

Godina XIII. broj 12. – prosinac 2009.

NIJE ZA PRODAJU

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA

Snaga Forevera snaga je ljubavi

Jasno mi je i samom da iz godine u godinu govorim isto, ali vrijeme brzo leti kada se osjećaš dobro! Teško je i zamisliti da ćemo uskoro ostaviti za sobom 2009. godinu i da se približavamo kraju prvoga desetljeća ovog tisućljeća. Nadam se da ste imali veličanstvenu godinu te da ste mogli prikazati razvoj na svim područjima vašega života. Za Ruth i mene, za Foreverov stožer, ovo je bila prekrasna godina. Naravno, nije bila savršena, a osjetili smo i velike životne kušnje. Zapravo, tijekom proteklih nekoliko godina dovoljno sam puta već vidio da se uistinu razvijamo baš tada kada se pojavljuju poteškoće.

Znam da je proteklo razdoblje bilo naporno iz nekoliko razloga. Svjedoci smo bez presedana turbulencija na financijskim i političkim područjima, a to je teško pogodilo i mnoge ljude koje dobro poznajemo. U SAD-u i diljem cijeloga svijeta manja je stabilnost, uočavamo veću nesigurnost, izgubljena radna mjesta, poslovne propasti, povećanje poremećaja u strukturama vlasti koji se "nevidljivom rukom" miješaju u dinamiku gospodarskih uspona i padova te time utječu na živote svih nas. Osjetljivo reagiramo kada drugi pate, ali u određenoj mjeri Forever može ponuditi nadu onima koji se odluče za izravan put kako bi izbjegli financijske neprilike...

Vidio sam bezbroj primjera u kojima distributeri rade mnogo napornije nego ikada prije. Ulažu u svoj rad za nekoliko redova veličine više energije



i financijska sredstva, te plivaju nasuprot struji u vodama lokalnih gospodarskih uvjeta. Slične borbe možemo vidjeti i u tradicionalnom poslovnom životu. Dobri ljudi bore se s padom potražnje i spremni su uložiti sve što posjeduju kako bi posao opstao. Razlika između tih borbi jest što će uz naporan rad, koji se može uočiti i u Foreverovih suradnika, uz sjajan pristup i svjesnost, u nas SIGURNO biti rezultata, pa radilo se o bilo kojem dijelu svijeta. Vidio sam bezbroj primjera za navedeno tijekom ove godine. Mi demantiramo trend. Polako izgrađujete vlastite poslovne strukture, a mi, sretni, dočekujemo vaše pobjede, podjednako i male i velike.

Ove godine, koja nam je na izmaku, kontinuirano me podsjećate da je ključ osobnog uspjeha, baš kao i najvažnija stvar u usponu naroda, ona baza koju ne možete kupiti ili prodati, kvaliteta koja nema cijene, koja

je besplatna. To je pak sposobnost i ljubav prema htijenju. Voljeti druge i imati sposobnosti da učinimo najviše moguće za njih, kako bismo njihove živote učinili boljima, kako bismo ih voljeli do te mjere da ono što poduzimamo bude iskreno, da volimo ono što radimo i da pokušamo biti najbolji u tome. Ljubav ne poznaje granice.

Razmišljam o tome što sve ljubav može postići. Uskoro dolazi razdoblje blagdana koje obično uspijeva iznjedrili najbolje iz nas, a to me podsjetilo na članak koji sam pročitao u starom broju newyorškoga *The Suna*, objavljenom još davne 1897. Stanoviti lokalni liječnik doveden je u tešku situaciju pred svojom osmogodišnjom kćeri Virginijom, koja ga je upitala postoji li Djed Mraz. Liječnik je odgovorio kćeri: "Ako ugledaš Djeda Mraza u *The Sunu*, tada mora postojati." Odgovor urednika postao je najobjavljaniji članak na području zemalja engleskoga govornog područja.

Uživajte u ovome čarobnom trenutku, i tijekom blagdana osjetite i znajte koliko cijenimo sve ono što činite za Forever. I hvala vam iz dubine naših srca. Želimo Vam široku riznicu mogućnosti, kojima ćete moći i upravljati kako biste mogli pokazati da je snaga Forevera i snaga ljubavi!

Želim vam blagoslovljene blagdane!

REX MAUGHAN

izvršni direktor

Blagdani

Kako se primiče Nova godina, svatko nastoji napraviti pregled protekle godine, analizirati uspjehe, utjecaje neočekivanih događaja, čimbenika koji utječu na gospodarstvo... Mogao bih tako do u beskonačnost nastaviti uobičajene fraze.



Rezultati Forever Mađarske 2009. g. govore sami za sebe: na prvom smo mjestu po prodaji u Europi, na trećem mjestu u svijetu, a zahvaljujući Miklósu Berkicsu najveći ček profitno-poticajnog programa sletio je na pistu u Mađarskoj. Zaključujemo izvanredno uspješnu godinu velikih rezultata, uz goleme količine uloženog rada, ustrajnosti i discipline, te u takvim gospodarskim okolnostima u kojima redom bivaju likvidirane tvrtke, sužava se kupovna moć, i kontinuirano se moramo izboriti protiv medija koji šire doista snažan pesimizam i depresiju. Naši su rezultati jedinstveni zahvaljujući ustrajnosti i odlučnosti nekoliko stotina tisuća naših kupaca, odličnom sastavu naših proizvoda, marljivom i svakodnevnom zdušnom radu naših suradnika graditelja poslovne strukture, te kontinuiranoj edukacijskoj i organizacijskoj djelatnosti naših menedžera voditelja poslovnih mreža. Zahvaljujem svakom našem pojedinom kupcu i suradniku na ovome neskvalidnom rezultatu.

Približavanjem blagdana dolazi i trenutak darivanja. Forever nam je u tome od goleme pomoći, jer darivati zdravlje, ljepotu i materijalno blagostanje našim najmilijima najljepša je stvar na svijetu... A nekolicini od nas, onima koji su najviše radili, Forever će za kraj godine darovati još i jedan profitni ček.

Mnogima su još uvijek nepoznate i zavijene velom tajne mogućnosti koje pruža mrežni (multi-level) marketing. To za nas znači kako još uvijek imamo puno posla, još je uvijek vrlo velik broj onih koji nas čekaju diljem svijeta kako bismo im pomogli da svoj život učine boljim. Zadaća je velika, budimo strpljivi, ali odlučni. Učimo puno, educirajmo se, kako bismo mogli prenijeti najbolje na buduće graditelje poslovne strukture. Povrh učenja i prakse, naravno, ostavimo dovoljno vremena za

rekuperaciju našeg organizma, posjećujmo Sonyaine salone, jer zaslužujemo malo regeneracije, relaksacije i ljepote. Preporođeni nakon pojedinoga takvog tretmana regeneracije i svježiji možemo s još većom djelotvornošću, dobrim primjerom i autentičnije, predstavljati ostvareni san Rexa Maughana. Nećemo zaboraviti ni putovanja, jer uistinu odmoriti se, zabaviti se i crpsti novu snagu možemo samo kada se malo udaljimo, kada iskoračimo iz svakodnevne sredine.

Želim da svi u miru, sigurnosti i okruženi svojim najmilijima mogu provesti blagdane. Iznenadimo ih s puno darova, a najvažnije – razgovarajmo puno s našim voljenima, poigrajmo se s djecom, unucima, i uvelike obratimo pozornosti jedni na druge! Blagoslovljen Božić, Forever Mađarska!

DR. SÁNDOR MILESZ
regionalni direktor

Dan za pamćenje

DAN USPJEŠNOSTI - 10. ROĐENDAN FLP-A HRVATSKE

Mjesec listopad ima posebno značenje u našim srcima. U mislima se vraćamo na svečano otvorenje FLP-a u hotelu Sheraton u Zagrebu. Bilo je to prije 10 godina.

Tada smo bili ushićeni zbog nečega novog, nečega što je tek nastajalo. Nismo se još dobro poznavali, ali upijali smo svaku riječ koju smo čuli od onih koji su upoznali proizvode i poslovnu mogućnost dvije godine prije nas u Mađarskoj i ta svoja znanja bezrezervno podijelili s nama.

Sada, deset godina poslije, svoju prvu dvoznamenkastu godišnjicu proslavili smo druženjem u prekrasnoj Opatiji.

Da bi iznenađenje bilo što veće – za deseti rođendan Hrvatska je dobila najljepši mogući poklon. U Rijeci, na Sušaku, u Strossmayerovoj ulici 3A, otvoren je ured FLP Rijeka. Uz prisutnost medija, regionalnih direktora, vodećih menagera i zaposlenika pod vodstvom **mr. Lászla Molnára**, neizmjereno nam je zadovoljstvo što je ured svečano otvorio rezanjem vrpce sam country manager **dr. Sándor Milesz**. Dr. Milesz je na simboličan način prerezao vrpce na mnogo sitnih komadića koje je poklonio suradnicima na ulasku u ured. Nakon malene zakuske i ugodna druženja, te naravno prvih kupnji – svi skupa uputili smo se u Opatiju koja nas je dočekala okupana suncem. U Kongresnoj dvorani hotela Adriatic, točno u podne, započeo je svečani, rođendanski Dan uspješnosti.





Voditelji rođendanskoga slavlja bili su **Vasilija Golub**, managerica iz Zagreba, i **dr. Albert Keresztényi**, manager iz Rijeke. Nakon kraćeg predstavljanja i pozdrava dragih gostiju i sudionika, voditelji su pročitali rođendansku čestitku **Aidana O'Hare**, potpredsjednika za Europu, i **Pétera Lenkeya**, direktora za europske operacije. Nakon mnogih lijepih želja započeli smo s našim slavljem. A kako najbolje slaviti, nego pjesmom i plesom. Riječka **grupa L'amour**, koja je svoj put započela u



legendarnim „Putokazima“, digla nas je na noge. Zapjevali smo i zaplesali uz hitove Magazina, Novih Fosila i uz još pokoji eurovizijski hit.

Novosti iz ureda, pod vodstvom **mr. Lászla Molnára**, bile su u znaku otvorenja riječkog ureda, pohvala za rast prometa u Hrvatskoj, te rođendanske čestitke svim suradnicima FLP-a. Na pozornicu je potom pozvan country manager **dr. Sándor Miliesz**, koji nam je čestitao deseti rođendan. Prisjetio se s nostalgijom ovih deset godina u kojima smo kroz druženja postali i mnogo više od suradnika. Dr. Miliesz skrenuo je pozornost na rast prometa i kvalitetu proizvoda i FLP-ova posla u današnja teška vremena. U ovih zadnjih 10 godina bilo je mnogo lijepih, ali katkad i teških dana, no ipak je najviše bilo uspjeha i sreće. Ti su dani sada za nama. Predstoje nam planovi za našu bolju budućnost. Dr. Miliesz nas je također izvijestio da od prosinca započinje primjena N DP-a, što će nas potaknuti na bolji rad, ali i na bolju zaradu u samom početku. To je opsežan program i zato se trebamo dobro pripremiti i educirati. Zahvalio je hrvatskim distributerima na napornu i predanu radu i potaknuo ih da i da-





lje lete na krilima FLP-a. Jer mogućnosti su neograničene.

Na pozornici su mu se pridružili i direktori ostalih podružnica. Rođendan su nam čestitali: **dr. Slavko Paleksić** direktor bjeljinskog ureda, **Branislav Rajić**, koji vodi beogradski ured, **Tibor Radóczki** iz Segedina, **Kálmán Pósa** iz Debrecena, **Atilla Fődi** iz sekesehervarskog ureda, **Andrej Kepe**, direktor slovenske podružnice, **Gabriela Rókásné Véber**, direktorica financija, i **Erszébet Ladák**, direktorica za međunarodni obracun i informatiku FLP-a. Zajedno smo ugasili svijeću na rođendanskoj torti, sa željom da se još mnogo godina sastajemo na rođendanskim slavljinama FLP-a Hrvatske.

Dr. Branka Molnar Stantić za sigurno je jedna od osoba koja najbolje poznaje djelovanje naših preparata. Zamolila je vodeće managere regije da iziđu na pozornicu i podijele s nama nekoliko iskustava primjene naših fantastičnih proizvoda. Dr. Molnar svojim je znanjem proširila naše spoznaje i upotpunila iskustva koja su s nama podijelili dugogodišnji korisnici.

Ágnes Krizsó osoba je koja je stvorila riječku strukturu. Uz **dr. Al-**



berta Keresztényija, ona je najzaslužnija što je riječka struktura zasigurno najjača u Hrvatskoj. Toplim riječima zahvalila je na gostoprimstvu i poželjela nam sretan rođendan. S nama je podijelila veliko zadovoljstvo otvorenjem riječkog ureda, koji će zasigurno pomoći da ovaj dio Hrvatske još bolje napreduje, a rad njezinih distributera uvelike će to olakšati. Fiume tim zahvalio je Ágnes toplim riječima i lijepim poklonom. Također je zahvalio **dr.**

Albertu Keresztényju, koji je postavio temeljni kamen FLP-a u Hrvatskoj, a sigurno je jedan od najzaslužnijih za veliki uspjeh Fiume tima.

Usljedio je nastup plesne skupine XOPOS (horos = grč. riječ za ples).

Djevojke su naše stare znanice. Nastupale su na Holliday Rallyju u Poreču kao pratnja slovenske pjevačice **Tanje Žagar**.

Nakon kraće stanke, koja je također protekla u rođendanskom druženju, nastavili smo u veselom tonu.

Grupa L'amour otpjevala je nekoliko pjesama istarskog podneblja, a dečki su nas pozvali da im se pridružimo na slavlju nakon rođendanskoga Dana uspješnosti.

Bračni par **Jadranka Kraljić Pavletić i Nenad Pavletić**, manageri iz Rijeke, i **Sonja i Zlatko Jurović**, senior manageri, do suza su nas nasmijali u svojem igrokazu kojim su prikazali kako ljudi reagiraju kada im ponudite naše pripravke i poslovnu mogućnost. Mnogi od nas pre-



poznali su u njihovu predstavljanju svoje uspjehe i neuspjehe, zapreke, ali i lijepu stranu priče kada ljudi shvate da su dobili dobru mogućnost za bolji i zdraviji život. Doista, iz jednoga sasvim običnog susreta na Korzu nastala je jedna prekrasna priča. Hvala Jadranki, Neni, Sonji i Zlatku koji su nam pokazali da takav susret može završiti kao bajka.

