

XII. évfolyam 2. szám / 2008. február



# FOREVER

HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



FOREVER®



EUROPEAN RALLY & PROFIT SHARE EVENT  
BUDAPEST HUNGARY '08





# Egy új esztendő

2008. rengeteg lehetőséget tartogat valamennyiünk számára. Néhány igen fontos bejelentéssel szeretnék ezúttal kedveskedni.



**REX MAUGHAN**

*Chairman of the Board & Chief Executive Officer*



**Gregg Maughan**

*Forever Living Products International Inc. elnök, igazgató  
Aloe Vera of America Inc. elnök*

Vállalatunk növekedésének és kiváló vezetőségének elismeréseként engedjék meg, hogy ezúton jelentsem be büszkén **Gregg Maughan** kinevezését a Forever Living Products International Inc. elnöki és igazgatói posztjára, valamint az Aloe Vera of America Inc. elnöki posztjára! Ezúton ragadom meg az alkalmat, hogy kifejezzem örömet, miszerint gratulálhatok a Forever vállalat három további oszlopos tagjának előlépéséhez. **Navaz Ghaswala** az igazgatói testület elnökeként (Director on the Board of

Directors), **Bill Lewis** operációs senior alelnökként (Senior Vice President of Operations), valamint **Garin Breinholt** Latin-Amerika senior alelnökként (Senior Vice President) dolgozik a jövőben vállalatunk vezetőségében. A kinevezések 2008. január 1-jével léptek életbe.

Gregg tapasztalata a tevékenységi körök valamennyi szintjére kiterjed, hatalmas szerepet játszott a Forever egész világra történő kiterjesztésében. Alelnökként az értékesítés és a marketing területért volt felelős, tanúbizonyságot tett hozzáértéséről és ráter-

mettségéről. Gregg szenvedélyes elkötelezettsége páratlan, utazásai során évek óta disztribútorok millióinak mutat példát az igazi vezetésből. Navaz lojalitása és a Foreverhez fűződő elkötelezettsége felbecsülhetetlen értékű, immár harminc éve részt vesz vállalatunk formálásában. Segítségével hoztuk létre üzletpolitikánkat és üzletmenetünket.

Bill biztos kézzel és határozottsággal dolgozik az operációs részlegek fejlesztésén, Garin pedig látványosan emelte vállalatunkat Latin-Amerikában a vezető kereskedelmi cégek legnagyobbjai közé. A Garin támogatása mellett dolgozó országok nemcsak egyre nagyobb forgalmat hoznak létre, de mindemellett évről évre egyre több latin-amerikai ország vesz részt a Profit Sharing ösztönzőprogramunkban.

Gregg, Navaz, Bill és Garin mellett szeretnék gratulálni és köszönetet mondani a Forever Living teljes vezérkarának 2007-ben végzett hatalmas munkájáért és



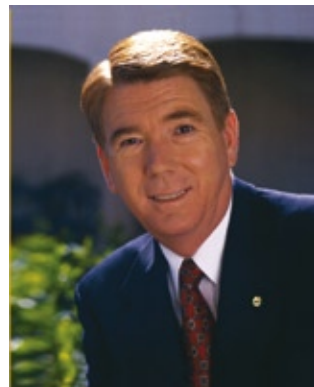
**Navaz Ghaswala**

*az igazgatói testület elnöke*



**Bill Lewis**

*operációs senior alelnök*



**Garin Breinholt**

*Latin-Amerika senior alelnök*



**Chris Hardy**

*Executive Vice President*

erőfeszítéseier. Elöttünk áll 2008., amely az elmúlt év-nél is eredményesebb lesz a folyamatos növekedésnek köszönhetően.

Folyamatosan dolgozunk gyáregységeink korszerűsítésén és fejlesztésén, több kimagasló beruházás is történt az Aloe Vera of America életében. **Chris Hardy** az AVA alelnökéként (Vice President) irányította a folyamatokat, ezúton jelentem be előléptetését Executice Vice Presidentté. Az AVA csapatából fontos még kiemelni **Calvin Shuler, Roger Poore és Banh Pahn** nevét. Elkötelezett munkával nap mint nap sokat tesznek vállalatunkért, ők Vice Presidentként folytatják munkájukat. Gregg egy különlegesen tehetséges és lelkes csapattal dolgozhat együtt az AVA-nál is.

A Forever Resorts életében is hatalmas növekedést tapasztalhatunk. A Forever Resorts vezetőségében **John Schopmann** hatalmas erőfeszítéssel tesz a fejlődés fenntartásáért. Örömmel jelentem be **Tim Colvin, Jim Gomes, John King és Rod Taylor** Regional Vice Presidentté történő kinevezését, ők korábban a Forever Resorts General Managereiként dolgoztak, és tanúbizonyságot tettek arról, hogy készen állnak az új kihívásokra.



**Calvin Shuler**

*Vice President*

Örömmel jelentem be **Don Glasgow** Ranch manageri kinevezését a Maughan Ranches élére. Don munkája hatalmas segítség, hosszú évek tapasztalatával végzi áldozatkész munkáját. Hálaomat szeretném kifejezni **Bud Maule**-nak, aki 17 éven keresztül volt a Maughan Ranches Ranch managere; most, hogy nyugdíjba vonul, Don konzultánsaként továbbra is a segítségünkre lesz. A legjobbakat kívánom neki.

A Forever elindítása óta legfőbb feladatunk, hogy világszerte javítsunk az emberek egészségén és jólétén. Disztribútoraink száma mára csaknem 9 millió 125 országban. Valamennyiüknek, a Forever család minden tagjának hálásan köszönöm, hogy megosztják másokkal nagyszerű termékeinket és az egyedülálló lehetőséget, hogy még többen élhessenek boldogabb és egészségesebb életet.

A jövőben is részt fogok venni a Forever rendezvényein, mindenhová igyekszem elutazni. Továbbra is az elnökségi tanács elnöke (Chairman of the Board) és vezérigazgató (Chief Executive Officer) maradok. Hasonlóképpen, **Rjay Lloyd** továbbra is a Forever Living Products International Vice Chairman és Chief Financial Officer tisztségekben dol-



**Roger Poore**

*Vice President*



**Tim Colvin**

*Regional Vice President*



**Rod Taylor**

*Regional Vice President*

gozik majd. Ezentúl inkább termékeink és a marketing-tervünk népszerűsítését szeretném előtérbe helyezni.

Üdvözljük együtt munkatársaink kinevezését! Tudom, hogy jövőképek és meggyőződésből fakadó elkötelezettségük segítségével soha nem látott magasságokba fog szárnyalni vállalatunk.



**Banh Pahn**

*Vice President*



**Jim Gomes**

*Regional Vice President*



**John King**

*Regional Vice President*



**Don Glasgow**

*Ranch manager*

# A közös cél ereje

Elkezdünk egy új évet, új lendülettel, hosszú évek sikeres csapatával, amelynek tagjai megfelelően gondolkodtak, volt elég kitartás bennük, és meg tudták valósítani kitűzött céljaikat.



*Handwritten signature*

2008. januárjától egy új President's Clubbal dolgozunk együtt, közös a gondolkodásunk és közös céljaink vannak, ezt az óriási vásárlói hálózatot meg kell tartanunk, vigyáznunk kell rá, sőt fejlesztenünk kell, hogy mind több és több emberhez jusson el itt, a délkeleti régióban az egészséges életmód és a pénzügyi biztonság fogalma. Természetesen nemcsak elméleti síkon dolgozunk, hanem a valóságban is realizálódniuk kell ezeknek a fogalmaknak.

Mi a kulcsa ennek a közös munkának? Egymás kezében tartjuk ezt a kulcsot, mintha egy közös kéz tartaná, és mi mindannyian rásegítünk, hogy beletaláljunk a megfelelő zárba. Közösén nyitunk ajtót egy olyan világba, amely nemcsak abban különbözik mindennapi életünkötől, hogy kevesebbszer hangzik el: „kisfiam, ezt nem tudom most neked megvásárolni, most nincs erre pénzünk, talán a jövő hónapban” – hanem egy mosolygósabb, kiegyensúlyozottabb, ebből következően egy egészségesebb világra tárjuk ki az ajtókat.

Többször megkérdezték már tőlem munkatársaim, hogy van-e határa ennek a fejlődésnek, amelyet mi az elmúlt években az ország gazdasági nehézségei ellenére produ-

kálni tudtunk. A válaszom az: van-e határa a végtelennek? Van-e határa annak, hogy gyerekek születhessenek, van-e határa annak, hogy új generációk jelenjenek meg a Forever munkatársai között, és van-e határa annak, hogy országok, Európa, a világ lakossága egészségesen és boldogabban pénzügyileg függetlenné váljon?

Nincs határ, emberi mértékkel ez nem mérhető.

Apró, pici lépések vannak, amelyeket mi célul tűzünk ki ebben a nagy világban, és ahogy teljesítettük, már közösén gondolkodunk a következő feltételein.

Ne gondolkodj, lépj be ebbe az új világba; mi tartjuk neked közösén a kulcsot, együtt helyezzük a zárba, és segítjük lépteidet, hogy elérhess oda, ahová gyerekkorodban, ifjúkorodban vágytál, de lehet, hogy csak időskorodban mered megtenni az utat.

15 SZÁZALÉK – hihetetlen, de igaz eredmény; vállalatok ezrei néznek elismerően vagy éppen irigykedve az eredményünkre, köszönet érte mindenkinek! Együtt gondolkodunk, együtt cselekszünk, és ebben van az erőnk, ahogyan Rex mondja: „A Forever ereje a szeretet ereje.”

Hajrá, FLP Magyarország!



# Rendkívüli eredmények

Hajcsik Tünde és Láng András senior manage-reink tapasztalt és professzionális műsorvezetésével, több ezer munkatársunk örömére, a Forever himnuszával kezdődött a januári ünnepi Success Day-ünk a Papp László Budapest Sportarénában.







Ország igazgatónk **Dr. Mészáros Sándor** köszöntőjében összegezte a 2007. év rendkívüli eredményeit, és bejelentette, hogy 15%-os forgalomművekedéssel zárt a magyar és a délszláv régió. A mai gazdasági viszonyok között ez rendkívüli eredmény; minden egyes munkatársunk, vásárlónk büszke lehet arra, hogy a Forever cégcsoport-

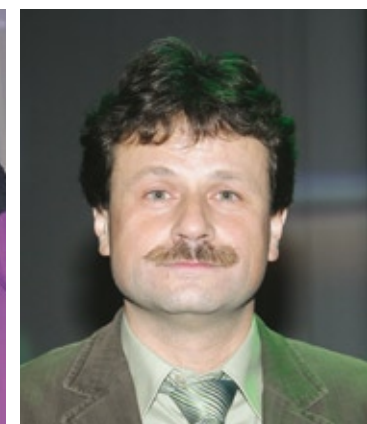
hoz tartozik, és ilyen eredmények elérésére képes ez a rendkívül ütős csapat.

Elengedhetetlenül fontos, hogy egy ilyen csapat élén a legtapasztaltabb, legsikeresebb hálózatvezetők álljanak; ők a **2008-as President's Club** tagjai, akiket az ország igazgató a színpadra szólított.

A Success Day kezdetének egyik legizgalmasabb része az







év termékgalmazói cím birtokosainak köszöntése volt. Szlovéniában **Tomislav Brumec**, Horvátországban **Maja Stilin és Tihomir Stilin** lettek az év termékgalmazói, Szerbiában **Stevan Lomjanski és Veronika Lomjanski** diamond managerek lettek a cím birtokosai, míg mind a magyar, mind pedig az egész magyar és délkeleti régióban az év termékgalmazója cím tulajdonosa **Berkics Miklós** diamond sapphire managerünk lett.

Nagy örömmel és büszkeséggel mutathatta be ország igazgatónk az FLP Magyarország Kft-nek az Országos Gyógyszerészeti Intézet által engedélyezett termékét, a Pro 6-ot. Bízunk benne, hogy sok munkatársunk nagy megelégedéssel fogja használni a terméket.

