

FOREVER





Te is sas vagy?

Elmúlt egy újabb hihetetlen hónap. Jól érezzük magunkat a bőrünkben, és olyan őszintén örülünk, hogy a könnyünk is kicsordul, az idő úgy elröpül, hogy észre sem vesszük. Fontos persze, hogy a jókedv mellett törekedjünk arra: a legjobbat hozzuk ki minden egyes pillanatból.

Olyan, mintha csak néhány nap telt volna el az előző *Elnöki üdvözlét* megírása óta. Valójában viszont egy újabb hónap elrepült, amelynek bizonyossága ez a levél.

Hiszek abban, hogy életünk sikerének kulcsa megragadni minden felkínálkozó lehetőséget és minden egyes napot tökéletessé tenni.

Remélem, mindenkinek lehetősége van megnézni webcastunkon a 28. évfordulónkat! Itt mutatjuk be ugyanis az új céges logót. A csodálatos sast választottuk jelképnek, a kiválóság legkifejezőbb szimbólumát. Ez a madár olyan értékeket hordoz, amelyek elengedhetetlenek sikerünk eléréséhez és megtartásához nemcsak az üzletben, hanem életünk minden egyes részletében. A számtalan csodálatos tulajdonság közül, amelyeket a sas képvisel, van nyolc, ezeket szeretném részletesen bemutatni.

MAGASSÁG

A sasok kiválóak jó néhány tulajdonságban. Vannak olyan sajátságai, amelyek közismertek,

másokról kevesen hallottak. Az egyik leglényegesebb jellemzőjük az, hogy milyen magasan képesek repülni. Nem ritka sast 10 000 láb (3000 m) magasan repülni látni, ezzel – a szó szoros értelmében – túlszárnyalja madártársait. Ha olyanok akarunk lenni, mint a sasok, akkor felül kell emelkednünk negatív érzéseinken, amelyeknek prédájául eshetünk. Felül kell emelkednünk számos rossz tulajdonságunkon, például a kicsinyességünkön, a büszkeségünkön, félelmeinken, féltékenységünkön, a bosszúvágyon stb. Ha nem kontrolláljuk ezeket, akkor egészen biztos, hogy ezek az érzelmek fognak irányítani bennünket, és korlátozni fogják elérhető sikerünk nagyságát.

FESZTÁVOLSÁG

A sasok szárnyának fesztávolsága 5-7 láb (4-5 méter) között van. Mindemellett szárnyuk nagy kiterjedésű is. A hosszúságnak és a szélességnek ez a kombinációja teszi a sas szárnyát tökéletessé, ezáltal képes hosszú ideig, minimális erőfeszítéssel a levegőben maradni, kihasználva az áramlatokat. Hosszú távú sikerünk titka az üzletben szintén hasonló elven működik: szponzoráljunk széles körben és mélyen! Igyekezzünk a legkevesebb erőbefektetéssel karbantartani azt a sikert, amit már egyszer elértünk.

LÁTÓÉRZÉK

Közismert a sasokról, hogy nagyon jól látnak. Éles szemű embertársainkra is szoktuk mondani, hogy: „sasszeme van”. Tény, hogy a sas négyszer olyan élesen lát, mint mi, emberek. Mindkét szemének 2-2 fókuszpontja van, ami lehetővé teszi azt, hogy egyszerre nézzen előre és oldalra. Néhány száz láb magasságból képes meglátni a halat a vízben, a nyulat pedig akár egy mérföldről is észreveszi. Vajon mennyire van fontos szerepe az életünkben annak, hogy lássuk azt, amit mások nem látnak, vagy nem fognak látni? Milyen nagyszerű adottság az éleslátás ahhoz, hogy felismerjük leendő munkatársainkat. Milyen fantasztikus lehetőség arra, hogy új területeket nyissunk meg, újabb csapatokat építsünk magunk körül.

RUGALMASSÁG

A sas további csodálatos jellemzője az, hogy képes a hideg időjárást túlélni. Nem szükséges, hogy délre repüljenek télen az időjárás miatt. Rétegzett tollazatuk van, ami lehetővé teszi a különböző hőmérsékleti viszonyokhoz való egyszerű alkalmazkodást

azáltal, hogy tollaikat más szögbe állítják. Mi szintén alkalmazkodhatunk változatos körülményekhez ahelyett, hogy elmenekülnénk előlük. Általában azzal, hogy kicsit változtatunk a dolgokhoz való hozzáállásunkon, cselekedeteinken és szokásainkon, folyamatosan növekedhetünk és előrehaladhatunk, figyelmen kívül hagyva jelenlegi körülményeinket.

HŰSÉG

A legtöbb állattól eltérően, amelyeknek minden évben más párjuk van, a sasok egy társat választanak, és e társal töltik le életüket. A hűség nagyon fontos szempont a mi üzletünkben is. Ahhoz, hogy sikeres FLP-termékforgalmazók legyünk, az szükséges, hogy hűségesek maradjunk a céghez, fogyasztóinkhoz és termékforgalmazóinkhoz. Továbbá dolgozzunk magabiztosan, hiszen jövőnket az FLP biztosítja. Ez a stabilitás jelentősegteljesebbé teszi cselekedeteinket, és arra készítet minket, hogy felelősegteljesebben viselkedjünk.

MAGABIZTOSSÁG

A sasok testtartása nemes. Repülés közben vagy letelepedve a világ legmagasabb fáinak csúcsaira egyaránt büszkének és magabiztosaknak látszanak. Mi szintén szembenézhetünk a világgal nemes módon. Büszkéek lehetünk, hogy egy erős cég üzlettársai vagyunk magas szintű termékekkel és páratlan marketingtervvel! Lehetőségünk van másokkal is megismertetni az FLP-üzletet, amely olyan fokú anyagi függetlenséget hozhat, amilyenre csak vágyunk.

LENDÜLET

Nem szokatlan, hogy a sast szélesre tárt szárnyakkal látjuk, erőfeszítés

nélkül szárnyalni magasan az égen. Valójában csak kihasználják, hogy sebességet nyernek a hideg, lecsapódó áramlatokból, a meleg, emelkedő áramlatokkal pedig magasságot. Ezeket előnyösen váltogatják. Ehhez hasonlóan mi is használhatjuk a minduntalan váltakozó üzleti „klímákat” saját előnyünkre. Például van valami nagyon időszerű ajánlatunk tekintet nélkül arra, hogy a gazdaság erőteljesen fejlődik, vagy éppen visszaesően van. Ha ezt a haszonsebességet és -magasságot váltakozva használjuk, üzletünk mindenben túlszárnyal.

KITARTÁS

Végül: a sas tökéletes látóképességével, csodálatos sebességével, fenséges magatartásával és erőteljes karmaival tizennégy kísérletből tizenhárom vét prédája elejtésekor. Ez mégsem bántortalanítja el, hogy magasra emelkedjen a levegőben, és újra lecsapjon. Csakúgy, mint ahogy a sas makacsul ragaszkodik a sikerhez a préda után való kutatásában, úgy disztribútorként nekünk sem kellene megengednünk, hogy az apró bukások határozzák meg erőfeszítéseinket üzletünk építésében.

A sasok csapatában vagyunk. Kész vagy rá, hogy csatlakozz hozzánk, hogy belevágjunk ebbe az új, izgalmas kalandba a FOREVER történelmi küldetésében? Ha igen, akkor meg szeretném kérdezni tőled: megvan az, ami sassá tesz? Úgy gondolom, mindened megvan hozzá!


REX MAUGHAN

„Aki szeret másokat, azt szeretet veszi körül.” (Ken Keyes)

Spirit Award #1 x 3

Pontos fordításában a Spirit Award lelkesedést, a lélek díját jelenti.

Mit is jelent ez valójában? Mi van e díj mögött? Amit Mi Európában már háromszor egymás után elnyertünk, az nemcsak azt jelenti, hogy Mi vagyunk a leglelkesebb csapat, lélekben együtt vagyunk, hanem egy kicsit többet. . .

Tudunk örülni egymás sikereinek, tudjuk ünnepelni a mellettünk ünneplő országokat, tudjuk kiáltani, hogy: „Hajrá Románia! Hajrá angolok. . .” Tudunk tapsolni minden új managernek, nem csak a mienknek. Amikor minősülnek a színpadon, együtt tudunk örülni az új senioroknak, soaringoknak. Amikor Rex Maughan, cégünk elnök-vezérigazgatója megszorítja a kezüket, együtt éljenzünk, vagy amikor Szabó József és Szabóné Marika átveszi Európa 5. legnagyobb termékforgalmazójának járó elismerést Rex Maughantól, és szól a „Szép volt Józsi, szép volt Marika!” Együtt tudunk örülni, amikor Utasi István új zafir managerünket munkatársaink repítették a levegőbe, és folyamatosan szólt a taps és éljenzés Lomajnski Stevónak és Veronikának, Szerbia első gyémánt igazgatóinak.

Az együttlét, a közösen eltöltött vidám percek, az egymás iránti megbecsülés és elismerés, ez az, amit ez a díj tartalmaz. Ezt a díjat immár harmadik éve egymás után a mi csapatunk kapta, mondhatnánk azt is, hogy ez a díj immár végérvényesen a mienk. Csodálatos érzés látni a ragyogó tekinteteket, a nevető embereket,

a tenyerüket összecsapó pici és nagy gyerekeket. Ez egy közös, nagyon szép munka volt, amely méltán nyerte el jutalmát. Megtanultunk közösen örülni az elért sikereknek, mienk volt a harmadik legszebb Sonya-smink – köszönhetően Péterbencze Anikó soaring managernek és Vida Mónika munkatársunknak. Természetesen a legföltettebb díjunk az európai második díj az országok közötti versenyben, melyet óriási megtiszteltetés volt átvenni a színpadon.

Örömteli arcokat láttunk magunk körül egész nap. Körülbelül egy évvel ezelőtt, amikor másodszer is sikerült elnyernünk ezt a díjat, egy maroknyi csapat elhatározta, hogy ezt el kell nyernünk 2006-ban is; külön köszönet a rengeteg

előkészítő munkáért, az egész napos segítségért Halmi Istvánnak, Mikola Ritának és Berkics Miklósnak. Jövőre a forró Nizzából a hideg Stockholmba megyünk ünnepelni az Európai Rallyt, azonban mi magunkkal visszük a tüzet, együtt leszünk testben, lélekben, együtt harcolunk, küzdünk, ha kell, és együtt nevetünk, ünnepelünk, de mindenképpen versenybe szállunk a negyedik Spirit Award díjért is.

Köszönet érte mindenkinek. Ti vagytok Európa legjobb csapata. Hajrá FLP Magyarország!



DR. MILESZ SÁNDOR
ország igazgató



FOREVER





Miután kisebb-nagyobb kerülőkkel csütörtök estére sikerült mindenkinek elfoglalnia a helyét Cannes egyik legelőkelőbb szállodájában, a Hotel Martinezben, hivatalosan is kezdetét vette a Forever Living Products International 2006. évi Európai Rallyje.

FOTÓ: TÓTH ERIKA

FOREVER



Európai Rally, 2006

Rövid idő alatt megismerkedtünk csodálatos szállodánkkal, megkaptuk Rally-csomagjainkat, majd a csoportok a környék nevezetességeivel ismerkedtek. Voltak, akik elutaztak Monte-Carlóba, vagy éppen a Grasse parfümmúzeumot látogatták meg, esetleg egyszerűen élvezték a Földközi-tenger egyik legszebb strandjának kitűnő szolgáltatásait.

Péntek délelőtt, az ország igazgatók értekezletén **Rex Maughan**, cégünk elnök-vezérigazgatója beszámolt a rendkívüli európai fejlődésről, és külön kiemelte a magyar és a délszláv régió 2006. első negyedévi 17%-os forgalomnövekedését, amely óriási eredmény, köszönet érte minden munkatársunknak. Értésülhettünk arról is, hogy a 2007. évi stockholmi Európai Rally programjának kezdete ebben az évben augusztus 1-je.

