

XIII. évfolyam 3. szám / 2009. március

FOREVER

HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



A tavasz illata



A Forever fennállása során számtalanszor jutott már eszembe a következő gondolat: ha nem élvezed, nem jól csinálod. Rengeteg példát láttam az elmúlt harminc évben, ami alátámasztotta ezt a megállapítást. Viszont talán soha nem volt annyira aktuális, mint ma. Én is ugyanazokat a híreket, ugyanazokat a cikkeket hallom és látom, mint önök, egyik rossz hír éri a másikat. Nap mint nap szembesülnünk kell a világ gazdaságának

válságos helyzetével. Sajnos nem állíthatom, hogy tökéletes világban élnénk, valóban rengeteg tisztességes ember, szorgalmas család szembesül manapság pénzügyi nehézségekkel. Ám most egy pillanatra hadd javasoljak egy másik nézőpontot.

Tudom, nehéz elképzelni, hogy már igazán közel a tavasz, hiszen számos helyen még jávában mínuszok dühöngenek, a napot csak elvétve láthatjuk. De biztosan merem állítani,

hogy a természet még épp csak egy kicsit visszatartja a lélegzetét, hogy aztán meleg lehelletét kieresztve megörvendeztesen a tavasz minden szépségével. Robin Williams, a híres színész szerint a tavasz a természet üzenete, mintha azt mondaná: bulizzunk! Az elkövetkező hetekben így is teszünk majd. Elolvad a hó, kizöldül a táj, előbújnak az állatok téli rejtékükből. Virágok színes kavalkádja, döngicsélő méhrajok, érezni lehet majd a levegőben: minden lehetséges! Olyan világban élünk, ahol az emberek keresik az alternatív megoldásokat egészségükre és anyagi helyzetükre egyaránt. A hagyományos megoldásokkal kapcsolatban egyre több a bizonytalanság, tehát egyre nagyobb szerepet kap napjainkban, amit immár 30 éve büszkén hirdetünk: van más út! Épp ezért óriási a felelősségünk. Alaposan felkészülve, tudásunk legjavát adva a leghitelesebb tájékoztatást kell adnunk mindenkinek, hiszen egyre nagyobb szükség van ránk. Minden lehetséges pillanatban felkészültnek kell lennünk.

Gregg és Garry a minap tértek haza Afrikából. Lenyűgözve meséltek az élményeiről, csodás éveknek nézünk elébe. Aidan a közelmúltban repült vissza Európából; látogatást tett Litvániában, Angliában, Spanyolországban és Romániában, nagyon jól indult az év ezen a kontinensen is. Jövő héten én repülök Hongkongba, a Rallyra. Majd irány Los Angeles, ott találkozunk az Észak-amerikai Rallyn. Onnan Spanyolországba repülök tovább, a nagyszerű Európai Rally és Profit Share rendezvényen köszönhetem majd foreveres barátaimat. Gondoljanak csak bele, amikor a világ a recessziótól és a megszorításoktól

hangos, mi dollármilliókat fogunk kiosztani két nap alatt! És ez csak a ráadás mindazoknak a dollármillióknak a tetejébe, amelyet hónapról hónapra bónuszként kifizetünk.

Itt, az amerikai központban valamennyien lelkesen és boldog várakozással tekintünk az új tavasz elé. Minden nap egy új lehetőség, hogy mind jobbat váljunk, egyre tökéletesíthessük szolgáltatásainkat, disztribútoraink és fogyasztóink legnagyobb meglepedésére. Fáradhatatlanul dolgozunk a 2009. évi új termékeken. Feldolgozó egységeink egyre gyorsabbak és hatékonyabbak. Informatikai hátterünk mindig a naprakész eszközöket és lehetőségeket alkalmazva működik. Ha eddig még nem látták, nézzék meg újévi bejelentkezésünket a www.foreverliving.com-on.

Nekem önök adnak nap mint nap energiát, új erőt, inspirációt. Szándékom, hogy valamennyiüknek segíthessek, bármi legyen is az álmuk, céljuk. Mindennap gondoskodni kell az egészséges táplálkozásról, no meg némi mozgásról, az egészséges test lételeme az egészséges gondolkodásnak. Ez pedig egyenes út egy szebb jövő felé. Tegyük meg a magunk részét, közvetlen környezetünk jobbítása a mi kezünkben van. Egészséges gondolkodásával segítsen másoknak is, ön is erőt és támaszt jelent majd mások életének jobbá tételében. Legyünk optimisták, vegyük igazán komolyan magunkat, ám mindeközben ne felejtjük el jól érezni magunkat!

Örök tisztelettel:


REX MAUGHAN

1848–2009

Forradalom és szabadságharc

Magyarország egyik legszebb ünnepét ünnepli ezekben a napokban, egy olyan ünnepet, amely 1848-ban egy táborba állította a szabadságért küzdő magyarokat, osztrákokat, szerbeket vagy horvátokat.

Aközös cél, az önkényuralmi rendszerrel szemben egy szebb, boldogabb, szabad jövő kialakítása fantasztikus lehetőség volt az akkori fiatalság számára. Ők véruket ontották a szabadságért, hősi halált haltak a csatamezőn, emléküket örökké őrzi minden nép.

A XXI. században már békésebb időket élünk, azonban a szabadság iránti vágyunk mit sem változott. Természetesen már mindenütt demokráciában élünk, és minden egyén megvalósíthatja saját szabadságtörekvéseit. Mindenkinek megvan a joga ahhoz, hogy ezt az utat hogyan járja végig, milyen nehézségek árán érje el.

A szabadság érzése a foreveresek számára elsősorban biztonságot, anyagi jólétet, függetlenséget és egészséget jelent. Aki meg szeretné valósítani egyéni szabadságát, szívesen csatlakozik hozzánk, hiszen egy olyan óriási európai, illetve világméretű csapat tagjává válik, amelybe vidám, jókedvű, felszabadult, boldog emberek tartoznak, vagy azok, akik ezt a célt tűzték ki zászlajukra.

Mindenki szeret csapatba tartozni, csapattagként dolgozni, pihenni, ünnepelni. Egymást segítve, vállelve dolgozunk változó gazdasági körülmények között. Nap mint nap találkozunk olyan vásárlókkal, munkatársakkal, akik segítség-re szorulnak, akiket át tudunk lendíteni nehéz helyzetükön. A munkakapcsolatok során barátságok alakulnak ki, családok együtt mennek el pihenni, szórakozni vagy éppen nyaralni. A pihenés örömét is folyamatosan megosztjuk egymással.

Végül, de nem utolsósorban nagyon fontos számunkra az ünnep; megünnepelni azokat az egyéni törekvéseket, azokat az egyéni eredményeket, amelyek egy kemény csapatmunka eredményeképpen létrejöttek. Közösen ünnepelünk, tapsolunk és gratulálunk egy-egy nagyszerű teljesítményt követően.

Emlékezzünk és ünnepeljünk.

Hajrá, FLP Magyarország!



DR. MILESZ SÁNDOR
ország igazgató



Kemény munka, **BIZTOS SIKER**



Budai Tamás és Schwarz Éva soaring managerek vezetésével vette kezdetét a Forever Living Products Magyarország Kft. 2009 évi első Success Dayje. A Papp László Budapest Sportarénában a Forever-himnusz több ezer munkatárs, partner és érdeklődő füle hallatára csendült fel.

Dr. Miliesz Sándor ország igazgató évnyitó köszöntőjében méltatta az előző év eredményeit, majd közeli és távlati célok megfogalmazásával ösztönzött további kitartó mun-

kára. Köszöntötte és bemutatta az újonnan megalakult President's Club tagjait.

Dr. Gothárd Csaba kereskedelmi igazgató a további tanulás és fejlődés iránti igényt szította a hallgatóságban. Rámutatott arra, hogy eddigi kiváló eredményeink a további fejlődés iránti elkötelezettség felelősségét hordozzák. Felhívta a figyelmet arra a kivételes kezdeményezésre, amelyet az FLP Magyarország Kft. érdeklődő munkatársainak a Sziráki Szabad Szemináriumok révén nyújtani szándékozik.







Tömör és lényegre törő összefoglalást hallhattunk **dr. Bagoly Ibolya** és **Csuka György** senior managerek előadásában arról, milyen kihívást jelent szervezetünk számára a hideg téli időjárás. Sok hasznos tanáccsal szolgáltak termékeink ésszerű és hatásos alkalmazásával kapcsolatban. Előadásukat remekül egészítették ki a **dr. Juronics Ilona soaring manager** vezetésével bemutatott gyakorlati téméktapasztalatok.

A szakmai programok között felüdülésként a közönség **Bódi Barbara, Lukács Anita, Szendi Szilvi, Peller Károly, Szabó Dávid** és **Vadász Zsolt**, a **Budapesti Operettszínház** táncosai és zenekara







– **Bíró Péter** vezényletével – két részletben előadott újévi koncertjének tapsolhatott.

Sasvári Sándor előadóművész közreműködésével egy Sonya-bemutatón csodálhatta meg a közönség kozmetikai termékeink szemet gyönyörködtető hatását. Hiába, a szépségnek nincs határa!

Zsiga Márta és **Tóth István** **soaring** **managerek** az FLP hangjaként szólították színpadra elsőként a supervisorokká, majd assistant managerekké minősült munkatársakat.

Székely Borbála manager lendületes előadásával hitelesen ábrázolta a tartós siker alapköveit. **Tordai Endre** és







Tordainé Szép Irma senior managerek új álmok, új célok megvalósulásának páratlan lehetőségeit mutatták be, kiérdemelve a több ezer hallgató feszült figyelmét.

A legsikeresebb hálózatépítők ezúttal is megkapták a **Conquistador's Club** és az Éves Hódítók Klubja elismerést, amit az új **managerek** minősülése, majd a **gépkocsi ösztönzőprogram** minősültjeinek elismerése követett. Először osztották ki a **Business 20 ösztönzőprogram** díjait. Az előadók sorát **dr. Milesz**









Sándor ország igazgató zárta Indul az új év című előadásával. Bepillantást engedett saját hálózatiépítő módszerébe, megosztva a hallgatósággal álmait, amelyek célokat szülnek; mindnyájunk közös nyelvére fordította le azt, hogyan kell mondani: siker. Hitet tett a mellett, hogy a kemény munka útján mindenki számára ott van a siker, még ha néha el is felejtjük észrevenni. Köszönjük, Sándor!

A rendezvény programja hagyományosan az **assistant supervisorok** minősülésével ért véget. Ez aztán személyes ünneplésekbe torkollott, gratulációk és ajándékok átadásával, na meg az eseményt megörökítő elmaradhatatlan fotózással.

FOREVER

a nyerő választás

Az új év első rendezvényét **Dragana** és **Miloš Janović** soaring manager munkatársaink vezették. A Janović házaspár az FLP Szerbia alapítása óta, már közel tíz éve ugyanazzal a nagy lelkesedéssel és szeretettel dolgozik. Példás munkájuknak köszönhetően nagy létszámú munkatársi csoport áll mögöttük, amelynek bizalmát élvezhetik. Köszönjük a kiváló műsorvezetést, és sok sikert kívánunk munkájukhoz.

Branislav Rajić, az FLP Szerbia területi igazgatója röviden összefoglalta az előző év eseményeit. Az elmúlt év telis-tele volt kihívásokkal, munkasikerekkel, amelyek kiváló alapot képeznek az ideai sikerek felépítéséhez is. Az FLP óriási elismerésekkel lett gazdagabb, mert tevékenységét egyszerűség, áttekinthetőség, bizalom és magas minőség jellemzi, amit mindenképpen beépítünk a 2009-es évben végzendő munkánkba.



A Forever Living Products Szerbia első idei rendezvényét megújuló energiával kezdtük. Reméljük, hogy ez a lendület egész évben lankadatlanul megmarad, és megvalósítjuk feladatainkat és kitűzött céljainkat.

