

HUNGARY ALBANIA BOSNIA AND HERZEGOVINA CROATIA MONTENEGRO SERBIA SLOVENIA

FOREVER



December 2014 | XVIII Issue 12



*Merry
Christmas*

&
happy new year

Daruj Foreverov poklon

Blagdani su važni iz više aspekata: to je ujedno i vrijeme okupljanja obitelji, zahvale, osvrta te planiranja.

A nama, foreverovcima, to je dobra prilika za pregled svojih uspjeha u 2014., za sažimanje svojih planova za 2015. te pokretanja novih, uzbudljivih planova prema putu ostvarenja.

2014. bila je godina neizmjernih uspjeha. Londonsku Arenu O2 ispunili smo s 20 tisuću distributera, a tijekom godine imali smo više eagle managera nego ikada. Nadalje, programom F.I.T., odnosno fantastičnim proizvodima svugdje u svijetu pomogli smo ljudima u postizanju boljeg ugođaja te ljepšeg izgleda. No 2014. bila je ujedno i godina učenja, tijekom koje smo se preko izazova razvijali i rasli.

Približavanje kraja godine ne daje povoda za usporavanje, to je prilika da što više damo od sebe. Svi znamo kako je ovo mjesec darivanja. Ljubav prema obitelji i prijateljima možeš iskazati, primjerice, u obliku brižno odabranih darova, ali i drugim stvarima, kao što je vrijeme koje ćeš provesti s njima, ili poklanjanje pomoći, ili pružanje jedinstvenih doživljaja. Nama ovo potonje naravno znači foreverovski doživljaj.

Podjela foreverovskoga doživljaja sa svima koje volimo ne znači samo da im pomažete u postizanju boljeg ugođaja i ljepšeg izgleda. Znači mnogo više. Nudite život i osnovne potrebe o čemu

prije nisu smjeli ni sanjati. Iskreno, ovo je najveća blagodat u mojoj životu: vidjeti kako naša tvrtka i proizvodi pomažu milijunima ljudi diljem svijeta.

2014. bila je dosad najbolja Foreverova godina i nadam se da nas očekuje još i od nje bolja. Svima želim sretne blagdane i čestit Božić i zahvaljujemo Vam na dosadašnjem radu.

S iskrenim poštovanjem,



Rex Maughan
predsjednik uprave,
generalni direktor





Poklon

Poput svih i ja volim dobivati poklone, ali barem toliko je dobro, možda čak i bolje, dati poklon drugom: time naime svojoj obitelji, voljenima, prijateljima iskazujemo svoju ljubav, brigu i pažnju. Blagdani se približavaju te sam se zamislio da mi, Foreverovci, što bismo mogli pokloniti međusobno. Pala mi je na um ideja iza koje stoji mnogo emocija, nekada čak i neuspjeha, ali i izazova te ostvarenih snova, upravo to je Foreverov poklon: BODOVI. Zasimislimo samo, koliko puta govorimo svomu sponzoru: koliko ga poštujemo, volimo, međutim jesmo li to izrazili – u BODOVIMA? Moj sponzor je, kao što znate, Rex Maughan i uvijek mi je drago kada mu svojom ekipom darujem BODOVE.

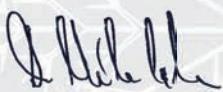
Rex je u svom životu postigao skoro sve, ali jedna stvar ga uvijek raduje: kada smo mi, distributeri uspješni i sakupimo mnogo BODOVA. Izrazi i Ti u BODOVIMA prije Božića i nove godine kako doista voliš, poštuješ svoga sponzora i predaj mu blagdansko iznenađenje time, što ćeš mu staviti malo više BODOVA „pod božićnu jelku“.

Gledam vrvu ljudi u robnim centrima i vidim: koliko suvišnih, nezdravih i štetnih proizvoda kupuju. Nikada ne ću shvatiti, zašto – možda čine to zbog reklama. A tu su vrhunski i profesionalni Foreverovi proizvodi: koga doista volimo, iznenadit ćemo ga Foreverovim proizvodima. Za blagdane konačno darovat ćemo zdravlje i ljepotu svima!

Želim vam svima, da se do konca predaje poklona iznenadimo međusobno s mnogo-mnogo BODOVA, neka Forever ima čudesan završetak godine, a nova neka započne radosnim smjehom!

Želim Vam čestit Božić i Novu godinu svima u Mađarskoj, Albaniji, Bosni i Hercegovini, Hrvatskoj, Kosovu, Crnoj Gori, Srbiji i Sloveniji!

Naprijed, Forever Hrvatska!


Phd. dr. Sándor Milesz
državni direktor

Gradnja Forever biznisa paketima

Započni s paketom Clean9. To je nevjerojatno efikasno polazno sredstvo za one koji se tek učlanjuju i za distributere. Standardni paket Clean9 pomaže ti u postizanju ljepešeg izgleda i boljeg ugodaja za samo 9 dana. Najjednostavniji početak, bez opasnosti da će ti se novčanik isprazniti. Prednost programa Clean9, među ostalim, jest što te oslobađa nataloženih otrovnih tvari koje sprječavaju tijelo da u sebe unese dodatne minerale. Program te uči kako da promjeniš ustaljene loše navike ishrane, na koji ćeš način izgledati bolje i osjećati se energičnije.

Ako ti poznanik traži rješenje za regulaciju tjelesne mase, tada mu nakon Clean9 preporuči program F.I.T.



Prednosti gradnje mreže su fantastični. Distributeri će u samo 9 dana vidjeti rezultate postignute programom, za to vrijeme razvit će se povjerenje prema proizvodima, prema tvrtki i prema tebi, kao njihovu sponzoru. Nakon toga željet će znati koji je sljedeći korak prema još boljem ugodaju.

Ključ ispravne preporuke proizvoda
Je li dotični zainteresiran za nadzor tjelesne mase?
ili samo traži dopunu osnovnog dijetetskog programa?

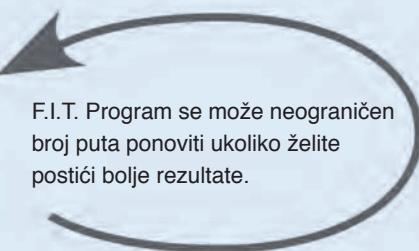


Nemaju potrebe za njim svi, odnosno ne žele svi držati pod nadzorom svoju tjelesnu masu. Tko god traži najprikladniji program ishrane radi očuvanja svakodnevnoga zdravlja nakon Clean9 također je savršeni odabir Vital⁵.

Look Better. Feel Better.

Predstavljanje različitih Foreverovih proizvoda nekada možda znači izazov. Može omesti tebe i tvoju računicu koji proizvod, koliko vremena i s čim zajedno koristiti. Standardni paketi Vital5, En-Argi, Clean9 i F.I.T. najbolji su način preporuke proizvoda. Shvaćanje zajedničkoga djelovanja tih paketa važna su podloga gradnje Foreverova biznisa.

Standarni paketi F.I.T.1 i F.I.T.2 pomoći će ti promijeniti mišljenje o potrebi kretanja i o ishrani. Pridonosi oblikovanju i promjeni izgleda tijela, odnosno trajnom gubitku tjelesne mase. Program F.I.T. može se, radi postizanja željenoga rezultata, ponoviti bilo koliko puta.



**ješt će se doći do spoznaja osobnih potreba.
takao je učinkovit u gubitku tjelesne mase, eventualno bildanje
telesne mase, eventualno bildanje
ovnih hranjivih tvari?**

Čim korisnik dostigne željenu F.I.T. razinu, može prijeći na paket Vital5, kojim će gubitak na masi držati pod nadzorom te na dnevnoj razini osigurati svojemu tijelu potrebne hranjive tvari.



Paket Vital⁵ sadrži pet osnovnih Foreverovih proizvoda koji odgovarajućim hranjivim tvarima pomažu rad organizma. Paket Vital5 nezaobilazan je za sve, čak i za svakodnevnu uporabu. Može se slobodno uzimati i zajedno s ostalim Foreverovim proizvodima.

Izvuci najbolje iz promocije proizvoda i spoji pakete Clean9, F.I.T. i Vital⁵. Svi oni daju savršenu sliku o Foreverovim proizvodima, pridonose gradnji tvojega biznisa, a usput osiguravaju bolji ugodaj i ljestvi izgled.



TKO SE MOŽE KVALIFICIRATI?

Svaki novi pristupnik i stari distributer, koji u usporedbi s aktualnom razinom napreduje za razinu više u marketinškom planu (s distributerske razine moguća je kvalifikacija samo osvajanjem supervizorske razine).

I rezponzorirani imaju pravo sudjelovanja!

KOJI SU KVALIFIKACIJSKI UVJETI POTICAJNOGA PROGRAMA?

Napreduj za razinu! Tijekom kvalifikacijskoga razdoblja budi aktivna (4 cc vlastite kupnje, ako se najmanje 1 cc ostvari pod vlastitim kodom) počev od prvoga mjeseca, znači ako si se učlanio 15 veljače 2015., tada od 1. ožujka.

U usporedbi s postojećom distributerskom razinom napreduj za razinu više u marketinškom planu (oni na distributerskoj razini neka osvoje supervizorsku razinu). To je I. razina Dijamantni Holiday Rallyja.

Nakon kvalifikacije do kraja kvalifikacijskoga razdoblja ponovno ispuni kvalifikacijske uvjete u bilo koja dva uzastopna mjeseca, znači ako si se s distributerske razine ili s razine assistant supervizora u veljači popeo na supervizorsku razinu, tada – uz očuvanje aktivnosti – tvoj zajednički promet u veljači i ožujku, odnosno zajednički promet u ožujku i travnju, opet treba biti 25 cc. Ako si krenuo sa supervizorske razine te si se u veljači popeo na razinu assistant managera, tada ti – uz očuvanje aktiviteta – promet u veljači i ožujku zajedno, odnosno ožujku i travnju zajedno, opet treba biti 75 cc, i tako dalje. Na taj način kvalificirao si se na II. razinu Holiday Rallya.

Ako si pristupio u posljednja dva mjeseca kvalifikacijskoga razdoblja i ispunio uvjete kvalifikacije, na Holiday Rallyju više ne možeš dobiti VIP-usluge, ali si se, naravno, kvalificirao na prvu razinu.

Onaj tko tijekom kvalifikacijskoga razdoblja u marketinškom planu napreduje za dvije ili više razina, na Dijamantni Holiday Rallyju dobiva VIP-usluge, znači kvalificirao se na drugu razinu.

SMJEŠTAJ: U Hotelu sa 4 zvijezdica, puni pansion

Kvalifikante II. razine na mjesto održavanja Rallya, oni tijekom priredbe imaju pravo na VIP bife, za njih se postavljaju VIP punktovi i ne trebaju stajati u red, a osiguravamo im i ulaznicu na dijamantni party u petak/subotu. Suradnici kvalificirani na I. razinu sami plaćaju putovanje, naravno, uz isplatu troškova mogu se koristiti uslugama naše tvrtke.

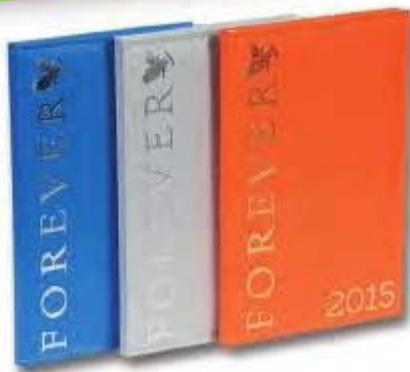
GDJE I KADA SE ODRŽAVA DIJAMANTNI HOLIDAY RALLY?

2. i 3. listopada 2015.

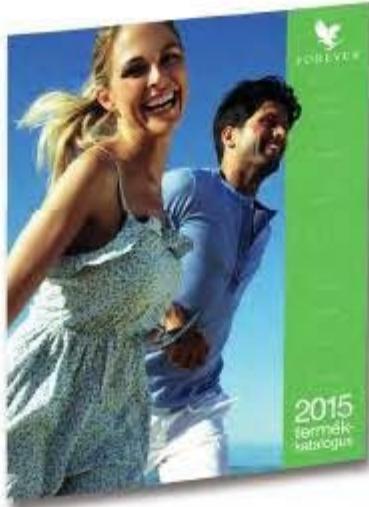
Poreč, Hrvatska.



BEZBODOVNI PROIZVODI



- NY150 – Katalog proizvoda 2015
KI346 – F.I.T. ručnik u 3 boje
KI349 – F.I.T. kišobran
KI350 – F.I.T. ekološka platnena torba
KI351 – F.I.T. uniseks majica u 4 boje okrugli izrez
KI353 – F.I.T. tepih za vježbanje
KI354 – Zelena prostirka za plažu s F.I.T. logom
KI356 – F.I.T. shaker
KI361 – Zimski pokrivač
KI362 – F.I.T. polo majica u 4 boje
KI363 – Sonya ženska majica u 3 boje
KI365 – F.I.T. torbica za rame u 3 boje
KI366 – F.I.T. torbica za dokumente u 3 boje
KI367 – Forever putna torba zelena
KI368 – Forever torba za rame zelena
KI369 – F.I.T. torbica na savijanje za rame u 2 boje
KI371-372 - Singapore majice u 2 boje?
KI373-374 - Cancun majice u 2 boje
KI375 – Sonya flawless ručnik
PA111-112-113 – F1; F2; C9 katalozi





BERKICS MIKLÓS GYÉMÁNT KÉPZÉS
OKTÓBER
11-12.
SYMA
CSARNOK
BUDAPEST



„BIT ĆE DOBAR I OVAJ DANAŠNJI DAN“ KAŽU NA OTVARANJU DRUGOG DANA MANIFESTACIJE DR. SÁNDOR MILESZ I MIKLÓS BERKICS. TEŠKO JE I NABROJATI PREDSTAVNIKE NACIJA KOJI SJEDE U GLEDALIŠTU. ZA EDUKACIJU SU SPREMNI SURADNICI I GOSTI IZ ALBANIJE, HRVATSKE, BOSNE I HERCEGOVINE, SRBIJE, CRNE GORE, SLOVENIJE, SLOVAČKE, RUMUNJSKE, UKRAJINE, BJELORUSIJE I MAĐARSKE.





