

XIII. évfolyam 7. szám / 2009. július

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



Holiday Rally
2-4. 10. 2009 Poreč



A jövőbe nézve

Most ünnepeljük a Forever International magazin 100. kiadását. Visszatekintve az elmúlt nyolc évre, rendkívül büszke vagyok arra, amit ezek a kiadványok jelentenek. Ez alatt az idő alatt havonta megmutattuk nektek, hogy mennyire stabil alapokra építünk, hogy hogyan terjedtünk el a világban, hogyan vezettünk be csodálatos új termékeket, amelyekkel milliók életét változtattuk meg. S még így, ezzel a száz kiadással is csak a töredékét tudjuk bemutatni az FLP történetének. Havonta jelentjük meg a Forever magazint, így méltóképp ünnepelhetjük meg a ti nagyszerű eredményeiteket, kedves forgalmazóink. Segítségével megosztottuk veletek nagyszerű termékeinket, és kivételes képzéseket ajánlottunk a Forever üzleti lehetőségéről. Reméljük, hogy ezek mind igazán motiváló hatással voltak épülő üzleteitekre.

Ennyi elég is a múltból. Már alig várom, hogy folyóiratunk következő száz kiadását olvassam, mert tudom, hogy a Forever folyamatosan növekvő sikeréről szólnak majd az egész világon. Ha már az ünneplésről beszélünk, lassan itt az ideje a Super Rallynek! Izgatottan várom, hogy sok ezer minősült forgalmazóval találkozzak Dallasban! El kell mondanom nektek, a Home Office stábja fáradhatatlanul dolgozik azon, hogy megrendezze a valaha volt legnagyobb Super Rallyt. Ti is adjatok bele mindent!

Hogy a Super Rally már ilyen közel van, az azt is jelenti, hogy az évnek már a felénél járunk. Ez a legjobb időszak arra, hogy visszanezzünk, hol is tartunk a januárban kitűzött céljaink megvalósításában. Még a gazdasági nyugtalanság és a világméretű recesszió ellenére is jó évet várunk a Forevernél. De mi NAGYSZERŰ évvé akarjuk tenni! Hogyan tehetjük azzá? Átnézve a januári célokat, értékelve az eddig elérteteket, és meghatározva, hogy mit kell még teljesíteni az elkövetkezendő hat hónapban, együtt biztosan megvalósíthatjuk a kitűzött célokat.

Egyszer azt hallottam, hogy „a célok határidős álmok”. Számomra ez a mondás mindig a sietség érzetét keltette. Hadd kérdezzem meg tőletek, hogy mik a céljaitok? Lehet, hogy egy új autó, a lakáskölcsön kifizetése, a gyerekek oktatása, a Profit Sharing elérése, eljutni egy álmovakációra vagy a Super Rallyra a legelső alkalommal? Céljaitok eléréséhez szükségetek lesz szenedélyre, kitartásra és egy csipetnyi sietségre is, hogy ezek motiválhassanak benneteket az egész év folyamán. Ne feledjétek: nem számít, hogy a céljaitok kicsik vagy nagyok, a Forever Livinggel valamennyi elérhetővé válik!

REX MAUGHAN

ITT A NYÁR!

Néha-néha igencsak megtréfál mostanában az időjárás, ennek ellenére valóban beköszöntött a nyár, a megérdemelt pihenés, a nyaralások időszaka.

Sokunk számára azonban igen komoly problémát jelent eljutni a tengerre vagy a kontinens más kiemelt tájaira, ám a Forever gondoskodik azokról, akik anyagi nehézséggel küszködnek, és nem tudják önállóan megoldani családjuk pihenését. Ezért két olyan ösztönző programot is elindított, amely az utazást, nyaralást tűzi ki céljául.

Az egyik legnépszerűbb programunk a porecsi Rally, amely négynapos, hároméjszakai oktatásra és szórakozásra bővült. Szép napokat tölthetünk gyönyörű tengerparti környezetben, megízlelhetjük a helyi finom horvát ételeket, megismerkedhetünk népszokásaikkal, nevezetességeikkel.

Nemcsak kellemesen, hanem hasznosan is tölthetjük el ezt az időt, hiszen Európa legjobb oktatóitól tanulhatjuk meg a multilevel marketing hálózatépítés rejtelseit, amelynek hatására évente több ezer család éri el a Forever marketingtervében igen kiemelkedő szintet jelentő manageri „álmot”.

Szintén a napokban kezdődött a minősítési periódusa az európai ösztönzőprogramnak, amelynek ebben az évben London az úti célja. Ez a város Európa multikulturális fővárosa, gyönyörű történelmi háttérrel, impozáns épületekkel és persze a maga speciális időjárásával, élénk zenei és színházi életével.

Most a Forever Living Products meghív minket egy csodálatos kirándulásra ebbe a csodálatos városba. Mi is a teendőnk, mit is kér most cserébe tőlünk a vállalat? Igazából semmi különös, nem sok extrát, csak annyit, hogy **mindennap** végezzük el a feladatunkat. Napi lebontásban szervezzük meg hálózatépítő munkánkat, kérjük meg szponzorunkat, és az ő útmutatásai alapján végezve feladatainkat, már a határidő előtt teljesíteni tudjuk a feltételeket. Amennyiben napi feladatunkat tesszük hálózatépítő munkánkat, és ez beivódik a mindennapi életbe, nem kell igazából a határidőket figyelni, nem esünk pánikba az utolsó napokban, nem kell rohanva dolgozni az utolsó percekben, hanem kellemesen, nyugodt tempóban tudjuk teljesíteni azt a feltételt, amely az ösztönzőrendszerek teljesítéséhez szükséges.

A két program átfedi és kiegészíti egymást; akik sikeresen teljesítik augusztus 31-ig a Holiday Rally feltételeit, ezt a munkát folytatva már egyszerűen meg tudnak felelni a londoni utazás feltételeinek.

Kellemes nyári kikapcsolódást, jó utazás-előkészítést, kiváló hálózatépítést kívánok mindenkinek!
Hajrá, FLP Magyarország!

DR. MILESZ SÁNDOR
ország igazgató



Az álmok útján

Nézd most, hogy ő itt áll,
És biztos már a siker útján.
Nézd most, és azt is lásd,
Hogy elmereng a maga múltján.
Nézd most, itt áll a múlt,
Itt állna most, még ki tudja hány év.
De tudd, ez nagy dolog,
És ez nem játék.

És ők, a drága ők,
Kik néznek ránk most könnyes szemmel.
Itt ők, együtt veled,
Mögötted mind, sok történettel.
Mert ők, hittek neked,
Aadtak hitet az évek múltján.
És ők fogták kezed
Az álmok útján.

Mit ér a rang, bármily komoly,
Ha nincsen láng és nincs mosoly?
Ha nincsen tűz és szenvedély,
Ha nincsen hit, mi benned él.
Szállj egyre fel, magasba fel,
S nem lesz több árnyék.

A sors nem mindig jó,
Van buktató, van rossz ajándék.
És félsz, mégis remélsz,
Kétség gyötör, mindenki rád lép.
Van úgy, hogy nincs tovább,
Nem bírod már az élet súlyát.
De ők fogják kezed
Az álmok útján.

Nincs visszaút, ott fenn a csúcs,
Mosolyog lent a büszke múlt.
Lángol a tűz, a szenvedély,
Perzsel a hit, mi benned él.
Tiéd a szó, tiéd a fény,
S tiéd a játék.

(Frank Sinatra My Way c. dalának magyar szövegét Lui szerezte.)



A tizenkettő mesebeli szám, akárcsak a három és a hét. Azt tartják, szerencsét hoz, még a házasságban is. Aki eljutott idáig, az előtt szép jelen és még ennél is ragyogóbb jövő körvonalazódhat. A Forever Living Hungary májusban ünnepelhette tizenkettedik születésnapját – hétezer lelkes híve társaságában – a Papp László Budapest Sportarénában. Isten éltesse sokáig!

Tizenkét éve – az álmok útján



Születésnap **Success Day**-ünk **Liszter Sándor** lakodalmos énekessel és zenekarával, valamint a **Vadrózsa** táncosainak hangulatfokozó bemutatójával indult, majd **Éliás Tibor** produkciója következett, amelyben klasszikus zeneművekből adott elő népszerű részleteket, miközben egyre jobban megtöltötték az Aréna lelőit az ünnepre gyülekezők. Őket követte a két műsorvezető rendhagyó színre lépése, hisz egy születésnap ajándékcsomagból bújít elő **Berkics Miklós** diamond-sapphire manager és attraktív partnernője, **Rusák Patrícia** senior manager, akik köszöntötték a publikumot, majd színpadra hívták a kapitányt, **dr. Miliesz Sándor** ország igazgatót, aki feleségével, **Adriennel** egy hófehér Rolls Royce-szal érkezett az Arénába. „Amint látom, egyre többen leszünk, és mi segítünk, hogy még ennél is többen legyünk! – kezdte születésnap köszöntőjét Miliesz doktor, majd így folytatta: – A lehetőség adott az előrelépésre, ám nagyon fontos, hogy egységben építsük az üzletet, és meglátjátok,



mi leszünk a legjobbak a világon!" Gondolatait egy kérés-sel zárta: „Ti, akik most itt vagytok, ígérjétek meg, hogy legközelebb is eljöttök, és mindenki hoz magával még egy embert! Rendben? Legyetek sikeresek és gazdagok! Hajrá, FLP Magyarország!”. Ezt követően **Lenkey Péter** európai operatív igazgatót hallgathattuk, aki érzelmekkel telt előadásában a vállalkozás értelméről beszélt. El-

mondta, hogy a világon kilencmillióan dolgoznak az FLP sikereiért, és mindnyájunknak az a célunk, hogy megváltoztassuk az életünket. Ez egy tiszta üzlet, tiszta lappal, ahol mindkét fél győztes, mert **Rex Maughan** nagyon korrekt üzleti tervet dolgozott ki. Az alapok tehát rendelkezésre állnak, de nagyon fontos, hogy amit csinálunk, azt jókedvvel tegyük. Ez a siker egyik titka, és akkor való-

ban változtathatunk az életünkön. „Büszke vagyok rá, hogy köztetek lehetek, és szeretek veletek lenni!” – jegyezte meg, majd azzal zárta mondandóját, hogy a lehetőségek adóttak, és a kulcs mindenkinek a saját kezében van. „Ti vagytok a legjobbak, ti vagytok a profik!” Néhány perc múltán egy mini orvoscsonferencián érezhette magát az Aréna népe, mert **Siklósné dr. Révész Edit**

soaring manager lépett színpadra. Magas szintű szakmai előadásában rávilágított az egyes betegségek kialakulásának mechanizmusára, a természetes antioxidánsok meghatározó szerepére, a megelőzés módszereire, különös tekintettel a helyes táplálkozás, a vitaminbevitel és a megfelelő életmód szerepére. Mindehhez természetesen az Aloe Vera-termékeket ajánlva. A téma nagyjából folytató-





dott **dr. Samu Terézia** soaring manager blokkjában, ahol a szokásoknak megfelelően színpadra szólította az orvos és az egészségügyben dolgozó kollégákat, akikkel közösen értékelték önmaguk és a környezetükben élők terméktapasztalatait. Ezután jött – ugyancsak a szokásoknak

megfelelően – a **supervisorok** és az **assistant managerok** népes táborának minősítése. Amikor kiürült a színpad, és kialudtak a fények, egy film pergett, amelyben két – már felnőttkorban lévő – lány és fiú mutatta be szüleiket, közös életüket, erőfeszítéseiket és sikereiket, amelyeket

az FLP-nek köszönhetnek. A klip végeztével aztán kitört a taps, amikor mindenki kedvence, a diamond manager **Lomjanski Veronika** lépett a színpadra. Ő is egy kérdéssel kezdte, amelyet kisvártatva meg is választott: „Miért vagytok itt?” – hangzott a felvetés, aztán a felelet: „Azért, hogy

penzt keressünk!” Ilyen egyszerű az egész – nem kell túlbonyolítani. Sajátos, közvetlen stílusú előadásában azt kérte, mindenki nagyon figyeljen a saját személyes szponzorára, mert tőle várhat igazi segítséget. A kifogásokat pedig tessék logikus érveléssel kezelni; ne azon legyen a hangsúly,