A „három tenor” után szabadon a magyar „három szoprán” csodálatos énekhangját ismerhette meg a Forever közönsége. **Pitti Katalin, Pándy**





**Piroska és Sáfár Mónika** ámulatba ejtette a nagyrde-  
mű közönséget, csodálatos  
előadasmódjával és **Bíró Pé-  
ter** vezényletével egy rendkí-  
vüli zenei produkciónak lehet-  
tünk fül- és szemtanúi.

**Dr. Bálint Zoltán** manager  
munkatársunk orvosként  
olyan eredményekről számolt  
be, amelyek mind az ő, mind  
pedig környezete szemléletét  
jelentős mértékben megvál-  
toztatták, és ezzel hozzájárult  
ahhoz, hogy egyre újabb és  
újabb lelkes elkötelezettjei le-  
gyenek a Forever hálózatának.

**Dr. Seresné dr. Pirkhoffer  
Katalin** soaring manager  
munkatársunk az egészség-  
ügyben dolgozó forevereseket  
szólította a színpadra, akik vé-  
leményeikkel, hozzászólása-  
ikkal megerősítettek minket  
abban, hogy helyes a dönté-  
sünk, jó úton járunk, és ehhez  
bírnak az orvostársadalom tá-  
mogását.

Több száz **supervisor**  
munkatársunk minősítése kö-  
vetkezett a színpadon. Egyre  
emelkedettebb hangulatban,  
a közönség szünni nem akaró  
tapsvihára közepette vehet-







ték át az ország igazgatótól a megérdemelt jutalmat, a szintjüket jelző kítúzózt.

Hasonlóan hangos ováció követte az új **assistant managereink** minősülését, akik virágcsokrokkal, lufikkal felszerelve hódították meg a színpadot és a közönséget.

A felfokozott hangulatban újra **Pitti Katalin, Pándy Piroska és Sáfár Mónika** lépett a színpadra, és parádés fináléval zárták az újévi ünnepi koncertet. Külön köszönjük **Frenkó Zsolt** rendezői munkáját, gratulálunk a produkcióhoz!

**Heinbach József és dr. Nika Erzsébet** senior managerek FLP-s életútjának a bemutatása következett, amiből munkatársaink megtudhatták, hogy hol egyszerű, hol bonyolult, de mindenféleképpen másolható az a munka, amely egy senior manageri szint elérésében fekszik.

**Senk Hajnalka** soaring manager azokról a lehetőségekről beszélt nekünk, amelyek már a januári hónapban itt állnak előttünk, és élni kell ezekkel a lehetőségekkel. Megfelelő munkával, kitartás-







sal, elkötelezettséggel és példamutató magtartással csodálatos 2008-at zárhatunk.

A decemberben legsikeresebb hálózatépítő munkatársainkat a **Hódítók Klubja** minősítésével ismertük el. A hónap legsikeresebb forgalmazója **Lieber Brigitta** volt.

A forró hangulatban manager munkatársaink minősítése következett, akik egy kicsit megilletődve léptek a mikrofonhoz és köszönték meg szponzorunknak és hálózatuknak a segítségét.

A gépkocsiprogramban részt vevő munkatársainkat köszöntötte ország igazga-

tónk: **Tamás János, Tamás Jánosné és Herman Terézia** érte el az ösztönzőprogram harmadik szintjét.

Vezető manager munkatársaink köszöntése és ünneplése következett a Forever színpadán. **Miklós Istvánné és Tasi Sándor** senior managerek köszöntője következett, majd **Tamás János és Tamás Jánosné** új soaring munkatársaink léptek a mikrofonhoz. Gratulálunk fantasztikus eredményeikhez!

Eltelt egy esztendő, és minden évben köszöntjük a Forever színpadán azokat, akik a legsikeresebben és legjobb







eddig bármilyen kétsége volt. Előadásában nagyon sok kifogást választott meg igen látványosan – köszönjük, hogy megosztotta velünk tudását!

**Vágási Aranka** gyémántzafír manager az induló 2008. Profitosztónzó feltételeit változta fel; igen szemléletesen beszélt marketingrendszerünk egyik legfontosabb eleméről. Köszönjük, Aranka, hogy szívvel-lélekkel együtt vagy a csapattal, és példát mutatsz több tízezer elkötelezett hálózatépítőnek!

**Tonk Emilt** régi ismerősünként köszönhetjük a Forever színpadán, ő pedig a már megszokott humorral fűszerezve beszélt a foreveres értékéről, a felépítés fontosságáról, a szponzorok nélkülözhetetlen és felelősségteljes munkájáról. Külön köszönjük Tonk Emilnek, hogy sokoldalú, óriási tudásanyagát megosztja munkatársainkkal, és segíti őket a szakma értékének hosszú távú elismerésében.

A Success Day zárásaként kezdő munkatársaink, az **assistant supervisorok** minősítése következett a színpadon.

**Lenkey Péter** európai operációs igazgatótól és **dr. Milesz Sándor** ország igazgatónként átvehették az első fontos állomást jelképező arany sasos kitűzőt.

Mindenkit szeretettel várunk az utóbbi évek legnagyobb magyarországi rendezvényén, az **Európai Rallyn február 22-23-án** itt, a Budapest Sportarénában!

eredménnyel építik hálózatukat. Ők az **Éves Hódítók**; igen büszkék vagyunk rájuk, igen nagy teljesítmény áll e cím mögött. Külön gratulálunk **Tamás János és Tamás Jánosné** munkatársunknak Magyarországról, **Subhija Mustafić és Safet Mustafić** munkatársainknak Boszniából, **Dušan Draščić és Marija Draščić** munkatársunknak Horvátországból, **Marija Nakić** munkatársunknak Szerbiából, **Rinalda Iskra és Lučano Iskra** munkatársunknak Szlovéniából és **Horváth Zoltánné és Horváth Zoltán** munkatársunknak, akik

16,995%-os növekedést mutattak 2007-ben.

A minősülések csúcspontjaként – a Miss Saigon c. musical ideillő dallamára **Mészáros Árpád Zolt** előadásában – a bangkoki (Thaiföld) 2008. World Rallyre induló munkatársak köszöntése következett. Gratulálunk **Berkics Miklós, Tamás János és Tamás Jánosné, Veronika Lomjanski és Stevan Lomjanski és Tomislav Brumec** munkatársainknak!

**Varga Róbert** zafír manager sziporkázó előadásával még azok számára is lendületet tudott adni, akiknek

# PRESIDENT'S CLUB



**Berkics Miklós**  
gyémánt-zafír manager, 7956 cc



**Krizsó Ágnes**  
zafír manager, 5769 cc



**Halmi István és Halminé Mikola Rita**  
zafír managerek, 3820 cc



**Utasi István és Utasi Anita**  
zafír managerek, 3003 cc



**Senk Hajnalka**  
soaring manager, 2510 cc



**Rózsahegy Zsoltné és Rózsahegy Zsolt**  
senior managerek, 2468 cc



**Tanács Ferenc és Tanács Ferencné**  
senior managerek, 1455 NM



**Varga Róbert és Vargáné Mészáros Mária**  
zafír managerek, 1443 NM



**Dr. Kósa L. Adolf**  
zafír manager, 1411 NM



# UB MINŐSÜLTEK



**Vágási Aranka és Kovács András**  
gyémánt-zafír managerek, 3482 cc



**Bruckner András és Dr. Samu Terézia**  
soaring managerek, 3380 cc



**Tóth Sándor és Vanya Edina**  
soaring managerek, 3159 cc



**Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin és Dr. Seres Endre**  
soaring managerek, 2393 cc



**Dominkó Gabriella**  
senior manager, 1754 NM



**Éliás Tibor**  
soaring manager, 1639 NM



**Mustafić Subhija és Mustafić Safet**  
senior managerek, 451NM



**Njegovanović Vaselije**  
senior manager, 873 cc



**Dragić Meliha és Dragić Dragan**  
managerek, 390 NM

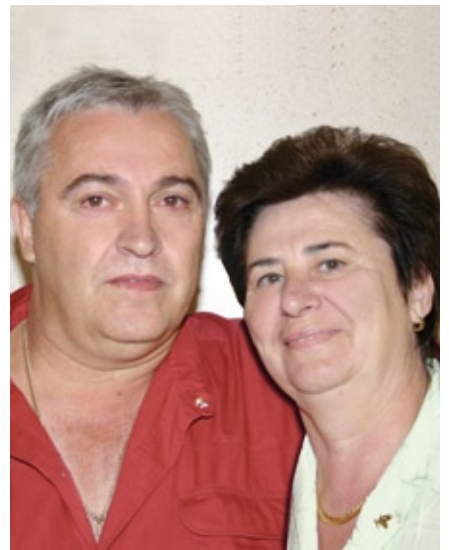




**Dr. Molnár László és Molnár-Stantić Branka,**  
senior managerek, 1311 cc



**Kraljić-Pavletić Jadranka és Pavletić Nenad**  
managerek, 978 cc



**Draščić Dušan és Draščić Marija**  
managerek, 691 cc



**Nakić Marija**  
senior manager, 1310 cc



**Milovanović Milanka és Milovanović Milisav**  
senior manager, 1171 cc



**Dr. Tumbas Dušanka,**  
senior manager, 899 cc



**Janović Dragana és Janović Miloš**  
soaring managerek, 836 NM



**Lomjanski Stevan és Lomjanski Veronika**  
gyémánt managerek, 699 NM



**Brumec Tomislav**  
soaring manager, 1410 cc





**Stilin Tihomir és Stilin Maja**  
senior managerek, 600 cc



**Buruš Marija és Buruš Boško**  
zafír managerek, 5980 cc



**Dragojević Goran és Dragojević Irena**  
zafír managerek, 1507 cc



**Miškić Dr. Olivera és Miškić Dr. Ivan**  
senior managerek, 740 NM



**Mičić Mirjana és Harmoš Vilmoš**  
senior manager, 770 NM



**Jazbinšek Tanja**  
senior manager, 1295 cc



**Zore Jozefa**  
manager, 637 NM



**Arbeiter Jožica és Dr. Arbeiter Miran**  
senior managerek, 609 NM



# Conquista

2007. DECEMBER HÓNAP ELSŐ TÍZ LEGEREDŐBB  
A SZEMÉLYES ÉS NON-MA



## Magyarország

**Lieber Brigitta**  
**Tamás János és Tamás Jánosné**  
**Nagy Zoltán és Nagyné Czunas Ágnes**

Botka Zoltán és Botka Zoltánné  
Szanyi Imre  
Tóth Csaba  
Tóth István és Zsiga Márta  
Haim Józsefné és Haim József  
Rudics Róbert és  
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya  
Juhász Csaba és Bezzeg Enikő

## Szerbia, Montenegró

**Buruš Marija és Buruš Boško**  
**Milovanović Milanka és**  
**Milovanović Milisav**

Mihailović Branko és Mihailović Marija  
Dragojević Goran és Dragojević Irena  
Dr. Tumbas Dušanka  
Sindjelić Zoran és Sindjelić Ana  
Nakić Marija  
Matić Aleksandar és Matić Gordana  
Novoseljački Slobodan és  
Novoseljački Julka  
Micašević Nada



# ador Club

## HÓDÍTÓK KLUBJA

GSIKERESEBB TERMÉKFORGALMAZÓJA  
NAGERI PONTOK ALAPJÁN



### Horvátország

**Draščić Dušan és Draščić Marija  
Lesinger Ivan és Lesinger Danica  
Kraljić-Pavletić Jadranka és  
Pavletić Nenad**

Orinčić Marija Magdalena  
Bojović Branko  
Stazić Julijana  
Vukas Božica  
Culjak Marica és Culjak Blago  
Fadljević Snježana és Fadljević Milan  
Zic Nives

### Bosznia-Hercegovina

**dr. Paleksić Slavko és Paleksić Mira  
Čatić Gaibija Čatić Munira  
Dr. Smajlović Mirsada**

Jovanović Zvezdana  
Garić Goran  
Kudeimati Ali Abdullatif  
Crnčević Zečir  
Dr. Katanić Brano és Katanić Biljana  
Buza Armin  
Mladjenović Milena és  
Mladjenović Milenko

