

XII. évfolyam 12. szám / 2008. december

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



Kellemes Karácsonyi Ünnepeket!

Boldog ünnepeket kívánok mindenkinek! Hamarosan itt az év vége, a falevelek már lehullottak, megváltozott a természet, csodaszép a táj, a szívünk is az ünnepi várakozással van teli.

Egymás felé fordulva



Az elkövetkező hetek mindannyiunk életében az egymás felé fordulás időszakát jelentik. A világ különböző tájain különféle hagyományok és szokások szerint élő népek különbözőképpen készülnek az ünnepekre, ám mindenhol alapvető motívumként szerepel az ajándékozás, az önzetlen adni tudás.

Bizonyára sokan ismerik Charles Dickens Karácsonyi ének című művét. A főhős Ebenezer Scrooge nagyon gazdag üzletember, aki világéletében önző és irigy emberként élt. Karácsony estéjén még az adományt gyűjtő kéregetőket is elküldte, visszautasította unokaöccse meghívását, és igazán kicsinyes, farkar módon bánt alkalmazottjával, Bob Cratchittel is. Viselkedése miatt városzerte magányos, mogorva emberként tartották számon. Ám amikor a karácsony szelleme látni engedte a múltat, jelent és jövőt, rájött, változnia kell. Megértette, csak akkor lehet boldog az ember, ha képes másokat saját érdekei elé helyezni. Ezután természetesen a megítélése is megváltozott, ismerősei megszerették, és végre tisztelni kezdték őt nagylelkűsége és önzetlensége miatt.

Disztribútorként valamennyien megkaptuk a lehetőséget, hogy nagylelkűek lehessünk, hogy adhassunk. Újra és újra látom, nagyszerű termékeinkkel és üzleti tervünkkel milyen sok embernek tudunk segíteni, életüket jobbra változtatni. Segítsünk minél több embernek, hozzunk életükbe reményt, egészséget, jólétet, jövőképet és a lehetőséget, hogy mindezt ők is továbbajándékozassák!

A siker titka a Forever-üzlet építése során nem más, mint az, hogy legyünk képesek mások szükségleteit, igényeit saját céljaink elé helyezni. Hiszen munkánk során, amint üzlettársaink sikeréért és céljaiért dolgozunk, egyenes következményként saját családjaink ünnepét is széppé varázsolhatjuk. A Forever Living lehetősége nem más, mint az önzetlenség üzlete.

Greg Maughan



Edna Paul

Az ünnep – oly szép

Szeretteinkre gondolunk, óriási nyugalom tölti el a lelkünket, megpihenünk – közelegnek az ünnepek.

Sokszor megtapasztaltuk már ezt az érzést, többször találkoztunk már a nyugalom ezen szigetén, megszámlálhatatlan kellemes napot, órát, percet töltünk így azok között, akiket legjobban szeretünk.

Az ünnepek mindig jeleznek nekünk, jelzik azt, hogy eredményesen dolgoztunk egész évben, hogy megérdemeljük a pihenést, hogy bizony meg kell állnunk, hogy ilyenkor azokra is gondolnunk kell, akikkel esetleg egész évben nem tudtunk találkozni, akikkel nem tudtunk annyit együtt lenni, de gondolatban mindig együtt voltunk.

Egész évben sok új barátra, ismerősre, talán szerelemre is találtunk; örülünk ennek a szépségnek, becsüljük meg, és gondozzuk.

Természetesen a szép ünnep mindig kapcsolódik az ajándékozáshoz.

Olyan színes a Forever lehetőség, hogy mást, jobbat és szebbet szinte nem is ajánlhatok az ünnepre, mint azt a csodát, amellyel minket is megajándékozott a FOREVER, maga a Forever.

Akik még az utolsó percekben is dolgoznak, azok számára is megkönnyíti az ajándékozást ez a csodálatos lehetőség, az óriási választék, amelyet a Forever kínál nekünk.

Az ünnep mindig egy magasztos lehetőség; lehetőség arra, hogy újra találkozzanak rég elfelejtett emlékek, csendes

beszélgetésekben erősödjenek a kapcsolatok, egy kézfogással vagy érintéssel jó irányba változzon az életünk.

Éljünk az ünnep lehetőségével, ünnepeljünk vidáman, szeretetben, békességben. A Forever megadja azt a lehetőséget, hogy akár gazdagságban is ünnepelhessünk. Köszönjük meg ezt a lehetőséget Rex Maughan elnök-vezérigazgatóknak, kívánva neki és az egész Forever Living Products Internationalnek kellemes ünnepeket.

Számíthatunk arra, hogy a központi iroda minden dolgozója mindig mögöttünk áll, és segíti több millió munkatársunk munkáját és ünnepét szerte a világon, így a délkelet-európai régióban is.

Nyolc országban ünnepelünk, ki-ki a maga hitvallása, nézete és elkötelezettsége szerint. Kívánom mindenkinek, hogy találja meg a legszebbet, a legjobbat és a legbékésebbet. Kívánok a nyolc nemzet minden munkatársának áldott, gyönyörű ünnepeket!

*„Az ünnep oly szép, a gyertya ha ég,
A szeretet asztalánál ott ülünk mindannyian.
Hó és hideg, de a szándék meleg,
A kevés is több lesz, ha a szíved adod bele.”
(Edda)*

Ünnep MALA



Az év utolsó előtti Success Day-jét óriási izgalom övezte, hiszen ezen a napon került sor többek között a 2009-es Európai Rally minősültjeinek köszöntésére. Valóságos örömjongás ölelte körül a rendezvényt, amelyet **Halmi István és Halminé Mikola Rita** sapphire managerek és President's Club-tagok fantasztikus házigazdaként vezényeltek le, felidézvén Spanyolhon szentációs hangulatát.

Az első műsorszámként **Keresztes Ildikó** szenvedélyes szólamai bűvölték el a lelkes tömeget.

Dr. Milesz Sándor ország igazgató köszöntője következett, amelyben bemutatta legújabb katalógusunkat, majd színpadra szólította a President's Club tagjait, hogy köszönetét nyilvánítsa áldozatos munkájukért. Nem felelte el megemlíteni, hogy az aggasztó gazdasági helyzet da-



AGA jegyében





cára az FLP most is ütemesen növekvő, virágzó vállalkozás.

Ezután **dr. Seres Endre és dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin** sapphire managerek előadása következett; ebben álmaik megvalósulásáról, családról, csapatról és hatalmas sikereikről hallhatuk lelkesítő szavaikat.

Előadásuk után **dr. Bakának György**, a Magyar Olimpiai Bizottság (MOB) orvosi bizottságának tagja, nőgyógyász, sport-

orvos következett, aki szakmájához híven kellő precizitással adta át tudását az aloe vera megelőző szerepéről, az egészséges életmód fontosságáról.

Orvosaink ezután sem pihentek, hiszen **dr. Kis Ferenc és dr. Nagy Ida** senior managerek vezényletében számos kollégájuk osztotta meg tapasztalatait a hallgatósággal az FLP színpadán.

Ezután a **supervisorok** és az **assistant managerek**





minősülése következett, majd **Sebők Noémi** manager előadását hallhattuk, aki közgazdász mivoltát cseppet sem meghazudtolva beszélt a cég rendkívüli marketingrendszerének óriási lehetőségeiről és a szakma iránti alázatáról.

Az igen tanulságos előadást követően **Budai Tamás** senior manager utánozhatatlan humorával vonta magára a közönség figyelmét. Beszélt első nehézségeiről, s arról, hogy megfelelő kitartással és céltudatossággal hogyan kerülhetünk közelebb álmainkhoz.

A hónap legserényebb munkatársai, a **Hódítók Klubjának** tagjai léptek színpadra: a dobogó csúcán **Juhász Csaba és Bezzeg Enikő** landolt. Újonnan minősült managereink és sapphire managereink, **Gidófalvi Attila és Gidófalvi Attiláné** sikereit kellő ovációval fogadta a résztvevő csapat. Ezt követően a gépkocsiosztó





program minősültjei vették át megérdemelt kitüntéseiket. Végül elérkezett a várva várt pillanat, amikor a malagai Európai Rally leendő résztvevőinek népes csapatát ünnepelhették az FLP színpadán.

A páratlan hangulat betetézésekképpen **Frenkó Zsolt** váratlan produkciója színesítette az eseményt annak apropóján, hogy ebben a hónapban immár hat éve ő a cég művészeti vezetője, a rendezvények koordinátora. Válogatott ABBA-slágereket adott elő **Nádasi Veronika, Bárkányi Mónika és a Positive Force táncscsoport** segítségével, s táncra perdítették az akkorra már lázasan lelkesedő nézőket.

A régió ékköve, **Berkics Miklós** diamond-sapphire manager a tőle már megszokott lendülettel és bájjal tartotta meg előadását, amely minden bizonnyal rengeteg erőt sugárzott a nézők felé.







Az FLP kincstárának másik gyöngyszeme, **Lomjanski Veronika** diamond manager ragyogtatta meg elbűvülő személyiségét, ösztönözvén a közönséget.

A rendezvény végéhez közeledve **Aidan O'Hare** európai alelnökünket üdvözölhettük hazánkban, aki mérhetetlen szeretettel beszélt országunk sikereiről. Biztató szavai most is fülünkben csengenek: méltán lehetünk büszkéek a régió mun-

kájára, és az út, amelyen járunk, jó és nemes célt szolgál.

Végezetül elértünk e nap záróeseményéhez, az **assistant supervisorok** minősüléséhez.

Ezen a napon is kristálytiszta képet kaptunk arról, hogy kitartó munkával, összetartással végtelen lehetőséget tartunk a kezünkben, s e lehetőség birtokában egy boldogabb jövő megteremtésére vagyunk képesek.



Málaga '09

European Rally

A RALLY IDŐPONTJA

2009. február 27., péntek, várhatóan 14–21 óra között
2009. február 28., szombat, várhatóan 11–17 óra között

Ahogy a 2008-as budapesti Európai Rally & Profit Sharing rendezvényen, a Profit Sharing minősülések ezúttal is mindkét napon zajlanak.

Szombat este egy fantasztikus **bankettet** tartunk az Európai Rally 1., 2., 3. szintre minősültek és a Profit Sharingre minősültek részére. Elnézést kérünk, de a nem minősültek nem vehetnek részt a banketten.

HELYSZÍN

A Rally helyszíne: **Palacio de Ferias y Congresos de Málaga.**

Ez a kongresszusi központ 9 km-re található a malagai nemzetközi repülőtértől, és nincs messze Malaga központjától.

JEGYEK

A jegyek mindkét nap programjára biztosítják a részvételt. Nem minősültek számára novembertől biztosítunk megvásárolható jegyeket, darabja 15 euró+áfa – a tavallyival megegyező áron.

REPÜLŐTÉR

A malagai nemzetközi repülőtér 8 km-re található a városközponttól. Két terminálja van, amelyek egymástól sétával elérhető távolságra vannak. Az elkövetkező hónapokban néhány felújítási munkát végeznek a repülőtéren. Ez valószínűleg nem fogja érinteni az utazást, de javasoljuk, hogy a hazautazás napján egy kis pluszidővel számoljatok a repülőtérre való kijutáshoz.

HOTELEK

A minősülteket a következő hotelekben szállásolják el a február 26-ai, 27-ei és 28-i éjszakákra:

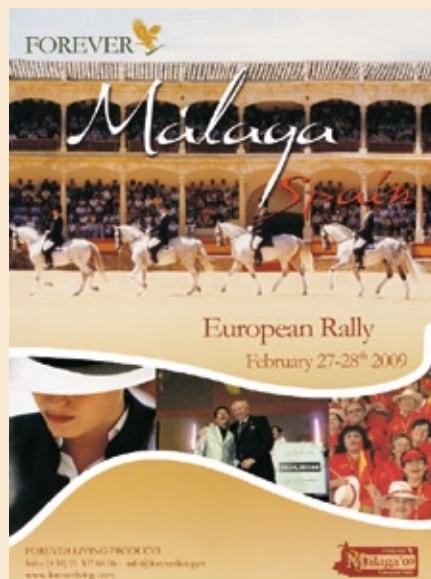
LOS MONTEROS HOTEL
DON CARLOS HOTEL
GRAN HOTEL GUADALPIN BANUS
MELIA DINAMAR HOTEL
MELIA DON PEPE HOTEL
PUENTE ROMANO HOTEL

Az országokénti beosztásról az értesítést a minősülési periódus lezárása, illetve a minősültek teljes létszámának ismerete után áll módunkban küldeni.

IDŐJÁRÁS

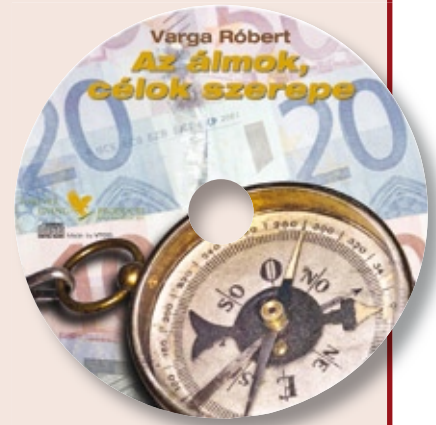
Mivel a Costa del Solon leszünk, ez azt jelenti, hogy Malagában ritkán fordul elő nagyon hideg időjárás. A februári átlagos középhőmérséklet 10 és 18 °C között alakul, és előreláthatólag az egész hónapban csak hat napig számíthatunk esőre.

Szeretettel várunk Benneteket Malagában!



Varga Róbert

AZ ÁLMOK, CÉLOK SZEREPE



Pontérték nélküli irodáink széles körű ajánlatában tallózza sora mutatjuk be a hálózatépítés során leginkább szükségesnek bizonyuló eszközöket. Rengeteg segédanyag áll rendelkezésünkre munkánk során; van, amelyik a kezdeti tájékozódásban nyújt fogódzót, van, amelyik a napi munkánk során bizonyul hiteles eszköznek, amikor profi módon szeretnénk hiteles képet adni munkánkról vagy akár vállalatunkról, sőt van, amelyik a profi üzletépítő munkatársak látókörét szélesíti.

Fontos azonban alapvető ismeretekre szert tennünk ahhoz, hogy a kiváló eszközök valóban segédanyagként funkcionálhassanak, és hatékonyan segítsék munkánkat. Avatatlan kézben a legnagyobb eszköz sem nyújtja azt, ami rejlik benne, értékeit ismerve és a megfelelő módon használva viszont aranyat ér.

Nagyszerű dolog, hogy tanulhatunk eredményes példaképeink tapasztalataiból, készen kapjuk a sikerszisztémát, ezeket kell következetesen alkalmaznunk. Engedjük hát, hogy a kipróbált úton vezessenek bennünket az FLP-világ vezetői, engedjük, hogy az eszközök dolgozzanak nekünk és értünk.

Sorozatunk következő részében az FLP Magyarország olyan kimagasló teljesítményt és eredményeket felmutató munkatársa segít bennünket az eligazodásban, akit ösztönöségének, nyíltszívűségének köszönhetően nemcsak hazánkban, de távoli országokban is tisztelnek és szeretnek az üzlettársak. Egyik legnépszerűbb munkáját, az álmok és célok szerepéről, fontosságáról szóló hanganyagot a szerző, **Varga Róbert** mutatja be.

„Először is szeretném **Berkics Mikinek** megköszönni, hogy sosem tekintette mérvadónak, hogy az üzlet három mélységig fizet. Széltében-hosszában, az egész csoportban mindenkinek rendelkezésére bocsátja a tudást és a tapasztalatot, ez hatalmas dolog. Nagyon hálás vagyok Mikinek.

A CD használati utasításához előjáróban a legfontosabb dolog, hogy én információs anyagként, az első találkozó végén szoktam a jelöltjeimnek odaadni. Megfigyeltem, hogy a mai társadalmat nagyon nehéz az egészség vagy az anyagi biztonság témájá-

val megérinteni. Talán egyetértenek velem ebben sokan, hiszen ötmillió doboz cigaretta fogy el nap mint nap. Az egészség sokaknak csak akkor válik fontossá, ha elvész. Erre a témára sajnos nem mindenki fogékony magától értetődően, hacsak nincs valami konkrét gond a családban. Másrészt ajánlatunk még az anyagi biztonság. Ám oly sok mindennel keresik meg ma az embereket, oly sok csalódást látnak: világgazdasági válság, rogyadozó bankok, rengeteg szélhámos; könnyen és érthetően bizalmatlanná válnak. Tehát függetlenül attól, hogy két hatalmas ütőkártya van a kezünkben, az egészség és a pénz – amelyekre nagyon nehéz nemet mondani –, az emberek mégis túl óvatosan indulnak neki. Én is nehezen indultam, a huszonhárommillió adósságom ellenére. Valami neutrális dolog, ami nem jelent feltétlenül azonnali döntéshelyzetet, nem vár el azonnali elkötelezettséget adott termék vagy munka iránt, hanem sokkal inkább valóban az életről szól, a jövőről, célokról, lehet, hogy izgalmasabb. Kiváló eszköz lehet egy ilyen téma az érdeklődés felkeltésére, ezután pedig fokozatonként lehet adni a további információkat. Ha megvan a híd, a közös alap, a bizalomteli kapcsolat, lehet együtt elindulni. Azt szoktam tanítani a munkatársaimnak: amíg nem született meg egyfajta döntés a jelöltben, addig ne adjunk technikai témájú anyagokat. Akármilyen zseniális egy meghívásról vagy akár tervezésről szóló CD, egy olyan embert, aki még nem döntött, elijeszthet, neki túl sok lehet. Főleg azért, mert egyértelművé válik, ez egy munka. A célokról beszélgetni, a célokkal kapcsolatos gondolatokat hallgatni talán emészthetőbb. Munkám során, amíg összegyűjtöttem saját és mások tapasztalatait a témában, rájöttem, hogy ez valóban nagyon sok mindenkit érint. Sajnos nem tanítják sehol, sem iskolában, sem egyetemen, pedig nagyon fontos dolog.

