

XIII. évfolyam 2. szám / 2009. február

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



2008 nagyszerű év volt!



Nagy öröm, hogy erősebbek vagyunk, mint valaha. A gazdasági válság szinte minden területet komolyan érint, mi azonban szerencsés helyzetben vagyunk, növekszünk, sikeresek vagyunk. Nagyszerű, hogy közös munkánk, erőfeszítéseink és elkötelezettségünk eredményeképp a Forever minden régiójában növekedést tudunk felmutatni. A fejlődés természetesen kihívást is jelent, az elmúlt év végén jó pár kinevezésre is sort kerítettünk.

Kezdjük a sort Afrikával. Mind ez idáig az afrikai piac irányítása a Forever elnökének, **Gregg Maughannek** a kezében volt. Gregg lankadatlan energiával és elszántsággal felvirágoztatta az afrikai piacot, kimagasló eredményességgel együttműködve az ország igazgatókkal. De amint Gregg megállapította: „Itt az ideje, hogy átadjam az afrikai piac irányítását, hogy több energiával fordulhassak a Forever egész világot érintő ügyei felé.” Aki az afrikai üzletet átveszi, nem más, mint **Gary Shreeve**, aki korábban vállalatunk marketingigazgatója volt, azt megelőzően pedig területi értékesítési igazgató Houstonban (Texas). Lelkiismeretes munkával és a disztribútorokkal való szoros kapcsolattartással Észak-Amerika egyik legsikere-

sebb területét vezette. Mindent tud, amit az üzletünkről tudni lehet, a Forever Afrika nagyszerű kezekben lesz ezután is. A legjobbakat kívánjuk Garynek, és gratulálunk afrikai alelnöki kinevezéséhez.

Nagy örömmel jelentjük be **Jackson Adagala** kinevezését az afrikai operatív igazgatói posztra. Korábban az FLP kelet-afrikai régiójának vezető könyvvizsgálója volt, sokan emlékezhetnek rá a 2008. évi Afrika Rallyről, Nairobian a rendezvény egyik házigazdája volt. Jackson a jövőben Garyvel együttműködve segíti az afrikai országok munkáját. Gratulálunk, Jackson, jó munkát kívánunk!

A fentiek fényében talán érthető, hogy marketingrészlegünk megerősítést kíván. Nagy örömmel köszöntjük a Forever

családjában **Paul Muehlmannt**, új marketingigazgatónkat. Paul sok éve dolgozik már az MLM-iparágban, a brand management és az internetes megjelenés területén széles körű tapasztalatokkal rendelkezik. Sok sikert kívánunk neki!

Szintén nagy lelkesedéssel tölt el, hogy bejelenthetjük **Dave Hall** kinevezését a pénzügyek senior vice president posztjára. Dave már hosszú évek óta értékes és megbecsült tagja csapatunknak; a legjobbakat kívánjuk neki munkájához, amelynek során valamennyi ország munkáját vezeti és támogatja, a dél-afrikai Forever Resorts csoportot is beleértve.

Ám nem Dave az egyetlen vice president, aki senior vice presidentté lépett elő. Kinevezést kapott a már hosszú



Gary Shreeve



Dave Hall



Scott Gold



Jackson Adagala



Carl Zander



Matt Harvey



Paul Muehlmann



Yves Hamon

évek óta elnökségi tagként dolgozó **Carl Zander** is, ő lett az amerikai értékesítési senior vice president. Carl évek óta irányította a regionális értékesítési vezetői munkáját Észak-Amerikában. Előléptetésével Carl munkája a jövőben a teljes amerikai piacot lefedi majd.

ELNÖKI ÜDVÖZLET

Szeretnénk bemutatni **Yves Hamon** a Forever európai vezetésének új tagjaként. Yves a Forever franciaországi központjában hosszú évek során pénzügyi igazgatóként dolgozott. Gratulálunk kinevezéséhez az európai belső audit igazgatói posztjára. Dave Hall irányítása alatt a

Forever Európa országainak belső auditjait fogja kézben tartani.

Végül büszkén jelentjük be, hogy a Forever Resort szintén jelentős növekedést produkált 2008-ban. Nagy örömmel üdvözljük **Scott Gold és Matt Harvey** regionális vice presidenteket új pozícióikban. Mindketten sok éve dolgoznak már general managerként Mormon Lake Lodge-on, illetve Fun Country Marine-ban, készen állva az új kihívásokra.

A kezdetek óta legfőbb feladatunk, hogy egészséget és jólétet biztosítsunk önöknek, disztribútoroknak. A disztribútorok csoportja több mint 135 országban mára összesen elérte a 9,25 millió főt. Köszönjük önnek, mindannyiuknak, hogy továbbra is együtt dolgozhatunk azon, hogy a lehető legtöbb emberrel megosszuk a lehetőséget egy boldogabb és egészségesebb életre, amelyet nagyszerű termékeink és vállalkozásunk által kínálunk.



Örök hálával:
REX MAUGHAN

Dr. Mészáros

Mindennapi munkánk során többször találkozunk azzal a kérdéssel kezdő munkatársaink vagy akár érdeklődők részéről, hogy tényleg működik-e a mi marketingrendszerünk, és mi a véleményem, nekik is működne-e?



Az élő marketingterv

Mint minden kérdést, ezt is körültekintően kell megválaszolnunk. Egyszerű választ kell adnunk, és természetesen érthetően kell megmagyaráznunk, hogy miért is válaszoljuk azt erre a kérdésre, hogy IGEN!

Példák százait, ezreit, sőt millióit sorolhatjuk fel a Forever világából, ahol már bizonyított tény, hogy működik a rendszerünk, sőt kitűnően működik, és a világ egyik lehetőségét tartja a kezében leendő munkatársunk.

Hogyan győzhetjük meg arról, hogy ez valóban egy tökéletes és évtizedeken keresztül fejlesztett és kidolgozott marketingrendszer? Mi, emberek leginkább a szemünknek hiszünk, ha látjuk, akkor azt mondjuk, ez igen, ez tényleg létezik.

Az élő marketingrendszerünk bemutatásának kiváló helyszíne a Success Dayünk. Ez az a helyszín, ahol teljesen ismeretlenül találkozhatnak különböző csoportok munkatársai, azok, akik együtt építenek egy nagy egészet, a Forever társadalmát, egy óriási, gigantikus marketingrendszert. Ezen a napon egy disztribútor találkozhat más csoportok hasonló szintjén álló munkatársaival, és láthatja, saját szemé-

vel meg tud győződni arról, hogy igenis, havonta több ezer disztribútor minősül a marketingrendszer első szintjére, az assistant supervisor szintjére.

Kanyargó, hosszú sorokban állva veszik át kitűzőjüket az ország igazgatótól, készítenek egy fotót, és a színpad körül munkatársaik ünneplik őket.

Felejthetetlen élmény sok ember számára egy olyan társadalomban, ahol az erkölcsi elismerés szinte ismeretlen, talán csak a családokban létezik, ahol a szülők megdicsérik gyermekeiket egy-egy jó teljesítmény esetén, vagy a családtagok egymást akár egy finom ebéd elkészítéséért vagy egy szép családi kirándulás megszervezéséért.

Assistant supervisoraink a Success Dayeken szemügyre vehetik az élő marketingrendszer működését a saját fejlődésükön keresztül, ugyanis mindenki vágyik a következő, a supervisor szintre, hiszen supervisorok tucatjait láthatjuk a színpadon hónapról hónapra.

Virággal, ajándékkal felszerelve érkeznek munkatársaink a színpadra, csapattársaik és más csoportok munkatársainak ünneplése közepette. Felejthetetlen, jóleső érzés. Azokat, akik még nem ízlelték meg

ezt, szeretettel várjuk a következő Success Dayre. Felejthetetlen, örök élményben lesz részük. Nagyon jó érzés tapsviharban a színpadon állni. Mért is dolgoznak a művészek, előadók, énekesek, rocksztárok? Igen, ezéért a tapsért, az elismerésért, az éljenzésért, az örömkönyvekért!

Mindenkinek jóleső érzés rálépni a dicsőség színpadára. Ez egy olyan lépés, amelyre egész életében emlékezni fog, sőt erről mesél majd gyermekeinek, unokáinak, barátainak - és jönnek tovább assistant managerek és managerek, vezető igazgatók százai, ezrei fordulnak meg a Success Dayeken, folyamatosan minősülnek a színpadon.

A **Rex Maughan** vezérigazgatónk által megálmodott, létrehozott és papírra vetett marketingrendszerünk hús-vér valóssággá válik a színpadon. Légy te is részese ennek a csodának, győződj meg róla, hogy ez számodra is működik, tégy érte, változtass a gondolataidon, határozd el magad, és élvezd a sikert a színpadon.

Hajrá, FLP Magyarország!

DR. MILESZ SÁNDOR

ország igazgató

International Super Rally



2009. augusztus 7-9.

Dallas, Texas

Amíg a tavalyi minősültek a központi irodát látogathatták meg Scottsdale-ben, Arizonában, addig az idei évi minősültek az új Aloe Vera of America gyárát tekinthetik meg, és meghívjuk őket a Forever Resorts lánc tulajdonában lévő, híres Southfork Ranchre. Találkozunk a 2009-es Super Rallyn, Dallasban!



SILVER POST RALLY TOUR

Nagy örömmel jelentjük be, hogy a 2009-es Silver Post Rallyt a gyönyörű Lake Tahoe-ban rendezik meg. A minősültek szállása a csodálatos Montbleu Resortban lesz, amely egy luxusgyógyfürdővel, 6 étteremmel, 4 elegáns szórakozóhellyel, valamint egy közel 4000 m²-es, felújított kaszinóval rendelkezik. Maga a Tahoe-tó egy rövid sétányra van. Sokféle kapcsolódási lehetőségre lehet számítani: hegymászás, golf, lovaglás, terepkerékpározás, csónakázás, vitorlázás, kajakozás, horgászat, wakeboard. Itt mindenki talál magának szórakozási lehetőséget! Csak annyit kell tenni, hogy eléred a 2500 cc-t a 2008. április 1-jétől 2009. március 31-ig terjedő időszakban. Reméljük, hogy augusztusban találkozunk!

2009 Lake Tahoe

A közös csapatépítés fontossága



Ünnepi hangulat költözött az Aréna színpadára, amikor **Leslie** gitármuzsikájának kellemes dallamaira elkezdődött decemberi Success Dayünk.





Mága Zoltán hegedűművész az ünnep alkalmából eljött, hogy a Foreverrel közösen köszöntse az új esztendőt.

Juhász Csaba és Bezzeg Enikő kitűnő műsorvezetésével és 5000 munkatársunk részvételével megkezdődött

hagyományos évzáró rendezvényünk.

Természetesen a Mikulás sem hiányozhatott, **Hári László** senior managerünk és kedves családja hagyományos segítségével.

Dr. Milesz Sándor országigazgató évertékelő köszön-

tójában hangsúlyozta a közös csapatépítés fontosságát, és megköszönte a President's Club tagjainak 2008. évi igen aktív és kimagasló tevékenységét, elkötelezettségét.

Berkics Miklós diamond-sapphire managerünk szemléletesen mutatta be új ösztön-

zó programunk, a Business 20 fontosságát, a hálózatépítés egyik újabb ösztönzőjét, amely rendkívüli módon megújítja és segíti hálózatépítőink tevékenységét.

Dr. Schmitz Anna senior manager munkatársunk a tőle megszokott körültekintéssel





és nagy tapasztalattal mutatta be vállalatunk új termékeit, az Aroma Spa Collectiont és az Avocado szappant.

Évek óta hagyomány, hogy az ünnepi karácsonyi Success Dayünkön **dr. Samu Terézia és Bruckner András** soaring managereink beszélgetnek a gyerekekkel arról, hogyan épülnek be a mi termékeink az ő kis világukba, mennyire szeretik ezeket a készítményeket, és néha megmosolyogtató, de őszintén komoly véleményeket kapunk gyerekeinktől. Köszönjük a gyerekek és természetesen a szülők aktív együttműködését!

