



# FOREVER

FOREVER LIVING PRODUCTS HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / KOSOVO / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



*Chip Maughon*  
CEO, PRESIDENT

**THIRD PLACE  
IN WORLDWIDE SALES  
2005-2006**

*Congratulations And Thank You To All The Great Distributors Of*

**HUNGARY**

Bosnia and Herzegovina, Croatia, Montenegro, Serbia, Slovenia

**FOREVER LIVING PRODUCTS**



# Budite među najboljima FLP-a!

**S**uper Rally, koji se održava iz godine u godinu, za mene je uvijek poseban doživljaj. Ne postoji ni veća motivacijska snaga ni inspiracija, štoviše, ne mogu zamisliti niti frenetičnije proslave od onih u kojima sudjelujemo na ovim priredbama. Možemo se diviti masama ljudi koji su uspješni i sposobni za ostvarivanje svojih snova. U nekoliko slika želim prikazati što smo doživjeli u Houstonu, u Teksasu. Priredba je bila veličanstvena, a zaslužena priznanja najistaknutijim distributerima dojmila su se svih nas!

Ako Vi niste bili s nama u Houstonu, važno je da znate kako ste nam jako nedostajali. Bilo bi dobro da smo mogli biti skupal! Sljedeću kvalifikaciju nemojte propustiti! Isplati se napornim radom ovih mjeseci stvoriti temelje za kvalificiranje za dogodišnji Rally, koji ćemo prirediti u Anaheimu, u Kaliforniji. Tamo nas očekuju Disneyland, more i blještavilo sunca! Budite i vi među najboljima u Foreveru, a ja Vam obećavam da će to biti najveći doživljaj u vašem životu!

**Ne zaboravite 2006–2007. godine: NA SVE VEĆE VISINE!**

Uzdignimo se zajednički iznad oluja i izazova, neka naši rezultati polete na krilima, i neka premaše sva očekivanja! Neka naša zajednička tvrtka poleti u nove visine!

Što još čekamo? Zavežimo svoje sigurnosne pojaseve i pridržimo se čvrsto! Neka ova godina postane fantastičnim letom!

**REX MAUGHAN**





## MI, FOREVERCI

### nalazimo se u vremenskoj prednosti, korak ispred

**D**ragi naši suradnici, kako je poznato i svima vama u zemljama srednje i jugoistočne Europe, zdravstvo prolazi kontinuirane reforme, te se u sve većoj mjeri približava kraj socijalizma i na ovome području usluga, što zapravo znači da će i zdravlje imati svoju stvarnu tržišnu cijenu. Mi ćemo morati nastaviti ono što smo činili i dosad, jer nam je cilj stvaranje zdravog stanovništva, što ćemo morati postići ne protiv bilo koga, nego služeći jedni drugima, ali i zdravstvu koje se nalazi u nezavidnom stanju.

Očuvanje zdravlja je doista važna, ona je danas istaknuta potreba društva, stanovništva. Mi, foreverovci, nalazimo se u vremenskoj prednosti, korak ispred, jer smo svojim marljivim radom položili temelje onih zadaća od opće pomoći cijelom društvu, koje zdravstvo danas, nažalost, nije u stanju sveobuhvatno provesti na zadovoljstvo svih. Izgradili smo sustav usluga s ciljem očuvanja zdravlja koji zahvaća gotovo pola milijuna obitelji, i koji povrh naših izvanredno popularnih proizvoda predstavlja materijalnu sigurnost za nekoliko tisuća obitelji. Ovaj posao iziskuje od nas vrlo veliku količinu posvećene pozornosti, kao i upoznavanje i pomaganje jedni drugih i obitelji.

Ponašajmo se mudro, neka Rexova misija postane našom misijom, pružanje pomoći ljudima, kontinuirane pomoći u smislu usvajanja suvremenih prehrambenih navika, očuvanja zdravlja i omogućivanja materijalnog blagostanja. Danas je sve veći broj onih koji traže rješenje za ova svoja životna pitanja, a u skoroj se budućnosti može računati da

će njihov broj biti još veći. . . Iskoristite trenutak i svojim bezrezervnim snagama obnovimo Foreverovu mrežu, jer možemo postići fantastične razine i mogućnosti.

Zahvaljujući našim izuzetnim naporima, rast prometa naše tvrtke u kolovozu 2006. godine postigao je 20%. Tih 20% nije izvanredan rezultat samo u Mađarskoj ili u jugoistočnoj Europi, nego i u svjetskim razmjerima, na čemu zahvaljujem svim kupcima, graditeljima mreže i voditeljima. Želim izraziti posebnu zahvalnost članovima Presidents Cluba i svim onim voditeljima koji su svojim mjesečnim, tjednim, redovitim edukacijama iznimno pridonijeli obrazovanju naših suradnika graditelja mreže, kao i postizanju ovog rezultata na zavidnoj razini.

Sada se mogućnost nalazi u našim rukama, te ćete i vi primijetiti da ćete imati veće zadaće u nadolazećem razdoblju, pa će tako i rezultati poprimati goleme dimenzije. Želim svima dobro zdravlje, ustrajnost i nov, fantastičan zamah u izgradnji mreže!

Naprijed, FLP Mađarska!

**DR. SÁNDOR MILESZ**

regionalni direktor  
FLP-a Mađarske

FOREVER 

# Holiday Rally

**POREČ**

30. rujna 2006.



## I. razina

ÁBRAHÁM KATALIN  
BÁLÓ JÓZSEFNÉ  
BÁRSONY CSABA  
BATHÓ LÁSZLÓ  
BELLABÁS LÁSZLÓNÉ  
BOGDANOVIĆ GORDANA  
BUDAI TAMÁS  
CSONKÁNÉ VARGA ERIKA  
DEMCSÁK L. MIKLÓS  
DR. TÓTH GÁBOR TAMÁS  
DR.KONCZ ANDREA  
ERDÉLYINÉ VARGA GIZELLA  
FEHÉRVÁRY BÉLÁNÉ  
FISCHER GYÖRGY

FORRAI SZABOLCS  
HAJNAL FERENC  
HAVAS ANDRÁS  
JANCISOVICSNÉ PÁL KLÁRA  
JOSIĆ VESNA  
JOSVIĆ PANTELIĆ JULKA  
KIRÁLY EDINA  
KONCZ TIBORNÉ  
KOVÁCS FERENCNÉ  
KÜRI ATTILA  
LÁBODI ÉVA  
LOVAS SÁNDOR MIHÁLY  
MALATINSZKI JÁNOS  
MARÁZNÉ MARCSEK CSILLA  
MOHORÍĆ BRIGITA  
NAGY GÉZÁNÉ

NAGY VERONIKA  
PÁGER BEÁTA  
PÁJER ZSOLT  
PETIK ZOLTÁN  
RÓZSA CSABÁNÉ  
SÁRKÖZI LEILA  
SAVKOVIĆ TANJA  
SERLEGI LÁSZLÓNÉ  
SIMON KÁROLYNÉ  
SZITÁS GYÖNGYI  
SZOLNOKI MÓNICA  
TÓTHNÉ ŐRSI ANIKÓ  
VAJAGIĆ SLOBODAN  
VAJNA GÁBOR  
VERŐ JÁNOS  
VITAI LÁSZLÓNÉ

# FOREVER



ccess Day



## II. RAZINA

BÁNÓCZKINÉ FEHÉRVÁRI  
MARIANNA  
BARANYAI ÁGOTA  
BOJTOR ÁGNES  
BÖHMER LÁSZLÓNÉ  
ÉRDI KATALIN  
ERDŐDI ISTVÁN  
FITT ZSOLT  
FÖLDHÁZI FLÓRIÁNNÉ  
HERCZEG ATTILA  
HERKÉNÉ INANCSIK ÁGNES  
HORVÁTH KATALIN  
HORVÁTH LÁSZLÓ  
ILLÉS TEREZIA

KALMÁR ISTVÁNNÉ  
KOC SIS IMRE  
KOMLENAC NADA  
KRSTOVIĆ NATAŠA  
LOVÁSZ HAJNALKA  
MIHALE CZ TIBORNÉ  
MOLNÁRNÉ JORGOVA MÁRIA  
NAGYNÉ TÓTH ERZSÉBET  
NESKOVIĆ CRISTINA  
PAUNOVIĆ IVICA  
RABI ZSUZSANNA  
RAC MIHALJ  
RANKOV SINIŠA  
SOMOGYVÁRI RENÁTA  
SPASOV ZORA  
STEVANOVIĆ MARINA

STOŠIĆ ALEKSANDAR  
SVENDERMAN HAJNALKA  
SZASZKÓ TERÉZIA  
SZENTTAMÁSINÉ HORVÁT JOLÁN  
SZŐCS MÁRTA  
TASSI RÓBERT  
TÓTH ISTVÁN  
URBÁN ÉVA  
URBÁN KATALIN  
VATA JÓZSEFNÉ  
VORGUCIN RAC ARANKA  
VUČETIĆ BOŽO  
ŽIVKOVIĆ ALEKSANDAR  
ŽIVKOVIĆ MARKO  
ŽIVKOVIĆ NEBOJŠA  
ZSÉDER KÁROLY

# FOREVER



# FOREVER



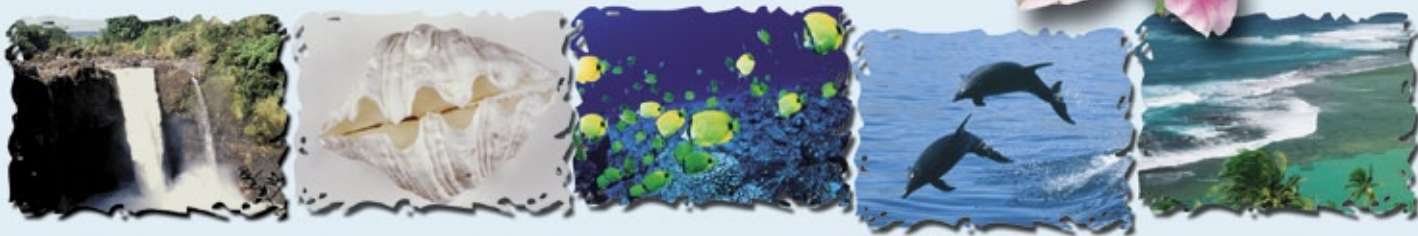
# Silver

## Post Rally Tour 2007.

Ako Vam ne bi bio dostatan jedan dan u Anaheimu, kvalificirajte se na Silver Post Rally Tour i sudjelujte na najvećem putovanju svojega života! Provedite šest nezaboravnih dana (i pet noći) u bajkovitom tropskom svijetu Havaja! Vidjet ćete, to bi bila šteta propustiti!

### 5-10. kolovoza 2007.

# HAWAII



- prikupite **2,500 cc**, na taj ćete se način kvalificirati na Silver Post Rally Tour – PLUS \$1,000 džeparca za svakog distributera!
- prikupite **5,000 cc**, na taj ćete način steći pravo na sve bonuse kao oni koji su se kvalificirali na razinu s 2,500 cc – PLUS \$1,000 džeparca za svakog distributera (ukupno \$2,000), posebno priznanje na Super Rallyju, i mogućnost da na licu mjesta dobijete VIP red pri kupovini proizvoda!
- prikupite **7,500 cc**, na taj ćete način steći pravo na sve bonuse kao oni koji su se kvalificirali na razinu s 5,000 cc – PLUS \$1,000 džeparca za svakog distributera (ukupno \$3,000), te poseban skup na Silver Post Rally Touru s čelnicima tvrtke!
- prikupite **10,000 cc**, na taj ćete način steći pravo na sve bonuse kao oni koji su se kvalificirali na razinu s 7,500 cc – PLUS za Vas ćemo osigurati putovanje na Super Rally u poslovnom razredu (Business Class!)







# Nevjerojatna preciznost i sjajan show na Super Rallyju

**M**nogi vjerojatno pomišljaju kako je djetetu roditelja foreverovaca lako dospjeti u Ameriku na Super Rally, naravno samo uz uvjet ako mama i tata dobro rade svoj posao. Kad me je mamica prvi put upitala negdje u veljači želim li otputovati u Houston, rekla sam, zašto ne. Na početku nisam shvaćala ozbiljno tu priču, pomislila sam, ionako neću dobiti vizu, kako sam to već načula iz zastrašujućih priča. Na koncu je ipak uspjelo, tada sam već bila ushićena.