Van egy ajánlatom mindenki számára, aki használja, illetve dolgozik a hanganyagainkkal; mindig írják rá a nevüket és elérhetőségüket a CD-korongra akár, ugyanis sokszor előfordul, hogy a döntés később születik meg, mint azt várnánk. Talán épp nagy rendrakások, költözések után, amikor ezek a rég elfeledett hanganyagok előkerülnek. Élethelyzetek változnak;

ami egy alkalommal nem volt aktuális, lehet, hogy később egy égető szükségére nyújt majd megoldást. Az is rengetegszer előfordul, hogy egy-egy CD a legváratlanabb helyeken bukkan fel, nem feltétlenül ott találunk érdeklődő főlekre, ahol egy jelölt kezébe adtuk, hanem annak akár sokadik ismerősénél. Ugye milyen jó, hogy az elérhetőségünk kéznél van?! Én már több ilyen váratlan telefonhívást kaptam; mondhatom, ennél kellemesebb meglepetés kevés akad.

Fontos emlékezni arra is, hogy az ember, természetéből adódóan, alapvetően vizuális lény. Itt, az újság oldalain is rengeteg fontos és hasznos dolgot olvashat az érdeklődő, ám ezt a bizonyos CD-t könnyebben megtalálja majd a pontérték nélküli irodában, mivel itt a fotója is. A célfüzetben ne csak leírva szerepeljenek a jövőnkre vonatkozó elemek, dolgok, feltétlenül legyen mindenről fotó vagy valamiféle kép is. Sokkal könnyebb tartani az irányt, ha pontosan, képekben látjuk, merre tartunk. Ha leírjuk a céljainkat – valljuk be, sokan idegenkedünk ettől, amíg nem látjuk, mi az értelme –, már 10%-kal közelebb vagyunk a megvalósuláshoz. Ám amint egy vizualizálható forma, egy kép is kerül mellé, megsokszorozódik a fókuszban tartó erőnk. Egyszerű ez – képekben gondolkodunk. Bármit hallunk, az képek formájában jelenik meg agyunkban. Vegyük komolyan tehát, támogassuk a megvalósulást a képek erejével, a vizualizálás eszközével. Mindez plasztikusan, gyakorlati technikákat, javaslatokat, ötleteket felsorakoztatva szerepel a CD-n.

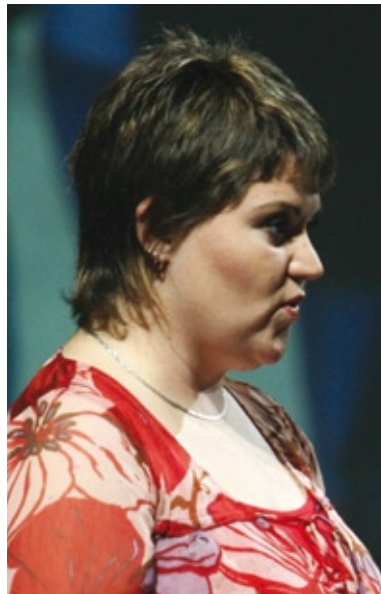
Az álmok, célok szerepe című hanganyaggal dolgozva olyan csatornákat, kapukat nyithatunk egymás felé, amelyek más eszközökkel csak nehezen, sőt talán sehogy nem lennének megvalósíthatóak. Amint a kezdeti egymásra hangolódás útján elindulnak az üzlettársak, reálisá válik, hogy itt a munka többi része is megtanulható. Minden fázisban derítsük ki, mi az az eszköz, ami a legnagyobb segítséget fogja nyújtani a tanulás és az együttműködés során.



LENKEY ZSUZSA
manager

Használjuk ki a lehetőségeket!

Az FLP Szerbia őszi Success Day rendezvényén új sikereknek örülhettünk. Eredményeinket együtt ünnepeltük mindazokkal, akik felismerték az egészséges élet terén világelső vállalatunk kihívását és lehetőségét, amelynek megfelelően teljes értékű életet élhetünk.







Októberi rendezvényünk házigazdái **Ljubica** és **Jordan Aleksov** senior manager munkatársaink voltak. Az Aleksov házaspár óriási foreveres hálózatépítő tapasztalattal és irigylésre méltó eredményekkel büszkélkedik. Nagy szeretettel és odaadással dolgoznak, és ahogy fogalmaztak: nemcsak ebből a munkából, hanem ezért a munkáért élnek.

A jelenlévőket **Branislav Rajić**, az FLP Szerbia területi igazgatója, manager munkatársunk köszöntötte. Beszédében hangsúlyozta, hogy a Forever kiváló minőségű termékeivel és forgalmazói rendszerével napról napra bizonyítja vezető szerepét a világpiacon. Újságunknak óri-

ási szerep jut munkatársaink gyakorlati tevékenységének megkönnyítésében és mind hangosabb sikereik elérésében. Rajić területi igazgató úr kiemelte, hogy a Forever ideje csak most jön el igazán, és kizárólag rajtunk múlik, kihasználjuk-e ezeket a csodálatos lehetőségeket.

Vállalatunk motivációs programjai ösztönzik munkatársainkat, hogy szabályos hálózatot és stabil munkatársi struktúrát építsenek, és ezt attraktív utazással jutalmazza. A poreči Holiday Rally program teljesítése mérőföldkő minden supervisor munkatársunk számára, és szinte ugródeszkát jelent a sikeres FLP-úton. Köszönjük **Olja Mihalj** supervisor





munkatársunk beszámolóját a poreči rendezvényről, és reméljük, hogy a közeljövőben már manageri minősülését ünnepelhetjük.

Itt a légúti fertőzések időszaka, ezért nagyon fontos ismerni azokat a módszereket, amelyekkel megvédhetjük szervezetünket. **Dr. Snežana Kontra** kitűnő előadásban foglalta össze többéves FLP-s termékélményét, és emlékeztetett bennünket, hogy „sóhajjal jövünk a világra, és azzal is távozzunk belőle”.

Bátorság kell ahhoz, hogy nagy nyilvánosság előtt beszéljünk az FLP-termékek használatáról. Ezzel a megnyilvánulással őszinte kapcsolatba kerülünk a vállalattal és az összes munkatárssal, aki

a munkáját a fogyasztók és az orvosok termékélményére alapozza. **Dr. Olivera Miškić** senior manager munkatársunk mesterien vezette ezt a műsorrészt, és hasznos tanácsaival még értékesebbé tette az FLP termékélményével kapcsolatos tapasztalatairól szóló, sokszor megrendítő beszámolókat.

Óriási tapssal jutalmaztuk azokat a munkatársakat, akik szeptember folyamán elérték a **supervisori, assistant manageri** és **manageri** minősülési szintet. Azt kívánjuk, hogy munkájukkal minél előbb valósítsák meg a kitűzött céljaikat az FLP marketingtervben.

Miroslav Ilić énekes
Miša Mijatović – zeneka-





rával együtt – igazi zenei legenda, hírnevük Szerbia határain túl is szárnyal. A Szerbia FLP rendezvényein mindig örömmel fogadjuk Miroslav vendégszereplését, mert könnyen alakít ki közvetlen kapcsolatot a közönséggel, és tisztelői már harmadik évtizede ünneplik szüntelen lelkesedéssel. Kiváló előadóművésznünknek sok-sok sikert kívánunk, és reméljük, hogy még számos

alkalommal szerepel rendezvényeinken.

Gondolataink csak akkor vezetnek helyes irányba, ha hiszünk magunkban. Agyunk olyan eszköz, amely racionális használattal eddig elképzelhetetlen eredményeket biztosíthat számunkra. Abban a pillanatban, amikor eldöntjük, hogy saját kezünkbe vesszük alkotó energiánk irányítását, olyan sikert érhetünk el, amelyet a Forever rend-

szere gazdagon jutalmaz. Köszönjük **Dušan Pavlović** vendéglőadóink új ötleteit és iránymutatását, amellyel még sikeresebben építhetjük FLP-s pályafutásunkat.

A mi feladatunk, hogy egészségük megőrzésének érdekében segítsünk az elégedett fogyasztóknak, hogy sikeres munkatársakká váljanak. A sokszorozás (multiplikáció) törvénye stabil struktúrát biztosít. Ehhez





csak 4 munkatársi pont, szokás és elkötelezettség kell. A felsorolt feltételek egyben a Forever marketingrendszerében végzett sikeres munka alapját képezik, mert biztosítják az egész csapat bónuszmenyiségének stabilitását – foglalta össze előadásában **Marija Nakić** senior manager, a President's Club tagja.

Viharos éveket hagytunk a hátunk mögött; a furcsán meghatározott privatizáció és a bizonytalanság pedig még fokozta az országban felnövő nemzedék nehéz életkörülményeit. Az önálló szabadidő-szervezés, a folyamatos tanulás és a stressz nélküli tevékenység vonzza a fiatalokat a mi munkarendszerünkbe – vallja **Dušan Nakić** manager munkatársunk, aki édesanyjával, **Marijával** már évek óta építi munkatársi hálózatát.

Azzá válsz, amit magadból alkotsz – üzeni előadásában **Slavica Stevanović** manager munkatársunk. Munkáját saját tapasztalatára alapozta: az FLP-ben felismerte azt a lehetőséget, amellyel javíthat életminőségén. Slavica szívből jövően,

őszintén beszélt foreveres útvjáról, amelyen bizalommal és a szponzorával együttműködve egyszerűen építette fel a munkáját, s bebizonyította, hogy így óriási sikerek érhetőek el.

Azok a munkatársaink, akik jelentős mértékben megnövelték forgalmukat az előző évhez viszonyítva, a **Hódítók Klubjába** kerültek. Gratulálunk **Dragana** és **Miloš Janovićnak**, akik már harmadik hónapja állnak az első helyen, és egész éves, szorgalmas foreveres munkájuk learatott gyümölcsével kitűnő példát mutatnak munkatársaiknak.

Az **assistant supervisor** minősülés az egyik legfontosabb lépés az FLP-s pályafutásban, mert attól a pillanattól kezdve hálózatépítő jogot szereznek, amely életük legjobb befektetése lehet. Gratulálunk minden új „sasfiókának”!

BRANISLAV RAJIĆ

Az FLP Szerbia területi igazgatója

Fotó: DIMITRIJE OSTOJIĆ

Conquista

2008. OKTÓBER HÓNAP TÍZ LEGSIK
A SZEMÉLYES ÉS NON-MA



Magyarország

1. Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
2. Éliás Tibor
3. Mohácsi Viktória
4. Klaj Ágnes
5. Kása István és Kása Istvánné
6. Budai Tamás
7. Léránt Károly és Lérántné Tóth Edina
8. Rózsahegy Zsoltné és Rózsahegy Zsolt
9. Dr. Németh Endre és Lukácsi Ágnes
10. Olajos András

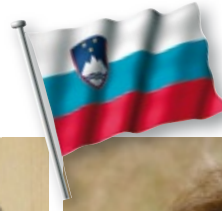
Szerbia, Montenegró

1. Buruš Marija és Buruš Boško
2. Nakić Marija
3. Lomjanski Stevan és Lomjanski Veronika
4. Dr. Miškić Olivera és dr. Miškić Ivan
5. Dr. Plavšić Ognjan és Plavšić Vesna
6. Dimitrić Ružica és Dimitrić Živorad
7. Stevanović Vasilije és Stevanović Branka
8. Popovac Dušica és Popovac Ratko
9. Radović Darko és Radović Nada
10. Kosanovic Helena

ador Club

HÓDITÓK KLUBJA

KERESEBB TERMÉKFORGALMAZÓJA
NAGERI PONTOK ALAPJÁN



Horvátország

1. Kraljić-Pavletić Jadranka és Pavletić Nenad
2. Orinčić Marija Magdalena
3. Calušić Dubravka és Calušić Ante
4. Daničić Roberta és Daničić Milivoj
5. Bojović Branko
6. Ivančan Slavica és Ivančan Dragutin
7. Bujak Marija és Bujak Mihalj
8. Grbac Silvana és Grbac Vigor
9. Zic Neves
10. Kraljević Drinka

Bosznia-Hercegovina

1. Dr. Petković Nedeljko és Petković Milojka
2. Mladjenović Cveta
3. Vraneš Zrinka
4. Dr. Paleksić Slavko és Paleksić Mira
5. Medić Stana és Medić Bogdan
6. Varajić Zoran és Varajić Snežana
7. Glavinka Željko
8. Mladjenović Milena és Mladjenović Milenko
9. Dr. Ljubojević Sanja
10. Marković Danijel

Szlovénia

1. Božnik Slavica
2. Smiljanić Petra és Smiljanić Marko
3. Batista Ksenija
4. Cvijanović Ana és Cvijanović Božidar
5. Zabkar Alain és Kević Zorana
6. Sahrokova Ina és Sahrokova-Pureber Alojz
7. Obid Lidija
8. Dr. Herlič Srečko
9. Polsak Alenka és Polsak Blaž
10. Germek Marjana

Együtt a siker útján



Sapphire manager szintet ért el (szponzor)

Gidófalvi Attila és Gidófalvi Attiláné (Gidófalvi Zsanett)



Manager szintet ért el (szponzor)

Kékesi Gábor (Farkas Balázs)



Assistant manager szintet ért el

Baučić Jasmina és Baučić Hrvoje
Blaskóné Ignácz Éva és Blaskó Tibor
Csáki Lászlóné és Csáki László
Csapó Mária és Kása Zsolt
Darvas Réka
Dobai Lászlóné és Dobai László
Dr. Domszalai Éva és Molnár Zoltán
Földi Viktória
Gósy Nikolett Noémi

Hajdu Kálmán és Hajdú Kálmánné
Hegedűs Kálmánné és Hegedűs Kálmán
Kassai Kázménné
Kovács Csilla és Kovács József
Krejterné B. Zsuzsanna
Lendvai Szimóna
Mihalj Olja
Nádudvariné Juhász Mónika
Nagy Gabriella

Oravecz István
Dr. Plavšić Ognjan és Plavšić Vesna
Sándor István
Stempelné Marosvölgyi Katalin és
Stempel Zoltán
Stevanović Vasilije és Stevanović Branka
Urbán Péter
Zámbó Ádám
Zachár-Szűcs Izabella és Zachár Zsolt



Supervisor szintet ért el

Arsenjević Slavica és Arsenjević Miloje
Balázs Attila és Balázs Attiláné
Banić Dragan
Barabásné Takaró Zita és Barabás András
Barbarics Erika és Czidlina Balázs
Bogičević Anica és Bogičević Milorad
Boros Beáta
Budai Roland
Bódi Csilla
Bódis Csilla
Carrington Judit
Cibulova Vesna
Cidor Mihály és Cidor Mihályné
Crepulja Snežana és Crepulja Dragan
Czeglédi Viktória
Czuczi Bernadett és Varga András
Daničić Roberta és Daničić Milivoj
Dr. Józsa Istvánné és dr. Józsa István
Dr. Nagy Csilla és Zsebe Ferenc
Dr. Rózsashegyi József és dr. Rózsashegyi József Pálné
Dr. Szomják Edit
Dr. Borgai Lászlóné
Durmics Mihályné és Durmics Mihály
Dr. Džilvidžieva Lili
Dömötör Imre és Dömötörné Kéner Katalin
Ermira Mandija és Ermira Ilijaz
Fábián Mária
Gábor László és Gábor Lászlóné
Halászova Márta
Harmati-Csontos Csilla és Harmati László
Havellant Csaba
Hegedűs Géza és Kollár Mónika
Hoffmann Valeria és Hoffmann Vasziljevna

Holcinger Katalin
Horváth Jánosné
Józsa Vincze Lajos és Józsa Vincze Lajosné
Kazán Ferenc és Grezner Hajnalka
Kelemen Petra
Keresztes Istvánné és Keresztes István
Kiss Tiborné
Kiss Andrea
Kocsis Antal és Kocsisné Heinz Szilvia
Lányi Glória
László Réka
Mlakár Péter és Mlakár Péterné
Molnár Bernadett
Mudraninec János és Mudranicec Éva
Nagy Erika
Nagy Katalin és Nagy Gábor
Nagy Istvánné és Nagy István
Oroviczné Lengyel Mária és Orovicz János
Pállai Andrea
Péntek Anita
Péter Mónika és Péter István
Pakocs Károlyné
Rákos Gábor
Radics Tamás és Poreisz Éva
Sasi Róbert és Sasi Róbertné
Soósné dr. Gáspár Ágota és Soós András
Szabó Valéria
Tóth Erzsébet
Vasić Slavica és Vasić Božidar
Zana Imre és Décsi Judit Adrienn



A személygépkocsi-vásárlás ösztönző programjának nyertesei

1. szint

Ádámné Szöllösi Cecília és Ádám István
Babály Mihály és Babály Mihályné
Bakó Józsefné és Bakó József
Bakóczy Lászlóné
Balázs Nikolett
Bali Gabriella és Gesch Gábor
Balogh Anita és Süle Tamás
Bánhegyi Zsuzsa és dr.
Berezvai Sándor
Bánhidny András
Barnak Danijela és Barnak Vladimir
Becz Zoltán és Becz Mónika
Bodnár Daniela
Bojtor István és Bojtorné Baffi Mária
Botka Zoltán és Botka Zoltánné
Brumec Tomislav
Csepi Ildikó és Kovács Gábor
Csuka György és dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza és Csürke Bálintné
Czeléné Gergely Zsófia
Darabos István és Darabos Istvánné
Dobsa Attila és
Dobsáné Csáki Mónika
Dr. Dóczy Éva és dr. Zsolczai Sándor
Dragojević Goran és Dragojević Irena
Dr. Farády Zoltán és dr. Farády Zoltánné
Éliás Tibor
Farkas Gáborné és Farkas Gábor
Fittler Diána
Futaki Gáborné
Gajdo Anton és Gajdo Olivia
Gecse Andrea
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné és Gecző László Zsolt
Gulyás Melinda
Haim Józsefné és Haim József
Hajcsik Tünde és Láng András
Halomhegyi Vilmos és
Halomhegyiné Molnár Anna
Hári László
Heinbach József és dr. Nika Erzsébet
Hofbauer Rita és Gavalovics Gábor
Jakupak Vladimir és
Jakupak Nevenka
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt és Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné és
Dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos és
Dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István és Kása Istvánné
Kemenzsei Vince és
Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária és
Keszler Árpád
Kibédi Ádám és Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Knezević Sonja és Knezević Nebojša
Knisz Péter és Knisz Edit
Kovács Gyuláné és Kovács Gyula
Kovács Zoltán és
Kovácsné Reményi Ildikó
Köves Márta
Kulcsárné Tasnádi Ilona és
Kulcsár Imre
Kuzmanović Vesna és

