

FOREVER





Ezt szeretni kell!

Szeretet felállt, és a ház felé indult. Erre a másik két társa is elindult utána! Az asszony meglepődve kérdezte *Gazdagságot* és *Sikert*: „Én *Szeretetet* hívtam, hogyhogy mégis mindhárman jönnek?” Erre az öregemberek így feleltek: „Ha *Gazdagságot* vagy *Sikert* hívtá volna, a többiek idekint maradnak. De mivel úgy döntött, *Szeretet* legyen az, akit a házába hív, jövünk mindhárman, hiszen amerre csak megy, mindenhová követjük. Ahová *Szeretet* megy, *Gazdagság* és *Siker* követi!”

Tanulságos, mennyire bölcssek sokszor az asszonyok, ám további tanulságokat is rejt a fenti történet. Számomra az üzenet lényege nem más, mint az, hogy bármi legyen is, szeretnünk kell, amit teszünk. Gondoljunk csak azokra az elfoglaltságokra, amelyeket szívesen végzünk. Lehet az akár golfozás, kertészkedés, FLP vagy sakk, ugyanaz a mechanizmus működik. Tegyük fel, hogy kedvenc időtöltése a golfozás. Minden bizonnyal első alkalommal is élvezte a játékot, de valószínűleg nem ön volt a legügyesebb. Ám ahogy egyre több időt szánt kedvenc időtöltésére, úgy vált egyre jobbá. És ahogy egyre jobban ment a játék, egyre jobban élvezte is, mind jobban és jobban megbecsülte a játékot. Egészen biztos, hogy ma már sokkal jobb játékos, mint amikor elkezdte.

Hasonlóképp működik mindez foreveres tevékenységünk során is! Vessünk csak egy pillantást legsikeresebb disztribútorainkra, ők mind nagyon szeretik, amit csinálnak. Örömmel osztják meg termékeinket és a lehetőséget

mindenkivel, és nagy örömük telik mindazokban a jutalmakban, amelyeket ők, szeretteik, illetve üzlettársaik kapnak a Forevernél végzett tevékenységükért. Amikor munkával, vállalkozással vagy üzlettel kapcsolatban szeretetről beszélek, természetesen nem arra a mély érzelemre gondolok, amit családjunk, szeretteink iránt érzünk. Ez inkább az a szenvedély, ami egyre hajt, hogy időt, energiát szánjunk tevékenységünkre, hogy erőfeszítéseket tegyünk azért, hogy egyre jobbak legyünk.

A mechanizmus működik: minél több időt szánunk hatékony tevékenységre az FLP-ben, úgy leszünk mind jobbak és eredményesebbek. Minél több pozitív visszajelzés érkezik, annál szívesebben töltünk időt e tevékenységgel, és minél több időt szánunk rá, annál eredményesebbek leszünk. Végeredményként pedig ahogy egyre jobb eredmények születnek majd, úgy fokozódik szeretetünk és szenvedélyünk a munka iránt, és a kör sosem zárul be.

Ön szereti a munkáját? Én nagyon! Üzletünk hatalmas lehetőséget biztosít, hogy sikeresek és gazdagok lehessünk, hogy aztán lehetőségünk legyen úgy élni, ahogy szeretnénk.

Ahogy az idős asszony is tette: legyen ott a szeretet a mindennapi tevékenységeinkben, siker és gazdagság követi majd!


REX MAUGHAN

A dél-franciaországi Cannes-ban, az idei Európa Rallyn hallottam egy kedves történetet, amelyet ezúton szeretnék megosztani önökkel. Az eredeti szerző ismeretlen, ám a tanulság a napnál is világosabb.

Egy szegény idős asszony egy napon meglátott három öregembert a kerítés tövében. Mindjárt látszott, hogy éhesek, így az asszony kedvesen behívta az öregeket a házba, hogy megvendégelje őket. Ők azonban visszautasították a szíves meghívást, azt felelték, csak akkor mennek be, ha a ház ura is otthon lesz. „A férjem kint dolgozik a kertben, mindjárt szólok neki” – felelte az asszony.

„Mielőtt szól neki, engedje meg, hogy bemutatkozzunk. Az én nevem *Gazdagság*, az egyik barátom *Siker*, a harmadik pedig a *Szeretet*. Csak egyikünk mehet be, a férjével együtt kell dönteniük, melyikünk legyen, akit a házukba hívnak.”

Amikor az asszony mindezt elmesélte, a férj így határozott: „Drágám, hívjuk magunkhoz *Gazdagságot*!” Az asszony gondolkodott egy keveset, majd – visszaérve a három öreghez – belátása szerint inkább így szólt: „Úgy döntöttünk, *Szeretet* legyen a házuk vendége!”



„Magunkban hordozzuk azokat a csodákat, melyeket odakint keresünk.” (Eric Butterworth)

Keresd az Embert...

Kedves olvasó, amikor először találkoztam a Forever-vállalkozással, valószínű, hogy többen arról tájékoztatták, hogy ez egy kőkemény vállalkozás, egy kemény üzleti verseny. Elárasztották a gondolatait számokkal, százalékokkal, szintekkel, sokan folyamatosan üzleti lépésekről, lépcsőkről beszélnek Önnek. Néhányan azok közül, akik Önnel ellentétben nem mertek nekikezdeni, ellátják majd hasznos tanácsokkal, próbálják lebeszélni, bebizonyítják, hogy ez nem működik, ez nem Önnek való.

Valóban, ez egy üzleti vállalkozás, nem kevés buktatóval, azonban ez a munka tele van olyan szépségekkel, amelyekkel máshol, más munkahelyen nem találkozhatunk. A Forever-vállalkozás az emberi kapcsolatokra épül, az emberek egymás iránti bizalmára, megértésére, figyelmére és a kölcsönös odaadásra. E vállalkozás mögött mindig keressük az Embert... a lélegzőt, az érzékelőt, az érzőt, a figyelőt, a szeretetre vágyót. Ha valaki igazán sikeres akar lenni a Forever-vállalkozásban, ha eddigi élete során nem tudott bánni az emberekkel, nem tudott igazán jó kapcsolatokat kialakítani, ha nem

tudott kommunikálni, ezeket meg kell tanulnia. Minden emberben megvannak ezek a képességek, csak a felszínre kell engedni, szabaddá kell tenni.

Gondolkodjunk együtt, képzeljük el, hogy egy nagy csoport ember közepén állunk, mindenki tőlünk vár valami jót, valami szépet, valami segítséget. Mit is kell tennünk? Figyeljünk. Maradjunk csendben, és hallgassuk meg őket. Hallgassuk, mit is szeretnének, miért is élnek itt, a Földön. Esetleg kérdéseinkkel segítsünk nekik beszélni. Beszéljenek a családjukról, a gyerekeikről, ha még nincs nekik, akkor az elképzeléseikről, az elképzelt jövőről, mi pedig hallgassuk őket figyelmesen, mindenkit egyenként, türelmesen. Tudásunkat arra összpontosítsuk, hogy hogyan, mivel, kinek és mikor tudunk egy kicsit jobbítani az életén. Ha erre koncentrálnunk, a mi életünk is szebb és sikeresebb lesz, mert mi, emberek visszahatunk egymásra.

Mindenki keresi a legmegfelelőbb módszert saját vállalkozása kialakításához. Figyeljük azokat, akik már sikeresek körülöttünk. Figyeljük, elemezzük a csoportképzések erejét,

a Forever-rendezvények hatását, tanuljunk. Tanuljunk egymástól, azoktól, akik már oktatják azt, amit mi igazából szeretnénk hallani, vagy valahol már tudunk is, velünk született, csak épp nem került figyelmünk középpontjába.

Figyeljük, keressük, és segítsük egymást. Ha ezt tesszük, sikeres emberek leszünk, sikeres lesz a Forever-vállalkozásunk, és ha már eleget tudunk, ezt a tudást átadhatjuk másoknak is. Adjuk át... .

Hajrá, FLP Magyarország

DR. MILESZ SÁNDOR
ország igazgató



**VÁGÁSI ARANKA**

Senior Presidents Club tag

BERKICS MIKLÓSRoyal Presidents Club tag
gyémánt-zafír managerek
műsorvezetők

A rekkenő hőség ellenére több ezer érdeklődő és néző részvételével 2006 június 24-én, Vágási Aranka és Berkics Miklós gyémánt-zafír managerek műsorvezetésével elkezdődött egy rendkívüli Forever-nap a Papp László Budapest Sportarénában. Ekkor debütált a Forever Magyarország új színpad-és látványtechnikája, mely a nap során többször is nagy sikert aratott a nézők körében.

FOTÓ: TÓTH ERIKA

Forever Success Day és Sonya Show

Dr. Milesz Sándor ország igazgató köszöntőjében felidézte az Európai Rally Magyarország és a délszláv régió számára legfontosabb eseményei.

Ezután a színpadon köszönthettük **Szabó József és Marika** zafír managereket, Európa ötödik legnagyobb hálózattal rendelkező munkatársait, **Berkics Miklós** gyémánt-zafír managert, **Halmi István és Mikola Rita** soaring managereket, akik nélkül az Európai Spirit Award első helyezésünk elképzelhetetlen lett volna.

Meggyőződhattünk az új Sonya Oktatási és Szolgáltató Központunk hálózatépítésben betöltött szerepének fontosságáról; néhány képet is láthattak a nézők a központ működéséről, végül **Pataky Attila** aloe vera-fogyasztásának házi titkaival ismerkedtünk meg egy tévériport kapcsán.

A Sportaréna színpadán átvehették megérdemelt jutalmukat a **Clean and Lean program nyertesei**. A Clean and Lean program 2006. évi nyertesei: a harmadik helyezett **Pattzai Sándor** lett, nyeresége egy kis csomag Clean & Lean + 3 kezelés a Sonya-Központban. A második helyet **Siklós Zoltán** érte el, nyeresége egy nagy csomag Life Style + 3 kezelés a Sonya-Központban. Az első **dr. Rosner Gyula** lett, akinek nyeresége egy fitnesshévége a sziráki Kastélyszállóban.

A Forever színpadát **Gyurka Gergely és Krizsai Dávid** táncvilágbajnokok vették birtokukba, s bemutatták rendkívüli teljesítményüket, melyet a hálás közönség vastapssal viszonzott. Gratulálunk a fiúknak!

Dr. Fábíán Mária manager előadásában azokról az egyszerű és bonyolult anyagokról szólt, amelyek megtalálhatóak környezetünkben természetes formában, a növényekben. Ezek az anyagok védik a civilizációt azoktól a károsító anyagoktól, szabad gyököktől, amelyek képesek elpusztítani az emberi szervezetet. Ezek a védő anyagok az antioxidánsok, amelyek szerepe, jelenléte létfontosságú az emberiség fennmaradásában. Gratulálunk a rendkívül precíz és mélyreható előadáshoz!

Dr. Schleppné dr. Kász Edit manager munkatársunk vezetésével meghallgathattunk néhány terméktapasztalatot, melyek lendületet adnak ahhoz, hogy valóban érdemes dogoznunk, mert az eredmények magukért beszélnek. Jóleső érzés volt látni a Forever színpadán azt a rengeteg orvost, akik fő- vagy mellékállásban sokat tettek eddig és tesznek a jövőben is a Foreverért, egyfajta stabil, megbízható szakmai háttérrel biztosítanak. Köszönjük munkájukat!

