

XII. évfolyam 11. szám / 2008. november

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA





Találjuk meg, **MIÉRT?!**

végigsegíti majd a marketingrendszer lépcsőin, amíg célját eléri.

A sikert természetesen senki sem garantálhatja, ám pontosan látható, ki hogyan vált sikeressé. Ha követi a jól bevált szisztémát, keményen és kitartóan, türelemmel dolgozik, sikeres lesz a Foreverrel. A siker biztosan megoldja majd azokat a nehézségeit, amelyek miatt elkezdte a munkát. Amint ez megtörténik, tehát – a fenti példánál maradva – amint sikerül az adósságokat törleszteni, fontos új célt, új motiváló erőt találni, ennek hiányában ugyanis nem lesz több munkára sarkalló tényező. Tehát minden cél elérésekor – minden elégedett pillanatban – két lehetőség adódik: meg lehet állni, és semmit sem csinálni tovább. Nem szervezni több találkozót, nem találkozni új emberekkel, akár olyasmis is előfordulhat, hogy a saját vagy fogyasztói körének fogyasztását sem veszi komolyan többé. Ez a klasszikus menedzserbetegség, amely többek között azért is veszélyes, mert az üzlet hanyatlása mellett saját magunkba vetett hitünk, önbizalmunk is megcsappan, kritikusbá válhatunk minden körülménnyel, akár a vállalattal, akár csapatunk tagjaival, akár magunkkal szemben. Ez a kritikussá váló látásmód sokszor egyáltalán nem a valós képet tükrözi. Mindössze annyi történt, hogy elfogyott a cél, nincs meg a „miért”.

A másik lehetőség a továbblépés. Új szenvedélyt, új motivációt, új célt kell találni. Tehát amint megszólal belső hangunk: hogyan tovább?, mindenképp legyünk tisztában egy igazi, mély, hosszú távú, erős cél fontosságával. Ez lehet az anyagiakon túl a segíteni akarás, a jótékony célú adakozás, akár gyermekeink oktatása, utazás, személyiségfejlődés, új kapcsolatok építése. Ez csupán néhány olyan dolog, amely hosszú távon elkötelezetté tehet bárkit. A feladat nem könnyű, sokszor nem sikerül egyik napról a

másikra megtalálni a rövid távú célokat felváltó valódi életcélt. Lehet, hogy változnunk kell hozzá.

Csodás beszélgetés zajlott a nyáron az Eagle Summit rendezvényen, a Grand Canyonban az FLP-világ legnagyobb vezetői között. Gregg mesélt arról, milyen érdekes, hogy a kanyonban a folyó sok évszázada folyik már, ám időnként (igaz, elég ritkán) újabb és újabb medret talál magának, nem mindig ugyanabban a megszokott mélyedésben folyik tovább. Elképesztő, hogy éppen egy héttel az Eagle Summit csoport távozása után hatalmas áradat vonult végig a kanyonnak azon a szakaszán, ahol a mieink túráztak. Az ár elvonulása után a folyó immár egy olyan mederben folyik tovább, ahol az elmúlt pár száz év tapasztalatai alapján senki nem számított volna rá. A kanyon egész más részén van most a folyó. Ahol eddig vízesés zubogott, most szárazság van, vannak viszont új vízesések és medencék, amelyek felfedezésre várnak. Természetesen a folyó ugyanaz, továbbra is ellátja vízzel az ott élőket, ám az egész mégsem a régi. Új energiák szabadultak fel, megújult az egész környezet. Mindez bármelyikünkkel megtörténhet. Találhatunk új motivációt, újra szenvedélyt vihetünk a mindennapjainkba. Ezek talán még erősebbek lesznek, mint azok, amelyek annak idején elindítottak bennünket a Forever üzletben. Új céljaink segítenek majd új magaslatokba törni, hogy megelégedett partnerei lehessünk nagyszerű vállalatunknak.

2008 utolsó negyedévében járunk, hamarosan itt az év vége. Legyen fontos ez a pár hét! Ne teljen el csak úgy, tétlenül, eredmény nélkül. Dolgozzunk teljes erőbedobással, még ha kicsit kevesebb idő jut is az alvásra, hogy amikor majd beköszönt az új esztendő, elégedetten nézhessünk vissza: „Megtettem minden tőlem telhetőt.” Elhiheti, ennél több nem is kell.

Többször volt már szó róla, hogy üzletünk a világ legnagyobb lehetősége, de talán soha ilyen nagy szükség nem volt rá, mint most. Szerinte a világon mindenhol növekszik a vállalatunk, nő a forgalmunk, még ezekben a világgazdaságot érintő és bizonytalanra tevő nehéz időkben is. Ennek oka nem más, mint hogy az FLP vállalat partnerei a földkerekség legkiválóbb emberei. Bizonyára sok ismerősünk – akiket talán már rég átléptünk a névlistán, mert biztonságban tudott életük miatt nem voltak nyitottak vállalkozásunkra – ezúttal nagy örömmel vennének egy újabb megkeresést, hiszen sokuknak egész biztosan megváltoztak a körülményeik, a biztonságról alkotott elképzeléseik.

Sokféle motiváció létezik, sok dolog van, ami az embereket az FLP világához vonzza. Van néhány egyértelmű dolog, mint például anyagi biztonság, egészség, vonzó életstílus. Ezek a motiváló tényezők, vagyis a munkatársak „miért”-jei kulcsfontosságúak a csatlakozáskor, illetve később, az üzletépítés során is, hiszen ezek hajtják az embert egyik szintről a következőre. Ha például valaki az adósságaitól szeretne megszabadulni, bizonyára ez lesz számára a motiváló hajtóerő, amely



Egy év a President's Clubbal

Szinte úgy érzem, mintha a napokban kezdtük volna a munkát az FLP Magyarország és a délszláv területek vezető munkatársaival, és közben eltelt egy fantasztikus munkaév, tele sikerrel, örömmel és rengeteg szép emlékekkel.

Itt nálunk, a Foreverben létezik egy olyan klub, egy olyan társaság, amelybe bekerülni minden forgalmazónk egyik legnagyobb álma. Egyrészt teljesítményhez kötött, ami azt jelenti, hogy aki bejut ebbe a klubba, az már az anyagi szabadság adta lehetőségeket igen komolyan élvezzi, így egy kis pluszfeladat, amelyet a többiekért végezhet, és erre Rex Maughan, a cég elnöke kéri fel, megtiszteltetés mindenki számára.

Jó csapatban dolgozni könnyű. Könnyű több olyan emberrel dolgozni, akiknek közös a céljaik, az eszméik, és még közösen gondolkoznak azon is, hogy

könnyebb legyen a munkája több száz ezer társunknak itt a földön.

Rengeteg szervezéssel, utazással és mindennapi munkával jár egy-egy vezetőnek a feladata. Szerte az utakon Európában szinte csak kamionosokat és forevereseket lehet látni. Az elmúlt év a magyar és délkelet-európai President's Club számára a legsikeresebb év volt a Forever Magyarország eddigi történelmében. Európa legnagyobb multi-level marketing rendszerben működő vállalata lettünk, ezáltal több tízezer munkatársunk számára biztosítunk komoly anyagi hátteret, több mint egymillió törzsvásárlónk számára pedig egészségmegőrző termékeink széles választékával biztosítunk egy szebb, biztonságosabb és nyugodtabb életet. Tudom, hogy minden President's Club-tagunk szívvel és lélekkel végzi ezt a munkát; bátran kérhetek tőlük segít-

séget, ők mindig készek és nyitottak arra, hogy segítsék a szárnyukat próbálgató új munkatársak munkáját.

Kedves President's Club-tagok, ezúton szeretnék egyenként megköszönni mindannyiótoknak Rex Maughan vezérigazgatónk, Gregg Maughan elnökünk, Aidan O'Hare európai alelnökünk, Lenkey Péter operációs igazgatónk és jómagam nevében azt az áldozatos munkát, amelyet e fantasztikus vállalatért, a Forever Magyarorszáért és a délszláv területekért tettek és tenni fognak a jövőben. A legjobbakat kívánom nektek és munkatársaitoknak az elkövetkező években, mert csak együtt tudunk továbbra is egy szenzációs csapatot építeni Európának ebben a régiójában.

Hajrá, FLP Magyarország!

Összhang, e



HOLIDAY RALLY POREČ



A közkedvelt isztriai üdülőhely ősze forduló csendességét két napra nyarat idéző nyüzsgő forgataggá varázsolta vissza mintegy ezerkétszáz foreveres.

4 HOLIDAY RALLY

A varázslat autóbuszok hosszú sorával kezdődött, amelyek szünni nem akaró folyama péntek kora reggeltől szállította a Zöld lagúna partjára épült Albatros hotelbe és a szomszédos Kék lagúnára néző Molindrio hotelbe érkező

munkatársakat. Többen, köztük a teljes President's Club, már korábban megérkeztek, így a szálloda bejáratánál a buszos csoportokat **Vágási Aranka** diamond-sapphire manager és **Éliás Tibor** soaring manager fogadta, akikhez ké-

Erő, lendület

BEN, OKTÓBER 3-4-ÉN



sőbb **Lomjanski Veronika** diamond manager is csatlakozott, a szállodákban pedig az FLP stábjá gondoskodott arról, hogy mindenki mielőbb elfoglalhassa szobáját, és egy frissítő fürdővel vagy rövid ejtőzéssel pihenje ki az éjszakai utazás fá-

radalmait. Mi sem bizonyította azonban jobban a csapatból sugárzó erőt, mint az, hogy a legtöbben a délelőttöt pihenés helyett a szűkebb környezet felfedezésével töltötték, ismerkedve a két szomszédos lagúna látnivalóival.

14 órára elnéptelenedett a tengerpart, a sportcsarnokban azonban egy üres széket sem lehetett látni. Kezdetét vette a rendezvény, amelyen való részvételért több százan hónapokig keményen dolgoztak. Olyan előadói stáb tagjai

adták egymásnak két napon át a mikrofont, akik bármelyikére – ahogy **Varga Róbert** diamond-sapphire manager, az egyik műsorvezető találóan megjegyezte – önmagában egy egész képzési napot építhetnénk. Róbert társa a

kétnapos rendezvény műsorvezetésében a magával ragadó egyéniségű horvátországi manager, **Jadranka Kraljić-Pavletić** volt.

Elsőként **dr. Milesz Sándor** ország igazgató köszöntötte a rendezvény résztvevőit, akiket a közös szándék és akarat gyűjtött egybe a régió különböző részeiből erre a különleges hétvégére.

Az előadások sorát három kiváló és méltán népszerű orvos nyitotta meg: **Siklósné dr. Révész Edit**

soaring manager az aloe vera egészségmegőrző hatásáról, **dr. Schmitz Anna** senior manager az étkezés hatásáról beszélt a betegségek kialakulásában, **dr. Samu Terézia** soaring manager pedig arról, hogy milyen is az egészséges életmód az FLP-ben. Utánuk lazításként profi versenytáncosok tartottak bemutatós standard és latin táncokból.

A következő blokk témái a motiváció körül forogtak. **Biró Tamás** soaring manager az FLP-ben elért sikereiről, az

azokhoz fűződő élményekről beszélt a tőle megszokott lendületes, szellemes stílusban. Őt **Vágási Aranka** diamond-sapphire manager követte, aki a Holiday Rally motivációs erejéről beszélt tisztán, erőt sugárzóan. **Krizsó Ágnes** sapphire manager Amikor én kezdtem című előadásában a forgalmazói munkát az érzelmek, érzések oldaláról közelítette meg. A blokkot ismét táncosok zárták, a vezetőjük a produkció végén magyar nyelven is köszöntötte a közönséget.