Új **supervisoraink** minősítése következett a színpadon, amely egyik legfontosabb eleme Success Dayünknek. Supervisorainkat a szokásnak megfelelően assistant managereink követték, akik átvehették az ország igazgatótól az elismerést jelentő kítűzőjüket, miközben munkatársaik óriási

tapsvihara közepette ünnepeltek a színpadon.

Tasnádi Lajosné Ilike, manager munkatársunk meglepetést okozott számunkra, olyan fiatalos energiát, erőt és jövőt lát az üzletünkben. Példaértékű az ő kitartása, teljesítménye, és reméljük, nem csak a saját korosztálya tanult tőle.

A **Hódítók Klubja** novemberi minősültjei közé első helyen **Vareha Mikulás**, sapphire managerünk került. Ezt követően új manager munkatársaik kítűzőátvétele és rövid bemutatkozása következett a színpadon.

Természetesen a **gépkocsi-ösztönző programunk** új

minősültjeinek elismerése sem maradhatott el, gratulálunk az új gépjármű-tulajdonosoknak!

Senior munkatársaink közül **Tordai Endre és Tordainé Szép Irma**, míg soaring manager munkatársaink közül **Budai Tamás** vehette át a megérdemelt kítűzőt, és köszönte meg szponzorának,







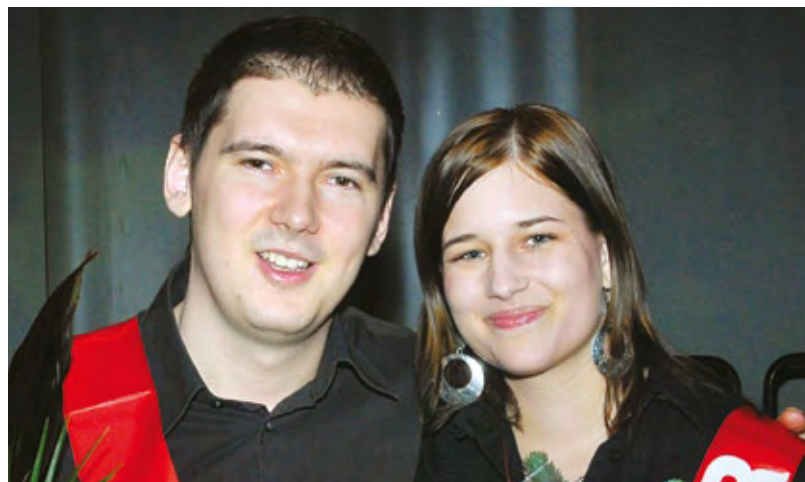
csapatának, hogy segítségére voltak ennek a fantasztikus eredménynek az elérésében.

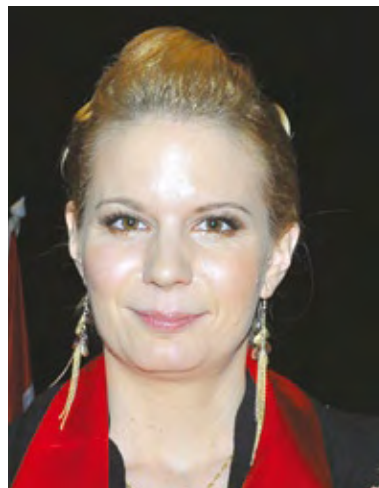
Gidófalvi Attila és Kati-ka jóvoltából egy új foreveres jóvőkép, egy új látásmód jelent meg először a Forever színpadán. Végtelen profizmus, magabiztosság és elkötelezettség sugárzott az előadásból, amelyet munkatársaink rendkívül figyelmesen hallgattak, és óriási tapsviharral jutalmazták. Gratulálunk a sikeres előadáshoz!

Polyák Lilla kápráztatta el a gyönyörű hangjával a Success Day résztvevőit, és tette felejthetlenné ezt a napot.

Hajcsik Tünde senior manager munkatársunk karácsonyi ötletekkel segítette munkatársaink értékesítési munkáját. A minden részletre kiterjedő előadásból sok finomságot és trükköt tanulhatunk meg arról, hogy hogyan lehetünk még sikeresebbek.

Zsiga Márta és Tóth István soaring manager munkatársaink az egyik legfontosabb









öztönzöről, a Profit Sharing programról tartottak nagyon látványos, érthető és mindenki számára tanulságos előadást.

A. J. Cristian független előadó egy számunkra új fel fogásban közelítette meg a kommunikáció és a kapcsolatépítés lényegét.

A Forever Living Products Magyarország 2008. évi utolsó Success Dayjét **assistant supervisoraink** minősülésével fejeztük be, amely az egyik legfontosabb lépés önmagunk megvalósításának útján.

ÉRZÉSEK – ÉRTÉKEK



Mit is jelentenek számomra ezek a szavak? Ha röviden szeretném elmondani: mindent. Bár nem könnyű ebben az anyagias világban megtartani az érzések értékét. De nézzük részletesebben!

kétkedővé tettek az üzlettel kapcsolatosan, annak ellenére, hogy másnál működött. Mi vitt előre az üzletben? Egyre többet tanultam és akadtak olyan vásárlóim, munkatársaim, akikért már felelős voltam. Mutatni kellett az utat. Milyen érzés? Amikor a gyerek elkezd járni, és élvezni azt, annak minden nehézségével együtt. Még azt is, ha néha földre huppan. Újra feláll, és újra és újra továbbmegy. Közben bizonyossá vált számomra is, hogy a jó úton járok, ez az ÉN UTAM is!

Izgalmas ennek az útnak a bejárása. Nem tudnám hitelesen, őszintén átadni a tapasztalatokat a munkatársaimnak, ha nem járnám végig, mert minden tapasztalat és minden munkatárs más és más. Mindenkinek mást jelent az FLP, és mást keres az FLP-ben. Van olyan munkatársam, akinek mindennél fontosabb, hogy megmutassa környezetének: ő önálló, értékeket képviselő személyiség. Van, akit céljai és önmaga megtalálása vezérel. És van, akit az nyugözött le, hogy itt törődünk egymással, fontos az ő személyisége, munkája. Sorolhatnám a példákat, de gondolom, már te is érted, mit jelent az, ha azt mondom, érzések – értékek. Ezeknek az utaknak a megtalálásában való segítségadás az igazi kihívás. Tenni mindezt úgy, hogy nem vagy senki főnöke, de te vagy a vezetője! Ez egy gyönyörű feladat!

Az anyagi oldalt még nem említettem, pedig ez is értéket

képvisel, hiszen létfenntartásunk eszköze. A mindennapjainkhoz szükségünk van rá. Ebben a szakmában mind a két dolgot elérheted, az anyagi elismerést és saját magad felfedezését. Ezek nagysága minden képzeletet felülmúlhat, viszont azt, hogy mekkorát álmodunk magunknak, és mennyit teszünk ezért, csak rajtunk múlik.

Én annak ellenére, hogy olyan családban nevelkedtem – szüleimnek köszönhetően –, ahol értéket képvisel az érzés, és elsődleges, hogy adjunk, segítségünk másoknak, a korábbi munkahelyeimen kezdett egy kicsit fátyolosodni ez a fajta látásom.

Köszönöm **Tasnády Beátának**, hogy végtelen türelmével, tudásával ezt a kezdetleges hártját lefejtette a szememről, ezzel látásomat tisztábbá tette. Köszönöm továbbá, hogy megmutatta, létezik olyan munkahely, ahol megmaradhat a család elsődlegessége a fejlődés és az anyagi biztonság megteremtése mellett.

Végül: sose feledd!

„Ami mögötted van, és ami előtted van, semmi ahhoz képest, ami benned lakozik.”

(Robin Sharma)



ANTALNÉ GOMBOS TÜNDE ÉS ANTAL ANDRÁS

assistant managerok

Amióta ennek a cégnek a független termékforgalmazója vagyok, különösen sokat gondolkozom olyan mondatokon, kifejezéseken, amelyeket korábban nem szerettem, nem értettem, illetve nem vettem a fáradságot, hogy megértsem, végiggondoljam. Mivel mi (az ebben dolgozók) itt pár esztendőbe sűrítjük a más által 40 év alatt átélt munkahelyi élethelyzeteket, bőven van min medítnálni. Szerencsés vagyok, hiszen különböző sorsokkal és értékrenddel rendelkező emberekkel találkozhatom, így van miből meríteni, tapasztalatot gyűjteni.

Pedagógusként az iskolában már megtanultam, hogy nekem mint tanárnak kell minden gyerekhez megtalálni az utat, hiszen minden kicsi lény más és más. Mindenkire vezet út, csak az én leleményességemen, emberségemen, tudásomon múlik, hogy megtalálom-e. A felnőtteknél ugyanígy működik, csak nem annyira tisztán. Az ösvényeket, ame-

lyek hozzájuk vezetnek, néhol már benőtte egy oda nem illő gyom. Szponzorként ugyanez a feladatom! Keresni a munkatársakhoz vezető utat úgy, hogy a becsület, őszinteség, tisztesség mezszyjéjét soha ne lépjem át!

A hozzám vezető út se volt egyszerű és rövid. A lelkemben az általam felépített falakat kellett lebontogatni tégláról téglára, hogy ismét rátaláljak a bennem rejlő erőre, tudásra, önmagam szeretetére. Hogy milyen érzések szabadultak fel bennem? Láttál már kisgyermeket örülni, amikor meglátja a szüleit? Amikor átsuhan az arcán a felismerés és az öröm, hogy igen, ezek ők! És elmosolyodik. Nálam ez a felismerés nem egy pillanat műve volt, de ma már mosoly van a lelkemben. Mégis, mi vitt előre? Először a termékek adtak erőt, hogy a gerincműtétem után hamar lábra álljak, és újra teljes értékű ember lehessenek. Aztán voltak olyan fázisai az életemnek, amikor a körülmények

HOTEL KASTÉLY SZIRÁK



KEDVEZMÉNYES CSOMAG 2009

Főépületi kétágyas szobában két éjszaka: 26.500 Ft/fő helyett 21.320 Ft./fő
Főépületi kétágyas szobában három éjszaka: 39.750 Ft/fő helyett 31.980Ft./fő
Szárnyépületi kétágyas szobában két éjszaka: 19.900Ft/fő helyett 15.550 Ft./fő
Szárnyépületi kétágyas szobában három éjszaka: 29.850Ft/fő helyett 23.330 Ft/fő

Az árak tartalmazzák a reggelit, a szauna, sókabin, ellenáramoltatású medence és a pezsgőfürdő használatát.
I. osztályú éttermünkben (mely 12:00 – 22:00-ig folyamatosan nyitva tart),
lehetőség nyílik a la carte és panziós étkezésre is.

A félpanzió 3.900.- Ft / fő/nap, a teljes panzió ára 7.600.-Ft/fő/nap.

További szolgáltatásaink:

szolárium, fodrászat, kozmetika, masszázs, tekepálya, játéktér.
Ezen szolgáltatások FLP-s forgalmazók számára 50%-os kedvezménnyel vehetők igénybe.
Szolgáltatásaink igénybevételéhez előzetes egyeztetés szükséges.

Reméljük, ajánlatunk elnyeri tetszésüket és a vendégeink közt tisztelhetjük Önöket!

HOTEL KASTÉLY SZIRÁK

3044 Szirák, Petőfi út 26.

Tel.: +36-32-485-300, +36-32-485-117

E-mail: kastelyszirak@globonet.hu

A legígéretesebb vállalkozás

2000. december 4-én, szombaton rendeztük az első FLP-összejevetelünket Bijeljínában. Az elmúlt évek szinte egy szempillantás alatt peregtek le. Nyolc esztendővel az első találkozásunk után is szombaton rendeztük a Success Dayt. 2008. december 6-án ugyanabban a teremben, régi ismerősökkel, barátokkal és sok-sok új arccal találkoztunk.