Dr. Milesz Sándor úr, Európa legsikeresebb ország igazgatója köszöntötte a jelenlévőket. A Forever mindannyiunk számára nyerő választás. Óriási feladat vár ránk, mert ezt a kiváló munkalehetőséget nagyszámú közönségnek kell még bemutatnunk, akik még nem ismerik vállalatunk készítményeit és marketingtervét.

A Forever folyamatosan gazdagítja a kiváló minőségű termékek kínálatát, ezzel világszinten is követi a legújabb változásokat, és a legnagyobb igényű fogyasztók elvárásainak is megfelel. Az FLP-termékekben a minőség áll a legfontosabb helyen, amit vállalatunk sokéves kutatómunkával biztosít. **Siniša Blašković** manager munkatársunk és **Dragana Ilić** kozmetikus bemutatta az FLP-termékskála legújabb készítményeit.

A 2008-as évben a President's Club tagjai végezték a legnagyobb munkát: **Veronika** és **Stevan Lomjanski**,





Marija és Boško Buruš, Dragana és Miloš Janović és Marija Nakić. Gratulálunk **dr. Aleksander Petrovićnak és Petrović Mirjana Đuknićnak** az elmúlt évben elért első helyezésért az Éves Hódítók kategóriában.

Amennyiben tiszteletben tartjuk és követjük a természet törvényeit, boldogok és egészségesek leszünk. Nap mint nap óriási mennyiségű mikroorganizmus támadásának vagyunk kitéve, amelyek károsítják az egészségünket, ennek ellenére sokan nem fordítanak kellő figyelmet az életminőség növelésére és a láthatatlan egészségkárosító ellenség elleni harcra. Köszönjük **dr. Vujašin Bora** kiváló előadását és hasznos tanácsait. Ő elmagyarázta, hogy az FLP termékeivel hogyan tarthatjuk be a természet egyik legfontosabb törvényét, amely így hangzik: „NE SEMMISÍTSD MEG AZ ÉLŐT AZ ÉLŐBEN!”, vagyis természetes úton kell biztosítani a minőséges és egészséges életet.

Az FLP forgalmazói, valamint az orvosok, akik megtámasztották a mindennapi gyakorlatunk és a kiváló minőségű FLP-termékek használata közötti összekötő kapcsot, saját tapasztalataik alapján erősítették meg Vujašin doktor állítását. Meggyőző és őszinte beszámolókat hallottunk olyan emberektől, akiknek szebb lett az életük, amióta használ-





ják ezeket a természetes alapú termékeket, amelyeket a legmodernebb technológiával állítanak elő, és mindannyiunk számára elérhetőek. Köszönettel tartozunk **dr. Aleksandar Petrovićnak**, aki kiválóan vezette ezt a műsorrészt, és hasznos kiegészítéseket és tanácsokat osztott meg a jelenlévőkkel.

Az FLP színpadán az újonnan minősült **supervisorok** és **assistant managerek** sorakoztak, akiknek azt kívántuk, hogy a következő rendezvényeken új szerepben és még magasabb minősülési szinten köszönthessük őket.

A **Legende** együttes tagjait régi barátság köti az FLP-hez. Minden szereplésük szívemengető, mert velük együtt énekelünk és táncolunk. Köszönjük kedves barátainknak a sikeres vendégszereplést, és azt kívánjuk, hogy még hosszú évekig tartson ez a szép kapcsolat ilyen jó, pozitív energiát sugárzó hangulatban.

A Forever hálózat fontos építési elve az önkéntesség és a felelősség. Aki az FLP-ben dolgozik, felelősséget vállal magáért, családjáért, barátaiért, testvérvonalaiért és természetesen a vállalatért. Amennyiben bármelyik a felsoroltak

közül nem valósul meg, az ember elbizonytalanodik, kételkedni kezd abban a munkában, amelyet végzünk, és a tevékenységünk egyre rosszabb eredményeket mutat. A motiváltság hiánya miatt úgy gondolhatja, hogy „ez a munka nem neki való”, és elszalasztja ezt a kiváló magánvállalkozási lehetőséget – üzenté előadásában **Pölhe Zsolt** manager munkatársunk.

A kommunikáció a jó emberi és munkakapcsolatok és a hatékony tevékenység kulcsfontosságú tényezője. Minden szinten nagyon lényeges, mivel elgondolkodtat, és arra







ösztönöz bennünket, hogy tapasztalatainkat megosszuk munkatársainkkal, mert ezzel motiváljuk őket, és fejlesztjük FLP-csapatunk kapcsolatait. Kommunikációval arra biztatjuk munkatársainkat, hogy a szponzorokkal történő megbeszélés után kreatív gondolkodással önálló döntéseket hozzanak. **Slobodanka Veljić** pszichológus, vendégelőadó, Szerbia gazdasági kamarájának tagja megosztotta velünk sokéves munkája során szerzett gazdag tapasztalatát.

A Szakszervezet Otthonának színpada túl kicsinek bizonyult, hogy befogadja az új ösztönzőprogram, a **Business 20** összes minősültjét, illetve az új díjakat – az LCD-televíziókat. Mindenkinek gratulálunk, és reméljük, hogy az elkövetkező hónapban is ilyen nagy számban jutalmazhatjuk az új munkatársainkat.

Bátran lépj be, a félelmeidet ne hozd magaddal, illetve vállald a felelősséget az FLP-ben végzett munkáért. Ez egy egyedülálló lehetőség, mert vállalatunk marketingterve segítségével magunknak is bebizonyíthatjuk emberi értékeinket és akaratunkat. A kifogások ebben akadályoznak és visszavetnek, miközben az idő múlik. **Veronika Lomjanski** diamond manager munkatársunk nagy felelősséget vállalt munkatársaiért, akiknek nagyszerű munkalehetőséget nyújtott. Fáradozása nem lett





hiábavaló, mert nagy létszámú csapata tíz év után is változatlanul kimeríthetetlen akarattal és vággyal dolgozik, és ezzel számos család előtt nyitják meg a minőségi élet lehetőségét felé vezető kaput.

Az FLP-ben tett első lépés az **assistant supervisor** minősítési szint és a sasos kitűző elérése. Gratuláltunk az újonnan minősült munkatársainknak, és új kitűzőket, valamint sikeres csapatmunkát kívántuk a további munkájukhoz.

Kiváló munkatársainkkal a következő találkozónkat március 28-án rendezzük a belgrádi Szakszervezet Otthonában.

BRANISLAV RAJIĆ
az FLP Szerbia területi igazgatója

Egy üzlet a sikerhez

Eltelt néhány hónap a legutóbbi születésnap Success Dayünk óta, és ebben az elmúlt időszakban történt néhány fontos változás. Mindenki igényli az együttléteket és a tanulást. Aztán megjelent egy új, fiatal csoport Pulából és Rijekából, amely lendületet és hangulatot hozott az idei első Success Dayünkre.



Háziasszonyunk **Manda Korenić** pulai senior manager munkatársunk volt. A rövid bemutatkozást követően bejelentette **Lana Klingort**, aki még 1984-ben kezdte pályafutását, amikor még gyerekként csatlakozott a Trešnjevaci Mališani gyerekkórushoz. Lana később a híres E. T. együttes vezető hangja lett; két albumot dobtak a piacra, majd 2004-ben kezdte meg szóló pályafutását.

Dr. Molnár László igazgató beszámolt az irodával kapcsolatos újdonságokról, majd bemutatta a **President's Club 2009**

tagjait. Szívélyes tapssal köszöntöttük **Maja és Tihomir Stilin**, valamint **Jadranka Kraljić Pavletić** és **Nenad Pavletić** klubtagokat. Dr. Molnár László igazgató még egyszer köszönetet mondott a rijekai csapatnak az Operatijában tartott Sonya kollektív-szeminárium kitűnő szervezéséért. Folyamatban van egy ösztönzőprogram, amely által sziráki hétvége, illetve egy LCD-tévékészülék nyerhető. A munkatársak ismerik az ösztönzőprogramban való részvétel feltételeit. Felszólalása végén Molnár igazgató úr az új esztendőre is sok sikert kívánt a munkatársaknak.

Dr. Keresztényi Albert az allergiáról szóló előadásában. Az allergia napjaink népbetegségévé vált. Szinte minden második ember allergiás valamilyen anyagra. Az allergiatípusokról, a leggyakoribb allergiaokozókról és -reakciókról, ezek enyhítési lehetőségeiről szólva ismertette az e téren alkalmazható termékeinket. Nagyon sok hasznos információt kaptunk tőle.

A folytatásban az egészségügyben dolgozó munkatársaink szóltak termékta-
pasztalataikról.

A szünet után Lanával együtt fakadtunk dalra, ő pedig megígérte, hogy kipróbálja termékeinket, hiszen az előadásokat és az orvosi tapasztalatokat végighallgatva megértette, hogy több készítmény is hasznára válhat.

Mr. Marija Novak Ištok a zágrábi egyetem közgaz-



dasági karának marketing szakán szerzett magiszteri fokozatot. Stylistként, magatartás-szakértőként és imázskonzulensként dolgozik. Gazdag tapasztalatokkal rendelkezik az újságírás és a marketing területén, a vezető zágrábi cégekben, bankokban és egyesületekben tart „in house” szemináriumokat. Előadásának témája az időbeosztás volt: mennyire fontos megérteni az idő FONTOS-SÁGÁT önmagunk és mások számára, mennyire fontos a szervezés, a halasztások kerülése és a tervezés. Hihetetlenül fontos a saját és mások idejének tiszteletben tartása. Marija, mint mindig, most is

érdekes előadást tartott, s egyszerűen arra ösztönzött bennünket, gondolkodjunk el a témáról, és aktívan vegyünk részt az előadásban. Meggyőződésem, hogy többen is változtatnak eddigi szokásaikon, és tényleg elkezdik tervezni saját idejüket, hiszen ennek nagy jelentősége van a mi üzletünkben.

Kihirdettük az új **supervisorokat**, átadtuk a **Top 10** termékgalmazónak járó szalagot, majd velük együtt örültünk az elért sikereknek.

Alenka Jurčić supervisor lett. Előadásában elmondta, hogyan került kapcsolatba a termékekkel, hogyan ösztönözte a budapesti Európa

Rally és egy csodálatos hölgygel, **Krizsó Ágnessel** való találkozás arra, hogy továbblépjen az úton, és álmait megvalósítva elérje a manageri szintet. Nagy utat tett meg az elmúlt két hónapban – tanult, a szponzora segítségével bemutatókat tartott, önállóan dolgozott. És a siker nem maradt el. Alsó vonalában van egy csoport, amely követi őt, és tudja, hogy ez az üzlet sokkal többet nyújt, mint bármelyik másik. Egyszerűen ki kell jelölni a célt, és követni azt; ő pedig tudja, hogy szponzora és csapata

segítségével eléri a célját. Sok sikert kívánunk neki a sikerhez vezető úton.

Sabrina Sofić az egyik lelkes fiatal pulai munkatársunk, aki biztosan eljut a sikerig. Fiatal, teli önbizalommal, humorral, szorongások nélkül állt először színpadra, hogy elmesélje, mi motiválja őt. A legfontosabb a belgrádi Success Dayen való részvétele volt. Egy újabb bizonyíték, hogy ebben a régióban működik a közösség, hogy bárhol is szervezzék meg a Success Dayt, mi otthon érezzük magunkat. A közösség-

hez és a nagy FLP-családhoz való tartozás ösztönöz bennünket. Sabina követi szponzora, Manda útját; egy csodálatos fiatal csapat áll mögötte, olyan tagokkal, akik új áramlatokat és új energiát hoztak a közösségbe. Meggyőződésünk, hogy Sabrina végigjárja a siker útját, mi pedig vele együtt örülünk majd az eredményeknek.