Szabó József sapphire managert a műsorvezető az FLP nagypapájaként konferálta fel, de József nem éppen nagypapás attitűddel egy teljes kalandtúra-felszerelésben lépett a közönség elé. Te lehetsz a legjobb című előadásából megtudhattuk, milyen egy kalandtúra FLP-s módra, mert egy igazi FLP-s a Grand Canyonban is FLP-s marad, nem retten vissza a kihívásoktól. **Gidófalvi Attila** soaring manager ismét bizonyította, méltán ismert és elismert hálózatépítő. Óriási tapasztalatát letisztult, lényegláttató gondolatok formájában osztotta meg velünk. A cél a gyémánt című előadásában. Az előadások sorára vendég előadóként **Katrin Bajri** dupla diamond manager tette fel a koronát, aki Diamond lifestyle című előadásában összevetette FLP

előtti életét a jelenlegi FLP-s életével, bemutatva, mi mindennel gazdagodott élete az FLP révén, ahol nemcsak anyagi biztonságra, de igaz barátokra lelt a világ minden táján.

Az első nap végeztével ki-ki kedve szerint pihenhetett, vagy éppen a még mindig benne duzzadó energiát vezethette le némi zenei kísérettel.

Szombat reggel **Lenkey Péter** európai operációs igazgató köszöntőjében elkötelezettségéből mutatott szép példát nekünk.

Az FLP-s csapat sokszínűségét mi sem példázza jobban, mint hogy **Éliás Tibor** soaring managertől most nem a termékekről vagy a marketingrendszeréről hallhattunk; ehelyett Tibor, aki nemcsak sikeres hálózatépítő, de kiváló operaénekes is, énekével lepett meg ben-

nünket, megcsillantva csengő tenorját. Őt **Tanács Ferenc és felesége, Ircsike** senior managerek váltották a színpadon, akik a szponzorálás alapelveiről tartottak értékes előadást, majd **Marija Buruš** sapphire manager beszélt arról, miért is fontos az FLP-termékek használata a mindennapokban. **Varga Róbert** diamond-sapphire managert nemcsak műsorvezetőként, de előadóként is üdvözölhetjük. Célok – belső motiváció című előadásában osztotta meg velünk gondolatait.

A rally második napján a résztvevők szórakoztatásáról **Maja Šuput**, a népszerű horvát énekesnő gondoskodott. Őt egy profi hálózatépítő, **Hajcsik Tünde** senior manager követte, aki szípkázó előadásában arról beszélt, ami e rendezvény



minősülteinek a következő lépéseikhez elengedhetetlenül fontos: Mit várunk el egy managertől? **Andrej Kepe** manager, szlovéniai területi igazgató egész kis állatseregletet hívott a színpadra, velük szimbolizálva egy manageri

csoport sokszínűségét, játékosan bemutatva azt, hogyan juthat el valaki az igazgatói szintig. **Dr. Kósa L. Adolf** sapphire manager profizmusát mi sem bizonyítja jobban, mint hogy száraznak tűnő számadatokról olyan

szellemesen és lendületesen beszélt, amire csak kevesen képesek. A számok makacs dolgok, főleg ha Adolf előadásában arra használja őket, hogy bizonyítsa: az üzlet tervezhető, a befektetett munka eredménye számadatokkal

igazolható, az eredmények pedig magukért beszélnek. Ebédszünet után nem akármilyen csapat következett. A sort **Utasi István** sapphire manager nyitotta meg Célkitűzés című előadásával. István a logika,





a kristálytisza gondolkodás embere, most is a tőle megszokott módon értékes gondolatokat osztott meg velünk. **Safet Mustafić** bosznia-hercegovinai senior manager a hallgatóság többségét leginkább foglalkoztató témáról beszélt Supervisortól a managerig című előadásában. **Halmi István** sapphire manager előadásaira sokáig vissza lehet emlékezni. Nem volt ez másképp Porečben sem. A legjobb csapatban vagy – állítja István, és ezt az állítását olyan meggyőző erővel igazolja, hogy hallatára nincs, akinek ne feszítené büszkeség a keblét.

Maja Šuput ismét a színpadra lépett. Temperamentuma olyannyira magával ragadó, hogy először a Glamour girlök csatlakoztak hozzá, majd ország igazgatónk még tánra is perdült vele. **Dominkó Gabriella**, a megnyerő egyéniségű senior manager az ösztönzők fontosságáról tartott előadást. Őt **Lomjanski Veronika** diamond manager követte, aki sikerét többek között annak is köszönheti, hogy nem felejt el, ő is volt supervisor. Sodró lendületű előadása e körül a gondolat körül forgott. Őt hallgatva annyira egyszerűnek és magától értetődőnek

tűnik minden! Az ő dinamizmusának már a töredékével is mindez bárki számára megvalósítható. **Berkics Miklós** csak egy van. Mindenki egyszeri és megismételhetetlen, de Miki, az Miki. Egyszerre elgondolkodtató, magával ragadó, vicces, szórakoztató, nem utolsósorban pedig hasznos és megfontolandó, amit tőle hallunk. Az egyiknek sikerül, a másoknak nem. Ez a gondolat köszönt vissza előadásában újra és újra, mindig más és más területét megvilágítva munkánknak. És ki ne szeretne az „egyik” lenni? Ez az egész rendezvény ebben hivatott segíteni mindenkinek,

aki kinyújtja a kezét, és elfogadja ezt a segítséget. Kedves FLP-s, aki ezt a cikket olvasod! Ha komolyan gondold ezt az üzletet, ugye van már előjegyzési naptárod 2009-re, és ha van, ugye szerepel abban egy bejegyzés úgy az év közepe táján? Nem hosszú, csak egy isztriai város neve: Poreč.

Köszönet a műsorvezetőknek a kiváló kétnapos szolgáltatást! Köszönet az előadóknak, hogy megosztották velünk tudásukat! Köszönet a horvát iroda stábjának, az önzetlen házigazdáknak! Köszönet az FLP stábjának az előkészítő és a helyszíni háttérmunkáért! Jó csapat ez, bárki láthatja...

ÚJ TERMÉKEK



286 RELAXATION BATH SALTS

Kényeztesse magát a híres Holt-tengeri só, levendula és más illóolajok aromatikusan keverékével. Csak két evőkanál a fürdővízbe és semmi másra nincs szükség a megnyugtató, relaxáló fürdéshez. (350g)

288 RELAXATION MASSAGE LOTION

Próbálja ki a nyugtató, bőrkondicionáló hatású aloe verát, különböző illóolajokat, fehér teát, és a változatos gyümölcs kivonatok áldásos erejét, ebben a bőrpóoló, nem zsírosító, masszírozó krémekben. Ideális a relaxáló fürdősó vagy a relaxáló tusfürdő gél használata után. (192 ml)

285 FOREVER AROMA SPA COLLECTION

Kényeztesse érzékeit az új 3 részes Aromaterápiás fürdő készletünkkel. Áztassa magát a relaxáló fürdősóval, tisztuljon meg a relaxáló tusfürdő géllel, és simuljon ki a relaxáló masszázskrémrel, hogy megteremtse magának a házi relaxációs fürdőkúra élményét.

Tartalma:

286 Relaxation Bath Salts

287 Relaxation Shower Gel

288 Relaxation Massage Lotion



287 RELAXATION SHOWER GEL

Élvezze minden tusolásnál a kellemes illatú relaxáló tusfürdő gélét. Ez a tusfürdő gél tartalmazza az aloe hidratáló és bőrn nyugtató erejét, valamint illóolajokat és gyümölcs-kivonatokat. A relaxáló tusfürdő gél használatával frissnek és üdének fogja magát érezni. (192 ml)

284 AVOCADO FACE & BODY SOAP

Ez a tiszta és finom szappan az avokádó vaj tápláló, hidratáló hatását hordozza magában, így arca és teste is csodálatosan tiszta és puha lesz. A friss citrus illata minden fürdésnél elkíséri. (142 g)



289 FOREVER LEAN

Forever Lean étrend-kiegészítő kapszula két forradalmi alkotóelemet tartalmaz, a rostot és a krómot. Ez a két forradalmian új összetevő mozgással és egészséges étrenddel kombinálva segít abban, hogy bárki elérhesse az ideális súlyát. (120 db tableta)



FOREVER NUTRI-LEAN PAK - hamarosan

A legújabb Nutri Lean-programot arra fejlesztettük ki, hogy bárki elérhesse az egyensúlyt a jókedve és a jó egészsége között. Amennyiben alkalmazza és betartja ezt a programot, megtanulhatja hogyan éljen egészségtelen étkezési szokások, valamint táplálkozási és állóképességi félreértések nélkül. A Forever Nutri Lean-t az Ön kívánsága szerint kombinálhatja: válasszon 1 fajta Forever Lite Ultra-t, egy aloe vera italt*, valamint 1-1 dobozt a Forever Lean, a Forever Garcinia Plus és a Forever Active Probiotic-ból. További információkért forduljon szponzorához.

* kivéve Forever Freedom

A fenti megállapítások nem az Országos Gyógyszerészeti Intézet szakvéleményei! A termékek nem szolgálnak betegségek kezelésére, gyógyítására!



SZÉPSÉG, boldogság, öröm!

Aképzést abban a helyiségben szerveztük meg, ahol hamarosan hivatalosan is megkezdí működését a Sonya-szalón, amelyre már most rendkívül büszkék vagyunk.

Az új supervisorok minősülése bizonyítja, hogy a Sonya-termékek a szépség mellett boldogságot és örömet is szereznek. Gratulálunk! **Kata** már láthatólag türelmetlenkedett, így teljes lendülettel ugrottunk neki a nap témájának. Nemcsak elméletben, hanem egyik termékforgalmazónk segítségével a gyakorlatban is bemutatta a narancsbőr ellen alkalmazható alaptermékeket. A Body Toning Kit újra bizonyított, az eredmények kiválóak voltak! **Kata** most nem egyedül érkezett; vele volt a masszőrő, **Fülöp Csilla** is, aki örömmel készítette el a krémkeveréket,

és néhány jelenlévőt meg is masszírozott. Bemutattuk az új Aroma Spa-kollekciót, amely hamarosan Szlovéniában is kapható lesz! Nagyon elégedettek voltunk mind az előadással, mind pedig a gyakorlati bemutatóval, ezért ígérjük, hogy hamarosan megszervezzük a Sonya-termékek bemutató, harmadik szemináriumot is. Köszönjük **Katának** és **Csillának** a fáradozását és jóindulatát, a kedves forgalmazókat pedig arra buzdítom, ismerjék meg még közelebről a kitűnő Sonya-termékeket. Egy régi mondás szerint azért élünk, hogy felfedezzük a szépséget. Nekünk már nem kell keresnünk, megtette ez helyettünk **Rex Maughan**, aki a Sonya névvel ruházta fel azt!

ANDREJ KEPE

szlovén területi igazgató

Sonya[®]
Colour Collection



Szép őszi délelőtt gyűltünk össze Ljubljanában, a második Sonya-napon. Vendégünk ebből az alkalomból is a Sonya-termékek szakértője, **Ungár Kata** volt, és ezt a napot tényleg a Sonya-termékeknek szenteltük.



Lufik, virágok, ün születésnap

Még nem halványultak el a poreči Holiday Rally emlékei, és újra összegyűltünk, hogy megünnepeljük a horvát FLP kilencedik születésnapját. A Komediya Színház szülinapi díszbe öltözött.

