

XIII. évfolyam 8. szám / 2009. augusztus

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



Gidófalvi Attila & Attiláné

new diamond-sapphire
managers





Fordíts időt a nyárra!

Anyár javában tart, s ez egy nagyon tevékeny szezon. Imádom az évnék ezt a szakát! A fű zöld, a madarak énekelnek, és az ég csodálatosan kék. Amikor a nyárra gondolok, a tűzijáték jut az eszembe, a házi készítésű jégkrém és a gyerekek vidám kiáltozása.

A Home Office-ban teljes lendülettel készülünk a Super Rallyre. Érezhető az izgalom és a felgyorsult tempó a napi munkában is. A munkatársaim azért dolgoznak nagyon keményen, hogy a Rallyt egy minden résztvevő számára izgalmas és emlékezetes eseménnyé tegyék. Minden évben fáradhatatlanul munkálkodunk azon, hogy a Rallyt nagyobbá és jobbá tegyük, mint amilyen az azt megelőző évben volt. Azt szeretnénk, hogy mindannyiótok számára meghatározó kaland legyen; a világ különböző részeiből összesereglett emberek összefogása, akik egy cél érdekében gyűltek össze, olyan élmény, amelyet soha nem fogtok elfelejteni. Majd vigyéktek haza magatokkal az energiát és a lelkesedést, hogy másokkal is megoszthassátok a Forever csodálatos lehetőségét.

A Rally az az esemény, amelyen az új termékeinket bevezetjük. Megígérhetjük, hogy az idén is bemutatunk nektek néhány érdekes és csodálatos terméket. Tudni szeretnénk, melyek ezek? ... Egyelőre nem mondhatom el nektek, de gyertek el Dallasba, és legyetek az elsők, akik ezekről a termékekről hallanak. Tudom, hogy imádni fogjátok újdonságainkat!

Az idei Rally alatt lehetőségetek lesz látogatást tenni az Aloe Vera of Americában (AVA), a dallasi gyárunkban. Az ott dolgozó nagyszerű emberek, Chris Hardy alelnök vezetésével, nagyon várják, hogy bemutassák az üzemet és termékeink előállításának módját. Aztán csatlakozzatok hozzánk egy nagyszerű hangulatú kirándulásra a Southfork Ranchen. Egy nagyszerű partit tartogatunk számotokra, és biztos vagyok benne, hogy nagyon jól fogjátok érezni magatokat.

Azonban a sok nyári elfoglaltság közepette se felejtsetek el időt fordítani saját magatokra és a körülöttek élőkre. Mennyi időt töltöttetek velük? Megkönnyítettetek a terheiket? Mosolyt csaltatok azok arcára, akikkel kapcsolatba kerültetek? Soha nem késő, hogy pozitívan hassatok a világra vagy legalább a baráti körötökre, és azokra, akiket szerettek. Legyetek biztosak abban, hogy a körülöttek lévők érzik és tudják, számíthatnak rátok. Ne sajnáljátok az időt, hogy tudassátok velük, hogy mennyire fontosak a számotokra. Adjátok meg ezt a pluszt magatoknak, és biztos vagyok benne, hogy tisztelesen fogjátok visszakapni.

Élvezzétek, ami maradt még a nyárból – nézzetek tűzijátékot, fagyizzatok, hallgassátok a madarak énekét, és figyeljétek a szeretteitekre. Dallasban találkozunk!

Rex Maughan

Irány Amerika!



Nagyon sok ember életében az utazás rendkívüli jelentőséggel bír; napokig készülődik rá a család, mert végre eljött a várva várt pillanat, és nyaralunk. Mindenki izgatottan méregeti a bőröndjét, nehogy túllépje a súlyhatárt, ha éppen repülővel utazik. Figyeli az időjárás-jelentést, és természetesen egyre izgatottabb lesz, ahogy közeledik az indulás napja. Annak, aki először indul egy tengerentúli kirándulásra, ezek az érzések még felkozottabbak, szinte kiugrik a bőrből, hogy mikor indulunk már?

Lassan hasonló érzés keríti hatalmába közel 200 munkatársunkat, akikkel együtt készülünk lázasan a Forever International dallasi 2009-es Super Rally-jére. Csodálatos programokkal vár minket **Rex Maughan** vezérigazgatónk. Egy csodálatos helyet talált a Rally helyszínéül **Navaz Ghaswala**, alelnök asszonyunk (http://www.foreverrally.com/2009SuperRally/2009_Super_Rally/videos/GaylordResot/OPEN.html), és természetesen ott lesz az elnökünk, **Gregg Maughan** és európai alelnökünk, **Aidan O'Hare**, akik egy szenzációs csapatépítő programról, az Eagle Summitről érkeznek egyenesen a Dominikai Köztársaságból a Rally helyszínére. Örömmel mondhatom, hogy ebben a csapatban ott lesz két magyar vezető forgalmazónk is: **Szabó József** sapphire manager és **Berkics Miklós** diamond-sapphire manager.

Hogyan is jön létre ez az utazás? Mennyit kell befizetnünk a cég kasszájába, hogy eljuthassunk Texas legszenzációsabb pontjaira? Pénztárcánkat nem kell kinyitnunk, nem kell havonta gyűjteni egy éven keresztül a repülőjegyre. Nem kell azzal foglalkoznunk, hogy most belefér-e a család keretébe egy 3 vagy 4 csillagos szálloda. Itt mindent a Forever Living fizet számunkra, és mindent a legmagasabb színvonalon kapunk, az ötcsillagos szállodát, a magas színvonalú ellátást, a többnapos oktatást, képzést, a világ legnagyobb Aloe Vera-központjának meglátogatását, a világhírű Southfork Ranch kapuinak átlépését – mindezt megkapjuk. Egy dolgot vár el tőlünk a vállalat, hogy minden nap tegyük a dolgunkat, osszuk meg a Forever lehetőségét mind több és több munkatárssal, vásárlóval, és ha korrektil, becsületesen végezzük el ezt a munkát, akkor még egy ilyen üzleti úttal is bővíülhet a családi képalbum, mert azért természetesen lesz bankett, szórakozás, ismerkedés a világ minden tájáról érkező kollégákkal.

Kívánom, hogy akik életükben most olvasnak először erről a lehetőségről, hamarosan csatlakozzanak ehhez a csapathoz, amely most képviseli régióinkat. Vigyük fel a színpadra az ország zászlaját, énekeljük a zenéjét, és örüljünk együtt, hogy egy hatalmas, erőteljes csapathoz, a Forever nagy csapatához tartozunk. Mindenkinek jó időtöltést, jó nyaralást, sok tanulást kívánok.

Hajrá, FLP Magyarországra!

DR. MILESZ SÁNDOR
ország igazgató

Mutassuk meg a világnak!



Az érkezőket egy ifjú humorista, **Sás Péter** remekül előadott paródiái szórakoztatták.

Az aréna lecsendesedett, amikor a Forever hangja (**dr. Kósa L. Adolf**) bemutatta a rendezvény házigazdait, **Lapiczné Lenkó Orsolya** és

Lapicz Tibor senior manager házaspárt, akik hat éve építik hálózatukat.

Ország igazgatói köszöntőjében **dr. Miliesz Sándor** mindenkit megerősített abban, hogy aki szilárd elhatározással tesz céljai megvalósulásáért, az ebben a vállalat-

kozásban sikerre számíthat. Ha már mi vagyunk a legjobbak – az egy főre eső forgalom tekintetében mindenképpen –, akkor mutassuk is meg ezt a világnak – buzdított. Közeli célkitűzésként a poreči Holiday Rally programjait részletezte.

Dr. Gothárd Csaba ezúttal az ásványi anyagok és vitaminok élettanával foglalkozó szakember aggodalmait osztotta meg a hallgatósággal. Egy olyan vizsgálat eredményeiről beszélt, amely rávilágít hazai terményeink minőségének romlására. Elkerülhetetlen kö-





vetkeztetése a megbízható forrásból származó, tiszta étrendkiegészítők szükségessége az egészség megőrzése céljából.

Dr. Bagoly Ibolya senior manager, kiterjesztve a gondolat menetét, rávilágított az életmód és egészség közötti szoros, de kevesek számára nyilvánvaló összefüggésekre.

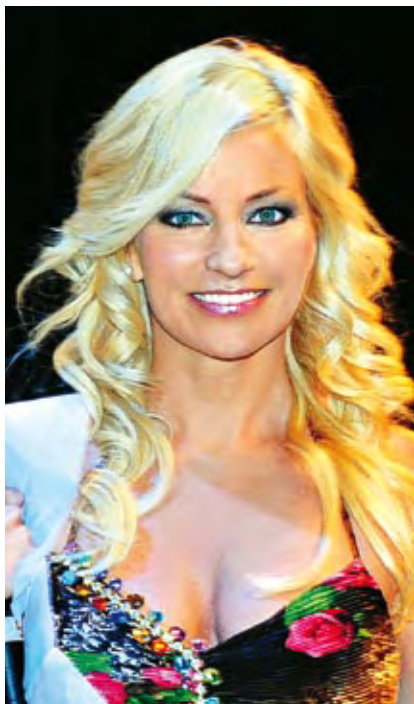
Előadását a Forever küldetésének megfogalmazásával zárta: a betegségek számának csökkentéséhez adj az embereknek lehetőséget egy jó életre!

A számos hasznos és megízlelendő tanácsot, javaslatot nyújtó terméktapasztalatok beszámolóit ezúttal **dr. Dóczy Éva** manager vezette.

Ezt követően a legfrissebben minősült supervisorok és assistant managerok vették át kitűzőiket dr. Milesz Sándortól a színpadon szponzorai, barátai üdvözlésétől és gratulációitól kísérve.

Máté-Kiss Imre senior manager a sikeres üzletépítésről beszélt. Bemutatta a Busi-







ness Builders-tagság feltételeit és lehetőségeit. Hétéves üzletépítői és vezetői tapasztalatával mutatta be a siker legfontosabb eszközét: a személyes hitelességet. Két rövid film bejátszásával tette előadását még emlékezetesebbé.

A Hódítók Klubjának, managereknek és vezető managereknek elismerése kapcsán színpadra kérték **Gidófalvi Attilát** és **Katalint**, akik diamond-sapphire kitűzőjük mellé a „világ leggyorsabb diamond-sapphire managere” jelzőt is kiérdemelték. Egyszerűen és nagyon meggyőzően támasz-

tották alá azokat az értékeket, amelyekért az FLP-re esett választásuk annak idején.

Hertelendy Klára senior manager ajándéknak nevezte az FLP-t, amelyet szponzorától kapott. Saját bevallása szerint az FLP értékrendje – munka, tudás, tisztesség – tanította meg győzedelmesen haladni előre, és mindig magasabbra kitűzni a célt.

A kiváló szakmai előadásokat követően **Pándi Piroska** és **Egyházi Géza** művészek által előadott népszerű énekszámok segítettek a lazításban. A fülbemászó, szívet melegítő dallamok hallatán több pár







tánra perdült a színpad előtti téren. penderítettek a színpad előtti téren.

Varga Róbert diamond-sapphire manager a nap záró előadásával állt a mikrofon elé. Egyéni stílusával, egész lényének elkötelezettségével karizmatikus bátorítást nyújtott a hallgatóságnak. Hétköznapi nyelvre fordította le a siker képletét: hetente egy új embernek nyitott új távlatot!

A Success Day a nap sikerével, az assistant supervisorok minősülésével ért véget. Többezres tömeg sorjázott fel a színpadra, ahol ki-ki büszkén, örömmel, meghatottan vette át élete első elismerését.

Olga és Miodrag Ugre-
nović senior manager
munkatársaink vendég-
szerető és kiváló tánctudású
házigazdának bizonyultak. Ki-
tűnő hálózatépítők, akik csa-
patukkal együttműködve az
FLP soraiban dolgoznak az új
célok elérésén. Köszönjük hi-
bátlan műsorvezetésüket, és
még sok sikert kívánunk nekik
és egész csapatuknak!

Rendezvényünk másik há-
zigazdája **Branislav Rajić**,
az FLP Szerbia területi igaz-
gatója volt. Rajić úr emlékez-

tett bennünket az elmúlt
hónap eseményeire: az FLP
szervezésében megvalósult
rendezvényekre és számos
ilyen munkatervre és lehe-
tőségre, amelyet az FLP nyújt
ösztönzőprogramjaival, ami-
kor ugyanazon tevékenység-
gel többféle jutalomban is ré-
szesülhetünk. Reméljük, hogy
az ösztönzőprogramok még
fokozottabb munkára serken-
tik munkatársainkat, mert így
csak egy kicsivel több erőbe-
dobással már értékes nyere-
ményekhez juthatnak.