Kuzmanović Siniša
Lapicz Tibor és
Lapiczné Lenke Orsolya
Dr. Lazarević Predrag és
Dr. Lazarević Biserka
Léránt Károly és Lérántné Tóth Edina
Dr. Lukács Zoltán és
Dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Márton József és
Mártonné Dudás Ildikó
Mészáros Istvánné
Mičić Mirjana és Harmoš Vilmoš
Mihailović Branko és Mihailović Marija
Miklós Istvánné és Tasi Sándor
Milanović Ljiljana
Dr. Miškić Olivera és dr. Miškić Ivan
Mohácsi Viktória
Molnár Katalin
Molnárné Kalcus Klára
Mrakovics Szilárd és Csordás Emőke
Mussó József és Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám és Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella és Márkus József
Nagy Zoltán és Nagyné Czúnás Ágnes
Nakić Marija
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona és dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojčić Boro
Papp Imre és Péterbenzce Anikó
Papp Tibor és Papp Tiborné
Dr. Pavkovic Mária
Perina Péter
Radóczki Tibor és dr. Gurka Ilona
Ramháb Zoltán és Ramháb Judit
Ráth Gábor
Révész Tünde és Kovács László
Rezván Pál és Rezvänné Kerek Judit
Róth Zsolt és Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert és
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Schleppné dr. Kász Edit és
Schlepp Péter
Dr. Steiner Renáta
Stilin Tihomir és Stilin Maja
Sulyok László és
Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán és
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ferencné és Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó János és dr. Farkas Margit
Szabó Péter
Szabó Péter és Szabóné Horváth Ilona
Dr. Szabó Tamásné és dr. Szabó Tamás
Szegfű Zsuzsa és Pintér Csaba
Szeghy Mária
Székely János és Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné és Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc és Tanács Ferencné
Tordai Endre és Tordainé Szép Irma
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné és
Térmegi László
Tóth Tímea
Dr. Tumbas Dušana

Túri Lajos és Dobó Zsuzsanna
Ugrenović Miodrag és
Ugrenović Olga
Vareha Mikulás
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Zore Jožefa

2. szint

Botis Gizella és Botis Marius
Budai Tamás
Czeléné Gergely Zsófia
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Gajdo Anton
Gecse Andrea
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Janović Dragana és Janović Miloš
Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
Milovanović Milanka és
Milovanović Milisav
Ocoljčić Daniela
Dr. Ratković Marija és Ratković Cvetko
Rózsahegy Zsoltné és Rózsahegy Zsolt
Dr. Schmitz Anna és dr. Komoróczy Béla
Siklósné dr. Révész Edit és
Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva és Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza és Vargáné dr. Juronics Ilona

3. szint

Berkics Miklós
Bíró Tamás és Orosházi Diána
Bruckner András és dr. Samu Terézia
Burusz Marija és Burusz Boško
Éliás Tibor
Fekete Zsolt és Ruskó Noémi
Halmi István és Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád és
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan és Lomjanski Veronika
Dr. Németh Endre és Lukácsi Ágnes
Ocoljčić Zoran
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin és
Dr. Seres Endre
Szabó József és Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva és Szép Mihály
Tamás János és Tamás Jánosné
Tóth István és Zsigá Márta
Tóth Sándor és Vanya Edina
Utasi István és Utasi Anita
Vágási Aranka és Kovács András
Varga Róbert és
Vargáné Mészáros Mária

Tisztelt Forgalmazóink!

ESEMÉNYNAPTÁR – 2008-2009. BUDAPEST:

Success Day: 2008. 12. 20., Success Day: 2009. 01. 17., Success Day: 2009. 02. 14., Success Day: 2009. 03. 28., Success Day: 2009. 05. 23. Success Day: 2009. 06. 20., Success Day: 2009. 07. 18., Success Day: 2009. 09. 19. Success Day: 2009. 10. 17. Success Day: 2009. 11. 21. Success Day: 2009. 12. 19.

KEDVES MUNKATÁRSAK!

- A Home Office elkészítette saját Forever You Tube csatornákat, melynek elérhetősége: <http://www.youtube.com/user/AloePodFLP-s> termékeket bevezető videókat, vezető managerek előadásait és egyéb marketing-bemutatókat ajánlunk rajta különböző nyelveken. Hamarosan lehetőség nyílik szöveges üzenetek kezelésére, illetve Blackberryn is elérhető lesz.
- Az európai ország igazgatói értekezleten a forgalmazói internetes megjelenéssel kapcsolatban az anyacég képviselői a következőkre hívták fel a figyelmünket:

- a weboldalon nem szerepelhetnek orvosi/gyógyító jellegű tanácsok;
- az oldalon nem szerepelhetnek bármilyen, bevételre, ill. keresetre vonatkozó ígéretek;
- a weboldalnak feltétlenül tartalmaznia kell, hogy az üzemeltető az FLP független forgalmazója, és az oldal nem az FLP hivatalos lapja;
- internetes értékesítések nem történhetnek a forgalmazói weblapokon.

Továbbá ismételt felhívjuk a figyelmet, hogy nemzetközi üzletpolitikánk 14.3.3.5 pontja értelmében termékeink nem értékesíthetők elektronikus piacokon/árveréseken (pl. Vatera, Tesz-vesz, E-bay stb.) sem. Kérjük, hogy minden internetes megjelentetést a fentiek figyelembevételével tervezzetek, és publikálás előtt semmiképpen se mulasszátok el azt engedélyeztetni társaságunkkal. A honlap linkjét az flpbudapest@flpseeu.hu központi e-mail címre várjuk.

Rendeljen termékeket a www.flpseeu.com honlapon! A legkényelmesebb és legbiztonságosabb megoldás – nem csak a közvetlen termékvásárlás, de a rendelések nyilvántartása szempontjából is. Kiváló eszköz a termékajánlás során is, hiszen valamennyi érdeklődő számára csábító a kínálat. Minden rendelés pontértéke 24 órán belül a naprakész értékhöz adódik, az interneten keresztül bármikor lekérdezhető. (www.foreverliving.com)

Társaságunk több lehetőséget is biztosít Forgalmazóinknak forgalmi adataik, pontjaik lekérdezéséhez:

- Havonta kézhez kapott bónuszszámlolásuk (vállalkozói díjelszámolás) utolsó sorában megtalálják felhasználónevüket (LOGIN ID) és jelszavukat (PASSWORD) az amerikai céges honlap (www.foreverliving.com) eléréséhez. A honlapra csatlakozás után Magyarországra kattintva megtekinthetik aktuális pontszámukat.
- Pontinformációt kérhetnek a több év óta sikeresen működő SMS-rendszeren keresztül is.
- Budapesti központi irodánk telefonos ügyfélszolgálatának munkatársai is készséggel tájékoztatják Önöket aktuális forgalmi adataikról.
- Személyes pontértéküket magyarországi termékforgalmazóink a +36-1-269-53-70-es és +36-1-269-53-71-es telefonszámokon, horvátországi, bosznia-hercegovinai, szlovéniai, szerbia és montenegrói termékforgalmazóink pedig a +36-1-332-55-41-es telefonszámon kérdezhetik meg.

Kérjük a munkatársakat, hogy csak saját pontértékeikről, saját vállalkozásuk iránt érdeklődjenek!

INTERNETINFO

Tájékoztatjuk Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy cégünk két honlapjáról kaphatnak információt. Az egyik honlap a „www.flpseeu.com” régió honlapja és magyarországi webáruházunk elérhetősége. Ennek eléréséhez és a vásárláshoz belépőkódjaikat lekérhetik irodánkban. A honlapon a Forever folyóirat aktuális és korábbi számai a „forever” jelszó megadásával, fotógalériánk pedig a „success” jelszó megadásával érhető el. A vállalat központi honlapja, vagy közkeletű nevén az „amerikai honlap” – a „www.foreverliving.com” – a világ FLP-híreiről, a nemzetközi elérhetőségekről, más hasznos információkról és az adott munkatárs napi ponteredményeiről is tájékoztatást ad. Erre a címre minden érdeklődő beléphet a „Come in”-re kattintva. A disztribútori oldalra a „*distributor login*”-ra kattintva léphet be. *Felhasználói neve a forgalmazói száma (elválasztójelek nélkül). Jelszava a havi elszámolás alapján található.*

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy a jövőben is fordítsanak figyelmet a termékrendelők és más formanyomtatványok helyes kitöltésére! Javított (megrendelő és szponzor adatai) és alá nem írt termékrendelőket a tévedések kizárása érdekében nem tudunk elfogadni! Kérjük, szintén ügyeljenek a jelentkezési lapok

helyes és olvasható kitöltésére: nyomtatott betűvel, fekete vagy kék tintával! Név- vagy címváltozás esetén kérjük, használják az adatmódosító formanyomtatványt!

A pénzügyek biztonsága érdekében kérjük, hogy megbízott útján történő vállalkozóidj-lekérdezés esetén a megbízott személy hozza magával személyi igazolványát! A nemzetközi üzletpolitika alapján minden jelentkezési lapot (szerződést) aláírt forgalmazó jogot nyer a termékek megvásárlására nagykereskedelmi áron, közvetlenül az irodákból. Regisztrált forgalmazóvá azonban csak első vásárláskor válik, korábban leadott és lepecsételt jelentkezési lapja 2. példányának és kitöltött termékrendelő lapjának bemutatásával.

SZABÁLYTALAN!

Soha ne vásároljon vagy értékesítsen termékeket egyéb elektronikus csatornákon vagy kiskereskedelmi egységekben. Az elektronikus média különféle értékesítési csatornákra vonatkozó lehetőségeit figyelembe véve a Forever Living Products szerint: ezek az egységek kiskereskedelmi létesítményeknek minősülnek. Az érvényben lévő üzletpolitika szerint mindenfajta FLP-termék vagy nyomtatvány kiskereskedelmi egységekben történő forgalmazása vagy kiállítása szigorúan tilos. Az elektronikus média igénybevételével történő termékforgalom kizárólag a www.flpseeu.com honlapon keresztül történhet.

Tájékoztatjuk Önöket, hogy a szerződések leadása meghatalmazás nélküli szabálytalan! Csak a sajátkezűleg aláírt szerződéseket fogadjuk el! Minden egyéb aláírás közokirat-hamisításnak minősül!

RESPONZORÁLÁS!

Szeretnénk felhívni a figyelmet az „újraszponzorálás” szabályaira, amelyek az Üzletpolitika 12. fejezetében találhatóak meg. Fontos tudnivaló, hogy az újraszponzorálás nem automatikus folyamat, hanem csak a meghatározott formanyomtatványok (reszponzorálási nyilatkozat, új jelentkezési lap) benyújtása után, a feltételeknek való megfelelés ellenőrzését követően lép életbe.

Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékforgalmazó munkatársat másodsorra is belépteti a reszponzorálási eljárás mellőzésével.



MAGYARORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

KEDVES MUNKATÁRSAK!

A Nefelejcs utcai központi raktáruházzal nyitvatartási rendje: **Hétfő:** 9–20, **kedd-szerda-csütörtök:** 8–20, **péntek:** 8–19. A telecenter változatlanul mindennap 8–20-ig fogadja a hívásokat. A banki zárás negyedórával a záróra előtt történik.

- **2008. december 20 (szombat) munkanap (normál nyitvatartás szerint) & Success Day**
- **2008. december 24-től 28-ig minden iroda ZÁRVA tart.**
- **2008. december 29-én és 30-án minden iroda NYITVA tart.**
- **2008. december 31-én minden iroda ZÁRVA tart.**

- Budapesti központi iroda: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-269-5370.
- Budapesti raktáruházzal: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11., tel.: +36-1-291-8995. Kereskedelmi igazgató: Dr. Gothárd Csaba
- Debreceni iroda: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Területi igazgató: Pósa Kálmán
- Szegedi iroda: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Területi igazgató: Radóczki Tibor
- Székesfehérvári iroda: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel.: +36-22-333-167. Területi igazgató: Földi Attila

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy jelentkezési lapjuk mellé a jövőben is adják le vállalkozói igazolványuk másolatát visszamenőleg is, valamint a cégek az APEH-bejelentkezési adatlap másolatát is! A jövőben csak ennek megléte esetén tudjuk a jutalékokat utalni! Magyarországi partnereink közül azok, akik vásárlásaikról saját tulajdonukban levő cégük nevére kérik kiállítani a számlát, ezt csak abban az esetben tehetik meg, ha irodáinkba eljuttatják az ehhez szükséges kitöltött nyomtatványokat, illetve a cégtulajdonosi mivoltukat igazoló céges iratok másolatát. Az erre vonatkozó részletes tájékoztatást irodáinkban kifüggesztettük, illetve munkatársaink kérsre szóban is tájékoztatják Önöket.

Tájékoztató engedményes vásárlás igénybeviteléhez

Az engedményes vásárlás egyszerű igénybeviteléhez kérjük, tartsák be a következő szabályokat:

1. **Nyilatkozat.** Kérjük, ügyeljének arra, hogy a nyilatkozat minden részét pontosan töltsék ki! Személyes átvételkor kollégáink ellenőrzik az adatokat, de postai úton történt küldés esetén erre nincs mód, ezért kérjük, fokozott figyelemmel ellenőrizték adataikat, mert hibás kitöltés esetén az engedményes rendszer nem lép életbe!
2. **Vásárlás.** Vásárlásnál a rendszer automatikusan felajánlja az engedmény maximum összegét azoknak, akik nyilatkoztak. A vásárlás engedmény-igénybevétel jelent, vagyis bónuszkiízetést, így a személyes vásárlás is fényképes igazolvány bemutatását teszi szükségessé. Csoportos vásárlás esetén szabályos, két tanú aláírásával ellátott meghatalmazást kell hoznia minden egyes személytől rendelésenként. Kollégáink csak azután fogadják el rendeléseiket, miután ezeket ellenőrizték. Nyilatkozattal rendelkező személyek esetében a személyi azonosítás, illetve a meghatalmazás hiánya a megrendelés elutasítását vonja maga után!
3. **Információadás.** Kollégáink a raktárakban személyesen, fényképes igazolvány bemutatásával, vagy meghatalmazás átadása után adnak információt az engedmény aktuális összegéről.

Nyilatkozattal rendelkezők és a bónuszukat számla formájában is felvevő munkatársaink a pontos összegekről Budapesten, a Szondi u. 34. sz. alatt informálódhatnak.

Szeretnénk felhívni magyarországi forgalmazóink szíves figyelmét cégünk csomagkiszállítási szolgáltatására. Ezzel Tisztelt Forgalmazóink a leadott megrendeléseiket maximum 2 nap alatt – időpontegyeztetéssel - megkapják az ország bármely pontján, amelyet át is kell venni 48 órán belül, különben a számlát sztornózzuk és pontjaikat visszavonjuk. A megrendelt termékek árát és a szállítási díjat átvételkor kell megfizetni. A kiszállítási költséget 1 pont feletti vásárlás esetén cégünk átvállalja.

Megrendeléseiket a következő módon adhatják le:

- **telefonon**, ahol munkatársunk pontos információt ad a megrendelés összegéről, pontértékről és a szállítási díjról. Telefon: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobil: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149
- **interneten** keresztül az „www.flpshop.hu” címen,
- **sms-ben** a 0620-478-4732 telefonszámon.