Zlatko Jurović ösztönző előadásában bemutatta saját kezdeti lépéseit. Szellemes előadómódjával nagyon jó hangulatot teremtett, ugyanakkor minket is cselekvésre

ösztönzött. Sikerének kulcsa a kitartás, a munkatársairól való gondoskodás, a telefonbeszélgetések, az állandó tanulás, a régióban szervezett Success Dayeken való részvétel. Köszönetet mondott ne-jének, Sonjának, aki támasza ebben az üzletben, és akire mindig számíthat. Aztán itt vannak a szponzorok, valamint az alsó vonalban lévő munkatársak, akik hisznek benne, és követik az úton. Hasonlóan, mint sokan mások a teremben, Zlatko is rögtön utat járt be, viszont ahogy kitézte magának a célt, egyszer





sem állt meg. Most egyre magasabbra emeli a mércét, és tudja, ezzel a csapattal csak sikeres lehet.

Végezetül az új **assistant supervisorok** léptek a színpadra, hogy átvegyék a saskitűzőket. Határtalan volt az öröm, hiszen a színpadon új, fiatal arcok sorakoztak; ők azok, akik miatt ez a nap is különleges volt.

A társalgást az FLP-irodában, a Trakoščanska utcában folytattuk, ahova tömegesen érkeztek a munkatársak, akik az idén is szeretnék elérni

céljukat. Beszélgettek, tapasztalatokat cseréltek mindazok, aki az FLP-út elején járnak, és azok, akik már gazdag tapasztalatokkal bírnak.

Következő Success Dayünk 2009. március 21-én 10 órakor lesz a Teatar Exitben, az Ilica 208. alatt. A rendezvény házigazdája **Ivan Ciler** zágربی senior manager munkatársunk lesz.

DR. MOLNÁR LÁSZLÓ
területi igazgató

FOTÓ: DARKO BARANAŠIĆ

HÓDITÓK KLUBJA

2009. január hónap tíz legsikeresebb termékforgalmazója
a személyes és non-manageri pontok alapján



Magyarország

1. Vareha Mikuláš
2. Rusák József és Rusák Rozália
3. Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
4. Popovics László
5. Radics Tamás és Poreisz Éva
6. Major István és Majorné Kovács Beatrix
7. Lukács László György
8. Utasi István és Utasi Anita
9. Primó László
10. Kerégyártó Miklós Róbert



Szerbia, Montenegró

1. Buruš Marija és Buruš Boško
2. Tintar Ivona
3. Jakupak Vladimir és Jakupak Nevenka
4. dr. Miškić Olivera és dr. Miškić Ivan
5. Cvetković Violeta és Cvetković Dejan
6. dr. Tumbas Dušanka
7. Janović Dragana és Janović Miloš
8. Grozdanović Miroslav és Grozdanović Stamenka
9. Petković Aleksandra és Petković Bogdan
10. dr. Lazarević Predrag és dr. Lazarević Biserka



CONQUISTADOR CLUB



Horvátország

1. Kraljić-Pavletić Jadranka és Pavletić Nenad
2. Jurović Zlatko és Jurović Sonja
3. **mr. sci. Molnár László és dr. Molnár-Stantić Branka**
4. Čalušić Dubravka és Čalušić Ante
5. Grbac Silvana és Grbac Vigor
6. Marelja Slaven
7. Zantev Andrea
8. Jurčić Alenka és Jurčić Dejan
9. Bujak Marija és Bujak Mihalj
10. Prodanović-Belić Marija

Bosznia-Hercegovina

1. Ilijić Zdravka és Ilijić Filip
2. Mustafić Subhija és Mustafić Safet
3. **dr. Paleksić Slavko és Paleksić Mira**
4. Šaf Ljiljana és Šaf Vladimir
5. dr. Vukić Radenko és Vukić Radenka
6. Varajić Zoran és Varajić Snežana
7. Hodžić Medina
8. Grujić Spomenka és Grujić Veljko
9. Hadžović Enra
10. Jovanović Radojka és Jovanović Žarko



Szlovénia

1. Batista Ksenija
2. Zabkar Alain és Kevič Zorana
3. **Brumec Tomislav**
4. Cvijanović Ana és Cvijanović Božidar
5. Božnik Slavica
6. Savski Rajko és Savski Gabriele
7. Mohorić Brigita
8. Kuder Justina és Kuder Vinko
9. Vinšek Stanislava
10. Tonejc Saša

Tisztelt Forgalmazóink!

ESEMÉNYNAPTÁR 2009. BUDAPEST:

Success Day: 2009. 03. 28, Success Day: 2009. 05. 23. Success Day: 2009. 06. 20, Success Day: 2009. 07. 18, Success Day: 2009. 09. 19. Success Day: 2009. 10. 17 Success Day: 2009. 11. 21 Success Day: 2009. 12. 19

KEDVES MUNKATÁRSAK!

- A Home Office elkészítette saját Forever You Tube csatornánkat, melynek elérhetősége: <http://www.youtube.com/user/AloePod> FLP-s termékeket bevezető videókat, vezető managerek előadásait és egyéb marketingbemutatókat ajánlunk rajta különböző nyelveken. Hamarosan lehetőség nyílik szöveges üzenetek kezelésére, illetve Blackberryn is elérhető lesz.
- Az európai ország igazgatói értekezleten a forgalmazói internetes megjelenéssel kapcsolatban az anyacég képviselői a következőkre hívták fel a figyelmünket:

- a weboldalon nem szerepelhetnek orvosi/gyógyító jellegű tanácsok;
- az oldalon nem szerepelhetnek bármilyen, bevételre, ill. keresetre vonatkozó ígéretek;
- a weboldalnak feltétlenül tartalmaznia kell, hogy az üzemeltető az FLP független forgalmazója, és az oldal nem az FLP hivatalos lapja;
- internetes értékesítések nem történhetnek a forgalmazói weblapokon.

Továbbá ismételtel felhívjuk a figyelmet, hogy nemzetközi üzletpolitikánk 14.3.3.5 pontja értelmében termékeink nem értékesíthetők elektronikus piacokon/árveréseken (pl. Vatera, Tesz-vesz, E-bay stb.) sem. Kérjük, hogy minden internetes megjelentetést a fentiek figyelembe vételével tervezetek, és publikálás előtt semmiképpen se mulasszátok el azt engedélyeztetni társaságunkkal. A honlap linkjét az flpbudapest@flpseeu.hu központi e-mail címre várjuk.

Rendeljen termékeket a www.flpseeu.com honlapon! A legkényelmesebb és legbiztonságosabb megoldás – nem csak a közvetlen termékvásárlás, de a rendelések nyilvántartása szempontjából is. Kiváló eszköz a termékajánlás során is, hiszen valamennyi érdeklődő számára csábító a kínálat. Minden rendelés pontértéke 24 órán belül a naprakész értékhez adódik, az interneten keresztül bármikor lekérdezhető. (www.foreverliving.com)

Társaságunk több lehetőséget is biztosít Forgalmazóinknak forgalmi adataik, pontjaik lekérdezéséhez:

- Havonta kézhez kapott bónuszelszámolásuk (vállalkozói díjelszámolás) utolsó sorában megtalálják felhasználónevüket (LOGIN ID) és jelszavukat (PASSWORD) az amerikai céges honlap (www.foreverliving.com) eléréséhez. A honlapra csatlakozás után Magyarországra kattintva megtekinthetik aktuális pontszámukat.
- Pontinformációt kérhetnek a több év óta sikeresen működő SMS-rendszeren keresztül is.
- Budapesti központi irodánk telefonos ügyfélszolgálatának munkatársai is készséggel tájékoztatják Önöket aktuális forgalmi adataikról.
- Személyes pontértéküket magyarországi termékforgalmazóink a +36-1-269-53-70-es és +36-1-269-53-71-es telefonszámokon, horvátországi, bosznia-hercegovinai, szlovéniai, szerbiai és montenegrói termékforgalmazóink pedig a +36-1-332-55-41-es telefonszámon kérdezhetik meg.

Kérjük a munkatársakat, hogy csak saját pontértékeikről, saját vállalkozásuk iránt érdeklődjenek!

INTERNETINFO

Tájékoztatjuk Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy cégünk két honlapjáról kaphatnak információt. Az egyik honlap a „www.flpseeu.com” régió honlapja és magyarországi webáruházunk elérhetősége. Ennek eléréséhez és a vásárláshoz belépőkódjait lekérhetik irodáinkban. A honlapon a Forever folyóirat aktuális és korábbi számai a „forever” jelszó megadásával, fotogalériánk pedig a „success” jelszó megadásával érhető el. A vállalat központi honlapja, vagy közkeletű nevén az „amerikai honlap” – a „www.foreverliving.com” – a világ FLP-híreiről, a nemzetközi elérhetőségekről, más hasznos információkról és az adott munkatárs napi ponteredményeiről is tájékoztatást ad. Erre a címre minden érdeklődő beléphet a „Come in”-re kattintva. A disztribútori oldalra a „*distributor login*”-ra kattintva léphet be. *Felhasználói neve a forgalmazói száma (elválasztójelek nélkül). Jelszava a havi elszámlolás alapján található.*

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy a jövőben is fordítsanak figyelmet a termékrendelők és más formanyomtatványok helyes kitöltésére! Javított (megrendelő és szponzor adatai) és alá nem

írt termékrendelőket a tévedések kizárása érdekében nem tudunk elfogadni! Kérjük, szintén ügyeljének a jelentkezési lapok helyes és olvasható kitöltésére: nyomtatott betűvel, fekete vagy kék tintával! Név- vagy címváltozás esetén kérjük, használják az adatmódosító formanyomtatványt!

A pénzügyek biztonsága érdekében kérjük, hogy megbízott útján történő vállalkozói-lekérdezés esetén a megbízott személy hozza magával személyi igazolványát! A nemzetközi üzletpolitika alapján minden jelentkezési lapot (szerződést) aláírt forgalmazó jogot nyer a termékek megvásárlására nagykereskedelmi áron, közvetlenül az irodákból. Regisztrált forgalmazóvá azonban csak első vásárláskor válik, korábban leadott és lepecsételt jelentkezési lapja 2. példányának és kitöltött termékrendelő lapjának bemutatásával.

SZABÁLYTALAN!

Soha ne vásároljon vagy értékesítsen termékeket egyéb elektronikus csatornákon vagy kiskereskedelmi egységekben. Az elektronikus média különféle értékesítési csatornákra vonatkozó lehetőségeit figyelembe véve a Forever Living Products szerint: ezek az egységek kiskereskedelmi létesítményeknek minősülnek. Az érvényben lévő üzletpolitika szerint mindenfajta FLP-termék vagy nyomtatvány kiskereskedelmi egységekben történő forgalmazása vagy kiállítása szigorúan tilos. Az elektronikus média igénybevételével történő termékforgalom kizárólag a www.flpseeu.com honlapon keresztül történhet.

Csak a sajátkezűleg aláírt szerződéseket fogadjuk el! Minden egyéb aláírás közokirat-hamisításnak minősül!

RESZPONZORÁLÁS!

Szeretnénk felhívni a figyelmet az „újrászponzorálás” szabályaira, amelyek az Üzletpolitika 12. fejezetében találhatóak meg. Fontos tudnivaló, hogy az újrászponzorálás nem automatikus folyamat, hanem csak a meghatározott formanyomtatványok (reszponzorálási nyilatkozat, új jelentkezési lap) benyújtása után, a feltételeknek való megfelelés ellenőrzését követően lép életbe.

Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékforgalmazó munkatársat másodsorra is belépteti a reszponzorálási eljárás mellőzésével.



MAGYARORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

KEDVES MUNKATÁRSAINK!

A Nefelejcs utcai központi raktáruháza nyitvatartási rendje: **Hétfő:** 9–20, **kedd-szerda-csütörtök:** 8–20, **péntek:** 8–19. A telecenter változatlanul mindennap 8–20-ig fogadja a hívásokat. A banki zárás negyedórával a záróra előtt történik.