Slijedila je dodjela priznanja **supervizorima, assistant managerima i managerima**. Bilo je prekrasno nakon dugo vremena vidjeti prepunu pozornicu nagrađenih koji su imali tu čast da svoja priznanja prime iz ruku country managera dr. Sándora Milesza. Osmjesi, pokloni, čestitanja suradnika i sponzora ispunili su nas pozitivnom energijom i dali nam nadu da je i u današnje vrijeme uspjeh moguće postići.

Klub Osvajača za dva protekla mjeseca doveo je na pozornicu one najuspješnije. Svi su zahvalili svojim suradnicima, jer bez njih ni oni ne bi bili ovako uspješni.

Jednostavnost posla FLP-a pokušali su nam približiti **Karmela Golubović**, managerica, i **Maja i Tihomir Stilin**, senior manageri iz Rijeke. Pokušali su nas na osobnom primjeru, uz pomoć svojih suradnika **Andreje Žantev, Nele Čop i Ivana Lesinge**



ra, naučiti kako se ljude poziva na prezentaciju i kako im se nudi poslovna mogućnost. Nema odustajanja. Treba znati prihvatiti i odbijanje, ali svakako pokušati ponovno. Jer, upornost se isplati. Dokaz za to je njihov uspjeh u ovom poslu.

Mirela, Adrijana, Petra i još jedna Mirela iz plesne skupine Xopos otplesale su točku o trošenju novca. Zahvaljujemo djevojkama koje su uveličale naše slavlje.

Veronika Lomjanski, dijamantna managerica iz Novoga Sada, i njezin suprug **Stevan Lomjanski** naši su uvijek dragi gosti. Veronikina su predavanja nešto što nas sve potiče na razmišljanje. Takva prilika pruža se samo jednom u životu i na Vama je da to suradnici shvate. Svi radimo za sebe, ali timski duh i zajedništvo ono je što nas čini jačima i uspješnijima. Slijedite svoj san... sanjajte ga svakodnevno i uspjeh neće izostati. Hvala Veroniki na njezinu daru da nas potakne na razmišljanje o malim stvarima koje će nas sigurno potaknuti da napravimo velike.

Mr. László Molnár na kraju naše svečanosti pozvao je predavače i voditelje na scenu. Zahvalio im je na današnjim predavanjima, a suradnicima poželio da slijede njihov put. Još





jedanput svima je čestitao naš zajednički rođendan.

Na samom kraju podijelio je značke orla suradnicima koji su u proteklom razdoblju ostvarili poziciju **assistant supervizora** i zakoračili na put najuspješnijih.

Bio je to doista dan za pamćenje...

Još jedanput: Sretan rođendan, FLP Hrvatska!

MR. SC. LÁSZLÓ MOLNÁR,
dipl. ing.
direktor hrvatskog ureda

FOTO: DARKO BARANAŠIĆ

Potrebna je ustrajnost i uspjeh neće izostati

Stalaktitu je potrebno deset godina kako bi narastao tek jedan milimetar, ili čak i manje. Za dvosatnu kazališnu predstavu profesionalni glumci pripremaju se mjesecima. Mi, amateri, za dva do tri tjedna pripremamo svoju petosatnu priredbu Dana uspješnosti.



Lako smo u ovom slučaju dobivali mnogobrojne pohvale zato što je ovo bila najbolja dosadašnja priredba Dana uspješnosti, naravno da će se uvijek naći i oni koji nisu bili zadovoljni programom. Sigurno bi se puno toga moglo još bolje organizirati, stoga molim sve vas, pomognite nam ne samo prijedlozima nego i aktivno, jer radi se o našoj zajedničkoj priredbi Dana uspješnosti.

U Ljubljani, 14. studenoga 2009., hotel Lev. Nismo puno spavali prethodne noći, jer su pokusi sa skupinom sastavljenom od članova iz četiriju zemalja trajali do kasnih sati.

Na licima onih koji nastupaju, međutim, nije se vidio umor, svoje posljednje izvršavali su sa srcem i dušom. Ima i onih za koje je iznenađenje što su među glazbenicima prepoznali i našega Sándora, iako su članovi **skupine Android** počeli još kao studenti, a kao svi glazbenici i oni glazbu nose u srcu. Unatoč činjenici što je ovo bio njihov prvi zajednički nastup, točka glazbene **skupine Android**, plesača **Ezsébet Szilágyi, Anna Hevesi, Anita Szabó, Tímea-Tulay Tepedelem** i plesne **skupine Art of Berachin** bila je nevjerojatno harmonična, i upravo zahvaljujući tomu naša je priredba ispala znatno blještavijom nego one prije nje. Dvorana je bila ispunjena mekim zvukovima glazbe, a članovi plesne skupine dočarali su na pozornici kontradiktornosti



svakidašnjega života. Dok su plesačice plesale laganim baletnim koracima, gotovo su klizile po pozornici, a atletski građeni plesači predstavili su rijetko viđen akrobatski ples. Nastup djevojaka u natjecanju za osvajanje titule Miss Sonya nije ništa zaostajao za nastupom pravih profesionalaca. Lica odjevena u kozmetičke proizvode Sonya izgledaju poput isječaka iz filmova. Djevojke dobro znaju da ovo nije tradicionalno natjecanje u ljepoti, nego je više promocija kozmetičkih proizvoda za njegu Sonya. Tijekom predstavljanja ipak se

nazire uzbuđenje, naime žiri mora odabrati tri osobe koje će predstavljati Sloveniju, odnosno dvije djevojke koje će predstavljati Hrvatsku na regionalnom natjecanju u Bijeljini 12. prosinca 2009. U natjecanju je sudjelovalo šest djevojkica iz Hrvatske i šest djevojaka iz Slovenije, te je tako i ocjenjivački sud bio mješovita sastava. Sloveniju je predstavljao **Tomo Brumec**, a Hrvatsku **Nenad Pavlečić**. Da se ne bi moglo prigovoriti nepravednosti odabira, tko bi drugi mogao biti predsjednikom žirija nego **Stevo Lomjanski** iz Srbije.

Ljepota se nalazi u očima ocjenjivača, te je tako svaki izbor subjektivan, stoga je Stevo, još uoči proglašavanja pobjednica, upitao publiku za koga bi ona glasovala. Publika je većinom podržala odluku žirija. U Bijeljini će Sloveniju predstavljati **Anja Grubičić**, **Tjaša Grubičić** i **Jana Osojnik**, a Hrvatsku **Bojana Breznić** i **Sabrina Sofić**.

Osim ugodna druženja, naravno, uvijek vodimo računa i o sadržajnom





učenju. Imamo velik broj uzornih lidera koji su spremni nesebično podijeliti svoja iskustva i znanje sa svima onima koji su otvoreni za to.

O besprijekornoj provedbi ovoga dijela programa pobrinula se managerica **Danica Bigec**.

Nakon temperamentna nastupa skupine Kobra, okupljene je pozdravio regionalni direktor i voditelj predstavnštva **Andrej Kepe** upozorivši na

uspjehe ovih osam godina koji su iza nas, odnosno projicirajući još ljepšu budućnost. Country manager Jugoistočne Europe **dr. Sándor Milesz** konstatirao je s radošću da na europskoj listi i ove godine prednjači naša regija, a u svjetskim razmjerima zauzimamo treće mjesto. I naravno, nikada ne propušta istaknuti da imamo sve predispozicije kako bismo bili još bolji – najmanje drugi na svjetskoj rang listi. Najavio

je da će se predsjednik tvrtke **Gregg Maughan** i zamjenik direktora za Europu **Aidan O'Hara** 23. siječnja 2010. u Beogradu, u okviru svečanog prijma, susresti s distributerima proizvoda naše regije. Istaknuo je da se uvođenjem novoga marketinškog plana s prvim prosincem 2009. otvaraju takve nove mogućnosti, koje se ne smiju propuštati.

Dobro je znati djelovanja koja imaju ljekovite biljke sadržane u našim

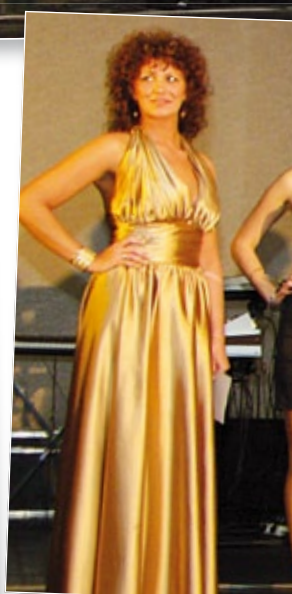
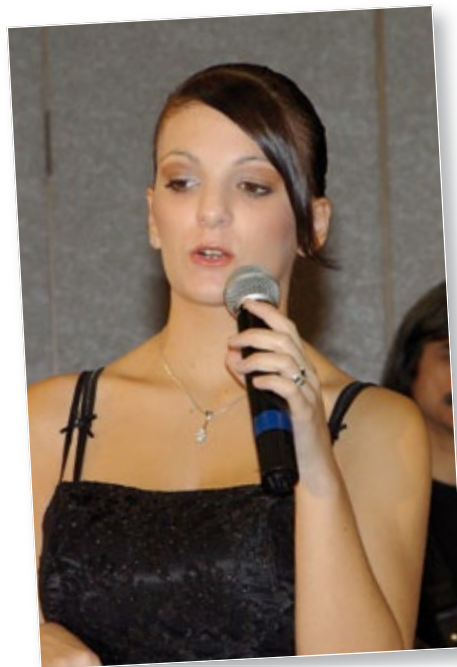


proizvodima. Iz predavanja **Ksenije Batiste** mogli smo doznati puno toga novoga i zanimljivoga o tim biljkama.

Vizualizacija – jedna slika govori više od tisuću riječi. Dugo još nećemo zaboraviti **dr. Mirana Arbeitera**, koji je na pozornicu izašao u skijaškom odijelu s onim našim proizvodima u naprtnjači koje rabimo za hladnih zimskih dana.

Iskustva su važna zato što jačaju povjerenje u naše proizvode. **Jožica Arbeiter** uvijek uspijeva iskamčiti tajne iz onih koji iznose svoja iskustva.

Priredba se nastavila jednim radosnim događajem, naime kvalifikacijama se nisu radovali samo kvalificirani, nego





smo ovu radost podijelili svi skupa, svjedočeci time da je FLP jedna velika obitelj.

Tomo Brumec, koji se pojavio poput kometa i koji je svoj put nastavio bez zauzavljanja, otkrio nam je „Kako krenuti“.

Svatko od nas ima svoj put. Ovoga puta **Rinalda Iskra** nam je pričala o tome kako je postala senior managerica.

Poruka predavanja **Jadranke Kraljić Pavlečić** glasila je: „Zašto je dobro biti manager“. Jadrankina predavanja uvijek su poučna i skrivaju u sebi pregršt energije.

Veronika Lomjanski – FLP-ova dama naše regije – nikada se ne hvali svojim uspjesima, ali svi mi znamo da je, kao prva dijamantna managerica uopće naše regije, doista uspješna. Veronika je otvorena knjiga i nesebič-







no je spremna podijeliti svoje znanje. U svojem predavanju govorila je na koji se način može zarađivati u FLP-u. Pratili smo je s velikim zanimanjem.

A ako su vam se tijekom Veronika predavanja pred očima vrtjeli dolari, nalazite se na dobrom putu, potrebno vam je samo malo ustrajnosti i uspjeh neće izostati.

Jednom riječju, čisto i jednostavno.

Zahvaljujemo Rexu na mogućnosti, zahvaljujemo Sándoru na karizmatičnom vodstvu i zahvaljujemo svim našim suradnicima što su uz nas!

ANDREJ KEPE
regionalni direktor

Klub Osvajača

DESET NAJUSPJEŠNIJIH DISTRIBUTERA U
LISTOPADU 2009. GODINE PO OSOBNIM I
NON-MANAGERSKIM BODOVNIM REZULTATIMA

Mađarska

1. **dr. Kósa L. Adolf**
2. **Tanács Ferenc i Tanács Ferencné**
3. **Rácz Zoltán i Rácz Gabriella**
4. Hegyiné Tauber Györgyi i Hegyi Péter
5. Bíró Tamás i Bíró Diána
6. dr. Németh Endre i Lukácsi Ágnes
7. dr. Seresné Pirkhoffer Katalin i
dr. Seres Endre
8. Tóth Zoltán i Horváth Judit
9. Matos Katalin
10. Hegedűs Árpád i
Hegedűsné Lukácsi Piroska Marietta



Srbija, Crna Gora

1. **Kuzmanović Vesna i
Kuzmanović Siniša**
2. **Šljivić Predrag i Šljivić Jasna**
3. **Mićašević Nada**
4. Jakupak Vladimir i Jakupak Nevenka
5. Torlaković Saša
6. Knežević Sonja i Knežević Nebojša
7. Mirčetić Miloš
8. Stanković Jelena
9. Nužda Evica i Nužda Milan
10. dr. Tumbas Dušanka





Hrvatska

- 1. Kraljić Pavletić Jadranka i Pavletić Nenad**
- 2. Jurović Zlatko i Jurović Sonja**
- 3. Stilin Tihomir i Stilin Maja**
4. Petrović Jasminka i Petrović Mirko
5. Korenić Manda i Korenić Ecio
6. Miljak Rill Ivanka i Rill Rolf
7. Grbac Silvana i i Grbac Vigor
8. Zantev Andrea
9. Rogić Elvisa i Rogić Jakov
10. Kvaternik Janković Jasna i Janković Ivica



Bosna i Hercegovina

- 1. Mustafić Subhija i Mustafić Safet**
- 2. Garić Goran**
- 3. dr. Franjić Goran**
4. Vujinović Žarko i Vujinović Dušanka
5. Saf Ljiljana i Saf Vladimir
6. Čurčić Gordana
7. dr. Bahtić Nedim i Bahtić Belma
8. Vuković Ivana
9. Grabo Marija
10. Alagić Nevresa



Slovenija

- 1. Kepe Andrej i Hofstätter Miša**
- 2. Hofstätter Daša i Jazbar Marko**
- 3. Bigec Danica**
4. Jazbinšek Tanja
5. Iskra Rinalda i Iskra Lučano
6. Krejči Hrastar Marjeta i Hrastar Milan
7. Tonejc Saša
8. Feher Jože
9. Babić Nevenka
10. Mirt Antonija i Mirt Jozef

POREČ

Dugo sam razmišljao koji bih naslov trebao odabrati za ovaj članak. MLM akademija, Škola za managere, Akropola učenja. Tako je. Sve to stoji. Je i nije.

Poreč je pojam. Dakle, ovako, velikim slovima: POREČ. Mnogo više nego MLM akademija, puno više nego Škola za managere. Naravno, to sam shvatio tek naknadno.