SZERGEJ SZAVLOVICS - top distributer iz Ukrajine. Ima svega trideset godina, četiri godine gradi svoj posao i već je Safirni Manager. Sponzor mu je Attila Gidófalvi.

„Bio sam u teškoj poziciji kad je počelo, puno toga sam izgubio u životu, i već sam ga htio i odbaciti. Onda sam sreo FLP proizvode i njihova uporaba dovela je do tako pozitivnih promjena, da sam se ubrzo počeo zanimati i za mogućnost zarade s njima. Za odlazak na prvi seminar sam posudio novac unatoč tome što sam već imao ogromne dugove. Ali, osjetio sam: ovo mi je posljednja prilika. Svaku sam riječ zapisao. Vizija bračnog para Gidófalvi, njihovi suradnici, njihov stil rada, sve to je imalo velik utjecaj na mene. Vidio sam da neki zarađuju i desetak tisuća dolara. Tražio sam sat vremena od Attile - tada napravljene bilješke čuvam i dan danas... Od tada sam održavao dnevno tri prezentacije za 10-20 ljudi. Za dva tjedna sam registrirao sedamnaest novih članova, za mjesec dana sam skupio 82 boda i do sredine idućeg mjeseca sam postao manager. Ništa naročito ne moraš raditi. Najvažnija tajna jeste, da nema tajne. Predlažem Ti da prestaneš pametovati, dolaziš na seminare, budeš učenik, a rezultat se stopostotno može predvidjeti. Jedina prepreka možeš biti Ti sam. Kod mene je u trajanju od nekih godinu i pol sve stalo. Ako ti se posao ne razvija, traži pomoći! Ja sam mjesec dana nakon Go Diamond seminara postao soaring: taj poticaj mi je falio. Što više ljudi povedeš sa sobom na seminar, s tim ti se posao više razvija. Ne treba ljudi uvjeravati, već naći one koji s tobom žele raditi. Ja sam počeo radi novca, kasnije sam shvatio, da me sam novac ne uveseljava. Sad me više veseli pružiti priliku drugima, kojom mogu promijeniti svoje živote. Ovaj posao ima u sebi sve što je za to potrebno. Marketing donosi novac, putovanja, suradnju sa sponzorima. Prilika i sredstva su na raspolaganju jednako svakome. Radimo s najboljim poslovnim planom, najboljim proizvodima, najboljim sponzorima, najboljom edukacijom i u najboljoj kompaniji na svijetu!“

„Svojevremeno mi je moj profesor zemljopisa govorio: smiri se, nađi sebi normalan zanat! I vi ste već čuli ovu rečenicu? Ja ga nisam slušao, već smo kroz sedam tisuća radnih sati sagradili brod na vesla, bez motora i jedara zato, da bi smo 2007. godine moja supruga i ja kao prvi mađarski veslački par prešli Atlantski ocean. Naravno, bilo je protivnika koji su rekli da ćemo poginuti, koji su nas htjeli odgovoriti. Ipak smo uspjeli: razdaljinu smo prešli za 70 dana i postavili novi svjetski rekord u kategoriji mješovitih parova. Znate, ono što vam nedostaje u širini ramena, možete nadoknaditi u glavi. Ako imaš cilj, onda je samopouzdanje najvažnije, ali to nije isto što i egoizam. U sve ovo nisam morao uložiti više energije nego recimo u studij, jednostavno sam promijenio smjer, i postao mornar. A kad te jednom „more zarazi“ teško možeš više na kopnu izdržati: nakon ovoga sam puno vremena provodio na vodi, ali niti jedan dan nisam plovio sam – sve do kraja 2011. kada sam odlučio da ću veslati iz Europe uz obale Južne Amerike do juga Afrike. Put počinje s jednom sigurnosnom etapom, ali uvijek postoji točka s kojeg nema povratka, nakon čega preostaje samo suprotna obala. A ona je bila udaljena pet tisuća kilometara i dva mjeseca veslanja, na platformi od nekoliko četvornih metara, mokar, s određenim zalihami i znanjem koje si do tada uspio skupiti. Nije svejedno dakle, s kim razgovaraš i što čitaš, jer je izbor ograničen i život nam u međuvremenu prolazi. U izoštrenim situacijama važne postaju osnovne stvari, oruđe, na vodi uistinu možeš upoznati sebe, dublje nego do tada. Val podiže brod na 6-8 metara, često završiš u vodi... ali najteže mi je bilo kada se trideseti dan brod prevrnuo: imao sam šest minuta prije potapanja da učinim nešto. Božjim čudom sam uspio i sedamdeseti dan sam se dočepao karibskih obala. Ne moraju svi preći ocean, ali svi moraju preći vlastiti ocean – to je jednostavno obvezatno. Od onoga što te dopalo moraš izvući najviše, i to je moguće! Nema u tome ničeg mističnog, odlučiš da ćeš otići onamo i onda ćeš i stići onamo. Naravno, da znaš samo pola od onoga što te čeka, ne bi nikad ni krenuo. U oluju se brže napreduje, jer više natjecatelja odustaje... a na kopnu čak nismo ni u životnoj opasnosti, možemo se uhvatiti jedno za drugo. Ako ti je život konačan, onda je i neizmjerno dragocjen. Jedan sat života može imati utjecaja na narednih šesdeset i šest godina. Ali, svejedno je zapravo koliko nam je još ostalo, iz ovog trenutka izvući maksimum!“

RAKONCZAY GÁBOR veslač, dvostruki Guiness rekorder. U šest navrata je prešao ocean, jedanput sam. Zatim je napisao knjigu o doživljajima i u pet zemalja držao predavanja o ostvarenju ciljeva. Život je stavio na kocku zbog snova.



GIDÓFALVI ATTILA je sa suprugom Katikom Gidófalvi postigao razinu Manager za 39 dana, za godinu dana Diamant – Safir, za dvije godine Diamant Manager. Tajna njegovog uspjeha je, da nikad nije odustao od svojih snova, njegov očaravajući životni stil može biti primjer svakome.

„Dvadeset godina sam u MLM-u. Tvrdim, da je najbolji dio ovog posla pronaći nekoga i zajednički postati managerom. Ali i iznad razine managera postoje nivoi, ali za to treba savladati ego. Druga krajnost je da oni koji stignu do managera, često postanu slabi, boje se napraviti korak dalje. Brza zarada nažalost može štetno utjecati na razvoj osobnosti. Meni je sve jedno tko što misli, ja u svojim ljudima vidim ono što ja želim vidjeti, i da, pokušavam se tako ponašati ne samo u poslu nego i u životu, da budem uzor drugima. Jer diamantna razina je svojevrsna odgovornost. Za mene kažu da sam tvrd, ali sam zapravo ciljno orientiran. I naravno, ničemu što o meni govore ne vjerujem. Znam da i ja moram svaki dan učiti i učiniti potrebno. Prvenstveno voditi ljudе, dovesti im nadu. Vjerujem, da ovaj posao svačije probleme može rješiti – ukoliko to želi. Čitaj, slušaj cd-e, stvorи sebi okolnosti, koje ti dušu mijenjaju! Strast te može učiniti uspješnim, to je ono što te i bez riječi zna motivirati. Odnosno: ljudi ti se pridružuju jer im je tvoj stav privlačan. Ako te prihvate kao čovjeka, gotovo je svejedno što posjeduješ: neće ih to uvjeriti. Razgovarajte, nađite svoje „zašto“, ali to ozbiljno! Ni ja nisam dobar, samo koristim zakon velikih brojeva, u mom šiplu je isti broj džokera kao i u tvom. Mi ne možemo umjesto tebe dati „zašto“, ne možemo pozivati ljudе umjesto tebe, te dvije stvari su tvoja zadaća. I rezultat ovisi od tvog rada, ne od onoga što sponzor dodaje. Može se tu pametovati, ali bolje da se svi vratimo baznom poslu! Nemojte željeti živjeti od značke koju već imate! Treba biti na putu ka novoj znački, novom prometu. Bitno je koliko ljudi pozoveš, i ne treba tu projicirati više od onoga što ovaj posao nudi. Ne treba ljudе agitirati, već ih dotaknuti proizvodima i sobom. Primi ih od prvog trenutka, neka osjećaju da je ovaj posao njima važan! Tebi je dosta, da budeš oduševljen.“



MIKLÓS BERKICS Diamantni manager je od 1997. član Foreverovog tima, a od 2011. godine je kao Diamantni manager i izvanredni lider prepoznat na globalnoj razini. Kvalificira se za svaki poticajni program, velika mu je strast automobilizam. Posvećen je upoznavanju novih poslovnih i edukacijskih mogućnosti sa svojim suradnicima – zato je i osmislio ovu Diamantnu Edukaciju.

„Što se s tobom dogodilo na ovom seminaru, to će se vidjeti u naredna četiri mjeseca – ali se nadam da su predavanja imala utjecaja na tebe. Možda tebe život ne kažnjava fizički kao Morrisa Goodmana, ali budi i ti čudo od čovjeka! Ne daj da te vlastite misli osakate, bolje se putem njih osloboди! Crpi iz primjera predavača! Jednostavnije je preploviti ocean života nivo po nivo s tvojim sponzorom, nego Atlantski ocean s Rakonczayjem. Mi ne tražimo tvoj život, trebamo svega nekoliko sati tvog dana, da zajednički postignemo tvoje ciljeve. Ali mi to ne možemo htjeti umjesto tebe! Nažalost, umjesto bodova, često stižu samo obećanja. Prometa ima, ljudi koriste proizvode: učinimo dakle taj promet sustavnom mrežom! Probitačno iskustvo s proizvodima kroz mjesec dana: toliko treba da marketing plan profunkcionira. Predlažem da svaki čovjek krene s C9 programom, ovako se rezultat stvara već za devet dana – kako nam izvrstan primjer Engleske pokazuje. Pitanje je, tko želi novce zaraditi, tko će biti sljedeći manager. Ovaj posao je jednostavan – osniva se na 4 boda: to je 1 gel i 1 deo dnevno. Možemo li te ozbiljno shvatiti, ako je taj učinak prevelik za tebe? 4 boda: time dokazuješ da si ozbiljan i da ćeš biti uspješan. Vjerujemo u tebe i nemoj to zlorabiti, jer se sve može vratiti osim vrijeme tvoj sponzora ili suradnika...jedan odani FLP-ovac radi najmanje jedan bod tjedno, dakle treba petnaest takvih ljudi koji će obećati i svoju riječ održati. Nauči dakle, i postiži ta četiri boda. Prije – kasnije vidjet ćeš da si postao manager. Nikad pak nećeš postati manager ako to ovaj mjesec ne napraviš, jer ćeš uvijek odgađati. Nemoj to propustiti, uvijek je pravo vrijeme, ti to možeš napraviti, a nakon toga nauči druge to isto. Ovaj posao funkcioniра i s nama i bez nas, dakle više se isplati da to bude s nama. Kako smo učili: dok gospodarimo našim mislima, dotele upravljamo svojim životima.“





HOLIDAY RALLY

Opatija

U DRUGOM, UJEDNO I ZADNJEM
DIJELU NAŠEG SAŽETKA
OPATIJSKOG HOLIDAY RALLYJA
IZVJEŠTAVAMO O ZAVRŠNOM DANU.

2015-TE MANIFESTACIJA
SE VRAĆA NA RANIJU
LOKACIJU U POREČ,
NOVIM IMENOM
DIAMANT HOLIDAY RALLY.
U JUTRO ZAVRŠNOG DANA
OPATIJSKOG SEMINARA
TIBOR LAPICZ
SOARING MANAGER
I JADRANKA
KRALJIĆ-PAVLETIĆ
SENIOR EAGLE
MANAGER POZDRAVLJAJU
SUDIONIKE, NAKON ČEGA
JE DIREKTOR MAĐARSKE
I JUŽNOSLAVENSKЕ REGIJE
IZRAZIO ZAHVALU
VODITELJIMA,
PREDAVAČIMA
I ČLANOVIMA UREDA
KOJI IMAJU NEOTUĐIVE
ZASLUGE U
ORGANIZACIJI I
PROVEDBI
PROGRAMA.