Nakon dolaska u Houston, bila sam zadivljena golemim automobilima i neboderima, ali to nije bilo najveće iznenađenje. Mamica bi se prije uvijek vraćala kući iz Amerike s osmijehom od uha od uha, pa bi započela priču, i pričala bi i pričala, naravno sve same pozitivne stvari, o čemu bismo mi zaključili: no, dobro-dobro, sigurno pretjeruje. A ipak nije. FLP je s nevjerojatnom preciznošću organizirao raspored svih trenutaka našeg boravka. Mislim da je već svima poznato kako smo bili smješteni u Hiltonu. Ako vam i ne zvuči poznato, mogu vas podsjetiti da je luksuzni hotel koji se u Mađarskoj nalazi u budimskoj staroj jezgri (tvrđavi) član ovoga hotelskog lanca, a naravno to nam ime zvuči poznato i po jednoj nasljednici, o kojoj se žuti tisak toliko raspisao u posljednje vrijeme. Ali to i nije važno, nego da se vratim, ne samo što su u Hiltonu bili smješteni svi Foreverovi big bossovi, nego se i cijeli hotel vrtio oko FLP-a. Novi logo paradiroao je u hotelskoj fontani, kako bi ga svi mogli dobro vidjeti — pa znate već, riječ je o orlu, koji u kandžama drži Alou. Tada sam se prvi put suočila s činjenicom kolika je doista veličina tvrtke, i nagnalo me na smijeh, kada sam se sjetila onih koji običavaju govoriti: „To je jedan piramidalni sustav, tu valja objizati vrata!“

Nakon prvoga pozitivnog doživljaja uslijedili su i drugi. Nove proizvode mogli smo upoznati u sklopu senzacionalnog showa, a u fantastično osmišljenoj i izvedenoj scenografiji mogli smo vidjeti u skafanderima onu skupinu koja upravlja tvrtkom. Govor Rexa Maughana bio je najdojmljiviji doživljaj mogega boravka, jer bit nije bila u tome da smo mi sam vrh, i da nitko ne može biti bolji od nas, nego jedna jedina rečenica, koja neovisno o Foreveru može svima postati najvažnijom rečenicom: „Failure is not an option.“ (Neuspjeh je neprihvatljiva opcija.) Od tada sve do danas ona mi se mota po glavi i nadam se kako će tako i ostati.

Moja se zadivljenost nastavila i dalje kad su sve nas organizirano odvezli autobusima u Johnson Space Center gdje je foreverovce dočekaao pozdrav ispisan na golemoj ploči. Pozdrav nije bio upućen drugima, iako je, vjerujte, ondje bilo i drugih turista. „Službeni“ dani Rallyja bili su zabavni, susrela sam se s mnoštvom stranaca — kako sam od mame doznala — safirnim, dijamantim managerima, koji su svi bili dragi i čovječni. Mislim da bi se od njih moglo naučiti ponešto poniznosti i lojalnosti. Zadnjeg je dana preostalo vremena i za tulum. S jednom milom djevojkom iz Hrvatske, Teom, sastavila sam pregled mjesta zabavnog sadržaja i na koncu smo se usidrile u iznimno dobrom klubu. Uglavnom, ne brinite mladi, i vi ćete uživati u Americi.

Još nešto: želim zahvaliti mami što me je povel, i Tomiju Süli i Laćiju Háriju, naravno i Tei, što su mi Rally, koji je ionako bio super, učinili još ugodnijim.



**MENSURA DURAN I  
SAFET MUSTAFIĆ**  
manageri  
voditelji programa

**Peti rođendan sarajevskog  
ureda Forever Living  
Productsa proslavili  
smo zajedno s našim  
vrijednim distributerima i  
managerima u kino dvorani  
UNITIC Centra u Sarajevu.  
Naš rođendanski program  
započeo je poučnim filmom  
o životu Rexa Maughana i  
prvim koracima tvrtke FLP.**

## Zgrabi sjajnu mogućnost!

Domaćini ovoga rođendana bili su uspješni manageri **Duran Mensura** i **Mustafić Safet**, koji su svojim primjerom pokazali kako predan i uporan rad na kraju donosi plodove uspjeha.

Direktorica ureda u Sarajevu **Enra Hadžović** zahvalila je svima na vjernosti i pruženom povjerenju kao i na vrijednom radu u našoj tvrtki. Skrenula je pozornost sudionika na četiri stvari koje se u životu ne vraćaju nikada: „Izgovorena riječ, odapeta strijela, život koji je prošao i propuštena prilika!“, te je upozorila na činjenicu da je FLP prepun otvorenih vrata i šansi za one koji ih znaju iskoristiti!

Stoga nemojte čekati na izuzetne prilike, zgrabite one svakodnevne i učinite ih velikima! Mogućnosti za uspjeh leže tu pred Vama, i sve ovisi o Vama samima!

Nazočne je pozdravio i regionalni direktor BiH **dr. Slavko Paleksić**, koji je svojim predavanjem upozorio na činjenicu da nijedan posao nije lak i da bez rada i truda nema ni

uspjeha. Kako je dr. Paleksić uvijek rado viđen gost u Sarajevu, dobio je velik pljesak svih prisutnih.

Nakon toga na sceni su se pojavili **Mirče** i prijatelji, koji su svojim nastupom uveselili i opustili prisutne.

Naša suradnica supervizorica **Biba Kurevija** iz Zenice predstavila je naše proizvode u predavanju pod naslovom „Prehrana i zdravlje“. Uspjela je vrlo stručno i slikovito objasniti na koji način pogrešna prehrana i stres negativno utječu na čovjekov organizam, te kako ćemo s pomoću proizvoda FLP-a izvršiti detoksikaciju ili čišćenje organizma.

Novi proizvodi bili su tema naše suradnice i liječnice **dr. Elvedine Kominlije**, koja je s velikim stručnim znanjem, navodeći primjer iz prakse o odličnim rezultatima proizvoda, spretno spojila znanje zasnovano na teoriji i praksi, te samim tim objasnila zašto je taj proizvod nuždan u životu kako žena, tako i muškaraca nakon određene dobi.

Svoje sjajno predavanje pod naslovom „Mrežni marketing“ predstavila nam je naša gošća i suradnica senior managerica iz Njemačke **Renata Wohn**. Ona je s puno entuzijazma i odsrca govorila o šansi koju nam pruža FLP diljem svijeta, o slobodi izbora i kretanja koja je jednako dostupna svima, kao i o zadovoljstvu koje nalazi radeći ovaj posao. Sve je to popratila odličnim videozapisom koji je sve prisutne potaknuo na razmišljanje. Bravo Renata, samo tako nastavi!

Novi **supervizori kao** i članovi **Kluba osvajača** uvijek pružaju očaravajući prizor, a dalo se i primijetiti kako se njihov broj svakodnevno povećava. Značke i lente, uz srdačne čestitke, uručio je regionalni direktor dr. Slavko Paleksić.

Nakon toga uslijedila je kratka stanka, a zatim su nas **Mirče** i prijatelji ponovno podsjetili kako je lijepo katkad i zapjevati.

Na koji način treba, a na koji ne treba, raditi — objasnila nam je managerica iz Novog Sada **Vlasta Elez** u svojem predavanju pod naslovom „Ključ uspjeha“. Iskreno je podijelila s nama svoj put uspjeha te nam je na taj način pokazala na kojim se mjestima mogu potkrasti pogreške, a da ih pritom nismo ni svjesni.

Nakon predavanja naše suradnice Vlaste, pozornicu su ispunili distributeri, naši suradnici liječnici i potrošači naših proizvoda.

Imali smo priliku čuti mnoga nova iskustva, popraćena i video zapisom s terena. Ovaj dio programa odlično

je vodio naš suradnik senior manager **Vasilije Njegovanović**, koji je svima nama s puno entuzijazma približio djelotvornost proizvoda FLP-a.

Svi znamo kako je prevladavanje prvih koraka najteže, pa smo se tako zajednički potrudili da prve korake naših **assistant supervizora** učinimo manje teškima, ali svakako poučnima. Ovom smo ih prigodom dočekali na pozornici i uručili im zaslužene značke i čestitke, čime smo ih potaknuli na još brže napredovanje na još veće visine.

Ovaj Success Day bio je ujedno najava i pozivnica za sljedeći, koji će biti u prosincu 2006. godine u Bijeljini.

**ENRA HADŽOVIĆ**

direktorica ureda FLP-a Sarajevo







# CONQUISTA

## Najuspješniji distributeri p

### Klub osvajača

Prvih deset distributera po osobnim i non-managerskim bodovnim rezultatima

#### MAĐARSKA



1. Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
2. Botis Gizella i Botis Márius
3. Czomba Lajosné i Czomba Lajos
4. Révész Tünde i Kovács László
5. Bojtor István i Bojtorné Baffi Mária
6. Gulyás Melinda
7. Plézer Ágnes i Szabó János
8. Szabó Csaba
9. Gulyás László i Gulyásné Kóm Cecília
10. dr. Debródi Mária i Vágott Sándor

#### SRBIJA I CRNA GORA



1. Ratković Marija i Ratković Cvetko
2. Glogovac Dragan
3. Ocokoljić Daniela
4. Novaković-Dragojlović Dragan i Ristanović Radan
5. Jelić Gordana i Jelić Siniša
6. Dragojević Goran i Dragojević Irena
7. Novaković Olga i Novaković Slobodan
8. Halas Tijana i Halas Leon
9. Stojanović Emilija i Stojanović Nenad
10. Lomjanski Stevan i Lomjanski Veronika

# ADOR CLUB

## roizvoda u kolovozu 2006.

### HRVATSKA



1. Sukser Margareta i Sukser Marijan
2. Jurković Zlatko i Jurković Sonja
3. Golub Vasilija
4. Žutinić Momo i Žutinić Mare
5. Jezl Vladimir i Jezl Irena
6. Prodanović-Belić Marija
7. Čurić Ljubo i Čurić Grozdinka
8. Grasišek Zufić Mojca
9. Matek Zdenko i Matek Mira
10. Ban Kaludija i Ban Benjamin

### BOSNA I HERCEGOVINA



1. Mustafić Subhija i Mustafić Safet
2. Smajić Mevludin
3. dr. Hodžić Sead
4. Mišić Cvjeta
5. Njegovanović Svetlana
6. dr. Katanić Brano i Katanić Biljana
7. Glavinka Željko
8. Varajić Zoran i Varajić Snežana
9. Ilić Dorila
10. Đorđević Radmila

### SLOVENIJA



1. Arbeiter Jožica i dr. Arbeiter Miran
2. Jazbinšek Tanja
3. Bigec Danica
4. dr. Herlič Srečko
5. Vinsek Stanislava
6. Brumec Lovro
7. Jazbinšek Kim
8. Kepe Andrej i Hofstätter Miša
9. Praprotnik Toncka
10. Mohorić Brigita

FLP Mađarska, Bosna i Hercegovina, Hrvatska, Srbija i Crna Gora, Slovenija

## Zajedno na putu uspjeha

### Razinu senior managera postigla je

dr. Debródi Mária



### Managersku razinu postigli su

Bicskei Brigitta i Zsibrita Balázs  
Czap Anita  
Gulyás László i Gulyásné Kóm Cecília  
Jelić Gordana i Jelić Siniša

Jobbágy Sándor i Jobbágy Sándorné  
Kalmár Edit i Krisztina  
Novaković Olga i Novaković Slobodan  
Oszbach Tiborné i Oszbach Tibor

Plézer Ágnes i Szabó János  
Varga Áronné



### Razinu assistant managera postigli su

Antal Istvánné  
Bathó László Kinga  
Bodáné Pass Petra i Boda János  
Brandt Erzsébet i Brandt Thomas  
Damásdi Ildikó  
Darabos Tamás  
dr. Koncz Andrea  
Enzdöl Zoltánné i Enzsöl Zoltán  
Galambos Tamás

Grozdanović Snežana  
Hajdu Adrienn i Bartos László  
Jošić Vesna i Jošić Siniša  
Kiss Attiláné i Kiss Attila  
Kostić Nada  
Kovács Gergely Attila  
Külley István Zsolt  
Matúz Gábor  
Nagy Zoltán

Nagyné Uhel Éva i Nagy Lajos  
Rac Mihalj i Rac Erzebet  
Radišić Nadica i Radišić Jovica  
Stanić Aleksandar i Stanić Jadranka  
Szántó Judit  
Szabó Józsefné  
Szakál Zoltán  
Szakál Istvánné i Szakál István  
Szócs Gábor



### Supervizorsku razinu postigli su

Érdi Katalin  
Asztalos Károlyné  
Bársony Csaba i Bársony Csabáné  
Béres Ágnes  
Balla Pálné Eszter  
Baranyai Ágota  
Bojtor Ágnes  
Borosné Szarka Ágnes  
Bošković Bojka i Bošković Vidoje  
Botlik Ágnes i Tok Gábor  
Bottyán Péter Gyula i Pál Viktória  
Böhmer Lászlóné i  
Böhmer László  
Dénes Éva i Horányi Péter  
dr. Jobbágy Tamás  
dr. Tomasoyszky Csilla i  
dr. Lakatos Péter  
Dulić Tatjana  
Erdődi István i Erdődiné Molnár Zsófia  
Firnics Dorina  
Fitt Zsolt  
Fodor Mihályné i Fodor Mihály  
Földházi Flóriánné  
Gulyás Csaba  
Hajnal Ferenc i Hajnal Ferencné  
Heinbach Lívia  
Herkéné Ivancsik Ágnes i  
Herke Zsombor  
Holló Beáta i Mészáros Attila  
Horváth Richárd