Nagy megtiszteltetés ért
bennünket, mert vendégül
láthattuk **Lenkey Pétert**, az
FLP európai operatív igazga-
tóját. Az FLP szorgalmas mun-
kából és csodálatos szórako-
zásból álló játék egy olyan vál-
latban, ahol a mosoly cso-
dákra képes, és a lankadatlan
munka mindig eredményes.
Rex Maughan alapító és ve-
zérigazgató víziója szerint
minden álmunk valóra vál-
hat. Köszönjük, hogy Lenkey
úr nagyon sűrű programja el-
lenére is részt vett rendezvé-

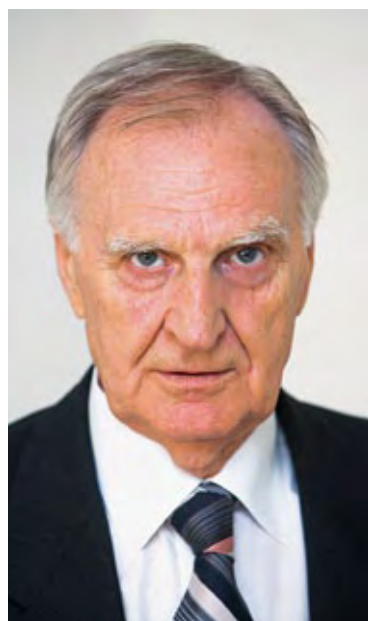
nyünkön. Örömmel hallottuk,
hogy nálunk otthon érzi ma-
gát, és biztosíthatjuk, Szerbiá-
ban a jövőben is nagy örömmel fogadjuk.

Számos, nemrégén kez-
dő ösztönzőprogram
közé tartozik az Európai Rally
is, amely egész Európa leg-
jobb forgalmazóinak találko-
zója. **Marija és Boško Buruš**
sapphire manager munkatár-
saink munkánk igazi meste-
rei. Részletesen beszámoltak
arról a receptről, amellyel ha-
tékonyan megvalósíthatók az

Egy vállalat, ahol a mosoly csodákra képes



Az első nyári belgrádi Success Day rendezvényünk kiváló hangulatban telt. Biztosak vagyunk benne, hogy az itt felszabadult óriási mennyiségű pozitív energiával új sikereket érhetünk el a Forevernél.



ösztönzőprogram feltételei. A csapatmunka mindig eredményes, az FLP pedig önzetlenül nyújt több jutalmat is ugyanazon sikeres tevékenységért.

A bőr testünk legnagyobb szerve, melynek mindennapi ápolásában, hasznos összetevőiknek köszönhetően fontos szerepet játszanak az FLP termékek. **Dr. Mirjana Nedić** bőrgyógyász előadása gazdag szakmai tapasztalatán alapult. Gazdagon illusztrált előadásában elhangzottak szerint az Aloe tápláló összetevői segíthetnek visszaállítani a bőr megbillentett egyensúlyát.

A munkatársak és forgalmazók önzetlenül osztották meg a közönséggel termékfogyasztói tapasztalataikat, orvos munkatársaink pedig új adatokkal leptek meg bennünket. **Dr. Božidar Kaurinović**, aki kiváló szakember és termékeink előállításának alapos ismerője, mestersen vezette ezt a műsorrészt, és kiegészítő kommentárjaival tette teljessé a termékhasználati tanácsokat.

A Szakszervezetek Otthonának színpadán átadtuk az új **supervisoroknak** megérdemelt kitűzőiket, és sok sikert és szerencsét kívántunk munkájukhoz.

Luis a szórakoztatás és jó hangulat megteremtésének mestere. Néhány zenésszel kiegészített zenekarával nagy

bulit rendezett, amellyel felpezsdítette az amúgy is magasan szárnyaló hangulatot. Nagyon hálásak vagyunk a kiváló előadóművésznek, és reméljük, hogy a jövőben is szórakoztat bennünket rendezvényeinken.

„Azt szerettem volna, hogy a csapatom sikeres legyen, ezért saját példámmal jártam elől” – mondta előadásában **Ivona Tintar** manager munkatársunk. Ivona elérte kitűzött célját, mert csapata megvalósította kívánságát. Szorgalmas munkával, számos találkozó, bemutató szervezésével, telefonhívásokkal és csoportmunkával ez a fiatal munkatársunk már húszévesen óriási szabadsgot élvezhet.

„Meg kell hoznunk a döntést, amely csak tőlünk függ. A bölcs döntéseken alapuló tevékenységgel elért sikerünkért mi vagyunk a felelősek. Az a képesség, amellyel meg tudjuk határozni céljainkat, csak megkönnyíthetjük ezt a folyamatot” – üzent előadásában **Marica Kalajdžić** manager munkatársunk. Marica megígérte, hogy kitart a siker felé vezető úton, mert betartja munkaelveit, megvalósítja álmait, és így lesz ez „FOREVER”.

Az FLP óriási erejének és lehetőségének titka a forgalmazókban és az assistant supervisorokban rejlik. Vállalatunkban elültetjük a magot, és hiszünk, hogy abból csodá-

tos, gazdag termésű növény – munkatárs – hajt ki, aki azután önállóan, a szponzor tanácsait megfogadva folytatja marketingtevékenységet. **Mirjana Mičić** senior manager munkatársunk hangsúlyozta, hogy munkánk felépítése előtt a félelmek képezik a legnagyobb akadályt, de azok leküzdhetőek a mindennap végzett tevékenységgel.

Az érzelmek az igazi belső mozgatórugóink, és alapvető erőforrást jelentenek munkánk felépítésében is. Az FLP-ben az a csodálatos, hogy az elért eredményt nyomban megjutalmazza és elismeri. **Zoran Ocoljijć** manager munkatársunk végtelenül há-





lás szponzorának, mert az eldöntötte, hogy megváltoztatja Zoran életét. Mindannyian annyit változhatunk, amennyit csak akarunk, céljaink elérése érdekében.

Az új **assistant supervisoroknak** sok sikert kívánunk, és gratuláltunk az FLP legfontosabb minősülési szintjéhez, amely lehetőséget nyújt nekik az új munkatársak szponzorálásához.

A következő Success Day rendezvényünket szeptember 19-én tartjuk a belgrádi Szakszervezetek Otthonában.

BRANISLAV RAJIĆ

az FLP Szerbia területi igazgatója

Az idő értékes vagyon. Nincs sok belőle azoknak, akik a sikerért harcolnak. Ma csak róluk beszélünk! Mindenki, aki bölcsen osztja be az idejét, gazdag és termékeny életet nyer. Ezért az egyik alapvető tanítás az időgazdálkodásról szól. Nagyon fontos tudnotok, hogyan használjátok az időt. Mindenki számára naponta egyformán 24 óra áll rendelkezésre: egy perccel sem több, és nem is kevesebb. Létezik egy általános időbeosztás:

Az első 8 órát alvásra fordítjuk. Kedves forgalmazók, kezeljétek felelősséggel ezt az időt, mert ellenkező esetben súlyosan károsodik az egészségetek. Számos kutatás eredménye bebizonyította, hogy az alváshiány komoly egészségi gondokat okozhat. Időnként „ellophattok” néhány órát az alvásból, de ez nem válhat rossz szokássá.

A következő nyolc órát munkával töltjük. Társadalmunk és életünk egyre összetettebb. Az ilyen életmódhoz egyre több munka járul, és ezzel a munka és a munkával töltött idő egyre többet rabol el az életünkből.

A harmadik nyolc óra a szabad idő, ami arra figyelmeztet bennünket, hogy nem válhatunk a munkánk rabjává. Az életben létezik más is a munkán kívül, és ezekre a dolgokra is időt kell szakítanunk. Amennyiben ezt nem tesszük meg, az elért sikerek elveszítik fontosságukat.

A sikeres emberek idejük egy részét tudatosan szentelik a családnak, sokat nevetnek, a gyerekeikkel játszanak, békésen pihennek, olvasnak, szórakoznak, sportmérkőzésekre járnak, merengve nézik az eget és a felhőket...

Elég sok olyan okot soroltam fel, amellyel arra ösztönözlek benneteket, hogy törekedjétek mindennap a háromszor nyolcórás beosztás megvalósítására. A munkával töltött intervallum tölti ki a legtöbb időt, ezért ma a munkaidő beosztásáról beszélünk.



Gazdálkodás az időnkkel

Kedves FLP-forgalmazók, áruljátok el, hogyan gazdálkodtok az időtökkel, és én megmondom, mit értek el tíz év múlva. Biztos vagyok benne, hogy meg tudom mondani.

Attól függetlenül, hogy hogyan töltjük az adott 24 órát, az idő senkire nem vár, hanem megállíthatatlanul múlik.

Most arra kérek benneteket, hogy képzeljétek el egy bankot, amely minden reggel 86 400 forintot folyósít a bankszámlátokra, de nem utalhattok át belőle egy fillért sem a következő napra, nem vehetitek föl, hogy készpénzként őrizzétek. Minden nap végén levonná a bank a folyószámláról azt az összeget, amelyet nem költöttetek el. Mit tennétek? Elköltenétek az utolsó fillérig? Persze, nagy élvezettel!

Kedves forgalmazók, mindenkinek közületek van egy ilyen bankja! Úgy hívják, hogy IDŐ. Minden reggel 86 400 másodpercet utal az IDŐ nevű bank a folyószámlátokra, és minden este levonja a számlátokról azt, amit nem fektettetek be okosan. A többi nem vihetitek át a következő napra. A bank minden reggel új számlát nyit, és minden este lezárja. Amennyiben egy napon nem tudjátok kihasználni a letétet, veszteséget könyvelhettek el. Nincs visszalépés és kölcsönkérés a tegnapi naptól. Nincs holnapra hagyott tartalék – most kell élni, és a mai napra szóló letétet kell kihasználni.

Felvetődik néhány kérdés: hogyan használhatjuk ki a legjobban ezt a letétet? Milyen módon húzhatunk hasznot a mai nappól? Minden egy napon történik. Hogyan kössük meg életünk legjobb befektetését, miközben az irgalmatlanul múló idővel is versenyt kell futnunk?

Ha sikeresek akartok lenni, akkor kezdjétek jól gazdálkodni az idővel. A jó időgazdálkodás érzése olyan hatalom, amely az önbizalom és a boldogság nyitja. Csak úgy lehetséges, ha az időbeosztás irányítása a kezetekben van. Attól függetlenül, mennyire vagytok hajlamosak arra, hogy húzzátok az időt, és hosszú ideig szöszmötöljétek a lényegtelen dolgokkal, ha ellen-

őrzés alatt tudjátok tartani az időgazdálkodást, akkor a lehető legtermékenyebb és leghatékonyabb emberré váltok.

A sikeres, jól megfizetett emberek arra törekszenek, hogy így végezzék a munkájukat.

Mi az első lépés, amit meg kell tennetek, amivel elnyeritek az időbeosztás tudományát?

Az első rátok váró lépés, hogy elemezzétek a kiindulópontot, a pillanatnyi helyzetet, amelyben vagytok: mire mennyi időt fordítotok, és azt hogyan teszitek. Ezt az elemzést végezzétek el kegyetlenül őszintén magatokkal szemben, mert rólatok szól! Amikor az embereknek felteszik a kérdést, hogy mivel töltik az idejüket, a legtöbben azt válaszolják, hogy a legfontosabb dolgokkal, de állandó sietségben vannak, és folyamatosan elégedetlenek az időbeosztásukkal. Amikor viszont azt a tanácsot kapják, hogy néhány napig vezessenek nyilvántartást az időbeosztásukról, azt nem fogadják el, mert állítják, hogy már be tudják osztani az idejüket. Mások viszont őszinték magukkal szemben, készek elfogadni a tanácsot, és néhány napig vagy hétig nyilvántartást vezetnek az időbeosztásukról. Maguk is meglepődnek, mennyi időt pazarolnak el – butaságokra. Tehát azok az emberek, akik őszinték önmagukkal szemben, és hajlandók nyíltan elvégezni ezt az elemzést, készen állnak a változásokra és a helyes időbeosztásra.

Jegyezzétek meg: az időbeosztás nem egy technikai jellegű változás. Lényegében és valójában az életszemlélet és élethez való viszonyulás megváltoztatása.

Ezt szeretném még érthetőbbé tenni, és ezért a fogyókúrához hasonlítom: amikor valaki eldönti, hogy lefogy, ledobja magáról az öltözékét, a mérlegre áll, és megméri a súlyát. Amit a mérleg mutat, az lesz az adott pont és a pillanatnyi helyzet. Az adott pillanatnyi helyzet alapján készü-

a fogyási program. Amennyiben a mérleg február elsején 86 kg-ot mutatott, március elsején pedig 96 kg-ot, a program sikertelen, de abban az esetben, ha február elsején 86 kg volt, márciusban viszont 83 kilogrammot mutatott a mérleg, a fogyás elkezdődött. Ugyanígy kell elkészíteni a pillanatnyi helyzet elemzését, amikor felméritek, mivel és hogyan töltitek az időt. Vajon tévénézéssel négy óra telik el, bulvárlapok olvasásával egy, kávézással kettő, és a munkára ebben a programban csak két óra marad? Tehát az adott pillanatnyi helyzetből kell olyan időbeosztás-programot készíteni, amelynek az a célja, hogy legalább nyolc órát fordítsatok az FLP marketing terve adta lehetőséggel végzett munkára.