2. DAN - MOTIVACIJA I CILJEVI DONOSE REZULTATE

Nakon što se na početku obračunala sa svojim izgovorima **Manda Korenić** je postala Manager za 45 dana, i ona je ujedno i prva kvalifikantica Chairman's Bonusa iz Hrvatske. U svom je predavanju istaknula važnost kvalifikacije za Global Rally koji će se održati idućeg travnja u Singapuru, naime takav događaj je ogroman doživljaj za svakoga, na kojem treba osobno sudjelovati, jer ta strast i taj naboј se ne može samo prepričati ili fotografijama ilustrirati, već se mora doživjeti na licu mjesta s ostalim distributerima iz čitavog svijeta. Primjer za ovo je posljednji Global Rally održan u Londonu na kojem je sudjelovalo preko dvadeset tisuća ljudi. Za Singapur se može kvalificirati s 1500 bodova ili osvajanjem Chairman's Bonusa. „Samo trebate željeti. Forever poticajni programi pomažu onima koji su zaboravili sanjati i koji nemaju hrabrosti ciljeve postavljati pred sobom. Ne treba pametovati, samo kopirati ono što su drugi već napravili.“



Jurović Zlatko Soaring Manager od početaka, od otvaranja hrvatskog tržišta gradi posao sa svojom suprugom Sonjom. Izgovore ćemo uvijek sretati dok gradimo posao, ali se njima da dobro rukovati kako nas ne bi sprječili u napretku. „Prvo smo susreli proizvode čije smo blagotvorne učinke ubrzalo iskusili i od tada imamo lagani posao kada ih drugima nudimo, jer znamo da s njima možemo samo pomoći. Čovjek je pun sumnji, ali budimo hrabri živjeti drugačije, bolje uz pomoć Forevera.“

Tünde Hajcsik Senior Eagle Manager, koja sa svojim suprugom već 14 godina gradi FLP biznis i **Mónika Szolnoki** Eagle Manager, koja je 2006. godine krenula s Foreverom su imale zajedničko predavanje o mogućnostima koje pruža Flawless by Sonya kolekcija na prirodnoj bazi. Već s njegovim i šminkanjem od 5-10 min možemo postići ozbiljne učinke. „Nosimo na sebi svoj posao, naime mi smo izlog. Neka se vidi na nama, neka ljudi primjete što predstavljamo. Forever Living Products je tvrtka koja u ovom trenutku u MLM-u najbolje na svijetu plaća. „Moraš vjerovati da to što radiš jeste dobro. Moraš vjerovati, da ono što pokazuješ, ono što preporučuješ je dobro za ljude, i to održava tvoju pažnju na poslu.“ Nakon ostvarenja poticajnih programa dolazi zaslужena nagrada, koja onda najbolje vraća naše samopoštovanje. „Usudi se sanjati velike snove! Ovakva priredba je „inkubator“ novih orlova, i zato nije svejedno, kako iskoristiš ono što si tu u ova dva dana dobio.“



STRUČNIFOND

László Ferencz Senior Manager je zahvaljujući svojoj majci sreću FLP poslovnu mogućnost 2005. godine, a od 2011. godine skupa radi sa suprugom. „Ovaj posao je 90% stav i 10% tehnika, a u tome je jedna od ključnih stvari pozivanje.“ Neizostavni preduvjeti uspješnog pozivanja: imajmo vlastiti, realan cilj; stalno proširujmo osnovnu listu imena; namjera, koja nas vodi preko svih prepreka; stav; način govora; vjera u sebe da smo sposobni za ovaj posao. „Ako želiš dobiti više „da“ onda i ti počni postajati čovjekom kakve bi volio imati u svom poslu. FLP je životni stil, i ne radi se ovdje samo o proizvodima. Mi putem ovog posla nudimo rješenja za probleme ljudi. Količina je jako bitna, tj. dnevno moramo 3-5 ljudi pozvati da bi prema zakonitostima velikih brojeva postizali rezultate.“

Róbert Varga Diamant – Safirni Manager, koji već od 1998. gradi FLP posao nam obraća pozornost, kako je jako važno na što mislimo, jer to ćemo im postati. „Ono što ljudski mozak može zamisliti, to može i ostvariti! Najveći broj ljudi pati od nedostatka smjera. Moramo odlučiti što želimo i u kom smjeru ćemo krenuti. Uspjeh ima svoje isprobane metode, ranije utabane staze! Svaki se cilj ostvaruje, ako za njega postoji sredstvo, a mi kao sredstvo imamo Forever. Ciljeve ne postavljamo zato, jer je svaki postavljeni cilj svojevrsni posredni napad na našu zonu komfora. Ciljna mapa neka nam bude ustav, u koje upisujemo stvari koje nas motiviraju! Sve što činimo ili

mislimo nas približava našem cilju ili nas udaljava od njega. U naše živote ćemo uvijek privući događaje, situacije, osobe i predmete koje odgovaraju našim dominantnim mislima. Uspjeh ima cijenu. „Kada ćes imati uzvišene ciljeve zbog kojih će ti se isplatići raditi, tada ćes prekoračiti prepreke i naći rješenje za sve! Uspjeh je način razmišljanja, zato stalno moramo učiti i rasti!“



Dr. Kolonics Judit Eagle Manager, urolog, klinički onkolog primarijus se 2009-te pridružila tvrtki i dugo je samo proizvode trošila, zatim, kada se odlučila i za posao, 2012. je postala manager. Ona dijeli s nama svoja razmišljanja o širenju. „Ovaj se posao od temelja mora planski graditi. Ključ uspješnog starta je da što više ljudi pridružiš u svoju prvu liniju. Širenje nije ništa drugo, već potraga za kupcima i kandidatima.“ Zakon velikih brojeva je osnova za račun vjerojatnoće, koja kaže da što više puta ponavljamo jedan pokus, prosječni rezultat će biti sve bliže očekivanoj vrijednosti. Polovica ljudi koje kontaktiramo nas uobičajeno odbije, druga polovica će radovitno ili povremeno kupovati. A od oduševljivih poslovnih suradnika će tek trećina biti uspješna. „Odluči, koga ti tražiš? Kupce ili poslovne partnerne? Jesi fokusiran na proizvod ili posao? Ovo je jedan čist posao. Čini drugima ono što bi volio da drugi čine tebi!“





SA SURADNICIMA ZAJEDNO U SVAKODNEVICAMA

Rajnai Éva Eagle Manager drži predavanje o svakodnevnoj gradnji mreže. „Ovaj posao ovisi od edifikacije, u svezi čega puno toga krivo shvaćamo. Edifikacija je poštivanje druge osobe.“ Poštovanje je jako važna komponenta svih ljudskih veza, tako i bračnih. Djelima, riječima, mislima bi već kod kuće trebalo započeti ukazivanje poštovanja prema osobam u našoj blizini. „Ne samo riječima, već i djelima pokažimo drugoj osobi koliko ju poštujemo. Poštovanje je sebičan interes jer ga svi trebamo. Ako mi ne poštujemo našu višu liniju, sponzore, mentore, tada niti nas neće poštivati.“ Vjeruj u sebe i poštuj ovu tvrtku! Ograničavajuća vjerovanja, strahovi i nenapuštanje zone komfora nas sprječavaju u postizanju uspjeha. Nemojmo se bojati mijenjati se i imajmo hrabrosti prekoracići svoja ograničenja!

Dr. Nagy Ida i Dr. Kiss Ferenc Senior Eagle Manageri su se registrirali 2000. godine, ali su u početku bili samo potrošači.

Kada su se nakon četiri godine prihvatali i posla, za pola godine su postali Manageri.

Njihova tema je možda najvažniji dio našeg posla, sam tim. Vezano za to će prije svega izvestiti o doživljajima s Eagle susreta u Lake Tahoe-u gdje su sa ostalim kvalificiranim suradnicima sudjelovali kao tim. „Tim je i u svezi putovanja imao svoj zajednički cilj, naime da budemo dio jednog nezaboravnog doživljaja, i da se svi tome podredimo.

Za vrijeme putovanja su vladali poniznost, ljubav i međusobno ispmaganje.

Do kraja smo funkcionali kao cjelina i stalno pazili jedni na druge.“ Pomoću poticajnih programa se mogu osvojiti putovanja i doživljaji, koji su nadohvat ruke i onima, koji još ne vide „veliku cjelinu“ i koji izazove traže tek u sljedećem poticajnom programu.

„Voljeli bi smo i sljedeće godine u Cancunu na Eagle susretu biti sa što više ljudi iz našeg tima, da i oni mogu doživjeti taj fantastični elan kakav jedan ovakav susret daje.

Ovakvo putovanje je dar, kvalificirajte se u što većem broju, jer će biti najvažniji doživljaj vašeg života!“





Krzsó Ágnes Ágnes Krzsó Safir Manager je počela s FLP-om 1997. godine. „Na dobrom mjestu s dobrim ljudima u najbolje vrijeme. Mi smo zajedno pomagači ljudima koji imaju materijalnih problema, ali još nemaju dovoljno samopouzdanja, da to i promjene.“ Ovom poslu moramo zapravo sebe dati, tako da svatko može započeti, ne zahtjeva početni kapital ili neko veliko ulaganje. „U sljedeća dva mjeseca s jednim ciljanim planiranjem stigni do sljedeće razine!“ Alfa i omega našeg posla je poznavanje proizvoda. Damo proizvode u ruke ljudima i ponudimo im poslovnu priliku. Nitko ne mora odmah početi FLP raditi kao puno radno vrijeme, samo neka počne, a vrijeme će pokazati kako da to radi u budućnosti. „Ova struka nije za svakoga. Ovdje se ne dijele radni zadaci zaposlenicima, nego održavaju seminari, sastanci, odrađuje se kvalitetni posao, i onaj tko zasluži, tko želi činiti za uspjeh, s njim možemo dalje zajednički napredovati.“

TREBA ZNATI RAZMIŠLJATI NA VELIKO

Lomjanski Veronika sa suprugom Stevom jača Foreverov tim od 1997., i u regiji su prvi postali Dijamantni Manageri. „Čestitam svakom kvalificiranom Supervisoru, ali ovo je tek početak, tek će vam sad trebati upornosti. Ova dvodnevna edukacija postoji zato, da pomoći nje postanete lideri. Češće, brže i intenzivnije treba raditi, isključujući izgovore, da što prije budete Manageri!“ Vrijeme ti prolazi, imaš pravo postati dijamantom, ali želiš li? Ako da, onda ne treba jadikovati, već tvrdo raditi. Treba znati čitav jedan tim usmjeravati prema zajedničkom cilju. Za ovo nalazimo odlične uzore u vodstvu tvrtke. Uspjeh je jedina opcija, a FLP stvara uspješne ljude. „Poslovna politika ti pruža bezbroj motivacijskih programa, samo zato da ti i tvoji suradnici budete uspješni.“ Pogledajmo u zrcalo: želimo li uistinu pomoći onim ljudima koje smo učlanili, ili samo određene pozicije želimo postići? Imamo pravo na oboje, ali ukoliko gledamo isključivo svoje interese, nećemo imati veliki posao. Bitno je da steknemo zadovoljne potrošače i motivirane suradnike. „Odluči da ćeš svaki dan raditi, da ćeš dnevno nazvati deset novih ljudi. Nove ljude možeš naći svugdje, ali onda ne smiješ sjediti doma, nego se moraš mrdnuti iz svoje zone komfora, a svoj ego moraš staviti u džep! Koristi proizvode i pridržavaj se poslovne politike!“

Posljednji predavač vikenda je **Miklós Berkics** Diamantni Manager. „Zašto postoji Holiday Rally? Zato, da ovdje možemo izmjeriti svoj jednogodišnji rad, da možemo isplanirati ostatak godine i raditi s novim suradnicima, jer posao s njima funkcionira. Ovaj seminar je zato, da odagnamo iz tebe bilo kakvu sumnju i strah, da te ispunji s milijun informacija i emocija.“ Od mnogočega se bojimo, na primjer od pozivanja, od invitacije novih kandidata na edukaciju, od različitih pandemija ili i u vijestima toliko često spominjane ebole. Ali, postoje senzacionalističke vijesti kojima nas žele držati u strahu, i postoje činjenice. Ne trebamo brinuti zbog ebole, jer je ove godine od ebole preminulo 2.700 ljudi u svijetu, dok je od raka umrlo 41.000 osoba, a od srčanih i krvоžilnih bolesti je umrlo još duplo više ljudi samo u Mađarskoj. Ove godine je u Kini umrlo 400.000 ljudi zbog neprimjerene uporabe lijekova.

Prvog siječnja 2015
kreće drugi
kvalifikacijski period za
Diamant Holiday Rally.
Vidimo se u Poreču!





Ove godine je u cijelom svijetu stradalo 780 osoba u zrakoplovnim nesrećama, dok je samo u Mađarskoj preminulo 1.400 osoba u cestovnom prometu. „Pitanje je, što ćemo odnijeti kući s ovog seminara, kojim ćemo se osjećajima i informacijama prepustiti. Na osnovu činjenica napravimo reda u svojim glavama i sredimo svoj fokus.“ Naš promet je isto tako baziran na činjenicama, naši postignuti bodovi se mijere konkretnim brojkama. Odgovarajućom potrošnjom proizvoda nabavi odgovarajuće iskustvo, kako bi vjerodostojno predstavljao djelovanje proizvoda, uslijed čega će imati nove suradnike i potrošače, uslijed čega će ti rasti bonus i primanja. „Ovaj posao je jednostavan, može se kopirati i ne treba ga komplikirati. Kako funkcionira? Probaš proizvode i nakon pozitivnih iskustava te više nitko neće od njih moći odgovoriti. Trebaš odraditi 4 boda svaki mjesec, što je ispod razine managera znak tvoje odanosti vlastitom uspjehu. Tjedno 1 bod, to su dnevno 1 gel i 2 deo sticka. Pa i nije tako strašno, zar ne?“

Hűbér Tünde





DR. ILONA JURONICS

Rođena 08.11.1959. u Kapuváru
1984: SOTE Budimpešta – liječnica opće prakse
1991: Specijalist neonatologije i pedijatrije
2009: Nominacija za nagradu Astellas, liječnica godine
1997: U studenom se sa suprugom pridružuje se FLP-u
1998: Kvalificira se za Managera
2003: Kvalificira se za Soaring managera, Majka dva sina od 27 i 29 godina

DR. RENÁTA SZÁNTÓ SZABÓNÉ

Rođena u Budimpešti
1998: SOTE Budimpešta liječnica opće prakse
2004: Stručni internistički ispit
2006: Međunarodni Homeopatski Ispit (CEDH)
2009: Homeopatska licenca na Studiju Komplementarne Medicine u Pečuhu; Osnovni ispit iz prirodnog iscjeliteljstva
2010: Schüssler savjetodavni ispit (HBKE)
2011: Spiritualna Izborna Terapija (osnovna edukacija)
2012: Spiritualna Izborna Terapija (napredna edukacija)
2002: Registracija u FLP
2008: Kvalifikacija za Managera
2012: Kvalifikacija za Eagle Managera Udana, majka 2 kćeri (9 i 12) godina

DR. JUDIT VÉGH

Rođena u Miskolcu, gdje je živjela do 18. godine
Nakon toga živi u Debrecenu
1992: Fakultet u Debrecenu ÁOK diploma, od onda Institut za Internu Medicinu
1997: Stručni Internistički ispit
2001: Stručni kardiološki ispit
2006: PhD stupanj, od onda adjutantica na klinici
2008: Stručni imunološki ispit
2008: Registracija u FLP
2010: Kvalifikacija za Managera
2015: Kvalifikacija za Eagle Managera Živi sa dva zabavna, fantastična, šaljiva i maštovita „fajadera“ od 13 i 18,5 godina. Stariji je već član FLP-a.