A korábbi bulikra emlékező munkatársak vidám hangulata, az újonnan csatlakozott munkatársak lelkesedése, a vendégek megtisztelő jelenléte mind-mind hozzájárult születésnap ünnepségünk fennkölt hangulatához.

A születésnap Success Day-t a **Katić házaspár, Mirjana és Ivan vezette**, akik éppen az FLP-ben találtak egymásra. Elmesélték élettörténetüket és a csúcsra vezető útjuk történetét. Külön köszöntötték a Horvátország minden részéből és a régióból érkezett munkatársakat, köztük a különösen kedves vendégeket, **dr. Milesz Sán-**

dr. ország igazgatót, **Andrej Kepét**, az FLP Szlovénia területi igazgatóját, valamint **dr. Biserka Lazarević és Varga Róbert** vendéglőadókat.

Dr. Molnár László területi igazgató ünnepi köszöntőjében emlékeztetett a munkával és baráti szellemen tovaszállt, közösen eltöltött kilenc évre. Sokan közülünk kezdettől fogva itt vannak, de érkeztek új munkatársak is, akik – meggyőződésünk szerint – új lendületet hoznak a régióknak.

Kedves vendégünk, **dr. Milesz Sándor** ország igazgató szívélyesen köszöntött bennünket, és minden jót kívánt a kilencedik évforduló

kapcsán. Többek között azt kívánta, hogy Horvátországban is induljon a magyarországihoz hasonló virágzásnak az FLP. Régióknak állandó növekedésben és fejlődésben van, világszinten a harmadikak, európai szinten listavezetők vagyunk. Megnyílt az új, albániai irodánk is, a poreči Holiday Rally pedig lehetőség azok számára, akik még csak most indultak el az FLP-úton, hogy a legjobbtól tanuljanak. A siker kulcsa a kitartásban van.

Boldog születésnapot és még sok-sok sikeres évet kívánt a szlovén területi igazgató is. **Dr. Molnár László** területi igazgató felolvasta **dr. Slavko**

Paleksić bosznia-hercegovinai területi igazgató jókívánságait, aki egyben azt üzent: az FLP BOS-ban mindig is barátokra számíthatunk. A jókívánságokat követően meggyújtottuk a születésnap torta gyertyáit.

Az MLM jelentőségéről **Marija Ištok Novak** magiszter asszony szólt. Mindig érdekes és érthető előadásmóddal gondolkodásra ösztönöz bennünket. Szólt a várható nehézségekről, a felmerülő hibákról, valamint arról, hogyan lehet ezeket legyőzni, illetve elkerülni. Az MLM végtelen piaci lehetőséget kínál. Az ajánlásból üzlet lesz, amely jó megélhetést biztosít szá-



nep és torta



munkra. A rendkívül hasznos előadásból megtudhattuk, hogyan lehet kiaknázni az MLM által felkínált korlátlan lehetőségeket.

Varga Róbert diamond-sapphire managerünk elmesélte saját történetét. Sohasem tudhatjuk, ki lesz az a személy, aki követni fog minket. Nincsenek merev szabályok, nem számít a kor és a képzettség. Mind a tízenhét közvetlen igazgatója külön történet. Minden sors és minden megközelítés más-más. Rendkívül érdekes és ösztönző előadást hallottunk. „Egyszerűen találunk valakit, aki nálunk is jobb” – üzenté Robi. Őszinte köszönet Robinak, hogy jelenlétével megtisztelte Success Day-ünket, ugyanakkor a horvátországi munkatársak nevében köszönetet mondok a poreči

Holiday Rally csodálatos vezetéséért is.

Bojana és Ante zenészek személyében régi ismerősöket köszönhetünk. Mindketten sokoldalú zenei képzettséggel rendelkeznek. Az első blokkban régi kedves dalok csendültek fel: My Way, Hotel California...

A folytatásban **dr. Biserka Lazarević** zrenjanini vendégünk rendkívül hasznos és érdekes előadása következett. Alig van ember, akinek ne okozna nehézséget a túlsúly. Melyek a kövérség kockázati tényezői és okozói? Ki számít kövérnek?, milyen a diétás étkezés?, mekkora a szükséges napi kalóriaérték?, és természetesen a fantasztikus FLP termékek, valamint a Clean 9 és a Lifestyle 30 program. Köszönjük dr. Lazarevićnek a rendkívül hasznos előadást!

Ivanka Vidiček zágrábi manager kedvenc FLP-termékéről, az Aloe Firstről szólt. Elmondta, mi mindent tartalmaz, és hogyan hat ez a fantasztikus termék. Ivanka emlékeztetett bennünket arra is, miért éppen a First az egyik legkeresettebb termékünk. Pólhe Zsolttal közösen egy szellemes jelenetben mutatták be az Aloe Firstnek a

mindennapi életben történő alkalmazását.

A capoeira afro-brazil harcművészeti játék, amelyben a tánc, a zene és az önvédelmi technikák erőszakmentesen keverednek egymással. A zene ritmusában, táncelemek, hasonló mozdulatok formájában kombinálja a harcművészeti technikákat. A capoeira további elemei a szamba, a szamba

de Roda és a maculele botos tánc. Mindezt a zágrábi **Amazonas Capoeira Klub** jóvoltából tudhattuk meg, amely közelebb hozta hozzánk ezt a táncos harcot, illetve harcos táncot.

A születésnapi Success Day első elismeréseit a supervisoroknak és az asszisztant managereknek, valamint az elmúlt két hónap tíz leg-

sikeresebb termékgazdálkodójának, a **Conquistador Club** tagjainak nyújtottuk át. Együtt örültünk **Silvana és Vigor Grbaccal**, akik megálíthatatlanul haladnak a csúcs felé. Meggyőződésünk, hogy a következő Success Day-ünkön már a manageri kítűzöt veszik át.

Elragadó volt a **Flash Dance táncos csoport** két





tagjának tánckoreográfiája, Adrijana és Petra tánca. Adrijana régi ismerősünk, ő képviselte Horvátországot a Miss Sonya versenyen.

Már megszoktuk, hogy **dr. Keresztényi Albert** kitűnő orvosi előadásokkal érkezik. Ebből az alkalomból úgy döntött, hogy első amerikai utazása csodálatos élményeit osztja meg velünk. Megannyi fantasztikus tapasztalat és élmény, megannyi csodás találkozás. Albert előadása és a kivetítőn látható gyönyörű jelenetek után úgy éreztük, meg kell ígérnünk Albertnek, mi is ott leszünk a jövő évi, dallasi Super Rallyre induló csapatban.

Születésnapjaink ünnepe végén dr. Miliesz Sándor

ország igazgató adta át az aranyos kitűzőket az FLP-út elején járóknak, azzal a kívánsággal, hogy szárnyalásuk legyen tartós és sikeres.

Még egyszer köszönjük a Katic házaspárnak, hogy csodálatos házigazdái voltak műsorunknak, köszönjük dr. Miliesz Sándornak és többi vendégünknek, hogy jelenlétükkel megtisztelték közös ünnepünket.

Következő Success Day-ünk 2009. január 17-én lesz.

Mindenkinek sok munkasikeret kívánok!

DR. MOLNÁR LÁSZLÓ
területi igazgató

FOTO: DARKO BARANAŠIĆ

Conquista

2008. SZEPTEMBER HÓNAP TÍZ LEGS
A SZEMÉLYES ÉS NON-MA



Magyarország

1. Farkas Gáborné és Farkas Gábor
2. Éliás Tibor
3. Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
4. Plájer Leonóra és Plájer Ferenc
5. Dr. Németh Endre és Lukácsi Ágnes
6. Berkics Miklós
7. Klaj Ágnes
8. Mohácsi Viktória
9. Vareha Mikulás
10. Sebők Noémi

Szerbia, Montenegró

1. Janović Dragana és Janović Miloš
2. Bunjevački Jovanka és Bunjevački Živojin
3. Petrović dr. Aleksandar és Djuknić Petrović Mirjana
4. Miškić dr. Olivera és Miškić dr. Ivan
5. Kosanović Helena
6. Nikolajević Tatjana és Nikolajević Bogdan
7. Dr. Lazarević Predrag és Dr. Lazarević Biserka
8. Petković Aleksandra és Petković Bogdan
9. Stevanović Verica és Stevanović Rade
10. Savić Jovo

ador Club

HÓDITÓK KLUBJA

SIKERESEBB TERMÉKFORGALMAZÓJA
NAGERI PONTOK ALAPJÁN



Horvátország

1. Kraljić-Pavletić Jadranka és Pavletić Nenad
2. Jurović Zlatko és Jurović Sonja
3. Dr. Molnár László és dr. Molnár-Stantić Branka
4. Šukser Margareta és Šukser Marijan
5. Orinčić Marija Magdalena
6. Banić Nedeljko és Banić Anica
7. Čiler Ivan
8. Grbac Silvana és Grbac Vigor
9. Miljak Rill Ivanka és Rill Rolf
10. Banić Dragan

Bosznia-Hercegovina

1. Varajić Savka
2. Dr. Paleksić Slavko és Paleksić Mira
3. Medić Stana és Medić Bogdan
4. Njegovanović Vasilije
5. Saf Ljiljana és Saf Vladimir
6. Varajić Zoran és Varajić Snežana
7. Lukač Ljubica
8. Djordjević Radmila és Djordjević Spasoje
9. Vukić dr. Radenko. és Vukić Radenka
10. Elez Vlasta

Szlovénia

1. Batista Ksenja
2. Zabkar Alain és Kevič Zorana
3. Brumec Tomislav
4. Smiljanić Petra és Smiljanić Marko
5. Božnik Slavica
6. Cvijanović Ana és Cvijanović Božidar
7. Jazbinšek Kim
8. Germek Marjana
9. Knez-Turnšek Lilijana és Turnšek Boštjan
10. Kepe Andrej és Hofstätter Miša

Együtt a siker útján



Sapphire manager szintet ért el (szponzor)

Vareha Mikulas (*Bodnár Daniela*)



Manager szintet ért el (szponzor)

Baco Tibor (*Vareha Mikulas*)

Barna Beáta és Barna Róbert (*Kajdács Zsolt*)

Horváth-Fészki Hajnalka és Horváth Gyula (*Kremser Edit*)

Kis-Jakab Edina (*Sebők Noémi*)

Kiss Szabolcs (*Berkics Miklós*)

Kosanović Helena (*Bunjevački Jovanka és Bunjevački Živojin*)

Nyögér Dezső és Nyögér Dezsőné (*Orgován Jánosné*)

Plájer Leonóra és Plájer Ferenc (*Mentes Gábor és Mentésné Tauber Anna*)

Sebők Noémi (*Farkas Gáborné és Farkas Gábor*)

Tábit István és Tábitné Csányi Anna (*Kerekes József*)



Assistant manager szintet ért el

Farkas Viktória
Fodor Mariann
Kékesi Ferenc

Kékesi Gábor
Kecskés Ferencné és Kecskés Ferenc
Mátyus Péterné

Magyar Győzőné
Motyovszkiné Kovács Erika és Motyovszki Csaba
Töreki Georgina



Supervisor szintet ért el

Albert Ilona
Antalics Pálné
Balázs Júlia
Banić Snježana
Bilászné Horváth Zita
Birgány Károlyné és
Birgány Károly
Bjelić Ljiljana és
Bjelić Vlastimir
Bognárné Vitáris Emese
Borbáth Attila és
Borbáth Mimóza
Csák Ildikó és
Havran József
Cszmadia Dorottya
Deljanin Gradimir
Dr. Edelényi Béláné
Duc Stefan
Fejes Ferencné és
Fejes Ferenc
Ferencz Mihály
Füle Krisztián
Füzik Csaba és
Füzikné Homonnai Hajnalka
Gajić Vladan
Galea Györgyné
Germek Marjana
Glišić Biljan
Görbe Henrietta
Hajos Árpád és
Hajosné Surányi Ildikó
Heiner Ferencné és
Heiner Ferenc
Hidvégi Judit