Erre a kérdésre akkor kaptok választ, ha megfogalmazátok az időbeosztás szolgálatában álló célokat. Az időbeosztás kiindulópontjaként tűzitek ki a célokat. Célok nélkül a legjobb tervezés és munkamódszer sem segíthet. A célokban óriási erő lakozik, mert munkánknak és egész életünknek irányt mutatnak. Csak az láthatja át a mindennapi rohanást és őrizheti meg léleklajmárását a legkritikusabb stresszhelyzetekben is, aki már meghatározta céljait, mert úgy könnyen és biztonsággal megvalósítja vágyait. Ezért, kedves forgalmazók, határozzátok meg a céljaitokat. A ma megfogalmazott cél holnap már sikeré válhat!

Az időhatár nélkül kitűzött cél csak üres mese marad, és az ilyen cél erőtlen marad. A végső időhatár nélküli cél olyan, mint egy puskaor nélküli golyó, ezért – abban az esetben, ha nem határoztátok meg a célokat és a határidejüket – olyan, mintha vaktölténnyel lövöldöznétek a magánéletben és a munkában egyaránt. Nem gazdálkodhatok jól az idővel, ha nem tűzök ki világos célokat.

A következő időbeosztási mód, hogy meghatározzátok

a prioritásokat. Minden cél több feladatból áll. Ezek többre tagolható, különböző fontosságú feladatok, amelyek közül egyesek nagyon fontosak, mások viszont nem azok. Fel kell őket sorakoztatnunk, vagyis állítsunk össze prioritáson alapuló jegyzéket és fontossági sorrend szerinti feladatokat. Minden feladat fontosságát a lehetséges következmény alapján értékeljük. A feladat attól lesz fontosabb, ha nagyobb következménnyel jár. A sikeres, jól kereső emberek minden idejüket a magas prioritású feladatokra fordítják. Mások, az alacsony keresetű, sikertelen emberek az összes idejüket azzal vesztegetik el, hogy értéktelen feladatokkal foglalkoznak. Nagyon fontos, hogy mivel kezditek a napot, mi lesz a második, harmadik feladat, amit elvégeztek, és mi az, amivel egyáltalán nem foglalkoztok. Az a fontos, hogy minden feladatot végrehajtsatok. Így tudtok a legjobban gazdálkodni az idővel, és egyben magatokat is ellenőrizitek. Minden alkalommal, amikor azzal foglalkoztok, ami közelebb visz a célhoz, intelligensen cselekszetek. Viszont minden alkalom, amikor olyasmire fordítjátok az időtöket, ami nem visz közelebb a célotokhoz – ez inkább buta döntés részletekről.

Tehát az időbeosztás alapvető eszköze a prioritás alapján készített jegyzék, amelyet a saját irányításotok eszközeként folyamatosan használtok.

Most **Charles Schwab** úr példájáról mesélek, aki száz évvel ezelőtt egy híres amerikai acélmű tulajdonosa volt. Több szakértő tanácsát kérte ki az acélműben folytatott munka produktivitásának növelése érdekében. Jelentkezett egy **Ivy Lee** nevű szakértő, és garantálta, hogy megoldja ezt a feladatot. **Charles Schwabot** – mint minden vállalkozót – először az érdekelte, hogy ez neki mennyibe fog kerülni. **Ivy Lee** azt válaszolta, hogy semmibe, ha nem sikerül – viszont abban

az esetben, ha 90 nap után eredményt ér el, annyit fizessen, amennyire értékeli ezt a sikert. **Ivy Lee** tíz percet akart beszélni az acélmű minden vezetőjével. Ebben a tíz percben mindenkitől azt kérte, hogy a munkanap végén készítsék el azoknak a munkáknak a jegyzékét, amelyeket a következő nap el kell végezniük, és tegyék őket fontossági sorrendbe. Úgy gondolta, hogy az illető holnap a munkanap elején az elsővel kezdi, a másodikkal folytatja, és abban az esetben, ha nem fejezi be mindet, a megmaradt sort a következő napon folytatja. Minden menedzser elámult és hitetlenkedett, hogy csak ennyit kér tőlük. **Ivy Lee** megnyugtatta őket, hogy ez untilg elég. 90 nap után az acélmű termelékenysége lényegesen megnőtt. **Charles Schwab**, a híres vállalkozó azt mondta, hogy ez volt élete legjobb tanácsa, és 25 000 dolláros csekket adott **Ivy Lee-nek**. Ahhoz, hogy könnyebben felmérjük a csekk értékét, tudnunk kell, hogy Amerikában száz évvel ezelőtt a napi díj 2 dollár volt.

A harmadik időgazdálkodási mód a Pareto-elv alkalmazása. Pareto olasz közgazdász volt, aki felfigyelt arra, hogy a megtermelt javak 80%-a a társadalom 20%-ához kerül. A Pareto-elv arról is szól, hogy legnagyobb vívmányaink megvalósítására az időnk csupán 20%-át fordítjuk. Kedves munkatársak, felvetődik az a kérdés, hogy mi történt az időnk megmaradt 80%-ával. Mintha valami vagy valaki lopná az időnket, holott azt senki sem rabolja el, hanem egyes emberek alacsony értékű feladatokat végeznek. Ügyeljenek erre a szabályra. Válgatok igazi szaktekintélyé az alkalmazásában, mert kulcsfontosságú az értékes, legjobb eredménnyel járó munka végzéséhez.

A negyedik legjobb időbeosztásmód az önfegyelem. Szüntelenül, óránként legalább egyszer tegyék fel magatokban a kérdést: „Az időmet

most a lehető leghasznosabb módon töltöm?” Amikor megerősítő választ kaptok erre a kérdésre, olyan fázisba kerültek, amikor valóban csak azokkal a feladatokkal foglalkoztok, amelyek a cél megvalósítása felé visznek. Ekkor már biztosan akár kétszer-háromszor sikeresebbek lesztek másoknál, mert a legfontosabb, leglényegesebb munkát végzitek.

Kedves munkatársak! Ha eddig nem tanultatok meg **nemet** mondani, elérkezett az idő, hogy ezt megtegyétek. Határozottan mondjátok,

hogy nem, és „nem”-mel válaszoljatok az összes olyan ingerre, amely arra kényszerít benneteket, hogy az időtöket haszontalanul töltsétek. Megcsörrent a telefonotok, mert a barátnőtök csevegni akar veletek. Nem! A szomszéd áthívott benneteket, mert be akarja mutatni az új házi kedvencét. Mondjatok nemet! És így tovább. Nagyon sokszor szükségtelenül vesztegetjük az időnket, mert nem használjuk a **nem** szócskát.

Szeressétek és élvezzétek a munkátokat! Azzal bizto-

san elérték azt, hogy csak az elsődleges feladatokkal foglalkozzatok, és elég időt tudtok fordítani a munkára. Szeretném még világosabbá tenni az elmondottakat, ezért három olyan mesét idézek, amelyek az idő értékéről szólnak.

Egy **év** értékéről egy olyan egyetemistát kérdeztek, akinek meg kell ismételnie az évét. Egy **hónap** értékéről olyan nőt kérdeztek, akinek koraszülése volt. Egy **hét** értékéről egy hetilap szerkesztője tudna mit mondani. Egy **nap** értékének megismerésé-



ről olyan embert kérdezzetek, aki napidíjért dolgozik, és abból a gyerekeit kell eltartania. Egy **óra** értékének jobb megértéséért kérdezzetek meg egy szerelmespárt, amelynek tagjai alig várják, hogy újból találkozzanak. Egy **perc** értékének jobb megismerése érdekében kérdezzetek valakit, aki lekészte a vonat, autóbusz vagy repülő indulását. Egy **másodperc** értékét egy súlyos baleset átéltje tudja a legjobban ecsetelni. Egy **tizedmásodperc** értékéről a leghitelesebben egy olimpiai ezüstérmes tud beszélni.

Egy bizonyos **William Sidney Porter** egyszer börtönben ült, és azon gondolkodott, mekkora butaságot követett el, amikor sikkasztott. Egyben biztos volt: így nagyon sok szabad időre tett szert. Sikeresen kihasználta ezt a lehetőséget. Rövid meséket kezdett írni, amelyeket újságoknak adott el **O'Henry** művésznéven. Amikor letöltötte a büntetését, a börtönből a siker útjára lépett. Megértette, hogy az élete csak akkor lehet értékes, ha a siker útján halad, és beosztja az idejét.

Egy feleség levele informatikus férjének: „Kedves férjem! Azért küldöm ezt a levelet egy számítógépgyártó vállalat borítékának utáncatában, mert szeretnék biztos lenni abban, hogy elolvasod. Kérlek, bocsáss meg ezért a csalásért, de szeretném, ha tudnád, mi történt a házukban az elmúlt két évben, amióta megvetted ezt a számítógépet. A gyerekek jól vannak. Márko már hétéves, és családrajzot készített. Nagyon büszke lennél rá, ha látnád, téged hogyan ábrázolt. A szék és a fejed hátsó fele na-

gyon realiztikus. Mája júliusban töltötte be a harmadik évét. Még mindig nagyon boldog, mert vele töltötte a születésnapját. Azt mondja, hogy az volt a legszebb nap az életében, annak ellenére, hogy kint zuhogott az eső, és nem volt áram. Én is jól vagyok. A múlt évben szőkére festettem a hajam. A főnököm gondoskodik a karrieremről, és igazi családi barátunk lett. Amióta rájöttem, hogy téged nem zavar, ha porszívózik a széked körül, sokkal könnyebben végzem a háztartási munkákat. A házuk jól néz ki. Nem vagyok biztos benne, hogy észrevetted: tavaly tavasszal kimeszeltem a falakat. Kedvesem, most össze kell pakolnom. A főnököm síelésre visz bennünket. Felfogadtam egy takarítónőt, aki gondoskodik rólad és a házról, amíg nem leszünk itt. Kávét főz neked, és úgy tálalja fel az ebédet, ahogy te szeretted. Remélem, te és a számítógéped jól érzitek magatokat, amíg nem leszünk veled. Márko, Mája és én sokat gondolunk rád. Remélem, legalább akkor eszedbe jutunk, amikor újraindítod a számítógépet. Szeretettel a feleséged.”

Kedves munkatársak, ne engedjétek meg, hogy a ti élettetek is ilyen legyen. A ti időtök maradjon egyensúlyban.

Számos dolog jelenthet sikert, de azt senki sem érheti el egy nap alatt. Attól függetlenül, hogy a siker jótékony hatása gyorsan elérkezhet, az igazán sikeres emberek életük nagyobb részét annak szentelik, hogy megvalósítsák mindazt, amit szeretnének. Így hasznosan telik az életük. Kedves munkatársak, remélem, hogy még gazdagabb időbeosztásra, magasabb fokú hatékonyságra és produktivitásra ösztönöztelek benneteket.



IN MEMORIAM
CVETKO RATKOVIĆ
sapphire manager
(1943–2008)

A Forever nagylelkűen ad

Nagyon hálásak vagyunk Dr. Milesz Sándor ország igazgató úrnak, mert lehetőséget kaptunk a szerbiai FLP-managerek első találkozásának megrendezésére.



Abelgrádi President Száloda gyönyörű környezetben nyújtott otthont a barátkozással és munkával eltöltött, felejthetetlen rendezvényünknek. Joggal mondhatjuk, hogy a környezet méltó volt az FLP-managerekhez, mivel ezen a helyszínen tartják a Szerb Olimpiai Bizottság összejöveteleit is. Minden mellettünk szól: csodaszép idő, kellemes környezet, jókedvű munkatársak és a hotel kedves, minden kívánságunkat teljesítő személyzete.

Branislav Rajić, a szerbiai FLP-iroda területi igazgatója köszöntötte a managereket.

Elmondta: az FLP managerei bebizonyították, hogy lojalitással, önmagukba és a környezetükben élő emberekbe vetett hittel, szorgalmas és becsületes munkával gondtalanlanná, magasabb minőségűvé és szebbé tehetik az életet. Használjuk ki ezt a lehetőséget, és másoknak is kínáljuk fel azt az esélyt, amelyet egykor mi is kaptunk! Ez az „apróság” nem más, mint az „FLP-tagság”, amely mindenki életét megváltoztathatja.

Nagyon örültünk, hogy vendégül láthattuk az 1+5 Ösztönzőprogram győzteseit. Abban a jutalomban részesül-

tek, hogy a manager munkatársakkal vállalva, különleges státusban vehettek részt a találkozó programján.

Igazi megtisztelés ért bennünket, mert **Lenkey Péter**, az FLP európai operatív igazgatója a managerekkel megosztotta ötleteit és vízióit. Köztisztelőnek örvendő vendégünk biztosított bennünket **Rex, Gregg és Aidan** szeretetéről és bizalmáról. Rámutató, hogy nagy előnyben részesülünk, mert olyan vállalatnál dolgozhatunk, amely lényegesen eltér a többitől, mivel a Forever nagylelkűen ad, míg más cégek főleg csak el-

vesznek a munkatársaiktól. Rex szebb életről szóló, nemes víziója mindannyiunk számára elérhető az FLP soraiban végzett tevékenységgel. Hálásak vagyunk Lenkey úrnak a velünk töltött időért, és különösen azért, hogy – szavai szerint – közöttünk úgy érzi magát, mintha otthon lenne.