A színpadon az áprilisban és májusban minősült **supervisorok** szinte végtelen

sorának a minősítése következett. Ez rendkívüli pillanat nemcsak a színpadon állók, de a nézőtéren ünneplők számára is, hiszen egy-egy minősítési szint elérése mögött mindig egy csapat erőteljes munkája áll.

Az **assistant managerek** minősülésével zárult a Forever Success Day első része, melyet a minősültek köszöntése követett, közös fényképek készítése, ajándékok, virágok átadása, a megérdemelt elismerés a színpadon.

Szünet után a **Mona Lisa együttes** bemutató koncertje következett, melyről több televíziótársaság is felvételt készített. A rendkívül látványos koncertet a nézők vastapsa és közös éneklése kísérte. Gratulálunk **Jakab Ildikó, Mészáros Adél és Dörnyei Krisztina** művésznőknek a rendkívül élvezetes produkcióhoz!

A látványos előadás után **Lenkey Zsuzsa és Lenkey Péter** budapesti területi igazgatónk, új managerek előadása következett, melyben nagyon jól érzékelhetően adták át a munkatársaknak azt a felemelő érzést, hogy elérték vállalatunknál a manageri szintet. Kitartó munkájuk eredménye példaként szolgálhat nagyon sok hálózatépítő számára, rendkívül látványos előadásmódjuk pedig magával ragadta a közönséget.

Király Krisztina új senior manager munkatársunk előadásában arról az útról beszélt, amely során elérte a senior manageri szintet, s ez az út a siker egy-egy lépcsőjét, egy-egy lépését jelentette számára. Mindig sikerült eredményesen leküzdenie az út során tapasztalt

akadályokat. Ez a siker repítette a megérdemelt új szintre.

A **Hódítók Klubja** győzteseinek minősítése következett a színpadon. Közösen ünnepeltük **Molnár Zoltán** manager, az áprilisi első helyezettet, valamint **Szabó Ferencné és Szabó Ferenc** managerek májusi első helyezését, majd **új managereink** minősítése következett.

A rendkívül látványos manageri minősítések után a **senior és soaring managerek** minősítése következett. Áprilisban soaring manager szintet ért el **Radóczki Tibor és Radóczkiné dr. Gurka Ilona**, senior managerként minősült a színpadon **Léránt Károly és Lérántné Tóth Edina**. Gratulálunk új minősültjeinknek!

A minősülések után dr. Karászy-Kulin János honvéd vezérőrnagy ünnepélyes keretek között átadta dr. Milesz Sándornak a Centucky Colonel címet.

Elsötétült a színpad, és kezdetét vette egy fantasztikus műsor, egy igazi show, a **Sonya Colour Cosmetics** színeinek pompázatos felvonulása. Láthattunk csodálatos színeket, frizurákat, ruhákat, modelleket, miközben gyönyörű dallamok szólaltak meg az Aréna óriási termében. A kifutókon egymást váltották a gyönyörűbbnél gyönyörűbb színek, s egy olyan varázslat tárult elénk, amelyet csak a Sonya-rendszerünkkel érhetünk el. Köszönet minden közreműködőnek: a Positive Force táncegyüttesnek, A Nő négyszer Tervező Csoportnak – Bucsuházy Piroska, Kolyvek Antónia, Körtvély Adrienne és Teigesser Magdolna, Horacsek Ági

sminkesnek, Mokos Róbert fodrásznak és Frenkó Zsolt rendezőnek.

A fergeteges show után **Ótos Emőke és Kibédi Ádám** soaring managerek léptek a színpadra, akik előadásukban felvázolták a Foreverben elért sikereiket, azokat a pilléereket, amelyeken ezek a sikerek nyugszanak, azokat a hálózatépítőket, akik nélkül ez a győzelem nem valósulhatott volna meg. Rendkívül élvezetes előadásukat tapssal hálálta meg az Aréna közönsége.

Éliás Tibor soaring manager a Presidents Club tagja, arról az óriási világlehetőségről beszélt, amely a Foreverben rejlik; egy üzleti, baráti, emberi lehetőségről, amely kitágítja számunkra a világot, és gyakorlatilag határtalanul építhetjük vállalkozásunkat, „Határ a csillagos ég”.

Virág Tibor network-marketing oktató a maga profizmusával és szellemességével több ezer hálózatépítő munkatársunk érdeklődését keltette fel, amikor megválaszolta azokat a kérdéseket, amelyek a legjobban izgatják az új hálózatépítőket, s azonnal megadta a megoldást is: A Megoldás Önben rejlik. Köszönjük előadóinknak azt az erőfeszítést, amelyet tesz, illetve tett a Foreverért.

A Forever Success Day befejezéseképpen az új **assistant supervisorok** minősítése következett, akik türelmesen, közel egy órán keresztül vették át az ország igazgatótól az első nagy lépésüket szimbolizáló jelvényüket. Kívánjuk, legyen ez az első lépés egy hosszú sorozat kezdete foreveres életükben! Köszönjük!

FOREVER



FOREVER



FOREVER



Sonya[®]
Color Collection



Sonya[®]
Color Collection



FOREVER



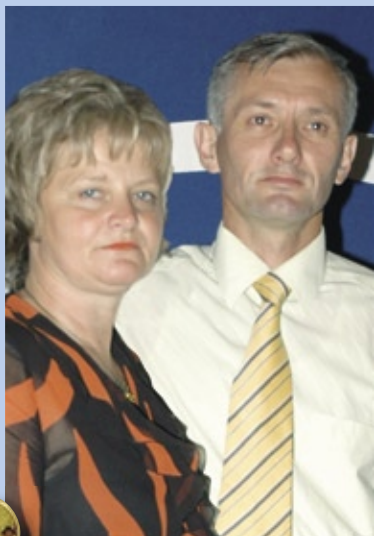
Sonya®
Color Collection

Sonya®
Color Collection



Sonya®
Color Collection





**PETROVIĆ MILENA ÉS
PETROVIĆ MILENKO**

senior managerek
műsorvezetők

A rekkenő hőség sem gátolhatta meg a Forever Living Products Szerbia legjobb munkatársait abban, hogy jelenlétükkel megtiszteljék vállalatunk újabb gyöngyszemét – a havonta megrendezésre kerülő rendezvényünket, melyet ezen túl Success Day-ként köszönhetünk.

FOTÓ: ALEKSANDAR OLCAN

A jó szervezés már fél siker

Success Day rendezvényünk házigazdái a kiemelkedően sikeres senior manager munkatársaink, **Petrović Milena és Milenko** voltak. Sikeres munkájuk ékes példája annak, hogy kitartással, szorgalommal és az egész munkatársi hálózat együttműködésével milyen kiváló eredmények érhetőek el. Köszönjük senior managereink kiváló munkáját, és reméljük, hogy sikereik a jövőben is ilyen kimagaslóak maradnak.

Rajić Branislav, az FLP Szerbia területi igazgatója, szívélyesen köszöntötte munkatársainkat. Hálával adózott mindazoknak, akik az előző hónapban méltó módon képviselték Szerbiát Magyarország és a délszláv régió keretében a Nizzában és Cannes-ban megrendezett Euro Rallyn. Emlékeztetett bennünket, hogy még előttünk áll az ösztönző program Holiday Rallyje szeptember végén, amelyet a horvát tengerparton rendeznek.

Vujić Dragan, Vujke a belgrádi Terazije Színház színésze először lépett fel rendezvényünkön. Élveztük színészi és énekesi tehetségét és azt, hogy

nem mindennapi módon adta elő a Legende együttes dalait. Fergeteget humorával könnyesre neveltette munkatársainkat, ezért őszintén reméljük, hogy kiváló színészünk a jövőben is vendégül láthatjuk.

Köszönjük **dr. Tumbas Dušanka** manager munkatársunk szakavatott műsorvezetését és önzetlen segítségét, amellyel mindazoknak segített, akik termékfogyasztói tapasztalataikat megosztották a nagyszámú közönséggel.

Emésztőrendszerünk olyan üzem, amely éjjel-nappal dolgozik. Számos tényező nehezítheti munkáját.

Dr. Kontra Snežana előadásában nagyon pontosan és tömören mutatta be az FLP-termékek hatásának széles körét, amelyet az emésztőrendszer károsodásának megelőzésében és az idejében észrevett kedvezőtlen változások megszüntetésében fejtenek ki.

A színpadon nagyszámú új **supervisor, assistant manager és manager** szintre minősült munkatársunkat köszöntöttük, és még sok-sok sikert kívántunk munkájukhoz.

A **Dimitrije Tucović Művelődési Egyesület** táncagyomány-megőrző tevékenysége már országszerte ismert. Fiatalságukkal, lendületükkel, szépségükkel és káprázatos előadásmódjukkal nagymértékben hozzájárultak a rendezvényünk ünnepi hangulatához.

A legnagyobb sikerek felé vezető úton vágyaink beteljesülésébe vetett hitünk vezet bennünket. Munkánk során napról napra mind több olyan tapasztalatot nyerünk, amellyel feltöltődve újabb célokat tűzünk ki. Eredményeinket befektetett energiánk, valamint a munkatársak és szponzoraink bátorításának és támaszának összesítéséből nyerjük. Nagy köszönettel tartozunk **Pavlović Dušannak**, a termékminőség világhírű szakemberének, aki egyetemi tanár az Egyesült Államokban. Reméljük, hogy a jövőben is folytathatjuk sikeres

együttműködésünket ezzel a világhírű szakemberrel, mert ő nagy segítséget nyújtana vállalatunk további fejlődéséhez.

Szívből gratuláltunk azoknak a munkatársaknak, akik elérték a **manager** minősülést és a **Hódítók Klubja** új tagjainak. Kívánjuk nekik, hogy a jövőben is ilyen lankadatlan kedvvel folytassák munkájukat az FLP-ben.

Barnak Danijela és Vladimir munkatársaink elérték a senior manager minősülési szintet. A siker felé vezető útjukat csapatmunkával kövezték ki. Senior manager minősülésük mellett egyben a személygépkocsi-ösztönző program új nyertesei is! Gratulálunk!

Engedd, hogy szárnyaljanak az álmaid, és repülj magasra a sikerek felé azokkal a lehetőségekkel, amelyeket az FLP nyújt.

Az FLP csodálatos mozaikképe számos utazásból, barátkozásból, tökéletes marketingből és a legjobb minőségű termékből áll össze. Erről győzött meg bennünket **Janović Dragana** a Presidents Club tagja soaring manager munkatársunk előadása, hiszen ezt férjével, Mišóval és csapatával karöltve már meg is valósította.

A jó szervezés már fél siker. **Milanović Ljilja** soaring manager munkatársunk előadásában az FLP-naptár fontosságát ecsetelte, mert az vezet bennünket a siker felé, az eredményezi a kisebb és nagyobb termékbemutatókat, rendezvényeket, a rendszeres bónuszfizetéseket, és megmutatja a többi csodálatos lehetőséget, amelyet az FLP-marketingterv nyújtani tud munkatársainknak.

RAJIĆ BRANISLAV
Forever Living Products



FOREVER



FOREVER





KARMELA GOLUBOVIĆ
manager
műsorvezető

Az FLP ünnepi rendezvényét Karmela Golubović manager munkatársunk kitűnő vezetésével már harmadik alkalommal a rijekai Fenice Színházban szerveztük meg.