DR. MÁRIA HOCSI

Rođena u Hódmezővásárhelyu
1988: OTE Szent-Györgyi Albert Szeged
1993: Specijalist neonatologije i pedijatrije
2005: SZTE GTK Ekonomist
2006: Specijalist dijabetolog,

KLJUČNE RIJEČI ZA PREZENTACIJU PROIZVODA

Od šestog listopada 2014. svakog ponedjeljka od 18,00 – 20,00 u budimpeštanskom centralnom uredu FLP-a u tumačenju naših izvrsnih liječnika možeš saznati sve, što ti može biti potrebno prilikom preporučivanja proizvoda s ciljem da korektno i uspješno zastupaš proizvode prema potrošačima. Dvosatni program se uživo može pratiti i u našim centralama u Székesfehérváru, Debrecenu i Szegedinu. Jedini način da dobiješ ove neophodne informacije je da osobno sudjeluješ u programu u jednoj od naših centrala. Upoznaj liječnike FLP-a koji se požrtvovnim radom spremaju iz tjedana u tjedan, kako bi ti bio uspješan na prezentacijama proizvoda! Vodstvo FLP-a im i ovim putem iskazuje zahvalnost za njihov nesebičan rad! Zahvaljujemo nadalje štabu FLP Televizije na trudu za neometanu tehničku izvedbu prijenosa programa!



DR. ADRIENNE ROKONAY

1994: Liječnička diploma /Medicinski Fakultet Debrecen/
2002: Stručni ispit Obiteljske medicine
2006: Stručni ispit reumatologija
1994-1998: Internistički odjel /Eger/
1998-2010: Praksa obiteljske medicine
2007: Neprekidno Reumatološka stručna ordinacija /Dom Zdravlja Füzesabony/, stručne prakse iz reumatoalogije
2010: Hotel Flora, medicinski odjel
2007: FLP Manager, 3 godine zaredom Eagle Manager

DR. TERÉZIA SAMU

Rođena u Budimpešti
1976: Diploma na Semmelweis OTE
1976-1996: Semmelweis OTE Kirurška Klinika
1981: Stručni kirurški ispit
1984: Stručni vaskularni kirurški ispit
1985-1996: Šefica vaskularnog odjela klinike, do ukidanja klinike
1997-1998: Tvorница Lijekova Gedeon Richter, komercijalist
1998. svibanj: FLP poduzetnik
2010: Imenovana FLP liječnica-savjetnica
Posao gradi sa suprugom Andrásom Brucknerom, imaju dva sina i četvero unuka

DR. EDIT RÉVÉSZ

Rodena 1967. u Kisvárdi
1985-1991: Opći smjer Fakulteta Medicinskih Znanosti Semmelweis
1990-1992: Državna služba Hitne Medicine, liječnica
1991-2000: Državni Kardiološki Zavod, Kardio-kirurški Odjel za Odrasle; Anesteziološki i Intenzivni Odjel
1996: Stručni ispit anesteziolijke i intenzivne terapije
2000: FLP poduzetnik puno radno vrijeme; Főnix Rekreacijski salon savjetnik načina življenja, prehrane,
2010: Edukacija Prirodnog Icjeliteljstva, Grafo-psihomorbo-analitičke osnovna i napredna edukacija
2012: Nagrada „Zasluge u prirodnom icjeliteljstvu“
2012: Power Plate vibracijski trening, savjetnica za Mađarsku
2014: Savjetnica za dodatke prehrani i sportsku ishranu.
11 godina aktivno bavljenje sportom
1999: Pridružuju se FLP-u
Od 2006-te imenovana FLP liječnica-savjetnica
2010: Predsjednica Mađarskog Stručnog Liječničkog Povjerenstva Udana, dvije kćeri 19 i 17 godina

DR. ISTVÁN MOKÁNSZKI

Rođen 1954-te u Orošu
1968-1971: srednja strukovna škola u Nyíregyházi
1971-1975: vodoinstalater, rad kod privatnika
1971-1973: Ilona Zrínyi večernja škola, matura
1975-1981: DOTE Opći Liječnički smjer
1981: Radi u Gornjem Szabolcsu u Bolnici /Kisvárda/
1987: Stručni internistički ispit
1992: Stručni ispit gastroenterologija, od onda vodi gastroenterološki laboratorij bolnice
2010: Voditelj Kroničnog Internističkog Odjela
2007: U siječnju registracija u FLP
2007: Kvalifikacija za Managera u prosincu
Otač šestero odrasle djece, ima 7 muških unuka



FOREVER



MANAGER



Czuczor Aranka
(sponzor: Dr. Horváth Györgyike & Kóta Béla György)

„Uspjeh nije pobeda nad drugima, već kada pobijedimo sani sebe“



Mislyenácné Kelemen Szilvia & Mislyenác János
(sponzor: Barna Beáta & Barna Róbert)

„U beskraj, i još dalje!“



Szatmári Ágnes
(sponzor: Bunyeváczné Méh Zsuzsa & Bunyevácz Viktor)

„Odnijeti vijest svakome, da je moguće...“



Sziklainé Bán Hajnalka & Sziklai Gábor
(sponzor: Mislyenácné Kelemen Szilvia & Mislyenác János)

„Kvalitetno vrijeme, obitelj i zdravlje!“



ASSISTANT MANAGERS



Kupecz Imre László
Németh Miklósné & Németh Miklós
Rimócziné Németh Erika & Rimóczki Attila
Simonics Erik
Vigassyné Rácz Noémi & Vigassy Zoltán

2014. LISTOPAD 60CC+

Haim Józsefné & Haim József
Bunyeváczné Méh Zsuzsa & Bunyevácz Viktor
Bajkánne Vitáz Krisztina & Bajkán Zoltán
Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
Strier Lászlóné & Strier László
Czuczor Aranka
Szatmári Ágnes
Mislyenácné Kelemen Szilvia & Mislyenác János
Dr. Rédeiné Dr. Szűcs Mária & Dr. Rédei Károly
Barna Beáta & Barna Róbert
Dr. Rokonay Adrienne & Dr. Bánhegyi Péter
Orbán Tamás
Kúthi Szilárd
Éliás Tibor
Sziklainé Bán Hajnalka & Sziklai Gábor
Ádám Edit & Farkas István
Rajnai Éva & Grausz András
Dr. Seresné Dr. Pirkhofer Katalin & Dr. Seres Endre
Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya
Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
Lipovac Alen & Lipovac Dolores
Tánács Ferenc & Tánács Ferencné
Kordaova Kinga Mgr.
Kláj Ágnes & Rostás László
Lomjanski Stevan & Lomjanski Veronika
Brumec Tomislav & Brumec Andreja
Simon Janó
Berkics Miklós
Bostyai Emilia & Tóth Tamás
Dr. Dósa Nikolett
Varga Róbert & Varga Hortobágyi Tíme



SUPERVIZORI

Bán Józsefné & Bán József
Bartalova Andrea
Bataveljic Mirjana & Bataveljic Milos
Czirákné Horváth Krisztina & Czirák Péter
Dávidné Csiba Orsolya & Dávid György Péter
Gjoni Ermira
Kedves Ádám & Czilinger Adrienn
Kovács István Csabáné
Kovácsné Lukács Ágnes
Poluzic Ivana
Radosevic Silvana & Sciucca Urnella
Reith Laszloné & Reith Laszlo
Seeberger Netta & Surányi Zsolt
Smrkolj Klara
Stevovic Vladimir & Stevovic Danijela
Szabó Dávid
Szathmáry Alexandra & Tóth László
Ugrenovic Aleksa
Vajda Zoltánné & Vajda Zoltán
Vilagiova Dominika
Walas Eleonóra
Zajc Metka

2014. LISTOPAD PERSONAL & NON MANAGER CC

CONQUISTADOR CLUB



MAĐARSKA

1. Haim Józsefné & Haim József
2. Bunyevácné Méh Zsuzsanna & Bunyevácz Viktor
3. Bajkáné Vitéz Krisztina & Bajkán Zoltán
4. Strifler Lászlóné & Strifler László
5. Czuczor Aranka
6. Szatmári Ágnes
7. Mislyenácné Kelemen Szilvia & Mislyenác János
8. Dr. Rédeiné Dr. Szűcs Mária & Dr. Rédei Károly
9. Barna Beáta & Barna Róbert
10. Kupecz Imre László



SUDIONICI POTICAJNOG AUTO PROGRAMA

FOREVER2DRIVE

1. RAZINA

Becz Zoltán & Kenesei Zsuzsanna Viktória
 Stjepan Beloša & Snježana Beloša
 Bruckner András & Dr. Samu Terézia
 Brumec Tomislav & Brumec Andreja
 Marija Buruš & Boško Buruš
 Csuka György & Dr. Bagoly Ibolya
 Davis Erika & Davis Henry
 Dobai Lászlóné & Dobai László
 Dr. Dósa Nikolett
 Fekete Zsolt & Ruskó Noémi
 Ferencz László & Dr. Kézsmárki Virág
 Gecse Andrea
 Gombás Csilla Anita & Gombás Attila
 Gyurik Erzsébet & Sándor József
 Hajcsik Tünde & Láng András
 Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
 Vladimir Jakupak & Nevenka Jakupak
 Dragana Janović & Miloš Janović
 Dr. Keresztnyi Albert
 Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya
 Klaj Ágnes & Rostás László
 Manda Korenić & Ecio Korenić
 Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić

Kúthi Szilárd

Lapiczné Lenkó Orsolya & Lapiczné Tibor
 Mázás József
 Menkó Éva
 Mentesné Tauber Anna & Mentesné Gábor
 Muladi Annamária
 Nagy Andrea
 Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta
 Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes
 Vaselije Njegovanović
 Dr. Marija Ratković
 Patkós Edina Anna
 Dr. Szénai László
 & Dr. Szénainé Kovács Gabriella
 Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
 Tóth János
 Utasi Anita & Utasi István
 Zachár-Szűcs Izabella & Zachár Zsolt

2. RAZINA

Budai-Schwarcz Éva
 Haim Józsefné & Haim József
 Halmi István & Halminé Mikola Rita

Sonja Jurović & Zlatko Jurović

Leveleki Zsolt & Leveleki Anita
 Oroszázi Diána
 Dr. Seresné Dr. Pirkhofer Katalin
 & Dr. Seres Endre
 Siklósné Dr. Révész Edit
 & Siklós Zoltán
 Tihomir Stilin & Maja Stilin
 Tóth Sándor & Vanya Edina

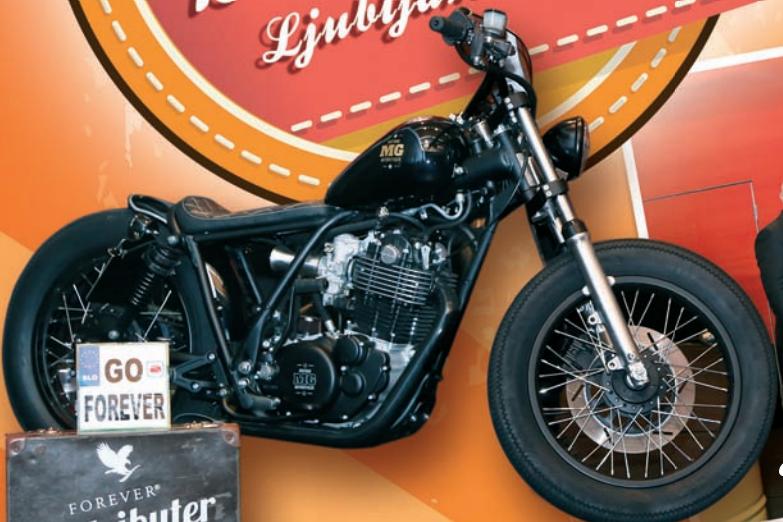
3. RAZINA

Berkics Miklós
 Herman Terézia
 Krizsó Ágnes
 Stevan Lomjanski
 & Veronika Lomjanski
 Szabó József
 Vágási Aranka
 & Kovács András
 Varga Géza
 & Vargáné Dr. Juronics Ilona
 Varga Róbert
 & Varga-Hortobágyi Tímea

Success Day

13. Rojstni Dan

Ljubljana, 22.11.2014



Za številko 13 največkrat slišimo, da je nesrečna. Vendar smo to "vražo" odlično ovrgli na Success Day-u Forever Slovenija, kjer smo praznovali čudovit in energičen 13. rojstni dan Forever Slovenija. Ob tej obletnici se lahko ozremo na naše dosežke s ponosom in veseljem. V trinajstih letih se je Forever Slovenija razvil takorekoč iz ekipe navdušencev v vplivno in priljubljeno podjetje. Vse to seveda ne bi bilo mogoče brez ciljno usmerjenih distributerjev in timskega dela v vseh teh letih. Pravi timski duh in povezanost sta se ponovno pokazala na srečanju, kjer je bilo prisotnih veliko poznanih in prijaznih obrazov.