Horváth Ákos  
Horváth László i Horváth Lászlóné  
Horváth Katalin  
Ilić Dobriła  
Illés Terézia  
Jankovics Antalné i  
Jankovics Antal  
Jelić Ivan  
Király Edina  
Kocsis Imre  
Komlenac Nada  
Kordás Imréné i Kordás Imre  
Kovács László  
Krekás Zoltán i Horváth Mónika  
Krstović Nataša i Krstović Aleksandar  
Légrádi Józsefné i Legrádi József  
Lovász Hajnalka  
Lovász Pálné  
Lukács Gergő  
Lukács Erzsébet  
Mandalov Zita  
Marković Zoran  
Marković Danijel  
Mihalecz Tiborné i Mihalecz Tibor  
Mikolicsné Horváth Viktória i  
Mikolics Balázs  
Molnárné Jorgova Mária  
Nagyné Tóth Erzsébet  
Nešković Cristina i Nešković Dragan  
Obradović Čuk Smiljka i Obradović Andrija

Oravetz Attila i  
Oravetzné Dany Petra  
Ottinger Ildikó i Mátrai Károly  
Paunović Ivica i Paunović Dragana  
Ploveczkiné Rucek Yvette i  
Ploveczki Ede  
Rabi Zsuzsanna  
Rankov Siniša i Rankov Vera  
Roguljić Snežana i Roguljić Ivan  
Römischer Edit  
Rózsa Csabáné  
Schéda Zoltán  
Sevarlić Gordana i Sevarlić Boško  
Simon Károlyné  
Simon Jójárt István Imre  
Sobot Danka  
Somogyvári Renáta  
Spasojević Bosa i  
Spasojević Veljko  
Stanković Mile i  
Stanković Snežana  
Stevanović Marina i Stevanović Dejan  
Stepanović Jela  
Stojkovic Vesna i Stojkovic Dragan  
Stošić Aleksandar i Stošić Sandra  
Svenderman Hajnalka  
Svenderman Stevan  
Szász Gyuláné  
Szabolcsik Schalk Zsuzsanna  
Szabó Imre Lajos





Szabó Dorottya  
Szabóné Horváth Andrea  
Szaskó Terézia  
Szente Edina i Bársony András  
Szimuly Csilla  
Szócs Márta i Lipcsei Árpád  
Takács Lászlóné  
Tanev Dimiter

Tassi Róbert  
Tóth Ferenc  
Tóth Istvánné i Tóth István  
Tóth István  
Tóthné Őrsi Anikó  
Végh Csaba  
Vajagić Slobodan i Vajagić Erika  
Vasiljević Jelena

Vitok Zsuzsanna  
Volstrammer Vendelné i  
Volstrammer Vendel  
Vorgučin-Rac Aranka i Vorgučin Boško  
Vučetić Božo i Rukavina Gordana  
Živković Aleksandar  
Živković Marko  
Živković Nebojša i Živković Svetlana

## Pobjednici programa poticanja kupovine automobila



### I. razina

Atanasov Divanis  
Babály Mihály  
Bakóczy Lászlóné  
Bali Gabriella i Gesch Gábor  
Barnak Danijela i  
Barnak Vladimir  
Bánhegyi Zsuzsa i  
dr. Berezvai Sándor  
Becz Zoltán i Becz Mónika  
Begić Zemir  
Bertók M. Beáta i Papp-Váry Zsombor  
Botis Gizella i Botis Márius  
Bognárné Maretics Magdolna i  
Bognár Kálmán  
Bojtor István i Bojtorné Baffi Mária  
Brumec Tomislav  
Budai Tamás  
Császár Ibolya Tünde  
Csepi Ildikó i Kovács Gábor  
Csuka György i Dr. Bagoly Ibolya  
Csürke B. Géza i Csürke Bálintné  
Darabos István i Darabos Istvánné  
Davidović Mila i Davidović Goran  
Dragojević Goran i Dragojević Irena  
Dr. Csísztu Attila i Csísztuné Pájer Erika  
Dr. Dóczy Éva i Dr. Zsolczai Sándor  
Dr. Farády Zoltán i Dr. Farády Zoltánné  
Dr. Farkas Margit i Szabó János  
Fejzsés Ferenc i Fejzsésné Kelemen Piroška  
Futaki Gáborné  
Gulyás Melinda  
Hajcsik Tünde i Láng András  
Halomhegyi Vilmos i  
Halomhegyiné Molnár Anna  
Haim Józsefné i Haim József  
Hanyecz Edina  
Hári László i Hegyi Katalin  
Heinbach József i Dr. Nika Erzsébet  
Hertelendy Klára  
Jakupak Vladimir i Jakupak Nevenka  
Kása István i Kása Istvánné  
Keszlerné Ollós Mária i  
Keszler Árpád  
Kibédi Ádám i Ótós Emőke  
Knisz Péter i Knisz Péterné  
Kuzmanović Vesna  
Dr. Kovács László i Dr. Kovács Lászlóné  
Kovács Zoltán  
Lapicz Tibor i Lapiczné Lenkó Orsolya  
Mayer Péter

Markó Mária i Markó Antal  
Márton József és  
Mártonné Dudás Ildikó  
Mičić Mirjana i Harnos Vilmos  
Milovanović Milanka i  
Milovanović Milislav  
Milanović Ljiljana  
Dr. Miškić Olivera i Dr. Miškić Ivan  
Molnár Attila  
mr. sci. Molnár László i  
Dr. Molnár Stantić Branka  
Molnár Zoltán  
Nakić Marija i Nakić Dušan  
Dr. Németh Endre i  
Lukácsi Ágnes  
Németh Sándor i  
Némethné Barabás Edit  
Ocoljić Daniela i  
Ocoljić Zoran  
Orosz Ilona i Dr. Gönczi Zsolt  
Orosz Lászlóné  
Ostojčić Boro  
Papp Tibor i Papp Tiborné  
dr. Pavkovics Mária  
Perina Péter  
Petrović Milena i  
Petrović Milenko  
Radóczy Tibor i Dr. Gurka Ilona  
Ramháb Zoltán i Ramháb Judit  
Révész Tünde i Kovács László  
Šaf Ljiljana i Šaf Vladimir  
Senk Hajnalka  
Stegená Éva  
Stilin Tihomir i Stilin Maja  
Pintér Csaba i Szegfű Zsuzsa  
Schleppné dr. Kasz Edit i  
Schlepp Péter  
Szabó Ferencné i  
Szabó Ferenc  
Szabó Péter i Szabóné Horváth Ilona  
Szeghy Mária  
Szekér Marianna  
Szidiropulosz Angelika i Miklós  
Tanács Ferenc i Tanács Ferencné  
dr. Tombáczné Tanács Erika i  
dr. Tombácz Attila  
Tamás János i Tamás Jánosné  
Tóth Csaba  
Ugrenović Miodrag i  
Ugrenović Olga  
Virágné Tóth Erika i Virág Tibor  
Vító László

### II. razina

Ádám István i  
Ádámné Szöllősi Cecília  
Bánhegyi Zsuzsa i  
Dr. Berezvai Sándor  
Bíró Tamás  
Botis Gizella i Botis Márius  
Czele György i  
Czeléné Gergely Zsófia  
Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin i  
Dr. Seres Endre  
Erdős Attila i Bene Írisz  
Gecse Andrea  
Illyés Ilona  
Janović Dragana i Janović Miloš  
Kis-Jakab Árpád i  
Kis-Jakabné Tóth Ibolya  
Nagy Gabriella  
Nagy Katalin  
Papp Imre i Péterbencze Anikó  
Rózsahegyí Zsoltné i  
Rózsahegyí Zsolt  
dr. Schmitz Anna i  
dr. Komoróczy Béla  
Siklósné Dr. Révész Edit i  
Siklós Zoltán  
Székely János i Juhász Dóra  
Tóth István i Zsiga Márta  
Tóth Sándor i Vanya Edina  
Varga Géza i  
Vargáné Dr. Juronics Ilona

### III. razina

Berkics Miklós  
Bruckner András i Dr. Samu Terézia  
Buruš Marija i Buruš Boško  
Éliás Tibor  
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi  
Dr. Kósa L. Adolf  
Halmi István i Halminé Mikola Rita  
Herman Terézia i Pattzai Sándor  
Krizsó Ágnes  
Leveleki Zsolt  
Lomjanski Stevan i Lomjanski Veronika  
Dr. Ratković Marija i Ratković Cvetko  
Szabó József i Szabó Józsefné  
Szépné Keszi Éva i Szép Mihály  
Utasi István  
Varga Róbert  
Vágási Aranka i Kovács András

## Poštovani suradnici!

### PRIOPĆENJA SREDIŠNICE REGIJE:

#### Naši uredi u Mađarskoj

- Adresa središnjice u Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-269-5370. Ravnatelj za međunarodnu suradnju: Péter Lenkey
- Adresa našeg skladišta u Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11, tel.: +36-1-291-8995. Regionalni direktor: Péter Lenkey.
- Adresa našeg ureda u Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48., tel.: +36-52-349-657. Regionalni direktor: Kálmán Pósa.
- Ured u Szegedu: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radóczyki.
- Adresa našeg ureda u Székesfehérváru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3., tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Attila Földi

#### Adresa naših ureda u Bosni i Hercegovini:

- Ured u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg Đenerala Draže Mihajlovića br. 3., tel.: +387-55-211-784
- Ured u Banjoj Luci 78 000 Banja Luka, Duško Koščica u. 22, tel.: +387-51-211-098
- Ured u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10, tel.: +387-33-760-650. Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić.

#### Adresa naših ureda u Hrvatskoj:

- Ured u Zagrebu: 10000 Zagreb, Grada Mainza 21, tel.: +385-1-390-9770.
- Ured u Splitu: 21000 Split, Križine 19, tel.: +385-21-459-262  
Regionalni direktor: mr. sci. László Molnár.

#### Adresa našeg ureda na Kosovu:

- Priština, Rr. Zagrebi PN, tel.: +381-38-240-781.  
Regionalni direktor: Lulzim Tytynxhiu.

#### Adresa središnjice u Crnoj Gori:

- 81000 Podgorica, Crnogorskih serdara bb, tel.: +381-81/621-201, tel./fax: +381-81/621-301.  
Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

#### Adresa naših ureda u u Srbiji:

- Ured u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127.
- Ureda u Nišu: 18000 Niš, Stefana Nemanje 69, tel.: +381-18-263-534.
- Ured u Horgošu: 24410 Horgoš, Rade Končara 80, tel.: +381-24-792-195  
Regionalni direktor: Branislav Rajić.

#### Adresa središnjice u Sloveniji:

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640.
- Skladište u Lendavi: Kolodvorska 18, 9220 Lendava  
Regionalni direktor: Andrej Kepe.

**NIJE U SKLADU S PRAVILIMA:** Nikada nemojte proizvod kupovati ili prodavati preko drugih elektroničkih kanala, ili jedinica maloprodaje. Imajući u vidu mogućnosti elektroničkih medija u odnosu na razne prodajne kanale, stajalište je Forever Living Productsa da se te jedinice smatraju maloprodajnim objektima. Prema poslovnoj politici koja je na snazi, prodaja ili izlaganje bilo kojeg proizvoda, ili tiskanog materijala FLP- a u maloprodajnim objektima,

strogo je zabranjena. Promet robe s pomoću elektroničkog medija može se odvijati isključivo putem home-pagea [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com).

**Naručite proizvode na home-pageu [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com).** Najugodnije i najsigurnije rješenje – ne samo sa stajališta neposredne kupnje, nego i evidentiranja narudžbi. Iznimno sredstvo i tijekom preporuke proizvoda, naime ponuda je primamljiva za sve zainteresirane. Bodovna vrijednost svih narudžbi u roku od 24 sata biva dodana ažurnoj vrijednosti, a putem Interneta može je saznati u bilo kojem trenutku. ([www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com))  
**Veleprodajnu karticu izrađenu od plastike i opremljenu magnetskom trakom možete preuzeti osobno u uredima Tvrtke svakog radnog dana.**

Naša Tvrtka osigurala je nekoliko mogućnosti za dobivanje informacija o podacima o vašem prometu, o stanju Vaših bodova:

- U vašem mjesečno primljenom obračunu bonusa (u zadnjem redu za obračun bonusa /obračun provizije/) možete pronaći svoje korisničko ime (LOGIN ID) i svoju lozinku (PASSWORD) za pristup na američki home-page naše tvrtke ([www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)). Nakon priključivanja na home-page, kliknite na Mađarsku i možete provjeriti aktualno stanje Vaših bodova.
- Informacije o stanju Vaših bodova možete zatražiti i putem sustava SMS-a koji već nekoliko godina funkcionira uspješno.
- O aktualnim podacima o vašem prometu svesrdno će Vas informirati i naši suradnici u telefonskoj službi za stranke. **Osobne** informacije o **vrijednosnim bodovima** mađarski distributeri mogu zatražiti putem telefona na brojevima +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na broju +36-1-332-55-41. Molimo svoje suradnike da se pri traženju informacija isključivo ograniče na svoje vrijednosne bodove i informacije o svojem poslu!

