

XI. évfolyam 10. szám / 2007. október

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / KOSOVO / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



Több ízben volt már szó az idén arról, miként tehetjük 2007-et az igazi áttörés esztendejévé üzletünkben. Talán emlékeznek még, az év elején magazinunk első oldalán, a köszöntőben ejtettünk szót a helyes időbeosztás fontosságáról; ez a kulcsa annak, hogy minden lehetséges alkalmat ki tudjunk használni vállalkozásunk felvirágoztatására. Valamennyiünk ideje véges, ráadásul az idő jellemző tulajdonsága, hogy villámgyorsan elillan, az idei esztendőnek is immár utolsó negyedében járunk. Elérkezett az idő tehát arra, hogy áttekintsük, mi az, ami még megvalósításra vár, mi hiányzik még az aktuális ösztönzőprogramhoz – az Európai Rally-, illetve a csoportban felállított célkitűzésekhez.

Alig pár hete érkezünk haza Anaheimből, a Super Rallyről. Bízom benne, hogy mindenki legalább olyan nagyszerűen érezte magát, mint én! Közösen élhettük át a legkiválóbb és legkitartóbb munkatársainkból sugárzó elkötelezettség élményét. Megismerkedhettünk az új termékekkel, amelyek kiválóan illeszkednek palettánkba, méltón képviselik az egészséges élet üzenetét. Érdemes minél többet megtudni róluk, kipróbálni és másoknak is megmutatni valamennyit, így egyenes arányban fog növekedni üzletünk mérete és ereje.

Köszönöm mindenkinek, aki eljött Kaliforniába, hogy együtt lehettünk! Nagyszerű érzés volt látni az ismerős arcokat, és megismerkedni új kiválóságainkkal. Gratulálok a Post Tour és a Silver Post Tour résztvevőinek, bizonyára nagyszerűen érezték magukat a vállalati körút és a hawaii kikapcsolódás során. Minden bizonnyal inspiráló élményben volt részük. Természetesen szeretném, ha jövőre is biztosíthatnánk a helyüket az utazásokon!

Talán már értesültek róla, hogy a következő esztendőben a Super Rallyt Phoenixben, Arizonában rendezzük. Cégünk 30. születésnapját ünnepeljük, s úgy gondoltuk, megfelelőbb helyszínt nem is találhatnánk, mint vállalatunk otthonát, azt a helyet, ahonnan annak idején elindultunk. Különleges alkalom lesz, szeretném, ha ön is ott lenne! A 2500 pontos minősülők Silver Post Tourjának helyszíne Puerto Vallarta lesz, Mexikó nyugati partvidékének gyöngyszeme.

Harmincadik születésnapunk alkalmából mindannyian büszkén ünnepeljük, hogy az elmúlt harminc év a kiválóságra törekvés jegyében telt. Ez alatt az idő alatt a Forever emberek milliói számára vált a biztonság alapkövévé kiváló minőségű készítményeivel és páratlan üzleti tervével, amely eszközök nyújtotta álmaink megvalósításához. Közös sikerünkre vagyok legbüszkébb, ám várakozással és boldog izgalommal tölt el az, ami a következő harminc évben vár még ránk!

2007-ből csupán három hónap maradt. Böven van még idő arra, hogy a kitűzött célokat megvalósítsuk; ne hagyjuk hát, hogy úgy köszöntsön be a december, hogy kihasználatlannak érezzük az elmúló időt. Jól tudom, céltudatos és elkötelezett munkával tartunk mindannyian kitűzött céljaink felé. Miközben megvalósulnak álmaink, és elérjük a következő üzleti szinteket, mind több és több munkatársunk szárnyalásában működhetünk közre. Az ő álmaik megvalósulásáért dolgozni és boldogságukban osztozni – ez a legnagyobb ajándék!



Greg Maughan

A foreveres rendezvények rendszeres szervezőjeként és szereplőjeként sok esetben tapasztalom azt a bizonytalanságot, amely egy-egy új termékforgalmazónkban felmerül azzal kapcsolatban, hogy a rendezvény hangereje mekkora legyen. Természetesen itt a munkatársak hangerejéről beszélek, nem a produkcióról.

Hangosan, halkan...?

Visszont meg kell mondanom, hogy sokan még nem merjük őszintén kinyilvánítani az érzéseinket, nem mindig tapsolunk elég hangosan, nem örülünk úgy, ahogy szeretnénk, sok esetben valami visszafogottságot érzünk, mintha egy külső kéz fogná meg a kezünket, nyomna gombócot a torkunkba.

Természetesen vannak, akik természetüknél fogva csendesen is nagyon tudnak örülni, és hangosan is tudnak szomorúak lenni.

Mi, foreveresek a szabadságot hirdetjük. Sokan közülünk már meg is ízleltük ezt a szabadságot, jólesik benne élni, ennek örömeit átadni másoknak, és élvezni ennek a nagyszerű munkának a gyümölcsét.

Legyünk szabadok, és engedjük ki a hangunkat is. Örüljünk mások sikerének, tapsoljunk, kiáltunk együtt, énekeljünk együtt, mert ez egy vidám üzlet.

A színpadon boldog, sikeres emberek minősülnek a környezetemben, érzem és látom, hogy legszívesebben a közönség felé kiáltanának, hogy „Gyerekek, ébresztő, gyertek utánam, gyertek ti is a színpadra!”

Mivel ez az üzlet tele van vidámsággal és jókedvvel, természetes része az is, hogy hangosak vagyunk. Aki ma még nem hangos, holnap már az lesz, meg amikor az ő csapatát ismerik el a színpadon.

Vetkőzzük le tehát magunkról a visszafogottságot, engedjük ki szabadon, tisztán a levegőt a tüdönkből, emeljük fel a kezünket, és üssük össze, hogy elismerni, bátorítani tudjunk, és ezzel önmagunkat is közelebb visszük a célunkhoz. A legjobbak ezen az úton mennek, ezt az utat jelölték ki maguknak, és mi a legjobbak akarunk lenni Európában és hosszú távon a világon.

Hajrá, FLP Magyarország!



Nagy álmok és óriási célok



DR. STEINER RENÁTA
senior manager



BÁNHIDY ANDRÁS
manager



Dr. Steiner Renáta senior manager és Bánhidy András manager munkatársaink műsorvezetésével több ezer munkatársunk részvételével indult a Forever Living Products Magyarország Kft. 2007. szeptember 15-i Siker Napja.

Dr. Miliesz Sándor ország igazgató köszöntőjében kitért a magyarországi és a délszláv Forever rendkívüli eredményeire, külön kiemelte a Sonya-képzések jelentőségét és elismertségét a központi iroda által, amelynek eredményeképpen **Rex Maughan** elnök-vezérigazgató meglepetés Sonya-palettákkal ajándékozta meg a régiót.

A **Breakdance táncegyüttes** rendkívül magas színvonalú és kiváló technikájú produkcióval köszöntötte a Success Day résztvevőit, többször is vastaps kísértéssel előadásukat.

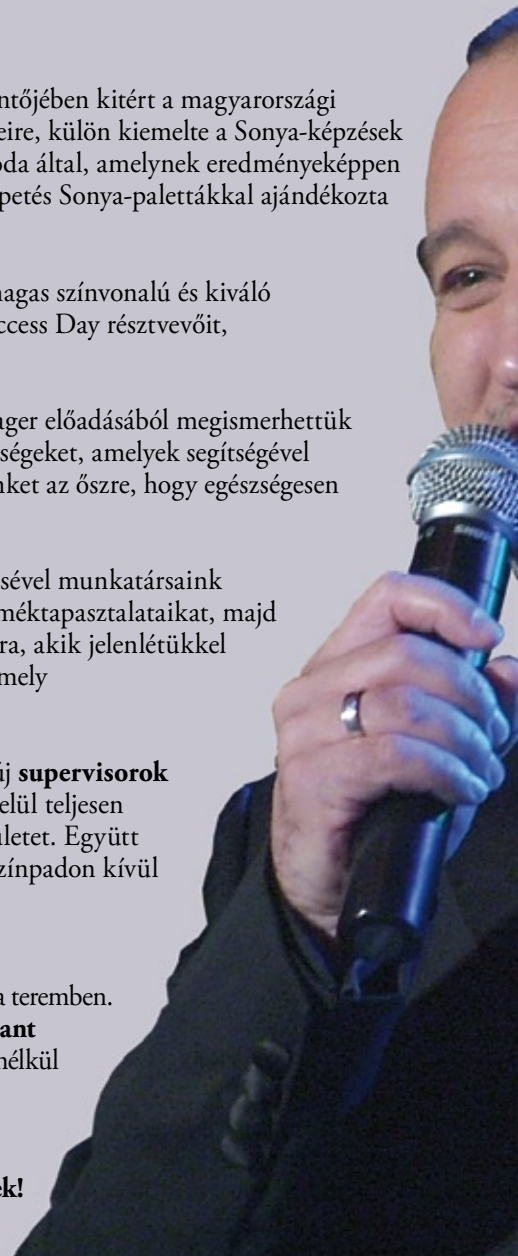
Vargáné dr. Juronics Ilona soaring manager előadásából megismerhettük azokat a módszereket, technikákat, lehetőségeket, amelyek segítségével mi, foreveresek felkészíthetjük gyermekeinket az őszre, hogy egészségesen érkezhessenek a tél küszöbére.

Dr. Schmitz Anna senior manager vezetésével munkatársaink megosztották meg velünk igen értékes terméktapasztalataikat, majd az egészségügy képviselői léptek a színpadra, akik jelenlétükkel biztosítják azt a biztos szakmai háttérrel, amely a mindennapokban segíti munkánkat.

A július és augusztus folyamán minősült új **supervisorok** léptek a Forever színpadára, és percek alatt teljesen benépesítették a több mint 200 m²-es területet. Együtt örültünk és ünnepeltünk a színpadon és színpadon kívül a közönséggel, közös egységet teremtve.

Kellemes volt érezni azt az erőt, amely ebben a csapatban megvan, és amely szétszűrte a teremben. A supervisorok óriási tábora után az új **assistant managerek** következtek, akik szinte kivétel nélkül ígéretet tettek: a közeljövőben managerként visszajönnek az Arénába, hogy együtt ünnepelhessünk. Gratulálunk minden új **supervisornak és assistant managerünknek!**

Fotó: KANYÓ BÉLA





Hertelendy Klára és Orosházi Diána senior managerek egy érdekes nézőpontból mutatták be a Super Rallyt: szinte a háttérből kísérelhették az anaheimi eseményeket, majd „ők is színpadra léptek”, és Barbara gyönyörű dalával elkápráztatták a nézőközönséget.