A délután folyamán a Hotel Martinez tengerpartján egy rendkívüli Beach Partyn vehettünk részt, **Rex Maughan, Gregg Maughan, Aidan O'Hare és Sean Higgins** társaságában. Ötletes játékokkal, kötélfűzással szórakoztatták egymást

a Rally minősítjei, miközben hűsítő koktélokot fogyasztottak, ki a vízben, ki a parton. Rex Maughan, cégünk elnök-vezérigazgatója órákon át fotózkodott az öt körülvevő termékforgalmazók igen népes táborával. A Beach Party a kora esti órákban ért véget, mert mindenki készülődött a másnapi nagy napra.

Másnap, szombat délelőtt buszok hosszú sora szállította munkatársainkat folyamatosan Cannes-ból Nizzába, a Nikkaia-palotába, ahol egy órától megkezdődött az Európai Rally. Értékesítési sorrendben folyamatosan az országok minősítjei érkeztek a színpadra, hogy átvegyék az értékesítést elismerő kitüntetést. A magyar és a délszláv régió munkatársai nagy örömmel fogadhatták Rex Maughan, Gregg Maughan, Aidan O'Hare és Sean Higgins gratulációit az európai értékesítésben elért második helyezésért. Dr. Milesz Sándor országigazgató magasra lendítette az elismerést jelképező táblát, melyet több mint ezer munkatársunk vastapsa kísérte.

Ilyen forró hangulatban kezdődött el a **Sonya-sminkverseny**, melyen

FOREVER

10 ország képviseltette magát. Az igen erős mezőnyben **Péterbencze Anikó** soaring manager munkatársunk munkája nyerte el a megtisztelő harmadik helyezést. Gratulálunk Anikónak, és a modellnek, **Vida Mónika** munkatársunknak.

Számunkra ez a Rally igen jól kezdődött, de a folytatás még ennél is fantasztikusabb volt, hiszen rengeteg új **manager, senior manager, soaring manager** munkatársunkat minősíthettük a színpadon, majd **Utasi István** vehette át a zafír szintet jelképező szalagot Rex Maughantól és köszönte meg a lehetőséget az FLP-nek.

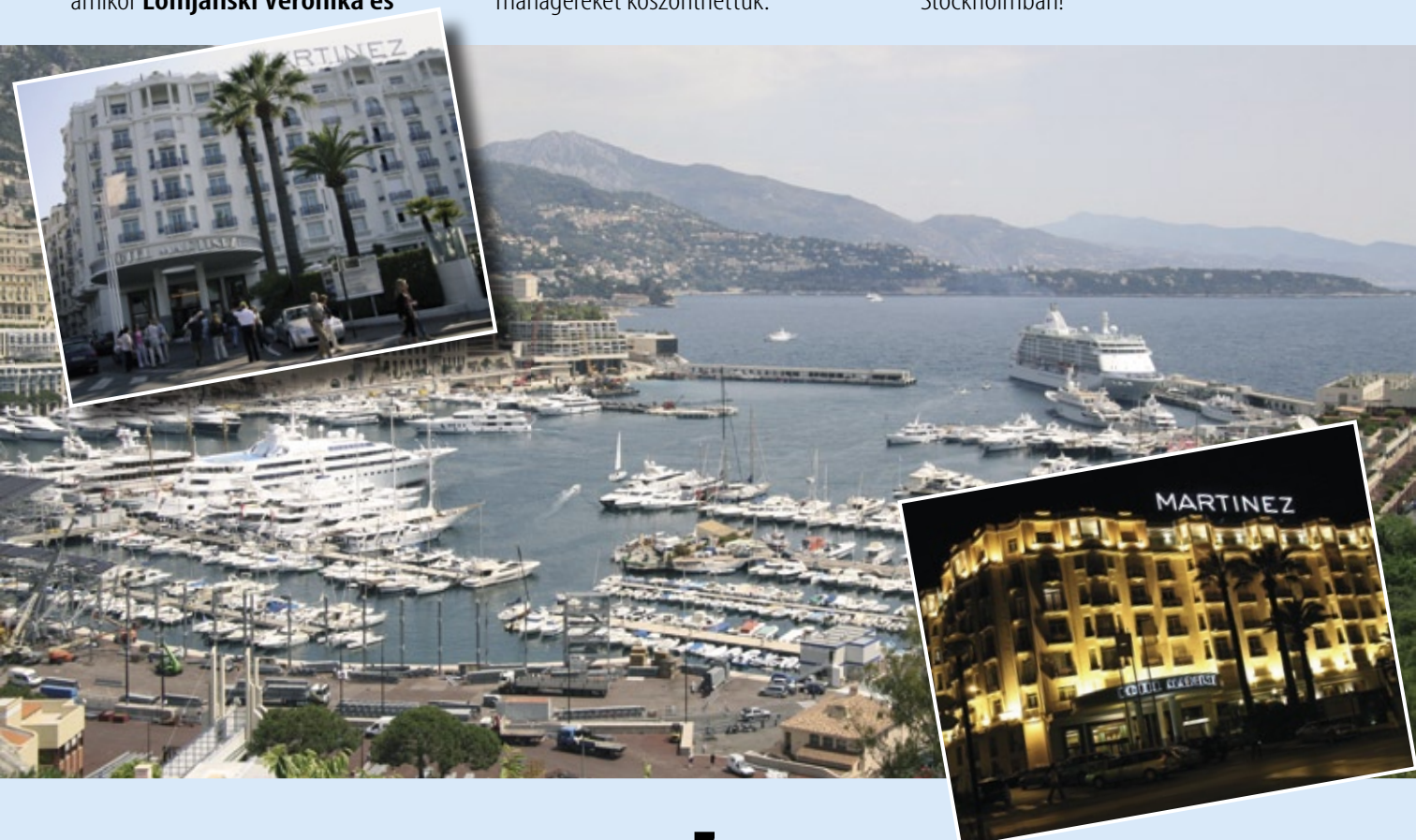
A minősítések között rendkívül látványos cirkuszi produkciók szórakoztatták a közönséget, majd elérkezett a pillanat, amikor **Lomjanski Veronika és**

Stevan szerbiai gyémánt manager munkatársaink minősítése következett. Láthattunk néhány pillanatot a kivetítőn Veronikáék életéből, bepillanthattunk mindennapi családi életükbe, megszólalt a jövő, **Ana** lányuk, aki szintén manager már az FLP-ben, és természetesen megismerkedhettünk azokkal a körülményekkel, melyek között ők építik Szerbiában ezt a fantasztikus üzletet. Szívből gratulálunk Veronikának és Stevónak, legyenek hazájukban mindig zászlóvivői a Forevernek, és maradjanak mindig példamutatói, elkötelezett tagjai ennek a csodálatos vállalkozásnak.

Az ünneplés szintje nem hagyott alább, sőt egyre fokozódott, egyre több és magasabb szintű európai munkatárssal találkozhattunk a színpadon, így **Katrin Bajri és Rolf Kipp** dupla gyémánt managereket köszönthettük.

A színpad átalakult, és immár Európa legnagyobb termékgalmazóit köszönthettük, így nagy öröm volt számunkra, hogy **Szabó József és Szabóné Marika**, akik egyben a magyar és a délszláv régió 2006. évi győztes termékgalmazói, ebben az évben Európa 5. számú termékgalmazóivá is előléptek. Óriási örömmel köszöntötte az ott lévő nagyszámú magyar csapat ezt a rendkívüli eredményt. Gratulálunk!

Az egész Rally folyamán a magyar és a délszláv csapat igen nagy egységről, összetartásról tett tanúbizonyságot, melyet a Forever Living Products vezetősége a **Spirit Award** díj egymás utáni háromszori odaítélésével köszönt meg. Köszönjük minden résztvevőnek az aktivitását, köszönjük mindenkinek a részvételt, és találkozzunk 2007-ben Stockholmban!



FOREVER



FOREVER



Palais Nikaia



FOREVER



FOREVER





**LOMJANSKI VERONIKA ÉS
LOMJANSKI STEVAN**

gyémánt managerek
Senior President's Club tagjai
műsorvezetők

**28 évvel ezelőtt egy
kis létszámú, elszánt
emberekből álló csoport
olyan vállalatot alapított,
amelyről akkor még
nem gondolták, hogy
egyszer, több tízmillió
termékhasználó
megelégedésére
világméretű nagyságúra nő.
Víziójuknak köszönhetjük,
hogy a Forever Living
Products jelen van Szerbia
piacán.**

FLP-vel a fényes jövő felé!

Az ünnepi Forever Siker Napunk házigazdái már hagyományosan Szerbia legsikeresebb forgalmazói, **Lomjanski Veronika és Stevan** gyémánt manager munkatársaink voltak. A Lomjanski házaspár fektette le Szerbiában a Forever alapjait. Hálásak vagyunk azért az előrelátásért és rendíthetetlen hitért, amellyel szárnyra keltették az FLP Szerbia működését. Vera és Stevan kiváló példát mutattak mindannyiunknak arról, milyen nagyon lehet szeretni az FLP-t.

Branislav Rajić, a szerbiai iroda igazgatója boldog születésnapot kívánt. A Forever Living Products becsületes munkával terjeszti az egyéni vállalkozás eszmeiségét, munkatársait pedig rendszeresen jutalompontokkal és ösztönző programokkal ajándékozza meg. Rajić igazgató úr hangsúlyozta, hogy a sikeres működés alapjait a kiváló minőségű termékek és a munkatársakhoz fűződő tisztességes kapcsolat jelenti.

Dr. Milesz Sándor, az FLP Magyarország és a délszláv régiók ország igazgatója beszédében hangsúlyozta, hogy nagyszerű üzleti

sikerek előtt állunk, és mindenki, aki belép az FLP soraiba, fényes jövő felé halad. Tisztában vagyunk azzal, hogy nem gondolkozik mindenki úgy, mint mi, de a mi kapcsolataink becsületességre, bizalomra, tisztességre és segítőkészségre épülnek. Hajrá FLP!

Ivan Saramandić operaénekes pályája már több évtizede töretlen. Az aloe vera jótékony hatásával több mint tíz évvel ezelőtt már megismerkedett, de akkor nem gondolta, hogy egyszer fellép azon a születésnap rendezvényen, amelyet az aloe vera-termékeket forgalmazó vállalat rendez. Ivan Saramandić a hazai opera kimagasló alakja és az FLP nagy barátja, a rá jellemző, sajátos módon tette még ünnepélyesebbé Forever Siker Napunk születésnap ünnepségét. Biztosak vagyunk abban, hogy kiváló művésznök előadását még sokszor élvezhetjük rendezvényeinken.

Az elmúlt időszak tapasztalatai kiváló mozgatóerőt jelentenek a jövőnkben. Az FLP-ben a fogyasztók és az orvosok tapasztalata valódi garanciát jelent a termékek kiváló minőségére és azok jótékony hatására, amellyel javítható az emberek életminősége. Köszönettel

tartozunk **dr. Ratković Marija** zafír manager munkatársunknak, aki kiválóan vezette ezt a műsorrészt. Reméljük, hogy termékeink széles palettáját továbbra is alkalmazza munkája során.

Az antioxidánsok nagyon fontos tényezői az emberi szervezet egészséges működésének, mert erősítik és növelik az ellenálló képességet. Napjaink felpörgött ütemű életmódja, a stressz, a rendszertelen táplálkozás csak néhány azon tényezők közül, amelyek kihatnak egészségünkre.

Dr. Lazarević Biserka előadásában felhívta a figyelmet azokra a kiváló FLP-termékekre, amelyek széles körű antioxidáns hatást fejtenek ki. Kövessük Lazarević doktornő jó tanácsát, és éljünk egészségesebben.

Szűknek bizonyult színpadunk az összes újonnan minősült **supervisor, assistant manager és manager** számára. Köszöntöttük az újonnan minősült **senior managereinket, Aleksov Ljubicát és Jordant.**

Ocokoljić Zoran senior manager kiváló munkatársakkal bátyázta magát körül, és eredményesen változtatta meg saját és családja életét, mert az FLP szabadságot, anyagi jólétet, önbizalmat és teljes életet biztosít számukra. Előadásában hangsúlyozta, hogy nem vesztegethetünk egy percet sem, mert az FLP a jövő nagy tevékenysége.

