

Godina XI. broj 10. – listopad 2007.

NIJE ZA PRODAJU



FOREVER

HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / KOSOVO / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



Ove je godine već u nekoliko navrata bilo riječi o tome kako možemo 2007. godinu učiniti godinom istinskog proboga u našem poslu. Možda se i sjećate još, početkom godine na prvoj stranici našeg časopisa u pozdravnim riječima bilo je govora o važnosti gospodarenja vremenom, to je ključ za to da možemo svaku moguću priliku iskoristiti za procvat svojega poslovanja. Vrijeme svih nas je ograničeno, a povrh toga njegovo je karakteristično svojstvo da je sklonio iščeznuti munjevitom brzinom, pa se tako već nalazimo u zadnjem kvartalu i ove godine. Došlo je, dakle, vrijeme da pregledamo što je to što još čeka na realizaciju, što nam nedostaje za aktualni poticajni program – Europsi Rally – odnosno za ciljeve zacrtane unutar skupine.

Tek je nekoliko tjedana prošlo otkako smo se vratili iz Anaheima, sa Super Rallyja, te vjerujem da su se svi osjećali barem približno onako sjajno kao ja! Imali smo prigode zajednički proživjeti doživljaj svrstanosti koji su širili naši najodličniji i najustrajniji suradnici. Mogli smo se upoznati s novim proizvodima koji se odlično uklapaju u našu paletu proizvoda, i koji dostojno predstavljaju poruku zdrava načina života. Isplati se dozvati što više o njima, iskušati ih i drugima ih pokazati sve do jednoga, te će veličina i snaga našega posla rasti proporcionalno.

Zahvaljujem svima koji su doputovali u Kaliforniju kako bismo mogli biti zajedno! Bio je veličanstven osjećaj vidjeti ponovno poznata lica i upoznati se s našim novim odličnicima. Čestitam sudionicima Post Toura i Silver Post Toura, zasigurno su se sjajno proveli na obilasku tvrtke, kao i tijekom provoda na Havajima. Zasigurno su imali prigodu sudjelovati u inspirativnom doživljaju. Naravno, bilo bi mi drago kada bi i dogodine uspjeli osigurati svoje mjesto na ovim putovanjima!

Možda ste već informirani o tome da ćemo dogodine Super Rally organizirati u Phoenixu, u Arizoni. Proslavit ćemo 30. obljetnicu postojanja naše tvrtke, te smo pomisili kako ne bismo mogli pronaći bolje mjesto od sjedišta naše tvrtke, ono mjesto s kojega smo nekoć krenuli. Bit će to posebna prigoda, i bilo bi mi drago kada biste i vi bili onđe! Mjesto održavanja Silver Post Toura, kvalifikantata vlasnika 2500 bodova, bit će Puerto Vallarta, dragulj zapadnog obalnog područja Meksika.

Povodom 30. obljetnice s ponosom ćemo svi proslaviti što je minulih 30 godina proteklo u znaku nastojanja da postanemo odlični. Proteklih trideset godina milijunima je ljudi Forever postao temeljnim kamenom sigurnosti sa svojim izuzetno kvalitetnim proizvodima i poslovним planom bez premca, što im osigurava sredstvo za ostvarenje svih snova. Najviše se ponosim našim zajedničkim uspjesima, međutim, ispunjava me iščekivanjem i sretnim ushićenjem kada pomislim na sve što nas čeka idućih 30 godina!

Od godine 2007. preostalo nam je samo tri mjeseca. Imamo još dovoljno vremena kako bismo uspjeli ostvariti svoje zacrtane ciljeve, nemojmo, dakle, dopustiti da nam prosinac pokuca na vrata a da prošlo vrijeme osjećamo neiskorištenim. Znam, svi mi napredujemo prema svojim ciljevima nepokolebljivim i predanim radom. I u međuvremenu, dok nam se ostvaruju ciljevi i postižemo sljedeće poslovne razine, možemo sudjelovati u letu sve većeg broja naših suradnika, možemo raditi u interesu ostvarivanja njihovih ciljeva i možemo dijeliti njihovu radost – to je najveći poklon!



George Maughan

Kao redoviti organizator i kao sudionik Foreverovih priredaba, u brojnim slučajevima primjećujem onu nesigurnost koja se javlja kod pojedinih novih distributera proizvoda u svezi s pitanjem trebaju li pojedine priredbe biti bučnije ili ne, odnosno koliko trebaju biti glasne. Pritom, naravno, mislim na jačinu glasa naših suradnika a ne samih produkcija.

Glasno, ticho...?

Međutim, valja reći otvoreno, mnogi među nama ne usude se otvoreno izraziti svoje osjećaje, ne plješćemo svaki put dovoljno glasno, ne radujemo se na način na koji bismo željeli, a često se događa da osjećamo neku vrstu suzdržanosti kao da nas neka nevidljiva ruka izvana zgrabi za ruku, stavlja nam knedlu u grla.

Naravno, postoje i oni koji se po svojoj prirodi i potihu znaju kako radovati, a znaju biti tužni i dok su vrlo bučni.

Mi, foreverovci, proklamiramo slobodu. Mnogi među nama okusili su okus ove slobode, ugodno nam je živjeti u njoj, prosljediti drugima radosti koje iz nje proizlaze i uživati u plodovima ovoga veličanstvenoga posla.

Budimo slobodni i pustimo svoj glas. Radujmo se tuđim uspjesima i plješćimo, kličimo zajedno, zapjevajmo zajedno jer ovo je jedan posao veselja.

Na pozornici se kvalificiraju sretni, uspješni ljudi u mojoj okruženju, i osjećam i vidim kako bi najradije viknuli prema gledalištu, kao Halo, djeco, buđenje, podite za mnom, popnite se i vi na pozornicu.

Budući da je ovaj posao prožet veseljem i radošću, prirodno je njegov sastavni dio i da budemo bučni. Oni koji danas još nisu bučni, postat će to sutra, i u trenutku kada se na pozornici bude dijelilo priznanje njegovoj ekipi.

Svucimo sa sebe, dakle, osjećaj suzdržanosti, ispustimo nesputano i čisto zrak iz svojih pluća, podignimo ruke uvis i zaplješćimo, kako bismo mogli udijeliti priznanje, ohrabriti druge i time i sebe same približiti svojim ciljevima. Oni najbolji koračaju ovim putom, zacrtali su sebi ovaj put, a mi želimo postati najbolji – kako u Europi, tako i dugorочно na svijetu.

Naprijed FLP Mađarska!





DR. RENÁTA STEINER
senior managerica



ANDRÁS BÁNHIDY
manager

Veliki snovi i golemi ciljevi

Uz vođenje programa naših suradnika, senior managerice dr. Renáte Steiner i managera Andrása Bánhidya, 15. rujna 2007. godine započeo je Dan uspješnosti Forever Living Products Mađarske d.o.o. uz sudjelovanje nekoliko tisuća naših suradnika.

U svojem pozdravnom govoru regionalni direktor **dr. Sándor Milesz** osvrnuo se na izvanredne Foreverove rezultate Mađarske i Južne regije, posebno istaknuvši značaj Sonyinih edukacija i stupanj njezina priznavanja od strane središnjeg ureda, zahvaljujući čemu je predsjednik generalni direktor **Rex Maughan** podario regiji Sonyinu paletu u vidu iznenadenja.

Plesna skupina Breakdance pozdravila je sudionike Dana uspješnosti izvedbom na iznimno visokoj razini i odlične tehnike, pri čemu je njihov nastup u nekoliko navrata bio prekidan ritmičkim pljeskom koji nije jenjavao.

U predavanju soaring managerice **dr. Ilone Juronics Vargáné** mogli smo se upoznati s metodama, tehnikama i mogućnostima s pomoću kojih mi, foreverovci, možemo pripremiti svoju djecu za nadolazeću jesen, kako bi zdrava dočekala zimu kada nam pokuca na vrata.

Pod stručnim vođenjem senior managerice **dr. Anne Schmitz**, naši su suradnici podijelili s nama svoja doista vrijedna iskustva s proizvodima, nakon čega su se na pozornici pojavili predstavnici s područja zdravstva koji su svojom nazočnošću pružili jamstvo za sigurno strukovno zalede i u budućnosti, koje tijekom svakodnevice olakšava našu djelatnost.

Na Foreverovu pozornicu stupili su novokvalificirani **supervizori** tijekom mjeseca srpnja i kolovoza koji su u roku od nekoliko minuta u potpunosti preplavili površinu veću od 200 m². Podijelili smo radost i slavili smo zajedno na pozornici i izvan nje, stvorivši jednu homogenu cjelinu s publikom.

Bilo je ugodno osjetiti tu snagu koja počiva u ovoj ekipi i koja je isijavala po cijeloj dvorani. Nakon golema tabora **supervizora**, uslijedili su novi **assistant manageri**, koji su gotovo bez izuzetaka dali obećanje da će se u skoroj budućnosti u Areni ponovno pojaviti, ali u svojstvu **managera**, kako bismo to mogli zajednički proslaviti. Čestitamo svim svojim novim **supervizorima i assistant managerima**.

FOTO: BÉLA KANYÓ





Senior manageri **Klára Hertelendy i Diána Orosházi** Super Rally su prikazali iz jednog zanimljivog aspekta, pri čemu smo događaje u Anaheimu mogli pratiti gotovo iz pozicije iza kulisa, zatim su se i one "pojavile pod svjetlima reflektora" te su s prekrasnom pjesmom Barbare očarali gledateljstvo.

Slične smo osjećaje iskusili i na našem srpanjskom Danu uspjeha, kada su senior manageri **Imre Kulcsár i Ilona Tasnádi Kulcsárné** tijekom svojega predavanja, preplavljeni osjećajima, odsrca predstavili doživljaje prikupljene u sklopu širenja svoje mreže.

Ponovno je stiglo vrijeme za kvalifikacije kada je nova ekipa **Kluba osvajača** izašla na pozornicu pod vodstvom **Endrea Tordaija i Irme Szép Tordainé**.

Jedan od osnovnih stupova Foreverova marketinškog sustava jest **managerska razina**. Nakon preuzimanja novih managerskih znački, mogli smo poslušati prva razmišljanja naših novokvalificiranih suradnika, njihove zahvale upućene svojim skupinama i uzlaznim linijama. Čestitamo im na uspjehu.

Nakon kvalifikacija poticajnog **programa kupovine automobila**, na pozornici su se pojavili senior manageri **Péter Szabó i Ilona Horváth Szabóné**, a zatim su mikrofonu pristupili naši novi soaring manageri **dr. Tamásné Szabó i Tamás Szabó** kako bi s nama podijelili svoja nova razmišljanja i svoje nove ciljeve.

U svojem predavanju naša suradnica safirna managerica i članica President's cluba **Ágnes Krizsó** osvrnula se na 10 godina provedenih u Foreveru, te na one lijepe trenutke doživljene u inozemstvu i domovini koje im je ovaj posao donio. Na kraju njezina predavanja gledateljstvo Arene moglo je udijeliti pljesak produkciji iznenadenja u izvedbi njezine kćeri, **Ági Szabó**.