Ima ondje nešto nedokučivo, nešto što se ne može opisati, može se samo doživjeti. Mora se iskusiti, mora ga se okusiti. Jer posjeduje određeni okus, pulsirajući osjećaj. Poreč je jednostavno mjesto na kojem moraš biti nazočan. Svatko, bez iznimke. Ti, koji si asistent supervizor, baš zbog toga, ili Ti, koji si voditelj, baš iz tog razloga.

Znatiželjne oči spremne na učenje, na jednoj strani, a na drugoj strani ikone, koje su ondje zbog nas, da nam pomognu, prosljede svoja iskustva, podijele s nama svoja razmišljanja i osjećaje.

Ima ondje nešto zbog čega se ovaj svijet može promatrati drugačijim očima, stvari dospijevaju pod drugačiju svjetlost, od čega sam, stigavši doma, imao osjećaj da ću rasklopiti svijet (nakon Gidófalvija bez problema). U zraku je visio i osjećaj „ma što, dodaj mi i lava ako hoćeš“. Ako ondje čovjek ne dobiva krila, onda ih nigdje neće dobiti. Ako ondje čovjek ne pronalazi okidač koji će ga potaknuti na djela, onda ga nigdje neće pronaći. Ako ondje ne..., onda nigdje drugdje. E, to je Poreč.

Naravno, nisam ni ja shvaćao. Kad mi je na treningu na Balatonu u jednom razgovoru moj mentor **dr. Adolf L. Kósa** rekao – Za onoga tko nakon Poreča ne postane direktor nema mje-

sta u Foreveru – nije mi bilo jasno o čem govori.

Što je to? Neko mistično mjesto nakon kojega će svatko biti uspješan, gdje će izučiti sve što mu je potrebno da postane direktor? Neka tvornica uspjeha, lidera?!

Nije moje da dam detaljno izvješće o onome što se ondje događalo, i to iz dvaju razloga. Prvo, cijeli časopis ima premalo prostora za to, a s druge strane ne vidim smisla. Umjesto toga pokušat ću stvoriti dojam, dati cjelovitu sliku, prenijeti osjećaje koji su pobuđeni u meni. Zapravo, već sam rekao da se to ne može prepričati, to treba doživjeti.

1. listopada ujutro u 7 sati ekipa iz Szegeda krenula je na put dvama autobusima. Putovanje je trajalo i kratko, i vrlo dugo. U dobrom društvu vrijeme leti – obično se kaže – što je, naravno, istina, ali znatiželja je bila tako velika da se katkad činilo kako je to putovanje bez kraja. Zbog prisilna odmora iz tehničkih razloga na granici, iz autobusa smo se iskrcali pomalo kasno, u 8 sati i 3 minute navečer, pred hotelom s četiri zvjezdice Laguna Albatros u kojem smo bili smješteni.

Tibor Radóczki, direktor regije Szeged, dočeka nas je pred hotelom. Stigli smo. Tibor je pozdravio ekipu iz Szegeda kao što dobar domaćin pozdravlja goste koji mu se svako malo vraćaju. To je bio vrlo dobar osjećaj.

I onda je počelo.

Nakon preuzimanja soba i večere koja je zatim uslijedila, hotelski bar po-



punio se u tren oka. Svi su bili ondje. Oni koje sam dosad mogao čuti samo na CD-u, ili koje sam prigodom Dana uspjehnosti mogao vidjeti tek na pozornici, sada su bili među nama. Zahvaljujući svojim sponzorima **Irénki i Ferencu Tanácsu**, upoznavali smo se, razgovarali i fotografirali se s najvećim liderima. Bilo je to nesvakidašnje iskustvo.

Rally je započeo 2. listopada u 9 sati ujutro. Najveća rukometna dvorana srednje Europe koja se nalazi nekoliko kilometara od hotela poslužila je kao mjesto na kojem se odvijala priredba. 1235 sudionika i tehnička potpora. Dvorana je djelovala poput mini-olimpijade. Ljudi različitih nacionalnosti – Slovaci, Albanci, Hrvati, Egipćani, Ukrajinci, Rumunji, Srbi – zastave, glazba, veselje, čudesna atmosfera. Cjelodnevni program bio je prekinut samo za ručak, a jedni za drugim izmjenjivali su se sjajni domaći i strani predavači, jedan bolji od drugih.

Nakon riječi pozdrava **dr. Sándora Milesza**, upoznali smo domaćine dvodnevne priredbe, **Tibora Éliása** i njegovu partnericu iz Hrvatske **Jadranku Kraljić Pavletić**. Pikanterija je bila u tome što Tibor ne govori hrvatski, dok Jadranka ne govori mađarski, a ipak su tvorili odličan dvojac, bili su dostojna lica Holiday Rallyja.

Medicinske teme otvorile su niz predavanja u izlaganjima **dr. Edit Révész**, **dr. Siklósné, dr. Anne Schmitz** i **dr. Terézije Samu**. Odslušali smo sadržajna predavanja o blagotvornom djelovanju aloe, o mogućnostima očuvanja zdravlja s pomoću hrane i o zdravu načinu života.

Zatim je uslijedilo predavanje uzora, mentora, **dr. Adolfa L. Kóse**, kojega sam jedva čekao. Kao i uvijek, i ovaj su me put fascinirali njegova jedinstvenost, njegov očaravajući stil. Govorio je o ulozi, značaju i osobinama ključne osobe, a njegov zajednički nastup s **Péterom Szabóm** vjerujem da će ostati u trajnom sjećanju svih.

„CD, DVD, priredba, knjiga“ – skandirao je u pratnji beatboxinga **Péter Adolf**. To će postati krilaticom „CD, DVD, priredba, knjiga“ kao rješenje za sve. Atmosfera je došla do usijanosti, a kraj se još nije ni nazirao!

„Zašto ne želim ostati supervizorica?“, glasilo je pitanje **Gabrielle Dominkó**, čije su predavanje, začinjeno osobnim iskustvima, pratile misli **Marike Rózsahegyi** povezane s organiziranjem prezentacije.

Zolt Fekete govorio je u svojem predavanju o organiziranju posla i o njegovoj djelotvornosti. Nakon toga zakoračile su na pozornicu ambasadorice ljepote **Tünde Hajcsik, Patrícia Rusák** i **Dia Bíró**, sa svojim vrijednim mislima te s praktičnim mogućnostima koje pruža Sonya.

Márta Zsiga održala je zanimljivo predavanje o pozitivnom razmišljanju, o nalaženju djeteta u sebi, a **Csaba Juhász** govorio je o ulozi proširivanja strukture.

Nakon **Andrása Bánhidya**, koji je isticao snagu partnerove potpore, na red je došao **Tamás Bíró**, koji je govorio o važnosti odluka i prednjačenja primjerom.

Promijeni se! Poduzmi nešto! – glasilo je moto dojmljivog predavanja **Aranke Vágási** koje je s predavanjem **Józsefa Szabóa** činilo savršenu cjelinu. Dirljive su bile riječi **Józsefa Szabóa**: Mudanca = Promijeni se! To bi mogao biti možda i moto predavanja.

Prvi dan Rallyja zaključila su već uobičajeno originalna i otvorena razmišljanja **Attile Gidófalvija** i njegove partnerice **Katike**. Oni su govorili o poštovanju sponzora te o čistoći zajedničkog rada.

Pridonijeli su dostojnu svršetku dana.

Obogaćeni iskustvima i u zagrijanom raspoloženju vratili smo se u hotel, gdje se tijekom večeri za daljnje poboljšanje atmosfere pobrinuo **dr. Sándor Miliesz s bendom Android**. Tamo se druženje nastavilo do zore.

Drugi dan **Péter Lenkey** nastavio je ondje gdje su se **József Szabó** i ekipa zaustavili. „Make a difference“ – poruka je **Rexa Maughana** za 2010. godinu.

„Budi drugačiji. Promijeni se!“, reče Péter.

Bez ustrajnosti, predanosti, nema posla. Njihovu važnu ulogu tumačila nam je **Ágnes Krizsó**.

Klári Hertelendy održala je vrlo vrijedno predavanje o temeljnim načelima sponzoriranja, o važnosti temeljnog rada. Od nje sam dobio mnoge savjete koje vrijedi poslušati.

Motivacija, bilježnica ciljeva, snovi, ciljevi – bile su, naravno, glavne točke predavanja **Róberta Varge**.

István Utasi dao nam je praktične savjete za razgovore, za komunikaciju s ljudima.

Nakon razmišljanja **dr. Endre Seresa**, primarijusa kirurgije, **István Halmi** nam je govorio o putovanju, o Foreverovoj kartici kao riznici mogućnosti.

Kao pravo iznenađenje s nama je bio i velik motivator **Bence Nógrádi**, od kojega je dvorana eksplodirala. Čarolijom je stvorio nevjerovatnu atmosferu protresavši naše usnulo biće graditelja poslovne strukture. Bio je senzacionalan.

Hajnalka Senk održala je predavanje obojeno osobnim iskustvima. Njezini osobni doživljaji, osjećaji i savjeti korisni su za sve nas podjednako.

Hoćeš ili nećeš? Također krilatica. Sljedeća predavačica bila je, naravno, **Véronika Lomjanski**. Svi smo mi pobjednici, što je još potrebno kako bismo u to po-

vjerovali? I to smo dobili kao popudbinu povrh mnogih drugih sadržaja.

Posljednji predavač Holiday Rallyja bio je **Miklós Berkics**. Njegovo predavanje o promijenjenim mislima, o sastavnicama uspjeha, bio je pravi poklon za završetak. A ako nekome ni to nije bilo dovoljno, kao glazbenu delikciju Miki nam je otpjevao hit skupine PaDöDö: Pođi s nama.

Razinu priredbe podigli su inozemni predavači svojim sadržajnim predavanjima, kao i s nekoliko glazbenih i plesnih izvedbi.

U dvorani je frenetično raspoloženje stvorio i frontman skupine EDDA, **Attila Pataki**, koji je u hotelskom baru održao dodatni jednosatni koncert gratis. Tako nam je, dakle, zadnja večer u Poreču protekla u glazbi, plesu i zabavi.

Oni doživljaji, oni impulsi koji su me ondje dotaknuli, uvjerali su me da se nalazim na najboljem mogućem mjestu. Ne mogu dovoljno puta zahvaliti svojim sponzorima, bračnom paru **Tanács**, svojoj uzlaznoj voditeljici **Eriki Tanács** na povjerenju, na pomoći. Lideru iz svoje uzlazne strukture **dr. Sándoru Milieszu** na onome uzornom radu koji provodi za nas. Zahvaljujem **Rexu Maughanu** i FLP-u. Timski rad odvijao se velikim zamahom, ponosan sam na vas. Postoji još velik broj onih kojima zahvaljujem. Zahvaljujem Vama, moji dragi prijatelji foreverovci!

Sa svoje 52 godine konačno sam doplivao u luku.

Najveća škola lidera u Europi, Poreč. Sada već shvaćam i znam. A po čemu i ne bi bio?

Ovima je jedna era okončana, a započinje druga. Poreč se oprašta. Iduće godine mjesto održavanja Rallyja bit će putovanje brodom s polaskom iz Genova. Pa čuo si, Mudanca!

Mjesto ti je ondje na brodu, iduće se godine vidimo u Genovi...



JÁNOS SZENTGYÖRGYI
manager

Europski Rally 2010

4-6. OŽUJKA, LONDON, ENGLSKA

3. razina

Bencsik Zoltánné i Bencsik Zoltán
Bunjevački Jovanka i Bunjevački Živojin
dr. Hoci Mária
Hofbauer Rita i Gavalovics Gábor
Horváth Mihály i Unghy Ibolya
Ilovai Tamás i Ilovai Krisztina
Janović Dragana & Janović Miloš
Kovács Anna Mária i Gottwald László
Kuzmanović Vesna i Kuzmanović Siniša
dr. Mirkov Rozmaring i Mirkov Jovica
dr. Mokánszki Istvánné i dr. Mokánszki István
Ostojčić Boro i Ostojčić Mara
Pallagi György i Zemlényi Katalin
dr. Petković Nedeljko i Petković Milojka
dr. Schleppe Kász Edit i Schleppe Péter
Šljivić Predrag
dr. Tumbas Dušanka
Žurka Dragana i Žurka Radiša

2. razina

Ádámné Szöllősi Cecília i Ádám István
Atanasovski Petar
dr. Bálint Zoltán
Bánhegyi Zsuzsa i dr. Berezvai Sándor
dr. Bátorfi István i dr. Bátorfi Istvánné
Biró Tamás i Biró Diána
Bodnár Józsefné i Bodnár József
Bognár János
Boskó Hilda i Boskó Béla
Bracanović Branislav i Bracanović Marija
Branković Sava
Bruckner András i dr. Samu Terézia
Busák Franciska
Csapó Mária i Kása Zsolt
Csepregy Jánosné
Dézsi József i Dézsiné Váradi Erzsébet
Dalja Milica
Dimitrić Ružica i Dimitrić Živorad
Fejszés Ferenc i Fejszésné Kelemen Piroska
Filić Zorica

Göncz Éva
Hajdu Kálmán i Hajdu Kálmánné
Heinbach József i Dr. Nika Erzsébet
Hutóczki Melinda i Hutóczki Ferenc
Jakupak Ana
Jakupak Vladimir i Jakupak Nevenka
Kása István i Kása Istvánné
dr. Kertész Ottó i dr. Kertészné Szabó Erzsébet
Kiss Józsefné i Kiss József
Kiss Zoltán i Kissné Szalay Erzsébet
Knežević Sonja i Knežević Nebojša
Knisz Péter i Knisz Edit
Koldžić Zoran
Kurucz Endre
dr. Lukács Zoltán i dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Léránt Károly i Lérántné Tóth Edina
Mernik Branislav
Mirčetić Miloš
Molnár Zoltán
Momčilović Danica i Momčilović Novica
Muladi Annamária
Németh Sándor i Némethné Barabás Edit
Nagy Norbert
Nakić Marija
Oכולjić Daniela
Orosi Gergely
Papp Tibor i Papp Tiborné
Petrovai Tamásné i Petrovai Tamás
Popovac Dušica i Popovac Ratko
dr. Ratković Marija
Rózsahegyi Zsoltné i Rózsahegyi Zsolt
Seresné Bathó Mária i Seres János
Spasić Ljubomir i Spasić Srbinka
Stanković Jelena
Stevanović Verica i Stevanović Rade
Sulyok László i Sulyokné Kökény Tünde
Szabóné Dr. Szántó Renáta i Szabó József
Szeghy Mária
Štrboja Jovanka i Štrboja Radivoj
Takács Tamás i Takács Tamásné
Tóth János