Ponovno smo poskrbeli za presenečenje in tako je bil celoten dogodek tematsko obarvan, saj smo skupaj stopili v časovni stroj, ki nas je popeljal v zlata 60-ta rock`n`roll leta. Letošnja voditelja sta bila energična Senior Managerja Jožica in Miran Arbeiter, ki sta z vsakim prihodom na oder v dvorano prinesla posebno energijo, dogodek pa sta vodila sproščeno in barvito - kot prava profesionalca. Njun otvoritveni ples pa je na noge spravil celotno dvorano. Success Day sta s posebno poslanico otvorila regionalni direktor Andrej Kepe in državni direktor dr. Milesz Sándor. Forever vedno napreduje in nam predstavlja novosti in tokrat je bila odlična priložnost, da podrobno spoznamo vse letošnje novosti. Za nadgradnjo našega znanja je poskrbel Senior Manager Miran Arbeiter, dr.med., ki nam je strokovno predstavil vsa pomembna dejstva o novih izdelkih. Vsi vemo, da je F.I.T. pravi hit. Hkrati pa vsi želimo informacije iz prve roke in za to je poskrbel Supervisor, Žiga Arbeiter, ki je zbranim predstavil F.I.T. izkušnjo iz prve roke in z dejstvi. Sledilo je predavanje o obrabi sklepov in vlogi Forever izdelkov Managerke, Danice Bigec, kjer smo dobili polno mero popolnoma novih informacij. Letos smo med glasbenimi točkami uživali v vseh elementih Briljantine in mnoge med nami je nastop postavil neposredno v film. Glavni namen vsakega Success Day-a je slavljenje uspeha in potrditev, tako tudi tokrat niso manjkala imenovanja in posebna priznanja za trud in delo. Marsikdo se je že srečal z vprašanjem »zakaj Forever«. Zato sta nam dva izkušena, pozitivna in modra predavatelja predstavila vsa dejstva - Senior Manager in Eagle Manager Nenad Pavletić in Senior Managerka Rinalda Iskra, sta vsak v svojem slogu odlično pokrila vse vidike tega vprašanja in argumentirala odgovore. V Foreverju vsi pišemo svoje zgodbe in za marsikoga je Forever več kot podjetje. Kako napisati svojo zgodbo nas je z odličnim predavanjem razsvetlila Sapphire Managerka Andreja Brumec. Ob koncu predavanj nas je Diamond Managerka Veronika Lomjanski motivirala in poučila o odgovornosti in doseganju ciljev. To so bili vsekakor modri nasveti, ki si jih velja dobro zapomniti.

Vsak rojstni dan mora imeti tudi slavje in zabavo, saj na ta dan praznujemo in slavimo vsi skupaj. Dan se je prevesil v večer in prišel je čas za druženje in zabavo. Seveda tudi torta ni manjkala in lahko rečemo, da je imel ta pomemben dan tudi primeren zaključek. Vsi nasmejani, polni energije, novega znanja in motivacije - to je pravi Forever duh. Ob letošnji obletnici nas vseh, v Forever Slovenija, se želimo še enkrat zahvaliti vsem vam, ki smo postali eno v vseh teh letih in upamo, da bomo skupaj dosegli še veliko več. Ne pozabite - vsi pišemo svoje Forever zgodbe.

Ponovno se vidimo 24.01.2015 na nepozabnem »Turbo Štart« seminarju. Ne pozabite si tega dne označiti v vašem koledarju.

Andrej Kepe
regionalni direktor



FOREVER WINTER CATALOGUE 2014

BODY & SOUL

BODY AND SOUL Blagdan ljubavi pozlaćuju darovi za tijelo i dušu. Forever je i za ovogodišnji Božić spreman s fantastičnim poklon paketima. Traži ekskluzivni božićni katalog u našim centralama, odaberi sebi i svojim voljenima najprikladniji paket, koji će moći preuzeti u ukrasnom pakiranju! Uz svaki paket dobivaš vrijedan dar!



Sonya skin care packet



Body packet



Joy packet



Heart packet

- 277 I** Aloe Purifying Cleanser
- 278 I** Aloe Deep Cleansing Exfoliator
- 279 I** Aloe Refreshing Toner
- 280 I** Aloe Balancing Cream
- 281 I** Aloe Nourishing Serum

CC 0,599

- 015 I** Forever Aloe Vera Gel™
- 062 I** Aloe Lotion
- 376 I** Forever Artic Sea®
- 439 I** Forever Daily™

CC 0,388

- 034 I** Forever Aloe Berry Nectar
- 037 I** Nature Min®
- 054 I** A-Beta-CarE®
- 260 I** Aloe-Jojoba Shampoo
- 261 I** Aloe-Jojoba Conditioning Rinse
- 015 I** Forever Aloe Vera Gel™
- 208 I** 25th Edition® Perfume Spray for Women III
- 209 I** 25th Edition® Cologne Spray for Men
- 320 I** ARGI+®
- 376 I** Forever Artic Sea®

CC 0,488 CC 0,707

Merry Christmas!



Energy packet



Soul packet



Celebrate packet



Aroma Spa packet

- 040 I** First
- 064 I** Aloe Heat Lotion
- 196 I** Forever Freedom
- 440 I** FAB X

CC 0,324

- 015 I** Forever Aloe Vera Gel
- 022 I** Forever Aloe Lips
- 047 I** Gin-Chia
- 287 I** Relaxation Shower Gel
- 288 I** Relaxation Massage Lotion

2015

- 015 I** Forever Aloe Vera Gel
- 067 I** Aloe Ever-Shield Deodorant
- 321 I** FAB Energy Drink
- 371 I** Aloe BB Creme/nude III
- 373 I** Aloe BB Creme/cocoa
- 374 I** Vitolize Men III
- 375 I** Vitolize Women

CC 0,425 ženska verzija
CC 0,418 muška verzija

- 285 I** Aroma Spa Collection

CC 0,210



ROĐENDANSKI DAN USPJEHA

15

GODINA FLP HRVATSKA

PROŠLO JE PETNAEST GODINA OD KAD JE FOREVER LIVING PRODUCTS OTVORIO SVOJ URED U HRVATSKOJ. SVEČANO OTVORENJE ODRŽANO JE U HOTELU SHERATON U ZAGREBU. ONO ŠTO JE NAJBOLJI POKAZATELJ TOGA ŠTO JE FLP DANAS SHVATIT ĆETE KADA BUDETE BILI SUDIONICI OVAKVIH DOGAĐANJA. ONO ŠTO NAM NAPUNI SRCA JEST TA POVEZANOST, ODANOST FLP-U. PROGRAM SMO ZAPOČELI DEFILEOM MANAGERA I SENIOR MANAGERA, SOARING MANAGERA, EAGLOVA I SENIOR EAGLE MANAGERA. GOTOVО SVI NAJUSPJEŠNIJI SURADNICI ZAUZELI SU SVOJE MJESTO NA PREKRASNO UKRAŠENOJ POZORNICI KRISTALNE DVORANE HOTELA KVARNER. I PROGRAM I SLAVLJE MOGLI SU POČETI.



Hanna i Benjamin Pölhe otvorili su ovaj svečani dan sa Foreverovom Himnom i prekrasnom pjesmom What a wonderful world.

Naše voditeljice i domaćini rođendanskog Dana uspješnosti bile su senior eagle managerica Jadranka Kraljić Pavletić i soaring managerica Sonja Jurović. Dvije najuspješnije žene u Hrvatskoj prisjetile su se naših 15 godina. Prošli smo mnogo toga zajedno, ali veselimo se izazovu onoga što je pred nama. Nakon pozdrava svim suradnicima i gostima iz Hrvatske i susjednih zemalja, pozvali su na pozornicu direktora hrvatskog ureda mr. sc. Lászlá Molnára. Školskim rječnikom rečeno - evo nas na završetku osnovne škole – i polako prelazimo u gimnaziju – objasnio nam je direktor hrvatskog ureda i nastavio: zreli smo, pametniji – svoje znanje proširiti ćemo i pomalo odraslije gledati na ove nove generacije koje kroče našim utabanim putem. 22.10.1999. – u Velikoj dvorani hotela Sheraton u Zagrebu bilo je svečano predstavljanje tvrtke Forever Living Products. Od tada mnogo je ljudi prošlo kroz ovu firmu. Mnogi su ostali kupci i potrošači naših proizvoda, ali mnogi od nas shvatili smo kakva nam je poslovna prilika ponuđena i zahvaljujući Foreveru promijenili svoj život nabolje. Mi koji smo tu od prvih dana postali smo prava obitelj kojoj se kroz godine priključuju i novi članovi. Iz godine u godinu rastemo brojčano, ali i finansijski. Od teško utabanih staza koje nam je prokrčio dr. Albert Keresztenyi i kojemu se s najdubljim poštovanjem zahvaljujemo, do nekih novih klinaca kojima je zahvaljujući dr. Albertu puno lakše raditi, ali koji kroče put i nekim budućim generacijama Foreverovaca. Današnji dan pokazati će da su mogućnosti Forevera neiscrpne i da i nove i mlađe

generacije imaju svoje mjesto na tržištu. Direktor Molnár poželio nam je mnogo uspjeha u radu, da slijedimo svoje sponzore, i nesobična davanja onih najuspješnijih i pridružite nam se u svijetu sretnih i zadovoljnih ljudi. Na pozornicu je pozvao potom sve zaposlenike FLP-a Hrvatske, te generalnog direktora Pétera Lenkeya, direktore bosanskog, slovenskog i srpskog ureda, goste iz budimpeštanskog i fehervarskog ureda i Ágnes Krizsó, safir managericu – koja je pokrenula prve suradnike u Hrvatskoj.

Péter Lenkey zahvalio se direktoru Molnáru i djelatnicima Forevera na predanom radu. Čestitao je rođendan svim suradnicima iz Hrvatske. Rezultati pokazuju da Forever Hrvatska postiže veliki rast, jedan od najboljih u Europi. Čestitao nam je na takvom uspjehu. Prenio nam je pozdrave i čestitke Grega Maughana i Aidan O'Hare. Forever je stabilna firma. Iza tvrtke stoji dugi niz godina rada. Ovo je posao budućnosti. Dobar posao napraviti će ljudi koji još ne znaju za Forever i nisu danas sa nama. Regionalni direktori i gosti čestitali su rođendan Hrvatskom Foreveru i poželjeli još mnogo godina uspješnog rada.

Dr. Draško Tomljanović, naš telefonski savjetnik – održao je edukativno predavanje o važnosti zdravlja naših crijeva. Sve o anatomiji tog važnog organa, najčešćim bolestima i problemima do upotrebe prirodnih dodataka i pravilne prehrane u pomoći održavanja njihova zdravlja. Hvala dr. Tomljanoviću na odličnom predavanju. Slijedio je popularni Aki Rahimovski koji je svoj kratki nastup poklonio Foreveru kao dugogodišnji član i korisnik. Malo je reći da je na noge podigao cijelu dvoranu. Hvala Akiju i Beri na rođendanskom poklonu.

Happy birthday





Niko Ivković završio je Visoku školu međunarodnih odnosa i diplomacije. U svom izlaganju o Novim rezultatima objasnio nam je da su navike ono što nas drži na mjestu na kojem jesmo. I svaki put kada pokušamo mijenjati svoj život i navike – javlja se strah. A mjesto na koje se bojite doći čuva blago koje tražite. Zanimljivo predavanje koje nas je potaknulo na razmišljanje.

Snježana i Stjepan Beloša mladi eagle manageri – osvojili su putovanje na Lake Tahoe. O svom prekrasnom boravku ispričali su nam riječima i slikom sa porukom da svi mi koji sjedimo u dvorani imamo mogućnost pridružiti im se na sljedećem putovanju u Cancunu. Prekrasne fotografije – prekrasna iskustva. Motivirajuće.

Podijelili smo priznanja najuspješnjima. Novim managerima, senior managerima, 60+ i CQ. Čestitamo najuspješnjim suradnicima. Dokaz su da se upornost i rad isplate.

Nakon pauze mogli smo čuti motivacijsko predavanje naše nove managerice Ewe Sugar. Ewa nam je ispričala kako kao strankinja u hrvatskoj nije dozvolila da joj nepoznavanje jezika i ljudi bude prepreka u postizanju cilja. Vrlo duhovito i simpatično predavanje na sada već jako dobrom hrvatskom jeziku. Čestitamo Ewi i veselimo se njezinim dalnjim uspjesima jer smo sigurni da je ovo tek početak njezina uspješnog puta.

Hanna i Benjamin Pölhe naši mladi budući suradnici još jedanputa su nas oduševili svojim nastupom. Sigurni smo da ih oboje čeka uspješna glazbena karijera i ponosni da smo ih imali prilike slušati na početku njihova uspješnog puta.

Slijedilo proglašenje supervizora i asistent managera – te osvajača Auto programa. Posebno veseli činjenica da je pozornica bila premala kako bi primila sve nove osvajače. Čestitamo svima na uspjehu.

Nenad Pavletić, senior eagle manager i Zlatko Jurović, soaring manager, sa svojim partnericama Jadrankom i Sonjom dočarali su nam na duhovit način kako je samo jedan običan susret doveo do toga da prihvate Foreverovu poslovnu mogućnost i iz temelja promjene svoj život. Bilo je tu i odbijanaj i nevjerice, ali na kraju i vrlo ozbiljna poruka. Tu ste – u najboljoj firmi. I mi smo bili puni nepovjerenja i pitanja, ali smo donijeli najbolju odluku. Duhovito i poučno.