Internetinfo: Dragi naši distributeri proizvoda, ovim Vam putem s ciljem informiranja želimo priopćiti da informacije možete dobiti s dva home-pagea naše tvrtke. Jedan je [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com) – to je adresa home-pagea naše regije i mađarske web-trgovine. Kodove za pristup i za kupnju možete zatražiti u našim uredima. Središnji home-page tvrtke, ili popularno nazvan „američki home-page“, jest [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com). On pruža FLP-vijesti u svijetu, daje informacije o međunarodnim podacima za kontakt, te razne druge korisne obavijesti, kao i dnevne bodovne rezultate pojedinog suradnika. Ovoj adresi mogu pristupiti svi zainteresirani. Na stranicu možete pristupiti kliknuvši na „distributor login“. Vaše korisničko ime i distributerski broj (bez crtica). Vaša lozinka se nalazi pri dnu mjesečnog obračuna.

Molimo naše poštovane distributere da i ubuduće obrate pozornost pri popunjavanju **narudžbenice proizvoda i drugih obrazaca!** Radi izbjegavanja pogrešaka, prepravljene narudžbenice (podatci naručitelja i sponzora) i narudžbenice bez potpisa nećemo biti u mogućnosti prihvatiti! Molimo Vas, isto tako, da točno i čitko popunite prijavne listove: tiskanim slovima, plavom ili crnom kemijskom olovkom! U slučaju promjene imena ili adrese, molimo Vas, ispunite obrazac namijenjen za izmjenu podataka!

**Novi broj telefona središnje Uprave u ulici Nefelejcs je +36-1-290-0361/107, faks: +36-1-291-5478**

Radi financijske sigurnosti, molimo Vas da u slučaju **traženja informacija o bonusima** putem opunomoćenika, opunomoćenik donese sa sobom svoju osobnu iskaznicu! Na osnovi međunarodne poslovne politike svaki distributer koji je potpisao prijavni list (ugovor) stječe pravo na obavljanje kupnje proizvoda neposredno iz ureda, po veleprodajnim cijenama. Registriranim distributeri postaju tek prilikom svoje prve kupnje, davanjem na uvid ranije predanoga i ovjerenoga drugog primjerka prijavnog lista kao i popunjene narudžbenice.

**RESPONZORIRANJE!** Željeli bismo Vam skrenuti pozornost na pravila „ponovnog sponzoriranja“, koja se nalaze u 12. poglavlju *Poslovne politike*. Važno je znati da mogućnost ponovnog sponzoriranja nije automatski proces, nego može stupiti na snagu samo nakon podnošenja utvrđenih obrazaca (izjava o responzoriranju, nova pristupnica) i kontrole ispunjavanja uvjeta. Utvrđena pravila *Poslovne politike* krši onaj tko, zanemarujući postupak responzoriranja, registrira i po drugi put već prije registriranog distributera proizvoda.

## OBAVIJEŠTI SREDIŠNICA U MAĐARSKOJ

Obavještujemo svoje poštovane distributere da je mjesto održavanja našega Forever Success Daya 21. listopada 2006. s početkom u 10 sati: Sportska Arena, 1143 Budapest, Stefánia út 2. Srdačno očekujemo sve zainteresirane! Nadalje želimo vas izvijestiti da toga dana naše skladište u ulici Nefelejcs bit će otvoreno od 17-20h.

**Proizvodi Forever Living Productsa puštaju se u promet s preporukom Mađarskoga saveza alternativne medicine.**

Molimo cijenjene distributere da uz prijavne listove i ubuduće, čak i naknadno, prilože kopiju obrtnice i kopiju porezne prijave! Ubuduće ćemo samo na temelju toga moći isplatiti proviziju! Oni naši partneri iz Mađarske koji prilikom kupnje traže račun na ime svoje tvrtke, trebaju dostaviti našem uredu sve potrebne popunjene formulare kao i kopiju dokumenata o posjedovanju tvrtke. Opširne informacije o tome naći ćete na oglasnim pločama u našim uredima, a na vašu molbu suradnici ureda usmeno će pružiti željene informacije.

**Aktualni i raniji brojevi našega časopisa dostupni su na našem home-pageu po upisivanju lozinke „jonathan“!**

**FLP-ovo skladište, Budimpešta**



**Ured u Debrecenu**

## Obavijesti o kupnji s popustom

Radi pojednostavlivanja kupnje s popustom molimo Vas da poštujuete sljedeća pravila:

- 1. Izjava:** Molimo da obratite pozornost na točnost pri ispunjavanju svake rubrike izjave! Kod osobnog preuzimanja naši će suradnici provjeriti podatke, ali u slučaju slanja izjave poštom za to nema mogućnosti, stoga Vas molimo da svoje podatke provjerite s posebnom pozornošću, jer u slučaju netočno popunjene izjave ne može se aktivirati sustav kupnje s popustom!
- 2. Kupnja:** Sustav će pri kupnji automatski ponuditi maksimalan iznos popusta onima koji su podnijeli izjavu. Kupnja ujedno znači iskorištavanje prava na popust, odnosno isplatu bonusa, te je na taj način i za osobnu kupnju potrebno predočiti osobni dokument sa slikom. U slučaju zbirne kupnje potrebno je donijeti regularnu punomoć za svaku pojedinu osobu, po svakoj narudžbi, koju su potpisala dva svjedoka. Naši će suradnici moći prihvatiti narudžbe tek kad provjere spomenute dokumente. Kod osoba koje raspolažu izjavom, nepredočavanje osobnog dokumenta za potvrdu identiteta, odnosno neposjedovanje punomoći povlači za sobom odbijanje narudžbe!
- 3. Davanje informacija:** Naši suradnici u skladištima mogu davati informacije o aktualnom iznosu popusta tek nakon predočenja osobnog dokumenta sa slikom, ili nakon podnošenja punomoći.

Oni naši suradnici koji raspolažu izjavom, a bonuse podižu i u obliku fakture, o točnim se iznosima mogu informirati na adresi Szondi u. 34 u Budimpešti.



**Novi broj telefona središnje Uprave u ulici Nefelejcs je +36-1-290-0361/107, faks: +36-1-291-5478**

Oni partneri iz Mađarske koji kupnju žele obaviti pouzdačom, trebaju svoje narudžbenice slati na sljedeću adresu: **Forever Living Products Magyarország Kft. 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11.**

**Želimo skrenuti pozornost distributera u Mađarskoj na usluge službe dostave tvrtke. Time će naši poštovani distributeri moći dobiti svoju pošiljku maksimalno 2 dana od narudžbe – uz usklađivanje vremena – na bilo kojoj točki u državi, koju obvezatno moraju preuzeti u roku od 48 sati, u protivnom ćemo fakturu stornirati, a bodove oduzeti. Cijena naručenih proizvoda i naknada za dostavu plaća se pri preuzimanju pošiljke. Troškove dostave u slučaju kupnje vrijednosti iznad 1 boda tvrtka preuzima na svoj teret.**

Svoje narudžbe možete predati na sljedeći način:

- telefonom, gdje će Vam naši suradnici dati točnu informaciju o iznosu cijene narudžbe, o vrijednosti u bodovima i o naknadi dostave. Brojevi telefona: 061-297-5538, 061-297-5539, Mbt: 06-20/456-8141, 06-20/456-8149
- putem Interneta na adresi [www.flpshop.hu](http://www.flpshop.hu),
- putem SMS-a na broj telefona 0620-478-4732.

<b>Naknade dostave:</b>	Budimpešta	izvan Budimpešte
0–5 kg	640 Ft	1260 Ft
5–10 kg	1240 Ft	1720 Ft
10–30 kg	1520 Ft	1940 Ft
Iznad 30 kg	30 Ft/kg	30 Ft/kg

- Gore navedene cijene vrijede za po tri naslovena na narudžbenici, a preko tri, zaračunat ćemo dodatne troškove u iznosu od 200 Ft po svakom naslovu na narudžbenici
  - Naknada za pouzeće iznosi 360 Ft/adresa
  - Naknada za osiguranje do 200 000 Ft uključena je u cijenu dostave, iznad toga nakon svakih započelih 10 000 Ft iznosi po 50 Ft
- Gore navedene cijene ne uključuju PDV. Isporuka se obavlja nakon prethodnog dogovora putem telefona. Gore navedene cijene uključuju telefonske troškove.

## **OBAVIJESTI UREDA U SRBIJI**

Forever Living Products Beograd Vam stoji na raspolaganju sa sljedećim uslugama: predaja narudžbe putem telefona – telecentar. Sva se roba može naručiti na brojevima telefona: 011/309-6382. Radno vrijeme telecentra i ureda u Beogradu: ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30 h, a ostalim radnim danima 9:00–16:30 h. Pri telefonskoj narudžbi roba se dostavlja na adresu koja je navedena nakodnom broju. Naručitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Troškovi dostave poštom plaćaju se po dnevnom tečaju PTT Srbije na dan kada je roba uručena. Troškove dostave poštom FLP Beograd podmiruje samo u slučaju kada narudžba pod istim kodnim brojem prelazi vrijednost 1 boda. Registracija novih suradnika ne može se obavljati putem telefona. Reklamni materijal i svi formulari moći će se kupovati i u uredima u Horgošu i Nišu, gdje će naši distributeri moći kupiti i pristupnice i obrasce namijenjene za izmjenu podataka. Termin održavanja našega sljedećega Forever Success Daya je 28. listopada 2006.

## **OBAVIJESTI UREDA U BOSNI I HERCEGOVINI:**

U slučaju telefonske narudžbe u uredima Forever Living Productsa u Bosni zovite sljedeće brojeve (prijava novih distributera putem telefona nije omogućena):

Bijeljina: +387-55-211-784. Radno vrijeme: 9:00–16:30 sati.



**Ured u Bijeljini**

## **Obavijest ureda FLP-a Sarajevo**

Obavještavamo cijenjene potrošače i suradnike da se ured u Sarajevu nalazi na adresi: Akifa Šeremeta do br. 10, 71000 SARAJEVO  
Sarajevo: +387-33-760-650, +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651  
Radno vrijeme: 9:00 – 16:30, srijedom: 12:00 – 20:00  
Obavještavamo cijenjene potrošače i suradnike da od mjeseca rujna imamo i liječnicu specijalicu i savjetnicu za BiH, koju možete kontaktirati na sljedećem broju telefona: **dr. Esma Nišić** +387-62-367-545  
Radno vrijeme: radnim danom 18:00 – 21:00  
Liječnica specijalistica bit će nazočna u prostorijama FLP-a Sarajevo svake srijede od 17:00 – 19:30 radi konzultacija.

U slučaju telefonske narudžbe naručitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Kada vrijednost narudžbe ne prelazi vrijednost 1 boda, troškove dostave poštom plaća naručitelj.

Adresa ureda u Bijeljini: Trg Đenerala Draže Mihajlovića br. 3, 76300 Bijeljina.  
Tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780.  
Adresa ureda u Banjoj Luci: Duška Koštica u. 22, tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288

## **OBAVIJESTI UREDA U HRVATSKOJ**

Obavještavamo svoje potrošače i suradnike da se ured FLP Zagreb nalazi u Ulici grada Mainza 21. Radno vrijeme: ponedjeljak i četvrtak od 12:00 do 20:00; utorak, srijeda i petak od 09:00 do 17:00. Tel.: 00 385 1 3909 770 i faks: 00 385 1 3909 771. Telefonske narudžbe mogu

**Novi broj telefona središnje Uprave u ulici Nefelejcs je +36-1-290-0361/107, faks: +36-1-291-5478**

se predati na broj: 00 385 1 3909 773. Ako pojedinačna narudžba iznosi preko 1 boda – uslugu dostave robe plaća FLP. Predavanja o marketingu i proizvodima održavaju se ponedjeljkom i četvrtkom u 18:00 u središnjem uredu.