Hasonló érzéseket tapasztalhattunk, amikor **Kulcsár Imre és Kulcsárné Tasnádi Ilona** senior managerek előadását hallgathattuk a 2007. júliusi Success Day-ünkön, akik szívből és érzésekkelelve osztották meg velünk a hálózatiépítésben szerzett élményeiket.

Újra a minősülések ideje következett el, a **Conquistador Club** új csapata **Tordai Endre, Tordainé Szép Irma és Dominkó Gabriella** vezetésével lépett a színpadra.

A Forever marketingrendszerének egyik alappillére a **manageri szint**. Az új manageri kitűzők átvétele után meghallgathattuk új munkatársaink első gondolatait, köszöneteit csapatuk, felső vonaluk felé. Gratulálunk a sikerekhez!

A gépkocsiösztönző minősítése után **Szabó Péter és Szabóné Horváth Ilona** senior managerek léptek a színpadra, majd **dr. Szabó Tamásné és Szabó Tamás** új soraing managereink léptek a mikrofonhoz, hogy megosszák velünk gondolataikat és új céljaikat.

Krizsó Ágnes, zafír manager és President's Club tag munkatársunk előadásában visszaemlékezett a Foreverben eltöltött tíz évre, a belső külföldön egyaránt eltöltött szép percekre, amelyeket ez a vállalkozás adott számára. Az előadása végén lánya, **Szabó Ági** meglepetésprodukciójának tapsolhatott az Aréna közönsége.

Vágási Aranka gyámánt-zafír manager előadását a lendület, a tűz és a mély érzelmek vezérelték; egy ilyen úton érte el Aranka férjével, **Kovács Andrással** ezt az igen magas minősítési szintet. Munkáját mindig a versenyszellem kíséri, és természetesen Rex útmutatásai.

Dr. Kósa L. Adolf zafír manager és President's Club tagelőadásával zárult a szeptemberi Success Day-ünk. Adolf felnyitotta sok-sok munkatársunk szemét, mert ő az igazán nagy álmokról és óriási célokról beszélt, és ezt az érzést átadta több ezer hallgatójának. Köszönjük minden előadónak a rendkívül hasznos, a hálózat építését és növekedését szolgáló előadását.

A nap fénypontjaként az **assistant supervisorok** végeláthatatlan sorának minősítése következett a színpadon; a műsor igen jó hangulatban és közös fényképezésekkel zárult.













Hódítók Klubja

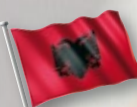
Az első tíz
forgalmazó
a személyes
és non-manageri
pontok alapján

CONQUISTA

2007. augusztus hónap



MAGYARORSZÁG



SZERBIA, MONTENEGRÓ, KOSZOVO



1. Dominkó Gabriella
2. Klaj Ágnes
3. Tóth István és Zsiga Márta
4. Lopicz Tibor és Lopiczné Lenke Orsolya
5. Tamás János és Tamás Jánosné
6. Dr. Szabó Tamásné és dr. Szabó Tamás
7. Szekér Marianna
8. Nagy Ádám és Nagyné Belényi Brigitta
9. Papp Tibor és Papp Tiborné
10. Gecző Éva Krisztina



1. Lomjanski Stevan és Lomjanski Veronika
2. Janović Dragana és Janović Miloš
3. Knežević Sonja és Knežević Nebojša
4. Rakovac Radmila és Rakovac Budimir
5. Kuzmanović Vesna és Kuzmanović Siniša
6. Nakić Marija
7. Baletić Sonja és Baletić Ivan
8. Buruš Marija és Buruš Boško
9. Perić Zorica és Perić Zoran
10. Dimitrić Ružica és Dimitrić Živorad



ADOR CLUB

legsikeresebb termékforgalmazói



HORVÁTORSZÁG



1. Draščić Dušan és Draščić Marija
2. Kraljić-Pavletić Jadranka és Pavletić Nenad
3. Jurović Zlatko és Jurović Sonja
4. Romić Mészáros Mirjana és Katić Ivan
5. Golubović Karmela és Golubović Roman
6. Vidiček Velimir és Vidiček Ivka
7. Marelja Slaven
8. Lesinger Ivan és Lesinger Danica
9. Boljat Stela és Boljat Zdenko
10. Fadljević Snježana és Fadljević Milan



BOSZNIA ÉS HERCEGOVINA



1. Mustafić Subhija és Mustafić Safet
2. Smajić Mevludin
3. Hodžić dr. Sead
4. Vraneš Zrinka
5. Dragić Meliha és Dragić Dragan
6. Marić Slavica
7. Šurković Edin és Šurković Amira
8. Čatić Gaibija és Čatić Munira
9. Njegovanović Zoran
10. Paleksić Slavko és Paleksić Mira



SZLOVÉNIA



1. Iskra Rinalda és Iskra Lučano
2. Bigec Danica
3. Jazbišek Tanja
4. Pekosak Helena
5. Jazbinšek Kim
6. Jaušovec Peter
7. Krizman Nadja és Krizman Franc
8. Praprotnik Tončka
9. Kuder Justina és Kuder Vinko
10. Batista Ksenija



Együtt a siker útján



Soaring manager szintet ért el

Dr. Szabó Tamásné és dr. Szabó Tamás



Senior manager szintet ért el

Mustafić Subhija és Mustafić Safet Szabó Péter és Szabóné Horváth Ilona



Manager szintet ért el

Bárányné dr. Szabó Éva és Gál Dezső Zoltán és Kun Gábor és Rakovac Radmila és
Bárány István Gál Dezső Anita Kunné Páger Judit Rakovac Budimir
Bíró Attiláné és Juhász Erzsébet Majoros Éva Smajić Mevludin
Bíró Attila Juhász Júlia Zsuzsanna Perić Zorica és Perić Zoran Szávóné Lupó Andrea



Assistant manager szintet ért el

Dr. Ilić Zoran és Ilić Radmila Dörflinger Tamás Hodžić dr. Sead Offenbacher Géza András
Dr. Horváth Ildikó Ferentzi Gáborné és Ferentzi Gábor Hollóné Kocsik Judit és Holló István Pruzsinszky Ivett
Dr. Offenbacherné Czako Judit Gallai Attila és Kustos Adrienn Szűcs Noémi és Dinya László
Dörflinger Tamásné és Gallainé Bóka Viktória Makai István és Makai Istvánné Tejes Zsuzsanna



Supervisor szintet ért el

Árvainé Kolozsvári Marianna és Dr. Kovácsné Papp Kata és Jaušovec Peter Marinković Danijela és
Árvai László dr. Kovács Csaba Jovanović Tatjana Marinković Zoran
Angyal Ágnes Dr. Milvius Hedvig Jovanović Saša és Jovanović Verica Matyasovszky Ivett
Bérczes Bernadett Dr. Papp Józsefné Jovin Tanja és Marić Slobodan Mikula Lászlóné és Mikula László
Balieski Dragana és Fábrián Györgyi Kádas Zsolt és Vida Anita Éva Milutinović Snežana és
Balieski Milovan Farkas Józsefné és Farkas József Kárpáti Zsuzsanna Milutinović Nade
Ballóné Mező Enikő és Balló Sándor Farkasné Szécsényi Éva és Kéri Andrea és Kreutz Balázs Milutinović Milorad
Balog Imre és Sejben Mónika Farkas István Kéri Péter és Kéri-Zsigmond Aliz Molnár Gabriella
Balogh Zoltán Fekete Zoltán Karácsony Alexandra Molnár Imréné és Molnár Imre
Banyai Melinda és Bartos Gyula Fekete Zoltán Karczag Eszter Molnár-Juhász Dóra és
Bata Orsolya Fidrik János Kecskés Ferencné Molnár Dénes
Berkakov Biljana és Fülöp Valéria Kerékgyártó Miklós Róbert Momčilović Soka és
Berkakov Branislav Galambos Tamás és Galambosné Kezić Branka és Kezić Pejo Momčilović Dragoslav
Bodnár Daniela Pfeiffer Livia Kissné Miklós Edit és Kiss László N. Soltó Krisztina és Soltó Csaba
Borka Csaba és Borkáné Lévai Anikó Graora Radoš Kljajić Slobodanka és Kljajić Milan Németh Istvánné
Branković Sava Graora Radovan és Graora Mica Kondor Ágnes Margit Nagy Andrea
Buzulov Ljubinka és Buzulov Milan Greguschi Judit Konyicsak Erzsébet Nagy Attila
Bódog Istvánné és Bódog István Gróf Marianna Kovács Magdolna Nagy Zoltánné és Nagy Zoltán
Bónáné Válczi Teréz és Bóna Attila Gubiši Róbert és Rácz Zsuzsanna Kovács Xénia Nemes Bernadett
Csaba Erika és Csaba Péter Gyenis Brigitta Kurecz Istvánné és Kurecz István Nemes Roland
Cserépné Varga Mária Gyurcsikné Balogh Edit Landi Éva Nestorovski Radojka
Csernyánszki Norbert és Haber Milan és Haber Laposava Lilón Antónió Nišić Nenad és Mazinjanin Jovana
Csernyánszkiné Ollé Roxána Hartainé dr. Benkő Ibolya Lipcseiné Horváth Gréta és Oláh József
Csillik Judit Hatos Imre és Hatos Imréné Lipcsei Zolt Pal Marina és Pal Janos
Csipi Jánosné és Csipi János Horváth Ferencné Lippáné M. Mónika és Lippa István Paljevác Sabiha és Paljevác Jonuz
Csordás Eszter Hrisztov György és Lovas Nikolett Palkó Gyuláné
Davidović Milica és Hrisztov Györgyné Lukács Emil Pandurović Gorica és
Lučić Aleksandar Hrisztov Tamás Lukács Cecília Pandurović Aleksandar
Deákné Zsíros Enikő és Deák Zsolt Huber Edit Majorné Balog Éva és Major Zoltán Paragi Ferenc és Paragi Ferencné
Dr. Baran Zoltán és Baran Judit Huszár Anikó Márta Maravić Radovan Paragi Zsuzsanna
Dr. Bozsik Imre Janković Nebojša Marečić Dragica Pekosak Helena

Perić Ljiljana és Perić Ljubiša
 Peter Nagy Nora és Peter Norbert
 Petrov Sandra
 Pintér Zsuzsanna
 Pohánka Tamásné
 Pócsik Roland és
 Pócsik-Balogh Zsuzsanna
 Rusbach Rita
 Sárig Katalin
 Ščekić Ljiljana és Ščekić Zoran
 Senderak Svetozar és
 Senderak Dragica
 Sipos László

