

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / KOSOVO / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA

*Kellemes karácsonyt és boldog új évet!
Srećni novogodišnjji i božićni praznici!
Blagoslovljen božić i sretnu novu godinu!
Vesel božič in srečno novo leto!
Gëzuar Krishtlindjet dhe Vitin e Ri!*



Tudom, ezen az oldalon rendszeresen megjelenő soraimat nagyon sokan olvassák. Sok ember, sokféle kultúrából, akik mind különféle módokon, sőt talán más-más időpontokban ünneplik az új esztendőt. Az Egyesült Államokban a Holiday Season, az „ünnepek”, november végén kezdődik Hálaadással, és egészen az új év beköszöntéig tart. Csodálatos időszak ez az évnek, összejön a család és a barátok, szeretetteljes a hangulat, mindenki izgatottan intézi a karácsonyi bevásárlást, az utcákon is kigyúlnak a fények. Itt, Scottsdale-ben irodaházunk minden évben a figyelem középpontjába kerül, hiszen több mint egymillió izzóval öltöztetjük fénybe az épületet így karácsony táján – egyszerűen meseszép! Az ünnepeket mindig nagyon várjuk. Amikor az új esztendő köszöntésére készülünk, általában egymás felé fordulva visszatekintünk az elmúlt időszakra, levonjuk a következtetéseket, a tanulságokat, és ami arra érdemes, azt alkalmazzuk.



Greg Mangione

Tervezzük a jövőt!

Nagyon csábító a jelenben úgy élni, hogy biztosan tudhatjuk, minden tettünkre azonnali jutalom a válasz. Ám ha csak a jelenre koncentrálunk, előbb-utóbb minden jutalom egyértelmű következmény lesz. Minél egyszerűbb a tevékenység, annál magától értetődőbb lesz az érte járó jutalom. Egyfelől ez jó, hiszen fizikai és lelki erőnket más területek fejlesztésére fordíthatjuk. Kiváló példa a légzés. Ha minden lélegzetvételre koncentrálunk kellene, nem maradna kapacitásunk másra, hiszen minden energiánkat felemésztené a folyamatos figyelem. Vagy nézzük a járást. Ez a mozgásforma egy tanulási folyamat eredményeképpen természetes és magától értetődő. Egy betegség vagy baleset miatt azonban ezek a tevékenységek már nem olyan magától értetődők, rájövünk, milyen hatalmas mértékben függünk tőlük. Úgy gondolom, az egészségünk is hasonlóképpen magától értetődő és természetes dolog, különösen, ha csak a jelenre koncentrálunk. Könnyen figyelmen kívül hagyjuk a nem megfelelő táplálkozás és az elégtelen tápanyagbevitel hosszú távú következményeit.

Egyértelmű az összefüggés a fentiek és a Forever között. Eleinte nagyon aktív és tudatos hozzáállással hatalmas az igényünk, hogy mind többet és többet tanuljunk, részt vegyünk a képzéseken, és felajánljuk a lehetőséget mindenkinek. Folyamatos kihívásnak tekintjük, hogy részesüljünk mindabból, amit a Forever kínál. Idővel az egészségbeli és anyagi javak egyaránt mindennapi életünk részévé válnak, és – milyen az emberi természet – magától értetődővé válnak. Eljön az idő, hogy többet keressünk, mint amiről valaha álmodtunk, az egészségünk is jobb, mint korábban remélhettük. Könnyen megtörténhet, hogy elkezdünk sokkal kevesebb időt fordítani azokra a tevékenységekre, amelyek által jelenlegi nagyon kedvező helyzetünkbe kerültünk, magától értetődő dologként kezeljük egészségünket és anyagi helyzetünket, amelyekért korábban oly sokat dolgoztunk.

Hallottam egyszer, hogy tevékenységeink kilencven százaléka megszokásból eredő rutin. Ezzel csupán annyi a gond, hogy vajmi kevés energiát fordítunk fejlesztésükre. Tehát ha már úgyis nyakunkon az új év, pár nap van hátra csupán, készítsük el az éves leltárt, tekintsük sorra, mit adott a Forever, szervezzük újra energiáinkat az új célok szerint! Ne tekintsük természetesnek, hogy a 2007. év is nagyszerű lesz, csupán mert 2006. az volt. Sokszor kényelmetlen, de nézzünk a tükörbe, és őszintén értékeljük magunkat. A dolgok nem maguktól értetődők! Ha

szeretne többet elérni, mint ami mások szerint lehetséges, többet kell tennie, mint ami mások szerint észszerű.

Nagyon hiszek a jövőben, alig várom 2007-et. Az elmúlt év nagyszerű volt, számos területen nőtt és fejlődött vállalatunk. Továbbra is szükségünk van a visszajelzésekre Öntől. Mint vállalat, mindennapos kihívásunk, hogy semmi nem magától értetődő. Idén még a vállalati logónk is megújult, a Forever-sas eredeti, fenséges és erőteljes.

Terméskálánkat sem tekintjük magától értetődőnek. Összetételükben folyamatosan fejlesztésekre törekszünk, miközben új, innovatív termékeket hozunk létre. Hatalmas mértékben modernizáltuk az Aloe Vera of America gyáregység felszereléseit. A termelékenységet olyan mértékben megnöveltük, hogy ma már több millió flakonnal több aloeitalt és más készítményt vagyunk képesek előállítani havonta, hogy folyamatosan kiszolgáljuk az egyre növekvő igényeket. Modernizáltuk a minőség-ellenőrző, valamint világszerte működő logisztikai operációs rendszerünket. Az interneten további fejlesztéseket hajtottunk végre. Újabb és újabb területeken és országokban jelenünk meg termékeinkkel, miközben IT-részlegünk is folyamatos fejlesztésekkel szolgálja ki mindannyiunk vállalkozását – világszerte. Bőkezű Profit Sharing programunkat is megújítottuk. Nap mint nap legfőbb célunk és küldetésünk, hogy vállalatunk egyre nagyobb és jobb legyen.

A legfontosabb dolog pedig az, hogy tudathassuk minden egyes üzlettársunkkal, milyen nagyra értékeljük a munkáját – a késő estétet, a kora reggeleket, a találkozókat és képzéseket, az 1/1-eket és a termékbemutatókat. Nagyon hálásak vagyunk a sok erőfeszítésért, a kemény munkáért és a lojalitásért! Elköteleztük magunkat az Ön jövője mellett, hiszen Ön a vállalat mozgatórugója!

Nagyon boldog ünnepeket kívánok Önnek és szeretteinek! Kívánom, hogy találja meg az időt saját belső fejlődésére, koncentráljon azokra a dolgokra, amelyek magától értetődőknek tűnnek, így válhat majd képessé áthatolni a vélt korlátokon, hogy hosszú távon szokásává váljon a siker! Gyönyörű és sikeres új esztendőt kívánok!

Örök tisztelettel:
REX MAUGHAN

Érintés

A mint megszülettünk a világra, érintkezésbe is léptünk sok-sok csodájával. Létezésünk meghatározó eleme az érintkezés, annak szellemi, anyagi és tudati formája. Egy-egy elolvasott könyv, egy lepergett film, néhány kedves fotó azonnal érintkezik tudatunkkal, mely visszatükrözi azt, formálja, fejleszti a világot, a csodákból még nagyobb csodákat képes előállítani. Az érintés világa sokrétű világ, az anyag érintése meghatározó lehet egész jövőbeli életünkben. Érintésünkkel mi is formálhatjuk a világot, alkothatunk, létrehozhatunk újat, megsokszorozhatjuk azt.

Nekünk, forevereseknek is van egy érintésünk, melyet egyszerűen a „touch” angol szóból fordítunk. Ez az érintés meghatározó mindannyiunk számára. A Forever Érintése, azaz a Touch of Forever több mint anyag, több mint egy materializált egység. Ebben az érintésben nagyon sok ember tudása, munkája és gondolati megvalósulása adódott össze. Egy csapat, a Forever nagy csapatának a kreációja létrehoz egy olyan eszközt, amely akár a Te számodra is elérhető közelségbe kerül.

Fontosak az érintések az életünkben. Előfordulhat, hogy olyan élményben lesz részünk, amely meghatározza további sorsunkat. A Touch of Forever, azaz a Forever Érintése milliók életét határozta meg és irányította egy szebb, boldogabb, vidámabb és kiegyensúlyozottabb élet felé.

Egy ilyen érintéssel megváltoztathatod a környezetet, sok-sok ember, család jövőjét. Fantasztikus eszközt és lehetőséget kaptál a kezvedbe barátodtól, ismerőseidtól – ők kapták másoktól, valamikor néhány évvel ezelőtt olyan emberektől, akik felvállalták, hogy megőrzik számodra. Mindenki egy embertől kapta az első érintést, Rex Maughantól, a Forever International vezérigazgatójától, olyan érintést, amellyel milliók és milliók viszik tovább egy tökéletesen működő gazdasági rendszer alapjait. Sokan közülünk, akiket már megérintett Rex, mondhatjuk azt, hogy továbbviszünk egy erőt, amit ő a szeretet erejének nevez.

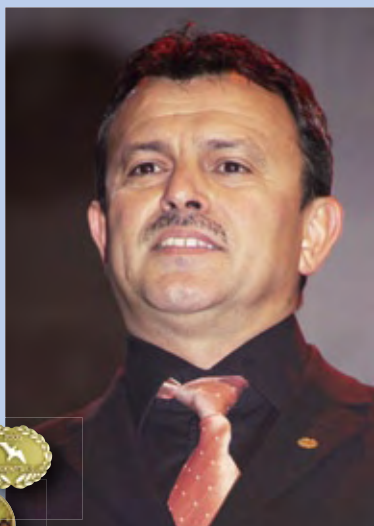
Meghatározó számunkra az első érintés, a Forever Érintése, meghatározza létünket, meghatározza pályánkat, és elindít a csodák világába. Kitérnek olyan lehetőségek, amelyekről eddigi életedben még álmodni sem mertél. Vannak, akik számára ez az utolsó lehetőség. Pataky Attilát idézve „Utolsó Érintés” számukra, amit megkaptak az élettől. Kérem, hogy nagyon vigyázzanak rá, becsüljék meg, mert elképzelhetetlen lehetőséget, egy új, gyönyörű világot nyit ki számukra.

Kérlek Téged, akit már megérintett a Touch of Forever, érints meg vele mindenkit a környezetedben, engedd át mindenkinek ezt az érzést, mert nélküle szegényebb lenne a világ.



DR. MILESZ SÁNDOR

ország igazgató

**ZAKAR ILDIKÓ** manager**MAYER PÉTER** senior manager
President's Club tag
műsorvezető

Több ezer munkatársunk várakozó tekintete előtt kezdődött Zakar Ildikó manager és Mayer Péter senior manager műsorvezetésével a Forever Living Magyarország Kft. ünnepi hangulatú Siker Napja a Papp László Budapest Sportarénaiban. Az elhalványuló fények után ütemes zenére érkezett színpadra a két műsorvezető, és köszöntötték a nagyszámú közönséget.

FOTÓ: TÓTH ERIKA

Az álomból valóság lesz

Dr. Milesz Sándor ország igazgató rámutatott arra a hatalmas fejlődésre, amelyet a cég az elmúlt időszak munkájából merített, hozzáadva minden termékforgalmazó tudásának a legjavát, végül elérkezve Európa legdinamikusabban fejlődő foreveres csapatához.

Az István, a király gyönyörű dallamait élvezhettük **Nádasi Veronika, Czeglédi Kornél, Demeter Tamás és Magócs Ottó** tolmácsolásában. Gratulálunk a nagyszerű produkcióhoz.

Dr. Debrődi Mária senior manager munkatársunk előadásában felhívta a figyelmet azokra a veszélyekre, amelyek az őszi hónapokban leginkább károsítják egészségünket, meghatározta azokat a legfontosabb tennivalókat, eszközöket, amelyek segítségével egészségünket megőrizhetjük, testünket-lelkünket karbantarthatjuk.

Dr. Mezősi László állatorvos rendkívül érdekes tapasztalatsort mutatott be, melyek során kedvenc háziállataink mondhatták el – természetesen gazdájuk segítségével – azokat a tapasztalatokat, amelyeket az egészségvédő termékek használata során megfigyeltek.

A látványos bemutató főszereplői sokszor hatalmas tapsot kaptak a nézőközönségtől, melyet örömmel fogadtak.

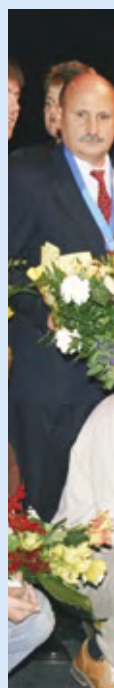
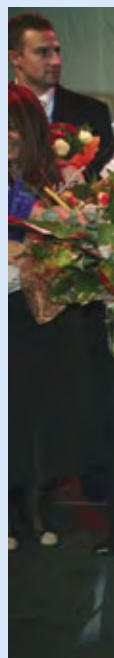
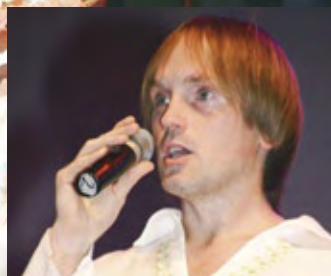
Köszönet Mezősi úrnak és a színpadra lépő minden egyes egészségügyi dolgozónak a kitartó és következetes munkájáért.

A Siker Nap egyik fénypontja következett, melynek során az új minősült **supervisorok és assistant managerek** vehették át az ország igazgatótól a megérdemelt kítűzést a színpadon, és együtt ünnepelhetek csapattársaikkal, rokonaikkal és ismerőseikkel.

Szünet után **Lukátsi Piroska** manager beszélt egy lehetőségéről, a Forever lehetőségéről, amely megvalósít elképzelhetetlennek tűnő álmokat is: ha megfelelően rendbe rakjuk azokat, kidolgozunk egy hozzáillő stratégiát, vannak jó barátaink, ismerőseink, és létrehozunk egy csapatot, amely végül megvalósítja azt, s így lesz az álomból valóság.

Orosz Ilona és dr. Gönczi Zsolt senior managerek előadásukban a foreveres munka egyik nagyon fontos jellemzőjéről, a kitartásról beszéltek. Nem elég elkezdni egy feladatot, azon az úton végig kell menni, egyre több és több új problémát kell megoldani, egyre több kihívásnak kell eleget tenni, és ha mindezt végigcsináljuk, akkor elérjük azt, amire mélyen vágytunk.

Új ritmusra váltott a színpad, csillogó fények, a **Positive Force** csodálatosan mozgó táncosai jelentek meg a színpadon, s Magyarország egyik



ünnepeltje, Rúzsa Magdolna, aki énekhangjával elkápráztatta a közönséget. Gratulálunk, és további hasonló sikereket kívánunk neki pályafutása kezdetén.