Lomjanski Veronika, az FLP Szerbia vezető menagere mindenki tudomására hozta, hogy a manageri szint vállalatunknál csak egy pillanatnyi minősülési lépcsőfok, ezért ugyanazzal a lendülettel és erőbevetéssel kell folytatnunk a munkát, amely-



lyel a manageri szint elérése felé vezető úton dolgoztunk. Az a feladatunk, hogy sok, a környezetünkben élő embernek felkínáljuk az összes lehetőséget, amelyet az FLP nyújt: az alapvető bónuszoktól (jogdíjaktól) kezdve a számos ösztönzőprogramig, amelyek többszörösen jutalmaznak ugyanazért az elvégzett munkáért. Rex számos lehetőséget nyújt, nekünk csak élnünk kell vele.



Az előadások után a managerek számos sporttevékenységben is részt vehettek. Az agyaggalamb-lövészet mindenki tetszését elnyerte, és még jobban felébresztette a szerbiai Forever vezető munkatársainak amúgy is mindig élénk versenyszellemét.

Reméljük, hogy jövőre hasonlóan szép környezetben és még nagyobb számban találkozunk. Köszönjük managereink szervezésben és megvalósításban nyújtott segítségét, amellyel hozzájárultak csodálatos rendezvényünk létrehozásához.

BRANISLAV RAJIĆ

Az FLP Szerbia területi igazgatója

„Amiben az emberi elme hinni tud, azt meg is tudja valósítani.” (Napoleon Hill)



Sokat gondolkodtam rajta, hogy mit is írjak, hisz szeretnék valami olyat nyújtani neked, amivel segíteni tudom a mindennapjaidat az FLP-s munkádban. Lehet, hogy az egész cikkből mindössze egy szó vagy egy mondat lesz az, amit magadénak érzel, de már akkor is érdemes volt tollat ragadnom.

Gondolataim az FLP-ről

Szeretettel köszöntelek, Kedves Olvasó, Kedves Barátom!

Úgy gondolom, az FLP üzleti lehetőségéről, az álmokról, a célokról, a gyakorlati lépésekről igen sokat hallhattok jobbnál jobb hálozatépítőktől. A termékek összetevőinek hatásáról tanulhattok fantasztikus orvosoktól és a saját tapasztalataitokból.

Én érzéseket és egy hitvallást szeretnék átadni nektek, amely az alatt a 11 év alatt alakult ki bennem, amióta ismerem a Forever Living Products céget és **Rex Maughant**.

Egészség, Barátság, Szeretet, Mosoly, Harmónia, Lelkesedés, Biztonság, Szórakozás, Utazás, Elismerés, Siker, Életforma, Szabadság.....és egy eszköz mindezek mellett, a **Pénz!**

Amikor valakinek beszélek az FLP adta lehetőségekről, én ezekről mesélek.

Választhat, hogy ő mit szeretne ebből megkapni!

Amikor anno 11 éve **dr. Németh Endrétől** hallottam mind ezekről, egy gondolat járt a fejemben: „Ha ennek csak a fele igaz, már az is elég lenne.” Akkor, abban az élethelyzetemben ez a lehetőség egy fénycsóva volt, amelyet, úgy éreztem, követnem kell!

Követnem kellett szponzoraimat, Endrét és feleségét, Lukács

Ágit, és követnem kellett azt a hitvallást, amelyet Rex képvisel a mai napig: **„Segíts másokon, és ezáltal magadon is segítesz.”**

Manapság még jobban igaz Rex gondolata, hiszen ha szétnézünk a világban, mindenhol a negatív dolgokat sulykolják az emberek fejébe. Tudom, nehéz odamenni emberekhez ebben a helyzetben, pláne úgy, hogy még lelkesnek is kellene lenned, hiszen egyből háritanak, de én őszintén hiszem és tudom, hogy vannak emberek, akik nem sopánkodnak, hanem megoldásokat keresnek az egészségük megóvására és életük megváltoztatására.

Mondhatjuk úgy, arra várnak, hogy valami/valaki megtalálja őket. ☺

Ezek az emberek ÉLNI akarnak – őket keresd!

Ne töltsél sok időt olyanokkal, akik csupán panaszkodni szeretnének, a válladon, „elsírni a bánatukat”, és egyszerűen nem akarják meghallani a válaszokat a gondolataikra.

Én már sok fantasztikus dolgot megtapasztaltam az FLP-vel, és úgy érzem, „kutya kötelességem” mindezt továbbadni, hisz egy nagyszerű dolgot képviselek. Ha te is őszintén hiszed ezt, akkor az emberek bizalommal lesznek irántad, és akkor elfogadják tőled a segítséget.

Építsd szenvedéllyel, tüzzel a vállalkozásod!

Vágyj a tudásra, add tovább szeretettel az információt a termékekről, hiszen csodálatosak.

Tegyél sikeressé embereket azáltal a nagyszerű üzleti lehetőséggel, amelyet az FLP jutalékrendszere és kihívásai kínálnak. Vigyél boldogságot a családok életébe.

Érzések, érzések, érzések!

Ezt a vállalkozást nem lehet robotszerűen, érzések nélkül építeni, hisz az egyik legfőbb építőeleme a **SZERETET**, amely minket, FLP-seket minden negatív dolog ellenére **ÖSSZETART!**

Büszke vagyok arra, hogy csapatom ezt a hitvallást követi, és elfogadja tőlem.

Boldog vagyok, hogy két, közvetlenül hozzám tartozó család már megkaphatta az igazgatói szint nyújtotta emberi és anyagi függetlenséget, és azon vagyok, hogy a többi munkatársam is elérje ezt.

Én fáradhatatlanul képviselem Rex hitvallását!.....ÉS TE?

Eredményes munkát kívánok mindenkinek!



KOVÁCSNÉ MAGDI
manager

A munka szabadsága

Szerbia csodaszép turistaparadicsomában töltöttünk egy felejthetetlen hétvégét a szerbiai FLP vezető forgalmazóival. Biztosak vagyunk, hogy a gyönyörű hegyvidéki környezet hatását és a felszabaduló energiákat a lehető legjobban használjuk fel vállalatunk és hálózatépítésünk még sikeresebb működésére.



A szeminárium előadói **Dr. Miliesz Sándor, Magyarország és a délszláv régió ország-igazgatója és a Forever President's Club szerbiai tagjai voltak.**

A rendezvény házigazdája az FLP Szerbia területi igazgatója, **Branislav Rajić** manager volt. Rajić úr hangsúlyozta, hogy a csapatmunka a lehető legjobb munkamódszer, és az ilyen típusú találkozások hozzájárulnak vállalatunk hálózatépítésben való előrelépéséhez. Jövőre is

örömmel várunk mindenkit, reméljük, még több résztvevőre számíthatunk.

A sikeres FLP-s pályafutás és a valódi vezetők megformálásának alapvető feltétele a tervszerű, mindennapos munka, valamint a személynység és a vezetői készség kialakítása. **Dr. Miliesz Sándor**, a világ legjobb és leghatékonyabb ország igazgatója előadásában azt üzentte, hogy a marketinghálózat – a munka szabadsága mellett – szabad időgazdálkodást nyújt, és ez kulcsfontosságú. A munkánk-





hoz szükséges új erőforrást az új munkatársakban és a nagyszámú fiatalban kell megtalálnunk, akiknek feltétlenül meg kell ismerniük a Forevert.

Marija Nakić kiváló példa arra, hogy a nyugdíjasokból miként válhat kiváló munkatárs és vezető a hálózatban. Teljes egészségében a gyerekeinek és az unokáknak szentelheti az idejét, emellett csodálatos érzés keríti hatalmába, mert közben a társadalom aktív és hasznos tagja. Köszönjük Marija energiáját és vállalatunkhoz való hűségét!

Dragana Janović soaring manager munkatársunk elmagyarázta, hogy miként gondolkodnak a milliomosok. A sikeres emberek mindig nagy célok elérésére és nagy tervek megvalósítására törekszenek, s világos munkaalképzéseik vannak. Ők az előrehaladásuk érdekében a folyamatos továbbképzésnek szentelik az idejüket, és maximálisan lojálisak ahhoz a vállalathoz, amelyet képviselnek.

Hogyan haladjunk tovább, amikor – annak ellenére, hogy a marketingterv mindenkire egyformán vonatkozik – egyesek továbbra is nagyon sikeresek, mások viszont állandó gondokkal szembesülnek munkájuk során? Erre a kulcsfontosságú kérdésre **Stevan Lomjanski** diamond manager munkatársunk adhatta a legmegfelelőbb választ. A sikeres FLP-s pályafutás előfeltételei: minden munkatárs bátorsága, lojalitása a vállalathoz, megfelelő döntéshozatal, győztes szellem, igazságérzet és a személyes felelősség!

Miloš Janović soaring manager munkatársunk munkaritmusa és frissessége az első nap óta nem lankad. A szenvedélyesen végzett munka állandó továbbképzésre ösztönöz, ami nemcsak a munkára, hanem az élet többi, kulcsfontosságú kérdésére is vonatkozik.

Boško Buruš sapphire manager munkatársunk mindenkinéket azt üzeni, hogy tegyük félre az egónkat, változzunk meg, határozzuk meg a







céljainkat, amelyeknek megfelelően szeretnénk átalakulni. Az így végzett önzetlen munka az egész csapatnak sikert szavatol, amennyiben kellő hangsúlyt fektetünk az ösztönzőprogramok megvalósítására.

„Mindent tudunk, már csak az marad hátra, hogy dolgozzunk!” – mondta előadásában **Marija Buruš** sapphire manager munkatársunk. Amennyiben egyszer már sikerült a két egymást követő hónapban a 120 pont megvalósítása, akkor miért ne ismételnénk ezt meg folyamatosan? Használjuk ki azt az esélyt, hogy az ösztönzőprogramok megvalósításával építjük ki a csapatszellemet, hiszen Rex már biztosította, hogy a Foreverben ezt a „rendszeres” lehetőségek mellett is elérhetjük! A kedvvel végzett munka lelkesedést, új energiát és kiváló eredményt biztosít.

Ebben a percben a legtöbbet nyújtjuk, és a lehető legjobban dolgozunk. Anynyit kapunk vissza, amennyit magunkból a munkába fektetünk. Döntenünk kell, hogy megtegyük-e ezt az óriási előrelépést a munkánkban. Biztos nyerők vagyunk! Nem eshetünk vissza, mert azt nem engedi az FLP marketingterve. Nagyon hálásak vagyunk **Veronika Lomjanski** diamond manager munkatársunknak, aki önzetlen szeretettel terjeszti az FLP-munka vízióját Szerbiában és egész Európában.

Találkozunk jövőre, még nagyobb számban!

Csak az új munkatársakkal folytatott együttműködés, a magunkba vetett hit, a lelkesedéssel végzett csapatmunka és a szponzor megbecsülése vezethet a további sikerekhez!

BRANISLAV RAJIĆ
FLP Szerbia
területi igazgatója

Egy napsütötte szombat délelőtt Ljubljanában

Anyár már erőteljesen kopogott a kapukon, így igazi forró hangulatot varázsoltak a színpadra a **Foxy Teens** együttes fiatal énekesnői. A dalok hatására teljesen felébredtünk, és máris készen álltunk meghallgatni azokat az érdekes előadásokat, amelyeket termékgalmazóink készítettek számunkra.

Nagy tapssal köszöntöttünk szervezetünk tagját, **Špela Salobir** kozmetikust és masszörzt, aki bemutatta a Body Toning Kit készlet termékeit, beszélt az egészséges étkezés alapjairól, valamint arról, hogyan használjuk a gondosan létrehozott Clean-9, a Lifestyle 30 és a Nutri-Lean™ programokat, amelyek megfelelő alkalmazása hozzájárulhat a számunkra ideális testsúly és a jó közérzet eléréséhez.

Az egybegyűlteket **Andrej Kepe** területi igazgató köszöntötte; bejelentette a Poreč Holiday programot, s arra kért mindenkit, ösztönözze új termékgalmazóit a program teljesítésére, és csatlakozzanak hozzánk egy újabb felejthetetlen találkozón októberben, Porečben! Bemutatta az összes többi ösztönzőprogramot is, és örömmel mondta el, hogy Trzinben is működik a Sonya szalon. Meghívunk minden termékgalmazót, jöjjön el, engedje át magát kozmetikusunk és masszörünk értő kezeinek, ő pedig a Sonya-



termékekkel és egyéb Forever-készítményekkel fogja kényeztetni őket. A szalonban ajándékutalványok is kaphatók.