Predavanje dijamantno safirne managerice **Aranke Vágási** bilo je vođeno dinamikom, vatrom i dubokim osjećajima, i koračajući baš ovakvim putom, Aranka je, zajedno sa svojim suprugom **Andrásem Kovácem**, postigla ovu doista visoku kvalifikacijsku razinu. Njezin je rad stalno popraćen natjecateljskim duhom, a naravno pred sobom ima Rexove smjernice.

Naš rujanski Dan uspjeha zaključen je predavanjem safirnog managera i člana President's cluba **dr. Adolfa L. Kóse**, kojim je autor otvorio oči mnogih naših suradnika, jer je progovorio o doista velikim snovima i golemim ciljevima, te je taj osjećaj prenio na nekoliko tisuća svojih slušatelja.

Zahvaljujemo svim našim predavačima na njihovim izuzetno vrijednim predavanjima kojima pridonose širenju i rastu mreže.

Kao kulminacija dana na pozornici je uslijedila kvalifikacija niza, bez konca i kraja, **assistant supervisora** koja je protekla u iznimno dobrom ozračju i sa snimanjem zajedničkih fotografija.













Klub osvajača

Prvih deset
distributera po
osobnim i
non-managerskim
bodovnim
rezultatima

CONQUIST

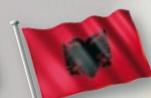
Najuspješniji distributeri



MAĐARSKA



1. Dominkó Gabriella
2. Klaj Ágnes
3. Tóth István i
Zsiga Márta
4. Lapič Tibor i
Lapiczné Lenkó Orsolya
5. Tamás János i
Tamás Jánosné
6. dr. Szabó Tamásné i
dr. Szabó Tamás
7. Székér Marianna
8. Nagy Ádám i
Nagyné Belényi Brigitta
9. Papp Tibor i
Papp Tiborné
10. Gecző Éva Krisztina



SRBIJA, CRNA GORA, KOSOVO



1. Lomjanski Stevan i
Lomjanski Veronika
2. Janović Dragana i
Janović Miloš
3. Knežević Sonja i
Knežević Nebojša
4. Rakovac Radmila i
Rakovac Budimir
5. Kuzmanović Vesna i
Kuzmanović Siniša
6. Nakić Marija
7. Baletić Sonja i
Baletić Ivan
8. Buruš Marija i
Buruš Boško
9. Perić Zorica i
Perić Zoran
10. Dimitrić Ružica i
Dimitrić Živorad

ADOR CLUB

proizvoda u kolovozu 2007.



HRVATSKA



BOSNA I HERCEGOVINA



SLOVENIJA



1. Draščić Dušan i
Draščić Marija
2. Kraljić-Pavletić Jadranka i
Pavletić Nenad
3. Jurović Zlatko i
Jurović Sonja
4. Romić Mészáros Mirjana i
Katić Ivan
5. Golubović Karmela i
Golubović Roman
6. Vidiček Velimir i
Vidiček Ivka
7. Marelja Slaven
8. Lesinger Ivan i
Lesinger Danica
9. Boljat Stela i
Boljat Zdenko
10. Fadljević Snježana i
Fadljević Milan

1. Mustafić Subhija i
Mustafić Safet
2. Smajić Mevludin
3. dr. Hodžić Sead
4. Vraneš Zrinka
5. Dragić Meliha i
Dragić Dragan
6. Marić Slavica
7. Šurković Edin i
Šurković Amira
8. Ćatić Gaibija i
Ćatić Munira
9. Njegovanović Zoran
10. Paleksić Slavko i
Paleksić Mira

1. Iskra Rinalda i
Iskra Lučano
2. Bigec Danica
3. Jazbinšek Tanja
4. Pekosak Helena
5. Jazbinšek Kim
6. Jaušovec Peter
7. Krizman Nadja i
Krizman Franc
8. Praprotnik Tončka
9. Kuder Justina i
Kuder Vinko
10. Batista Ksenija

Zajedno na putu uspjeha



Razinu soaring managera postigli su:

dr. Szabó Tamásné i

dr. Szabó Tamás



Razinu senior managera postigli su:

Mustafić Subhija i

Mustafić Safet

Szabó Péter i

Szabóné Horváth Ilona



Managersku razinu postigli su:

Bárányné dr. Szabó Éva i
Bárány István
Bíró Attiláné i
Bíró Attila

Gál Dezső Zoltán i
Gál Dezső Anita
Juhász Erzsébet
Juhász Júlia Zsuzsanna

Kun Gábor i
Kunné Páger Judit
Majoros Éva
Perić Zorica i Perić Zoran

Rakovac Radmila i
Rakovac Budimir
Smajić Mevludin
Szávóné Lupó Andrea



Razinu assistant managera postigli su:

dr. Ilić Zoran i Ilić Radmila
dr. Horváth Ildikó
dr. Offenbacherné Czakó Judit
Dörflinger Tamásné i

Dörflinger Tamás
Ferentzi Gáborné i
Ferentzi Gábor
Gallai Attila i Gallainé Bóka Viktória

dr. Hodžić Sead
Hollóné Kocsik Judit i Holló István
Kustos Adrienn
Makai István i Makai Istvánné

Offenbacher Géza András
Pruzsinszky Ivett
Szűcs Noémi i Dinya László
Tejes Zsuzsanna



Supervizorsku razinu postigli su:

Árvainé Kolozsvári Marianna i
Árvai László
Angyal Ágnes
Bérczes Bernadett
Balieski Dragana i Balieski Milovan
Ballóné Mező Enikő i Balló Sándor
Balog Imre i Sejben Mónika
Balogh Zoltán
Banyai Melinda i Bartos Gyula
Bata Orsolya
Berbakov Biljana i
Berbakov Branislav
Bodnár Daniela
Borka Csaba i Borkáné Lévai Anikó
Branković Sava
Buzulov Ljubinka i
Buzulov Milan
Bódog Istvánne i Bódog István
Bónané Válczi Teréz i
Bóna Attila
Csaba Erika i Csaba Péter
Cserépyné Varga Mária
Csernyánszki Norbert i
Csernyánszkiné Ollé Roxána
Csillik Judit
Csipi Jánosné i Csipi János
Csordás Eszter
Davidović Milica i
Lučić Aleksandar
Deákne Zsíros Enikő i Deák Zsolt
dr. Baran Zoltán i Baran Judit

dr. Bozsik Imre
dr. Kovácsné Papp Kata i
dr. Kovács Csaba
dr. Milvius Hedvig
dr. Papp Józsefné
Fábián Györgyi
Farkas Józsefné i Farkas József
Farkasné Szécsényi Éva
Farkas István
Feketéné Nagy Tünde i
Fekete Zoltán
Fidrik János
Fülöp Valéria
Galambos Tamás i
Galambosné Pfeiffer Lívia
Graora Radoš
Graora Radovan i Graora Mica
Greguschik Judit
Gróf Marianna
Gubiši Róbert i Rácz Zsuzsanna
Gyenis Brigitta
Gyurcsikné Balogh Edit
Haber Milan i Haber Leposava
Hartainé dr. Benkő Ibolya
Hatos Imre i Hatos Imrénné
Horváth Ferencné
Hrisztov György i
Hrisztov Györgyné
Hrisztov Tamás
Huber Edit
Huszár Anikó Márta

Janković Nebojša
Jaušovec Peter
Jovanović Tatjana
Jovanović Saša i
Jovanović Verica
Jovin Tanja i Marić Slobodan
Kádas Zsolt i Vida Anita Éva
Kárpáti Zsuzsanna
Kéri Andrea i Kreutz Balázs
Kéri Péter i Kéri-Zsigmond Aliz
Karácsony Alexandra
Karczag Eszter
Kecskés Ferencné
Kerégyártó Miklós Róbert
Kezić Branka i Kezić Pejo
Kissné Miklós Edit i Kiss László
Kljajić Slobodanka i Kljajić Milan
Kondor Ágnes Margit
Konyicsák Erzsébet
Kovács Magdolna
Kovács Xénia
Kurecz Istvánné i Kurecz István
Landi Éva
Lilón António
Lipcseiné Horváth Gréta i
Lipcsei Zsolt
Lippáné M. Mónika i
Lippa István
Lovas Nikolett
Lukács Emil
Lukács Cecília

Majorné Balog Éva i Major Zoltán
Maravić Radovan
Marečík Dragica
Marinković Đanijela i
Marinković Zoran
Mattyasovszky Ivett
Mikula Lászlóné i Mikula László
Milutinović Snežana i
Milutinović Nada
Milutinović Milorad
Molnár Gabriella
Molnár Imrénné i Molnár Imre
Molnár-Juhász Dóra i
Molnár Dénes
Momčilović Soka i
Momčilović Dragoslav
N. Soltó Krisztina i Soltó Csaba
Németh Istvánné
Nagy Andrea
Nagy Attila
Nagy Zoltánné i Nagy Zoltán
Nemes Bernadett
Nemes Roland
Nestorovski Radojka
Nišić Nenad i Mazinjanin Jovana
Oláh József
Pal Marina i Pal Janos
Paljevac Sabiha i
Paljevac Jonuz
Palkó Gyuláné
Pandurović Gorica i



Pandurović Aleksandar
 Paragi Ferenc i Paragi Ferencné
 Paragi Zsuzsanna
 Pekosak Helena
 Perić Ljiljana i Perić Ljubiša
 Peter Nagy Nora i Peter Norbert
 Petrov Sandra
 Pintér Zsuzsanna
 Pohánka Tamásné
 Pócsik Roland i
 Pócsik-Balogh Zsuzsanna
 Ruszbach Rita
 Sárig Katalin

Šćekić Ljiljana i Šćekić Zoran
 Senderak Svetozar i
 Senderak Dragica
 Sípos László
 Slankamenac Aleksandar i
 Slankamenac Mirjana
 Somogyi Ferenc i Somogyné
 Olsovsky Patrícia
 Stosović Gordana i Stosović Zoran
 Sujic-Tacić Petar
 Szána-Kis József i
 Szána-Kis Józsefné
 Szabó Attilán i Szabó Attila

Szabó Beatrix
 Szabó László
 Szabóné Székely Éva
 Szakos Zsanett
 Szegedy Mária
 Szepesi Józsefné i Szepesi József
 Sziksza Györgyné i Sziksza György
 Szmolenné Szűcs Ildikó i
 Szmolen Sándor
 Szolár Lászlóné i Szolár László
 Tímár Béla Vincéné i
 Tímár Béla Vince
 Úti Jenő

Vályi Róbert
 Váradí Éva
 Vaczkó Józsefné i Vaczkó József
 Valent Samo
 Valkai Anett
 Varga Ernő i Vargáné Sátor Mónika
 Veres Attila
 Veres Károlyné i Veres Károly
 Vlajin Dragana
 Vujošević Miladin i
 Vujošević Olgica
 Weisz Lászlóné
 Wortmann Istvánné

Pobjednici programa poticanja kupovine automobila:

I. razina

Ádámne Szöllősi Cecília i
 Ádám István
 Babály Mihály i Babály Mihályné
 Bakó Józsefné i Bakó József
 Bakóczy Lászlóné
 Bali Gabriella i Gesch Gábor
 Barnák Danijela i Barnák Vladimir
 Bánhegyi Zsuzsa i
 dr. Bereczvai Sándor
 Brumec Tomislav
 Becz Zoltán i Becz Mónika
 Begić Zemir
 Bertók M. Beáta i
 Papp-Váry Zsombor
 Bognárné Maretics Magdalna i
 Bognár Kálmán
 Bojtor István i
 Bojtorné Baffi Mária
 Botka Zoltán i Botka Zoltánné
 Császár Ibolya Tünde
 Csepel Ildikó i Kovács Gábor
 Csuka György i dr. Bagoly Ibolya
 Csürke Bálint Géza i
 Csürke Bálintné
 Dominkó Gabriella
 Darabos István i Darabos Istvánné
 Davidović Mila i Davidović Goran
 dr. Csisztrai Attila i
 Csisztrai Pájer Erika
 dr. Dóczy Éva i dr. Zsolcza Sándor
 dr. Farády Zoltán i
 dr. Farády Zoltánné
 dr. Farkas Margit i Szabó János
 dr. Kálmánchey Albertné i
 dr. Kálmánchey Albert
 Dragojević Goran i
 Dragojević Irena
 dr. Dušanka Tumbas
 Fejszés Ferenc i Fejszésné Kelemen
 Piroška
 Futaki Gáborné
 Gulyás Melinda
 Hajcsik Tünde i Láng András
 Halomhegyi Vilmos i Halomhegyiné
 Molnár Anna
 Haim Józsefné i Haim József
 Hanyecz Edina

Hári László
 Heinbach József i
 dr. Nika Erzsébet
 Jakupák Vladimír i
 Jakupák Nevenka
 Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
 Káska István i Káska Istvánné
 Keszlerné Ollós Mária i
 Keszler Árpád
 Kibédi Ádám i Ótós Emőke
Klaj Ágnes
 Knisz Péter i Knisz Edit
Knežević Sonja i
Knežević Nebojša
 Kovács Zoltán i
 Kovácsné Reményi Ildikó
 Kóves Márta
 Kuzmanović Vesna i
 Kuzmanović Siniša
 Kulcsárné Tasnádi Ilona i
 Kulcsár Imre
 Lapic Tibor i
 Lapicné Lenkó Orsolya
 dr. Lazarević Predrag i
 Lazarević Biserka
 Mussó József i
 Mussóné Lupsa Erika
 Mayer Péter
 Márton József i
 Mártonné Dudás Ildikó
 Milanović Ljiljana
 Molnár Attila
 Molnár Zoltán
 mr. sci Molnár László i
 dr. Molnár-Stantić Branka
 Nakić Marija i Nakić Dušan
 Milovanović Milanka i
 Milovanović Milisav
 Mičić Mirjana
 dr. Miškić Olivera i dr. Miškić Ivan
 Mrakovics Szilárd i Csordás Emőke
 dr. Németh Endre i Lukácsí Ágnes
 Németh Sándor i Némethné
 Barabás Edit
 Orosz Ilona i dr. Gönczi Zsolt
 Nagy Ádám i
 Nagyné Belényi Brigitta
 Orosz Lászlóné
 Ostojić Boro

Papp Tibor i Papp Tiborné
 dr. Pavkovics Mária
 Perina Péter
 Petrović Milena i Petrović Milenko
 Radóczki Tibor i dr. Gurka Ilona
 Révész Tünde i Kovács László
 Pintér Csaba i Szegfű Zsuzsa
 Róth Zsolt i Róthné Gregin Tímea
 Rudics Róbert i Rudicsné
 dr. Czinderics Ibolya
 Stegena Éva
 dr. Steiner Renáta
 Stilin Tihomir i Stilin Maja
 Sulyok László i
 Sulyokné Kökény Tünde
 Szabó Ferencné i Szabó Ferenc
 Szabó Péter i
 Szabóné Horváth Ilona
 Schleppné dr. Kász Edit i
 Schlepp Péter
 Szabados Zoltán i
 Szabadosné Mikus Emese
dr. Szabó Tamásné i
dr. Szabó Tamás
 Szeghy Mária
 Székér Marianna
 Székely János i Juhász Dóra
 Széplaki Ferencné i
 Széplaki Ferenc
 Tamás János i Tamás Jánosné
 Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
 dr. Tombáczné Tanács Erika i
 dr. Tombácz Attila
 Tordai Endre i
 Tordainé Szép Irma
 Ugrenović Miodrag i
 Ugrenović Olga
 Vitkó László
 Zakar Ildikó

II. razina

Botis Gizella i Botis Marius
 Budai Tamás
 Császár Ibolya Tünde
 Czeléné Gergely Zsófia
 dr. Sérésné dr. Pirkhoffer Katalin i
 dr. Seres Endre
 Erdős Attila i Bene Írisz

Gecse Andrea
 Hertelendy Klára
 Illyés Ilona
 Janović Dragana i Janović Miloš
 Ocokoljić Daniela
 Papp Imre i Péterbencze Anikó
 Ratković Marija i Ratković Cvjetko
 Rózsahegyi Zsoltne i
 Rózsahegyi Zsolt
 dr. Schmitz Anna i
 dr. Komoróczy Béla
 Senk Hajnalka
 Siklósne dr. Révész Edit i
 Siklós Zoltán
 Tóth Csaba
 Tóth István i Zsiga Márta
 Varga Géza i
 Vargáné dr. Juronics Ilona

III. razina

Berkics Miklós
 Bíró Tamás i Oroszázi Diána
 Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
 Bruckner András i
 dr. Samu Terézia
 Buruš Marija i Buruš Boško
 Éliás Tibor i Szász Marianne
 dr. Kósa L. Adolf
 Halmai István i
 Halminé Mikola Rita
 Herman Terézia
 Kis-Jakab Árpád i
 Kis-Jakabné Tóth Ibolya
 Krizsó Ágnes
 Leveleki Zsolt
 Lomjanski Stevan i
 Lomjanski Veronika
 Ocokoljić Zoran
 Szabó József i Szabó Józsefné
 Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
 Tóth Sándor i Vanya Edina
 Utasi István i Utasi Anita
 Varga Róbert
 Vágási Aranka i Kovács András

Poštovani suradnici!

Success Days 2007. godine u Sportskoj areni Budapest

20. listopada, 17. studenog, 15. prosinca

Poštovani suradnici

U prethodnom broju našeg časopisa (za kolovoz) objavili smo da smo našu suradnicu Anett Tóth isključili iz članstva temeljem odluke Forever Living Products Int. -a. S ciljem preciziranja želimo priopćiti kako se radi o suradnici Anett Tóth, iz Gellénháze, koja je imala razinu distributera. Ispričavamo se svima koje smo uzrujali s nepreciznim priopćenjem.

Naručite proizvode na home-pageu www.flpseeu.com.

Najugodnije i najsigurnije rješenje – ne samo sa stajališta neposredne kupnje, nego i evidentiranja narudžbi. Iznimno sredstvo i tijekom preporuke proizvoda, naime ponuda je primamljiva za sve zainteresirane. Bodovna vrijednost svih narudžbi u roku od 24 sata dodaje se ažurnoj vrijednosti, a putem Interneta možete je saznati u bilo kojem trenutku. (www.foreverliving.com)

Veleprodajnu karticu izrađenu od plastike i opremljenu magnetskom trakom možete preuzeti osobno u uredima tvrtke svakoga radnog dana!

Naša tvrtka osigurala je nekoliko mogućnosti za dobivanje informacija o podacima o vašem prometu, o stanju Vaših bodova:

- U vašem mjesечно primljenom obračunu bonusa (u zadnjem redu za obračun bonusa /obračun provizije/) možete pronaći svoje korisničko ime (LOGIN ID) i svoju lozinku (PASSWORD) za pristup na američki home-page naše tvrtke (www.foreverliving.com). Nakon priključivanja na home-page, kliknite na Mađarsku i možete provjeriti aktualno stanje Vaših bodova.
- Informacije o stanju Vaših bodova možete zatražiti i putem sustava SMS-a koji već nekoliko godina funkcionira uspješno.
- O aktualnim podacima o vašem prometu svesrdno će Vas informirati i naši suradnici u telefonskoj službi za stranke našega središnjeg ureda u Budimpešti.
- Osobne informacije o vrijednosnim bodovima mađarski distributeri mogu zatražiti putem telefona na brojevima +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na broju +36-1-332-55-41. Molimo svoje suradnike da se pri traženju informacija isključivo ograniče na svoje vrijednosne bodove i informacije o svojem poslu!

Internetinfo:

Dragi naši distributeri proizvoda, ovim Vam putem želimo priopćiti da informacije možete dobiti s dva home-pagea naše tvrtke. Jedan je **www.flpseeu.com** – to je adresa home-pagea naše regije i mađarske web-trgovine. Kodove za pristup i za kupnju možete zatražiti u našim uredima. Na home-pageu su aktualni i raniji brojevi časopisa dostupni unošenjem lozinke „forever“, a foto-galerija lozinkom „success“. Središnji home-page tvrtke, ili popularno nazvan „američki home-page“, jest

www.foreverliving.com. On pruža FLP-vijesti u svijetu, daje informacije o međunarodnim podacima za kontakt, te razne druge korisne obavijesti, kao i dnevne bodosne rezultate pojedinog suradnika. Ovoj adresi mogu pristupiti svi zainteresirani. Na stranicu možete pristupiti kliknuvši na „distributor login“. Vaše korisničko ime i distributerski broj (bez crita). Vaša lozinka se nalazi pri dnu mjesecnog obračuna.

Molimo naše poštovane distributere da i ubuduće obrate pozornost pri popunjavanju narudžbenice proizvoda i drugih obrazaca! Radi izbjegavanja pogrešaka, prepravljene narudžbenice (podaci naručitelja i sponzora) i narudžbenice bez potpisa nećemo biti u mogućnosti prihvati! Molimo Vas, povedite računa i da točno i čitko popunite prijavne listove: tiskanim slovima, plavom ili crnom kemijskom olovkom! U slučaju promjene imena ili adrese, molimo Vas da ispunite obrazac namijenjen za izmjenu podataka!

Radi finansijske sigurnosti, molimo Vas da u slučaju traženja informacija o bonusima putem opunomoćenika, opunomoćenik donese sa sobom svoju osobnu iskaznicu! Na osnovi međunarodne poslovne politike, svaki distributer koji je potpisao prijavni list (ugovor) stječe pravo na obavljanje kupnje proizvoda neposredno iz ureda, po veleprodajnim cijenama. Distributeri postaju registrirani tek prilikom svoje prve kupnje, davanjem na uvid ranije predanoga i pečatom ovjerenoga drugog primjerka prijavnog lista kao i popunjene narudžbenice.