Ilić Nataša
Jámborné Fehér Zsuzsanna és
Jámbor István
Jović Snežana és
Jović Velizar
Jusics Sylvia
Kaszásné Müller Mária és
Kaszás János
Kerezsiné Bódi Zsuzsanna és
Kerezsi Szabolcs Ákos
Kiss Gabriella
Klesné Vigan Patrícia
Kovács Kitti
Kraller Lászlóné
Liszter Sándor
Mészáros Palma és
Kuzma Ferenc
Mészáros Ferencné és
Mészáros Ferenc
Major Katalin
Mucsi-Vörös Henrietta és
Mucsi Tamás Imre
Móga László
Nagy Lajosné és
Nagy Lajos
Papp Gyuláné
Petrović Svetlana és
Petrović Jovica
Petrici Nataša és
Petrici Ivan
Petrović Dragica
Potvorszkiné Fürjes Rózsa és
Potvorszki Ferenc
Radojčić Marija

Radovanović Vesna és
Vulović Zoran
Rendekné Mihály Mária és
Rendek Ferenc
Ružić Slavica
Sándor Szilvia
Somosiné Hajdu Erika
Stadler Katalin
Sutyák János
Teleki Gyöngyi és
Szóts Attila Antal
Tothova Maria és
Toth Robert
Török Eszter
Törökne Farádi Mária és
Török István
Törő Ágnes Noémi
Tóth Zoltán
Tóth Nagy Józsefné és
Tóth József
Varga Gitta
Vincze Erika
Virág Tamás és
Virágné Fazekas Adrienn



A személygépkocsi-vásárlás ösztönző programjának nyertesei

1. szint

Ádámné Szöllösi Cecília és Ádám István
Babály Mihály és Babály Mihályné
Bakó Józsefné és Bakó József
Bakóczy Lászlóné
Balázs Nikolett
Bali Gabriella és Gesch Gábor
Balogh Anita és Süle Tamás
Bánhegyi Zsuzsa és dr.
Berezvai Sándor
Bánhidya András
Barnak Danijela és Barnak Vladimir
Becz Zoltán és Becz Mónika
Bodnár Daniela
Bojtor István és Bojtorné Baffi Mária
Botka Zoltán és Botka Zoltánné
Brumec Tomislav
Csepi Ildikó és Kovács Gábor
Csuka György és dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza és
Csürke Bálintné
Darabos István és
Darabos Istvánné
Dobsa Attila és
Dobsáné Csáki Mónika
Dr. Dóczy Éva és dr. Zsolczai Sándor
Dragojević Goran és Dragojević Irena
Dr. Farády Zoltán és dr. Farády Zoltánné

Farkas Gáborné és Farkas Gábor

Fittler Diána
Futaki Gáborné
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné és
Gecző László Zsolt
Gulyás Melinda
Haim Józsefné és Haim József
Hajcsik Tünde és Láng András
Halomhegyi Vilmos és
Halomhegyiné Molnár Anna
Hári László
Heinbach József és dr. Nika Erzsébet
Hofbauer Rita és Gavalovics Gábor
Jakupak Vladimir és
Jakupak Nevenka
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt és Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné és
dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos és
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István és Kása Istvánné
Kemenczei Vince és
Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária és
Keszler Árpád
Kibédi Ádám és Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Knezević Sonja és Knezević Nebojša
Knisz Péter és Knisz Edit
Kovács Gyuláné és Kovács Gyula
Kovács Zoltán és
Kovácsné Reményi Ildikó
Köves Márta
Kulcsárné Tasnádi Ilona és
Kulcsár Imre
Kuzmanović Vesna és
Kuzmanović Siniša
Lapic Tibor és
Lapiczné Lenkó Orsolya
Dr. Lazarević Predrag és
dr. Lazarević Biserka
Léránt Károly és Lérántné Tóth Edina
Dr. Lukács Zoltán és
dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Márton József és
Mártonné Dudás Ildikó
Mészáros Istvánné
Mičić Mirjana és Harmoš Vilmoš
Mihailović Branko és Mihailović Marija
Miklós Istvánné és Tasi Sándor
Milanović Ljiljana
Dr. Miškić Olivera és dr. Miškić Ivan
Molnár Zoltán
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd és
Csordás Emőke
Mussó József és
Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám és
Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Zoltán és
Nagyné Czunas Ágnes
Nakić Marija és Nakić Dušan
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona és dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojić Boro
Papp Imre és Péterbenzce Anikó
Papp Tibor és Papp Tiborné
Dr. Pavkovic Mária
Perina Péter
Radóczy Tibor és dr. Gurka Ilona
Ramháb Zoltán és Ramháb Judit
Ráth Gábor
Révész Tünde és Kovács László
Rezván Pál és Rezvänné Kerek Judit
Róth Zsolt és Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert és
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Schleppné dr. Kász Edit és
Schlepp Péter
Dr. Steiner Renáta
Stilin Tihomir és Stilin Maja
Sulyok László és
Sulyokné Kókény Tünde
Szabados Zoltán és
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ferencné és Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó János és dr. Farkas Margit
Szabó Péter
Szabó Péter és Szabóné Horváth Ilona
Dr. Szabó Tamásné és dr. Szabó Tamás
Szegefű Zsuzsa és Pintér Csaba
Szeghy Mária
Székely János és Juhász Dóra
Székér Marianna
Széplaki Ferencné és Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc és Tanács Ferencné
Tordai Endre és Tordainé Szép Irma
Téglás Gizella
Térmeji Lászlóné és
Térmeji László
Tóth Tímea

Dr. Tumbas Dušana
Túri Lajos és Dobó Zsuzsanna
Ugrenović Miodrag és
Ugrenović Olga
Vareha Mikuláš
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vító László
Zakar Ildikó
Zore Jožefa

2. szint

Botis Gizella és Botis Marius
Budai Tamás
Czeléné Gergely Zsófia
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Gajdo Anton
Gecse Andrea
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Janović Dragana és Janović Miloš
Juhász Csaba és Bezegz Niko
Milovanović Milanka és
Milovanović Milisav
Ocoljic Daniela
Dr. Ratković Marija és Ratković Cvetko
Rózsahegyi Zsoltné és
Rózsahegyi Zsolt
Dr. Schmitz Anna és dr. Komoróczy Béla
Siklósné dr. Révész Edit és
Siklós Zoltán
Tóth Csaba
Varga Géza és Vargáné dr. Juronics Ilona

3. szint

Berkics Miklós
Bíró Tamás és Orosházi Diána
Bruckner András és dr. Samu Terézia
Buruš Marija és Buruš Boško
Éliás Tibor
Fekete Zsolt és Ruskó Noémi
Halmi István és Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Kis-Jakab Árpád és
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan és
Lomjanski Veronika
Dr. Németh Endre és
Lukácsi Ágnes
Ocoljic Zoran
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin és
dr. Seres Endre
Szabó József és Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva és Szép Mihály
Tamás János és Tamás Jánosné
Tóth István és Zsigá Márta
Tóth Sándor és Vanya Edina
Utasi István és Utasi Anita
Vágási Aranka és Kovács András
Varga Róbert és
Vargáné Mészáros Mária

Tisztelt Forgalmazóink!

ESEMÉNYNAPTÁR – 2008. BUDAPEST:

Sucess Day: 2008.12.20.

KEDVES MUNKATÁRSAK!

- A Home Office elkészítette saját Forever You Tube csatornákat, melynek elérhetősége: <http://www.youtube.com/user/AloePod> FLP-s termékeket bevezető videókat, vezető managerek előadásait és egyéb marketing-bemutatókat ajánlunk rajta különböző nyelveken. Hamarosan lehetőség nyílik szöveges üzenetek kezelésére, illetve Blackberryn is elérhető lesz.
- Az európai ország igazgatói értekezleten a forgalmazói internetes megjelenéssel kapcsolatban az anyacég képviselői a következőkre hívták fel a figyelmünket:

- a weboldalon nem szerepelhetnek orvosi/gyógyító jellegű tanácsok;
- az oldalon nem szerepelhetnek bármilyen, bevételre, ill. keresetre vonatkozó ígéretek;
- a weboldalnak feltétlenül tartalmaznia kell, hogy az üzemeltető az FLP független forgalmazója, és az oldal nem hivatalos lapja az FLP-nek;
- internetes értékesítések nem történhetnek a forgalmazói weblapokon.

Továbbá ismételt felhívjuk a figyelmet, hogy nemzetközi üzletpolitikánk 14.3.3.5 pontja értelmében termékeink nem értékesíthetők elektronikus piacokon/árveréseken (pl. Vatera, Tesz-vesz, E-bay stb.) sem. Kérjük, hogy minden internetes megjelentetést a fentiek figyelembevételével tervezzettek, és publikálás előtt semmiképpen se mulasszátok el azt engedélyeztetni társaságunkkal. A honlap linkjét az flpbudapest@flpseeu.hu központi e-mail címre várjuk.

Rendeljen termékeket a www.flpseeu.com honlapon! A legkényelmesebb és legbiztonságosabb megoldás – nem csak a közvetlen termékvásárlás, de a rendelések nyilvántartása szempontjából is. Kiváló eszköz a termékajánlás során is, hiszen valamennyi érdeklődő számára csábító a kínálat. Minden rendelés pontértéke 24 órán belül a naprakész értékhez adódik, az interneten keresztül bármikor lekérdezhető. (www.foreverliving.com)

Társaságunk több lehetőséget is biztosít Forgalmazóinknak forgalmi adataik, pontjaik lekérdezéséhez:

- Havonta kézhez kapott bónuszszámlásuk (vállalkozói díjelszámolás) utolsó sorában megtalálják felhasználónevüket (LOGIN ID) és jelszavukat (PASSWORD) az amerikai cég honlap (www.foreverliving.com) eléréséhez. A honlapra csatlakozás után Magyarországra kattintva megtekinthetik aktuális pontszámukat.
- Pontinformációt kérhetnek a több év óta sikeresen működő SMS-rendszeren keresztül is.
- Budapesti központi irodánk telefonos ügyfélszolgálatának munkatársai is készséggel tájékoztatják Önöket aktuális forgalmi adataikról.
- Személyes pontértéküket magyarországi termékforgalmazóink a +36-1-269-53-70-es és +36-1-269-53-71-es telefonszámokon, horvátországi, bosznia-hercegovinai, szlovéniai, szerbia és montenegrói termékforgalmazóink pedig a +36-1-332-55-41-es telefonszámon kérdezhetik meg.

Kérjük a munkatársakat, hogy csak saját pontértékeikről, saját vállalkozásuk iránt érdeklődjenek!