Megemlékeztünk **Cvetko Ratković** sapphire manager munkatársunkról, aki a legjobbak közé tartozott, de sajnos már nincs az élők sorában. Szorgalmas, becsületes, halk szavú és nagylelkű ember volt. Nagyon hiányzik mindannyiunknak. Örökké hálával és tisztelettel gondolunk rá. Az élet ilyen – sokszor ad, de néha el is vesz tőlünk. Mindennek ellenére nem szabad megtorpannunk, a munkánkat még erőteljesebben és határozottabban kell végeznünk.

Rendezvényünket **Meliha Dragić** és **Gaibija Čatić** vezette nagy lelkesedéssel és hivatásszerűen. Elejétől a

végéig különleges hangulatot biztosítottak. Ezt nagyon értékelték a forgalmazóink is, akik Bijeljínában még soha nem jelentek meg ilyen nagy számban.

Dr. Slavko Paleksić, Bosznia területi igazgatója üdvözölte a megjelent területi igazgatókat, és országunk elmúlt nyolc évéről beszélt. Elmondta, hogy semmi sem változott: a termékek kiválóak, Rex marketingterve csodálatos, tiszteljük vállalatunk üzletpolitikáját, a jutalompontkifizetéseink rendszeresen érkeznek, a termékárak nem változtak, emellett számos új barátot, értékes tapasztalatot és mosolygós arcot szerez-



tünk. Az FLP-vel jobb emberekké váltunk – zárta köszöntő szavait dr. Paleksić.

Legkedvesebb vendégünk, **dr. Miliesz Sándor** ország igazgató úr elmondta, közöttünk otthon érzi magát. Köszöntő beszédében hangsúlyozta, hogy vállalatunk kiválóan működik a gond nélküli és a nehéz időszakban egyaránt, és az új termékek és ösztönzőprogramok segítségével továbbra is töretlen lendülettel fejlődésünk. Gratulált eredményeinkhez, a jelenlévők pedig hosszan tartó tapsal köszönték Rex Maughan és dr. Miliesz jövőképét, vezetését és a segítségükkel elért közös sikereket.

Rendezvényünkön kétszer is köszönthettük a bijeljinaei „**Grupa 101**” táncsoportot. Kiváló műsoruk alatt a közönség legnagyobb lelkesedéssel az iskola legfiatalabb tagjait fogadta, mert a játékos fiatalosság óriási pozitív erőt sugárzott a nézőtér felé.

Dr. Olivera Miškić senior manager munkatársunk előadásában a helyes étkezésről, a száj- és foghigiéniáról, valamint arról beszélt, hogyan biztosíthatunk szép, sugárzó mosolyt és az egészséges élethez szükséges feltételeket. Termékeinket szívből ajánlja a fogorvos kollégáknak és munkatársainknak. Köszönettel tartozunk Miškić doktornőnek,

mert előadásában ötvözte a kellemeset a haszonnal.

Boro Ostojić soaring manager munkatársunk mindig különösen meleg és őszinte szavakkal beszél a munkájáról. Borót egy kicsit sem kímélte a sors. Egy rövid filmmel mutatta be, hogyan vesztett el mindent a háború viharában, és azt is, hogy azóta újra jólétben él. „Szinte mindentől több is van, mint kellene! Az FLP a jövő vállalkozása! Soha ne add fel, inkább készítsd el a barátaid, ismerőseid névlistáját, dolgozd ki a terved, és ezt az ötletet add tovább minél több embernek. Ezzel rövid időn belül megtérül a befektetett mun-

kád, sőt attól sokkal-sokkal több is!” – mondta előadása végén. Köszönjük kiválóan ösztönző előadását.

Orvos munkatársaink, háziasszonyok, tanárok és más foglalkozású munkatársaink beszéltek munkájuk során szerzett terméktapasztalataikról. Ezt a műsort a bijeljina **Sanja Ljubojević** manager munkatársunk vezette, aki hangsúlyozta, hogy az emberek hisznek a rólunk szóló híreknek, és a saját tapasztalat a legjobb, mert az a legmeggyőzőbb.

Vállalatunk minden munkatársnak egyforma lehetőséget biztosít. Ezt **Zrinka Vranes** manager munkatársunk pél-





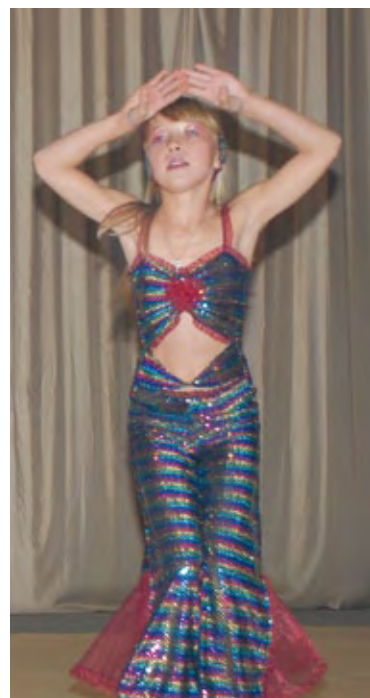
dája ékesen bizonyítja. Zrinka meleg szavakkal és igazi anyaként mesélte el a siker titkát. „Beszéljete a termékeinkről, de ne felejtsetek el megemlíteni az anyagi helyzet erősödésének lehetőségét sem, mert egyik a másik nélkül nem működik. Nyújtsatok reményt az új munkatársaknak, vezessétek be őket a munkába, ösztönözzétek a tevékenységüket, és mutassatok rá saját hibáitokra, hogy ők már ne kövessék el ugyanazokat. Mutassatok be nekik a sikeres munkatársakat, akikből az FLP-ben nagyon sokat találhattok. Én hittem a munkatársaimban, és sikeressé váltam!” – zárta szavait a csodálatos szarajevói hölgy.

Safet Mustafić senior manager munkatársunk ötletes előadása már a poreči Holiday Rallyn is mindenkiből nagy elismerést váltott ki. Nagyon szemléletesen mutatta be, hogy érhetjük el rövid időn belül a supervisorri és a még magasabb szintet. Elmondta, hogyan kezeljük a magyarázkodást, és milyen módon győzhetjük le a nehézségeket. Megosztotta velünk azt az utat, amely az FLP-sikerek felé vezet. „Az én családom gondtalanul él az FLP-nek köszönhetően! Ezt ti is biztosíthatjátok magatoknak és családotoknak!” – mondta előadása végén. Hinnünk kell neki, mert saját hányatott sorsa ellenére a ki-

tartás, a becsületesség és a siker példaképe maradt. Minél előbb érj el új minősülési szinteket! – kívánta Safetnek minden jelenlévő.

Marija Nakić senior manager munkatársunk előadásában a marketingtervről és a minden hónapban elért négy pontos szint elérésének fontosságáról beszélt. Hangsúlyozta, hogy siker vár mindenkire, aki következetesen betartja vállalatunk üzletpolitikáját és marketingtervét. Ezt saját sikeres pályafutásával bizonyította. Mindenki számára nyilvánvaló lett, hogy minek köszönheti olyan sok ember bizalmát és csoportja lendületes fejlődését. Szívből gratulálunk kiváló előadásához!





A műsorvezetők így jelentették be **Veronika Lomjanski** diamond manager munkatársunkat: „Azt hittük, már mindent tudunk Veronikáról és Stevórol. Tévedtünk. Ők megállíthatatlanul húzzák magukkal a siker szekerét, amelyen ülünk.”
 „Ne üljetek tétlenül! Ti is húzzátok ezt a szekeret! Mi is két ponttal kezdtük, és szerintünk még mindig csak az utunk elejéhez értünk. Köszönjük Rexnek és Sándornak! Mi sikeresek lettünk ebben a csodálatos FLP vállalatban, mert kihasználtuk határtalan lehetőségeit. Mi haladunk tovább! Ti se várjátok! Csatlakozzatok hozzánk! A ti szerelvényetek

vár rátok! Gyorsan szálljatok fel!” Így ösztönözte Veronika a jelenlévőket. Köszönünk mindent, Veronika és Stevo!

Az újonnan minősült munkatársainknak átadtuk a megérdemelt kitűzőket, és megjutalmaztuk a legjobbakat. Az új „kis sasok” nagyon sok kézbe kerültek. Azt kívánjuk, hogy minden sas minél magasabbra szálljon.

A **KUM i KUM együttes** fellépése a Drina Hotel színpadán fergeteges szórakozást biztosított minden jelenlévő számára.

DR. SLAVKO PALEKSIĆ

FLP Bosznia területi igazgató

Fotó: FOTO TOMIĆ

Presidents' Club 2009.



Éliás Tibor

Total CC 2158,847;

Personal & Non-manager CC: 1631,298

„A legszebb célokért, a legjobb csapattal, a leghasznosabb információkkal, a legkorrektebb céggel...
Határ a csillagos ég! **Függetlenség - Létbiztonság**
- Pénz = ez az FLP”



Juhász Csaba & Bezzeg Enikő

Total CC: 2865,464; Personal & Non-manager CC: 1506,934

„Ez az életem, nekünk ez hivatás.”



Tóth István & Zsiga Márta

Total CC: 2351,846; Personal & Non-manager CC: 1406,187

„Ha másként akarsz élni, akkor másként kell cselekedned”



Hajcsik Tünde & Láng András

Total CC: 1792,769; Personal & Non-manager CC: 1193,763

„A FOREVER LIVING számunkra a választás szabadsága. E név egyet jelent a minőséggel, amely életünk minden területén jelen van. Küldetésünk, hogy minél több embernek megadjuk ezt a LEHETŐSÉGET!”



Varga Róbert

Total CC: 5885,240; Personal & Non-manager CC: 1140,153

„Egy ember értéke abban mutatkozik meg, hogy hány embert tud szolgálni!”



Berkics Miklós

Total CC: 7411,206; Personal & Non-manager CC: 804,282

„Teljesíts többet mindig annál, mint amennyit elvárnak Tőled!”



Krizsó Ágnes

Total CC: 5526,888; Personal & Non-manager CC: 734,798

„A világ, legkiválóbb vállalatához van lehetőségünk tartozni. A Forever Living Products cég az általunk, másoknak nyújtott teljesítményt hálálja meg. Elégedett, és boldog vagyok, hogy ez a feladat életprogrammá vált számomra.”



Halmi István & Halminé Mikola Rita

Total CC: 4236,114; Personal & Non-manager CC: 893,353

„Azt szokták mondani, első a munka, második a szorakozás. Mi azt mondjuk, első a család, második a munka, de ez a munka szorakozás!”



Dr. Kósa L. Adolf

Total CC: 4081,928; Personal & Non-manager CC: 1077,680

Két gyermek büszke édesapja, és a legjobb FLP csapat vezetője. Egykori TV-s, rádiós, ügyvéd, mostanra szabad ember.



Vágási Aranka & Kovács András

Total CC: 3336,284; Personal & Non-manager CC: 618,359

„Gyertyát gyűjtünk, hitet adunk, a szellemiség követői, szolgálai vagyunk. Ez ars poétikánk.”

**Janović Dragana & Janović Milos**

Total CC: 1630,634; Personal & Non-manager CC: 768,818

„Dragana okleveles közgazdász, gazdasági miniszter tanácsosa volt külgazdasági ügyekben. MILOŠ okleveles gépészmérnök a Frigostroj-nál dolgozott. 2002. óta csak az FLP forgalmazói. Több éve PC tagok vagyunk, valamint Profit Sharing, Európai Rally és Super Rally minősülteji. Autóosztöző program II szint.”