Dragojević Irena és Goran zafír managerek elmesélték, hogy egy pillanat alatt hozták meg életük legfontosabb döntését, ezután minden felpörgött körülöttük, és életük gyökeresen megváltozott. Véleményük

szerint a munka java – ennyi év után is – még csak most jön, mert az út elején állnak. Az FLP már teljesen kitölti a Dragojević házaspár mindennapjait, és hisznek a még tündöklőbb jövőben.

Tržan Goca a szerbiai szórakoztatóipar nagy csillaga és a Forever Living Products elkötelezett barátja. Magával ragadott bennünket közvetlen, lendületes és szárnyaló énekhangja. Biztosak vagyunk benne, hogy a jövőben is ápoljuk kapcsolatunkat, és még sokszor találkozunk e kiváló művésznővel.

Tapssal köszöntöttük a színpadon felsorakozott **Hódítók Klubja** tagjait, valamint azokat a munkatársakat, akiket az idén vendégül lát az USA-ban anyavállalatunk. **A Gépkocsi ösztönző Program győztesei Milanović Ljiljana, Ostojić Boro és Vesna, valamint Kuzmanović Siniša.**

A pozitív gondolkodás visz bennünket a siker felé vezető úton, és nagymértékben meghatározza pályafutásunkat. Meghozott döntéseink tőlünk függenek, megvalósításukért

mi magunk vagyunk felelősek. Ezek a feltételek biztosítják a sikert és az elégedettséget a marketinghálózaton belül – fogalmazott **Ratković Cvetko** zafír manager munkatársunk. Köszönjük kiváló előadását, amellyel számos kimondott-kimondatlan kérdésre választ adott.

A sikeres csapatmunka nyerő kombináció. **Buruš Marija és Boško** soaring managereink csapata nagyszámú, sikeres munkatársakból áll, akik a jövőben is a biztos siker felé repítik őket, mert munkájukkal legyőznek minden akadályt, és sikeresek az FLP-ben. Hálásak vagyunk a Buruš házaspárnak, mert sikeresen bemutatták a **csapatmunka** lényegét.

Őszintén gratuláltunk új **assistant managereinknek**, és további munkasikereket kívántunk nekik az FLP soraiban.

RAJIĆ BRANISLAV

FLP Szerbia területi igazgatója



FOREVER



FOREVER



CONQUISTA

2006. május hónap legsike

Hódítók
Klubja

Az első tíz
forgalmazó
a személyes
és non-manageri
pontok alapján

MAGYARORSZÁG



1. Szabó Ferencné és Szabó Ferenc
2. Szabó Péter és Szabóné Horváth Ilona
3. Hajcsik Tünde és Láng András
4. Sulán László
5. Varga Róbert
6. Császár Ibolya Tünde
7. Hegedűs Árpád és Hegedűsné Lukátsi Piroska Marietta
8. Czele György és Czeléné Gergely Zsófia
9. Petrovai Tamásné és Petrova Tamás
10. Gulyás Melinda

SZERBIA ÉS MONTENEGRÓ



1. Barnak Danijela és Barnak Vladimir
2. Dr. Lazarević Predrag és Dr. Lazarević Biserka
3. Gubecka Jarmilka és Gubecka Zdenko
4. Kuzmanović Vesna és Kuzmanović Siniša
5. Mirkov dr. Rozmaring és Mirkov Jovica
6. Milić Tanja és Punišić Dragan
7. Filić Zorica és Filić Dragan
8. Koródi Kovács Elizabetta és Koródi József
9. Milić Mira és Milić Marko
10. Stojanović Emilija és Stojanović Nenead

ADOR CLUB

resebb termékforgalmazói

HORVÁTORSZÁG



1. Sukser Margareta és Sukser Marijan
2. Stilin Tihomir és Stilin Maja
3. Kraljić-Pavletić Jadranka és Pavletić Nenad
4. Ciler Dominik és Ciler Stefanija
5. Orinčić Marija Magdalena
6. Stazić Juliana
7. Jurović Sonja és Jurović Zlatko
8. Jezl Vladimir és Jezl Irena
9. Vidiček Velimir és Vidiček Ivka
10. Golubović Karmela és Golubović Roman

BOSZNIA ÉS HERCEGOVINA



1. Mustafić Subhija és Mustafić Safet
2. Šurković Edin és Šurković Amira
3. Glavinka Željko
4. Smajić Mevludin és Smajić Sandra
5. Njegovanović Vaselije
6. Njegovanović Svetlana
7. Hodžić dr. Sead
8. Kurevija Slavko és Kurevija Biba
9. Duredbegović Razija
10. Alić Amina és Alić Fuad

SZLOVÉNIA



1. Brumec Tomislav
2. Brumec Lovro
3. Bole Natali és Bole Matej
4. Arbeiter Jožica és Dr. Arbeiter Miran
5. Jazbinšek Kim
6. Cijanović Ana és Cijanović Božidar
7. Lorbek Zlatka és Lorbek Martin
8. Iskra Rinalda és Iskra Lučano
9. Bigec Danica
10. Mohorić Brigita

FLP Magyarország, Bosznia és Hercegovina, Horvátország, Szerbia, Montenegró, Szlovénia

Együtt a siker útján

Soaring manager szintet ért el

Kuzmanović Vesna és Kuzmanović Siniša



Senior manager szintet ért el

Barnak Danijela és Barnak Vladimir



Manager szintet ért el

Brumec Lovro
Csáthyné Hengán Ágnes és
Csáthy András
Csehi Attiláné és Csehi Attila
Czibolya Zoltánné és Czibolya Zoltán
Erdei Zoltán és Erdei Ilona Etelka
Filić Zorica és Filić Dragan

Gerencsér József és
Gerencsérné Bakos Erzsébet
Gubecka Jarmilka és Gubecka Zdeno
Lajtai Tamás és Lajtainé Horváth Szilvia
Milić Tanja és Punišić Dragan
Mirkov dr. Rozmaring Mirkov Jovica
Sulán László

T. Szabó Pálné és T. Szabó Pál
Tenke János és Tenke Jánosné
Zsolnai Zsuzsanna
Zsóka László és Zsóka Mariann



Assistant manager szintet ért el

Bíró Attiláné és Bíró Attila
Bole Natali
Dévai Kovács Gyula
Dr. Fülöp Lászlóné
Főző Lászlóné és Főző László
Hubacsek Ágota
Ivović Milka és Ivović Radoslav

Klement Péterné és Kollár Csaba
Kovács György és Kovácsné N. Bernadett
Könczöl Ilona
Lukács Péter és Fakó Andrásné
Makkos Péter
Milić Mira és Milić Marko
Molnár Tibor és Molnárné Csendes Katalin

Müllner Márta
Novák János és
Novákné Csomor Judit
Reményi József és Daragó Rita Laura
Rosza Edit és Rosza Csaba
Soós István és Soósné Zelei Mária
Uzoni Zsuzsanna



Supervisor szintet ért el

Anišić Biljana
Bán Zsuzsanna
Béri Júlia
Bajin Ljiljana
Bakos Antal és Bakos Éva Natália
Benedeczki Györgyné és Benedeczki György
Bocsi István
Bodnár Zsolt
Bodnár Józsefné és Bodnár József
Bojer Ana és Bojer Todor
Budaváry Tamás
Buzási Izabella és Felhő István
Cehic Ingrid
Dely Ferenc
Dinčić Ana és Dinčić Stojan
Dr. Gajdos Blaho Ildikó és Gajdos István
Dr. Nedić Mirjana és dr. Nedić Boško
Dr. Bálint Zoltán és
Dr. Bálintné Dr. Molnár Zsuzsanna
Dr. Barta Zita és Csima István
Durucz István
Fodor Jánosné és Fodor János
Fodor Hajnalka
Galgány Ferenc
Gubecka Vladimir és Gubecka Katarina
Hajdu Szilvia és Bocsi Péter

Hargitai Anikó
Havas Gábor
Herczeg Miklós
Hirshné Faragó Tünde és Hirsch László
Jávorka Mihály és Jávorka Ildikó
Jancsó Gusztáv
Jovanović Perunika
Jovanović Marija
Juhász László
Kaponyás Ágnes
Kis Zoltán és Kis Zoltánné
Kis Judit
Kissné Barta Tünde és Kiss László
Kissné Köszegi Mónika és Kiss István
Kocsis Gyula és Kocsisné Stefán Éva
Kojić Ivana és Kojić Boban
Komornyik György
Krupla Anett és Krupla Alexand
Kucsera Mihály
Kuntić Alenčica
Köszegi Zsolt és Szász Rita Csilla
László Imre
Leszó Éva
Ljumović Tatjana és Ljumović Mladen
Lorbek Zlatka és Lorbek Martin
Mészáros Gáborné

Maczi József és
Macziné Repka Tünde Éva
Maravić Mileva és Maravić Milan
Marković Ivana
Mentes Éva
Miletić Milena és Miletić Goran
Milinov Mančič Aranka és Milinov Miroslav
Mojsin Veselka és Mojsin Vasa
Németh László György és
Némethné Schmidt Ildikó
Némethné Kotnyek Eszter és Németh Tibor
Nagy Erzsébet és Jinás Elek
Nagy László
Nagy Roland
Nagyné Bárkányi Erika és Nagy Imre
Nagyné Bereczki Beatrix és Nagy János
Nagyné Uhel Éva és Nagy Lajos
Neda Dojna és Neda Vaselije
Novković Gorica és Novković Željko
Obert Lászlóné
Pápa László
Palotás Béla és Wolf Edit
Pap Alexandra
Pinczelné Kavarnyik Éva és Pinczel Zsolt
Piszér István és Piszér Istvánné
Prajda Istvánné és Prajda István



Pócsné Kovács Erzsébet és Pócs György
Rákóczi Gyöngyi
Radin Slobodan és Radin Gordana
Radjenović Tijana
Rutai Hajnalka
Sarić Slavica és Sarić Bela
Solar Soka
Stojanović Dijana és Stojanović Zoran

Stojišić Slavica és Marjanovic Milan
Subonj Stelji és Subonj Florina
Svonja Božidar
Szepesi Bence
Szilvásiné Bodnár Mónika
Tomba Andrásné és Tomba András
Tomba Zoltán és Tomba Zoltánné
Torma József

Túri Lajos és Dobó Zsuzsanna
Ujvári Anikó és Zsamboki János
Varga Péter
Velemir Divna és Velimir Veljko
Veres Gabriella
Vida Norbert
Zoboki Ilona
Zsiga Zsuzsanna

A személygépkocsi-vásárlás ösztönzőprogramjának résztvevői



I. szint

Atanasov Divanis
Babály Mihály és Babály Mihályné
Bakóczy Lászlóné
Bali Gabriella és Gesch Gábor
Barnak Danijela és Barnak Vladimír
Bánhegyi Zsuzsa és Dr. Berezvai Sándor
Brumec Tomislav
Becz Zoltán és Becz Mónika
Begić Zemir
Bertók M. Beáta és Papp-Váry Zsombor
Botis Gizella és Botis Márius
Bognárné Maretics Magdolna és Bognár Kálmán
Bojtor István és Bojtorné Baffi Mária
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Csépi Ildikó és Kovács Gábor
Csuka György és Dr. Bagoly Ibolya
Csürke B. Géza és Csürke Bálintné
Darabos István és Darabos Istvánné
Davidović Mila és Davidović Goran
Dr. Csisztu Attila és Csisztuné Pájer Erika
Dr. Dóczy Éva és Dr. Zsolczai Sándor
Dr. Farády Zoltán és Dr. Farády Zoltánné
Dr. Farkas Margit és Szabó János
Dragojević Goran és Dragojević Irena
Fejszés Ferenc és Fejszésné Kelemen Piroska
Futaki Gáborné
Gulyás Melinda
Hajcsik Tünde és Láng András
Halomhegyi Vilmos és Halomhegyiné Molnár Anna
Haim Józsefné és Haim József
Hanyecz Edina
Hári László és Hegyi Katalin
Heinbach József és Dr. Nika Erzsébet
Hertelendy Klára
Jakupak Vladimir és Jakupak Nevenka
Kása István és Kása Istvánné
Keszlerné Ollós Mária és Keszler Árpád
Kibédi Ádám és Ótós Emőke
Knisz Péter és Knisz Péterné
Dr. Kovács László és Dr. Kovács Lászlóné