NIJE U SKLADU S PRAVILIMA

Nikada nemajte proizvod kupovati ili prodavati preko drugih elektroničkih kanala, ili jedinica maloprodaje. Imajući u vidu mogućnosti elektroničkih medija u odnosu na razne prodajne kanale, stajalište je Forever Living Productsa da se te jedinice smatraju maloprodajnim objektima. Prema poslovnoj politici koja je na snazi, prodaja ili izlaganje bilo kojeg proizvoda, ili tiskanog materijala FLP- a u maloprodajnim objektima, strogo je zabranjena. Promet robe s pomoću elektroničkog medija može se odvijati isključivo putem home-pagea www.flpseeu.com.

Obavješćujemo Vas da neovlaštena predaja ugovora nije u skladu s pravilima. Možemo prihvati samo vlastoručno potpisane ugovore. Svi ostali potpisi smatrati će se krivotvorenjem službenih dokumenata.

Responzoriranje!

Željeli bismo Vam skrenuti pozornost na pravila „ponovnog sponzoriranja“, koja se nalaze u 12. poglaviju Poslovne politike. Važno je znati da mogućnost ponovnog sponzoriranja nije automatski proces, nego može stupiti na snagu samo nakon podnošenja utvrđenih obrazaca (izjava o responzoriranju, nova pristupnica) i kontrole ispunjavanja uvjeta. Utvrđena pravila Poslovne politike krši onaj tko, zanemarivši postupak responzoriranja, registrira i po drugi put već prije registriranog distributera proizvoda.



OBAVIESTI UREDA U MAĐARSKOJ

- Adresa središnjice u Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi utca 34, tel.: +36-1-269-5370.
Ravnatelj za međunarodnu suradnju: Péter Lenkey
- Adresa našeg skladišta u Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11, tel.: +36-1-291-8995. Regionalni direktor: Péter Lenkey.
- Adresa našeg ureda u Debrecenu:
4025 Debrecen, Erzsébet u. 48,
tel.: +36-52-349-657. Regionalni direktor: Kálmán Pósa.
- Ured u Szegedu: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25, tel.: +36-62-425-505.
Regionalni direktor: Tibor Radóczki.
- Adresa našeg ureda u Székesfehérváru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3, tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Attila Födi

Obavješćujemo svoje poštovane distributere da je mjesto održavanja našega Forever Success Daya 20. listopada 2007. s početkom u 10 sati: Sportska Arena László Papp, 1143 Budapest, Stefánia út 2. Srdično očekujemo sve zainteresirane!

Proizvodi Forever Living Productsa puštaju se u promet s preporukom Mađarskoga saveza alternativne medicine.

Molimo cijenjene distributere da uz prijavne listove i ubuduće, čak i naknadno, prilože kopiju obrtnice i kopiju porezne prijave! Ubuduće ćemo samo na temelju toga moći isplatiti proviziju! Oni naši partneri iz Mađarske koji prilikom kupnje traže račun na ime svoje tvrtke, trebaju dostaviti našem uredu sve potrebne popunjene formulare kao i kopiju dokumenata koji dokazuju posjedovanje tvrtke. Opširne informacije o tome naći ćete na oglašnim pločama u našim uredima, a na vašu molbu suradnici ureda usmeno će pružiti željene informacije.

Obavijesti o kupnji s popustom

Radi pojednostavljivanja kupnje s popustom, molimo Vas da poštujete sljedeća pravila:

1. Izjava: Molimo da obratite pozornost na točnost pri ispunjavanju svake rubrike izjave! Kod osobnog preuzimanja naši će suradnici provjeriti podatke, ali u slučaju slanja izjave poštom, za to nema mogućnosti, stoga Vas molimo da svoje podatke provjerite s posebnom pozornošću, jer u slučaju netočno popunjene izjave ne može se aktivirati sustav kupnje s popustom!

2. Kupnja: Sustav će pri kupnji automatski ponuditi maksimalan iznos popusta onima koji su podnijeli izjavu. Kupnja ujedno znači iskorišćavanje prava na popust, odnosno isplatu bonusa, te je na taj način i za osobnu kupnju potreбно predočiti osobni dokument sa slikom. U slučaju zbirne kupnje potrebno je donijeti regularnu punomoć za svaku pojedinu osobu, po svakoj narudžbi, koju su potpisala dva svjedoka. Naši će suradnici moći prihvati narudžbe tek kad provjere spomenute dokumente. Kod osoba koje raspolažu izjavom, nepredočavanje osobnog dokumenta za potvrdu identiteta, odnosno neposjedovanje punomoći povlači za sobom odbijanje narudžbe!

3. Davanje informacija: Naši suradnici u skladištima mogu davati informacije o aktualnom iznosu popusta tek nakon predočenja osobnog dokumenta sa slikom, ili nakon podnošenja punomoći.

Oni naši suradnici koji raspolažu izjavom, a bonuse podižu i u obliku fakture, o točnim se iznosima mogu informirati na adresi Szondi u. 34 u Budimpešti.

Želimo skrenuti pozornost distributera u Mađarskoj na usluge službe dostave tvrtke. Time će naši poštovani distributeri moći dobiti svoju pošiljku maksimalno 2 dana od narudžbe – uz usklađivanje vremena – na bilo kojoj točki u državi, koju obvezatno moraju preuzeti u roku od 48 sati, u protivnom ćemo fakturu stornirati, a bodove oduzeti. Cijena naručenih proizvoda i naknada za dostavu plaća se pri preuzimanju pošiljke. Troškove dostave u slučaju kupnje vrijednosti iznad 1 boda tvrtka preuzima na svoj teret.

Svoje narudžbe možete predati na sljedeći način:

- telefonom, gdje će Vam naši suradnici dati točnu informaciju o iznosu cijene narudžbe, o vrijednosti u bodovima i o naknadi dostave. Brojevi telefona: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobitel: 36-20-456-8141, +36-20-456-8149
- putem Interneta na adresi www.flpshop.hu,
- putem SMS-a na broj telefona +36-20-478-4732.

Brojevi telefona naših lječnika specijalista u Mađarskoj:

- dr. Gabriella Kassai: +36-30-307-7426
dr. György Bakanek: +36-30-9428-519
dr. László Kerekes: +36-20-9-441-442
dr. László Mezősi, veterinar: +36-20-552-6792



OBAVIESTI UREDA U SRBIJI

- Ured u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127.
- Ured u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vrijeme: ponedjeljkom i četvrtkom 11.00–19.00 h, utorkom, srijedom i petkom 9.00–17.00 h.
- Ured u Horgošu: 24410 Horgoš, Béle Bartóka 80, tel.: +381-24-792-195. Radno vrijeme radnim danom 9.00–17.00 h.

Regionalni direktor: Branislav Rajić.

- Forever Living Products Beograd Vam stoji na raspolaganju sa sljedećim uslugama: predaja narudžbe putem telefona – telecentar, na broju telefona: +381-11-309-6382. Radno vrijeme: ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30 h, a ostalim radnim danima 9:00–16:30 h. Pri telefonskoj narudžbi roba se dostavlja na adresu koja je navedena na kodnom broju. Naručitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe.

Troškovi dostave poštovani plaćaju se po dnevnom tečaju NBS Srbije na dan kada je roba uručena. Troškove dostave poštovani FLP Beograd podmiruje samo u slučaju kada narudžba pod istim kodnim brojem prelazi vrijednost 1 boda.

- Registracija novih suradnika ne može se obavljati putem telefona.
- Pri telefonskoj narudžbi uzet će se u obzir samo narudžbe pristigle do 25. u danom mjesecu, dok se nakon toga narudžbe mogu predati samo osobno u našim uredima.
- Reklamni materijal i svi formulari moći će se kupovati i u uredima u Horgošu i Nišu, gdje će naši distributeri moći kupiti i pristupnice i obrasce namijenjene izmjeni podataka.

Brojevi telefona naših liječnika specijalista u Srbiji:

dr. Biserka Lazarević i dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318
dr. Kaurinović Božidar, konzultacije srijedom i četvrtkom od 12h-14h, na br. tel.: +381-21-636 9575



OBAVIESTI UREDA U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20.
tel.: +381-081-245-402, tel./fax: +381-081-245-412.

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić



OBAVIESTI UREDA U BOSNI I HERCEGOVINI



Ured u Bijeljini

- Ured u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg Đeneral Draže Mihajlovića br. 3, tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Radno vrijeme radnim danom: 9.00–17.00 sati.
- Ured u Banjoj Luci 78 000 Banja Luka, Duška Koščica 22,

tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288. Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić. Radno vrijeme radnim danom 9.00–16.30 h.

- Ured u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10, tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Radno vrijeme ponedjeljkom, četvrtkom i petkom od 09.00–16.30, a utorkom i srijedom 12.00–20.00 sati. Svaka zadnja subota u mjesecu je radni dan i svake zadnje subote održat ćemo mini Dan uspjeha u uredu FLP-a. Regionalna direktorica Enra Hadžović. U slučaju telefonske narudžbe u uredima Forever Living Productsa u Bosni zovite sljedeće brojeve (prijava novih distributera putem telefona nije omogućena): +387-55-211-784 u Bijeljini, i +387-33-760-650 u Sarajevu.

Obavijest ureda FLP-a Sarajevo

Obavještavamo cijenjene potrošače i suradnike da od mjeseca rujna imamo i liječnicu specijalisticu i savjetnicu za BiH, koju možete kontaktirati na sljedećem broju telefona: **dr. Esma Nišić**

- +387-62-367-545, radno vrijeme: radnim danom 18:00 – 21:00
- Liječnica specijalistica bit će nazočna u prostorijama FLP-a Sarajevo svake srijede od 17:00 – 19:30 radi konzultacija.
- U slučaju telefonske narudžbe naručitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Kada vrijednost narudžbe ne prelazi vrijednost 1 boda, tada troškove dostave na kućnu adresu plaća naručitelj.





OBAVIESTI UREDA U HRVATSKOJ

Dan uspjeha na kojem ćemo proslaviti rođendan u Hrvatskoj održat će se 27. listopada 2007. godine u Histriomnskom domu u Ilici pod brojem 90. (bijše Kino Apolo - Britanac).

- Ured u Zagrebu: 10000 Zagreb, Grada Mainza 21, tel.: +385-1-3909-770, fax.: +385-1-3909-771.
Radno vrijeme: ponedjeljak i četvrtak od 12.00 do 20.00; utorak, srijeda i petak od 09.00 do 17.00.
- Ured u Splitu: 21000 Split, Križine 19, tel.: +385-21-459-262.
Radno vrijeme: ponedjeljkom i četvrtkom od 12.00 do 20.00; utorkom, srijedom i petkom od 09.00 do 17.00.
Regionalni direktor: mr. sci. László Molnár.



OBAVIESTI UREDA U SLOVENIJI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640.
Radno vrijeme: ponedjeljkom i četvrtkom od 12.00 do 20.00 sati, a utorkom, srijedom i petkom od 09.00 – 17.00 sati.
- Adresa skladišta u Lendavi: Kolodvorska 14, 9220 Lendava tel.: +386-2-575-1270.
Radno vrijeme je od utorka do petka od 09.00 – 17.00 sati.
Regionalni direktor: Andrej Kepe.

