrakt, csomósodást gátló anyag (szilícium-dioxid), vitaminok: Ca-pantotenát, niacin, B6-vitamin (piridoxin-hidroklorid), B12-vitamin (cianokobalamin).

Tartalom: 30 tablettá

Tápértékjelölés:

	1 adag (1 tabletta) tartalmaz	RDA-% (napi ajánlott vitaminbevitel %-a) egy tablettában
Energia tartalom	5 kcal / 17 kJ	
Fehérje	0	
Zsír	0	
Szénhidrát ebből cukor	1 g 1 g	
Niacin	5 mg	28
B6-vitamin	2 mg	100
B12-vitamin	3 µg	300
Pantoténsav	5 mg	83
L-taurin	200 mg	—
L-leucín	175 mg	—
Glükonorolakton	100 mg	—
Panax Ginseng gyökér extrakt	40 mg	—
Nátrium	300 mg	15

- Kellemes mangó ízű
- Vízben gyorsan oldódó
- A Forever Sirona ásványvíz palackjába behelyezhető



Felhasználási utasítás:

Oldjon fel egy pezsgőtablettát kb. 2-2,5 dl vízben. A teljes feloldás után a legjobb hatás elérése érdekében 15 percen belül fogyassza el az italt. Az étrend-kiegészítő nem helyettesíti a kiegyensúlyozott vegyes étrendet.

PRODUCT # 283