Tóth Sándor i Vanya Edina
Tóth Zoltán i Horváth Judit
Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna
Urošević Goran
Vágási Aranka i Kovács András
Valencsicsné Schreiber Mónika i Valencsics Ede
Varajić Zoran i Varajić Snežana
Varga Géza i dr. Vargáné Juronics Ilona
Visnovszky Ramóna i Bognár Gábor
Žurka Tijana

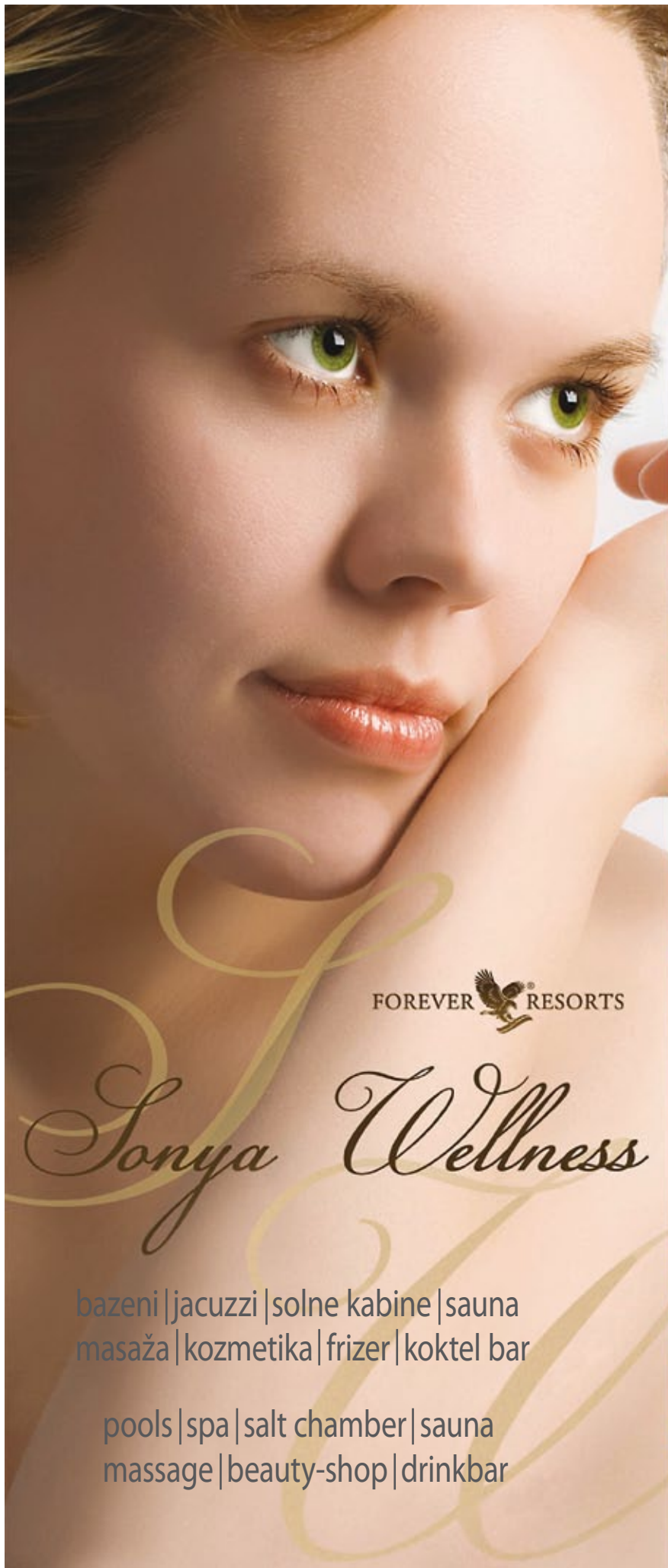
1. razina

Aćimović Petar i Aćimović Milanka
Almásiné Menyhárt Mónika i Almási Zsolt
dr. Antalné Schunk Erzsébet i Antal Gyula
Balázs Nikolett
Baletić Sonja i Baletić Ivan
Barna Beáta i Barna Róbert
Bendekovics Márta i Bendekovics Gábor
Beršić Olivera i Beršić Fadil
Bertók M. Beáta i Papp-Váry Zsombor
Bodnár Zoltán i Bodnárné Tóth Ágota
Bogdán Ervin i Bogdánné Szabó Katalin
Bogdanović Gordana
Bognárné Maretics Magdolna i Bognár Kálmán
dr. Bóna Renáta
Borbély Gáborné
Borsos Ildikó i Borsos Tibor
Botis Gizella i Botis Márius
dr. Botos Mária
Buruš Marija & Buruš Boško
Csiki Jánosné i Csiki János
Csiki Józsefné i Csiki József
Csuka György i dr. Bagoly Ibolya
Czupi Lászlóné i Czupi László
Darabos Tamás
Daskalovski Igor
Davidović Mila i Matić Dragan
Deák Péter i Deákné Gnepa Olga
Dimitrovski Aneta
dr. Dóczy Éva i dr. Zsolczai Sándor
Đorđević Smiljana i Đorđević Stevan
dr. Fábián Mária
dr. Farády Zoltán i dr. Dósa Nikolett
dr. Gáncsné Braun Andrea i dr. Gáncs László
Dr. Horváthné Ollrám Tünde i dr. Horváth István
dr. Karácsony Sándorné
dr. Kardos Lajos i dr. Kardosné Hosszú Erzsébet

dr. Lazarević Predrag i dr. Lazarević Biserka
dr. Rédeiné Szűcs Mária i dr. Rédei Károly
dr. Surányi Katalin i Gazdig Sándor
dr. Takács Anikó
dr. Tordai Gábor i Oleár Krisztina
dr. Vályi Péterné
dr. Vörös Mariann i Sámoly Ferenc
dr. Dikó Mariann i dr. Kulisics László
Dragojević Goran i Dragojević Irena
Duday István
Farkas Eszter i Firisz Imre
Farkas Magdolna
Ferencz László
Frühwirth István
Futaki Ildikó
Gál Sándorné i Gál Sándor
Ganzsa Jevgenyija
Gara Balázs
Gavrić Vesna i Gavrić Ivan
Golgovac Dragan
Gulyás Melinda
Gyuráki László i Gyurákiné Darabos Gyöngyi
Győrfy Árpád i Győrfy Hajnalka
Háhn Adrienn
Haim Józsefné i Haim József
Hajdu Istvánné i Hajdu István
Hajdu Tamás i Hajdu Györgyi
Hanyecz Edina
Hargitai András i Szabó Nikoletta
Hegedűs Árpád i Hegedűsné Lukátsi Piroska Marietta
Hubacsek Ágota
dr. Hyrossné Biró Judit i Hyross András
dr. Jović Randelović Sonja i Randelović Dragan
Juhász Edit
Józsa Vincze Lajos i Józsa Vincze Lajosné
Kéri Péter i Kéri-Zsigmond Alíz
Kapitány Mátyás i Kapitány Mátyásné
Kecskés Adrienn
Kecskés Ferencné i Kecskés Ferenc
Keresztes Szilvia
Kertészné Vincze Andrea i Kertész Zsolt
Keszlerné Ollós Mária i Keszler Árpád
Kis Zoltán i Vatai Tünde
Kiss Balázs i Mussó Zsófia
Kiss Péterné i Kiss Péter
Kissné Miklós Edit i Kiss László
Kljajić Ljubica i Kljajić Novak
Kocsis Norbert i Báló Barbara Zsanett

Koródi Kovács Elizabetta i Koródi József
Kostić Nada
Kota Izabela Barbara
Kovács Gyuláné i Kovács Gyula
Kovács Judit
Kovácsné Csóka Bernadett i Kovács Péter
Krključ Ksenija i Krključ Stevan
Kurucz Levente i Kurucz Leventéné
Kósa Gabriella i Horváth Tamás
Kósa Gergely i Kósa Kovács Andrea
Kővári Katalin i Furi Nándor
Küri Attila i Küri Szilvia
Lancz Judit i Varga Zoltán
Lipp Szilvia i Molnár Mihály
Mészáros Istvánné
Maravić Milena i Maravić Milan
Marić Jahno Nadica i Jahno Aleksa
Marković Kostić Aleksandra i Kostić Dragan
Mattusich Márton i Mattusich Mártonné
Menkó Éva
Merkel Tímea i Kovács Tibor
Miklós Istvánné i Tasi Sándor
Miletić Prvoslava
dr. Miškić Olivera i dr. Miškić Ivan
Mitrović Jelena
Mohamed Wasfi Khalid i El Zleetni Zsuzsanna
Molnár Gyula
Motyovszkiné Kovács Erika i Motyovszki Csaba
Mussó József i Mussóné Lupsa Erika
Móczárné Putnoki Zita i Móczár Béla
Németh-Lakatos Krisztina i Németh Zsolt
Naánné Kostyál Katalin i Naán Tibor
Nagy Ádám i Nagyné Belényi Brigitta
Nagyné Ország Beatrix
Nagyné Bartus Erzsébet i Nagy Miklós
Njegovanović Zoran
Novaković-Dragojlović Dragana i Ristanović Radan
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Pápai Zita
Péter Gabriella i Péter Zsolt
Paizs Roland i Paizsné György Ildikó
Pakocs Yvett
Petrović Milena i Petrović Milenko
Podmaniczkiné Molnár Brigitta i Podmaniczki Péter
Popović Tatjana i Popović Vladimir
Pupić Sara
Radović Aleksandar
Rezván Pál i Rezvänné Kerék Judit

Ristić Sara i Ristić Ljubomir
Rusák József i Rusák Rozália
Schneider László i Schneider Lászlóné
Schubertné Zsákai Ágnes
Sebők Attila
Stanković Biserka i Stanković Dragan
Stanković Milica i Stanković Nenad
Stilin Tihomir i Stilin Maja
Stojanović Olgica i Stojanović Najdan
Szántó József
Székely János i Juhász Dóra
Szép László
Szép Margit i Till György
Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
Szabados Zoltán i Szabadosné Mikus Emese
Szalontainé Bohus Éva
Szegefű Zsuzsa i Pintér Csaba
Szeles Róbert i Weigand Ágnes
Szencziné Farmasi Judit i Szenczi József
Szepesi Tímea i Gucci István
Szórád Erzsébet i Kisjuhász Bálint
Szűcs Mihály i Szűcsné Dobó Erika
Szűcs Tibor
T. Nagy Sándorné i T. Nagy Sándor
Térmegi Lászlóné i Térmegi László
Takács Judit
Tanács Ferenc i TanácsFerencné
Thuri-Nagy Lajos i Oláh Henrietta
Tokaji Éva
Tokaji Ferenc Zsolt i Szántó Szilvia
Tordai Endre i Tordainé Szép Irma
Toroman Ljiljana
Turk Marija
Tóth Anna
Tóth Antal i Tóth Antalné
Tóth János i Tóth Jánosné
Tóth Tímea
Tóth Tamás i Bostyai Emília
Ugrenović Miodrag i Ugrenović Olga
Vígh Sándorné i Vígh Sándor
Vajda Lászlóné i Vajda László
dr. Vargáné Fekete Valéria i Varga István
Velkovska Vecka
Viznyai Róza
Vujinović Žarko
Vuksanović Branka i Vuksanović Vlada
Zečević Boban i Zečević Dušanka
Zöld Zsuzsanna



FOREVER  RESORTS

Sonya Wellness

bazeni | jacuzzi | solne kabine | sauna
masaža | kozmetika | frizer | koktel bar

pools | spa | salt chamber | sauna
massage | beauty-shop | drinkbar



EUROPSKI RALLY 2010.



Kao što je to bilo i na priredbi Europskoga Rallyja & Profit Sharinga u 2009. godini, i ovaj će se put kvalifikacije Profit Sharinga održavati tijekom obaju dana. Točno vrijeme održavanja programa Rallyja još nije poznato, ali najvjerojatnije će biti slično kao i na Rallyju u Málagi: 13:00–19:30 (petak) i 13:00–18:30 (subota).

Nakon dugotrajne konzultacije donijeli smo odluku da na ovom Rallyju nećemo organizirati banket za kvalificirane. To će osigurati veću slobodu za pojedince, ali i skupine, kako bi za subotu navečer individualno mogli organizirati program za sebe.



MJESTO ZBIVANJA

Mjesto održavanja Rallyja: **Wembley Arena**. Nalazi se 12 km od centra Londona, a dostupno je londonским metroom, vlakom, autobusom, ili osobnim automobilom. Adresa homepagea: http://www.wembley.co.uk/Wembley_Arena.htm



INFORMACIJE

Dragi suradnici kvalificirani na Europski Rally, molimo Vas da nas o namjeri sudjelovanja i o podacima pozvanoga gosta* izvijestite pisanim putem najkasnije do 18. prosinca na e-mail adresu suflpbudapest@flpseeu.hu. Potrebni su ovi podatci: ime, prezime, kodni broj i razina kvalifikacije. *Pozvani gost: Europski Rally smatra se „poticajnim putovanjem“, stoga omogućuje sudjelovanje po dvije osobe. Ako u statusu distributera nije navedeno ime supružnika, ili ako supružnik nije u mogućnosti sudjelovati na putovanju, tvrtka omogućuje sudjelovanje jedne dodatne osobe koja odgovara kriterijima i glede navršenih godina i glede drugih uvjeta koji se odnose na mogućnost sponzoriranja – kako bi putovala zajedno s kvalificiranom osobom. Putovanje je do daljnjega neprenosivo.



ULAZNICE ZA RALLY

Ulaznice omogućuju sudjelovanje na programu obaju dana. Za

EUROPEAN RALLY & PROFIT SHARE



FOREVER  LONDON

Termin održavanja Rallyja:

U petak, 5. ožujka 2010. godine

U subotu, 6. ožujka 2010. godine



one koji se nisu kvalificirali, od prosinca će se omogućiti prodaja ulaznica.



ON-LINE INFORMACIJA

Europski Rally i Profit Sharing 2010. mogu se pronaći na Facebooku i na službenoj stranici tvrtke Forever Living Products. Jednostavno se samo prijavite na Facebook, pronađite Forever Living Products i kliknete li na Events (Događaji), moći ćete dobiti informacije o Rallyju.