**Lomjanski Stevan & Lomjanski Veronika**

Total CC: 5622,549; Personal & Non-manager CC: 727,967

„A President's Clubban lenni folyamatos munka eredménye, a munka iránti elhivatottság és lojalitás a cég iránt, mely mindent nyújt számunkra. Nekünk ez nagy kihívás, motiváció, megtiszteltetés és felelősség mind magunkkal szemben, mind azokkal szemben, akik követnek minket.”

**Nakić Marija**

Total CC: 1336,452; Personal & Non-manager CC: 1336,452

Kiemelkedően nagy megtiszteltetés számomra President's Club tagnak lenni. 11 éve vagyok a termékek elégedett fogyasztója, teljesen elkötelezve az FLP-nek, nagy örömmel és azzal a kívánsággal, hogy ezek a kiemelkedő termékek eljussanak minden házhoz.

**Buruš Marija & Buruš Boško**

Total CC: 3103,088; Personal & Non-manager CC: 722,738

„Elégedett fogyasztói és értékes munkatársai az FLP-nek! büszke szponzorai egy sikeres sapphir-team-nek!”

**Aleksandar Dakić**

Total CC: 112,930; Personal & Non-manager CC: 112,930

Először is el kell mondanom, hogy én, mint Montenegro területi igazgatója nagyon örülök, hogy Montenegrónak van egy tagja az FLP President's Clubjában. Tagságom a President's Club-ban megtiszteltetés és öröm számomra, abból az okból is, hogy a régióbeli kollégáimmal közösen végezzük majd a feladatokat, melyek a President's Club tagsággal járnak.

**Kraljić - Pavletić Jadranka & Pavletić Nenad**

Total CC: 1109,445; Personal & Non-manager CC: 738,027

„Tudjuk élvezni az életet, de ma csak a Foreverrel tudjuk élvezni a napokat is”

**Stilin Tihomir & Stilin Maja**

Total CC: 1825,540; Personal & Non-manager CC: 455,996

Senior managerek Rijekából. Fiatal FLP teamjükkal, lányakkal Teával, Leával és Enivel, valamint munkatársaikkal, akiknek a segítségével a tekintélyes President's Club tagjai lettek.

**Zore Jozefa**

Total CC: 1408,252;

Personal & Non-manager CC: 688,76

Az első volt Szlovéniában és azóta példaképként vezeti csapatát immár nyolc éve, ami arra utal, hogy odaadóan és kitaró munkával támogatja munkatársait.

**Brumec Tomislav**

Total CC: 1385,723

Personal & Non-manager CC: 388,287

Hatalmas energiával és odaadással építette az üzletet, de rá illik a mondás: Segíts másokon és magadon is segítesz – mert neki az ember az első és csak utána az üzlet.

**Vaselije Njegovanović**

Total CC: 956,973;

Personal & Non-manager CC: 226,458

Senior manager Szarajevóból. Az első forgalmazó és manager az országunkban. Családi vállalkozásában a lánya és fia is managerek. Több országban dolgozik, megbízható, nagyon aktív a Sikernapokon és szemináriumokon. A President's Club állandó tagja.”

**Dragić Meliha & Dragić Dragan**

Total CC: 426,287;

Personal & Non-manager CC: 378,913

„Nagyon nehéz körülmények között építették ki és szélesítik hálózatukat Boszniában. Állandó és dinamikus fejlődés jellemző a forgalmukra. Lojálisak és felelősségtudóak, nagy segítséget nyújtanak az FLP-nek a szemináriumok és bemutatók szervezésében. A President's Club állandó tagjai.”

HÓDITÓK KLUBJA

2008. december hónap első tíz legsikeresebb termékforgalmazója
a személyes és non-manageri pontok alapján



Magyarország

1. Rusák Patrícia
2. Tóth Csaba
3. Haim Józsefné és Haim József
4. Révész Tünde és Kovács László
5. Fekete Zsolt és Ruskó Noémi
6. Rusák József és Rusák Rozália
7. Szanyi Imre
8. Wehliné Mezei Aranka és Wehli Péter
9. Ádámné Szöllősi Cecília és Ádám István
10. Sulyok László és Sulyokné Kökény Tünde



Szerbia, Montenegró

1. Rakovac Radmila és Rakovac Budimir
2. Petrović dr. Aleksandar és Djuknić Petrović Mirjana
3. Munjas Aleksandra és Munjas Mile
4. Marić Vlastimir és Dr. Marić Višnja Vera
5. Miškić dr. Olivera és Miškić dr. Ivan
6. Tintar Ivona
7. Čoček Biljana és Čoček Aleksandar
8. Žurka Dragana és Žurka Radiša
9. Stevanović Verica és Stevanović Rade
10. Strboja Jovanka és Strboja Radivoj



CONQUISTADOR CLUB



Horvátország

1. Kraljić-Pavletić Jadranka és Pavletić Nenad
2. Dr. Molnár László és Dr. Molnár-Stantić Branka
3. Jurović Zlatko és Jurović Sonja
4. Brence-Jović Vesna és Jović Dušan
5. Orinčić Marija Magdalena
6. Calušić Dubravka és Calušić Ante
7. Miljak Rill Ivanka és Rill Rolf
8. Katić Ivan és Katić Mesaroš Mirjana
9. Grbac Silvana és Grbac Vigor
10. Banić Nedjeljko és Banić Anica

Bosznia-Hercegovina

1. Ilijić Zdravka és Ilijić Filip
2. Varajić Savka
3. Medić Stana és Medić Bogdan
4. Varajić Zoran és Varajić Snežana
5. Marić Slavica
6. Njegovanović Vaselije
7. Šaf Ljiljana és Šaf Vladimir
8. Marković Danijel
9. Džaferović Dževad és Džaferović Albina
10. Lukač Ljubica



Szlovénia

1. Smiljanić Petra és Smiljanić Marko
2. Jazbinšek Kim
3. Batista Ksenja
4. Božnik Slavica
5. Cvijanović Ana és Cvijanović Božidar
6. Novak Jožica
7. Zabkar Alain és Kević Zorana
8. Kuder Justina és Kuder Vinko
9. Polsak Alenka és Polsak Blaž
10. Lončarić Erika és Lončarić Franc

CONQUISTADOR CLUB 2008



Hódítók Klubja 2008



Magyarország

Vareha Mikulas (Top Total 1607, 60 cc)

Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
Dr. Németh Endre és Lukácsi Ágnes
Klaj Ágnes
Olajos András
Budai Tamás
Oltvölgyiné Zsidai Renáta
Farkas Gáborné és Farkas Gábor
Major István és Majorné Kovács Beatrix
Bánhidny András
Gáspár József és Hegedűs Judit
Kemenczei Vince és Tamási Krisztina
Futaki Ildikó
Molnár Zoltán
Térmegi Lászlóné és Térmegi László
Dr. Horváthné Ollrárn Tünde és
dr. Horváth István
Senk Hajnalka
Csillag Adrienn és Lányi Roland
Veres Zoltán és Veresné Csernák Mónika
Abuczki Attila és Abuczkiné Kiss Ágnes
Tóth Róbert László és Tóth Róbert Lászlóné
Dr. Rokonay Adrienne és dr. Bánhegyi Péter
Váradí Éva
Bodnár Daniela
Rusák Patrícia
Takács Andrea
Hegedűs Ervin és Hegedűsné Ponyi Tímea
Bársony Balázs és Bársonyné Gulyka Krisztina
Futó Lászlóné és Futó László
Mohácsi Viktória
Balázs Nikolett
Keneseiné dr. Milics Margit és Kenesei Gyula
Hollóné Kocsik Judit és Holló István
Damásdi Ildikó
Seres Máté
Boskó Hilda és Boskó Béla
Réfi Lászlóné
Dr. Rédeiné dr. Szűcs Mária és dr. Rédei Károly
Kovács Tímea

Péter Gabriella és Péter Zsolt
Makai István és Makai Istvánné
Mészáros Istvánné
Futaki Gáborné
Csehi Attiláné és Csehi Attila
Simon János
Siposné Hirsch Judit és Sipos Ernő
Szabó Péter
Pápai Zita
Lukács László György
Oláh Gábor
Mrakovics Szilárd és Csordás Emőke
Kárpáti Zoltánné és Kárpáti Zoltán
Rácz Zoltán és Rácz Gabriella
Dr. Kiss Ferenc és dr. Nagy Ida
Túri Lajos és Dobó Zsuzsanna
Jozó Zsolt és Molnár Judit
Mentes Gábor és Mentese Tauber Anna
Greksa Zsolt és Greksané Martin Mónika
Mészárosné Varga Márta és Mészáros István
Németh Sándor és Némethné Barabás Edit
Fittler Diána
Horváth Lászlóné és Horváth László
Varga Andrea
Téglás Gizella
Kárpátné Novák Ágnes és Kárpáti József
Vargané Házi Ildikó és Varga Mihály
Vanyáné Dánffy Beáta és Vanya László 5562,1%
Gerő János és Gerőné Jócsák Julianna Katalin



Szerbia

Petrović dr. Aleksandar és Djuknić Petrović Mirjana



Horvátország

Kraljić-Pavletić Jadranka és Pavletić Nenad

CONQUISTADOR CLUB 2008



CONQUISTADOR CLUB 2008



Sokan teszik fel a kérdést saját maguknak: Képes vagyok én felépíteni az FLP-üzletet? A válasz csípőből jönne: Persze, hiszen mindenki képes!



Ki, ha nem **TE?!**

Vajon tényleg így van? És ha igen, miért nem teszi ezt mindenki?

Hááááát, talán nem mindenki képes erre. De te igen! Paradoxon? Lehet, de kit érdekel? Most akkor mit akarsz hallani? Azt, hogy te mégsem? Oké, tessék, itt van: **TE NEM VAGY RÁ KÉPES!** Most boldog vagy? Hogy miért mondom ezt? Miért, az előbb nem ezt akartad mondani, hogy te nem? Megkaptad, mit akarsz még? Menj, lapozgasd a Kacsát vagy valami neked valót!

Most meg berágtál? Az jó, akkor az eleje nem neked szólt! Kezdjük újra.

Szóval képes vagy rá. Ebben megegyezhetünk. Akkor mi tart vissza attól, hogy **Szabó Józsi**,

Berkics Miki, Varga Robi, Vágási Ariék vagy **Kósa L. Adolf** szintjére emelkedj? Mielőtt megint megszólal a kisördög, tisztázzuk: Csak **Szabó Józsi** kezdte az elején, a többiek nem! **Adolf** vagy a nyolcvanezredik volt Magyarországon, most meg a top 10-ben van!

Jajj, ne gyere nekem azzal, hogy ő híres meg sikeres volt! Egyrészt mert te is lehettél volna, ha megteszed mindazt, amit ő, másrészt mert neki mindenki azt mondja, hogy: én nem vagyok olyan sikeres, mint te, én ezt nem tudnám csinálni! Itt meg megáll a tudomány – és a hálózat...

Figyelj! Mi lenne, ha egy ideig elfelejtenéd a kifogásaid, a kétségeid, és csak rám figyel-

nél? Mert ha akarod tudni – de csak ha tényleg érdekel –, elmondom, hogyan is működik ez az egész.

Szóval el kellene döntened, hogy **MIÉRT** is csinálnád – már ha csinálnád... Tényleg, gondolkodtál már azon, hogy mennyit kellene, hogy keress a network marketingből ahhoz, hogy hajlandó légy megtanulni és csinálni? És miért is kellene az anynyi? Otthagyhatsz a munkahelyed? Vagy le kéne cserélni az autót, lakást? Esetleg még csak a hűtőt, mosógépet? Ennyi a hited még csak? Nem baj! Sötétben az autó lámpája is csak 100 m-re világít, csak addig látsz, mégis hazaérsz esténként! Tudd, hogy **MIÉRT**, és tudd, hogy **MIRE!**

KIVEL dolgoznál szívesen? És **KIK** lennének a „vevőid”? Szerintem a barátaiddal, egykét rokonoddal és néhány jól szituált ismerősöddel szívesen dolgoznál. Az viszont lehet, hogy ők nem szívesen... Az meg, hogy kik vásárolnak az FLP-termékekből, az általad elmondottak alapján nem mindegy? Nincs sok ellenségem – remélem –, de ha mind „nálam lenne”, a fene se bánna! Ahhoz hogy megtudd, **KIT** érdekel, a legegyszerűbb, ha megkérdezed tőlük. A legnagyobb badarság, ha helyettük eldöntöd. Egyébként is miről döntenél te? Hogy nem akarják kirúgni a munkahelyéről? Vagy hogy az nem fog megszűnni? Még ő sem tudja, te honnan tudnád?