FOTÓ: DARKO BARANAŠIĆ

Az FLP segít álmaid elérésében

Karmela emlékeztetett bennünket az FLP három évtizedes működésére és arra, hogy ez a vállalkozás termékeivel és üzleti lehetőségeivel világszerte megváltoztatta az emberek életét. Köszönetet mondott **dr. Milesz Sándor** ország igazgatónak, aki részvételével megtisztelte rendezvényünket, elismerte munkánkat, és további biztatást adott a rijekai managereknek. Miután üdvözölte Horvátország különböző részeiből, valamint Szlovéniából és Magyarországról érkezett munkatársainkat, külön köszöntve a legsikeresebbeket: **Berkics Miklóst és Bíró Tamást**, majd megkérte a horvát iroda vezetőjét, tájékoztassa az összegyűlteket az elmúlt három hónapban végzett munkáról és az elért eredményekről.

Dr. Molnár László megköszönte a rijekai munkatársaknak a szívélyes fogadtatást és az ünnepi rendezvény kitűnő szervezését. A rijekai és az isztriai managerek munkájukkal érdemelték ki, hogy évente egyszer, éppen Rijekában szervezzük meg a tanulás napjait. Külön köszönetet mondott **dr. Keresztényi Albertnek**, aki fáradhatatlanul dolgozott a rendezvény sikeréért.

Az iroda életében sok az újdonság. Az új termékek mellett itt van a supervisorri ösztönző program is. Az FLP háromnapos, ingyenes adriai üdüléssel jutalmazza meg a minősülőket. Ez az ösztönző program azoknak szól, akik még nem értek a csúcsra. Kevés olyan cég van a világon, amely a kezdőket jutalmazza. A **Forever Holiday Rally** háromnapos találkozást biztosít mindazoknak, akik június, július és augusztus hónapban elérik a supervisorri szintet. Már előre örülünk a találkozásnak.

Még egy újdonság: szeptembertől a zágrábi irodában, félmunkaidőben dolgozik majd egy hivatásos kozmetikus és masszőr, aki munkája során kizárólag az FLP-termékeket alkalmazza.

Kedves vendégünk, az FLP regionális igazgatója arról beszélt, mi mindent változtatott meg az FLP az életében az elmúlt kilenc év alatt. Az FLP segített a legszerényebb és az egykor elérhetetlennek tűnő álmai megvalósulásában. Az FLP segítségével számos barátot és ismerőst szerzett, akiket egyébként sohasem ismert volna meg. Élettapasztalatokat szerzett. Túl

kevés volt az idő ahhoz, hogy felsorolja mindazt, amivel gazdagabb lett az elmúlt kilenc évben, így csak a legkedvesebb történésekről számolt be – a kezdetektől napjainkig. Köszönjük **dr. Milesz Sándornak**, hogy részvételével még ünnepélyesebbé tette ezt a napot, hogy kinyilvánította, mennyire fontosak számára a régióban dolgozó munkatársak, és megosztotta velünk tapasztalatait.

Mihaela és Toni a népszerű **Gustaf együttes** tagjai. Ők vezetik az 5-9 éves csemeték számára szervezett „Scroz music Oz” zenei alkotóműhelyt. Meséltek a kezdetekről, és mindarról, amit a játék és a koruknak megfelelő jelképek segítségével tanultak meg a fúvós hangszerekről.

Dr. Jasna Žirovnik arról adott tájékoztatást, hogyan kell bőrünket felkészíteni a nyárra. Tanulságos előadásából sok mindent megtudtunk a bőrről, a bőr szerepéről, és arról, hogyan kell ápolni és védeni a bőrt, különösen a nyári hónapokban. Az FLP-termékek széles palettája egész évben védi bőrünket – belülről és kívülről. Dr. Jasna Žirovnik elmondta azt is, hogyan lehetnek segítségünkre az FLP-termékek, ha már leégett a bőrünk, és külön kitért az érzékeny gyermekbőr ápolására. Köszönjük Jasna doktornőnek hasznos előadását.

Bíró Tamás az FLP egyik legsikeresebb hálózatépítője. Tamás egy olyan csapat tagja, amelyben a legnagyobb növekedés tapasztalható. Kéthavonta szerveznek képzéseket, és csodálatos érzés egy ilyen fejlődő csapathoz tartozni. Tamás külön hangsúlyt fektet a tanulásra és

az olvasásra. Magyarországon évente átlagban egy könyvet olvasnak el az emberek. Az ő csapatának tagjai hetente olvasnak el egyet. – Olvasással és tanulással ötven százalékkal több információhoz és tudáshoz, ugyanakkor pedig ötven százalékkal magasabb jövedelemhez jutunk, mint az átlagember. Hogy még sikereesebbek legyetek – olvassatok és tanuljatok – üzenete mindenkinek
Bíró Tamás.

A fogyasztói tapasztalatok ismertetését **dr. Keresztényi Albert** vezette. Albert az FLP-nek él. Óriási tudása és tapasztalatai nagyon fontosak minden forgalmazó és munkatárs számára. Albert bárkivel önzetlenül megosztja tapasztalatait, bennünket pedig hasznos tanácsokkal segít. Teszi mindezt lendületesen és szellemesen, úgy, ahogy csak ő tudja, és éppen ezért rendkívül kedvelt a munkatársak körében.

A színház előtti napsütötte téren eltöltött kellemes szünetet követően **Szlovénia legsikeresebb managerei**, illetve **senior managerei, Tanja Jazbinšek, Jožica és Miran Arbeiter** énekeltek nekünk. A népszerű Marina slágerzenéjére megírták az FLP himnuszát: „Forever, Forever, Forever – a hálódba akadtunk mind, Forever, Forever, Forever – nekünk már te vagy a kincs...” Több szólamban, szellemesen, vidáman. Köszönjük szlovéniai barátainknak a látogatást és a csodálatos dalt.

Zlatko Jurović külön történet az FLP-ben. Különleges volt előadása is. Zlatko rendkívül szellemesen és érthetően

beszélt arról, hogyan lehet megkerülni az üzleti kudarcokat. A kudarcral szembesülni kell, mert nincs élet kudarc nélkül. Az út, amelyen járunk, nem mindig rózsás, de ha az életünk már kudarcok sorozata, akkor erőt, kitartást és fáradtságot kell fektetnünk a kudarc legyőzésébe és újra elindulni a siker útján. A kis esések segítenek bennünket abban, hogy még elszántabban vágjunk a dolgokba; hogy megértsük, mennyire fontos önmagunk és munkatársaink fejlődése; hogy elkerülhessük az újabb kudarcokat.

Ivanka Vidiček zágrábi managerünk rendkívül kedélyes és pozitív személy, szereti a munkáját és tekintet nélkül arra, milyen szinten vannak, munkatársait is. Mindig szívesen segít jó tanácsaival, mosolyával megszépíti az emberek napját. Ivanka akkor is itt van, ha bárkinek támaszra van szüksége. Azt is elmagyarázta, mit jelent a 25-75-120-as méret. Ezek az FLP sikerfokai, mondotta, majd előadásában rámutatott arra is, hogyan lehet elérni egy-egy fokot, és mire kell vigyázni a sikerhez vezető úton.

Ezután műsorunk legünnepélyesebb része következett. Hosszú idő után a színpadon újra **senior managereket** köszönthettünk, **továbbá managereket, assistant managereket és supervisorokat is**. Együtt örültünk a **gépkocsiösztönző program** nyerteseivel, érdeklődéssel kísértük az elmúlt három hónap top 10 termékforgalmazóit. Az első tíz helyen egymást váltották a legsikeresebb managerek, és igazi verseny alakult ki a listavezető helyezésért. Minden alkalommal örömmel várjuk az első

FOREVER

helyezett kihirdetését, együtt örülünk, és „kemény” harcot ígérünk a vezető helyért.

Berkics Miklós gyémánt-zafír manager a régió egyik legsikeresebb FLP-s munkatársa. Két alkalommal sikerült megszereznie a harmadik szintű profitosztónzó program legnagyobb összegű csekkjét.

Tagja a Senior President's Clubnak, és ő képviseli Magyarországot a Rallyn. Miben rejlik sikerének titka? Hogyan vált egyszerű emberből a legsikeresebb? „Elárulom nektek a lottó nyerőszámaikat”... ígérte előadása elején Miki. A lottószámokat az üzlet szemszögéből fontos tényezőkhöz hasonlította. Az egyes szám: figyelni,

a 22-es tanulni, a 32-es részt venni a képzéseken és az FLP Success Day rendezvényein. A siker titka ezeknek a tényezőknek a megfelelő kombinációjában rejlik, és a gépkocsi motorjához hasonlóan működik. Először egy embernek, majd egy egész csapatnak kell cselekednie, és ezáltal létrejön az energia, amely



FOREVER

beindítja a kocsit, illetve az FLP-t. Miki előadásából nagyon sok hasznosat tanultunk, és végtelenül köszönjük, hogy elfogadta meghívásunkat, és a következő képzésünkön már előadóként köszönhetjük.

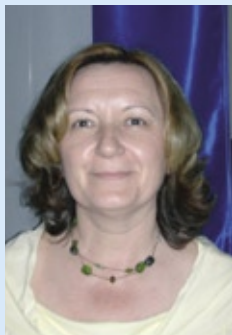
Tanulva és szórakozva lassan a képzésünk végéhez közeledtünk.

A legvégén kezdő munkatársainknak átadtuk a sirály kitűzőket. Kívánjuk, hogy már a kezdetekben éljenek a Forever Holiday Rally kínálta lehetőséggel, és járják velünk együtt a mai előadóink sikerútját, mert hiszen ők önzetlenül megosztották velünk tudásukat és sikerük titkát.

Találkozunk újra a Forever Holiday Rallyn, a következő sikernapunk pedig 2006. október 22-én lesz a Komedija Színházban, amikor együtt ünnepeljük a hetedik születésnapunkat.