SZIRÁKI KÖZLEMÉNYEK:

Hotel Kastély Szirák, 3044 Szirák, Petőfi u. 26.
Tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285
Szálloda igazgató: Király Katalin

ORVOS-SZAKÉRTŐK TELEFONSZÁMAI:

- Dr. Kassai Gabriella** 20/234-2925
- Dr. Kozma Brigitta** 20/261-3626
- Dr. Mezösi László** 20/251-9989
- Dr. Németh Endre** 30/218-9004
- Siklósné dr. Révész Edit** 20/255-2122

FÜGGETLEN ORVOS-SZAKÉRTŐNK TELEFONSZÁMA:

- Dr. Bakanek György** 20/365-5959

FLP TV

programja

2008. december 23-tól 2009. január 17-ig az interneten

- | | |
|----------------|--|
| 06.00 és 18.00 | Himnusz, bemutató |
| 06.10 és 18.10 | A te álmod a mi tervünk: Bevezetés az FLP-be |
| 06.15 és 18.15 | Supervisorok, assistant managerek |
| 06.50 és 18.50 | Managerek, vez. managerek |
| 08.10 és 20.10 | Siklósné dr. Révész Edit: Általános tudnivalók az Aloe Veráról |
| 08.35 és 20.35 | A te álmod a mi tervünk: Az FLP termékek |
| 08.40 és 20.40 | Minősülések: Supervisorok, assistant managerek |
| 09.10 és 21.10 | Minősülések: Halminé Mikola Zita, Halmi István |
| 09.40 és 21.40 | Holiday Rally: 3 minősült beszámoló a porci élményekről |
| 10.00 és 22.00 | Dr. Miles Sándor: A romániai FLP köszöntőlevele |
| 10.05 és 22.05 | Papp Tibor és Papp Tiborné: A csapatmunka |
| 10.30 és 22.30 | A te álmod a mi tervünk: Az FLP lehetőség |
| 10.35 és 22.35 | Józó Zsolt és Molnár Judit: Ösztönző elemek az FLP-ben |
| 11.00 és 23.00 | Halmi István: Vezetőként a Foreverben |
| 11.25 és 23.25 | Interoperett: Újévi előadás |
| 12.05 és 00.05 | Heinbach Dáriusz: Pályaválasztás |
| 12.25.00.25 | Dr. Bakanek György: Hogy áll az egészség foreveres szemmel? |
| 12.55 és 00.55 | Dr. Németh Endre: Szeretem a marketingrendszerünket |
| 13.15 és 01.15 | Sugarloaf |
| 13.40 és 01.40 | A te álmod a mi tervünk: Bevezetés az FLP-be |
| 13.45 és 01.45 | Supervisorok, assistant managerek |
| 14.10 és 02.10 | Managerek, vez. managerek, hódítók |
| 14.45 és 02.45 | Vareha Mikulás sapphire minősülése |
| 15.00 és 03.00 | A te álmod a mi tervünk: Az FLP termékek |
| 15.05 és 03.05 | 2008. Európai Rally és összefoglaló |
| 15.15 és 03.15 | Irigy Hóhaljmirigy: Koncert |
| 15.50 és 03.50 | A te álmod a mi tervünk: Az FLP lehetőség |
| 15.55 és 03.55 | Heinbach József és Dr. Nika Erzsébet: Senior managerek lettünk |
| 16.20 és 03.20 | Tonk Emil: A vállalkozás érték – Hogyan képviseljük értékeket? |
| 17.00 és 05.00 | Keresztes Ildikó, Pataki Attila: Ünnepi koncert |
| 17.30 és 05.30 | Rex Maughan |



Mindenkinek megvan a saját története, hogyan került kapcsolatba az FLP-vel. Számunkra a termékeket és az üzletet nem más, mint drága jó anyósom hozta el, és ahogy az egy anyós vejétől elvárható, az első meghívásra nem is pattantam olyan lelkesen.

Az egész azzal kezdődött, hogy a feleségemnek – a lányunk születése után egy évvel – vissza kellett mennie dolgozni, ezért úgy döntöttünk, hogy egy időre én veszem át az anyai szerepet. Főnököm, az „ezredes úr” legnagyobb ámulatára beadtam gyedkérelmemet, ami egyenruhásoknál egyáltalán nem megszokott dolog. Volt egy kéthetes időszak a kérelem elbírálása és párom munkakezdése között, amíg nem volt, aki vigyázzon a kislányunkra. Ekkor jelent meg nálunk anyósom, egy gyanús sárga flakonnal a kosarában.

Én annyit láttam, hogy anyósom minden reggel kinyitja a hűtőajtót, letekeri a kis sárga flakon kupakját, nagyot kortyol az italból, majd visszateszi a hűtőbe. Ez így ment minden reggel. Már gyanakodni kezdtem, hogy netalántán olyat látok, amit nem kellene, amikor anyósom felvilágosított, hogy aloe

ményeket, sőt pénzt is adott a „pletykázásért”.

Nyomban rákérdeztem, hogy ez MLM-e, mire anyósom azt válaszolta, azt nem tudja, de össze tud hozni Egerben valakivel, aki nagyon ért ehhez a dologhoz. Mi akkor még Debrecenben laktunk. Megkérdeztük tőle, hogy itt helyben ismer-e valakit, aki felvilágosítást tud adni erről, mire azt válaszolta, hogy ezzel Debrecenben senki nem foglalkozik. Nem volt mit tenni, autóba ültünk, és elmentünk Egerbe egy családi bemutatóra.

A bemutató jól sikerült. Csak én ültem ott, egyedül. Anyósom szponzora és annak szponzora tartotta az előadást, amiből sajnos semmire sem emlékeztem már öt perc után, de volt valami a marketingtervben, ami megfogott: nincs szintvisszaesés, és életjáradékot fizetnek. Két hét múlva a kezdőcsomag ott kacsingatott rám a nap-

míthatunk, főleg azután, amikor Székesfehérvárra kellett utaznunk Debrecenből, hogy átvegyük a kétpontos kitűzőt. Még jegyünk sem volt, ráadásul a szponzorom nem volt ott, az ő szponzora sem, az övé sem, sőt az övé sem – és folytathatnám.

Küzdöttünk, próbálkoztunk, sikertelenül. Soha nem adtuk fel. A szemináriumokon mindig részt vettünk. Mivel volt egy vállalkozásunk, emellett egy ingatlanközvetítő céghez is hívtak dolgozni, tudtam, a tanultakat az üzleti életben használni tudom. Eközben az FLP-üzletben leállt a szponzorunk, a szponzora, az ő szponzora... Kivéve egy embert, egy párt, akik később meghatározók lettek nemcsak az üzleti, hanem a magánéletünkben is. **Halmi István** és bájos felesége, **Rita**. Tudtuk, ők a megoldás! Mi kinyújtottuk kezünket feléjük, ők felkaroltak bennünket a 8. mélységből,

A MOST HATALMA

vera gélt iszik. Bár eddig aloe-t csak cserépben láttam, mégis szentül meg voltam győződve, hogy azt meginni nem lehet, csupán a lányoknak jó, amolyan „kencefice” krém gyanánt. Anyósom elmesélte, hogy kitől kapja, mire jó, sőt azt is elmondta, hogy mivel a vérnyomása rendeződni látszik, és ezt a tapasztalatot megosztotta a szomszédaival, a cég még további kedvez-

palinkban. Nagy lelkesedéssel indultunk el az üzletben. Anyósom szponzora, majd az ő felső vonaláról egy hölgy tartott nálunk egy-egy termék-bemutatót, ahová néhány barátunk eljött, majd a kezünkbe nyomtak egy kazettalistát, és azt mondták: hajrá, ezt te is meg tudod csinálni! Egy-két telefonváltás után rá kellett jönnünk, hogy itt csak magunkra szá-

és azt mondták: „Ha tényleg akarjátok ezt az üzletet, mi megmutatjuk az utat. Csak kövessetek bennünket!”

Újra elindultunk, tele félelemmel, kétséggel, önbizalomhiánnyal. Csak egy dolgot tudtunk, ők már megcsinálták, akkor mi is megcsináljuk. Elkezdtek hívni az embereket. Az első tíz nemet mondott, mérgelődtem. Az első ötven NEM után sírtam. A századik

NEM-et pezsgővel ünnepe-
tük! Valami nem jó, biztos
bennünk van a hiba, mert
mások sikeresek, hónapról
hónapra minősülnek a színpa-
don. Valakinek csak el tudjuk
mondani a marketingtervet!
Sikeresek akarunk lenni. EZ
NEKÜNK IS JÁR!

Úgy döntöttünk, hogy
mostantól nem a saját fejünk
után megyünk, hanem amit
István és Rita mond, szó szer-
int meg tesszük. Akármit kér-
nek, mi azt tesszük. És eljött
az első IGEN, aztán a második,
aztán a sokadik. Naponta csu-
pán egy-másfél óránk volt az
üzletre. István azt mondta, ha
azt tesszük, amit mond, egy
éven belül igazgatók vagyunk.
A szponzornak mindig igaza
van! Hajszálpontosan egy év
kellett hozzá. Managerek let-
tünk! Igazgatók!

Ettől kezdve nem volt
megállás. Újabb és újabb
supervisorok minősültek a
csoportunkban, igazgatóhe-
lyettesek, és a szeptemberi

Success Day-en az első igaz-
gatóink, **Kiss Feri** és **Ildikó**
átvették a kitzűzőjüket. A hó-
fehér limuzinban ülve, pezsgő-
vel a kézben, a Duna-parti
tájban gyönyörködve jutottak
eszembe e gondolatok. Hol
volt már a száz nem? Hol volt
már a küzdelem? Hol volt már
a kezdeti kudarc? Az már a
múlt, amely megalapozta a
jelent, s mai tetteinktől vissz-
hangzik a jövő.

MOST! Ez az, ami létezik. A
MOST alapozza meg a jövő-
det. A MOST elvetett magból
aratható le a termést. MOST
telefonálj! MOST indulj el!
MOST hozz döntést! MOST
éld az életed! Gyertek velünk!
Fogjuk a kezdetet, ahogy Ist-
ván és Rita fogta a miénket.
Minden tudásunk tőlük ered,
s ne feledd, nem véletlenül
sapphire managerek.

Karcsikám, itt az idő!
MOST kell küzdened az álma-
idért! **Andi, Miki!** Most már
a kezetekben a Miért! Csinál-
játok, egyszerűen csak tegyé-

tek a dolgokat! **Melinda** és
Martin! Egy határok nélküli,
nemzetközi üzlet csírája van a
kezetekben, és a Szabadságé!
Most mutasd meg, **Melinda!**
Feri és **Ildikó**, példáká váltak,
a kitartás élő példái vagy-
tok. Mutassátok az utat a töb-
bieknek, irány a senior szint!
A kilences csapat: a **Pajkos csa-
lád, Anti, Pisti, Zoliék!** Itt az
idő, hogy MOST vegyetek egy
nagy levegőt, és ugorjatok!
Már egyszer megmutattátok,
mire képes a csapat ereje. Mu-
tassátok meg a világnak, hogy
a bennetek lévő manager
megérett, és kész elvenni azt,
ami neki jár! **Anita** és **Gábor**,
figyeljétek a példát, és gyertek
velünk. Egy izgalmas út vár rá-
tok! **Timi, Éva, Kati néni!** Éb-
redjétek! Most jött el a ti idő-
tök! **Póser Pisti!** Itt vagyunk,
mikor induljunk?

Szponzoraink, István
és **Rita!** Nincs szó, ami kife-
jezhetné a hálát. Pontosan
tudjátok, mit akarunk mon-
dani... Köszönjük!

Bírd ki az első nemeket, és
odaérsz! Te is megkaphatod
azt, amire vágyasz. Kis faluból
indultam a román határ mel-
lől. Az első száz ember nemet
mondott. És MOST? Életjá-
radékunk van. Láttam Berlint,
Prágát, Koppenhágát. Életem-
ben először érinthettem meg
a tenger vizét: Északi-tenger,
Balti-tenger. Édesanyámat el
tudtam magunkkal vinni nya-
ralni a görög tengerpartra. Fe-
leségemnek nem kell dolgoz-
nia. Üzletet indítottunk be az
ország több nagyvárosában.
Üzleti érdeklődőink és induló-
ink vannak külföldön. Jóleső
érzés kerít hatalmába, ha a ter-
veinkre gondolok. A fókuszom
azonban egy pillanaton van, ez
pedig nem más, mint a MOST!

Hozz döntést, ne törődj a
múlttal és a jövővel, csak tedd
meg, amit kell!

MOST!



**BERTALAN LACI ÉS
BERTALAN ORSI**
managerek



Délkelet-európai irodák közleményei



SZERBIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Belgrádi iroda: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12,00-19,30, szerdán és pénteken 9,00-16,30 óra között.
- Niši iroda: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Nyitva tartás hétfőn és csütörtökön 11.00–19.00, a többi munkanapon 9.00–17.00 óra között.
- Horgosi iroda: 24410 Horgos, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Nyitva tartás munkanapokon 8.00–16.00 óra között. Területi igazgató: Branislav Rajić

– A Forever Living Products Belgrád a következő szolgáltatásokkal áll rendelkezésükre: telefonon keresztül történő árurendelés – Telecenter. Telefon: +381-11-309-6382. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, a többi munkanapon 9.00–16.30 között. A telefonos rendelésnél az áru a kódszámon szereplő címzetthez érkezik, melyet átvételkor kell kifizetni.

- A postaköltségeket a NBS Szerbia aznapi árfolyama szerint kell kifizetni, amely napon a kézbesítés megtörtént, de azt csak abban az esetben téríti meg az FLP Belgrád, ha egy kódszám alatt szereplő megrendelés meghaladja az 1 pontértéket.
- Telefonon keresztül nem lehet beléptetést végezni.
- Telefonos rendelésnél csak az adott hó 25-ig beérkezett rendelést vesszük figyelembe, azt követően csak személyesen tudnak rendelni irodánkban.
- A horgosi és a niši irodákban is vásárolhatók reklámanyagok, formanyomtatványok, jelentkezési lapok és adatmódosító nyomtatványok.

SZERBIAI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

Dr. Biserka Lazarević és Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318.

Kedden 13.00–16.00 és pénteken 14.00–16.00 óra között konzultációra várja hívásaikat.

Dr. Kaurinović Božidar: +381-21-636-9575

Szerdán és csütörtökön 12:00 és 14:00 óra között konzultációra várja hívásaikat.



MONTENEGRÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

- 81 000 Podgorica, Srdara Jola Piletića 20. Tel. +382-20-245-412, tel./fax: +382-20-245-402. Munkaidő: hétfőn: 12.00–20.00. A többi munkanapon: 9.00–17.00. Minden hónapban az utolsó szombat munkanap. Munkaidő: 9.00–14.00. Területi igazgató: Aleksandar Dakić

- Termékmegrendelést a következő telefonszámokon bonyolíthatnak le: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Fizetés áruátvételkor. Amennyiben a megrendelt termék értéke meghaladja az 1 pontot, az FLP magára vállalja a szállítás költségét.

A MONTENEGRÓI SZAKORVOS TELEFONSZÁMA:

Dr. Laban Nevenka: +382-69-327-127



HORVÁTORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Zágrábi iroda: 10000 Zágráb, Trakošćanska 16., Tel: 01/ 3909 770; Fax: 01/ 3704 814. Tájékoztatjuk a munkatársakat és a fogyasztókat, hogy a zágrábi FLP iroda nyitva tartási idejét meghosszabbítottuk: hétfő és csütörtök: 09:00 – 20:00; kedd, szerda és péntek 09:00 – 17:00.
- Spliti iroda: 21000 Split, Križine 19., tel.: +385-21-459-262. Nyitva tartás hétfőn 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán, csütörtökön és pénteken 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Dr. Molnár László

- Telefonos rendelések: 01/ 3909 773. Az 1 pont értéket meghaladó rendelések esetében a szállítási díjat az FLP fizeti.
- A termékekről és a marketingről szóló előadásokat hétfőn, kedden, szerdán és csütörtökön 17 órától, a központi irodában szervezzük.
- A központi irodaházban működő, kozmetikai-képzőközpontunk az FLP tagoknak rendkívül kedvező áron kínálja szolgáltatásait.

- A központ nyitva tartása: hétfő és csütörtök 12:00 – 20:00, kedd és szerda 11:00 – 19:00, valamint péntek 09:00 – 17:00. Időpont egyeztetés a 01/ 3909 773-es telefonszámon.

FONTOS KÖZLEMÉNY: március 1-jétől, amennyiben több mint 1500 kuna összegért vásárol termékeket, illetve használja a kozmetikai szalon szolgáltatásait, DC kártyával, részletben is fizethet (2-3 részlet). Éljen a kedvezményes vásárlás lehetőségével. A részletekért érdeklődjön szponzoránál, illetve az iroda alkalmazottainál.

HORVÁTORSZÁGI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

Dr. Ljuba Rauski Naglić: +385-9151-76510

(páratlan napokon, 16.00 és 20.00 óra között)

Dr. Eugenija Sojat Marenić: +385-9151-07070



BOSZNIA-HERCEGOVINAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Bijeljina iroda: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–17.00 óráig.



Bijeljina iroda

- Banja Luka-i iroda: 78 000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–16.30 óráig. Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić.
- Szarajevói iroda: 71000 Szarajevó, Akita Šeremeta do br. 10., tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Nyitva tartás hétfő, csütörtök, péntek 09.00–16.30, kedd, szerda 12.00–20.00. Minden hónap utolsó szombatján munkanap és minden utolsó szombaton mini Siker napot tartunk az FLP irodájában. Irodavezető: Enra Hadžović

– A boszniai irodák telefonszámai rendelés esetén (új forgalmazók bejelentése telefonon keresztül nem lehetséges): +387-55-211-784 Bijeljina és +387-33-760-650 Szarajevó.

SZARAJEVÓI FLP IRODA KÖZLEMÉNYE:

- Szeptembertől rendelkezésükre áll a bosznia-hercegovinai orvosszakértő-tanácsadó, aki a következő telefonszámon érhető el: **Dr. Nišić Esma** +387-62-367-545, munkaideje munkanapokon 18:00 – 21:00-ig.
- Orvosszakértő-tanácsadónk szerdánként tanácsadást tart a szarajevói irodában 17:00 – 19:30 óra között.
- Telefonos rendelés esetén az áru átvételekor kell fizetni. Amennyiben a rendelés értéke nem magasabb, mint 1 pontérték, akkor a forgalmazó fizeti a házhoz szállítást.



SZLOVÉNIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Nyitva tartás: hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 09.00–17.00 óráig.
- Lendvai raktárház címe: Vasút u. 14., 9220 Lendva, tel.: +386-2-575-12-70, fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Nyitva tartás hétfőn 12.00–20.00, keddtől péntekig 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Andrej Kepe

– Telecenter száma telefonos rendelés esetén: +386-1-563-7501. Telefonos rendelés esetén az árut a kódszámon szereplő címzettnek küldjük meg. Azoknak a termékgorgalmazóknak, akik más termékgorgalmazó nevében kívánnak árut rendelni, előzetesen be kell szerezniük annak a termékgorgalmazónak a meghatalmazását, akinek a nevére az árut rendelik. A meghatalmazás nyomtatványokat az irodában lehet beszerezni. A telefonon rendelt áru szállítási ideje két munkanap!