Slankamenac Aleksandar és
 Slankamenac Mirjana
 Somogyi Ferenc és Somogyiné
 Olsovszky Patrícia
 Stošović Gordana és Stošović Zoran
 Sujić-Tačić Petar
 Szána-Kis József és
 Szána-Kis Józsefné
 Szabó Attiláné és Szabó Attila
 Szabó Beatrix
 Szabó László
 Szabóné Székely Éva
 Szakos Zsanett

Szegedy Mária
 Szepesi Józsefné és Szepesi József
 Szikszay Györgyné és
 Szikszay György
 Szmolenné Szűcs Ildikó és
 Szmolén Sándor
 Szolár Lászlóné és Szolár László
 Tímár Béla Vincéné és
 Tímár Béla Vince
 Úti Jenő
 Vályi Róbert
 Váradi Éva
 Vaczkó Józsefné és Vaczkó József

Valent Samo
 Valkai Anett
 Varga Ernő és Vargáné Sátor
 Mónika
 Veres Attila
 Veres Károlyné és Veres Károly
 Vlain Dragana
 Vujošević Miladin és Vujošević
 Olgica
 Weisz Lászlóné
 Wortmann Istvánné



A személygépkocsi-vásárlás ösztönző programjának nyertesei

I. szint

Ádamné Szöllősi Cecília és
 Ádám István
 Babály Mihály és Babály Mihályné
 Bakó Józsefné és Bakó József
 Bakóczy Lászlóné
 Bali Gabriella és Gesch Gábor
 Barnak Danijela és Barnak Vladimir
 Bánhegyi Zsuzsa és
 Dr. Berezhvai Sándor
 Brumec Tomislav
 Becz Zoltán és Becz Mónika
 Begić Zimir
 Bertók M. Beáta és
 Papp-Váry Zsombor
 Bognárné Maretics Magdolna és
 Bognár Kálmán
 Bojtor István és
 Bojtorné Baffi Mária
 Botka Zoltán és Botka Zoltánné
 Császár Ibolya Tünde
 Csepi Ildikó és Kovács Gábor
 Csuka György és Dr. Bagoly Ibolya
 Csürke Bálint Géza és
 Csürke Bálintné
 Dominkó Gabriella
 Darabos István és Darabos Istvánné
 Davidović Mila és Davidović Goran
 Dr. Csisztu Attila és
 Csisztuné Pájer Erika
 Dr. Dóczy Éva és Dr. Zsolczai Sándor
 Dr. Farády Zoltán és
 dr. Farády Zoltánné
 Dr. Farkas Margit és Szabó János
 dr. Kálmánchey Albertné és
 dr. Kálmánchey Albert
 Dragojević Goran és
 Dragojević Irena
 Dr. Dušana Tumbas
 Fejszés Ferenc és Fejszésné
 Kelemen Piroksa
 Futaki Gáborné
 Gulyás Melinda
 Hajcsik Tünde és Láng András
 Halomhegyi Vilmos és
 Halomhegyiné Molnár Anna
 Haim Józsefné és Haim József
 Hanyecz Edina

Hári László
 Heinbach József és
 dr. Nika Erzsébet
 Jakupak Vladimir és
 Jakupak Nevenka
 Juhász Csaba és Bezeg Enikő
 Kása István és Kása Istvánné
 Keszler Árpád
 Keszler Árpád
 Kibédi Ádám és Ótós Emőke
Klaj Ágnes
 Knisz Péter és Knisz Edit
Knežević Sonja és
Knežević Nebojša
 Kovács Zoltán és
 Kovácsné Reményi Ildikó
 Köves Márta
 Kuzmanović Vesna és
 Kuzmanović Siniša
 Kulcsárné Tasnádi Ilona és
 Kulcsár Imre
 Lapić Tibor és
 Lapićné Lenke Orsolya
 Dr. Lazarević Predrag és
 Lazarević Biserka
 Mussó József és
 Mussóné Lupa Erika
 Mayer Péter
 Márton József és
 Mártonné Dudás Ildikó
 Milanović Ljiljana
 Molnár Attila
 Molnár Zoltán
 Dr. Molnár László és
 Dr. Molnár Stantić Branka
 Nakić Marija és Nakić Dusan
 Milovanović Milanka és
 Milovanović Milisav
 Mičić Mirjana
 Miškić Dr. Olivera és Miškić Dr. Ivan
 Mrakovics Szilárd és Csordás Emőke
 Dr. Németh Endre és Lukács Ágnes
 Németh Sándor és Némethné
 Barabás Edit
 Orosz Ilona és Dr. Gönczi Zolt
 Nagy Ádám és
 Nagyné Belényi Brigitta
 Orosz Lászlóné
 Ostojić Boro

Papp Tibor és Papp Tiborné
 Dr. Pavković Mária
 Perina Péter
 Petrović Milena és Petrović Milenko
 Radóczy Tibor és Dr. Gurka Ilona
 Révész Tünde és Kovács László
 Pintér Csaba és Szegfű Zsuzsa
 Róth Zolt és Róthné Gregin Tímea
 Rudics Róbert és Rudicsné
 dr. Czinderics Ibolya
 Stegena Éva
 Dr. Steiner Renáta
 Stilin Tihomir és Stilin Maja
 Sulyok László és
 Sulyokné Kökény Tünde
 Szabó Ferencné és Szabó Ferenc
 Szabó Péter és
 Szabóné Horváth Ilona
 Schleppné Dr. Kász Edit és
 Schlepp Péter
 Szabados Zoltán és
 Szabadosné Mikus Emese
Dr. Szabó Tamásné és
Dr. Szabó Tamás
 Szeghy Mária
 Székely Marianna
 Székely János és Juhász Dóra
 Széplaki Ferencné és
 Széplaki Ferenc
 Tamás János és Tamás Jánosné
 Tanács Ferenc és Tanács Ferencné
 Dr. Tombáczné Tanács Erika és
 Dr. Tombácz Attila
 Tordai Endre és
 Tordainé Szép Irma
 Ugrenović Miodrag és
 Ugrenović Olga
 Vitkó László
 Zakar Ildikó

II. szint

Botis Gizella és Botis Marius
 Budai Tamás
 Császár Ibolya Tünde
 Czeléné Gergely Zsófia
 Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin és
 Dr. Seres Endre
 Erdős Attila és Bene Írisz

Gecse Andrea
 Hertelendy Klára
 Illyés Ilona
 Janović Dragana és Janović Miloš
 Ocoljić Daniela
 Papp Imre és Péterbencze Anikó
 Ratkovic Marija és Ratkovic Cvetko
 Rózahegyi Zsoltné és
 Rózahegyi Zsolt
 Dr. Schmitz Anna és
 Dr. Komoróczy Béla
 Senk Hajnalka
 Siklósné Dr. Révész Edit és
 Siklós Zoltán
 Tóth Csaba
 Tóth István és Zsiga Márta
 Varga Géza és
 Vargáné Dr. Juronics Ilona

III. szint

Berkics Miklós
 Bíró Tamás és Orosházi Diána
 Fekete Zolt és Ruskó Noémi
 Bruckner András és
 Dr. Samu Terézia
 Buruš Marija és Buruš Boško
 Éliás Tibor és Szász Marianne
 Dr. Kósa L. Adolf
 Halmi István és
 Halminé Mikola Rita
 Herman Terézia
 Kis-Jakab Árpád és
 Kis-Jakabné Tóth Ibolya
 Krizsó Ágnes
 Leveleki Zsolt
 Lomjanski Stevan és
 Lomjanski Veronika
 Ocoljić Zoran
 Szabó József és Szabó Józsefné
 Szépné Keszi Éva és
 Szép Mihály
 Tóth Sándor és
 Vanya Edina
 Utasi István és
 Utasi Anita
 Varga Róbert
 Vágási Aranka és
 Kovács András

Tisztelt Forgalmazóink!

2007. évi Success Days a Budapest Sportarénon

október 20., november 17., december 15.

Tisztelt Munkatársaink!

2007. augusztusi számunkban közöltük, hogy Tóth Anett munkatársunkat kizártuk a Forever Living Products Int. döntése alapján. Kiegészítésként közöljük, hogy Tóth Anett, gellénházi forgalmazónkról van szó, aki distributori szinten állt. Az esetleges érintettektől elnézést kérünk.

Rendeljen termékeket a www.flpseeu.com honlapon!

A legkényelmesebb és legbiztonságosabb megoldás – nem csak a közvetlen termékvásárlás, de a rendelések nyilvántartása szempontjából is. Kiváló eszköz a termékajánlás során is, hiszen valamennyi érdeklődő számára csábító a kínálat. Minden rendelés pontértéke 24 órán belül a naprakész értékhez adódik, az interneten keresztül bármikor lekérdezhető. (www.foreverliving.com)

A műanyag alapú nagykereskedelmi kártyákat vállalatunk irodáiban, személyesen vehetik át a hét minden munkanapján!

Társaságunk több lehetőséget is biztosít Forgalmazóinknak forgalmi adataik, pontjaik lekérdezéséhez:

- Havonta kézhez kapott bónuszszámlásuk (vállalkozói díjszámlás) utolsó sorában megtalálják felhasználónevüket (LOGIN ID) és jelszavukat (PASSWORD) az amerikai céges honlap (www.foreverliving.com) eléréséhez. A honlapra csatlakozás után Magyarországra kattintva megtekinthetik aktuális pontszámukat.
- Pontinformációt kérhetnek a több év óta sikeresen működő SMS-rendszeren keresztül is.
- Budapesti központi irodánk telefonos ügyfélszolgálatának munkatársai is készséggel tájékoztatják Önöket aktuális forgalmi adataikról.
- Személyes pontértéküket magyarországi termékforgalmazóink a +36-1-269-53-70-es és +36-1-269-53-71-es telefonszámokon, horvátországi, bosznia-hercegovinai, szlovéniai, szerbia és montenegrói termékforgalmazóink pedig a +36-1-332-55-41-es telefonszámon kérdezhetik meg. Kérjük a munkatársakat, hogy csak saját pontértékeikről, saját vállalkozásuk iránt érdeklődjenek!