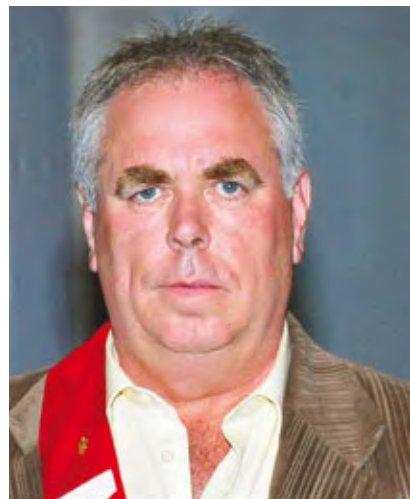
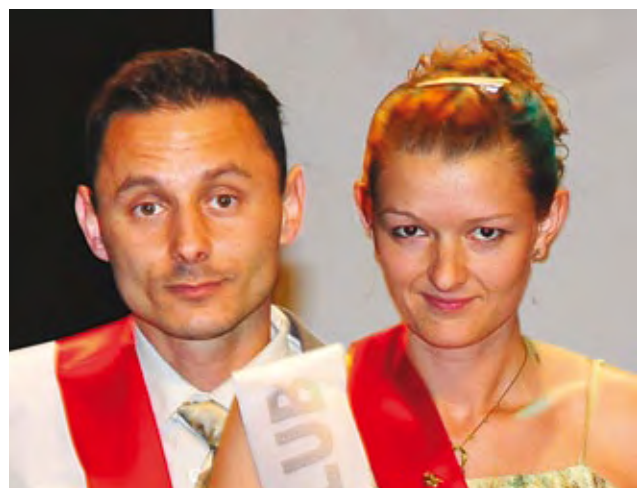


hogy miért nem, hanem hogy miért igen. Gyermekünket pedig tanítsuk meg idejében pénzt keresni, mert ettől lehet stabil és boldog az életük. Jól osszuk be az időnket, és koncentráljuk energiánkat a hálózat építésére; dolgozzunk keményen, és a siker nem marad el. Majd ismét mi-

nősítések következtek. Kiderült, még mindig sokan szeretnek **hódítani**, többen terveznek **autóvásárlást**, nőtt a **managerek** és a **vezető managerek** száma, valamint sort kerítettek a **Business 20-30-40**, illetve a **Super Rally** minősítések átadására is a már bevált forgatókönyv

szerint. Rég volt élő zene, ezért lazításként ez következett; ráadásul minden szereplő tagja az FLP-nek, és lelkes hálózatépítő. Szóval egy kis buli az Arénában **Biró Dia** és **Hertelendy Klára**, valamint **Bánhidny András**, **Dandó Zoltán** és **Szabó Leslie** közreműködésével. Aztán egy

igazi nagyjúút, **Szabó Józsefet** szólította színpadra a két remeklő műsorvezető. Azt a férfit, aki tizennégy esztendeje megálmodta, majd két év múltán életre is hívta az FLP Magyarországot. „Gyermekkoromban Debrecenben sokat álmodoztam nagy utazásokról. El akartam jutni



messze, nagyon messze. De ugye tudjátok, milyen rossz érzés pénz nélkül, üres zsebbel ábrándozni? Mit tegyek, minősítsem vissza az álmaimat?" – tette fel kérdését a sapphire manager. Aztán megtudhattuk, hogy már harmincnolc esztendő volt, amikor Németországban találkozott azzal a valakivel, aki megmutatta neki az FLP-ben rejlő hatalmas lehetőségeket. „Nem kell hozzá más, mindössze »csak« embernek lenni,

akarni segíteni másokon!" – szólt a biztatás. Ennyi az egész. „Nyisd ki a zárt szelencét, benne rejlik a megoldás!” – hangsúlyozta. De tenni kell ám érte, mert a komoly dolgokért meg kell szenvedni. És persze engedjük ki a féket, győzzük le elsősorban a saját félelmeinket. Ne feledjük, a pénz csupán eszköz, a pénz én csinálom, és nem a pénz engem! Ne halat akarjunk, inkább tanuljunk meg halászni, azzal jobban járunk. „Ez a vál-

alkozás azért ilyen jó, mert a lélek, a becsület és a tisztesség működteti!” – fejezte be szeretettől és lelkesedéstől áradó elmélkedését Szabó József. Aztán ismét egy hófehér luxusautó gördült be a színpad elé. Két utasa volt, a két műsorvezető. Úgy látszik, ez nemcsak a születésnap, de a látványos bevonulások ünnepe is volt. **Gidófalvi Attila** jelentős hálózatépítői múlttal büszkélkedő diamond-sapphire manager, a motorok

szerelmese, igazán megadta a módját, miután a vásznon lefutott eddigi életének fénypontjait bemutató klipje, melyet az ABBA zenekar Van egy álmod című nótája festett alá. A változatosság kedvéért ő három csodamotoros felvezetésével, kettő által követve, egy tűzpiros álomautón gurult be az öt királyként fogadó ünneplők elé. Aztán komolyra fogta a szót. „Mindenki a titkot keresi, a sikertelenség vagy a siker titkát. Nem kell



keresgélni, a titok mi magunk vagyunk, a személyiségünkben rejlik. Mindenki válságról beszél, de megsúgom nektek: válság ide vagy oda, az én bónuszom az FLP-ben a duplájára emelkedett. A legfontosabb három dolog: tudd, mit akarsz, tudd, ki vagy, és add mindig önmagad, ne akard más lenni, mert így lehetsz csak hiteles. Akarjunk valakivé válni, produkáljunk eredményeket, hogy megjegyezhesék a nevünket. Akarjuk azt az életet élni, amelyet igazán szeretnénk, ám legyünk hajlandóak dolgozni is az álmainkért! Az FLP egy kiváló lehetőség erre, csak élni kell vele, hisz egyetlen életünk van. Hogy hogyan? Figyeljünk oda azokra, akik sikeresek, és tanuljunk tőlük. Higgy önmagadban, szeresd a termékeket, és érezd jól magad. Hová szeretnénk tartozni? Azok közé, akik megváltanák a világot? Igen? Akkor változtassuk meg a gondolkodásunkat, és sikerülni fog!" A fordulatos előadást követően érthetően elérzékenyülve hallgathattuk meg Frank Sinatra My Way című dalát, amelyhez az előadó Lui erre az alkalomra írt magyar szöveget, Gidófalvi Attilának ajánlva. Szusszanásnyi szünet után az **Android együttes** szórakoztatta a közönséget, soraiban dr. Milesz Sándorral, majd az Edda frontembere, **Pataky Attila** következett klasszikus felvételeivel. Az előadók sorát a Németországból érkezett **Katrin Bajri**, a világ leggyor-









sabb dupla diamond managere zárta. Tájékoztatójának vezérfonalaként mindenkit megnyugtatót: „Kitűnő helyen vagyunk, mert az FLP a világ egyik legjobb, legígéretesebb, legdinamikusabban fejlődő és legkorrektebb vállalkozása. Ebben külön elismerés illeti a nagyszerű magyarakat! Egy darab szén fekete, és nincs megmunkálva, mégis gyémánttá válhat, ha jó kezekbe kerül. A vezető sem születik, hanem azzá vá-

lik, de tenni kell ezért. A vezetők mindennap látják a jövőt, mert tudják, mit akarnak. Akarjunk gyémántok lenni, és azzá leszünk!”

A nap zárásaként a friss **assistant supervisorok** özönlötték el a színpadot, majd mindenki azzal a gondolattal indult haza, hogy egy hónap múlva, legközelebbi Success Day-ünkre, ígéretének megfelelően, feltétlenül hoz magával még egy embert...

„Igenis, legyőzzük a brazilokat...!”



„Mertek ti nagyot álmodni?” – szegezte a kérdést a sziráki kastéllyal szemben felállított nagysátorban a **manager találkozóra** összegyűlt résztvevőknek köszöntőjében **dr. Miliesz Sándor** ország igazgató. A délszláv régió tagjaival kiegészült szépszámú hallgatóság kezdetben udvariasságból még hallgatásba burkolózott, ám az idő előrehaladtával

mindinkább belekesedett. **„Ne nagyon nézzetek tévét, ha igazán jó híreket akartok látni-hallani!”** – hangsúlyozta az ország igazgató. – **Kivétel persze az FLP Televízió műsora, de ezt ügyis tudjátok. Kérem, figyeljetek most rám, mert igazán jó hírekkel szolgálhatok!**” És valóban, egymást követték a szebbnél szebb tervek, már meg-

valósult, illetve megvalósításra váró elképzelések. Jelentős vásárlói kedvezményekről, felújításról, bővítésről szölgáltak a hírek. Kibővült a sziráki kastély, belső renováció alatt áll a Szondi utcai épület, ahol ezáltal emelkedhet a képzések színvonala, hisz a megújuló termek felszereltsége is modernebb, korszerűbb lesz. Bővülni fog a Sonya-oktatás, és a tervek között szerepel

egy ötszáz fős oktatóközpont kialakítása a Nefelejcs utcában. Mindez azért, hogy még sikeresebbek lehessünk a hálózatépítésben. Az MLM-rendszer tekintetében a világon jelenleg a harmadikok vagyunk, mindössze Japán és Brazília előz meg minket. Ez nagyszerű és tiszteletre méltó eredmény, ám ne elégedjünk meg ennyivel! Tűzzük ki célul, hogy igenis, le-



győzzük a brazilokat, és tegyünk is meg mindent ezért. **„MerjeteK nagyot álmodni! Hajrá, Magyarország! Hajrá, FLP!”** – foglalta kezébe megnyitóját dr. Milesz Sándor ország igazgató.

A köszöntőt követően él-ménybeszámolók következtek a World Rally résztvevőinek közreműködésével. Itt volt mások mellett **Berkics Miklós** diamond-sapphire manager, **Lomjanski Veronika** és **Stevan** diamond managerek Újvidékről, **több President's Club-tag** és **Katrin Bajri** dupla diamond manager Németországból. A cél minden esetben a lelkesítés és a dinamizmus frissen tartása volt. Sokszor abba a hibába esünk, hogy saját hálózatunk építése közben megfeledeKzünk alsó vonalainkról, a régebbi, már bizonyított munkatársainkról – hangzott el figyelmeztetőleg –, holott munkájuk segítése, élénkítése saját, jól felfogott érdekünk. Az új munkatársak beépítése mellett legalább annyira fontos – ha nem fontosabb – a régiek megtartása, tevékenységük koordinálása. FigyelniK kell erre, meg kell hallgatniK szponzoráltjaink kéréseit, és amennyiben segítségre van szükségük, megfogni a kezüket.

A „hivatalos részt” követte a nap talán legjobban várt attrakciója, a szabadte-



ri svédasztalos ebéd, amely minden résztvevő tetszését elnyerte. Különösen a grilllezett húsok és a friss saláta szerepelt előkelő helyen a kedvencek listáján.

– **Finom az ebéd?** – kérdezem az elismert és méltán népszerű sapphire manager

orvos házaspártól, **dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalintól és dr. Seres Endrétől**, akik talán a legmeszebről érkeztek Szirákra. – Az ételek valóban ízletesek, változatosak – feleli Katalin, majd gyorsan hozzáteszi: – és aki reggel esetleg





megfeledezett a szokásos Aloe gélfogyasztásáról, az a kastély éttermében még ezt is pótolhatta.

- Nektek is korán kezdődött a mai nap?

- Nekünk aztán különösen, hisz Lentiből indultunk útnak, és ez így összesen több mint háromszáz kilométer.

- Ezen a szombaton van az FLP születésnapja, de ha jól tudom, számotokra a pünkösdi hétvége is tartogat egy jelentős eseményt!

- Családi ünnepre készülünk - mondja büszkén End-

re -, nevezetesen a fiunk, Máté esküvőjére, aki egyébiránt már manager itt, az FLP-ben, és a pécsi régióban tevékenykedik.