MR. MOLNÁR LÁSZLÓ

Az FLP Horvátország területi igazgatója



CONQUISTA

2006. június hónap legsike

Hódítók
Klubja

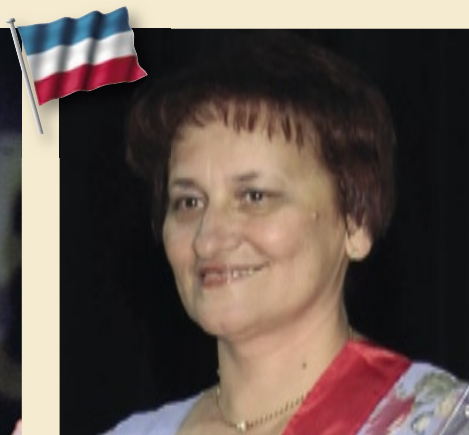
Az első tíz
forgalmazó
a személyes
és non-manageri
pontok alapján

MAGYARORSZÁG



1. Császár Ibolya Tünde
2. Kompp Rezsőné Czervá Ibolya és Soltész József
3. Hajcsik Tünde és Láng András
4. Gulyás Melinda
5. Tanács Ferenc és Tanács Ferencné
6. Csürke Bálint Géza és Csürke Bálintné
7. Tóth Sándor és Vanya Edina
8. Tóth Tímea
9. Dr. Tombáczné Tanács Erika és dr. Tombácz Attila
10. Kovalcsik Pálné

SZERBIA ÉS MONTENEGRÓ



1. Mitrović Jelena
2. Milić Tanja és Purišić Dragan
3. Milić Mira és Milić Marko
4. Antonijević Sobodan
5. Glogovac Dragan
6. Stojanović Emilija és Stojanović Nenad
7. Jović Rađenović dr. Sonja és Ranđelović Dragan
8. Dragojević Goran és Dragojević Irena
9. Gomilanović Snežana

ADOR CLUB

resebb termékforgalmazói

HORVÁTORSZÁG



1. Ciler Dominik és Ciler Stefanija
2. Calušić Dubravka
3. Golub Vasilija
4. Vidiček Velimir és Vidiček Juka
5. Orinić Marija és Orinić Magdalena
6. Orešković Milica és Orešković Nikola
7. Petrović Mara és Petrović Blaž
8. Golubović Karmela és Golubović Romar
9. Prodanović-Belić Marija
10. Pölhe Zsolt és Pölhe Sanja

BOSZNIA ÉS HERCEGOVINA



1. Mustafić Subhija és Mustafić Safet
2. Vraneš Zrinka
3. Smajić Mevludin
4. Ilijić Zdravka és Ilijić Filip
5. Glavinka Željko
6. Hodžić dr. Sead
7. Njegovanović Svetlana
8. Duradbegović Razija
9. Drašković Janja
10. Mladenović Milena és Mladenović Milenko

SZLOVÉNIA



1. Zore Jožefa
2. Arbeiter Jožica és dr. Arbeiter Miran
3. Jazbinsek Tanja
4. Jazbinsek Kim
5. Brumec Lovro
6. Kovačič Peter és Panjan Saja
7. Bigec Danica
8. Mohorić Brigitta
9. Bole Natali és Bole Matej
10. Cijanović Ana

FLP Magyarország, Bosznia és Hercegovina, Horvátország, Szerbia, Montenegró, Szlovénia

Együtt a siker útján

Senior manager szintet ért el



Szabó Ferencné és Szabó Ferenc

Manager szintet ért el



Dr. Fülöp Iászlóné
Dr. Gáncsné Braun Andrea és
dr. Gáncs László
Galánfy Iászlóné és
Galánfy László

Lajosbányai Györgyné és
Lajosbányai György
Lukács Péter és Fakó Andrásné
Makkos Péter
Milić Mira és Milić Marko

Mitrović Jelena
Révainé Kompp Szilvia és
Révai Zoltán
Téglás Gizella
Uzoni Zsuzsanna

Assistant manager szintet ért el



Balogh Attila és Baloghné Ar dai Zsuzsanna
Bernáth Andrea és Ludányi Gyula
Bertalan László és Bertalanné Koskai Orsolya
Borbély Gáborné és Borbély Gábor
Burgermeister Edit és Verebélyi András
Cvijetinović Mila és Cvijetinović Milorad
Dr. Lázár csik Ildikó
Dr. Miszné Veres Klára és dr. Misz Mihály

Glogovan Dragan
Gomilanović Snezana és Gomilanović Radoje
Gyurik Erzsébet
Hofbauer Rita és Galavolics Gábor
Jobbágy Sándor és Jobbágy Sándorné
Kočić Angelina
Koskai Ferencné és Koskai Ferenc
Mezei Aranka

Müller Zoltánné és Müller Zoltán
Paréjné Molnár Júlia és Paréj Mihály
Suti Gábor
Szöllősi Krisztina és Lay Csaba
Szöllősi Tamás
Tóth Anett
Varga Józsefné
Vaskor Gabriella

Supervisor szintet ért el



Ábel Jánosné és Ábel János
Báló Józsefné és Báló József
Bellabás Iászlóné és Bellabás Iászló
Blaskó Judit és Hegyi Gábor
Bodáné Pass Petra és Boda János
Bogičević Vinka és Bogičević Krsto
Budai Tamás és Budai-Galambos Andrea
Citić Ružica és Citić Dragoslav
Cseh Ferenc
Dani Zoltán és Dani Szilvia
Dr. Gyóry Ferenc és dr. Kiss Judit
Dr. Petik Edit
Dr. Radeczky Éva és Horváth Tibor
Dr. Koncz Andrea
Đukić Mubina és Đukić Sejdo
Entinger Ildikó
Erdélyiné Varga Gizella és Erdélyi Péter
Fébné Krehó Zsuzsanna és
Fébné László
Farkas Attila és Farkas Attiláné
Fehérvári Béláné
Gábor Istvánné
Gogolák Zsolt
Grozdanović Snezana
Görgényi Gabriella
Halmos Hajnal Katalin
Hinger Krisztián

Hócz Tibor és Hóczáné Berczi Mária
Jošić Vesna és Jošić Siniša
Jošović Pantelić Julka
Juhász László
Kaposi Judit
Keszler Anna
Kocsis János és Kocsis Jánosné
Koller Iászlóné és Koller Iászló
Komár Tünde
Koncz Tiborné és Koncz Tibor
Koppány György és
Koppányné Vámos Judit
Kovács Ilona
Kováčič Peter és Panjan Saja
Kozma János
Labancz István és Fehérvári Éva
Lakatos Sándor és Lakatos Sándorné
Lapajne Mitja
Lehoczki Tamásné és Lehoczki Tamás
Lele Gyöngyi
Majlinger Iászló
Malatinski János és Malatinszki Jánosné dr.
Mandić Mara
Marázné Marcsek Csilla és Maráz Sándor
Milivojević Vojislavka
Milutinović Olivera és Milutinović Nenad
Mohorić Brigita

Molnár Kinga és Búzás Csaba
Nagy Katalin és Kovács András
Nagy Veronika
Olajos Szilvia
Orlikné Horváth Judit és
Orlik István
Páger Beáta és Páger István
Pálfi Tiborné és Pálfi Tibor
Petik Zoltán és Petikné Nagy Andrea
Petrović Draga és Petrović Slobodan
Popović Viktorio
Prokić Nebojša és Prokić Marina
Rabi Zoltán és Rabin dr. Nyirati Ildikó
Repka Sándor
Šarenac Zoran és Šarenac Milica
Sasvári Jánosné és Sasvári János
Schmidt Zoltánné és Schmidt Zoltán
Stanić Čedo és Stanić Smilja
Stefanović Zorica
Stipetić Lazar és Stipetić Rada
Strubl Jánosné és Strubl János
Szabó Zsolt
Sztás Gyöngyi
Szócs Gábor
Takács Éva
Turjačanin Snezana
Tömöri Mihály és Tömöri Bihari Beáta

Török Julianna
Tóth Roland
Vajna Gábor és
Vajnáiné Zonda Júlia

Vaszily Andrea
Vejtey Miklós
Verő János és Verő Jánosné
Vesović Radmila és Vesović Miloško

Vincze Aranka
Vitányi Tiborné
Wirthné Büрге Alíz
Wolf Hajnalka és Orosz János

A személygépkocsi-vásárlás ösztönző programjának résztvevői



I. szint

Atanasov Divanis
Babály Mihály és Babály Mihályné
Bakóczy Lászlóné
Bali Gabriella és Gesch Gábor
Barnak Danijela és
Barnak Vladimír
Bánhegyi Zsuzsa és Dr. Berezvai Sándor
Brumec Tomislav
Becz Zoltán és Becz Mónika
Begić Zemir
Bertók M. Beáta és Papp-Váry Zsombor
Botis Gizella és Botis Márius
Bognárné Maretics Magdolna és
Bognár Kálmán
Bojtor István és Bojtorné Baffi Mária
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Csepi Ildikó és Kovács Gábor
Csuka György és Dr. Bagoly Ibolya
Csürke B. Géza és Csürke Bálintné
Darabos István és
Darabos Istvánné
Davidović Mila és Davidović Goran
Dr. Csisztu Attila és
Csisztuné Pájer Erika
Dr. Dóczy Éva és
Dr. Zsolczai Sándor
Dr. Farády Zoltán és
Dr. Farády Zoltánné
Dr. Farkas Margit és Szabó János
Dragojević Goran és
Dragojević Irena
Fejlesztés Ferenc és
Fejlesztésné Kelemen Piroska
Futaki Gáborné
Gulyás Melinda
Hajcsik Tünde és Láng András
Halomhegyi Vilmos és
Halomhegyiné Molnár Anna
Haim Józsefné és Haim József
Hanyecz Edina
Hári László és Hegyi Katalin
Heinbach József és
Dr. Nika Erzsébet
Hertelendy Klára
Jakupak Vladimir és
Jakupak Nevenka
Kása István és Kása Istvánné
Keszlerné Ollós Mária és
Keszler Árpád
Kibédi Ádám és Ótós Emőke
Knisz Péter és Knisz Péterné
Dr. Kovács László és
Dr. Kovács Lászlóné

Kovács Zoltán és
Kovácsné Reményi Ildikó
Kuzmanović Vesna és
Kuzmanović Siniša
Lapicz Tibor és Lapiczné Lenkó Orsolya
Mayer Péter
Markó Mária és Markó Antal
Márton József és
Mártonné Dudás Ildikó
Mičić Mirjana és Harnos Vilmos
Milanović Ljiljana
Milovanović Milanka és
Milovanović Milislav
Molnár Attila
Molnár Zoltán
Dr. Molnár László és
Dr. Molnár Stantić Branka
Nakić Marija és Nakić Dusan
Miškić Dr. Olivera és Miškić Dr. Ivan
**Dr. Németh Endre és
Lukácsi Ágnes**
Németh Sándor és
Némethné Barabás Edit
Ocololjić Daniela
Ocololjić Zoran
Orosz Ilona és Dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojic Boro
Papp Tibor és Papp Tiborné
Dr. Pavkovic Mária
Perina Péter
Petrović Milena és
Petrović Milenko
Radóczy Tibor és
Dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán és Ramhab Judit
Révész Tünde és Kovács László
Šaf Ljiljana és Šaf Vladimir
Senk Hajnalka
Stegena Éva
Stilin Tihomir és Stilin Maja
Pintér Csaba és Szegfű Zsuzsa
Szabó Ferencné és Szabó Ferenc
Szabó Péter és
Szabóné Horváth Ilona
Schleppné dr. Kász Edit és
Schlepp Péter
Szeghy Mária
Szekér Marianna
Szidiropulosz Angelika és Miklós
Tamás János és Tamás Jánosné
Tóth Csaba
Ugrenović Miodrag és
Ugrenović Olga
Virágné Tóth Erika és Virág Tibor
Vitkó László

II. szint

Ádám István és
Ádámné Szöllösi Cecília
Bánhegyi Zsuzsa és
Dr. Berezvai Sándor
Bíró Tamás
Czele György és
Czeléné Gergely Zsófia
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin és
Dr. Seres Endre
Erdős Attila és Bene Írisz
Gecse Andrea
Illyés Ilona
Janović Dragana és Janović Miloš
Kis-Jakab Árpád és
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Nagy Gabriella
Nagy Katalin
Papp Imre és
Péterbencke Anikó
Rózsahegy Zsoltné és Rózsahegy Zsolt
Dr. Schmitz Anna és
Dr. Komoróczy Béla
Siklósné Dr. Révész Edit és
Siklós Zoltán
Székely János és Juhász Dóra
Tóth István és
Zsiga Márta
Tóth Sándor és Vanya Edina
Varga Géza és
Vargáné Dr. Juronics Ilona

III. szint

Berkics Miklós
Bruckner András és
Dr. Samu Terézia
Buruš Marija és Buruš Boško
Éliás Tibor
Fekete Zsolt és Ruskó Noémi
Dr. Kósa L. Adolf
Halmi István és Halminé Mikola Rita
Herman Terézia és Pattzai Sándor
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan és
Lomjanski Veronika
Dr. Ratković Marija és
Ratković Cvetko
Szabó József és Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva és Szép Mihály
Utasi István
Varga Róbert
Vágási Aranka és Kovács András

SONYA SZOLGÁLTATÁSI OKTATÁSI KÖZPONT FOREVER LIVING PRODUCTS MAGYARORSZÁG Kft.