INTERNETINFO

Tájékoztatjuk Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy cégünk két honlapjáról kaphatnak információt. Az egyik honlap a „www.flpseeu.com” régióink honlapja és magyarországi webáruházunk elérhetősége. Ennek eléréséhez és a vásárláshoz belépőkódjaitak lekérhetik irodáinkban. A honlapon a Forever folyóirat aktuális és korábbi számai a „forever” jelszó megadásával, fotógalériánk pedig a „success” jelszó megadásával érhető el. A vállalat központi honlapja, vagy közkeletű nevén az „amerikai honlap” – a „www.foreverliving.com” – a világ FLP-híreiről, a nemzetközi elérhetőségekről, más hasznos információkról és az adott munkatárs napi ponteredményeiről is tájékoztatást ad. Erre a címre minden érdeklődő beléphet a „Come in”-re kattintva. A disztribútori oldalra a „*distributor login*”-ra kattintva léphet be. *Felhasználói neve a forgalmazói száma (elválasztójelek nélkül). Jelszava a havi elszámolás alapján található.*

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy a jövőben is fordítsanak figyelmet a termékrendelők és más formanyomtatványok helyes kitöltésére! Javított (megrendelő és szponzor adatai) és alá nem írt termékrendelőket a tévedések kizárása érdekében nem tudunk elfogadni! Kérjük, szintén ügyeljenek a jelentkezési lapok

helyes és olvasható kitöltésére: nyomtatott betűvel, fekete vagy kék tintával! Név- vagy címváltozás esetén kérjük, használják az adatmódosító formanyomtatványt!

A pénzügyek biztonsága érdekében kérjük, hogy megbízott útján történő vállalkozóidj-lekérdezés esetén a megbízott személy hozza magával személyi igazolványát! A nemzetközi üzletpolitika alapján minden jelentkezési lapot (szerződést) aláírt forgalmazó jogot nyer a termékek megvásárlására nagykereskedelmi áron, közvetlenül az irodákból. Regisztrált forgalmazó azonban csak első vásárláskor válik, korábban leadott és lepecsételt jelentkezési lapja 2. példányának és kitöltött termékrendelő lapjának bemutatásával.

SZABÁLYTALAN!

Soha ne vásároljon vagy értékesítsen termékeket egyéb elektronikus csatornákon vagy kiskereskedelmi egységekben. Az elektronikus média különféle értékesítési csatornákra vonatkozó lehetőségeit figyelembe véve a Forever Living Products szerint: ezek az egységek kiskereskedelmi létesítményeknek minősülnek. Az érvényben lévő üzletpolitika szerint mindenfajta FLP-termék vagy nyomtatvány kiskereskedelmi egységekben történő forgalmazása vagy kiállítása szigorúan tilos. Az elektronikus média igénybevételével történő termékforgalom kizárólag a www.flpseeu.com honlapon keresztül történhet.

Tájékoztatjuk Önöket, hogy a szerződések leadása meghatalmazás nélküli szabálytalan! Csak a sajátkezűleg aláírt szerződéseket fogadjuk el! Minden egyéb aláírás közokirat-hamisításnak minősül!

RESPONZORÁLÁS!

Szeretnénk felhívni a figyelmet az „újraszponzorálás” szabályaira, amelyek az Üzletpolitika 12. fejezetében találhatóak meg. Fontos tudnivaló, hogy az újraszponzorálás nem automatikus folyamat, hanem csak a meghatározott formanyomtatványok (reszponzorálási nyilatkozat, új jelentkezési lap) benyújtása után, a feltételeknek való megfelelés ellenőrzését követően lép életbe.

Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékforgalmazó munkatársat másodsorra is belépteti a reszponzorálási eljárás mellőzésével.



MAGYARORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

KEDVES MUNKATÁRSAK!

A Nefelejcs utcai központi raktáruháza nyitvatartási rendje a továbbiakban a következők szerint alakul: **Hétfő:** 9–20, **kedd-szerda-csütörtök:** 8–20, **péntek:** 8–19. A telecenter változatlanul mindennap 8–20-ig fogadja a hívásokat. A banki zárás negyedórával a záróra előtt történik.

- Budapesti központi iroda: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-269-5370.
- Budapesti raktáruháza: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11., tel.: +36-1-291-8995. Kereskedelmi igazgató: Dr. Gothárd Csaba
- Debreceni iroda: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Területi igazgató: Pósa Kálmán
- Szegedi iroda: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Területi igazgató: Radóczki Tibor
- Székesfehérvári iroda: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel.: +36-22-333-167. Területi igazgató: Földi Attila

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy jelentkezési lapjuk mellé a jövőben is adják le vállalkozói igazolványuk másolatát visszamenőleg is, valamint a cégek az APEH-bejelentkezési adatlap másolatát is! A jövőben csak ennek megléte esetén tudjuk a jutalékokat utalni! Magyarországi partnereink közül azok, akik vásárlásaikról saját tulajdonukban levő cégük nevére kérik kiállítani a számlát, ezt csak abban az esetben tehetik meg, ha irodáinkba eljuttatják az ehhez szükséges kitöltött nyomtatványokat, illetve a cégtulajdonosi mivoltukat igazoló céges iratok másolatát. Az erre vonatkozó részletes tájékoztatót irodáinkban kifüggesztettük, illetve munkatársaink kérésre szóban is tájékoztatják Önöket.

Tájékoztató engedményes vásárlás igénybeviteléhez

Az engedményes vásárlás egyszerű igénybeviteléhez kérjük, tartsák be a következő szabályokat:

1. **Nyilatkozat.** Kérjük, ügyeljenek arra, hogy a nyilatkozat minden részét pontosan töltsék ki! Személyes átvételkor kollégáink ellenőrzik az adatokat, de postai úton történt küldés esetén erre nincs mód, ezért kérjük, fokozott figyelemmel ellenőrizték adataikat, mert hibás kitöltés esetén az engedményes rendszer nem lép életbe!

2. **Vásárlás.** Vásárlásnál a rendszer automatikusan felajánlja az engedmény maximum összegét azoknak, akik nyilatkoztak. A vásárlás engedmény-igénybevétel jelent, vagyis bónuszkiízetést, így a személyes vásárlás is fényképes igazolvány bemutatását teszi szükségessé. Csoportos vásárlás esetén szabályos, két tanú aláírásával ellátott meghatalmazást kell hoznia minden egyes személytől rendelésenként. Kollégáink csak azután fogadják el rendeléseiket, miután ezeket ellenőrizték. Nyilatkozattal rendelkező személyek esetében a személyi azonosítás, illetve a meghatalmazás hiánya a megrendelés elutasítását vonja maga után!

3. **Információadás.** Kollégáink a raktárakban személyesen, fényképes igazolvány bemutatásával, vagy meghatalmazás átadása után adnak információt az engedmény aktuális összegéről.

Nyilatkozattal rendelkezők és a bónuszukat számla formájában is felvevő munkatársaink a pontos összegekről Budapesten, a Szondi u. 34. sz. alatt informálódhatnak.

Szeretnénk felhívni magyarországi forgalmazóink szíves figyelmét cégünk csomagkiszállítási szolgáltatására. Ezzel Tisztelt Forgalmazóink a leadott megrendeléseiket maximum 2 nap alatt – időpontegyeztetéssel - megkapják az ország bármely pontján, amelyet át is kell venni 48 órán belül, különben a számlát sztornózzuk és pontjaikat visszavonjuk. A megrendelt termékek árát és a szállítási díjat átvételkor kell megfizetni. A kiszállítási költséget 1 pont feletti vásárlás esetén cégünk átvállalja.

Megrendeléseiket a következő módon adhatják le:

- *telefonon*, ahol munkatársunk pontos információt ad a megrendelés összegéről, pontértékről és a szállítási díjról. Telefon: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobil: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149
- *interneten* keresztül az „www.flpshop.hu” címen,
- *sms-ben* a 0620-478-4732 telefonszámon.

FELHÍVÁS

Kedves Európai Rally minősültek! A részvételi szándékot és a meghívott vendég adatait kérjük, hogy legkésőbb november 20-ig jelezzétek írásban az flpbudapest@flpseeu.hu e-mail címre.

SZIRÁKI KÖZLEMÉNYEK:

Hotel Kastély Szirák, 3044 Szirák, Petőfi u. 26.
Tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285
Szálloda igazgató: Király Katalin

ORVOS-SZAKÉRTŐK TELEFONSZÁMAI:

Dr. Kassai Gabriella	20/234-2925
Dr. Kozma Brigitta	20/261-3626
Dr. Mezősi László	20/251-9989
Dr. Németh Endre	30/218-9004
Siklósné dr. Révész Edit	20/255-2122

FÜGGETLEN ORVOS-SZAKÉRTŐNK TELEFONSZÁMA:

Dr. Bakanek György 20/365-5959

FLP TV

programja

2008. november 20-tól december 20-ig az interneten

18.00 és 06.00	A te álmod a mi tervünk: Bevezetés az FLP-be
18.05 és 06.05	Siklósné Dr. Révész Edit: Karácsony a Foreverrel a családban
18.25 és 06.25	Android: Koncert
18.50 és 06.50	A te álmod a mi tervünk: Az FLP termékek
18.55 és 06.55	Vesza Zsóka: Csapatmunka
19.25 és 07.25	Rex Maughan: Előadás felirattal
20.00 és 08.00	Varga István és csapata: Tánc
20.15 és 08.15	A te álmod a mi tervünk: Az FLP lehetőség
20.20 és 08.20	Varga István és csapata: Tánc II.
20.35 és 08.35	Vareha Mikulás: Még a bárányok is szeretik Michael Strachowitz: A siker alapköve: Átítőd, motiváció, technika
20.55 és 08.55	21.55 és 09.55
21.55 és 09.55	Tonk Emil: A vállalkozás érték – Hogyan képviseljünk értékeket
22.30 és 10.30	Putokazi: Koncert
22.45 és 10.45	Hajcsik Tünde és Láng András: Ne hagyj abba az alapmunkát
23.10 és 11.10	Supervisorok, Asszisztent managerek
00.20 és 12.20	Maja Suput: Koncert
00.35 és 12.35	Managerek, Vezető managerek, Hódítók, Holiday Rally minősülők
14.30 és 02.30	Maja Suput: Koncert II.
14.40 és 02.40	Gidófalvi Attila: Megtaláltam a helyem
15.20 és 03.20	Varga Róbert: Úton a gyémánt felé
15.35 és 03.35	Élías Tibor: Részletek az Operaház fantomja c. musicalből
15.50 és 03.50	Tonk Emil: Vezetőképző
16.15 és 04.15	John Curtis: Te is Gyémántként ragyoghatsz
17.10 és 05.10	Berkes Gabi: Világslágerek
17.30 és 05.30	Dr. Bakanek György: Hogy áll az egészség forevers szemmel

www.flpseeu.com

ADNI JÓ!

Ünnepi forgalomnövelő ötletek

Minden okos üzletember a saját termékeiből ajándékozik • Mit kapsz a cukrástól, amikor ajándékot kapsz?...

A jándéka mindenki költ, ez be van tervezve minden családban, tehát a vevőpotenciál ott van, csak élni kell vele! ... És milyen jó érzés egészséget és szépséget ajándékozni! Ez az összeállítás segít átirányítani az ajándékokra szánt „pénzfolyamot” a hagyományos kereskedők zsebéből a Ti zsebeitekbe. Mint mindig, most is önmagunkkal kezdjük! Kiválasztjuk a számunkra legaktuálisabbat. Bővítjük a „palettát”, hogy több tapasztalatunk legyen. Ne feledd! Minden ajándék, amit innen veszel, neked hoz pontokat.