SZLOVÉNIAI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

- Dr. Miran Arbeiter:** +386-4142-0788
Dr. Olga Čanžek: +386-4182-4163



KOSZOVÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



ALBÁN IRODA KÖZLEMÉNYEI

- Albánia, Tirana Reshit Collaku 36. Fax: +355 4230 535. Területi igazgató: Borbáth Attila Irodavezető: Xhelo Kijaj, tel.: +355-4-230-535 Elérhetőség: Munkanapokon 9–13, 16–20-ig



Albán iroda

Aznap este sem kapcsoltuk be a tévét. Eleinte még számon tartottam mióta, mert büszke voltam rá, hogy nem szórja kékes fényét ránk a doboz, ma már természetes, hogy kizárjuk az életünkéből. Inkább mi zárjuk ki, mint hogy ő zárjon be.

Körbehúztam a cipzárt a bőröndömön, odakészítettem az útlevelemet a másnapi útra, és elindultunk Sándorral a Ferihegyi repülőtérre. Aidan a hosszú út ellenére a szokásos jó hangulatban érkezett, mondhatnánk – természetesen csomag nélkül, mert legyen az bármilyen légitársaság, az ő poggyásza mindig célt téveszt.

Egy ekkora cégnél, mint a miénk, és egy ilyen kiemelkedően sikeres terület esetében, mint Európa, ahol több mint 40 országról beszélhetünk – apropó, jó hír, hogy megnyitottuk Azerbajdzsánt és Líbiát –, jó előre kell tervezni, hogy mindenre jusson idő. És nem csak idő általában, hanem úgynevezett „quality time”, vagyis hasznosan eltöltött IDŐ. Így történt ez közös délszláv utunk esetében is, amelyet dr. Milesz Sándor ország igazgatójának és stábjának köszönhetően alapos előkészítés előzött meg, hogy cégünk európai alelnöke, Aidan O'Hare a legtöbbit látva, a terület eredményeit és céljait legjobban megismerve alkothasson képet. Noha számos utam során sokszor van alkalmam összeszaladni Aidannal itt-ott Európában, nem hagyhattam ki, hogy ezúttal ismét találkozhatok vele, és tartalmas napokat tölthessünk együtt, Aidan, Sándor és én. Noha minden utazás fárasztó fizikailag, a tapasztalt újdonságok, a megérkezések, a kötetlen megbeszélések, eszmecserék, a megoldott kérdések, a felvázolt stratégiák, a nyakendős tárgyalások mind olyan izgalmas légkört teremtenek, hogy az ember lélekben felfrissül, kivirul.

Tudtam, hogy két ilyen jeles emberrel utunk kivételes lesz. Tudtam, hogy délszláv és albán vendéglátóinknál nincs jobb házigazda, és ha az ország nyugati

szemmel elvárható minősége talán még csak nem is átlagos – Albániára gondoljon a kedves olvasó –, az esetleges hiányosságokat szívvel és lélekkel igyekeznék majd pótolni.

Budapest és Albánia fővárosa, Tirana között közvetlen Malév-járat van. Az ember egy bő óra alatt lent lehet a Földközi-tenger Korfuval átellenes homokos partján, az albán Riviérán. A tiranai reptér teljesen e századi, a személyzet igyekezete méltányolandó. Albánia szemmel láthatólag igyekszik, nem csekély eredménnyel, lerázni magáról a gyötrő múlt béklyóit. Minden idelátogatóban pillanatok alatt omlik le a sztereotíp kép az Európa legszegényebb országának tartott Albániáról. Természetesen a főváros fejlettségi szintje magasan eltér a vidékétől, de a vidék Görögországhoz vagy Montenegróhoz hasonlatos bája is megmozgatja az ember fantáziáját, ahogy egy pillanatra kiszakad az időből egy-két, az út közepén szamaragoló ember láttán. Még Tirana környékén is látni azokat a betonbunkereket, amelyeket leginkább a földből kiálló fedett beton kútgyűrűknek nézne az ember, és amelyek előállítására éveken keresztül az albán nemzetgazdaság fő irányvonalát adták, hiszen több száz ezres (!) nagyságrendben készültek, s az előző rendszer vívmányaként keresztül-



kasul pettyezik be az albán földet, jönjön bármerről is az ellenség.

De ugye ott tartottam, hogy egészen más kép él bennünk Albánia nevét hallva, mint ami a valóságnak megfelelne. Albánia feltörekvő ország, ahol az emberek a lehetőségekre várnak. Tirana él, és tárt karokkal várja, hogy terepet adhasson az újnak. Mindenütt a változást érezni, a múlttal elegyedő levegőt. Nagyvárosi a forgalom, és keleti a nyüzsgés. A tengerpart szálloda- és apartmansorai már a jövőt idézik. Az előrelátók tudják, hogy néhány éven belül ez lesz itt Európa új Riviérája. Rossz nyelvek persze mondhatják, hogy el kell telnie addig néhány éveknek még, de meg lehet nyugodni: el fog telni, gyorsabban, mint gondolnánk.

Cégünk, a Forever Living Tirana belvárosában, egy öt megillető villában kapott helyet, a Villa Foreverben. A klasszicizáló épület előadóterme helyi orvosokkal, munkatársakkal volt tele aznap este is, amikor Aidan, Sándor, Borbáth Attila, a cég helyi területi igazgatója és én tartottuk meg előadásainkat, amelyeket aztán kötetlen beszélgetés követett. Egész Albánia-szerte nagy az érdeklődés a Forever iránt, amelyet egy helyi ember úgy írt le, „hogy végre egy cég, amely munkáért fizet, minőségi termékeket hoz a piacra, és kiszámíthatóan, stabilan, hosszú távra tervez”. A világnak ebben a sarkában is megszokták az emberek – kénytelenek voltak megszokni – az átmenetiséget, a kiszámíthatatlant, azt, hogy sorsuk mindenkin, csak éppen nem rajtuk múlik. Ebbe a közegbe érkezett el cégünk biztonságot adó stabilitásával, egy új lehetőséget ajánlva. Itt szeretném megköszönni dr. Milesz Sándornak és a budapesti Forever-központ munkatársainak az áldozatos munkát, hogy időt és energiát nem kímélve, gyakran távol a családjuktól, indították el Albániát. Köszönöm Borbáth Attilának, Albánia és Koszovó területi igazgatójának és félmaroknyi, de lelkes munkatársának, hogy az iránymutatások szerint beüzemelték

EGY NYELVET BESZÉLVÉ TARTOZNI VALAHOVÁ



és működtetik ezt a sokra hivatott új piacot. Az Albániában rejő lehetőség nem csupán teória, de kézzelfogható valóság, hiszen az iroda működése óta jelentős eredményeket tudhat maga mögött. További sok sikert kívánunk minden ottani munkatársunknak!

Az albániai 20-23 fok után igazi téli hangulatban érkezünk meg Szlovénia fővárosába, Ljubljanába. Esett az eső és fúj a szél, úgy, ahogy az ember november idején az Alpoknál elképzel. A valahai monarchiát idéző csendes, nyugodt hangulatú város már a karácsonyra készülődött. A főtér fölé magasodó vár tövében, a város gyönyörű szállodájában terített asztal várta a helyi és a horvát President's Club tagjait és minket. Kepe Endre szlovéniai területi igazgató és munkatársai ezúttal is kiváló házigazdának bizonyultak. Minden a maga idejében, kellemesen, jól szervezeten zajlott. A piac vezető termékforgalmazóival folytatott megbeszélés és eszmecsere újra rávilágított a tényre, hogy egy kis ország is lehet nagyhatalom, ha kész szembenézni a kihívásokkal, és válaszai a kérdésekre nem rögtönzöttek, hanem megtervezettek. Szlovénia általános sikere talán pont ebben rejlik. Gazdasági fellendülésük sem magától pottyant az ölükbe. Céltudatosan, Európa egy kis szegletében megbújva egyszer csak jelentkeztek, hogy teljesítették az euró-zóna feltételeit. Aztán már euróval a zsebükben folytatták, amit addig is, a rendszeres munkát. Meg kell persze említeni itt is a magyarországi jelenlét fontosságát, már ami a Forever helyi eredményeit illeti. Mint minden, hazánkat környező ország esetében, itt, Szlovéniában is kitapintható a magyarországi termékforgalmazók útmutatásának, tanításának, munkájának eredménye. Külön sikertörténet az, ahogy magyarországi munkatársaink exportálták a Forever

üzenetét a volt Jugoszlávia országaiba, hogy aztán új területek ismerhessék meg a független vállalkozás egy új formáját, ahol a tenni akarás többet ér minden kezdőtökénél.

Ljubljanát elhagyva sok repült kilométer és kifutópálya után Szerbia központi repterén, a belgrádi repülőtéren landolt a gépünk. A szlovén beosztást követve itt is először a helyi céges irodába és raktárba mentünk – ha úgy tetszik, szemlére –, hogy az operatív működést és az irodai kollégákat is megismerve alkothassunk képet egy másik jól szervezett irodáról. Belgrád és Szerbia a Forever egyik jelentős délvidéki bástyája. Branislav Rajic területi igazgató házigazdánk és kollégái is kiváló vendéglátóknak bizonyultak, és a kellemes irodalátogató percek mellett jelentős idő jutott itt is a szakmai megbeszélésekre. Sajnos a hajdani nándorfehérvári várat idő hiányában ezúttal is csak távolról láttuk, de azért a Forever jelene és jövője mellett itt sem szalasztottuk Aidannek bemutatni az ország gazdag hagyományait és történetét. A látogatás csúcsa itt is a President's Clubbal elköltött vacsora és megbeszélés volt. Ez is egy igazi munkavacsora volt, ahol előkerültek ötletek, kérdések, gondolatok. Nagy megtiszteltetés volt mindannyiunk számára, hogy Szlovénia után a szerbiai vezető munkatársakkal és a régió első és ez idáig egyetlen diamond házaspárjával, Lomjanski Veronikával és Stevóval tölthetünk több dolgozó-kellemes órát. Vezető munkatársakkal találkozni, ahogy az Szlovéniában is történt, mindig emlékezetes és meghatározó élmény. Képet kapni egy terület eredményeiről, kihívásairól mindig a helyiektől lehet leginkább. Ezért nem véletlen, hogy Magyarország és a délszláv államok ország igazgatója, dr. Milesz Sándor oly sok időt tölt ezeken a területeken, és már szinte tiszteletbeli délszlávnak

számít. Ezúttal nekünk is kijutott Európa ezen részéből, fel-le, reptérről reptérre, hogy az egyes országokban dolgozó kollégáinkat és munkatársainkat közelebből is megismerhessük. No nem mintha nem lennénk már mi is hozzászokva a sok repülőtéren asztalhoz és hotelszobához, hiszen Aidan az Egyesült Államokból, az óceánt átrepülve, Európában tölti az év egyharmadát, távol az otthonától, és én is sebesen gyűjtöm a repült kilométereket utazva szerte Európában. Érdekes, de egy foreveresnek korántsem meglepő az a megállapítás, hogy járjon bármerre is az ember szerte a világban, a Forever bármelyik országában a 140-ből, a beszélt nyelv azonos. Értjük egymás nyelvét, még ha nem is beszéljük. Tisztában vagyunk vele, hogy mit gondol és érez a másik, amikor termékbemutatót tart, és egy bizonyos sárga flakon van mögötte a kivetítőn, amikor Rex és Gregg Maughanról és cégünkről beszél, vagy amikor a zseniális marketingtervre utal. Lehet bonyolítani ezt a világot, de nem érdemes. Mindig és mindenhol az időt kiállt, jól bevált dolgok a maradandók. Mindig az volt és lesz az érték, ami egyszerűen, érthetően és hitelesen ad közre valamit; valamit, ami kérdés nélkül jó mindenkinek.

Nekem mindig ez az „egy nyelv” jut eszembe és igazolódik vissza, legyen akár külföldön, akár csak Debrecen és Budapest között, vagy éppen az ország másik végében.

Egy határtalan lehetőség és szellemiség a miénk, egy lehetőség, amely mindenhol, mindenkinek ugyanazt jelenti. Ezért jó ide tartozni, mert bárhová is menjen az ember, ez az érzés keríti hatalmába, ezt a nyelvet hallja és beszéli, ha foreveresekkel találkozik.

LENKEY PÉTER

európai operatív igazgató

EURÓPAI RALI

3. SZINT

Bunjevački Jovanka és
Bunjevački Živojin
Mohácsi Viktória
Kosanović Helena
Goldfinger László
Dr. Kósa L. Adolf
Barna Beáta és Barna Róbert
Boskó Hilda és Boskó Béla
Mihalj Olja
Spasić Ljubomir és Spasić Srbinka
Hajdu Kálmán és Hajdu Kálmánné
Dobai Lászlóné és Dobai László
Dr. Lazarević Predrag és
dr. Lazarević Biserka
Kiss Szabolcs
Balog Renáta
Schulhof Ernőné
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Vágási Aranka és Kovács András
Kása István és Kása Istvánné
Kovács Csilla és Kovács József
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin
és dr. Seres Endre
Gósy Nikolett Noémi
Filić Zorica és Filić Dragan
Töreki Georgina
Dr. Mokánszki Istvánné és
dr. Mokánszki István
Dr. Mirkov Rozmaring és
Mirkov Jovica
Füle Krisztián
Pere Hilda és Szarka Csaba

Kurucz Endre
Kovács Anna Mária és
Gottwald László
Fábián Gábor
Faragó Károly
Dr. Tumbas Dušana
Benedeczki Mihályné és
Benedeczki Mihály
Nyári Magdolna
Baučić Jasmina és Baučić Hrvoje
Olszewski Sándorné
Bagosi Péterné
Fogas László és Fogasné Szűcs Judit
Stevanović Verica és
Stevanović Rade
Dr. Bóna Renáta
Czap Anita
Tanács Ferenc és Tanács Ferencné
Schleppné Dr. Kász Edit és
Schlepp Péter
Pallai Zoltán és Pallai Zoltánné
Dr. Hocsi Mária
Ostojic Boro
Bracanović Branislav és
Bracanović Marija
Popovac Dušica és Popovac Ratko
Dr. Bátorfi István és
dr. Bátorfi Istvánné
Csepreghy Jánosné
Seresné Bathó Mária és Seres János
Éliás Tibor
Balogh Ágnes Orsolya és
Orosz Rizák Gábor
Kisbárnai Zsolt

Csontos Gábor
Szeghy Mária
Dr. Petković Nedeljko és
Petković Milojka
Lovas Zoltán és Lovas Zoltánné
Hofbauer Rita és Gavalovics Gábor
Maravić Milena és Maravić Milan
Motyovszkiné Kovács Erika és
Motyovszki Csaba
Dr. Farády Zoltán és
dr. Dósa Nikolett
Strboja Jovanka és
Strboja Radivoj
Skáfár István és
Skáfárné Vásár Amália
Momčilović Danica és
Momčilović Novica
Vinković Julijana és
Vinković Zdenko
Lazarević Dejan
Zsitnyánszki Tamásné
Dimitrić Ružica és
Dimitrić Živorad
Ilovai Tamás és Ilovai Krisztina
Kuzmanović Vesna és
Kuzmanović Siniša
Schmidtne Rajna Éva és
Schmidt Zoltán János
Schneider László és Schneider
Lászlóné
Dr. Kása Gergely és Zakar Ildikó
Ilić Savka és Ilić Vitomir
Bodnár Zoltán és
Bodnárné Tóth Ágota

Gulyás Melinda
Hajdú László
Kis-Jakab Edina

2. SZINT

Belső Róbert és
Belsőné Földő Viktória
Karanović Nada és Karanović Čeda
Bontáné Adorján Krisztina és
Bonta Attila
Keneseiné dr. Milics Margit és
Kenesei Gyula
Buruš Marija és Buruš Boško
Janović Dragana és Janović Miloš
Zachár-Szűcs Izabella és
Zachár Zsolt
Zámbó Ádám
Dr. Petz Boldizsár és Laváti Judit
Bárányné dr. Szabó Éva és
Bárány István
Nagy Tímea és Varga László
Kertészné Vincze Andrea és
Kertész Zsolt
Nyögér Dezső és Nyögér Dezsőné
Rózsahegy Zsoltné és
Rózsahegy Zsolt
Stér Györgyné és Stéger György
Antalné dr. Schunk Erzsébet és
Antal Gyula
Kondi Gabriella és Kondi Péter
Dr. Végh Judit
Dr. Rokonay Adrienne és
dr. Bánhegyi Péter



LY MINŐSÜLTTEK

Csapó Mária és Kása Zsolt
Fersch Mártonné és Fersch Márton
Davidović Mila és Matić Dragan
Szabó Mária és Szabó István
Dr. Fábián Mária
Szépné Keszi Éva és Szép Mihály
Siklósné dr. Révész Edit és
Siklós Zoltán
Mičić Miroslav és Mičić Vesna
Petrovai Tamásné és Petrovai Tamás
Kéri Péter és Kéri-Zsigmond Aliz
Máté Kiss Imre és Máté Kiss Ildikó
Seres Máté
Lomjanski Stevan és
Lomjanski Veronika
Ifj. Rékasi János és Sisa Zsóka
Pozsár Ibolya és Pozsár Imre
Szabóné Rataj Éva
Bognár Gábor
Hutóczki Melinda és Hutóczki Ferenc
Czibolya Zoltánné és
Czibolya Zoltán
Vasić Snežana és Vasić Miodrag
Dr. Surányi Katalin és Gazdig Sándor
Bognárné Vitáris Emese
Szabóné dr. Szántó Renáta és
Szabó József
Bodnár Józsefné és Bodnár József
Pócze József és Pócze Józsefné
Magyar Gyözőné
Mattusich Márton és Mattusich
Mártonné
Acél Anna
Gombás Csilla Anita és