1067 Budapest, Szondi utca 34. II. emelet

Sonya[®]
Color Collection

*Központunkban szakképzett munkatársak várják
a nagykereskedelmi kártyával rendelkezők jelentkezését!*

Kozmetikai kezelés:

A fiatalság virága	3000 Ft
Harc a ráncok ellen	2900 Ft
A tenger varázsa	2900 Ft
Mélyhidratálás	3000 Ft
Vitalizáló bomba	3100 Ft

Masszázs:

Indiai masszáz	3700 Ft
Thai masszáz	3800 Ft
Talpmasszáz	3900 Ft
Aromás, relaxáló/Svéd masszáz	4100 Ft
Fogyasztó, cellulit masszáz	4600 Ft

A bejelentkezés és időpont-egyeztetés a 06-1-269-5370/151 telefonszámon, vagy
+ a kozmetikai szolgáltatásokra, Darvas Magdolnánál a 06-1-269-5370/124-es telefonszámon,
+ a masszázsprogramok esetén, Vida Mónika várja jelentkezésüket a 06-20-457-1155 telefonszámon.



Mindenkinek szépülést, pihenést, relaxációt kívánnak az új központ munkatársai,
Hrnicsjár Ildikó és Fülöp Csilla masszőrök és Mészáros Ildikó kozmetikus.
Ungár Kata továbbra is várja az oktatási központba,
kedden és csütörtökön 10 órától a szépülni és tanulni vágyókat!

SONYA SZOLGÁLTATÁSI OKTATÁSI KÖZPONT FOREVER LIVING PRODUCTS MAGYARORSZÁG Kft.

1067 Budapest, Szondi utca 34. II. emelet

Sonya[®]
Color Collection

*Központunkban szakképzett munkatársak várják
a nagykereskedelmi kártyával rendelkezők jelentkezését!*

- A bejelentkezés és időpont-egyeztetés a 06-1-269-5370/151 telefonszámon, vagy
- a kozmetikai szolgáltatásokra, Darvas Magdolnánál a 06-1-269-5370/124-es telefonszámon,
 - a masszázsprogramok esetén, Vida Mónika várja jelentkezésüket a 06-20-457-1155 telefonszámon.

KOZMETIKAI ÁRLISTA

Arckezelések:

- Arckezelés tisztítással: 4800 Ft
- Tini kezelés tisztítással: 3500 Ft

Kiskezelések (tisztítás nélkül):

- Fiatalság virága: 3000 Ft
- Harc a ráncok ellen: 2900 Ft
- A tenger varázsa: 2900 Ft
- Mélyhidratálás: 3000 Ft
- Vitalizáló bomba: 3100 Ft

Smink:

- Nappali: 2800 Ft
- Alkalmi: 3500 Ft
- Esküvői: 4000 Ft
- Műszempilla ragasztás:
 - tincses 150 Ft/tincs
 - soros 2000 Ft

Festések:

- Szemöldök festés: 500 Ft
- Szempilla festés: 700 Ft
- Bajusz szókítés: 500 Ft
- Arc szókítés: 1000 Ft

Gyanták:

- Szemöldök szedés: 500 Ft
- Bajusz gyanta: 500 Ft
- Arc gyanta: 1000 Ft
- Hónalj gyanta: 700 Ft
- Fazon gyanta: 900 Ft
- Teljes fazon gyanta: 1100 Ft
- Teljes láb gyanta: 2500 Ft
- Térdig láb gyanta: 1700 Ft
- Kar gyanta: 1000 Ft
- Férfi mellkas gyanta: 1200–1500 Ft
- Férfi hát gyanta: 1500 Ft



Mindenkinek szépülést, pihenést, relaxációt kívánnak az új központ munkatársai,
Hrnicsjár Ildikó és Fülöp Csilla masszörök és Mészáros Ildikó kozmetikus.

Ungár Kata továbbra is várja az oktatási központba,
kedden és csütörtökön 10 órától a szépülni és tanulni vágyókat!

Tisztelt Forgalmazóink!

A RÉGIÓ KÖZPONTI KÖZLEMÉNYEI:

Magyarországi irodáink:

- Budapesti központi iroda: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-269-5370. Nemzetközi kapcsolatok igazgatója: Lenkey Péter
- Budapesti raktárház: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11., tel.: +36-1-291-8995. Területi igazgató: Lenkey Péter
- Debreceni iroda: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Területi igazgató: Pósa Kálmán
- Szegedi iroda: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Területi igazgató: Radóczki Tibor
- Székesfehérvári iroda: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3. tel.: +36-22-333-167. Területi igazgató: Földi Attila

Bosznia-hercegovinai irodáink:

- Bijeljina iroda: 76300 Bijeljina, Trg Đenerala Draže Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784
- Banja Luka-i iroda: 78 000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22. tel.: +387-51-228-280. Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić
- Sarajevói iroda: 71000 Sarajevó, Akita Šeremeta do 10., tel.: +387-33-760-650. Területi igazgató: Enra Hadžović

Horvátországi irodáink:

- Zágrábi iroda: 10000 Zágráb, Grada Mainza 21., tel.: +385-1-390-9770
 - Spliti iroda: 21000 Split, Križine 19., tel.: +385-21-459-262
- Területi igazgató: Dr. Molnár László

Koszovói irodáink:

- Prishtina, Rr. Zagrebi PN, tel.: +381-38-240-781.

Területi igazgató: Luzim Tytynxhju

Montenegrói irodáink:

- 81000 Podgorica, Crnogorskih serdara bb. tel.: +381-81/621-201, tel./fax: +381-81/621-301. Területi megbízott: Branislav Rajčić

Szerbiai irodáink:

- Belgrádi iroda: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127
 - Niši iroda: 18000 Niš, Stefana Nemanje 69. Tel./fax: 381-18-263-534
 - Horgosi iroda: 24410 Horgos, Rade Končara 80. Tel.: +381-24-792-195
- Területi igazgató: Branislav Rajčić

Szlovéniai irodáink:

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640.
- Lendavai raktár címe: Kolodvorska 18., 9220 Lendava, Területi igazgató: Kepe Andrej

SZABÁLYTALAN! Soha ne vásároljon vagy értékesítsen termékeket egyéb elektronikus csatornákon vagy kiskereskedelmi egységekben. Az elektronikus média különféle értékesítési csatornákra vonatkozó lehetőségeit figyelembe véve a Forever Living Products szerint: ezek az egységek **kiskereskedelmi létesítményeknek** minősülnek. Az érvényben lévő üzletpolitika szerint mindenfajta FLP-termék vagy nyomtatvány kiskereskedelmi egységekben történő forgalmazása vagy kiállítása szigorúan tilos. Az elektronikus média igénybevételével történő termékforgalom kizárólag a **www.flpseeu.com** honlapon keresztül történhet.

Rendeljen termékeket a www.flpseeu.com honlapon.

A legkényelmesebb és legbiztonságosabb megoldás – nem csak a közvetlen termékvásárlás, de a rendelések nyilvántartása szempontjából is. Kiváló eszköz a termékaíjánlás során is, hiszen valamennyi érdeklődő számára csábító a kínálat. Minden rendelés pontértéke 24 órán belül a naprakész értékhez adódik, az interneten keresztül bármikor lekérdezhető. (www.foreverliving.com)

A műanyag alapú nagykereskedelmi kártyákat vállalatunk irodáiban, személyesen vehetik át a hét minden munkanapján!

Társaságunk több lehetőséget is biztosít Forgalmazóinknak forgalmi adataik, pontjaik lekérdezéséhez:

- Havonta kézhez kapott bónuszelszámolásuk (vállalkozói díjelszámolás) utolsó sorában megtalálják felhasználónevüket (LOGIN ID) és jelszavukat (PASSWORD) az amerikai céges honlap (www.foreverliving.com) eléréséhez. A honlapra csatlakozás után Magyarországra kattintva megtekinthetik aktuális pontszámukat.
 - Pontinformációt kérhetnek a több év óta sikeresen működő SMS-rendszeren keresztül is.
 - Budapesti központi irodánk telefonos ügyfélszolgálatának munkatársai is készséggel tájékoztatják Önöket aktuális forgalmi adataikról.
- Személyes pontértéküket** magyarországi termékforgalmazóink a +36-1-269-53-70-es és +36-1-269-53-71-es telefonszámokon, horvátországi, bosznia-hercegovinai, szlovéniai, szerbia és montenegrói termékforgalmazóink pedig a +36-1-332-55-41-es telefonszámon kérdezhetik meg. Kérjük a munkatársakat, hogy csak saját pontértékeikről, saját vállalkozásuk iránt érdeklődjenek!

Internetinfo: szíves tájékoztatásul közöljük Tisztelt Termékforgalmazóinkkal, hogy cégünk két honlapjáról kaphatnak információt. Az egyik honlap a „www.flpseeu.com” régiókn honlapja és magyarországi webáruházunk elérhetősége. Ennek eléréséhez és a vásárláshoz belépőkódjaita lekérhetik irodáinkban. A vállalat központi honlapja, vagy közkeletű nevén az „amerikai honlap” – a „www.foreverliving.com” – a világ FLP-híreiről, a nemzetközi elérhetőségekről, más hasznos információkról és az adott munkatárs napi ponteredményeiről is tájékoztatást ad. Erre a címre minden érdeklődő beléphet. A disztribútori oldalra a „disztributori login”-ra kattintva léphet be. Felhasználói neve a forgalmazói száma (elválasztójelek nélkül). Jelszava a havi elszámolás alján található.

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy a jövőben is fordítsanak figyelmet a **termékrendelők és más formanyomtatványok** helyes kitöltésére! Javított (megrendelő és szponzor adatai) és alá nem irt termékrendelőket a tévedések kizárása érdekében nem tudunk elfogadni! Kérjük, szintén ügyeljenek a jelentkezési lapok helyes és olvasható kitöltésére: nyomtatott betűvel, fekete vagy kék tintával! Név- vagy címváltozás esetén kérjük, használják az adatmódosító formanyomtatványt!

A pénzügyek biztonsága érdekében kérjük, hogy megbízott útján történő **vállalkozóidő-jelentkezés** esetén a megbízott személy hozza magával személyi igazolványát! A nemzetközi üzletpolitika alapján minden jelentkezési lapot (szerződést) aláírt forgalmazó jogot nyer a termékek megvásárlására nagykereskedelmi áron, közvetlenül az irodákból. Regisztrált forgalmazóvá azonban csak első vásárláskor válik, korábban leadott és lepecsételt jelentkezési lapja 2. példányának és kitöltött termékrendelő lapjának bemutatásával.