A rendkívüli produkció után a **Hódítók Klubjának** munkatársait üdvözlöttük és minősítettük a színpadon, majd új managereink következtek és vehették

át kítűzőiket az ország igazgatótól. Végül **Mrakovics Szilárd és Csordás Emőke** senior managereket köszönthettük a színpadon, akik köszönetet mondtak felsővonaluknak és mindenkinek, aki segített nekik ebben a nagyon szép munkában.

Tóth Sándor és Vanya Edina soaring managerek bemutatták

vállalkozásukat, a Forever-cégcsoportot, a világ vezető aloe vera-termesztőjét és első számú értékesítőjét a világon. Különös precizitással és széles látókörrrel összeállított előadásukban mindenki megláthatta azt a jövőképet, amelyet ők már biztosan tudnak és éreznek.

Szabó József zafír manager, Senior President's Club tag a jelenlévők



érzelmeihez szólt, nyílt és szókimondó előadásában rámutatott foreveres munkásságunk lényegére, meghatározó tényezőjére, az EMBERRE. Rávilágított, hogy mindennek a kulcsa a te kezében van, a te gondolkodásod és döntésed viszi tovább a Forever zászlaját, amelyet ő elhozott ide, Magyarországra. Vigyétek tovább, és emeljétek magasra ezt a zászlót! Köszönjük lenyűgöző előadását.

Michael Strachowitz már ismerősként érkezett a Forever színpadára, és a munkatársak nagy örömmel fogadták, hogy újra tanulhatnak tőle. Strachowitz úr a tőle megszokott kissé humoros, de megérintő stílusában rámutatott azokra a tényezőkre, amelyek kihagyása nélkül nem épülhet stabil hálózat. A vevőgondozás az egyik alappillére a stabil piac kiépítésének,

és rendkívül szerencsések vagyunk, hogy ezt egy igen nagy tekintélyű és nagy tudású előadótól tanulhattuk meg. A Sike Nap zárásaként a Forever színpadán köszöntöttük az új assistant supervisorok csoportját, akik meghatározóak lesznek a következő hónapokban, években, a Forever piacán. Gratulálunk mindenkinek a megtett lépéshez!







**BULJIN RAJKA****BULJIN SAVA**

senior managerek
műsorvezetők

Alighogy elköszöntünk a nyár utolsó meleg napsugaraitól, még szebb és fényesebb célokkal toppant be hozzánk az FLP ősz. Az első őszi sikernapi rendezvényünk házigazdái Buljin Rajka és Sava, senior manager munkatársaink voltak. Csodálatos véletlen számukra, hogy aznap ünnepelték házassági évfordulójukat is. Az FLP nevében még sok-sok boldog évet kívánunk a Buljin házaspárnak, és köszönjük kiváló műsorvezetésüket.

FOTÓ: ALEXANDAR OLCAN

Szabad munka és életstílus

Jelen lévő munkatársainkat az FLP Szerbia területi igazgatója, **Rajić Branislav** köszöntötte. Bevezetőjében emlékeztetett bennünket az FLP folyamatban lévő ösztönző programjaira, és bejelentett néhány újdonságot az FLP Szerbia területén végzett tevékenységében. Új logó büszkélkedik vállalatunk címerén, és ezzel új erővel indultunk a Forever Living Products marketingterv még magasabb szintjének megvalósítása felé.

A „SON CUBA SON” **együttes** szívet melengető, szerb nyelven előadott zenéje szinte érintésközelbe hozta nekünk a messzi Kubát. Zenéjük pörgő latin-amerikai ütemére mindenki felpattant és táncolni kezdett a Szakszervezetek Házának dísztermében. Köszönjük a kiváló kubai együttes vendégszereplését.

Orvosaink és fogyasztóink terméktapasztalatai Siker Napi műsorainknak egyik legjelentősebb részét jelentik. Ilyenkor újra bizonyítást nyer termékeink kiváló minősége, amely nap mint nap hatékony segítséget nyújt a jobb életminőségért folytatott harcunkban. Köszönjük minden munkatársunk és orvosaink bátorságát, amellyel őszintén megosztották velünk tapasztalataikat. **Dr. Kontra Snežana** mesterien vezette le ezt a műsorrészt.

Az emberek számára a jókedv és az egészség ugyanannyit jelent, mint a növények számára a napfény. Hálásak vagyunk **dr. Tomanović Snežana** kiváló tanácsaiért azzal kapcsolatban, hogy az FLP-termékek segítségével mennyire javíthatjuk életminőségünket.

Ezután a színpadon újonnan minősült **assistant supervisor, supervisor, assistant manager és manager** munkatársainkat köszöntöttük. Minősültjeink munkájához sok sikert kívántunk.

A Forever Living Products számos ösztönző programjával kiváló támaszt nyújt a tökéletes piacgazdálkodás és a varázslatos piacgazdálkodás és a varázslatos munkalehetőségek elsajátításához. A 2006-os évtől Holiday Rally elnevezésű rendezvényeink bekerültek vállalatunk hivatalos műsoraiba, és még nagyobb ösztönzést jelentenek azok számára, akik az FLP-ben első lépéseiket teszik. Azért a lehetőségért, hogy részt vehessünk ezeken a rendezvényeken, elévülhetetlen érdemek illetik **Budai Andreát és Tamást**, mert kiválóan ismerték fel az FLP piacgazdálkodásának távlatait.

Antonijević Slobodan manager munkatársunk csak hosszas vívódás után engedte be életébe az FLP-t. Az igazi nagy döntése akkor



FOREVER LIVING
PRODUCTS SRBIJA
DANI USPEHA
28.10.2006.



született, amikor vállalkozóként belevágott a Forever marketingterv szerinti megvalósításába. Előadása során bebizonyította, hogy a termékek fogyasztása során nyert jó személyes tapasztalatok fontos lépcsőfokot jelentenek azon a lépcsősoron, amely a nagy munkalehetőség közelébe, valamint

a szabad munka és életstílus magasságaiba repítik.

Sikernapi rendezvényünk színpadán köszöntöttük az elmúlt hónap legsikeresebb forgalmazóit, a **Conquistador Club** tagjait, akik nagymértékben fokozták tevékenységüket az előző hónaphoz

viszonyítva, és ezzel méltók lettek a Club-tagsághoz. Őszintén gratulálunk a Hódítók Klubja tagjainak, és még számos sikeres minősülést kívánunk.

Gazdaságunk jövője az emberekkel való kapcsolatban rejlik, és a munka iránti legnagyobb fokú elkötelezettségen alapul.



Mindannyiunk célja, hogy munkánkat ezekre a szilárd alapokra helyezzük, és mesteri szintre emeljük hozzá fűződő elkötelezettségünket. Az FLP-hálózat építése a huszonegyedik század munkája, mert az első helyre emeli az emberi lehetőségeket a kiváló minőségű termékeken és egy tökéletes

forgalmazási rendszeren keresztül. Nagy köszönettel tartozunk **Pavlović Dušan** vendéglőadóknak, és biztosak vagyunk abban, hogy előadása nyomán sokan új sikereket érnek majd el munkájuk és mindennapi életük során. Sikernapunk zárásaként új **assistant supervisorainknak** átnyújtottuk

megérdemelt kitűzőjüket. Sok szerencsét kívántunk az FLP-marketingterv újabb lépcsőfokainak megvalósításához.

RAJIĆ BRANISLAV
FLP Szerbia területi igazgatója





TANJA JAZBINŠEK

senior manager
műsorvezető

Megint elmúlt egy év, a fákról hullnak a levelek, őszi szellő fújdogál, mégis, még melengető sugarakkal kényeztet bennünket a nap. Szombaton, november 11-én olyan erősen sütött a nap, hogy teljesen beragyogta a GH Union nagytermét. Ugye szinte hihetetlen, hogy már az ötödik gyertyát fújtuk el a születésnap tortán? Rohan az idő. Azt mondják, akkor rohan, ha jól érezzük magunkat. Minden évben az ilyen rendezvények után megállok egy pillanatra, és mérleget készítek az eredményekről. És minden évben több időre van szükségem az adatok begyűjtéséhez.

A Forever szebb jövőt kínál

A zsúfolásig megtelt terem színpadán **Katja Lesjak** énekesnő és a **Skuter együttes** énekelt. Lendületes fellépésük jókedvre derített bennünket, és felkészített bennünket a komoly munkára.

Tanja Jazbinšek senior manager munkatársunk, műsorvezető, melegen üdvözölte az ünneplő közönséget. Külön köszöntötte a meghívott, kedves vendégeket, köztük **dr. Milesz Sándor** ország igazgatót, **Branislav Rajičot** a szerb iroda vezetőjét, **Slavko Paleksićot** a bosnyák területi igazgatót és nejét, **Molnár Lászlót** a horvát területi igazgatót és nejét **Brankát**, **Pósa Kálmánt** a debreceni iroda vezetőjét és nejét, **Mártit**, **Földi Attilát**, a székesfehérvári iroda vezetőjét, **Rókasné Véber Gabriella** pénzügyi igazgatót és férjét, **Sándort**, valamint előadónkat, **Bíró Tamást**.

Tanja meglepetéssel is készült: **Jožica és Miran Arbeiter** barátait és munkatársait szólította a színpadra. Közben néhányan azt találgatták, mi fog most következni, felcsendült a dal: „Öt év telt el, hogy elindult az üzlet, tanultunk együtt, mindenkinek jobb lett, annyi biztos, Forever a király, mert mindenkinek szebb jövőt kínál...” Kitűnő munkatársaink természetesen azt a dalt adták elő, amely most már a szlovén iroda himnusza lett. A közönség lelkes tapssal üdvözölte a produkciót. A dalba foglaltakat megerősítette legkedvesebb vendégünk is.

A színpadon **dr. Milesz Sándor** ország igazgató és **Andrej Kepe**, a szlovén területi igazgató társultak a csapathoz. Tudtátok-e, milyen sikeresek vagyunk? Nem? Most akkor tudjátok, hogy mi vagyunk a régió legdinamikusabban fejlődő irodája, eredményeink szerint megszereztük a harmadik helyet.

Dr. Milesz Sándor elismerő szavaival további erőt és lelkesedést adott ahhoz, hogy még magasabbra szálljunk, hogy még sikeresebbek legyünk, mindeneelőtt pedig hogy továbbra is ilyen lelkiismeretesen dolgozzunk.

Köszönjük kedves budapesti vendégünk látogatását és biztató szavait. Ígérjük, nem fogunk csalódást okozni neki.

Következő vendégünk is Budapestről érkezett. A tíz évvel ezelőtti kezdetekről beszélt **Bíró Tamás** senior manager.

Nem volt könnyű. Senkije sem volt, azzal riogatták, hogy el fog sülyedni, hogy sohasem lehet sikeres. Éjt nappalá téve dolgozott, minden munkát elvállalt, még az igazgató helyett is dolgozott, csak éppen az ő fizetését sose kapta meg.

Hawaiirol még álmodni sem mert. Mégis, mi készítette arra, hogy elhagyja akkori munkahelyét, és az akkor még szinte ismeretlen FLP-vel induljon el? És nézzük, hol tart ma. Elszántsággal és bátorsággal elérte a senior manager szintet, és meggyőződésem, hogy egyre

közelebb kerül a következő elismeréshez. Hawaii ma valósággá válik. Kövessük őt, tudom, nekünk is sikerülhet. Köszönjük Tamásnak a kitűnő szereplést.

Naponta legalább tíz hírt hallunk. Hogy nálunk mi újság, erről tájékoztatott bennünket **Andrej Kepe** manager, a szlovén területi igazgató. Két új termékkel gazdagodtunk. Bemutatta ezek jótékony hatását és alkalmazását. Mivel sikeres év van mögöttünk, így eredményeinket is ismertette. Hány új munkatársunk van, hány elismerést osztottunk ki az elvégzett munkáért... Csak annyit mondhatok, sikeresek vagyunk!

Ugye tudjátok, melyik az a két termék, amely a nyaraláson is mindig segítségünkre van. Nem? Akkor kérdezzétek meg a Skuter együttes énekesét. A fellépők jól tudták, hogy az általuk is alkalmazott First és Aloe Sunscreen a válasz. További két dallal töltötték fel bennünket energiával, és így már teljesen felkészültünk, hogy kiosszuk a legjobbaknak járó elismeréseket.

A színpadra a **supervisorok**, az **assistant supervisorok**, a **managerek**, egy **senior manager** és az **autós programot** teljesítő munkatársunk érkezett az elismerésekért, illetve a kulcsért. Gratulálunk **Tatjana Jazbinšek** munkatársunknak a senior manager szint eléréséhez, **Tomislav Brumec** munkatársunknak pedig az autós program feltételeinek teljesítéséért! A többi kitüntetésre is nagyon büszke vagyok. Induljatok még magasabbra!

Persze bármilyen magasan szárnyulunk, egy kis édesség sosem árt. Őt égő

gyertyával megérkezett a születésnap torta. **Katja Lesjakkal** együtt örömmel fújtuk el a lángokat, majd felcsendült a „Boldog születésnapot, FLP”. A megérdemelt szünetben jólesett a nyalánság.

Kipihenten tértünk vissza a terembe, a színpadon már ott volt **Tanja Jazbinšek** műsorvezető, aki a sikernap meglepetésvendégét szólította maga mellé.

A legnépszerűbb szlovén humorista, **Jaka Šraufciger** csatlakozott hozzánk. Még csak nem is sejtettem, hogy valaki ennyire képes megkacagtatni engem. És azon gondolkodtam, miért jut egyre kevesebb idő az előadásokra. Jaka, aki szintén fogyasztja az FLP-termékeket, elmondta, mi köti le annyira a férfiakat. A válasz: a Multi Maca. Aztán előadta az FLP-nek írt dalát.

Miközben fulladoztunk a nevetéstől, **Ivanka Mill-Riljak** horvátországi senior manager munkatársunknak adta át a szót, aki Hogyan kezdtem? című előadásában a kezdetekről beszélt. Az FLP minden álmát valóra váltotta. Elmesélte, hogy kezdődött, hogyan indult el az úton, szólt azokról a célokról is, amelyeket éppen az FLP segítségével kíván elérni. Köszönjük, hogy velünk volt.

A tavasz ugyan még messze van, a méhek pihennek, **Tomo Brumec** soaring manager munkatársunk pedig egy méhecske szorgalmával dolgozik. Összel is! A slusszkulcs új tulajdonosa, a méhkaptártermékekről szóló, érdekes előadásában feltárta a Forever Bee Honey termékünk titkait. Egyszerűen: a legjobb. Tudjátok-e, hogy még a pihentető alvást is biztosítja? Tomo, köszönjük az újabb, csodálatos előadást.