A délután már hamisítatlan majálishangulatban telt, elsősorban a tréfás játékok, a zene és a tánc jóhatásának köszönhetően. Itt már tényleg mindenki elengedte magát. Különösen az élő csocsó és a rodeóbika ragadtatta nevetésre a résztvevőket. Erről nem is érdemes beszélni, inkább nézzék meg ide

vonatkozó felvételeinket. Aki nem kedveli az aktív programokat, az is megtalálhatta a kikapcsolódás legjobb lehetőségét, hisz rendszeresen indultak kastélylátogató túrák, amely művészi élmenynek bizonyult, hisz a sziráki kastély exkluzív szállodaként üzemel, így bárki számára tartalmaz kikapcsolódást biztosít az év minden napján.

Az első Aloe Lipstől a gyémántkitűzőig

Beszélgetés **Veronika és Stevan Lomjanskival**

Veronika és Stevan Lomjanski – diamond managerek. Katonáéknál tábornokok lennének, sok csillaggal. Ez már rang, megsüvegezendő teljesítmény, ráadásul mindez a háborútól, válságtól sújtott Szerbiában, közelebbről Újvidéken.

– Ismerve Veronika temperamentumát, feltételezem, úgy indult FLP-s karrieretek, hogy egy szép napon azzal állt elő: Stevan, holnap elkezdjük a munkát!

– Ez hatalmas tévedés, azt is mondhatnám, épp az ellenkezője igaz! – mosolyodik el szerényen Stevan Lomjanski. – Úgy indult a pályafutásunk, hogy engem keresett meg 1997 júniusában egy szegedi ismerősöm ezzel a lehetőséggel. A klaszszikus MLM-konstrukciót már ismertük, és próbálkoztunk is vele, de be kell valljam, a legutolsó vállalkozásban csalódnunk kellett. Ettől függetlenül érdekelt a dolog, mert felfedeztem benne a kihívást.

Hozzá tartozik, hogy az első bemutatót egy vendéglóadó tartotta, Hári László és neje, Márta, aki olyan tökéletesen bemutatta a termékeket, a marketingtervet, hogy nem lehetett nem foglalkozni vele, pedig akkor még két-pontosak sem voltak.

– Mégis, mi adta meg az úgymond kezdő lökést?

– A saját pozitív termék tapasztalat. Ugyanis a fiunknak éppen akkor kiderült, hogy kisebb problémái vannak és rögtön jött az ajánlat: próbál-

juk ki az Aloe Lipset. Kipróbáltuk, bejött, ráadásul sokkal inkább használt, mint előtte bármi más.

– Eddig még nem említetted Veronika nevét. Ő hogyan fogadta ezt az új lehetőséget?

– Hogy hogyan? Sehogy! Kezdetben hallani sem akart az egészről. Ha ki akartam mondani egy „A” betűvel kezdődő szót, már le is állított: ezt azonnal fejezzem be, őt úgysem tudom meggyőzni!

– Nem keseredtél el a visszaautasítás hallatán?

– Igen? – gondoltam magamban. – Na, majd meglátjuk! Ehhez jótékonyan hozzájárult, hogy – tapasztalataink szerint – a fiunk problémái megszűntek az Aloe Lipsben levő összetevők hatására. s ezt Veronika sem vitathatta el. Közel két hónapig nyüstöltem folyamatosan, mire beadta a derekát.

– Meghallgattam Vágási Aranka egy előadását – kapcsolódik a beszélgetésbe Veronika –, és azt mondtam: ha ennek csak a tíz százaléka igaz, már jó! Budapestre utaztunk, hogy befizessük a fiunk kollégiumi díját, aztán mégis úgy döntöttünk, abból a pénzből inkább megvásároljuk a kezdő termékcsomagot, s ezzel elkezdjük az üzlet építését.

– A srácotok, gondolom, nem fogadta túláradó lelkesedéssel, hogy búcsút inthet a budapesti tanulásnak.

– Csak nem hiszed, hogy cserbenhagytuk? Az utol-

só tartalékainkból kifizettük a kollégiumot is, és intenzív munkába kezdtünk, hogy ismét a pénzünknel lehessünk. Közben lépten-nyomon azt tapasztaltuk, hogy mennyire hasznosak a termékek, hány ember egészségét óvhatjuk meg általuk. Kitűztük a célt: ha már elkezdtek, végig is csináljuk becsülettel!

– Ez mind nagyon szép, de az országokat akkortájt embargó sújtotta, és természetesen FLP-termékraktárral sem rendelkeztetek. Ezt a hátrányt hogyan hidaljátok át?

– El lehet képzelni, mind ez mennyire megnehezítette a munkánkat, mi mégis kitarítottunk, továbbra is fejlesztettük az üzletet, mert hittünk a sikerben, és óriási lehetőséget láttunk benne, hogy az életünk addigi minőségén gyökeresen változtathassunk. Hat hónaponként léptünk előre egyet-egyét a ranglétrán, és még mindig nem volt raktárunk, amikor már sapphire managerek lettünk.

– Hogyan osztjátok el egymás között a munkát?

– A kezdeti ellenállás óta Veronika a vállalkozásunk motorja, mozdítója, rengeteg feladatot vállal magára. Nekem elsősorban arra kell ügyelnem, hogy ne égjen ki, hogy mindig képes legyen megújulni – magyarázza Stevan. – Nagyon fontos továbbá, hogy egy adódó probléma mellé ne egy másikat keressünk, hisz ezzel csak elfecse-

reljük az energiánkat, hanem közösen a megoldást, mert csak az visz előre. Ez válasz az előző felvetésedre is, amelyben a raktár hiányát firtattad.

– Panelkérdés, mégis fel kell tennem, mert sokakat érdekel: minek köszönhetitek, hogy a már említett számos hátráltató körülmény ellenére is ennyire sikeresek vagytok?

– Mindenekelőtt hinnünk kell önmagunkban, hogy el tudjuk érni, amit célul tűztünk ki. Ne arra gondoljunk, hogy ez csak másoknak sikerülhet, nekünk úgysem fog, mert ő ügyesebb, szebb, rátermettebb – ez butaság. Aki így áll hozzá, jobb, ha el sem kezdi. Akarjunk felülemelkedni a középsterűn, akarjunk minőségibb életet élni, mint az eddigi, mint az átlagos volt. Nagyon fontos továbbá, hogy ne próbáljuk senkire sem ráerőltetni a termékeinket, ne legyünk erőszakosak, mert az automatikusan ellenállást vált ki a másik félből. Mondjuk el szakszerűen a tényeket és az üzleti lehetőségeket, aztán várjunk meg, amíg ő kéri, mert rájön: szüksége van rá! Neki kell. Ő akarja, és akkor működni fog az üzlet. Tegyük fel magunknak néhány kérdést: Miért? Kivel? Hogyan? Mikor? És adjuk meg ezekre a helyes választ: mert minőségibb életet akarok élni, egészségben. Azokkal, akik hozzám hasonlóan akarják. Kitartással, hittel, elkötelezettséggel, lelkesedés-

Karizmatikus egyéniség, annyi szent. Aki megalkotta ezt a fogalmat, rá gondolhatott. Ha társaságba kerül, azon nyomban emberek sereglenek köré, mert egész egyszerűen nem lehet nem rá figyelni.

Ugyanakkor ellenállhatatlan, ha a munkáról, a Foreverről van szó, mert amit egyszer a fejébe vesz, tűzön-vízen át megvalósítja.

Tündököl, mint a legszebb gyémánt. Mellette nem lehet sem unatkozni, sem lazálni – vallja Veronikáról férje, Stevan –,
ám aki hisz benne, követi őt, bizonyosan célt ér.

sel, és nem majd holnap, hanem most azonnal!

- Mi az, amire talán a legbüszkébbek vagytok eddigi munkátok során?

- Kezdjük talán azzal, hogy átlag háromszáz non-manageri pontunk volt havonta a diamond fokozatig. Ennek köszönhetően az első és mai napig egyetlen diamondok lettünk Kelet-Európában. A csúcs pedig az volt, amikor 2005 szeptemberében **Gregg Maughan** az Egyesült Államokból átjött Belgrádba, hogy a szerb csapat előtt átadhassa nekünk a gyémántkitűzőt, és ezt a munkánk nagy megtiszteltetésének tartjuk. És még valami, amit mindenképpen el szeretnénk mondani, mert fontos: köszönet illeti a nagyon korrekt FLP-t, hogy megadta nekünk ezt a nem mindennapi lehetőséget és ugyancsak meg kell köszönnünk szponzoraink, munkatársaink áldozatvállalását, akik nélkül mi sem lehetnénk ilyen sikeresek!

- Végezetül, hogyan sikerül motiválni az embereket, hogy a kiváló termékek mellett még üzletet is építsenek?

- Mindegyik termékkel kapcsolatban sok pozitív tapasztalatunk van, de azt gondolom, hogy a marketingterv a legjobb termék. Az üzleti lehetőség fantasztikus, csak azon múlik, hogy AKAROD, VAGY NEM AKAROD. Erről a hozzáállásomról ismernek az egész régióban.



MLM

a jövő munkája



Kellemes nyárköszöntő illatok várták vendégeinket, akik a belgrádi Szakszervezetek Otthonának nagytermébe, a májusi, születésnap Success Day rendezvényünkre érkeztek.

Az ünnepi műsor főszerepe országunk legsikeresebb forgalmazóit, **Veronika és Stevan Lomjanski** diamond manager munkatársainkat illette meg. A Lomjanski házaspár már hosszú évek óta öregbíti országunk hírnevét az egész FLP-világban. Óriási büszkeség tölt el bennünket, mert Kelt-Európában ők lettek az első diamond managerek, és velük együtt örülhetünk munkatársaink újabb sikereinek.

A jelen levő kollégáinkat az FLP Szerbia területi igazgatója, **Branislav Rajić** manager munkatársunk köszöntötte. Vállala-

tunk a világ több mint 130 országában működik az egységes üzleti tervnek köszönhetően, amely sok millió munkatársnak nyújt lehetőséget a jobb és minőségibb életre. Rajić területi igazgató úr bemutatta az új ösztönzőprogramokat, amelyeket az FLP a közeljövőben terjeszt elő. Ezekkel a programokkal vállalatunk még nagyobb teret enged azoknak a lehetőségeknek, amelyekkel újabb utazásokra és még jobb hálózatépítési lehetőségekre tehetünk szert.

Az FLP termékeiben levő hatóanyagokkal hatékonyan har-

colhatunk a rossz szokások, a rizikófaktorok, a stressz, valamint minden olyan más veszély ellen, amely szervezetünket károsítja. **Dr. Biserka Lazarević** soaring manager munkatársunk előadása szerint napjainkban nehezen képezhető el egészséges életmód étrend-kiegészítők nélkül. Rendezvényünk egyik legfontosabb része azokkal a tapasztalatokkal foglalkozik, amelyekre az FLP termékforgalmazók és orvos munkatársaink tesznek szert, akik munkájuk során ajánlják termékeink fogyasztását. Ezek mindennapi és megfelelő alkalmazása kiváló lehetőséget bizto-

sít az életkörülmények, a szervezet általános és pszichofizikai állapotának javítására, ezzel pedig még hatékonyabbá válnak a mindennapi tevékenységek.

Rendezvényünk egyik legfontosabb része azokkal a csodálatos tapasztalatokkal foglalkozik, amelyekre az FLP-termékfogyasztók, valamint orvos munkatársaink tesznek szert, akik munkájuk során javasolják termékeink fogyasztását. Az idő és a minőség az FLP-termékeknek dolgozik. Köszönetünk **dr. Olivera Miškić** senior manager munkatársunknak, aki ezt a műsorrészt vezette, és nagy tudásának köszönhetően értékes tanácsokkal és javaslatokkal tette még hangsúlyosabbá az elhangzott termék-tapasztalatokat.

A Szakszervezetek Otthonának színpadán gratuláltunk az újonnan minősült **supervisor, assistant manager** és **manager** munkatársainknak. Reméljük, hogy a közeljövőben FLP-csapatuk élén még magasabb minősítési szinten köszönhetjük őket a színpadon.

A szerbiai zenei élet örökifjú éneke és a Galija együttes vezetője, **Neša Milosavljević** dalai jókedvre derítették bennünket. Élveztük e kiváló zenész és showman koncertjének minden pillanatát. Reméljük, hogy Neša és együttese a jövőben is megtiszteli rendezvényeinket!