RESPONZORÁLÁSI! Szeretnénk felhívni a figyelmet az „újrászponzorálás” szabályaira, amelyek az Üzletpolitika 12. fejezetében találhatóak meg. Fontos tudnivaló, hogy az újrászponzorálás nem automatikus folyamat, hanem csak a meghatározott formanyomtatványok (raszponzorálási nyilatkozat, új jelentkezési lap) benyújtása után, a feltételeknek való megfelelés ellenőrzését követően lép életbe. Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékforgalmazó munkatársat másodszorra is belépteti a raszponzorálási eljárás mellőzésével.

A MAGYARORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

Tájékoztatjuk Tisztelt Forgalmazóinkat, hogy szeptember 23-án 10 órakor kezdődő Forever Success Day helyszíne: Papp László Sportaréna, 1143 Budapest, Stefánia út 2. Sok szeretettel várunk mindenkit!

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy jelentkezési lapjuk mellé a jövőben is adják le vállalkozói igazolványuk másolatát visszamenőleg is, valamint a cégek az APEH-bejelentkezési adatlap másolatát is! A jövőben csak ennek megléte esetén tudjuk a jutalékokat utalni! Magyarországi partnereink közül azok, akik vásárlásairól saját tulajdonukban levő cégük nevére kérik kiállítani a számlát, ezt csak abban az esetben tehetik meg, ha irodáinkba eljuttatják az ehhez szükséges kitöltött nyomtatványokat, illetve a cégtulajdonosi mivoltukat igazoló céges iratok másolatát.

Az erre vonatkozó részletes tájékoztatót irodáinkban kifüggesztettük, illetve munkatársaink kérésre szóban is tájékoztatják Önöket.

Internetes honlapunkon a folyóirat aktuális és korábbi számai a „forever” jelszó megadása után érhetőek el!

FLP raktár, Budapest



Debreceni iroda

Tájékoztató engedményes vásárlás igénybevételéhez

Az engedményes vásárlás egyszerű igénybevételéhez kérjük, tartsák be a következő szabályokat:

- 1. Nyilatkozat.** Kérjük, ügyeljenek arra, hogy a nyilatkozat minden részét pontosan töltsék ki! Személyes átvételkor kollégáink ellenőrzik az adatokat, de postai úton történt küldés esetén erre nincs mód, ezért kérjük, fokozott figyelemmel ellenőrizze adatait, mert hibás kitöltés esetén az engedményes rendszer nem lép életbe!
- 2. Vásárlás.** Vásárlásnál a rendszer automatikusan felajánlja az engedmény maximum összegét azoknak, akik nyilatkoztak. A vásárlás engedmény-igénybevételt jelent, vagyis bónuszki fizetést, így a személyes vásárlás is fényképes igazolvány bemutatását teszi szükségessé. Csoportos vásárlás esetén szabályos, két tanú aláírásával ellátott meghatalmazást kell hoznia minden egyes személytől rendelésenként. Kollégáink csak azután fogadják el rendeléseiket, miután ezeket ellenőrizték. Nyilatkozással rendelkező személyek esetében a személyi azonosítás, illetve a meghatalmazás hiánya a megrendelés elutasítását vonja maga után!
- 3. Információadás.** Kollégáink a raktárakban személyesen, fényképes igazolvány bemutatásával, vagy meghatalmazás átadása után adnak információt az engedmény aktuális összegéről.

Nyilatkozással rendelkezők és a bónuszukat számla formájában is felvevő munkatársaink a pontos összegekről Budapesten, a Szondi u. 34. sz. alatt informálódhatnak.



Szeretnénk felhívni magyarországi forgalmazóink szíves figyelmét cégünk csomagkiszállítási szolgáltatására.

Ezzel Tisztelt Forgalmazóink a leadott megrendeléseiket maximum 2 nap alatt – időpontegyeztetéssel - megkapják az ország bármely pontján, amelyet át is kell venni 48 órán belül, különben a számlát sztorozzuk és pontjait visszavonjuk. A megrendelt termékek árát és a szállítási díjat átvételkor kell megfizetni. A kiszállítási költséget 1 pont feletti vásárlás esetén cégünk átvállalja.

Megrendeléseiket a következő módon adhatják le:

- telefonon, ahol munkatársunk pontos információt ad a megrendelés összegéről, pontértékéről és a szállítási díjról. Telefonszámok: 061-297-5538, 061-297-5539,
- interneten keresztül az „www.flpshop.hu” címen,
- sms-ben a 0620-478-4732 telefonszámon.

Kiszállítási díjak:

	Budapest	Vidék
0-5 kg	640 Ft	1260 Ft
5-10 kg	1240 Ft	1720 Ft
10-30 kg	1520 Ft	1940 Ft
30 kg felett	30 Ft/kg	30 Ft/kg

- Fenti díjak 3 db rendelésszám/címgigéig érvényesek, 3 db felett +200Ft/rendelésszám többletköltséget számolunk fel
- Utánvétel beszedési díj 360Ft/cím.
- Biztosítási díj: 200 000Ft-ig a fuvardíj tartalmazza, felette minden megkezdett 10 000Ft után 50Ft.

Fent jelzett tételek a 20%-os ÁFA-t nem tartalmazzák.

A szolgáltató a küldeményeket előzetes telefonos egyeztetés után szállítja ki. A telefonos egyeztetés költségét a fenti árak tartalmazzák.

A SZERBIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

A Forever Living Products Belgrád a következő szolgáltatásokkal áll rendelkezésükre: telefonon keresztül történő árurendelés – Telecenter. Az árut a következő telefonszámokon rendelhetik meg: 011/3096382. A Telecenter és a belgrádi iroda munkaideje: hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, a többi munkanapon 9.00–16.30-ig. A telefonos árurendelésnél az áru a kódszámon szereplő címzetthez érkezik. Az áru átvételekor kell az árát kifizetni.

A postaköltségeket a PTT Szerbia aznapi árfolyama szerint kell kifizetni, amely napon a kézbesítés történt. A postaköltséget csak abban az esetben téríti meg az FLP Belgrád, ha egy kódszám alatt szereplő megrendelés meghaladja az 1 pontértéket. Telefonon keresztül nem lehet beléptetést végezni. Telefonos rendelésnél csak az adott hó 25-ig beérkezett rendelést vesszük figyelembe, azt követően csak személyesen tudnak rendelni irodánkban. A horgosi és a niši irodákban is vásárolható reklámanyag és minden formanyomtatvány. Forgalmazóink megvásárolhatják a jelentkezési lapokat és az adatszámító nyomtatványokat is. A következő Forever Success Day 2006. szeptember 23-án lesz.



Belgrádi iroda

A BOSZNIA-HERCEGOVINAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

A Forever Living Products boszniai irodáiban telefonos rendelés esetén a következő számokat lehet tárcsázni (új forgalmazók bejelentése telefonon keresztül nem lehetséges):

- Bijeljina: +387-55-211-784. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–16.30 óráig.
- Sarajevó: +387-33-760-650. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–16.30, szerdán 12.00–20.00 óráig.

Telefonos rendelés esetén az áru átvételekor kell fizetni. Amennyiben a rendelés értéke nem magasabb, mint 1 pontérték, akkor a forgalmazó fizeti a házhoz szállítást.

- A bijeljina iroda címe: Trg Đenerala Draže Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780.
- A Banja Luka-i központ címe: Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288

A HORVÁTORSZÁGI IRODA KÖZLEMÉNYEI

Tájékoztatjuk fogyasztóinkat és forgalmazóinkat, hogy az FLP zágrábi irodája az ulica Grada Mainza 21. szám alatt található. Nyitva tartás: hétfőn és csütörtökön 12.00-tól 20.00-ig; kedden, szerdán és pénteken 09.00-tól 17.00-ig. Tel.: +385-1-3909-770 és fax.: +385-1-3909-771. Telefonon történő megrendelés

a +385-1-3909-773-as számon. Amennyiben a megrendelés értéke meghaladja az 1 pont összeget, a szállítási költséget az FLP fizeti. A marketingről és a termékekről szóló előadások minden hétfőn és csütörtökön 18.00 órától kezdődnek a központi irodában.

Tájékoztatjuk továbbá Önöket, hogy a spliti irodánk a Krizine 19. szám alatt található. Tel.: +385-21-459-262. Nyitva tartás: hétfőn 12.00-tól 20.00-ig; kedden, szerdán, csütörtökön és pénteken 09.00-tól 17.00-ig.

A SZLOVÉNIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI



A lendvai iroda

Tájékoztatjuk Önöket, hogy trzini raktárunkban az iroda hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 09.00–17.00 tart nyitva. Ez a nyitvatartási rend érvényes a telefonos megrendelések esetében is.

- A Telecenter száma (telefonos rendelés): 01/563-7501.
- Lendvai Raktáruháza címe: Kolodvorska 18, 9220 Lendva
Telefon: +3862-575-1270 A Lendvai Raktáruháza csütörtökön 9-17 óráig tart nyitva

Magyarországi orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Kassai Gabriella: +36-30-307-7426,
- Dr. Bakanek György: +36-30-9428-519,
- Dr. Kerekes László: +36-20-9-441-442,
- Dr. Mezősi László állatorvos: +36-20-552-6792,

Horvátországi orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Ljuba Rauski Naglič: +385-9151-76510
- Dr. Eugenija Sojat Marencić: +385-9151-07070

Szerbiai orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Biserka Lazarević és Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318

Szlovéniai orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Arbeiter Miran: +386-4142-0788 és
- Dr. Čanžek Olga: +386-4182-4163

Montenegrói orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Laban Nevenka: +381-69-327-127

FLP TV

az interneten

www.flpseeu.com

MŰSOR BEOSZTÁS

2006. július 17-től augusztus 20-ig

- 10.00 **Híradó**
- 10.05 **Növénytől a termékig**
- 10.18 **Jonathán nap** – Darabos István
Cote D'Azur - képek
- 10.40 **Conquistador Club**
- 11.45 **Termékismertető film** – Probiotic
Houston - képek
- 12.00 Rolf Kipp – Munkamódszerek
- 12.40 **Jonathán nap** – Pál Nikoletta
- 13.00 **Manageri találkozó 2005** – Szirák
- 13.35 **FLP - Marketing terv**
- 13.55 **Jonathán nap** – Siklósné Dr. Révész Edit
- 14.15 **Profit Sharing 2006.**
- 15.40 Katrin Bajri 1.
- 17.05 **Termékismertető film** – Sampon mese
- 17.10 **Jonathán nap** - Dr. Samu Terézia
- 17.30 Tonk Emil – Profin, vagy amatőrül
- 18.00 **Híradó**
- 18.05 **Növénytől a termékig**
- 18.18 **Jonathán nap** – Darabos István
Cote D'Azur
- 18.40 **Conquistador Club**
- 19.45 **Termékismertető film** – Probiotic
Houston - képek
- 20.00 Rolf Kipp – Munkamódszerek
- 20.40 **Jonathán nap** – Pál Nikoletta
- 21.00 **Manageri találkozó 2005** – Szirák
- 21.35 **FLP - Marketing terv**
- 21.55 **Jonathán nap** – Siklósné Dr. Révész Edit
- 22.15 **Profit Sharing 2006.**
- 23.40 Katrin Bajri 1.
- 01.05 **Termékismertető film** – Sampon mese
- 01.10 **Jonathán nap** - Dr. Samu Terézia
- 01.30 Tonk Emil – Profin, vagy amatőrül
- 02.00 **Híradó**
- 02.05 **Növénytől a termékig**
- 02.18 **Jonathán nap** – Darabos István
Cote D'Azur
- 02.40 **Conquistador Club**
- 03.45 **Termékismertető film** – Probiotic
Houston - képek
- 04.00 Rolf Kipp – Munkamódszerek
- 04.40 **Jonathán nap** – Pál Nikoletta
- 05.00 **Manageri találkozó** – Szirák 2005
- 05.35 **FLP - Marketing terv**
- 05.55 **Jonathán nap** – Siklósné Dr. Révész Edit
- 06.15 **Profit Sharing 2006.**
- 07.40 Katrin Bajri 1.
- 09.05 **Termékismertető film** – Sampon mese
- 09.10 **Jonathán nap** - Dr. Samu Terézia
- 09.30 Tonk Emil – Profin, vagy amatőrül



LENKEY ZSUZSA
manager

Még diákként ismerkedtünk meg Péterrel a Debreceni Egyetemen. Aztán elkezdődött a nagybetűs élet. Első munkahelyek, első kis lakás és a mindezekkel járó izgalmak töltötték be mindennapjainkat, amikor beköszöntött életünkbe dr. Mészáros Sándor és az FLP. Péter boldogan elfogadta a budapesti központ vezetésével járó megtiszteltetést Sándortól, hiszen akkor már évek óta mély tisztelettel, szeretettel és bizalommal fordult felé, személye pedig olyan garancia volt kiválóság és profizmus tekintetében is, hogy egyértelmű volt, élünk a lehetőséggel.