Jožica Zore senior manager munkatársunk is jól tudja, hogy az általa is eredményesen végzett hálózatépítés sikerének egyik alapfeltétele a jó közérzet. Zore Jožica teljesítette a World Rally prog-

ram feltételeit, és régióknak leg-sikeresebb termékforgalmazóival együtt járt Dél-Afrikában. Úti beszámolójával magával ragadott bennünket; kivétel nélkül azt kívántuk, bár csak mi is megtapasztalhatnánk **Rex Maughan** vendégszeretét, hiszen ő a legsikeresebb termékforgalmazóknak mindig felejthetetlen él-

ményeket biztosít. Köszönjük Jožicának, hogy megosztotta velünk élményeit és érzelmait, kívánjuk, minél több ilyen jutalomban legyen része. Mindazoknak, akik szorgalmasan dolgoztak az elmúlt hónapok során, átadtuk a **HódítóKlubjának** minősítőszalagját. A hódítóknak gratulálunk az elért sikerekhez!

A folytatásban újra a Foxy Teens együttes dalai mellett szórakoztunk, őket pedig a színpadon **Danica Bigec** manager munkatársunk követte, aki neves mozgásterapeutaként már évek óta jelen van a Forever világában. Bemutatta a sebek és egyéb hámsérülések hegesedésének folyamatát, amelyhez termékeink hatóanyagai kitűnő se-



gítséget nyújthatnak. Őszinte köszönetet a kitűnő előadásért és a jó hangulatért, kívánunk neki még sok-sok sikert a mozgásterápia és a Forever kombinálásával!

Újra Špela Salobir csatlakozott hozzánk, aki a közönség köréből érkezett hölgyön bemutatta, hogyan tudjuk alaposan megtisztítani bőrünket a fe-

hér tea hozzáadásával készült Sonya-kollekcióval. Az arctisztítás, illetve -ápolás öt lépésből áll, amelyet végig kell járnunk, amennyiben szép és egészséges arcbőrt szeretnénk. Köszönjük Špelának mindkét előadását! Végezetül azokat szólítottuk a színpadra, akik a jövőben emelik magasra a Forever zász-

laját, most pedig örömmel adtuk át nekik a sasos kitűzőt.

Kedves termékforgalmazóink, szeretném önöket újra emlékeztetni a trizini irodánkban megkezdett akciónkra, amelynek keretén belül bármelyik Touch és Body Toning Kit (mindkét termék), illetve az Aroma Spa-kollekció és

a Sonya Skin Care-kollekció (mindkét termék) megvásárlása esetében a Sonya szalonban arc-, illetve hátmasszázsra beváltható ajándékutalvánnyal ajándékozunk meg önöket.

ANDREJ KEPE
FLP Szlovénia
területi igazgatója

★★★★★
Hotel Kastély
SZIRÁK



Kedves visszatérő és leendő Vendégeink!

Javában tombol a nyár, mostanra már szinte mindenki eldöntötte, hol töltődik fel energiával, hol regenerálódik néhány napot. Amennyiben mégsem tette volna, ebben szeretnénk segíteni. Az alábbiakban található kedvezményes csomagok remek lehetőséget biztosítanak a pihenésre, és nem utolsósorban rendkívül kedvező áron!

Várjuk a jelentkezéseket, minden felmerülő kérdéssel kapcsolatban készséggel állunk rendelkezésükre!

Telefon: (06) 32-485-300 • e-mail: kastelyszirak@globonet.hu

Töltsön nálunk egy felejthetetlen hétvégét, rendkívül kedvező áron!

HÉTVÉGI CSOMAGOK: (pénteki érkezéssel)

2 éj egy gyönyörű lakosztályban
Reggelik és vacsorák
Fél óra masszázs
Wellness- és tenispálya-használat
59 280 Ft helyett **41 600 Ft/fő/éj**

2 éj egy mesés kétágyas szobában
Reggelik és vacsorák
Fél óra masszázs
Wellness- és tenispálya-használat
53 280 Ft helyett **37 500 Ft/fő/éj**

2 éj egy csodás kétágyas szobában
a szárnyépületben
Reggelik és vacsorák
Fél óra masszázs
Wellness- és tenispálya-használat
34 430 Ft helyett **29 450 Ft/fő/éj**

1. WELLNESSCSOMAG (főépület) 2 éjszaka

Reggeli és félpanziós ellátás
30 perc/fő frissítő masszázs
Tenger varázsa arckezelés hölgyeknek,
Uraknak koktél
Pezsgőfürdő-, szauna-, sókamra-, medencehasználat
42 500 Ft/fő/csomag

2. ÉDES KETTES NÁSZUTASCOMAG (főépület) 4 éjszaka

Reggeli és gyertyafényes vacsorák
Érkezéskor pezsgőkészítés
Aloe tejfürdő
30 perc/fő frissítő masszázs
Jacuzzi-, szauna-, sókamra-, medencehasználat
75 500 Ft/fő/csomag

3. BEAUTY CSOMAG (szárnyépület) 3 éjszaka

Reggeli és félpanziós ellátás
Fiatalság virága kozmetikai arckezelés hölgyeknek
Szépítő pakolás, regenerálás uraknak
Sókamrás méregtelenítőkúra
Aloe tejfürdő
30 perc/fő masszázs
Jacuzzi-, szauna-, medencehasználat
55 750 Ft/fő/csomag

4. NYUGDÍJAS HÉTKÖZNAPOK (szárnyépület) 4 éjszaka

Reggeli és félpanziós ellátás kímélő menükkel
Pezsgőfürdős gyümölcstál bekészítés
30 perc aromás svédmasszázs
Harc a ráncok ellen kozmetikai kezelés
Koktél
Jacuzzi-, sókamra-, szauna-, medencehasználat
61 500 Ft/fő/csomag



DÁTUMOK ÉS IDŐPONTOK

A Rally időpontja:

2010. március 5., péntek

2010. március 6., szombat

Ahogy a 2009-es malagai Európai Rally & Profit Sharing rendezvényen, ezúttal is a Profit Sharing-minősülések mindkét napon meg lesznek tartva. A Rally műsorának pontos időpontja még nem ismert, de várhatóan hasonló lesz a malagai Rallyéhoz: 13.00–19.30 (péntek) és 11.00–17.00 (szombat). Hosszas konzultáció után úgy döntöttünk, hogy ezen a Rallyn nem rendezünk bankettet a minősültek részére. Ez nagyobb szabadságot ad az egyéneknek és a csoportoknak, hogy szombat estére programot szervezhessenek maguknak.



HELYSZÍN

A Rally helyszíne: Wembley Arena. 12 km-re található London városközpontjától, és könnyen megközelíthető a londoni metróval, vonattal, busszal és autóval.
Honlapcím: http://www.wembley.co.uk/Wembley_Arena.htm



RALLYJEGYEK

A jegyek a mindkét nap programjára biztosítják a részvételt. Nem minősültek számára novembertől biztosítunk megvásárolható jegyeket.



REPÜLŐTÉR

A következő repülőterekről lesz központilag transzfer intézve:
LONDON HEATROW
LONDON STANSTED
LONDON LUTON



HOTELEK

A minősültek a következő hotelekben lesznek elszállásolva:
HILTON ON PARK LANE HOTEL
GROSVENOR HOUSE HOTEL
GROSVENOR SQUARE HOTEL
HYATT REGENCY HOTEL
HILTON PADDINGTON HOTEL

Az országokénti beosztásról az értesítést a minősülési periódus lezárása, illetve a minősültek teljes létszámának ismerete után áll módunkban küldeni.



IDŐJÁRÁS

Ez London, Anglia – az esőről híres, úgyhogy készüljete. A hőmérséklet 3–10 °C körül várható, csomagoljatok meleg ruhákat és esernyőt!

Szeretettel várunk benneteket Londonban!

HÓDITÓK KLUBJA

2009. június hónap tíz legsikeresebb termékforgalmazója
a személyes és non-manageri pontok alapján



Magyarország

1. Klaj Ágnes

2. Éliás Tibor

3. Berkics Miklós

4. Lapicz Tibor és Lapiczné Lenkó Orsolya

5. Hertelendy Klára

6. Bíró Attiláné és Bíró Attila

7. Gallai Attila és Gallainé Bóka Viktória

8. Mezőfi Emil és Mezőfiné Jakab Ildikó

9. Utasi István és Utasi Anita

10. Visnovszky Ramóna és Bognár Gábor

Szerbia, Montenegró

1. Lomjanski Stevan és Lomjanski Veronika

2. Petrović dr. Aleksandar és Đuknić Petrović Mirjana

3. Tumbas dr. Dusanka

4. Štrboja Jovanka és Štrboja Radivoj

5. Kota Izabela Barbara és Kota Mihajlo

6. Petrović Milena és Petrović Milenko

7. Petković Aleksandra és Petković Bogdan

8. Zečević Boban és Zečević Dusanka

9. Zurka Dragana és Zurka Radisa

10. Kuzmanović Vesna és Kuzmanović Siniša





Horvátország

- 1. Jurović Zlatko és Jurović Sonja**
- 2. Petrović Jasminka és Petrović Mirko**
- 3. Čalušić Dubravka és Čalušić Ante**
4. Grbac Silvana és Grbac Vigor
5. Blažević Bojana
6. Miljak Rill Ivanka és Rill Rolf
7. Zantev Andrea
8. Banić Nedjeljko és Banić Anica
9. Bojović Branko
10. Samardžija Marija és Samardžija Vlado

Bosznia-Hercegovina

- 1. Mustafić Subhija és Mustafić Safet**
- 2. Njegovanović Vaselije**
- 3. Varajić Savka**
4. Franjić dr. Goran
5. Garić Goran
6. Varajić Zoran és Varajić Snezana
7. Darkecco-Spasojević Anna és Darkecco-Spasojević Dario
8. Bahtijarević Larisa
9. Njegovanović Grozdana és Njegovanović Sreten
10. Bahtić dr. Nedim és Bahtić Belma



Szlovénia

- 1. Iskra Rinalda és Iskra Lucano**
- 2. Sahroková Ina és Sahroková-Pureber Alojz**
- 3. Obid Lidija**
4. Krejci Hrastar Marjeta és Hrastar Milan
5. Tonejc Sasa
6. Sijanec Zdenka
7. Brulc Anica
8. Okroglic Nadja
9. Dr. Herlic Srečko
10. Lozar Martin és Božić Lozar Neva

Együtt a siker útján



Senior manageri szintet érték el (szponzor)

Erdei Zoltán és Erdei Ilona Etelka (*Molnár János és Molnárné Reményi Ilona*)



Manager szintet érték el (szponzor)

Gallai Attila és Gallainé Bóka Viktória (*Dörflinger László és Dörflinger Lászlóné*)
Kondi Gabriella és Kondi Péter (*Erdei Zoltán és Erdei Ilona Etelka*)



Assistant manager szintet érték el

Bellér Szilvia és
Tari Attila
Burger Katalin

Kovács Virginia
Kúthi Szilárd
Nagy-Iván Csaba és

Nagy-Ivánné Kovács Zita
Petrović Jasminka és Petrović Mirko
Végh Karina



Supervisor szintet ért el

Ábrahám Ilona
Ábrahám Ottó
Bíró József és Bíró Józsefné
Bahtić dr. Nedim és Bahtić Belma
Balogh Istvánné
Belan Josipa
Berta Ágnes és Incze Gyula
Bodnár Lukács
Boldizsár Beáta
Bunyeváczné Mész Zsuzsa és
Bunyevácz Viktor
Csehné Oltyán Krisztina és
Cseh Gábor
Csorba Norbert
Čvorović Radeta és Čvorović Lence
Dér Zsolt
Déri Mátyás
Dlačić Zarija és Dlačić Antun

Dorogi Tibor
Dr. Árvai Éva
Dr. Hegyközi Éva
Dr. Tatárné Bozsik Erika
Farkasné Danyi Rózsa és Farkas
Imre János
Gál Éva
Gloiberné Dobszai Edit és
Gloiber Jenő
Gogolya Ildikó
György Judit
Hajdu Gabriella Beatrix
Horváth Lászlóné
Hódiné Ménesi Klára és
Hódi Tamás
Juhász Zoltán
Katona Gábor
Kukor Dávid

Márton Zsuzsanna és
Vanyó Imre
Máthé Zsolt és Horváth Éva
Majoros Tibor
Mandel Helga
Mihók Gizella és Mihók László
Molnárné Vincze Andrea
Móczárné Putnoki Zita és
Móczár Béla
Nagy Norbert
Olasz Nikoletta
Pék Szabolcs
Péter Ignác István
Pallang Zsuzsanna
Petrović Anka
Pribanić Marija
Pusztai Pál és Pusztai Pálné
Radnóti Eszter

Reiner Magdalena
Samarđžija Marija és
Samarđžija Vlado
Schwarz Kinga és
Vécsei László
Szabó Veronika
Szege István és Szege Ildikó
Sziklai Tibor és Toth Mónika
Szloboda István és
Szlobodáné Pesti Katalin
Szörényi Gusztáv
Tamási Ilona
Tonejc Sasa
Törökné Szeles Ildikó és
Török Attila
Tóth István
Végh Imre
Zöld Zsuzsanna