Dodjela znački suradnicima koji su u dva mjeseca skupili dva boda i postali asistent supervisori – uvijek ima neku posebnu draž. Mi koji smo na višim pozicijama sjećamo se svojih početaka i bodrimo one koji su na toj prvoj i važnoj stepenici. Veselimo se zajedno s njima i tu smo da im pomognemo kako bi svoj put nastavili što lakše. Čestitamo.

Milena Petrović – soaring managrica iz Srbije ispričala nam je svoju priču uspjeha. S puno emocija, nadahnuto. Milena nije dozvolila da ju život udaljen od centra zbivanja i vremenske i druge neprilike zaustave na putu uspjeha. Pokazala nam je svojom iskrenošću, poletom da nema prepreka kada odlučite vi ste ti koji ćete tu svoju odluku izvršiti. Sve je na vama. Nema isprika – treba samo gledati ići naprijed. Hvala Mileni na pozitivnoj energiji koju je prenjela na nas.

Na kraju programa direktor mr. sc. László Molnár zahvalio je predavačima i voditeljicama Jadranki i Sonji sa željom da za naš 30-ti rođendan budu opet naše domaćice u istim haljinama u kojima su vodile današnji program. Svima nam je zakazao sljedeći susret 17. siječnja u Zagrebu u dvorani Poslovнog centra Almeria.

Direktor:
Mr. sc. László Molnár, dipl. inž.



Ötösért okostelefon jár!

Nem kell megvenned.
Nem kell karácsonyra
kérned.

Vegyél részt játékunkban,

amelyet Dr. Milesz Sándor is bejelentett
a Sikernapon: ha elég gyors vagy, már is
tiéd lehet egy új mobil!

A ForeverTelefonnal
megnyerheted új
okostelefonodat!



MIT KELL TENNED AZ AJÁNDÉKODÉRT?

1. Ajánld a barátaidnak, hogy csatlakozzanak a ForeverTelefonhoz.

Nem lesz nehéz meggyőzni őket: csomagjaink kedvezőbbek lettek, és előfizetőink már 1 Ft-ért is telefonhoz juthatnak. Így segíthetsz nekik spórolni a telefonköltségeiken. Ezért örökké hálásak lesznek neked!

2. Kérd meg őket, hogy szerződéskötés-kor adják meg FLP számodat, mint ajánlót.

Ne várj tovább: az első 30 résztvevőt,
akinek legalább 5 ismerőse előfizetőnk
lesz, garantált ajándékkal, egy

VODAFONE SMART 4 MINI
típusú mobilkészülékkel jutalmazzuk!

A játék időtartama: 2014.11.15 – 2015.01.30. A játékban minden érvényes FLP kódossal rendelkező forgalmazó részt vehet.
(Ha most csatlakozol a ForeverTelefonhoz, már csak 4 barátodnak kell szólnod, hogy nyerhess, hiszen te is új előfizetőnek minősülsz.)





CZUCZOR ARANKA MANAGER

OBOŽAVAM FOREVER, TO MI JE ŽIVOT

Aranka Nagyigmándon živi u Nagyigmándu, ranije je trideset godina radila u administraciji jedne velike multinacionalne kompanije. Foreveru se priključila 2000. god. Sponzor: Dr. Györgyike Horvát. Viši sponzori: Strifler Lászlóné i Strifler László, Darabos Istvánné i Darabos István, Dr. Samu Terézia i Bruckner András, Krizsó Ágnes, Szabó József.

Kad si preuzimala managersku značku, na pozornici si rekla da si član Forevera više od četrnaest godina. Bi li pričala o počecima?

U proljeće 2000. godine sam se suočila s jednim dosta teškim zdravstvenim problemom. O gradnji mreže uopće nisam razmišljala, nisam ni znala što je to. Kada mi se zdravlje poboljšalo, posjetila sam jednu priredbu. Prvi budimpeštanski Europski Rally 2003. je bio determinirajući doživljaj, onda sam odlučila da će se za svaki Europski Rally kvalificirati. Iz godine u godinu sam registrirala puno potrošača. Bila sam entuzijastična, jer su me istovremeno motivirali učinci proizvoda i Rally izazovi.

Prvo nagradno putovanje sam osvojila za Atenu 2004-te. Tamo nas je tvrtka ugostila s 5 zvjezdica. Pri obilasku grada smo sreli Rexa Maughana. To je bio trenutak kada sam osjetila isijanje, i znala sam, da sam našla svoje mjesto.

Nakon toga sam se s 2. razinom kvalificirala za svaki europski Rally. I poziciju Assistant Managera mogu zahvaliti jednom takvom izazovu. Kvalificirala sam se i već sam putovala u Malagu 2009-te. Imala sam mogućnosti povesti i svoju sponzoricu, Györgyiku. Proveli smo nezaboravni tjedan sa suradnicima bratskih linija iz Dunaújvárosa, Pečuha, Mohača.

Tome je već šest godina. Zbog čega si tako dugo čekala na managersku razinu?

Jako sam voljela svoju majku, jedan od najvećih darova što sam joj dati mogla je da sam ju povela na budimpeštanski Rally 2008. i da je iz hotela Sofitel mogla vidjeti prekrasno osvjetljenu budimpeštansku panoramu. Osjećam, da ništa drugo Forever nije dao, već bi se isplatilo! Obje smo znale da su proizvodi važni i za nju. Utorkom smo skupa odlazili u centralu u Nefelejcs ulici. Kada se nije dobro osjećala, nisam ju ostavljala samu. Meni je Ona bila najvažnija. Ali na žalost, moja draga mama me već tri godine od gore bodri.

S kim si surađivala?

István i Ica Darabos su mi mentorji, njima mogu jako puno zahvaliti. Na početku su mi oni pomagali, osnove sam od njih učila.

A Ja i moj tim smo jako puno naučili na edukacijama dr. Terézije Samu. Posebna zahvala na prilici našim velikim liderima: Miklósú Berkicsu, Aranki Vágási i Andrásu Kovácsu, odnosno Tímei Hortobágyi – Varga i Róbertu Varga.

Što te motiviralo da napraviš managersku razinu?

Puno sam puta zamišljala kako mi dr. Sándor Milesz regionalni direktor na pozornici predaje značku. Ovim putem mu želim izraziti zahvalu za priliku i zahvaliti na njegovom predanom radu. Toliko volim tvrtku Forever, obožavam proizvode. Stalno radim na tome, da pored širokog kruga potrošača, nađem i suradnike. Nazočila sam svim skupovima kroz protekle godine, i znala sam da će istrajnost donijeti rezultate. Pored potrošača i supervisora ovaj mjesec se dva moja suradnika kvalificirala na managersku razinu.

Dobro vidim, da si nakon toliko godina sad postala lider!

Da, i to je fenomenalan osjećaj! Ovo prekrasno cvijeće koje sam dobila mi šapuće, da su mnogi navijali za mene. Svima se zahvaljujem na bodrenju. Dobila sam novi elan, ova značka je predivna.

Nema puno primjera čak ni u Foreveru, da netko u tvojim godinama postaje Manager. Ovim poručuješ drugima, da nikad nije kasno?

Osobno se ne osjećam starom, ne vjerujem da trebam čekati na mirovinu. Meni su najvažniji obitelj i Forever: ona životna energija koju ovdje dobivam od svojih potrošača, suradnika, mentora... za njih se isplati raditi. Nema ljestve, nego drugima pomagati. Svima poručujem, da prihvate od tvrtke ono, što nam kroz poticajne programe nudi. Moraš pripadati ovomo, jer ono što duh Forevera nudi, je jednostavno fantastično.

Kako vidiš ovu postignutu razinu? Početak, stanica, destinacija?

Ovo u što smo mi ušli nije stanica, ovo je vlak!



Success Day

2015. JANUÁR 31.



POZDRAVNI GOVOR

DR. MILESZ SÁNDOR
Country Manager



NASTAVITE DOKTORE!

DR. TARACZKÓZI ISTVÁN

PREDSEDJEDNIK SAVEZA MADARSKIH
PRIRODNIH ISCJELITELJA



VODITELI:

DR. SERESNÉ DR. PIRKHOFER KATALIN
DR. SERES ENDRE
Safír Manageri



DALJE NA PUTU, CILJEVI, PLANOVI

SZIKLAINÉ BÁN HAJNALKA

SZIKLAI GÁBOR
Manageri



ŠTO TI FOREVER MOŽE DATI

BARNA BEÁTA

BARNA RÓBERT
Manageri



ISPLATI SE SAMO AKO SI EAGLE

DR. SZÉNAİNÉ KOVÁCS GABRIELLA
DR. SZÉNAI LÁSZLÓ

Senior Manageri, Eagle Manageri



FOREVER OBITELJ

HERMAN TERÉZIA
soaring Eagle Manager

Look better feel better



Mini Touch of Forever 075

Dodatci prehrani 1 cc

15	Aloe Vera Gel	1db
26	Forever Bee Pollen	1db
36	Royal Bee Jelly	1db
222	Forever Active Probiotic	1db
262	Forever Pomesteen Power	1db
320	Forever Argi+	1db
322	Forever Aloe2Go - Pouch	3db
323	Forever Freedom2Go - Pouch	3db
324	FL Ultra W/Aminotein Vanilla	1db
354	Forever Kids New	1db
376	Forever Arctic Sea	1db
440	FAB X Forever Active Boost	1db
	International Company Policy	1db

Touch of Forever 001 2 cc

15	Aloe Vera Gel	1db
22	Aloe Lips	1db
26	Forever Bee Pollen	1db
27	Forever Bee Propolis	1db
28	Forever Bright Toothgel	1db
36	Royal Bee Jelly	1db
38	Aloe Hand & Face Soap	1db
40	Aloe First	1db
48	Absorbent C	1db
54	A-Beta Care	1db
51	Propolis Creme-Tube	1db
61	Aloe Vera Gelly -Tube	1db
64	Aloe Heat Lotion	1db
65	Garlic-Thyme	1db
67	Aloe Ever-Shield Stick Deo	1db
68	Fields of Greens	1db
196	Forever Freedom	1db
200	Aloe Blossom Herbal Tea	1db
222	Forever Active Probiotic	1db
260	Aloe Jojoba Shampoo	1db
261	Aloe Cond. Rinse -Tube	1db
262	Forever Pomesteen Power	1db
284	Forever Avocado Face&Body Soap	1db
318	Forever Hand Sanitizer	1db
320	Forever Argi+	1db
321	FAB Energy Drink	1db
322	Forever Aloe2Go - Pouch	3db
323	Forever Freedom2Go - Pouch	3db
324	FL Ultra W/Aminotein Vanilla	1db
354	Forever Kids New	1db
376	Forever Arctic Sea	1db
	Pendrive	1db
	International Company Policy	1db

Mini Touch of Forever 076

Osobna higijena 1 cc

14	Bath Gelée	1db
22	Aloe Lips	1db
28	Forever Bright Toothgel	1db
38	Aloe Hand & Face Soap	1db
40	Aloe First	1db
51	Propolis Creme-Tube	1db
61	Aloe Vera Gelly -Tube	1db
63	Aloe Moist. Lotion	1db
462	Aloe Sun Lips	1db
67	Aloe Ever-Shield Stick Deo	1db
205	Forever Aloe MSM Gel	1db
238	Aloe Scrub	1db
260	Aloe Jojoba Shampoo	1db
261	Aloe Cond. Rinse -Tube	1db
284	Forever Avocado Face&Body Soap	1db
337	Aloe Fleur de Jouvence	1db
	International Company Policy	1db

KÖZLEMÉNYEK SAOPŠTENJA

KÖZPONTI KÖZLEMÉNYEK

Társaságunk www.foreverliving.com címen elérhető honlapján forgalmazóink a „FORGALMAZÓI BEJELENTEKZÉS”- re kattintva (a belépéshoz szükséges jelszót és felhasználónevét az it@flpseeu.hu címre küldött e-mail-ben kérhetik) többek között az alábbi hasznos információkat érhetik el: napi ponteredményeik, internetes áruház, havi bónuszszámolás. Egyéb marketinganyagok, információk is találhatók a honlapon: folyóiratunk, eseménynaplár, összöntöző programjaink leírása, letölthető formanyomtatványok, oktatási anyagok, katalógusok, nemzetközi üzletpolitikánk. Nemzetközi YouTube csatornánkat a www.youtube.com/user/AloePod címen érhetitek el.



MAGYARORSZÁG

Budapesti Központi Főigazgatóság:

1184 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. E-mail: flpbudapest@flpseeu.hu
Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289, +36 1 297 1995
Levelezési cím: 1439 Budapest, Pf:745.
Ország igazgató: dr. Milesz Sándor: +36 1 297 1995, mobil: +36 70 316 0002
Főigazgató: Ládak Erzsébet: tel.: +36-1-269-5370/160-as mellék,
mobil: +36-70-436-4230;
Főigazgató-helyettes: Kismárton Valéria 130-as mellék,
mobil: + 36 70 436 4273
Szecei Aranka: 136 mellék, mobil: +36 70 436 4229;
Csábrádi Ottília: 135 mellék, mobil: +36 70 436 4227
Kommunikációs osztályvezető: Petróczy Zsuzsanna Oxána: 131-es mellék,
mobil: +36-70-436-4276
Oktatás és Fejlesztési Osztály (FLP TV): Berkes Sándor, 133. mellék,
mobil: + 36 70 436 4213, Dr. Karizs Tamás, mobil: + 36 70 436 4271
Teremfoglalás/Információ: Nagy Adrienn, mobil: + 36 70 436 4272
SONYA Oktatási Központ:
Aranyi Katalin: 20-4490077 kozmetikus
Dósza Melinda: 70-4332769 gyógymasszőr
Szöllősi Krisztina: 20-2230080 kéz- és lábápoló
Csapkovich Andrea: 70-7742985 fodrász
Purczeld Mihály: 70-7742985 gyógymasszőr
INGYENES KÉPZÉS a Sonya Képzési Központban, a Nefelejcs utcában, a Sonya házikóban kedden és csütörtökön 10^h-kor. Jelentkezés Forever flottatelefonon:
Ungár Kata 30-331-1883.