Kovács Zoltán és Kovácsné Reményi Ildikó
Kuzmanović Vesna és Kuzmanović Siniša
Lapicz Tibor és Lapiczné Lenkó Orsolya
Mayer Péter
Markó Mária és Markó Antal
Márton József és Mártonné Dudás Ildikó
Mičić Mirjana és Harnos Vilmos
Milanović Ljiljana
Milovanović Milanka és Milovanović Milislav
Molnár Attila
Molnár Zoltán
Dr. Molnár László és Dr. Molnár Stantić Branka
Nakić Marija és Nakić Dusan
Miškić Dr. Olivera és Miškić Dr. Ivan
Dr. Németh Endre és Lukácsi Ágnes
Németh Sándor és Némethné Barabás Edit
Ocololjić Daniela
Ocololjić Zoran
Orosz Ilona és Dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojic Boro
Papp Tibor és Papp Tiborné
Dr. Pavkovic Mária
Perina Péter
Petrović Milena és Petrović Milenko
Radóczy Tibor és Dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán és Ramhab Judit
Révész Tünde és Kovács László
Šaf Ljiljana és Šaf Vladimir
Senk Hajnalka
Stegena Éva
Stilin Tihomir és Stilin Maja
Pintér Csaba és Szegfű Zsuzsa
Szabó Ferencné és Szabó Ferenc Szabó Péter és Szabóné Horváth Ilona
Schleppné dr. Kász Edit és Schlepp Péter
Szeghy Mária
Szekér Marianna
Szidiropulosz Angelika és Miklós Tamás János és Tamás Jánosné
Tóth Csaba
Ugrenović Miodrag és Ugrenović Olga
Virágné Tóth Erika és Virág Tibor
Vító László

II. szint

Ádám István és Ádámné Szöllősi Cecília
Bánhegyi Zsuzsa és Dr. Berezvai Sándor
Bíró Tamás
Czele György és Czeléné Gergely Zsófia
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin és Dr. Seres Endre
Erdős Attila és Bene Írisz
Gecse Andrea
Illyés Ilona
Janović Dragana és Janović Miloš
Kis-Jakab Árpád és Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Nagy Gabriella
Nagy Katalin
Papp Imre és Péterbenze Anikó
Rózsahegy Zsoltné és Rózsahegy Zsolt
Dr. Schmitz Anna és Dr. Komoróczy Béla
Siklósné Dr. Révész Edit és Siklós Zoltán
Székely János és Juhász Dóra
Tóth István és Zsiga Márta
Tóth Sándor és Vanya Edina
Varga Géza és Vargáné Dr. Juronics Ilona

III. szint

Berkics Miklós
Bruckner András és Dr. Samu Terézia
Buruš Marija és Buruš Boško
Éliás Tibor
Fekete Zsolt és Ruskó Noémi
Dr. Kósa L. Adolf
Halmi István és Halminé Mikola Rita
Herman Terézia és Pattzai Sándor
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan és Lomjanski Veronika
Dr. Ratković Marija és Ratković Cvetko
Szabó József és Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva és Szép Mihály
Utasi István
Varga Róbert
Vágási Aranka és Kovács András

Tisztelt Forgalmazóink!

A RÉGIÓ KÖZPONTI KÖZLEMÉNYEI:

Magyarországi irodáink:

- Budapesti központi iroda: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-269-5370. Nemzetközi kapcsolatok igazgatója: Lenkey Péter
- Budapesti raktáruháza: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11., tel.: +36-1-291-8995. Területi igazgató: Lenkey Péter
- Debreceni iroda: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Területi igazgató: Pósa Kálmán
- Szegedi iroda: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Területi igazgató: Radóczki Tibor
- Székesfehérvári iroda: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3. tel.: +36-22-333-167. Területi igazgató: Földi Attila

Bosznia-hercegovinai irodáink:

- Bijeljina iroda: 76300 Bijeljina, Trg Đenerala Draže Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784
- Banja Luka-i iroda: 78 000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22. tel.: +387-51-228-280. Területi igazgató: Dr. Slavko Paleksić
- Szarajevói iroda: 71000 Szarajevó, Akita Šeremeta do 10., tel.: +387-33-760-650. Területi igazgató: Enra Hadžović

Horvátországi irodáink:

- Zágrábi iroda: 10000 Zágráb, Grada Mainza 21., tel.: +385-1-390-9770
 - Spliti iroda: 21000 Split, Križine 19., tel.: +385-21-459-262
- Területi igazgató: Dr. Molnár László

Koszovói irodáink:

- Prishtina, Rr. Zagrebi PN, tel.: +381-38-240-781.

Területi igazgató: Lulzim Tytynxhiu

Montenegrói irodáink:

- 81000 Podgorica, Crnogorskih serdara bb. tel.: +381-81/621-201, tel./fax: +381-81/621-301. Területi megbízott: Branislav Rajić

Szerbiai irodáink:

- Belgrádi iroda: 11000 Beograd, Kumodraška 162., tel.: +381-11-397-0127
 - Niši iroda: 18000 Niš, Stefana Nemanje 69. Tel./fax: 381-18-263-534
 - Horgosi iroda: 24410 Horgos, Rade Končara 80. Tel.: +381-24-792-195
- Területi igazgató: Branislav Rajić

Szlovéniai irodáink:

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3., tel.: +386-1-562-3640.
 - Lendavai raktár címe: Kolodvorska 18., 9220 Lendava,
- Területi igazgató: Kepe Andrej

SZABÁLYTALAN! Soha ne vásároljon vagy értékesítsen termékeket egyéb elektronikus csatornákon vagy kiskereskedelmi egységekben. Az elektronikus média különféle értékesítési csatornákra vonatkozó lehetőségeit figyelembe véve a Forever Living Products szerint: ezek az egységek **kiskereskedelmi létesítményeknek** minősülnek. Az érvényben lévő üzletpolitika szerint mindenfajta FLP-termék vagy nyomtatvány kiskereskedelmi egységekben történő forgalmazása vagy kiállítása szigorúan tilos. Az elektronikus média igénybevételével történő termékforgalom kizárólag a www.flpseeu.com honlapon keresztül történhet.

Rendeljen termékeket a www.flpseeu.com honlapon.

A legkényelmesebb és legbiztonságosabb megoldás – nem csak a közvetlen termékvásárlás, de a rendelések nyilvántartása szempontjából is. Kiváló eszköz a termékajánlás során is, hiszen valamennyi érdeklődő számára csábító a kínálat. Minden rendelés pontértéke 24 órán belül a naprakész értékhez adódik, az interneten keresztül bármikor lekérdezhető. (www.foreverliving.com)

A műanyag alapú nagykereskedelmi kártyákat vállalatunk irodáiban, személyesen vehetik át a hét minden munkanapján!

Társaságunk több lehetőséget is biztosít Forgalmazóinknak forgalmi adataik, pontjaik lekérdezéséhez:

- Havonta kézhez kapott bónuszelszámolásuk (vállalkozói díjelszámolás) utolsó sorában megtalálják felhasználónevüket (LOGIN ID) és jelszavukat (PASSWORD) az amerikai céges honlap (www.foreverliving.com) eléréséhez. A honlapra csatlakozás után Magyarországra kattintva megtekinthetik aktuális pontszámukat.
 - Pontinformációt kérhetnek a több év óta sikeresen működő SMS-rendszeren keresztül is.
 - Budapesti központi irodánk telefonos ügyfélszolgálatának munkatársai is készséggel tájékoztatják Önöket aktuális forgalmi adataikról.
- Személyes pontértéküket** magyarországi termékforgalmazóink a +36-1-269-53-70-es és +36-1-269-53-71-es telefonszámokon, horvátországi, bosznia-hercegovinai, szlovéniai, szerbia és montenegrói termékforgalmazóink pedig a +36-1-332-55-41-es telefonszámon kérdezhetik meg. Kérjük a munkatársakat, hogy csak saját pontértékeikről, saját vállalkozásuk iránt érdeklődjenek!

Internetinfo: szíves tájékoztatásul közöljük Tisztelt Termékforgalmazóinkkal, hogy cégünk két honlapjáról kaphatnak információt. Az egyik honlap a „www.flpseeu.com” régiókn honlapja és magyarországi webáruházunk elérhetősége. Ennek eléréséhez és a vásárláshoz belépőkódjaitak lekérhetik irodáinkban. A vállalat központi honlapja, vagy közkeletű nevén az „amerikai honlap” – a „www.foreverliving.com” – a világ FLP-híreiről, a nemzetközi elérhetőségekről, más hasznos információkról és az adott munkatárs napi ponteredményeiről is tájékoztatást ad. Erre a címre minden érdeklődő beléphet. A disztribútori oldalra a „disztributori login”-ra kattintva léphet be. Felhasználói neve a forgalmazói száma (elválasztójelek nélkül). Jelszava a havi elszámlolás alján található.

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy a jövőben is fordítsanak figyelmet a **termékrendelők és más formanyomtatványok** helyes kitöltésére! Javított (megrendelő és szponzor adatai) és alá nem írt termékrendelőket a tévedések kizárása érdekében nem tudunk elfogadni! Kérjük, szintén ügyeljenek a jelentkezési lapok helyes és olvasható kitöltésére: nyomtatott betűvel, fekete vagy kék tintával! Név- vagy címváltozás esetén kérjük, használják az adatmódosító formanyomtatványt!

A pénzügyek biztonsága érdekében kérjük, hogy megbízott útján történő **vállalkozóidij-lekérdezés** esetén a megbízott személy hozza magával személyi igazolványát! A nemzetközi üzletpolitika alapján minden jelentkezési lapot (szerződést) aláírt forgalmazó jogot nyer a termékek megvásárlására nagykereskedelmi áron, közvetlenül az irodákból. Regisztrált forgalmazóvá azonban csak első vásárláskor válik, korábban leadott és lepecsételt jelentkezési lapja 2. példányának és kitöltött termékrendelő lapjának bemutatásával.

RESZPONZORÁLÁSI! Szeretnénk felhívni a figyelmet az „újraszponzorálás” szabályaira, amelyek az Üzletpolitika 12. fejezetében találhatóak meg. Fontos tudnivaló, hogy az újraszponzorálás nem automatikus folyamat, hanem csak a meghatározott formanyomtatványok (reszponzorálási nyilatkozat, új jelentkezési lap) benyújtása után, a feltételeknek való megfelelés ellenőrzését követően lép életbe. Az Üzletpolitikában leírtak ellen vét, aki a már egyszer regisztrált termékforgalmazó munkatársat másodszerre is belépteti a reszponzorálási eljárás mellőzésével.

A MAGYARORSZÁGI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

Tájékoztatjuk Tisztelt Forgalmazóinkat, hogy szeptember 23-án 10 órakor kezdődő Forever Siker Napunk helyszíne: Papp László Sportaréna, 1143 Budapest, Stefánia út 2. Sok szeretettel várunk mindenkit!

A Forever Living Products termékeit a Magyar Természetgyógyászok Szövetségének ajánlásával forgalmazzuk.

Kérjük Tisztelt Termékforgalmazóinkat, hogy jelentkezési lapjuk mellé a jövőben is adják le vállalkozói igazolványuk másolatát visszamenőleg is, valamint a cégek az APEH-bejelentkezési adatlap másolatát is! A jövőben csak ennek megléte esetén tudjuk a jutalékokat utalni! Magyarországi partnereink közül azok, akik vásárlásaikról saját tulajdonukban levő cégük nevére kéri kiállítani a számlát, ezt csak abban az esetben tehetik meg, ha irodáinkba eljuttatják az ehhez szükséges kitöltött nyomtatványokat, illetve a cégtulajdonosi mivoltukat igazoló céges iratok másolatát.