Kalcium? Ki más beszélhetne nekünk a kalcium jótékony hatásáról, mint **Miran Arbeiter** manager munkatársunk? Miran annyi sok újat és hasznosat mondott el a Forever Kalciumról... Őszintén bevallom, szombatig nem sokat tudtam arról, mennyire fontos szervezetünk számára ez az elem. Például a szívritmus szabályozásában. Ebben a rohanó világban különösen fontosnak tartom.

Tapasztalatok! Azok a tapasztalatok, amelyek segítik munkánkat. A terméktapasztalatok műsorrészt **Jožica Arbeiter** manager munkatársnőnk vezette. Szerintem rendkívül szívélyesen. Nagyon sok újat tudtunk meg, köszönjük Jožica eredetiségét és segítségét.

A folytatásban újra a színpadra léptek a születésnap rendezvényünkre érkezett igazgatók és az FLP Szlovénia alkalmazottai. Mindenkinek egy-egy óriási köszönőmmele szeretném kifejezni hálámat.

Mivel lassan rendezvényünk végéhez közeledtünk, a színpadot a „kétpontosok” foglalták el. Mindenkinek őszintén gratulálok, kívánom, álljanak most az ugródeszkára, hogy még magasabbra repüljenek a sas szárnyaival.

Gratulálok rendezvényünk háziasszonyának, Tanja Jazbinšek senior manager munkatársunknak a sikernap műsorának kitűnő vezetéséért. Meggyőződésem, hogy együttműködésünk a jövőben is folytatódik. Mindenkinek kívánom, szárnyaljon magasan, érje el céljait. Sose álljatok le, sose adjátok fel. „Az embert valami repülésre készíti, és sosem fog a földön csúszni.”





**VASILIJ GOLUB** manager**PÖLHE ZSOLT** manager
műsorvezető

Az FLP Horvátország hetedik születésnapja a Komedija színházban. Hét év telt el azóta, hogy 1999-ben, Zágrábban, a Gundulić utcában megkezdte működését az FLP Horvátország. Végigjártuk az utat, a bölcsödétől az óvodáig, és végre elérkeztünk az idő, és iskolások lettünk.

FOTÓ: DARKO BARANAŠIĆ

Emberi érték és a bizalom

Sikernapunk házigazdái **Vasilija Golub és Pölhe Zsolt** zágrábi managerek voltak. Köszöntőjükben elmondták, hogy a zágrábi FLP iroda megnyitóján ismerkedtek össze, barátságot kötöttek, és ez a barátság „Forever” élni fog.

Miután üdvözölték a munkatársakat és a vendégeket, régi ismerőssel, **Latinka Ruskival** együtt énekeltünk. Ez már a harmadik szereplése volt nálunk. Amikor két évvel ezelőtt, először lépett a színpadra, a karriert tartotta a legfontosabbnak. Most férjénél van, és imádja tizenöt hónapos kislányát.

Dr. Molnár László a horvát területi igazgató köszöntőjében elmagyarázta, miért módosítottuk a Jonathan napot Siker Napra, és bemutatta vállalatunk új jelmépét, a sast. Ezt követően **dr. Milesz Sándor** országigazgatót szólította a színpadra, aki gratulált a hetedik születésnapunkhoz, majd horvátul tartotta meg érdekes előadását, amelyből megtudhattuk, hogy az FLP vezérigazgatója, **Rex Maughan** a horvát FLP-vel egy időben ünnepli születésnapját. Megszületünk, bizonyos céllal és feladattal érkezünk a Földre. Az ember születésétől fogva nő, tanul, követ egy irányt, hogy elérjen valamit, hogy valamivé váljék. És olyan emberek is születnek, akik munkájukkal képesek meghatározni mások életét. Rex Maughan megalkotta az emberi értékekre és a bizalomra

épülő rendszert. Rex nagyon sok jót tett az emberekért, és noha nem kapott Nobel díjat, számára ezeknek az embereknek a szeretete többet ér minden elismerésnél.

Miután dr. Milesz sok egészséget és munkasikert kívánt, dr. Molnár Lászlóval együtt gyűjtötták meg a születésnap tortágyertyáit, eközben pedig jókívánságaikkal a színpadra érkeztek **Andrej Kepe**, a ljubljanaei, **Branislav Rajić**, a belgrádi, **Aleksandar Dakić**, a podgorica és **Pósa Kálmán**, a debreceni területi igazgató.

A folytatásban **dr. Samu Terézia** előadása következett, néhányunknak volt alkalma őt hallani a poreči Holiday Rallyn is. A tíz éves termékforgalmazó tapasztalatokkal rendelkező sebész szakorvos tapasztalatai mindnyájunk számára rendkívül értékesek. Megtanultuk, mit és hogyan kell bemutatni a vásárlóknak, hogyan kínáljuk fel az üzleti lehetőséget, és nem utolsósorban, hogyan tájékoztassunk a megelőzés és az étrend-kiegészítők használatának fontosságáról. Köszönetet mondunk dr. Samu orvosnőnek az érdekes és tanulságos előadásáért.

A felhasználói tapasztalatok ismertetését, most is szuverén módon, **dr. Keresztényi Albert** vezette. Egymást követték a színpadon azok, akik már sok éve használják termékeinket, és megosztották



velünk, az eközben szerzett, gazdag tapasztalataikat. Dr. Keresztényi kérdéseivel és ajánlásaival segített megérteni a megelőzés, és a folyamatos termékfogyasztás jelentőségét. Köszönet mindazoknak, akik önzetlenül megosztották velünk tapasztalataikat.

Latinka Ruski dallal kedveskedett a születésnap alkalmából, így, miközben a születésnap tortája mellett társalogtunk, a jó hangulat a szünetben is megmaradt.

A műsor második részét **Adrijana és Petra, a TT Exclusive táncstúdió** művészei nyitották meg, akik Christina Aguilera rendkívül érdekes zeneszáma táncoltak.

Ha van olyan, akinek igencsak nehéz volt az FLP üzlet építése, akkor az mindenképpen **Mirjana Mesarović Romić** asszony. FLP-s kezdeteit a más környezetbe való költözés, a munkahelyváltás, az új közösség, a lánya nevelése jellemezte. Ő mégis azt mondta: „Adjatok egy receptet, és kisütöm a kalácsot!” A recepthez tartozik a névlista is, amelynek jelentőségéről hallottunk ebben a rendkívül hasznos előadásban.

Manda Korenić is csatlakozott a ragyogó FLP nagyklubjához. A napokban ünnepelte FLP-s munkájának hatodik évfordulóját. A pulai egészség- és szépségközpont tulajdonosa munkája során is az FLP

termékeket alkalmazza. Az első helyen a Sonya kollekció és kozmetika szerepel, míg az egészségügyi program „belülről” segíti a szépséget. Hogyan legyünk sikeresek, hogyan érjük el célunkat? Miért éppen az FLP-t választotta? Mennyi mindent kínál: egészséget, anyagi biztonságot, gondoskodik a termékekről, a designeről, a raktározásról, a kifizetésekről, a minőségről... És mi? Mi pedig használjuk és ajánljuk a termékeket. Ezért választotta Manda az FLP-t.

Külön megtiszteltetést jelent éppen a születésnap Sikernapon, a régió legfelsőbb vezetőjétől átvenni az elismerést. A színpadon a legsikeresebbjeinket és szponzorainkat



köszöntöttük. Sok vidám és mosolygós arc köszönt vissza.

Marija Novak Ištok a képzéseink állandó résztvevője és előadója. Tudását mindig pontosan, világosan és profi módon, ugyanakkor játékosan és könnyedén osztja meg velünk. Annyi biztos, minden üzletépítés során az első lépések a legnehezebbek. Hogyan kell meglépni ezeket, minél kevesebb eséssel és kudarcral – erről szolt ez a rendkivüli előadás.

Az MLM üzlettel kapcsolatos egyik tévhit, hogy a jövőtlen, a megélhetés szélén élő emberek foglalkoznak vele. **Kósa L. Adolf**, zafir manager, egykori kosarazó, okleveles jogász, közismert

rádió- és tévéműsor vezető FLP-s élete előtt is sikeres volt. Nagyon tanulságos előadást hallottunk arról, miért is csatlakozott hozzánk, hogyan változott ő maga eközben, mit ért el, milyen álmait teljesültek az öt FLP-s évében. Sikerek és kudarcok, közösség – csapatmunka, saját és mások sikerének öröme, olyan emberekkel való megismerkedés, akikkel valószínűleg máshol sosem találkozott volna – FLP-s életét ez teszi csodálatossá és mérhetetlenül gazdaggá.

Adolf előadását követően **dr. Molnár László** bemutatta a zágrábi FLP iroda munkatársait, akik odaadó munkájukkal biztosítják mindazt, amit a felhasználók és a tagok elvárnak egy hivataltól.

Lassan végéhez közeledett a hetedik születésnap rendezvényünk.

Dr. Milesz Sándor jó egészséget és sikeres munkát kívánva osztotta ki a kitűzőket az **assistant supervisoroknak**, tehát azoknak a munkatársainknak, akik első két pontjukat megszerezve elindultak a siker útján...

Következő Sikernapunk 2006. december 16-án lesz az Exit színházban, a rendezvény házigazdái Margareta és Marijan Sukser, zágrábi managerek lesznek.

DR. MOLNÁR LÁSZLÓ
az FLP Zagreb területi igazgatója

Hódítók Klubja



Az első tíz
forgalmazó
a személyes
és non-manageri
pontok alapján

CONQUISTA

2006. október hónap leg



MAGYARORSZÁG



SZERBIA, MONTENEGRÓ



1. Tanács Ferenc és Tanács Ferencné
2. Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
3. Gulyás Melinda
4. Soós István és Soósné Zelei Mária
5. Zakar Ildikó
6. Siklósné dr. Révész Edit és Siklós Zoltán
7. Senk Hajnalka
8. Bánhidy András
9. Dr. Kiss Ferenc és dr. Nagy Ida
10. Jancsik Melinda

1. Ocokoljić Danijela
2. Milanović Ljiljana
3. Lomjanski Stevan és Lomjanski Veronika
4. Buruš Marija és Buruš Boško
5. Ocokoljić Zoran
6. Ostojić Boro
7. Jakupak Vladimir és Jakupak Nevenka
8. Dragojević Goran és Dragojević Irena
9. Svenderman Hajnalka és Svenderman Stevan
10. Stojiljković Srba

DOR CLUB

sikeresebb termékforgalmazói



HORVÁTORSZÁG



1. Ciler Dominik és Ciler Stefanija
2. Sukšer Margareta és Sukšer Marijan
3. Golub Vasilija
4. Žutinić Momo és Žutinić Mare
5. Jezl Vladimir és Jezl Irena
6. Golubović Karmela és Golubović Roman
7. Baksa Dušanka és Baksa Željko
8. Curić Ljubo és Curić Grozdinka
9. Semialjac Patrik
10. Boljat Stela és Boljat Zdenko



BOSZNIA ÉS HERCEGOVINA



1. Dragić Meliha és Dragić Dragan
2. Misić Cveta
3. Njegovanović Vaselije
4. Bulić Drenka és Bulić Djuro
5. Njegovanović Svetlana
6. Catić Gaibija és Catić Munira
7. Kundert Aida és Kundert Božidar
8. Varajić Zoran és Varajić Snežana
9. Djordjević Radmila
10. Alić Amina és Alić Fuad



SZLOVÉNIA



1. Arbeiter Jožica és Dr. Arbeiter Miran
2. Bizjak Marija
3. Bigec Danica
4. Novak Mihaela
5. Hladnik Barbka
6. Brumec Lovro
7. Jazbinsek Kim
8. Brumec Natalija
9. Jagodić Joza és Jagodić Tone
10. Bole Natali és Bole Matej

FLP Magyarország, Bosznia és Hercegovina, Horvátország, Szerbia, Montenegró, Szlovénia

Együtt a siker útján

Senior manager szintet ért el

Fittler Diána

Tanács Ferenc és Tanács Ferencné



Manager szintet ért el

Eszes Emil és Eszes Emilné
Fridrik Eszter
Jancsik Melinda
Kocsi Katalin
Kovács György és
Kovácsné N. Bernadett

Kósa János és
Kósa Jánosné
Stojilković Srba
Svenderman Hajnalka és
Svenderman Stevan
Turjačanin Snežana

Tóth Zoltán és
Horváth Judit
Urbán Éva
Vorgučin Rac Aranka és
Vorgučin Boško



Assistant manager szintet ért el

Banjanac Veljko es
Vujić Marija
Duduković Goran es
Duduković Jelena
Erdődi István és
Erdődiné Molnár Zsófia
Kara Katalin
Kasza Csaba
Koncz Tiborné és
Koncz Tibor

Kovács Tibor
Németh Mónika
Palotás Zoltán
Rácz Anita
Rácz Ildikó
Rakovac Radmila és
Rakovac Budimir
Rankov Siniša és
Rankov Vera
Samu Tibor és

Lázár Katalin
Simon János
Tesla Branko és
Tesla Ester
Tóth Andrea
Vukić dr. Radenko és
Vukić Radenka
Žica Milena és
Žica Dušan



Supervisor szintet ért el

Adamik Mária
Aleksić Slavica és Aleksić Rade
Andó Zoltán és Blaskó Ildikó
Bakonyi Judit és Nánai Krisztián
Balogh Tamás
Balogh Edina
Baloghné Mónos Csilla és
Balogh József
Bohusné Fekete Zsuzsa és
Bohus György
Brankov Branimir
Bulić Drenka és Bulić Đuro
Böngyik Istvánné és Böngyik István
Bódi István
Csávás Lajos és Rendik Ilona
Cuka Marija és Cuka József
Dimitrijević Mirjana és
Dimitrijević Nenad
Dinya Tímea
Dobó Adrienn
Dobó József
Dosković Marija és Dosković Jovan
Dosztig Ildikó
Dr. Cserhalminé Demeter Edina és
Dr. Cserhalmi Tamás
Dr. Hegedűs Balázs és
Légrádi Krisztina
Dr. Máhr Károly és Bali Viktória
Dr. Nagy Tiborné és Dr. Nagy Tibor

Dr. Perdukné Tárczy Viktória és
Dr. Perduk András
Dr. Schuszter W. András
Dr. Szlovenszki Adrienn
Dóry Erika
Eraković Mirjana és Eraković Radomir
Eszes Tamás
Fekete Béla és Feketéne Nagy Julianna
Gáborné Márton Judit
Gara Balázs
Garami Marietta
Ghisini-Szöllősy Andrea és
Juhász János
Gulyásné Tamás Edit és Gulyás József
Hladnik Barbka
Horváth Attiláné és Horváth Attila
Jandrić Zana és Hrnčić Predrag
Jovanović Mirjana és
Jovanović Dragan
Juhász Gabriella
Kékesi Ferenc
Kékesi Gábor
Kajári Zoltán és Heinczinger Petra
Kanyó Beatrix
Karikó Józsefné
Keneseiné dr. Milics Margit és
Kenesei Gyula
Kertész Zsoltné és Kertész Zsolt
Király Ida