Gombás Attila
Varga Géza és
Vargáné dr. Juronics Ilona
Dr. Rédeiné dr. Szűcs Mária és
dr. Rédei Károly
Rusák Patrícia
Heinbach József és dr. Nika Erzsébet
Ráth Gábor
Dr. Miškić Olivera és dr. Miškić Ivan
Stefán Andrea és Sági Sándor
Dalja Milica
Nádhera Roland és
Nádhera Rolandné
Dr. Ratković Marija és
Ratković Cvetko
Kovács György és
Kovácsné N. Bernadett
Borbély Gáborné és Borbély Gábor
Szeckerka-Kardos Orsolya
Dr. Dóczy Éva és dr. Zsolczay Sándor
Žurka Dragana és Žurka Radiša
Davidović Svetlana és
Davidović Milan
Szekér Marianna
Csuti Róbert
Kristóf László és Kristóf Lászlóné
Bodnár László és Varga Krisztina
Hegedűs Kálmánné és
Hegedűs Kálmán
Mladjenović Cveta
Bognárné Maretics Magdolna és
Bognár Kálmán
Kassai Kázmérené
Hegedűs Árpád és

Hegedűsné Lukátsi Piroska
Dr. Bálint Zoltán és
dr. Bálintné dr. Molnár Zsuzsanna
Juhász Edit
Škorić Zoran és Škorić Dragica
Sulyok László és
Sulyokné Kökény Tünde
Dr. Domszlai Éva és Molnár Zoltán
Stevanović Vasilije és
Stevanović Branka
Halmi István és Halminé Mikola Rita
Takács Judit
Knežević Sonja és Knežević Nebojša
Tepovac Aleksandar
Krkljuš Ksenija és Krkljuš Stevan
Göncz Éva
Térmegei Lászlóné és Térmegei László
Gara Balázs
Dr. Kiss Ferenc és dr. Nagy Ida
Mihailović Branko és
Mihajlović Marija
Višnjic Ljiljana
Hrachovina Tiborné és
Hrachovina Tiborné
Dr. Edelenyi Béláné
Dr. Gáncsné Braun Andrea és
dr. Gáncs László
Dr. Vályi Péterné
Kovács Áron
Péter Gabriella és Péter Zsolt
Futó Zsolt és Halmi Andrea
Matos Katalin
Baricz Dezső
Dr. Pollák Éva

Dr. Debrődi Mária és Vágot Sándor
Pardi Zoltán
Barna Beáta
Hrnčar Jasna
Dr. Horváthné Ollrá Tünde és
dr. Horváth István
Kovačević Milan
Téglás Gizella
Zöld Józsefné és Zöld József
Nakić Marija
Szabó Hajnalka
Tóth Anna
Dukić Petra
Vargáné dr. Fekete Valéria és
Varga István
Szelei Jánosné és Szelei János
Szabó Edit
Gesztly Gloria
Dr. Molnár Erzsébet
Bogdán Ervin és
Bogdánné Szabó Katalin
Nikolić Smiljana és Nikolić Branislav
Crepulja Snežana és Crepulja Dragan
Rusák József és Rusák Rozália
Sándor Péter és Székely Csilla
Dr. Csatári József
Fejlesztés Ferenc és
Fejlesztésné Kelemen Piroska
Czuczor Aranka
Kovács Mihályné és Kovács Mihály
Gelegonya Klára Judit és
dr. Ujhelyi János
Rudics Róbert és
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya



Vakherda Erika és Vakherda Sándor
 Vígh Sándorné és Vígh Sándor
 Sitkei Zoltán és Sitkei Zoltánné
 Farkas Eszter és Firisz Imre
 Viznyai Róza
 Blahunka László és
 Blahunkáné Nádasi Krisztina
 Petković Aleksandra és
 Petković Bogdan
 Radović Darko és Radić Nada
 Kissné Miklós Edit és Kiss László
 Dimitrovski Aneta
 Micašević Nada
 Boskó Rita
 Kerékgyártó Miklós Róbert
 Simon Lajos és
 Simonné Ács Henrietta
 Szekerák Krisztina és Szekerák Attila
 Király László és Tenke Eszter
 Kiss Józsefné és Kiss József
 Dézsi József és
 Dézsiné Váradí Erzsébet
 Sövegjátóné Jakabffy Lenke és
 Léránt Károly
 Bornemisza Gergely
 Wiesner Ádámné és Wiesner Ádám
 Bertók M. Beáta és
 Papp-Váry Zsombor
 Kapitány Mátyás és
 Kapitány Mátyásné
 Dr. Tamási András és
 dr. Tamási Andrásné
 Mihajlović Nenad és
 Mihajlović Zorica
 Holcinger Katalin
 Glogovac Dragan
 Vámos Friderika
 Žurma Julijana és Žurma Todor
 Bicskei Brigitta és Zsibrita Balázs
 Kocsis János és Kocsis Jánosné

Dr. Vörös Mariann és Sámoly Ferenc
 Velkovska Vecka
 Podmaniczkiné Molnár Brigitta és
 Podmaniczki Péter
 Ocokoljić Zoran
 Mester Miklós
 Kocsis Norbert és
 Báló Barbara Zsanett
 Stojić Predrag
 T. Nagy Sándorné és T. Nagy Sándor
 Marić Vlastimir és
 dr. Marić Višnja Vera
 Stojanović Emilija és
 Stojanović Nenad
 Dr. Szlovenszki Adrienn
 Csepi Ildikó és Kovács Gábor
 Merkel Tímea és Kovács Tibor
 Lukács György és
 Lukácsné Mózes Zsuzsanna
 Berta Ágnes
 Szabó Ferencné és Szabó Ferenc
 Milovanović Milanka és
 Milovanović Milisav
 Gecző Éva Krisztina
 Csehi Attiláné és Csehi Attila
 Kostić Nada
 Matic Sanja és Matic Aleksandar
 Törő Ágnes Noémi
 Kovácsné Nagy Ildikó
 Temesváriné Ferenczi Ágnes és
 Temesvári Andor
 Lisanin Ljiljana és Lisanin Radmilo
 Csiki Józsefné és Csiki József
 Djordjević Smiljana és
 Djordjević Stevan
 Némethné Takács Hajnalka és
 Németh Gyula
 Gajić Vladan
 Kovács Gyuláné és Kovács Gyula
 Stanković Milica és Stanković Nenad

Matic Goran és Matic Gordana
 Révész Tünde és Kovács László
 Szakács Tamásné és Szakács Tamás
 Deák Péter és Deákné Gnepa Olga
 Menkő Éva
 Papp Gyöngyvér
 Aćimović Petar és Aćimović Milanka
 Farkas Magdolna
 Jassek Beáta
 Küri Attila és Küri Szilvia
 Nevedel Mónika
 Knisz Péter és Knisz Edit
 Molnárné Oszánna Beáta és
 Molnár Imre
 Huber Edit
 Orosi Gergely
 Bajić Vojislav és Bajić Jovanka
 Mitrović Milija
 Trajković Dejan és Trajković Ljiljana
 Bibić David

1. SZINT

Brkić Jibil Dragana
 Molnárné Kiss Melinda és
 Molnár Imre
 Kovács Gábor Zsolt
 Kékesi Gábor
 Bojtor István és Bojtorné Baffi Mária
 Szabolcsi Gábor Oszkár
 Munjas Aleksandra és Munjas Mile
 Szukits Krisztina és Kapitány Róbert
 Kun István
 Hyrossné dr. Biró Judit és
 Hyross András
 Vincze Ferencné és Vincze Ferenc
 Aleksov Jordan és Aleksov Ljubica
 Hertelendy Klára
 Dr. Kontra Snežana
 Varga Klára

Kleinné Sipos Ágnes és Klein Miklós
 Kecskésné Kriston Katalin és
 Kecskés László
 Bruckner András és
 dr. Samu Terézia
 Gecző László Zsoltné és
 Gecző László Zsolt
 Palancsa László és
 Springmann Andrea
 Tokodiné Heppenheimer Anikó és
 Tokodi Attila
 Blaskó Jánosné
 Sindjelić Zoran és Sindjelić Ana
 Gábor József és
 dr. Szőcsényi Julianna
 Csillag Adrienn és Lányi Roland
 Simitska Tímea
 Lákovics Amália
 Milivojević Zorka és Grbić Jovan
 Lázárné Adorján Éva és
 Lázár Sándor
 Komornyik György
 Józsa Vincze Lajos és
 Józsa Vincze Lajosné
 Darabos István és
 Darabos Istvánné
 Tóth Sándor és Vanya Edina
 Nagy Zoltánné
 Ristić Sara és Ristić Ljubomir
 Dr. Lukács Zoltán és
 dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
 Katić Ivan és Katić Mesaroš Mirjana
 Kemenczei Vince és
 Tamási Krisztina
 Agócs Judit
 Molnár Gyula
 Bogičević Anica és
 Bogičević Milorad
 Takács Tamás és Takács Tamásné
 Bíró Anita



Major Katalin
Czifra Istvánné és Czifra István
Wéber Győző és
Wéberné Rajos Anna
Manulek Gábor és
Manulekné Jámbor Tünde
Barbarics Erika és
Cziblina Balázs
Rezes Róbert és Rezes Róbertné
Barnak Danijela és
Barnak Vladimir
Mitić Ljiljana és Mitić Vladimir
Kocsis Zoltán és Bakó Barbara
Parragh Gábor és
Parragné Zsoldos Anita
Szabóné Jakab Mária
Pápai Zita
Kovács Csaba és Bakos Mária
Dr. Kardos Lajos és
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Halas Tijana és Halas Leon
Vejtey Miklós
Léránt Károly és
Lérántné Tóth Edina
Hubacsek Ágota
Horváth Mihály és Marinko Krisztina
Oláh Gábor
Baranyai Ágota
Balogh Anita és Süle Tamás
Kúthi Szilárd
Frissné Bodó Ágnes és Friss István
Komendátné Szabó Éva Mónika és
Komendát Attila
Klaj Ágnes
Varga Gitta
Rácz Edit és Holczer Tibor
Cibulova Vesna
Futaki Ildikó
Bakura József
Nagy József és Nagyné Koszér Edit

Kljajić Ljubica és Kljajić Novak
Varga Zsuzsa
Köves Márta
Tóth Sándor és Répássy Krisztina
Lukács László György
Mudraninec János és
Mudranicec Éva
Rajnai Éva és Grausz András
Spernjak Ivanka és
Spernjak Miodrag
Runjajić Zoran és Runjajić Jasna
Novaković-Dragojlović Dragana és
Ristanović Radan
Kobiljski Marija és Kobilski Djordje
Dr. Kertész Ottó és
dr. Kertészné Szabó Erzsébet
Vincze Erika
Mrakovics Szilárd és Csordás Emőke
Trebaticki Ilonka és Sandor
Szilveszter
Szentesi Anna
Reiter Valéria
Novoseljački Slobodan és
Novoseljački Julka
Németh Veronika és Szalóki Sándor
Tábit István és Tábitné Csányi Anna
Váradai Nikoletta
Krojher Gabriella és Sinyi Zoltán
Lőw Tiborné és Lőw Tibor
Tóth Sándorné és Tóth Sándor
Marić Jahno Nadica és Jahno Aleksa
Farkas Gáborné és Farkas Gábor
Székely Angéla
Botis Krisztián Artur és
Botis Tamara
Pető Ferenc és Csapó Mária
Nagy Gabriella
Gál István és Gál Zsuzsanna
Dr. Józsa Istvánné és
dr. Józsa István

Balázs Nikolett
Hollóné Kocsik Judit és Holló István
Lányi Glória
Škorić Miloš és Petrešević Jelena
Stojanović Olgica és
Stojanović Najdan
Dr. Schmitz Anna és
dr. Komoróczy Béla
Trencsényi Judit
Ferencz Lászlóné és Ferencz László
Perjési Sándor és Perjésiné
Kamarás Judit
Háhn Adrienn
Stefanović Dobrila
Nemesné Tarr Lívia és Nemes Géza
Lovasné Parczen Gabriella és
Lovas László
Keresztúri Ferenc
Hajos Árpád és
Hajosné Surányi Ildikó
Torlaković Saša
Juhász Zoltán Norbert és Juhászné
Vasvári Krisztina
Beršić Olivera és Beršić Fadel
Kovácsné Antalfia Evelin és
Kovács Zoltán
Becz Zoltán és Becz Mónika
Beregszászi Károly
Simić Dušan
Pavlović Slobodanka és
Pavlović Marinko
Almásiné Menyhárt Mónika és
Almási Zsolt
Kelemen Ferencné
Melcherné Nagy Bernadett és
Melcher Tibor
Horváth Jánosné
Rokaly Sándor és Barazsuy Cintus
Magdolna Adél
Fű Attila és Fű Attiláné

Tordai Endre és Tordainé Szép Irma
Dékány József és
Dékánné Neuzsiték Mária
Németh Antal és Németh Antalné
Rákos Gábor
Kocsi Katalin és Kasza Csaba
Dr. Tárczy Jolán és dr. Zyzych Andriy
Juhász László
Klenkovski Svetlana és Klenkovski
Branko
Légrádi Mihály
Czupi Lászlóné és Czupi László
Vágóné Nagy Judit Délia és
Vágó Sándor
Krauszné Daradics Ilona
Liszter Sándor
Dr. Lovasné Tóth Ottila
Pintye Anikó
Paligoric Stojanka és
Paligoric Alexander
Kovács Adrien és Kocsis Imre
Sebők Noémi
Vincze Józsefné és Vincze József
Dénes Éva és Horányi Péter
Hajcsik Tünde és Láng András
Mészáros-Szuharevszk Babet
Draveczné Kiss Katalin és
Dravecz Gábor
Pálóczi Ildikó és Varga István
Fábián Mária
Váradai Noémi
Predolac Jevremović Danica és
Jevremović Božidar
Vuityné Sárándi Klára és Vuity Antal
Szakács Pálné Sajtós Róza és
Szakács Pál
Petróczy Zsuzsanna
Szcencziné Farmasi Judit és
Szeincz József
Kiss Tiborné



Fekete Béla és
Feketéné Nagy Julianna
Koródi Kovács Elizabetta és
Koródi József
Ádámné Szöllősi Cecília és
Ádám István
Kota Izabela Barbara és
Kota Mihajlo
Hrisztov Tamás
Kissné Dalanics Ildikó és Kiss Ferenc
Abuczki Attila és
Abuczkiné Kiss Ágnes
Bánhegyi Zsuzsa és
dr. Berezvai Sándor
Szántó László
Lazarević Mirjana és
Lazarević Damir
Szakál Istvánné és Szakál István
Vraneš Zrinka
Ugrenović Miodrag és
Ugrenović Olga
Dr. Csurgay Edit és Vass István
Rézműves József Árpádné
Szalay Béláné és Szalay Béla
Nagy-Mélykúti Mária és
Lisóczki Zoltán
Thuri Nagy Lajos és Oláh Henrietta
Olajos András
Balogh Norbert
Ács Sándorné
Budai Tamás
Becze Mihályné és Becze Mihály
Ferenc László
Szabó Tamás és Szabóné Doma Irén
Szabó Péter és
Szabóné Horváth Ilona
Miklós Istvánné és Tasi Sándor
Dr. Kozma Brigitta
Gyuráki László és
Gyurákiné Darabos Gyöngyi

Széplaki Ferencné és
Széplaki Ferenc
Szekely János és Juhász Dóra
Resch Éva és Resch Elemér
Petrić Nataša és Petrić Iván
Papp Imre és Péterbencez Anikó
Hóczza Tibor és
Hóczáné Berecz Mária
Mičić Mirjana és Harmoš Vilmoš
Marić Stojka és Marić Milan
Barabásné Takaró Zita és
Barabás András
Tóth Antalné és Tóth Antal
Haim Józsefné és Haim József
Füzesi Gyuláné
Hrisztov György és
Hrisztov Györgyné
Hargitai András és Szabó Nikolett
Németh Veronika és Haim István
Paunović Grozdana és
Paunović Vladimir
Dr. Lóriczi Ilona
Kovács Zsolt és
Kovácsné dr. Szabó Aliz
Petrović Milena és Petrović Milenko
Szabados Zoltán és
Szabadosné Mikus Emese
Jozó Antalné
Csirmaz Mátyás és Kovács Tímea
Baletić Sonja és Baletić Ivan
Balázs Ágnes és Kiss Norbert
Lajosbányai Györgyné és
Lajosbányai György
Berecz György és
Bereczné Auxner Mónika
Barta Csabáné és Barta Csaba
Varga Erika
Szép Margit és Till György
Kurucz Levente és Kurucz
Leventéné

Fehérvári Antal és
Fehérváriné Kovács Zsuzsanna
Enyedi Sándor és Enyedi Sándorné
Radović Aleksandar és
Radović Dana
Varga Jánosné és Varga János
Gerő János és
Gerőné Jócsák Julianna Katalin
Meisitz Marcell
Forrai Mihály és Radnai Lászlóné
Tóth János és Tóth Jánosné
Szabolcsikné Schalk Zsuzsanna és
Szabolcsik Ferenc
Jurčić Alenka és Jurčić Dejan
Biró Attiláné és Biró Attila
Babály Mihály és Babály Mihályné
Ruszbachné Szarvas Mária
Harich Péter és Harich Péterné
Torcom Julia
Dr. Király Anna és Deák Csaba
Viorizis József Zoltán és Viorizis
Zsuzsanna
Lieber Brigitta
Boda György
Gyergyovits Zsolt
Béki Istvánné
Tanács Erika
Lozajić Dimitrovski Snežana és
Dimitrovski Hristo
Dr. Mikić Maja és Mikić Miroslav
Széles Gabriella és Baróti János
Laposa Jenő István és
Laposáné Kocsis Ibolya
Dr. Horváth Ildikó
Gonovics István
Fehér Sándorné és Fehér Sándor
Czomba Lajosné és Czomba Lajos
Molnárné Kalcsu Klára
Kecskés Adrienn
Böröcz Péter és