Az erre vonatkozó részletes tájékoztatót irodáinkban kifüggesztettük, illetve munkatársaink kérésre szóban is tájékoztatják Önöket.

Internetes honlapunkon a folyóirat aktuális és korábbi számai a „forever” jelszó megadása után érhetőek el!

FLP raktár, Budapest



Debreceni iroda

Tájékoztató engedményes vásárlás igénybevételéhez

Az engedményes vásárlás egyszerű igénybevételéhez kérjük, tartsák be a következő szabályokat:

1. Nyilatkozat. Kérjük, ügyeljének arra, hogy a nyilatkozat minden részét pontosan töltsék ki! Személyes átvételkor kollégáink ellenőrzik az adatokat, de postai úton történt küldés esetén erre nincs mód, ezért kérjük, fokozott figyelemmel ellenőrizzék adataikat, mert hibás kitöltés esetén az engedményes rendszer nem lép életbe!

2. Vásárlás. Vásárlásnál a rendszer automatikusan felajánlja az engedmény maximum összegét azoknak, akik nyilatkoztak.

A vásárlás engedmény-igénybevételét jelent, vagyis bónuszkiízetést, így a személyes vásárlás is fényképes igazolvány bemutatását teszi szükségessé. Csoportos vásárlás esetén szabályos, két tanú aláírásával ellátott meghatalmazást kell hoznia minden egyes személytől rendelkezésként. Kollégáink csak azután fogadják el rendeléseiket, miután ezeket ellenőrizték. Nyilatkozattal rendelkező személyek esetében a személyi azonosítás, illetve a meghatalmazás hiánya a megrendelés elutasítását vonja maga után!

3. Információadás. Kollégáink a raktárakban személyesen, fényképes igazolvány bemutatásával, vagy meghatalmazás átadása után adnak információt az engedmény aktuális összegéről.

Nyilatkozattal rendelkezők és a bónuszukat számla formájában is felvevő munkatársaink a pontos összegekről Budapesten, a Szondi u. 34. sz. alatt informálódhatnak.



Szeretnénk felhívni magyarországi forgalmazóink szíves figyelmét cégünk csomagkiszállítási szolgáltatására.

Ezzel Tisztelt Forgalmazóink a leadott megrendeléseiket maximum 2 nap alatt – időpontegyeztetéssel - megkapják az ország bármely pontján, amelyet át is kell venni 48 órán belül, különben a számlát sztorozzuk és pontjaikat visszavonjuk. A megrendelt termékek árát és a szállítási díjat átvételkor kell megfizetni. A kiszállítási költséget 1 pont feletti vásárlás esetén cégünk átvállalja.

Megrendeléseiket a következő módon adhatják le:

- telefonon, ahol munkatársunk pontos információt ad a megrendelés összegéről, pontértékéről és a szállítási díjról. Telefonszámok: 061-297-5538, 061-297-5539,
- interneten keresztül az „www.flpshop.hu” címen,
- sms-ben a 0620-478-4732 telefonszámon.

Kiszállítási díjak:

	Budapest	Vidék
0-5 kg	640 Ft	1260 Ft
5-10 kg	1240 Ft	1720 Ft
10-30 kg	1520 Ft	1940 Ft
30 kg felett	30 Ft/kg	30 Ft/kg

- Fenti díjak 3 db rendelésszám/címig érvényesek, 3 db felett +200Ft/ rendelésszám többletköltséget számolunk fel
- Utánvét beszedési díj 360Ft/cím.
- Biztosítási díj: 200 000Ft-ig a fuvardíj tartalmazza, felette minden megkezdett 10 000Ft után 50Ft.

Fent jelzett tételek a 20%-os ÁFA-t nem tartalmazzák.

A szolgáltató a küldeményeket előzetes telefonos egyeztetés után szállítja ki. A telefonos egyeztetés költségét a fenti árak tartalmazzák.

Felhívjuk szíves figyelmüket arra, hogy a hó végi gépi zárás zavartalan lebonyolítása érdekében minden hónapban a 25-e után beérkező megrendeléseket irodánk már csak a következő hónap elején számlázza és küldi, így az azokért járó kreditpontokat is csak az új hónapban írjuk jóvá.

A SZERBIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

A Forever Living Products Belgrád a következő szolgáltatásokkal áll rendelkezésükre: telefonon keresztül történő árurendelés – Telecenter.

Az árut a következő telefonszámokon rendelhetik meg: 011/3096382.

A Telecenter és a belgrádi iroda munkaideje: hétfőn, kedden és csütörtökön 12.00–19.30, a többi munkanapon 9.00–16.30-ig. A telefonos árurendelésnél az áru a kódszámon szereplő címzethez érkezik. Az áru átvételekor kell az árát kifizetni.

A postaköltségeket a PTT Szerbia aznapi árfolyama szerint kell kifizetni, amely napon a kézbesítés történt. A postaköltséget csak abban az esetben téríti meg az FLP Belgrád, ha egy kódszám alatt szereplő megrendelés

meghaladja az 1 pontértéket. Telefonon keresztül nem lehet beléptetést végezni. Telefonos rendelésnél csak az adott hó 25-ig beérkezett rendelést vesszük figyelembe, azt követően csak személyesen tudnak rendelni irodánkban. A horgosi és a niši irodákban is vásárolható reklámanyag és minden formanyomtatvány. Forgalmazóink megvásárolhatják a jelentkezési lapokat és az adatmódosító nyomtatványokat is. Következő Forever Siker napunk 2006. szeptember 23-án lesz.



Belgrádi iroda

A BOSZNIA-HERCEGOVINAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI

A Forever Living Products boszniai irodáiban telefonos rendelés esetén a következő számokat lehet tárcsázni (új forgalmazók bejelentése telefonon keresztül nem lehetséges):

- Bijeljina: +387-55-211-784. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–16.30 óráig.
- Sarajevó: +387-33-760-650. Nyitva tartás munkanapokon 9.00–16.30, szerdán 12.00–20.00 óráig.

Telefonos rendelés esetén az áru átvételekor kell fizetni. Amennyiben a rendelés értéke nem magasabb, mint 1 pontérték, akkor a forgalmazó fizeti a házhoz szállítást.

- A bijeljina iroda címe: Trg Đenerala Draže Mihajlovića 3., tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780.
- A Banja Luka-i központ címe: Duško Koščica u. 22., tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288

A HORVÁTORSZÁGI IRODA KÖZLEMÉNYEI

Tájékoztatjuk fogyasztóinkat és forgalmazóinkat, hogy az FLP zágrábi irodája az ulica Grada Mainza 21. szám alatt található. Nyitva tartás: hétfőn és csütörtökön 12.00-tól 20.00-ig; kedden, szerdán és pénteken 09.00-tól 17.00-ig. Tel.: +385-1-3909-770 és fax.: +385-1-3909-771. Telefonon történő megrendelés

a +385-1-3909-773-as számon. Amennyiben a megrendelés értéke meghaladja az 1 pont összeget, a szállítási költséget az FLP fizeti. A marketingről és a termékekről szóló előadások minden hétfőn és csütörtökön 18.00 órától kezdődnek a központi irodában.

Tájékoztatjuk továbbá Önöket, hogy a spliti irodánk a Krizine 19. szám alatt található. Tel.: +385-21-459-262. Nyitva tartás: hétfőn 12.00-tól 20.00-ig; kedden, szerdán, csütörtökön és pénteken 09.00-tól 17.00-ig.

A SZLOVÉNIAI IRODÁK KÖZLEMÉNYEI



A lendvai iroda

Tájékoztatjuk Önöket, hogy trzini raktárunkban az iroda hétfőn és csütörtökön 12.00–20.00 óráig, kedden, szerdán és pénteken 09.00–17.00 tart nyitva. Ez a nyitvatartási rend érvényes a telefonos megrendelések esetében is.

- A Telecenter száma (telefonos rendelés): 01/563-7501.
- Lendvai Raktár címe: Kolodvorska 18, 9220 Lendva
Tel.: +386-40-955-167

Magyarországi orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Kassai Gabriella: +36-30-307-7426,
- Dr. Bakanek György: +36-30-9428-519,
- Dr. Kerekes László: +36-20-9-441-442,
- Dr. Mezősi László állatorvos: +36-20-552-6792,

Horvátországi orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Ljuba Rauski Naglič: +385-9151-76510
- Dr. Eugenija Sojat Marendić: +385-9151-07070

Szerbiai orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Biserka Lazarević és Dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318

Szlovéniai orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Arbeiter Miran: +386-4142-0788 és
- Dr. Čanžek Olga: +386-4182-4163

Montenegrói orvos szakértőink telefonszáma:

- Dr. Laban Nevenka: +381-69-327-127

FLP TV

az interneten

www.flpseeu.com

MŰSOR BEOSZTÁS

2006. július 17-től augusztus 20-ig

- 10.00 **Híradó**
- 10.05 **Növénytől a termékig**
- 10.18 **Jonathán nap** – Darabos István
Cote D'Azur – képek
- 10.40 **Conquistador Club**
- 11.45 **Termékismertető film** – Probiotic
Houston – képek
- 12.00 Rolf Kipp – Munkamódszerek
- 12.40 **Jonathán nap** – Pál Nikoletta
- 13.00 **Manageri találkozó 2005** – Szirák
- 13.35 **FLP - Marketing terv**
- 13.55 **Jonathán nap** – Siklósné Dr. Révész Edit
- 14.15 **Profit Sharing 2006.**
- 15.40 Katrin Bajri 1.
- 17.05 **Termékismertető film** – Sampon mese
- 17.10 **Jonathán nap** – Dr. Samu Terézia
- 17.30 Tonk Emil – Profin, vagy amatőrül
- 18.00 **Híradó**
- 18.05 **Növénytől a termékig**
- 18.18 **Jonathán nap** – Darabos István
Cote D'Azur
- 18.40 **Conquistador Club**
- 19.45 **Termékismertető film** – Probiotic
Houston – képek
- 20.00 Rolf Kipp – Munkamódszerek
- 20.40 **Jonathán nap** – Pál Nikoletta
- 21.00 **Manageri találkozó 2005** – Szirák
- 21.35 **FLP - Marketing terv**
- 21.55 **Jonathán nap** – Siklósné Dr. Révész Edit
- 22.15 **Profit Sharing 2006.**
- 23.40 Katrin Bajri 1.
- 01.05 **Termékismertető film** – Sampon mese
- 01.10 **Jonathán nap** – Dr. Samu Terézia
- 01.30 Tonk Emil – Profin, vagy amatőrül
- 02.00 **Híradó**
- 02.05 **Növénytől a termékig**
- 02.18 **Jonathán nap** – Darabos István
Cote D'Azur
- 02.40 **Conquistador Club**
- 03.45 **Termékismertető film** – Probiotic
Houston – képek
- 04.00 Rolf Kipp – Munkamódszerek
- 04.40 **Jonathán nap** – Pál Nikoletta
- 05.00 **Manageri találkozó** – Szirák 2005
- 05.35 **FLP - Marketing terv**
- 05.55 **Jonathán nap** – Siklósné Dr. Révész Edit
- 06.15 **Profit Sharing 2006.**
- 07.40 Katrin Bajri 1.
- 09.05 **Termékismertető film** – Sampon mese
- 09.10 **Jonathán nap** – Dr. Samu Terézia
- 09.30 Tonk Emil – Profin, vagy amatőrül

FOREVER



Sonya[®]
Color Collection



A Sonya Szolgáltatósi és Oktató Központ tájékoztatója

Örömmel értesítjük minden kedves olvasónkat, hogy 2006. június 5-én megnyitottuk a Sonya Szolgáltatósi és Oktató Központot Budapesten, a Szondi u. 34. sz. alatt, az FLP Magyarország Kft. székhelyének 1. emeletén. Központunkban szakképzett munkatársak várják a nagykereskedelmi kártyával rendelkezők jelentkezését.