Kiss Teréz Anna
Kocsis Jánosné
Kovács Péterné
Kutassy Lászlóné és Kutassy László
Láng Andrásné és Láng András
Mexné Táncos Éva
Miskolczi Szonya és Nagy Sándor
Molnár Ernő és Molnár Ilona
Muhari Andrea és Farkas Zsolt
Mustapić Natalija és Mustapić Nikica
Némethné Besenyei Erika és
Németh József
Nagy Gábor
Nyitrainé Németh Katalin és
Nyitrai Péter
Óri Tibor
Pappné Bekker Julianna és Papp József
Patuzzi Anett
Paunović Zlata
Pavlović Aleksandar és Pavlović Biljana
Ponyeczki György Gyula
Popovics Annamária Gábor
Prčić Jasmina és Prčić Dejan
Póczos Andor és
Póczosné Jákfalvi Szilvia
Rajković Slobodan
Rankov Bojan
Róth András
Sándor Tibor



Schuszter Anikó
Schwarcz Attila
Semialjac Patrik
Simon Károly
Simon Istvánné
Starovlah Zorica
Steigler Hajnalka
Szabó Ilona
Zeitnérné Mondy Katalin

Szlovenszki Lászlóné
Szócs Péter
Szűcs Noémi és Dinya László
Szűcsné Rapi Mária
Takács Sándorné
Takács Judit
Tausz Krisztián
Toldi Tijana
Turjačanin Slavíša

Tóth Gergő
Lieber Brigitta
Vásárhelyi Csaba
Varga Csaba
Vendrey Anita
Veréb Annamária
Vučković Dušan
Wicha Erzsébet

A személygépkocsi-vásárlás ösztönzőprogramjának résztvevői



I. szint

Ádámné Szöllősi Cecília és Ádám István

Atanasov Divanis
Babály Mihály és Babály Mihályné
Bakó Józsefné és Bakó József
Bakóczy Lászlóné
Bali Gabriella és Gesch Gábor
Barnak Danijela és Barnak Vladimir
Bánhegyi Zsuzsa és Dr. Berezvai Sándor
Brumec Tomislav
Becz Zoltán és Becz Mónika
Begi Zemir
Bertók M. Beáta és Papp-Váry Zsombor
Botis Gizella és Botis Márius
Bognárné Maretics Magdolna és Bognár Kálmán
Bojtor István és Bojtorné Baffi Mária
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Csepi Ildikó és Kovács Gábor
Csuka György és Dr. Bagoly Ibolya
Csürke B. Géza és Csürke Bálintné
Darabos István és Darabos Istvánné
Davidović Mila és Davidović Goran
Dr. Csisztu Attila és Csisztuné Pájer Erika
Dr. Dóczy Éva és Dr. Zsolczai Sándor
Dr. Farády Zoltán és Dr. Farády Zoltánné
Dr. Farkas Margit és Szabó János
Dragojević Goran és Dragojević Irena
Fejszés Ferenc és Fejszésné Kelemen Piroska
Futaki Gáborné
Gulyás Melinda
Hajcsik Tünde és Láng András
Halomhegyi Vilmos és Halomhegyiné Molnár Anna
Haim Józsefné és Haim József
Hanyecz Edina
Hári László és Hegyi Katalin
Heinbach József és Dr. Nika Erzsébet
Hertelendy Klára
Jakupak Vladimir és Jakupak Nevenka
Juhász Csaba és Bezzeg Enikő
Kása István és Kása Istvánné
Keszlerné Ollós Mária és Keszler Árpád
Kibédi Ádám és Otós Emőke
Knisz Péter és Knisz Péterné
Dr. Kovács László és Dr. Kovács Lászlóné
Kovács Zoltán és Kovácsné Reményi Ildikó

Kuzmanović Vesna és Kuzmanović Siniša
Lapicz Tibor és Lapiczné Lenkó Orsolya
Mayer Péter
Markó Mária és Markó Antal
Márton József és Mártonné Dudás Ildikó
Mičić Mirjana és Harnos Vilmos
Milanović Ljiljana
Milovanović Milanka és Milovanović Milislav
Molnár Attila
Molnár Zoltán
Dr. Molnár László és Dr. Molnár Stantić Branka
Nakić Marija és Nakić Dusan
Miškić Dr. Olivera és Miškić Dr. Ivan
Mrakovics Szilárd és Csordás Emőke
Dr. Németh Endre és Lukácsi Ágnes
Németh Sándor és Némethné Barabás Edit
Ocokoljić Daniela
Ocokoljić Zoran
Orosz Ilona és Dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojić Boro
Papp Tibor és Papp Tiborné
Dr. Pavkovic Mária
Perina Péter
Petrović Milena és Petrović Milenko
Radóczy Tibor és Dr. Gurka Ilona
Ramháb Zoltán és Ramháb Judit
Révész Tünde és Kovács László
Šaf Ljiljana és Šaf Vladimir
Senk Hajnalka
Stegená Éva
Stilin Tihomir és Stilin Maja
Pintér Csaba és Szegfű Zsuzsa
Szabó Ferencné és Szabó Ferenc
Szabó Péter és Szabóné Horváth Ilona
Schleppné Dr. Kász Edit és Schlepp Péter
Szeghy Mária
Szekér Marianna
Székely János és Juhász Dóra
Szidiropulosz Angelika és Miklós Tamás János és Tamás Jánosné
Tanács Ferenc és Tanács Ferencné
Dr. Tombáczné Tanács Erika és Dr. Tombácz Attila
Tóth Csaba
Ugrenović Miodrag és Ugrenović Olga
Virágné Tóth Erika és Virág Tibor
Vító László

II. szint

Bánhegyi Zsuzsa és Dr. Berezvai Sándor
Bíró Tamás
Botis Gizella és Botis Marius
Czele György és Czeléné Gergely Zsófia
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin és Dr. Seres Endre
Erdős Attila és Bene Írisz
Fekete Zsolt és Ruskó Noémi
Gecse Andrea
Illyés Ilona
Janović Dragana és Janović Miloš
Kis-Jakab Árpád és Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Nagy Gabriella
Nagy Katalin
Papp Imre és Péterbencze Anikó
Rózsahegyi Zsoltné és Rózsahegyi Zsolt
Dr. Schmitz Anna és Dr. Komoróczy Béla
Siklósné Dr. Révész Edit és Siklós Zoltán
Tóth István és Zsiga Márta
Tóth Sándor és Vanya Edina
Varga Géza és Vargáné Dr. Juronics Ilona

III. szint

Berkics Miklós
Bruckner András és Dr. Samu Terézia
Buruš Marija és Buruš Boško
Éliás Tibor és Szász Marianna
Dr. Kósa L. Adolf
Halmi István és Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan és Lomjanski Veronika
Dr. Ratković Marija és Ratković Cvetko
Szabó József és Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva és Szép Mihály
Utasi István
Varga Róbert
Vágási Aranka és Kovács András

Tisztelt Forgalmazóink!

2007. ÉVI SUCCESS DAYS MAGYARORSZÁGON

Január 13., február 17., március 24., május 26., június 23., július 21.,
szeptember 15., október 20., november 17., december 15.

A RÉGIÓ KÖZPONTI KÖZLEMÉNYEI:

Magyarországi irodáink:

- Budapesti központi iroda: 1067 Budapest, Szondi utca 34.,
tel.: +36-1-269-5370. Nemzetközi kapcsolatok igazgatója: Lenkey Péter
- Budapesti raktárház: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11.,
tel.: +36-1-291-8995. Területi igazgató: Lenkey Péter
- Debreceni iroda: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.,
tel.: +36-52-349-657. Területi igazgató: Pósa Kálmán
- Szegedi iroda: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,
tel.: +36-62-425-505. Területi igazgató: Radóczki Tibor
- Székesfehérvári iroda: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3.
tel.: +36-22-333-167. Területi igazgató: Földi Attila

Bosznia-hercegovinai irodáink:

- Bijeljina iroda: 76300 Bijeljina, Trg Đenerala Draže Mihajlovića 3.,
tel.: +387-55-211-784
- Banja Luka-i iroda: 78 000 Banja Luka, Duško Košćica u. 22.
tel.: +387-51-228-280. Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić
- Sarajevói iroda: 71000 Sarajevó, Akita Šeremeta do 10.,
tel.: +387-33-760-650. Területi igazgató: Enra Hadžović

Horvátországi irodáink:

- Zágrábi iroda: 10000 Zágráb, Grada Mainza 21., tel.: +385-1-390-9770
- Spliti iroda: 21000 Split, Križine 19., tel.: +385-21-459-262
Területi igazgató: Dr. Molnár László

Kosovói irodáink:

- Prishtina, Rr. Zagrebi PN, tel.: +381-38-240-781.
Területi igazgató: Lulzim Tytnxhiu

Montenegrói irodáink:

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20. tel.: +381-81/245-412,
tel/fax: +381-81/245-402. Területi igazgató: Aleksandar Dakić

Szerbiai irodáink:

- Belgrádi iroda: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127
- Niši iroda: 18000 Niš, Ucutelj Tasina 13/1.
Tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131
- Horgosi iroda: 24410 Horgos, Rade Končara 80. Tel.: +381-24-792-195
Területi igazgató: Branislav Rajić

Szlovéniai irodáink:

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640.
- Lendavai raktár címe: Kolodvorska 18., 9220 Lendava,
Területi igazgató: Kepe Andrej

SZABÁLYTALAN! Soha ne vásároljon vagy értékesítsen termékeket egyéb elektronikus csatornákon vagy kiskereskedelmi egységekben. Az elektronikus média különféle értékesítési csatornára vonatkozó lehetőségeit figyelembe véve a Forever Living Products szerint: ezek az egységek **kiskereskedelmi létesítményeknek** minősülnek. Az érvényben lévő üzletpolitika szerint mindenfajta FLP-termék vagy nyomtatvány kiskereskedelmi egységekben történő forgalmazása vagy kiállítása szigorúan tilos. Az elektronikus média igénybevételével történő termékforgalom kizárólag a www.flpseeu.com honlapon keresztül történhet.

Rendeljen termékeket a www.flpseeu.com honlapon.

A legkényelmesebb és legbiztonságosabb megoldás – nem csak a közvetlen termékvásárlás, de a rendelések nyilvántartása szempontjából is. Kiváló eszköz a termékajánlás során is, hiszen valamennyi érdeklődő számára csábító a kínálat. Minden rendelés pontértéke 24 órán belül a naprakész értékhez adódik, az interneten keresztül bármikor lekérdezhető. (www.foreverliving.com)

A műanyag alapú nagykereskedelmi kártyákat vállalatunk irodáiban, személyesen vehetik át a hét minden munkanapján!

Társaságunk több lehetőséget is biztosít Forgalmazóinknak forgalmi adataik, pontjaik lekérdezéséhez:

- Havonta kézhez kapott bónuszszámlolásuk (vállalkozói díjelszámolás) utolsó sorában megtalálják felhasználónevüket (LOGIN ID) és jelszavukat (PASSWORD) az amerikai céges honlap (www.foreverliving.com) eléréséhez. A honlapra csatlakozás után Magyarországra kattintva megtekinthetik aktuális pontszámukat.
 - Pontinformációt kérhetnek a több év óta sikeresen működő SMS-rendszeren keresztül is.
 - Budapesti központi irodánk telefonos ügyfélszolgálatának munkatársai is készséggel tájékoztatják Önöket aktuális forgalmi adataikról.
- Személyes pontértéküket** magyarországi termékgalmazóink a +36-1-269-53-70-es és +36-1-269-53-71-es telefonszámokon, horvátországi, bosznia-hercegovinai, szlovéniai, szerbia és montenegrói termékgalmazóink pedig a +36-1-332-55-41-es telefonszámon kérdezhetik meg. Kérjük a munkatársakat, hogy csak saját pontértékeikről, saját vállalkozásuk iránt érdeklődjenek!

Internetinfo: szíves tájékoztatásul közöljük Tisztelt Termékgalmazóinkkal, hogy cégünk két honlapjáról kaphatnak információt. Az egyik honlap a „www.flpseeu.com” régióink honlapja és magyarországi webáruházunk elérhetősége. Ennek eléréséhez és a vásárláshoz belépőkódjaikat lekérhetik irodáinkban. A vállalat központi honlapja, vagy közkeletű nevén az „amerikai honlap” – a „www.foreverliving.com” – a világ FLP-híreiről, a nemzetközi elérhetőségekről, más hasznos információkról és az adott munkatárs napi ponteredményeiről is tájékoztatást ad. Erre a címre minden érdeklődő beléphet. A disztribútori oldalra a „distributor login”-ra kattintva léphet be. Felhasználói neve a forgalmazói száma (elválasztójelek nélkül). Jelszava a havi elszámolás alján található.

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy a jövőben is fordítsanak figyelmet a **termékrendelők és más formanyomtatványok** helyes kitöltésére! Javított (megrendelő és szponzor adatai) és alá nem írt termékrendelőket a tévedések kizárása érdekében nem tudunk elfogadni! Kérjük, szintén ügyeljenek a jelentkezési lapok helyes és olvasható kitöltésére: nyomtatott betűvel, fekete vagy kék tintával! Név- vagy címváltozás esetén kérjük, használják az adatmódosító formanyomtatványt! **Tájékoztatjuk Önöket, hogy a szerződések meghatalmazás nélküli aláírása és leadása szabálytalan, közokirat hamisítás miatt továbbítani fogjuk az illetékes hatóság felé.**

A pénzügyek biztonsága érdekében kérjük, hogy megbízott útján történő **vállalkozóidj-lekérdezés** esetén a megbízott személy hozza magával személyi igazolványát! A nemzetközi üzletpolitika alapján minden jelentkezési lapot (szerződést) aláírt forgalmazó jogot nyer a termékek megvásárlására nagykereskedelmi áron, közvetlenül az irodákból. Regisztrált forgalmazóvá azonban csak első vásárláskor válik, korábban leadott és lepecsételt jelentkezési lapja 2. példányának és kitöltött termékrendelő lapjának bemutatásával.

RESZPONZORÁLÁSI! Szeretnénk felhívni a figyelmet az „újrászponzorálás” szabályaira, amelyek az Üzletpolitika 12. fejezetében találhatóak meg. Fontos tudnivaló, hogy az újrászponzorálás nem automatikus folyamat, hanem csak a meghatározott formanyomtatványok (reszponzorálási nyilatkozat, új jelentkezési lap) benyújtása után, a feltételeknek való megfelelő ellenőrzését követően lép életbe. Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékforgalmazó munkatársat másodszorra is belépteti a reszponzorálási eljárás mellőzésével.

A MAGYARORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

Tájékoztatjuk Tisztelt Forgalmazóinkat, hogy 2007. január 13-án 10 órakor kezdődő Forever Success Day helyszíne: Papp László Sportaréna, 1143 Budapest, Stefánia út 2. Sok szeretettel várunk mindenkit! Továbbá arról is szeretnénk tájékoztatni, hogy ezen a napon Nefelejcs u.-i raktárunk 17-20 óráig tart nyitva. Ünnepi nyitvatartás: december 2., 9., 16., 23., 30. – minden szombaton a hétköznapi nyitvatartás szerint.

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy jelentkezési lapjuk mellé a jövőben is adják le vállalkozói igazolványuk másolatát visszamenőleg is, valamint a cégek az APEH-bejelentkezési adatlap másolatát is! A jövőben

csak ennek megléte esetén tudjuk a jutalékokat utalni! Magyarországi partnereink közül azok, akik vásárlásaikról saját tulajdonukban levő cégük nevére kérik kiállítani a számlát, ezt csak abban az esetben tehetik meg, ha irodáinkba eljuttatják az ehhez szükséges kitöltött nyomtatványokat, illetve a cégtulajdonosi mivoltukat igazoló céges iratok másolatát. Az erre vonatkozó részletes tájékoztatót irodáinkban kifüggesztettük, illetve munkatársaink kérésre szóban is tájékoztatják Önöket **Internetes honlapunkon a folyóirat aktuális és korábbi számai a „forever” jelszó megadása után érhetőek el!**



Debreceni iroda

Tájékoztató engedményes vásárlás igénybevételéhez

Az engedményes vásárlás egyszerű igénybevételéhez kérjük, tartsák be a következő szabályokat:

- 1. Nyilatkozat.** Kérjük, ügyeljenek arra, hogy a nyilatkozat minden részét pontosan töltsék ki! Személyes átvételkor kollégáink ellenőrzik az adatokat, de postai úton történt küldés esetén erre nincs mód, ezért kérjük, fokozott figyelemmel ellenőrizzék adataikat, mert hibás kitöltés esetén az engedményes rendszer nem lép életbe!
- 2. Vásárlás.** Vásárlásnál a rendszer automatikusan felajánlja az engedmény maximum összegét azoknak, akik nyilatkoztak. A vásárlás engedményigénybevételt jelent, vagyis bónuszfizetést, így a személyes vásárlás is fényképes igazolvány bemutatását teszi szükségessé. Csoportos vásárlás esetén szabályos, két tanú aláírásával ellátott meghatalmazást kell hoznia minden egyes személytől rendelésenként. Kollégáink csak azután fogadják el rendeléseiket, miután ezeket ellenőrizték. Nyilatkozattal rendelkező személyek esetében a személyi azonosítás, illetve a meghatalmazás hiánya a megrendelés elutasítását vonja maga után!

FLP raktár, Budapest



3. Információadás. Kollégáink a raktárakban személyesen, fényképes igazolvány bemutatásával, vagy meghatalmazás átadása után adnak információt az engedmény aktuális összegéről.

Nyilatkozattal rendelkezők és a bónuszukat számla formájában is felvevő munkatársaink a pontos összegekről Budapesten, a Szondi u. 34. sz. alatt informálódhatnak.

Szeretnénk felhívni magyarországi forgalmazóink szíves figyelmét cégünk csomagkiszállítási szolgáltatására. Ezzel Tisztelt Forgalmazóink a leadott megrendeléseiket maximum 2 nap alatt – időpontegyeztetéssel - megkapják az ország bármely pontján, amelyet át is kell venni 48 órán belül, különben a számlát sztorozzuk és pontjaikat visszavonjuk. A megrendelt termékek árát és a szállítási díjat átvételkor kell megfizetni. A kiszállítási költséget 1 pont feletti vásárlás esetén cégünk átvállalja.

Megrendeléseiket a következő módon adhatják le:

- telefonon, ahol munkatársunk pontos információt ad a megrendelés összegéről, pontértékéről és a szállítási díjról. Telefonszámok: 061-297-5538, 061-297-5539, mobil: 06-20/456-8141, 06-20/456-8149
- interneten keresztül az „www.flpshop.hu” címen,
- sms-ben a 0620-478-4732 telefonszámon.

Kiszállítási díjak:

	Budapest	Vidék
0-5 kg	640 Ft	1260 Ft
5-10 kg	1240 Ft	1720 Ft
10-30 kg	1520 Ft	1940 Ft
30 kg felett	30 Ft/kg	30 Ft/kg

- Fenti díjak 3 db rendelésszám/címig érvényesek, 3 db felett +200Ft/ rendelésszám többletköltséget számolunk fel
- Utánvét beszedési díj 360Ft/cím.
- Biztosítási díj: 200 000Ft-ig a fuvardíj tartalmazza, felette minden megkezdett 10 000Ft után 50Ft.

Fent jelzett tételek a 20%-os ÁFA-t nem tartalmazzák.

A szolgáltató a küldeményeket előzetes telefonos egyeztetés után szállítja ki. A telefonos egyeztetés költségét a fenti árak tartalmazzák.

A SZERBIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

A Forever Living Products Belgrád a következő szolgáltatásokkal áll rendelkezésükre: telefonon keresztül történő árurendelés – Telecenter. Az árut a következő telefonszámokon rendelhetik meg: 011/3096382. A Telecenter és a belgrádi iroda munkaideje: hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, a többi munkanapon 9.00–16.30-ig. A telefonos árurendelésnél az áru a kódszámon szereplő címzetthez érkezik. Az áru átvételekor kell az árát kifizetni.

A postaköltségeket a PTT Szerbia aznapi árfolyama szerint kell kifizetni, amely napon a kézbesítés történt. A postaköltséget csak abban az esetben téríti meg az FLP Belgrád, ha egy kódszám alatt szereplő megrendelés meghaladja az 1 pontértéket. Telefonon keresztül nem lehet beléptetést

végezni. Telefonos rendelésnél csak az adott hó 25-ig beérkezett rendelést vesszük figyelembe, azt követően csak személyesen tudnak rendelni irodánkban. A horgosi és a niši irodákban is vásárolható reklámanyag és minden formanyomtatvány. Forgalmazóink megvásárolhatják a jelentkezési lapokat és az adatmódosító nyomtatványokat is. A következő Forever Success Day 2006. december 23-án lesz.

A BOSZNIA-HERCEGOVINAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

A Forever Living Products boszniai irodáiban telefonos rendelés esetén a következő számokat lehet tárcsázni (új forgalmazók bejelentése telefonon keresztül nem lehetséges):

– Bijeljina: +387-55-211-784. Nyitva tartás munkanapokon: 9.00–16.30 óráig.



Bijeljini iroda

Szarajevói FLP iroda közleménye

Értesítjük Tisztelt fogyasztóinkat és munkatársainkat, hogy a szarajevói iroda címe: Akifa Šeremeta do br. 10, 71000 Sarajevó.

Telefon: +387-33-760-650, +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651

Nyitva tartás munkanapokon: 9:00 – 16:30, szerda: 12:00 – 20:00

Szeptembertől rendelkezésükre áll a bosznia-hercegovinai orvosszakértő-tanácsadó, aki a következő telefonszámon érhető el:

Dr. Nišić Esma +387-62-367-545

Munkaideje: munkanapokon 18:00 – 21:00

Orvosszakértő-tanácsadónk szerdánként tanácsadást tart a szarajevói irodában 17:00 – 19:30 óra között.

Telefonos rendelés esetén az áru átvételekor kell fizetni. Amennyiben a rendelés értéke nem magasabb, mint 1 pontérték, akkor a forgalmazó fizeti a házhoz szállítást.

– A bijeljini iroda címe: Trg Đenerala Draže Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780.

– A Banja Luka-i központ címe: Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288

A HORVÁTORSZÁGI IRODA KÖZLEMÉNYEI

Tájékoztatjuk fogyasztóinkat és forgalmazóinkat, hogy az FLP zágrábi irodája az ulica Grada Mainza 21. szám alatt található.

Nyitva tartás: hétfőn és csütörtökön 12.00-tól 20.00-ig; kedden, szerdán és pénteken 09.00-tól 17.00-ig. Tel.: +385-1-3909-770 és fax.: +385-1-3909-771. Telefonon történő megrendelés a +385-1-3909-773-as számon. Amennyiben a megrendelés értéke meghaladja az 1 pont összeget, a szállítási költséget az FLP fizeti. A marketingről és a termékekről szóló előadások minden hétfőn és csütörtökön 18.00 órától kezdődnek a központi irodában.

Tájékoztatjuk továbbá Önöket, hogy a spliti irodánk a Krizine 19. szám alatt található. Tel.: +385-21-459-262. Nyitva tartás: hétfőn 12.00-tól 20.00-ig; kedden, szerdán, csütörtökön és pénteken 09.00-tól 17.00-ig.

A SZLOVÉNIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

Tájékoztatjuk Önöket, hogy trzini raktárunkban az iroda hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 09.00–17.00 tart nyitva. Ez a nyitvatartási rend érvényes a telefonos megrendelések esetében is.

- A Telecenter száma (telefonos rendelés): 01/563-7501.
- Lendvai Raktárház címe: Kolodvorska 18, 9220 Lendva
- Telefon: +3862-575-1270 A Lendvai Raktárház csütörtökön 9-17 óráig tart nyitva



A lendvai iroda

Magyarországi orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Kassai Gabriella: +36-30-307-7426,
- Dr. Bakanek György: +36-30-9428-519,
- Dr. Kerekes László: +36-20-9-441-442,
- Dr. Mezósi László állatorvos: +36-20-552-6792,

Horvátországi orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Ljuba Rauski Naglic: +385-9151-76510
- Dr. Eugenija Sojat Marendić: +385-9151-07070

Szerbiai orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Biserka Lazarević és Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318

Szlovéniai orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Arbeiter Miran: +386-4142-0788 és
- Dr. Čanžek Olga: +386-4182-4163

Montenegrói orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Laban Nevenka: +381-69-327-127

Bosznia-Hercegovinai orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Nišić Esmā: +387-62-367-545

FLP TV az interneten www.flpseeu.com

MŰSORBEOSZTÁS

2006. december 15-től 2007. január 13-ig

- 10.00 **Híradó**
- 10.05 **Az FLP 25 éve**
- 10.20 **Rex Alex – Aloe-dizájncenter**
- 10.50 **Európai Rally 2006 – Cannes, Nizza**
- 12.00 **Success Day – Berkics Miklós – Ajándék**
- 12.30 **Termékismertető film – Forever Pomesteen**
- 12.40 **Success Day – Kim Madsen**
- 13.30 **Termékismertető film – Aktív Probiotic**
- 13.40 **FLP – Marketingterv**
- 14.00 **Success Day – Sonya-show**
- 14.20 **Success Day – Rusák Patrícia – Merj álmodni nagyokat!**
- 14.40 **Interjú Vágási Arankával és Kovács Andrásal**
- 15.05 **Termékismertető film – Active HA**
- 15.10 **Alan Pease – Kérdezéstechnika**
- 16.25 **A növénytől a termékig**
- 16.40 **Termékismertető film – Forever Pomesteen**
- 16.45 **Success Day – Szabó József – Őrizd az álmaidat!**
- 17.05 **Katrin Bajri – Rendszerrel a csúcson**
- 18.00 **Híradó**
- 18.05 **Az FLP 25 éve**
- 18.20 **Rex Alex – Aloe-dizájncenter**
- 18.50 **Európai Rally 2006 – Cannes, Nizza**
- 20.00 **Success Day – Berkics Miklós – Ajándék**
- 20.30 **Termékismertető film – Forever Pomesteen**
- 20.40 **Success Day – Kim Madsen**
- 21.30 **Termékismertető film – Aktív Probiotic**
- 21.40 **FLP – Marketingterv**
- 22.00 **Success Day – Sonya-show**
- 22.20 **Success Day – Rusák Patrícia – Merj álmodni nagyokat!**
- 22.40 **Interjú Vágási Arankával és Kovács Andrásal**
- 23.05 **Termékismertető film – Active HA**
- 23.10 **Alan Pease – Kérdezéstechnika**
- 00.25 **A növénytől a termékig**
- 00.40 **Termékismertető film – Forever Pomesteen**
- 00.45 **Success Day – Szabó József – Őrizd az álmaidat!**
- 01.05 **Katrin Bajri – Rendszerrel a csúcson**
- 02.00 **Híradó**
- 02.05 **Az FLP 25 éve**
- 02.20 **Rex Alex – Aloe-dizájncenter**
- 02.50 **Európai Rally 2006 – Cannes, Nizza**
- 04.00 **Success Day – Berkics Miklós – Ajándék**
- 04.30 **Termékismertető film – Forever Pomesteen**
- 04.40 **Success Day – Kim Madsen**
- 05.30 **Termékismertető film – Aktív Probiotic**
- 05.40 **FLP – Marketingterv**
- 06.00 **Success Day – Sonya-show**
- 06.20 **Success Day – Rusák Patrícia – Merj álmodni nagyokat!**
- 06.40 **Interjú Vágási Arankával és Kovács Andrásal**
- 07.05 **Termékismertető film – Active HA**
- 07.10 **Alan Pease – Kérdezéstechnika**
- 08.25 **A növénytől a termékig**
- 08.40 **Termékismertető film – Forever Pomesteen**
- 08.45 **Success Day – Szabó József – Őrizd az álmaidat!**
- 09.05 **Katrin Bajri – Rendszerrel a csúcson**

Egy magyar a Su



SZÁSZ MARIANNE

soaring manager
President's Club tag

**„Mindennek adjuk meg,
ami neki jár. A szemnek
a látványt, a fülnek
a muzsikát, a gondolatoknak
a szárnyalást, a testnek
a felüdülést, az igazságnak
az elismerést, barátoknak
a barátot, az embernek
a megbecsülést.”
(Tatiosz: A szív erényei)**

Szikrázó reggelre ébredtem. Percek múlva a kávé illata szállt a levegőben. Kitöltöttem az elmaradhatatlan „feleseket” is, hogy ezzel ébresszem Tibort. (A gél-Pomesteen koktél elengedhetetlen egy jó nap kezdéséhez.) Ő azonban már a számítógép előtt ült, és hitetlenkedve nézett rám: – Gyere, olvasd! Jól látok?

A kinyitott levél – bár angolul íródott – számomra is elárulta tartalmát. „Houston, Super Rally, You singing” és a dátum . . . aláírás: **Gregg Maughan.**

Izgatottan, vegyes érzelmekkel néztem a levél címzettjét. Alig tudtam a kérdést megfogalmazni: – Hogy lehet ez? Honnan tudják . . . honnan tudják, úgy énekel, hogy méltó vagy a Super Rally színpadán énekelni?