Također vas obavještavamo da poslujemo i u Splitu – na adresi Križine 19. Tel.: 00 385 21 459 262. Radno vrijeme splitskog ureda: ponedjeljak od 12:00 do 20:00; utorak, srijeda, četvrtak i petak od 09:00 do 17:00.

## OBAVIJESTI UREDA U SLOVENIJI:



**Ured u Lendavi**

Obavještavamo Vas da je u tržinskom skladištu radno vrijeme ureda ponedjeljkom i četvrtkom od 12:00 do 20:00 sati, a utorkom, srijedom i petkom od 09:00 – 17:00. Ovo radno vrijeme vrijedi i za telefonske narudžbe. Broj telecentra (telefonske narudžbe): 01/ 563 – 7501

Adresa skladišta u Lendavi: Kolodvorska 18, 9220 Lendava.  
Telefon: +3862-575-1270. Skladište u Lendavi otvoreno je četvrtkom od 9-17 sati.

## Brojevi telefona naših liječnika specijalista u Mađarskoj:

dr. Kassai Gabriella: +36-30-307-7426

dr. Bakanek György: +36-30-9428-519

dr. Kerekes László: +36-20-9-441-442

dr. Mezősi László, veterinar: +36-20-552-6792

## Brojevi telefona naših liječnika specijalista u Hrvatskoj:

dr. Ljuba Rauški-Naglić: +385-9151-76510

dr. Eugenija Šojat-Marendić: +385-9151-07070

## Brojevi telefona naših liječnika specijalista u Srbiji:

dr. Biserka Lazarević i dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318

## Brojevi telefona naših liječnika specijalista u Sloveniji:

dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788

dr. Olga Čanžek: +386-4182-4163

## Broj telefona naših liječnika specijalista u Crnoj Gori:

dr. Laban Nevenka: +381-69-327-127

## FLP TV

### na internetu

[www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)

#### RASPORED PROGRAMA

Od 16. listopada do 12. studenog 2006.

- 10.00 Vijesti
- 10.05 **25 godina FLP-a**  
*Vini se u visine, poput orla!*
- 10.20 Managerski skup 2006. – Szirák
- 10.45 Europski Rally 2006. – Cannes, Nica
- 11.50 Success nap – dr. Adolf L. Kósa
- 12.10 Televizijska prezentacija proizvoda – Probiotic  
*Vini se u visine, poput orla!*
- 12.15 Holiday Rally – Poreč 2006.
- 12.35 Success day – Ibolya Császár
- 12.55 Znaš li za što si plaćen? – Krisztina Kovács Jungné
- 13.50 FLP-ov Marketinški plan
- 14.10 Success day – Tibor Radóczy
- 14.45 Profit Sharing 2006.  
*Vini se u visine, poput orla!*
- 16.10 Conquistador Club
- 17.15 Televizijska prezentacija proizvoda – Forever Pomestead  
*Vini se u visine, poput orla!*
- 17.25 Michael Strachowitz – Kako trebaš pokrenuti...?
- 17.40 Od biljke do proizvoda
- 18.00 Vijesti
- 18.05 **25 godina FLP-a**  
*Vini se u visine, poput orla!*
- 18.20 Managerski skup 2006. – Szirák
- 18.45 Europski Rally 2006. – Cannes, Nica
- 19.50 Success nap – dr. Adolf L. Kósa
- 20.10 Televizijska prezentacija proizvoda – Probiotic  
*Vini se u visine, poput orla!*
- 20.15 Holiday Rally – Poreč 2006.
- 20.35 Success day – Ibolya Császár
- 20.55 Znaš li za što si plaćen? – Krisztina Kovács Jungné
- 21.50 FLP-ov Marketinški plan
- 22.10 Success day – Tibor Radóczy
- 22.45 Profit Sharing 2006.  
*Vini se u visine, poput orla!*
- 00.10 Conquistador Club
- 01.15 Televizijska prezentacija proizvoda – Forever Pomestead  
*Vini se u visine, poput orla!*
- 01.25 Michael Strachowitz – Kako trebaš pokrenuti...?
- 01.40 Od biljke do proizvoda
- 02.00 Vijesti
- 02.05 **25 godina FLP-a**  
*Vini se u visine, poput orla!*
- 02.20 Managerski skup 2006. – Szirák
- 02.45 Europski Rally 2006. – Cannes, Nica
- 03.50 Success nap – dr. Adolf L. Kósa
- 04.10 Televizijska prezentacija proizvoda – Probiotic  
*Vini se u visine, poput orla!*
- 04.15 Holiday Rally – Poreč 2006.
- 04.35 Success day – Ibolya Császár
- 04.55 Znaš li za što si plaćen? – Krisztina Kovács Jungné
- 05.50 FLP-ov Marketinški plan
- 06.10 Success day – Tibor Radóczy
- 06.45 Profit Sharing 2006.  
*Vini se u visine, poput orla!*
- 08.10 Conquistador Club
- 09.15 Televizijska prezentacija proizvoda – Forever Pomestead  
*Vini se u visine, poput orla!*
- 09.25 Michael Strachowitz – Kako trebaš pokrenuti...?
- 09.40 Od biljke do proizvoda



**KRISZTA KIRÁLY**  
senior managerica

*„Uspjeh je put sam!”*

**Beskrajno sam sretna i ponosna što mogu podijeliti s vama svoj put zadnjih godinu i pol, svoja razmišljanja i mnoštvo svojih doživljaja koje sam stekla ovdje u Foreveru, u ovoj odličnoj tvrtki i odličnoj ekipi u kojoj imam čast raditi. Da, za godinu i pol uspjela sam postići razinu seniora, ali voljela bih kada biste znali razloge i čimbenike koji su doveli do toga.**

## Ne ograničavaj svoje razmišljanje

Najvažnija stvar je **ekipa** ljudi koji me okružuju, s kojima imam mogućnosti raditi zajedno, koji mi pružaju pomoć i usmjeravaju od samog početka.

Ni ja — *a mislim kako nas ima još nekoliko takvih* — nisam shvaćala u početku veličinu mogućnosti da surađujem s tako golemom tvrtkom kao što je Forever Living, s toliko izvanredno stabilnom i čvrstom tvrtkom. Na početku nisam shvaćala da će proizvođači blagotvorno djelovati na moje zdravlje, odnosno zdravlje moje obitelji i ljudi koji me okružuju, a pogotovo da je najgenijalniji marketinški plan upravo onaj u Foreveru. To za mene nije odmah bilo nedvojbeno. Ja sam samo uočila da su ljudi koji mi nastoje pomagati i koji će mi pomoći vrlo profesionalni, da su im pogledi usmjereni, odnosno napreduju u istom smjeru, te da mi mogu otkriti jedan put, alternativu koja, iskoristim li je, može pozitivno utjecati na moj život. Obuzimao me je osjećaj da ako ne iskoristim ovu mogućnost, može se dogoditi da mi se još jedna mogućnost nikada više ne pruži.

Nikada me se nije moglo nazivati srečkovičkom, iako se — otkako sam

uspješna u ovom poslu — često puta može čuti rečenica: **„Pa da, ti si imala sreće!”**

Svi mi koji se bavimo izgradnjom ovoga posla vrlo dobro znamo kako ovo sa srećom nema nikakve veze. I ovdje valja isto tako raditi kao i drugdje, samo što se honorira drugačije, a potrebno vrijeme nije 40.

Svojom životnom pričom ne bih željela nikoga zamarati, niti s problemima kojima smo se mučili obitelj i ja prije nego što smo se susreli s ovim poslom. Vjeruj mi, mogla bih pobiti sve tvoje izgovore — **tipa „nemam novca, poznanike, automobil, vozačku dozvolu, nisam ja od onih”**. To su uobičajeno najučestaliji i vjerovali ili ne, smatrali vi to pukom frazom ili ne, na mene se svaki od njih odnosio višestruko. Nismo imali novca ni prihoda, jer ja nisam imala radno mjesto, i hraneći nade vlasnika dviju diploma koji je na početku karijere, krenula sam u potragu za poslom. Kada se sada naknadno sjetim, bilo je smiješnih reakcija poslodavaca u mnogobrojnim slučajevima. Najdulje će mi možda ostati u sjećanju kada sam

se prijavila u jednu od vodećih banaka, kamo sam uspjela s pomoću veza doći na intervju za posao koji se odvijao u tri smjene i za koji su mi ponudili 90.000 ft nakon tri mjeseca probnog rada na radnom mjestu koje ne odgovara mojim dvjema diplomama.

U međuvremenu dok sam ja tražila posao i dok smo napredovali u Foreveru, istog dana kad sam se kvalificirala na razinu zamjenika direktora primila sam telefonski poziv. Javili su mi da me ne mogu zaposliti, jer sam prekvalificirana. Već sam tada zarađivala više nego dvostruko od tog posla s tjednih 6–10 sati rada, a nisam imala čak ni šefa . . .

Računajući od početka, u tri i pol mjeseca postigli smo managersku razinu. Može biti da se tebi to čini prebrzim tempom, međutim bilo je jednostavno. . . Postoji ključna riječ, koju naglašavamo nebrojeno puta. . . **pristup, atituda** . . .

Uspiješ li povjerovati i prihvatiti da to možeš ostvariti i ti — *vjeruj mi, nije to teško, ima ih već nekoliko koji su u tome uspjeli* — ništa te tada više neće spriječiti u tome da postaneš uspješan/uspješna. Postoje potpuno realna i beskrajno jednostavna načela, koja nazivamo **načelima uspjeha**, i budeš li ih slijedio/slijedila dosljedno, to će te dovesti do uspjeha. Da bih uspjela shvatiti tu konstataciju pomogao mi je **Tamás Bíró**, kojemu dugujem toliko da je to teško objasniti riječima. Moja se tajna zapravo sastoji u tome što sam poslušala svaku riječ i savjet koji sam dobivala od svojih sponzora.

Meni nije trebalo jamstvo veće od toga što mogu surađivati s **Ádámom**

**Nagyem, Brigijem i Alexom Rexom**. Zahvaljujući njima mogla sam se upoznati s tako profesionalnim graditeljima mreže kao što su **Tamás Bíró** i **Adolf L. Kósa**. Od njih sam naučila i učim još uvijek strašno mnogo, i odsrca zahvaljujem na tomu što pružaju pomoć mojem radu i obraćaju pozornost na mene. Oni su mi otkrili da se u ovom poslu ne radi o proizvodima, nego o ljudima, o životima, o razvoju ličnosti, i prenijeli su mi ona iskustva iz kojih sam mogla naučiti vrlo mnogo toga.

Shvatila sam činjenicu da ovaj posao ne može funkcionirati bez **sredstava**. Nastojala sam i uspjela naviknuti se na preslušavanje kasete, učiniti da mi postane navikom redovito čitanje — *naravno, pritom ne mislim na krimiče* — i da sudjelujem na onim priredbama koje su nužne da bi se izgradio moj posao. Primjena tih sredstava formirala je u meni onaj **nepokolebljivi pristup** s pomoću kojega izgrađujem svoj posao. Ne bih sada htjela govoriti o ciljevima, pretpostavljam da je svima jasno kako moramo imati nekakav cilj, neki san, imati nešto što nas pokreće naprijed, zbog čega ujutro ustajemo, zbog čega radimo. Spomenula sam kako ni nama nije bilo lako, kako su i u našim životima postojale zapreke, poteškoće, nadasve sprječavajuće okolnosti, samo što se nisam usredotočivala na probleme, jer bi me oni izjeli. Naravno, trebalo je i to naučiti . . .

Dolazim iz jednoga provincijskoga gradića, Polgárdija, te smo i ovaj posao, sve do managerske razine, izgradili odande. Budući da nisam imala ni vozačke dozvole, majka i ja zajedno smo odlazile u Budimpeštu

na javno predavanje, gdje smo dovodili zainteresirane, te je u tim situacijama golema uloga pripala snazi ciljeva i htijenja. Oni su bili potrebni kada ponedjeljkom ujutro još nismo znale kako ćemo financijski pokriti popodnevni put u Budimpeštu.

Da, i ja sam dobivala niječne odgovore i odbijenice, samo što se njima nisam bavila.

Shvatila sam da **sam ja odgovarajuća osoba** za taj posao i da mi nije zadaća tražiti odgovarajuću osobu za nj. Ne mogu čekati da će ga realizirati neki drugi koje sam uključila u posao, nego sam odlučila da ću posao realizirati bez ikoga. Nakon što sam nastavila dalje napredovati ovim pristupom, niječni odgovori postajali su nekako sve rjeđi . . .