Ezekben a nehéz napokban a marketinghálózat-építés a leghatékonyabb módszerek közé tartozik, amellyel átvészeltetjük a gazdasági krízist, munkát biztosítunk azoknak, akiket elbocsátottak, anyagi forrást nyújthatunk mindenkinek, aki e ja-



vakhoz becsületes úton szeretne hozzájutni, és saját vállalkozásának beindítására adunk lehetőséget mindenkinek, aki ezt vállalja és szeretné. **Branislav Maričić** vendégelőadónk óriási tapasztalatra tett szert az MLM-építésben, és sokéves munkássága alatt megbizonyosodott arról, hogy ez a jövő munkája. Köszönjük Branislavnak, hogy gazdag tapasztalatát önzetlenül megosztotta velünk!

Munkánk titka abban rejlik, hogy ki kell tartanunk a siker felé

vezető úton. „Amennyiben igényekre és kívánságokra gondoltok, pozitív energiát és lelkesedést nyertek, amely előrelendít benneteket!” – üzenté előadásában **Milena Petrović** senior manager munkatársunk. Számos ember él a múlt és a jövő közötti szakadékban, és nem látja át reálisan, mit nyújt a jelen. A meghívások, a találkozások, a bemutatók és a munkakapcsolatok csak akkor biztosíthatnak jó eredményt, ha rendszeresen, naponta, előre meg-





tervezetten és világos jövőképpel dolgozunk.

Régióink legsikeresebb munkatársai, akik lényegesen megnövelték forgalmukat az előző időszakhoz képest, méltó helyet foglaltak el a **Hódítók Klubja** tagjai között. Emellett az idén nagyszámú szerbiai munkatársunkat látja vendégül Amerikában az FLP a népszerű nemzetközi Super Rallyn.

Minden sikeres üzletember vezérfonalát a megfelelő üzleti ciklus képezi a siker felé veze-

tő úton. **Boro Ostojić** soaring munkatársunk előadásában hangsúlyozta, hogy a megfelelő tanuláson és edukációs anyagon alapul a munkába vetett kulcsfontosságú bizalom. Az MLM gyakorlatilag óriási lehetőségeket rejtő iparágga fejlődött, és így a 21. század munkája lett mindenki számára, aki szabadságra vágyik, és szeretne elégedett, boldog és anyagilag független lenni.

A Szerbia Forever manager-összejövetelét Babe falu

nyaralójában rendeztük június 26-án és az ezt követő napon, s 27-én találkoztunk munkatársainkkal a júniusi Success Dayen.

Gratulálunk az új **assistant supervisor** munkatársaink minősüléséhez. Örömmel köszöntjük őket a Forever üzlet világában, ahol lehetőséget kapnak a saját munkatársi hálózatuk felépítésére.

BRANISLAV RAJIĆ
az FLP Szerbia területi igazgatója

HÓDITÓK KLUBJA

2009. május hónap tíz legsikeresebb termékforgalmazója
a személyes és non-manageri pontok alapján



Magyarország

1. **Vágási Aranka és Kovács András**
2. **Dr. Kósa L. Adolf**
3. **Bencsik Erzsébet**
4. Zóka Margit
5. Klaj Ágnes
6. Hertelendy Klára
7. Utasi István és Utasi Anita
8. Erdei Zoltán és Erdei Ilona Etelka
9. Lopicz Tibor és Lopiczné Lenke Orsolya
10. Bata Orsolya és Holló Szilárd

Szerbia, Montenegró

1. **Lomjanski Stevan és Lomjanski Veronika**
2. **Miškić dr. Olivera és Miškić dr. Ivan**
3. **Strboja Jovanka és Strboja Radivoj**
 4. Jelić Gordana és Jelić Siniša
 5. Bajrušević Milica és Bajrušević Vuk
 6. Kota Izabela Barbara és Kota Mihajlo
 7. Buruš Marija és Buruš Boško
8. Jakupak Vladimir és Jakupak Nevenka
9. Mihailović Branko és Mihailović Marija
10. Radulović Rajko és Radulović Slavka





Horvátország

1. Jurović Zlatko és Jurović Sonja
2. Dr. Molnár László és Dr. Molnár-Stantić Branka
3. Korenić Manda és Korenić Ecio
4. Miljak Rill Ivanka és Rill Rolf
5. Stazić Julijana
6. Zantev Andrea
7. Golubović Karmela és Golubović Roman
8. Banić Nedjeljko és Banić Anica
9. Petrović Jasminka és Petrović Mirko
10. Matulić Nataša és Matulić Mladen

Bosznia-Hercegovina

1. Mustafić Subhija és Mustafić Safet
2. Franjić dr. Goran
3. Njegovanović Vaselije
4. Bahtić dr. Nedim
5. Njegovanović Grozdana és Njegovanović Sreten
6. Jovanović Radojka és Jovanović Žarko
7. Alagić Nevresa



Szlovénia

1. Batista Ksenja
2. Mavrić Tanja
3. Iskra Rinalda és Iskra Lučano
4. Zabkar Alain és Kevič Zorana
5. Germek Marjana
6. Tonejc Saša
7. Sijanec Zdenka
8. Novak Jožica
9. Kegl Marija és Kegl Alojz

„Tudják-e, hogy az életben mindössze két olyan nap van, amelyet semmiképpen nem lehet megváltoztatni? Az egyik a tegnap, a másik a holnap. Csak a mai napon élhetünk, cselekedhetünk, dolgozhatunk, és mindenekelőtt, csak ma lehetünk BOLDOGOK. . .”



Csodálatos hangulat, mosolygós arcok

Emlékezetes Success Day-ünket a csodálatos Opatijában, a „4 Opatijska cvijeta” szálloda zsúfolásig megtelt termében tartottuk meg. Az érkezés perce, a terem berendezése, a résztvevők száma mind-mind azt sugallta, hogy különleges nap lesz ez a mai. A Success Day rendezvénynek vezetését **Silvana és Vigor Grbac** újonnan minősült managerek vállalták. Beve-

zetőként egy rövid filmmel bemutatották önmagukat, a munkájukat, szponzoraikat és munkatársaikat. Köszöntötték az ország minden területéről érkezetteket és a szomszédos országokból jött vendégeket, köztük külön kiemelve **Krizsó Ágnes** zafír managert.

A programot az 1985 óta működő Maestral együttes nyitotta, ezen a napon viszont a Success Day résztve-

vőinek tánccsapatával meg erősítve szerepelt.

A közönséget **dr. Molnár László** horvát területi igazgató köszöntötte meleg szavakkal. Csodálatos a hangulat, jó érzés látni a mosolygós arcokat – kezdte meg köszöntőjét Molnár igazgató, aki külön gratulált a Fiume Team szellemiségéhez. Azt mondják, a világban recesszió van, a mi forgalmunk viszont növekedés-

nek indult. Külön köszöntötte azokat a fiatalokat, akik a tapasztalt FLP-ek támogatásával az FLP jövőjét képviselik. Mindenkinek jó szórakozást, a kiváló előadók mellett pedig sok új tudást kívánt.

Dr. Tamara Kauzarić Živković előadásában a mozgás könnyedségéről szólt. Valójában nem is fogjuk fel, a legkisebb mozdulat is megnyírá fontos. Mindaddig, amíg



ez valamiért nem lesz fájdalmas. Az edzés, a játék, a vezetés – mind-mind összefügg a mozgással. A mozgást pedig testünk szerkezete – a csontok és az izmok – teszik lehetővé. Az előadásból megtudhattuk, hogyan lehet egészséges életmóddal, mozgással és az étrend-kiegészítőkben megtalálható hatóanyagok segítségével megőrizni a mozgás könnyedségét. Köszönjük Tamara doktornőnek, aki leegyszerűsítve, mindenki számára érthető módon szolt az anatómiáról, a betegségekről, a megelőzés és gyógyítás orvosi módjairól.

Hozzá forduljanak, ha segítségre van szükségük, ha többet akarnak tudni a termékekről. Óriási tudással rendelkezik, és mindig szívesen segít a hozzá fordulóknak. „Tudásunk átadásával másokat gazdagítunk, ugyanakkor

mi magunk sem veszítünk. Ellenkezőleg: amit adunk, azt visszkapjuk." Ezekkel a szakvakkal fordult a megjelentekhez **dr. Keresztényi Albert**. Megemlítette mindazokat, akik a kezdetektől fogva itt vannak az FLP-ben, ugyanakkor szívből köszöntötte azokat is, akik most csatlakoznak hozzánk, aztán arra kérte azokat, akik szeretnék megosztani tapasztalataikat: tegyék meg, ő a segítségükre lesz ebben. A folytatásban az

eredmények elismerése következett. A **Business 20**-ba három új munkatársunk minősült. Ezzel be is fejeződött ez a szép akció.

Sikeresnek lenni és maradni – előadásának ezt a címet adta **Mande Korenić** senior manager munkatársnőnk, aki Pulából érkezett. Előadását a hála szavaival kezdte: köszönetet mondott mindazoknak az igazgatóknak, szponzoroknak és munkatársaknak, akik segítették sikeressé válását. Csak a



saját döntésünkön múlik, sikeresek leszünk-e, helyettünk ezt senki nem teheti meg. A cél motivál bennünket, a célhoz vezető eszközt pedig a kitűnő termékek biztosítják. Ösztönzőleg hat a kitűnő üzletpolitika és a jutalék is. És ahogy mindenütt, itt is fontos a tanulás. Persze dolgozni is kell, azonban sokkal hamarabb, sokkal többet kapunk – zárta mondanóját Manda.

A felfelé vezető útról szólt előadásában **Sonja Jurović** manager munkatársunk. Saját tapasztalatai alapján ismertette a kezdetektől – a termékfogyasztástól, a pontgyűjtéstől – a folyószámlánkon megmutatkozó komoly munkáig vezető utat. Ha pedig ezen az úton segítő partnerünk van, akkor a siker nem maradhat el. Sonja és Zlatko története a legjobb bizonyíték arra, hogy mindez megállja a helyét. Ne tévelyegjenek szűk ösvényeken, kövessenek minket, akik

vezetjük önöket – fejezte be előadását Sonja.

Az elismerések második köre következett. Csodálatos élmény volt látni a színpadra vonuló supervisorokat, asszisztant managereket és managereket. Úgyszintén átadták az autós program két rendszámtábláját is. A pozitív verseny kedvezően befolyásolja a csúcsra irányuló törekvéseket.

Amikor három évvel ezelőtt vezetőink ellátogattak a zágrábi Success Dayre, a következő előadónk azt kérdezte: mire várunk? Hogy mire vártak? Önkéntesen csatlakoztak az FLP-hez. És az erről az önkéntes csatlakozásról és a felelős munkáról szóló zágrábi előadását, sokak kérésére, **Pölhe Zsolt** Opatijában is megismételte. Ebben az üzletben egyetlen szegmens sem alapul erőltetve. Ugyanakkor ez az önkéntesség nem azonos a felelőtlenséggel, mert a fele-





lőtlen munka nem jár eredményekkel. Gondolkodásra ösztönző előadás volt ez a javából. Köszönjük Zsoltnak, aki eljött Opatijába.

A világ legnagyobb dolgai is úgy valósultak meg, hogy valakinek volt egy álma, és volt bátorsága azt megvalósítani. Hogyan kövessük álmainkat? – erről szóló a temperamentumos **Krizsó Ági** sapphire manager, President's Club-tag előadása. Mindig örömmel látjuk őt, aki lefektette a Fiume Team alapjait, és ő is ragyog az örömtől, ahányszor csak megjelenik Success Dayeinken. Más előadókhoz hasonlóan Ágit is elragadták az érzelmek. A mai nap minden pillanatából a közösség, az összetartozás sugárzott. Egymást biztattuk, örültünk egymásnak. Ágnes is érezte a felgyülemlett energiát és szeretetet; elmondta, hogy együtt sokkal többre vagyunk képesek. Biztatott bennünket, legyünk hálásak mindenkinek: az iroda alkalmazottainak és forgalmazó munkatársainknak, a Success Day előadónak, a képzéseknek, mert itt önzetlenül, egyetlen céllal adják át nekünk tudásukat és tapasztalataikat – hogy tényleg elérjük azt, amit szeretnénk. Dolgozzatok együtt, segítsétek egymást! Csak így valósíthatók meg az álmok.