### Szlovénia

**Iskra Rinalda és Iskra Lučano  
Kepe Andrej és Hofštaetter Miša  
Obid Lidija**

Cvijanović Ana és Cvijanović Božidar  
Pekosak Helena  
Hofštatter Daša és Jazbar Marko  
Selan Brina  
Žitko Ema  
Dr. Canzek Olga  
Križman Nadja és Križman Franc



# Conquista

2007. ÉV LEGSIKERESEBB  
A SZEMÉLYES ÉS NON-MA





# ador Club

## HÓDITÓK KLUBJA

TERMÉKFORGALMAZÓI  
NAGERI PONTOK ALAPJÁN







## Magyarország

### Tamás János és Tamás Jánosné

Dominkó Gabriella  
 Tanács Ferenc és Tanács Ferencné  
 Tóth István és Zsiga Márta  
 Miklós Istvánné és Tasi Sándor  
 Nagy Ádám és Nagyné Belényi Brigitta  
 Székér Marianna  
 Köves Márta  
 Csuka György és dr. Bagoly Ibolya  
 Gecző Éva Krisztina  
 Juhász Csaba és Bezzeg Enikő  
 Dobsa Attila és Dobsáné Csáki Mónika  
 Szakál Istvánné és Szakál István  
 Papp Tibor és Papp Tiborné  
 Visnovszky Ramóna  
 Jancsik Melinda  
 Klaj Ágnes  
 Bánhidny András  
 Dr. Steiner Renáta  
 Senk Hajnalka  
 Nagy Zoltán és Nagyné Czunas Ágnes  
 Tordai Endre és Tordainé Szép Irma  
 Tóth Zoltán és Horváth Judit  
 Kulcsárné Tasnádi Ilona és Kulcsár Imre  
 Róth Zsolt és Róthné Gregin Tímea  
 Tóth Sándor és Vanya Edina  
 Lopicz Tibor és Lopiczné Lenkó Orsolya

Altmann László és Altmann Andrea  
 Dr. Kardos Lajos és  
 dr. Kardosné Hosszú Erzsébet  
 Molnárné Kalcsu Klára  
 Knisz Péter és Knisz Edit  
 Toldi Lászlóné és Toldi László  
 Czap Anita  
 Mitró Attila  
 Nagyné Ország Beatrix  
 Varga Zsuzsa  
 Léránt Károly és Lénártné Tóth Erika  
 Hoffbauer Rita és Gavalovics Gábor  
 Lipp Szilvia és Molnár Mihály  
 Budai Tamás  
 Major István és Majorné Kovács Beatrix  
 Dr. Lukács Zoltán és  
 dr. Lukácsné Kiss Erzsébet  
 Lieber Brigitta  
 Marosiné Máté Terézia és Marosi Csaba  
 Veres Zoltán és Veresné Csernák Mónika  
 Farkas Gáborné és Farkas Gábor  
 Bogdán Ervin és Bogdáné Szabó Katalin  
 Kása István és Kása Istvánné  
 Perina Péter  
 Szeghy Mária  
 Szabó Ildikó  
 Rezván Pál és Rezváné Kerek Judit  
 Ráth Gábor  
 Tóth Sándor Tamás és Nagy Marianna  
 Bicskei Brigitta és Zsibrita Balázs

Dr. Surányi Katalin és Gazdig Sándor  
 Dr. Jánosdeák Gáborné és  
 dr. Jánosdeák Gábor  
 Bíró Tamás és Orosházi Diána  
 Rudics Róbert és Rudicsné  
 dr. Czinderics Ibolya  
 Dr. Tamás Erzsébet és  
 dr. H. Kovács Zoltán  
 Kemenczei Vince  
**Horváth Zoltánné és  
 Horváth Zoltán 16 995**  
 Heinbach József és dr. Nika Erzsébet  
 Térmegi Lászlóné és Térmegi László  
 Juhász Gusztávné és Juhász Gusztáv  
 Kovács György és Kovácsné N. Bernadett  
 Sebestyén Ágnes és Tóth István  
 Bognár Gábor  
 Dr. Tamási András és dr. Tamási Andrásné  
 Bárányné dr. Szabó Éva és Bárány István  
 Thuri Nagy Lajos és Oláh Henrietta  
 Dr. Kálmánchey Albertné és  
 dr. Kálmánchey Albert  
 Erdődi István és Erdődiné Molnár Zsófia  
 Takács Andrea  
 Gedeon Zoltán és Drescher Éva  
 Dr. Csiztu Attila és  
 dr. Csiztuné Pájer Erika  
 Tóth Róbert László és  
 Tóth Róbert Lászlóné  
 Olajos András



Farkas Eszter és Firisz Imre  
 Borbély Gáborné és Borbély Gábor  
 Rokaly Sándor és Barazsuly-Czintus  
 Magdolna Adél  
 Halmi István és Halminé Mikola Rita  
 Wehliné Mezei Aranka és Wehli Péter  
 Mussó József és Mussóné Lupsa Erika  
 Kocsi Katalin  
 Dénes Éva és Horányi Péter  
 Lukács László György  
 Hutóczki Melinda és Hutóczki Ferenc  
 Nagy Gabriella és Nagy Ervin  
 Garáné Réh Sylvia és Gara Pál  
 Hegedűs Ervin és  
 Hegedűsné Ponyi Tímea  
 Szabó Roland  
 Karikó Józsefné  
 Geczó László Zsoltné és  
 Geczó László Zsolt  
 Benedeczki Mihályné és  
 Benedeczki Mihály  
 Tasnády Beáta és Vörös Zoltán  
 Dr. Szabó Tamásné és dr. Szabó Tamás  
 Mészáros Istvánné  
 Sebők Attila  
 Mayer Péter  
 Bodnár Zoltán és Bodnárné Tóth Ágota  
 Rézműves József Árpádné  
 Hartmann Ádám és  
 Hartmann-né Semsei Katalin

Csetfalvi Attila  
 Varga Andrea  
 Oszbach Tiborné és Oszbach Tibor  
 Dr. Kiss Ferenc és dr. Nagy Ida  
 Jozó Zsolt és Molnár Judit  
 Mészárosné Varga Márta és  
 Mészáros István  
 Széplaki Ferencné és Széplaki Ferenc  
 Dr. Tombáczné Tanács Erika és  
 dr. Tombácz Attila  
 Kovács Anna Mária és Gottwald László  
 Kárpátné Novák Ágnes és Kárpáti József  
 Hertelendy Klára  
 Barócsik András és Barócsik Gabriella  
 Orosz Ilona és Dr. Gönczi Zsolt  
 Tasnádi Lajosné  
 Rex Alexander  
 Csató Csabáné és Csató Csaba  
 Sebők Judit  
 Finta János és Fintáné Szilágyi Irén  
 Halminé Kajdi Mónika és Halmi Tamás  
 Haraszi Pálné és Haraszi Pál

## Szerbia, Montenegró

**Nakić Marija**  
 Milovanović Milanka és  
 Milovanović Milisav

Mihailović Branko és Mihajlović Marija  
 Petrović dr. Aleksandar és  
 Djuknić Petrović Mirjana  
 Novoseljački Slobodan és  
 Novoseljački Julka  
 Micašević Nada  
 Davidović Mila és Matic Dragan  
 Mitrović-Pavlović Milan és Pavlović Biljana  
 Hrnčar Jasna  
 Knežević Sonja és Knežević Nebojša

## Horvátország

**Dražić Dušan és Dražić Marija**  
 Stilin Tihomir és Stilin Maja  
 Jurović Zlatko és Jurović Sonja

## Bosznia-Hercegovina

**Mustafić Subhija és Mustafić Safet**

## Szlovénia

**Iskra Rinalda és Iskra Lučano**  
 Arbeiter Jožica és dr. Arbeiter Miran





# Legsikeresebb forgalmazóink

Berkics Miklós  
Brumec Tomislav

Lomjanski Veronika és  
Lomjanski Stevan

Darkecco-Spasojevic Anna és  
Darkecco-Spasojevic Dario

Stilin Tihomir és  
Stilin Maja



FLP SUPER RALLY: AUG 7-9, 2008

*The Valley of the Sun*

PHOENIX



TOP DISTRIBUTORS  
TOP COUNTRIES  
WORLDWIDE GEM  
RECOGNITIONS  
NEW PRODUCTS  
PRODUCT TRAINING  
ENTERTAINMENT  
...AND MUCH MORE!





# Együtt a siker útján



## Soaring manager szintet ért el (szponzor)

Tamás János és Tamás Jánosné (Orosz Ilona és Dr. Gönczi Zsolt)



## Senior manager szintet ért el (szponzor)

Mihailovic Branko és Marija (Davidović Mila és Matić Dragan)

Miklós Istvánné és Tasi Sándor (Végyvári Mihály)



## Manager szintet ért el (szponzor)

Béres Szabolcs Béla (Szanyi Imre)  
Csonkáné Varga Érika  
(Tamás János és Tamás Jánosné)  
Dr. Kovácsné Bárány Piroska  
(Markó Julianna)  
Elek Jasmina és Elek Milovan  
(Mihailovic Branko és Mihailovic Marija)  
Fábián László és Pusztai Kitti  
(Dr. Sánta Ilona és Novográdecz Tibor)

Janković Svetlana és Janković Milan  
(Davidović Mila és Matić Dragan)  
Kepéné Bocskor Edina és Kepe Miklós  
(Czinderics Ibolya)  
Labancz István és Fehérvári Éva  
(Hofbauer Rita és Gavalovics Gábor)  
Markó Julianna (Kepéné Bocskor Edina  
és Kepe Miklós)  
Matić Aleksandar és Matić Gordana

(Sindjelić Zoran és Sindjelić Ana)  
Misota Edit Anna (Szeghy Mária)  
Molnárné Jorgova Mária  
(Külley István Zsolt)  
Paor Gergely (Dominkó Gabriella)  
Petrović Marina  
(Mihailović Branko és Mihailović Marija)  
Sándor Valéria  
(Buruš Marija és Buruš Boško)

Senderak Svetozar és Senderak Dragica  
(Buruš Marija és Buruš Boško)  
Sukály Tamás és Sukályné Takács Tímea  
(Tamás János és Tamás Jánosné)  
Szórád Erzsébet  
(Miklós Istvánné és Tasi Sándor)  
Tumbas Filip (dr. Tumbas Dušanka)  
Tóth László és Tóthné Kovács Katalin  
(Kalmár Sándor és Kalmár Sándorné)



## Assistant manager szintet ért el

Aleksandar Dakic  
Backic Milica  
Bökönyi Éva  
Djurjevic Marica  
Dr. Fehér Éva és dr. Fehér Károly  
Dr. Kis Judit és Grólinger Csaba  
Dr. Vályi Péterné  
Dragicevic Angelina és  
Dragicevic Radivoje  
Elek Adrienn Judit

Fehér Sándorné és Fehér Sándor  
Fehérvári Éva  
Feketéni Ekhardt Ildikó és  
Fekete László  
Gömbics Lajos  
Kálmán Mónika  
Kész Tiborné és Kész Tibor  
Kovácsné Fekete Erzsébet és  
Schrádi István  
Lesinger Ivan és Lesinger Danica

Lipcseiné Horváth Gréta és  
Lipcsei Zsolt  
Matic Milan  
Merkert Szilvia és Martos György  
Nikolic Snezana és Nikolic Slavka  
Pálfi Tímea  
Pintér Zsuzsanna  
Rajic Branislav és Rajic Ana  
Salamon Anett  
Simic Milomir és Simic Zivana

Sukály Józsefné  
Szórád Ottóné  
Tóth Levente és  
Tóthné Kopasz Emese  
Tóth Imre és Tóthné Domán Anikó  
Udvaracz Kitti  
Váradi Éva  
Varga Sándorné  
Vesza Erzsébet  
Vujcic Verica