A személygépkocsi-vásárlás ösztönző programjának nyertesei

1. szint

Ádámné Szöllösi Cecília és
Ádám István
Bakó Józsefné és
Bakó József
Balázs Nikolett
Balogh Anita és
Süle Tamás
Bánhidny András
Becz Zoltán és
Becz Mónika
Bodnár Daniela

Botka Zoltán és
Botka Zoltánné
Czeléné Gergely Zsófia
Csepi Ildikó és Kovács Gábor
Csuka György és
dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint és
Csürke Bálintné
Dobsa Attila és
Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević és
Irena Dragojević
Éliás Tibor

Dr. Farády Zoltán és
dr. Farády Zoltánné
Farkas Gáborné és
Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo és
Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné és
Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Haim Józsefné és
Haim József

Hajcsik Tünde és
Láng András
Halomhegyi Vilmos
Hofbauer Rita és Gavalovics Gábor
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt és Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné és
dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos és
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István és
Kása Istvánné
Kemenczei Vince és
Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária és
Keszler Árpád
Kibédi Ádám és Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Sonja Knezević és
Nebojša Knezević
Knisz Péter és Knisz Edit
Kovács Gyuláné és
Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić-Pavletić és
Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona és
Kulcsár Imre
Lapicz Tibor és
Lapiczné Lenkó Orsolya
Dr. Predrag Lazarević és
Dr. Biserka Lazarević
Léránt Károly és
Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán és
Dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István és
Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović és
Marija Mihailović
Miklós Istvánné és Tasi Sándor
Mirjana Mičić és Vilmoš Harmoš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd és
Csordás Emőke
Mussó József és
Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám és
Nagné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella és
Márkus József
Nagy Zoltán és
Nagné Czunas Ágnes
Marija Nakić és Dušan Nakić
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona és
dr. Gőnczi Zsolt

Orosz Lászlóné
Papp Imre és
Péterbencze Anikó
Papp Tibor és Papp Tiborné
Radics Tamás és Poreisz Éva
Radóczki Tibor és dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán és Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál és
Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt és
Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert és
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Rusák József és
Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Dr. Steiner Renáta
Tihomir Stilin és Maja Stilin
Sulyok László és
Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán és
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Dr. Szabó Tamásné és
dr. Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János és Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné és
Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc és
Tanács Ferencné
Tasnády Beáta és
Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné és
Térmegi László
Tordai Endre és
Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
Dr. Dušana Tumbas
Túri Lajos és
Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović és
Olga Ugrenović
Vareha Mikulás
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jozefa Zore

2. szint

Botis Gizella és
Botis Marius
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde

Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović és
Miloš Janović
Milanka Milovanović és
Milisav Milovanović
Daniela Ocoljić
Dr. Marija Ratković és
Cvetko Ratković
Révész Tünde és Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné és
Rózsahegyi Zsolt
Siklós dr. Révész Edit és
Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva és
Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza és
Vargáné dr. Juronics Ilona

3. szint

Berkics Miklós
Bíró Tamás és
Orosházi Diána
Bruckner András és
dr. Samu Terézia
Marija Buruš és Boško Buruš
Fekete Zsolt és Ruskó Noémi
Halmi István és
Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád és
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Stevan Lomjanski és
Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre és
Lukácsi Ágnes
Zoran Ocoljić
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin és
dr. Seres Endre
Szabó József és
Szabó Józsefné
Tamás János és
Tamás Jánosné
Tóth István és
Zsiga Márta
Tóth Sándor és
Vanya Edina
Utasi István és
Utasi Anita
Vágási Aranka és
Kovács András
Varga Róbert és
Vargáné Mészáros Mária

Délkelet-európai irodák közleményei



SZERBIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Belgrádi iroda: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12,00-19,30, szerdán és pénteken 9,00-16,30 óra között.
- Niši iroda: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Nyitva tartás hétfőn és csütörtökön 11.00–19.00, a többi munkanapon 9.00–17.00 óra között.
- Horgosi iroda: 24410 Horgos, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Nyitva tartás munkanapokon 8.00–16.00 óra között. Területi igazgató: Branislav Rajić

– A Forever Living Products Belgrád a következő szolgáltatásokkal áll rendelkezésükre: telefonon keresztül történő árurendelés – Telecenter. Telefon: +381-11-309-6382. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, a többi munkanapon 9.00–16.30 között. A telefonos rendelésnél az áru a kódszámon szereplő címzetthez érkezik, melyet átvételkor kell kifizetni.

– A postaköltségeket a NBS Szerbia aznapi árfolyama szerint kell kifizetni, amely napon a kézbesítés megtörtént, de azt csak abban az

esetben téríti meg az FLP Belgrád, ha egy kódszám alatt szereplő megrendelés meghaladja az 1 pontértéket.

– Telefonon keresztül nem lehet beléptetést végezni.

– Telefonos rendelésnél csak az adott hó 25-ig beérkezett rendelést vesszük figyelembe, azt követően csak személyesen tudnak rendelni irodánkban.

– A horgosi és a niši irodákban is vásárolhatók reklámanyagok, formanyomtatványok, jelentkezési lapok és adatmódosító nyomtatványok.

SZERBIAI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

Dr. Biserka Lazarević és Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318. Kedden 13.00–16.00 és pénteken 14.00–16.00 óra között konzultációra várja hívásaikat.

Dr. Kaurinović Božidar: +381-21-636-9575
Szerdán és csütörtökön 12:00 és 14:00 óra között konzultációra várja hívásaikat.



MONTENEGRÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

- 81 000 Podgorica, Srdara Jola Piletića 20. Tel. +382-20-245-412, tel./fax: +382-20-245-402. Munkaidő: hétfőn: 12.00–20.00. A többi munkanapon: 9.00–17.00. Minden hónapban az utolsó szombat munkanap. Munkaidő: 9.00–14.00. Területi igazgató: Aleksandar Dakić

– Termékmegrendelést a következő telefonszámokon bonyolíthatnak le: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Fizetés áruátvételnél. Amennyiben a megrendelt termék értéke meghaladja az 1 pontot, az FLP magára vállalja a szállítás költségét.

A MONTENEGRÓI SZAKORVOS TELEFONSZÁMA:

Dr. Laban Nevenka: +382-69-327-127



HORVÁTORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Zágrábi iroda: 10000 Zágráb, Trakošćanska 16., Tel: 01/ 3909 770; Fax: 01/ 3704 814. Tájékoztatjuk a munkatársakat és a fogyasztókat, hogy a zágrábi FLP iroda nyitva tartási idejét meghosszabbítottuk: hétfő és csütörtök: 09:00 – 20:00; kedd, szerda és péntek 09:00 – 17:00. Területi igazgató: Dr. Molnár László

– Telefonos rendelések: 01/ 3909 773. Az 1 pont értéket meghaladó rendelések esetében a szállítási díjat az FLP fizeti.

– A termékekről és a marketingről szóló előadásokat hétfőn, kedden, szerdán és csütörtökön 17 órától, a központi irodában szervezzük.

– A központi irodaházban működő kozmetikai képzőközpontunk az FLP tagoknak rendkívül kedvező áron kínálja szolgáltatásait.

– A központ nyitva tartása: hétfő és szerda 09:00 – 12:00, kedd és csütörtök 15:00 – 20:00, valamint péntek 14:00 – 17:00. Időpont egyeztetés a 01/ 3909 773-es telefonszámon.

FONTOS KÖZLEMÉNY: 2008. március 1-jétől, amennyiben több mint 1500 kuna összegért vásárol termékeket, illetve használja a kozmetikai szalon szolgáltatásait, DC kártyával, részletben is fizethet (2-3 részlet). Éljen a kedvezményes vásárlás lehetőségével. A részletekért érdeklődjön szponzoránál, illetve az iroda alkalmazottainál.

HORVÁTORSZÁGI ORVOS SZAKÉRTŐNK TELEFONSZÁMA:

Dr. Davorka Vitlov Čirjak:+385-9151-07070
(páros napokon, 08.00 és 10.00 óra között)



BOSZNIA-HERCEGOVINAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Bijeljina iroda: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić.



Bijeljina iroda



SZLOVÉNIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Nyitva tartás: hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 09.00–17.00 óráig.
- Lendvai raktárház címe: Vasút u. 14., 9220 Lendva, tel.: +386-2-575-12-70, fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Nyitva tartás hétfőn 12.00–20.00, keddtől péntekig 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Andrej Kepe

- Tájékoztatjuk önöket, hogy a trzini irodánk mellett működik a Sonya kozmetikai és masszázs szalon. További információk és időpontegyeztetés a 01/562-36-40-es telefonszámon. Várjuk jelentkezésüket!
- Telecenter száma telefonos rendelés esetén: +386-1-563-7501. Telefonos rendelés esetén az árut a kódszámon szereplő címzettnek küldjük meg. Azoknak a termékforgalmazóknak, akik más termékforgalmazó nevében kívánnak árut rendelni, előzetesen be kell szerezniük annak a termékforgalmazónak a meghatalmazását, akinek a nevére az árut rendelik. A meghatalmazás nyomtatványokat az irodában lehet beszerezni. A telefonon rendelt áru szállítási ideje két munkanap!

SZLOVÉNIAI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

Dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788



Lendvai iroda

- Szarajevói iroda: 71000 Szarajevó, Akita Šeremeta do br. 10., tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Nyitva tartás hétfő, csütörtök, péntek 09.00–16.30, kedd, szerda 12.00–20.00. Minden hónap utolsó szombatján munkanap és minden utolsó szombaton mini Siker napot tartunk az FLP irodájában. Irodavezető: Enra Hadžović

- A boszniai irodák telefonszámait rendelés esetén (új forgalmazók bejelentése telefonon keresztül nem lehetséges): +387-55-211-784 Bijeljina és +387-33-760-650 Szarajevó.

SZARAJEVÓI FLP IRODA KÖZLEMÉNYE:

- Telefonos rendelés esetén az áru átvételkor kell fizetni. Amennyiben a rendelés értéke nem magasabb, mint 1 pontérték, akkor a forgalmazó fizeti a házhoz szállítást.



ALBÁN IRODA KÖZLEMÉNYEI

- Albánia, Tirana Reshit Collaku 36. Tel./Fax: +355 42230 535. Területi igazgató: Borbáth Attila Irodavezető: Xhelo Kiçaj, tel./fax: +355 694066 811 Elérhetőség: Munkanapokon 9–13, 16–20-ig, e-mail: flpalbania@abcom.al



Albán iroda



KOSZOVÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

- Pristinë Rr. Uçq br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.

BEMUTATKOZUNK

A Nefelejcs utcai Sonya Oktatási Központ dolgozói



A sziráki kastély kertjében a hatalmas, ősök fák méltósággal viselik harsogóan zöld lombkoronájukat. Zegzugos utak, hófehér kerti székek a hibátlanul tömör pázsiton. Igazi meleg nyári nap. Csodálatos démon zöld-kék színpompás sminkben, ugyanolyan színvilágú, elképesztően hosszú körmökkel, lobogó ruhában suhan el mellettünk.

- Vajon hogyan kerülhetett ez a tünemény éppen most ide?

- Videoklipet készítenek – válaszol mai beszélgetőpartnerem, **Hrnicsjár Ildikó**.

- Elégé futurisztikus volt ez a szereplő.

- Tökéletesen illik a zenéhez. Országigazgatónk, dr. Milesz Sándor megkereste régi zenésztársait, és újra összeállt a nagy csapat, az Android. Most éppen klipet forgatnak.

- Tényleg, te mit keresel Szirákon?

- Dolgozom a kastély wellnessrészlegében.

- Már nem Budapesten?

- Hú, ez hosszú történet.

- Rendben, kezdjük az elején. Hol tanultál?

- 1995-ben végeztem Budapesten fodrászként, és a szakmámban dolgoztam 2004-ig. Hajmosás után mindig kicsit megmasszíroztam a vendégek fejét, nyakát, és láttam jó néhány esetben, mennyire jólesett ez a vendégeknek. Gondoltam egy merészet, és elvégeztem a svédmasszázs-tanfolyamot 2005-ben. Innen már nem volt visszaút, következtek a masszázis különböző ágai, mint a thai, a yumeiho, a thai láb, a Lomi-Lomi, majd az indiai fejmasszázs.

- Ezt aztán még végigsorolni is sok, nemhogy elvégezni. Ennyi közül van kedvenced?

- Igen, és ez az indiai fejmasszázs. Tavalgy sikerült eljutnom Indiába, és ott helyi mesterektől tanulva tökéletesítettem a fogásokat.

- Tapasztalatból mondhatom: sikerült kitanulnod a fejmasszázszt, a magam részéről imádom! Nagyon jól esik, amikor a gerincemet, nyakamat, vállamat is ellazítod, és utána következik a fejem! Imádom! Van még más érdekesség is, ami téged érdekel?

- Az energiagyógyászat még nagyon foglalkoztat, elvégeztem a Prana Nadi I-II. fokozatát.

- Aztán? Hogyan tovább? Budapesten maradtál?