A nap végén **dr. Molnár László** igazgató mindnyájunk nevében köszönetet mondott a megszólalóknak a kitűnő előadásokért, valamint a Grbac házaspárnak a ragyogó műsorvezetésért. Ezt követően a színpadra szólította mindazokat, akik assistant supervisor szintre minősültek, hogy átvegyék a megérdemelt arany sörös kiegészítőt.



Azzal az ígérettel fejeztük be a csodálatos napot, hogy a horvátországi FLP októberi, tizedik évfordulóját szintén Opatijában fogjuk ünnepelni. Addig is mindenkinek sok sikert kívánunk!

Mr sc. MOLNÁR LÁSZLÓ
területi igazgató

Közlemények

ÚJDONSÁGOK

Az FLP Magyarország Kft. továbbra is mindent megtesz azért, hogy az Ön munkája sikeres legyen! E célból 2009 márciusában átalakítottuk a FOREVER havilap terjesztési módját. Azt szeretnénk, hogy minél több forgalmazóhoz közvetlenül és azonnal eljusson újságunk, ezért nem a havi bónuszértéssel együtt postázzuk a magazint, hanem minden pontértékes termékvásárlás alkalmával ajándékba adjuk az újság egy-egy példányát régiókn minden országában.

A magazin új számának ilyen terjesztése minden hónapban 15-én kezdődik, és a következő hónap 14-éig tart. A pontérték nélküli értékesítőhelyeinken természetesen továbbra is megvásárolhatják folyóiratunk aktuális és régebbi számait is.

Az FLP Magyarország Kft. folyamatosan törekszik a forgalmazókkal való kommunikáció hatékonyságának javítására. Gyakrabban és gyorsabban kívánjuk eljuttatni Önök-höz a fontos információkat.

Ezért kérjük, ajánljuk, minél többen iratkozzanak fel levelezői listánkra. Ezt úgy is megtehetik, hogy irodáinkban a számlázó munkatársainknak személyesen bediktálják e-mail címüket, amelyet rögzíteni fogunk a rendszerünkben.

ÖSZTÖNZŐPROGRAMOK

2009. áprilisban indult az ALOE TRAVEL SERVICE (ATS), egy különleges, zártkörű utazási klub. Ennek tagjaként a forgalmazók 20–50%-kal olcsóbban is igénybe vehetnek utazásokat.

– A 2cc vagy afölötti szintet elért forgalmazók az FLP irodáiban vásárolhatják meg **a tagsági kártyát.** Belépési díj 49 €/fő/év.

– Az assistant supervisor szintet még el nem ért partnereink szintén megvásárolhatják a tagsági kártyát, ha előtte vásárolnak egy Travel Pack termécsomagot, amelynek pontértéke 1,0550 cc.

– A bejelentkezéshez egy egyszerű űrlapot kell kitölteni, amelyen a forgalmazó adatai és **e-mail címe** szerepel.

– A forgalmazó a tagsági kártyával regisztrálhat az ATS honlapján, és ezzel egy online utazási klub tagja lesz.

– Az ATS a legnagyobb nyugat-európai utazási irodák válogatott, 4, 5, 6 csillagos ajánlatait közvetíti.

Úgy gondoljuk, tagságunk aktív tagjai megérdemlik, hogy az FLP-n keresztül igénybe vehető, különleges kedvezményű, szenzációs utazásokban részesüljenek.

Elérhetőség: (+36-70) 434-3843

E-mail: register@aloetravel.com

ÚJRASZPONZORÁLÁS

Az újraszponzorálás szabályai a Nemzetközi üzletpolitika 12. fejezetében található meg. Fontos tudnivaló, hogy az újraszponzorálás nem automatikus folyamat, hanem csak a meghatározott formanyomtatványok (reszponzorálási nyilatkozat, új jelentkezési lap) benyújtása után, a feltételeknek való megfelelés ellenőrzését követően léphet életbe. Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékg forgalmazó munkatársat másodszorra is belépteti, az újraszponzorálási eljárás mellőzésével.

INTERNET

Tájékoztatjuk Tisztelt Forgalmazóinkat, hogy Társaságunk két honlapján kaphatnak információkat.

Az egyik honlap a **www.flpseeu.com** régiókn honlapja és magyarországi webáruházunk elérhetősége. A webáruház használatához szükséges belépőkódjunkt lekérhetik irodáinkban. A honlapon a Forever folyóirat aktuális és korábbi számai a „forever” jelszó megadásával, fotogalériánk pedig a „success” jelszó megadásával érhető el.

A vállalat központi honlapja, közkeletű nevén az „amerikai honlap” – a **www.foreverliving.com** – a világ FLP-híreiről, a nemzetközi elérhetőségekről, más hasznos információkról ad tájékoztatást. Erre a címre minden érdeklődő beléphet a „Guest”-re kattintva. A disztribútori oldalra Ön a „Distributor login”-re kattintva léphet be. Itt megtekintheti napi ponteredményeit is. A belépéshez szükséges felhasználónevet (LOGIN ID) és jelszavát (PASSWORD) havonta kézhez kapott bónuszszámlolása (vállalkozói díj-elszámlolás) utolsó részében megtalálja.

Bónuszszámlolás honlapunkon.

Minden, jelszóval rendelkező munkatárs számára elérhetők havi bónuszszámlolásai az interneten. A szolgáltatás használatáról a foreverliving.com honlap disztribútori kezdőoldalán olvashatnak.

Forever You Tube.

A Home Office elkészítette saját Forever You Tube csatornákat, amelynek elérhetősége: <http://www.youtube.com/user/AloePod>.

FLP-s termékeket bevezető videókat, vezető managerek előadásait és egyéb marketingbemutatókat ajánlunk rajta különböző nyelveken. Hamarosan lehetőség nyílik szöveges üzenetek kezelésére, illetve Blackberryn is elérhető lesz.

A **forgalmazói internetes megjelenéssel** kapcsolatban az anyacég képviselői a következőkre hívják fel az Önök figyelmét:

- a weboldalon nem szerepelhetnek orvosi/gyógyító jellegű tanácsok;
- az oldalon nem szerepelhetnek bármilyen, bevételre, ill. keresetre vonatkozó ígéret;
- a weboldalnak feltétlenül tartalmaznia kell, hogy az üzemeltető az FLP-nek független forgalmazója, és az oldal nem az FLP hivatalos lapja;
- internetes értékesítések nem történhetnek a forgalmazói weblapokon.

Továbbá ismételt felhívjuk a figyelmet, hogy Nemzetközi üzletpolitikánk 14.3.3.5 pontja értelmében termékeink nem értékesíthetők elektronikus piacokon/árveréseken (pl. Vatera, Tesz-vesz, E-bay stb.) sem. Kérjük, hogy minden internetes megjelentetést a fentiek figyelembevételével tervezzenek, és publikálás előtt semmiképpen se mulaszták el azt engedélyeztetni Társaságunkkal. A honlap linkjét az flpbudapest@flpseeu.hu központi e-mail címre várjuk.

Szabálytalan! Soha ne vásároljon vagy értékesítsen termékeket egyéb elektronikus csatornákon vagy kiskereskedelmi egységekben. Az elektronikus média különféle értékesítési csatornákra vonatkozó lehetőségeit figyelembe véve a Forever Living Products szerint ezek az egységek kiskereskedelmi létesítményeknek minősülnek. Az érvényben lévő üzletpolitika szerint mindenfajta FLP-termék vagy nyomtatvány kiskereskedelmi egységekben történő forgalmazása vagy kiállítása szigorúan tilos.

Az elektronikus média igénybevételével történő termékforgalom kizárólag a www.flpseeu.com honlapon keresztül történhet!

HASZNOS INFORMÁCIÓK

Társaságunk több lehetőséget is biztosít forgalmazóinknak napi forgalmi adataik, pontjaik lekérdezéséhez:

- **Interneten.** Az erről szóló tájékoztatót a Közlemények INTERNET című részében találják.
- A több év óta sikeresen működő **SMS-rendszeren** keresztül is kérhetnek pontinformációt.
- Budapesti központi irodánk **telefonos ügyfélszolgálatának** munkatársai is készséggel tájékoztatják Önöket aktuális forgalmi adataikról. Pontértékeiket magyarországi termékforgalmazóink a +36-1-269-53-70-es és +36-1-269-53-71-es telefonszámokon, horvátországi, bosznia-hercegovinai, szlovéniai, szerbiai és montenegrói termékforgalmazóink pedig a +36-1-332-55-41-es telefonszámon kérdezhetik meg.

Kérjük Önöket, hogy csak saját pontértékeikről, saját vállalkozásuk iránt érdeklődjenek!

Kérjük tisztelt termékforgalmazóinkat, hogy a jövőben is fordítsanak figyelmet a formanyomtatványok helyes kitöltésére, különös tekintettel a forgalmazói jelentkezési lapra, amely a forgalmazó és az FLP között létrejött szerződés! Javított és alá nem írt jelentkezési lapot és termékrendelő nyomtatványt a tévedések kizárása érdekében nem tudunk elfogadni! **Csak a saját kezűleg aláírt szerződéseket fogadjuk el! Minden egyéb aláírás közokirat-hamisításnak minősül!**

Név- vagy címváltozás bejelentéséhez nem elegendő azt a termékrendelő lapra beírni. Erre a célra, kérjük, használják az adatmódosító formanyomtatványt!

A pénzügyek biztonsága érdekében kérjük, hogy megbízott újtán történő vállalkozói díj lekérdezés esetén a megbízott személy hozza magával személyi igazolványát!

A Nemzetközi üzletpolitika alapján minden jelentkezési lapot (szerződést) aláírt forgalmazó jogot nyer a termékek megvásárlására nagykereskedelmi áron, közvetlenül az FLP-től. Regisztrált forgalmazóvá azonban csak első vásárláskor válik, korábban leadott és lepecsételt jelentkezési lapja 2. példányának bemutatásával.

FLP TV

programja

2009. július 24-től augusztus 19-ig.
az interneten

06.00 és 18.00	Himnusz bemutató
06.10 és 18.10	Dr. Bakanek György: Megelőzés az Aloe Verával
06.30 és 18.30	150 tagu Golgota Gospel kórus: Ünnepi hangverseny
06.55 és 18.55	Lenkey Péter: Köszöntő
07.10 és 19.10	Siklósné Dr. Révész Edit: Természetes antioxidánsok a megelőzésben és a gyógyításban
07.50 és 19.50	Supervisorok, Assistant m. . .
08.15 és 20.15	Managerek, Vez.Managerek, Hódítók
09.15 és 21.15	Bánhidny András és Leslie: Ének
09.30 és 21.30	Siklósné Dr. Révész Edit: Általános tudnivalók az Aloe Veráról
09.55 és 21.55	A te álmod a mi tervünk: Bevezetés az FLP-be
10.00 és 22.00	Supervisorok, Assistant m. . .
10.25 és 22.25	Managerek, Vez. managerek, Hódítók
11.35 és 23.35	Aidan O'Hare: Az FLP Európa
12.30 és 00.30	Biró Diána és Hertelendy Klára: ének
12.35 és 00.35	Jozó Zsolt és Molnár Judit: Ösztönző elemek az FLP-ben
13.00 és 01.00	Lomjanski Veronika: Múlt, jelen és jövő a Foreverrel
13.20 és 01.20	Rex Maughan: Előadás felirattal
13.55 és 01.55	Szabó József: Szülinap
14.15 és 02.15	Android: Szülinapi köszöntő
14.20 és 02.20	Gidófalvi Attila: Út a gyémánt-zafir felé II.
15.35 és 03.35	Katrin Bajri
16.35 és 04.35	Tasnádi Lajosné Ilike: Mit jelent nekem a Managerei szint
17.05 és 05.05	A te álmod a mi tervünk: Az FLP termékek
17.10 és 05.10	Patakai Attila: Szülinapi köszöntő



MAGYARORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

ÚJDONSÁGOK

A Telecenter új ZÖLD számmal is rendelkezik: **06-80-204-983**. A szolgáltatás munkanapokon 12 h és 16 h között üzemel, és díjmentesen hívható. Természetesen a bevezetett régi számok továbbra is elérhető a Telecenter: +36-1-297-5538, +36-20-456-8141, +36-20-456-8149

ESEMÉNYNAPTÁR

BUDAPEST – Success Day:
2009. 07. 18., Success Day: 2009. 09. 19., Success Day: 2009. 10. 17., Success Day: 2009. 11. 21., Success Day: 2009. 12. 19.