– Évekkel ezelőtt, amikor itt járt Rex, én kalauzoltam a Dunakanyarban. Egy egész napot töltöttünk együtt. Akkor meg is győződhettem róla, hogy milyen fantasztikus személyiség. Hogy nem legenda, élő, hús-vér ember, aki a szó nemes értelmében is az maradt minden gazdagsága ellenére.

Valóban! Eszembe jutott a Profit Sharing kiosztásának napja Bukarestben. Este a Parlamentben adott díszvacsera után a fogadócsarnok lépcsőjén ültem Tiborra várva, aki rendre elveszít engem. Beláttam a kijáratot. Itt biztos megtalál, meglátom, ha jön – gondoltam. Egyszerre **Rex Maughan** lépett a csarnokba kíséretével. Pár lépés után észrevette, hogy a lépcsőn kuporgok és odasietett. Nyújtotta a kezeit, felsegített,

és kedvesen megkérdezte: – Csak nincs valami baj, Marianne? (Alig kaptam levegőt. Tíz hónappal korábban találkoztunk Koppenhágában. Tiborral váltott néhány szót, aki bemutatott egymásnak bennünket. És emlékezett rám, név szerint. Pedig egy-egy Rally-n több ezer emberrel találkozik, fényképezik.) – Köszönöm, minden rendben – válaszoltam.

Kedvesen megölelt, és jó éjszakát kívánva hagyott magamra. Tibor folytatta:

– Nos az a nap akkora élmény volt, hogy köszönetképpen megajándékoztam egy CD-vel. A nápolyi dalokkal, amelyeket én énekelek. De arra őszintén nem gondoltam, hogy valaha is meghallgatja. Elképzelted, hogy a világ minden tájáról mennyi aprósággal lepik meg . . .

– Ezek szerint mégis meghallgatta . . . – Úgy tűnik, hogy meg. Mekkora megtiszteltetés! El tudod ezt képzelni? A világ százhusz országa képviselteti ott magát nem kis létszámmal!

– Mit szeretnél énekelni? – hangzott részemről a gyakorlatias kérdés.

– Valami felemelőt, valami győzelmi dalt. . . Nem tudom. Mit gondolsz? Rövid töprengés után mondtam ki a világ egyik legnehezebb tenor áriáját. Nagy kihívás – gondoltam –, de meg tudja oldani briliánsan. Mindig fel tud nőni a feladat nagyságához. Ha van cél, van teljesítmény!

– A Kalaf áriáját. A „vincerót!” – Tudod, hogy az milyen feladat? – Tudom, de ha kell, megoldod a legnehezebb feladatot is!

Oper Rally színpadán

Akkor még nem tudtam, hogy az áriánál sokkal nagyobb kihívás vár rá! Megszereztük a zenei alapot, a legjobbat, amit fel lehet lelni kis hazánkban, és Tibor gyakorolt, próbált, hiszen a hang is oxidálódik, ha nem használják nap mint nap. Ki kell fényesíteni, eltüntetni a hangszálakról a lerakódásokat.

Megküldtük a választ a levélre, megírtuk, hogy a „Kalafot” fogják hallani.

Közeledett az utazás napja, a hang csillogott, a szöveg hibátlanul „ment”, kellőképpen izgult a művész, szóval minden úgy volt, ahogy annak lennie kell!

Már csak pár nap volt az utazásig. És ekkor robbant a bomba! Rex Maughan szerény kérése: ha lehetne, szívesebben hallaná az Operaház fantomjából a híres dalt, a Bársonyos éjt! Valószínű el sem tudta képzelni, hogy ez nincs Tibor repertoárjában. Pedig nem volt. Még a darabot sem látta.

Meg lehet-e nézni, tanulni ennyi idő alatt, lehet-e hozzá megfelelő zenei alapot találni, a biztos tudás birtoklása nélkül szabad-e vállalni? Ezernyi kérdés! Lesz-e próbalehetőség? Vajon milyen lesz a mikrofon?

Ekkor kezdődött egy ámokfutás. Mindent beszerezni: jegyet a „fantomra” (szerencsénk volt, az évad utolsó előadását játszották), a zenei alapot – végül két változatot is kaptunk –, korrepetitort találni szabad időponttal, az alaphoz illő hiteles szöveget

találni... és mindezt meg is tanulni néhány nap alatt.

Mellénk szegődött a szerencse. Minden összeállt, a beéneklés a „vinceróval” történt, nem lehet baj, ha a szöveget is sikerül megtanulni angolul... .

Vittünk magunkkal MP3-at, gépelt szöveget, **Fekete Zsolt** az út elején lefordította a szöveget, ami kellett az értelemszerű tanuláshoz, és a repülőgépen rendelkezésre álló tizenvalahány órát, a repülőtereken a várakozási időt, a szállodai tartózkodást is erre áldoztuk. Természetesen ott lapult a bőrönd alján az eredeti elképzelésnek megfelelő CD is. Biztos, ami biztos!

Aztán kiderült, van húsz perc próbalehetőség a csarnokban. Ebédszünetben. A technikai személyzet nem nagy kedvvel állt rendelkezésre. Gégemikrofon „természetesen” nem volt, kifogás annál több. Mindegy, ez

van, ezt kell szeretni! Könny csillogott a szememben az izgalomtól... Aztán megszólalt a zene, felhangzottak az első akkordok, és Tibor lírai hangja... Az addig zörgő, dumáló munkások elhallgattak. A hangmérnök leállította a zenét, elnézést kért, és elment. Percek múlva egy kiváló gégemikrofonnal tért vissza. Elmondta, hogy hosszú évekig a Los Angeles-i operaház hangmérnökeként dolgozott, s nem fűzött nagy reményeket az „amatőr” előadóhoz. Sajnálja a dolgot, mindenesetre ez a hang megérdemli a jó mikrofont és a figyelmet.

Másnapra már szövegvetítő is volt, ellendrukkerből segítő háttérre vált a műszaki csapat!

A teljesítmény tisztelete! Amikor erről beszélünk a rendezvényeinken, azt hisszük, az MLM-ről beszélünk. Az FLP-ről beszélünk. Pedig az ÉLETRŐL beszélünk. És örömmel mondhatom: az FLP is az ÉLETRŐL szól! Észrevetted?





SZASZKÓ TERÉZIA
supervisor

2006. július utolsó napjaiban kezdődött (az addig még ismeretlenül hangzó) FLP-s időszámításom, amit oly sokszor hallottam másoktól. Visszatekintve ma már tisztán láthatóan egy új fejezetet jelent az én életemben is.



Holiday Rally a f

Első 34 napom mozgalmas, információ hegyeket tartalmazó, újabb és újabb embereket megismerő, agyat zsongító időszak volt. Eredménye nemcsak az elvégzett tevékenység „járandósága”, hanem az a lehetőség is, amit grátiszként, kiemelt jutalomként kaptam: **szeptember 29-e és október 1-je** között megrendezett horvátországi utazás, melynek teljes anyagi fedezetét az **FLP biztosította.**

Széles ismeretségi körömben és saját életemben sem tapasztaltam, hogy akár egyetlen „munkáltató” is ekkora prémiumot juttasson újként színre lépő munkatársainak.

Természetesen ez a lehetőség, amellyel élhettem, köszönhető annak a kis gárdának, ami körülöttem kialakult, valamint szponzorom, **Hajdú László** aktív, tartalmas munkájának is.

Már utazásunk kezdetén tapasztaltam a gondoskodást, az erőteljes

háttér munkát, s ez jellemezte az egész utat. Kényelmes, modern busz. Étkeztetés: reggeli+ebéd (mint a repülőkön) minőségi, ízletes, elegáns. A három buszból álló konvoj haladását biztonsági emberek, autók garantálták. Megérkezésünkkor ajándécsomaggal vártak minket, a cégünk logójával ellátott pólóval, táskával. Szállodai elhelyezésünk színvonalas volt, ott-



Miss supervisor szemével

tartózkodásunk alatt remek ellátást kaptunk. Mondhatni, „mi szem-szájnak ingere”. Esti kikapcsolódásként a delegáltaknak térítésmentes belépőkkel és itallal, valamint diszkóval kedveskedtek. A táncmulatságon nagy volt a vidámság..

A rendezvény napján már az ültetési rendünk is mutatta, hogy a kiírást teljesítő supervisorok akkreditáló kártyával kapták a központi helyet az előadóteremben. Ország igazgatónk, **dr. Miliesz Sándor** oklevél átadásával ünnepélyesen ismét gratulált a szintet elérőknek.

Inspiráló volt újra meghallgatni a már kazettáról, CD-ről, korábbi programokról jól ismert előadókat. A példás emberi értékekkel bíró fiatalember, **Berkics Miklós** ötletesen egy kis piros vekkerral oldotta meg, hogy a rendelkezésére álló időt ne lépje túl, viszont ki is használja azt. Először tapasztaltam oly nagy energiát, vehemenciát, amit **Szabó József**



adott nekünk, s még fényképezni sem lehetett, mert állandóan kirobogott, mire lencsevégre kaphattuk volna.

Lomjanski Veronika hadvezéri orgánuma, temperamentuma nagyon megfogott, **Katrin Bajri** szerénysége, vasakarata is mutatta, hogy van még mit tanulni. Kozmikus hasonlaltal élve igazi „csillaghullás-ékkőfelvonulás” részesei lehettünk.

Még az utolsó nap reggelije közben is kaptunk lelkesítő, iránymutató mondatokat felső vezetőinktől, **Vágási Arankától és Kovács Andrástól**, így igazán megerősödve indultunk haza, készülve a következő célra, az Európai Rally Stockholmra, ahol reményeim szerint először találkozhatok **Rex Maughannal**, és ezzel egy új hagyomány veheti kezdetét számomra.





SZIDIROPULOSZ ANGELIKA
(Görög Évi)
manager

**Gyönyörűen süt a nap,
és teljesen fel vagyok
villanyozva! Szinte
repedem a boldogságtól és
az örömtől, hogy egy olyan
céggel dolgozhatom, akik
tisztelnek, szeretnek, és
a sikeremet akarják! Ezért is
meg kell írnom ezt a levelet,
hogy megköszönhessem
ilyen távolból azoknak
a csodálatos embereknek,
akik segítik a csapatomat
egy-két jó szóval,
biztatással, tiszta szívvel
még akkor is, ha nem
fűződik hozzá anyagi
érdekük.**



Szép napot, Magyarország!

„Toronto” jelentkezik!

Úgy gondolom, hogy ezt nevezik a nagy csapatnak, a családnak. FLP-család! Tudom, a kezdők azt gondolják, hogy ez kicsit már csöpög, de hidd el, minél tovább maradsz az üzletben, annál inkább rájössz, hogy miről beszélék. Szóval csak csináld! Soha-soha ne add fel!

Itt szeretném először is **megköszönni szponzoromnak, Bernáth Annamarinak** azt a végtelen kitartó türelmet és munkát, szeretetet velem szemben, támogatását és segítségét még igazgatói szint után is, ahogy összetartja az egész vonalunkat. Ez olyan, mint egy házasság, nem, **Annamari?** Jóban-rosszban, és néha bárhogy is szeretnék mások, nem tudják szétszakítani a családot! **KÖSZÖNÖM NEKED, ANNAMÁRIA!**

Köszönöm **Nikosnak**, páromnak, barátomnak, férjemnek immár 33 éve, hogy kitartott a döntésem mellett, és biztosította a hátteret! Immár öt éves évfordulót ünnepelhetünk a Foreverrel, ez már egy komoly évforduló!

Nagyon büszke vagyok az egész csapatomra, **Tasnády Beára** és **Vörös Zolira**, nagyon köszönöm a munkátokat, köszönöm a bizalmatokat, hogy hittetek nekem, és a fantasztikus kitarásokatokat. **Kótai Lacinak, Fekete Tibinek**, akik

kitartással mennek előre, és bármilyen kemény falakba is ütköznek, még mindig ott vannak. Köszönöm, **Barabás Zoli** és **Pepe**, a segítséget a csapatnak! Meg tudjátok csinálni! Ez a mi kis családunk! Neked milyen a „Családod”? Biztos vagyok benne, hogy a legjobb helyen vagy! Elmondom a titkot: soha-soha ne add fel! Köszönd meg annak az embernek, aki megmutatta, és megfogta a kezed. Rajtad múlik, hogy elengeded-e, vagy sem!

Szintén nagyon büszkék vagyunk **dr. Tombáczné Tanács Erika, dr. Tombácz Attila, Tanács Irénke és Feri b.** igazgatóinkra, akik követték Beáékat, és fantasztikus sebességgel építették fel üzletüket (igaz, néha a felfújtt lufi kipukkad, de náluk egyfolytában lebeg a magasban), és ami nagyon fontos: a mai napig is 80 non manageri pont alatt nem zártak, érted ezt? Képviselhették csapatunkat az Európai Rally-n, ezzel mutatják az utat, hogy legközelebb még többen utazhassanak együtt. Köszönöm **Szekér Mariann, Ungár Kata**, hogy pályolgattátok európai rally-s igazgatóinkat Franciaországban.

Gratulálok assistant managereinknek is, **Bicskei Briginek** és **Balásznak, Mezei Arankának**, a supervisorainknak, **Mentes Évi**, köszönjük hogy vagy, és segíted a gyerekeket, **Koncz Gabikának**

és **Rabi Zoliéknak**. Gratulálunk, **Koncz Andi**, az eredményeidhez, és örülök, hogy mikor otthon voltam áprilisban, megtalálhattam egy elveszett gyémántot, igaz, másnak a földjéről, és elkezdhettem felemelni a homokból és csiszolni. Remélem, hogy ennek a gyémántnak a gazdája megbecsülik ezt a mérhetetlenül igaz szívű embert, és vigyáznak rá! Örömmel tölt el, mikor rá gondolok, hogy ezek az emberek milyen tisztességesek, kitartóak. Bár családosak – néhány gyerekkel az oldalukon –, mégis megcsinálták, és haladnak gőzerővel a csúcs felé, tisztességgel és példamutató magatartással, hozzáállással, bárhol találkozol velük. Ha Te is családos vagy, Te is meg tudod csinálni!

Köszönöm **Vörös Zolinak, dr. Tombácz Attilának** és természetesen az összes fiúnak óriási munkájukat, hogy amikor a lányok dolgoznak, ők azok, akik a gyerekek után néznek. „Csoportmunka érted” – ahogy **Szabó Józsi** szokta mondani.

Természetesen meg kell hogy említsem a torontói csapatot is, **Kiss Ágit**, akinek nagyon nagy kitartása van, és nem számít, mit kell tenni, megteszi. Köszönöm, hogy bízol bennem, **Ági**. Hiszünk benned, meg tudod csinálni!