- Budapesti központi iroda: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-269-5370.
- Budapesti raktáruháza: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11., tel.: +36-1-291-8995. Kereskedelmi igazgató: Dr. Gothárd Csaba
- Debreceni iroda: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Területi igazgató: Pósa Kálmán
- Szegedi iroda: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Területi igazgató: Radóczki Tibor
- Székesfehérvári iroda: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel.: +36-22-333-167. Területi igazgató: Fódi Attila

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy jelentkezési lapjuk mellé a jövőben is adják le vállalkozói igazolványuk másolatát visszamenőleg is, valamint a cégek az APEH-bejelentkezési adatlap másolatát is! A jövőben csak ennek megléte esetén tudjuk a jutalékokat utalni! Magyarországi partnereink közül azok, akik vásárlásaikról saját tulajdonukban levő cégük nevére kéri kiállítani a számlát, ezt csak abban az esetben tehetik meg, ha irodáinkba eljuttatják az ehhez szükséges kitöltött nyomtatványokat, illetve a cégtulajdonosi mivoltukat igazoló céges iratok másolatát. Az erre vonatkozó részletes tájékoztatót irodáinkban kifüggesztettük, illetve munkatársaink kérszóra szóban is tájékoztatják Önöket.

Tájékoztató engedményes vásárlás igénybeviteléhez

Az engedményes vásárlás egyszerű igénybeviteléhez kérjük, tartsák be a következő szabályokat:

1. **Nyilatkozat.** Kérjük, ügyeljenek arra, hogy a nyilatkozat minden részét pontosan töltsék ki! Személyes átvételkor kollégáink

ellenőrzik az adatokat, de postai úton történt küldés esetén erre nincs mód, ezért kérjük, fokozott figyelemmel ellenőrizze adatait, mert hibás kitöltés esetén az engedményes rendszer nem lép életbe!

2. **Vásárlás.** Vásárlásnál a rendszer automatikusan felajánlja az engedmény maximum összegét azoknak, akik nyilatkoztak. A vásárlás engedmény-igénybevétel jelenti, vagyis bónuszkiegészítést, így a személyes vásárlás is fényképes igazolvány bemutatását teszi szükségessé. Kollégáink csak azután fogadják el rendeléseiket, miután ezeket ellenőrizték. Nyilatkozattal rendelkező személyek esetében a személyi azonosítás, illetve a meghatalmazás hiánya a megrendelés elutasítását vonja maga után!

3. **Információadás.** Kollégáink a raktárakban személyesen, fényképes igazolvány bemutatásával, és meghatalmazás átadása után adnak információt az engedmény aktuális összegéről.

Nyilatkozattal rendelkezőkés a bónuszukat számla formájában is felvevő munkatársaink a pontos összegekről Budapesten, a Szondi u. 34. sz. alatt informálódhatnak.

Szeretnénk felhívni magyarországi forgalmazóink szíves figyelmét cégünk csomagkiszállítási szolgáltatására. Ezzel Tisztelt Forgalmazóink a leadott megrendeléseiket maximum 2 nap alatt – időpontegyeztetéssel – megkapják az ország bármely pontján, amelyet át is kell venni 48 órán belül, különben a számlát sztorozzuk és pontjait visszavonjuk. A megrendelt termékek árát és a szállítási díjat átvételkor kell megfizetni. A kiszállítási költséget 1 pont feletti vásárlás esetén cégünk átvállalja.

Megrendeléseiket a következő módon adhatják le:

- *telefonon*, ahol munkatársunk pontos információt ad a megrendelés összegéről, pontértékről és a szállítási díjról. Telefon: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobil: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149
- *interneten* keresztül az „www.flpshop.hu” címen,
- *sms-ben* a 0620-478-4732 telefonszámon.

SZIRÁKI KÖZLEMÉNYEK:

Hotel Kastély Szirák,
3044 Szirák, Petőfi u. 26.
Tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285.
Szálloda igazgató: Király Katalin

ORVOS-SZAKÉRTŐK TELEFONSZÁMAI:

- Dr. Kassai Gabriella** 20/234-2925
Dr. Kozma Brigitta 20/261-3626
Dr. Mezösi László 20/251-9989
Dr. Németh Endre 30/218-9004
Siklósné dr. Révész Edit 20/255-2122

FÜGGETLEN ORVOS-SZAKÉRTŐNK TELEFONSZÁMA:

- Dr. Bakanek György** 20/365-5959

FLP TV

programja

2009. április 2-től 2009. április 23-ig az interneten

- | | |
|----------------|---|
| 06.00 és 18.00 | Himnusz, bemutató |
| 06.10 és 18.10 | A te álmod a mi tervünk: Bevezetés az FLP-be |
| 06.15 és 18.15 | Újévi koncert |
| 06.45 és 18.45 | A te álmod a mi tervünk: Az FLP-termékek |
| 06.50 és 18.50 | Dr. Miliesz Sándor: Megnyitó, köszöntő, Az új President's-Club-tagok bemutatása |
| 07.00 és 19.00 | Dr. Gothárd Csaba: A siker ára |
| 07.20 és 19.20 | Tanja Zagar: Szlovén énekesnő |
| 07.35 és 19.35 | A te álmod a mi tervünk: Az FLP lehetőség |
| 07.40 és 19.40 | Dr. Bagoly Ibolya és Csuka György: Itt a tél, hogyan őrizzük meg egészségünket? |
| 08.10 és 20.10 | Supervisorok |
| 08.25 és 20.25 | Ass. managerek |
| 08.30 és 20.30 | Sonya-bemutató, 1. rész |
| 08.55 és 20.55 | Sonya-bemutató, 2. rész |
| 09.15 és 21.15 | Sonya-bemutató 3. rész |
| 09.35 és 21.35 | Rolf Kipp: Munkamódszerek, munkaeszközök |
| 10.15 és 22-15 | Újévi koncert, 2. rész |
| 10.40 és 22.40 | Székely Borbála: Lendületben maradni |
| 11.00 és 23.00 | Nógrádi Bence: Meglepetés előadás |
| 11.35 és 23.35 | Supervisorok, assistant m. . . |
| 12.00 és 00.00 | Hertelendy Klára és Orosházi Diána: A Super Rally szinpadán |
| 12.20 és 00.20 | Managerek, vez. managerek, 2009. Europa Rally-minősültek |
| 14.20 és 02.20 | Sugarloaf |
| 14.45 és 02.45 | Managerek, vez. managerek, Hódítók, Éves Hódítók, Business 20-minősültek |
| 16.25 és 04.25 | Tordai Endre és Tordainé Szép Irma: Új álmok, új célok, új ösztönzők |
| 16.50 és 04.50 | Dr. Miliesz Sándor: Indul az új év |
| 17.30 és 05.30 | Pflum Orsi, Pintér Tibor: Világslágerek |

www.flpseu.com

Együtt a siker útján



Senior manager szintet ért el (szponzor)

Szanyi Imre (Ráth Gábor)



Manager szintet ért el (szponzor)

Borbáth Attila és Borbáth Mimóza (Dr. Milesz Sándor)
Dr. Dezsényi Emese (Lukács László György)
Popovics László (Vareha Mikulás)

Rusák Márk (Rusák József és Rusák Rozália)
Szanyi Imre (Szanyi Imre)
Tintar Ivona (Buruš Marija és Buruš Boško)



Assistant manager szintet ért el

Cvetković Violeta és Cvetković Dejan
Kanani Eli és Kanali Jorgo
Kovács Adrien és Kocsis Imre
Kovács Andrea

Leiterné Pálfalvi Petra és Leiter Tamás
Matos Katalin
Minorits Péter és Minoritsné Bogár Andrea



Supervisor szintet ért el

Andó Mihály és Andóné Balogh Tünde
Balázs Sándor és Balászné Nagy Ágnes
Barna Szilárd és Barnáné Hajtó Melinda
Bencze István
Bodnárné Bocsi Mónika és Bodnár György
Csötönyi Éva
Devald Stefan
Dinya Gyöngyné
Dósay Tamás
Dr. Kurth Endre és dr. Kurthné dr. Szekeres Irén
Dr. Varga István és dr. Varga Istvánné
Dr. Gömöri Gabriella és dr. Tóth György
Furdos Frantisek
Gyárfásné Tóth Tünde
Jacsó Zsolt
Jovanović Ruža és Jovanović Dušan
Juhász Gábor
Karabi Adib és Karabiné Rózsa Mária
Kovács Rita
Kristály László
Mester Krisztián

Mészárosné Lauter Erzsébet és Mészáros Jakab
Molnár Tamásné és Molnár Tamás
Moravszki Viktória és Geszler György
Nagy László Jánosné
Ormándi Zoltán
Pálfalvi Lajosné és Pálfalvi Lajos
Papp Mihályné és Papp Mihály
Pappné Vass Anikó és Papp Andor
Ranković Dragana
Solymosi Judit
Sréger Andrea
Szabics Antal
Szabó Róbert Lászlóné
Szilágyi Zoltánné és Konstantinović Vojislav
Takács László
Temesvári György és Harmati Andrea
Tisza Edina
Tokaji Éva
Tomeg Józsefné és Tomeg József
Zantev Andrea

A személygépkocsi-vásárlás ösztönző programjának nyertesei

1. szint

Ádámné Szöllösi Cecília és
Ádám István
Babály Mihály és Babály Mihályné
Bakó Józsefné és
Bakó József
Balázs Nikolett

Balogh Anita és Süle Tamás
Bánhegyi Zsuzsa és
Dr. Berezvai Sándor
Bánhidy András
Danijela Barnak és Vladimir Barnak
Becz Zoltán és Becz Mónika
Bodnár Daniela
Boro Ostojic

Botka Zoltán és
Botka Zoltánné
Branko Mihailović és
Marija Mihailović
Tomislav Brumec
Czeléné Gergely Zsófia
Csepi Ildikó és Kovács Gábor
Csuka György és Dr. Bagoly Ibolya

Csürke Bálint Géza és
Csürke Bálintné
Goran Dragojević és
Irena Dragojević
Dobsa Attila és
Dobsáné Csáki Mónika
Éliás Tibor
Dr. Farády Zoltán és
Dr. Farády Zoltánné
Farkas Gáborné és Farkas Gábor
Fittler Diána
Futaki Gáborné
Anton Gajdo és Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné és
Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Gulyás Melinda
Haim Józsefné és Haim József
Hajcsik Tünde és Láng András
Halomhegyi Vilmos és
Halomhegyiné Molnár Anna
Hofbauer Rita és Gavalovics Gábor
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt és Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné és
Dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos és
Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István és Kása Istvánné
Kemenczei Vince és Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária és
Keszler Árpád
Kibédi Ádám és Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Sonja Knezević és Nebojša Knezević
Knisz Péter és Knisz Edit
Kovács Gyuláné és Kovács Gyula
Kovács Zoltán és
Kovácsné Reményi Ildikó
Köves Márta
Kulcsárné Tasnádi Ilona és Kulcsár Imre
Vesna Kuzmanović és
Siniša Kuzmanović
Lapicz Tibor és
Lapiczné Lenke Orsolya
Dr. Predrag Lazarević és Dr. Biserka Lazarević
Léránt Károly és Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán és Dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Mirjana Mičić és
Vilmoš Harmoš
Miklós Istvánné és Tasi Sándor
Ljiljana Milanović
Mohácsi Viktória
Molnár Zoltán
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd és
Csordás Emőke

Mussó József és Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám és
Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella és Márkus József
Nagy Zoltán és Nagyné Czunas Ágnes
Marija Nakić és Dušan Nakić
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona és Dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre és Péterbence Anikó
Papp Tibor és Papp Tiborné
Dr. Pavkovic Mária
Radóczki Tibor és Dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán és Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál és
Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt és
Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert és
Rudicsné Dr. Czinderics Ibolya
Rusák József és Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Schleppné Dr. Kász Edit és
Schlepp Péter
Dr. Steiner Renáta
Sulyok László és
Sulyokné Kökény Tünde
Tihomir Stilin és Maja Stilin
Szabados Zoltán és
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ferencné és Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Szabó Péter és
Szabóné Horváth Ilona
Dr. Szabó Tamásné és Dr. Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János és Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné és
Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc és
Tanács Ferencné
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné és
Térmegi László
Tordai Endre és
Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
Dr. Dušanka Tumbas
Túri Lajos és Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović és
Olga Ugrenović
Vareha Mikulás
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jožefa Zore