TERMÉKRENDELÉS

Azok a vásárlóink, akik a termékeket nem személyesen vagy meghatalmazott útján szerzik be képviselőinkben, megrendeléseiket a következő módon adhatják le:

telefonon, ahol munkatársunk pontos információt ad a megrendelés összegéről, pontértékéről és a kiszállítási díjról: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539,

mobil: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149,
zöld szám: +36-80-204-983 (díjmentesen hívható munkanapokon 12 és 16 óra között).

SMS-ben a 0620-478-4732 telefonszámon.

Interneten: rendeljen termékeket a www.flpseeu.com honlapon! A legkényelmesebb és legbiztonságosabb megoldás nemcsak a közvetlen termékvásárlás, de a rendelések nyilvántartása szempontjából is. Kiváló eszköz a termékajánlás során is, hiszen valamennyi érdeklődő számára csábító a kínálat. Minden rendelés pontértéke 24 órán belül a naprakész értékhez adódik. Internetes áruházunk közvetlenül is elérhető a www.flpshop.hu címen, a pontértékek alakulása pedig figyelemmel kísérhető a www.foreverliving.com honlapon.

ENGEDMÉNYES VÁSÁRLÁS

Magyar állampolgársággal rendelkező partnereink jutalékuknak a **személyes** vásárlásaik után járó részét engedmény formájában is igénybe vehetik. Az engedményt kérésükre levonjuk vásárlási számláik összegéből, így Önöknek az engedmény összegével kevesebbet kell fizetniük.

Az engedményes vásárlás folyamata a következő:

1. Nyilatkozat. Ha Ön élni akar ezzel a lehetőséggel, arról egy erre szolgáló formanyomtatvány kitöltésével kell nyilatkoznia.



Debreceeni iroda

2. Vásárlás. A rendszer automatikusan levonja az engedményt a számla végösszegéből. Ez az összeg azonban vásárlásonként nem haladhatja meg a számla nettó végösszegének 35%-át. Ha az Ön nevére összegyűjtött engedmény nagyobb ennél az összegnél, a fennmaradó összeget a következő vásárláskor számítjuk be, ismét az újabb számla végösszegének 35%-áig, majd ez a folyamat tovább ismétlődik.

Engedményes vásárlás esetén szükséges az Ön vagy meghatalmazottja személyazonosságának igazolása fényképes igazolvánnyal.

3. Információadás. Az igénybe vehető összeghez minden hónap 15-én adjuk hozzá az előző havi vásárlások után keletkezett újabb engedményeket. Engedményük aktuális összegéről munkatársaink Önöknek vagy meghatalmazottjuknak csak személyesen, fényképes igazolvány bemutatása után adnak információt.

További részletekről szponzoruknál vagy munkatársainknál érdeklődhetnek.

HÁZHOZ SZÁLLÍTÁS

Szeretnénk felhívni magyarországi forgalmazóink szíves figyelmét cégünk csomagkiszállítási szolgáltatására. Ezzel Önök maximum 2 nap alatt – időpont-egyeztetéssel – megkapják az ország bármely pontján a leadott megrendeléseiket, amelyet át is kell venni 48 órán belül, különben a számlát sztorozzuk, és pontjait visszavonjuk. A megrendelt termékek árát és a szállítási díjat átvételkor kell megfizetni. A kiszállítási költséget 1 pont feletti vásárlás esetén Társaságunk átvállalja.

HASZNOS INFORMÁCIÓK

Kérjük tisztelt termékforgalmazóinkat, hogy jelentkezési lapjuk mellé a jövőben is adják le vállalkozói igazolványuk másolatát, visszamenőleg is, valamint a cégek az APEH-

bejelentkezési adatlap másolatát is! A jövőben csak ennek megléte esetén tudjuk a jutalékokat utalni! Magyarországi partnereink közül azok, akik vásárlásaikról saját tulajdonukban levő cégük nevére kérik kiállítani a számlát, ezt csak abban az esetben tehetik meg, ha irodáinkba eljuttatják az ehhez szükséges kitöltött nyomtatványokat, illetve a cégtulajdonosi mivoltukat igazoló céges iratok másolatát. Az erre vonatkozó részletes tájékoztatást irodáinkban kifüggesztettük, illetve munkatársaink kérésre szóban is tájékoztatják Önöket.

Orvos szakértők telefonszámai:

Dr. Kassai Gabriella 20/234-2925
Dr. Kozma Brigitta 20/261-3626
Dr. Mezösi László 20/251-9989
Dr. Németh Endre 30/218-9004
Siklósné dr. Révész Edit 20/255-2122

Független orvos-szakértőnk telefonszáma:

Dr. Bakanek György 20/365-5959

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

KÉPVISELETEINK

Forever Living Products

- Központi Igazgatóság:
1067 Budapest, Szondi utca 34.
tel.: +36-1-269-5370, +36-20-253-3614
- Budapesti Kereskedelmi Igazgatóság:
1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11.,
tel.: +36-1-291-8995, +36-20-465-6280
Kereskedelmi igazgató: dr. Gothárd Csaba
- Debreceni Területi Igazgatóság:
4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.,
tel.: +36-52-349-657, +36-20-914-2945
Területi igazgató: Pósa Kálmán
- Szegedi Területi Igazgatóság:
6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,
tel.: +36-62-425-505, +36-20-251-1712
Területi igazgató: Radóczki Tibor
- Székesfehérvári Területi Igazgatóság:
8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3.,
tel.: +36-22-333-167
Területi igazgató: Földi Attila

Forever Resorts

- Hotel Kastély Szirák
3044 Szirák, Petőfi u. 26.
tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285
Szállodaigazgató: Király Katalin

HOTEL KASTÉLY SZIRÁK



Kedves Forgalmazó Munkatársak!

Szeretnénk felhívni mindenki figyelmét alábbi kedvezményes ajánlatainkra! A kastély szálló folyamatosan várja a kedves munkatársakat és családjaikat, csoportos és családi rendezvények alkalmával egyaránt!

Remek lehetőség a kastély parkja és egyéb kapcsolódó környezete esküvők megrendezésére, kültéri ceremóniával igény szerint.

Ebben az évben újra meghirdetjük a napközis és bentlakásos lovastáborokat. Részletek ezzel a lehetőséggel kapcsolatban a lentiekben található!

*Töltson nálunk
egy felejthetetlen hétvégét,
vendkívül kedvező áron!*

HÉTVEGI CSOMAGOK: (pénteki érkezéssel)

2 éj egy gyönyörű lakosztályban
Reggelik és vacsorák
Félóra masszázs
Wellness és teniszpálya használat
59.280.-Ft helyett
41.600.-Ft/fő/2 éj

2 éj egy mesés kétágyas szobában
Reggelik és vacsorák
Félóra masszázs
Wellness és teniszpálya használat
53.280.-Ft helyett
37.500.-Ft/fő/2 éj

2 éj egy csodás kétágyas szobában
a szárnyépületben
Reggelik és vacsorák
Félóra masszázs
Wellness és teniszpálya használat
34.430.-Ft helyett 29.450.-Ft/fő/2 éj

Nyári napközi lovas táborok a Sziráki Kastélyszállóban

A nyári szünet megkezdésével ismételten meghirdetjük lovas táborba való jelentkezés lehetőségét. Az alább felsorolt időpontokra lehet jelentkezni 06-32-485-300-as telefonszámon.

IDŐPONTOK: 2009.07.20.- 07.24. • 2009.07.27.- 07.31. • 2009.08.03.- 08.07.

• 2009.08.10.- 08.14. • 2009.08.24.- 08.28.

A tábor egyhetes – 5 napi - turnusokban kerül lebonyolításra, melynek helyszíne a Sziráki Kastélyszálló lovardája és egyéb hozzátartozó területei. A lovas táborban résztvevők életkora 9-16 év közti gyermekek. A program reggel 9 órakor kezdődik, amikor is a gyermekek megismerkednek a környezettel, felmérjük lovaglási tudásukat, gyakorlatukat. Napközben kétszer ülhetnek lovon, aktívan résztvehetnek a lovak körüli teendőkben.

Egyéb programlehetőségek

Wellness és teniszpálya használat, asztalitenisz, tollaslabda, lengőteke. A tábor résztvevői napi egy főétkezést kapnak – ebéd – és napközben szódavizet. *A turnusok minden alkalommal hétfőtől péntekig, reggel 9 és 16 óra között tartanak. Utazás egyénileg!* A szálloda egy főétkezést, gyerekfelügyeletet, s egyben az istállóban szakképzett oktatót biztosít. A táborokat minimum 6 fő jelentkezése esetén indítjuk!

Üdülési csekket is elfogadunk!

Az egyhetes napközis lovas tábor ára oktatóval, ellátással, wellness használattal: **2.900.-Ft/nap**, ez az ár tartalmazza az áfát is. Bentlakásra is van lehetőség, abban az esetben teljes ellátással **29.900.-Ft/fő** a részvételi díj!



Tisztelettel: *Király Katalin*
Hotel Kastély Szirák
06-20-539-0534

Remélem az ajánlatok valamelyike felkelti az érdeklődést! Várjuk a mielőbbi megkereséseket!

FOREVER  RESORTS

Együtt a siker útján



Diamand-sapphire manager szintet ért el (szponzor)

Gidófalvi Attila és Gidófalvi Attiláné (Gidófalvi Zsanett)



Manager szintet ért el (szponzor)

Zóka Margit (Bencsik Erzsébet)