Innen a távolból szeretnék gratulálni **Radóczki Tibiéknek** újabb sikereikhez, és nagyon köszönöm, hogy segítettétek szegedi csapatunk munkáját, és együtt tud épülni a szegedi csapat. **Dr. Milesz Sándor** a közös csapatvezetőnk, óriási, ahogy össze tudnak tartani. Ezt nevezzük az FLP-családnak. Köszönöm a kedvességet és a tudást, amit Tőletek kaptam, **Tibor!** Köszönöm az orvosoknak, **dr. Botos Marcsinak, dr. Révész Editkének,**

dr. Németh Endrének, Kerekes doktornak, dr. Nagy Elemérnek a csapatunkért végzett munkájukat és segítségüket.

Gratulálok **Lenkey Péternek** és **Zsuzsinak** is fantasztikus munkájukhoz és az előadásotokhoz, tiszta szívű emberek vagytok, alázatosak, szerények és nagy tudásúak! Csak így lehet ezt csinálni! Egy újabb példa előttünk!

Nagyon nagy tisztelettel szeretném nyilvánosan megköszönni **Berkics Mikinek** a munkáját, és köszönöm **Miki**, a CD-t, amit küldtél, óriási segítség számunkra, és köszönöm hogy megtartottad ígéreted. Érted? **Mikinek** nincs anyagi érdeke velünk szemben, mégis segít! A világ másik végére is! Nem véletlenül olyan igazgatói vannak, mint **Szekér Mariann**.

Köszönöm, **Császár Ibolya**, a kedves szavaid csapatomhoz Szegeden, a jóságod és tisztességed, nagy szeretettel gondol csapatunk Rád!

KÖSZÖNÖM, REX MAUGHAN, a lehetőséget, köszönöm a gondolkodásod, a tanításod, a tisztességed, a jóságod, a példaértékű családi életed, hogy mindig arra tanítasz bennünket, hogy szerénységgel járjunk ezen a földön, és tudjuk – honnan jöttünk. Nagyon megfogott, mikor a magyarországi Európai Rally-n azt mondta Rex: „akkor vagy igazán nagy ember, ha le tudsz hajolni, és arra a szintre tudod felemelni azt az embert, ahol Te vagy! Add meg a lehetőséget az embernek, hogy az legyen, amennyit ér!” Ez a művészet. Átlagember az átlagon felüli lehetősége.

Nem utolsósorban köszönöm dr. Milesz Sándornak, ország igazgatóknak a kitartó, átlagon felüli munkáját, és nagy büszkeséggel tölt el, hogy ilyen felső vezetővel tudunk dolgozni, és bárhol büszkén mondhatjuk ki a nevét, nincs olyan ember, aki ne ismerné, és ne szeretné! KÖSZÖNÖM, SÁNDOR, az üzleti és az emberi bánásmódod magasiskolája példamutató!

Dr. Kósa L. Adolf és **Bíró Tamás**, köszönet, hogy megmutattátok a lehetőséget! Reméljük, egyszer erre a csapatra is tiszta szívből büszkéek lesztek, igaz, nem voltunk formaegyesek, de mindig az nyer, aki játékban marad! Az eredmények bizonyítanak! **Dr. Kósa** egy gépezet, akit nem lehet utolérni, és egyfolytában adja a ritmust előttünk! **KÖSZÖNJÜK, Adolf!**

Tudjátok, Toronto egy óriási város, és nagyon sok nemzetiség lakik együtt. Itt is meg lehet csinálni, még akkor is, ha néha göröngyös az út, de arra gondolva, hogy ilyen kis ország, mint Magyarország a harmadik helyen! Érted? Rengeteg ember figyel benneteket, és a Ti nyomotokban szeretnének járni. Ez, remélem, mindenkinek mond valamit! Büszkeséggel tölt el! Ezért mindig nagyon kell vigyázni, hogy bárhol járunk, otthon vagy idegenben, akár csapatban vagy egyedül, példamutatóan kell cselekednünk mindenféle szempontból, hogy ki tudjuk érdemelni mások tiszteletét. Hála Istennek, csodálatos emberek vannak a magyar csapatban. Köszönöm, hogy vagytok! Nagyon hiányoztok, a mosolyotok, a kedvességetek, és jó érzéssel tölt el, ha rátok gondolok. Hajrá, Magyarország! Imádlak Benneteket!

Ünnepeljünk

Közelednek az ünnepek, de álljunk csak meg egy percre! Hiszen nem csak ajándékokról meg az ünnepi menüről szól a karácsony, rengeteg alkalom lesz, amikor vacsorákon, partikon, egyéb rendezvényeken veszünk majd részt.

Sonya® Color Collection

Forrás: Let's party with Sonya
In: Forever UK. November 2006/issue 165, pp. 20-21
Fordította: Lenkey Zsuzsa

Természetes vágyunk, hogy ragyogóan nézzünk ki, arról nem is beszélve, mennyi kiváló alkalom nyílik majd termékajánlásra és hálózatépítésre! Egészségtől kicsattanó és szépségtől sugárzó ápoltságot csak úgy vonzza majd a sok kíváncsi érdeklődőt. Nem is képviselhetnénk vállalkozásunkat hitelesebben, mint hogy magunkon viseljük.

A Sonya Colour Collection palettája rendkívül sokoldalú. Egyedülálló a választék, és egyedülállóak a tulajdonságai.

- Aloe verát, tengeri kivonatokat és nyugtató hatású kamillát tartalmaznak.
- Az avokádóolaj puhává, hidratálttá és lágyvá varázsolja ajkait.
- Táplálja és védi bőrünket anélkül, hogy eltömítené a pórusokat.
- Antioxidáns A-, C- és E-vitamint tartalmaz, hogy védelmet nyújtson a szabad gyökök károsító hatásaival szemben.
- A színyanyagok a bőr kémiai háztartásával összhangban, természetes hatást biztosítva alkalmazhatók.
- Készítményeink aloe vera tartalma és 15-ös faktorú bőrvédő tulajdonságai védelmet nyújtanak a káros napsugarak ellen.
- Poralapú készítményeink, a púderek, a szemfestékek és az arcpirosítók a legfinomabb mikronizációs eljárással készülnek, így nem tudnak csomósodni, ráncokba gyűlni, vagy lekopni, segítségükkel tartós, professzionális sminket készíthetünk.
- Hipoallergén készítmények.
- Állatkísérleteket nem végzünk.

Íme néhány tanács, amellyel minden korosztály biztosan sikert arat.

Fontos megjegyezni, hogy minden smink gondos előkészítést igényel. Kerüljük el a természetellenes hatást bőrrünk megfelelő ápolásával, hogy a smink nehogy egy maszkként fedje el arcunkat.

A **Fleur de Jouvence** készlet e célnak tökéletesen megfelel. Magas aloe vera-tartalma miatt minden bőrtípusra kiválóan alkalmas, száraz, zsíros, kevert, fiatal, érett bőrökön egyaránt kiváló hatással működik a gyógynövény hatóanyag tartalma.

Tisztítsa, tonizálja és hidratálja bőrét, ezek alapműveletek a napi bőrápolás során.

A smink elkészítésének első lépéseként válassza ki a bőréhez legközelebb álló árnyalatú alapozót, majd rögzítse púderrel az alapot. A **Night on the Town** palettát használva most következzen egy igazán hódító smink.

Szemek:

alap: 149 Moonlight, a teljes szemhéjra

szemzug: 145 Sterling

kihúzó: 174 Midnight Black

a szempillák tövére

hódító tekintet: 155 Charcoal,

leheletnyi, kifelé irányuló mozdulattal

170 Midnight Black szempillaspirál

Szemöldök: 155 a szálakat átfésülni

Ajkak: 173 Mahagony ajkakontúr,

majd Porsche Red rúzs. A fölösleget

távolítsuk el zsebkendőre csókolva,

majd adjunk csillogást Aloe Lip Gloss-szal

a Sonyával!

Most lássuk, miként lesz álmodozó, füstös a tekintet: 148 Crystal Water szemfestékekkel színezzük körbe a szemet, egészen a szemzugig. Az ajkakra ne tegyünk feltűnő színű rúzszt, hogy a figyelmet ne terelje el a szemekről. Meleg tónusú bőrön kifejezetten előnyös a meleg Sonya-színek alkalmazása.

Szemek:

alap: 133 Ginger

szemzug: 134 Mink

hangsúly: 149 Moonlight a szemöldök vonala alatt 176 Burnished Brown szemceruzával húzzuk ki a szemet, a külső sarok felé erősödő vonallal 170 Midnight Black szempillaspirál

Szemöldök: fésüljük át 172 Brow Fixszel

Ajkak: 175 Cocoa kontúrceruza 118 Coffee Cream rúzs, majd ismét a kontúrceruza

Arc: 157 Sienna az arccsont alá, majd hangsúlyozzuk az arccsontot 153 Sunfire szemfestékekkel, ugyanebből tegyük lehetővé az ajkakra is

Érett bőrű hölgyeknek jó tanács: akár nappali, akár alkalmi sminkről van szó, a kevesebb mindig több! Kerüljük a túlhangsúlyozást a szemek környékén, itt ne használjunk csillogó színeket, mert ezek felerősítik az apró ráncokat és szarkalábakat, csakúgy, mint a túl sok púder. Javasolom, hogy az alapozót 1-2 csepp Alpha-E Factorral eldolgozva vigyük fel az arcra, ettől lágyan ragyogóvá válik a bőr.

Ha ajkainkat szeretnénk hangsúlyozni, használjuk a 124 Dusty Rose árnyalatot. A 177 Mystique ajakkontúrceruzát szivacsos végű applikátorral felhelyezve

szintén csodás hatást érünk el.

A 171 Brown/Black barnás fekete szempillaspirál élénkíti a tekintetet, a szemöldököt ápoljuk 172 Brow Fixszel.

A különleges izgalom kedvéért próbáljuk ki a következő variációkat:

- Azure Blue a 204 Sedona Trio-ból
- 150 Pot of Gold és 153 Sunfire a szemekre, 128 Solid Gold rúzs és 190 Crystal Clear szájfény, 180 Golden Shimmer
- 145 Sterling és 152 Hologram, ragyogni fog!

Használja Sonya Colour-brosúrákat ajánlaskor is!

Kívánjuk, hogy legyen teljes öröme a próbálgatásban, közben ne felejtse el összeállítani az ajándécsomagokat!



A legnagyobb öröm egy jól megválasztott ajándék!



Az ünnepek közeledtével különösen jólesik arra gondolni, miként fogjuk megörvendeztetni családunkat, barátainkat, üzlettársainkat. Jó tudni, hogy színes termékpalettánkról könnyen választhatunk szeretteinknek ajándékozható egészséget, szépséget. A csomagokat további ajándékokkal kiegészítve készítettük el, hogy mi is hozzájárulhassunk az Ön ajándékához.

Kívánjuk, hogy mindannyian megtapasztalhassuk, micsoda boldogság valódi örömet okozni. Ajándécsomag **hölgyek** számára: Aloe Vera gél, Aloe Blossom Herbal Tea, A-Beta-CarE, Recovering Night Creme.

Ajándécsomag **urak** számára: Aloe Bits n'Peaches, Arctic Sea, Gentleman's Pride, Aloe Heat Lotion. **Komplett/szortírozható** ajándécsomag: Berry Nectar, Aloe Blossom Herbal Tea, Absorbent-C, Kids, Aloe First, Aloe Liquid Soap, Propolis creme.



SONYA SZOLGÁLTATÁSI OKTATÁSI KÖZPONT FOREVER LIVING PRODUCTS MAGYARORSZÁG Kft.

Nyitvatartás **Raktáruháunkban** (1183 Budapest, Nefelejcs utca 9–11.) **hétfő, kedd, csütörtök:** 14:00–20:00-ig,
Központunkban (1067 Budapest, Szondi utca 34. II. emelet) **szerda, péntek:** 13:00– 17:00-ig.

Jelentkezéseket várja Sztanyó Szilvia 06-1-291-8995/119-es vagy 06-20/203-4502, és Darvas Magdolna
06-1-269-5370/124 vagy a 06-1-269-5370/151-es telefonszámon 9:00– 17:00 óra között.

Sonya[®]
Color Collection



**5 és 10 napos bérletekre
várjuk munkatársaink
jelentkezését!**

KOZMETIKAI ÁRLISTA

Arckezelések:

- Arckezelés tisztítással: 4800 Ft
- Tini kezelés tisztítással: 3500 Ft

Kiskezelések (tisztítás nélkül):

- Fiatalság virága: 3000 Ft
- Harc a ráncok ellen: 2900 Ft
- A tenger varázsa: 2900 Ft
- Mélyhidratálás: 3000 Ft
- Vitalizáló bomba: 3100 Ft

Smink:

- Nappali: 2800 Ft
- Alkalmi: 3500 Ft
- Műszempilla ragasztás:
 - tincses 150 Ft/tincs
 - soros 2000 Ft

Festések:

- Szemöldök festés: 500 Ft
- Szempilla festés: 700 Ft
- Bajusz szőkítés: 500 Ft
- Arc szőkítés: 1000 Ft

Gyanták:

- Szemöldök szedés: 500 Ft
- Bajusz gyanta: 500 Ft
- Arc gyanta: 1000 Ft
- Hónalj gyanta: 700 Ft
- Fazon gyanta: 900 Ft
- Teljes fazon gyanta: 1100 Ft
- Teljes láb gyanta: 2500 Ft
- Térdig láb gyanta: 1700 Ft
- Kar gyanta: 1000 Ft
- Férfi mellkas gyanta: 1200–1500 Ft
- Férfi hát gyanta: 1500 Ft

Masszázs:

- Indiai fejmasszázs: 4100 Ft
- Thai masszázis: 3800 Ft
- Talpmasszázs: 3900 Ft
- Aromás, relaxáló/Svéd masszázis: 4100 Ft
- Cellulit kezelés talpmasszázsral: 4600 Ft



Mindenkinek szépülést, pihenést, relaxációt kívánnak az új központ munkatársai,
Hrnicsjár Ildikó és Fülöp Csilla masszörök és Mészáros Ildikó kozmetikus.
Ungár Kata (06-30/9225122) továbbra is várja az oktatási központba,
kedden és csütörtökön 10 órától a szépülni és tanulni vágyókat!



DR. SURÁNYI KATALIN
manager

**„Kívánságok soha nem
adatnak senkinek anélkül,
hogy a megvalósításukhoz
szükséges hatalom is ne
adatna hozzá.”**

(Richard Bach)

KÉZIFÉKET

Egy évvel ezelőtt nem hittem volna, hogy egy akkor még számomra ismeretlen ember lesz segítségemre abban, hogy megváltozzon az életünk.