Korosztály szerint

„Nem hiányzik a gyermekem az oviból és a suliból”:

Berry, Kids, Echinacea, Propolis, Bee Honey

„Kamasz panasz ellen”:

Gél, Nature's 18, A-Beta CarE, Propolis, First, Propolis krém

„Túl sokat pörgök”:

Gél, Royal Jelly, Lycium Plus, Pomesteen

„Áldott állapotban”:

Berry, B12, Arctic Sea, Nature Min, Royal Jelly, Pomesteen

„Idősebbek is elkezdhetik”:

Freedom, Active HA, Nature Min, MSM Gél

„Mit is akartam mondani?”:

Gél, Ginkgo Plus, Arctic Sea

Téli aktualitások

„Sielni megyünk”:

Gél, First, Heat Lotion, Sunscreen, Activator, Lips, Pomesteen

„Lábadozom a síbalesetből”:

Freedom, Active HA, Nature Min, MSM Gél

„Vizsgákra készülök”:

Gél, Ginkgo Plus, Gin Chia, Pomesteen

„Önbizalom erősítő”:

Berry, Royal Jelly, Multi Maca, Gin Chia, Pomesteen

„Borongós időben is jó a hangulatom”:

Gél, Royal Jelly, Gin Chia, Pomesteen, Arctic Sea

„A szép haj titka”:

Gél, Shampoo, Conditioning Rinse, Aloe Styling Gel, Pro Set, A Beta CarE, Alpha-E Factor

„Szívtől-szívnek”:

Gél, Arctic Sea, Garlic Thyme, Ginkgo Plus, Pomesteen

„Szemrevaló”:

Gél, Vision, Pomesteen, Női „randi” csomag:

Aloe Bath Gelée, Forever Bright Toothgel, Ever Shield Deo, Lips, Marine Mask, Női parfüm

Férfi „randi” csomag:

Aloe Liquid Soap, Forever Bright Toothgel, Ever Shield Deo, Gentlemen's Pride, Férfi parfüm, Lips,



Közeleg az ünnep, már mindenki gondolkodik, mit is adjon ajándékba? Óriási előnyünk van másokkal szemben, mert mi egy olyan vállalkozásban vagyunk, amelyben az egészséggel, a szépséggel (és a reménnyel) kereskedünk.



Épp ideje, hogy a rokonaid észrevegyék, hogy neked van egy üzleted! • Legyél büszke arra, hogy ilyen exkluzív termékeket forgalmazol!

Újévkor úgyis mindenki fogadkozik, hogy új életet kezd. Mi ebben is tudunk segíteni. Én legszívesebben mindenkinek átadnám a legdrágább ajándékot az elkövetkező életükre: egy új életminőséget. (A Forever Lifestyle lehetőségét)

Újévi fogadalmak

„*Lefogyok*”: Clean 9, Lifestyle 30
 „*Leszokom a dohányzásról*”: Gél, Absorbent-C, Gin Chia, Pomesteen
 „*Méregtelenítek – nem csak ajtócsapkodással!*”: Gél, Aloe Blossom Herbal Tea, Active Probiotic, Fields of Greens
 „*Rendszeresen sportolok*”: Aloe 2Go, Lite Ultra, Pollen, First, Heat Lotion
 „*Jövőre 3-an leszünk*”: Berry, Royal Jelly, Multi Maca, A-Beta CarE, Nature's 18
 „*Odafigyelek a testemre*”: Body Toning Kit

„*Megtartom a bőröm fiatalságát*”:

Aloe Fleur de Jouvence

„*Felveszem a harcot a ráncaim ellen*”:

Sonya Skin Care, Alpha-E Factor, Alluring Eyes, R3 Factor

„*Adok magamra – 1*”: A-Beta CarE,

Aloe Scrub, Marine Mask, R3-factor

„*Adok magamra-2*”: Royal Jelly,

Aloe Scrub, Alpha-E Factor,

Recognized Night creme

„*Elég volt a szeplőkől és a foltokból*”:

Gél, Probiotic, A-Beta CarE,

Fields of Greens,

Epiblanc, Sunscreen

„*Színesebbé teszem az arcom*”:

Sonya paletták, Sonya Makeup Remover

Kezünkben a saját és az ismerőseink sorsa: hogy embereket egészséghez, boldogsághoz, jóléthez segítsünk. Tisztában vagyunk ezzel? ... Ott ülünk a gyémántbánya fölött és nem kezdünk el ásni?! Csak változások útján jutunk a sikerhez! Kezdjük azzal, hogy megváltoztatjuk az ajándékozási szokásainkat!

Jó egészséget, áldott, boldog ünnepeket kívánok nagyon sok sikerrel fűszerezve!

RÓZSAHEGYINÉ MARIKA ÉS RÓZSAHEGYI ZSOLT

*soaring managerek
President's Club tagok*



Délkeleti irodák közleményei



SZERBIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Belgrádi iroda: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12,00-19,30, szerdán és pénteken 9,00-16,30 óra között.
- Niši iroda: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Nyitva tartás hétfőn és csütörtökön 11.00–19.00, a többi munkanapon 9.00–17.00 óra között.
- Horgosi iroda: 24410 Horgos, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Nyitva tartás munkanapokon 8.00–16.00 óra között. Területi igazgató: Branislav Rajić

– A Forever Living Products Belgrád a következő szolgáltatásokkal áll rendelkezésükre: telefonon keresztül történő árurendelés – Telecenter. Telefon: +381-11-309-6382. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, a többi munkanapon 9.00–16.30 között. A telefonos rendelésnél az áru a kódszámon szereplő címzetthez érkezik, melyet átvételkor kell kifizetni.

- A postaköltségeket a NBS Szerbia aznapi árfolyama szerint kell kifizetni, amely napon a kézbesítés megtörtént, de azt csak abban az esetben téríti meg az FLP Belgrád, ha egy kódszám alatt szereplő megrendelés meghaladja az 1 pontértéket.
- Telefonon keresztül nem lehet beléptetést végezni.
- Telefonos rendelésnél csak az adott hó 25-ig beérkezett rendelést vesszük figyelembe, azt követően csak személyesen tudnak rendelni irodánkban.
- A horgosi és a niši irodákban is vásárolhatók reklámanyagok, formanyomtatványok, jelentkezési lapok és adatmódosító nyomtatványok.

SZERBIAI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

Dr. Biserka Lazarević és Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318.

Kedden 13.00–16.00 és pénteken 14.00–16.00 óra között konzultációra várja hívásaikat.

Dr. Kaurinović Božidar: +381-21-636-9575

Szerdán és csütörtökön 12:00 és 14:00 óra között konzultációra várja hívásaikat.



MONTENEGRÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

- 81 000 Podgorica, Srdara Jola Piletića 20. Tel. +382-20-245-412, tel./fax: +382-20-245-402. Munkaidő: hétfőn: 12.00–20.00. A többi munkanapon: 9.00–17.00. Minden hónapban az utolsó szombat munkanap. Munkaidő: 9.00–14.00. Területi igazgató: Aleksandar Dakić

- Termékmegrendelést a következő telefonszámokon bonyolíthatnak le: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Fizetés áruátvételkor. Amennyiben a megrendelt termék értéke meghaladja az 1 pontot, az FLP magára vállalja a szállítás költségét.

A MONTENEGRÓI SZAKORVOS TELEFONSZÁMA:

Dr. Laban Nevenka: +382-69-327-127



HORVÁTORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Zágrábi iroda: 10000 Zágráb, Trakošćanska 16., Tel: 01/ 3909 770; Fax: 01/ 3704 814. Tájékoztatjuk a munkatársakat és a fogyasztókat, hogy a zágrábi FLP iroda nyitva tartási idejét meghosszabbítottuk: hétfő és csütörtök: 09:00 – 20:00; kedd, szerda és péntek 09:00 – 17:00.
- Spliti iroda: 21000 Split, Križine 19., tel.: +385-21-459-262. Nyitva tartás hétfőn 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán, csütörtökön és pénteken 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Dr. Molnár László

- Telefonos rendelések: 01/ 3909 773. Az 1 pont értéket meghaladó rendelések esetében a szállítási díjat az FLP fizeti.
- A termékekről és a marketingről szóló előadásokat hétfőn, kedden, szerdán és csütörtökön 17 órától, a központi irodában szervezzük.
- A központi irodaházban működő, kozmetikai-képzőközpontunk az FLP tagoknak rendkívül kedvező áron kínálja szolgáltatásait.

- A központ nyitva tartása: hétfő és csütörtök 12:00 – 20:00, kedd és szerda 11:00 – 19:00, valamint péntek 09:00 – 17:00. Időpont egyeztetés a 01/ 3909 773-es telefonszámon.

FONTOS KÖZLEMÉNY: március 1-jétől, amennyiben több mint 1500 kuna összegért vásárol termékeket, illetve használja a kozmetikai szalon szolgáltatásait, DC kártyával, részletben is fizethet (2-3 részlet). Éljen a kedvezményes vásárlás lehetőségével. A részletekért érdeklődjön szponzoránál, illetve az iroda alkalmazottainál.

HORVÁTORSZÁGI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

Dr. Ljuba Rauski Naglić: +385-9151-76510

(páratlan napokon, 16.00 és 20.00 óra között)

Dr. Eugenija Sojat Marenić: +385-9151-07070



BOSZNIA-HERCEGOVINAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Bijeljina iroda: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–17.00 óráig.



Bijeljina iroda

- Banja Luka-i iroda: 78 000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–16.30 óráig. Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić.
- Szarajevói iroda: 71000 Szarajevó, Akita Šeremeta do br. 10., tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Nyitva tartás hétfő, csütörtök, péntek 09.00–16.30, kedd, szerda 12.00–20.00. Minden hónap utolsó szombatján munkanap és minden utolsó szombaton mini Siker napot tartunk az FLP irodájában. Irodavezető: Enra Hadžović

– A boszniai irodák telefonszámai rendelés esetén (új forgalmazók bejelentése telefonon keresztül nem lehetséges): +387-55-211-784 Bijeljina és +387-33-760-650 Szarajevó.

SZARAJEVÓI FLP IRODA KÖZLEMÉNYE:

- Szeptembertől rendelkezésükre áll a bosznia-hercegovinai orvosszakértő-tanácsadó, aki a következő telefonszámon érhető el: **Dr. Nišić Esma** +387-62-367-545, munkaideje munkanapokon 18:00 – 21:00-ig.
- Orvosszakértő-tanácsadónk szerdánként tanácsadást tart a szarajevói irodában 17:00 – 19:30 óra között.
- Telefonos rendelés esetén az áru átvételekor kell fizetni. Amennyiben a rendelés értéke nem magasabb, mint 1 pontérték, akkor a forgalmazó fizeti a házhoz szállítást.



SZLOVÉNIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Nyitva tartás: hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 09.00–17.00 óráig.
- Lendvai raktárház címe: Vasút u. 14., 9220 Lendva, tel.: +386-2-575-12-70, fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Nyitva tartás hétfőn 12.00–20.00, keddtől péntekig 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Andrej Kepe

– Telecenter száma telefonos rendelés esetén: +386-1-563-7501. Telefonos rendelés esetén az árut a kódszámon szereplő címettnek küldjük meg. Azoknak a termékforgalmazóknak, akik más termékforgalmazó nevében kívánnak árut rendelni, előzetesen be kell szerezniük annak a termékforgalmazónak a meghatalmazását, akinek a nevére az árut rendelik. A meghatalmazás nyomtatványokat az irodában lehet beszerezni. A telefonon rendelt áru szállítási ideje két munkanap!

SZLOVÉNIAI ORVOS SZAKÉRTŐINK TELEFONSZÁMA:

- Dr. Miran Arbeiter:** +386-4142-0788
Dr. Olga Čanžek: +386-4182-4163



KOSZOVÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



ALBÁN IRODA KÖZLEMÉNYEI

- Albánia, Tirana Reshit Collaku 36. Fax: +355 4230 535. Területi igazgató: Borbáth Attila Irodavezető: Xhelo Kijaj, tel.: +355-4-230-535 Elérhetőség: Munkanapokon 9–13, 16–20-ig



Albán iroda

SEGÉDANYAGAINK

Használjuk eszközeinket!