Vagy hogy allergiás a gyereke, cukros a nagypapa? Esetleg hogy szívesen kezdene valami újba? Vagy lenne gazdag, mint a **Gidófalvi Attila** és **Kati**? Nyugi, ez nem a te gondod! Csak írd egy listát róluk, és gyérünk, beszélj, beszéljete velük!

Tudod mit? HÍVD MEG őket egy baráti beszélgetésre egy kávézóba vagy a lakásodra. Akár többet is. Ez menni fog, nem? Esküvőre, házibulira, moziba szoktál meghívni, nem? Ja, hogy arra könnyű, mert azt szeretik az emberek? Miért, az egészséget, a stabil anyagiakat, a gazdagságot nem? Mert arra hívunk, csak hogy tudd...

Beszélg nekik az üzletről, a termékekről, az esélyeikről; MUTASD BE nekik, mi van a kezvedben! Azt mondod, nem tudod elmondani? Várj, megpróbálok segíteni. Én a te helyedben azt mondanám, hogy: Örülök, hogy eljöttél, biztos vagyok benne, hogy hasznos lesz az idő, amelyet együtt töltünk. Van ugyanis egy amerikai cég, amely vezető a táplálék-kiegészítők piacán. A fő termékeik az aloe vera gyógynövényből készült italok, de vannak egyéb táplálék-kiegészítők, általános higiéniai termékek és kozmetikumok, dekorkozmetikumok. Azért az aloé, mert a földünk egyik legkomplexebb gyógynövénye, de ezt, gondolom, úgyis tudod. Ha nem, akkor tudd, kb. 240-féle életfontosságú vegyületet tartalmaz. Vitaminokat, ásványi elemeket, aminosavakat stb. Tisztít, táplál és életfunkciókat normalizál, ahogy az FLP egyik legkiválóbb orvosa, **dr. Samu Terézia** is mondja. Ez a mai viszonyok között, a mostani táplálkozás és életmód mellett elengedhetetlen, ezt, gondolom, te is tudod. Az egészség megőrzése fontos, mert én csupa olyan beteg embert ismerek, aki, mielőtt beteg lett, egészséges volt. Ha pedig valaki beteg, az orvosi kezelés mellett nem mindegy, hogy mivel táplálkozik! Itt egy katalógus, ha bármelyik termékkel kapcsolatban kérdésed lesz, megbeszéljük. Megegyezhethetünk abban, hogy sok a helytelenül táplálkozó és

a beteg ember? Gondolom, te is használsz tusfürdőt, fogkrémet, dezodort, esetleg kozmetikumot, szedsz valamilyen vitamint. Próbáld ki a miénket, hiszen a legmagasabb minőség, baráti áron. Ha bevált, segíts a barátaidnak, rokonaidnak, ismerőseidnek, hogy ők is megismerjék. Ha nem akarsz, nem kell. Ha viszont segítesz, ez az amerikai cég amerikai módon megfizeti a reklám- és marketingmunkádat! Ha érdekel, szívesen elmondom, hogy tudnak a termékeid akár ingyenessé válni, vagy hogy tudsz pár tízezertől akár több millió forintig keresni havonta. Lehet ez akár passzív, jogdíjszerű jövedelem is. Apropos: téged az egészség, vagy a pénz érdek inkább? Esetleg mindkettő?

Ha egyedül nem megy a BEMUTATÓ – az elején nem is kell –, kérj segítséget a „szponzorodtól”.

Mutasd őt be a barátaidnak, ÉPÍTSD FEL, aztán hagyd, hogy dolgozzon neked, nektek. Hiszen érdeke, a javadat, a közös sikereket akarja!

Ne legyél – legyetek – hoszszúak, inkább adj egy CD-t és egy termékkatalógust, beszél meg, hogy mikor válaszolsz a

felmerülő kérdéseire, mikor kapod vissza a CD-t, aztán huss, menj a következőhöz!

Ha újra találkoztok a megbeszélt időpontban, amikor beszéltek a HOGYAN TOVÁBB-ról, kérdezd meg újra, hogy mi tetszett neki, az egészség, avagy a pénz, és hogy miért is lehetne neki érdekes ez a program.

Barátom, ezeket meg tudod tenni? Mert ha igen, akkor nálunk sikeres lehetsz! Ha még TANULSZ is, CD-ket hallgatsz, eljársz oktatásokra, rendezvényekre, akkor biztos, hogy az leszel!

Ha most azt mondanám, hogy kezvedbe adok egy kiváló vállalkozást, átvállalom annak terheit, a tőkét, a működtetés rendszerét – szállítást, raktározást stb. –, neked csak be kellene tartani néhány szabályt, és gazdag lehetsz, érdekelne? Ennyi.

De ha még most is kételkedsz, legyen itt bizonyosságul valami, amire büszke lehetsz!

Mert tudd meg, barátom, lehet, hogy te kételkedsz magadban, de a világ tisztel és becsül minket, magyarokat. A legnagyobbak tartanak a legnagyobbakra bennünket, téged, minket!

ISAAC ASIMOV sci-fi író azt mondta: „Az a szóbeszéd járja Amerikában, hogy két in-

telligens faj létezik a földön: emberek és magyarok.”

ENRICO FERMI olasz atomfizikustól, amikor megkérdezték, hogy hisz-e az űrlakókban, azt válaszolta: „Már itt vannak, magyaroknak nevezik őket!”

GEORGE BERNARD SHAW drámaíró mondta: „Bátran kijelenthetem, hogy miután évekig tanulmányoztam a magyar nyelvet, meggyőződésemé vált: ha a magyar lett volna az anyanyelvem, az életművem sokkal értékeesebb lehetett volna.”

OVE BERGLUND svéd orvos és műfordító mondta: „Ma már, hogy van fogalmam a nyelv struktúrájáról, az a véleményem: a magyar nyelv az emberi logika csúcsterméke.”

Barátom! Te milyen nyelvet beszélsz? Hogyan kérsz, hogyan álmodsz? És pont te ne tudnád? Pont ezt ne tudnád? HÁT KI, HA NEM TE?

Mert a magyarok találmánya az EJTŐERNYŐ, SZÉLTURBINA, TAPOSÓMALOM, MARKOLÓGÉP, DINAMÓ, LÁNCCHÍD, SZEMÉLYFELVONÓ, VÍZTURBINA, GŐZTURBINA, BENZINMOTOROS AUTÓ, TORZIÓS INGA, VILLAMOS GYÚJTÓBERENDEZÉS, A VASÚT VILLAMOSÍTÁSA, AUTOMATA SEBESSÉGVÁLTÓ, BOLYGÓ KEREKES SEBESSÉGVÁLTÓ, BAKELIT HANGLEMEZ, PORCELÁN, TELEFONKÖZPONT, SZÁMÍTÓGÉP, GOLYÓSTOLL, GYUFA, HELIKOPTER, LÖKHAJTÁSÚ REPÜLŐ, ROBOTREPÜLŐ, VILÁGÍTÓ DIÓDA, HOLD-RADAR, HANGOSFILM, KÉPTÁVIRÓ, HOLOGRAM, KERÉK, FAZEKASKORONG, TEJPOR, KENGYEL, GOMB, ÍJ, FEHÉRNEMŰ, SZUNA, KÖZPONTI FŰTÉS, RÉZ, ACÉLRUGÓ, HINTÓ...

HÁT MIRE VÁRSZ MÉG? KI, HA NEM TE? MIKOR, HA NEM MOST? MUTASD MÉG TE IS, MÉLTÓ VAGY ELEINKRE!! EZT VÁRJA EL TŐLED A CSALÁDOD, A BARÁTAID – ÉS ÉN IS!!



Sok sikert:

HALMI ISTVÁN

büszke, szabad és magyar
zafir manager

Tisztelt Forgalmazóink!

ESEMÉNYNAPTÁR 2009. BUDAPEST:

Success Day: 2009. 03. 28, Success Day: 2009. 05. 23. Success Day: 2009. 06. 20, Success Day: 2009. 07. 18, Success Day: 2009. 09. 19. Success Day: 2009. 10. 17 Success Day: 2009. 11. 21 Success Day: 2009. 12. 19

KEDVES MUNKATÁRSAI!

- A Home Office elkészítette saját Forever You Tube csatornánkat, melynek elérhetősége: <http://www.youtube.com/user/AloePod> FLP-s termékeket bevezető videókat, vezető managerek előadásait és egyéb marketingbemutatókat ajánlunk rajta különböző nyelveken. Hamarosan lehetőség nyílik szöveges üzenetek kezelésére, illetve Blackberryn is elérhető lesz.
- Az európai ország igazgatói értekezleten a forgalmazói internetes megjelenéssel kapcsolatban az anyacég képviselői a következőkre hívták fel a figyelmünket:
 - a weboldalon nem szerepelhetnek orvosi/gyógyító jellegű tanácsok;
 - az oldalon nem szerepelhetnek bármilyen, bevételre, ill. keresetre vonatkozó ígéretek;
 - a weboldalnak feltétlenül tartalmaznia kell, hogy az üzemeltető az FLP független forgalmazója, és az oldal nem az FLP hivatalos lapja;
 - internetes értékesítések nem történhetnek a forgalmazói weblapokon.

Továbbá ismételtelen felhívjuk a figyelmet, hogy nemzetközi üzletpolitikánk 14.3.3.5 pontja értelmében termékeink nem értékesíthetők elektronikus piacon/árveréseken (pl. Vatera, Tesz-vesz, E-bay stb.) sem. Kérjük, hogy minden internetes megjelentetést a fentiek figyelembevételével tervezetek, és publikálás előtt semmiképpen se mulasszátok el azt engedélyeztetni társaságunkkal. A honlap linkjét az flpbudapest@flpseeu.hu központi e-mail címre várjuk.

Rendeljen termékeket a www.flpseeu.com honlapon! A legkényelmesebb és legbiztonságosabb megoldás – nem csak a közvetlen termékvásárlás, de a rendelések nyilvántartása szempontjából is. Kiváló eszköz a termékajánlás során is, hiszen valamennyi érdeklődő számára csábító a kínálat. Minden rendelés pontértéke 24 órán belül a naprakész értékhez adódik,

az interneten keresztül bármikor lekérdezhető. (www.foreverliving.com)

Társaságunk több lehetőséget is biztosít Forgalmazóinknak forgalmi adataik, pontjaik lekérdezéséhez:

- Havonta kézhez kapott bónuszszámlásuk (vállalkozói díjelszámolás) utolsó sorában megtalálják felhasználónevüket (LOGIN ID) és jelszavukat (PASSWORD) az amerikai céges honlap (www.foreverliving.com) eléréséhez. A honlapra csatlakozás után Magyarországra kattintva megtekinthetik aktuális pontszámukat.
- Pontinformációt kérhetnek a több év óta sikeresen működő SMS-rendszeren keresztül is.
- Budapesti központi irodánk telefonos ügyfélszolgálatának munkatársai is készséggel tájékoztatják Önöket aktuális forgalmi adataikról.
- Személyes pontértékeket magyarországi termékforgalmazóink a +36-1-269-53-70-es és +36-1-269-53-71-es telefonszámokon, horvátországi, bosznia-hercegovinai, szlovéniai, szerbia és montenegrói termékforgalmazóink pedig a +36-1-332-55-41-es telefonszámon kérdezhetik meg.