Böröczné Ölbei Gabriella
Nyitrai Németh Katalin és
Nyitrai Péter
Dr. Jović Randjelović Sonja és
Randjelović Dragan
Kiss Zoltán és
Kissné Szalai Erzsébet
Kötél Zoltán és
Kötélné Páder Melinda
Oszbach Tiborné és Oszbach Tibor
Nagy Lászlóné és Nagy László
Lancz Judit és Varga Zoltán
Molnárné Garbacz Anna
Zana Imre és Décsi Judit Adrienn
Vajda Lászlóné és Vajda László
Kovácsné Csóka Bernadett és
Kovács Péter
Szántó József
Szűcsné Nagy Ilona
Szegfű Zsuzsa és Pintér Csaba
Fekete Zsolt és Ruskó Noémi
Paksi Istvánné és Paksi István
Tóth János
Szakály Szabolcs és Szakályné
Szilágyi Magdolna
Buljan Slobodanka és
Buljan Stanislav
Bánhidny András
Fittler Diána
Bujak Marija és Bujak Mihajl
Jakupak Vladimir és
Jakupak Nevenka
Csaba Tamás és Csaba Tamásné
Kellner Norbert és Kellner Adrienn
Gallai Attila és
Gallainé Bóka Viktória
Pável Ildikó
Rezván Pál és Rezválné Kerék Judit
Milić Tanja és Punišić Dragan
Radulović Rajko és



Radulović Slavka
Görzsöny László és
Görzsönné Tóth Teodóra
Pétek Anita
Dr. Szabó Tamásné és
dr. Szabó Tamás
Paunović Ivica és Paunović Dragana
Aczél Ferencz
Tokaji Ferenc Zsolt és Szántó Szilvia
Lévai Béláné és Lévai Béla
Kibédi Ádám és Ótós Emőke
Kürtös Annamária és Kürtös László
Ilić Slobodan és Ilić Mirjana
Kalmár Edit Krisztina
Balogh Andrea és Balogh Tamás
Váradí Éva
Kocsis Imre és
Száráz-Nagy Brigitta
Nužda Evica és Nužda Milan
Ábrahám Zoltán és Kiri Brigitta
Urbán László
Isakov Jelena és Isakov Branislav
Reményi Sándor és
Reményiné Csögör Andrea
Lászlók István és Tóth Ildikó
Nagy Ádám és
Nagyné Belényi Brigitta
Nikčević Slobodanka
Knežević Žarko
Moroanka Elvira
Vajagić Slobodan és Vajagić Erika
Kovács Éva
Fövényi Istvánné
Viluš Katica és Viluš Janko
Györök Jánosné és Györök János
Keszlerné Ollós Mária és
Keszler Árpád
Szép László
Gáspár Gyöngyi
Naánné Kostyál Katalin és

Naán Tibor
Csiki Jánosné és Csiki János
Popović Srbojub
Duran Mensura és Duran Mustafa
Dragičević Angelina és
Dragičević Rađivoje
Wehliné Mezei Aranka és
Wehli Péter
Tóth Csabáné
Hajdu Veronika
Marosvölgyi Tímea
Mészáros Istvánné
Berkakov Biljana és Berkakov
Branislava
Nagy Katalin
Leidecker Ilona
Dikić Slavica és Dakić Nenad
Kompp Rezsőné Czervá Ibolya és
Soltész József
Kalajdžić Marica
Peti Attila és Peti Szilvia
Molnár Zoltán
Todorović Ksenija
Mitrovć Jelena
Vuksa Stevan és Vuksa Vera
Stanzel Antal és
Stanzelné Szalai Éva
Székely Borbála
Paizs Roland és
Paizsné György Ildikó
Veličković Sava és Veličković Zorica
Dragić Leonora és Dragić Goran
Lanszki Nóra
Szepesi Tibor és
Szepesiné Holló Edina
Balázs Krisztina
Nagy Gézané és Nagy Géza
Buljin Rajka és Buljin Sava
Radović Milica
Fülöp Mónika

Kutiné Tamási Zsuzsanna
Marofka Zoltánné és
Marofka Zoltán
Dravec Katalin
Dr. Kálmánchey Albertné és
dr. Kálmánchey Albert
Medić Stana és Medić Bogdan
Dékány Éva
Marosiné Máté Terézia és
Marosi Csaba
Fehérvári Éva
Mikes Zoltán és Mikes Zoltánné
Adamović Vesna és Krzelj Naško
Dr. Gurila Firuca
Horváth Patrícia
Davidović Milica és Lučić
Aleksandar
Tadić Dragoslav és
Petrović-Tadić Slavica
Dalecker Lászlóné és
Dalecker László
Varga Tiborné és Varga Tibor
Kajganić Slavica és Kajganić Milan
Koledich Antalné és Koledich Antal
Juhász Júlia Zsuzsanna
Bánki László és Bánkiné Takács Márta
Stepanović Dobrila és
Zoravković Vladimir
Ikonić Ljiljana és Ikonić Zoran
Zarić Olgica és Zarić Dragan
Hariharan Mónika
Padányi Zsoltné és Padányi Zsolt
Kutiné Béza Gabriella és Kuti Csaba
Horváthné Scholcz Erika és
Horváth József
Steiner Imre és Erdei Andrea
Radišić Smiljka
Beszterczeyné Skultéti Mária
Miučin Branka
Dr. Nagy Attila és

dr. Szabó Gabriella
Szórád Erzsébet
Juhász Klaudia
Berta Lászlóné és Berta László
Nagyné Ország Beatrix
Futaki Gáborné
Perović Gordana
Nikolajević Tatjana és
Nikolajević Bogdan
Wéber Ádámné és Wéber Ádám
Somogyvári Zoltánné
Dr. Dikó Marian és
dr. Kulšics László
Matić Aleksandar és
Matić Gordana
Mira Veselinović
Polyák Melinda
Hartainé dr. Benkó Ibolya
Réfi Lászlóné
Simon János
Dr. Csisztu Attila és
dr. Csisztuné Pájer Erika
Kecskés Ferencné és
Kecskés Ferenc
Csernus Magdolna
Sekulić Slavica
Czuczai Bernadett és Varga András
Antonijević Slobodan és
Antonijević Biljana
Ballabás Melinda
Tomić Mirjana és Tomić Ljubiša
Tóbi Judit és Búzás István
Kovács Zoltán és
Kovácsné Reményi Ildikó
Todorović Gordana
Virijević Beba
Papp Katalin Viktória
Miletić Prvoslava
Horscsin Dénes
Vilkné Kiss Erzsébet



A fiatalok lehetősége az FLP soraiban

Az a megtisztelő felkérés ért, hogy röviden vázoljam azokat a lehetőségeket, amelyeket az FLP nyújt a fiataloknak. A fiatalabb szerbiaiak korosztályához tartozom, aki a nagykorúságát tizenöt évvel ezelőtt töltötte be, és hatalmas változások szemtanúja volt. Mi hozzászoktunk, hogy a világon egy biztos: semmi sem biztos... Egy olyan országban születtünk, amely már nem is létezik, egy másikban cseperedtünk fel, a harmadikban lettünk felnőttek, és napjainkban már a negyedikben élünk – anélkül, hogy külföldre utaztunk volna. Iskolás éveinket végigkísérte az edénycsörömpöléstől és füttyszótól hangos sztrájkok zaja, és beborította a háborúk sötét árnya. Egyeseket olyan szülők neveltek és tanítottak az értékrendszerekre, akik egyik napról a másikra gazdagodtak meg, mások viszont a nyomor küszöbén tengődő családban nőttek fel, ám ennek ellenére hittek a szebb jövőben.

Ezek az értékes fiatal emberek nem veszítették el a jövőbe vetett hitüket. Kiváló eredményeket értek el, s abban a reményben diplomáztak, hogy egész életükben a választott szakmájukban dolgozhatnak, és munkájukért megfelelő módon megfizetik őket. Szüleik kimondhatatlanul büszkék voltak rájuk, mert sikeresek lettek, és elkerülték a kábítószert, a bűnözést és más, rövid ideig tartó, könnyen behálózó kísértések csapdáját.

Mi a helyzet napjainkban ezekkel a fiatalokkal? Nagyon kevesen találtak olyan munkát, amellyel megvalósították gondosan szőtt terveiket – mert csak akkor lehetnek elégedettek, ha olyan tevékenységet végeznek, amelyet szeretnek –, de valamiből mégis meg kell élniük. Sokan külföldön próbáltak szerencsét, mások itt maradtak, és látástól vakulásig dolgoznak

az őket napi 10-12 órán keresztül szó szerint kizsákmányoló vállalkozóknak.

Az olyan fiatalok számára, akik szeretnék megvalósítani elvárásait, és méltóságteljes életre vágyanak, az FLP kiváló lehetőséget nyújt. Itt mindent megkaphatnak, amire vágyanak: minden befektetés és rizikó nélkül alapítható saját vállalkozás. Itt mindenki a saját főnöke. Nincs felettük olyan főnök, aki a beosztottjaira „bólogató János” szerepet oszt, és akire – csak a magasabb beosztása miatt – mindig mosolyogni kellene, attól függetlenül, hogy intellektuálisan és szellemi értékek tekintetében messze alattuk áll. Egyedül dönthetik el, reggel mikor kelnek (ez nekem nagyon fontos, mert szeretek aludni) és mikor térnek nyugovóra, önállóan választják meg a munkatársaikat és azokat is, akikkel a szabadidejüket töltik. Ez a tevékenység egybeolvasztja a munkát és a szórakozást. Közülünk, akik az FLP égisze alatt bejártuk az egész világot, bárkit megkérdezhettek, vajon fárasztó munkát végzünk, vagy korosztálytól függetlenül együtt bolondozunk és szórakozunk?

Az FLP-ben sosem ér véget a tanulás folyamata. Megtanítanak bennünket a valós életre és azokra a módszerekre, amelyekkel megszabadulhatunk a stressztől – amely a fiatalok körében is számos betegséget okozhat. Emellett megtanuljuk, hogyan végezzünk hasznos munkát, amellyel megvalósíthatjuk vágyainkat, mert az így nyert bónuszok... hát a bónuszok száma háttér! Annyi jutalom pontot kapunk, amennyiért megdolgozunk – és ezt nagyon kevés munka biztosítja.

Az FLP gyökeresen megváltoztatta az életemet, és olyan lehetőségeket biztosított, amelyekről csak álmodni mertem:



többek között új autót, mesés utazásokat és világszerte csodálatos emberekkel kötött új ismeretségeket. Itt ismertem meg azt a felemelő érzést, amely akkor kerít hatalmába, amikor másoknak segíthetek egészségi és anyagi téren egyaránt. Az FLP nagy családjában az idősebbek egyenjogú társaként viszonyulnak hozzám, pedig már kezdtem hozzászokni, hogy hosszú hajú, fülbevalós suhancnak tekintenek.

Ne gondoljátok, hogy minden barátom követte a példámat. Sokan még nem kapcsolódtak... viszont én lassan, de biztosan dolgozom azon, hogy ők is felismerjék és MEGÉRTSÉK ezt a csodálatos lehetőséget, és csatlakozzanak hozzánk...

Saját vállalkozással rendelkezem, fizetem az összes adót, járulékot és nyugdíjalapot, emellett ez a munka és a haszon öröklődik. Tudtok ehhez fogható találni magatoknak vagy – ti, szülők – a gyerekeiteknek?

Ez nem rövid távú munka, hanem óriási, életre szóló lehetőség! Ismerjétek fel, és ragadjátok meg!



DUŠAN NAKIĆ
manager

SZERETNÉNK ÖNÖKET MEGHÍVNI EGY FELEJTHETETLEN **WELLNESS HÉTVÉGÉRE** A SZIRÁKI KASTÉLYBA!



TISZTELT FORGALMAZÓINK!

Budapesttől 75 km-re, a Cserhát hegység lábánál, Szirákon, az ország egyik legszebb tájegységében található a barokk stílusú Hotel Kastély Szirák.****. A kastélyszálló a világ számos országát átfogó Forever Resorts üdülési láncolatának egyik legszebb hotelje. A kastély parkjában, a régi fogadó háromszintes épületében található a Sonya Wellnessközpont. Két ellenáramoltató medence, pezsgőfürdő, sókamra, szauna, koktélbár, valamint masszázs, különféle kozmetikai kezelések várják a pihenni és megújulni vágyókat. A kastély mellett játszótér az önéleddt, játékos kikapcsolódást szolgálja: teke, biliárd, asztalifoci, légfoci, darts kínál szórakozást a vidám társaságoknak.

A kastélyt 5 hektáros, természetvédelmi oltalom alatt álló őspark öleli körül. A park lehetőséget ad az aktív kikapcsolódásra is: műsyalak tennispálya, kültéri sakk várja a sportolni vágyókat.

A Hotel Kastély Szirák**** egyszerre nyújtja vendégeinek a történelmi barokk környezetet, a természet harmóniáját és a XXI. század magas szintű szolgáltatásait. Kiváló helyszínről szolgál céges és családi rendezvényekhez, és várja azokat a

vendégeket is, akik csak néhány nap pihentető kikapcsolódásra vágnak párjukkal, családjukkal.

ELÉRHETŐSÉGEK

Cím: 3044 Szirák, Petőfi u. 26.

weboldal: www.kastelyszirak.hu;

e-mail: kastelyszirak@globonet.hu

Tel./fax: 06-32-485-300, 06-32-485-285, 06-32-485-117

A csomag két fő részre, péntek estétől vasárnap reggelig tartalmaz szállást és teljes ellátást, a szálloda szolgáltatásainak teljes körű és ingyenes használatát.

PROGRAM:

- Érkezés egyénileg péntek délután Szirákra
- Wellnessrészlegünk kipróbálása
- Este gyertafényes közös vacsora a minősülteknek
- Szombat reggel indulás a budapesti Success Day-re közösen, autóbusszal
- Délután visszaérkezés a kastélyba
- Fakultatív programok a kastélyban v. közös műsoros est.
- Gálavacsora a kastély éttermében
- Vasárnap reggeli után hazautazás

MINŐSÜLÉSI FELTÉTELEK:

1. szint:

Bármely, régióinkban regisztrált forgalmazó megveszi a Sziráki Touchot, amely tartalmaz a Gél, a Berry, a Freedom és B&P Aloe Italunk közül három, azonnali ajándékot fog kapni.

2. szint:

A Drink more Aloe akciónkat támogatva bármely forgalmazónk ösztönözzön arra disztribútori szinten álló munkatársai közül 20 főt, hogy 1 hónap alatt (a fentiekben leírt) 1-1 ilyen csomagot megvásároljanak.

Az a forgalmazó számít bele az ösztönözöbe, aki az adott hónapot disztribútori szinten kezdi, ha közben minősül, az nem kizáró feltétel.

Csak régióban történő vásárlás számít.

A 2. szinten minősült forgalmazóinkat hívjuk meg a fent leírt sziráki hétvégére egy előre egyeztetett időpontban!

A nemzetközi üzletpolitika módosításai

Az alábbiakban az Üzletpolitika legfontosabb, hatályban lévő változásai kerülnek bemutatásra. Az itt közölt összefoglaló elsődlegesen a figyelemfelhívást szolgálja, a szabályok megismeréséhez kérjük szíveskedjék az Üzletpolitika új szövegét áttekinteni. Az új, a változásokat is tartalmazó Üzletpolitika beszerezhető minden irodánkban.

13.11. A BÓNUSZ VÁSÁRLÁSA TILOS

A bónusz vásárlása szigorúan tilos. A „bónuszok vásárlását” jelenti különösképpen, de nem kizárólag: a) személyek bejelentése a Független termékforgalmazói jelentkezés és megállapodás ismerete és/vagy aláírása nélkül; b) személyek család felvétele termékforgalmazók közé; c) nem létező személyek felvétele vagy megkísérelt felvétele termékforgalmazói vagy vásárlói pozícióba („fantomok”) a díjakra vagy bónuszokra való jogosultság megszerzése érdekében; d) bármely más olyan eljárás, amelynek keretében a termékforgalmazó stratégiai vásárlásokat hajt végre a díjak vagy bónuszok maximalizálása érdekében anélkül, hogy jóhiszeműen felhasználná a megvásárolt termékeket.

14.1.6 Abban az esetben, ha egy termékforgalmazó alsó ága olyan másik országban szponzorál, ahol korábban nem, úgy a termékforgalmazó is automatikusan szponzorálnak minősül az adott országban, és köteles a termékforgalmazókra az adott országban hatályos szerződési rendelkezéseket és jogszabályokat maradéktalanul betartani, valamint magát a jelen üzletpolitikában meghatározott nemzetközi vitarendezési eljárásoknak alávetni.

14.2.8 FLP-termékforgalmazók számára tilos más termékforgalmazóknak, az FLP

termékeinek/szolgáltatásainak, a marketing- és javadalmazási tervnek vagy az FLP munkatársainak becsmérése más termékforgalmazók vagy harmadik személyek előtt. Az ilyen ügyeket érintő kérdésekkel, javaslatokkal vagy észrevételekkel az FLP ügyvezetéséhez kell írásban fordulni.

14.3.3.6 A termékforgalmazó nem tehet a termékek terápiás vagy gyógyító hatására, valamint biztonságosságára vonatkozó kijelentéseket. Csak olyan nyilatkozatok és kijelentések tehetők, amelyeket az FLP hivatalosan jóváhagyott, vagy amelyet az FLP hivatalos szakirodalma tartalmaz. A termékforgalmazó nem állíthatja, hogy az FLP termékei hatásosak bármely betegség kezelése, megelőzése, diagnosztizálása vagy gyógyítása során. FLP-termékekre vonatkozó bármely terápiás vagy egészségügyi hatást tartalmazó vagy sugalló kijelentés szigorúan tilos. A termékforgalmazó nem tulajdoníthat az FLP termékeinek semmilyen egyéb olyan hatást vagy tulajdonságot, amellyel azok nem rendelkeznek. A termékforgalmazók kötelesek javasolni minden orvosi vagy más egészségügyi kezelés alatt álló vásárlónak, hogy kérjék ki kezelőorvosuk véleményét, mielőtt megváltoztatják étrendjüket.