Internetinfo

Tájékoztatjuk Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy cégünk két honlapjáról kaphatnak információt. Az egyik honlap a „www.flpseeu.com” régióink honlapja és magyarországi webáruházunk elérhetősége. Ennek eléréséhez és a vásárláshoz belépőkódjaikat lekérhetik irodáinkban. A honlapon a Forever folyóirat aktuális és korábbi számai a „forever” jelszó megadásával, fotógalériánk pedig a „success” jelszó megadásával érhető el. A vállalat központi honlapja, vagy közkeletű nevén az „amerikai honlap” – a „www.foreverliving.com” – a világ FLP-híreiről, a nemzetközi elérhetőségekről, más hasznos információkról és az adott munkatárs napi

ponteredményeiről is tájékoztatást ad. Erre a címre minden érdeklődő beléphet. A disztribútori oldalra a „*distributor login*”-ra kattintva léphet be. *Felhasználói neve a forgalmazói száma (elválasztójelek nélkül). Jelszava a havi elszámlolás alján található.*

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy a jövőben is fordítsanak figyelmet a termékrendelők és más formanyomtatványok helyes kitöltésére! Javított (megrendelő és szponzor adatai) és alá nem írt termékrendelőket a tévedések kizárása érdekében nem tudunk elfogadni! Kérjük, szintén ügyeljenek a jelentkezési lapok helyes és olvasható kitöltésére: nyomtatott betűvel, fekete vagy kék tintával! Név- vagy címváltozás esetén kérjük, használják az adatmódosító formanyomtatványt!

A pénzügyek biztonsága érdekében kérjük, hogy megbízott útján történő vállalkozóidíj-lekérdezés esetén a megbízott személy hozza magával személyi igazolványát! A nemzetközi üzletpolitika alapján minden jelentkezési lapot (szerződést) aláírt forgalmazó jogot nyer a termékek megvásárlására nagykereskedelmi áron, közvetlenül az irodákból. Regisztrált forgalmazóvá azonban csak első vásárláskor válik, korábban leadott és lepecsételt jelentkezési lapja 2. példányának és kitöltött termékrendelő lapjának bemutatásával.

SZABÁLYTALAN!

Soha ne vásároljon vagy értékesítsen termékeket egyéb elektronikus csatornákon vagy kiskereskedelmi egységekben. Az elektronikus média különféle értékesítési csatornákra vonatkozó lehetőségeit figyelembe véve a Forever Living Products szerint: ezek az egységek kiskereskedelmi létesítményeknek minősülnek. Az érvényben lévő üzletpolitika szerint mindenfajta FLP-termék vagy nyomtatvány kiskereskedelmi egységekben történő forgalmazása vagy kiállítása szigorúan tilos. Az elektronikus média igénybevételével történő termékforgalom kizárólag a www.flpseeu.com honlapon keresztül történhet.

Tájékoztatjuk Önöket, hogy a szerződések leadása meghatalmazás nélküli szabálytalan! Csak a sajátkezűleg aláírt szerződéseket fogadjuk el! Minden egyéb aláírás közokirat-hamisításnak minősül!

Reszponzorálás!

Szeretnénk felhívni a figyelmet az „újraszponzorálás” szabályaira, amelyek az Üzletpolitika 12. fejezetében találhatók meg. Fontos tudnivaló, hogy az újraszponzorálás nem automatikus folyamat, hanem csak a meghatározott formanyomtatványok (reszponzorálási nyilatkozat, új jelentkezési lap) benyújtása után, a feltételeknek való megfelelés ellenőrzését követően lép életbe. Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékforgalmazó munkatársat másodszor is belépteti a reszponzorálási eljárás mellőzésével.



MAGYARORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Budapesti központi iroda: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-269-5370. Nemzetközi kapcsolatok igazgatója: Lenkey Péter
- Budapesti raktáruháza: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11., tel.: +36-1-291-8995. Területi igazgató: Lenkey Péter
- Debreceni iroda: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Területi igazgató: Pósa Kálmán
- Szegedi iroda: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Területi igazgató: Radóczy Tibor
- Székesfehérvári iroda: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel.: +36-22-333-167. Területi igazgató: Földi Attila

Tájékoztatjuk Tisztelt Forgalmazóinkat, hogy a október 20-án 10 órakor kezdődő Forever Success Day helyszíne: Papp László Sportaréna, 1143 Budapest, Stefánia út 2. Sok szeretettel várunk mindenkit!

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy jelentkezési lapjuk mellé a jövőben is adják le vállalkozói igazolványuk másolatát visszamenőleg is, valamint a cégek az APEH-bejelentkezési adatlap másolatát is! A jövőben csak ennek megléte esetén tudjuk a jutalékokat utalni! Magyarországi partnereink közül azok, akik vásárlásaikról saját tulajdonukban levő cégük nevére kéri kiállítani a számlát, ezt csak abban az esetben tehetik meg, ha irodáinkba eljuttatják az ehhez szükséges kitöltött nyomtatványokat, illetve a cégtulajdonosi mivoltukat igazoló céges iratok másolatát. Az erre vonatkozó részletes tájékoztatót irodáinkban kifüggesztettük, illetve munkatársaink kérésre szóban is tájékoztatják Önöket.

Tájékoztató engedményes vásárlás igénybevételéhez
Az engedményes vásárlás egyszerű igénybevételéhez kérjük, tartsák be a következő szabályokat:

1. **Nyilatkozat.** Kérjük, ügyeljenek arra, hogy a nyilatkozat minden részét pontosan töltsék ki! Személyes átvételkor kollégáink ellenőrzik az adatokat, de postai úton történt küldés esetén erre nincs mód, ezért kérjük, fokozott figyelemmel ellenőrizze adatait, mert hibás kitöltés esetén az engedményes rendszer nem lép életbe!
2. **Vásárlás.** Vásárlásnál a rendszer automatikusan felajánlja az engedmény maximum összegét azoknak, akik nyilatkoztak.

A vásárlás engedmény-igénybevételt jelent, vagyis bónuszfizetést, így a személyes vásárlás is fényképes igazolvány bemutatásával teszi szükségessé. Csoportos vásárlás esetén szabályos, két tanú aláírásával ellátott meghatalmazást kell hoznia minden egyes személytől rendelésenként. Kollégáink csak azután fogadják el rendeléseiket, miután ezeket ellenőrizték. Nyilatkozattal rendelkező személyek esetében a személyi azonosítás, illetve a meghatalmazás hiánya a megrendelés elutasítását vonja maga után!

3. **Információadás.** Kollégáink a raktárakban személyesen, fényképes igazolvány bemutatásával, vagy meghatalmazás átadása után adnak információt az engedmény aktuális összegéről.

Nyilatkozattal rendelkezők és a bónuszukat számla formájában is felvevő munkatársaink a pontos összegekről Budapesten, a Szondi u. 34. sz. alatt informálódhatnak.

Szeretnénk felhívni magyarországi forgalmazóink szíves figyelmét cégünk csomagkiszállítási szolgáltatására. Ezzel Tisztelt Forgalmazóink a leadott megrendeléseiket maximum 2 nap alatt – időpontegyeztetéssel – megkapják az ország bármely pontján, amelyet át is kell venni 48 órán belül, különben a számlát sztorozzuk és pontjaikat visszavonjuk. A megrendelt termékek árát és a szállítási díjat átvételkor kell megfizetni. A kiszállítási költséget 1 pont feletti vásárlás esetén cégünk átvállalja.

Megrendeléseiket a következő módon adhatják le:

- *telefonon*, ahol munkatársunk pontos információt ad a megrendelés összegéről, pontértékről és a szállítási díjról. Telefon: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobil: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149
- *interneten* keresztül az „www.flpshop.hu” címen,
- *sms-ben* a 0620-478-4732 telefonszámon.

Magyarországi orvos szakértőink telefonszáma:

Dr. Kassai Gabriella: +36-30-307-7426,
Dr. Bakanek György: +36-30-9428-519,
Telefonos egyeztetés alapján személyes konzultációra vár minden kedves munkatársat. Konzultáció helye a Szondi utcai központ.
Dr. Kerekes László: +36-20-9-441-442,
Dr. Mezősi László állatorvos: +36-20-552-6792





SZERBIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

- Belgrádi iroda: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127
- Niši iroda: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Nyitva tartás hétfőn és csütörtökön 11.00–19.00, a többi munkanapon 9.00–17.00 óra között.
- Horgosi iroda: 24410 Horgos, Bartók Béla 80., tel.: +381-24-792-195. Nyitva tartás munkanapokon 8.00–16.00 óra között.

Területi igazgató: Branislav Rajić

- A Forever Living Products Belgrád a következő szolgáltatásokkal áll rendelkezésükre: telefonon keresztül történő árurendelés – Telecenter. Telefon: +381-11-309-6382. Nyitva tartás hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, a többi munkanapon 9.00–16.30 között. A telefonos rendelésnél az áru a kódszámon szereplő címzetthez érkezik, melyet átvételekor kell fizetni.
- A postaköltségeket a NBS Szerbia aznapi árfolyama szerint kell

- kifizetni, amely napon a kézbesítés megtörtént, de azt csak abban az esetben téríti meg az FLP Belgrád, ha egy kódszám alatt szereplő megrendelés meghaladja az 1 pontértéket.
- Telefonon keresztül nem lehet beléptetést végezni.
- Telefonos rendelésnél csak az adott hó 25-ig beérkezett rendelést vesszük figyelembe, azt követően csak személyesen tudnak rendelni irodánkban.
- A horgosi és a niši irodákban is vásárolhatók reklámanyagok, formanyomtatványok, jelentkezési lapok és adatmódosító nyomtatványok.

Szerbiai orvos szakértőink telefonszáma:

Dr. Biserka Lazarević és Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318.
Dr. Kaurinović Božidar szerdán és csütörtökön 12 és 14 óra között konzultációra várja hívásait a +381-21-636-9575-ös telefonszámon.



MONTENEGRÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

- 81000 Podgorica, Srdara Jola Piletića br. 20. tel.: +381-081-245-402, tel./fax: +381-081-245-412. Területi igazgató: Aleksandar Dakić.

Montenegrói orvos szakértőnk telefonszáma:

Dr. Laban Nevenka: +381-69-327-127



BOSZNIA-HERCEGOVINAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI



Bijeljina iroda

- Bijeljina iroda: 76300 Bijeljina, Trg Đenerala Draže Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–17.00 óráig, a hónap utolsó munkanapján 9.00–17.00 óráig.

- Banja Luka-i iroda: 78 000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22. tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288. Területi igazgató: Dr. Slavko Palešić. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–16.30 óráig.
- Szarajevói iroda: 71000 Szarajevó, Akita Šeremeta do br. 10., tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Nyitva tartás hétfő, csütörtök, péntek 09.00–16.30, kedd, szerda 12.00–20.00. Minden hónap utolsó szombatján munkanap és minden utolsó szombaton mini Siker napot tartunk az FLP irodájában. Területi igazgató: Enra Hadžović

A boszniai irodákban telefonos rendelés esetén a következő számokat lehet tárcsázni (új forgalmazók bejelentése telefonon keresztül nem lehetséges): +387-55-211-784 Bijeljina és +387-33-760-650 Szarajevó.