- Nem. Leköltöztem Szirákra, ahol a gyermekkoromat is töltöttem. Pásztón dolgoztam egy fitnesssteremben, közben a Sziráki Kastélyszállóban masszíroztam. 2006 áprilisában itt ismerkedtem meg Dr. Milesz Sándorral és feleségével, Adriennel, akik gyakori vendégeim lettek. Májusban kaptam az ajánlatot, hogy az akkor megnyíló Sonya Szalonban dolgozzak.

- Nehezen döntöttél?

- Azonnal igent mondtam! Akkor már ismertem a termékeket. Rögvest visszaköltöztem Budapestre, a régi albérletembe. Azóta a Szondi utcai Sonya Szalonban masszírozok, illetve kisegíték a sziráki kastélyban is.

- Akkor már értem, hogy ma miért is vagy itt. Dolgozol. Nem probléma, hogy feltartalak?

- Nem, mert bejelentés alapján dolgozom, és ha tehetem, tartok 5-10 perc szünetet két vendég között. Hiszem, hogy akkor tudom igazán átadni a tiszta energiát, ha jómagam is feltöltöttem, akkor aztán higgadtan, nyugodtan, célirányosan csak a vendéggel foglalkozom.

- Szívesen használod a termékeket?

- Igen, mert mindenféle problémára van megoldás. Szeretem összekeverni a krémeket, ez különösen jól használható a sokak által kedvelt svédmasszázsnál.

- Magánélet?

- Még várok az igazi társra!

- Újabban csak keddi napokon fogadtok vendégeket a Szondi utcában. A többi napon?

- A hét többi napján a Nefelejcs utcai Sonya Szalonban várom bejelentés alapján a vendégeket.

Ildikó az órájára néz, és tudom, elérkezett a búcsú pillanata. Ő függően beszalad a wellnessközpontba.

Elmerengve üldögélek, és gyönyörködöm a nyári tájban. Ismerősként szemlélem a szemben lévő fát, amelyet magamban csak mese-mondó fának hívok. Zegzugos lombkoronáját ismerem ősszel, amikor elereszti a leveleket, láttam már hóval fedetten, és akkor is, amikor pöttömnyi rügyeit bontogatta. Telnek az évek, és minden FLP-forgalmazónak adott a lehetőség, hogy a sziráki kastély csodáját megélhesse. Ráadásul kedvezményesen. Vajon értékeli ön néha, megállván a nagy rohanásban, milyen és mennyi kényeztetést kínálnak nekünk, termékforgalmazóknak az FLP?

Ne tétovázzon, tárcsázza a telefonszámot, kényeztesse el önmagát, a családját, a párját egy sziráki hétvégével, és jelentkezzen be a masszázásra is! Kellemes nyarat, jó pihenést kívánok!



UNGÁR KATA
manager

**NEFELEJCS UTCAI
SONYA SZALON**

Masszázs: Fülöp Csilla (+36-20) 981-7894

Kozmetika: Rácz Ivett (+36-20) 416-6329

Körmös: Hasznosi Krisztina (+36-20) 594-7437

Fodrász: Benkő Barbara (+36-20) 369-7579

**SZONDI UTCAI
SONYA SZALON**

Masszázs: Hrncsjár Ildikó (+36-20) 457-1155

Kozmetika: Bagi-Mészáros Ildikó (+36-20) 500-3889

Munkatársaink készséggel várják, hogy elkényeztessek önt.

Vegye elő a határidőnaplóját, és győződjön meg szavaim hitelességéről! Kellemes kényeztetést kívánok!

www.flpseeu.com

FOREVER

IMPRESSZUM

Kiadja: Forever Living Products Magyarország Kft. • **Szerkesztőség:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455
Főszerkesztő: Dr. Milesz Sándor • **Szerkesztők:** Kismárton Valéria, Petrőczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor, Földi Attila • **Nyomdai előkészítés:** TIPOFILL 2002 Kft.

Fotó: Kanyó Béla, Darko Baranašić • **Tervezőszerkesztők:** Teszár Richárd, Buzássy Gábor • **Nyomtatás:** Veszprémi Nyomda Zrt. Készült 26 500 példányban.

Fordítók, lektorok: *Albán:* Dr. Marsel Nallbani – *Horvát:* Aničić Darinka, Aničić Anić Žarko

– *Szerb:* Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – *Szlovén:* Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana.

A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget! Minden jog fenntartva!

FOREVER 2009/8 39

Közlemények

ÚJDONSÁGOK

Az FLP Magyarország Kft. továbbra is mindent megtesz azért, hogy az Ön munkája sikeres legyen! E célból 2009 márciusában átalakítottuk a FOREVER havilap terjesztési módját. Azt szeretnénk, hogy minél több forgalmazóhoz közvetlenül és azonnal eljusson újságunk, ezért nem a havi bónuszértéssel együtt postázzuk a magazint, hanem minden pontértékes termékvásárlás alkalmával ajándékba adjuk az újság egy-egy példányát régióink minden országában.

A magazin új számának ilyen terjesztése minden hónapban 15-én kezdődik, és a következő hónap 14-éig tart. A pontérték nélküli értékesítőhelyeinken természetesen továbbra is megvásárolhatják folyóiratunk aktuális és régebbi számait is.

Az FLP Magyarország Kft. folyamatosan törekszik a forgalmazókkal való kommunikáció hatékonyságának javítására. Gyakrabban és gyorsabban kívánjuk eljuttatni Önökhöz a fontos információkat.

Ezért kérjük, ajánljuk, minél többen iratkozzanak fel levelezői listánkra. Ezt úgy is megtehetik, hogy irodáinkban a számlázó munkatár-

sainknak személyesen bediktálják e-mail címüket, amelyet rögzíteni fogunk a rendszerünkben.

ÖSZTÖNZŐPROGRAMOK

2009. áprilisban indult az ALOE TRAVEL SERVICE (ATS), egy különleges, zártkörű utazási klub. Ennek tagjaként a forgalmazók 20–50%-kal olcsóbban is igénybe vehetnek utazásokat.

– A 2cc vagy afölötti szintet elért forgalmazók az FLP irodáiban vásárolhatják meg **a tagsági kártyát.** Belépési díj 49 €/fő/év.

– Az assistant supervisor szintet még el nem ért partnereink szintén megvásárolhatják a tagsági kártyát, ha előtte vásárolnak egy Travel Pack termékcsoportot, amelynek pontértéke 1,0550 cc.

– A bejelentkezéshez egy egyszerű űrlapot kell kitölteni, amelyen a forgalmazó adatai és **e-mail címe** szerepel.

– A forgalmazó a tagsági kártyával regisztrálhat az ATS honlapján, és ezzel egy online utazási klub tagja lesz.

– Az ATS a legnagyobb nyugat-európai utazási irodák válogatott, 4, 5, 6 csillagos ajánlatait közvetíti.

Úgy gondoljuk, tagságunk aktív tagjai megérdemlik, hogy az FLP-n keresztül igénybe vehető, különleges kedvezményű, szenzációs utazásokban részesüljenek.

Elérhetőség: (+36-70) 434-3843

E-mail: register@aloetravel.com

ÚJRASZPONZORÁLÁS

Az újrászponzorálás szabályai a Nemzetközi üzletpolitika 12. fejezetében található meg. Fontos tudnivaló, hogy az újrászponzorálás nem automatikus folyamat, hanem csak a meghatározott formanyomtatványok (reszponzorálási nyilatkozat, új jelentkezési lap) benyújtása után, a feltételeknek való megfelelés ellenőrzését követően léphet életbe. Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékgorgalmazó munkatársat másodsorra is belépteti, az újrászponzorálási eljárás mellőzésével.

INTERNET

Tájékoztatjuk Tisztelt Forgalmazóinkat, hogy Társaságunk két honlapján kaphatnak információkat.

Az egyik honlap a **www.flpseeu.com** régióink honlapja és magyaror-



szági webáruházunk elérhetősége. A webáruház használatához szükséges belépőkódjunkt lekérhetik irodáinkban. A honlapon a Forever folyóirat aktuális és korábbi számai a „forever” jelszó megadásával, fotógalériánk pedig a „success” jelszó megadásával érhető el.

A vállalat központi honlapja, közkeletű nevén az „amerikai honlap” – a **www.foreverliving.com** – a világ FLP-híreiről, a nemzetközi elérhetőségekről, más hasznos információkról ad tájékoztatást. Erre a címre minden érdeklődő beléphet a „Guest”-re kattintva. A disztribútori oldalra Ön a „Distributor login”-re kattintva léphet be. Itt megtekintheti napi ponteredményeit is. A belépéshez szükséges felhasználónevet (LOGIN ID) és jelszavát (PASSWORD) havonta kézhez kapott bónuszszámlolása (vállalkozói díj-számlolás) utolsó részében megtalálja.

Bónuszszámlolás honlapunkon. Minden, jelszóval rendelkező munkatárs számára elérhető havi bónuszszámlolásai az interneten. A szolgáltatás használatáról a foreverliving.com honlap disztribútori kezdőoldalán olvashatnak.

Forever You Tube. A Home Office elkészítette saját Forever You Tube csatornánkat, amelynek elérhetősége: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. FLP-s termékeket bevezető videókat, vezető managerek előadásait és egyéb marketingbemutatókat ajánlunk rajta különböző nyelveken. Hamarosan lehetőség nyílik szöveges üzenetek kezelésére, illetve Blackberry is elérhető lesz.

A **forgalmazói internetes megjelenéssel** kapcsolatban az anyacég képviselői a következőkre hívják fel az Önök figyelmét:

- a weboldalon nem szerepelhetnek orvosi/gyógyító jellegű tanácsok;
- az oldalon nem szerepelhetnek bármilyen, bevételre, ill. keresetre vonatkozó ígérek;
- a weboldalnak feltétlenül tartalmaznia kell, hogy az üzemeltető az FLP-nek független forgalmazója, és az oldal nem az FLP hivatalos lapja;
- internetes értékesítések nem történhetnek a forgalmazói weblapokon.

Továbbá ismételtlen felhívjuk a figyelmet, hogy Nemzetközi üzletpolitikánk 14.3.3.5 pontja értelmében termékeink nem értékesíthetők elektronikus piacokon/árveréseken (pl. Vatera, Tesz-vesz, E-bay stb.) sem. Kérjük, hogy minden internetes megjelentetést a fentiek figyelembevételével tervezzenek, és publikálás előtt semmiképpen se mulasz-

szak el azt engedélyeztetni Társaságunkkal. A honlap linkjét az flpbudapest@flpseeu.hu központi e-mail címre várjuk.

Szabálytalan! Soha ne vásároljon vagy értékesítsen termékeket egyéb elektronikus csatornákon vagy kiskereskedelmi egységekben. Az elektronikus média különféle értékesítési csatornákra vonatkozó lehetőségeit figyelembe véve a Forever Living Products szerint ezek az egységek kiskereskedelmi létesítményeknek minősülnek. Az érvényben lévő üzletpolitika szerint mindenfajta FLP-termék vagy nyomtatvány kiskereskedelmi egységekben történő forgalmazása vagy kiállítása szigorúan tilos. Az elektronikus média igénybevételével történő termékforgalom kizárólag a www.flpseeu.com honlapon keresztül történhet!

HASZNOS INFORMÁCIÓK

Társaságunk több lehetőséget is biztosít forgalmazóinknak napi forgalmi adataik, pontjaik lekérdezéséhez:

- **Interneten.** Az erről szóló tájékoztatót a Közlemények INTERNET című részében találják.
- A több év óta sikeresen működő **SMS-rendszeren** keresztül is kérhetnek pontinformációt.
- Budapesti központi irodánk **telefonos ügyfélszolgálatának** munkatársai is készséggel tájékoztatják Önöket aktuális forgalmi adataikról. Pontértékeiket magyarországi termékforgalmazóink a +36-1-269-53-70-es és +36-1-269-53-71-es telefonszámokon, horvátországi, bosznia-hercegovinai, szlovéniai, szerbiai és montenegrói termékforgalmazóink pedig a +36-1-332-55-41-es telefonszámon kérdezhetik meg.

Kérjük Önöket, hogy csak saját pontértékeikről, saját vállalkozásuk iránt érdeklődjenek!

Kérjük tisztelt termékforgalmazóinkat, hogy a jövőben is fordítsanak figyelmet a formanyomtatványok helyes kitöltésére, különös tekintettel a forgalmazói jelentkezési lapra, amely a forgalmazó és az FLP között létrejött szerződés! Javított és alá nem írt jelentkezési lapot és termékrendelő nyomtatványt a tévedések kizárása érdekében nem tudunk elfogadni! **Csak a saját kezűleg aláírt szerződéseket fogadjuk el! Minden egyéb aláírás közokirat-hamisításnak minősül!**

Név- vagy címváltozás bejelentéséhez nem elegendő azt a termékrendelő lapra beírni. Erre a célra, kérjük, használják az adatmódosító formanyomtatványt!

A pénzügyek biztonsága érdekében kérjük, hogy megbízott útján történő vállalko-

zói díj lekérdezés esetén a megbízott személy hozza magával személyi igazolványát!