TERMÉKRENDELÉS

Telefonon, telecenterünknél:

Hétőn: 8:00-19:45-ig; keddtől - csütörtökig: 10:00-19:45-ig;
pénteken: 10-17:45-ig hívható számaink:
Tel./Mobil: +36-1-297-5538; +36-70-436-4290; +36-70-436-4291
Díjmenetesen hívható vezetékes ("zöld") szám: +36-80-204-983
Hétőn: 12:00-19:45-ig; keddtől - péntekig: 10:00-17:45-ig
hívható számaink: Tel.: +36-70-436-4294; +36-70-436-4295
A telecenter e-mail címe: telecenter@flpseeu.hu
Internетes áruházunkban
www.foreverliving.com vagy www.flpshop.hu
Az internetes áruház ügyfélszolgálatának elérhetőségei:
tel: +36-22-333-167, +36-22-500-020, +36-70-436-4286,
e-mail: webshop@flpseeu.hu
A telecentert és az internetes áruházat működtető vevőszolgálat vezetője:
Malik Melinda, mobil: +36-70-436-4240
A telefonon vagy interneten megrendelt termékeket futárszolgálattal két
napon belül – időpont-egyezetet nélkül – házhoz szállítjuk. Az 1 cc vagy afelett
értékű vásárlás szállítási költségét társaságunk átvállalja.

IRODÁINK NYITVATARTÁSI RENDJE AZ ÜNNEPI IDŐSZAKBAN:

Nefelejcs utcai telephely nyitvatartása:
Dec. 20. (szombat) 12:00 - 19:45
Dec. 22.-23. (hétfő-kedd) 10:00 -19:45
Dec.24-26. (szerda-péntek) ZÁRVA
Dec. 29-30. (hétfő-kedd) 10:00 - 19:45
Dec. 31-január 2. (szerda-péntek) ZÁRVA

Vidéki telephelyeink nyitvatartása:
Dec. 20. (szombat) 12:00 - 17:30
Dec. 22. (hétfő) 12:00 - 19:30
Dec. 23. (kedd) 10:00 - 17:30
Dec. 24-26. (szerda-péntek) ZÁRVA
Dec. 29. (hétfő) 12:00 - 19:30
Dec. 30. (kedd) 10:00 - 17:30
Dec. 31 - január 2. (szerda-péntek) ZÁRVA

TOVÁBBÉRTÉKESÍTÉS, REKLÁMOZÁS

Termékeink és marketinganyagaink továbbértékesítése tilos internetes felületeken. Üzleten vagy irodán belül bemutathatók és értékesíthetők a termékek a Nemzetközi Üzletpolitikánk 16.02 (h), (i), (j) és (k) pontja alapján. Forgalmazói tevékenységgel kapcsolatos reklámozási és saját honlap készítésére vonatkozó szabályok a 16.02. (h), illetve a 17.10 pontban találhatók.

FORGALMI ADATOK

lekérdezésére az alábbi módon van lehetőség:
– interneten: a www.foreverliving.com honlap forgalmazói részen,
– a ForeverTelefon szoftveren,
– az FLP360 internetes szolgáltatással,
– és központjainkban: magyarországi partnereink a +36-1-269-5370-es számon, régióink többi országából pedig a +36-1-332-5541-es számon.

Operatív Igazgatóság:

1184 Budapest, Nefelejcs u 9-11.Tel: +36-1-269-5370,
+36-70-436-4288, -4289

General manager: Lenkey Péter: mobil: +36 70 436 4279

Asszisztens: Varga-Berecz Klára, tel.: 192. mellék, mobil: +36 70 436 4281

Asszisztens: Vékás Kovács Mónika, tel.: 191-es mellék, +36-70-436-4239

Pénzügyi igazgató: Rókásné Véber Gabriella: tel.: +36-1-269-5370/171-es mellék, mobil: +36-70-436-4220

Pénzügyi recepció: mobil: + 36 70 436 4256

Controlling igazgató: Suplicz Zsolt: tel.: +36-1-269-5370/181-es mellék, mobil: +36-70-436 4194,

Nefelejcs utcai vevőszolgálatunk és raktárunk nyitvatartási rendje:

H-CS: 10:19:45; P: 10-17:45, minden hónap utolsó hétköznapi munkanapján minden esetben 8-20 óráig,

Vevőszolgálati vezető: Malik Melinda, mobil: +36-70-436-4240

Debreceni Területi Igazgatóság: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.

Tel.: +36-52-349-657, fax: +36-52-349-187 Nyitva tartás: H: 12-20 óráig, K – P: 10-18 óráig (a számlázás zárás előtt 30 percssel befejeződik).

Területi igazgató: Pósá Kálmán, mobil: +36-70-436-4265

Szegedi Területi Igazgatóság: 6721 Szeged,Tisza Lajos krt. 25.,

Tel.: +36-62-425-505, fax: +36-62-425-342 Nyitva tartás: H: 12-20 óráig, K – P: 10-18 óráig (a számlázás zárás előtt 30 percssel befejeződik).

Területi igazgató: Radóczki Tibor

Székesfehérvári Területi Igazgatóság: 8000 Székesfehérvár,Várkörút 17.

Tel.: +36-22-333-167, +36-70-436-4286, +36-22-500-020, fax: +36-22-503-913

Nyitva tartás: H: 12-20 óráig, K – P: 10-18 óráig (a számlázás zárás előtt 30 percssel befejeződik).

Területi igazgató Kiss Tibor

Rendkívüli nyitva tartás: Termékárúsítás illetve termékrendelés magyarországi képviseleteinken és telecenterünknél minden olyan hónap utolsó szombatján, amely után abban a hónapban már nincs munkanap: 12-20 óráig. Ezen alkalmak pontos időpontját honlapunkon és képviseleteinken minden alkalommal meghirdetjük.

Forever Resorts Teleki-Degenfeld Kastélyszálló, 3044 Szírák, Petőfi u. 26., tel.: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285 www.kastelyszirak.hu

Sasfészek Étterem, tel.: +36-1-291-5474, www.sasfeszekerem.hu.

A Forever Resorts magyarországi intézményeinek ügyvezető igazgatója Lenkey Péter, operatív igazgató Király Katalin, marketing és értékesítési igazgató Mocsník Támas.

Forever Utazási Iroda www.foreverutazas.hu tel.: +36-70-777-9997

Orvos szakértőink: Siklósné dr Révész Edit, a Forever Magyarország Orvos Szakmai Bizottságának elnöke, dr. Kassai Gabriella: 70/414-2335; dr. Mezősi László: 70/779-1943; dr. Németh Endre: 70/389-1746; dr. Samu Terézia: 70/627-5678, Független orvos szakértő: dr. Bakanek György: 70/414-2913

2015-ÖS ÉVI KÉPZÉSI PROGRAMTERV:

Siker Napok:

január 31., március 21., május 16., július 18., szeptember 12., november 14.

Egészségnap május 17.

2 napos képzések:

február 14-15., június 13-14.

Gyémánt Holiday Rally: október 2-3.

OBAVIESTI OBVESTILA NJOFTIME



SRBIJA

Beogradsko kancelarija: 11010 Beograd, Kumodraška 162.
tel.: +381-11-397-0127, fax: +381-11-397-0126,
imejl: office@flp.co.rs
Predaja narudžbi: narucivanje@flp.co.rs
Radno vreme: ponedeljak, utorak i četvrtak 12:00-20:00,
sreda i petak 09:00-17:00, svake poslednje subote u mesecu
i tokom Dana uspeha 9:00-13:00
telecentar: +381-11-309-6382
Sonya salon lepote 065 394 1711

Niška kancelarija: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1,
tel: +381-18-514-131; fax: +381-18-514-130,
imejl: officenis@flp.co.rs
Radno vreme: ponedeljak i četvrtak 11:00-19:00,
Utorak, sreda i petak 9:00-17:00
Svake poslednje subote u mesecu 9:00-13:00

Horgoška kancelarija: 24410 Horgos, Bartok Bela 80.
tel./fax: +381-24-792-195,
imejl: tinde.szolnoki@flp.co.rs
Radno vreme: ponedeljak - petak 8:00-16:00.
Svake poslednje subote u mesecu 9:00-13:00.

Regionalni direktor: dr. Branislav Rajić
Medicinski stručnjaci: dr Biserka Lazarević
i dr Predrag Lazarević: +381-23-543-318
Utorkom i petkom 14:00-16:00

Dani uspeha: 25.01., 22. 03., 24. 05., 21. 06., 20. 09., 29.11.,



CRNA GORA

Podgorička kancelarija: 81000 Podgorica,
Ulica Serdar Jola Piletića 20. Poštanski fah 254,
tel: +382-20-245-402, fax: +382-20-245-412
Radno vreme ponedeljkom: 12:00-20:00
ostalim radnim danima: 9:00-17:00
Svakog meseca poslednja subota je radni dan,
radno vreme subotom: 9:00-14:00

Medicinski stručnjak, dr Nevenka Laban: +382-69-327-127
imejl: flppodgorica@t-com.me



SLOVENIJA

Ljubljanska pisarna: 1236 Ljubljana Trzin, Borovec 3,
tel.: +386 1 562 3640, faks: +386 1 562 3645
Naročanje izdelkov: mobilni telefon: +386 40 559 631,
tel: +386 1 563 7501
Naročanje po elektronski pošti: narocila@forever.si
Informacije po e-pošti: info@foreversi
Delovni čas: ponedeljek od 12. do 20. ure, torek, sreda,
četrtek, petek od 9. do 17. ure.

Lendavska pisarna: 9220 Lendava, Kolodvorska 14,
tel.: +386 2 575 12 70, faks: +386 2 575 12 71
Delovni čas: ponedeljek–petek od 9. do 17. ure
E-naslov: lendva@foreversi

Direktor: Andrij Kepe
Zdravnik svetovalec: dr. Miran Arbeiter: +386 41 420 788
Uspodbijanja: javna uspodbijanja vsako sredo od 19. ure,
Draš Center, Maribor, Pohorska 57

Dnevi uspeha: 14. 03., 21. 11.,



HRVATSKA

Zagrebački ured: 10000 Zagreb, Trakoščanska 16
Telefon: + 385 1 3909770; 3909773 ili 3909775;
Faks: + 385 1 3909 771
Otvoreno: ponedeljak i četvrtak od 09:00 do 20:00
utorak, srijeda i petak od 09:00 do 17:00

Riječki ured: 551000 Rijeka; Strossmayerova 3a.,
Tel: + 385 51372 361; Mob: + 385 91 4551 905,
Otvoreno: ponedeljak i četvrtak 12:00 - 20:00,
utorak, srijeda i petak 09:00 - 17:00

Područni direktor: Mrsc. László Molnár
Naručivanje e-mailom: foreverzagreb@gmail.com

Edukacije u uredima Zagreb i Rijeka: ponedeljak i četvrtak od 18:00h
Web adresa: www.foreverliving.com - birajte hrvatski jezik

Na stranici www.flp.hr možete napraviti web
narudžbu proizvoda

Telefonski lječešnici:
Dr. Draško Tomljanović + 385 91 4196101
– utorak od 14:00 do 17:00 –petak 14:00 do 16:00
Dr. Zoran Vrcić: + 385 91 5176510
– ponedeljak od 16:30 do 18:300 –četvrtak od 16:30 do 19:30

Dani uspješnosti: 17. 01., 14. 03., 30. 05., 17. 10.



SHQIPËRIA

Zyra e Tiranës: Tiranë, Fuat Toptani 1/5.
Tel./Fax: +355 44 500 866
Hapur: ditët e punës 9.00-13.00 dhe 16.00-20.00

Drejtor Rajonal: Attila Borbáth
cel: +355 69 40 66 810, +36 70 436 4293
Shef Zyre: Xhelo Kiçaj: Cel: +355 69 40 66 811,
e-mail: flpalbania@abcom.al



KOSOVA

Zyra e Prishtinës: Pristinë Rr.Azem Hajdari br.32.
tel: +377 44 50 3911
hapur gjatë ditëve të punës: 10.00-16.00.
Derjtor rajonal: Attila Borbáth
Cel: + + 355 69 40 66 810

flpkosova@kujtesa.com



BOSNA I HERCEGOVINA

Bijeljinska kancelarija: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3.
tel.: +387-55-211-784, +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780
Radno vreme, radnim danima: 9:00-17:00

Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić

Sarajevska kancelarija: 71000 Sarajevo,
Džemala Bijedića 166 A.
tel.: +387-33-760-650, +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651
Radno vreme: ponedeljak, četvrtak, petak 09:00-16:30,
utorak, sreda 12:00-20:00

Rukovodilac ureda: Enra Ćurovac-Hadžović

Dani uspeha: 23. 05., 7. 11.,

ERZSÉBET GYURIK
EAGLE MANAGERICA

Sponzorica: Dr. Andrea Németh
Viola linija: dr. Sándor Milesz, Rex Maughan

Unutarnji razvoj donosi rezultate

Spadaš među one koji su prvo spoznali mogućnost u samom sustavu MLM-a (mrežnoga marketinga), a tek onda u Foreveru. Da, jer sam prvo 1997. pokušala u drugom poduzeću uz doista velikog rukovoditelja, koji mi je uspio prikazati dubinu tog posla, ono što je iza proizvoda. Vidjela sam kako je MLM sposoban pružiti sliku budućnosti. Počela sam raditi, ali u ljudskom pogledu tamo nisam pronašla svoju računicu, zajednica mi nije bila privlačna.

Osim toga imala si i tradicionalnu tvrtku.