AERODROM

Transfer za kvalificirane na 2. i 3. razinu – ako nam pismeno do 8. siječnja 2010.g. dostave na ured (flpbudapest@flpseeu.hu) vrijeme dolaska/polaska, odnosno broj leta zrakoplova – centralno će se organizirati iz ovih zračnih luka:
LONDON HEATHROW
LONDON STANSTED
LONDON LUTON



HOTELI

Oni koji su ispunili uvjete kvalifikacije bit će smješteni u ovim hotelima: LONDON HILTON ON PARK LANE HOTEL, GROSVENOR HOUSE HOTEL, GROSVENOR SQUARE HOTEL, HILTON PADDINGTON HOTEL

Svi se hoteli nalaze u centru Londona ili u blizini Park Lanea. Obavijesti o podjeli zemalja po hotelima bit ćemo u mogućnosti dostaviti tek nakon okončanja kvalifikacijskoga razdoblja, odnosno nakon što nam bude poznat ukupan broj kvalificiranih.



METEOROLOŠKI UVJETI

Ovo je London, Engleska – poznata po kiši, te se u skladu s time pripremite. Vjerojatna vrijednost temperature kretat će se oko 3-10°C, spakirajte toplu odjeću i kišobran!

**Srdačno Vas očekujemo
u Londonu!**

O LONDONU

Opće informacije o Londonu, što se preporučuje pogledati, mogućnosti smještaja za one koji se nisu kvalificirali na 2. i 3. razinu:

<http://www.visitlondon.com>

Kontakt: Zsuzsanna Petrőczy
E-mail: flpbudapest@flpseeu.hu
Telefon: 269-5370/106-kućni

Ključna osoba

Hej, stani malo,
ne listaj dalje!!!!!!
Znam, bilo bi
jednostavnije listati
dalje, do stranica
koje pružaju
ugodnije informacije,
ali provedi ovdje
malo vremena!

Znaš li zašto? Jer iz iskustva govorim: ako smatraš da je ovaj dio već dosadan, nije upućen tebi – i tek tada imamo problema! Tada je ovo upućeno samo tebi!

Ne zbog toga što ne znaš – nego zbog toga što to ne činiš!

Jesam li te sada povrijedio? Oprosti, nije mi to bila nakana. Jesam li te razljutio? Ma nemoj, to sam i htio! Znaj što mi je moja ljubav Rita jednom napisala u rokovnik: „Ljutim se za tebe, a ne protiv tebe!“

E, sada već možeš i listati dalje – ali, možeš i ostat, ako želiš...

Zašto je upućeno tebi? Jer ti si osoba o kojoj u velikoj mjeri ovisi uspjeh neke zajednice, ekipe. Jer uspjeh tvoje ekipe – a time i tvoj osobni – ovisi o tebi. Kakvu ekipu želiš imati? Dobro, znam, ne onakvu kakvu imaš sada, ali žao mi je, moraš znati: kakvu ekipu sada imaš, takvu zaslužuješ.

Želiš li drugačiju? Budi drugačiji Ti sam!

PROMJENA, MUDANČA, MAKE A DIFFERENCE! Toliko puta čujemo to u zadnje vrijeme – ali shvaćamo li? Tre-

baš li se mijenjati? Ne znam – ali postoje veliki izgledi za to...

Čujem prigovore: što ti sad pame-tuješ, misliš da si savršen, tikvane?

Ne, prijatelju, ne mislim. Štoviše, ne mislim ni da ću to ikada postati. Ali se trudim postići razvoj!

de!“ (Tipičan uvijeni lanac sreće... Čuvaj se takvih obećanja! Ako ondje ne treba raditi, tada bježi odande! Lažu ti!)

Ako im nije potrebna bezvezarija s ključnim osobama, onda su amateri. Jer, vrati se samo na početak! Što je KLJUČNA OSOBA? To je osoba o kojoj

Dakle KLJUČNA OSOBA ... na prvi pogled nekoliko jednostavnih koraka, nekoliko jednostavnih točaka:

1. Budi 100%-tni konzument proizvoda.
2. Budi aktivan: realiziraj mjesečno 4 osobna i distributerska boda.
3. Održavaj prezentacije – mjesečno najmanje 5.
4. Slušaj svakodnevno CD-ove, gledaj DVD-ove, ili FLP TV.
5. Čitaj! Svakodnevno, redovito, najmanje 15 minuta.
6. Odlazi na priredbe. Sudjeluj na svim predavanjima, seminarima, priredbama koje organiziraju tvoja uzlazna struktura i FLP. Otvoreno, Start, Dan uspješnosti, Dvodnevni, Poreč, EU Rally...
7. Budi timski igrač, lojalan voditelj! Karakteristike timskog igrača: konzultacija, konstruktivnost, nema navođenja paralelne linije...

Jednostavno je kao mačji kašalj, KLJUČNA OSOBA ide u raj!

Hoćemo li proći do kraja? Ja mislim da bismo trebali, jer sada misliš da ti jesi KLJUČNA OSOBA.

Ja smatram da je točnije reći da si ti sam sebi smetnja. Nalaziš se u dvojbi da doista postaneš ključna osoba, ili da se izgubiš u moru mrežnoga marketinga (MLM), eventualno da otplivaš u druge vode među one koji će ti reći: „Dođi k nama, ovdje ne treba ona bezvezarija s ključnim osobama, ovdje postoji binarni sustav, ne trebaš raditi, lova će se sama množiti...!!!“ Ili: „Mjesto ti je ovdje među nama, ovdje nema proizvoda, moraš samo plaćati softver, i potraži slične lju-

u velikoj mjeri ovisi uspjeh! Dakle, ako nije potrebna ključna osoba, onda nije potreban ni uspjeh, je li tako? Dobro, tvoja stvar, samo ti veslaj...

(Baš je zanimljivo da nitko tko je iz FLP-a preskočio u neki drugi MLM nije postigao značajne rezultate. Zbog čega? Jer normalan FLP-ovac neće zamijeniti svoj mercedes za trabant, premda su oba njemački automobili... Iako, često čujem kako je On postao velik u FLP-u i došavši odande ovamo, pogledaj kako je samo izrastao u još većeg. TKO? Reci jedno ime! Ako Ti ipak znaš za nekoga za koga ja ne znam, tada je jedno sigurno: i ondje je postao KLJUČNA OSOBA! Jer bez toga to ne ide!)

Jučer me je netko nazvao. Predstavio se XY, zasigurno ga se sjećam iz FLP-a, ima za mene genijalnu poslovnu ponudu, ali prvo da me upita nešto:

Koliko si lojalan FLP-u?

100%, i to neupitno. Jednako kao što sam lojalan svojoj supruzi, djeci, svojem imenu!

Odgovor je bilo kratko zamuckivanje i mlak oproštaj...

(Isplatilo bi se jednom načiniti statistiku o onima koji su kao voditelji izašli iz FLP-a. Što su dosad znali cijeniti? Kako se odnose prema svojem partneru, prema obitelji, prijateljima?)

Dakle, KLJUČNA OSOBA ...

1. Koje Ti proizvode trošiš svaki dan? Čime se braniš od gripe? Zaštitnim cjepivom...? Pij neki od gelova, jer imunostni sustav je ključ! Detoksikacija! Svoj automobil i stan čistiš, zar ne? A sebe? Samo do točke dokle seže četkica za zube? Čaj dopire dublje... Preveniraj bolesti antioksidansima i vitaminima. Ako se pojavi problem, obrati se liječniku – ali štiti se i sam!

Čime pereš zube? Čime se umivaš – pereš lice, kosu, tijelo? Čime pereš suđe, odjeću? MDP? To nije neka stranka, ne gomila nečistoću nego je pere... Njeguješ li svoju kožu? Čime?

Ideš li na dijetu, baviš li se športom, da nemaš možda previše posla? Što trošiš u tom slučaju? Putuješ li? ATS?

Bolji su i korisniji od svega meni poznatoga. Što trošiš ti? Ako je odgovor: redovito 20–25 proizvoda, tada si prošao to pitanje...

2. Ona 4 boda... (Dodaj k nama, ovdje ti nije potrebna nikakva aktivnost! Meni i nisu poznati oni flasterčići! Ni išta slično. Nemaš ni osiguranje... Čujem katkad neku pametnu ideju. Što ti misliš? Bježi!!! Po mojem mišljenju...)

Ako ih trošiš – vidi točku 1. Onda ti to ne može predstavljati problem! Ako ih ne trošiš, onda je to vječita borba na kraju mjeseca... Ako uoče tvoji roditelji ili prijatelji koje stvari trošiš, što

imaš u kupaonici, u kuhinji u torbici, onda će ih i oni prihvatiti. Pogotovo ako im ih preporučiš... Ali to već prelazi u sljedeću točku.

3. Reci i drugima čime se baviš, što jedeš, kako živiš. Ali nemoj to činiti na radnome mjestu, u nekom klubu, nego normalno, onako kako vas poučavam. Znaš već, lista, pozivanje, prezentacija...

Održi mjesečno najmanje 15 prezentacija. Nemoj se prepasti, to može biti i takva prezentacija koju ćeš iznijeti svojoj prijateljici uz kavu u samo 10–15 minuta, o svojim iskustvima, ili o tome što si čuo/čula o FLP-ovim proizvodima. Poslije ćeš isto moći ispričati jednoj osobi, ali i dvjema osobama, pa i 15–20 osoba. Ne brini se, praksa čini majstora!

4., 5., 6. Uči! Ja nemam vremena za 40-godišnjaci, sada već i 45-godišnji plan! Ne želim raditi 90 000–100 000 sati do mi-ze-rovine! Ni na radnom mjestu, ni u privatnom poduzeću. Zato sam se i odlučio za mrežni marketing! Dakle, učim svakodnevno! Od drugih, od boljih od sebe! Onaj tko ima CD u FLP-ovu centru, taj je bolji od mene! Je li možda bolji i od Tebe? Od onoga tko drži predavanja mogu nešto naučiti. Tko piše knjigu, taj je pak otac znanja! Učim – uči – od njih!

– Ma dobro, ali već sam preslušao sve! CD-ove...

– Jedanput?! Jedanput nije dovoljno! I ja sam već čuo gotovo sve engleske riječi – i više puta... A i ruske...

– Ali, priredbe se uvijek održavaju vikendom!

– Da, povedi i suprugu/supruga, djecu, uvelike će uživati!

– Ali ne volim čitati...

– Aha. Jasno mi je. I? Onaj tko čita, uči iz tuđih iskustava. Tko ne čita, taj uči na svojim pogreškama...

7. Za kraj je ostala poanta. Ovo je timska igra! Zbog toga toliko posrću mnogi tradicionalni poduzetnici u nas. Oni su naučeni na rovarjenja, podmetanje... Kako znam? Radio sam u tome 10 godina!

Konzultacija:

– S kim? Moj je sponzor idiot. (Čujem često.)

– Ja smatram da je tvoj sponzor sigurno razborit čovjek kad je pronašao Tebe...

– No dobro, ali ja sam već "prerastao to".

– Sjajan si, pronađi aktivne voditelje smještene u tvojoj uzlaznoj strukturi – ako si doista pretekao svojega sponzora, umjesto da samo misliš da jesi...

– Ja radim sam!

– U redu, onda pozdravljam kandidata za put u smrt... U tome ti ne mogu pomoći

– Nadam se da ti je jasan ovaj dijalog. Jer ako nije, hitno se konzultiraj!

Konstruktivnost:

Ne zadirkuj nikoga! Tu počinje... Istakni tuđe vrline, to pomaže da primijetimo tvoje. Konstruktivno govori o uzlaznoj strukturi, svojem sponzoru, paralelnoj liniji, o priredbama, zaslugama. Ako ih nemaju, nemoj ih spominjati u lošem kontekstu!

Nema navođenja paralelne linije:

– Ali ako ona druga ekipa tako dobro napreduje, oni su sigurno bolji! I sponzor je bolji!

– Može biti, ali nije zainteresiran za tvoj napredak! Znam, susjedova je trava uvijek zelenija... Ti ne bi ni svoju suprugu zamijenio samo zato što si vidio neku mlađu... Tvoja uzlazna struktura zna što trebaš poduzeti, dat će ti vrijedne savjete – jer Tvoj uspjeh je i Njegov uspjeh. Paralelnu liniju voli, poštuju – ali pomalo s distance...

Toliko. Puno? Malo? Kužiš? Slažeš li se? Naravno, prije nego što sve ovo primijeniš, dogovori se sa svojim sponzorom, aktivnim uzlaznim voditeljem...

Budi KLJUČNA OSOBA, onaj čovjek o kojem uvelike ovisi uspjeh ekipe!!

Prijateljski pozdrav
ISTVÁN I RITA HALMI

Izmjene poslovne politike



3.5 Ako neki distributer proizvoda prekine distributerski pravni odnos s FLP-om, FLP se obvezuje da će od njega otkupiti svaki FLP-ov proizvod koji je kupljen tijekom 12 (dvanaest) mjeseci prije prestanka distributerskoga pravnog odnosa u skladu s odredbama ove Poslovne politike, a koji još nije iskorišten i čiji rok trajanja još nije istekao. Preduvjet otkupa FLP-ovih proizvoda jest da distributer proizvoda prekid distributerskoga pravnog odnosa inicira kod FLP-a pisanim putem, i da se odrekne prava koja proizlaze iz distributerskoga pravnog odnosa. Radi otkupa FLP-ovih proizvoda distributer proizvoda dužan je podnijeti zahtjev FLP-u na odgovarajućem obrascu i sve proizvode čiji otkup traži – zajedno s vjerodostojnim dokazom o kupnji – vratiti FLP-u. Ako je bodovna vrijednost proizvoda koje vraća onaj distributer koji želi ukinuti distributerski pravni odnos veća od 4 kartonskih bodova, mogu se od više strukture distributera oduzeti svi bonusi, NDP-profiti i kartonski bodovi isplaćeni po otkupljenim proizvodima. Ako su kartonski bodovi koji se oduzimaju uzeti u obzir za napredovanje distributera u marketinškom sustavu ili bilo kojeg distributera koji se nalazi u njegovoj višoj strukturi, može se ispitati postoje li uvjeti za napredovanje i u nedostatku odbijenih kartonskih bodova, te može li napredovanje ostati na snazi.

4.8 Novi distributeri proizvoda do postizanja razine assistant supervizora nemaju pravo na bonuse iz FLP-ova Marketinškoga plana. Novi distributer proizvoda koji od FLP-a u dva uzastopna mjeseca kupuje FLP-proizvode najmanje u vrijednosti od dvaju kartonskih bodova, stupa na razinu assistant supervizora.