A Nemzetközi üzletpolitika alapján minden jelentkezési lapot (szerződést) aláírt forgalmazó jogot nyer a termékek megvásárlására nagykereskedelmi áron, közvetlenül az FLP-től. Regisztrált forgalmazóvá azonban csak első vásárláskor válik, korábban leadott és lepecsételt jelentkezési lapja 2. példányának bemutatásával.

FLP TV

programja

2009. augusztus 19-től szeptember 19-ig az interneten

| | |
|----------------|---|
| 18.00 és 06.00 | Himnuszwerk |
| 18.05 és 06.05 | Sás Péter: VANmen Show |
| 18.25 és 06.25 | Dr. Gothárd Csaba: Mivé lettél, drága földünk |
| 18.45 és 06.45 | Vesza Zsóka: Csapatmunka |
| 19.10 és 07.10 | Dr. Bagoly Ibolya: Táplálék, étel |
| 19.35 és 07.35 | Berkes Gabi: Világlágerek |
| 20.00 és 08.00 | Supervisorok, assistant m. . . |
| 21.10 és 09.10 | A te álmod a mi tervünk: Bevezetés az FLP és be |
| 21.15 és 09.15 | Managerek, vezető managerek, hódítók, Holiday Rally és minősülés |
| 23.05 és 11.05 | Pándy Piroska és Egyházi Géza: ének |
| 23.30 és 11.30 | Supervisorok, assistant m. . . |
| 23.45 és 11.45 | Managerek, vez. managerek, hódítók |
| 23.55 és 11.55 | Gidófalvi Attila: Megtaláltam a helyem |
| 00.35 és 13.35 | Gidófalvi Attila és Katika: Diamond és sapphire minősülés |
| 01.15 és 13.15 | A te álmod a mi tervünk: Az FLP termékek |
| 01.20 és 13.20 | Varga Róbert: Úton a gyémánt felé |
| 01.30 és 13.30 | Londoni Európai Rallyre minősülés: 1. szint |
| 01.35 és 13.35 | Londoni Európai Rallyre minősülés: 2. szint |
| 01.40 és 13.40 | Londoni Európai Rallyre minősülés: 3. szint |
| 01.45 és 13.45 | Maja Suput: Koncert |
| 01.55 és 13.55 | A te álmod a mi tervünk: Az FLP lehetőség |
| 02.00 és 14.00 | Hertelendy Klára: Mindig magasabbra |
| 02.35 és 14.35 | Máté Kiss Imre: Sikeres üzletépítés – Business Builders |
| 02.55 és 14.55 | Varga Róbert: Lépcsőről lépésre a nyári hónapokban |
| 03.35 és 15.35 | Maja Suput: Koncert II. |
| 03.45 és 15.45 | Holiday Rally: 3 minősült beszámoló a poreci élményekről |
| 04.05 és 16.05 | Bánhidny András: Porec és Málaga |
| 04.30 és 16.30 | Papp Tibor és Papp Tiborné: A csapatmunka |
| 04.55 és 16.55 | Halmi István: Vezetőként a Foreverben |
| 05.20 és 17.20 | Nádasi Veronika, Serbán Attila, Szeghő Adrienn: A dr. Jekyll és |
| | Mr. Hyde c. musical – részletek |
| 05.40 és 17.40 | Berkics Miklós: Európa élen |

www.flpseeu.com



MAGYARORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

ÚJDONSÁGOK

A Telecenter új ZÖLD számmal is rendelkezik: **06-80-204-983**. A szolgáltatás munkanapokon 12 h és 16 h között üzemel, és díjmentesen hívható. Természetesen a bevezetett régi számokon továbbra is elérhető a Telecenter: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

ESEMÉNYNAPTÁR

BUDAPEST – Success Day: 2009. 09. 19., Success Day: 2009. 10. 17., Success Day: 2009. 11. 21., Success Day: 2009. 12. 19.

TERMÉKRENDELÉS

Azok a vásárlóink, akik a termékeket nem személyesen vagy meghatalmazott útján szerzik be képviselőinken, megrendeléseiket a következő módon adhatják le:

telefonon, ahol munkatársunk pontos információt ad a megrendelés összegéről, pontértékéről és a kiszállítási díjról: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539,

mobil: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149,

zöld szám: +36-80-204-983 (díjmentesen hívható munkanapokon 12 és 16 óra között).

SMS-ben a 0620-478-4732 telefonszámon.

Interneten: rendeljen termékeket a www.flpseeu.com honlapon! A legkényelmesebb és legbiztonságosabb megoldás nemcsak a közvetlen termékvásárlás, de a rendelések nyilvántartása szempontjából is. Kiváló eszköz a termékajánlás során is, hiszen valamennyi érdeklődő számára csábító a kínálat. Minden rendelés pontértéke 24 órán belül a naprakész értékhez adódik. Internetes áruházunk közvetlenül is elérhető a www.flpshop.hu címen, a pontértékek alakulása pedig figyelemmel kísérhető a www.foreverliving.com honlapon.

ENGEDMÉNYES VÁSÁRLÁS

Magyar állampolgársággal rendelkező partnereink jutalékuknak a **személyes** vásárlásaik után járó részét engedmény formájában is igénybe vehetik. Az engedményt kérésükre levonjuk vásárlási számláik összegéből, így Önöknek az engedmény összegével kevesebbet kell fizetniük.

Az engedményes vásárlás folyamata a következő:

1. Nyilatkozat. Ha Ön élni akar ezzel a lehetőséggel, arról egy erre szolgáló formanyomtatvány kitöltésével kell nyilatkoznia.



Debreceeni iroda

2. Vásárlás. A rendszer automatikusan levonja az engedményt a számla végösszegéből. Ez az összeg azonban vásárlásonként nem haladhatja meg a számla nettó végösszegének 35%-át. Ha az Ön nevére összegyűjtött engedmény nagyobb ennél az összegnél, a fennmaradó összeget a következő vásárláskor számítjuk be, ismét az újabb számla végösszegének 35%-áig, majd ez a folyamat tovább ismétlődik.

Engedményes vásárlás esetén szükséges az Ön vagy meghatalmazottja személyazonosságának igazolása fényképes igazolvánnyal.

3. Információadás. Az igénybe vehető összeghez minden hónap 15-én adjuk hozzá az előző havi vásárlások után keletkezett újabb engedményeket. Engedményük aktuális összegéről munkatársaink Önöknek vagy meghatalmazottjuknak csak személyesen, fényképes igazolvány bemutatása után adnak információt.

További részletekről szponzoruknál vagy munkatársainknál érdeklődhetnek.

HÁZHOZ SZÁLLÍTÁS

Szeretnénk felhívni magyarországi forgalmazóink szíves figyelmét cégünk csomagkiszállítási szolgáltatására. Ezzel Önök maximum 2 nap alatt – időpont-egyeztetéssel – megkapják az ország bármely pontján a leadott megrendeléseiket, amelyet át is kell venni 48 órán belül, különben a számlát sztorozzuk, és pontjait visszavonjuk. A megrendelt termékek árát és a szállítási díjat átvételkor kell megfizetni. A kiszállítási költséget 1 pont feletti vásárlás esetén Társaságunk átvállalja.

HASZNOS INFORMÁCIÓK

Kérjük tisztelt termékforgalmazóinkat, hogy jelentkezési lapjuk mellé a jövőben is adják le vállalkozói igazolványuk másolatát, visszamenőleg is, valamint a cégek az APEH-

bejelentkezési adatlap másolatát is! A jövőben csak ennek megléte esetén tudjuk a jutalékokat utalni! Magyarországi partnereink közül azok, akik vásárlásaikról saját tulajdonukban levő cégük nevére kérik kiállítani a számlát, ezt csak abban az esetben tehetik meg, ha irodáinkba eljuttatják az ehhez szükséges kitöltött nyomtatványokat, illetve a cégtulajdonosi mivoltukat igazoló céges iratok másolatát. Az erre vonatkozó részletes tájékoztatást irodáinkban kifüggesztettük, illetve munkatársaink kérésre szóban is tájékoztatják Önöket.

Orvos szakértők telefonszámai:

Dr. Kassai Gabriella 20/234-2925

Dr. Kozma Brigitta 20/261-3626

Dr. Mezösi László 20/251-9989

Dr. Németh Endre 30/218-9004

Siklósné dr. Révész Edit 20/255-2122

Független orvos-szakértőnk telefonszáma:

Dr. Bakanek György 20/365-5959

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

KÉPVISELETEINK

Forever Living Products

- Központi Igazgatóság:
1067 Budapest, Szondi utca 34.
tel.: +36-1-269-5370, +36-20-253-3614
- Budapesti Kereskedelmi Igazgatóság:
1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11.,
tel.: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280
Kereskedelmi igazgató: dr. Gothárd Csaba
- Debreceni Területi Igazgatóság:
4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.,
tel.: +36-52-349-657, +36-20-914-2945
Területi igazgató: Pósa Kálmán
- Szegedi Területi Igazgatóság:
6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,
tel.: +36-62-425-505, +36-20-251-1712
Területi igazgató: Radóczki Tibor
- Székesfehérvári Területi Igazgatóság:
8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3.,
tel.: +36-22-333-167
Területi igazgató: Földi Attila

Forever Resorts

- Hotel Kastély Szirák
3044 Szirák, Petőfi u. 26.
tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285
Szállodaigazgató: Király Katalin

Sonya®

Colour Collection

Várjuk szeretettel szépségstúdióinkban!



ARCKEZELÉSEK
KISKEZELÉSEK
TESTKEZELÉSEK
SMINK
MASSZÁZS
GYANTA
MANIKŰR
PEDIKŰR
MŰKÖRÖM
HAJFORMÁZÁS
és FESTÉS

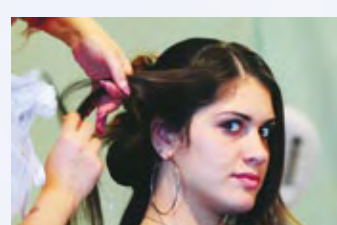


Bejelentkezés, időpontegyeztetés:

Kozmetika; Bagi-Mészáros Ildikó: +36-20/500-3889 • Rácz Ivett: +36-20/416-6329

Masszázs; Hrncsjár Ildikó +36-20/457-1155 • Fülöp Csilla: +36-20/981-7894

Pedikúr, manikúr; Hasznosi Krisztina: +36-20/594-7437 • Fodrász; Benkő Barbara: +36-20/369-7579





Forever Pomesteen Power®

Vitathatatlan tény, hogy az antioxidánsok nélkülözhetetlenek egészségünk és fizikai jólétünk megőrzése szempontjából. Mégis nehezen jutnak megegyezésre a táplálkozási szakértők, amikor azt vitatják, vajon mely gyümölcsök minősülnek igazán hatékony antioxidánsnak, melyek tartalmazzák a legtöbb xantont, illetve az ORAC-listán hol helyezkednek el. A Forever Pomesteen Power azért a leghatékonyabb elegy, mert olyan gyümölcsök levét és kivonatát tartalmazza, mint a gránátalma, körte, mangosztán, málna, szeder, áfonya és szőlőmag.

A mangosztán Ázsiában igen népszerű gyümölcs. Pompás íze olyannyira rabul ejtette Viktória királynőt, hogy kijelentette, ez a kedvenc gyümölcse, innen ered, hogy „királynői gyümölcs”-ként híresült el. Kiemelkedően jótékony xantonokban is gazdag. A xantonok olyan természetes tápanyagok, amelyek rendkívül hatékony antioxidáns gyümölcsökben találhatók meg.

Ízlelje meg az antioxidánsok óriási erejét a gránátalmából, mangosztánból és más gyümölcsökből készült Forever Pomesteen Powerrel!

Nettó térfogat: 473 ml



Kiegészítő adatok

| | | |
|-----------------------|----------------------|---------------------|
| | 100 ml | 1 adag (30ml) |
| | tartalmaz | tartalmaz |
| Energiatartalom | 452 KJ (106 Kcal) | 136 KJ (32 Kcal) |
| Szénhidrátartalom (g) | 26,6 | 8 |
| Ebből cukor (g) | 23,3 | 7 |
| Nátrium (mg) | 33,3 | 10 |
| C-vitamin (mg) | 792 (132%)* | 24 (40%)* |

* RDA% – felnőttek számára ajánlott napi bevitel %-a

JAVASOLT FOGYASZTÁS

Használat előtt alaposan fel kell rázni. Naponta fogyasszuk kb. 30 ml-t vagy ízlés szerint, lehetőleg étkezés előtt. A legjobb hatás érdekében felbontás után tartsa hűtőben, és fogyassa el 30 napon belül.

ÖSSZETEVŐK

Gránátalma-gyümölcslé, körtelé, mangosztán- (Garcinia mangostana) gyümölcslé, málnalé, földiszederlé, feketeáfonya-lé, szőlőmagkivonat, tartósítószer (kálium-szorbát), aszkorbinsav.

- Kiváló antioxidáns
- Gyümölcslevek és kivonatok egyedülálló keveréke
- Különlegesen finom

PRODUCT #262