Promatrala sam kojim pristupom napreduju uspješni ljudi poput Ádáma, Alexa, Tamása, ili Adolfa, ili pak bilo koji uspješan voditelj, te sam i ja htjela to naučiti. Ovo može uspjeti bilo kome. **Bila sam zadivljena što ovi ljudi napreduju na način da u međuvremenu i druge učine uspješnima, a ne da ih gaze ili izigravaju, kao na nekim drugim područjima.**

Naravno, imala sam i ja strahove. . . *pretpostavljam da ih imaš i ti* . . . i meni je ova priča bila isto toliko strana kao što je i tebi, imala sam dvojbi i nedoumica, imala sam predrasuda, telefon je i meni postao usijan . . .

Znaš li čega sam se najviše bojala? Ne toga da je tržište zasićeno, niti da moji poznanici neće biti od onih. Znaš

li čega sam se bojala? **Neuspjeha.** Toga što će se dogoditi ako ja to ne napravim! Započet ću zdušno, ali nekako neću imati snage i ustrajnosti ići dalje, posložiti stvari, da ću prijevremeno odustati, skrenuti na drugi pravac, da neću ovo dovesti do kraja.

Toga sam se zapravo najviše bojala. Zato sam imala potrebu odlaziti na priredbe, preslušavati kasete, čitati knjige i okružiti se takvim osobama koje će konstruktivno djelovati na mene. Nastojala sam isključiti sve negativne utjecaje. **Ljude s negativnim stavom držala sam podalje od sebe, jer sam znala da me to ne vodi naprijed.**

**Znala sam kako si ne mogu priuštiti nedovoljno zrele osjećaje. Nisam se dugo grizla zbog niječnih odgovora, nisam nadugo analizirala zbog čega ljudi ne žele iskoraknuti iz besperspektivnosti, zbog čega ne žele promijeniti svoj život, nego sam nastojala pronaći osobe koje žele postići promjene i koje se žele promijeniti, kojima se može pomoći. Vrijeme je i ovako i onako davalo za pravo meni!**

Bilo me je strah govoriti pred ljudima ali uspjela sam to ostvariti unatoč tome! **Ovo je posao po mjeri čovjeka i to me oduševljava. Potiče me što moji**

suradnici postižu rezultate i motivira me što im mogu pomagati. Motivira me njihov entuzijazam, polet, ustrajnost, njihova snaga volje. Potiče me što za bilo koju generaciju postoji perspektiva, postoji nešto što je dostižno svakome ako uspije povjerovati da je i on sposoban ovo dovesti do kraja.

I dok promatram svoju ekipu iz Miskolca, **Gabi Görgényi i ekipu**, ili golemu skupinu **Andija i Rite Varga, Sagija** i njegove, ili **Ritu i Zsoltija Kószegija**, ili **Attilu Földija** i njegove, ili **svoju sestru/brata**, njihova mi ljubav, entuzijazam i snaga volje pruža enormnu snagu.

Ugodan je osjećaj što i oni mogu stajati na pozornici i doživjeti ista priznanja koja smo doživjeli i mi. Vrlo sam ponosna na činjenicu što su ljudi poput njih članovi moje ekipe.

Ponosna sam na onu golemu ekipu s kojom surađujemo, s kojima nismo međusobno povezani materijalnim interesima, ali smo usmjereni u istom pravcu, a naša ljubav prema poslu i ljudima predstavlja uzor meni i svim članovima moje ekipe. Zahvaljujem na prijateljstvu i ljubavi **Csilli Székely** i njezinoj ekipi, **Zsoltiju Róthu** i njegovima, **Márti Bognár** i njezinima i cijeloj pečuškoj ekipi, **Kati Ungár** i njezinima, **Janiju Sztaniju** te **Zsuzsi Lenkey** i njezinima. Ugodno je biti s vama!

... a ponajviše zahvaljujem **Tamásu Bírúu** na tomu što ga imamo!

Hvala lijepa na pruženoj mogućnosti i svima koji su donijeli odluku želim puno uspjeha!







**PATRICIA HORVÁTH**  
managerica

**FLP je pokušavao pokucati i na vrata mojega života u nekoliko navrata, ali nažalost – unatrag je lako biti pametnim – sve dok me zdravstveni izazovi nisu prisilili, nisam otvarala svoja vrata ovoj izuzetnoj mogućnosti.**

## Obožavam živjeti

Diplomirala sam 1999., zatim sam gotovo isti čas postala direktoricom jednog od velikih pogona jedne pekarske tvrtke. Upustila sam se s mladenačkim zanosom i s maksimalnom željom da ispunim očekivanja u tom rukovoditeljskom poslu zbog kojega sam se, premda sam naučila vrlo mnogo i puno toga dugujem ovoj mogućnosti, iz dana u dan ustajala s osjećajem da bih „jednoga dana“ željela raditi nešto drugo u životu.

Tada sam se upoznala sa **Zsókom Ernszt** Antalné, koja mi je tijekom jednog izleta u nekoliko navrata skrenula pozornost na izvrsnost Aloe. Posljedica toga bila je da sam se do konca izleta ozbiljno počela baviti mišlju da li da je izbacim iz autobusa, spomene li još jednom naziv te biljke.

Prolazili su mjeseci i zahvaljujući neposustalom opsjedanju **Zsóke**, otišla sam na jednu od otvorenih prezentacija. Ondje sam se upoznala sa **Zoltánom Beczom**, koji mi je dao kratak uvid ne samo u savršenstvo proizvoda, nego i u poslovne mogućnosti. Tada sam si postavila pitanje: „Pa dobro, što taj frajer misli? Ja sam rukovoditelj, imam auto i

telefon, ne pušim, ne pijem kavu, prije sam se bavila športom, svaki dan jedem kuhano. . . Ma, daj! Zbog čega bi mi bili potrebni nekakvi proizvodi, ili ovo povuci-potegni s mrežnom prodajom?!“

I tako u veljači 2002. godine jedna podmukla bolest otežala mi je život. Započela je borba s vjetrenjačama, koja je trajala gotovo dvije godine. Rezultat vrlo teške i dugotrajne borbe do svibnja 2004. godine bio je da sam se oporavila i da je moje izlječenje bilo gotovo kao iz bajke i dosta složeno: terapija službene medicine, alternativna medicina, promjena načina razmišljanja, FLP-ovi proizvodi, odnosno cijelo to vrijeme nevjerovatna potpore moje obitelji i mojega partnera (Attile).

Tople ljetne dane 2004. godine iskoristila sam kako bih prikupila snage i ojačala, za koje vrijeme sam mogla podosta razmišljati o pitanju „kako dalje“? Znala sam da više ne želim biti u funkciji namještenice, međutim, za pokretanje poduzeća nismo imali dovoljno kapitala. Tada se javila misao da ćemo se baviti onime što mi je suprug rekao osam mjeseci prije toga. Naime, dok sam ležala na bolesničkoj postelji priopćio mi

je kako bi bilo dobro da ozdravim, jer bi trebalo početi s izgradnjom mreže! Imao je sreće što mi je noga bila u zavojima zbog tromboze, pa ga nisam mogla šutnuti! A tekst kojim sam dočekala tu izjavu ne bih citirala, jer bi ionako podlegao cenzuri. . .

Dakle, pobijedio je zdravi razum, te smo nazvali našu (tada već) uzlaznu liniju – **Móniku i Zoltána Becza** – i zamolili ih za pomoć u našim prvim koracima. Tako se zbilo da smo u kolovozu 2004. godine krenuli s poslom. Popis s imenima, zacrtavanje ciljeva, usklađivanje termina za dogovor, golema skepsa obitelji koju je trebalo podnijeti, itd. Smatrala sam kako se mogu pohvaliti s izuzetno dobrim krugom prijatelja, sami intelektualci, studenti, te kako neću morati trošiti previše riječi, oni će sigurno shvatiti koliko je FLP bombastičan posao! Aha! Na to se i nisam trebala toliko sigurno kladiti! Svi su me omalovažavali i podsmjehivali mi se. Jedino me tješilo što sve to nisam trebala proći sama, nego me je na razgovorima pratio **Zoli**, on je održavao duh u meni. A jadni moj dragi doma je dobivao (višestruko) packe kako ovaj posao ipak nije „onaj pravi“. Bilo je dana kada sam svoju bilježnicu ciljeva plaćući bacila nasred kuhinje, štoviše, kad sam si dala obećanje da ću je, ako i sutrašnji dan bude ovako grozan, ziher frknuti s balkona. A onda je ipak ostvarena razina supervizora do listopada 2004. Na pozornici cijela je stvar dobila novu dimenziju! „Nema priče! Ova se managerska razina mora ostvariti, pa makar i dubili na glavi!“

A tada su se već i moji roditelji svrstali iza nas. Primijetili su kako nalazim



zadovoljstvo u izgradnji mreže, kako se strašno puno razvijam pod utjecajem priredbi, koliko pozitivno razmišljam, a nemojmo zaboraviti ni da su proizvodi genijalni, te kako je dobra stvar što mogu pomoći i drugima.

Nakon toga zapeli smo na toj razini sve do veljače 2005. Svaki mjesec realizirali smo oko 20 bodova. Totalno sam se raspametila, na što mi je **Zoli** priopćio da postoji jedna vrsta nevidljivog razvoja u poslu. Rekao je kako je vjerojatno da ću na ovaj način barem imati jednu stabilnu malu skupinu. Kako da ne! Samo što mi je već bio pun kufer te rečenice, a i nevidljivog razvoja! Tada sam u svojem bijesu na desetak mjesta poslala svoju biografiju s namjerom da iznova stanem u eminentni red namještenika. To sam naravno priopćila i svojem sponzoru, kod kojega, gle čuda, tom svojom

privatnom malom akcijom nisam naišla na nepodijeljeni uspjeh. Nakon kratkog vremena već su me htjeli zaposliti na jednom mjestu kao direktora za kontrolu kvalitete, na čemu sam se nakon duge borbe sa samom sobom ipak zahvalila. U svojoj nestašnoj podsvijesti dala sam novu priliku FLP-u!

Zatim se dogodilo čudo! Nekoliko mjeseci prije toga sjeli smo razgovarati ja i jedna moja kolegica s godine (**Orsi Csermely**), koja je u to vrijeme zajedno sa svojim suprugom počela trošiti naše proizvode. Razmišljala je već i tada o poslovnoj mogućnosti, ali još nedovoljno ozbiljno. U svakom slučaju s dogovora se vratila kući natovarena knjigama, CD-ima. I onda me je jednog dana samo nazvala i iznijela sljedeću milozvučnu rečenicu: „**Miki Berkics** je rekao da ako želim raditi, neka ne radim sama!“

E pa ja sad hoću raditi, pa onda trebam zvati Tebe, zar ne?" Onaj, „da“ jedva sam procijedila kroz zube. Tako se zbilo nešto veliko, zahvaljujući marljivu **Orsinu** radu — naravno, i ja sam nastavila dalje tražiti nove ljude u ustaljenom ritmu — naših mjesečnih 20 bodova u ožujku je poraslo na 30. A mi smo samo nastavili dalje koračati, koračati, marširati. U svoj mali crni notes imala sam zapisano dnevno nekih 4 do 5 dogovora, od kojih sam i u slučaju eventualnih otkazivanja realizirala dnevno 3 do 5.

Moji su roditelji tijekom jednog od posjeta uočili „rukom nacrtanu mrežu“ obješenu poput ukrasa na vrata. Oni koji su napredovali dobro bili su napisani u crvenim kućicama, a u zelenima oni koji su se samo vrpaljili. Roditelji su mi se nalazili u zelenoj. Kad sam im na njihov zahtjev objasnila zbog čega su oni u zelenoj kućici, izrazili su svoje duboko neslaganje. Htjeli su biti u crvenoj. Krenula je dakle skupina iz Kanize.

Lavina je pokrenuta! **Orsi** je rintala, a i moji roditelji su zasukali rukave. A mi smo se zahuktavali sve više, i tako smo u travnju 2005. imali 48 bodova i postali

smo zamjenici. E, tada smo mi ubacili u petu brzinu! Ovdje u ciljnoj ravnini doista bi bio grijeh dokoličariti!

Zatim, negdje oko 10. svibnja, nismo baš najbolje stajali s bodovima. Zнала sam da ćemo nekako morati još natovariti 73 kako bismo postali manageri! A to „kako“ nije mi baš bilo najjasnije. Tad me odjednom obuzeo stanovit osjećaj, jedna misao: „Ne postoji nemoguće. Kad sam se uspjela izliječiti od ove nemoguće bolesti, onda bi postizanje ove razine trebala biti samo dječja igra!“ I to mi je dalo snage. Dobro, možda malo pretjerujem s dječjom igrom, ali 31. svibnja 2005., u utorak, u skladištu smo imali razloga za slavlje. Postali smo manageri, a **Orsi** i moji roditelji supervizori. Doista smo imali razloga za slavlje!