Ajándék

Sándor és az FLP olyan mély emberi odaadást, elkötelezettséget, segíteni akarást és küldetéstudatot képvisel, amilyennel addig soha nem találkoztunk. A cég amerikai és nemzetközi fejlődését látva nyilvánvaló volt, hogy nagyszerű út áll az FLP előtt, szakmai és emberi szempontból egyaránt felülmúlhatatlan fejlődés vár ránk. És valóban, hónapról hónapra, évről évre egyre csak nőtt, fejlődött a vállalat, számtalan sikerre vágó és ezért tenni akaró hálózatépítő valósította meg céljait és vágyait az FLP lehetőségével élve.

Mindig nagy örömmel és szeretettel figyeltük cégünk kiváló munkatársainak tevékenységét, akik soha nem kifogásokat kerestek. Közben mi magunk életünk egyéb fontos dolgaival voltunk elfoglalva. . . Máté fiunk születése, telekvásárlás, építkezés, Matyi érkezése, szóval zajlott az élet, ahogy más családokban is szokott.

A termékek elkötelezett, tudatos és lojális fogyasztói voltunk a kezdetektől, nem csoda hát, hogy a doktor néni alig ismer, az oviban beszoktatáskor is csodánkra jártak: hogy

lehet, hogy ezek a fiúk nem betegek, és amúgy is, köszönjük, jól vagyunk. Körülményeink, amelyekre oly könnyű hivatkozni, valamint az az elgondolásunk, hogy nekünk a hálózatépítés úgysem sikerülne, bizony behatárolták saját lehetőségeinket. Végesnek bizonyult az időnk, az energiánk és így a lehetőségeink is. Pedig mindig volt elképzelésünk arról, hogyan is szeretnénk élni. Tudtuk, mik azok a dolgok, amelyeket biztosítva maradéktalanul elégedettek leszünk a sorsunkkal.

Aztán egyszer csak felnyílt a szemünk, megláttuk végre, mi történik közvetlenül mellettünk, mi az a nagyszerű dolog, amelyhez addig csak asszisztálni tudtunk – ez sem kis feladat és büszkeség –, de magunk nem lehettünk részesei. Belegondoltunk, milyen veszteség ért eddig is, hogy nem szálltunk fel erre a „hajóra”. Nem hagyjuk tovább, hogy így elmenjen mellettünk életünk legnagyobb lehetősége.

Sándortól, a szponzorunktól kaptuk az ajándékot, hogy élhetünk a lehetőséggel. Hiba lenne ezt nem felismerni és nem élni vele. És akkor

FOREVER

döntöttünk: mi is „olyanok” akarunk lenni, egy kis ékkő Sándor kitűzőjén, hiszen ez a legkevesebb, amivel meghálálhatjuk, amit a kezünkbe adott. Így a legkiválóbb szponzor támogatásával elkezdünk tanulni a hálózatépítés csínját-bínját. Ugyanis nem elég csak akarni, ezt a szakmát tanulni és gyakorolni kell.

Olyan jó érezni és tapasztalni, ahogy egyre céltudatosabbak, kitartóbbak, elszántabbak leszünk, adni és kapni egyaránt képessé válunk. Jó érzés látni, ahogy beérik a munka gyümölcse, jó érzés a befektetett energia eredményét élvezni.

Jó tudni, hogy másoknak is fontos a sikerünk, hogy odaadóan segítenek előrehaladni. Köszönöm, Szabó Józsi, Berkics Miki, Lomjanski Veronika, Molnár Laci, dr. Révész Edit, Vágási Aranka... és még sorolhatnám a nagyobb-nál nagyobb neveket.

Szívet melengető érzés egy olyan csapattal együtt dolgozni, amelynek tagjai egytől egyig azon fáradoznak, hogy a közös nagy sikerből mind kivehessük a részünket. Köszönöm az önzetlenségedet, Bíró Tamás, az elkötelezett profizmusodat, dr. Kósa L. Adolf, fáradhatatlan munkátokat, Nagy Ádám, Király Kriszta, Ungár Kata, Székely Csilla, Barabás Zoli, és köszönöm a barátságokat! Szeretek veletek dolgozni, szeretek veletek fejlődni.

Szeretem azt az érzést, ahogy az úton haladva tudok azért tenni, hogy azok, akik bíznak bennem és elfogadták a közös munka lehetőségét, szintén

fejlődhessenek, és felépíthessék mindazt, amit megálmodtak. Sokfélék vagyunk, kismamák, vállalkozók, diákok, leépített és leépítésre váró alkalmazottak, de közös bennünk az akarás, hogy jussunk valahova, hogy felépítsük biztonságos

függetlenségünket, hogy úgy éljünk, ahogy már majdnem elfelejtettünk. Örülök a kitartásotoknak és a bizalmatoknak, Anna, Eszti, Zsóka, Éva, Vali, Bozsó, Enci, Nyirci, és örülök, hogy valamennyi üzlettársunkkal és a sok-sok fogyasztóval, közös úton járhatunk, és egy irányba haladunk. Jó volt a színpadon, de az igazi öröm az lesz, amikor benneteket ünnepelünk majd. Már alig várom!

Azt, hogy nagyot álmodhatunk és van lehetőségünk megvalósítani, az FLP tálcán kínálja. Amióta hálózatépítőként is toljuk a cég szekerét, különösen nagy jelentősége lett annak az áldozatos munkának, amit Sir Alexander Dr. Milesz Sándor, az országigazgatónk, szponzorként értünk tesz amellett, hogy nap mint nap lankadatlan energiával és profizmussal irányítja az FLP Magyarország életét és sorsát.

Legyen célja, hogy részt vegyen Európa legnagyobb rendezvényén! Elszánt munkával, elkötelezettséggel és a multilevel szisztéma alkalmazásával ön is minősülhet, ott lehet a legjobbak között! 2007. április 13–14.

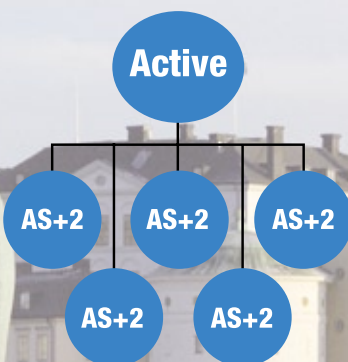
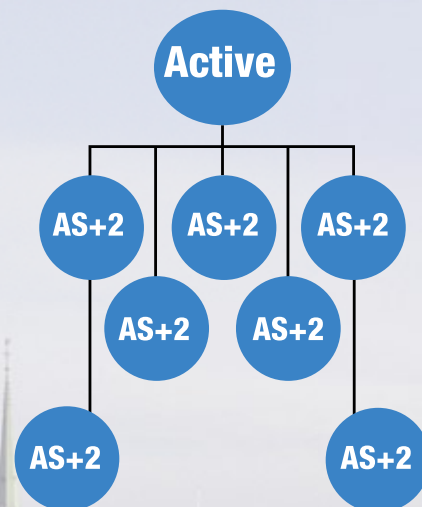
WORLD/PROFIT Stockholm, Svéd

Az Európai Rally Ösztönző Program

2-es szint:

A minősülési periódus négy egymást követő hónapon át tart: **2006. augusztus, szeptember, október és november**, amely során 3 szint érhető el:

1-es szint:

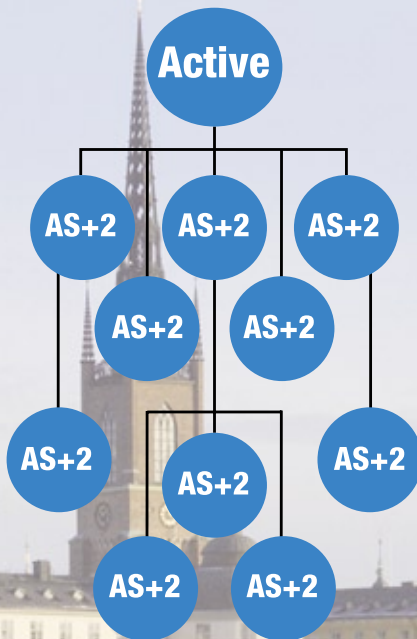


- Szponzoráljon öt új első generációs disztribútort augusztus 1-je után, akik mindannyian elérik az assistant supervisor szintet, majd fejenként még további két-két kreditpontot szerezhessenek! * (lásd a szabályokat).
- Legyen „aktív” a minősülési periódus minden hónapjában. Az augusztus után belépő új disztribútorok is részt vehetnek a programban, ha aktívan kezdik az első teljes hónapjukat a cégnél. **

- Szponzoráljon legalább két új disztribútort a második generációjába. Segítsen nekik, hogy ők is elérjék az assistant supervisor szintet, és fejenként még két-két kreditpontot szerezhessenek! Segítse két új disztribútorukat, hogy elérjék az assistant supervisor szintet, és még egyenként két kreditpontért vásárolhassanak!
- Legyen „aktív” a minősülési periódus minden hónapjában!
- Gyűjtsön össze ezen forgalmazói csoportban 45 kreditpontot négy hónap alatt, beleértve saját vásárlásait is. **Új csoportjában így 7-en lesznek.**

SHARE/EURÓPAI RALLY ország 2007!

3-as szint:



- Szponzoráljon legalább öt új disztribútort a második generációjába. Segítsen nekik, hogy ők is elérjék az assistant supervisor szintet, és fejenként még két-két kreditpontot szerezhessenek! Az öt második generációs forgalmazónak legalább három első generációs vonalhoz kell kapcsolódnia.
- Legyen „aktív” a minősülési periódus minden hónapjában!
- Gyűjtsön össze ezen forgalmazói csoportban 75 kreditpontot négy hónap alatt, beleértve

saját vásárlásait is. Most már tíz új forgalmazója van: öt az első generációjában és öt a másodikban.

Gratulálunk!

Ez az elérhető legmagasabb szint és a legnagyobb jutalom.

A szintek elérésével járó díjak

1. szint: Rally-jegy(ek)
2. szint: Rally-jegy(ek) +3 éjszaka szállodában
3. szint: Rally-jegy(ek) +3 éjszaka szállodában +repülőút

(A Rally-jeggyel a kétnapos rendezvényen, valamint a péntek esti vacsorán jogosult részt venni.)