Szarajevói FLP iroda közleménye

- Szeptembertől rendelkezésükre áll a bosznia-hercegovinai orvosszakértő-tanácsadó, aki a következő telefonszámon érhető el: **Dr. Nišić Esma** +387-62-367-545, munkaideje munkanapokon 18:00 – 21:00-ig.
- Orvosszakértő-tanácsadónk szerdánként tanácsadást tart a szarajevói irodában 17:00 – 19:30 óra között.
- Telefonos rendelés esetén az áru átvételekor kell fizetni. Amennyiben a rendelés értéke nem magasabb, mint 1 pontérték, akkor a forgalmazó fizeti a házhoz szállítást.



HORVÁTORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

A Horvát születésnap Siker Nap, 2007. október 27-én szombaton, a Histriónski Otthonban – Ilica 90. szám alatt – kerül megrendezésre (volt Apolo – Britanac mozi).

• Zágrábi iroda: 10000 Zágráb, Grada Mainza 21., tel.: +385-1-3909-770, fax.: +385-1-3909-771.

Nyitvatartás hétfőn és csütörtökön 12.00-tól 20.00-ig; kedden, szerdán és pénteken 09.00-tól 17.00-ig.

• Spliti iroda: 21000 Split, Križine 19., tel.: +385-21-459-262
Nyitva tartás hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 9.00–17.00 óráig.

Területi igazgató: Dr. Molnár László

– Telefonon történő megrendelés a +385-1-3909-773-as számon. Amennyiben a megrendelés értéke meghaladja az 1 pont összeget, a szállítási költséget az FLP fizeti.

– A marketingről és a termékekről szóló előadások minden hétfőn és csütörtökön 18.00 órától kezdődnek a központi irodában.

Horvátországi orvos szakértőink telefonszáma:

Dr. Ljuba Rauski Naglič: +385-9151-76510

Dr. Eugenija Sojat Marencić: +385-9151-07070



SZLOVÉNIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

• 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640.

Nyitvatartás: hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 09.00–17.00 óráig.

• Lendvai raktár címe: Kolodvorska 14., 9220 Lendava, tel.: +386-2-575-1270.

Nyitva tartás hétfőn 12.00–20.00, keddtől péntekig 9.00–17.00 óráig. Területi igazgató: Kepe Andrej

Telecenter száma telefonos rendelés esetén: +386-1-563-7501.

Szlovéniai orvos szakértőink telefonszáma:

Dr. Arbeiter Miran: +386-4142-0788 és

Dr. Čanžek Olga: +386-4182-4163



KOSZOVÓI IRODA KÖZLEMÉNYEI

• Prishtina, Rr. Zagrebi PN, tel.: +381-38-240-781.



ALBÁN IRODA KÖZLEMÉNYEI

• Albánia, Tirana Reshit Collaku 96. Villa Forever 36. Fax: +355 4230 535

Területi igazgató: Kálovits Gergő Géza, tel.: +36-20-5755-553

www.flpseeu.com FLP TV az interneten

Az FLP TV programja 2007. október 20-tól november 17-ig

10.00 Gecző László Zsolt és Gecző László Zsoltné
– A marketing rendszer szabadsága

10.20 Terméismertető – Pro6

10.25 Terméismertető – Nature's 18

10.28 Terméismertető – Aloe2Go

10.30 Minősítés – Super Rally

11.12 A Shadows Hungary Band koncertje

11.30 Dr. Samu Terézia – A csodálatos aloe meséje

11.55 Léránt Károly – A lehetetlen nem létezik

12.20 Michael Strachowitz – Sikeres hálózatiépítés az FLP-nél

13.20 Lui koncertje

13.40 Sonya Show 2005, Debrecen

14.25 Interjú Székér Mariannal

14.50 Rajkó zenekar

15.05 Aidan O'Hare európai alelnök előadása

15.25 FLP-himnusz

15.30 Gregg Maughannak, az FLP alelnökének előadása

15.45 Pataky Attila és az Edda koncertje

16.05 Rex Maughannak, az FLP elnök-vezérigazgatójának beszéde

16.35 Dr. Schmitz Anna – Forever ásványvíz

16.55 Az FLP marketingterve

17.15 Katrin Bajri – Rendszerrel a csúcson

18.10 Bence Ilona és Maros Gábor – Dalok a Cabarett Bonbonier-ből

18.30 Dominkó Gabriella – Kitartás, lendület, összetartás és hit

18.55 Hegedűsné Lukácsi Piroksa – Álomból valóság

19.30 Interjú Perina Péterrel

20.20 Holiday Rally – Porec

21.20 A Borágó lemezbemutató koncertje

21.40 Fekete Zsolt – Vedd fel a ritmust

22.00 Gecző László Zsolt és Gecző László Zsoltné

– A marketing rendszer szabadsága

22.20 Terméismertető – Pro6

22.25 Terméismertető – Nature's 18

22.28 Terméismertető – Aloe2Go

22.30 Minősítés – Super Rally

23.12 A Shadows Hungary Band koncertje

23.30 Dr. Samu Terézia – A csodálatos aloe meséje

23.55 Léránt Károly – A lehetetlen nem létezik

00.20 Michael Strachowitz – Sikeres hálózatiépítés az FLP-nél

01.20 Lui koncertje

01.40 Sonya Show 2005, Debrecen

02.25 Interjú Székér Mariannal

02.50 Rajkó zenekar

03.05 Aidan O'Hare európai alelnök előadása

03.25 FLP-himnusz

03.30 Gregg Maughannak, az FLP alelnökének előadása

03.45 Pataky Attila és az Edda koncertje

04.05 Rex Maughannak,

az FLP elnök-vezérigazgatójának beszéde

04.35 Dr. Schmitz Anna – Forever ásványvíz

04.55 Az FLP marketingterve

05.15 Katrin Bajri – Rendszerrel a csúcson

06.10 Bence Ilona és Maros Gábor

– Dalok a Cabarett Bonbonier-ből

06.30 Dominkó Gabriella – Kitartás, lendület, összetartás és hit

06.55 Hegedűsné Lukácsi Piroksa – Álomból valóság

07.30 Interjú Perina Péterrel

08.20 Holiday Rally – Porec

09.20 A Borágó lemezbemutató koncertje

09.40 Fekete Zsolt – Vedd fel a ritmust



PUERTO VALLARTA
egzotikus üdülőhely,
amely mindenki számára
tartogat valamit.

Akár a strandon szeretné tölteni napját,
akár vásárolgat, művészeti galériákat
látogat meg vagy fürdőbe megy- nem
éri csalódás. Esténként élvezze ki
a vízparti vacsorákat, a mariachi zene
hangjait, a latin táncokat vagy
a mexikói fiestát!

Részt vehet bálnamegfigyelésben,
lovaglásban, de várják Önt a vízi
parkok, különböző sportolási

lehetőségek, fesztiválok is! Akármire is
vágynak, Puerto Vallarta tökéletes hely
lesz Önnek!

Silver Post Rally Tour

2,500 cc – Gyűjtsön össze 2,500
cc-t, így Ön minősül a Silver Post
Rally Tour trip-re - PLUSZ, \$1,000
költőpénz termékforgalmazói
státuszonként!

5,000 cc - Gyűjtsön össze 5,000 cc-t,
így Ön mindazokban a jutalmakban
részesül, mint a 2,500 cc szintre
minősültek - PLUSZ, további
\$1,000 költőpénz termékforgalmazói
státuszonként (összesen \$2,000), külön
elismerés a Super Rally-n, valamint

lehetőség a helyszínen a VIP sor
használatára termékvásárláskor!

7,500 cc - Gyűjtsön össze 7,500 cc-t,
így Ön mindazokban a jutalmakban
részesül, mint az 5,000 cc szintre
minősültek - PLUSZ, további
\$1,000 költőpénz termékforgalmazói
státuszonként (összesen \$3,000)
valamint külön összejövétel a cég
vezetőivel a Silver Post Rally Tour-on!

10,000 cc - Gyűjtsön össze 10,000 cc-t,
így Ön mindazokban a jutalmakban
részesül, mint a 7,500 cc szintre
minősültek - PLUSZ, Business Class-
on biztosítjuk Önnek az utazást a
Super Rally-re!



FOREVER

Puerto Vallarta
MEXICO

August 10-15, 2008

Silver Post Rally Tour

PUERTO VALLARTA is an exotic vacation destination with something for everyone.
Whether you spend the day at the beach, the boutiques, art galleries or
the spa - you won't be disappointed. In the evening, enjoy beachside
dining, or the sounds of Mariachi music, the
Latin dance scene, or enjoy a Mexican fiesta!

Activities
include whale
watching, horse-
back riding,
waterparks,
sports and
festivals.

Whatever you
desire, Puerto
Vallarta is the
perfect place to
play and stay!

2,500 cc Level



Earn 2,500 case credits to
attend the Silver Post Rally
Tour trip - PLUS \$1,000
cash per Distributorship!

5,000 cc Level



Earn 5,000 case credits and
you'll receive the same benefits
as a 2,500 cc qualifier - PLUS
an additional \$1,000 cash per
Distributorship (\$2,000 total),
special recognition at the Super
Rally, and use of the VIP lane in
the shopping area!

7,500 cc Level



Earn 7,500 case credits and
you'll receive the same benefits
as a 5,000 cc qualifier - PLUS
an additional \$1,000 cash per
Distributorship (\$3,000 total),
and a special session with the
Vice Presidents during the Silver
Post Rally Tour!

10,000 cc Level



Earn 10,000 case credits and
you'll receive the same benefits
as a 7,500 cc qualifier - PLUS
you'll receive an upgrade to fly
Business Class to Super Rally!

See you Phoenix, Arizona for
Super Rally 2008!



Miss Forever Európa

Délkelet-európai regionális elődöntő

2007. szeptember 13-án a Forever Living Products délkelet-európai régiójában szinte egyszerre égett a láztól több száz gyönyörű munkatársunk, hogy megmértse szépségét a professzionális zsűri előtt Budapesten, Belgrádban, Bijeljínában, Szarajevóban, Zágrábban és Ljubljanában. A rendezvény a Forever Sonya Collection körül forgott – fodrászok, sminkmesterek és stylistok segítették a hölgyeket, hogy a legszebb külsővel tudják elvarázsolni a zsűri tagjait. A következő képszeáallításban szeretnénk valamit visszaadni abból a hangulatból, amely az egész napos rendezvényt jellemezte, s természetesen a november 17-i döntőbe került 36 gyönyörű hölgygel is megismerkedhetünk.