## Supervisor szintet ért el

Bíróné Papp Enikő és Bíró Péter  
Bakos Marcell  
Balogh Ferencné  
Banjac Gabrijela és Banjac Veljko  
Barta Péter  
Bezzeg Jánosné és Bezzeg János  
Bogdanovic Dragana és  
Bogdanovic Zoran  
Bojčić Marija  
Boskovic Slobodan és Boskovic Ivana  
Bödö Károly és Bődöné Lakner Orsolya  
Cubrilo Jovanovic Tatjana és  
Cubrilo Nebojsa  
Curcic dr. Vladimir és Curcic Snezana  
Czakó Zoltán  
Dán Lászlóné és Dán László  
Djurđjevic Lidija  
Djuric Slavica

Dokic Amalija  
Dorogi Viktória  
Dr. Miljkovic Miodrag és  
Miljkovic Ana  
Dr. Preka Preke és Dr. Preka Rregjine  
Dr. Székely Csaba  
Dr. Székely Aranka és dr. Jenei Csaba  
Dr. Szabóné Konfár Julianna és  
Dr. Szabó János  
Elek Ágnes  
Fábián Mónika  
Fábos Attila Tamás és  
Fábos Attila Tamásné  
Farkas Gáborné  
Farkas Istvánné és Farkas István  
Fazekas János  
Fehér Eszter  
Felmérainé Kun Szilvia és

Felméri László  
Ferenc Katalin és Ferenci Péter  
Ferencz Kinga  
Gál Csabáné  
Gálné Tóth Éva  
Garic Dolores  
Gombás Csilla Anita és  
Gombás Attila  
Grubic Ivana  
Gódor János  
Hódi László és Hódiné Vlasits Imelda  
Iliásics Gergely  
Ivanic Gorana  
Jokic Darko  
Joldzic Bogdan és Joldzic Jadranka  
Joldzic Borislav és Joldzic Daliborka  
Jovanic Sladjana és Jovanovic Darko  
Kéri Eszter

Kajdács Zsolt  
Kamarás Szilvia  
Karsai Imre és Karsai Imréné  
Keményfi Tamás  
Király Dóra  
Kiss Csabáné  
Kiss Gyöngyi  
Kiss Gáborné és Kiss Gábor  
Kojasevic Jovanka és Kojasevic Nebojsa  
Kostic Grozdana és Kostic Zoran  
Kovács Lajosné és Kovács Lajos  
Kovács Eszter és Balasi Ádám  
Kovácsy Tibor Zoltán  
Krnjaic Milka  
Kuroli Ferencné  
Kósa Zoltán  
Lénárt Istvánné  
Lóriczné Kiss Hajnalka

Mészáros Andrásné  
Makainé Vajas Ildikó és Makai Krisztián  
Manic Nebojsa és Manic Dragana  
Marcetic Saska  
Matic Vladimir  
Mikes Zoltán és Mikes Zoltánné  
Milojevic Sladjana és Milojevic Dragan  
Milosevic Sribislav  
Milovanovic Ljiljana és Milovanovic Ivan  
Molnár Judit  
Dr. Milosavljevic Slavoljub és  
Milosavljevic Biljana  
Mónusné Hirzics Edit  
Némethné Takács Hajnalka és  
Németh Gyula  
Nagy Csaba  
Nagy Imre

Nikic Milos  
Ninkovic Erika  
Nyíri Zsolt  
Nyisztor Jolán  
Oláh Györgyné  
Osztotics Zoltán  
Parragh Lászlóné  
Parragh Gábor és  
Parragné Zsoldos Anita  
Pethőné Benke Andrea Katalin  
Petrovic Elizabeta és Petrovic Milance  
Petrovic Nebojsa és Gavrilovic Svetlana  
Prnjic Ljiljana  
Radojkovic Verica  
Rezván Judit  
Risojevic Branislava és Risojevic Milan  
Risticovic Zorica és Miroslavjevic Dragan

Romhányi Annamária  
Ruman Robert  
Ruman Boris  
Rózsahegy Éva és Barabás Attila  
Samarzic Magdalena  
Sekularac Dragana és Sekularac Mihajlo  
Senderak Ivana  
Senderak Tamara  
Senderak Ana  
Simon Katalin és Simon Deze  
Smajlovic dr. Mirsada  
Soltiné Tóth Erika és Solti László  
Stanzel Antal és Stanzelné Szalai Éva  
Surányi Ildikó  
Szabóné Horváth Andrea és  
Szabó Gábor  
Szalay Tamásné és Szalay Tamás

Szilágyi Dóra  
Szirtes Zoltánné  
Szvicso Marjana és Ljah Tamás  
Tarkóné Palicska Judit és Tarkó József  
Telep-Nagy Zsuzsanna és  
Telep Miklós  
Terzic Tanja  
Varga Gézané és Varga Géza  
Venter Józsefné  
Virág Tiborné és Virág Tibor  
Vojinovic Slobodanka  
Vuckovic Danilo  
Zelic Djordje  
Zivadnovic Stojanka és  
Zivadnovic Dobrovoje  
Zivkovic Svetlana  
Zsótér Mihályné és Zsótér Mihály



## A személygépkocsi-vásárlás ösztönző programjának nyertesei

### I. szint

Ádámné Szöllösi Cecília és Ádám István  
Babály Mihály és Babály Mihályné  
Bakó Józsefné és Bakó József  
Bakóczy Lászlóné  
Bali Gabriella és Gesch Gábor  
Barnak Danijela és Barnak Vladimir  
Bánhegyi Zsuzsa és Dr. Berezvai Sándor  
Brumec Tomislav  
Becz Zoltán és Becz Mónika  
Begic Zimir  
Bertók M. Beáta és Papp-Váry Zsombor  
Bognárné Maretics Magdolna és  
Bognár Kálmán  
Bojtór István és Bojtorné Baffi Mária  
Botka Zoltán és Botka Zoltánné  
Császár Ibolya Tünde  
Csepi Ildikó és Kovács Gábor  
**Csuka György és Dr. Bagoly Ibolya**  
Csürke Bálint Géza és Csürke Bálintné  
Dobsa Attila és Dobsáné Csáki Mónika  
Darabos István és Darabos Istvánné  
Davidovic Mila és Davidovic Goran  
Dr. Csisztu Attila és  
dr. Csisztuné Pájer Erika  
Dr. Dóczy Éva és Dr. Zsolczai Sándor  
Dr. Farády Zoltán és dr. Farády Zoltánné  
Dr. Farkas Margit és Szabó János  
dr. Kálmánchey Albertné és  
dr. Kálmánchey Albert  
Dragojevic Goran és Dragojevic Irena  
Dr. Dušanka Tumbas  
Fejlesztés Ferenc és  
Fejlesztésné Kelemen Piroska  
Futaki Gáborné  
Geczó László Zsoltné és  
Geczó László Zsolt  
Geczó Éva Krisztina  
Gulyás Melinda  
Hajcsik Tünde és Láng András  
Halomhegyi Vilmos és  
Halomhegyiné Molnár Anna  
Hofbauer Rita és Gavalovics Gábor  
Molnár Anna  
Haim Józsefné és Haim József  
Hanyecz Edina

Hári László  
Heinbach József és dr. Nika Erzsébet  
Jakupak Vladimir és Jakupak Nevenka  
Jancsik Melinda  
Janovic Dragana és Janovic Milos  
Juhász Csaba és Bezzeg Enikő  
Dr. Kardos Lajos és  
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet  
Kása István és Kása Istvánné  
Keszlerné Ollós Mária és Keszler Árpád  
Kibédi Ádám és Ótós Emőke  
Klaj Ágnes  
Knisz Péter és Knisz Edit  
Knežević Sonja és Knežević Nebojsa  
Kovács Gyuláné és Kovács Gyula  
Kovács Zoltán és  
Kovácsné Reményi Ildikó  
Köves Márta  
Kuzmanovic Vesna és Kuzmanovic Siniša  
Kulcsárné Tasnádi Ilona és Kulcsár Imre  
Lapicz Tibor és Lapiczné Lenkó Orsolya  
Dr. Lazarevic Predrag és  
Dr. Lazarevic Biserka  
Léránt Károly és Lérántné Tóth Edina  
Dr. Lukács Zoltán és  
Dr. Lukácsné Kiss Erzsébet  
Mussó József és Mussóné Lupsa Erika  
Mayer Péter  
Márton József és Mártonné Dudás Ildikó  
Miklós Istvánné és Tasi Sándor  
Milanovic Ljiljana  
Molnár Attila  
Molnár Zoltán  
Nakić Marija  
**Mihailovic Branko és  
Mihailovic Marija**  
Milovanovic Milanka és Milovanovic Milisav  
Mičić Mirjana  
Mišić Dr. Olivera és Mišić Dr. Ivan  
Mrakovics Szilárd és Csordás Emőke  
Nagy Ádám és Nagyné Belényi Brigitta  
**Nagy Zoltán és  
Nagyné Czunas Ágnes**  
Dr. Németh Endre és Lukács Ágnes  
Németh Sándor és  
Némethné Barabás Edit  
Orosz Ilona és Dr. Gönczi Zolt

Orosz Lászlóné  
Ostojic Boro  
Papp Tibor és Papp Tiborné  
Dr. Pavkovic Mária  
Perina Péter  
Petrovic Milena és Petrovic Milenko  
Radóczy Tibor és Dr. Gurka Ilona  
Rezván Pál és Rezvanné Kerek Judit  
Révész Tünde és Kovács László  
Pintér Csaba és Szegfű Zsuzsa  
Ramháb Zoltán és Ramháb Judit  
**Ráth Gábor**  
Róth Zsolt és Róthné Gregin Tímea  
Rudics Róbert és  
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya  
Dr. Steiner Renáta  
Stilin Tihomir és Stilin Maja  
Sulyok László és Sulyokné Kőkény Tünde  
Szabó Ferencné és Szabó Ferenc  
Szabó Ildikó  
Szabó Péter és Szabóné Horváth Ilona  
Schleppné Dr. Kász Edit és Schlepp Péter  
Szabados Zoltán és  
Szabadosné Mikus Emese  
Dr. Szabó Tamásné és dr. Szabó Tamás  
Szeghy Mária  
Szekér Marianna  
Székely János és Juhász Dóra  
Széplaki Ferencné és  
Széplaki Ferenc  
Tamás János és Tamás Jánosné  
Tanács Ferenc és Tanács Ferencné  
Dr. Tombáczné Tanács Erika és  
Dr. Tombácz Attila  
Tordai Endre és Tordainé Szép Irma  
Ugrenovic Miodrag és Ugrenovic Olga  
**Varga Zsuzsa**  
Vitkó László  
Zakar Ildikó

### II. szint

Botis Gizella és Botis Marius  
Budai Tamás  
Császár Ibolya Tünde  
Czelényi Gergely Zsófia  
Dominkó Gabriella

Gecse Andrea  
Hertelendy Klára  
Illyés Ilona  
Juhász Csaba és Bezzeg Enikő  
**Milovanovic Milanka és  
Milovanovic Milisav**  
Ocolojic Daniela  
Papp Imre és Péterbencze Anikó  
Ratkovic Marija és Ratkovic Cvetko  
Rózsahegy Zsoltné és Rózsahegy Zsolt  
Dr. Schmitz Anna és Dr. Komoróczy Béla  
Siklósné Dr. Révész Edit és  
Siklós Zoltán  
Tóth Csaba  
Tóth István és Zsigá Márta  
Varga Géza és Vargáné Dr. Juronics Ilona

### III. szint

Berkics Miklós  
Bíró Tamás és Orosházi Diána  
Fekete Zsolt és Ruskó Noémi  
Bruckner András és Dr. Samu Terézia  
Buruš Marija és Buruš Boško  
Éliás Tibor  
Dr. Kósa L. Adolf  
Halmi István és  
Halminé Mikola Rita  
**Herman Terézia**  
Kis-Jakab Árpád és  
Kis-Jakabné Tóth Ibolya  
Krizsó Ágnes  
Leveleki Zsolt  
Lomjanski Stevan és  
Lomjanski Veronika  
Ocolojic Zoran  
Senk Hajnalka  
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin és  
dr. Seres Endre  
Szabó József és Szabó Józsefné  
Szépné Keszi Éva és Szép Mihály  
**Tamás János és Tamás Jánosné**  
Tóth Sándor és Vanya Edina  
Utasi István és Utasi Anita  
Varga Róbert és Vargáné Mészáros Mária  
Vágási Aranka és Kovács András



# Tisztelt Forgalmazóink!

**Eseménynaptár – 2008:** Európai Rally Február 21-23-ig, Success Day: 2008.03.09., Manageri találkozó: 2008.05.09, Success Day: 2008.05.10., Success Day: 2008.06.21., Success Day: 2008.07.19., Success Day: 2008.09.20., Success Day: 2008.10.18., Success Day: 2008.11.15., Success Day: 2008.12.20.