A smink készítése során a Sonya Colour Collection termékeit használjuk. A világon egyedülálló aloe vera alapú kozmetikai termékcsalád a dekorkozmetikumokat ötvözi a szépségápolással. A Sonya olyan természetes összetevők különleges kombinációja – mint például a tiszta aloe vera, antioxidáns vitaminok, tengeri kivonatok, vagy a kamilla – amelyek mind bőrünk védelmét, ápolását, kényeztetését biztosítják. Ez a ragyogó kollekción felvonultatja a színek valamennyi árnyalatát az összes lehetséges bőrtónus, illetve hangulat számára.

KOZMETIKAI KEZELÉSEK

A fiatalság virága: kb. 50 perces kezelés

Tisztítás: Aloe Eye Makeup Remover, Exfoliating Cleanser
Elhalt hámsejtek eltávolítása: Forever Aloe Scrub
Az arc áttörése: Rehydrating toner
Maszk felkenése: Facial Contour Mask Powder és Aktivátor
Lemosás után: Rehydrating toner
Nappali krém: Firming Foundation Lotion

Harc a ráncok ellen: kb. 50 perces kezelés

Szemfesték lemosása: Aloe Eye Makeup Remover
Smink lemosása: Exfoliating Cleanser
Az arc áttörése: Rehydrating toner
Szemkörnyék nedvesítése Aktivátorral;
Forever Alluring Eyes felvitele erre a területre;

R-3 Faktor és Alpha E factor összekeverve az arcra, nyakra;
Aktivátorral átítatott Maszkszövet felvitele
A maszkszövet eltávolítása után a bőrön maradt hatóanyagok bemasszírozása a bőrbe

A tenger varázsa: kb. 50 perces kezelés

Szemfesték lemosása: Aloe Eye Makeup Remover
Smink lemosása: Exfoliating Cleanser
Elhalt hámsejtek eltávolítása: Forever Aloe Scrub
Az arc áttörése: Rehydrating toner
Forever Marine Mask felvitel
lemosás után: Rehydrating toner
Nappali krém: Firming Foundation Lotion

Mélyhidratálás: kb. 50 perc

Szemfesték lemosása: Aloe Eye Makeup Remover
Smink lemosása: Exfoliating Cleanser
Elhalt hámsejtek eltávolítása: Forever Aloe Scrub
Az arc áttörése: Rehydrating toner
Aloe Moisturizing Lotion és
Alpha E factor összekeverése; felvitel az arcra
Ennek lefedése Aktivátorral átítatott Maszkszövettel
A maradék krém bemasszírozása kevés First beszórásával

Vitalizáló bomba: kb. 50 perc

Szemfesték lemosása: Aloe Eye Makeup Remover
Smink lemosása: Exfoliating Cleanser
Elhalt hámsejtek eltávolítása: Forever Aloe Scrub
Az arc áttörése: Rehydrating toner
Recovering Night Creme és
Alpha E factor összekeverése; felvitel az arcra
Ennek lefedése Aktivátorral átítatott Maszkszövettel
A maradék krém bemasszírozása kevés First beszórásával

MASSÁZS:

Frissítő, lazító svédmasszázs (kb. 1 órás kezelés):

A svédmasszázs olyan masszázstechnikai eljárás, melynek során mechanikus módon javítjuk az általános izomállapotot. Hatása: a sejtek jobb táplálása; a bőr rugalmasabbá válik; leválnak az elhalt hámsejtek; az izomletapadások megszűnnek; megszünteti az izomlázat és fáradtságot, oszlatja az izomcsomókat; fájdalomcsillapító hatású

Indiai masszáz (kb. 1 órás kezelés):

Energiát adó, stressz oldó, nyugtató hatású. Hatására a felhalmozódott feszültségek feloldódnak, a csakrák kinyílnak, megtisztulnak, az öngyógyító erők megújulnak.

Thai masszáz (kb. 1 órás kezelés):

A thai masszáz nem a fizikai testre, hanem az ember energiatestére koncentrál. Az energia pontokat nyomják, vagy általános nyomást alkalmaznak, emellett nyújtógyakorlatokat tartalmaz. Az energiavonalak masszírozása serkenti az életenergia szabad áramlását és segít az általános egészségi állapot helyreállításában.

Talpmasszázs (kb. 1 órás kezelés):

Befolyásolja a szervek működését. Hatására javul a vérkeringés, a közérzet, az idegfeszültség feloldódik

Aroma, relaxáló masszáz (kb. 1 órás kezelés):

Testi, lelki ellazulás illóolajokkal. Bőrtápláló, regeneráló, bőrnugtató hatású. Fokozza a bőr rugalmasságát.



Fogyasztó, cellulit masszáz (kb. 1 órás kezelés):

Hatására feszebbé válik a bőr. Csökkenti a cellulit szes egyenetlenségeket, stimulálja a vérkeringést, tisztítja a bőrt. Lebontja a felhalmozódott folyadékot és méreganyagokat.

Természetesen minden típusú masszázhoz a Forever termékeit használjuk: Aloe Body Toning Kit, Aloe Heat Lotion, Aloe Moisturizing Lotion, Aloe Body Toner, Aloe Body Conditioning Creme, Aloe Vera Gelly, Aloe Lotion, Aloe Propolis Creme, Forever Aloe Scrub, Alpha-E Factor, First

A professzionális szolgáltatásokat rendkívül kedvező áron biztosítjuk, de csak nagykereskedelmi kártyával rendelkező munkatársaink részére, hogy ez által is megismerhessék termékeink kiválóságát, megismerkedjenek a sminkkészítés fogásaival, és természetesen egy kellemes órát eltölthessenek pihenéssel, relaxációval Központunkban. Ez is fontos része annak, hogy újabb lendülettel tudjunk hálózatot építeni, hiszen meg kell adni szervezetünknek is a pihenést, a megfelelő tápanyagokat, s nem utolsósorban, hogy az egyébként is szép nők gyönyörűvé váljanak. A bejelentkezés és időpont egyeztetés a következő módon történik: masszáz programok esetén Vida Mónika várja jelentkezésüket a 20/4571155-ös telefonszámon; a kozmetikai szolgáltatásokra Darvas Magdolnánál lehet jelentkezni a 269-5370/124-es telefonszámon. Mindenkinek szépülést, pihenést, relaxációt kívánunk az új központ munkatársai, Hrncsjár Ildikó és Fülöp Csilla masszörök és Mészáros Ildikó kozmetikus.



**ÉLIÁS TIBOR**

soaring manager
President's Club tagja

Amikor az ember egy hegytetőre felér, jóleső fáradtsággal, boldogsággal néz vissza a megtett útra... ez is sikerült. Hány dombocska megmászása szükséges egy nagyobb hegycsúcs eléréséhez?! Megpihen, szusszan egyet, s boldogsággal konstatálja: lám, nem is volt olyan nehéz, mint aminek az út elején látszott. Ez tartott nyolc évig...?! Elgondolja százszor, hogyan is volt, merre vitt a téves irány, mi volt a kisebb-nagyobb akadály, hol lehetett volna rövidíteni, s merre lett volna a könnyebb, gyorsabb út. Hja, így utólag minden egyszerűbb, s felsóhajt: ha újra kezdeném, mit tennék másként...

„Határ a csillagos ég...!”

Ha ma kezdeném. . . komolyan venném! Elhinném a lehetőségeket, elfogadnám a kitaposott utat. Egy zabolátlan vad csikó keresi helyét a világban. Teheti, – van energiája, ideje, –, még nem szorít a kényszer, még nem ég a ház, még nem jött el az idő! Majd megtapasztal, felfedez, – s ha belátja tévedését, beáll a sorba, – vagy lemarad. Fájón, dacosan, s irigyen nézi: a többinek miért sikerül?! . . . De vannak csikók, akik így, lemaradva is megtalálják a hegyre vezető másik utat, ami lehet, hogy nehezebb, lehet, hogy több időt és energiát kíván, de ha az igaz célhoz vezet, hadd járja a maga felfedező útját. Lehet, hogy neki az az ideális. Ahogy madártársának, Jonathánnak, a sirálynak, aki nem elégedett meg a biztonságos repülési magassággal. Vállalta a kihívást, vállalta a veszélyt, megküzdött az elemekkel, s lám, mégis elérte célját. . .

Sokszor úgy érzem, nekem ez sem elég, – sas akarok lenni, szállni egyre magasabbra, még több embernek segíteni, még több sikert elérni, mert tudom, hogy „határ a csillagos ég. . .”!

Egy hegycsúcsra több irányból lehet feljutni. . . mégis! Ha újra kezdeném,

gyorsan a csúcsra törnék, mert Rex Maughan kitaposott ösvényén járnék, amit már jónéhány gyémánt és zafir visszaigazolt. Letennék minden koloncot, elterelő műveleteket, elhinném azt, amit ma már tudok, tapasztalok és hirdetek, hogy tényleg a világ legjobb helyén vagyok.

Megragadnám kezüket, rájuk csimpszakodnék, és vakon tenném, amit Ők, a tapasztalt „hegyvezetők” mondanak. Azok, akik már feljutottak a csúcsra. . . akik már bejárták Rex ösvényét. . . Könnyű volt nekik? Ők az úttörők voltak, szinte felszerelés nélkül. Nekünk csak másolni kell őket! Beállnék a magasan repülő sasok sorába, s a felhajtó erőre bíznom sikerröptetésem, s magam is keresném a tökéletes repülés, célzás és navigáció lehetőségeit. Onnan is feljebb amíg csak egy madár repülni képes. Nem keresném a kifogásokat, s elfelejtenék egy kifejezést: majd ha. . . Nem várnám a megfelelő szelet, időt, mert az ugye soha nem jön el, mindig vannak és lesznek „körülmények”. S ha az élet a sok finom gyümölcs közül nekem csak a citromot adná, hát nem savanyodnék el, – csinálnék belőle limonádét...!

Az én ösvényem két oldalán is voltak csábítóan csodás, csillogó lehetőségek. A szomszéd kertje. . . Olykor nehéz volt ellenállni a kísértéseknek! De ahogy többet és többet tanultam, tettem, tudtam és tapasztaltam, feltárult előttem a sok „titok”, az FLP Világa s a maga tiszta, egyszerű mivoltában ismerhettem meg a siker szinonimáit. Leküzdöttem végül minden kísértést. Rájöttem: hiszen egész életemben ezt kerestem. Ide tartottam. Itt mindent megtaláltam, megkaptam, amit csak megálmodtam. Mert az álmok, ha nagyon, nagyon akarod, s kitartóan a jót teszed érte, s ha „megfizeted” az árát, – még meg is valósulnak. . .!

Visszanyert egészség, új barátok, siker és anyagi függetlenség, több szabadidő... Értelmet kapott az életem: a hasznos segítség, a szabadság! Lassan rájöttem, hogy nekem kell változni előbb, hogy másoknak segíthessek. A saját példámmal is hatással lehetek sok ember számára. Hogy itt testi, lelki, anyagi támaszt talál az, aki ezt keresi. Hogy Hazánkban szükség van tisztességes, egészséges, alkotó emberekre, akár milliomosokra, vagy „csak” elégedett, boldog polgárookra.

Vannak az úton csalódott, megfáradt, lemaradt, kifulladt túrázók is. Akik leültek, nehezen állnak fel újra. . . A komfortzóna, a félelem, a pánik a hamis képek, a fókusztevesztés, a kishitűség, a céltalanság, a rossz flikk-flakk, – hitetlen út! S persze, van aki feladja. Van, akit eleve megtevesztenek, rosszul tájékoztatnak. Látod, itt is vannak profik és pancserek. Ám a stabil siker csak azon múlik, mikor vagy hajlandó valóban kezdedbe venni sorsod, s „megfizetni”

az árát. Nekem öt évig tartott, míg kipróbáltam mindent – ami nem működik. Negyede ennyivel beértem, – komfort zónában éltem. Úgy három éve írtam le végre céljaimat. . . mostanra értem el tervezett utam ötödét!

Van, akinek hiába beszélsz a Te csodálatos utazásodról a hegyekbe, – ha ő a tengerre vágyik. Csak ne add fel. Mondj el neki mindent őszintén. Légy büszke magadra, s hegyeidre. Lehet, hogy egyszer elindul veled hegyet mászni s kalandod részesévé válik.