Az Ösztönző Program szabályai a 2007-es Európai Rallyre

A kiírás 2006. augusztus 1-jén kezdődik, és 2006. november végén fejeződik be. Az összes feltételnek a verseny ideje alatt kell eleget tenni.

* Szponzoráljon új disztribútorokat, akik először elérik az assistant supervisor szintet, **ezután** szereznek még további két személyes pontot. Ezt tehetik vagy úgy, hogy saját vásárlásként bonyolítanak további két pont forgalmat, vagy úgy, hogy az assistant

supervisor szint elérésével megegyező, vagy azt követő hónapokban új disztribútor(oka)t szponzorál(nak).

** A minősülőknek az első teljes hónapban 4 pontértéket kell teljesíteniük, majd a minősülési periódus további hónapjaiban is aktívnak kell lenniük. (Ha például egy disztribútor augusztus közepén vagy végén csatlakozik, csak szeptember hónapban kell aktívnak lennie. Az augusztus hónapban szerzett pontjai természetesen beszámítanak a minősüléshez szükséges összes szerzett pontjaiba.) Kivétel a november hónap. Azoknak az új disztribútoroknak, akik november hónapban minősülnek az 1., 2. vagy 3. szintre, november hónap folyamán aktívnak kell lenniük.

A disztribútor jelentkezési ideje az az időpont, amikor a Jelentkezési lap adatait beviszik az anyacég számítógépébe. * A díjak nem válthatók készpénzre. * A díjak másra át nem ruházhatók. * A kiírás csak **európai disztribútorokra vonatkozik.** * Valamennyi disztribútor saját felelőssége, hogy a fenti követelményeket megfelelően értelmezze. * Bármilyen kérdés esetén forduljon ország igazgatójához. * Reszponzorált disztribútorok nem számítanak a minősülésbe. * Fontos, hogy valamennyi alsó vonalas csoporttag anyaországbeli legyen.



DR. TERSTYÁNSZKY EDIT
bőrgyógyász

Gyermekkoromban a nagyszülői háznak kamilla- és levendulaillata volt. Száradtak a csokrok a konyhában, és a nagymama hol teát, hol borogatófözetet készített a kötőhártyagyulladásra vagy játszótéri sérüléseinkre.

Kötőhártyagyulladás és játszótéri sérüléseink

Ma bőrgyógyászként újra szembetalálkozom, a gyógynövények csodálatra méltó hatásaival és azzal az ősi bizalommal, amellyel a civilizáció ártalmaitól szenvedő emberek fordulnak a természetben fellelhető hatóanyagok felé. Gondolatban csokorba kötöttem néhány olyan növényt, mellyel egy „lakatlan szigeten” később bőrgyógyászként praktizálhatnék. Nézzük csak, milyen gyakori problémákra kellene megoldást találnom?

- Sebek gyógyítása
- Nyugtató, fájdalomcsillapító
- Bakteriális, vírus- és gombafertőzések
- Viszketés megszüntetése
- Zúzódások, rovarcsípések
- Gennyes bőrelváltozások
- Vérzések csillapítása
- Bőr hidratálása
- Égés, forrázás
- Napfény okozta leégés

Kamilla

A kamilla virágát az óegyiptomiak sebek gyógyítására összehúzó hatása miatt használták borogatáshoz. A vikingek hajmosáshoz alkalmazták, a szőke haj fényessé vált tőle. A XIX. században kamillás dunsztkötéssel küzdöttek

a sebek üszkösödése ellen. Kellemes aromájú, illóolaj-tartalma miatt számos bőrápoló szer illatanyaga. (Ma már tudjuk, hogy az immunrendszert stimulálja a makrofágok és a B-limfociták aktiválásán keresztül.)

Gyermeklancfű

Leginkább az ápolit gyepszőnyeg ellenségeként mint gyomnövényt ismerjük. Gyógyító képességéről szóló hírneve azonban több mint ezeréves. A kínai orvosok furunkulus, fekély, viszketés gyógyítására használták. (Ma már tudjuk, hogy antioxidánsokat, A- és C-vitamint tartalmaz, segít megelőzni a sejtkárosodást.)

Cickafarkfű

A legenda szerint a trójai háborúban Achilles katonatársa sebének vérzését állította el cickafarkfű levélével. Sebek, égések kezelésében használták, ezért „sebfű”-nek vagy „növényi kötszer”-nek is nevezték. (Ma már tudjuk, hogy a növény vérzéscsillapító, fájdalomcsillapító, és gyulladáscsökkentő anyagokat tartalmaz.)

Orvosi zsálya

Az ókori görögök és rómaiak húsok tartósítására, majd borogatáshoz

(aranyér), toroköblítőként (gégehurut és mandulagyulladások), zúzóadások, ficamok kezelésére, rovarcsípések ellen, fogínyvérzésre és izzadásgátlásra használták. (Ma már tudjuk, hogy erős antioxidáns anyagokat tartalmaz, ezért jó tartósítószer, tannintartalma pedig magyarázza az összehúzó hatást [fogínyvérzés, izzadásgátlás].)

Gyömbér

Tengeri betegség ellen a kínai tengerészek kezdtek gyömbért rágni. Az immunrendszer fertőzéssel szembeni ellenálló képességét növeli, ezért influenza megelőzésére is használható.

Eukaliptusz

A koala egyedüli tápláléka, sarló alakú levele Ausztrália szimbóluma. Különleges illata frissítő hatású.

A XIX. században a belőle nyert olajjal fertőtlenítették a katétereket, így katéterolajként vált ismertté. Elpusztítja az influenzavírusokat, baktériumölő hatása miatt kisebb sebek kezelésére is jó. (Ma már tudjuk, hogy levele azt a kémiai anyagot tartalmazza [eukaliptol], mely kellemes aromáját, illatát és gyógyító erejét adja.)

Golgotavirág

Az Andok indiánjai e virágból frissítő teát főztek. Európában nyugtató, fájdalomcsillapító hatását használták. A levelek kipréselt nedvét borogatáshoz, sebek, forrázások gyógyítására, valamint fogfájáskor alkalmazták.

Kakukkfű

Manapság leginkább mint konyhai fűszernövényt ismerjük. A középkorban a kakukkfüvet a bőrpanaszok legkiemelkedőbb ellenszerének tekintették.

Hatóanyagát külsőleg fertőtlenítésre alkalmazták. Az első világháborúban ez volt „A harci fertőtlenítő szer”. (Ma már tudjuk, hogy illóolaja timolt és karvakolt tartalmaz. Mindkét anyag tartósító, baktérium- és gombaellenes hatású.)

Aloe vera

A történelem kezdete óta használják gyógyításra fertőzések, bőrbetegségek esetén, égések, aranyér, sebek, napfény okozta leégés kezelésére. Baktérium-, gomba- és vírusellenes hatása is bizonyított. A bőr hidratálása miatt különös becsben volt a szépitőszerek piacán. (Ma már tudjuk, hogy szalicilsav-tartalma felelős a fájdalomcsillapító és antiszeptikus hatásáért, ásványi anyagai a vízmegkötésért, antioxidánsai a bőr öregedés gátlásában segítenek stb.)

Fekete nadálytő

2500 évre tekint vissza használata a sebek gyógyításában. Gyulladáscsökkentő hatásáról is híres volt.

Érdekesség: a vízben forralt növényből egy ragadós massa lesz, mely kihűlve megszilárdul. Ezt használták az ókori csatákban kezdetleges gipszkötésként, csontrogzításra. (Ma már tudjuk, hogy tartalmaz egy vegyületet, az allantoint, mely elősegíti az új sejtek növekedését. Számos bőrápoló krém aktív komponense.)

Propolisz

A fákban rejlő ragadós gyanta a propolisz, ezt a méhek összegyűjtik, átalakítják, majd a kaptárt – mint egy steril szobát – kibélelik vele. Ezzel védik a méhcsaládot a fertőzésektől.

A méhpropolisz antibakteriális hatását felületi sebek, felülfertőzött bőrfolyamatok

kezelésére krémekben, oldatokban hasznosítják. Tudom, hogy a felsorolt növények földrajzilag, éghajlatilag más igények szerint élnek, de ismerve a szinergia elvét, miszerint a megfelelően kevert növényi hatóanyagok egymás hatását fokozzák, jó lenne egy olyan „mindentudó” készítmény „azon a bizonyos lakatlan szigeten”, mely a felsorolt leggyakoribb bőrpanaszokat egymagában biztonságosan kezelne.

FOREVER

Kiadja:

Forever Living Products
Magyarország Kft.

Szerkesztőség:

FLP Magyarország Kft.
1067 Budapest, Szondi u. 34.
Telefon: (36-1) 269-5373
Fax: (36-1) 312-8455

Főszerkesztő:

Dr. Miliesz Sándor

Szerkesztők:

Kismárton Valéria,
Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán

Nyomdai előkészítés:

TIPOFILL 2002 Kft.

Nyomtatás:

Veszprémi nyomda Zrt.
Készült 48 750 példányban

Címlap fotó: Bakos Veronika
Hátsó borító fotó: Dr. Miliesz Sándor

A cikkek tartalmáért
a szerzők vállalják a felelősséget!
Minden jog fenntartva!

Fordítók, lektorok:

Albán: Dr. Marsel Nallbani
Horvát: Darinka Aničić,
Anić Antić Žarko
Szerb: Tóth-Kása Otília,
Molnár Balázs, Meseldžija Dragana
Szlovén: Novak Császár Jolanda,
Eurotranslate Ljubljana

Foreveres képzések a Sziráki Kastély Szállóban

Az első Foreveres képzések nagy sikerére való tekintettel ezúton hívjuk fel kedves munkatársaink – majdani vendégeink - figyelmét a Sziráki Kastély Szállóban tartható képzésekre.

A festői környezetben található kastély főépületében különleges konferenciaterem áll rendelkezésre kis és nagycsoportos továbbképzések megtartására. Teljes technikai felszereléssel rendelkezünk: videoprojektor, VHS lejátszó, DVD lejátszó, különféle szemléltető táblák, hangtechnika. Szabadidő eltöltésére: szauna, pezsgőfürdő, teniszpálya használat – gratis, továbbá – szolárium, lovaglás, kocsizás, tekepályák, lövészet, biliárd, tajfun, darts állnak rendelkezésre.

Éttermünk a Magyar Szakácsok és Cukrászok Szövetségének Védnöki Táblás Házai közé tartozik. Kiváló magyar és nemzetközi ételkínálattal kényeztetjük vendégeinket.

Csomagajánlataink csak Forevereseknek

Szálláslehetőségek:

Fürdőszobás szobában 11.900.-Ft/fő

Fogadóban – túristaszállás 8.900.-Ft/fő

Az ár tartalmazza a szállás, reggeli, vacsora és ebéd költségét. Továbbá a szauna, pezsgőfürdő, teniszpálya használati díját is.

Sok szeretettel várunk minden kedves érdeklődő csoportot!

Király Katalin

igazgató



HOTEL KASTÉLY SZIRÁK

**Cím: Hotel Kastély Szirák. 3044, Szirák, Petőfi út 26.
Tel.: (0036)32-485-300. E-mail: kastelyszirak@globonet.hu**





Senya[®]
Color Collection

FOREVER LIVING PRODUCTS