## **Rendeljen termékeket a [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com) honlapon!**

A legkényelmesebb és legbiztonságosabb megoldás – nem csak a közvetlen termékvásárlás, de a rendelések nyilvántartása szempontjából is. Kiváló eszköz a termékajánlás során is, hiszen valamennyi érdeklődő számára csábító a kínálat. Minden rendelés pontértéke 24 órán belül a naprakész értékhez adódik, az interneten keresztül bármikor lekérdezhető. ([www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com))

A műanyag alapú nagykereskedelmi kártyákat vállalatunk irodáiban, személyesen vehetik át a hét minden munkanapján!

Társaságunk több lehetőséget is biztosít Forgalmazóinknak forgalmi adataik, pontjaik lekérdezéséhez:

- Havonta kézhez kapott bónuszelszámolásuk (vállalkozói díjelszámolás) utolsó sorában megtalálják felhasználónevüket (LOGIN ID) és jelszavukat (PASSWORD) az amerikai céges honlap ([www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)) eléréséhez. A honlapra csatlakozás után Magyarországra kattintva megtekinthetik aktuális pontszámukat.
- Pontinformációt kérhetnek a több év óta sikeresen működő SMS-rendszeren keresztül is.
- Budapesti központi irodánk telefonos ügyfélszolgálatának munkatársai is készséggel tájékoztatják Önöket aktuális forgalmi adataikról.
- Személyes pontértéküket magyarországi termékforgalmazóink a +36-1-269-53-70-es és +36-1-269-53-71-es telefonszámokon, horvátországi, bosznia-hercegovinai, szlovéniai, szerbia és montenegrói termékforgalmazóink pedig a +36-1-332-55-41-es telefonszámon kérdezhetik meg. Kérjük a munkatársakat, hogy csak saját pontértékeikről, saját vállalkozásuk iránt érdeklődjenek!

## **Internetinfo**

Tájékoztatjuk Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy cégünk két honlapjáról kaphatnak információt. Az egyik honlap a „[www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)” régióink honlapja és magyarországi webáruházunk elérhetősége. Ennek eléréséhez és a vásárláshoz belépőkódjaikat lekérhetik irodáinkban. A honlapon a Forever folyóirat aktuális és korábbi számai a „forever” jelszó megadásával, fotógalériánk pedig a „success” jelszó megadásával érhető el. A vállalat központi honlapja, vagy közkeletű nevén az „amerikai honlap” – a „[www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)” – a világ FLP-híreiről, a nemzetközi elérhetőségekről, más hasznos információkról és az adott munkatárs napi ponteredményeiről is tájékoztatást ad. Erre a címre minden érdeklődő beléphet. A disztribútori

oldalra a „distributor login”-ra kattintva léphet be. *Felhasználói neve a forgalmazói száma (elválasztójelek nélkül). Jelszava a havi elszámolás alján található.*

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy a jövőben is fordítsanak figyelmet a termékrendelők és más formanyomtatványok helyes kitöltésére! Javított (megrendelő és szponzor adatai) és alá nem írt termékrendelőket a tévedések kizárása érdekében nem tudunk elfogadni! Kérjük, szintén ügyeljenek a jelentkezési lapok helyes és olvasható kitöltésére: nyomtatott betűvel, fekete vagy kék tintával! Név- vagy címváltozás esetén kérjük, használják az adatmódosító formanyomtatványt!

A pénzügyek biztonsága érdekében kérjük, hogy megbízott útján történő vállalkozói díj-lekérdezés esetén a megbízott személy hozza magával személyi igazolványát! A nemzetközi üzletpolitika alapján minden jelentkezési lapot (szerződést) aláírt forgalmazó jogot nyer a termékek megvásárlására nagykereskedelmi áron, közvetlenül az irodákból. Regisztrált forgalmazóvá azonban csak első vásárláskor válik, korábban leadott és lepecsételt jelentkezési lapja 2. példányának és kitöltött termékrendelő lapjának bemutatásával.

## **SZABÁLYTALAN!**

**Soha ne vásároljon vagy értékesítsen termékeket egyéb elektronikus csatornákon vagy kiskereskedelmi egységekben. Az elektronikus média különféle értékesítési csatornákra vonatkozó lehetőségeit figyelembe véve a Forever Living Products szerint: ezek az egységek kiskereskedelmi létesítményeknek minősülnek. Az érvényben lévő üzletpolitika szerint mindenfajta FLP-termék vagy nyomtatvány kiskereskedelmi egységekben történő forgalmazása vagy kiállítása szigorúan tilos. Az elektronikus média igénybevételével történő termékforgalom kizárólag a [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com) honlapon keresztül történhet.**

**Tájékoztatjuk Önöket, hogy a szerződések leadása meghatalmazás nélküli szabálytalan! Csak a sajátkezűleg aláírt szerződéseket fogadjuk el! Minden egyéb aláírás közokirat-hamisításnak minősül!**

## **Reszponzorálás!**

Szeretnénk felhívni a figyelmet az „újrászponzorálás” szabályaira, amelyek az Üzletpolitika 12. fejezetében találhatóak meg. Fontos tudnivaló, hogy az újrászponzorálás nem automatikus folyamat, hanem csak a meghatározott formanyomtatványok (reszponzorálási nyilatkozat, új jelentkezési lap) benyújtása után, a feltételeknek való megfelelés ellenőrzését követően lép életbe. Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékforgalmazó munkatársat másodsorra is belépteti a részponzorálási eljárás mellőzésével.



## MAGYARORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Budapesti központi iroda: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-269-5370.
- Budapesti raktáruháza: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11., tel.: +36-1-291-8995.
- Kereskedelmi igazgató: Dr. Gothárd Csaba
- Debreceni iroda: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Területi igazgató: Pósa Kálmán
- Szegedi iroda: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Területi igazgató: Radóczki Tibor
- Székesfehérvári iroda: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel.: +36-22-333-167. Területi igazgató: Földi Attila

### **A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.**

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy jelentkezési lapjuk mellé a jövőben is adják le vállalkozói igazolványuk másolatát visszamenőleg is, valamint a cégek az APEH-bejelentkezési adatlap másolatát is! A jövőben csak ennek megléte esetén tudjuk a jutalékokat utalni! Magyarországi partnereink közül azok, akik vásárlásaikról saját tulajdonukban levő cégük nevére kérik kiállítani a számlát, ezt csak abban az esetben tehetik meg, ha irodáinkba eljuttatják az ehhez szükséges kitöltött nyomtatványokat, illetve a cégtulajdonosi mivoltukat igazoló céges iratok másolatát. Az erre vonatkozó részletes tájékoztatót irodáinkban kifüggesztettük, illetve munkatársaink kérésre szóban is tájékoztatják Önöket.

Tájékoztató engedményes vásárlás igénybevételéhez Az engedményes vásárlás egyszerű igénybevételéhez kérjük, tartsák be a következő szabályokat:

1. **Nyilatkozat.** Kérjük, ügyeljének arra, hogy a nyilatkozat minden részét pontosan töltsék ki! Személyes átvételkor kollégáink ellenőrzik az adatokat, de postai úton történt küldés esetén erre nincs mód, ezért kérjük, fokozott figyelemmel ellenőrizzék adataikat, mert hibás kitöltés esetén az engedményes rendszer nem lép életbe!
2. **Vásárlás.** Vásárlásnál a rendszer automatikusan felajánlja az engedmény maximum összegét azoknak, akik nyilatkoztak. A vásárlás engedmény-igénybevételt jelent, vagyis bónuszkiízetést, így a személyes vásárlás is fényképes igazolvány bemutatását teszi szükségessé. Csoportos vásárlás esetén szabályos, két tanú aláírásával ellátott meghatalmazást

- kell hoznia minden egyes személytől rendelkezésként. Kollégáink csak azután fogadják el rendeléseiket, miután ezeket ellenőrizték. Nyilatkozattal rendelkező személyek esetében a személyi azonosítás, illetve a meghatalmazás hiánya a megrendelés elutasítását vonja maga után!
3. **Információadás.** Kollégáink a raktárakban személyesen, fényképes igazolvány bemutatásával, vagy meghatalmazás átadása után adnak információt az engedmény aktuális összegéről.

Nyilatkozattal rendelkezők és a bónuszukat számla formájában is felvevő munkatársaink a pontos összegekről Budapesten, a Szondi u. 34. sz. alatt informálódhatnak.

Szeretnénk felhívni magyarországi forgalmazóink szíves figyelmét cégünk csomagkiszállítási szolgáltatására. Ezzel Tisztelt Forgalmazóink a leadott megrendeléseiket maximum 2 nap alatt – időpontegyeztetéssel - megkapják az ország bármely pontján, amelyet át is kell venni 48 órán belül, különben a számlát sztorozzuk és pontjaikat visszavonjuk. A megrendelt termékek árát és a szállítási díjat átvételkor kell megfizetni. A kiszállítási költséget 1 pont feletti vásárlás esetén cégünk átvállalja.

*Megrendeléseiket a következő módon adhatják le:*

- *telefonon*, ahol munkatársunk pontos információt ad a megrendelés összegéről, pontértékéről és a szállítási díjról. Telefon: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobil: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149
- *interneten* keresztül az „www.flpshop.hu” címen,
- *sms-ben* a 0620-478-4732 telefonszámon.

### **Magyarországi orvos szakértőink telefonszáma:**

Dr. Kassai Gabriella: +36-30-307-7426,  
Dr. Bakanek György: +36-30-9428-519,  
Telefonos egyeztetés alapján személyes konzultációra vár minden kedves munkatársat. Konzultáció helye a Szondi utcai központ.  
Dr. Kerekes László: +36-20-9-441-442,  
Dr. Mezősi László állatorvos: +36-20-552-6792

### **Sziráki közlemények:**

Hotel Kastély Szirák, 3044 Szirák, Petőfi u. 26.  
Tel: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285  
Szálloda igazgató: Király Katalin





## SZERBIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Belgrádi iroda: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127. Nyitvatartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12,00-19,30, szerdán és pénteken 9,00-16,30 óra között.
  - Niši iroda: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Nyitva tartás hétfőn és csütörtökön 11.00–19.00, a többi munkanapon 9.00–17.00 óra között.
  - Horgosi iroda: 24410 Horgos, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Nyitva tartás munkanapokon 8.00–16.00 óra között. Területi igazgató: Branislav Rajić
- A Forever Living Products Belgrád a következő szolgáltatásokkal áll rendelkezésükre: telefonon keresztül történő árurendelés – Telecenter. Telefon: +381-11-309-6382. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, a többi munkanapon 9.00–16.30 között. A telefonos rendelésnél az áru a kódszámon szereplő címzetthez érkezik, melyet átvételekor kell kifizetni.
- A postaköltségeket a NBS Szerbia az napi árfolyama szerint kell

- kifizetni, amely napon a kézbesítés megtörtént, de azt csak abban az esetben téríti meg az FLP Belgrád, ha egy kódszám alatt szereplő megrendelés meghaladja az 1 pontértéket.
- Telefonon keresztül nem lehet beléptetést végezni.
  - Telefonos rendelésnél csak az adott hó 25-ig beérkezett rendelést vesszük figyelembe, azt követően csak személyesen tudnak rendelni irodánkban.
  - A horgosi és a niši irodákban is vásárolhatók reklámanyagok, formanyomtatványok, jelentkezési lapok és adatmódosító nyomtatványok.