Ahogy életem meghatározó, fontos „társa” lett az elmúlt 8 évben dr. Pavkovic Mária, segítők, „túravezetőm”. Ha ma kezdeném, már könnyű lenne, hiszen vele a „házi röptetőben” generációk tanulhatnak, – turbósítva a többi rendezvényvel, valódi sikerfejlesztő egyetemen. Annak, aki valóban akarja, s valóban „megfizeti” későbbi szabadsága, hosszú, egészséges, boldog élete árát, köztünk a helye. Itt köszönöm a legkiválóbb „testvérek”, a Halmi csapat hortobágyi segítségét is. Vágási Aranka és családja a technika, a kitartás, az erő önmaguk, a példakép. A Czele házaspár tudása, embersége, barátsága, „A” Szabó család példamutatása, harci ösztöne, hatalmas lelke, a kis Nagy Ember Berkics Miklós professzionizmusa mind alakította jellemem, egyéniségem, vezetővé érésem. dr. Milesz Sándor „kormányzói” hozzáállása, rugalmas, problémamegoldó, világszínvonalú vezetése, Lenkey Péter mindig emberséges, segítőkészsége. . . és sorolhatnám a sok kedves csapattársat, akikkel mindig jó együtt lenni. Sokukkal valóban együtt túrázzuk körbe a világot,

az FLP jóvoltából. Nekem nem teher a raktárba járnai, nekem „baráti látogatás”, mert „jó a csapat”. Iroda és raktár – a családi konyha és kamra. . . meg a nappali. Még a kert és kertésze is az ideális Otthont juttatja eszembe. Azért haza járok aludni. . .

. . . ahol vár társam és inspirálóm, segítők jobb kezem: Szász Marianne. A hajdani FLP ellenes nőből (őt is rosszul informálták, segítség nélkül hagyták volt „beléptetői”) a hálózatépítés szakembere vált. Megmutattuk neki Rex ösvényét! Mára a legjobb nyomkövető! Külön köszönöm Nekik!

Amikor az ember egy hegytetőre ér fel, jóleső fáradtsággal, boldogsággal néz vissza a megtett útra. . . S ahogy körülnéz, meglátja a még nagyobb hegyeket, a kihívásként incselkedő hatalmas lehetőségeket. Most már nem félek nekivágni a nagy útnak, a szédítő magasságnak, mert nyomkövetőként tudom, hogy melyik ösvényt járjuk. Öt jóröptű sással szállok a magasba: Geszty Glória, Szabó Roland, Szász Marianne, Szalkai Mária és dr. Wohlmuth Edit férjével dr. Wirth Gyulával öt frontigazgatóm. No és Kilián Irénkéék, Veres Zoliék madárrajostól. De már követik őket a vezető front sirályok: Harrer László, Kassai Irén, Mészáros Benőné, Schuszterék, Laibl Balázs, Szenttamási Jolika, Raduly József, Hlavathy Lóri, Fábos Marika, Merész Klári, Seresék, s a többiek a mélységben, akik bármikor sasként reppenhetnek a magasba. Akik ha a kitaposott úton követnek, tartalmas, kalandos szép és sikeres élet vár rájuk.

Ugye, repültök, szárnyaltok (soaring) velünk. . .! Jelszónk: Határ a csillagos ég!



A Forever-vállalkozás: a személyes és a nem manageri pontok

Milyen állapotban van a hálózatom?

Ha azt szeretné tudni, milyen állapotban van a szíve, egy kardiogram alapos vizsgálatára van szükség. Éppen így, ha hálózata állapotát szeretné tudni, tanulmányozza át részletesen a bónuszelszámolását.

Vessen egy pillantást az elszámolás végére, ahol megtalálja összes

személyes és nem manageri pontjait.

Növekvő értéket mutat? Hogy viszonyul az elmúlt év hasonló időszakához? Ha a közelmúltban új managert sikerült kinevelnie, a pontjai bizonyos mértékben visszaesnek, hiszen

új managerének a forgalma már nem úgy számít önnek, mint korábban. Vajon elkezd újra növekedni a pontértéke? Fontos, hogy a nem manageri pontok mindig legalább 50 körül legyenek, ez biztos jele annak, hogy a hálózata növekszik. Amennyiben ez az érték nagyon lecsökken, biztos lehet abban, hogy erősen hanyatlik az üzlete, eljött az idő, hogy újrászervezze a munkát.

Vállalkozásának növekedése és stabilitása szempontjából elengedhetetlenül fontosak a **személyes és a nem manageri pontok**. Ezek a saját forgalomból, valamint azon munkatársak forgalmából

*Bill Lewis: Your FLP Business
In Forever International
March 2006/issue 60.
PP. 20-21.
Fordította: Lenkey Zsuzsa*

eredő pontértékek, akik nem tartoznak más managerhez.

Amíg nincs önnek managere a hálózatában, valamennyi pontja személyes vagy nem manageri, tehát a munka teljes mértékben ezek növeléséről szól. Ám amint megszületik az első managere, meg kell tanulnia beosztani az időt. Feltétlenül fontos az új managereket továbbra is támogatni, azonban fontos, hogy maradjon elegendő idő és figyelem a további nem manager csoportok támogatására.

Ez a tevékenység nem más, mint ami korábban is volt: fogyasztók keresése és megtartása, új disztribútorok keresése és szponzorálása, a jutalékrendszer lépcsőin végig segíteni őket. Amint egy munkatárs managerré válik, rendelkeznie kell a képességgel, hogy ő maga legyen saját csoportjának

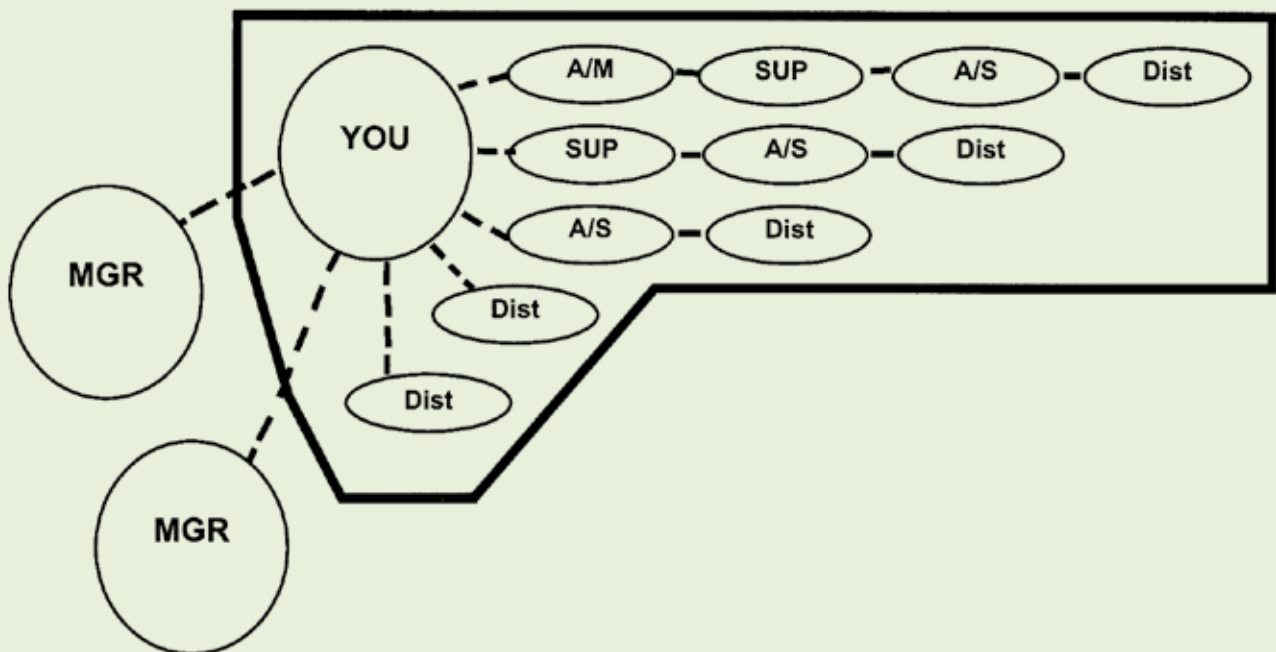
a vezetője, munkatársait úgy támogassa, ahogy azt öntől tanulta. Ezután önnek még több ideje lesz csoportjainak a támogatására. A személyes szponzorálás és a csoportépítés a vállalkozás két legfontosabb eleme, ezért a csoport-, illetve vezetőségi bónuszra jogosító 4 pontos aktivitás a supervisor szinttől minden esetben létfontosságú.

Az üzletben a szponzorálás biztosítja a növekedést. A szponzorálás nem csupán annyit jelent, hogy új embereket hozunk a vállalkozásba. Fontos, hogy folyamatosan képezzük, biztassuk és segítsük őket, végig a marketingterv lépcsőin. Ez jelenti személyes és nem manageri pontjainkat.

A csoport fejlődését nagyon jól szemlélteti az alábbi hasonlat: képzelje el úgy a vállalkozását, mintha munkatársaival együtt egy hajóban

evezve haladnának előre. Amint az egyik disztribútor eléri a manageri szintet, átül a csoportjával egy másik hajóba, ők együtt eveznek tovább. Ha nincs elég nem manager munkatársa, nehéz lesz ezután előrehaladnia. Képzelje csak el, ha minden munkatársa manager lesz, kiszállnak ön mellől, és saját csónakjukban eveznek tovább a csapatukkal, így ön egyedül egészen biztosan lemarad. Persze védekezhet azzal, hogy nem volt ideje új disztribútorokat szponzorálni, mert a managereinek kellett segítenie, de végül mégiscsak az lesz az eredmény, hogy ön marad le (ha a managerei nem elég önállóak, valószínűleg nem lettek megfelelően képezve, hogy vezetők lehessenek!).

Tehát ha egy egészséges, növekvő üzlet, egyenletesen gyarapodó bónusz és hosszú távon stabil bevétel a cél, koncentráljon a saját hajójára!



FOREVER HOLIDAY

Split/Trogir, Croatia

A Forever Living Products International folyamatosan figyeli és támogatja hálózatépítő munkatársainak munkáját, és különös gonddal segíti azon kezdő munkatársak fejlődését, akik elindulnak a Forever-termékek népszerűsítésének útján.

A Forever Központi Iroda létrehozott a Forever Living Products magyarországi és délszláv termékforgalmazói csoportjai számára egy olyan Forever Holiday ösztönző programot, mely az induló új munkatársak hálózatépítését teszi még lendületesebbé, és az ösztönző programban részt vevőket még külön jutalmazza is.

Az ösztönző program feltételei a következők:

- 1. Az ösztönző programban** részt vehet minden olyan új, az ösztönző program évében (2006) június 1-jén vagy utána regisztrált hazai munkatárs, aki megfelel a termékforgalmazóvá válás feltételeinek (tehát jelen esetben a **2006. június 1-je után belépett új, hazai termékforgalmazók vehetnek részt** a kiírásban).
- 2. A Forever Holiday ösztönző program** minden évben június 1-jétől kezdődik, és ugyanazon év augusztus 31-én ér véget.
- 3. A termékforgalmazónak** június, július és augusztus folyamán el kell érnie legalább a supervisor szintet. A termékforgalmazónak a minősítés minden hónapjában 4 pontnyi aktivitással kell bírnia (az első teljes hónaptól kezdve kell aktívnek lennie, de természetesen ha augusztusban regisztrál, akkor már augusztusban is aktívnek kell lennie).
- 4. Az Ösztönző Programban** a reszponzorált Termékforgalmazók is részt vehetnek.

A minősült termékforgalmazó és házastársa/élettársa részt vehet az ösztönző programban, a társaság fizeti részükre a Rally utazási költségeit, a részvételi költséget és a szállást.

Programtervezet:

2006. szeptember 29., péntek:

- Indulás busszal Trogirba, Horvátország.
- Bankettvacsora (csak a minősültek/előadók részére).