Amióta az eszemet tudom, mindig voltak céljaim. Tudtam, hogy orvos akarok lenni, határozott elképzeléseim voltak arról, hogy milyen családot akarok, hogyan fogom nevelni a gyerekeimet, milyen körülmények között akarok élni és dolgozni – mind-mind megvalósítandó álmok.

Nagyszerű társra találtam, akivel eddig mindent megvalósítottunk, amit igazán akartunk. Csak nagyon nehéz volt, és nem igazán értettük, hogy miért olyan nehéz.

Hát a fékek miatt. Hogy mik ezek a fékek?

Tizenhét éves koromban elveszítettem az édesapámat. Ekkor szembesültem először a múlandósággal és azzal a mondattal, hogy „nem engedhetjük meg magunknak”. **Kézifék 1.**

Megharcoltam az egyetemért, sikerült, felvettek. Csodálatosak voltak az egyetemi évek, rengeteg lemondással és büszkeséggel – meg tudtam csinálni! Jó tanuló voltam, büszke az eredményemre – és a családomon kívül soha senki nem volt kíváncsi

a diplomámra! **Kézifék 2.**

Dolgozni kezdtem, albérletben laktam. Sok ügyelet vállalása mellett megtanultam beosztani a pénzt – már én mondtam: nem engedhetem meg magamnak. **Kézifék 3.**

Hittel és lelkesedéssel dolgoztam, sokat, és úgy gondolom, jól. Pályázatot nyertem, konferenciákon szerepeltem, szakfordítóként dolgoztam. Nem mindenkinek tetszett. Ne tűnj ki, légy szürke! **Kézifék 4.**

A párommal egymásra találtunk, összeházasodtunk. Kaptunk szolgálati lakást – tényleg nagyon boldogok voltunk! Jöttek a gyerekek, életünk fő művei. Gyes, mérnöki fizetés, beosztottuk. Több időt akartam a gyerekekkel tölteni, ezért eljöttem a kórházból – két hónapon belül el kellett hagynunk a szolgálati lakást. Volt 90 000 forintunk, és megoldottuk! 2,5 szoba, igaz, hogy panel és 4. emeleti, de a miénk! OTP-hitel, tartozás, nem baj, majd egy kicsit összebb húzzuk magunkat. **Kézifék 5.**

Sokat dolgoztunk, a gyerekek nőttek, boldogok voltunk, anyagilag is kicsit könnyebb lett. Kiderült, hogy Marci fiunk asztmás – ismét álmodtunk egyet –, családi házba akarunk költözni! Megtakarított pénz, családi segítség, még nagyobb hitel – megvan! Boldogok voltunk, igaz, egy kicsit

KIENGEDNI!

összebb kellett húznunk magunkat, de a kézifék ekkor már automatikusan kapcsolt erősebb fokozatba.

Marci betegsége egyre jobban aggasztott. Kerestem a megoldást, és a megoldás megtalált engem. 1999 februárjában egy kollégám hozott egy sárga flakont, ez hátha segít. Azonnal aláírtam a regisztrációs lapot, belekapaszkodtam, mint fuldokló a szalmaszálba, bár nem igazán engedhettük volna meg magunknak. Feszegtettem kicsit a kéziféket, és kiszorítottuk rá a pénzt. Ahogy Marci egyre jobban lett, már természetessé vált, hogy a hűtőben ott a gél, már a gyerekek reklamáltak, ha elfogyott a First. Minden hónapban kaptam újságot, természetesen csak a terméktapaszlatokat és az orvosi cikkeket olvastam el. Semmit nem tudtam arról, mi is van a sárga flakon mögött. Nem tudom, mikor értem el a 2 pontot, és nincs sirály kitűzőm sem.

2001-ben páratlan lehetőségem nyílt egy önálló orvosi rendelő kialakítására. Egy évig ezt terveztük, szerveztük, álmodtuk – és valóra váltottuk. 2002 júliusában birtokba vettem a megálmodott gyermekbarát rendelőt. A mai napig büszkeség és boldogság oda belépnem. Ez természetesen nem járt áldozatok nélkül: hatalmas hitelterhet vettünk a vállunkra.

Elfáradtunk. Tipikus értelmiségi sors a miénk: álmok, célok, sikerek, kudarcok, lemondás, kiégés. Nem volt újabb célunk, csak anyagilag túlélni a sorakozó hónapokat. Egyre nehezebben viseltem az egyre több munkát, a nehezedő terheket, a kilátástalanságot.

2004 januárjában magamba néztem. Hol rontottuk el? Nem jól határoztuk meg a célokat? Nem a megfelelő eszközöket vettük igénybe? Nem létezik, hogy betöltöm az 50. életévemet, és a hátralevő életem azzal telik, hogy törlesztjük a részleteket, és mindig egy kicsit összebb húzzuk magunkat! Kell hogy legyen még egy esély! Van még egy esély? Egyre többet lapozgattam az évek alatt összegyűlt Forever újságokat – most már nyitott szemmel és nyitott lélekkel. A termékekről évek óta tudtam, hogy kiválóak – most érdekelni kezdett az üzleti része is. Ekkorra eltűnt fölültem szponzorvonalam általam ismert része. Telefonok sokasága után találtam meg aktív szponzoromat, **Mayer Pétert**.

Számomra meglepő módon Péter rendkívül készséges volt, eljött Pestről Nyíregyházára. Csak beszélgettünk, de utána jó pár álmatlan éjszakám volt. **Döntöttem. Nem akarok többé behúzott kézifékkal élni!**

A családdal megállapodtunk, hat hónapot kértem, hogy kipróbálhassam

magam. Péterrel tervet készítettünk, amit értettem is, meg nem is, hittem is, meg nem is. Szerencsére leírt néhány olyan számot is, ami megfogható volt számomra – ennyi bemutatón, ennyi meghívott vendég, ennyi diszkontvásárló, ennyi pont. 2004. április 2-án tartott két termékbemutatót – és képzeljétek el, az üzlet akkor is működik, ha nem értitek! Az akkori 20 vendégből 16 még ma is diszkontvásárló vagy munkatárs! Este Péter hazautazott, elkezdtem önállóan dolgozni.

Egyedül, de nem magamra hagyva. Figyeltem a számokat, kipipáltam az elvégzett munkát, és május 20-ra elértem a 25 pontot. Még mindig sok mindent nem értettem, de valamit már éreztem – lehet, hogy mégis igaz?

Szép nyugodt tempóban, de alaposan dolgoztam. Ekkortól mindent megcsináltam, amit Péter mondott, nem volt rendezvény, amin ne vettem volna részt, egyre többet olvastam, tanultam, és meglett az eredménye. Lettek elégedett törzsvásárlók és munkatársak is. Hónapról hónapra emelkedett a csoport teljesítménye, augusztusban 30 pont felett végeztem. Ekkor sajátos módon lépett működésbe a kézifék: helyettes hiányában nem tudtam elmenni a többiekkel Görögországba. Ahelyett, hogy dühömben megcsináltam volna a 75 pontot, sajnáltam magam. Ez

olyan jól sikerült, hogy vissza is esett a forgalmam, ami korábban nem fordult elő. Megint álmatlan éjszakák, tervezés, döntés, és október végére megvolt a 75 pont!

Ekkor derült ki számomra, hogy azok a bizonyos fékek nem is kívül, hanem a fejemben, a lelkemben, működnek! 2004. november: 49,805 pont; december: 40,800; 2005. január: 44,190 – és én még mindig nem hittem el, hogy képes vagyok elérni az igazgatói szintet!

Február elején Péterrel ismét tervet készítettünk. Olyan profi módon vázolta fel a csoport fejlődését, hogy hihetőnek tűnt: végre eredményesek lehetünk. Rengeteg bemutató, a csoport minden részépezzegni kezd, visszaszámlálás. Péterrel naponta többször beszéltünk telefonon, tartotta bennem a lelket. Február 18-án csöngött a telefon, majdnem elejtettem. **Berkics Miki** hívott.

Katikám, márciusban kellene egy orvosi előadás Lakitelekre, de most mit írjak a meghívóra, manager, vagy assistant manager?

De hát Miki, még több mint 38 pont hiányzik, hogy tegyek ígéretet? Semmi baj, van még 10 nap, az csak napi 3,8 pont.

Tudjátok, Mikinek nem lehet nemet mondani. Igent mondtam az előadásra,

és igent mondtam az igazgatói szintre. Onnan már nem volt kétely, és nem volt kézifék sem, tettük a dolgunkat, és február 26-án 121,123 ponttal managerek lettünk.

És lett egy csapat. Hol kisebb, hol nagyobb, hullámhegyen és hullámvölgyben, végig kitartottunk egymás mellett. Köszönöm, hogy végigkísértetek, köszönöm, hogy segítettetek. Most hozzátok szólok.

Az út még csak most kezdődik! **Zsuzsa!** Ha engeded kiáramlani a ragyogást, ami benned van, csodákra leszel képes! **Kata, Attila,** szárnyakat kaptatok az elmúlt hetekben, ugye milyen csodálatos repülni? **Ilike, Andi, Ildikó, Joli!** Nagyszerű emberek vagytok, nagyszerű eszköz van a kezetekben, mitől féltetek? **Betti!** Boldog vagyok, hogy megismerhettelek, téged nem érdekel az üzlet, hát ne tégy mást, csak segíts még több embernek! Meglátjátok, ha együtt maradunk, mindannyian megtapasztalhatjátok a szabadság boldogító ízét!

Köszönöm **Mayer Petinek,** hogy ismeretlenül, a mélységben megbízott bennem annyira, hogy a segítségét, a tudását, az idejét adta. Akkor, ott, abban és pont annyit segített, amennyi szükséges volt.

Köszönöm **Berkics Mikinek,** hogy mindig éppen jókor hívott fel – talán nem véletlenül –, és pont azt a mondatot mondta el, amire a továbblépéshez szükségem volt.

Tudom, Miki üzletében lenni garancia a tisztességre, a becsületességre és a testvérvonalakkal való korrekt együttműködésre.

Köszönöm **Szabó Józsinak,** hogy elhozta Magyarországra az FLP-t, és köszönöm az FLP-nek, hogy javult a gyermekünk állapota, és kaptunk egy új esélyt.

Ti, akik még gondolkodtok, vártok valamire, hogy bizonyosságot szereztek, higgyétek el, a bizonyosság bennünk van, az álmainkban, céljainkban, terveinkben, döntésünkben. Ha én meg tudtam csinálni napi 40-50 beteg ellátása mellett, ti ne tudnátok megcsinálni?

Ha nekem nem jelentett akadályt a szponzoromtól való távolság, akkor ti, akik egy városban, esetleg egy utcában, egy házban laktok, mire vártok? Pestről vagy Egerből, telefonon vagy személyesen minden szükséges segítséget megkaptam a szponzoromtól, ti is meg fogjátok kapni, ha kéritek.

Döntsetek, éljetekek fékek nélkül, váljatok szabaddá! S hogy mi szükséges ehhez?

„Önmagad számára olyan magasra tedd a léceket, ahová senki nem tenné számodra. Ha pedig egyszer feltetted, soha ne tedd lejjebb!”

(Henry Ward Beecher)

IMPRESSZUM

Kiadja: Forever Living Products Magyarország Kft.

Szerkesztőség: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

Főszerkesztő: Dr. Milesz Sándor

Szerkesztők: Kismárton Valéria, Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán, Rókás Sándor

Címlapfotó: Bakos Veronika

Nyomdai előkészítés: TIPOFILL 2002 Kft.

Tervezőszerkesztők: Teszár Richárd, Buzássy Gábor

Nyomtatás: Veszprémi Nyomda Zrt. **Készült** 49 250 példányban

A cikkek tartalmáért a szerzők vállalják a felelősséget! Minden jog fenntartva!

Fordítók, lektorok: *Albán:* Dr. Marsel Nallbani – *Horvát:* Aničić Darinka, Anič Antić Žarko – *Szerb:* Tóth-Kása Otília, Molnár Balázs, Meseldžija Dragana – *Szlovén:* Novak Császár Jolanda, Biro 2000 Ljubljana



Forever Nature's 18



Gondolja végig, biztosítja-e Ön a szervezete számára a szükséges napi öt adag zöldség- és gyümölcsbevittelt? Amerikában a Nemzeti Rákkutató Intézet táplálkozástudományi iránymutatásai alapján minden férfi, nő és gyermek számára fontos naponta öt adag zöldség és gyümölcs elfogyasztása. A zöldségek és gyümölcsök erőteljes egészségvédő és immunrendszer-erősítő funkciót ellátó antioxidánsok és egyéb fitonutriensek tárháza, sőt számos egyéb fontos tápanyag forrásaként is szolgálnak, amelyekre szervezetünknek nap mint nap szüksége van.

A Forever Living Products felismerte, hogy a kiegyensúlyozott étrend biztosítására irányuló elvárások általában nem valósulnak meg. Fontos, hogy Ön és egész családja számára biztosíthassuk a követelményeknek megfelelő tápanyagforrást, ezért megalkottuk a Forever Nature's 18 készítményünket. Zöldségek és gyümölcsök egyedülálló kombinációban biztosítják szervezetünk számára a legfontosabb vegyületeket, amelyekre egészségünk megőrzése során szükség van.

Napi négy tableta megfelel öt étkezési zöldség és gyümölcs antioxidáns-tartalmának, amelyeket a következő alapanyagokból nyerünk: szőlő, alma, fekete áfonya, fekete bodza, tőzegáfonya,

málna, szőlőmagkivonat. E gyümölcsök antioxidáns fitokémiai elemeiknek köszönhetően az immunrendszer támogatását szolgálják. A narancsban, grépfrútban, citromban, lime-ban található *rutin* az egészséges ízületi működés és keringés fenntartásáért felelős, a banán pedig magas *kálium* tartalmáról híres, képes fenntartani a vérnyomás egészséges szintjét. A répa, káposzta, karfiol, zeller és zöldbab fitokémiai elemei közismerten magas hatékonysággal képesek a szervezetünkben termelődő szabad gyököket megkötni, ezért szintén jelentős egészségvédő hatás tulajdonítható nekik. A kivi, a szilva, a pritaminpaprika, a cukkini és a petrezselyem magas C-vitamin-tartalmuk mellett emésztésünkre és szemünk épségére vannak kiemelkedően jó hatással.

A Forever Nature's 18 kellemes ízű rágótabletta, amely zöldség- és gyümölcstartalmával biztosítja szervezetünk számára a napi antioxidáns-szükségletet. A Forever Nature's 18 tablettával biztosíthatja a napi zöldség- és gyümölcsbevittelt egészségének megőrzése érdekében. Készítményünk segítségével a Forever Living biztosítja, hogy ezentúl bármilyen kihívásokat tartogatnak is a mindennapok, nem kell lemondania a napi szükséges zöldség- és gyümölcsfogyasztás antioxidáns-tartalmáról.





Senya[®]
Color Collection