14.3.3.7 Az FLP előzetes írásbeli hozzájárulása nélkül tilos a jövedelmi lehetőségekről nyilatkozni, vagy a jövedelmi viszonyokról olyan tájékoztatást adni, amely esetlegesen félrevezető lehet. A termékforgalmazó pénzügyi sikere egyedül az adott termékforgalmazó egyéni erőfeszítéseitől, odaadásától, valamint a termékforgalmazó saját forgalmazói hálózata fölött gyakorolt felügyeletétől és a hálózat tagjai számára biztosított képzéstől függ.

14.4.2 A nemzetközi szponzorprogramban való részvétel egy olyan kiváltság, amely minden termékforgalmazó számára lehetővé teszi, hogy az FLP nemzetközi vállalkozásából származó előnyöket élvezhesse. Az FLP Maricopa Countyban, Arizonában található központi irodája felügyeli a nemzetközi szponzorprogramot. A nemzetközi szponzorprogramban részt vevő termékforgalmazó beleegyezik abba, hogy bármely jogvitát, amely a termékforgalmazói viszonyból vagy FLP-termékekkel kapcsolatban keletkezik, és az FLP vállalatcsoportjának bármely leányvállalatát érinti, Maricopa Countyban, Arizonában rendez egy kötelező választott bírósági eljárás keretében, amely az FLP-US és a Forever Living Products International Inc. hatályos vitarendezési szabályzatának megfelelően kerül lefolytatásra, amely az FLP hazai irodájának honlapján, a www.foreverliving.com címen elérhető. Erre a jogviszonyra Arizona állam joga irányadó.

14.7.1.5 Az FLP marketingtervében elfoglalt marketing szintet a termékforgalmazó fentiek szerint regisztrált jogutódja megszerzi, azonban a manager szintnél magasabb pozíció nem száll át. Bónuszra az elhunyt termékforgalmazóval azonos szinten és azonos feltételek teljesítése mellett jogosult, illetve köteles a jogutód termékforgalmazó. Az FLP marketingrendszerben a manager szintnél alacsonyabb szint az adott szinten száll át.

14.9 Internetes szabályok

14.9.1 Termékek értékesítése interneten keresztül

Az FLP valamennyi független termékforgalmazójának lehetősége lesz arra, hogy vásároljon egy, az FLP által jóváhagyott

független termékforgalmazói honlapot termékek interneten keresztül történő értékesítése érdekében, amely egy közvetlen linken keresztül kapcsolatban áll az FLP internetes értékesítési oldalával a www.foreverliving.com honlapon. A My FLP Biz Online rendeléseknek az FLP közvetlenül tesz eleget e honlapon keresztül. A link úgy kerül berendezésre, hogy az FLP oldalai a független termékforgalmazó honlapján belül maradjanak. A honlap látogatói gyakorlatilag soha nem hagyják el a termékforgalmazó honlapját. Az FLP márka, termékcsalád, valamint a termékforgalmazó és a vásárló kapcsolata integritásának megóvása érdekében a termékforgalmazók nem értékesíthetnek FLP-termékeket független honlapjukon. FLP-termékforgalmazók nem használhatnak és nem értékesíthetnek olyan FLP-s marketing- és promóciós anyagokat, amelyekre az FLP nem adott írásos jóváhagyást. Az FLP termékeivel való elektronikus kereskedelem csak közvetlenül, az FLP hivatalos honlapján, a www.foreverliving.com oldalon található linken és a My FLP Biz funkciók keresztül folytatható. Tilos a termékeknek olyan internetes marketingfelületeken, piactereken és aukciós oldalakon való értékesítése, mint az eBay, az Amazon.com vagy más hasonló oldalak. A termékforgalmazók nem adhatják el az FLP termékeit viszonteladóknak, és nem bízhatnak meg senkit az FLP termékeinek értékesítésével. Az FLP által engedélyezett független FLP-termékforgalmazói honlapok marketing- és promóciós célokra felhasználhatók, azonban nem használhatók termékek elektronikus kereskedelmen keresztüli értékesítésére vagy termékforgalmazók szponzorálására.

14.9.2 Független termékforgalmazói honlapok

Az FLP termékeinek, valamint üzleti lehetőségének marketingje és promóciója céljából fenntartott olyan honlapokat, amelyeken internetes értékesítés vagy szponzorálás nem folyik, az FLP mindaddig engedélyezi, amíg azok megfelelnek az FLP üzletpolitikájának, vagy úgy módosulnak, hogy megfeleljenek az FLP üzletpolitikájának.

Termékforgalmazók elektronikus aláírással ellátott vagy internetes formanyomtatvány útján történő jelentkezése (szponzorálása) kizárólag közvetlenül az FLP hivatalos honlapján, a www.foreverliving.com

oldalon vagy az erre a honlapra vezető linken keresztül engedélyezett.

Termékforgalmazók nem használhatják a „Forever Living Products” kifejezést vagy az FLP, illetve az AVA bármely védjegyét, kereskedelmi megnevezését, terméknevezését, doménnevét (URL), és nem másolhatnak vagy használhatnak FLP-, illetve AVA-anyagokat bármely forrásból olyan módon, hogy a felhasználó ez alapján tévesen azt gondolhatja, hogy a termékforgalmazó honlapja az FLP-nek vagy annak vállalatcsoportjába tartozó bármely leányvállalatának honlapja. Az FLP, illetve az AVA termékei azok kizárólagos tulajdonát képezik, és nem használhatók fel a termékforgalmazó által szponzorált linkként, vagy bármely más, nem engedélyezett módon. Az egyéni termékforgalmazói honlapon egyértelműen fel kell tüntetni, hogy az egy független termékforgalmazó honlapja, aki nem az FLP vagy bármely hivatalos leányvállalatának képviselője.

A termékforgalmazónak kötelessége, hogy honlapját az FLP hivatalos honlapjához, a www.foreverliving.com-hoz kapcsolja.

Bármely független termékforgalmazói honlap csak olyan termékekre és vállalatokra utalhat, és csak olyan termékekkel és vállalatokkal teremthet kapcsolatot, amelyek az FLP jelzését viselik. A honlap tartalmának erkölcsileg kifogásolhatatlannak kell lennie.

14.9.3 Elektronikus reklám

Az FLP által engedélyezett független FLP-termékforgalmazói honlapok, valamint olyan honlapok, amelyek részei olyan internetes hirdetőfelületeknek, amelyek megfelelnek az FLP reklámozási irányelveinek, és engedélyezésre kerültek, felhasználhatók elektronikus reklámtevékenység céljából. Az internetes hirdetés feladása előtt az internetes hirdetőfelület engedélyezés céljából meg kell küldeni az FLP-nek. A hirdetésnek az FLP honlapjára vagy egy, az FLP által engedélyezett független termékforgalmazói honlapra kell irányítania a látogatót egy linken keresztül. Az FLP vállalati politikájának reklámra és promócióra vonatkozó rendelkezései minden elektronikus reklámtevékenységre vonatkoznak.

14.10 Hibák vagy kérdések

Amennyiben egy termékforgalmazó olyan hibát észlel, vagy olyan hibával kap-

csolatban van kérdése, amely bónuszra, az üzleti tevékenységre, díjakra vagy változásokra, illetve ezek egyenlegére vonatkozik, úgy az állítólagos hibától számított hatvan (60) napon belül értesítenie kell az FLP-t az állítólagos hibáról. Az FLP nem felel olyan hibáért, mulasztásért vagy problémáért, amelyet a termékforgalmazó hatvan (60) napon belül nem jelzett az FLP számára.

14.11 Titoktartási kötelezettség

Az alsóvonal-jelentések, minden szervezeti felépítési információ, különösen az alsóvonal-szervezetről, valamint a bónuszokról szóló összefoglalók az FLP kizárólagos üzleti titkát képezik, és bizalmasak.

Minden olyan független termékforgalmazónak, aki ilyen információval rendelkezik, bizalmasan kell kezelnie azt, biztosítania kell titokban maradását, és tartózkodnia kell minden olyan felhasználásától, amely nem a saját értékesítési szervezet működtetésével kapcsolatos.

FLP-termékforgalmazóként olyan magánjellegű és bizalmas információkhoz lehet hozzáférése, amelyek esetében az FLP a titokgazda, és rendkívül érzékenyek és értékesek. A termékforgalmazók ezekhez való hozzáférése kizárólag annak érdekében történt, hogy ezek segítsék az FLP termékeinek értékesítését és reklámozását, valamint azoknak a személyeknek az oktatását és szponzorálását, akik független FLP-termékforgalmazók kívánnak lenni.

Az „üzleti titok” és a „bizalmas információ” a Ptk. 81. § (2) bekezdésében meghatározottakon felül tartalmaz minden olyan képletet, mintát, összeállítást, programot, berendezést, módszert, technikát és eljárást (know-how), amely:

1. abból származtatja független – tényleges vagy lehetséges – gazdasági értékét, hogy nem általánosan ismert olyan személyek számára, akik ismeretéből gazdasági értékhez jutnának; és

2. titokban maradásuk biztosítása érdekében minden, az adott körülményekben ésszerű intézkedést megtettek.

14.11.2. Bizalmas információ

1. Az FLP által a független FLP-termékforgalmazó számára közzétett infor-

máció kizárólagos felhasználási célja az FLP üzleti tevékenységének elősegítése lehet.

2. A termékforgalmazó nem használhat, nem hozhat nyilvánosságra, nem másolhat és nem tehet hozzáférhetővé üzleti titkot vagy bizalmas információt a független FLP-termékforgalmazók kivételével más személy részére az FLP előzetes írásbeli hozzájárulása nélkül.

3. A termékforgalmazó saját vagy bárki más javára sem közvetlenül, sem közvetetten nem használhat és nem hasznosíthat üzleti titkot és bizalmas információt, az információ egyedüli megengedett felhasználási módja az FLP számára végzett üzleti tevékenység során történő felhasználás.

4. A termékforgalmazónak fenn kell tartania a birtokában lévő üzleti titok és bizalmas információ bizalmas jellegét és biztonságát, és védenie kell a nyilvánosságra hozataltól, a jogellenes vagy egyébként meg nem engedett, visszaélészerű felhasználástól és bármely más olyan kezeléstől, amely összeegyeztethetetlen az FLP jogaival.

14.12 További korlátozások

A kereskedelmi titkok és bizalmas információk hozzáférhetővé tételéért cserébe a termékforgalmazó beleegyezik abba, hogy FLP-termékforgalmazói jogviszonyának idejére nem tanúsít olyan magatartást és nem bátorít senkit olyan magatartásra, amelynek célja vagy hatása az FLP-nek termékforgalmazóival fenntartott szerződéses kapcsolata értékének vagy előnyeinek megkerülése, megszegése, értéktelenítése, vagy az abba való beavatkozás. A fenti általános szabályok betartása során különösen, de nem kizárólagosan, nem veszi fel a kapcsolatot FLP-termékforgalmazóval (vagy vásárlóval) vagy olyan személlyel, aki az azt megelőző 12 hónapon belül FLP-termékforgalmazó (vagy vásárló) volt, abból a célból, hogy az FLP-n kívüli más társaság értékesítési rendszerét vagy lehetőségét népszerűsítse, illetve a fenti személyek irányába ebből a cél-

ból nem tesz ajánlatot, azokat a fentiekre nem beszéli rá, nem toborozza, illetve nem szervezi be őket ilyen tevékenységre.

14.13 Időtartam

A bizalmas információkra vonatkozó rendelkezésekben található korlátozások korlátlan időtartamig hatályban maradnak. A „további korlátozások” alatt szereplő rendelkezések a már létrejött termékforgalmazói jogviszony alatt, és a jogviszony megszűnését követően az utolsó bizalmas információ megszerzésétől számított egy (1) évig, de nem tovább, mint a termékforgalmazói jogviszony megszűnésétől számított tizenkét (12) hónapig maradnak érvényben.

14.14 Reklám- és promóciós irányelvek

14.14.1 Védjegyek, kereskedelmi nevek, szerzői jogi védelem alatt álló anyagok és a reklám

A „Forever Living Products” név és az FLP, illetve az AVA ábrái, valamint más, az FLP által használt megjelölések, úgymint FLP-terméknevek az FLP, illetve az AVA kizárólagos tulajdonát képező kereskedelmi nevek és/vagy védjegyek, ill. ezeknek az FLP, illetve az AVA a jogosultja.

14.14.2 A Társaság védjegyeinek korlátozott használatát engedélyező használati jog

Minden termékforgalmazó jogosult arra, hogy az FLP bejegyzett védjegyeit, szolgáltatási védjegyeit és más, különösen a promóciója során vagy a termékein használt – bejegyzett vagy be nem jegyzett – megkülönböztető jelzéseit, megjelöléseit (a következőkben „védjegyek”) termékforgalmazói feladatai és kötelezettségei ellátása körében használja termékforgalmazói szerződésének és a vonatkozó üzletpolitikának és eljárásnak megfelelően. Minden védjegy az FLP, illetve az AVA kizárólagos tulajdonában áll és marad, ill. az FLP, illetve az AVA marad ezek jogosultja. A védjegyek

kizárólag a termékforgalmazói szerződésnek és az FLP vonatkozó üzletpolitikájának és eljárásainak megfelelően használhatók. A használati jog addig marad érvényben, amíg a termékforgalmazó megfelelően teljesíti feladatát, és tevékenysége megfelel az FLP politikájának és eljárásainak. A termékforgalmazó azonban nem követelheti az FLP, illetve az AVA megjelöléseinek tulajdonosi jogait (így különösen nem jelenthet be olyan doménnevet, amely az „FLP”, „Forever Living” vagy más FLP, illetve AVA megjelölést tartalmaz), kivéve, ha ehhez az FLP vagy az AVA előzetesen írásban hozzájárult.

A védjegyek, megjelölések rendkívüli értékkel bírnak az FLP és az AVA számára, és csak kifejezett írásbeli engedéllyel bocsátják a termékforgalmazók rendelkezésére. A termékforgalmazók nem reklámozhatják az FLP termékeit más módon, mint az FLP által előzetesen engedélyezett reklám- és promóciós anyagokkal. A termékforgalmazó beleegyezik abba, hogy a termékek vagy az FLP értékesítési módszérének leírásakor nem használ olyan írott, nyomtatott, rögzített vagy más módon elkészített anyagot, amelynek nem az FLP a szerzői jogi jogosultja, és amelyet nem az FLP-től kapott, kivéve, ha az anyagot a terjesztés, nyilvánosságra hozatal vagy bemutatás előtt megküldték az FLP-nek, és az FLP azt írásban jóváhagyta. A termékforgalmazó beleegyezik abba, hogy nem tesz lealacsonyító kijelentéseket az FLP-ről, termékeiről, az FLP javadalmazási módszeréről vagy a jövedelmi lehetőségekről.

14.14.3 Promóciós anyagok

Az FLP-termékforgalmazó kidolgozhat saját marketingmódszereket, és alkalmazhatja azokat, feltéve, hogy nem ellentétesek az üzletpolitikával, és nem ütköznek jogszabályi előírásokba vagy mások személyiségi jogaiba. Az FLP előzetes írásbeli hozzájárulása nélkül bármely, nem az FLP által küldött vagy jóváhagyott promóciós anyag használata, előállítása vagy eladása más FLP-termékforgalmazóknak tilos.

www.flpseeu.com

FOREVER 

IMPRESSZUM

Kiadja: Forever Living Products Magyarország Kft. • **Szerkesztőség:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455 • **Főszerkesztő:** Dr. Miliesz Sándor • **Szerkesztők:** Kismárton Valéria, Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Miliesz Anna Sára, Rókás Sándor • **Nyomdai előkészítés:** TIPOFILL 2002 Kft. • **Fotó:** Kanyó Béla • **Tervezőszerkesztők:** Teszár Richárd, Buzássy Gábor • **Nyomtatás:** Veszprémi Nyomda Zrt. Készült 50 250 példányban. • **Fordítók, lektorok:** *Albán:* Dr. Marsel Nallbani – *Horvát:* Aničić Darinka, Anić Aničić Žarko – *Szerb:* Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – *Szlovén:* Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana.

A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget! Minden jog fenntartva!

HOTEL KASTÉLY SZIRÁK



KARÁCSONYI KEDVEZMÉNYES CSOMAG 2008

Főépületi kétágyas szobában két éjszaka: 26.500 Ft/fő helyett 21.320 Ft./fő
Főépületi kétágyas szobában három éjszaka: 39.750 Ft/fő helyett 31.980Ft./fő
Szárnyépületi kétágyas szobában két éjszaka: 19.900Ft/fő helyett 15.550 Ft./fő
Szárnyépületi kétágyas szobában három éjszaka: 29.850Ft/fő helyett 23.330 Ft/fő

Az árak tartalmazzák a reggelit, a szauna, sókabin, ellenáramoltatású medence és a pezsgőfürdő használatát. I. osztályú éttermünkben (mely 12:00 – 22:00-ig folyamatosan nyitva tart), lehetőség nyílik a la carte és panziós étkezésre is.

A félpanzió 3.900.- Ft / fő/nap, a teljes panzió ára 7.600.-Ft/fő/nap.

További szolgáltatásaink: szolárium, fodrászat, kozmetika, masszázs, tekepálya, játéktér. Szolgáltatásaink igénybevételéhez előzetes egyeztetés szükséges.

**Reméljük ajánlatunk elnyeri tetszésüket és a vendégeink közt tisztelhetjük Önöket!
Töltse nálunk a karácsonyi ünnepeket, meghitt, hangulatos, meleg környezetben!**

HOTEL KASTÉLY SZIRÁK

3044 Szirák, Petőfi út 26.

Tel.: 06-32-485-300, 06-32-485-117

E-mail: kastelyszirak@globonet.hu



*Sikerekben gazdag
Boldog Új Esztendőt kívánunk!*