– Telefonske narudžbe mogu se predati na broj: 00 385 1 3909 773.

Ako vrijednost narudžbe iznosi preko 1 boda, uslugu dostave robe plaća FLP.

– Predavanja o marketingu i proizvodima održavaju se ponedjeljkom i četvrtkom u 18:00 u središnjem uredu.

Brojevi telefona naših liječnika specijalistica u Hrvatskoj:

dr. Ljuba Rauški-Naglić: +385-9151-76510

dr. Eugenija Šojat-Marendić: +385-9151-07070



OBAVIESTI UREDA NA KOSOVU

- Priština, Rr. Zagrebi PN, tel.: +381-38-240-781.



OBAVIESTI UREDA U ALBANIJI

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 96. Villa Forever 36.
Fax: +355 4230 535

Regionalni direktor: Gergő Géza Kálovits, tel.: +36-20-5755-553

www.flpseeu.com FLP TV na internetu

Raspored programa FLP TV-a Od 20. listopada do 17. studenog 2007. godine

10.00	László Zsolt Gecző i László Zsoltné Gecző – Sloboda marketinskog sustava	16.55	FLP-ov Marketinski plan	01.20	Lujev koncert
10.20	Prezentacija proizvoda – Pro6	17.15	Katrin Bajri – Na vrhu s pomoću sustava	01.40	Sonya Show 2005. u Debrecenu
10.25	Prezentacija proizvoda – Nature's 18	18.10	Ilona Benze i Gábor Maros – Kolaz pjesama iz Cabarett Bonboniera	02.25	Intervju s Mariannom Székér
10.28	Prezentacija proizvoda – Aloe2Go	18.30	Gabriella Dominkó – Ustrajnost, polet, povezanost i vjera	02.50	Orkestar Rajkó
10.30	Kvalifikacije – Super Rally	18.55	Piroska Lukátsi Hegedűsné – Od sna do jave	03.05	Predavanje Aidana O'Harea, dopredsjednika za Europu
11.12	Koncert Shadows Hungary Banda	19.30	Intervju s Péterom Perinom	03.25	FLP-ova himna
11.30	dr. Terézia Samu – Priča o čudotvornoj aloi	20.20	Holiday Rally – Poreč	03.30	Predavanje Gregg Maughana, dopredsjednika FLP-a
11.55	Károly Léránt – Ne postoji nemoguće	21.20	Koncert za promociju albuma skupine Borágó	03.45	Koncert Attila Patakija i skupine Edda
12.20	Michael Strachowitz – Uspješna izgradnja mreže kod FLP-a	21.40	Zsolt Fekete – Uhvati ritam	04.05	Govor Rexa Maughana, predsjednika generalnog direktora FLP-a
13.20	Lujev koncert	22.00	László Zsolt Gecző i László Zsoltné Gecző – Sloboda marketinskog sustava	04.35	dr. Anna Schmitz – Foreverova mineralna voda
13.40	Sonya Show 2005. u Debrecenu	22.20	Prezentacija proizvoda – Pro6	04.55	FLP-ov Marketinski plan
14.25	Intervju s Mariannom Székér	22.25	Prezentacija proizvoda – Nature's 18	05.15	Katrin Bajri – Na vrhu s pomoću sustava
14.50	Orkestar Rajkó	22.28	Prezentacija proizvoda – Aloe2Go	06.10	Ilona Benze i Gábor Maros – Kolaz pjesama iz Cabarett Bonboniera
15.05	Predavanje Aidana O'Harea, dopredsjednika za Europu	22.30	Kvalifikacije – Super Rally	06.30	Gabriella Dominkó – Ustrajnost, polet, povezanosti vjera
15.25	FLP-ova himna	23.12	Koncert Shadows Hungary Banda	06.55	Piroska Lukátsi Hegedűsné – Od sna do jave
15.30	Predavanje Gregg Maughana, dopredsjednika FLP-a	23.30	dr. Terézia Samu – Priča o čudotvornoj aloi	07.30	Intervju s Péterom Perinom
15.45	Koncert Attila Patakija i skupine Edda	23.55	Károly Léránt – Ne postoji nemoguće	08.20	Holiday Rally – Poreč
16.05	Govor Rexa Maughana, predsjednika generalnog direktora FLP-a	00.20	Michael Strachowitz – Uspješna izgradnja mreže kod FLP-a	09.20	Koncert za promociju albuma skupine Borágó
16.35	dr. Anna Schmitz – Foreverova mineralna voda			09.40	Zsolt Fekete – Uhvati ritam

PUERTO VALLARTA,
egzotično odmaralište
koje za svakoga krije
ponešto.

Bilo da ste odlučili provesti dan na plaži, u kupovini, u posjetu umjetničkim galerijama, bilo da ste naumili otići na kupalište, nećete biti razočarani. U večernjim satima iskoristite užitak u večerama na samoj obali, u melodijama glazbe mariachi, u latinoameričkim plesovima ili meksičkim fijestama!

Možete sudjelovati u promatranju kitova, u jahanju, a očekuju Vas i vodeni

parkovi, razne mogućnosti bavljenja športom, kao i festivali! Što god poželjeli, Puerto Vallarta bit će savršeno odredište za Vas!

Silver Post Rally Tour

2,500 cc - Prikupite 2,500 cc-a, na taj ćeete se način kvalificirati na Silver Post Rally Tour trip - PLUS \$1,000 džeparca po svakom statusu distributera

5,000 cc - Prikupite 5,000 cc-a, na taj ćeete način steći pravo na sve bonuse kao oni koji su se kvalificirali na razinu s 2,500 cc-a - PLUS dodatnih \$1,000 džeparca po svakom statusu distributera (ukupno \$2,000), posebno priznanje na Super Rallyju, nadalje na licu mesta

mogućnost dobivanja prava korištenja VIP-ređa pri kupovini proizvoda!

7,500 cc - Prikupite 7,500 cc-a, na taj ćeete način steći pravo na sve bonuse kao oni koji su se kvalificirali na razinu s 5,000 cc-a - PLUS dodatnih \$1,000 džeparca po svakom statusu distributera (ukupno \$3,000), nadalje poseban skup na Silver Post Rally Touru s čelnicima tvrtke!

10,000 cc - Prikupite 10,000 cc-a, na taj ćeete način steći pravo na sve bonuse kao oni koji su se kvalificirali na razinu sa 7,500 cc-a - PLUS, za Vas ćemo osigurati putovanje na Super Rally u Business Class!



Puerto Vallarta
MEXICO

August 10-15, 2008

Silver Post Rally Tour

PUERTO VALLARTA is an exotic vacation destination with something for everyone.

Whether you spend the day at the beach, the boutiques, art galleries or the spa - you won't be disappointed. In the evening, enjoy beachside dining, or the sounds of Mariachi music, the Latin dance scene, or enjoy a Mexican fiesta!

Activities include whale watching, horse-back riding, waterparks, sports and festivals.

Whatever you desire, Puerto Vallarta is the perfect place to play and stay!



Earn 2,500 case credits to attend the Silver Post Rally Tour trip - PLUS \$1,000 cash per Distributorship!

5,000 cc Level



Earn 5,000 case credits and you'll receive the same benefits as a 2,500 cc qualifier - PLUS an additional \$1,000 cash per Distributorship (\$2,000 total), special recognition at the Super Rally, and use of the VIP lane in the shopping area!

7,500 cc Level



Earn 7,500 case credits and you'll receive the same benefits as a 5,000 cc qualifier - PLUS an additional \$1,000 cash per Distributorship (\$3,000 total), and a special session with the Vice Presidents during the Silver Post Rally Tour!

10,000 cc Level



Earn 10,000 case credits and you'll receive the same benefits as a 7,500 cc qualifier - PLUS you'll receive an upgrade to fly Business Class to Super Rally!

*See you Phoenix, Arizona for
Super Rally 2008!*



Miss Forever Europa

Regionalno polufinale za jugoistočnu

13. rujna 2007. posvuda diljem Jugoistočne regije Forever Livinga gotovo je u isti tren bilo zahvaćeno groznicom nekoliko stotina naših prelijepih suradnica kako bi odmjerile snagu svoje ljepote pred članovima profesionalnih žirija u Budimpešti, Beogradu, Bijeljini, Sarajevu, Zagrebu i Ljubljani. Pripeba se odvijala vrteći se oko Forever Sonya Collectiona – u pomoć damama pritekli su frizeri, majstori šminke i stilisti, kako bi u najljepšem izdanju svoje pojave mogli očarati članove žirija. Sljedećim kolazom fotografija željeli bismo vam barem dijelom dočarati ono ozračje u čijem je znaku protekla cjelodnevna priredba. Naravno, pritom smo se imali mogućnosti upoznati i s onih 36 prekrasnih dama koje su dospjele u završnicu što će se održati 17. studenog.



Sonya® Color Collection







Kompleksna njega kože s pomoću kozmetičkih preparatima

S profesionalnim kozmetičkim preparatima upoznala sam se prvi put 1990. godine. Tada sam, naime, krenula s poslom u televizijskim vodama, i kao voditeljici te reporterki urednici, situacija i okolnosti nametale su potrebu da obratim pozornost na svoju kožu.



ANIKÓ PÉTERBENCZE
soaring managerica

Tadašnji glavni urednik središnjeg dnevnika preporučio mi je dermatologa kozmetologa, Juditu Olasz, koja se već tijekom 1990-ih godina bavila alternativnim kozmetičkim preparatima. Od ružinih latica, od Semperviruma, nevena i drugih prirodnih djelotvornih tvari sama je izradivala pakunge. Istodobno bi naručivala najnovije francuske i švicarske kreme i maske. U njezinu impozantnom salonu imala sam prigode prvi put susresti neokrunjenu kraljicu kozmetičkoga svijeta, Estée Lauder, koja je mađarskog podrijetla.

Judit me je naučila mnogim stvarima, što i na koji način primjenjivati kako bih uspjela održati elastičnost svoje kože. Kozmetička industrija tek je godinama kasnije prepoznala zašto su važne prirodne djelotvorne tvari u njezi kože, a danas je sve veći broj, poglavito francuskih tvrtki koje još uvijek prednjače na ovome području, prepoznao sve to, ali iza njih već se nalaze i Španjolci i Nijemci, u čijim državama sve više prostora osvaja alternativna kozmetika.

Nekoliko godina nakon početnog upoznavanja u svojstvu sekundarnog zanimanja pristupila sam mrežnom marketinškom sustavu jedne

američke tvrtke a završila sam i nekoliko kozmetičkih tečajeva, pri čemu sam popularizirala kozmetičke preparate koju proizvodi spomenuta tvrtka, iako ih sama nisam znala primjenjivati. Doživljaj neuspjeha stečen u spomenutoj sredini godinama me pratio, te sam zbog toga bila vrlo skeptična kad mi je suprug darovao crnu kutiju prepunu kozmetičkih preparata. Zahvalila sam na daru i nakon toga šest mjeseci nisam taknula kutiju. Moju nezainteresiranost nije mogla promijeniti ni činjenica što je moj suprug, Imre Papp, postajao sve uspješniji u FLP-u. Od tada do danas ne mogu na odgovarajući način kompenzirati i zahvaliti na njegovoj zavidnoj ustrajnosti.