Kérjük a munkatársakat, hogy csak saját pontértékeikről, saját vállalkozásuk iránt érdeklődjenek!

INTERNETINFO

Tájékoztatjuk Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy cégünk két honlapjáról kaphatnak információt. Az egyik honlap a „www.flpseeu.com” régióink honlapja és magyarországi webáruházunk elérhetősége. Ennek eléréséhez és a vásárláshoz belépőkódjait lekérhetik irodáinkban. A honlapon a Forever folyóirat aktuális és korábbi számai a „forever” jelszó megadásával, fotogalériánk pedig a „success” jelszó megadásával érhető el. A vállalat központi honlapja, vagy közkeletű nevén az „amerikai honlap” – a „www.foreverliving.com” – a világ FLP-híreiről, a nemzetközi elérhetőségekről, más hasznos információkról és az adott munkatárs napi ponteredményeiről is tájékoztatást ad. Erre a címre minden érdeklődő beléphet a „Come in”-re kattintva. A disztribútori oldalra a „distributor login”-ra kattintva léphet be. *Felhasználói neve a forgalmazói száma (elválasztójelek nélkül). Jelszava a havi elszámlolás alapján található.*

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy a jövőben is fordítsanak figyelmet a termékrendelők és más formanyomtatványok helyes kitöltésére! Javított (meg-

rendelő és szponzor adatai) és alá nem írt termékrendelőket a tévedések kizárása érdekében nem tudunk elfogadni! Kérjük, szintén ügyeljenek a jelentkezési lapok helyes és olvasható kitöltésére: nyomtatott betűvel, fekete vagy kék tintával! Név- vagy címváltozás esetén kérjük, használják az adatmódosító formanyomtatványt!

A pénzügyek biztonsága érdekében kérjük, hogy megbízott útján történő vállalkozóidíj-lekérdezés esetén a megbízott személy hozza magával személyi igazolványát! A nemzetközi üzletpolitika alapján minden jelentkezési lapot (szerződést) aláírt forgalmazó jogot nyer a termékek megvásárlására nagykereskedelmi áron, közvetlenül az irodákból. Regisztrált forgalmazóvá azonban csak első vásárláskor válik, korábban leadott és lepecsételt jelentkezési lapja 2. példányának és kitöltött termékrendelő lapjának bemutatásával.

SZABÁLYTALAN!

Soha ne vásároljon vagy értékesítsen termékeket egyéb elektronikus csatornákon vagy kiskereskedelmi egységekben. Az elektronikus média különféle értékesítési csatornákra vonatkozó lehetőségeit figyelembe véve a Forever Living Products szerint: ezek az egységek kiskereskedelmi létesítményeknek minősülnek. Az érvényben lévő üzletpolitika szerint mindenfajta FLP-termék vagy nyomtatvány kiskereskedelmi egységekben történő forgalmazása vagy kiállítása szigorúan tilos. Az elektronikus média igénybevételével történő termékforgalom kizárólag a www.flpseeu.com honlapon keresztül történhet.

Csak a sajátkezűleg aláírt szerződéseket fogadjuk el! Minden egyéb aláírás közokirat-hamisításnak minősül!

RESZPONZORÁLÁS!

Szeretnénk felhívni a figyelmet az „újraszponzorálás” szabályaira, amelyek az Üzletpolitika 12. fejezetében találhatóak meg. Fontos tudnivaló, hogy az újraszponzorálás nem automatikus folyamat, hanem csak a meghatározott formanyomtatványok (reszponzorálási nyilatkozat, új jelentkezési lap) benyújtása után, a feltételeknek való megfelelés ellenőrzését követően lép életbe.

Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékforgalmazó munkatársat másodszorra is belépteti a reszponzorálási eljárás mellőzésével.



MAGYARORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

KEDVES MUNKATÁRSAK!

A Nefelejcs utcai központi raktáruházzal nyitvatartási rendje: **Hétfő:** 9–20, **kedd-szerda-csütörtök:** 8–20, **péntek:** 8–19. A telecenter változatlanul mindennap 8–20-ig fogadja a hívásokat. A banki zárás negyedórával a záróra előtt történik.

- Budapesti központi iroda: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-269-5370.
- Budapesti raktáruházzal: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11., tel.: +36-1-291-8995. Kereskedelmi igazgató: Dr. Gothárd Csaba
- Debreceni iroda: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Területi igazgató: Pósa Kálmán
- Szegedi iroda: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Területi igazgató: Radóczki Tibor
- Székesfehérvári iroda: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel.: +36-22-333-167. Területi igazgató: Földi Attila

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy jelentkezési lapjuk mellé a jövőben is adják le vállalkozói igazolványuk másolatát visszamenőleg is, valamint a cégek az APEH-bejelentkezési adatlap másolatát is! A jövőben csak ennek megléte esetén tudjuk a jutalékokat utalni! Magyarországi partnereink közül azok, akik vásárlásaikról saját tulajdonukban levő cégük nevére kéri kiállítani a számlát, ezt csak abban az esetben tehetik meg, ha irodáinkba eljuttatják az ehhez szükséges kitöltött nyomtatványokat, illetve a cégtulajdonosi mivoltukat igazoló céges iratok másolatát. Az erre vonatkozó részletes tájékoztatót irodáinkban kifüggesztettük, illetve munkatársaink kérésre szóban is tájékoztatják Önöket.

Tájékoztató engedményes vásárlás igénybevételéhez

Az engedményes vásárlás egyszerű igénybevételéhez kérjük, tartsák be a következő szabályokat:

1. Nyilatkozat. Kérjük, ügyeljének arra, hogy a nyilatkozat minden részét pontosan töltsék ki! Személyes átvételkor kol-

légaink ellenőrzik az adatokat, de postai úton történt küldés esetén erre nincs mód, ezért kérjük, fokozott figyelemmel ellenőrizték adataikat, mert hibás kitöltés esetén az engedményes rendszer nem lép életbe!

2. Vásárlás. Vásárlásnál a rendszer automatikusan felajánlja az engedmény maximum összegét azoknak, akik nyilatkoztak. A vásárlás engedmény-igénybevételt jelent, vagyis bónuszkiízetést, így a személyes vásárlás is fényképes igazolvány bemutatását teszi szükségessé. Kollégáink csak azután fogadják el rendeléseiket, miután ezeket ellenőrizték. Nyilatkozással rendelkező személyek esetében a személyi azonosítás, illetve a meghatalmazás hiánya a megrendelés elutasítását vonja maga után!

3. Információadás. Kollégáink a raktárakban személyesen, fényképes igazolvány bemutatásával, és meghatalmazás átadása után adnak információt az engedmény aktuális összegéről.

Nyilatkozással rendelkezők és a bónuszukat számla formájában is felvevő munkatársaink a pontos összegekről Budapesten, a Szondi u. 34. sz. alatt informálódhatnak.

Szeretnénk felhívni magyarországi forgalmazóink szíves figyelmét cégünk csomagkiszállítási szolgáltatására. Ezzel Tisztelt Forgalmazóink a leadott megrendeléseiket maximum 2 nap alatt – időpontegyeztetéssel – megkapják az ország bármely pontján, amelyet át is kell venni 48 órán belül, különben a számlát sztorozzuk és pontjaikat visszavonjuk. A megrendelt termékek árát és a szállítási díjat átvételkor kell megfizetni. A kiszállítási költséget 1 pont feletti vásárlás esetén cégünk átvállalja.

Megrendeléseiket a következő módon adhatják le:

- *telefonon*, ahol munkatársunk pontos információt ad a megrendelés összegéről, pontértékéről és a szállítási díjról. Telefon: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobil: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149
- *interneten* keresztül az „www.flpshop.hu” címen,
- *sms-ben* a 0620-478-4732 telefonszámon.

SZIRÁKI KÖZLEMÉNYEK:

Hotel Kastély Szirák,
3044 Szirák, Petőfi u. 26.
Tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285.
Szálloda igazgató: Király Katalin

ORVOS-SZAKÉRTŐK TELEFONSZÁMAI:

- Dr. Kassai Gabriella** 20/234-2925
- Dr. Kozma Brigitta** 20/261-3626
- Dr. Mezösi László** 20/251-9989
- Dr. Németh Endre** 30/218-9004
- Siklósné dr. Révész Edit** 20/255-2122

FÜGGETLEN ORVOS-SZAKÉRTŐNK TELEFONSZÁMA:

- Dr. Bakanek György** 20/365-5959

FLP TV

programja

2009. február 19-től 2009. március 28-ig az interneten

- | | |
|----------------|---|
| 18.00 és 06.00 | A te álmod a mi tervünk: Bevezetés az FLP-be |
| 18.05 és 06.05 | Szabó Leslie |
| 18.15 és 06.15 | Dr. Schmitz Anna: Új termékek |
| 18.35 és 06.35 | A te álmod a mi tervünk: Az FLP-termékek |
| 18.40 és 06.40 | Supervisorok, assistant m... |
| 19.00 és 07.00 | Senk Hajnalka: Az új év kezdete |
| 19.20 és 07.20 | Managerek, vez. managerek |
| 20.45 és 08.45 | A te álmod a mi tervünk: Az FLP lehetőség |
| 20.50 és 08.50 | Berkics Miklós: Minden nap karácsony |
| 21.00 és 09.00 | Dr. Samu Terézia: Ünnepi terméktapasztalat gyerekekkel |
| 21.35 és 09.35 | Hertelendy Klára és Orosházi Diána: A Super Rally szinpadán |
| 21.55 és 09.55 | Tonk Emil: Vezetőképző |
| 22.20 és 10.20 | Lepi Decki |
| 22.40 és 10.40 | Profit Sharing csekkek |
| 22.55 és 10.55 | Berkics Miklós: Minden nap karácsony |
| 23.05 és 11.05 | Polyák Lilla: Zenés előadás |
| 23.25 és 11.25 | Supervisorok, assistant m... |
| 23.45 és 11.45 | Gidófalvi Attila: Sapphire minősítés – előadás |
| 00.55 és 12.55 | A. J. Christian: Kommunikáció, kapcsolatépítés |
| 01.30 és 13.30 | Managerek, vez. Managerek, hódítók |
| 02.30 és 14.30 | Rékasi Károly: Ápolt férfi a Foreverben |
| 02.55 és 14.55 | Dr. Gothárd Csaba: A kommunikáció a kapcsolatteremtés eszköze |
| 03.30 és 15.30 | Bódi Gusztó: Koncert |
| 03.55 és 15.55 | Hajcsik Tünde: A Forever karácsonya |
| 04.20 és 16.20 | Oláh Gábor: Ösztönző |
| 04.40 és 16.40 | Zsiga Márta és Tóth István: Profit ösztönző sűrűjében |
| 05.05 és 17.05 | John Curtis: Te is gyémántként ragyoghatsz |

www.flpseu.com

NUTRI

A Forever Nutri-Lean™-t arra terveztük, hogy segítsünk Önnek átfogó ismereteket nyújtani arról, hogyan élheti életét jó-jó-diéta, helytelen táplálkozási szokások, valamint az étkezéssel és fittséggel kapcsolatos tévképzetek nélkül. Ez a program életmódbeli változást jelent. Segít elindulnunk az úton, hogy egyensúly álljon be életünkben és kialakíthassunk egy életre szóló egészséges életformát.