4.9 Svaki distributer proizvoda ima pravo na NDP-profit, kojega čini razlika između nove cijene za distributere (New Distributor Price ili NDP) i veleprodajne cijene.

9.1.2 Na poticajnim putovanjima – podrazumijevajući i priredbe Super Rallyja i Post Rallyja od 1500 i 2500 kartonskih bodova, te putovanja za safirne managere, dijamantno-safirne managere, dvostruko dijamantne managere i trostruko dijamantne managere – distributer može sudjelovati zajedno sa supružnikom (izvanbračnim partnerom). Ako distributer proizvoda nema supružnika (izvanbračnog partnera), ima pravo za svojega pratitelja izabrati drugu osobu koja (prema starosti i inače) ispunjava zahtjeve postavljene u odnosu na distributere proizvoda. Gem putovanja, podrazumijevajući putovanja za safirne, dijamantno-safirne, dvostruko dijamantne i trostruko dijamantne managere, dodjeljuje se distributeru proizvoda i njegovu bračnom drugu. Gornja se pravila implicitno primjenjuju i na sudjelovanje gostiju.

12.2 Responzorirani distributer proizvoda počinje izgradnju poslovne strukture u svojstvu novoga distributera proizvoda, u silaznoj strukturi svojega novog sponzora, kupujući po NDP-u u marketinškom sustavu, i gubi sve svoje otprije izgrađene silazne linije u svim državama. Responzorirane distributere proizvoda ne može se uzeti u obzir sa stajališta ispunjavanja uvjeta u Profitno-poticajnom programu ili u bilo kojem drugom poticajnom programu.

13 NARUDŽBA

13.1 Svi distributeri proizvoda kupuju neposredno od FLP-a. Od 1. prosinca 2009. osobe na razini novoga distributera proizvoda kupuju po novoj distributerskoj cijeni (NDP) – NDP = 15% popusta od maloprodajne cijene. Ako distributer proizvoda (neovisno o distributerskoj razini) u roku od dva mjeseca osobno kupuje najmanje u vrijednosti od dvaju (2) kartonskih bodova, ima pravo kupovati po veleprodajnoj cijeni. Razliku između NDP-a i veleprodajne cijene u odnosu na ova 2 kartonska boda dobiva neposredni sponsor.



Zajedno na putu uspjeha



Senior managersku razinu postigli su (sponzor)

Rácz Zoltán i Rácz Gabriella (*Utasi István i Utasi Anita*)



Managersku razinu postigli su: (sponzor)

Hegyiné Tauber Györgyi i Hegyi Péter
(*Mentes Gábor i Mentese Tauber Anna*)

Matos Katalin
(*Rácz Zoltán i Rácz Gabriella*)



Razinu assistant managera postigli su:

Bognár János
Busák Franciska
Deák Zita
dr. Fullér Istvánné
Herold Györgyi Ilona
Hofstätter Daša i Jazbar Marko
Kovács László i Galgóczi Anita

Miklós Katalin
Momčilović Soka i Momčilović Dragoslav
Olasz Nikolettta
Orbán Tamás
Pataki Zsolt Éva
Pesáné Nagy Katalin
Preiner Józsefné

Stér Györgyné i Stér György
Szabics Dániel
Szilágyi Zoltánné i Konstantinović Vojislav
Szlányi Istvánné i Szlányi István
Šljivić Predrag i Šljivić Jasna
Takács Judit
Zilahi János i Zilahiné Csáthy Ildikó



Supervizorsku razinu postigli su:

Babarczi Klára
Barasits Anikó
Bertus-Barcza Csabáné i
Bertus-Barcza Csaba
Buzási Istvánné i Buzási István
Csányi László i Csányi Lászlóné
Csoba Attiláné
dr. Čurčić Gordana
Čop Nela
Czanik Arpad i Czanikova Judita
Daskalovski Igor
Debreceni Krisztina
Dobó Miklós i Kopornyik Gabriella
Domján Károly i Domjáné Berta Krisztina
Dragašević Danijela i Dragašević Milan
Drenjaković Mirjana
Družek-Horvat Erika
Feher Joze
Frühwirth István
Fülöp Edit
Gojković Dragana i Gojković Borislav
Gottwald Erzsébet
Gulyásné Bay Anikó
Görbics Orsolya Judit
Haralyiné Bodó Anita i Haralyi László
Havasi Katalin
Hesfelean Ilona
Horváth Györgyné
Ištvanov Mirko i Kaić Milkica
Jakšić Desanka i Jakšić Dmitar
Jovanov Aleksandra

Kiss Beatrix i Tóth Lajos
Kontlerné Egyed Edina
Kovács Emese
Kraszna Gyula i Papp Judit
dr. Krasznai István i Huri Tünde
Krželj Kaja Snježana
Kun Ildikó
Kvaternik Janković Jasna i Janković Ivica
Kósa Gergely i Kósa Kovács Andrea
Kóta Gergely
Láng Zoltán
Lazin Dragan
Lehota Bernadette
Lotrijan Stojanka i Simonović Vučina
Majoros Csaba
Markovits Ladislau i Stefan Margareta
Marosán Csaba i Marosán Csabáné
Maruzs Elemér i Maruzs Elemérné
Mayer Krisztián
Medić Dragan
Meggyesi Imre i
Meggyesiné Kántor Tamara
Mijajlović Tomislav i Mijajlović Maja
Mike Julianna
Mirčetić Miloš
Molnár Lászlóné i Molnár László
Nagy Ferenc i Lakatos Katalin
Nagy András
Nagy János i Nagyné Postás Judit
Nagyné Fojtó Katalin i Nagy József
Nyári Gabriella

Perei Éva i Füleki Rudolf
Pillár Ilona
Pongrácz Lászlóné
Popović Tatjana i Popović Vladimir
Princzes Ferencné i Princzes Ferenc
Radović Ana i Radović Ivan
Randelović Rajna
Rimavölgyi István i Rimavölgyi Istvánné
Siklósi Jánosné i Siklósi János
Skoda Andrásné
Somogyi Tibor i Somogyiné Czihai Kitti
Stanković Jelena
Stanković Biserka i Stanković Dragan
Stojanović Jelena
Stojković Dragan i Stojković Bojana
Stolczenberger Józsefné i
Stolczenberger József
Szűcs Erzsébet
Takács Andrásné i Takács András
Tepedelen Tímea Tüलय
Timárné Pelyák Emőke i
Timár Zsolt
Tombác Péter
Torma Bence
Toroman Ljiljana
Vesze Rita
Vujinović Žarko i Vujinović Dušana
Vuksanović Branka i
Vuksanović Vlada
Zagyva Szilvia
Zalai László



Pobjednici programa poticanja kupovine automobila:

1. razina

Ádámné Szöllösi Cecília i
Ádám István
Bakó Józsefné i Bakó József
Balázs Nikolett
Balogh Anita i Süle Tamás
Bánhidny András
Becz Zoltán i Becz Mónika
Bodnár Daniela
Botka Zoltán i Botka Zoltánné
Czeléné Gergely Zsófia
Csepi Ildikó i Kovács Gábor
Csuka György i dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza i
Csürke Bálintné
Dobsa Attila i
Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević i Irena Dragojević
Éliás Tibor
Dr. Farády Zoltán i
dr. Farády Zoltánné
Farkas Gáborné i Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo i Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné i
Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Haim Józsefné i Haim József
Hajcsik Tünde i Láng András
Halomhegyi Vilmos
Hofbauer Rita i
Gavalovics Gábor
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt i Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné i
dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos i
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István i Kása Istvánné
Kemenczei Vince i
Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária i
Keszler Árpád
Kibédi Ádám i Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Sonja Knežević i
Nebojša Knežević
Knisz Péter i Knisz Edit
Kovács Gyuláné i
Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić-Pavletić i
Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona i
Kulcsár Imre
Lapicz Tibor i
Lapiczné Lenkó Orsolya
Dr. Predrag Lazarević i

dr. Biserka Lazarević
Léránt Károly i
Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán i
dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István i
Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović i Marija Mihailović
Miklós Istvánné i Tasi Sándor
Mirjana Mičić i Vilmoš Harmoš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd i Csordás Emőke
Mussó József i
Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám i
Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella i Márkus József
Nagy Zoltán i
Nagyné Czunas Ágnes
Marija Nakić i Dušan Nakić
Oltvölgyiné Zsidai Renáta
Orosz Ilona i dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre i Péterbencze Anikó
Papp Tibor i Papp Tiborné
dr. Pavkovics Mária
Radics Tamás i Poreisz Éva
Radóczki Tibor i dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán i Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál i Rezválné Kerek Judit
Róth Zsolt i
Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert i
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Rusák József i Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Dr. Steiner Renáta
Tihomir Stilin i Maja Stilin
Sulyok László i Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán i
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Dr. Szabó Tamásné i dr. Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János i Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné i
Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
Tasnády Beáta i Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné i Térmegi László
Tordai Endre i Tordainé Szép Irma

Tóth Tímea
Dr. Dušanka Tumbas
Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović i Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna i Bognár Gábor
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jozefa Zore
2. razina

Botis Gizella i Botis Marius
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović i Miloš Janović
Milanka Milovanović i
Milisav Milovanović
Daniela Ocoljić
Dr. Marija Ratković
Révész Tünde i Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné i Rózsahegyi Zsolt
Siklósné dr. Révész Edit i Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza i Vargáné dr. Juronics Ilona

3. razina

Berkics Miklós
Bíró Tamás i Bíró Diána
Bruckner András i dr. Samu Terézia
Budai Tamás
Marija Buruš i Boško Buruš
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
Halmi István i Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád i
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Stevan Lomjanski i Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre i Lukácsi Ágnes
Zoran Ocoljić
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin i
dr. Seres Endre
Szabó József i Szabó Józsefné
Tamás János i Tamás Jánosné
Tóth István i Zsiga Márta
Tóth Sándor i Vanya Edina
Utasi István i Utasi Anita
Vágási Aranka i
Kovács András
Varga Róbert i
Vargáné Mészáros Mária

Obavijesti

POTICAJNI PROGRAMI

Od 1. travnja 2009. godine pokreće se jedan specifični putnički klub zatvorenog tipa ALOE TRAVEL SERVICE (ATS). Kao njegovi članovi, distributeri će moći putovati jeftinije i do 20–50%.

– Distributeri koji su postigli razinu od 2CC ili iznad toga moći će kupiti **člansku iskaznicu** u uredima FLP-a. Godišnja naknada za u članjivanje iznosi 49€ po osobi, i moći će se uračunati već kod prvog putovanja.

– Od 22. listopada 2009.g. umjesto ranijeg Travel Pack prodaje se Travel Touch koji nosi 2,000 cc. Ovaj novi paket uz pravo na kupnju s ATS karticom sadržava i ekskluzivne poklone, koji su vam do sada bili dostupni samo u odmaralištima Forever Resortsa.

– Za prijavu treba ispuniti jedan jednostavan obrazac na kojem se nalaze podaci i **e-mail adresa** distributera.

– Distributer se s pomoću članske iskaznice može registrirati na home-pageu ATS-a, čime će postati članom jednoga on-line putničkoga kluba.

– ATS prenosi izbor ponuda najvećih zapadnoeuropskih putničkih agencija s 4, 5 i 6 zvjezdica.

Smatramo da naši aktivni članovi zaslužuju da putem FLP-a mogu sudjelovati u senzacionalnim putovanjima uz specijalan popust.

Kontakt: (+36-70) 434-3843

E-mail: register@aloetravel.com

RESPONZORIRANJE

Pravila „ponovnog sponzoriranja“ nalaze se u 12. poglavlju Poslovne politike. Važno je znati da mogućnost ponovnog sponzoriranja nije automatski proces, nego može stupiti na snagu samo nakon podnošenja utvrđenih obrazaca (izjava o responzoriranju, nova pristupnica) i kontrole ispunjavanja uvjeta. Utvrđena pravila Poslovne politike krši onaj tko, zanemarujući postupak responzoriranja, registrira i po drugi put već prije registriranog distributera proizvoda.

INTERNET

Dragi naši distributeri proizvoda, ovim vas putem želimo obavijestiti da informacije možete dobiti s dviju internetskih stranica naše tvrtke. Jedna je **www.flpseeu.com** – to je adresa home-pagea naše regije i mađarske web-trgovine. Kodove za pristup web-trgovini i za kupnju možete zatražiti u našim uredima. Na home-pageu su aktualni i stariji brojevi časopisa dostupni unošenjem lozinke „forever“, a fotogalerija lozinkom „success“.

Središnji home-page tvrtke, ili popularno nazvan „američki home-page“, jest **www.foreverliving.com**, koji pruža vijesti o FLP-u u svijetu, daje informacije o međunarodnim podacima za kontakt, te razne druge

korisne obavijesti. Ovoj adresi mogu pristupiti svi zainteresirani kliknuvši na „Guest in“. Na stranicu za distributere možete pristupiti kliknuvši na „Distributor login“. Ondje ćete moći provjeriti i svoje dnevne bodovne rezultate. Svoje korisničko ime (LOGIN ID) i svoju lozinku (PASSWORD) za pristup možete pronaći u vašem mjesečno primljenom obračunu bonusa (u zadnjem odlomku za obračun bonusa /obračun provizije/).

Obračun bonusa na našem home-pageu. Svakom našem suradniku koji ima lozinku dostupni su podaci obračuna mjesečnog bonusa putem interneta. O načinu uporabe ove usluge možete se informirati na početnoj stranici za distributere home-pagea foreverliving.com.

Forever You Tube. Središnji ured (Home Office) izradio je naš kanal Forever You Tube, koji se nalazi na adresi: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Na njemu su ponuđeni video-klipovi kojima se promoviraju FLP-ovi proizvodi, predavanja viših menagera i razne druge marketinške prezentacije na raznim jezicima. Uskoro će biti ostvarena mogućnost i za obradu tekstualnih poruka, odnosno bit će dostupno i na mobitelu BlackBerryju.

U svezi s **pojavljivanjem distributera na internetu**, predstavnici matične tvrtke upozoravaju na sljedeće pojedinosti:

- na web-stranici ne smiju biti objavljeni savjeti medicinskog/terapeutskog tipa;
- na stranici ne smiju biti objavljena bilo kakva obećanja koja se odnose na ostvarivanje prihoda odnosno zarade;
- web-stranica obvezatno mora sadržavati da je njezin vlasnik neovisan distributer FLP-a, te da stranica nije FLP-ova službena stranica;
- internetska prodaja ne smije se provoditi na distributerskim web-stranicama.