2. szint

Botis Gizella és Botis Marius
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović és
Miloš Janović
Milanka Milovanović és
Milisav Milovanović
Daniela Ocookoljić
Dr. Marija Ratković és
Cvetko Ratković
Révész Tünde és Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné és
Rózsahegyi Zsolt
Dr. Schmitz Anna és
Dr. Komoróczy Béla
Siklós Dr. Révész Edit és
Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva és Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza és
Vargáné Dr. Juronics Ilona

3. szint

Berkics Miklós
Bíró Tamás és
Orosházi Diána
Bruckner András és
Dr. Samu Terézia
Marija Buruš és Boško Buruš
Fekete Zsolt és
Ruskó Noémi
Halmi István és
Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád és
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Zoran Ocookoljić
Stevan Lomjanski és
Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre és Lukács Ágnes
Senk Hajnalka
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin és
Dr. Seres Endre
Szabó József és Szabó Józsefné
Tamás János és Tamás Jánosné
Tóth István és Zsiga Márta
Tóth Sándor és Vanya Edina
Utasi István és Utasi Anita
Vágási Aranka és Kovács András
Varga Róbert és
Vargáné Mészáros Mária

Délkelet-európai irodák közleményei



SZERBIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Belgrádi iroda: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12,00-19,30, szerdán és pénteken 9,00-16,30 óra között.
- Niši iroda: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Nyitva tartás hétfőn és csütörtökön 11.00–19.00, a többi munkanapon 9.00–17.00 óra között.
- Horgosi iroda: 24410 Horgos, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Nyitva tartás munkanapokon 8.00–16.00 óra között. Területi igazgató: Branislav Rajić

- A Forever Living Products Belgrád a következő szolgáltatásokkal áll rendelkezésükre: telefonon keresztül történő árurendelés – Telecenter. Telefon: +381-11-309-6382. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, a többi munkanapon 9.00–16.30 között. A telefonos rendelésnél az áru a kódszámon szereplő címzetthez érkezik, melyet átvételekor kell kifizetni.
- A postaköltségeket a NBS Szerbia aznapi árfolyama szerint kell kifizetni, amely napon a kézbesítés megtörtént, de azt csak abban az

esetben téríti meg az FLP Belgrád, ha egy kódszám alatt szereplő megrendelés meghaladja az 1 pontértéket.

- Telefonon keresztül nem lehet beléptetést végezni.
- Telefonos rendelésnél csak az adott hó 25-ig beérkezett rendelést vesszük figyelembe, azt követően csak személyesen tudnak rendelni irodánkban.
- A horgosi és a niši irodákban is vásárolhatók reklámanyagok, formanyomtatványok, jelentkezési lapok és adatmódosító nyomtatványok.

SZERBIAI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

Dr. Biserka Lazarević és Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318. Kedden 13.00–16.00 és pénteken 14.00–16.00 óra között konzultációra várja hívásaikat.

Dr. Kaurinović Božidar: +381-21-636-9575 Szerdán és csütörtökön 12:00 és 14:00 óra között konzultációra várja hívásaikat.



MONTENEGRÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

- 81 000 Podgorica, Srdara Jola Piletića 20. Tel. +382-20-245-412, tel./fax: +382-20-245-402. Munkaidő: hétfőn: 12.00–20.00. A többi munkanapon: 9.00–17.00. Minden hónapban az utolsó szombat munkanap. Munkaidő: 9.00–14.00. Területi igazgató: Aleksandar Dakić

- Termékmegrendelést a következő telefonszámokon bonyolíthatnak le: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Fizetés áruátvételkor. Amennyiben a megrendelt termék értéke meghaladja az 1 pontot, az FLP magára vállalja a szállítás költségét.

A MONTENEGRÓI SZAKORVOS TELEFONSZÁMA:

Dr. Laban Nevenka: +382-69-327-127



HORVÁTORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Zágrábi iroda: 10000 Zágráb, Trakošćanska 16., Tel: 01/ 3909 770; Fax: 01/ 3704 814. Tájékoztatjuk a munkatársakat és a fogyasztókat, hogy a zágrábi FLP iroda nyitva tartási idejét meghosszabbítottuk: hétfő és csütörtök: 09:00 – 20:00; kedd, szerda és péntek 09:00 – 17:00.

- Spliti iroda: 21000 Split, Križine 19., tel.: +385-21-459-262. Nyitva tartás hétfőn 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán, csütörtökön és pénteken 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Dr. Molnár László

- Telefonos rendelések: 01/ 3909 773. Az 1 pont értéket meghaladó rendelések esetében a szállítási díjat az FLP fizeti.
- A termékekről és a marketingről szóló előadásokat hétfőn, kedden, szerdán és csütörtökön 17 órától, a központi irodában szervezzük.
- A központi irodaházban működő, kozmetikai képzőközpontunk az FLP tagoknak rendkívül kedvező áron kínálja szolgáltatásait.

- A központ nyitva tartása: hétfő és szerda 09:00 – 12:00, kedd és csütörtök 15:00 – 20:00, valamint péntek 14:00 – 17:00. Időpont egyeztetés a 01/ 3909 773-es telefonszámon.

FONTOS KÖZLEMÉNY: 2008. március 1-jétől, amennyiben több mint 1500 kuna összegért vásárol termékeket, illetve használja a kozmetikai szalon szolgáltatásait, DC kártyával, részletben is fizethet (2-3 részlet). Éljen a kedvezményes vásárlás lehetőségével. A részletekért érdeklődjön szponzoránál, illetve az iroda alkalmazottainál.

HORVÁTORSZÁGI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

Dr. Davorka Vitlov Čirjak: +385-9151-07070 (páros napokon, 08.00 és 10.00 óra között)



BOSZNIA-HERCEGOVINAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Bijeljina iroda: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–17.00 óráig.



Bijeljina iroda

- Banja Luka-i iroda: 78 000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–16.30 óráig. Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić.
- Szarajevói iroda: 71000 Szarajevó, Akita Šeremeta do br. 10., tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Nyitva tartás hétfő, csütörtök, péntek 09.00–16.30, kedd, szerda 12.00–20.00. Minden hónap utolsó szombatján munkanap és minden utolsó szombaton mini Siker napot tartunk az FLP irodájában. Irodavezető: Enra Hadžović

– A boszniai irodák telefonszámai rendelés esetén (új forgalmazók bejelentése telefonon keresztül nem lehetséges): +387-55-211-784 Bijeljina és +387-33-760-650 Szarajevó.

SZARAJEVÓI FLP IRODA KÖZLEMÉNYE:

- Szeptembertől rendelkezésükre áll a bosznia-hercegovinai orvosszakértő-tanácsadó, aki a következő telefonszámon érhető el: **Dr. Nišić Esma** +387-62-367-545, munkaideje munkanapokon 18:00 – 21:00-ig.
- Orvosszakértő-tanácsadónk szerdánként tanácsadást tart a szarajevói irodában 17:00 – 19:30 óra között.
- Telefonos rendelés esetén az áru átvételekor kell fizetni. Amennyiben a rendelés értéke nem magasabb, mint 1 pontérték, akkor a forgalmazó fizeti a házhoz szállítást.



SZLOVÉNIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Nyitva tartás: hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 09.00–17.00 óráig.
- Lendvai raktárház címe: Vasút u. 14., 9220 Lendva, tel.: +386-2-575-12-70, fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Nyitva tartás hétfőn 12.00–20.00, keddtől péntekig 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Andrej Kepe

– Telecenter száma telefonos rendelés esetén: +386-1-563-7501. Telefonos rendelés esetén az árut a kódszámon szereplő címzettnek küldjük meg. Azoknak a termékforgalmazóknak, akik más termékforgalmazó nevében kívánnak árut rendelni, előzetesen be kell szerezniük annak a termékforgalmazónak a meghatalmazását, akinek a nevére az árut rendelik. A meghatalmazás nyomtatványokat az irodában lehet beszerezni. A telefonon rendelt áru szállítási ideje két munkanap!

SZLOVÉNIAI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

- Dr. Miran Arbeiter:** +386-4142-0788
Dr. Olga Čanžek: +386-4182-4163



Lendvai iroda



ALBÁN IRODA KÖZLEMÉNYEI

- Albánia, Tirana Reshit Collaku 36. Tel./Fax: +355 42230 535. Területi igazgató: Borbáth Attila Irodavezető: Xhelo Kijaj, tel./fax: +355 694066 811 Elérhetőség: Munkanapokon 9–13, 16–20-ig, e-mail: flpalbania@abcom.al



Albán iroda



KOSZOVÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.

forever

BUSINESS

2008. DECEMBER

BUSINESS 20-MINŐSÜLTEK

ALBÁNIA:

Teta Gentian
Teta Mimoza és Teta Bekim

BOSZNIA ÉS HERCEGOVINA:

Dragić Meliha és Dragić Dragan
Marković Danijel
Medić Stana és Medić Bogdan

MAGYARORSZÁG:

Antalné dr. Schunk Erzsébet és Antal Gyula
Bánhegyi Zsuzsa és dr. Berezvai Sándor
Birtalan Éva
Bíró Tamás és Bíró Diána
Blahunka László és Blahunkáné Nádas Krisztina
Bodnár László és Varga Krisztina
Boskó Hilda és Boskó Béla
Czuczai Bernadett és Varga András
Czuczor Aranka
Csuti Róbert
Dénes Éva és Horányi Péter
Dézsi József és Dézsiné Váradi Erzsébet
Dr. Bóna Renáta
Dr. Dóczy Éva és dr. Zsolczay Sándor
Dr. Farády Zoltán és dr. Dósa Nikolett
Dr. Hornyák András és Csiki Lászlóné
Dr. Kardos Lajos és Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Dr. Lovasné Tóth Ottila
Dr. Mokánszki Istvánné és Dr. Mokánszki István
Dr. Nagy Csilla és Zsebe Ferenc
Dr. Petz Boldizsár és Lavati Judit
Dr. Vályi Péterné
Éliás Tibor
Farágó Dénesné és Faragó Dénes
Farkas Eszter és Firisz Imre
Gombás Csilla Anita és Gombás Attila
Gyapay Árpád és Gyapay Árpádné
Gyurik Erzsébet és Sándor József
Haim Józsefné és Haim József
Hajdu Kálmán és Hajdu Kálmánné
Halász Zoltán
Hartyányi Julianna
Heinbach József és dr. Nika Erzsébet

Hódi László és Hódiné Vlosits Hilda
Hortobágyiné Poldán Anna
Horváth Andrásné
Ifj. Rékasi János és Sisa Zsóka
Jankovich Lászlóné
Juhász Lászlóné és Juhász László
Kalapos György
Kerégyártó Miklós Róbert
Knisz Péter és Knisz Edit
Kurucz Endre
Kúthi Szilárd
Lancz Judit és Varga Zoltán
Lovas Zoltán és Lovas Zoltánné
Mados Árpád és Madosné Papp Krisztina
Melcherné Nagy Bernadett és Melcher Zsolt
Nagy Erika
Nagy Lajosné és Nagy Lajos
Németh Zsuzsanna
Pallai Zoltán és Pallai Zoltánné
Papp Tibor és Papp Tiborné
Péter Gabriella és Péter Zsolt
Petróczy Zsuzsanna
Ramhab Zoltán és Ramhab Judit
Resch Éva és Resch Elemér
Révész Tünde és Kovács László
Rusák Márk
Rusák Patrícia
Seprényi Zoltán
Siklósné dr. Révész Edit és Siklós Zoltán
Simon Lajos és Simonné Ács Henrietta
Sövegjátóné Jakabffy Lenke és Léránt Károly
Sulyok László és Sulyokné Kókény Tünde
Sulyok Tibor
Szabics Antal
Szalay Katalin
Szeghy Mária
Székely János és Juhász Dóra
Szentésiné Blaskó Judit és Szentési József
Szikszai Lászlóné
Szórád Erzsébet
Tiszavölgyi Gabriella és Zsíros László
Tóth Csaba
Tóth Sándor és Répássy Krisztina
Vajda Lászlóné és Varga László
Váradi Nikoletta