Opisati taj osjećaj je nemoguće! Sretan sam čovjek!!! Sretna sam jer sam za vrijeme bolesti učila vrlo mnogo, u međuvremenu sam pronašla svoga partnera, a roditelji me podržavaju gotovo nadljudskim naporima (doista su me zadužili). Uspjela sam iz ove podmukle bolesti izići potpuno zdrava, lišena simptoma. A u međuvremenu

pronašla sam i prijatelje. Svoju sponzoricu **Zsóku**, kojoj sam zahvalna otkako me je upoznala s proizvodima, **Móniku, Zolija**, od kojih je vrlo korisno učiti! Svoju super ekipicu, bez koje u tom ne bih uspjela: **Orsa**, moji roditelji, **Endre Kovács, Erika Horváth, Mónika Máthé, Eszter Mészáros, Aranka i Erika Mikó, Márty Halász, Erika, Feri, Napsugár, Edit** i sve to, naravno, bez ambicija za iscrpljivanjem teme. I naravno, na koncu zahvaljujem svojem partneru, Attili, koji je podnosio sve što je morao. Što, među nama rečeno, i nije bilo uopće malo. Hvala Vam svima!

Doista imam osjećaj da sam ponovno rođena. Naime, sada lišena simptoma, u materijalnoj sigurnosti, među prijateljima s kontinuiranim razvojem mogu prenositi svoja iskustva i znanje onim ljudima, koji bi željeli nešto promijeniti u svojem životu. Nadam se da ću im u što kraćem vremenu moći pomoći da iskuse ovaj osjećaj koji sada osjećam ja. Željela bih svoj život živjeti u duhu ovog slogana: „Dobra je stvar možeš li pomoći ljudima, ali je još bolje naučiš li ih kako da pomognu sami sebi!“



## FOREVER LITE ULTRA

### čokolade

Forever Lite Ultra odsad će se moći nabaviti i s okusom čokolade! Sve izvorne vrijedne osobine Forever Lite Ultra spojili smo s okusom čokolade, stvorivši na taj način odličnu, ukusnu varijantu zdrave hrane koja će se moći konzumirati bez grizodušja.

Imat ćete i u okviru programa Clean + Lean mogućnosti odabrati dvije inačice Forever Lite Ultra — s okusom čokolade ili vanilije. Dignimo, dakle, čašu uzdravljive, ugodite si s Forever Ultra Lite s okusom čokolade!



**KRISTÓF KARCZAG I  
ÁGOTA FEHÉR**  
manageri

**Tri negativne riječi koje  
ovako zajedno ipak imaju  
pozitivnu, pokretačku  
snagu. Ovu snagu želimo  
prenijeti Tebi.**

## Nikad nije kasno!

Tebi, koji sad sjediš negdje s časopisom u rukama i razmišljaš da to tebi ionako neće uspjeti. Znaš dobro da bilo tko može postići razinu managera, naime iz mjeseca u mjesec vidiš nove kvalificirane na pozornici, ali ipak imaš osjećaj kako si ti iznimka koja potvrđuje pravilo.

Tebi neće uspjeti ni ako zapneš iz petnih žila, jer za to treba imati sreće, a zločesta Fortuna spetlja se sa svima, samo ne s tobom. . . E, ovdje i sada zaboravi na ovo! Fortuna je čestita djevojka, i želiš li to doista, i s Tobom će. . . Znam što ti se mota po glavi, razlog je jednostavan, jer se i u mojoj dugo motalo isto.

Kad su me 1998. godine (vidiš, još dobro i debelo u prošleme stoljeću) **Vili Halomhegyi i Attila Erdős** potražili s FLP-om, nismo im odmah pali u prijateljski zagrljaj. Tih smo se dana baš sažalijevali zbog teškog stanja „ranjenika MLM-a“, sumnjičavi smo bili prema sve novijim „čudotvornim pripravcima“ i poslovnim mogućnostima koje donose svjetsko blaženstvo, s kojima bi nam iz dana u dan netko pokucao na vrata. . . . Znaš li zbog čega baš ovo, zbog čega baš sada i zbog čega baš ja. . . ?

**Viliju i Attili** smo zapravo povjerovali što su nam rekli, naime poznavali smo se vrlo dobro već godinama, ali ipak nas ova stvar nije uspjela toliko ganuti.

Zatim su nam proizvodi ostavljeni kako bismo ih iskušali i kako bi nam „ponešto“ pomogli pa smo tako na koncu potvrdno klimnuli glavom. Krenuli smo isključivo po dimenziji proizvoda — danas nam je jasno da smo trebali drugačije — ali smo i ovako u jedva mjesec i pol dana postali supervizori. Vlastiti entuzijizam i brojni zadovoljni potrošači, međutim, nisu bili dostatni za korak dalje. Nije nam bilo jasno u čemu je problem. Iako su naši sponzori govorili kako nam u prvom redu ne bi trebali kupci, nego suradnici, nismo im povjerovali. Izvanredno pametno i inteligentno zaključili smo da ćemo mi postaviti način poslovanja na nove temelje, i da će se od zadovoljnih potrošača ionako izdvojiti potrebni agilni suradnici, te da će jedanput zakon velikih brojeva i ostale slične samozavaravajuće spekulacije dati rezultata.

Osvrnemo li se danas unatrag, vidimo kako smo zapravo svoje vrijeme trošili na

djelatnosti iz kategorije alibija. Odlazili smo na priredbe, ali nismo ih iskoristili, s užitkom smo čitali knjige i preslušavali desetke kasete, ali nismo iz njih naučili ništa, konzultirali smo se sa svojim sponzorima, ali im nismo vjerovali.

Nemoj i ti činiti iste pogreške, jer nas je to stajalo enormno puno uzalud utrošena vremena, a još više novca.

Bit je cijele priče da smo na svakoj od postignutih razina zasjeli po tri godine. Mogli bismo reći kako su nam se sviđele značke, ili kako smo odani tipovi, te je to razlog što ne činimo nagle promjene, međutim istina glasi da nismo imali istinsku motivaciju.

Doduše, imali smo i mi bilježnicu s ciljevima, ali je ona bila ispunjena starim postignutim stvarima, pokraj kojih se nalazila kvačica. Nismo je ažurirali, nije bila sastavnim dijelom našega života, te nam tako nije ni mogla biti od pomoći.

Držali smo se one: „tiha voda brege dere“, da bismo tek nedavno čuli i drugi dio koji glasi: „i bučna dere, samo znatno brže. . .“

Kad bismo imali neku posebnu motivaciju, tada smo, makar iz samopoštovanja, doveli posao do kraja (1., 2. zatim i 3. razina Europskih Rallyja), ali to je još uvijek bilo nedostavno za kvalificiranje na managersku razinu, jer se nismo usredotočili na to, nismo posložili kockice elemenata i ugradili ih u cjelinu.

Zatim smo u Kopenhagenu nešto odlučili. Za to smo ondje, ali i poslije kod kuće, dobili puno pomoći od svojih sestrijskih linija (**István Tóth i Márta Zsiga, Ildikó Csepi i Gábor Kovács, Árpád i Erzsike Gyapay, Marika**

**Debródi, Zsuzsa Varga** i još mnogi drugi iz svih krajeva države).

Hvala im svima što su nas, iako se već dugo poznajemo, ponovno uočili i dali nam nove snage.

A sada je u Nici „zlatna momčad“ bila ponovno na okupu. Zajedno smo se veselili, zajedno slavili.

Bio je neopisiv osjećaj kvalificirati se na pozornici arene u Nici, imali smo osjećaj kako bismo i sami mogli osvojiti Spirit Award. Nasreću za to se pronašlo i partnera, tako da nismo pružili ni sekunde izgleda nekim drugim državama/regijama.

Onaj se osjećaj ne može prepričati, valja ga doživjeti. Sada je naša najvažnija zadaća da isto prenesemo svojim suradnicima, kako bi i oni poželjeli biti ondje iduće godine u Stockholmu.

Dakle, nakon kratke digresije o Nici, vratimo se tome što nas je na koncu uspjelo pomaknuti.

Zahvaljujemo na kontinuiranoj i dugogodišnjoj vjeri **Viliju Halomhegyiju**, ali to bi ponovno bilo nedostavno da me **Attila Erdős** nije potkraj prošle godine natjerao da izračunam koliko smo zapravo ostavili neiskorištenog novca u FLP-u tijekom proteklih godina. Rezultat je bio šokantan. . .

Dakle, siječanj—veljača i odluka da ćemo ovaj put dovesti to do kraja. Ne samo radi nas samih, nego moramo to učiniti i radi naše skupine. Naime, ne dospijemo li mi do određene točke, ni oni nas neće imati kamo slijediti.

Ali bilo je potrebno još nešto, kako bismo konačno postali managerima. Već smo godinama prije toga shvatili da mi više ne možemo poslužiti kao uzor nikome, i ovaj dio priče nas više i nije motivirao.

Kako bismo postali manageri, upravo to smo trebali revalorizirati. Dakle, promislili smo da uistinu ne možemo biti uzorima nikome tko svoj posao obavlja dobro: brzo, s elanom, djelotvorno, kao i „bučna voda“.

Možemo, međutim, postati uzori „tihe većine“, koja se izgrađuju „polako, ali sigurno“, koja već godinama tapka u mjestu, s čijeg su boka iščeznuli stari suradnici koje je napustila vjera, i koji ne pronalaze one nove koji bi doista željeli postići nešto, koji već razmišljaju o odustajanju, jer ovo njima ionako neće uspjeti!

Ako si zadnjih nekoliko minuta prepoznao svoja razmišljanja, znaj da je došlo Tvoje vrijeme.

Postoji netko tko se nalazio u istoj situaciji, te razmišljao na isti način kao i Ti, i uspio je napraviti to.

Vjeruj svojem sponzoru, jer ti on želi dobro, i vjeruj u sebe, jer i Ti to možeš napraviti. Ne zaboravi: **NIKAD NIJE KASNO!!!**

Na koncu prihvati od nas misao koja potječe iz jedne srednjovjekovne pjesme, a koja nas je potaknula:

**Ne troši uzalud sate. Bolje se veseliti pokraj bujnoga grozda, nego prepustiti se tuzi što ga nema, ili što je kiseo. . .**



**ANNA POLDÁN I  
LÁSZLÓ BOROS**  
manageri

**Danas već i ja pripadam  
taboru uspješnih ljudi!  
Naravno, nije tome uvijek  
bilo tako.**

## Poštar zvoni do 120 bodova

Na svibanjskom seminaru u Lakiteleku ostvario se moj strogo čuvani san. **Miklós Berkics**, moj poslovni šukundjed, zamolio me da održim samostalno predavanje. Dospjela sam u stanje euforije koje je trajalo danima prije nego što sam se istinski pozabavila materijalom za predavanje. Miki mi je samo dao upute: reci što se, i kako se, s tobom događalo, ali da to bude iskreno, odsrca.

Odakle smo pošli i kako smo dospjeli u veliku ekipu FLP-a? Rođena sam na salašu pokraj Isaszega, kao šesto dijete u obitelji. Bili smo vrlo siromašni. Prolazile su godine, udala sam se, rodila tri prekrasna sina. Zatim nakon 21 godine moj je suprug odlučio iznenaditi me, vratio mi je slobodu i napustio me. Na tome mu zahvaljujem, jer mi je na taj način omogućio da se upoznam sa svojim današnjim životnim partnerom **Lászlóm Borosom**. Tako se dogodilo da danas imamo petero djece i šestero unučadi, s kojima se silno ponosimo.

Kad smo se upoznali s FLP-om, moj je partner bio teško bolestan. Poslovnu mogućnost donijela nam je **Márta Takács Bánkiné** 2002. godine. Ona je tražila suradnike za posao koji je netom

pokrenula. Poslušali smo je. Ja sam odgovorila kako me posao ne zanima, radim kao poštarica, prodajem na tržnici, ali ako je ovaj Aloe Gel doista toliko dobar, iskušat ćemo ga na mojem suprugu.

Kupili smo jednu „kanticu“, iako nisam polagala previše nade u to. On je pio 1 dL gela na dan i nakon tri dana stanje mu se poboljšalo, ne znam na čemu smo imali zahvaliti, ali svakako je vrijedilo razmisliti. Moja je plaća kao poštarice malena, invalidska mirovina supruga također je malena, na tržnici su me opljačkali, ukrali su nam svu robu, a roba nam treba!!! Pa zaradit ćemo onoliko koliko je vrijedila ta roba.