Aki járt már valaha a Szondi utcai irodaházban vagy a Nefelejcs utcai termékközpontban, első alkalommal bizonyára ámulattal nyugtázta a szakmai segédanyagok, nyomtatott, audio-, illetve vizuális eszközök rendkívül széles választékát.

Akár rutinos hálózatépítőként, akár az első puhatolózó körököt járó kezdőként, akár pusztán érdeklődőként válogat és keresgél az ember, mindenképp szembeűnő az igyekezet, amellyel a vállalat a legkülönfélébb igényeket igyekszik kielégíteni.

Fontos azonban alapvető ismeretekre szert tennünk ahhoz, hogy a kiváló eszközök valóban segédanyagként funkcionálhassanak, és hatékonyan segítsék munkánkat. Avatatlan kézben a legnagyobb értékű eszköz sem nyújtja azt, ami benne rejlik, értékeit ismerve és a megfelelő módon használva viszont aranyat ér.

Aki valaha is dolgozott már egy találkozó létrejöttén, aki tudja, sokszor mennyi munka elözi meg egy időpont-egyeztetést, nem vonja kétségbe, milyen fontos, hogy egy jól sikerült beszélgetés után a jelölt vagy az üzlettárs olyan további információt és üzenetet vihessen

haza magával, amely segíteni tudja a döntésben, illetve a továbblépésben. Nem mindegy tehát, és egyértelműen rajtunk múlik, mikor, kinek mit adunk a kezébe, mikor, kinek mi az, ami a siker felé vezető úton az adott pillanatban előmenetelét hatékonyan segíteni tudja.

Okkal számíthatunk arra, hogy egy jól kiválasztott anyag a pontérték nélküli irodából, adott témában, oly mértékben képes szélesíteni a látókört, hogy azt eszközök nélkül, egymagában a legtapasztaltabb és legrutinosabb hálózatépítő sem érhetné el. Engedjük hát, hogy az eszközök dolgozzanak nekünk és értünk!

Sorozatunk első részében az FLP-világ méltán népszerű, hitelességéről és szakmai alázatáról híres „nagyágyújának” egyik legközkedveltebb munkáját, a **Turbo Start**

CD-t és kistestvérét, a **Turbo Start a Gyakorlatban** CD-t mutatjuk be.

A használati utasítással nem más, mint a szerző, **Berkics Miklós** állt rendelkezésünkre.

Talán most néhányan önzőnek gondolnak, de a **Turbo Start** című CD elsősorban önmagának készült, ám boldog vagyok, hogy emberek ezrei vagy akár tízezrei használják. A saját életemet





és a munkámat akartam leegyszerűsíteni. A Turbo Start anyaga viszonylag hosszú, van rajta tíz alaposan kifejtett pont, amelyet nem lehetett rövidebben átadni. Ebben a tíz pontban viszont majdnem minden benne van, ami a hatékony induláshoz szükséges. A tíz pont pedig, egyenként, mint megnyitott ablakok, egy-egy további előadás anyagát képezik. Minden új üzlettárs a regisztráció után, illetve miután kipróbálta a termékeket, és úgy döntött, hogy szüksége van az üzlet nyújtotta lehetőségre, fontos, hogy tisztában legyen az alapokkal. Mindezt el kellene mondani neki élőben. Ez hosszú idő. Mindenkinek egyenként nyolcvan percben elmondani ugyanazt, mit, miért és hogyan csináljon, rengeteg idő. Egyszerűbb volt egyszer rendszerezetten összefoglalni mindazt, amit tudni kell. Természetesen mindez nem az én szellemi termékem, nem én, egy személyben találtam ki, mit kell tenni: összegyűjtöttem könyvekből, más audioanyagokból, tréningekből mindazt, ami

bennem, az én fejemben az elmúlt tizensok év alatt összeérett és leülepedett. Igyekeztem mindezt a magam előadói stílusában, közvetlen, könnyed, vidám módon átadni, mégpedig azért, hogy ezt a nyolcvan percet élvezettel végig lehessen hallgatni akár az autóban, akár vasalás közben. Szeretem, hogy az üzlettársaim vicceket, poénokat idézgetnek belőle. Szeretem, hogy könnyen használható. Amikor egy jelöltem igent mond, érdeklí az üzlet, a kezébe adom a Turbo Startot, megkérem, hallgassa meg, jegyzetelje ki, és találkozzunk másnap. És amikor másnap a jelöltem jegyzetfüzettel, ceruzával felszerelve érkezik a konzultációra, tudom, hogy meghallgatta és meg is értette az anyagot. Ekkor már csak azokat a dolgokat kell megbeszelnünk, amelyek a számára még bizonytalanok, kevésbé világosak. Sokkal egyszerűbbé válik így az életem.

A **Turbo Start a Gyakorlatban** kifejezetten haladó hálózatépítőknél szól. Haladó lehet az a munkatárs is, aki épp a supervisor szintre hajt,

de haladó az is, aki sapphire munkatársként félúton van a diamond-sapphire szint felé.

Ne felejtjük el, hogy az újak számára, akik most indulnak el, a network marketing betűvetése még problémát jelent. Nekünk már mindez rutin, de fontos, hogy mi is rendszeresen hallgassuk újra a Turbo Startot és a Turbo Start a Gyakorlatban CD-t, hiszen új üzlettársak szponzorálásához nekünk is az alapokhoz kell nyúlni. Sőt, sokszor a csapaton belül is jó, ha időnként tükröt tartunk egymás, illetve saját magunk elé.

A két CD tehát egyértelműen időmegtakarítás. Tudom, nincs rajta minden. Nem is lehet rajta minden. Érdemes úgy kezelni, mintha ez lenne a váz. Természetesen az aktív közvetlen szponzorral vagy felső vonallal meg kell beszélni, az adott csoport milyen módon tudja legeredményesebben használni, hogyan, mit tud átvenni. Hiszen ebben az üzletben semmi sem kötelező, ez csupán egy ajánlott útvonal a belépéstől a manageri szintig.

Kívánom, használjuk minél többször, minél több új üzlettárs elindításakor, hogy egyre több új managert köszönthessünk a színpadon.

VÉLEMÉNYEK



HERTELENDY KLÁRA

senior manager

Nem lehet eleget hangsúlyozni a rendelkezésre álló eszközök napi, rendszeres használatát, akár CD-kről, akár könyvekről beszélünk. Egy új üzlettárs számára a lendületes indulás elengedhetetlen kellékei. A megfelelő időben, megfelelő módon használva akár hónapokat is megtakaríthatunk a tanulói időszakban. A Turbo Start a turbo indulás alapja, Berkics Miklótól megtudhatjuk a „titkot”, az elmúlt jó néhány év tapasztalatainak összegzését. A szponzor és a felső vonal felelőssége az eszközök megfelelő használata, hiszen a Turbo Start a Gyakorlatban kifejezetten csak haladó üzlettársak számára ajánlott, a Turbo Start viszont minden induló üzlettárs számára nélkülözhetetlen; nemcsak azért, mert CD-je nagyon hasznos és érthető, de előadói stílusa is igazán magával ragadó.



ZENTAI GÁBOR

supervisor

Ha röviden szeretném jellemezni a Turbo Start és a Turbo Start a Gyakorlatban hanganyagokat, csak annyit mondanék, hogy kötelező.

A legjobb anyag az induláshoz, és havonta legalább egyszer meg kellene hallgatni. Ki ne követné azokat az instrukciókat, amelyek a kikövezett utat jelentik a sikerhez? Az, aki nem gondolja komolyan ezt az üzletet.

Berkics Miklós „tisztán és egyszerűen”, mindenki számára érthetően mondja el lépésről lépésre, melyek azok a feladatok, melyeket napról napra, hétről hétre szükséges megtenni a magasabb üzleti szint eléréséhez. Az új üzlettársak indításakor elengedhetetlen a használatuk, de magasabb szinteken is ajánlom, hiszen miközben fejlődünk — személyiségünk és üzletünk —, ugyanazokból a mondatoktól mindig más és más gondolatok születnek bennünk.

Küzdjük le az

Ősszel a Forever Living Products új erőt és lendületet biztosít, mert segít a nyári hónapokban végzett szorgalmas munkánk gyümölcsének sikeres betakarításában.

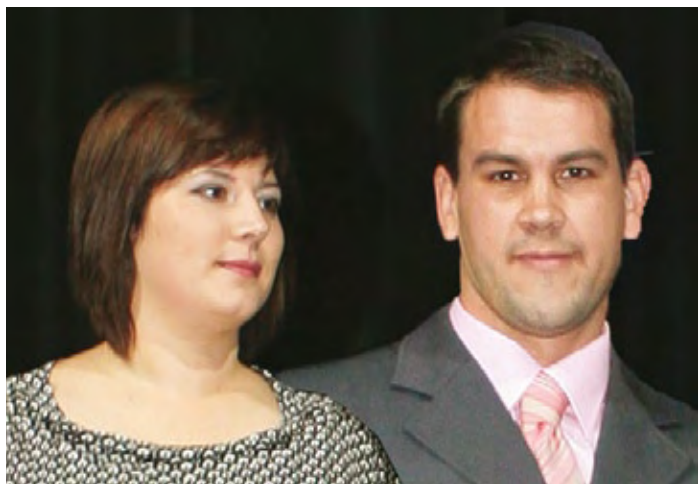
Első őszi rendezvényünk házigazdái **Tijana** és **Leon Halas** manager munkatársaink voltak. A fiatal Halas házaspár már régen eldöntötte, hogy az FLP útján jár, mert így önállóvá válhatnak, és javíthatnak életminőségükön. Lendületes, fiatalos erejük és kitartásuk magával ragadja egész csapatukat, amellyel szorgalmasan építik Forever-sikereiket. Köszönjük lelkes műsorvezetésüket, és sok sikert kívánunk a munkájukhoz!

Branislav Rajić, az FLP Szerbia területi igazgatója köszöntötte munkatársainkat és a vendégeket. Rajić úr visszaemlékezett az elmúlt nyár sikereire, felsorolta a munkánkkal kapcsolatos újdonságokat és az előttünk álló kihívásokat, amelyeknek meg tudunk felelni a Forever segítségével. A ránk váró gyöngysor első szeme a poreči Holiday Rally ösztönzőprogram. Nagy örömminkre szolgált, hogy a belgrádi Szakszervezetek Otthona színpadán köszönthettük a majd száz forgalmazóból álló munkatárs csoportot, amely a nyári hónapokban végzett munkájával teljesítette a Holiday Rally feltételeit. A supervisor minősülési szint az első nagy lépcsőfok a sikerhez vezető úton. Szeren-

csés utat kívánunk Porečbe új supervisor munkatársainknak, és azt szeretnénk, ha a jövő hónapban már managerként ünnepelnénk őket a Forever színpadán.

Biztosak vagyunk benne, hogy a termékhasználók, valamint orvos munkatársaink gyakorlatában adódó mindennapi terméktapasztalatok rendezvényünk egyik fénypontját jelentik. A termékeink használatából fakadó érzélemmel, hálával és az egészséges életbe vetett hittel előadott beszámolóik óriási jelentőségűek mindenki számára. Ezt a műsorrészt **dr. Sonja Jović** nisi manager munkatársunk vezette, és önzetlen tanácsaival még értékesebbé tette az elégedett fogyasztók terméktapasztalatait. Reméljük, hogy minden jelenlévő hasznosítani tudja ezeket a tapasztalatokat, és útmutatást nyert a még minőségibb élet felé.

Az egészséges élet higiéniája életünk egyik legfontosabb célja, amit „Forever” (örökre) szeretnénk elérni, mert ezáltal elégedettek lehetünk egészségünkkel és életminőségünkkel. **Dr. Aleksandar Petrović** manager munkatársunk tapasztalatait beleszótta a termékek mindennapi használatába, mert így meg-



akadályokat!