Senya®

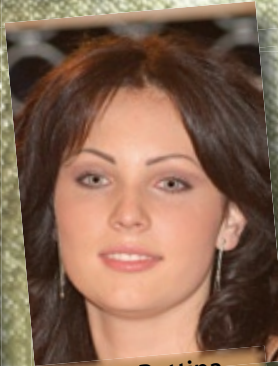
Color Collection



Kovács Gyöngyi



Horváth Sándorné



Maksa Bettina



Szűcs Eszter



Kelemen Kitti



Resán Dalma



Lázár Zsuzsa



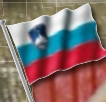
Marija Janković



Marija Petrović



Marija Minić



Polina Bule



Adrijana Strabić



Sovinc Ana



Fajc Mojca



Grubišić Anja



Kulisics Petra



Tóth Roxána



Nagy Nóra



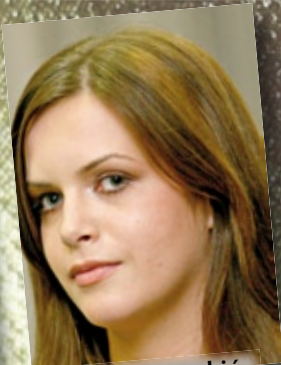
Kacsinta Anett



Farkas Anett



Tanja Stanisavljević



Alexandra Stankić



Sladjana Djurdjević



Maja Rogić



Tena Marićak



Gutić Sanja



Simić Jelena



Jović Milica



Marijana Ilić



Miljana Vulović



Aurora Kordha



Mirjeta Hoxhallari



Komplex bőrápolás természetes alapanyagokkal

1990-ben ismerkedtem meg a professzionális kozmetikumokkal. Ekkor indultam ugyanis a televíziós szakmában, és műsorvezető, szerkesztő riporterként a helyzet, a körülmények megkövetelték, hogy odafigyeljek a bőrömre.



PÉTERBENCZE ANIKÓ
soaring manager

A TV-híradó akkori főszerkesztője ajánlott egy bőrgyógyász-kosmetológust, Olasz Juditot, aki már akkoriban alternatív kozmetikumokkal foglalkozott. Rózsaszírból, kövirózsából, körömvirágból és más természetes hatóanyagokból saját maga készített pakolásokat. Ugyanakkor megrendelte a legfrissebb francia, svájci krémeket, maszkokat is. Az ő impozáns szalonjában találkozhattam a kozmetika világának koronázatlan királynőjével, a magyar származású Estée Lauderrel is.

Judit sokat tanított, mit és hogyan használjak annak érdekében, hogy megőrizsem bőröm rugalmasságát. A kozmetikai ipar csak évekkel később eszmélt arra, hogy miért fontosak a természetes hatóanyagok a bőrápolásban, s ma már egyre több cég, különösen a franciák – akik mindig is élen jártak ezen a területen – felismerték mindezt, de mögöttük ott vannak már a spanyolok és a németek is, náluk is egyre nagyobb tért hódít az alternatív kozmetika.

Néhány évvel a kezdeti ismerkedés után másodállásban elszegődtem egy amerikai cég hálózati marketingrendszerébe, elvégeztem

több kozmetikai tanfolyamot, és a cég által gyártott kozmetikumokat népszerűsítettem, bár jómagam nem tudtam azokat használni. Az itt szerzett sikertelenségélmény éveken át kísértett, ezért voltam olyan borzasztóan szkeptikus, amikor a férjem megajándékozott egy kozmetikumokkal teli fekete dobozzal. Megköszöntem, azután fél évig hozzá sem nyúltam. Érdeklenségemen az a tény sem tudott változtatni, hogy férjem, Papp Imre közben egyre sikeresebb lett az FLP-ben. Azóta sem tudom kellőképpen kompenzálni és meghálálni bámulatos kitarását.

Akkoriban egy körzeti televízió vezetőjeként napi 10-12-órán belül rendkívül stresszes munkát végeztem, és bizony megjelentek a homlokomon a keresztirányú ráncok. Ehhez járult még az is, hogy vízhiányos volt a bőröm, helyenként zsíros foltokkal, valamint rendkívül érzékenyen reagált a szemem minden allergén anyagra. Ekkor eszembe jutott a fürdőszobában felejtett doboz. Kipróbáltam, és én lepődtem meg a legjobban: annyi méregdrága krém után az FLP-készítményektől halványultak, majd szinte teljesen eltűntek a homlokomról a ráncok.

Olás

apú kozmetikumokkal

Szépség = Egészség
Egészség = Szépség

A bőrproblémák általános okai

- **KLIMATIKUS**-földrajzi viszonyok
- **KEVÉS FOLYADÉKFOGYASZTÁS**
- **MOZGÁSSZEGÉNY ÉLETMÓD**
- **HELYTELEN TÁPLÁLKOZÁSI SZOKÁSOK** (adalékok, színezékek)
- **SZOCIÁLIS VISZONYOK** (magánéleti problémák, egzisztenciális problémák, szexuális problémák, stressz)

Előtte mindig húzódtott a bőröm, néha viszketett az orrom környéke; ez a kellemetlen érzés teljesen eltűnt, s úgy éreztem, mintha megfiatalodott volna a bőröm. Ezt a megnyugtató érzést elsősorban az FLP-kozmetikumoknak, illetve annak az egészségről vallott felfogásnak köszönhetem, amely szerint a szépség mindig az egészséggel kezdődik. Az FLP Magyarországot és a délszláv régiót átfogó közel 40 milliós piacának vezetőjében, dr. Milesz Sándorban pedig olyan embert ismertem meg, aki komoly szakmai tudással és rendkívüli elhivatottsággal irányítja a étrendkiegészítők engedélyeztetését és forgalmazását, de hallatlan empátiával vezeti az FLP szépségiparát is.

Amióta írásos források léteznek ezen a földgolyón, a szépség fogalma mindig egybeforrt a mentális és fizikális egészséggel.

Az ókortól kezdve a híres szépségek: Hatsepszut fáraónő Kr. e. a XV. században, majd később Kleopátra, Nofretete használták a természet ajándékait, azokat a természetes hatóanyagokat, melyeket az FLP-termékekben is megtalálhatunk. Ilyen az Aloe Barbadensis Miller.

A XXI. századra bizony az egzisztenciáért folytatott küzdelemben egyre gyakrabban háttérbe szorul az egészség és a szépség védelme.

Súlyosbítja a helyzetet, hogy a sugárzástól védő ózondús levegő helyett ólomdús levegőben élünk. A Kárpát-medence rendkívül szennyezett a zsúfolt úthálózat és légifolyosók miatt. A magyarországi területek felett a legvékonyabb az ózonréteg, és gyorsan csökken a vastagsága, ami egyben azt is jelenti, hogy a káros légköri sugárzástól egyre kevésbé vagyunk védettek, s akkor még nem is beszéltünk arról a globális hatásról, amelyet a földön egyre növekvő szén-dioxid-kibocsátás eredményez.

A Föld tüdejének számító őserdők 40%-át már kivágták, és naponta, kb. 200 km² esik áldozatul a mohó és felelőtlen egyéni és multinacionális érdekeknek. Amíg egy szem kivi Új-Zélandról eljut Európába, addig saját tömege ötszörösének megfelelő mennyiségű üvegházhatást kiváltó szén-dioxid kerül a légterbe. A táplálékainkkal is baj van. Egy uniós felmérés szerint az európai országok közül

Magyarország a második helyen áll azon országok között, ahol a legrosszabb az ételminőség. Mi, európaiak évente 6-7 kg adalék anyagot eszünk meg! Európában dobogós helyen állunk az antibiotikum fogyasztásban.

Többszörre helytelen az életmódunk is: keveset mozgunk, és kevés folyadékot fogyasztunk.

Mi lehet a következménye mindennek?

Magyarországon a nők 90%-ának vízhiányos a bőre, legyen bár száraz, zsíros, vegyes stb. Mielőtt teljesen kétségbeesnénk, van megoldás!

Az egészséges szépség feltételei

1. **MOZGÁS** – egészséges környezetben naponta min. 2x 20 perc
2. **FOLYADÉKFOGYASZTÁS** – megfelelő minőségű és mennyiségű folyadék bevitel
3. **AZ INDOKOLATLAN GYÓGYSZERFOGYASZTÁS** felülvizsgálata
4. **MÉREGTELENÍTÉS**
Clean and lean, Aloe Blossom Herbal Tea + Aloe Vera Gel

Amennyiben ezeken túl vagyunk, jöhet a bőrápolás!

R3 Factor

Összetevői:

- alfa-hidroxisav (természetes növényi gyümölcssav, a sérült hámsejtek eltávolítását segíti)
- glikolsav (cukornád)
- citromsav (citrusfélék)
- borkósav (szőlő)
- almasav (alma)
- E-vitamin (a tokoferol-acetát erősen lelassítja a bőr öregedését, megelőzi a sejtmembrán károsodását)
- C-vitamin
- A-vitamin

- Aloe Vera – segít bejuttatni a hatóanyagokat a bőr mélyebb rétegeibe
- Nátrium-hialuronát – intenzív hidratáló
- Linolinsav – segít meggátolni a nedvességvesztést

Alkalmazása:

1. Száraz, valamint a felszíni és mélyrétegi vízhiányos bőrre
2. Petyhüdt, ráncosodó bőrre
3. Erősen zsíros felületre



Alpha-E Factor a Turbó hidratáló

Összetevői:

- stabilizált Aloe Vera
- E-vitamin (tokoferol-acetát)
- A-vitamin
- C-vitamin
- Borrágófümag-olaj (a bőrt gamma-linolin-savval látja el, amely lelassítja a bőr nedvességvesztését)
- bisabolol (kamillakivonat, gyulladáscsökkentő)
- lecitin (antioxidáns, bőrpuhító)
- kókuszolaj-származék (Capric Triglycerid erős hidratáló)
- szójaolaj-kivonat (erős hidratáló)

Alkalmazása:

1. Bármilyen típusú bőrön jelentkező vízhiányos felület
2. Mélyrétegi vízhiányos arcfelület
3. Ráncosodási folyamat megelőzése
4. Ráncosodási folyamat lassítása
5. Esetenként, komplex kezeléssel, a ráncosodási folyamat megállítása
6. Menopauzában a bőrszárazság erőteljes csökkentése
7. Sérülés, műteti heg az arcon vagy a test más felületein
8. Terhességi csík eltávolítása
9. Szoptatáskor érzékeny mellbimbó ápolása



**Mindezek ismeretében
a legfontosabb feladatunk
a víz pótlása, a hidratálás.**

Nagy szerencsénk van, hiszen a birtokunkban van egy turbó hidratáló készítménypár, az ALPHA-E factor és az R3 factor. Együttes használatuk szérumként hat. Még a legmakacsabb mélyrétegi vízhiányos bőrtípusnál is szép eredményeket tudunk felmutatni, és a 30–40 éves, sőt az 50–60 éves korosztálynál is célt érünk emelt adagban, rendszeres használattal.