U ono vrijeme radila sam kao voditeljica jedne lokalne televizije, posao je bio vrlo stresan, trajao je i po 10 do 12 h dnevno, i po čelu su mi se počelejavljati poprečne bore. Koža mi je bila dehidrirana, s mjestimičnim masnim mrljama, a oči su mi osjetljivo reagirale na bilo koje alergene tvari. Tada sam se sjetila kutije zaboravljene u kupaonici. Iskušala sam sadržaj i sama sam se najviše iznenadila kada su se, nakon otprije upotrijebljenih mnogih krema skupih poput suha zlata, bore počele ublažavati od FLP-ovih

Ljepota = Zdravlje
Zdravlje = Ljepota

ih proizvoda na prirodnoj bazi

Opći uzroci problema s kožom

preparata, a zatim gotovo i nestajati. Prije toga imala uvijek prenapetu, osjetljivu kožu, katkad me je svrbelo oko nosa, a taj je neugodan osjećaj u potpunosti nestao i imala sam osjećaj kao da mi se koža pomladila. Taj spokojan osjećaj imala sam zahvaliti u prvom redu FLP-ovim kozmetičkim preparatima, odnosno onom shvaćanju o zdravlju prema kojem ljepota uvijek započinje sa zdravljem. U čovjeku na čelu FLP-a Mađarske i Južne regije, koje obuhvaća približno 40-milijunska tržište, dr. Sándoru Mileszu, upoznala sam osobu koja s respektabilnim stručnim znanjem i iznimnom predanošću upravlja stjecanjem tržišne (i zdravstvene) dozvole te distribucijom dodataka hrani, ali i s nečuvenom empatijom upravlja i kozmetičkom industrijom FLP-a.

Otkako postoje pismeni tragovi na našoj kugli zemaljskoj, pojam ljepote uvijek se povezivao s mentalnim i fizičkim zdravljem.

Od starog vijeka glasovite su ljepotice: kraljica Hatšepsut iz XV. st. pr. Kr., Nefretiti i Kleopatra koristile su se darovima prirode, prirodnim djelotvornim tvarima koje se mogu pronaći i u FLP-ovim proizvodima. Jedna od njih je *Aloe barbadensis* Miller.

Do XXI. stoljeća stvari su se razvijale u smjeru da se zbog borbe za egzistenciju zaštita zdravlja i ljepote potiskivala u drugi plan.

- **KLIMATSKO**-geografski uvjeti nedovoljno konzumiranje tekućine
- **NAČIN ŽIVOTA SA SMANJENOM FIZIČKOM AKTIVNOŠĆU**
- **NEPRAVILNE PREHRAMBENE NAVIKE** /aditivi, boje/
- **SOCIJALNI UVJETI** /problemi u privatnom životu, egzistencijalni problemi, seksualni problemi, stres/

među zemljama u kojima je kakvoća hrane najlošija. Mi Europoljani konzumiramo godišnje 6–7 kg aditiva! Na europskoj razini Mađarska je među tri prvoplasirane zemlje po uzimanju antibiotika.

Pretežito živimo i nezdravim životom, s premalo fizičke aktivnosti, i pijemo premalo tekućine.

Kakva može biti posljedica svega toga?

90% žena u Mađarskoj ima problema s dehidriranom kožom, svejedno radi li se o suhom, masnom ili mješovitom tipu. Prije nego što se u potpunosti predamo očaju, rješenje postoji!

Situaciju otežava činjenica, što umjesto u zraku prepunom ozona koji nas štiti od zračenja, živimo u zraku bogatim olovom. Karpatski bazen iznimno je zagoden zbog zasićenosti cestovnom mrežom i zračnim koridorima. Ozonski je sloj najtanji iznad Mađarske i njegova se debljina ubrzano stanjuje, što znači i da smo sve manje zaštićeni od štetnih atmosferskih zračenja, a još nismo prozborili ni o globalnom utjecaju koji je na Zemlji izazvan sve većom emisijom ugljičnog dioksida. Već je posjećeno 40% prašuma koje se smatraju plućima svijeta, i svakodnevno nestaje površina koja odgovara veličini cca 200 km^2 , a sve to kao žrtva pohlepnih i neodgovornih multinacionalnih interesa. Dok plod kivija dospije s Novog Zelanda u Europu, u atmosferu dospije masa ugljičnog dioksida koja izaziva efekt staklenika pet puta veći od tog ploda kivija. Problem je i s našom hranom. Prema jednom istraživanju provedenom u Europskoj uniji, Mađarska je na drugom mjestu

Uvjeti zdrave ljepote

1. **FIZIČKA AKTIVNOST** u zdravoj sredini (okolišu) minimalno 2×20 minuta dnevno
2. **KONZUMIRANJE TEKUĆINA** odgovarajuće količine i kakvoće
3. Preispitivanje **NEOPRAVDANOG UZIMANJA LIJEKOVA**
4. **DETOKSIKACIJA**
Clean and lean, Aloe Blossom Herbal Tea + Aloe Vera Gel

Nakon što smo sve to apsolvirali, može uslijediti njega kože!

R3 Factor

Sastojci:

- alfa-hidroksi-kiseline /prirodna biljna voćna kiselina pospješuje uklanjanje oštećenih stanica epiderme/
- glikolna kiselina /šećerna trska/
- limunska kiselina /vrste agruma/
- vinska kiselina C₄H₆O₆/grožđe/
- jabučna kiselina /jabuka/
- vitamin E /tokoferol-acetat snažno usporava starenje kože, sprječava oštećenje stanične membrane/
- vitamin C
- vitamin A

- Aloe vera – pomaže prodiranje djelotvornih tvari u dubinske slojeve kože
- natrijev-hijaluronat – intenzivan hidratant
- linolinska kiselina – sprječava gubitak vlage

Primjena:

1. Za suhu, te površinski i dubinski dehidriranu kožu
2. Za opuštenu kožu, na kojoj nastaju bore
3. Za intenzivno masnu površinu kože



Alpha-E Factor je turbohidratant

Sastojci:

- Stabilizirana Aloe vera
- vitamin E /tokoferol-acetat/
- vitamin A
- vitamin C
- ulje od sjemenke boražine /kožu opskrbljuje gama-linolinskom kiselinom, koja usporava gubitak vlage iz kože/
- bisabolol /ekstrakt kamilice, protuupalno djelovanje/
- lecitin /antioksidans, omekšivač kože/
- derivat kokosova ulja /snažan hidratant kaprilni triglicerid/
- ekstrakt iz sojina ulja /snažan hidratant/

Primjena:

1. Površina na bilo kojem tipu kože s problemom dehidracije
2. Površina dubinski dehidrirane kože lica
3. Sprječavanje procesa stvaranja bora
4. Usporavanje procesa stvaranja bora
5. U individualnim slučajevima zaustavljanje procesa stvaranja bora s pomoću kompleksnog tretmana
6. Snažno ublažavanje suhoće kože u menopauzi
7. Ožiljak na licu ili drugim površinama tijela zbog ozljede ili operativnog zahvata
8. Uklanjanje trudničkih strija
9. Njeguje osjetljive bradavice tijekom dojenja



Uza sve ove spoznaje, naša je najvažnija zadaća nadoknada manjka vode, hidratacija. Imamo veliku sreću, naime u posjedu nam je par preparata za turbohidrataciju, ALPHA-E factor i R3 factor. Njihova se zajednička primjena može tretirati kao serum. Čak i kod najtvrdokornije, dubinski dehidrirane kože, postižu se vrlo dobri rezultati, i uz redovitu uporabu postiže se cilj u dobroj skupini 30–40 godina, pa čak i u onoj 50–60 godina. Prijе šest mjeseci kod mene se pojavila jedna gospođa od 55 godina s molbom da poduzmem nešto, jer se ona može pojaviti pred ljudima samo u šalu, toliko joj smetaju bore oko vrata. Nakon pola godina redovite uporabe maske Alpha-E factora, danas već s ponosom otkriva svoj vrat i dekolte bez šala.

Forever Epiblanc

Sastojci:

- arbutin /medvjetka/
- Rumex occidentalis /kiselica/
- vitamin E
- Aloe vera

Primjena

1. Uklanjanje smeđih mrlja
2. Uklanjanje ozlijedenih površina
3. Pubertetski problemi s kožom
4. Ožiljak od operacije

**FOREVER
EPIBLANC™**

*Gently Evens
Skin Tone*

NET WT. 1 OZ. (28.3g)

FOREVER™



Godinama priređujem kozmetičke prezentacije u Budimpešti i drugim mjestima diljem države. Dosad sam imala mogućnosti tretirati kožu više od 1000 žena. Doista sam se puno puta suočila s posebnim problemima, neugodnim nedostacima kože. Nekoliko primjera: zbog tretmana steroidima 40-godišnja žena pretrpjela je teške promjene na koži i ni s jednim preparatom za njegu kože lica nije uspijevala riješiti svoj problem. Proizvod Epiblanc je, nakon 2 tjedna uporabe, bez traga uklonio oštećenje na epidermi.

Redovita uporaba Alpha-E factora i Epiblanca gotovo je u potpunosti učinila neuočljivim višegodišnji ožiljak na dekolteu 30-godišnje žene nastao nakon operacije.

Najzapaženije rezultate ipak smo postigli u krugu djevojaka i momaka u pubertetu. Za uklanjanje upaljenih površina nastalih zbog prekomernog lučenja lojnih žlijezda (karakteristično za ovaj uzrast), osim dodataka hrani sa sadržajem betakarotena – vitamina E, selena, Activatora i Epiblanca, u pojedinim slučajevima i upotreba mask powdera ispunila je sva naša očekivanja. I moja obiteljska iskustva to samo potvrđuju. Danas već sva tri moja

sina, Dániel, 21-godišnji manager, 16-godišnji srednji sin Gergely i najmanji 13-godišnji Máte, uspješno upotrebljavaju ove preparate.