Szeptember 30., szombat:

- Reggeli a hotelben.
- 9.00-tól **Supervisortól managerig tréning** (motivációs oktatás, munkamódszer, Turbó Start) Splitben.
- 13–13.30 állófogadásos ebéd,
- 13.30–15.45 képzés,
- 16 után pihenés,
- 19-től Beach Party, oklevelek átadása (fizetősök is részt vehetnek).

Október 1., vasárnap:

- Reggeli a hotelben.
- 11 körül visszaút autóbusszal.

Jegyvásárlás:

A Rally-re nem minősülő forgalmazók korlátozott számban jegyet vásárolhatnak.

Supervisoroknak javasolt ez a képzés.

Kétféle belépőjegy vásárolható:

- Oktatójegy;
- Rally-jegy (szállásra is befizethet).

DAY RALLY 2006

**Legyen ott Ön is az idei
Forever Holiday Rally-n,
a varázslatos horvát tengerparton!!!
Split/Trogir, 2006. 09. 29.-10.01.**

www.flpseeu.com





DR. FÁBIÁN MÁRIA
manager

Mindig fontosnak tartottam, hogy megismerjük a szervezetünk működését, így sokkal érthetőbbé válik, hogy mivel és miért érünk el eredményt az egészségünk megőrzésében. Tegyük rendet a meghatározások között!

Az antioxidánsok

Az **antioxidánsoknak** azokat az élelmiszerekben előforduló anyagokat nevezzük, amelyekkel a szervezet a sejtekben a szabadgyököket semlegesíti.

Ezek a molekulák a normál anyagcsere során képződnek és károsítják a sejteket, a szöveteket ha valamilyen betegség, mérgeanyagok (gyógyszerek, alkohol, drog is!), öregedés, a túlzott napozás miatt mennyiségük megnő a szervezetben. A fizikai, a szellemi és lelki túlterhelés növeli a szabadgyökök képződését.

A **szabadgyökök** gyorsan kémiai reakcióba lépnek a közelükben lévő molekulákkal és károsítják azokat, a szerkezetük megváltozik – oxidálódik- ami befolyásolja a működésüket.

A szabadgyök káros hatása:

- károsítják a sejtmagban az örökítő anyagot, és elősegíti a fejlődési rendellenesség és rákos megbetegedés kialakulását
- a vérben lévő koleszterin oxidációja miatt az beépül a verőérfalba és lerakódásokat okoz

- szürke hályog alakul ki
- immunzavar észlelhető
- izületi gyulladás indul el
- korai öregedés tapasztalható

Az antioxidánsok szerepe:

Az emberi szervezet maga is termel antioxidáns hatású anyagokat, amelyek semlegesítik a szabadgyökök hatását. A vitaminok, ásványi anyagok és növényi eredetű élelmiszerekben lévő vegyületek értékesek ebből a szempontból is, ezért az egészség fenntartása érdekében fontos ezek bevitele a szervezetünkbe.

Az antioxidánsok természetes úton semlegesítik a szabadgyökök hatását. A sejtek saját működése helyreáll, megszűnnek a tünetek, és helyesen látják el a sejtek, szövetek a megfelelő feladatot. Hol a helye az antioxidánsoknak? Mely anyagokat tarthatjuk antioxidáns hatásúnak?

Ezeket négy nagy csoportra oszthatjuk.

1. A Vitaminok

D, K, B vitaminok, *és az antioxidáns hatásúak C, E, A vitaminok*

A **C vitamint** a stresszt átélők, a gyógyszert szedők, és a dohányzók esetében lényegesen nagyobb mennyiségben kell pótolni. Védelmet biztosít a rák ellen, egészségesen tartja az ízületeket, inakat, izmokat, erősíti a hajszálér falát, és segít a nátha megelőzésében. Szedésével csökkentjük a fáradékonyságot.

Az **E vitamin** a „fiatalság vitaminja”. Fokozza a szervezet ellenálló képességét, mérsékli a fáradtságot. Segít a vetélések megelőzésében, megakadályozza a véralvadékok keletkezését. Védi a tüdőt az A vitaminnal együtt a légúti szennyeződés káros hatásaitól, valamint meggátolja a telítetlen

zsírsavak, a C-vitamin, az A vitamin és a szelén oxidációját a szervezetben. Megakadályozza az izomsorvadás folyamatát, és a vörösvérsejt pusztulását.

Az **A vitamin** javítja a látást, fenntartja a bőr, a haj, a köröm egészségét. Növeli a légúti nyálkahártyák ellenálló képességét. Jelentősen növeli a szervezet védekező képességét a fertőzésekkel szemben.

2. Ásványi anyagok

Az egészséges szervezethez 60 féle szükséges, ebből 22 nélkülözhetetlen, 7 makro, 15 mikro elem. Pl: kalcium, foszfor, jód, vas, magnézium, kálium, króm, molibdén

és az antioxidáns hatású **szelén, mangán, cink, réz**

Kiemelném a **szelént**, mely véd a rák ellen, hiszen az örökítő anyag (DNS) épségéért is felel. Emellett a szürke hályog, a herpesz és a „bőrfarkas, vagy lupus” tüneteit csökkenti. A szelén lényegesen hatékonyabb az A és E vitaminokkal.

Az antioxidáns hatású ásványi anyagok pótolhatók a természetes ásványi anyagokat tartalmazó készítménnyel, multivitaminnal, zöld növények fogyasztásával, a szemet védő készítményekkel is.

3. Gyógynövények

A táplálékunkat kiegészítjük



a legkülönbözőbb gyógynövények fogyasztásával. Ezek valamilyen probléma, tünet megelőzését szolgálják. pl. az áfonya, kakukkfű, ginseng, fokhagyma hatása széles körben ismert.

Az antioxidáns hatású növények biológiailag aktív vegyületeket tartalmaznak, melyekkel jelentős eredményt érünk el az egészség megőrzésében. Sőt, tapasztaljuk azt, hogy használhatók az immunrendszer állapotának javítására, a gyulladásos megbetegedés, a gyakori fertőzések elleni védelemben.

A korunk egyik kiemelkedő megbetegedése, a rák. Ennek megelőzésében, a daganat elleni küzdelemben szintén nagy szerepet játszanak az antioxidáns hatással rendelkező gyógynövények mint pl.: aloe vera, lycium gyümölcs, ginkgo biloba, gránátalma, magnosztán.

Ezeket a zöldségeket, gyümölcsöket fogyasztva, jelentős védelmet biztosítunk szervezetünknek. A növényeket különböző ivólevelek és készítmények formájában is beszerezhetjük, és fogyaszthatjuk.

4. Az úgynevezett *egyéb* kategória, melybe az olyan alkotó elemeket, az egészségünkhöz mindenképpen szükséges anyagokat soroljuk, melyek a fentiekbe nem tehetők be. Ilyenek pl: a halolaj, a normál bélbaktériumok csoportja, az aminosavak, mint fehérjék építő elemei, a **fito vegyületek (pl. flavonoidok, xantonok), a Q10.**

A fito vegyületek (pl. flavonoidok) a növényekben előforduló természetes molekulák, biológiailag aktív vegyületek. Hatásáról megtapasztaltuk, hogy fokozzák az immun rendszer működését, csökkentik a vérrögződést, szabályozzák a koleszterinszintet és a hormonális szintet, fokozzák a májsejtek működését, így a méregtelenítő funkció javul.

Igen magas a flavonoid tartalma a citrusféléknek, a szőlő, a földiszeder, áfonya gyümölcsöknek. Emiatt bátran használhatjuk a fenti problémák megelőzésére, az orvosi kezelés kiegészítéseként a tünetek csökkentésére.

A Q10 egy különleges alkotóeleme a sejtjeinknek. Ez az „enzimek működését segítő” anyag, azokban az anyagcsere folyamatokban, ahol szinte folyamatos működés áll fenn. Ezek a szív-érrendszer, az immunrendszer és az idegrendszer, mely 24 órán keresztül teljesít, dolgozik. Természetesen minden más sejtünk is igényli ezt az anyagot, de itt különösen fontos. Adhatjuk csak önmagában, de fogyaszthatjuk egyéb gyógynövényekkel együtt. Ebben az esetben mind a szív, mind az idegrendszer működésén nagymértékben segítünk.

Összefoglalva, egyes vitaminok, és egyes ásványi anyagok mellett számtalan gyógynövény, és gyümölcs antioxidáns hatással bír.

Felhívom a kedves olvasó figyelmét, hogy az itt elhangzott

információk, megállapítások nem az Országos gyógyszerészeti Intézet szakvéleménye, emellett nem az orvosi praxis terápiás útmutatása!

Azokról a tapasztalatokról beszélek, melyeket a különböző természetben megtalálható anyagokról évezred és évszázadok óta összegyűjtöttem, és jómagam a környezetemben megtapasztaltam.

FOREVER

Kiadja:

Forever Living Products
Magyarország Kft.

Szerkesztőség:

FLP Magyarország Kft.
1067 Budapest, Szondi u. 34.
Telefon: (36-1) 269-5373
Fax: (36-1) 312-8455

Főszerkesztő:

Dr. Miliesz Sándor

Szerkesztők:

Kismárton Valéria,
Petróczy Zsuzsanna, Pósa Kálmán

Nyomdai előkészítés:

TIPOFILL 2002 Kft.

Nyomtatás:

Veszprémi nyomda Zrt.
Készült 48 750 példányban

Címlap- és hátsó borító fotó:

Dr. Miliesz Sándor

A cikkek tartalmáért
a szerzők vállalják a felelősséget!
Minden jog fenntartva!

Fordítók, lektorok:

Albán: Dr. Marsel Nallbani
Horvát: Darinka Aničić,
Anić Antić Žarko
Szerb: Tóth-Kása Ottília,
Molnár Balázs, Meseldžija Dragana
Szlovén: Novak Császár Jolanda,
Eurotranslate Ljubljana



Nyári lovas táborok a Sziráki Kastélyszállóban

A nyári szünet megkezdésével ismételten meghirdetjük az immáron több mint tíz éve igen nagy népszerűségnek örvendő lovas táborba való jelentkezés lehetőségét. Az alább felsorolt időpontokra lehet jelentkezni a 06-32-485-300-as telefonszámon: 2006. június 25.–július 1., július 2–8., július 9–15., július 16–22., július 23–29., július 30.–augusztus 5.

A tábor leírása: A tábor egyhetes turnusokban kerül lebonyolításra, melynek helyszíne a Sziráki Kastélyszálló turisztaszállója, illetve lovardája. A lovas táborban részt vevők életkora: 9–16 év. Elhelyezésük a fent említett turisztaszálláson történik 2-3 ágyas szobákban, ahol hideg vizes mosdó található, míg szintenként közös zuhanyozó áll a táborozók rendelkezésére.

A turnusok minden alkalommal vasárnap kezdődnek. Reggel 8–12 óra között kell a résztvevőknek a kastélyba megérkezniük. Itt a gyerekeket nevelők várják, akik a szülőktől átveszik őket.

Ebédrel indul a tábor. Első nap (vasárnap délután) már van lovaglás. Ezen a napon felméri a gyerekek lovas tudását, készségeit. Itt dől el, ki az, aki tereplovaglással kezd, és ki az, aki a karámban. Mindennap két alkalommal van lovaglás, délelőtt és délután. A köztes időben a nevelők foglalkoznak a gyerekekkel. A tábor szombatán reggel ér véget (az utolsó étkezés reggeli). A gyerekekért 10 óráig kell megérkezni.

A szálloda napi háromszori étkezést, gyerekfelügyeletet, az istállóban pedig szakképzett oktatókat biztosít. A táborokat minimum 15 fő jelentkezése esetén indítjuk! Üdülési csekket is elfogadunk.

Az egyhetes, bentlakásos lovas tábor ára oktatókkal, nevelőkkel, teljes ellátással vasárnaptól szombatig 44 900 Ft. Ez az ár tartalmazza az áfát is.

Remélem, ajánlatunk elnyeri tetszésüket, várjuk mielőbbi szíves jelentkezésüket.





Senya[®]
Color Collection

FOREVER LIVING PRODUCTS