Nadalje, opetovano skrećemo pozornost da se, skladno točki 14.3.3.5 naše Međunarodne poslovne politike, naši proizvodi ne smiju prodavati ni na elektroničkim tržištima/dražbama (npr. Vatera, TeszVesz, E-bay itd.). Molimo vas da sva svoja objavljivanja na internetu planirate uzimajući u obzir gore navedene napomene, te prije publiciranja ni pod kojim uvjetima nemojte propustiti zatražiti od našega Društva njihovo odobrenje. Link home-pagea očekujemo na e-mail adresu središnjeg ureda flpbudapest@flpseeu.hu.



NIJE U SKLADU S PRAVILIMA!

Nikada nemojte proizvod kupovati ili prodavati preko drugih elektroničkih kanala ili jedinica maloprodaje. Imajući u vidu mogućnosti elektroničkih medija u odnosu na razne prodajne kanale, stajalište je Forever Living Productsa da se te jedinice smatraju maloprodajnim objektima. Prema poslovnoj politici koja je na snazi, prodaja ili izlaganje bilo kojeg proizvoda, ili tiskanog materijala FLP-a u maloprodajnim objektima, strogo su zabranjeni. Promet robe s pomoću elektroničkog medija može se odvijati isključivo putem home-pagea www.flpseeu.com!

KORISNE INFORMACIJE

Naša je tvrtka osigurala svojim distributerima nekoliko mogućnosti za dostup podacima o dnevnom prometu i stanju bodova:

- **Putem interneta.** Informacije o tome možete pronaći u Obavijestima u poglavlju pod naslovom INTERNET.
- Informacije o aktualnom stanju vaših bodova možete zatražiti i putem **sustava SMS-a** koji već nekoliko godina funkcionira uspješno.
- O aktualnim podacima o vašem prometu svesrdno će vas informirati i naši suradnici u **telefonskoj službi za stranke** našega središnjeg ureda u Budimpešti. Osobne informacije o vrijednosnim bodovima mađarski distributeri mogu zatražiti putem telefona na brojevima +361 269 53 70 i +361 269 53 71, a distributeri iz Hr-

vatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na broj +361 332 55 41.

Molimo svoje suradnike da se pri traženju informacija isključivo ograniče na svoje vrijednosne bodove i informacije o svojem poslu!

Molimo naše pošto vane distributere da i ubuduće obrate pozornost na točno popunjavanje obrazaca, s posebnim naglaskom na prijavni list za distributere, ugovor koji je sklopljen između distributera i FLP-a!

Radi izbjegavanja pogrešaka, prepravljene i nepotpisane prijavne listove i narudžbenice nećemo biti u mogućnosti prihvatiti! **Možemo prihvatiti samo vlastoručno potpisane ugovore! Svi ostali potpisi smatrat će se krivotvorenjem službenih dokumenata!**

U slučaju promjene imena ili adrese nije dovoljno samo upisati promjenu na narudžbenu. U tu svrhu molimo vas da ispunite obrazac namijenjen izmjeni podataka! Radi financijske sigurnosti molimo vas da prilikom traženja informacija o bonusima putem opunomoćenika, opunomoćenik donese sa sobom svoju osobnu iskaznicu! Na osnovi Međunarodne poslovne politike, svaki distributer koji je potpisao prijavni list (ugovor) stječe pravo na obavljanje kupnje proizvoda po veleprodajnim cijenama neposredno od FLP-a. Distributeri postaju registrirani tek prilikom svoje prve kupnje davanjem na uvid prije predanoga i pečatom ovjerenoga drugog primjerka prijavnog lista.

FLP TV

program na internetu od 23. prosinca
do 25. siječnja 2010. godine

06:00 i 18:00	Himna
06:15 i 18:15	Dr. Csaba Gothárd: U što si se pretvorila zemljo naša draga
06:35 i 18:35	Tvoj san naš je plan – Uvod u FLP
06:40 i 18:40	Veronika Lomjanski: Prošlost, sadašnjost i budućnost s Foreverom
07:00 i 19:00	Putokazi
07:15 i 19:15	Endre Tordai i Irma Szép Tordainé: Novi snovi, novi ciljevi i novi poticajni programi
07:40 i 19:40	Putokazi – II.nastup
07:55 i 19:55	Dr. Edit Révész Sıklósné: Djelovanje Aloe Vere na očuvanje zdravlja
08:25 i 20:25	Péter Lenkey
08:55 i 20:55	Plesna skupina Xopos – Iznađenje
09:00 i 21:00	Jan Mary Lurel
10:10 i 22:10	Dr. György Bakane: Foreverovi energetski proizvodi
10:25 i 22:25	Tvoj san naš je plan – FLP-ovi proizvodi
10:30 i 22:30	Tanja Žagar: Pjesma
10:45 i 22:45	István Halmi: Mogućnosti u flp-u (novi Travel Pack)
11:15 i 23:15	Tanja Žagar: Pjesma II.
11:30 i 23:30	Supervisor, Assistant manageri
11:45 i 23:45	Osvajači, Manageri, Viši manageri, registarske ploč.
12:05 i 00:05	Attila Pataki – Koncert
12:25 i 00:25	Dr. Csaba Gothárd: I ja učim, i ti učiš, mi napredujemo
12:50 i 00:50	Brigitta Belényi Nagyné i Ádám Nagy: Kako ćeš udvostručiti svoj promet
13:20 i 01:20	Emil Tonk: Shvati ozbiljno
14:00 i 02:00	Plesna skupina Gonozsok – Uz pratnju skupine Zagya banda
14:15 i 02:15	Hertelendy Klára: Uvijek u sve veće visine
14:45 i 02:45	Tvoj san naš je plan – FLP-ova mogućnost
14:50 i 02:50	Hilda Pere: Priča o uspjehu
15:15 i 03:15	Zsolt Frenkó i Dr. Sándor Milesz: Informacije o natjecanju Zvijezde Forevera
15:25 i 03:25	Krainbaby-Oberkainer band
15:50 i 03:50	Zsolt Fekete: Uspostava kontakta
16:20 i 04:20	Tamás Bíró: Naši heroji
16:50 i 04:50	Róbert Varga: Uspješna izgradnja poslovne strukture
17:10 i 05:10	Michael Strachowitz: Tri ključa uspjeha

www.flpseeu.com





OBAVIJESTI UREDA U MAĐARSKOJ



ured u Debrecenu

NOVOSTI

U sklopu Telecentra radi i novi ZELENI broj: **06 80 204 983**. Usluga je dostupna radnim danom od 12 do 16 h i možete zvati besplatno. Telecentar je, naravno, i dalje dostupan na već uhodanim starim brojevima: +361 297 55 38, +36 20 456 8141, +36 20 456 8149.

KALENDAR PRIREDBI

BUDIMPEŠTA: Dani uspješnosti: 21. 11. 2009. i 19. 12. 2009.

NARUDŽBE PROIZVODA

Oni naši kupci koji proizvode ne nabavljaju osobno ili putem opunomoćenika u našim predstavništvima, svoje narudžbe mogu predati na sljedeći način: **telefonom**, gdje će vam naši suradnici dati točnu informaciju o iznosu cijene narudžbe, o vrijednosti u bodovima i o naknadi dostave: +361 297 5538, +361 297 5539, **mobitel**: +36 20 456 8141, +36 20 456 8149, **zeleni broj**: +36 80 204 983 (poziv je besplatan radnim danom od 12 do 16 h), **putem SMS-a** na broj telefona +36 20 478 4732, **putem interneta**: **naručite proizvode na home-pageu www.flpseeu.com**!

Ovo je najudobnije i najsigurnije rješenje – ne samo iz aspekta neposredne kupnje proizvoda, nego i sa stajališta evidencije narudžbi. Odlično je sredstvo i tijekom nudenja proizvoda, naim primamljiva je to ponuda za sve zainteresirane. Bodovna vrijednost svake narudžbe u roku od 24 sata bit će dodana ažuriranoj vrijednosti. Naša web-trgovina dostupna je i neposredno na adresi www.flpshop.hu, dok se razvoj stanja bodovnih vrijednosti može pratiti na home-pageu www.foreverliving.com.

KUPNJA S POPUSTOM

Naši partneri koji imaju mađarsko državljanstvo dio provizije koja im pripada po **osobnoj** kupnji mogu iskoristiti i u vidu popusta. Na njihov ćemo zahtjev iznos fakture za obavljenu kupnju umanjiti za visinu popusta, tako da će morati podmiriti račun koji je manji za iznos popusta.

Tijek kupnje s popustom je sljedeći:

1. Izjava. Ako želite iskoristiti ovu mogućnost, morat ćete dati izjavu o tome ispunjavanjem u tu svrhu namijenjenog obrasca.

2. Kupnja. Sustav će pri kupnji automatski umanjiti ukupni iznos fakture za visinu popusta. Predmetni iznos, međutim, po svakoj pojedinoj kupnji ne smije premašiti 35% ukupnog neto iznosa fakture. Ako je popust prikupljen na vaše ime veći od spomenutih 35%, preostali ćemo iznos popusta uračunati pri sljedećoj kupnji, ponovno do visine od 35% ukupnog iznosa nove fakture, zatim će se isti proces ponavljati svaki

put iznova. U slučaju kupnje s popustom, za potvrdu Vašega osobnog identiteta ili identiteta Vašeg opunomoćenika potrebno je predočiti osobni dokument sa slikom.

3. Davanje informacija. Svakoga 15. u mjesecu dodavat ćemo iskoristivom iznosu nove popuste nastale po kupnjama ostvarenima prethodnoga mjeseca. Naši suradnici Vama ili Vašim opunomoćenicima mogu davati informacije o aktualnom iznosu popusta tek nakon predočenja osobnog dokumenta sa slikom.

O daljnjim pojedinostima možete se informirati kod svojega sponzora ili naših suradnika.

DOSTAVA NA KUĆNU ADRESU

Želimo skrenuti pozornost distributerima u Mađarskoj na usluge tvrtke za dostavu pošiljki. Time ćete moći dobiti svoju pošiljku maksimalno u roku od 2 dana od narudžbe – uz dogovor o terminu – na bilo kojoj točki u državi, koju ćete obvezatno morati preuzeti u roku od 48 sati. U protivnom ćemo fakturu stornirati, a bodove oduzeti. Cijena naručenih proizvoda i naknada za dostavu plaća se pri preuzimanju pošiljke. Troškove dostave pri kupnji vrijednosti iznad 1 boda Tvrtka preuzima na svoj teret.

KORISNE INFORMACIJE

Molimo cijenjene distributere da uz prijavne listove i ubuduće prilože kopiju obrtnice, čak i naknadno, odnosno tvrtke! Ubuduće ćemo samo na temelju toga moći isplatiti prizivul! Oni naši partneri iz Mađarske koji prilikom kupnje traže račun na ime svoje tvrtke, moraju dostaviti našem uredi sve potrebne popunjene obrasce kao i kopiju dokumenata koji dokazuju posjedovanje tvrtke. Opširne informacije o tome naći ćete na oglasnim pločama u našim uredima, a na vašu molbu suradnici ureda usmeno će pružiti željene informacije.

Brojevi telefona medicinskih eksperata:

dr. Kassai Gabriella 20/234 2925, dr. Kozma Brigitta 20/261 3626

dr. Mezösi László 20/251 9989, dr. Németh Endre 30/218 9004

Siklósné dr. Révész Edit 20/255 2122

Broj telefona samostalnog liječnika savjetnika:

dr. Bakanek György 20/365-5959

Proizvodi Forever Living Productsa puštaju se u promet s preporukom Mađarskoga saveza alternativne medicine.

NAŠA PREDSTAVNIŠTVA

Forever Living Products

• Središnja uprava: 1067 Budapest, Szondi utca 34.

tel.: +361 269 5370, +36 20 253 3614

• Komercijalna uprava u Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11.,

tel.: +361 291 8995, +36 20 465 6280. Komercijalni direktor: dr. Gothárd Csaba

• Adresa regionalnog ureda u Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.,

tel.: +36 52 349 657, +36 20 914 2945. Regionalni direktor: Pósa Kálmán

• Adresa regionalnog ureda u Szegedu: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,

tel.: +36 62 425 505, +36 20 251 1712. Regionalni direktor: Radóczy Tibor

• Adresa regionalnog ureda u Székesfehérváru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3.,

tel.: +36 22 333 167. Regionalni direktor: Földi Attila

Radno vrijeme naših ureda izvan Budimpešte bit će promijenjeno, te će od 30. listopada, umjesto 9.00–17.00 biti 10.00–18.00, a fakturiranja 10.00–17.00.

Forever Resorts

• Hotel dvorac Szirák: 3044 Szirák, Petőfi u. 26., tel.: +36 32 485 300,

faks: +36 32 485 285., Direktorica hotela: Katalin Király

Home page: www.kastelyszirak.info

Naš Božić!

Božić je blagdan predane ljubavi, blagdan ljudi koji su u duši snažno povezani. Pod borom ili uz obiteljski stol darujemo svoje najmilije simboličnim darovima kao znak da vodimo brigu o njima, da nam je stalo do njih. U ukrasnim kutijicama pod prekrasnim mašnicama skriva se poruka naše ljubavi: *Vidiš, držim te u glavi, mislim na tebe, ti si za mene važan/važna!*

Mala obitelj, velika obitelj, Forever!

Jer mi smo jedna obitelj, čak i kada smo tako mnogobrojni! Što bi trebao biti naš dar našoj mnogobrojnoj obitelji distributera?

Pružamo vam osjećaj vođenja brige o vama!

Osokoljeni rezultatima Sajma na Danu uspješnosti u studenom, održat ćemo i Foreverov božićni sajam!

Ne štedeći vremena i truda, izložiti ćemo kompletnu ponudu proizvoda u Športskoj Areni Lászlóa Pappa. Ovaj ćemo vam put tijekom cijeloga dana – čak i nakon prosinačkog Dana uspješnosti – stajati na raspolaganju za kupnju, davanje informacija i za zamatanje darova na dvanaest punktova, s osobljem koje broji gotovo četrdeset ljudi.

Kako se samo sjajni darovi skrivaju u našim proizvodima! Možeš li poručiti više ljubavi i iskreniju brigu za ljude u svojem bližem okruženju darujući im zdravlje i ljepotu na prirodnoj bazi? Kao i mogućnost egzistencije u punom sjaju.

Mi ćemo pomoći tako što ćemo i za ovu prigodu ukinuti pravilo minimalne količine pri kupnji. A ako bi se i netko od tvoje rodbine, prijatelja, znanaca također uključio u kupnju ... dovedi ih! Ovaj put vrlo lako može postati članom naše zajednice. Sada možeš proširiti svoj posao uz vrlo fleksibilne uvjete! Ovo je, uz NDP, gesta neprocjenjive vrijednosti!