Assistant manager szintet ért el

Kocsik Szabolcs

Kondi Gabriella és Kondi Péter

Rubint Zsuzsanna

Rubint Lajosné és Rubint Lajos

Szála Ernőné

Szepesi Tibor és Szepesiné Holló Edina



Supervisor szintet ért el

Berecz Viktor és

Bereczné Veres Dóra

Bozsik Gábor

Burger Katalin

Burján Attila és Horváth Andrea

Czékmán Ernő és

Czékmán-Vajnai Viktória

Dobos László Mihály és

László Mihályné

Dr. Ernhaft József

Dr. Rusz Zoltán és

dr. Frang Emese

Dr. Szűcs István

Dóczi Valéria és Dóczi László

Elfrink Gizella és Eef Elfrink

Farkas Istvánné

Felde Istvánné

Gaál Tibor

Galambos Zoltán

Gombos Péter és

Gombos Szilvia

Herman Gyuláné és

Herman Gyula

Hollósy Endre András

Horváthné Valkó Szilvia és

Horváth László

Idei Péter

Jakab Judit

Juhász András Gergely

Keresztúriné Czakó Ildikó és

Keresztúri András

Kiss Gábor és

Kissné Kovács Mária

Konta Alexandra

Kovács László és Galgóczi Anita

Kovács Magdaléna

Kun Istvánné és Kun István

Lovas István és

Lovasné Borbély Éva

Mauríc Nénad és Mauríc Zora

Mihók Andrea

Miletić Helena

Miletić Dijana

Molnár Imréné

Németh-Tóth Sándorné

Nagy Attila

Nagné Szabó Ildikó és

Nagy Imre

Oravec Kálmán

Papp Csaba

Pataki Zsolt és Pataki Éva

Pavlovic Zorica

Pavlovics István

Puskás Zoltán

Reiner-Visi Sabine és

Visi Róbert

Sosberger Sanja és

Sosberger Eli

Szántó Mihályné

Székelyhidi János és

Székelyhidi Jánosné

Takács Viktor és

Takácsné Varga Kitty

Takács Klára

Tari Szilvia és Füleky András

Tasnádi Lajos

Topor Pal Judit

Tóth Csaba és

Tóthné Gyuricza Margit

Végh Karina

Zeltner Tamás Péterné és

Tamás Péter

A személygépkocsi-vásárlás ösztönző programjának nyertesei

1. szint

Ádámné Szöllősi Cecília és Ádám István

Bakó Józsefné és Bakó József

Balázs Nikolett

Balogh Anita és Süle Tamás

Bánhidny András

Danijela Barnak és Vladimir Barnak

Becz Zoltán és Becz Mónika

Bodnár Daniela

Botka Zoltán és Botka Zoltánné

Czeléné Gergely Zsófia

Csepi Ildikó és Kovács Gábor

Csuka György és dr. Bagoly Ibolya

Csürke Bálint Géza és Csürke Bálintné

Dobsa Attila és Dobsáné Csáki Mónika

Goran Dragojević és Irena Dragojević

Éliás Tibor

dr. Farády Zoltán és dr. Farády Zoltánné

Farkas Gáborné és Farkas Gábor

Fittler Diána

Anton Gajdo és Olivia Gajdo

Gecző Éva Krisztina

Gecző László Zsoltné és Gecző László Zsolt

Gecse Andrea

Haim Józsefné és Haim József

Hajcsik Tünde és Láng András

Halomhegyi Vilmos

Hofbauer Rita és Gavalovics Gábor

Jancsik Melinda

Jozó Zsolt és Molnár Judit
dr Kálmánchey Albertné és dr Kálmánchey Albert
dr Kardos Lajos és dr Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István és Kása Istvánné
Kemenczei Vince és Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária és Keszler Árpád
Kibédi Ádám és Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Sonja Knezević és Nebojša Knezević
Knisz Péter és Knisz Edit
Kovács Gyuláné és Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić-Pavletić és Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona és Kulcsár Imre
Lapicz Tibor és Lapiczné Lenkó Orsolya
dr Predrag Lazarević és dr Biserka Lazarević
Léránt Károly és Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
dr Lukács Zoltán és dr Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István és Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović és Marija Mihailović
Miklós Istvánné és Tasi Sándor
Mirjana Mičić és Vilmoš Harmoš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd és Csordás Emőke
Mussó József és Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám és Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella és Márkus József
Nagy Zoltán és Nagyné Czunas Ágnes
Marija Nakić és Dušan Nakić
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona és dr Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre és Péterbencze Anikó
Papp Tibor és Papp Tiborné
Radics Tamás és Poreisz Éva
Radóczki Tibor és dr Gurka Ilona
Ramhab Zoltán és Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál és Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt és Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert és Rudicsné dr Czinderics Ibolya
Rusák József és Rusák Rozália
Rusák Patrícia
dr Steiner Renáta
Tihomir Stilin és Maja Stilin
Sulyok László és Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán és Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ferencné és Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Szabó Péter és Szabóné Horváth Ilona
dr Szabó Tamásné és dr Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János és Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné és Széplaki Ferenc
Tanács Erika

Tanács Ferenc és Tanács Ferencné
Tasnády Beáta és Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné és Térmegi László
Tordai Endre és Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
dr Dušana Tumbas
Túri Lajos és Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović és Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jožefa Zore

2. szint

Botis Gizella és Botis Marius
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović és Miloš Janović
Milanka Milovanović és Milisav Milovanović
Daniela Ocokoljić
dr Marija Ratković és Cvetko Ratković
Révész Tünde és Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné és Rózsahegyi Zsolt
Siklósné dr Révész Edit és Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva és Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza és Vargáné dr Juronics Ilona

3. szint

Berkics Miklós
Bíró Tamás és Orosházi Diána
Bruckner András és dr Samu Terézia
Marija Buruš és Boško Buruš
Fekete Zsolt és Ruskó Noémi
Halmi István és Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád és Kis-Jakabné Tóth Ibolya
dr Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Stevan Lomjanski és Veronika Lomjanski
dr Németh Endre és Lukácsi Ágnes
Zoran Ocokoljić
Senk Hajnalka
dr Seresné dr Pirkhoffer Katalin és dr Seres Endre
Szabó József és Szabó Józsefné
Tamás János és Tamás Jánosné
Tóth István és Zsiga Márta
Tóth Sándor és Vanya Edina
Utasi István és Utasi Anita
Vágási Aranka és Kovács András
Varga Róbert és Vargáné Mészáros Mária

Délkelet-európai irodák közleményei



SZERBIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Belgrádi iroda: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12,00-19,30, szerdán és pénteken 9,00-16,30 óra között.
- Niši iroda: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Nyitva tartás hétfőn és csütörtökön 11.00–19.00, a többi munkanapon 9.00–17.00 óra között.
- Horgosi iroda: 24410 Horgos, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Nyitva tartás munkanapokon 8.00–16.00 óra között. Területi igazgató: Branislav Rajić

– A Forever Living Products Belgrád a következő szolgáltatásokkal áll rendelkezésükre: telefonon keresztül történő árurendelés – Telecenter. Telefon: +381-11-309-6382. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, a többi munkanapon 9.00–16.30 között. A telefonos rendelésnél az áru a kódszámon szereplő címzethez érkezik, melyet átvételkor kell kifizetni.

– A postaköltségeket a NBS Szerbia aznapi árfolyama szerint kell kifizetni, amely napon a kézbesítés megtörtént, de azt csak abban az

esetben téríti meg az FLP Belgrád, ha egy kódszám alatt szereplő megrendelés meghaladja az 1 pontértéket.

– Telefonon keresztül nem lehet beléptetést végezni.

– Telefonos rendelésnél csak az adott hó 25-ig beérkezett rendelést vesszük figyelembe, azt követően csak személyesen tudnak rendelni irodánkban.

– A horgosi és a niši irodákban is vásárolhatók reklámanyagok, formanyomtatványok, jelentkezési lapok és adatmódosító nyomtatványok.

SZERBIAI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

Dr. Biserka Lazarević és Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318. Kedden 13.00–16.00 és pénteken 14.00–16.00 óra között konzultációra várja hívásait.

Dr. Kaurinović Božidar: +381-21-636-9575
Szerdán és csütörtökön 12:00 és 14:00 óra között konzultációra várja hívásait.



MONTENEGRÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

- 81 000 Podgorica, Srdara Jola Piletića 20. Tel. +382-20-245-412, tel./fax: +382-20-245-402. Munkaidő: hétfőn: 12.00–20.00. A többi munkanapon: 9.00–17.00. Minden hónapban az utolsó szombat munkanap. Munkaidő: 9.00–14.00. Területi igazgató: Aleksandar Dakić

– Termékmegrendelést a következő telefonszámokon bonyolíthatnak le: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Fizetés áruátvételnél. Amennyiben a megrendelt termék értéke meghaladja az 1 pontot, az FLP magára vállalja a szállítás költségét.

A MONTENEGRÓI SZAKORVOS TELEFONSZÁMA:

Dr. Laban Nevenka: +382-69-327-127



HORVÁTORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Zágrábi iroda: 10000 Zágráb, Trakošćanska 16., Tel: 01/ 3909 770; Fax: 01/ 3704 814. Tájékoztatjuk a munkatársakat és a fogyasztókat, hogy a zágrábi FLP iroda nyitva tartási idejét meghosszabbítottuk: hétfő és csütörtök: 09:00 – 20:00; kedd, szerda és péntek 09:00 – 17:00. Területi igazgató: Dr. Molnár László

– Telefonos rendelések: 01/ 3909 773. Az 1 pont értéket meghaladó rendelések esetében a szállítási díjat az FLP fizeti.

– A termékekről és a marketingről szóló előadásokat hétfőn, kedden, szerdán és csütörtökön 17 órától, a központi irodában szervezzük.

– A központi irodaházban működő kozmetikai képzőközpontunk az FLP tagoknak rendkívül kedvező áron kínálja szolgáltatásait.

– A központ nyitva tartása: hétfő és szerda 09:00 – 12:00, kedd és csütörtök 15:00 – 20:00, valamint péntek 14:00 – 17:00. Időpont egyeztetés a 01/ 3909 773-es telefonszámon.

FONTOS KÖZLEMÉNY: 2008. március 1-jétől, amennyiben több mint 1500 kuna összegért vásárol termékeket, illetve használja a kozmetikai szalon szolgáltatásait, DC kártyával, részletben is fizethet (2-3 részlet). Éljen a kedvezményes vásárlás lehetőségével. A részletekért érdeklődjön szponzoránál, illetve az iroda alkalmazottainál.

HORVÁTORSZÁGI ORVOS SZAKÉRTŐNK TELEFONSZÁMA:

Dr. Davorka Vitlov Čirjak:+385-9151-07070
(páros napokon, 08.00 és 10.00 óra között)



BOSZNIA-HERCEGOVINAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Bijeljina iroda: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić.



Bijeljina iroda



SZLOVÉNIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Nyitva tartás: hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 09.00–17.00 óráig.
- Lendvai raktárház címe: Vasút u. 14., 9220 Lendva, tel.: +386-2-575-12-70, fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Nyitva tartás hétfőn 12.00–20.00, keddtől péntekig 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Andrej Kepe

– Telecenter száma telefonos rendelés esetén: +386-1-563-7501. Telefonos rendelés esetén az árut a kódszámon szereplő címzettnek küldjük meg. Azoknak a termékgalmazóknak, akik más termékgalmazó nevében kívánnak árut rendelni, előzetesen be kell szerezniük annak a termékgalmazónak a meghatalmazását, akinek a nevére az árut rendelik. A meghatalmazás nyomtatványokat az irodában lehet beszerezni. A telefonon rendelt áru szállítási ideje két munkanap!

SZLOVÉNIAI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

Dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788

Dr. Olga Čanzek: +386-4182-4163



Lendvai iroda

- Szarajevói iroda: 71000 Szarajevó, Akita Šeremeta do br. 10., tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Nyitva tartás hétfő, csütörtök, péntek 09.00–16.30, kedd, szerda 12.00–20.00. Minden hónap utolsó szombatján munkanap és minden utolsó szombaton mini Siker napot tartunk az FLP irodájában. Irodavezető: Enra Hadžović

– A boszniai irodák telefonszámait rendelés esetén (új forgalmazók bejelentése telefonon keresztül nem lehetséges): +387-55-211-784 Bijeljina és +387-33-760-650 Szarajevó.

SZARAJEVÓI FLP IRODA KÖZLEMÉNYE:

– Telefonos rendelés esetén az áru átvételkor kell fizetni. Amennyiben a rendelés értéke nem magasabb, mint 1 pontérték, akkor a forgalmazó fizeti a házhoz szállítást.



ALBÁN IRODA KÖZLEMÉNYEI

- Albánia, Tirana Reshit Collaku 36. Tel./Fax: +355 42230 535. Területi igazgató: Borbáth Attila Irodavezető: Xhelo Kiçaj, tel./fax: +355 694066 811 Elérhetőség: Munkanapokon 9–13, 16–20-ig, e-mail: flpalbania@abcom.al



Albán iroda



KOSZOVÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.

BEMUTATKOZUNK

A Sasfészek étterem teraszán nyitva a napernyő. Lehet vagy 30 fok, jólesik a hideg ribizlikrémleves, tejszínhabbal a tetején. Minden asztal foglalt; van, aki ebédel, van, aki telefonnal a kezében dolgozik, van, aki a laptopot fogta munkára. Lobogó vörös hajzuhatag, farmer miniszoknya, zöld póló, rajta felirat: Sonya. Vidáman közeledik mai beszélgetőpartnerem, a szalon legújabb dolgozója, a fodrász **Benkő Barbara.**



A Nefelejcs utcai Sonya Oktatási Központ dolgozói

– Kezdjük az elején, mióta dolgozol a szakmában?

– 12 éve vagyok fodrász Budapesten, és nagyon szeretem, mert mindig új kihívások elé állít.

– Mindenre megtanított az iskola?

– Nem. Ott csak az alapok megismerésére, egy-két technikai megoldás elsajátítására nyílik lehetőség. A gyakorlat a szíve-lelke a dolognak. Én egy nagyon jó mestertől tanultam a szakmát, és abban a remek helyzetben voltam, hogy tanuló koromban még két másik fodrász keze alá dolgoztam, így minden apró titkot el tudtam lesni.

– Vannak fortélyok, amelyek titkát szigorúan őrzik?