Fél évvel ezelőtt egy 55 éves hölgy jelentkezett nálam azzal a kéréssel: tegyük valamit, mert ő csak sálban képes megjelenni az emberek előtt, annyira zavarják a nyaki ráncai. Maszk és Alpha-E factor fél évig tartó, nagyobb adagú rendszeres használata után ma már boldogan mutatja nyakát, dekoltázsát sál nélkül.

Forever Epiblanca

Összetevői:

- Arbutin (medveszőlő)
- Rumex oxidentális (nyugati sóska)
- E-vitamin
- Aloe vera

Alkalmazása:

1. Barna foltok eltüntetése
2. Sérült felületek megszüntetése
3. Tinédzserkori bőrproblémák
4. Műtéti heg





Évek óta szervezek kozmetikai bemutatókat Budapesten és az ország több pontján. Eddig körülbelül ezer nő bőrét ápolhattam. Igen sokszor találkoztam különleges problémákkal, kellemetlen bőrhibákkal. Néhány példa: egy 40 éves nő szteroidkezeléstől súlyos bőrelváltozást szenvedett, és semmiféle arcápoló készítménnyel nem tudta megoldani a problémáját. Az Epiblanc készítmény két hét után maradéktalanul eltüntette a hámfelület sérülését.

Egy 30 éves nő dekoltázsán a többéves műtėti heget szinte teljesen elhalványította az Alpha-E factor és az Epiblanc rendszeres használata.

A legnagyobb eredményeket mégis a tinédzser fiúk és lányok körében értük el. Az ilyen korban fellépő túlzott faggyúmirigy-termelés következtében kialakult gyulladt felületek eltávolítására a béta-karotin–E-vitamin–szelén tartalmú étrendkiegészítők mellett az Aloe Activator és az Epiblanc, esetenként a mask powder beváltották a hozzájuk fűzött reményeket. Családi tapasztalataim is ezt bizonyítják, hiszen ma már mindhárom fiam, a 21 éves manager, Dániel,

a középső, a 16 éves Gergely és a legfiatalabb, a 13 éves Máté is ezeket a kozmetikumokat használják – sikeresen.

Az FLP bőrápolási termékei professzionális kozmetikumok, hiszen megtalálhatóak bennük a profi készítményekre jellemző hatóanyagok (extra elemi kollagén, elasztin, hialuronszármazék, E vitamin).

Véleményem szerint az FLP-kozmetikumok a vezető világmárkák sorának élén állnak. Véleményemet pedig arra alapozom, hogy az FLP termékei hasonlóan jó és komplex készítményeket tartalmaznak, mint a professzionális márkák, viszont az FLP-kozmetikumok óriási előnye, hogy sejtszinten beépülő, stabilizált aloét tartalmaznak, amely négyszer gyorsabban szívódik fel, mint a víz, és a hetedik rétegig hatol, így a sejtképződés szintjére képes bevenni az aloéban meglévő több mint 240-féle fitokémiai anyagot. A készítmények nem tartalmaznak semmiféle allergén komponenst, így a legérzékenyebb bőrre is felvihetőek. Az eltelt négy évben egyetlen olyan hölgyvel sem találkoztam, akinek a bőrén bármilyen csekély elváltozást vagy irritációt okozott volna a készítménycsalád bármely tagja. Az FLP-termékek behozhatatlan előnye

továbbá, hogy a kozmetikumok támogatásaként egy óriási, természetes alapú étrendkiegészítő terméksála áll rendelkezésre, így nemcsak kívülről, hanem elsősorban belülről táplálhatjuk a szép és egészséges bőr kialakulását!!

A készítmények rendkívüli ránctalanító és fiatalító hatását én ma már nem tudnám nélkülözni; életem részévé vált, és szeretnék minél több nőnek segíteni abban, hogy rugalmasabb, fiatalosabb, élénkebb legyen a bőre.

Családunk, szereteteink örömeire és önmagunk boldogabb életéért értebb korban is legyünk magunkkal megelégedve. Boldogsággal tölt el ez a munka, és példaképemnek tekintem azt az embert, aki szakembereivel együtt cégében kifejlesztette ezeket a készítményeket.

Határtalan vitalitásával, újkori humanizmusával a helyes mentális és fizikális életmód mintáját mutatja a XXI. századi ember számára a cég elnök-vezérigazgatója, Rex Maughan.

EUROPEAN RALLY & PROFIT SHARE EVENT BUDAPEST HUNGARY '08



Higher than ever!



Igazgató lettem



HORDÓS ÁGNES
manager



Én is elérkeztem ahhoz a mérföldkőhöz, amelyhez mindenki elérkezik, ha nem hagyja abba: manager lettem. 2007. május 26-án személyesen a Forever Living Products International elnöke-vezérigazgatójától, Rex Maughan úrtól kaptam meg a sasos manageri kitűzőmet.

Hát mit mondjak! Még most is futkos a hideg a hátamon, ha azokra a percekre gondolok. Felejthetetlen élmény volt. Annyira meghatódtam, hogy elfelejtettem megállni a fotózáshoz. De sebjaj, Rex ott volt, egy gyengéd mozdulattal megállított, rámutatott a fotósra, maga mellé húzott, és rendíthetetlenül mosolygott. Én pedig a könnyeimmel küszködtem. Csak szorongattam a virágcsokrot a kezemben, és arra gondoltam, hogy ez nem a valóság, rögtön felébredek, és rá kell döbennem, hogy csak álmodom. Rex gratulál nekem.

De nem álmodtam. Rex ott állt mellettem, fogta a vállam, szorította a kezem, és mosolygott. Ránéztem a kitűzőmre, és felső vonalam, Herman

Teca szavai jutottak az eszembe: „Olyan szép az új kitűző. Meg kell csinálnod, mert te megérdemled.” Köszönöm, Teca. Valóban: „Olyan szép ez a kitűző!”

Meg kellett csinálnom a manageri szintet, és most kellett megcsinálnom. Most volt itt az ideje. Most, a tizedik születésnapján a Forever Living Products Magyarországnak, most, Rex Maughan látogatásakor. Most, 2007 márciusában kellett minősülnöm. Nem előbb, nem később, éppen ekkor.

2003. márciusában, amikor aláírtam a jelentkezési lapot, csak egy gondolat lebegett a szemem előtt: kilábalni a „ziziállapotból”. (Hogy mi az a ziziállapot? Amikor még önmagaddal is haragban vagy. Nem tetszik semmi, és nem jó semmi. Haragszol az egész világra, de legjobban talán önmagadra. Mindenkire mérges vagy, és nem tudod az okát. Rövidebben: túlpörgés, túlterheltség, türelmetlenség. Egészen röviden: amikor ZIZI VAGY.)

Nos, ekkor, egy Zoltán-napi ünnepségen ismerkedtem meg az aloe vera szóval. Igen, Kedves Olvasó, jól látod, az aloe vera szóval. Én addig még a szót sem hallottam, nemhogy a termékekről vagy a Forever Living Products cégről tudtam volna bármit is.

Balogh Évike kezéből kirángattam a Tisztán és egyszerűen című könyvet, és azonnal el akartam olvasni. De nem





tudtam. No nem azért, mert névnap
buli volt, hanem azért, mert nem
akarta odaadni. Nehogy meglássák a
többiek.

De én nem hiába voltam zizi. A buli
közepén már a táskám mélyén lapult
a „kincs”. Igen, a kincs. Számomra
az volt. Később pedig a bibliám lett.
Ereklyeként tartom a szekrényemben,
és minden munkatársamnak kötelezővé
teszem, hogy olvassa el. A frontomon
minősült supervisorok kapnak is egy
példányt tőlem ajándékba. Nemcsak
azért, hogy segítsem a munkájukat
– persze azért –, hanem hogy ne
legyenek zizik.

Néhány nap múlva Róth Zsoltival
jött hozzánk Balogh Évike bemutatót
tartani. A kincset vissza kellett
adni – nem baj, lett másik –, és
Koppány Tamással együtt a fizikai
valójukban is megismerkedhettünk
a termékekkel. A bemutató 1-
1 touch doboz és még néhány
termék rendelésével végződött, és
megkezdődhetett a termékekkel
való közelebbi ismerkedés, a
terméktapasztalat-gyűjtés. (Persze
én akkor még nem így hívtam.)
A Ginkgo Plus nevét hetekig
nem tudtam kimondani, hiába
gyakoroltam. Most már nem kell
gyakorolnom. Álmomban is tudom
a termékek tulajdonságait. Ahogy
Herman Teca mondta: „Csak

megnyomom rajtad a gombot, és
folyik belőled a tudás, az információ.”

Nem tagadom, szeretem az
információkat. Nagyon sok könyvet
olvasok. A könyvek és az információk
elvezetnek a forráshoz, de ha elég
szomjas vagy ahhoz, hogy igyál,
eléred a sikert. Ha megváltoztatod a
komfortzónád, megváltoztatod az életed
– hogy Bakó Márti szavait idézzem.

A kedvenceim között vannak
Nógrádi Bence könyvei. Hát igen.
Bence egri előadásán fortogtam,
mint a meggyekvár. Mit akar itt ez
a pasi? Miért kell nekem az időmet
ilyen felesleges, nagyképu dumák
hallgatásával töltenem? És ennyi
pénzért! Ilyen és hasonló gondolatok
röpködtek a fejemben – és a röpködtek
kifejezés nagyon enyhe az akkori
állapotom jellemzésére –, aminek még
hangot is adtam. És megint Herman
Teca volt, aki megnyugtatót: „Várd ki
a végét. Nem fogod megbánni.”

És valóban nem bántam meg.
Olyannyira nem, hogy azóta is, ha
csak tehetem, Bence minden előadását
meghallgatom. Minden könyve ott van
a polcomon azok között, amelyeket
igen gyakran forgatok. Minden
alkalommal, mikor kinyitom, Bence
kedves szavai üdvözölnek, amelyeket
saját kezűleg írt nekem. Köszönöm,
Bence! A szép szavakat és a biztatást

is. Te talán akkor még nem tudtad, de
én akkor döntöttem el, ott, Egerben,
hogy megcsinálom. Azt még nem
tudtam, hogy mikor, még azt sem,
hogy hogyan, de azt igen, hogy
megcsinálom.

De térjünk vissza Egerre. A második
szünetben már Bencével beszélgettem.
Este mi nem utaztunk haza, a
szállodában maradtunk másnapig.
A reggelinket Bence asztalánál
fogyasztottuk el, és hosszasan
elbeszélgettünk az élet folyásáról.
Koppány Tamás óvatosan megkérdezte:
„Bence, szerinted az egészségmegőrzés,
vagy a biztosítási üzletág a nyerőbb?”
A választ nem írom le. Kedves
olvasó, találd ki magad! Annyit azért
segítek, a Forever Living Products
Magyarország tizedik születésnapján
a supervisor kitűzőt Koppány Tamás
Rex Maughantól vehette át. Huszonöt
éve ismerem.