FLP-ovi proizvodi za njegu kože su profesionalni, naime u njima se nalaze djelotvorne tvari karakteristične za profesionalne preparate /ekstra elementarni kolagen, alastin, hijaluronov derivat, vitamin E/. Mišljenja sam kako se FLP-ovi kozmetički proizvodi nalaze na čelu vodećih svjetskih marki. Svoje mišljenje utemeljujem na činjenici što FLP-ovi proizvodi sadržavaju slične kvalitetne i kompleksne preparate kao i oni profesionalnih marki, međutim, golema prednost FLP-ovih proizvoda leži u činjenici što sadržavaju stabiliziranu Aloe veru, koja se ugrađuje na staničnoj razini, i koja se apsorbira 4 puta brže od vode i dopire do sedmog sloja. Na taj način na razinu tvorbe stanica uspijeva unijeti više od 240 vrsta fitokemijskih tvari koje se nalaze u Aloe veri. Preparati ne sadržavaju nikakve alergene komponente, pa se mogu nanijeti i na najosjetljiviju kožu. Protekle četiri godine nisam susrela niti jednu ženu na čijoj bi koži bilo koji od preparata iz palete FLP-ovih proizvoda izazvao bilo kakvu, pa i najmanju promjenu, ili iritaciju. Nenadoknadiva

prednost FLP-ovih proizvoda jest i ta što u svojstvu potpore kozmetičkim proizvodima stoji na raspolaganju golema paleta proizvoda dodataka hrani na prirodoj bazi. Na taj način ne samo izvana, nego ponajprije i iznutra, možemo hraniti razvoj lijepi i zdrave kože!

Danas više ne bih mogla bez iznimne djelotvornosti proizvoda s učinkom pomlađivanja u borbi protiv bora, to je postalo dijelom mojega života i željela bih što većem broju žena pomoći da imaju elastičniju, mladenačku i vitalniju kožu. Na svoju, a i na radost naše obitelji, naših voljenih, budimo zadovoljni sami sa sobom i u zrelijim godinama.

Ispunjava me radošću ovaj posao i čovjeka, koji je zajedno sa svojim stručnjacima razvio ove proizvode u svojoj tvrtki, smatram svojim uzorom.

Svojom bezgraničnom vitalnošću, humanizmom novoga doba prednjači primjerom mentalno i fizički ispravnog načina života za čovjeka XXI. stoljeća. To je predsjednik generalni direktor tvrtke, Rex Maughan.

EUROPEAN RALLY & PROFIT SHARE EVENT BUDAPEST HUNGARY '08





ÁGNES HORDÓS
managerica

Postala sam direktorica

I ja sam stigla do one prekretnice do koje stižu svi, ako ne odustanu: postala sam managerica. Svoju managersku značku s orlom dobila sam 26. svibnja 2007. osobno od predsjednika generalnoga direktora Forever Living Products Internationala gospodina Rexa Maughana.

Pa što da vam kažem, još se i sada sva naježim kada se sjetim tih trenutaka. Bio je to nezaboravan doživljaj. Toliko sam bila ganuta da sam zaboravila da bih trebala stati za fotografiranje. Ali bez brige, ondje je bio Rex, koji me je jednim nježnim pokretom zaustavio, pokazao na fotografa, privukao me k sebi i, ne davši se zbuniti, nasmijao se. Ja sam se pak borila sa svojim suzama. Gnječila sam buket cvijeća u ruci i pomisnila da ovo ne može biti stvarnost, odmah ču se trgnuti iz sna i morat će prihvatići da sam samo sanjala.

Ali nisam sanjala. Rex je stajao pokraj mene, držao me za rame, stisnuo mi ruku i

smješkao se. Pogledala sam u njega i sjetila se riječi svoje uzlazne linije Tece Hermann: „Kako li je samo lijepa ova značka! Moraš to dovesti dokraja, jer ti to zaslužuješ.“ Hvala ti, Teca. Doista, „kako li je samo lijepa ova značka!“

Moralu sam postići managersku razinu, i to sam morala učiniti sada. Sada je bilo vrijeme za to. Sada, na desetom rođendanu Forever Living Productsa Mađarske, sada kada nam je u posjet došao Rex Maughan. Moralu sam se kvalificirati sada u ožujku 2007. godine. Ni prije, ni poslije, nego upravo tada.

U ožujku 2003. godine, kada sam potpisala pristupnicu, samo mi je jedna misao lebdjela pred ocima: iskoprcati se iz "stanja zizi!" (Da, što je uopće stanje zizi? To je kada si u zavadi i sam sa sobom. Ne svida ti se ništa i ništa nije kako treba biti. Ljutiš se na cijeli svijet, ali ponajviše možda sam na sebe. Ljut si na sve i ne znaš zapravo pravi razlog. Kraće rečeno: prebacivanje brzine, preopterećenost netolerancija. Sasvim ukratko: KADA SI SAV ZIZI.).

No, u to vrijeme na jednoj proslavi povodom Zoltánova, upoznala sam se s izrazom Aloe vera. Da, dragi čitatelju, dobro si pročitao. Do tog trenutka nisam čula ni za taj izraz, a kamoli da sam imala bilo kakva pojma o proizvodima ili o tvrtki Forever Living Products.





Iz ruku Évike Balogh istrgnula sam knjigu "Čisto i jednostavno" i htjela sam je istog trenutka pročitati. Ali nisam mogla. No, ne zato što je bio imendanski tulum (Zoltánovo), nego zato što mi je nije htjela dati. Kako je (knjigu) ne bi skužili ostali.

Ali ja nisam uzalud bila zizi. Negdje sredinom tuluma "blago" mi je već počivalo na dnu torbe. Da, blago. Za mene je to bilo blago. A poslije je postala mojom biblijom. Držim je poput relikvije u ormaru, i svakom svojem suradniku kažem da je pročita kao obveznu literaturu. Supervizorima koji se kvalificiraju na mojoj liniji čak i poklonim po jedan primjerak. Ne iz razloga kako bih im pomogla u poslu – dakako baš iz tog razloga – nego da ne uđu u stanje zizi.

Nakon nekoliko dana Évike Balogh došla je sa Zsoltijem Róthom k nama kako bi održala prezentaciju. Morala sam joj vratiti blago – ali bez brige, nabavila sam drugo – i zajedno s Tamásem Koppányom upoznala se s proizvodima u njihovu stvarnom obliku. Prezentacija je završila narudžbom po jedne kutije Toucha i nekoliko proizvoda, te je moglo započeti i pobliže upoznavanje s proizvodima, odnosno prikupljanje iskustava. (Naravno, tada to nisam nazivala tim imenom.) Naziv Ginkgo Plus tjednima nisam mogla izgovoriti, uzalud sam vježbala. Danas više ne moram uvježbavati. I da se trgnem iz sna, znam svojstva proizvoda. Kako

je rekla Teca Herman: "Samo pritisnem na tebi prekidač i iz tebe teku znanje i informacije."

Neću poricati, drage su mi informacije. Čitam jako mnogo knjiga. Knjige i informacije dovode te do vrela, a ako si dovoljno žedan da bi malo popio, postići ćeš uspjeh. "Ako promjeniš zonu komfora, promjenićeš svoj život" – da citiram malo riječi Márti Bakó.

Među najdražima su mi knjige Bencea Nógrádija. E, pa da. Na Benceovu predavanju u Egeru kipjela sam u sebi poput vruće marmelade. Što hoće taj frajer? Zašto bih ja trebala svoje dragocjeno vrijeme trošiti na takvu uzaludnu, uobraženu spiku? I to za toliko novca!

Takve i slične misli motale su mi se po glavi – izraz motale vrlo je blag za dočaravanje mojega tadašnjeg stanja – o čemu sam se izjasnila i naglas. I opet je Teca Herman bila osoba koja će me smiriti: "Čekaj do kraja. Nećeš požaliti."

I doista nisam požalila. Do te mjere nisam da otada, kad god mi se pruži mogućnost, poslušam svako njegovo predavanje. Sve se njegove knjige nalaze na mojoj polici među onima koje često prelistavam. Kad god ih otvorim, pozdravljam me drage Benceove riječi koje mi je posvetio vlastoručno. Hvala ti, Bence, i na lijepim riječima i na poticanju. Ti tada još možda

nisi to znao, ali ja sam tada, ondje u Egeru, donijela odluku da éu ja to dovesti do kraja. Nisam još znala kada, a ni na koji način, ali znala sam samo jedno – da éu to napraviti.

Ali vratimo se malo do Egera. Za vrijeme drugog odmora već sam se našla u razgovoru s Benceom. Navečer nismo otputovali kući, ostali smo u hotelu do drugog dana. Svoj smo doručak pojeli za Benceovim stolom, nadugo i naširoko pričali smo o tijeku života. Tamás Koppány oprezno je upitao: "Što ti, Bence, misliš, koja je dobitnija kombinacija, očuvanje zdрављa ili osiguranje?" Odgovor neću napisati. Čitatelju dragi, dokuči sam! Pomoći će ti tek toliko da je na desetom rođendanu Forever Living Products Mađarske Tamás Koppány svoju značku za supervizore mogao preuzeti od Rexa Maughana. Tamása poznajem već dvadeset i pet godina.

Toliko ganutog i toliko ponosnog još ga nikad prije nisam vidjela. On je jedan skroman i tih čovjek velikog znanja i beskrajnog strpljenja. Tu je prigodu ponosno prepričavao roditeljima. Svojim roditeljima koji su ga odgojili u takvog čovjeka. Hvala im na tomu, imaju razloga biti ponosni na svojega sina. On to zasljužuje.

I sada, ako pomisliš, dragi čitatelju, da je od toga trenutka sve išlo kao po loju, e, varaš se. Nije išlo tako. Počele su mi se događati okolnosti. Znaš, "svi imaju svoje okolnosti" kako to običava govoriti Mária Szeghy. E, pa imala sam ih i ja.

Vratila sam se u svoj začarani krug vrtuljka bez mogućnosti silaska, i radila sam u svojim poduzećima poput kakva roba – umjesto da sam se posvetila

„Nije nužno dokazivati da je najvažnija želja ljudskoga srca želja za priznanjem, za cijenjenjem.“

/Margery Wilson/

izgradnji i širenju svojega FLP-ovskog posla. Zbog čega? Uzalud činjenica što je moje poduzeće imalo dobre osnove, kad okolnosti i moj ekonomski položaj nisu bili, a nisu ni sada, povoljni. Ali sada već znam da to ne vrijedi za sve poduzetničke poslove. Marketinški plan FLP-a, meni najljepša umjetnička slika (da se poslužim riječima Zsolta Rótha), dokazala mi je da se mora krenuti u drugom smjeru, nekim drugim putom. Mapa je bila marketinški plan Rexa Maughana, a pravi smjer pokazala mi je ta slika.

Moja karijera nije bila ubičajena. Amplitude brda i dolina naizmjenično su se nizale dosta često. Sada, kada se prisjećam nedavne prošlosti, možda je bilo više silaznih padina. No i prepreka. Ali Teca Herman, prvakinja ohrabrvanja, uvijek se našla pri ruci, koja poput brižne

"Nazovi ovaj broj, žele kupiti proizvode." Nazvala sam Eszter Tóth – sestru Lacijsa Tótha – i posao do njezina svekra.

Prezentacija proizvoda doživjela je fijasko, ali umjesto toga upoznala sam Lacijsa Tótha i Eriku Péczter, kod kojih je održana prezentacija proizvoda koja je završila s paketom Touch (znaš, onaj koji kopiraju) i jednom kvalitetnom radišnom i marljivom ekipom.

Laci Tóth i Erika Péczter Tóthne doista brižno i promišljeno grade svoj posao i to ne bez uspjeha. Na desetom rođendanu i oni su od Rexa Maughana preuzeli svoju managersku značku s orlom.