SZERBIA:

Aleksov Jordan és Aleksov Ljubica
Andrić Dušanka és Nikolić Pero
Babović Katarina
Beršić Olivera és Beršić Fadil
Bračanović Branislav és Bračanović Marija
Bračanović Sanja
Bunjevački Jovanka és Bunjevački Živojin
Buruš Marija és Buruš Bosko
Cipe Laslo és Cipe Vesna
Cocek Biljana és Cocek Aleksandar
Cvetković Violeta és Cvetković Dejan
Davidović Mila és Matić Dragan
Davidović Milica Lučić Aleksandar
Davidović Svetlana és Davidović Milan
Dimitrić Ružica és Dimitrić Živorad
Dimitrovski Aneta
Dr. Kontra Snežana
Gajić Vladan
Gavrić Vesna és Gavrić Ivan
Georgievska Jelena
Graora Radovan
Jakišić Zlatko és Jakišić Božana
Jakovljević Leposava
Jakupak Vladimir és Jakupak Nevenka
Janović Dragana és Janović Miloš
Jokić Radan és Jokić Marijana
Jovanović Marica
Jović Randjelović dr. Sonja és Randjelović Dragan
Klenkovski Svetlana és Klenkovski Branko
Kljajić Ljubica és Kljajić Novak
Knežević Sonja és Knežević Nebojša
Konakov Srdjan és Popara Konakov Maša
Kóródi Kovács Elizabetta és Kóródi József
Kota Izabela Barbara és Kota Mihajlo
Krključ Ksenija és Krključ Stevan
Kuzmanović Vesna és Kuzmanović Siniša
Lazarević Mirjana és Lazarević Damir
Lomjanski Stevan és Lomjanski Veronika
Lozajić Dimitrovski Snežana és Dimitrovski Hristo
Malenić Zora
Marić Jahno Nadica és Jahno Aleksa

Marić Stojka és Marić Milovan
Marić Vlastimir és dr. Marić Višnja Vesna
Marković Miroslav és Marković Rada
Micašević Nada
Mičić Miroslav és Mičić Vesna
Mikić Dr Maja és Mikić dr. Miroslav
Milanović Ljiljana
Milanović Olivera és Milanović Branislav
Milić Tanja és Punišić Dragan
Miličić Radojka és Miličić Cvijan
Mirkov dr. Rozmaring és Mirkov Jovica
Mitić Jelena és Mitić Dejan
Momčilović Danica és Momčilović Novica
Munjas Aleksandra és Munjas Mile
Nakić Marija
Nikčević Slobodanka
Nikolić Zoran és Nikolić Tamara
Novaković -Dragojlović Dragana és Ristović Radan
Novoseljački Slobodan és Novoseljački Julka
Ocokoljić Daniela
Ostojić Boro
Petković Aleksandra és Petković Bogdan
Petrinjac Željka és Petrinjac Predrag
Popović Snežana
Radović Darko és Radović Nada
Radumilo Maja
Rajković Milica és Berak Jovan
Ranković Dragana
Rodić Natasa
Runjajić Zoran és Runjajić Jasna
Simić Milomir és Simić Živana
Soro Zorka és Soro Miodrag
Spasić Ljubomir és Spasić Srbinka
Stamenković Verica
Stanković Milica
Stefanović Katica és Stefanović Sanja
Stevčić Sara
Stojanović Olgica és Stojanović Najdan
Stojiljković Srba
Svonja Božidar
Tintar Ivona
Tomić Ana
Tomić Sofija és Tomić Ljubisa
Torlaković Saša
Tumbas dr. Dušanka
Velkovska Vecka
Žurka Dragana és Žurka Radiša

BUSINESS forever

2009. JANUÁR

BUSINESS 20-MINŐSÜLTEK

ALBÁNIA:

Kanani Eli és Kanani Jorgo
Plaku Mukades és Plaku Josif
Teta Denis
Dhpuza Fatmire és Dhpuza Naim
Hoti Fran és Hoti File

BOSZNIA-HERCEGOVINA:

Dr. Petković Nedeljko és
Petković Milojka
Dragić Meliha és Dragić Dragan
Hodžić Medina
Varajić Zoran és Varajić Snežana

HORVÁTORSZÁG:

Dr. Molnár László és
Dr. Molnár-Stantić Branka
Zinić Mihajlo és Zinić Slavica
Lesinger Ivan és Lesinger Danica
Čalušić Dubravka és Čalušić Ante

MAGYARORSZÁG:

Ábrányi Attiláné és Ábrányi Attila
Berecz György és
Bereczné Auxner Mónika
Bíró Mónika és Medve Ferenc
Bódisné Mezei Mária és Bódis Lajos
Bogdán Ervin és
Bogdánné Szabó Katalin
Bojtor István és Bojtorné Baffi Mária
Böröcz Péter és
Böröczné Ölbei Gabriella
Bősze Tiborné
Deák Zita
Dr. Botos Mária
Dr. Erdei Péterné és dr. Erdei Péter
Dr. Józsa Istvánné és dr. Józsa István
Dr. Kardos Lajos és
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Dr. Petz Boldizsár és Lavati Judit
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin és
dr. Seres Endre
Erdős Tamás és Erdősné Solymosi Edit
Fersch Mártonné és Fersch Márton
Finta János és Fintáné Szilágyi Irén
Gerencsér József és
Gerencsérné Bakos Erzsébet
Hajdu Istvánné és Hajdu István
Huszár Frigyes

Ifj. Rékasi János és Sisa Zsóka
Ilovai Tamás és Ilovai Krisztina
Juhász Gusztávné és Juhász Gusztáv
Kilián Jánosné és Kilián János
Kissné Dalanics Ildikó és Kiss Ferenc
Kocsis Antal és Kocsisné Heinz Szilvia
Kocsis Istvánné
Kovács Andrea
Kozma István és Kozma Istvánné
Leiterné Pálfalvi Petra és Leiter Tamás
Léránt Károly és Lérántné Tóth Edina
Matos Katalin
Mayer Péter
Mussó József és Mussóné Lupsa Erika
Nagy József és Nagyné Koszér Edit
Németh Csaba és Simon Zsanett
Novathné Kiss Ildikó és Novath László
Nyikuly Józsefné dr. Kniebeiser Anna
és Nyikuly József
Patkós Györgyi és Patkós Péter
Pável Zsuzsanna és Pável László
Ramhab Zoltán és Ramhab Judit
Réfi Lászlóné
Rozsi Jánosné és Rozsi János
Schleppné dr. Kász Edit és
Schlepp Péter
Stefán Andrea és Sági Sándor
Szeles Róbert és Weigand Ágnes
Tanács Ferenc és Tanács Ferencné
Tóth János és Tóth Jánosné
Uzoni Zsuzsanna és Uzoni Ödön
Vilics Zoltán és dr. Vida Tünde
Visnovszky Ramóna
Vizsnyai Róza
Zöld Józsefné és Zöld József

SZERBIA:

Petrinjac Željka és Petrinjac Predrag
Paunović Grozdana és
Paunović Vladimir
Knežević Sonja és Knežević Nebojša
Jakupak Vladimir és Jakupak Nevenka
Bunjevački Jovanka és
Bunjevački Živojin
Runjajić Zoran és Runjajić Jasna
Kurandić Slobodan
Banović Predrag és Banović Sladjana
Spasić Ljubomir és Spasić Srbinka
Ocokoljić Zoran
Dr. Lazarević Predrag és
Dr. Lazarević Biserka

Višnjic Ljiljana
Lisanin Ljiljana és Lisanin Radmilo
Šćepanović Milena
Kuzmanović Vesna és
Kuzmanović Siniša
Muškinja Ljubica és Muškinja Milan
Ristić Sara és Ristić Ljubomir
Vukša Stevan és Vukša Vera
Stojanović Olgica és Stojanović Najdan
Pejić Mileša és Pejić Milenko
Dimitrić Ružica és Dimitrić Živorad
Stanković Ana
Nikolajević Tatjana és
Nikolajević Bogdan
Milenković Snežana
Todorović Ksenija
Mirkov dr. Rozmaring és Mirkov Jovica
Zarić Olgica és Zarić Dragan
Velkovska Vecka
Pribičević Jovica és Pribičević Jelka
Nužda Evica és Nužda Milan
Škorić Zoran és Škorić Dragica
Dragičević Angelina és
Dragojević Radivoje
Grozdanović Miroslav és
Grozdanović Stamenka
Berkakov Biljana és Berkakov Branislav
Petrov Sandra
Bakić Ljiljana és Bakić Janko
Jakšić Danica
Krajinović Miroslav
Matić Goran és Matić Gordana
Torlaković Saša
Dragojević Ivana és Petrović Ljubivoje
Jovanović Ruža és Jovanović Dušan
Radišić Biljana
Dr. Ratković Marija
Novaković-Dragojlović Dragana és
Ristanović Radan
Aleksov Jordan és Aleksov Ljubica
Stanković Milica és Stanković Nenad
Stanković Branka és Stanković Petar
Momčilović Danica és
Momčilović Novica
Zečević Boban és Zečević Dušanka
Ćiraković Vesna és Ćiraković Zoran
Sebez Bojana
Tumbas dr. Dušanka
Filić Zorica és Filić Dragan
Lomjanski Stevan és
Lomjanski Veronika

BUSINESS 30-MINŐSÜLTEK

BOSZNIA-HERCEGOVINA:

Vukić dr. Radenko és Vukić Radenka

MAGYARORSZÁG:

Antalné dr. Schunk Erzsébet és
Antal Gyula
Balogh Attila és
Baloghné Arjai Zsuzsanna
Dr. Bóna Renáta
Éliás Tibor
Szeghy Mária
Tokaji Éva

SZERBIA:

Janović Dragana és Janović Miloš
Popovac Dušica és Popovac Ratko
Sredojević Katarina és
Sredojević Milutin
Bracanović Branislav és
Bracanović Marija
Pantić Obren és Pantić Bojan
Marić Jahno Nadica és Jahno Aleksa
Ugrenović Miodrag és Ugrenović Olga
Milanović Ljiljana
Stevanović Verica és Stevanović Rade

BUSINESS 40-MINŐSÜLTEK

MAGYARORSZÁG:

Bekk Zoltánné és Bekk Zoltán

KREATÍV CSILLOGÁS

Határozott kopogás,
nyílik az ajtó, és belép
egy tűzrólpattant,
formás, kicsi nő:
Ő **Horacsek Ági**,
a make up artist.



Sminkje hibátlan (naná!), nemcsak a ruhájával harmónizál, hanem egész lényével.

Tíz éve sminkesként dolgozik, divatbemutatók, fotózások, film- és tévés forgatások, klipforgatások, rendezvények, sminktanfolyamok cégeknek-magánszemélyeknek, számos szépségverseny (Miss Balaton, Miss Hungary és Miss Forever) oszlopos tagja. Különböző közéleti személyiségek, sztárok személyi sminkese.

Három éve dolgozik a Forevernek. A már három alkalommal megtartott Sonya make up-bemutató vezető sminkmestere. A Miss Forever elődöntőseinek és döntőseinek arcán az ő munkáját láthattuk. A Sonya-sminkverseny alkalmából a zsűriben kapott helyet. A Sonya-napokon tartott bemutatókon mindig ámulatba ejt alkotásával. Megcsodálhatjuk káprázatos munkáját minden Success Dayen is, hiszen a rendezvényen fellépő termékforgalmazó előadók az ecsetvornánsait viselik. Munkássága nem ismer határokat, Albániában a hivatalos megnyitó Sonya Show-jának sminkmestere volt.