Na stanovitom kulturnom mjestu, usred obogaćivanja svojega znanja o struci, možeš pribaviti najljepše/najbolje proizvode za svoje najmilije, ali i za njihove najmilije. Povrh svega toga moguće je da će to već u siječnju donijeti i novac tebi i tvojim najmilijima, te njihovim najmilijima.

Osim toga, svatko od nazočnih i od onih koji kupuju na licu mjesta može još osvojiti dodatne nagrade, dodatne ulaznice za Dan uspješnosti.

Srdačno te očekujemo! Vjeruj mi da je tako! Ondje ćete moći vidjeti na djelu našu ljubav u svim našim nastojanjima kako bismo vam približili POSLOVNU MOGUĆNOST.



Obavijesti ureda Jugoistočne Europe



OBAVIJESTI UREDA U SRBIJI

- Ured u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127. Radno vrijeme ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom od 12:00 do 19:30 sati, a srijedom i petkom od 09:00 – 16:30 sati.
- Ured u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vrijeme: ponedjeljkom i četvrtkom 11.00–19.00 h, utorkom, srijedom i petkom 9.00–17.00 h.
- Ured u Horgošu: 24410 Horgoš, Béle Bartóka 80, tel.: +381-24-792-195. Radno vrijeme radnim danom 9.00–17.00 h. Regionalni direktor: Branislav Rajčić.

– Forever Living Products Beograd Vam stoji na raspolaganju sa sljedećim uslugama: predaja narudžbe putem telefona – telecentar, na broju telefona: +381-11-309-6382. Radno vrijeme: ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30 h, a srijedom i petkom 9:00–16:30 h. Pri telefonskoj narudžbi roba se dostavlja na adresu koja je navedena na kodnom broju. Naručitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe.

- Roba se plaća pouzećem. Troškovi dostave iznose 600 dinara, a plaća ih narucitelj.
- Troškove dostave FLP Beograd preuzima na svoj teret, ako je vrijednost naručene robe dostiže ili premasuje 1 bod.
- Registracija novih suradnika ne može se obavljati putem telefona.
- Pri telefonskoj narudžbi uzet će se u obzir samo narudžbe pristigle do 25. u danom mjesecu, dok se nakon toga narudžbe mogu predati samo osobno u našim uredima.
- Reklamni materijal i svi formulari moći će se kupovati i u uredima u Horgošu i Nišu, gdje će naši distributeri moći kupiti i pristupnice i obrasce namijenjene izmjeni podataka.

Brojevi telefona liječnika specijalista u Srbiji:

dr. Biserka Lazarević i dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318, konzultacije utorkom 13h-16h i petkom od 14h-16h

dr. Kaurinović Božidar: +381-21-636 9575

konzultacije srijedom i četvrtkom od 12h-14h, na br.



OBAVIJESTI UREDA U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20. Tel.: +382-20-245-412, tel/fax: +382-20-245-402. Radno vrijeme: ponedjeljkom 12:00–20:00. Ostalim radnim danima 9:00–17:00. Svaka zadnja subota u mjesecu je radni dan. Radno vrijeme: 9:00–14:00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

- Proizvode možete naručivati na sljedeće brojeve telefona: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Plaćanje prilikom preuzimanja robe. Ako vrijednost naručene robe dostiže i premašuje 1 bod, FLP preuzima troškova transporta na svoj teret.

Broj telefona liječnika specijalista za Crnu Goru:

dr. Nevenka Laban: +382-69-327-127



OBAVIJESTI UREDA U HRVATSKOJ

- Ured u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16. Obavještavamo suradnike i potrošače da ured FLP-a Zagreb ima produženo radno vrijeme: ponedjeljak i četvrtak: 09:00 – 20:00; utorak, srijeda i petak 09:00 – 17:00. Tel.: +385-1-3909-770 i faks: +385-1-3909-771.
- Ured u Rijeci: 51000 Rijeka, Strossmayerova 3/a., mbt.: +385-91-455-1905 Regionalni direktor: mr. sci. László Molnár.

- Telefonske narudžbe: +385-1-3909-773. Troškove dostave za pojedinačnu narudžbu iznad 1 boda plaća FLP.
- Edukacija o proizvodima: ponedjeljak, utorak i srijeda od 17:00 h.
- Moguće je obročno plaćanje u 2–3 rate putem Diners kartice za kupnju proizvoda u iznosu od 1500 kn i više.

Brojevi telefona naših liječnika specijalistic u Hrvatskoj:

Liječnica dr. Ljuba Rauški Naglič, neparni datumi od 16:00 do 20:00 h.

Mobilni: 091 51 76 510.



Ured u Rijeci



OBAVIJESTI UREDA U BOSNI I HERCEGOVINI



Ured u Bijeljini

- Ured u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg D Mihajlovića br. 3, tel.: +387-55-211-784, +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Radno vrijeme radnim danom: 9.00-17.00 sati. Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić.
- Ured u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10, tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Radno vrijeme ponedjeljkom, četvrtkom i petkom od 09.00-16.30, a utorkom i srijedom 12.00-20.00 sati. Svaka zadnja subota u mjesecu je radni dan i svake zadnje subote održat ćemo mini Dan uspjeha u uredu FLP-a. Voditeljica ureda: Enra Hadžović. U slučaju telefonske narudžbe u uredima

– Forever Living Productsa u Bosni zovite sljedeće brojeve (prijava novih distributera putem telefona nije omogućena): +387-55-211-784 u Bijeljini, i +387-33-760-650 u Sarajevu.

Obavijest ureda FLP-a Sarajevo

– U slučaju telefonske narudžbe naručitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Kada vrijednost narudžbe ne prelazi vrijednost 1 boda, tada troškove dostave na kućnu adresu plaća naručitelj.



OBAVIJESTI UREDA U SLOVENIJI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640. Radno vrijeme ponedjeljkom i četvrtkom od 12:00 do 20:00 sati, a utorkom, srijedom i petkom od 09:00 – 17:00 sati.
- Adresa skladišne prodaje u Lendavi: Kolodvorska 14, 9220 Lendava. Telefon: +386-2-575-12-70, Fax: +386-2-575-12-71, E-mail: forever.living@siol.net. Radno vrijeme: ponedjeljkom od 12 do 20 sati, utorkom, srijedom, četvrtkom i petkom od 9 do 17 sati.

Regionalni direktor: Andrej Kepe.

- Obavješćujemo Vas da uz ured u Trzinu radi i salon Sonya za kozmetiku i masažu. Daljnje informacije i dogovaranje termina na broju tel.: +386-1562-3640. Očekujemo vaše upite.
- Broj telecentra u slučaju telefonske narudžbe: +386-1-563-7501. U slučaju telefonske narudžbe, robu će se isporučivati na adresu navedenu na kodnom broju. Oni distributeri proizvoda koji namjeravaju naručiti robu u ime drugog distributera proizvoda, prethodno moraju nabaviti punomoć onog distributera proizvoda na čije ime naručuju robu. Spomenute punomoći može se nabaviti u uredu. Vrijeme isporuke robe naručene telefonom iznosi dva radna dana!

Broj telefona našeg liječnika specijalista u Sloveniji:

dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788



Ured u Lendavi



OBAVIJESTI UREDA U ALBANIJU

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 36. Fax: +355 4230 535. Regionalni direktor: Attila Borbáth. Voditelj ureda: Xhelo Kiçaj, tel.: +355 694066 811. Konzultacije: Radnim danom 9–13h, 16–20h. e-mail: flpalbania@abcom.al



Ured u Albaniji



OBAVIJESTI UREDA U KOSOVU

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.

UVJETI KVALIFIKACIJE:

2500 cc Prikupite 2,500 cc-a u razdoblju od 1. travnja 2009. do 31. ožujka 2010., na taj ćete se način kvalificirati na Silver Post Rally Tour – PLUS 1.000 USD džeparca po svakom distributerskom kodnom broju!

5000 cc Prikupite 5,000 cc-a u razdoblju od 1. travnja 2009. do 31. ožujka 2010., na taj ćete način steći pravo na sve bonuse kao oni koji su se kvalificirali na razinu s 2,500 cc-a – PLUS dodatnih 1.000 USD džeparca po svakom distributerskom kodnom broju, posebno priznanje na Super Rallyju, te mogućnost dobivanja prava korištenja VIP reda pri kupovini proizvoda!

7500 cc Prikupite 7,500 cc-a u razdoblju od 1. travnja 2009. do 31. ožujka 2010., na taj ćete način steći pravo na sve bonuse kao oni koji su se kvalificirali na razinu s 5,000 cc-a – PLUS dodatnih 1.000 USD džeparca po svakom distributerskom kodnom broju, te poseban skup na Silver Post Rally Touru s čelnicima tvrtke!

10 000 cc Prikupite 10,000 cc-a u razdoblju od 1. travnja 2009. do 31. ožujka 2010., na taj ćete način steći pravo na sve bonuse kao oni koji su se kvalificirali na razinu sa 7,500 cc-a – PLUS, osigurat ćemo vam putovanje na Super Rally u poslovnoj klasi!

15-19. kolovoza 2010.

Silver Post Rally Tour

SAN FRANCISCO, CALIFORNIA

Hotel Westin – St. Francis

www.flpseeu.com

FOREVER 

IMPRESUM

Izdavač: Forever Living Products Magyarország Kft. • **Uredništvo:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: Dr. Sándor Milesz • **Urednici:** Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petróczy, Kálmán Pósa, Sándor Rókás, Attila Fődi • **Priprema za tisak:** TIPOFILL 2002 Kft.

Foto: Csaba Aknay, Darko Baranašić • **Grafički urednici:** Richárd Teszár, Gábor Buzássy • **Naklada:** Veszprémi Nyomda Zrt. Tisak: 39 180 primjeraka • **Prevoditelji, lektori:** albanski: Dr. Marsel Nallbani – hrvatski: Darinka Aničić, Žarko Anić Antić – srpski: Ottília Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija – slovenski: Jolanda Novak Császár, Biro 2000

Ljubljana Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!

★★★★★
Hotel Kastély
SZIRÁK

Happy New Year



FOREVER  RESORTS

Vremensko putovanje u Hotelu-Dvorcu u Sziráku

Sadržaj paketa za Silvestrovo:

Boravak s trima noćenjima i smještajem u dvokrevetnoj sobi, sa slatkišom iznenađenja pripremljenim u sobi, i s polupansionom (doručak i večera s jednim pićem)

30. prosinca 2009.

- dolazak 12-18 sati, preuzimanje soba.
- Predsilvestrovo u Hotelu-Dvorcu u Sziráku, večera po autentičnim starim receptima.
- Večer za upoznavanje i druženje uz glazbu!

31. prosinca 2009.

- Mogućnosti programa po izboru: jahanje, vožnja kočijom, posjet seoskom gospodarstvu, uporaba wellnessa, sanjkanje (ovisno o vremenskim uvjetima), animacijski programi, društvene igre, projekcija filma, dječji klub za crtiće
- Izbor za Miss Dvorca
- Glazbeno-plesna zabava u restoranu
- Disco (u igraonici)
- Gala večera, doček Nove godine uz šampanjac
- Tombola s vrijednim nagradama
- Novogodišnje delicije

01. siječnja 2010.

- Uporaba wellnessa, osvježavajuća masaža (30 min.)
- Novogodišnji koncert u izvedbi skupine CORELLI TRIO

02. siječnja 2010.

- Odlazak nakon doručka

Cijena paketa: 3 noćenja:

89.500,- Ft po osobi u dvokrevetnom smještaju
119.500,- Ft po osobi sa smještajem u apartmanu

Srdacno očekujemo sve zainteresirane!

(06) 32/485-300
kastelyszirak@globonet.hu

Sonya



Sonya® Aloe Mineral Makeup

Nanošenje Sonya® Aloe Mineral Makeupa (puder koji sadrži Aloe veru i mineralne tvari) izvodi se čudesnom lakoćom, osigurava glatku površinu kože, sužava proširene pore i zahvaljujući tome uljepšava kožu. Ovaj višefunkcionalni prah služi kao podloga za šminku, korektor i puder, a poslije njegove primjene naša koža djeluje savršeno prirodno.

U Sonya® Aloe Mineral Makeupu nalaze se mikronizirani pigmenti koji tijekom primjene pružaju osjećaj iznimno glatke površine. Ovaj je puder u toliko velikoj mjeri fin da djeluje gotovo kao krema, ali se ipak trajno zadržava na koži, kao i tradicionalni proizvodi. Proces mikronizacije u znatnoj mjeri povećava osjećaj ugodnosti i savršeno se može miješati sa Sonya® Mineral Makeupom, čime se još više povećava njegov širok spektar primjene.

Najvažniji sastojci Sonya® Aloe Mineral Makeupa i njihovo djelovanje:

Tehnologijom mikronizacije stvara se puder koji djeluje glatko i kremasto i zahvaljujući tome ne treba se brinuti ni zbog sitnih komadića pudera. Osim toga, daje pravu, dugotrajnu površinu bez sitnih djelića koji

otpadaju. Ovaj puder doslovce klizi po koži, ne skuplja se u kožnim naborima, ne blijedi i tako osigurava cjelodnevno zadržavanje na koži; kod ravnomjernoga nanošenja doista nježno pokriva kožu i održava ravnotežu njezine boje.

Cinkov oksid i titanov dioksid zajedničkim utjecajem pružaju prozirnu podlogu koja djeluje sasvim prirodno.

Bizmutov oksiklorid je prirodni mineral koji koži daje blještav sjaj.

Ekstrakt ulja Aloe vere izuzetno omekšava kožu i djeluje smirujuće na nju; njeguje stanice; pomaže vlaženje (hidrataciju) kože; sadrži vitamine i druge tvari koje sprječavaju starenje; pomaže u održavanju odgovarajuće vlažnosti kože.

Vitamin E – vitamin koji ima antioksidacijsko djelovanje i pospješuje rast elastičnosti kože; prirodnim putem veže vlažnost zahvaljujući čemu koža može disati slobodno i funkcionirati prirodno; dugo održava vlažnost kože i pomaže u prevenciji štetnog djelovanja slobodnih radikala u kožnom tkivu.



- Dugotrajno djelovanje, ne ostavlja pruge, ne blijedi
- Svilenkast i blag, ima finu teksturu
- Nanošenje je vrlo jednostavno. Glatko, ravnomjerno pokrivanje površine



308 Natural
309 Amber
310 Caramel