Oni su moji prvi dragulji na mojoj znački. Njihov marljiv rad urodio je plodovima, njihova se ekipa lijepo izgrađuje i

„Voditi tvrtku nešto je slično kao graditi brod. Ljudi moraju vjerovati da s druge strane velike vode čeka da bude otkriven jedan čudesan novi svijet, a što moraju postići zajedničkim snagama.“

majke uvijek točno zna kada je dovoljno samo nazvati telefonom, ili poneka riječ poziva. A ja bih pošla. Išla sam u Sarlóspusztu dok je lijevala kao iz kabla kako bih upoznala Mártilku Bakó i dr. Dusánu Kovácsu, poslušala Erzsiku i Gézu Csürkeu, učila ponešto od Jánosa Tamáša i naučila od Zsolta Levelekija kako udijeliti svoj novac – ili drugačije rečeno: koliko trebam raditi da bih svoje ciljeve mogla učiniti materijalno utemeljene. (Za mene, koja sam diplomirala ekonomiju, to je predavanje bilo vrlo poučno. I ne samo poučno. I više od toga.) Zahvalujem im.

U Sarlóspuszti sam dobila nov zamah. Zatim sam u Lakiteleku od Mikija Berkicsa naučila na koji način treba obaviti pozivanje, naime nitko se ne rađa kao profesionalni pozivatelj. I tu vještina valja usvojiti i može se naučiti.

U svibnju 2005. jedan od mojih stalnih kupaca dao mi je broj telefona i rekao:

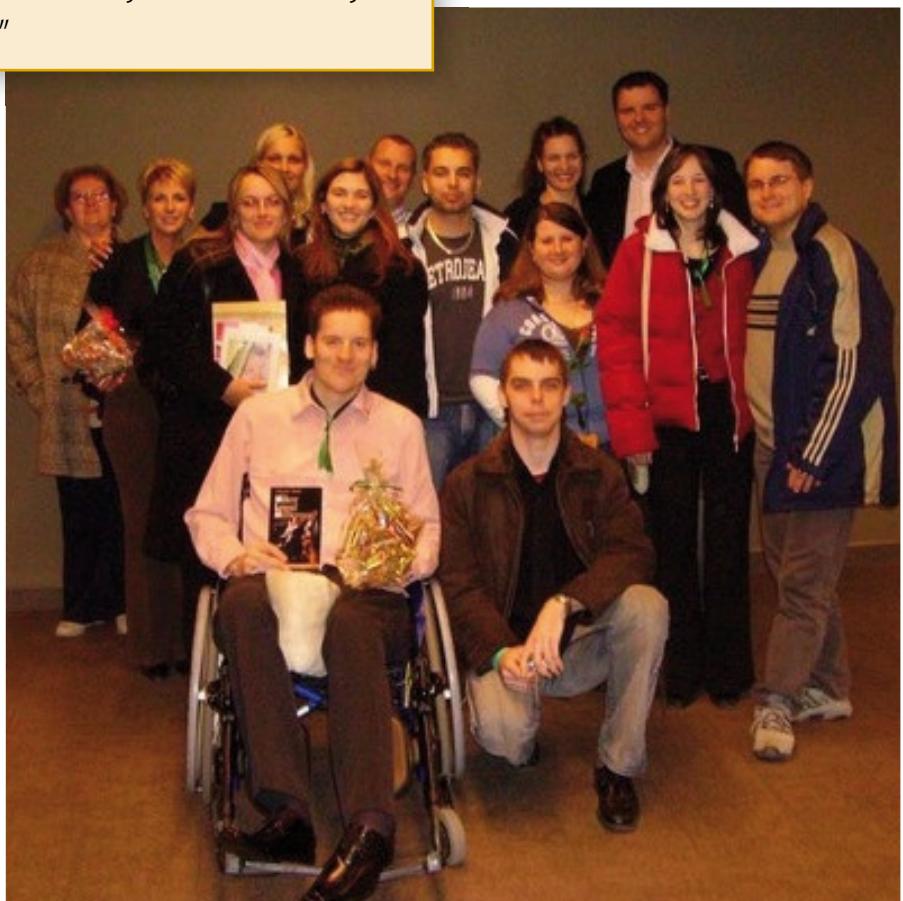
proširuje. Ponosna sam na njih i na njihovu cijelu ekipu.

Ne bih željela zaboraviti ni ostale. Moj krug stalnih kupaca na koje gotovo uvijek mogu računati. Distributeri, koji su stajali uz mene kada mi je bilo potrebno još nekoliko bodova za postizanje razine assistant managerice, a i kada mi je to trebalo za managersku razinu. Hvala im. I dalje računam na njih i učiniti će sve da u što kraćem vremenu uspiju dospijeti na više razine.

Naravno, put je bio više nego grbav, a možda je takav i danas, ali već nazirem autocestu. Cilj mi je zacrtala moja uzlazna linija Teca Herman, a ja sam dala obećanje da će to i ostvariti. Znam, ovisi samo o meni.

Dok ova razmišljanja bilježim na papir, na koljeno mi doleti bubamara. Otvaram prozor kako bi mogla odletjeti. Eno je, već leti. Zna što joj je činiti.

A Ti, dragi čitatelju
ZNAŠ LI TI ŠTO TREBAŠ ČINITI!?



FOREVER LIVING PRODUCTS



Kada se radi o zaštiti okoliša i očuvanju vrijednosti naših prirodnih resursa, ime Rexa Maughana u Sjedinjenim Državama već se godinama nalazi među najviše opredijeljenim čelnicima. Među Resorima Forever Livinga, njih 45 već posjeduje certifikat ISO 14001, što je međunarodni standard s područja zaštite okoliša kojim se potvrđuje da dana ustanova, sukladno propisima EMS-a (Environmental Management System), ne prelazi granicu određene mjeru upletanja u okoliš i vršenja vanjskog utjecaja na nj. S ponosom možemo obznaniti javnosti kako je Aloe Vera of America (AVA), isključivi proizvodni pogon proizvoda tvrtke Forever Living Products, dobio certifikat ISO 14001. Svoju smo tvrtku prvi put registrirali tijekom srpnja 2006. godine te smo u svojstvu zaokruživanja jednog iznimno uspješnog programa 9. svibnja 2007.

godine u New Orleansu mogli preuzeti certifikat od Agencije za zaštitu okoliša Sjedinjenih Država (United States Environmental Protection Agency – EPA). Svim mogućim sredstvima radimo u interesu očuvanja okoliša, te smo primjerice proteklih 12 mjeseci uspjeli smanjiti količinu čvrstog otpada za više od 3,5 milijuna kg.

Aloe Vera of America (AVA) ulaže ozbiljne napore i za dobivanje certifikata OHSAS 18001, koji standard sadržava stroge propise vezano uz zdravstvene i sigurnosne uvjete na radnome mjestu. U ovom trenutku u kategoriji zdravstvenih i sigurnosnih uvjeta koji bi se trebali osigurati u sklopu zanimanja ne postoji ISO-certifikat, budući da se tijela koja izrađuju standarde još nisu uspjela dogovoriti oko jednog općega, diljem svijeta prihvaćenog sustava

standarda. OHSAS je jedan britanski sustav standarda, a tvrtke koje posluju na području Sjedinjenih Država, osim spomenutom, moraju udovoljiti i sustavu standarda US OSHA. Povrh svega navedenog, naša tvrtka raspolaže i certifikatom za standard upravljanja kvalitetom ISO 9001-2000.

Prema registriranim podacima, naša je tvrtka jedina na području Sjedinjenih Država koja raspolaže certifikatima svih triju navedenih sustava standarda. Navedenim činjenicama želimo potvrditi kako Forever Living Products i Aloe Vera of America čine sve u interesu zaštite okoliša, zdravlja i sigurnosti zaposlenih, nadalje kako to smatra svojim zacrtanim ciljem, i kako predano i uspješno ostvaruje propise koji se odnose na proizvodnju proizvoda najviše kakvoće.

Impresum

Izdavač: Forever Living Products Magyarország Kft.

Uredništvo: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: Dr. Sándor Milesz

Urednici: Valéria Kismárton, Angéla Veress, Zsuzsanna Petróczy, Sándor Rókás

Priprema za tisak: TIPOFILL 2002 Kft.

Grafički urednici: Richárd Teszár, Gábor Buzássy

Naklada: Veszprémi Nyomda Zrt. Tisak: 50 250 primjeraka

Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!

Prevoditelji, lektori: albanski: Dr. Marsel Nallbani – hrvatski: Darinka Anić, Žarko Anić Antić – srpski: Ottília Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija – slovenski: Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana



Dvorac u Sziráku izgrađen je sredinom XVIII. stoljeća. Dvorac Teleki, koji se skriva pod sjenom drveća starog nekoliko stoljeća, jedan je od dragulja Mađarske i nedavno je obogaćen novim sadržajem, wellness-centrom, koji tako postaje omiljenim odredištem za odmor sve većeg broja putnika, poslovnih ljudi, turista, športaša željnih zdravlja i ljepote, ili pak lovaca koji tragaju za divljači baš u njegovoj blizini.

Uz dodatak iznenađenja dobrodošlice, nadalje sat vremena vožnje zaprežnim kolima, a po povoljnim uvjetima i saonicama s konjskom zapregom!

Dvokrevetna soba u glavnoj zgradi s dolaskom nedjeljom:

- 32.850.- Ft/ 2 noći/2 osobe s doručkom! Na istome mjestu
- 43.800.- Ft/3 noći /2 osobe s doručkom!

Dvokrevetna soba u sporednom traktu zgrade s kupaonicom, također s dolaskom nedjeljom:

- 24.750.-Ft/2 noći /2 osobe s doručkom na istome mjestu
- 33.000.-Ft/3 noći /2 osobe s doručkom.

Mogućnost pomoćnog ležaja osigurana za 3.500.-Ft/osobi s doručkom, do 10 godina besplatno!

Center za ljepotu u dvorcu



Razne skupine, s osiguranjem smještaja sve do 70 osoba, svoje treninge/edukacije mogu održati u izuzetnom okruženju. Obično se u tom smislu radi o edukacijama, kozmetičkim tečajevima, ispitima, a predviđeni su za 1 noćenje i 2 dana. Za FLP-ove suradnike svoje usluge nudimo po izvanredno povoljnim cijenama – 11.000.-Fr+PDV/osobi, što uključuje i troškove smještaja, doručka, ručka i večere.

**Dvorane u svim slučajevima
stoje na raspolaganju GRATIS! s
cjelokupnom tehničkom opremom!
Usluge:**

Besplatne: SONYA SPA – saune, bazeni s opremom za dvije suprotne struje vode, jacuzzi, solna kabina, teniski tereni!

Uz plaćanje naknade: SONYA Wellness – masaža, kozmetika, frizerski salon; jahanje, igraonica – kuglanje, biljar, stolni nogomet, tajfun-stol

Srdačno očekujemo
naše drage goste!



Sonya®
Color Collection