– Így van. Nagy különbséget jelenthet már maga az a tény, ki kitől tanult. Mondjuk úgy, kitől leste el a fogásokat, hiszen ahány fodrász, annyiféle megoldás lehet ugyanarra.

– Láttalak kontyfesülés közben. Teljesen átszellemült arccal tekergetted a hajtincseket, tüzted a díszcsatokat.

– Rengeteget jártam bemutatókra; abban a kivételes helyzetben vagyok, hogy kiélhetem a „kontyzenvedélyemet” is. Tanuló koromban versenyeztem is ebben a tárgyban, és nagyon jó eredményeket értem el.

– A fodrászokról köztudott, hogy imádnak vágni.

– Ennek oka egyszerű: egy haj formáját a vágás alapozza meg, mert az hihetetlenül látványos.

– Festés? Szárítás? Mi a véleményed ezekről?

– Egy jó színnel emberek teljes átalakulását lehet elérni. Egy szárításom esetleg 3-4 napig tart, és büszkeséggel tölt el, mert hát mitől érezzük mi, nők jobban magunkat annál, mint hogy rendben van a hajunk?

– A továbbképzés szerepel a terved között?

– Mi az hogy! Nemcsak a tervek között, hanem folyamatosan így volt eddig is, és most is így van. Szóval állandóan igyekszem lépést tartani az újdonságokkal, követni, mi a trendi, mivel ahogy a hajvágás sincs sosem kész, csak abbahagyom, így egy fodrász sem tudhat mindent.

– Hogyan kerültél az FLP-be?

– Nagyon vágytam már arra, hogy ehhez a családdhoz tartozzam. Kb. két éve próbálok bejutni – hát nem volt könnyű, de megérte a várakozást, hiszen egy profi csapatba kerültem. Azt gondolom, nagyon hamar sikerült a beépülés, de az is lehet, hogy egy kis hurrikán voltam, és befűjtam magam a munkatársaim életébe.

– Csak a munkában használod a termékeket, vagy otthon is?

– Már komoly fogyasztó vagyok, megfertőztem az anyukámat és a barátnőmet is.

– A Sonya-napon elárultad, sőt a gyakorlatban is bemutattad egy pakolás menetét. Elárulnád ezt az olvasóknak is?

– A receptek összeállításában nagy segítségemre volt az az egyszerű tény, hogy mindent mindennel lehet keverni. Őszintén merem állítani: akinek egyszer már volt gondja a hajával, legyen az bármilyen jellegű, és örült módjára kere-

si rá a megoldást, itt bizony rátalál! Hihetetlennek tűnik, pedig igaz: mindegy, mi a gond, legyen az korpa, töredezés, száradás, zsírosodás. Érdemes kipróbálni!

– Szeretsz itt dolgozni?

– Igen. Az a tény, hogy mi itt, a Nefiben már egy teljes wellness-szolgáltatást tudunk nyújtani, méltó ehhez a hihetetlenül jó nevű céghez.

– Mit üzensz az olvasóknak?

– Nagyon várok itt mindenkit, szeretettel és barátsággal.

– Köszönöm a beszélgetést!



UNGÁR KATA
manager

NEFELEJCS UTCAI SONYA SZALON

Masszázs: **Fülöp Csilla** (+36-20) 981-7894

Kozmetika: **Rácz Ivett** (+36-20) 416-6329

Körmös: **Hasznosi Krisztina** (+36-20) 594-7437

Fodrász: **Benkő Barbara** (+36-20) 369-7579

SZONDI UTCAI SONYA SZALON

Masszázs: **Hrncsjár Ildikó** (+36-20) 457-1155

Kozmetika: **Mészáros Ildikó** (+36-20) 500-3889

Munkatársaink készséggel várják, hogy elkényeztessék önt.

Vegye elő a határidőnaplóját, és győződjön meg szavaim hitelességéről! Kellemes kényeztetést kívánok!

www.flpseeu.com

FOREVER

IMPRESSZUM

Kiadja: Forever Living Products Magyarország Kft. • **Szerkesztőség:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455
Főszerkesztő: Dr. Miliesz Sándor • **Szerkesztők:** Kismárton Valéria, Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor, Jaberits Zsolt • **Nyomdai előkészítés:** TIPOFILL 2002 Kft.
Fotó: Kanyó Béla, Darko Baranašić • **Tervezőszerkesztők:** Teszár Richárd, Buzássy Gábor • **Nyomtatás:** Veszprémi Nyomda Zrt. Készült 32 080 példányban.

Fordítók, lektorok: *Albán:* Dr. Marsel Nallbani – *Horvát:* Aničić Darinka, Anić Anić Žarko

– *Szerb:* Tóth-Kása Otília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – *Szlovén:* Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana.

A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget! Minden jog fenntartva!



A L O E
T R A V E L
S E R V I C E

Be your own travel agent!

2009
Summer
Special





Az Aloe Travel Service (ATS) az FLP exkluzív, a nagyközönség számára nem elérhető, kizárólag az interneten működő szolgáltatása, amelynek segítségével az FLP tagjai előtt egyedülálló utazási lehetőségek tárhatók fel. Ezt a páratlan online szolgáltatást csak az arra jogosultak vehetik igénybe egy előzetesen megkapott – regisztrációs számmal – ATS kártya felhasználásával. Eme utazási klub szolgáltatásait kizárólag nemzetközileg ismert és elismert nyugat-európai utazásszervezők közreműködésével biztosítja tagjai számára, garantálva ezáltal a kiváló minőséget, valamint – nem utolsósorban – a kedvezőbb árakat!

Be your own travel agent!

Az ATS foglalási rendszerével a felhasználó számára elérhetővé válik a nagy külföldi utazási irodák teljes kínálata. Így Ön úgy tud utazást foglalni közvetlenül az utazásszervezőktől, mintha saját utazási irodája lenne. A weboldalon keresztül elérhetőek a jóval kedvezőbb árú, nyugat-európai repülőterekről induló utazások is, amelyekhez a rendszer, illetve kollégáink hathatós segítségével lehetőség van csatlakozó repülőjegy közvetlen foglalására.

Több millió ajánlat világszerte!

Az ATS rendszerén keresztül több millió (naponta frissülő) ajánlat foglalható közvetlenül. Az itthoni gyakorlattól eltérően a foglaláskor feltüntetett végleges árak az összes vonatkozó költséget tartalmazzák (kivéve pl.: biztosítások). Az oldalon foglalhatóak – többek között – különböző csomagajánlatok, körutak, hajóutak, hotelek, repülőjegyek, bérautók, biztosítások, incentive utak.

Jelentős, akár **20–50%-OS** árelőny!

A fent említett árelőny a hagyományos értékesítési lánc kihagyásával realizálható. Így az ATS foglalási rendszerével elérhetővé válnak az eddig elérhetetlen, esetenként hihetetlen árú akciós ajánlatok is.

Biztonság, megbízhatóság, kényelem!

A rendszer online mivolta miatt Ön interneten keresztül bármikor, bárhol – akár otthonról – kényelmesen lefoglalhatja utazását! A megbízhatóságról és biztonságáról világszerte ismert és elismert utazásszervezők gondoskodnak.

További fantasztikus kedvezmények!

Júliustól indul az ATS kártyaelfogadó hely programja. A kártya felmutatásakor különböző mértékű kedvezmények illetik meg a klubtagot az adott elfogadóhely szolgáltatásainak árából. A kedvezmény azonnal, a helyszínen érvényesíthető! Az elfogadóhelyek száma folyamatosan bővül!

ATS mint motivációs munkaeszköz!

Tekintetbe véve, hogy a klubtagság bizonyos teljesítményhez kötött, így – értelemszerűen – motivációs eszközként is használható a hálózatépítés során:

- Új vásárlók, illetve munkatársak megnyerése az ATS segítségével.
- Az igazgatói csoportok forgalma növelhető.
- Az inaktív FLP-tagokat újabb – legalább 1 pontos – vásárlásra lehet ösztönözni.
- Forgalmnövekedés érhető el az egyes csoportokon belüli, teljesítményhez kötött incentive utak által.
- És még sok minden más!

Hogyan juthat ATS kártyához?

Az FLP – együttműködve az ATS-szel – létrehozott egy speciális, 1 pont értékű mini combo csomagot (Forever Travel Pack), amelyhez az ATS kártya is megvásárolható. A Forever Travel Pack június 1-jétől kapható az FLP raktáraiban! Assistent supervisor szinttől a kártya külön is megvásárolható nettó 49 eurós áron. Akár csomaghoz, akár külön veszi, a 49 eurós összeg teljes egészében levásárolható az ATS kedvezményrendszerén keresztül!

További információk a raktárakban!





Forever Aloe2Go™

Az Aloe Vera Gél jótékony hatásait már jóideje élvezhetjük. Sőt, kiemelkedően magas antioxidáns tartalmú gyümölcskoktéll, a gránátalmát, mangosztánt, körtét, málnát, szedret, áfonyát és szőlőmag kivonatot tartalmazó Pomesteen Power is a kedvenceink közé tartozik. A Forever Living Products e két kiváló étrendkiegészítő ital ötvözetét létrehozta a Forever Aloe2Go-t! Adagonként fóliázva bárhol, bármikor: irodában, autóban, kirándulás közben kényelmesen fogyasztható, egyszerűen szállítható. Bontsa fel a jelölés mentén és máris fogyasztható a kiváló ízű, tápanyagokban gazdag, egészséges italt!

Az Aloe2Go segítségével jóízű energiabombához jutunk, miközben szervezetünket ellátjuk a legfontosabb komplex szénhidrátokkal. Az üdítően finom Pomesteen ital – amely egyebek mellett mangosztánt is tartalmaz (különlegesen finom íze miatt a „gyümölcsök királynőjének” is nevezik)– Az Aloe Vera Géllel ötvöztük, így megalkottuk egyedülálló antioxidáns koktélnkat. Immunrendszerünk minden várakozásunkat felülmúlva képes lesz óvni szervezetünket, nem véletlenül. A Pomesteen antioxidáns tartalma magasabb, mint az áfonyaé, a zöld teaé, vagy a vörösboré. Valamennyi gyümölcs közül a mangosztánban található

a legeslegnagyobb xanton vegyület, amely a C-és E-vitaminoknál is erőteljesebben képes védeni immunrendszerünket. Az Aloe Vera Gél pedig magas poliszacharid-, valamint sok más természetes hatóanyag tartalmának köszönhetően rendkívül jó hatással van immunrendszerünkre.

Ha már érti, miért fontos, és egyszerű íze is magával ragadta, gondoskodjon arról, hogy mindig elegendő csomag Aloe2Go legyen otthon.

ÖSSZETEVŐK:

Aloe Vera Gél (83,51%), gyümölcslevek 16,1%: (körte, gránátalmalé, mangosztánlé, málnalé, szederlé, fekete áfonyalé, étkezési sav (citromsav), tartósítószer (kálium-szorbát), szőlőmag kivonat, C-vitamin, antioxidáns (E-vitamin).

Kiegészítő adatok			
Tápanyagtartalom	100ml	1 adag (88.7 ml)	RDA%*
Energia	45.2 Kcal (192 KJ)	40 Kcal (170 KJ)	
Fehérje	–	–	
Zsír	–	–	
Szénhidrát (g)	11,3	10	
Ebből: Cukor (g)	9	8	
C-vitamin (mg)	31,6	28	46.6 %

*RDP% napi ajánlott vitaminbevitel 88,7 ml %-a egy adagban



FELHASZNÁLÁS UTASÍTÁS:

Fogyasztás előtt felrázni. Az egy adagos kiszerezési egységet fogyassza el naponta egyszer vagy kétszer, lehetőleg étkezés előtt. A fel nem használt mennyiséget hűtve kell tárolni és 24 órán belül el kell fogyasztani az optimális hatás érdekében. Ne fogyassza el a terméket, ha a csomagolás sérült.

Nettó tömeg: 88,7 ml

- Az Aloe Vera Gél és a Pomesteen jótékony hatásai ötvözve.
- Finom ízű ital kényelmesen használható kiszerezésben.
- Egyedülálló antioxidáns koktél.

PRODUCT #196