294 Nutri Lean PAK W/Van & Gel

Ultra/Vanilla-lite®	2 db
Aloe Vera Gel®	3 db
Forever Lean™	1 db
Garcinia Plus®	1 db
Forever Aloe Probiotic®	1 db

302 Nutri Lean PAK W/Van & Nectar

Ultra/Vanilla-lite®	2 db
Aloe Berry Nectar®	3 db
Forever Lean™	1 db
Garcinia Plus®	1 db
Forever Aloe Probiotic®	1 db

298 Nutri Lean PAK W/Van & BNP

Ultra/Vanilla-lite®	2 db
Aloe Bits 'n Peaches	3 db
Forever Lean™	1 db
Garcinia Plus®	1 db
Forever Aloe Probiotic®	1 db

296 Nutri Lean PAK W/Choc & Gel

Ultra/Vanilla-lite®	2 db
Aloe Vera Gel®	3 db
Forever Lean™	1 db
Garcinia Plus®	1 db
Forever Aloe Probiotic®	1 db



A fenti megállapítások nem az Országos Gyógyszerészeti Intézet szakvéleményei.

-LEAN™

Reggeli	Forever Lite Ultra® Gyümölcs
Tízórai	Aloe Vera Gel* Könnyű pirítós vajjal
Ebéd	Forever Lean™ Forever Garcinia Plus® Forever Lite Ultra® Nyers zöldségek humusszal (csicsereborsó krém) vagy könnyű öntettel
Uzsonna	Aloe Vera Gel** Fast Break Ultra***
Vacsora	Forever Lean™ Forever Garcinia Plus® Forever Active Probiotic®

Alacsony kalóriás étrend



* Választható helyette Aloe Berry Nectar
vagy Bits n' Peaches

** Ezt nem tartalmazza a Nutri-Lean csomag

*Az étrend változhat, ha a cél
a súlymegtartás vagy súlynövekedés.*

Ne feledje, minden esetben konzultáljon
orvosával vagy dietetikusával mielőtt ebbe vagy
bármely más diétába vagy edzéstervbe kezdene!

300 Nutri Lean PAK W/Choc & BNP

Ultra/Vanilla-lite®	2 db
Aloe Vera Gel®	3 db
Forever Lean™	1 db
Garcinia Plus®	1 db
Forever Aloe Probiotic®	1 db

304 Nutri Lean PAK W/Choc & Gel

Ultra/Vanilla-lite®	2 db
Aloe Vera Gel®	3 db
Forever Lean™	1 db
Garcinia Plus®	1 db
Forever Aloe Probiotic®	1 db

**A Forever Nutri-Lean™
a következőket tartalmazza:**

Aloe Vera Gel® *

(három 1 literes flakon)

Forever Lite Ultra®

Vanília vagy csokoládé

Forever Garcinia Plus®

(70 lágyszselatin kapszula)

Forever Lean™

(120 tableta)

Forever Active Probiotic®

(30 db kapszula)

Mérőszalag

* Választhatunk az Aloe Vera Gél®,
Aloe Berry Nectar®
vagy a Bits'n Peaches® között



A termékek nem szolgálnak betegségek kezelésére, gyógyítására.

Délkelet-európai irodák közleményei



SZERBIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Belgrádi iroda: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12,00-19,30, szerdán és pénteken 9,00-16,30 óra között.
- Niši iroda: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Nyitva tartás hétfőn és csütörtökön 11.00–19.00, a többi munkanapon 9.00–17.00 óra között.
- Horgosi iroda: 24410 Horgos, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Nyitva tartás munkanapokon 8.00–16.00 óra között. Területi igazgató: Branislav Rajić

- A Forever Living Products Belgrád a következő szolgáltatásokkal áll rendelkezésükre: telefonon keresztül történő árurendelés – Telecenter. Telefon: +381-11-309-6382. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, a többi munkanapon 9.00–16.30 között. A telefonos rendelésnél az áru a kódszámon szereplő címzetthez érkezik, melyet átvételekor kell kifizetni.
- A postaköltségeket a NBS Szerbia aznapi árfolyama szerint kell kifizetni, amely napon a kézbesítés megtörtént, de azt csak abban az

esetben téríti meg az FLP Belgrád, ha egy kódszám alatt szereplő megrendelés meghaladja az 1 pontértéket.

- Telefonon keresztül nem lehet beléptetést végezni.
- Telefonos rendelésnél csak az adott hó 25-ig beérkezett rendelést vesszük figyelembe, azt követően csak személyesen tudnak rendelni irodánkban.
- A horgosi és a niši irodákban is vásárolhatók reklámanyagok, formanyomtatványok, jelentkezési lapok és adatmódosító nyomtatványok.

SZERBIAI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

Dr. Biserka Lazarević és Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318.
Kedden 13.00–16.00 és pénteken 14.00–16.00 óra között konzultációra várja hívásaikat.

Dr. Kaurinović Božidar: +381-21-636-9575
Szerdán és csütörtökön 12:00és 14:00 óra között konzultációra várja hívásaikat.



MONTENEGRÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

- 81 000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20. Tel. +382-20-245-412, tel./fax: +382-20-245-402. Munkaidő: hétfőn: 12.00–20.00. A többi munkanapon: 9.00–17.00. Minden hónapban az utolsó szombat munkanap. Munkaidő: 9.00–14.00. Területi igazgató: Aleksandar Dakić

- Termékmegrendelést a következő telefonszámokon bonyolíthatnak le: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Fizetés áruátvételnél. Amennyiben a megrendelt termék értéke meghaladja az 1 pontot, az FLP magára vállalja a szállítás költségét.

A MONTENEGRÓI SZAKORVOS TELEFONSZÁMA:

Dr. Laban Nevenka: +382-69-327-127



HORVÁTORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Zágrábi iroda: 10000 Zágráb, Trakošćanska 16., Tel: 01/ 3909 770; Fax: 01/ 3704 814. Tájékoztatjuk a munkatársakat és a fogyasztókat, hogy a zágrábi FLP iroda nyitva tartási idejét meghosszabbítottuk: hétfő és csütörtök: 09:00 – 20:00; kedd, szerda és péntek 09:00 – 17:00.

- Spliti iroda: 21000 Split, Križine 19., tel.: +385-21-459-262. Nyitva tartás hétfőn 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán, csütörtökön és pénteken 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Dr. Molnár László

- Telefonos rendelések: 01/ 3909 773. Az 1 pont értéket meghaladó rendelések esetében a szállítási díjat az FLP fizeti.
- A termékekről és a marketingről szóló előadásokat hétfőn, kedden, szerdán és csütörtökön 17 órától, a központi irodában szervezzük.
- A központi irodaházban működő, kozmetikai-képzőközpontunk az FLP tagoknak rendkívül kedvező áron kínálja szolgáltatásait.

- A központ nyitva tartása: hétfő és csütörtök 12:00 – 20:00, kedd és szerda 11:00 – 19:00, valamint péntek 09:00 – 17:00. Időpont egyeztetés a 01/ 3909 773-es telefonszámon.

FONTOS KÖZLEMÉNY: 2008. március 1-jétől, amennyiben több mint 1500 kuna összegért vásárol termékeket, illetve használja a kozmetikai szalon szolgáltatásait, DC kártyával, részletben is fizethet (2-3 részlet). Éljen a kedvezményes vásárlás lehetőségével. A részletekért érdeklődjön szponzoránál, illetve az iroda alkalmazottainál.

HORVÁTORSZÁGI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

Dr. Ljuba Rauski Naglič: +385-9151-76510

(páratlan napokon, 16.00 és 20.00 óra között)

Dr. Eugenija Sojat Marendić: +385-9151-07070



BOSZNIA-HERCEGOVINAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Bijeljina iroda: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–17.00 óráig.



Bijeljina iroda

- Banja Luka-i iroda: 78 000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–16.30 óráig. Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić.
- Szarajevói iroda: 71000 Szarajevó, Akita Šeremeta do br. 10., tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Nyitva tartás hétfő, csütörtök, péntek 09.00–16.30, kedd, szerda 12.00–20.00. Minden hónap utolsó szombatján munkanap és minden utolsó szombaton mini Siker napot tartunk az FLP irodájában. Irodavezető: Enra Hadžović

– A boszniai irodák telefonszámai rendelés esetén (új forgalmazók bejelentése telefonon keresztül nem lehetséges): +387-55-211-784 Bijeljina és +387-33-760-650 Szarajevó.

SZARAJEVÓI FLP IRODA KÖZLEMÉNYE:

- Orvosszakértő-tanácsadónk szerdánként tanácsadást tart a szarajevói irodában 17:00 – 19:30 óra között.
- Telefonos rendelés esetén az áru átvételekor kell fizetni. Amennyiben a rendelés értéke nem magasabb, mint 1 pontérték, akkor a forgalmazó fizeti a házhoz szállítást.



ALBÁN IRODA KÖZLEMÉNYEI

- Albánia, Tirana Reshit Collaku 36. Tel./Fax: +355 42230 535. Területi igazgató: Borbáth Attila Irodavezető: Xhelo Kiçaj, tel/fax: +355 694066 811 Elérhetőség: Munkanapokon 9–13, 16–20-ig, e-mail: flpalbania@abcom.al



Albán iroda



KOSZOVÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

- Pristinë Rr. Uçq br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



SZLOVÉNIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Nyitva tartás: hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 09.00–17.00 óráig.
- Lendvai raktárház címe: Vasút u. 14., 9220 Lendva, tel.: +386-2-575-12-70, fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Nyitva tartás hétfőn 12.00–20.00, keddtől péntekig 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Andrej Kepe

– Telecenter száma telefonos rendelés esetén: +386-1-563-7501. Telefonos rendelés esetén az árut a kódszámon szereplő címzettnek küldjük meg. Azoknak a termékforgalmazóknak, akik más termékforgalmazó nevében kívánnak árut rendelni, előzetesen be kell szerezniük annak a termékforgalmazónak a meghatalmazását, akinek a nevére az árut rendelik. A meghatalmazás nyomtatványokat az irodában lehet beszerezni. A telefonon rendelt áru szállítási ideje két munkanap!

SZLOVÉNIAI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

- Dr. Miran Arbeiter:** +386-4142-0788
Dr. Olga Čanžek: +386-4182-4163



Lendvai iroda

Együtt a siker útján



Soaring manager szintet ért el (szponzor)

Haim Józsefné és Haim József (*Berkics Miklós*)



Senior manager szintet ért el (szponzor)

Rusák Patrícia (*Knisz Péter és Knisz Edit*)



Manager szintet ért el (szponzor)

Dr. Mokánszki Istvánné és Dr. Mokánszki István
(*Bodnár Józsefné és Bodnár József*)

Kiss István (*Haim Józsefné és Haim József*)

Marić Vlastimir és Dr. Marić Višnja Vera (*Rakovac Radmila és Rakovac Budimir*)

Melcherné Nagy Bernadett és Melcher Zsolt (*Rusák Patrícia*)

Munjas Aleksandra és Munjas Mile (*Burus Marija és Burus Bosko*)

Nagy Lajosné és Nagy Lajos (*Albert Ilona*)

Nagy Erika (*Wehliné Mezei Aranka és Wehli Péter*)

Radics Tamás és Poreisz Éva (*Dr. Kósa L. Adolf*)



Assistant manager szintet ért el

Boros János
Cocek Biljana és Cocek Aleksandar
Czuczai Bernadett és Varga András

Dr. Dezsényi Emese
Haim Beáta
Kalapos György

Kondor Jánosné és Kondor János
Szanyi Imre
Tintar Ivona



Supervisor szintet ért el

Bagi Károlyné és Bagi Károly
Balk Henrietta
Beéry Imréné
Beéry Réka
Besze Józsefné
Bogdanovic Jela és Bogdanovic Milos
Csonka József Lászlóné és
Csonka József László
Csusz Peter és Csuszova Maria
Cvetković Violeta és
Cvetković Dejan
Despotović Zoran és
Despotović Sladjana
Dr. Berkovits Csaba
Dr. Francia Boglárka
Dr. Hornyák András és
Csiki Lászlóné
Dr. Szelei Nóra
Fodor Valéria
Forgács Éva
Gáspár László
Georgievskaja Jelena
Hafnerné Berta Ildikó
Haim Csaba
Hajdu Zoltán
Halász Zoltán
Herold Györgyi Ilona
Jeszszki Györgyné