- Hogyan jellemeznéd a munkádat?

- A munkám a szerelmem!

- Mit szeretsz a leginkább benne?

- A szabadságot! Azt, hogy amikor ecset van a kezemben, akkor igazán magammá válhatok. Azt is szeretem, hogy amikor elkezdek dolgozni, megszűnik a külvilág, így minden érzékzservemmel a munkára tudok koncentrálni, hogy a le-



hető legjobbat tudjam kihozni magamból.

- A Sonya-termékekkel meg tudod jeleníteni a vágyaidat?

- Hogyne! A Sonya-termékekkel tudni kell bánni. Sokféle sminktermékkel dolgoztam már, legyen az profi, luxus- vagy tömegcikk. Mind-egyikkel máshogy kell sminkelni, és persze más hatást is érhetünk el. A Sonya-termékek alkalmasak arra, hogy kiaknázzuk a technikai eljárásokat.

Néhány példa: ha csak arra gondolok, hogy a szem- és pirosító színeket vizesen is fel tudjuk rakni, az már nem egy hétköznapi dolog. Sőt, ha két különböző ecsettel teszem fel a szemszínt, akkor már különböző hatást érhetek el. A szemszínbe hologramos rúzszt keverve egy egészen új formájában tudom megjeleníteni az adott árnyalatot. A pírt szemre, illetve szájra is feltehetem, és még sorolhatnám. Ne ragaszkodjunk a szokványos eljárások-

hoz, hanem szárnyakat kapva merjünk bánni a színekkel és a technikákkal. Ilyenkor már csak a fantáziánk szab határt.

- Jó téged hallgatni! Azért visszatérhetnének az FLP új katalógusainak készítésére? Ezt megelőzően vettél már részt katalógus készítésében?

- Igen. Éppen ez a gyakorlat az, ami miatt nagyon megdöbbentem, amikor meghallottam dr. Milesz Sándor ország igazgatótól, hogy készí-





tünk négy más-más témájú katalógust négy fotózási napon.

- Voltak-e más akadályok?

- A modellek kiválasztása bizonyult az első akadálnak, mert sajnos az első fordulóban nem sikerült megtalálnunk azokat, akik a legjobban megfeleltek volna a követelményeknek. Egy modellnek - különösen egy arcmodellnek - sokféle szempontnak kell megfelelnie. Tökéletes bőr, formás szemöldök, szimmetrikus és sminkelhető szem- és szájforma, picit orr, szabályos arcforma, egészséges haj. Ráadásul a terv az volt, hogy ne kifejezetten profi és tökéletes modellekkel dolgozzunk, hanem hétköznapi, ember közeli, szimpatikus, de szép, kedves lányok legyenek a modellek, ám alapvetően minden típusból válasszunk.

- Ki választotta ki a modelleket?

- Már a castingon érezhető volt a „foreveres” hangulat, ami azt jelenti, hogy az egész csapat együttesen választotta ki a modelleket dr. Milesz Sándor vezetésével; a fotós Kanyó Béla, a tipográfus Teszár Pali bácsi, a művészeti vezető Ungár Kata, a sztárfodrász Sarkadi Ágota, a körömművész Hasznosi Krisztina, a kozmetikus-sminkes Mészáros Ildikó és Rácz Ivett, s nem utolsósorban jómagam.

- Hogyan készítesz el egy sminket?

- Amikor felkérik egy munkára, van úgy, hogy a megrendelőtől vagy stylisttól

kapott pontos terv alapján kell elkészítenem egy sminket, így előre megtervezett sorrendben építem fel. De van úgy, hogy már az elkészítés során egy-egy hirtelen ötlettől vezérelve változtatok, vagy spontán születik meg a „mű”. Ilyenkor számos impulzus motiválhat. Rám hatást gyakorolhat egy piros köröm vagy ruha, egy szembogárban feltűnő sárga vagy türkizszín, vagy egy ékszer formája, színe, de inspiráló lehet egy hirtelen gondolat is. Ez a művészi szabadság. Nem véletlenül vannak sminkesek, akik leutánoznak egy adott sminket, vagy a mindennapos munkához hozzászokva általános sminkeket készít el, és vannak kreatív sminkművészek, akik saját kútfőből kiindulva találnak ki újabbnál újabb sminkeket, mert hajtja őket, hogy mindig valami frisset mutathassanak be, elkápráztatva a közönséget, közben kiélhetik a kreativitásukat.

Ehhez viszont a sminktermékek technikai hozzáértésére is szükség van.

- Ahogy így hallgatlak téged, nagyon beleélted magad a mondanivalódba. Átüt a szenvedély, amelyet a munkád iránt érzel! Mégis arra kérlek, térjünk vissza a katalógusokhoz. A sminkelés elkészítésébe is volt beleszólásuk a többieknek, vagy szabad kezet kaptál?

- A sminkelésben már szabad kezet kaptam, bizalmat szavaztak a szakmai hozzáértésemnek, tehát azt, hogy melyik palettát melyik színnel jelenítsük meg, az bizony eléggé személyes. Még szinte magammal is meg kellett vívnom a csatát, hogy melyik színt használjam fel. Természetesen azt is a sminkesteam határozhatta meg, hogy milyen típusú sminkeket készítsünk el.

Ilyenkor, akár tetszik, akár nem, ízlést formálunk azzal, hogy milyen sminkeket ho-

zunk létre. Figyelembe kellett vennünk a jelenkor divatját, a Forever-vásárlók ízlését és még számos szempontot. Legyen egy kicsit inkább előremutató, mint régimódi, de ne legyen túlzott a versenysmink hatása sem, hanem olyan, amit a Forever termékgalmazója vagy törzsvevője is el tud készíteni. Ilyenkor a sminkesen nagy felelősség van, ezért hívnak a nagy cégek profikat, akik a legújabb trendeket, technikákat figyelembe véve végeznek kreatív munkát. Csak az idő dönti el, hogy sikeres volt-e, vagy sem. Köztudott, hogy a legnagyobb divatcégek neves sztársminkeseket kérnek fel a negyedévente-félévente megújuló kollekcióik megtervezéséhez. Ellenben a Forever-katalógushoz egy állandó kollekció évekig használható általános útmutatású sminkjeit kellett megtervezni. Itt érvényesülhetett aztán igazán a kreativitás! Nem maradtunk szigorúan egy paletta bűvkörében, hiszen azt is szeretnénk volna bemutatni, hogy a színek remekül keverhetőek egymással.

- Tudnál erre konkrét példát mondani?

- Persze! Például a mai divat színe a lila. Ha jól megnézzük, a rúzsok között ez a szín nem található meg, hát kikeverjük! Egy picit körömmel megkarcoljuk a szemfestékpont, mondjuk ebben az esetben a lila színűt, ecset segítségével felvisszük az ajkakra, majd a Hologram rúzzsal lefedjük. Káprázatos, egyéni rúzst alkottunk.



– Volt segítséged a sminkkészítésében?

– A két másik sminkest, akinek része volt még a katalógus elkészítésében és a modellek sminkelésében, mindenképp szeretném kiemelni: Mészáros Ildikót, aki a Forever Sonya Szalon Szondi utcai részlegének kozmetikusa és sminkese – egyben tanítványom is –, valamint Rácz Ivet a Nefejejs utcai szépségszalon kozmetikusát.

– Mi volt a legnehezebb feladat a katalógus elkészítésekor?

– A katalógus elkészítésére való felkéréskor Sándor azt mondta, hogy négy katalógust kell készíteni, de a fotózásra csak négy nap áll rendelkezésre. Tehát egy katalógust egy nap alatt kell lefotózni. Gondoltam – Tom Cruise után szabadon –, hogy ez a „Mission Impossible 4.”!!! Ergo lehetetlen. Persze megcsináltuk! Igaz, kellett hozzá egy olyan kitartó, lelkes csapat, amilyen a mienk volt, és olyan tempóban dolgozva, amelyet mi diktáltunk magunknak. Megjegyzem, egy külföldi katalógus fotózása akár több hétig is eltarthat! Sőt egy plakát vagy akár egy címlapfotó elkészítése egy modellel – 10 éves tapasztalatomra hagyatkozva mondhatom – egy teljes nap! Mi egy nap alatt 7 modellt készítettünk el – komplett smink-frizura-köröm – és fotóztunk le a két fotográfus segítségével. Hiszen bizonyára nem árulok el titkot, hogy a művészi képek



fotózása nemcsak Kanyó Béla fotóművész, hanem dr. Milesz Sándor munkáját is dicsérik.

– Mennyiben különbözött a „Csillogás” katalógus az előzőektől?

– A „Csillogás” katalógus volt a legutolsó, amit elkészítettünk, tehát ekkorra már igencsak összekovácsolódott csapatként dolgozhattunk. A lányok itt is a saját ruháikat hozták, mert ez is koncepció volt, ami azt jelenti, hogy mindenki a saját stílusának megfelelő dresszben jelenjen meg, amelyben felettebb jól érzi magát. Így aztán eléggé széles skáláját láthattuk a színeknek, amelyeket egységessé kellett kovácsolni.

Ezen a napon a Sonya-palettáké volt a főszerep, és a cél az volt, hogy minden palettát bemutassunk egy-egy sminkben. Sajnos ez eléggé nehezen teljesíthető kérés volt, mert egy paletta bemutatásához rengetegféle

sminket lehetne elkészíteni, de csak egyre volt lehetőség. Szinte egy egész könyvet tele lehetne tenni olyan fotókkal, amelyeket a Sonya-palettákkal sminkelünk.

Azt, hogy melyik palettához melyik modell legyen hozzárendelve, szintén az egész csapat kollektíven választotta ki, így mindenkinek volt beleszólása. Emlékezetes volt az a pillanat, amikor Sándor szobájában egyik oldalon a stábtagnak röntgenschermel vizsgálva a másik oldalon felsorakozott modelleket, párosítottuk a palettákat. Legfőképp a modellek alapszínei: bőr-, haj-, szemszíne határozta meg, hogy melyik palettához melyik modellt választottuk. De a modellek saját ruháinak színei is befolyásolták a döntést.

– Itt a kész katalógus a kezében. Mit érzel?

– Büszke vagyok, álomszép lett. Kifejezi a Forever-

életérzést! Öröm és egészség sugárzik át rajta.

– Igaz a hír, hogy nemrégiben beléptél a komoly üzletasszonyok közé?

– Igen! A sminkelés mellett egy szépség- és testápolási szalonom van, ahol kivettem a 2009. évi Forever-naptárat, amelyen a katalógus fotói szerepelnek, valamint az említett katalógusokat, és bizony kaptam nagyon jóleső gratulációkat. Eleve komoly elismerés és megtiszteltetés egy ilyen neves cégnek dolgozni, mint az FLP, sőt sokan a honlapomat (www.horacsekagi.com) a Forever kapcsán keresik fel.

– Van-e valami olyan emléked, élményed a közös munka kapcsán, amely végigkísér az életeden?

– Igen. Véletlenül a születésnapomra esett az egyik fotózás. Egyébként is jó hangulatban teltek azok a napok, de akkor különösen. A Sonya szalonban mindenki kedves volt, gratulált. A kemény munka szünetében lementünk a Sasfészek étterembe, ahol terített asztal, finom ebéd várt – na és az igazi meglepetés. Mindenki dalra fakadt, és élénkeltek a „Happy Birthday”-t. Kaptam gyönyörű csokrot és tortát a csapattól, így azt a napot, amíg élek, nem felejttem el!

– Köszönöm a beszélgetést és az együtt töltött időt, további munkához jó egészséget kívánok!



UNGÁR KATA
manager





A csapat ereje

A mi csapatunk erejét a közös értékrend és a közös gondolkodás adja. Büszkék vagyunk csapatvezetőnkre, mentorunkra, barátunkra, aki most a Forever Living Products csapatának a LEGJOBBA a világon: **BERKICS MIKLÓSRA.**

Ő az, akinek a becsületes munkával elért eredménye más MLM-es üzleti vállalkozásban dolgozó vezetők figyelmét is felkeltette.