Radila sam čak na više kolosijeka: u trgovini i ugostiteljstvu, a svi pokušaji i muža i mene pokazali su se uspješnima. Oduvijek smo bili poduzetnici jer vjerujemo da vlastiti život pripada samo nama, njime mi trebamo upravljati. Moral rada mi je maksimalan, kada započнем nešto, tada postoji samo to, očekujem rezultate od sebe.

Zanimljivo kako ti je uz već postojeće uspjehu ostalo htijenja i energije za gradnjom mreže.

Stalno tražim nove mogućnosti, otvorena sam. U životu postoje samo rješenja, problema nema, taj izraz ne poznajem. Ne puštam u sebe nikakve vanjske čimbenike ako osjetim da me ne nose naprijed. I vidiš, ipak je došlo do prijelomnice koja nije toliko ovisila o meni, nego o mojem okruženju: na kraju sam ugasila tradicionalna poduzeća. Nisam više željela nikomu "dati na poklon" energiju koja je u meni, a bilo ju je sve više.

Tada si već bila napustila prvu MLM-tvrtku i uveliko bila u Foreveru. Zašto?

Godine 2006. pridružili smo se Foreveru, jer mi se ovdje svidjela ne samo gradnja mreže, nego i gradnja te održavanje ljudskih veza. Tražila sam nešto u čemu ću pronaći istu slobodu kao što je ona koja me pokreće iznutra. I ovdje sam imala prilike raditi s najvećima. Potkraj prvoga mjeseca postala sam supervizorica, a trećega već assistant managerica.

Gовориш у једнини, а твој животни супутник, József Sándor, također је члан FLP-a.



Tako je, emotivno i u privrženosti. Ali shvatili smo da smo najefikasniji kada radimo zasebno. Vjeruje u ono što radim, dolazi sa mnom na tečajeve, priredbe, međutim u biti sama gradim biznis.

Je li početni elan isti do dana današnjega?

Ne bih rekla, ali možda to i nije loše. Nakon stanovita vremena bilo nas je već dovoljno u ekipi, i to veoma dobrih ljudi, te sam osjetila kako skrećemo u emotivnu stranu. Znači, postali smo međusobno veoma dobri prijatelji i duhovni pomagači, ali to je ujedno značilo i da se tijek biznisa usput usporio. Danas već znam kako je mrežni marketing u prvom redu biznis, trgovачki sustav, gdje tražiš ljude koji razmišljaju zajednički. Iz zajedničkoga rada može se razviti prijateljstvo, ali u obrnutom smijeru nije idealno, barem nama nije bilo.

Što misliš, koliko to ovisi o vođi grupe?

Sigurno ovisi i o njemu. Znam koliko sam uzela na sebe sve brige ljudi, sklona sam tomu, a što oni obično osjeti i može se reći kako su drugi to obilato iskorištavali, ne toliko s lošom namjerom. Jednostavno su imali potrebu. Nakon nekog vremena shvatila sam, međutim, kako mogu pomoći samo onom čovjeku koji se ne tuži stalno, nego iznutra želi promjenu, a takvih po mojem sudu nema više od deset posto. Na žalost, većina ljudi samo mašta, a kada treba djelovati, postaju komotni. Poslušat ću rado svakoga, ali besciljnost odnosi energiju, pa se to odrazilo i na meni: bila sam blokirana, i mentalno i emotivno. Sjedila sam na managerskoj razini i slušajući dijamante lijepo tapkala tri godine u mjestu. Tada me je netko upitao: zbog čega ne trošim energiju na one koji me čekaju, nego na one koji ne žele više osim razgovora? Nakon toga došao je pravi probanj: apsolutno svjesno odlučila sam socijalnu djelatnost preokrenuti u rad.

Za to si vjerojatno prvo sama trebala postići nove uspjehu.

I te kako, naime tko ti se pridružio i misli ozbiljno, taj i očekuje da napreduješ. Stoga je ovaj vid poduzetništva velika odgovornost, ne možeš se poigravati. Ako sam već nekomu obećala da si može promijeniti život, ja mu moram biti prvi dokaz za to. Danas već



BIZNIS I PRIJATELJSTVO, PRIJATELJSTVO I BIZNIS – ALI KOJIM REDOSLIJEDOM? U FOREVEROVU PODUZETNIŠTVU VEOMA JE VAŽNO PRONAĆI ODGOVARAJUĆU RAVNOTEŽU. ERZSÉBET GYURIK IZ VERESEGYHÁZE NE SAMO ŠTO JE USPJELA U TOME, NEGO I U MNOGIM DRUGIM STVARIMA: RUKOVODITELJICA JE I UČENICA S ENTUZIJAZMOM, ISTODOBNO ONA KOJA UPRAVLJA I KOJOM UPRAVLJAJU – DANAS VEĆ UPRAVO U PRAVOM OMJERU.



bolje naslućujem s kim mogu surađivati. Kako to Attila Gidófalvi navikava reći: Ovaj je biznis za svakoga, ali nije svačiji. To sam iskusila na vlastitoj koži.

Od koga ti se sastoji ekipa? Na koji način radite?

Održavamo budimpeštanski ured, gdje dnevno držimo prezentacije. To je baza, ali se širimo na više strana: županija Fejér, Ostrogon, Örkény i okolica, Veresegyház i okolica. Danas već postoji baza koja je sposobna raditi i bez mene, ljudi pozitivno utječu jedni na druge. Rezultati govore sami za sebe.

A tko tebi može biti primjer?

Bilo tko iza kojega stoje ozbiljni rezultati temeljeni na radu. U meni je velika pokora, može me se poučavati, a ako sretrem nekoga koga vrijedi slijediti, toga i te kako cijenim. Upravo stoga sam zahvalna sponzorici dr. Andrei Németh: znamo da je naš susret bio predodređen. Osim toga zahvalna sam Brigitte Belényi, Ádámu Nagyu i Rexu Alexu, koji doduše ne spadaju u moju sponzorsku liniju, ali su izuzetni prijatelji i suradnici. Veoma se ponosim managerima svoje ekipe: Mónikom Dékány, Krisztinom Dobos, Pálom i Mónikom Zubik, Helgom Mandel – krug je tako cjelovit.

Kakav ti je sadašnji poslovni plan?

Nisam koncentrirana na naslove. Točnije, vjerujem da ako obavljamo osnovni posao, tako će stići i naslovi. Zanima me kontinuirani rast prometa i da uspijemo razviti efikasnu ekipu u kojoj ljudi ne zarađuju poneki novčić, nego ozbiljne iznose. Duboko i nepokolebljivo vjerujem u MLM; nije upitna njegova budućnost. U svijetu je u tijeku restrukturiranje trgovine, a u novoj eri prevagnut će mrežni marketing i očuvanje zdravlja – to danas ljudi više zanima nego bilo što drugo. Zato nikada nije bilo bolje vrijeme za Forever kao danas. Povrh toga ovim biznisom upravljaš ti sam, tvoja unutarnja vjera gradi suradnike. Možeš birati: ili ti upravljaš, ili upravljavaju tobom, nema međustanja.

Po meni, danas ti već upravljaš...

Priznajem, dovoljno sam samostalna, a i treba mi samostalnost.

Biznis ti postaje onakav kakvim ga oblikuješ, jer je marketinški plan za sve isti: ti unosiš u njega osobnu nijansu i na kraju on postaje tvoj odraz. Pridružit će ti se ljudi s kojima uspijevaš skupa razmišljati. Iz toga naravno proizlazi: ako ne napreduješ na odgovarajući način, dva su moguća razloga. Ne radiš s odgovarajućim ljudima ili ne ulažeš dovoljno rada. Ja tražim ljudе koji su poput mene, ali znam da svima treba pomoći. Ali ako netko doista želi promjenu, tada će mu unutarnji razvoj donijeti rezultata: ima za to dosta primjera u mojoj ekipi.

Zarađuješ li već toliko kao onomad u tradicionalnim poduzećima?

Još nisam stigla dotle, ali i letvica je visoko postavljena. Ovom novčanom razinom mnogi bi bili sretni, ali ja imam više ciljeve, eto, toliko.

Vidiš li njihovu realnost?

Ne samo što vidim, nego sam duboko uvjerenja kako će i postići cilj, naime točno znam zbog čega radim. Ove godine s dva svoja managera podići ćemo biznis na višu razinu, u dvije linije nazire se prva razina automobilskoga programa, ja će nadograditi drugu razinu, a u to su već uključeni i poticajni programi sljedeće godine, odnosno ciljam još ove godine na profit sharing... Želim ubaciti u višu brzinu, jer sada ne izvlačim iz sebe maksimum. Što se tiče sljedeće godine, prvenstveni je cilj profit sharing, a to možemo postići i na jednoj nozi (to se odnosi samo na današnju postavu), odnosno želimo što više njih podići do razine eaglea. Dugoročni cilj je, dakako, Chairman's Bonus.

A koji su ciljevi Erzsébet Gyurik kao majke?

Dvije su stvari čvrsto povezane. Onomad sam prešla u Forever jer sam shvatila: ne želim raditi za druge nego za sebe i svoju djecu. Dvoje ih je, blizanci su i imaju 28 godina. Sin i kći. Oboje su poduzetnici, a meni je važno pokazati im nešto što im može biti privlačno, što bi mogli iskoristiti kod nas ili drugdje tijekom svoje karijere. Za svaki slučaj čvrsto sam odlučila da sljedeće godine podu sa mnom u Cancun.

— FOREVER —

Izdaje: Forever Living Products Magyarország Kft. Uredništvo: FLP Magyarország Kft. 1184 Budapest, Nefelejcs u. 9-11. Tel: (+36 1) 269 53 70 Fax: (+36 1) 297 1996

Glavni urednik: Zsuzsanna Petrőczy Urednici: Valéria Kismárton, Kálmán Pósа

Layout, tiskarska priprema: Crossroad Consulting Kft. Prevoditelji, lektori: Mimoza Borbáth, Xheló Kicaj (albanski), Babity Gorán Vladimir, Žarko Anić Antić (hrvatski), Babity Gorán Vladimir, Dragana Meseldžija (srpski), Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana (slovenski).

Tisk: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Izдано у 30500 primjeraka. Za sadržaj članaka odgovaraju autori. Sva prava pridržana!

www.foreverliving.com

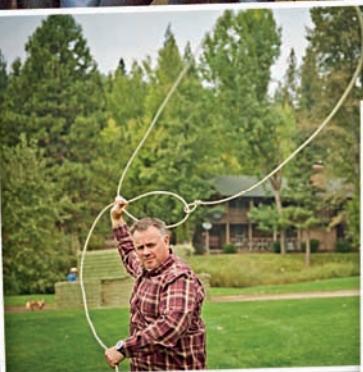
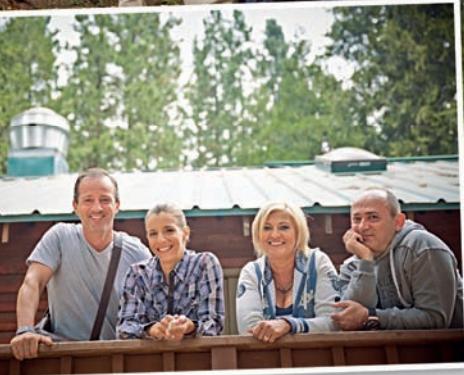


FLP obraća naročitu pažnju na očuvanje okoliša. Forever Magazin tiska se na ekološki prihvatljivi papir s FSC certifikatom, a podrijetlom iz šumskih gospodarstava s novosađenim drvima.

GREENHORN CREEK GUEST RANCH



GLT 2014. Sažetak



Foreverovo globalno rukovodstvo (Global Leadership Team, GLT) predstavljaju distributeri koji su prethodne godine premašili 7500 cc. Prije nego što smo krenuli na susret eagle managera, ekipa GLT-a dobila je poziv od Foreverova rukovodstva da im se pridruži pri izradi strategije budućnosti, a uza sve ostalo i da se osjećaju dobro i da se zabave.

Ove godine ekipa GLT-a, prije dolaska u divljinu sjeverne Kalifornije na ranč Greenhorn Creek, posjetila je Reno u Nevadi gdje je provela čudesnu noć u luksuznom ljetovalištu Peppermill. Na nekoliko dana taj luksuzni, autentični kaubojski ranč postao je GLT-ov dom.

Pri dolasku rukovodstvo je dobilo jednu jedinu uputu za sažetak godine: "unplugged". To znači da su svi trebali ostaviti u svojim torbama laptopе, iPadove i pametne telefone. Time su se za cijelo vrijeme boravka i maksimalnim naporima uspjeli koncentrirati na doista važne stvari: međusobne odnose, planove i zabavu.

Naravno, uz veoma uspješne strateške dogovore, ekipa je imala priliku uživati u jahanju, gađanju glinenih golubova, karaokama te kuhanju u divljini.

Ovaj susret GLT-a, na kojem su se svi osjećali dobro, bio je i naročita prigoda za sklapanje još jačih prijateljstava. Kraće vrijeme rukovoditelji su postali nedostupni, ali jamčimo: postali su još odlučniji i još koncentriraniji u pogledu budućnosti tvrtke Forever.

LETIMO VISOKO S FOREVEROM I ZRAKOPLOVNOM KOMPANIJOM SINGAPORE



Imamo čast objaviti da je službeni zrakoplovni partner Foreverova Globalnog Rallya 2015. zrakoplovna kompanija Singapore.

Za povoljne cijene te nezaboravne doživljaje prije Globalnoga Rallya pogledajte sljedeću web-stranicu:

www.foreverglobalrally.com



SINGAPORE
2015 GLOBAL
RALLY

19-27 APRIL

www.foreverglobalrally.com


SINGAPORE
AIRLINES



FOREVER

A STAR ALLIANCE MEMBER 