### Szerbiai orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Biserka Lazarević és Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318. Kedden 13.00–16.00 és pénteken 14.00–16.00 óra között konzultációra várja hívásait.
- Dr. Kaurinović Božidar szerdán és csütörtökön 12 és 14 óra között konzultációra várja hívásait a +381-21-636-9575-ös telefonszámon.



## MONTENEGRÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20. tel.: +382-081-245-402, tel./fax: +382-081-245-412. Területi igazgató: Aleksandar Dakić.

### Montenegrói orvos szakértőnk telefonszáma:

- Dr. Laban Nevenka: +382-69-327-127



## BOSZNIA-HERCEGOVINAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI



### Bijeljina iroda

- Bijeljina iroda: 76300 Bijeljina, Trg Đenerala Draže Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–17.00 óráig, a hónap utolsó munkanapján 9.00–17.00 óráig.

- Banja Luka-i iroda: 78 000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22. tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288. Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–16.30 óráig.
- Szarajevói iroda: 71000 Szarajevó, Akita Šeremeta do br. 10., tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Nyitva tartás hétfő, csütörtök, péntek 09.00–16.30, kedd, szerda 12.00–20.00. Minden hónap utolsó szombatján munkanap és minden utolsó szombaton mini Siker napot tartunk az FLP irodájában. Irodavezető: Enra Hadžović

A boszniai irodákban telefonos rendelés esetén a következő számokat lehet tárcsázni (új forgalmazók bejelentése telefonon keresztül nem lehetséges): +387-55-211-784 Bijeljina és +387-33-760-650 Szarajevó.

### Szarajevói FLP iroda közleménye

- Szeptembertől rendelkezésükre áll a bosznia-hercegovinai orvossalakértő-tanácsadó, aki a következő telefonszámon érhető el: **Dr. Nišić Esma** +387-62-367-545, munkaideje munkanapokon 18:00 – 21:00-ig.
- Orvossalakértő-tanácsadónk szerdánként tanácsadást tart a szarajevói irodában 17:00 – 19:30 óra között.
- Telefonos rendelés esetén az áru átvételekor kell fizetni. Amennyiben a rendelés értéke nem magasabb, mint 1 pontérték, akkor a forgalmazó fizeti a házhoz szállítást.



## HORVÁTORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Zágrábi iroda: 10000 Zágráb, Trakošćanska 16., tel.: +385-1-3909-770, fax.: +385-1-3909-771. Nyitvatartás hétfőn és csütörtökön 12.00-tól 20.00-ig; kedden, szerdán és pénteken 09.00-tól 17.00-ig.
- Spliti iroda: 21000 Split, Križine 19., tel.: +385-21-459-262. Nyitva tartás hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Dr. Molnár László

- Telefonon történő megrendelés a +385-1-3909-773-as számon. Amennyiben a megrendelés értéke meghaladja az 1 pont összeget, a szállítási költséget az FLP fizeti.
- A marketingről és a termékekről szóló előadások minden hétfőn és csütörtökön 18.00 órától kezdődnek a központi irodában.

### Horvátországi orvos szakértőink telefonszáma:

Dr. Ljuba Rauski Naglič: +385-9151-76510  
Dr. Eugenija Sojat Marenić: +385-9151-07070



## SZLOVÉNIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640. Nyitva tartás: hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 09.00–17.00 óráig.
- Lendvai raktárház címe: Vasút u. 14., 9220 Lendva, tel.: +386-2-575-12-70, fax: +386-2-575-12-71, e-mail: forever.living@siol.net. Nyitva tartás hétfőn 12.00–20.00, keddtől péntekig 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Andrej Kepe. Telecenter száma telefonos rendelés esetén: +386-1-563-7501.

### Szlovéniai orvos szakértőink telefonszáma:

Dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788 és  
Dr. Olga Čanzek: +386-4182-4163



Lendvai iroda



## ALBÁN IRODA KÖZLEMÉNYEI

- Albánia, Tirana Reshit Collaku 96. Villa Forever 36. Fax: +355 4230 535

Területi igazgató: Kálovits Gergő Géza, tel.: +36-20-5755-553

## www.flpseeu.com **FLP TV** az interneten

### Az FLP TV programja 2008. január 19-től 2008. február 22-ig

- |                |                                                      |                |                                              |
|----------------|------------------------------------------------------|----------------|----------------------------------------------|
| 18.00 és 06.00 | Ünnepi hangverseny                                   | 22.37 és 10.37 | Europa Rally & Profit Sharing 2008. Budapest |
| 18.25 és 06.25 | Összefoglaló                                         | 22.40 és 10.40 | Célok, víziók, jövőkép                       |
| 18.28 és 06.28 | Europa Rally & Profit Sharing 2008. Budapest         | 23.20 és 11.20 | Ünnepi vidám műsor                           |
| 18.30 és 06.30 | Te is Gyémántként ragyoghatsz                        | 23.30 és 11.30 | Riporter: Fekete Kata                        |
| 19.25 és 07.25 | Pomesteen                                            | 00.05 és 12-05 | Összefoglaló                                 |
| 19.30 és 07.30 | Egy szép év President Club tagként                   | 01.00 és 13.00 | Koncert                                      |
| 20.00 és 08.00 | Ünnepi koncert                                       | 01.30 és 13.30 | Europa Rally & Profit Sharing 2008. Budapest |
| 20.25 és 08.25 | Shampoo                                              | 01.35 és 13.35 | A hálózatépítő ősellenségének legyőzése      |
| 20.30 és 08.30 | Tíz év-egy dátum, egy történet mely rólad is szólhat | 01.45 és 13.45 | Növénytől a termékig                         |
| 21.00 és 09.00 | Riporter: Lenkey Zsuzsa                              | 01.55 és 13.55 | Az FLP marketing terve                       |
| 21.25 és 09.25 | Koncert                                              | 02.15 és 14.15 | ABC módszer                                  |
| 21.45 és 09.45 | A csapatmunka sikere                                 | 03.05 és 15.05 | Koncert                                      |
| 22.10 és 10.10 | Nature's 18                                          | 03.30 és 15.30 | Kérdezés technika                            |
| 22.15 és 10.15 | Egészséges gyerekek                                  | 04.45 és 16.45 | Meggyőződés                                  |
| 22.35 és 10.35 | Aloe 2go                                             | 05.10 és 17.10 | Koncert                                      |
|                |                                                      | 05.35 és 17.35 | Europa Rally & Profit Sharing 2008. Budapest |



# PROGRAM

## 2008. február 21., csütörtök

Az Európai Rally 2. és 3. szintre minősültjei és a Profit Sharing minősültjei a szállodai szobákat 15.00 órától foglalhatják el. A korábban érkezők számára a szállodákban lesz lehetőség a csomagokat elhelyezni. A Rally információs pult a hotelben reggel 8 órától lesz nyitva. Kérjük, hogy a csütörtöki napon vegyék fel a Rally-csomagjaikat, azonosítókártyájukat, karszalagjukat és oklevelüket.

## 2008. február 22., péntek

**Az Európai Rally I. szintre minősültjei a budapest Sportarénában vehetik fel Rally csomagjaikat 10 órától 14 óráig.**

A Rally információs pult reggel 8 órától 12 óráig lesz nyitva a hotelben.

**12.00-kor** indulnak a transzferbuszok a hotelekből a Budapest Sportarénába az Európai Rally 2. és 3. szintre minősültjei és a Profit Sharing minősültjei részére. Az út körülbelül 20 percet vesz igénybe.

**14.00 órakor** kezdődik az Európai Rally & Profit Sharing 2008 a Budapest Sportarénában, és 20.00 óráig tart.

A Rally első napjára hétköznapi elegáns öltözék vagy nemzeti viselet javasolt. Kürtök, harsonák használata tilos.

A leglelkesebb csapatért – **Spirit Award** – folyó küzdelemben 2008-ban a dalok/rímek, lelkesedés alapján – melyik csapat mennyire szorít, szurkol a forgalmazótársakért – lesz a díjazás.

A **Country Pride Award 2008** díjazása pedig az egyéniségre és az ország egységes bemutatására fókuszál.

A Rally végén az Európai Rally 2., 3. szintre minősültjeinek és a Profit Sharing-minősülteknek transzferbuszt biztosítunk az arénától vissza a hotelekbe. Az út körülbelül 20 percet vesz igénybe. Az utolsó busz a Rally vége után egy órával indul.

Este szabad program.

## 2008. február 23., szombat

A Rally információs pult reggel 8 órától 9.30-ig tart nyitva.

**9.30-kor** indulnak a transzferbuszok a hotelekből a Budapest Sportarénába az Európai Rally 2. és 3. szintre minősültjei és a Profit Sharing minősültjei részére. Az út körülbelül 20 percet vesz igénybe.

**11.00 órától 17.00** óráig tart az Európai Rally & Profit Sharing a Budapest Sportarénában.

Az első napra megadott információk érvényesek a második napra is. Kérjük, hogy a nap végén a tolmácskészülékeket szolgáltatásuk vissza, így az 50 euró letétet visszakapják.

A Rally végén az Európai Rally 2., 3. szintre minősültjeinek és a Profit Sharing-minősülteknek transzferbuszt biztosítunk az arénától vissza a hotelekbe. Az út körülbelül 20 percet vesz igénybe. Az utolsó busz a Rally vége után egy órával indul.

**Szombat este bankettet** tartunk az Európai Rallyre és a Profit Sharingre minősültek részére a **Syma Csarnokban**, amely az aréna mellett található.

Transzferbuszokat biztosítunk az Európai Rally 2. és 3. szintre minősültjei és a Profit Sharing minősültjei részére a hotelekből a Syma Csarnokba. Az út 20 perces. Elegáns hétköznapi vagy nemzeti viselet javasolt.

A vacsorát 21.00 órakor szolgálják fel (kérjük, vegyék figyelembe, hogy a vacsorát felszolgálják – nem büférendszerben –, ezért a későn érkezőket már nem fogják kiszolgálni). A vacsora után a minősülteket élő zenével, műsorral és tánczenével szórakoztatják.

A minősültek bankettje hajnali 2 óráig tart. A transzferbuszok 22.30-tól folyamatosan szállítják a minősülteket a Syma Csarnoktól a hotelekbe. Az utazás körülbelül 20 percet vesz igénybe. Az utolsó busz hajnali 2 órakor indul.



**2008. február 24., vasárnap**

**A hotelekből legkésőbb 12 órakor kell kijelentkezni.** Aki csak 12 óra után tudja elhagyni Budapestet, az a hotel csomagmegőrzőjébe teheti bőröndjeit.

### HOTELBEOSZTÁS

- INTERCONTINENTAL BUDAPEST HOTEL  
Balti államok, Benelux államok, Csehország, Franciaország, Olaszország, Románia, Skandinávia, Szlovákia, Törökország, Ukrajna
- KEMPINSKI HOTEL CORVINUS BUDAPEST  
Izland, Írország, Izrael, Lengyelország, Spanyolország, Egyesült Királyság
- SOFITEL BUDAPEST HOTEL  
Bosznia, Görögország, Kazahsztán, Magyarország, Oroszország, Szerbia, Törökország

– LE MERIDIEN BUDAPEST HOTEL  
Bulgária, Németország/Ausztria, Portugália, Svájc

**Azon forgalmazókat, barátokat és családtagokat, akik nem tudnak részt venni a Rallyn, örömmel tájékoztatjuk, hogy az Európai Rally & Profit Sharing élőben megtekinthető a magyar FLP TV-n az interneten. Honlapcím: [www.fullarts.com/flp](http://www.fullarts.com/flp). A Rallyről készített fotók pedig január 25-től megtekinthetők a [www.flp-pics.com](http://www.flp-pics.com) internetes oldalon.**

### IDŐJÁRÁS

Mivel a Rallyt télen rendezik meg, az időjárás várhatóan hideg lesz. Budapesten a februári átlagos középhőmérséklet 8 és -2 °C között alakul. Érdemes meleg ruhát hozni!







# Csak egy senior...

Több mint négy éve ismertem meg a termékeket. Mikor a termékek bizonyítottak, úgy gondoltam, hogy nézzünk bele az üzletbe is.