BERKICS MIKLÓS játékának nemes részét képezzük Szegeden, az FLP dél-alföldi régiójában, de úgy tűnik, ő játszik azért, hogy a mi terveink megvalósuljanak.

Számára csapatunk érdekei előrébb valók, és lám, az ő céljai is megvalósulnak.

„Csapatunk különféle emberekből áll, különböző célokkal, álmokkal. Az összetartás abban rejlik, hogy ezeket az álmokat együtt, egyetlen közös úton

valósítjuk meg. Amikor a vezető jelleme erős, az emberek hisznek benne, s hisznek ABBAN a képességében is, hogy a bennük rejlő tehetséget és erőt fel fogja szabályozni.” (Piri Ánkica és csp.)

Ezt teszi velünk Berkics Miki is. Köszönjük, hogy hiszel bennünk és a csapatunkban, hiszen adtál 100% bizalmat, és mi 100%-ig melletted vagyunk. TUDD, HOGY SZÁMÍTHATSZ RÁNK.

Vajon te, aki most olvasod a cikket: a vezetőd számíthat rád?

Képes vagy követni a vezetődet, mindig és minden körülmények között? Hiszen amikor elfogadtad az ajánlatát, ezt egy szerződéssel meg is erősítetted. Emlékszel?

A BIZALOM a vezetés alapja, a legbecsületesebb erőforrás.

„Adjál 100% bizalmat a vezetődnél, és adjál 100% támogatást a csapatodnak. Biztos lehetsz benne, hogy csak így juthatsz el te és a csapat többi tag-

ja is a SIKERHEZ. Csak így, de ÍGY BIZTOSAN.

Sokszor mondjuk, azt, hogy ez az üzlet CSAPAT-marketing. És valóban, az elhatározás és a munka, az a tiéd, de a dicsőséget már a csapatban fogod élvezni.” (Kocsis Imre és csp.)

Hidd el, a CSAPAT EREJE MINDEN AKADÁLYT LEGYŐZ. Nincsenek félelmek, nem vagy egyedül, mindig van bátorítás és öröm a cél elérése érdekében. Mit sem ér az öröm, ha egyedül vagy, és nem tudod azt kivel megosztani.

Az adás öröme mindent felülmúl. Egy segítő kéz, egy bátorító szó átlendít minden, legyőzhetetlennek tűnő akadályon. S ami a jó, hogy TE válaszd meg melyik csapatban, és milyen emberekkel dolgozol, de ne feledd, AMILYEN A VEZETŐ, OLYAN A CSAPAT is. Ezért folyamatosan tanulni, fejlődni és változni kell. A SIKERES VEZETŐK ÖRÖK TANULÓK.

A mi szegedi csapatunkat azonos üzleti célok kötik össze. Becsületes úton, nagyon sokáig szeretnénk kivenni részünket a közös munkából.

Mindenki a saját erősségét, tudását adja a köz szolgálatába, így közösen százszor többet érünk, mint egy + egy + egy száz.

Ebben mindenki ki tudja hozni magából a legjobbat, szinte a maximumot, és a vezető legnagyobb vágya teljesül, ekkor megelégedett és boldog emberek veszik körül, és amerre megy, vele tartanak a társai is (ha nem így lenne, csak sétálni indult).

Érezzük és tudjuk, hogy mindenki a saját céljait akarja megvalósítani, de tudunk barátként együtt és egymásért dolgozni a világ legjobb győztes csapatában.



HAIM MARIANN ÉS HAIM JÓZSEF
soaring managerek

www.flpseu.com

FOREVER 

IMPRESSZUM

Kiadja: Forever Living Products Magyarország Kft. • Szerkesztőség: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455
Főszerkesztő: Dr. Milesz Sándor • Szerkesztők: Dr. Gothárd Csaba, Kismárton Valéria, Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor • Nyomdai előkészítés: TIPOFILL 2002 Kft.

Fotó: Kanyó Béla • Tervezőszerkesztők: Teszár Richárd, Buzássy Gábor • Nyomtatás: Veszprémi Nyomda Zrt. Készült 37 880 példányban.

Fordítók, lektorok: Albán: Dr. Marsel Nallbani – Horvát: Aničić Darinka, Anić Antić Žarko
– Szerb: Tóth-Kása Otília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – Szlovén: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana.

A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget! Minden jog fenntartva!



FOREVER
LIVING



PRODUCTS
MAGYARORSZÁG KFT.

Kedves Forgalmazóink Húsvéti ajándékozását szeretnénk megkönnyíteni a következő háromféle Húsvéti ajándécsomaggal:



+ Ajándék
könyv



+ Ajándék
könyv



Tavaszi



+ Ajándék
könyv



Minden kedves Forgalmazónknak
kellemes Húsvéti Ünnepet kívánunk!

A Forever Holiday ösztönzőprogram kiírása

(Október 2–4.)

A Forever Living Products International Inc. folyamatosan figyeli és támogatja hálózatépítő munkatársainak munkáját, és különös gondot fordít azon kezdő munkatársak fejlődésére, akik megkezdik a Forever-termékek népszerűsítését, ezt a néha nem egyszerű munkát. A Forever Központi Iroda létrehozott a Forever Living Products magyarországi és délszláv termékforgalmazói csoportjai számára egy olyan Forever Holiday ösztönzőprogramot, amely az induló új munkatársak hálózatépítését teszi még ösztönzőbbé, és az ösztönzőprogramban való résztvevőket még külön jutalmazza is.

Az ösztönzőprogram feltételei a következők:

- Az ösztönzőprogramban** részt vehet minden olyan új, az ösztönzőprogram évében június 1-jén vagy utána regisztrált hazai munkatárs, aki megfelel a termékforgalmazóvá válás feltételeinek (tehát jelen esetben **2009. június 1. után belépett új, hazai termékforgalmazók vehetnek részt** a programban és az utazásban).
- A Forever Holiday ösztönzőprogram június 1-jétől kezdődik, és ugyanazon év augusztus 31-én ér véget.
- A termékforgalmazónak június, július és augusztus folyamán el kell érnie legalább a supervisor szintet. A termékforgalmazónak a minősítés minden hónapjában 4 pontnyi aktivitással kell bírnia (az első egész hónaptól kezdve kell aktívnek lennie, de természetesen, ha augusztusban regisztrál, akkor augusztusban aktívnek kell lennie).
- Az ösztönzőprogramban reszponzorált termékforgalmazók is részt vehetnek.
- Az így minősült termékforgalmazók részt vehetnek az ösztönzőprogramban, a társaság fizeti részükre a Rally utazási költségeit, a részvételi költséget és a szállást. Ez az ösztönzőprogram második szintjének a teljesítését jelenti.
- Amennyiben a január 1. után belépett termékforgalmazó kíván részt venni a programban, úgy – a fenti feltételeket teljesítve – a Rally utazási költségeit kivéve a társaság fizeti részére a részvételi költséget és a szállást. Ez az ösztönzőprogram első szintjének a teljesítését jelenti.



PROGRAMTERVEZET:

Október 1., csütörtök

- indulás buszokkal
- vacsora (csak a minősültek/előadók részére)

Október 2., péntek

- reggeli,
- 10.00-tól Supervisortól managerig tréning (motivációs oktatás, munkamódszer, Turbó Start)
- 13.00–13.30 körül ebéd
- 13.30–15.45 képzés
- 16.00 után pihenés
- vacsora

Október 3., szombat

- reggeli
- 10.00-tól Supervisortól managerig tréning (motivációs oktatás, munkamódszer, Turbó Start)
- 13–13.30 körül ebéd
- 13.30–15.45 képzés
- 16 után pihenés
- vacsora
- Diszkó (fizetősek is részt vehetnek)

Október 4., vasárnap

- reggeli
- 11 körül visszaút autóbusszal

Jegyvásárlás:

A Rallyre nem minősülő forgalmazók korlátozott számban jegyet vásárolhatnak. Supervisoroknak javasolt ez a képzés.

Kétféle belépőjegy vásárolható:

- Oktatásra szóló jegy
- Rally-jegy (oktatás+szállás)

(A Rally-jegy nem tartalmazza az útiköltséget. Utazás egyénileg vagy a csoporttal lehetséges, amennyiben van elegendő szabad hely a buszon.)



Engedjék meg, hogy figyelmükbe ajánljuk Pestszentlőrinc kertvárosában újonnan nyíló éttermünket. Konyhánkban válogatott szakácsok várják az Önök kívánságait, szorosan együttműködve testvéregységünk, a **Hotel Kastély Szirák** gasztroszemélyzetével. Étlapunk összeállításakor figyelembe vettük a modern konyha követelményeit, illetve próbáltunk hűek maradni a kastély szellemiségéhez is. Ennek köszönhetően választékunkban a vadételektől, a nemes bélszíneken át, a kagylóból készült ételekig, minden megtalálható. Az ínycseket bor- és pálinka-különlegességekkel várjuk az emeleten lévő szivarszobában. Nyáron 100 fő befogadására alkalmas, hangulatos teraszon várjuk Önöket.

A vendégek számára őrzött parkolót biztosítunk. Asztalfoglalás ajánlott!

Naponta változatos menüvel, a la carte étlappal várjuk kedves vendégeinket! Éttermünkben színvonalas rendezvények, családi összejövetelek, üzleti ebédek és vacsorák bonyolíthatók le.

1183 Budapest, Fonal u. 2/A

•Telefon: +36-1-291-5474

• Mail: sasfeszek@foreverliving.t-online.hu

Nyitva tartás: minden nap 10.00 – 21.00 óráig

Szeretettel várjuk vendégeinket!



Aloe Vera Gél

Képzelve el, hogy felhasítja egy Aloe levelét és közvetlenül a növényből kóstolja meg a levél géles tartalmát. A mi Aloe Vera Gélünk ezt az élményt adja vissza, amennyire csak lehetséges.

A csodálatos aloe levél több mint 75 féle tápanyagot, 200 különböző alkotóelemet, ezen belül 20 féle ásványi anyagot, 18 féle aminosavat és 12 féle vitamint tartalmaz. Ez a termék szabadalmaztatott aloe stabilizációs eljárásnak köszönhetően mindazok körében kedvelt, akik ügyelnek arra, hogy emésztőrendszerük egészséges, természetes energia szintjük pedig mindig optimális legyen.

Termékünk, ez a gazdag, rostos aloe gél elsőként nyerte el a Nemzetközi Aloe Tudományos Tanács minősítő pecsétjét, igazolva, hogy minősége és hatóanyagtartalma megegyezik a friss aloe levélben található gél minőségével és tartalmával. Naponta, akár önmagában, akár gyümölcslével fogyasztva az egyik legjobb táplálékkiegészítő, ami elérhető!

ÖSSZETEVŐK

Aloe Vera Lé (96%), nedvesítőszer (szorbit), étkezési sav (citromsav), antioxidáns (aszorbinsav), tartósítószer (nátrium-benzoát), stabilizátor (xanthan-gumi), antioxidáns (E-vitamin).

Nettó tömeg: 1 liter

ADAGOLÁS

Jól ferázva, naponta 1-2 alkalommal 0,5 dl.

KIEGÉSZÍTŐ ADATOK

Tápértékjelölés	100ml	1 adag (50 ml)
Energiatartalom	70 kJ (17 Kcal)	35 kJ (8 Kcal)
Fehérje	0 g	0 g
Zsír	0 g	0 g
Szénhidrát	5 g	2,5 g
Ebből:		
Cukor	0 g	0 g
Nátrium	25 g	12,5 g



- Az Aloe legbensőbb ereje
- Elsőként nyerte el a Nemzetközi Aloe Tudományos Tanács elismerését
- 75 féle tápanyagot és 200 egyéb összetevőt tartalmaz

PRODUCT #015