Javila sam se **Márti** i 13. svibnja 2002. godine registrirali smo se. Do razine od dva boda doslovce smo došli jedući. Uzela sam 10 kataloga, podijelila ih u svojem okrugu, pokazala čime se bavimo i da ću sutra doći po njih. Do sredine 3. mjeseca postali smo supervizori. U tome nam je pomogla **Eszter Nagy**, s njom smo surađivali, a ja sam slijepo vjerovala u nju. Uspjeli smo ostvariti razinu od 8% i namaknuti vrijednost robe. Kako dalje? Došao je i Europski Rally 2003. godine. **Aranka Vágási**, kojom se jako ponosim

i koja je moj uzor, mentor, dala je jednu ponudu: među onima tko do 9. studenog, do seminara u Adyligetu, ostvari prvu razinu, izvući će dobitnika FLP-ove torbe koju je donijela iz Amerike. Ja sam sjedila do **Márti** i rekla joj da će ta torba biti moja. Moj je san ostvaren i torba je u studenom postala moja, te smo se s prvom razinom Rallyja približili i razini assistant managera. Mi smo zajedno sa svojom ekipom lijepo radili, bodovi su se gomilali, a onda 29–30. svibnja Europski Rally, Sziráč. Nedostajalo mi je još tri i pol boda. Ja ne idem sutra u Sziráč, jer odem li, neću pribaviti bodove. **Eszter** mi je priopćila, moraš ići, naradila si se za to, vjeruj mi, imat ćeš ih. Dok sam sjedila u autobusu na putu prema Sziráču, neprestano mi je zvonio telefon, dolazile su narudžbe, **Eszter** je zbrajala u skladištu i nazvala me oko podneva — postignuto je 79,5 bodova. S tom radošću u srcu, s nepomučenom srećom susrela sam se s **Rexom Maughanom**, čija me je jednostavnost, bezgranična ljubav koju iskazuje prema nama, pokazano poštovanje prema ljudima i uzornost zadivila. Tako nešto u životu nikada nisam iskusila. Pošti sam dala svojih 15 godina, ali se nikada nisam susrela s direktorom. Sada sam već imala dovoljno novca ne samo za vrijednost robe, nego smo mogli ući u salon automobila i kupiti prvi automobil u životu s prijeđenih 0 km.

Sanjala sam ja i o managerskoj razini, ali to je ostalo samo na snu. Zamolila sam supruga da mi pomogne u poslu, pa smo nas dvoje radili na pošti kako bih što ranije mogli završiti i kako bih mogla poći u „skupljanje bodova“. Koncem rujna donijela sam odluku, hoću razinu direktora do konca listopada. Suprug mi je rekao da se spustim na zemlju, ali ja ga nisam slušala, vjerovala sam u svoju skupinu i

u samu sebe. Lijepo smo napredovali, a naši su supervizori — **Mariann Banáné, Zsóka Darányiné, Böbe Viszlayné, Edit i Csaba Rosza** — odlučili izgraditi svoje foreverovske skupinice i promijeniti svoje živote. Tako na ovom mjestu zahvaljujemo svim članovima naše ekipe, našim sponzorima **Márti Takács Bánkiné i Laciju, Eszter Nagy i Laciju Hajdúu**, što su nam svojim nesebičnim radom pomogli, jer smo 30. listopada postali manageri. Na Forever Success dayu u studenom, kamo smo došli u pratnji svoje obitelji, preuzeli smo svoje značke, a nakon toga organizirali smo frenetičan tulum kamo sam pozvala i svojega šefa i kolege s posla, i ondje sam

najavila da od 1. siječnja 2006. mijenjam profesiju, postajem FLP-ovka. Nisu me shvatili ozbiljno sve dok se 31. prosinca, na odlasku, nismo pozdravili s njima i zamijenili poštarske crvenim kapama. Nosimo ih s ponosom kao članovi **Vágásijeve** skupine.

Našoj sreći nije bilo kraja, jer smo postigli i treću razine Europskoga Rallyja. Prvi put u životu sam letjela/o, ali nama je još veća radost što su nas u Nicu otpratili i **Edit i Csaba Rosza**.

Zahvaljujemo Forever Living Productsu što, umjesto da samo sanjamo život, možemo živjeti svoje snove.



**B**udite savršeno pripremljeni u trenutku poslovne prezentacije. Važno je da vjerodostojno možete informirati svoje buduće suradnike u trenutku predstavljanja naše tvrtke, kolekcija proizvoda, kao i pri opisivanju mogućnosti skrivenih u mrežnom marketingu. Forever Living Products osigurao je za vas nove profesionalne stručne pomoćne materijale.

## Poslovna mogućnost

### Najveća mogućnost na svijetu – brošura



Steknite uvid u svijet Multi-Level Marketinga! S pomoću naše publikacije postaje transparentnim poslovno zaleđe Forever Living Productsa, s lakoćom ćete moći shvatiti po čemu je izvanredna mogućnost koju nudimo. Pregledajte razne mogućnosti ostvarivanja prihoda, poslovne razine, te sustav zahvaljujući kojem su naši distributeri diljem svijeta sretni i zadovoljni. Neka vam se nađe pri ruci na svim dogovorima, kako bi vam poslužila kao opipljiva pomoć za prezentiranje tvrtke. Poslužiti će vam kao učinkovito oruđe budete li bilo koga htjeli upoznati s biti tvrtke.

**novo**



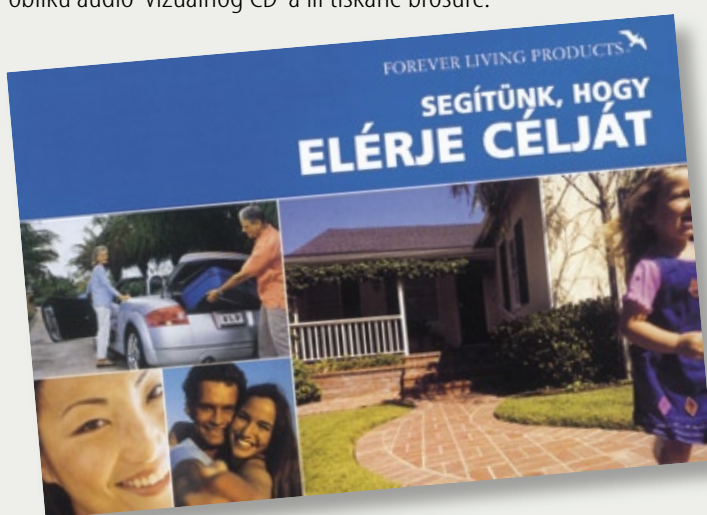
**novo**

### Pomoći ćemo da postignete svoj cilj

Naše domišljato izdanje za pobuđivanje pozornosti s kojim možete pripremiti poslovni sastanak, ili ga možete pustiti da do vašeg ponovnog posjeta radi umjesto Vas – može se nabaviti u obliku audio-vizualnog CD-a ili tiskane brošure.

### Marketinški plan – DVD

Savršeno pregledan i razumljiv prikaz strukture sustava procentualne isplate bonusa Forever Living Productsa. Svojim ćete kandidatima lako moći prezentirati cijeli niz mogućnosti ostvarivanja prihoda. S pomoću materijala ilustriranog slikovnim prikazima, grafikonima i tablicama lako će se iskristalizirati ciljevi koje ćemo pomoći postići. Pregledajte mogućnosti ostvarivanja prihoda svih poslovnih razina, napomenite svojim poslovnim suradnicima načine kvalificiranja za „automobilski program“, ili za razna putovanja.





## Od supervizora do managera — radna bilježnica

Slijedite li iz koraka u korak upute, kao rezultat vašega rada moći ćete izgraditi golemo poslovanje na čvrstim temeljima.



## Poslovni planer — radna bilježnica

Dugoročno će osigurati sredstvo s pomoću kojega možete isplanirati sve faze rada — prikladno je rješenje za djelotvoran raspored vremena i djelatnosti.

**Z**a suradnike koji kreću s poslom one su nužne, međutim i suradnici koji se već dulje vrijeme bave ovom djelatnošću mogu dobiti djelotvornu pomoć primjenom pomoćnih sredstava koja su vam na raspolaganju ne samo dok sjedite u automobilu, ili dok peglate, nego u svakom trenutku, i pri pojavljivanju bilo kojeg problema.

CD-ovi pod naslovom Turbo Start, s kojim se služe poslovni suradnici, donose skokovit rast poslovanja.

Nabavite si i uvjerite se služe li se i vaši suradnici CD-ima, odnosno kasetama o zacrtavanju ciljeva, planiranju, prezentacijama, preporučivanju proizvoda, te poslovnoj ponudi, koji su izrađeni na temelju predavanja naših iznimno uspješnih suradnika.

Mnogobrojne knjige za razvoj ličnosti, te tehničke, praktične upute i priručnici — svi su redom pribori djelotvornog razvoja i provođenja djelatnosti.

## Prvi koraci — radna bilježnica

Pružna preglednu pomoć svim suradnicima za polaganje temelja uspjeha poslovanja koje pokreću.

### I M P R E S U M

**Izdavač:** Forever Living Products Magyarország Kft.

**Uredništvo:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

**Glavni urednik:** Dr. Sándor Milecz

**Urednici:** Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petrőczy, Kálmán Pósa, Sándor Rókás

**Priprema za tisak:** TIPOFILL 2002 Kft.

**Grafički urednici:** Richárd Teszár, Gábor Buzássy

**Naklada:** Veszprémi Nyomda Zrt. **Tisak:** 48 750 primjeraka

Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!

**Prevoditelji, lektori:** albanski: Dr. Marsel Nallbani— hrvatski: Darinka Aničić, Žarko Anić Antić — srpski: Ottília Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija — slovenski: Jolanda Novak Császár, Eurotranslate Ljubljana



FOREVER  
**POMESTEEN**  
POWER

ANTIOXIDANT FORMULA  
LIQUID DIETARY SUPPLEMENT

16 Fl. Oz. (1 pint) (473 ml)



FOREVER 

# POMESTEEN POWER

Veliko smo že slišali o močnem antioksidativnem učinku **granatnega jabolka** in **mangostana**. Gre za sadje, ki je že tisočletja priljubljeno, kar gotovo ne more biti naključje! Vsebnost antioksidantov v granatnem jabolku presega vsebnost le-teh v borovnicah, zelenem čaju oziroma vinu. Za mangostan pravijo, da je „kraljica vseh sadežev“, saj je izjemno dobrega okusa in blagodejnega učinka. Sadež mangostana vsebuje izjemno visoke koncentracije ksantonov, ki so edinstvene, biološko aktivne sestavine antioksidantov. Blagodejni učinek na imunski sistem je enak kot pri vitaminu C oziroma E. Ta dva sadeža sta našemu imunskemu sistemu v neverjetno učinkovito pomoč.

Veliko raziskav dokazuje pomembno vlogo teh sadežev tudi na področju ohranjanja zdravja! Prav zaradi tega je Forever Living ustvaril **Forever Pomesteen Power**. Ta odlična mešanica sadja vsebuje veliko antioksidantov in vitamin C. Z rednim pitjem napitka Forever Pomesteen Power bomo svoje zdravje varovali z enim najučinkovitejšim prehranskim dopolnilom!

V primeru sadja so vedno boljši sadeži temnih barv, ki vsebujejo več antioksidantov. O pomenu antioksidantov imamo veliko znanstvenih dokazov. Dr. Pat Kendall, izvedenec za živilske in prehranske znanosti univerze v Koloradu, je prepričan, da so antioksidanti nepogrešljivi, saj nevtralizirajo aktivne proste radikale v organizmu. Naš

naravni varovalni sistem sicer običajno nevtralizira te proste radikale, v primeru povečanega stresa in povečanih negativnih okoljskih vplivih pa velikokrat potrebujemo dodatno zaščito pred temi škodljivimi učinki.

Forever Living je znan po tem, da, ob uporabi najnovejših znanstvenih izsledkov, proizvaja izdelke odlične kakovosti. Prav zaradi tega vsebuje edinstvena sestava **Forever Pomesteen Power** prav tiste sadeže, ki so se pri raziskavah izkazali kot najbolj učinkoviti antioksidanti. Med temi vodita mangostan in granatno jabolko, poleg njiju pa vsebuje še hruške, maline, robide, borovnice in grozdne pečke. Prav zahvaljujoč tem sestavinam je Forever Pomesteen Power edinstven napitek z antioksidativnim učinkom. Pa še okus je neznansko prijeten! Če pa ga pomešate še z gelom aloje vere, bo imel večkratno blagodejni učinek!

Forever Pomesteen Power ustreza vsem našim pričakovanjem v zvezi s sodobnim načinom življenja in zdravo prehrano. Da bi svoj organizem obvarovali izzivov, ki jih povzročajo tesni roki in negativni okoljski vplivi, popijte dnevno 3 cl napitka Forever Pomesteen Power pomešanega s 5 cl gela aloje vere.

Sprejmite torej pametno odločitev, svoji dnevni prehrani dodajte Forever Pomesteen Power in gel aloje vere Forever! Vaš organizem in vaš imunski sistem vam bosta hvaležna!

FOREVER LIVING PRODUCTS



*Sonyia*<sup>®</sup>  
Color Collection