Kern Béla és Kern Béláné
Kiss Zsolt
Kiss Richárd és
Varga Renáta Annamária
Kovács Andrea
Kovács Péter
Kovács Erika
Krstić Jasminka
Lakatos Ildikó
Lazókné Rózsás Klaudia és
Lazók Norbert
Leelőssy Miklós
Leszkovich Szilvia
Lukács Éva
Lőrinczné Kis Andrea Anita
Megyeriné Szilágyi Katalin
Milanović Olivera és
Milanović Branislav
Mokánszki Milán
Mozsolics Judit
Munjas Borislav
Munkácsiné Vincze Edit és
Munkácsi László
Nikolić Zdravko és Petrović Dragica
Parezanović Biljana
Petik Istvánné és Petik István
Popovics László
Rácz Tamásné és Rácz Tamás

Ragats Krisztina
Ragatsné Pusztai Julianna
Rozgonyi Istvánné
Seprényi Zoltán
Somoskői Péter
Svébis Renáta
Szabadi Attiláné és
Szabadi Attila
Szabics Dániel
Szabó Judit Zsuzsanna
Szabó-Nagy László
Szlányi Istvánné és
Szlányi István
Szöllösi Sándorné
Tasić Dušica és Tasić Tugomir
Teta Mimoza és Teta Bekim
Todorović Dejan
Tomić Ana
Trajkovski Biljana
Tóth Zsuzsanna és
Markó Tamás Dezső
Varga István
Vlasits Tamás és Vlasits Tímea
Winkler Attila
Zilahi János és Zilahiné Csáthy Ildikó
Őzse Mihály és Brandt Mária



A személygépkocsi-vásárlás ösztönző programjának nyertesei

1. szint

Ádámné Szöllösi Cecília és Ádám István
Babály Mihály és Babály Mihályné
Bakó Józsefné és Bakó József
Bakóczy Lászlóné
Balázs Nikolett
Bali Gabriella és Gesch Gábor
Balogh Anita és Süle Tamás
Bánhegyi Zsuzsa és dr. Berezvai Sándor
Bánhidny András
Barnak Danijela és Barnak Vladimir
Becz Zoltán és Becz Mónika
Bodnár Daniela
Bojtor István és Bojtorné Baffi Mária
Botka Zoltán és Botka Zoltánné
Brumec Tomislav
Csepi Ildikó és Kovács Gábor
Csuka György és dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza és Csürke Bálintné
Czeléné Gergely Zsófia
Darabos István és Darabos Istvánné
Dobsa Attila és Dobsáné Csáki Mónika
Dr. Dóczy Éva és dr. Zsolczai Sándor
Dragojević Goran és Dragojević Irena
Dr. Farády Zoltán és dr. Farády Zoltánné
Éliás Tibor
Farkas Gáborné és Farkas Gábor
Fittler Diána
Futaki Gáborné
Gajdo Anton és Gajdo Olivia
Gecse Andrea
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné és Gecző László Zsolt
Gulyás Melinda
Haim Józsefné és Haim József
Hajcsik Tünde és Láng András
Halomhegyi Vilmos és
Halomhegyiné Molnár Anna
Hári László
Heinbach József és dr. Nika Erzsébet
Hofbauer Rita és Gavalovics Gábor
Jakupak Vladimir és Jakupak Nevenka
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt és Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné és
Dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos és
Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István és Kása Istvánné
Kemenczei Vince és Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária és Keszler Árpád
Kibédi Ádám és Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Knezević Sonja és Knezević Nebojša
Knisz Péter és Knisz Edit
Kovács Gyuláné és Kovács Gyula
Kovács Zoltán és Kovácsné Reményi Ildikó
Köves Márta
Kulcsárné Tasnádi Ilona és Kulcsár Imre
Kuzmanović Vesna és Kuzmanović Siniša

Lapicz Tibor és Lapiczné Lenke Orsolya
Dr. Lazarević Predrag és Dr. Lazarević Biserka
Léránt Károly és Lérántné Tóth Edina
Dr. Lukács Zoltán és Dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Mayer Péter
Márton József és Mártonné Dudás Ildikó
Mészáros Istvánné
Mičić Mirjana és Harmoš Vilmoš
Mihailović Branko és Mihailović Marija
Miklós Istvánné és Tasi Sándor
Milanović Ljiljana
Dr. Miškić Olivera és dr. Miškić Ivan
Mohácsi Viktória
Molnár Zoltán
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd és Csordás Emőke
Mussó József és Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám és Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella és Márkus József
Nagy Zoltán és Nagyné Czunas Ágnes
Nakić Marija
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona és dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojić Boro
Papp Imre és Péterbencze Anikó
Papp Tibor és Papp Tiborné
Dr. Pavkovics Mária
Perina Péter
Radóczki Tibor és dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán és Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál és Rezvänné Kerek Judit
Róth Zsolt és Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert és
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Rusák Patrícia
Schleppné dr. Kász Edit és Schlepp Péter
Dr. Steiner Renáta
Stilin Tihomir és Stilin Maja
Sulyok László és Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán és Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ferencné és Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó János és dr. Farkas Margit
Szabó Péter
Szabó Péter és Szabóné Horváth Ilona
Dr. Szabó Tamásné és dr. Szabó Tamás
Szegefű Zsuzsa és Pintér Csaba
Szeghy Mária
Székely János és Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné és Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc és Tanács Ferencné
Tordai Endre és Tordainé Szép Irma
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné és Térmegi László
Tóth Tímea
Dr. Tumbas Dušana
Túri Lajos és Dobó Zsuzsanna

Ugrenović Miodrag és Ugrenović Olga
Vareha Mikulás
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Zore Jožefa

2. szint

Botis Gizella és Botis Marius
Budai Tamás
Czeléné Gergely Zsófia
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Gajdo Anton
Gecse Andrea
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Janović Dragana és Janović Miloš
Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
Milovanović Milanka és Milovanović Milisav
Ocokoljić Daniela
Dr. Ratković Marija és Ratković Cvetko
Révész Tünde és Kovács László
Rózsahegy Zsoltné és Rózsahegy Zsolt
Dr. Schmitz Anna és dr. Komoróczy Béla
Siklósné dr. Révész Edit és Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva és Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza és Vargáné dr. Juronics Ilona

3. szint

Berkics Miklós
Bíró Tamás és Orosházi Diána
Bruckner András és dr. Samu Terézia
Buruš Marija és Buruš Boško
Éliás Tibor
Fekete Zsolt és Ruskó Noémi
Halmi István és Halminé Mikola Rita
Herman Terézia Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád és
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan és Lomjanski Veronika
Dr. Németh Endre és Lukácsi Ágnes
Ocokoljić Zoran
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin és
Dr. Seres Endre
Szabó József és Szabó Józsefné
Tamás János és Tamás Jánosné
Tóth István és Zsiga Márta
Tóth Sándor és Vanya Edina
Utasi István és Utasi Anita
Vágási Aranka és Kovács András
Varga Róbert és
Vargáné Mészáros Mária



TOP 2008

LEGSIKERESEBB FORGALMAZÓK



Magyarország
Berkics Miklós



Szlovénia
Zore Jozefa



Bosznia-Hercegovina
Njegovanović Vaselije



Szerbia
Lomjanski Stevan és Lomjanski Veronika



Horvátország
Stilin Tihomir és Stilin Maja

www.flpseeu.com

FOREVER 

IMPRESSZUM

Kiadja: Forever Living Products Magyarország Kft. • **Szerkesztőség:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455 • **Főszerkesztő:** Dr. Miliesz Sándor • **Szerkesztők:** Kismárton Valéria, Petrőczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Miliesz Anna Sára, Rókás Sándor • **Nyomdai előkészítés:** TIPOFILL 2002 Kft. • **Fotó:** Kanyó Béla • **Tervezőszerkesztők:** Teszár Richárd, Buzássy Gábor • **Nyomtatás:** Veszprémi Nyomda Zrt. Készült 30000 példányban. • **Fordítók, lektorok:** *Albán:* Dr. Marsel Nallbani – *Horvát:* Aničić Darinka, Anić Antić Žarko – *Szerb:* Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – *Szlovén:* Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana.
A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget! Minden jog fenntartva!



**Naponta változatos menükkel,
a la carte étlappal várjuk kedves vendégeinket!**

**Éttermünkben színvonalas rendezvények, családi összejövetelek,
üzleti ebédek és vacsorák bonyolíthatók le.**

Szeretettel várjuk vendégeinket!

Nyitva tartás: minden nap 10.00 – 21.00 óráig

1183 Budapest, Fonal utca 2/a. ; Telefon: +36-1-291-5474

Mail: sasfeszek@foreverliving.t-online.hu

6.

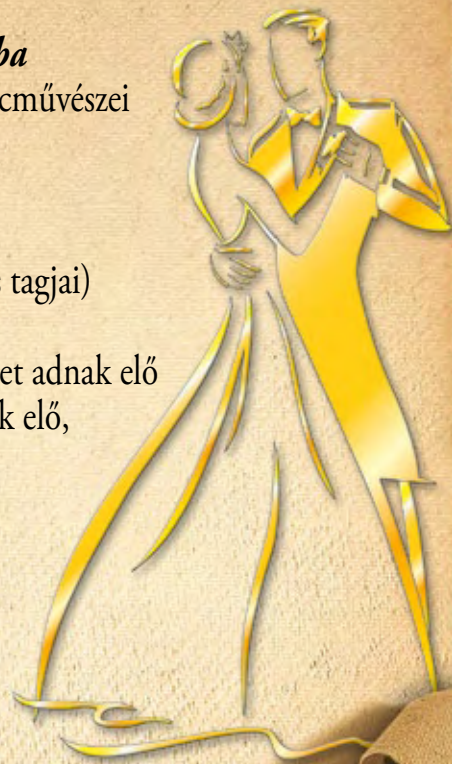
MAGYAR BÁL

HOTEL KASTÉLY
SZIRÁK

Szirák, 2009. március 7.

A Forever Living Products Magyarország hagyományőrző és hagyományteremtő szándékkal rendezi meg sorrendben a hatodik „Magyar Bál”-ját hazánk egyik legszebb történelmi műemlékében, a Sziráki Kastélyban 2009. március 7-én.

- 19:00 k a p u n y i t á s, vendégek érkezése
- 19:30 fogadó zene az előtérben a *Dévai Nagy Kamilla* által alapított *Krónikásének Zeneiskola* növendékeinek előadásában
- 20:00 köszöntő a díszteremben – *Dr. Miliesz Sándor* a bál házigazdái: *Ábel Anita* és *Frenkó Zsolt*
- 20:05 *Sáfár Mónika* és *Sasvári Sándor* részleteket ad elő Tolcsvay László: Magyar mise című rockoratóriumából
- Nyitó keringőt táncolják: *Szamosi Judit* és *Sebestyén Csaba* balettművészek, valamint a *Budapesti Operettszínház* táncművészei
- 20:25 v a c s o r a – *Bábel Klára* hárfaművész muzsikájával
- 22:00 tánc a díszteremben (keringők, polkák után rock&roll) az *Babicsek Band* játszik
- 23:00 *Fehér Gyula* és cigányzenekara (a világhírű Rajkó Együttes tagjai) muzsikálnak a borozóban, *Bódi Barbara* és *Szabó Dávid* a Budapesti Operettszínház fiatal művészei operett slágereket adnak elő
- 23:30 *Sáfár Mónika* és *Sasvári Sándor* musical részleteket adnak elő, *Babicsek Bernát* tangóharmonikán játszik
- 23:45 Báلكirálynő és Báلكirály koronázás a díszteremben
- éjféltől t ű z i j á t é k a kastély előtt
- 02:00 óráig a díszteremben az *Babicsek Band* zenéjére táncolhatunk
- 03:00 óráig az étteremben *Fehér Gyula* és cigányzenekara muzsikál



FOREVER RESORTS