őrizhetjük egészségünket, és elérhetjük a boldog, anyagi biztonságot nyújtó életet.

A belgrádi Szakszervezetek Otthona színpadán az új **supervisor és assistant manager** munkatársaink átvették megérdemelt kitűzőiket. Azt kívántuk nekik, hogy ne álljanak meg ezen a minősülési szinten, hanem további sikeres hálózatépítéssel még magasabb lépcsőfokra hágassanak fel vállalatunkban. Gratulálunk!

A **YU Grupa együttes** fiatalossággal és tapasztalattal

ötvözött zenéje már hosszú évek óta önfeledt szórakozást nyújt korosztálytól függetlenül minden rajongónak. Sok generáció számára feledhetetlenek nagy slágereik, mert régebben elmaradhatatlanok voltak minden táncos és szórakozóhelyről, de a fiatalok is nagy örömmel hallgatják hamisíthatatlan „kemény rockos” hangzású zenéjüket. Hálásak vagyunk a YU Grupa együttes fellépéséért, mert zenéjük táncba csalt minden jelenlévőt, és sokunkat visszavarázolt a fiatalságába.





Dr. Nikola Čanak munkája óriási jelentőségű az FLP számára. Előadásából kiderült, hogy a sikeres munka nem rejti titok függőnye mögé, mert mindenki elérheti, aki hajlandó áldozatokat hozni a kitűzött célok megvalósítása érdekében. Az FLP-munka lényege az egészség, a kör-

nyezetünkben élő emberek segítése, a személyes siker és annak utánozhatósága szellemiségében rejlik. Emberi lényként nekünk megadott a választás lehetősége, s amennyiben nem roppanunk össze a múlt terhe alatt, sikeresen legyőzhetjük az előítéleteket, és elindulhatunk a siker

felé vezető úton – mondta előadásában dr. Čanak, a mindenki számára ismert és kedvelt „dr. Nik”.

Gratuláltunk azon munkatársainknak, akik jelentősen megnövelték forgalmukat az előző időszakhoz képest, és ezzel bekerültek a **Hódítók Klubjának** tagjai közé. Nagy

ünneplésben részesítettük **Dragana** és **Miloš Janović** újonnan minősült soaring manager munkatársainkat, akik a nyár folyamán elért eredményükkel magasan vezetnek a forgalmazók sorát, emellett teljesítették a gépkocsivásárlás-ösztönző program feltételeit is.



Bemutattuk az FLP Szerbia büszkeségeit, **Lomjanski Veronikát** és **Stevant**, legsikeresebb forgalmazóinkat, akik 5000 forgalmazói ponttal megérdemelten képviseltek bennünket a mexikói Silver Post Rallyn.

Sokszor hallottátok már, hogy ez a munka, amelyet végeztek, nem nektek való? Mindannyian találkoztunk ezzel az akadállyal munkánk legelején, amikor még nem értettük meg teljes mértékben az előttünk álló lehetőség valódi értékét. A kifogások csak

a sikertelenség magyarázatát szolgálnak, amely egyeseket visszavet a munka kezdetéhez, és gyakran feladásra kényszerít, míg a legsikeresebbek ennek ellenére bátran haladnak tovább. Le kell küzdenünk a fölénykötő akadályokat és a nehézségeket, mert a győzelem megerősít bennünket, s megnő az önbizalmunk, amelyvel szabadon dolgozhatunk és élhetünk – mondta előadásában **Slobodan Antonijević** manager munkatársunk.

Az FLP soraiban folytatott sikeres munkát az elkövetett

hibák számával is mérhetjük, mert ezekből tanulunk, és talpra állunk minden sikertelenség vagy bukás után. Munkánk során segítünk másokon, és jobb életkörülményeket biztosítunk a környezetünknek – ezáltal pedig mi is könnyebben dolgozunk, és feltartóztathatatlanul haladunk a siker felé. Téréségünkben nem létezik senki, aki olyan gazdag FLP-munkatapasztalattal rendelkezne, mint **Lomjanski Veronika**, diamond manager munkatársunk. Csapata és





munkaenergiája olyan erőt sugároz, amelynek nincs párja országunk vállalkozása között. Nagy hálával tartozunk az FLP valódi gyöngyszemének, mert kimeríthetetlen energiája és önzetlen segítsége óriási erejével a legmerészebb álmainkat is megvalósíthatjuk.

Óriási tapsal köszöntöttük munkatársainkat, aki elérték az **assistant supervisor** minősítési szintet, és megérdemelten kapták meg az FLP-t jelképező sasos kítűzőt.

BRANISLAV RAJIĆ
az FLP Szerbia területi igazgatója





ÁLMAINK ÚTJÁN

Beköszöntött az ősz. Ám ez az évszak nem borút és kedvetlenséget hozott cégünk életébe, hanem töretlen lendületet, sikereket és szakadatlan lelkesedést. Immáron 113. alkalommal rendeztük meg a Success Dayt.



A himnusz felcsendülését követően az **Adagio** trió páratlan műsorát hallhatuk. A nap házigazdái, **Senk Hajnalka** soaring manager és **Berkics Miklós** diamond-sapphire manager és President's Club-tagok léptek elő a színpalak mögül, s fergeteges hangulatban vezényelték le a rendezvényt. Ezúton mondunk köszönetet munkájukért!

Színpadra szólították ország igazgatónkat, **dr. Miliesz**

Sándort. Ő megnyitójában összegezte e havi sikereinket, és új programokkal kecsegtette a résztvevőket. Nevezetesen a Miss Sonya sminkverseny lehetőségével, e megmérettetésen supervisor hölgyek jelenlétére számít. A döntőnek a decemberi Success Day ad otthont. Ezen az eseményen kizárólag a havi 2500 pontot elért országok vehetnek részt, így régiókat Magyarország és Szerbia kép-

viselheti. Örömmel jelentette be, hogy jövő hónapban vendégül látja hazánk **Aidan O'Hare** európai alelnököt, aki ellátogat a régió központjaiba.

Bemutatták az FLP új, testápolással kapcsolatos katalógusát. Beszéde csúcspontjaként bejelentette, hogy még mindig Európa élén tündökölhetünk.

Az országigazgatói köszöntő után **dr. Németh Endre** soaring manager előadása kö-





vetkezett. Lelkes szavait hallhattuk a Forever egyedülálló voltáról, marketingrendszeréről és termékeiről.

Ezt követően ismét egy igen nagyszerű orvost köszönthettünk az FLP színpadán, **Siklósné dr. Révész Edit** soaring managert. Előadásában az aloé áldásos hatásait mutatta be, szerepét a múltban és a jelenben.

Az orvosok sorát **dr. Kozma Brigitta** manager, az FLP orvosi tanácsadója zárta, az ő közreműködésével orvosi terméktapasztalatokkal lehetünk gazdagabbak.

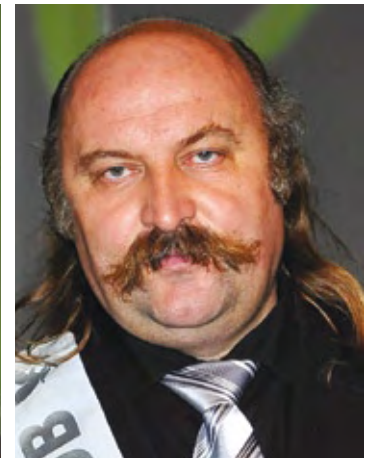
Néhány percre mégis megszakadt az ujjongás, s helyét a gyász vette át. Szomorú szívvel búcsúzunk **dr. Lovas Pétertől**, akinek emlékét örökre megőrizzük.

Miki és Hajni igyekezett felitatni a búcsúkönnyeket, és továbbldíteni az életben előrehaladókat.

A supervisorok, majd az assistant managerek minősülése következett. Ezt követően **Liszter Sándor** rövid, ám szórakoztató műsorával fokozta a hangulatot.

Mind ezek után három igen elszánt és lelkes







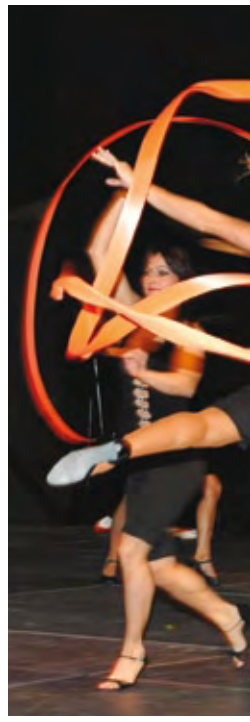
supervisornak adott helyet színpadunk: **Molnárné Melindának**, **Belső Róbertnek** és **Gősy Nikolettnek**, akik boldogan vettek részt a 2008-as Holiday Rallyn Porečben, s az ott szerzett élményeiről tartottak remekbe szabott beszámolót. Porečben nem pusztán a wellnesshétvége nyújtotta kiváltságokban lelhatték örömeiket a megjutalmazottak,

hanem komoly szellemi táplálékot is kaptak a képzések alkalmával. Kívánjuk, hogy hamarosan managerként köszönthessük újra az előadókat. Nagy örömünkre szolgál, hogy a 2009-es Holiday Rally háromnaposra bővül.

A továbbiakban **Papp Tibor** és **Papp Tiborné** senior manager vette át a szót. Motiváló előadásukban életútjukon keresztül mutatták be, mit hoz









az emberek életébe az FLP népes családjába tartozás.

Majd újabb minősülések következtek. A Hódítók Klubját **Farkas Gáborné** és **Farkas Gábor** manager munkatársunk vezette, ezt követte új igazgatók minősülése, majd a gépkocsivásárlás-ösztönző program nyer-

tesei, **Utasi István** és **Utasi Anita** sapphire managerek és Presidents Club-tagok, valamint **Farkas Gáborné** és **Farkas Gábor** managerek léphettek a színpadra.

A kítűzők átadását követően az **Irigy Hónaljmirigy** dolgoztatta meg a rekeszizomokat.

A Forever színpadán szeptember hónap új sapphire manager, **Vareha Mikulás** minősítése következett, a meglepetésprodukciót a Mikulás lányok szolgáltatták.

A fergeteges műsor után **Jozó Zsolt** és **Molnár Judit** senior managerek ösztönözték a lelkes hallgatóságot. Utolsó

előadásként **Halmi István** sapphire manager, és President's Club tag lehengerlő beszédét hallgatta a közönség vezetésről, példamutatásról és kitartásról.

Végezetül az FLP „ifjai” vehették át kítűzőiket. Kívánjuk, hogy forgalmazóink minden hónappal egyre közelebb kerülhessenek álmaikhoz!

www.flpseeu.com

FOREVER 

IMPRESSZUM

Kiadja: Forever Living Products Magyarország Kft. • **Szerkesztőség:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455 • **Főszerkesztő:** Dr. Miliesz Sándor • **Szerkesztők:** Kismárton Valéria, Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Miliesz Anna Sára, Rókás Sándor • **Nyomdai előkészítés:** TIPOFILL 2002 Kft. • **Fotó:** Kanyó Béla • **Tervezőszerkesztők:** Teszár Richárd, Buzássy Gábor • **Nyomtatás:** Veszprémi Nyomda Zrt. Készült 50 250 példányban. • **Fordítók, lektorok:** *Albán:* Dr. Marsel Nallbani – *Horvát:* Aničić Darinka, Anić Antić Žarko – *Szerb:* Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – *Szlovén:* Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana.

A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget! Minden jog fenntartva!



A TOUCH OF FOREVER