Rövid időn belül supervisor lettem, mivel találtam néhány munkatársat. Fél év múlva megvolt az igazgatói szint is, és elindult a változás az életemben. Nem hittem volna, hogy nekem is sikerülhet, mivel jó néhány kudarcon voltam túl az üzleti életben, és gondoltam, nekem biztos nincs olyan szerencsém, hogy igazgató legyek, vagy hogy még magasabb szinteket érjek el. Tudom, hogy sok ember

gondolkodik hasonló módon. „Miért pont nekem sikerülne?” De most már azt is tudom, hogy nem a szerencsén múlik, hanem csakis rajtad.

Mennyire veszed komolyan az üzletet, és milyen a hozzáállásod. Kifogásokat keresel, vagy pedig dolgozol úgy, ahogy kell, és akkor megváltozik az életed. Sok hibát lehet elkövetni a sikerhez vezető úton, ezért azt javaslom mindenkinek, hogy semmit ne csináljon szponzora nélkül, és mindenben hallgasson rá. Legyen kitartásod, még akkor is, ha nem sikerül minden elsőre; a végeredmény számít, és higgyétek el, az igazgatói szinttől minden problémátok megszűnik.

Én nagyon sokat köszönhetek a szponzoraimnak, **Léránt Károlynak** és feleségének, **Edinának**, hogy a nehéz pillanatokban velem voltak, segítettek és fogták a kezem. Köszönöm nekik kitartó munkájukat és példamutatásukat. Nagyon örülök, hogy két szennációs embernek én segíthettem abban, hogy igazgatók legyenek, s köszönöm nekik, hogy elfogadták tőlem ezt az üzletet, és hogy másképp szeretnék élni, mint a többi ember.

Az első igazgatóim **Seregélyes Márti** és párja, **Gábor**, a második igazgatóm **Stahlmayer Sándor**. Tisztelem és becsülöm őket kitartásuk és hozzáállásuk miatt. Külön köszönöm felső vonalaimnak, **Utasi Pistinek**, **Leveleki Zsoltinak** és **Varga Robi-**

**nak** a képzéseket, hogy külön foglalkoztak velem és tanítottak, hogy jó vezető lehessenek. Köszönöm Rex Maughannak, hogy megálmodta és létrehozta ezt a csodálatos céget, és ezzel lehetőséget biztosított mindenkinek számára, hogy megváltoztathassa az életét.

Nekem az FLP nagyon sok jó és igaz barátot is adott az elmúlt években, mint **Juhász Csaba és Klaj Ági**, vagy mint **Kapitány Zsuzsi** és párja, ill. **Farkas Eszter** és **párja**. Büszke vagyok, hogy ilyen barátaim lehetnek. Nem tudok érzelmek nélkül gondolni a családomra, akik nagyon fontosak a számomra: a szüleimre és a bátyámra, akik nélkül szintén nem sikerülhetett volna felépítenem ezt az üzletet.

Mindig is ők voltak az én igazi példaképeim, nekik szerettem volna mindig megfelelni és bizonyítani, mert igaz, hogy bíztak bennem, de mindig azt mondták: válasszak valami rendes munkát, amiből megélhetek, és elég pénzt kereshetek. Most már látják, hogy jól választottam, és nagyon jó helyen vagyok az FLP-ben. Büszke vagyok rájuk, és köszönöm nekik, hogy mellettem voltak és felneveltek.

*U.i.: „Meredeken csak azoknak ível fel a sorsa, akik bátran szembenéznek a kihívásokkal. Ragadd meg a lehetőséget, és fordítsd javadra a pillanatot”!!!*





Először akkor,  
amikor világra  
jöttem, másodjára  
akkor, amikor  
a foreveresek  
nagy családjába  
kerültem.

# Kétszer születtem

**A**zért mondom, hogy születtem, mert mind a két világot az anyukámnak köszönhetem. Az anyukámnak, **Tasnádi Lajosné**nak, aki szintén jogdíjas igazgató az FLP-ben. Bár a második születésem sokkal nehezebb volt, mint az első. Ez egy három hónapos vajúdas eredménye, amely három évvel ezelőtt zajlott le.

Úgy gondolom, hogy minden siker egy-egy egyéni győzelem, és ezt a győzelmet bárki megszerezheti, hiszen ha legyőzöd önmagadat, akkor nyertél. Ez ennek az üzletnek az alfája és ómegája.

Győztesek vagyunk a Hódítók Klubjában. Ebbe a klubba azok kerülnek be, akik időről időre képesek legyőzni saját magukat, a félelmeiket és a körülményeket.

Valóban bekerültünk ebbe a klubba, az idén már kétszer. Áprilisban győztesek lettünk, de ez a győzelem a munkatársaink sikere is, hiszen két munkatársunk egyszerre minősült az igazgatói szintre, így mi seniorok lettünk, és minősültünk az autós ösztönzőprogram első szintjére is. Így velük egy napon, egyszerre vehettük át **Rex Maughantól** az elismerést. Csodálatos volt ez a Success Day, életünk egyik legmeghatározóbb napja.

De ehhez a sikerhez elősősorban magunkat kellett



legyőzni, a félelmeinket és a körülményeket. Mert higgyétek el, hogy voltak, vannak, és lesznek is.

Voltak ezelőtt három évvel, amikor az édesanyám három hónapos kitartó meghívásai eredményeképpen elmentem Debrecenből Miskolcra egy nyílt bemutatóra, de csak azért, mert azt reméltem, hogy ha egyszer elmegyek, és megnézem ezt a lehetőséget, többet nem fog ezzel zaklatni, és nyugtom lesz.

Ki volt még így ezzel, hogy csak azért ment el egy bemutatóra, hogy békén hagyják?

Úgy tudom, sokan voltunk így, és most mégis itt vagyunk.

Nem tudom, neked megérné-e három hónapig hívni valakit, ha néhány hónap múlva itt láthatod minősülni a színpadon, természetesen a te

üzlettedben. Biztos! Ennek ellenére mégis olyan sokan olyan hamar feladják.

Az én anyukám nem adta fel, mert hitt ebben a lehetőségben, és a céljai erősebbek voltak a félelmeinél. Egészségesen és emberhez méltóan akarta leélni a nyugdíjas éveit, ehhez viszont nem biztosított megfelelő anyagi keretet a 40 éves munkaviszony után kapott 40 000 forintos nyugdíj. Ezért ő hívott, és én elmentem.

Én ekkor már négy éve használtam a termékeket, és azok az édesanyám életminőségére is nagyon jótékony hatással voltak.

Az üzleti lehetőségtől azonban teljesen elzárkóztam, mégpedig azért, mert nem volt róla megfelelő információ, igazából semmilyen információ. Az üzleti vállalkozásról megvoltak a saját elképzeléseim, tapasztalataim. A férjem mérnök közgazdász végzettségű, ezért a gépgyártás és az ingatlanpiac területén működtetünk komoly vállalkozásokat immár 20 éve. Információ hiányában nem tudtam elképzelni azt a hatalmas üzleti lehetőséget a gélesdobozok mögött.

De győzött az anyukám, és én elmentem – sajnos egyedül –, és a legközelebbi startszemináriumra is, ugyancsak egyedül, a férjem nélkül.

Ez volt az első alkalom,

hogy legyőztem magam, az üzleti lehetőség pedig engem győzött le.

Akkor még csak annyit hittem el, hogy ha csatlakozom az anyukámhoz, segíthetek neki elérni a 25 pontot, amellyel már olyan jövedelme lehet, hogy mellette nem kell nyugdíj-kiegészítésként a főllásátorban görnyednie, és emberhez méltó életet élhetne.

De otthon le kellett győzöm a körülményeket, a férjemet, hiszen ő nem jött el velem egy rendezvényre sem. Ezért szerinte ez egy ostobaság és minden egyéb volt, csak fantasztikus üzleti lehetőség nem.

Sikerült megnyugtatnom azzal, hogy én csak a mamának segítek elérni a 25 pontot, utána abbahagyom, amit akkor még úgy is gondoltam. Ezt a szintet nagyon hamar sikerült elérni. Igen ám, de menet közben munkatársaim, barátaim lettek, akiket már nem hagyhattam magukra, hiszen ígértem nekik valamit. Megígértem, hogy elvezetem őket egy olyan úton, ahol valóra válthatják az álmaikat.

Igaz, ekkor még engem is vezettek; olyan nagyszerű emberek fogták a kezem, mint **Tamás János** és **Etus**, akikre nagyon büszke vagyok, hiszen ők hónapról hónapra ott vannak a Hódítók Klubjában, az első között. Valódi követendő



példát nyújtanak mindannyiunk számára.

János végtelen türelemmel fogta a kezem, és lépésről lépésre vezetett. Megtanultam tőle a türelmet, az alázatot, végtelen profizmusával megtanította a szakmát. Merthogy ez egy szakma.

Az anyukám után ő az első ember, akinek köszönhetem, hogy ma itt tartok ebben az üzletben. Valahol egyszer azt olvastam, **nem parancsolhatunk a sikernek, de tehetünk valamit, ami ennél több: megszolgálhatjuk.**

Dolgozz úgy, hogy megszolgálj a sikert. Ehhez pedig az kell, hogy amikor tervezzük, tegyük fel magunknak a kérdést: nyújts-e valamit a másikkal az, amit tenni akarunk?

Én **Jánostól** ezt tanultam, és ő ezt tanítja mindenkinek. Ezért olyan sikeres.

És ezt tanultam **Nógrádi Ilonától is**, az édesanyám szponzorától, akit én csak a Forever tündérének hívok, hiszen ha szükség van rá, ő bárhol, bármikor ott terem, teszi a dolgát, segít, ha kell. Rengeteg segítséget kaptunk tőle a minősüléseink során, amit nagyon-nagyon köszönünk.

Elértem a 25 pontot. Most már biztos voltam benne, hogy továbbmegyek ezen az úton. A férjem ekkor kísért el először Success Day-re. Neki ez volt az ELSŐ Success Day-je, de nem az utolsó.

Mint gazdasági szakember és mint vállalkozó, meglátta az üzleti lehetőséget. Mivel vállalkozásainkban mindig fő szempont volt a több lábbon állás, azt mondta, ha már úgysem hagyod abba, akkor csináljuk végig, csináljuk profin, hiszen van ebben több is, mint nyugdíj-kiegészítés a mamának. Ma már vállalkozásaink közül az egyik legkomolyabbnak kezeljük az FLP-s tevékenységünket.

És amikor már kezd minden szépen alakulni, legyőzzük ön-

magunkat, akkor megint jönnek a körülmények... A férjem édesanyja megbetegedett, és körülbelül hat hónap betegápolás következett.

Szóba sem jöhetett az aktív üzletépítés, fejlesztés, a forgalmat épp csak szinten lehetett tartani. Sokan azt mondták volna, szép volt, jó volt, ennyi volt.

Én azt mondtam: jó, akkor most tanulunk. Rengeteg könyvet elolvastam, amely az MLM-mel kapcsolatos, és rengeteg kazettát hallgattam meg. Szokták mondani, hogy ezt az üzletet **X plusz 6 hónap** alatt fel lehet építeni.

Nekem ez volt az a bizonyos X időm, hat hónap múlva valóban managerek lettünk. A tanulás ideje alatt sajnos a munkatársaim feladták, lemorzsolódtak.

Tudod, elveszitheted a bankban lévő pénzedet, csődbe mehet az üzleti vállalkozásod, ám ha nem veszted el az elszántságodat, akkor még nem vesztet el minden, sőt a jó dolgok elvesztése arra biztat, hogy mélyebbre áss, és még értékesebbet találsz.

Én rendkívül értékeset találtam. Találkoztam **Juhász Nagy Ildikóval és Juhász Lacival**, akikkel szinte napokon belül elkezdtünk dolgozni. Rendkívüli munkatársaim ők, a kitartás, a szorgalom mintaképei, ők senior üzletünk ékkövei, managerek. Bármikor és bármiben lehet rájuk számítani. Hatalmas és lelkes csapatuk odaadón követi őket mindenben, rendkívüli vezetők nőnek ki ebből a gárdából.