Ilyen meghatottnak és ilyen büszkének
még nem láttam. Ő egy szerény,
csendes, nagy tudású ember, végtelen
türelemmel. De ezt az alkalmat
büszkén mesélte a szüleinek. A
szüleinek, akik felnevelték, és ilyen
emberré nevelték. Köszönöm nekik,
és méltán lehetnek büszkék a fiukra.
Mégérdemli.

És ha most azt hiszed, kedves olvasó,
hogy ezt követően minden úgy ment,
mint a karikacsapás, tévedsz. Nem
ment úgy. Jöttek a körülmények.
Tudod, „mindenkinek vannak
körülményei”, ahogy Szeghy Mária
szokta mondani. Nekem is voltak.

Visszamentem a mókuserékbe, és
dolgoztam a vállalkozásaimban, mint

„Nem szorul bizonyításra,
hogy az emberi szív
legfőbb vágya
az elismerés, a megbecsülés”

(Margery Wilson)

egy rabszolga – ahelyett, hogy az FLP-s üzletemet építtettem volna. Miért? Mert a vállalkozásom hiába volt megalapozott, a körülmények, a gazdasági helyzet nem volt és most sem kedvező. De már tudom, hogy nem minden vállalkozásra igaz ez. Az FLP marketingterve – számomra a legszebb festmény (hogy Róth Zsolt szavait idézzem) – bizonyította be, hogy más irányba, a helyes útra kell lépnem. Rex Maughan marketingterve volt a térkép, az útirányt ez a festmény mutatta meg nekem.

Az én pályám nem volt szokványos. Hullámhegyek és -völgyek váltották egymást igen gyakran. Most, ahogy visszaemlékszem a közelmúlra, talán több volt a hullámvölgy. És az akadály. De mindig ott volt Herman Teca, a Biztatás Bajnoka, aki gondos

„Hívd fel, szeretne terméket venni.” Felhívtam Tóth Esztert – Tóth Laci húgát –, és elmentem az apósáékhoz. A termékbemutató kútba esett, de helyette megismertem Tóth Lacit és Péczer Erikát, akiknél viszont tartottak termékbemutatót touch dobozzal (tudod, másolódik), és egy színvonalas, igyekvő, szorgalmas csapattal.

Tóth Laci és Tóthné Péczer Erika igen gondosan és megfontoltan építik az üzletüket, nem eredménytelenül. A tizedik születésnapon ők is átvették a sasos manageri kitűzőt Rex Maughantól. Ők az első ékkövek a kitűzőmön. Szorgalmas munkájuk meghozta a gyümölcsét, csapatuk szépen fejlődik és bővül. Büszke vagyok rájuk és az egész csapatukra.

A többieket sem szeretném kihagyni. A törzsvásárlói köröm, akikre szinte mindig számíthatok. A disztribútorok, akik mellettem álltak, amikor még kellett néhány pont az assistant manageri szint eléréséhez, és akkor is, amikor a managerihez. Köszönöm nekik. Továbbra is számítok rájuk, és mindent megteszek, hogy mihamarabb felsőbb szintekre lépjenek.

Persze az út igen göröngyös volt, és talán még ma is az, de már látom az autópályát. A célt a felső vonalam, Herman Teca kitűzte, és én megígértem, hogy megvalósítom. Tudom, csak rajtam múlik.

Ahogy ezeket a gondolatokat papírra vetem, a térdemre repült egy katicabogár. Kinyitom az ablakot, hogy ki tudjon repülni. Már repül. Tudja a dolgát.

És te Kedves Olvasó,
TE TUDOD A DOLGOD?

„Céget vezetni olyan, mint hajót építeni.
Az embereknek hinniük kell, hogy a nagy víz
túlszárnyalja egy csodálatos új világ vár felfedezésre,
melyet közösen kell elérniük.”

anyja módjára tudta, mikor elég egy telefon vagy éppen egy hívó szó. És én mentem. Elmentem szakadó esőben Sarlópusztára, hogy megismerjem Bakó Mártit és dr. Kovács Dusánt, halljam Csürke Erzsikét és Gézát, tanuljak Tamás Jánostól, és megtanuljam Leveleki Zsolttól, hogyan osszam be a pénzemet – vagy másképp: mennyit dolgozzak, hogy a céljaimat anyagilag meg tudjam alapozni. (Számomra, aki közgazdasági egyetemet végeztem, nagyon tanulságos volt ez az előadás. És nem csak tanulságos. Több annál.) Köszönöm nekik.

Újabb lendületet kaptam Sarlópusztán, majd később Lakitelken, ahol Berkics Mikitől megtanultam, hogyan kell meghívni, hiszen senki sem születik profi meghívónak. Ezt is meg kell és meg lehet tanulni.

2005. májusában az egyik törzsvásárlóm egy telefonszámot adott:



FOREVER LIVING PRODUCTS



Amikor környezetvédelemről és természeti értékeink megőrzéséről van szó, az Egyesült Államokban Rex Maughan neve évek óta a legelkötelezettebb vezetők között szerepel. A Forever Living Resortjai közül 45 már magáénak tudhatja az ISO 14 001 minősítést. Ez a nemzetközi környezetvédelmi szabvány annak igazolása, hogy az adott intézmény az EMS (Environmental Management System) előírásainak megfelelően nem haladja meg a környezetbe avatkozás és a környezetre gyakorolt külső hatás meghatározott mértékét. Büszkén hozzuk a nyilvánosság tudomására, hogy az Aloe Vera of America (AVA), a Forever Living Products-termékek kizárólagos gyártóüzeme ISO 14 001 minősítést kapott. 2006 júliusában regisztráltuk először vállalatunkat, és egy rendkívül sikeres program lezárásaként 2007. május 9-én, New Orleansban átvehettük

a kitüntető minősítést az Egyesült Államok Környezetvédelmi Hivatalától (United States Environmental Protection Agency – EPA). Minden lehetséges eszközt megragadunk környezetünk megővéskéért, az elmúlt 12 hónapban például sikerült a szilárd hulladék mennyiségét több mint 3,5 millió kilogrammral csökkenteni.

Az Aloe Vera of America (AVA) az OHSAS 18 001 minősítés megszerzéséért is komoly munkát végez; ez a szabvány a munkahelyi egészség és biztonság feltételeivel kapcsolatos szigorú előírásokat tartalmazza. A foglalkozás körében biztosítható egészség és biztonság kategóriájában jelenleg nincs ISO-szabvány, mivel a szabályozó hatóságok még nem tudtak megegyezni egy általános, világszerte elfogadott szabványrendszerben. Az OHSAS

egy brit szabványrendszer; az Egyesült Államokban működő vállalatoknak emellett az US OSHA szabványrendszernek is meg kell felelniük. Mindezek mellett az ISO 9001-2000 minőségirányítási szabvány minősítésével is rendelkezik vállalatunk.

A regisztrált adatok szerint vállalatunk az egyetlen cég az Egyesült Államokban, amely mindhárom szabványrendszer minősítésével rendelkezik. E tények nyilvánosságra hozásával azt kívánjuk megerősíteni, hogy a Forever Living Products és az Aloe Vera of America mindent megtesz a környezet védelméért, az alkalmazottak egészségéért és biztonságáért, valamint célkitűzésének tekintti és elkötelezetten, sikeresen megvalósítja a legkiválóbb minőségű termékek előállítására vonatkozó előírásokat.

Impresszum

Kiadja: Forever Living Products Magyarország Kft.

Szerkesztőség: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

Főszerkesztő: Dr. Miliesz Sándor

Szerkesztők: Kismárton Valéria, Veress Angéla, Petrőczy Zsuzsanna, Rókás Sándor

Nyomdai előkészítés: TIPOFILL 2002 Kft.

Tervezőszerkesztők: Teszár Richárd, Buzássy Gábor

Nyomtatás: Veszprémi Nyomda Zrt. Készült 50 250 példányban

A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget! Minden jog fenntartva!

Fordítók, lektorok: Albán: Dr. Marsel Nallbani – Horvát: Antić Darinka, Antić Žarko – Szerb: Tóth-Kása Ottília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – Szlovén: Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana



HOTEL KARSTÉLY SZIRÁK



A sziráki kastély a XVIII. század közepén épült. A több évszázados fák alatt megbúvó Teleki-kastély hazánk egyik gyöngyszeme, a közelmúltban pedig egy wellnessközponttal bővült; így egyre több, egészségre és szépségre vágyó utazónak, üzletembernek, turistának, sportolónak vagy éppen az arra cserkelő vadászoknak válik kedvenc pihenőhelyévé.

Aktuálisak ajánlataink!

Kibővítve érkezéskor meglepetéssel, valamint egy óra lovas szekerezéssel, lehetőség szerint lovas szánna!

Főépületi kétágyas szobában vasárnapi érkezéssel:

- 32 850 forint/2 éjszaka/2 fő részére reggelivel,
- 43 800 forint/3 éjszaka/2 fő részére reggelivel!

Szárnyépületi kétágyas fürdőszobás szobában szintén vasárnapi érkezéssel:

- 24 750 forint/2 éjszaka/2 fő részére reggelivel,
- 33 000 forint/3 éjszaka/2 fő részére reggelivel.

Pótágyazási lehetőség biztosított 3500 forint/fő reggelivel, tízéves korig ingyenes!

Szépségközpont a kastélyban



Várjuk szeretettel
kedves vendégeinket!

Kitűnő környezetben tarthatják képzéseiket a különböző csoportok, egészen 70 fő elszállásolásáig. Ezek az oktatások, kozmetikai tanfolyamok, vizsgák általában egy éjszakára, kétnapos időtartamra szólnak. Az FLP-munkatársak részére rendkívül kedvezményes áron kínáljuk szolgáltatásainkat: 11 000 forint+áfa/fő, ez tartalmazza a szállás, a reggeli, az ebéd és a vacsora költségét.

A termék minden esetben GRÁTISZ! állnak rendelkezésre, teljes technikai felszereléssel!

Szolgáltatások:

Térítésmentesek: SONYA SPA-szaunák, ellenáramoltatós medencék, pezsgőfürdők, sókabin, teniszpálya!
Térítések: SONYA wellness masszázs, kozmetika, fodrászat, lovaglás, játéktér (tekepálya, biliárd, csocsó, taifunasztal).



E-mail: kastelyszirak@globonet.hu Telefon / Fax: 06-32-485-300

www.flpseeu.com **FOREVER**  35

Sonya[®]
Color Collection