**Ferenczi Judit és Illyés Lóránt** assistant managerek, akik óriási hittel és lelkesedéssel építik csapatukat. Napoleon Hill szavaival élve ők azok az emberek, akiknek a világ teret biztosít, hiszen szavaik és cselekedeteik is azt mutatják, hogy tudják, merre tartanak.

**Némethné Marika és Gábor, a Balassa házaspár,**

**Zabosné Marika**, köszönjük, hogy sikereitekkel hozzájárultok a mi sikerünkhöz is!

Üzletünk további ékkövei **Varga Kriszta és Bodnár László** managerek, az elszántság és a hihetetlen dinamizmus megtestesítői. Mindig jókedvűek, napról napra nagyobb tudással vezetik csapatukat. Köszönjük nekik, hogy elhitték, más életforma is létezik!

**Tóth Imre és Anikó**, akik igazi példái annak, hogyan győzzük le a körülményeket, hiszen egy embert próbáló vállalkozás és több műszakos munkabeosztás mellett önzetlenül és egyre profibban segítik munkatársaikat a céljaik felé vezető úton. Pillanatokon belül ők lesznek üzletünk újabb ékkövei.

**Félegyházi Imre és Ildikó**: az együttműködés, a tanulni vágyás szelleme rendkívül erős bennük. Önzetlen, tudásukat, idejüket, erejüket, emberségüket megosztani képesek, igazi vezetők.

**Zolnai Judit**, aki nemrég minősült 25 pontos szintre; a civil életben vállalkozó, az FLP-t is komoly vállalkozásként kezeli, és tudja, bármely más területen is komoly erőfeszítéseket kell tenni, hogy az akadályokat legyőzve hosszú távon sikeresek legyünk.

És itt szeretnénk megköszönni a gyerekeinknek, hogy olyan megértően viselik, hogy az időnket, a türelmünket és a szeretetünket nemcsak rájuk szánjuk, hanem osztozniuk kell foreveres családunk tagjaival is rajtunk.

Sokszor a napi gondok, terhek átvállalásával óriási segítséget nyújtanak a munkánkban.

Fantasztikus dinamizmus, erő van ebben a csapatban, minden hónapban jönnek fel az új minősültek.

Szórakoztató dolog ilyen barátokkal, munkatársakkal a hátam mögött nap mint nap végighallgatni, hogy ez az üz-

let nem működik. Pedig sokan mondják, ez az üzlet nem működik. Nincsen időm, nincsenek ismerőseim, nincs pénzem, piramis, nem tudok eladni.

Valaki egyszer azt mondta, hogy a világon nincsenek sikertelenek, csak nők és férfiak, akik nem tudják, hogy képesek lennének a sikerre.

A mi csoportunkban olyan nők és férfiak vannak, akik tudják, hogy képesek a sikerre, és legyőzik önmagukat, a féltelmeiket és a körülményeket. Ezért tudunk győztesek lenni a Hódítók Klubjában – mert ők a mi munkatársaink.

**Ők győztes beállítottságúak.** Nem biztos, hogy így születtek, de fejlesztették magukat, megfizették az árát.

A vesztesek rögtön feladják, ha elsőre nem sikerül valami.

Dolgozz egyszerre három lábbon, tanította a felső vonalam, a mentoraim, **dr. Gönczi Zsolt és Orosz Ilona**, akiktől oly sok lelki támaszt, segítséget és biztatást kaptam a nehéz időkben.

És ezt tanultam **Halmi István és Rita** sapphire managerektől is, akik sokunknak elképzelhetetlen üzleti magasságban vannak, mégis ugyanazt a munkát végzik nap mint nap, mint bármelyikünk, aki komolyan veszi ezt az üzletet, hiszen folyamatosan minősülnek az új munkatársaik.

Páratlan segítséget nyújtanak a napi munkában. Az általuk megszervezett hortobágyi és miskolci képzések pedig óriási lendületet adnak minden hónapban a csapatunknak. István minden előadásával bevési magát a Forever történelemkönyvébe.

Szélesíts! Ne hagyj abba a szponzorálást – ezt tanítják, és ezt látom a felső vonalamban is. Hiszen ha csak tanítanak, nem lennének újabb és újabb testvérvonalaink, akiknek ezúttal is szeretnénk megköszönni azt a sok segítséget,

biztatást és jó szót, amit folyamatosan kapunk.

Tarts bemutatót! Nagyon fontosak a napi bemutatók. Mindennap tartunk bemutatót fronton és mélységben is. Sokan mondják: tartanék én, de senki nem jön el, kinek tartsak? Építs kapcsolatokat! Ahogy **Halmi István** mondja: nem hálózatot építünk, hanem kapcsolatokat. Tedd jobbá az emberi kapcsolataidat!

A nyíltakra, a rendezvényekre mindig legyen meghívott vendéged! Lehet, nem jön el senki, de mindig hívj! Meggyőződésem, hogy a nappalidban hiába győzködsz a jelöltedet, nem tudod neki eladni, hogy ez egy nagy üzlet. Nekem sem tudta eladni az anyukám, és én sem tudtam a férjemnek.

Kell, hogy lássa, ezt értelmes emberek csinálják, nem pedig fű alatt szerveződik, illegális tevékenység. Ehhez el kell hívnod, el kell vinned nyíltakra, rendezvényekre. Ha nem hívsz, a saját üzletedet ítéled halálra.

Vedd komolyan a vevőgondozást! A rendszeres vevőgondozás, kapcsolattartás rengeteget segít abban, hogy bekerülj a Hódítók Klubjába. Ez a munkánk alapja, ebből lesz meg a személyes aktivitásod is.

Légy igazi vezető – mondta a felső vonalam, és ők azok is, hiszen egy igazi vezető minimum 15 bemutatót tart havonta, van legalább 18-20 törzsvásárlója és 4 aktív pontja, 100%-os termékfelhasználó, részt vesz minden rendezvényen, folyamatosan hallgatja a CD-eket, kazettákat, havonta elolvass legalább egy ajánlott üzleti könyvet, csapatszellemben dolgozik, tanul a hibákból, kudarcokból, és sohasem adja fel, tetteivel jó

példát mutat, és így irányítja üzletét.

Vezetőnek lenni nem kötelező; mindenki maga dönti el, mit tesz annak érdekében, hogy gyorsan növekvő üzlete legyen. Az FLP-ben mindenki önkéntes, és azt csinál, amit akar. Mindenki dönthetne úgy, hogy vezető lesz, de száz emberből csak néhány lesz az. Ki az, aki szeretne egy ilyen embert az üzletében? Ki szeretné tudni, hogyan tehet szert egy ilyen emberre?

Egyetlen biztos módszer létezik, amely garantálja, hogy legalább egy ilyen ember lesz a te üzletedben is, mégpedig az, hogy te vezetővé válsz.

Abban a pillanatban minden megváltozik az üzletében. Az eredmények annak függvényében jönnek, ahogy dolgozol. Ez pedig felduzzasztja az önbizalmadat olyan szintre, hogy ellenállhatatlanná válsz a megfelelő ember számára. Mint egy mágnes, vonzani fogod az üzletedbe az olyan embereket, akik hasonló elvekkel és tulajdonságokkal rendelkeznek, mint te.

Az emberek nem hajlandók olyan embert követni, aki próbálkozik. Viszont követni fogják az olyan embert, aki pontosan tudja, hogy mit akar. Azok az emberek, akik követik a te példádát, szintén sikeresek lesznek.

Ezt a folyamatot másolódnak hívjuk. Egyáltalán nem mindegy, hogy milyen elvek és módszerek másolódnak az üzletében. Ezért okos dolog helyes példát mutatni. Olyan módszert alkalmazzál, amely nemcsak nálad, hanem az üzlettársaidnál is működik.

A vezetői hozzáállás választóvonal azok között, akik

sikeresek az FLP-ben, és azok között, akik eldöntötték ugyan, hogy megcsinálják, de továbbra sem tesznek semmit.

Az FLP az embereknek érzéseket, életcélokat, barátokat, emberi kapcsolatokat ad. Mi is valahol ezért nevelődtünk be a Foreverbe.

Lehet, hogy most látod mások sikereit, és úgy gondold; hát persze, mert ő ekkor kezdte, ő akkor kezdte.

Azt kell mondjam, nem ezen múlik. Azon múlik, fel tudsz-e állni akkor, amikor padlóra kerülsz.

Ebben az üzletben nincs elmarasztalás, csak elismerés van, és az elismerés akkor érkezik, ha legyőzöd önmagad, és azt mondod, megoldod. Ha nagy üzletet akarsz, legyél jóban önmagaddal, tiszteld és becsüld magad annyira, hogy TE is megérdemled a jó dolgokat.

Megérdemled, hogy legyen egy kényelmesebb életed, megérdemled, hogy lásd a gyerekeidet felnőni, és ne csak a reggeli és esti puszinál találkozz velük. Neked is jár, hogy elvidd a családodat a tengerpartra. Te is megérdemled az egészségesebb, a biztonságosabb életet és a szabadságot. És ne azt mondd, hogy á, én? Miért pont én? Nekem úgysem sikerülhet!

Kell, hogy szeresd magad annyira, hogy igenis, te is megérdemled. És ha hiszel ebben, akkor ülj le a szponzoroddal vagy valakivel a felső vonalad-ból, akivel szövetséget tudsz kötni, akiben hiszel, akire felnézel, és úgy érzed, hogy ő számodra is követendő példa. Fogadd el az ő tanácsát, és tedd, amit mond!

Ha ma eldöntöd magadban, hogy minősülni akarsz

egy új szintre, hiszel magadban és konzultálsz a vezetőddel, hidd el, hogy ott lesz a következő hónap végére az eredmény. Senki más nem fog múlni, csak rajtad!

Csak egyetlen módon juthatsz el a célodhoz: ha ott kezded, ahol most vagy. Sok ember arra a következtetésre jut, amikor a sikerre gondol, hogy innen, ahol most vagyok, nem vezet út oda.

Megpróbálkoznának a sikerrel, ha máshogy néznének ki a dolgok, de meg vannak győződve arról, hogy onnan, ahol állnak, egyszerűen nem vezet út oda.

Pedig ha valaha is sikeres akarsz lenni, ott kell kezdened, ahol most vagy. A hegycsúcs meghódítása is az első lépéssel kezdődik, de tudnod kell, hogy ehhez az első lépéshez nem a hegycsúcsot kell legyőznöd, hanem önmagadat.

Van-e álmod? Mi az álmod? Hiszed-e, hogy megérdemled? Hajlandó vagy-e megfizetni az árát? Mikor kezdesz érte küzdeni? Az egyik legrosszabb tulajdonság a halogatás, a dolgok késleltetése. Tudjuk, hogy mit kellene tennünk, de nem tesszük meg most, mert holnap vagy bármikor meg tudjuk tenni, ám a holnap sohasem jön el. Az egyetlen gyógyszer a halogatás ellen a határozott cselekvés. Tedd meg, amit épp most megtehetsz, és ne várj a megfelelő időre, mert a megfelelő idő a most! Tedd, amit tudsz, azzal, amid van, ott, ahol vagy, és akkor te is lehetsz a Hódítók Klubjának győztese.

Kívánunk ehhez kitartást és sok sikert!

**Kiadja:** Forever Living Products Magyarország Kft. • **Szerkesztőség:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455 • **Főszerkesztő:** Dr. Milesz Sándor • **Szerkesztők:** Kismárton Valéria, Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor • **Nyomdai előkészítés:** TIPOFILL 2002 Kft. • **Tervezőszerkesztők:** Teszár Richárd, Buzássy Gábor • **Nyomtatás:** Veszprémi Nyomda Zrt. Készült 50 250 példányban. • **Fordítók, lektorok:** Albán: Dr. Marsell Nalbani – Horvát: Aničić Darinka, Aničić Žarko – Szerb: Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – Szlovén: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana.

A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget! Minden jog fenntartva!





MISS FOREVER SERBIA

