

XV. GODINA BROJ 9./RUJAN 2011

FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA

Holiday Rally

POREČ

30.09. - 01.10.2011.





Budi SLOBODAN!

Kao i svi drugi, i ja svaku godinu mjerim dolaskom značajnih događaja. Od školskih ferija do blagdana, od godišnjica do rođendana. I dok su to doista veoma važni događaji mogega života, u proteklih trideset i tri godine jedan drugi, jednako tako važan događaj, označava prolazak uspješne godine. Dotični događaj, na kojem sam imao čast biti nazočan, jest Super Rally.

Kakav li je to samo bio skup! Pustili smo u prodaju nekoliko novih fantastičnih proizvoda, slavili dosadašnje rezultate, pobjede. Proveli čudesno vrijeme skupa.

Zahvaljujem svima na uloženom radu! Vama, koji ste se kvalificirali, dvanaest mjeseci mukotrpno radili kako bi osvojili ovo priznanje i dospjeli na Super Rally. Bodrim vas, nastavite svojim radom na isti način, sretnimo se i iduće godine! A vas pak, koji ovaj put niste uspjeli, pozivam da zasučete rukave, učinite sve što možete, upišite među svoje ciljeve i sudjelovanje na Super Rallyju. Motivirajte svoje niže linije da si i oni zacrtaju ciljeve. Želim vam da stignite do ostvarenja!

Washington je čaroban grad. Nadam se da su sudionici Super Rallyja smogli vremena posjetiti inspirirajuća mjesta u njemu. Siguran sam da je svim Amerikancima, ali vjerojatno i milijunima ljudi u svijetu, Washington simbol slobode. Washingtonov, Jeffersonov ili Lincolnov spomenik, ta osobita zdanja, podsjećaju nas koliko žrtvi traži borba za slobodu. Stoga smo zamislili moto sezone 2011–2012.: „BUDI SLOBODAN!“ Mnogi časnici ljudi govorili su o slobodi i što ona znači. Dopustite da vam prenesem nekoliko omiljenih citata:

„Osobna sloboda ne postoji bez financijske sigurnosti i neovisnosti. Ljudi koji gladuju i žive bez posla čine gomilu, kojom se hrani diktatura.“

Franklin D. Roosevelt

„Svaki ljudski stvor posjeduje četiri osnovne sposobnosti: svijest, savjest, slobodnu volju, plodnu maštu. Oni nam daju osnovnu ljudsku slobodu, moć za donošenje odluka, za izricanje svojega mišljenja i za promjenu stvari.“

Stephen Covey

„Sloboda nema smisla ako ujedno ne znači i slobodu grijeha.“

Mohandas K. Gandhi

„Biti slobodan ne znači samo da smo odbacili svoje lance, nego znači i život u kojem poštujemo i ističemo slobodu svih ostalih ljudi.“

Nelson Mandela

Foreverovi proizvodi i fantastičan Marketinški plan daju slobodu na mnogim poljima života. Slobodu zahvaljujući zaobilaznju financijskih problema. Slobodu da radimo ono što želimo. Daju nam u ruke zaštitu vlastitoga zdravlja. Daju nam onoliko slobode koliko želimo. No valja imati na umu da beskonačna sloboda vuče za sobom i golemu odgovornost. Odgovornost da mogućnost, koja nam je stavljena u ruke, uspijemo prenijeti i drugima. Odgovornost da svoj biznis vodimo u skladu s pravilima tvrtke. Odgovornost da pomazemo ljudima u svojoj nižoj liniji, kako bi postali onoliko uspješni koliko sami žele.

Započinjemo novu Foreverovu poslovnu godinu, nadam se da ćete naš novi moto „BUDI SLOBODAN!“ istaknuti na sva važnija mjesta svojeg okruženja. U kući, u uredu, u autu i svugdje gdje provodite najviše vremena tijekom dana. Neka vam bude stalni podsjetnik na ono što vam sve nudi ovaj fantastični biznis, to jest Forever. Ovo je najveća mogućnost na svijetu kojom postajete doista slobodni.



FOREVER GOING GLOBAL

FOREVER SVJETSKIH RAZMJERA



Može se nazvati povijesnim Super Rally 2011. Forever Living Products International. Geslom 'Going Global' Rex Maughan ostvario je svjetski korak naprijed Forever Livinga pretekavši time elitu multilevel tvrtki. U Washingtonu smo bili očevdici promjene gledišta u svjetskim razmjerima, što je doista od presudnog značenja u natjecanju najboljih.

Forever je jedina svjetska tvrtka gdje znatan dio suradnika – naglašavam, radi se o više tisuća suradnika – o trošku tvrtke putuje, te ih se poziva na nove svjetske susrete – Global Rally.

Onaj, tko u kvalifikacijskom razdoblju od siječnja do prosinca (kvalifikacija započinje 2012.) sakupi najmanje 1500 CC bodova, ili se kvalificira u okviru poticajnoga programa Profit Sharing, automatski dobiva zrakoplovnu kartu za neko od egzotičnih svjetskih odredišta. Divili smo se vlasniku i rukovoditelju Forevera što možemo ostvariti nov, velik, za svakoga opipljiv san, koji ćemo smjestiti među svoje ciljeve. Izazov je naročit, radi se o onima koji ozbiljno razmišljaju o vlastitoj budućnosti, o budućnosti svoje obitelji. Mi, koji smo osobno bili u Washingtonu, možemo reći da smo doživjeli i shvatili tu energiju i prisegnuli na nove izazove, jer nam je mjesto na novim Global Rallyjima. S Profitnim programom 2.0 poticajni sustav Forever Living Productsa izrastao je doista u svjetske razmjere. Učinak managerskih grupa koje djeluju u različitim zemljama zbraja se. Tvoj učinak i učinak cijeloga Foreverova svijeta određuje izdašnost profitnoga čeka, tu granice ne postoje. Bit ćemo svjedoci ugodnog iznenađenja u idućim godinama.

Foreverova poduzeća djeluju diljem svijeta u više od stopedeset zemalja, veći dio svijeta pridružen je Foreverovoj obitelji. Pripala nam je čast da su naši suradnici iz Mađarske i južnoslavenske regije rezultatom svojeg ustrajnog rada, natječući se u više od stopedeset zemalja, završili na hvala vrijednom šestom mjestu. Svima osobno zahvaljujem na uloženim naporima, obećavam vam kako ću u nadolazećim godinama i ja učiniti sve da i nadalje budemo među najboljima, naima biti među deset najboljih poduzeća svijeta moguće je samo uz doista natprosječne sposobnosti.

Zahvaljujem velikim Foreverovim poduzetnicima ove male države na ustrajnosti, marljivosti i izdržljivosti.

Učinak, što ga je naša ekipa stavila na Foreverov stol u Washingtonu, mogu ponoviti valjda samo izbornici vaterpolskih reprezentacija Mađarske i država južnoslavenske regije.

Rex Maughan, Gregg Maughan i Aidan O'Hare nude nam golemu mogućnost kakvu još nitko nije ponudio na svijetu. Budi sposoban odgovoriti na izazov, budi zdrav, bogat, slobodan, i uživaj u svakoj sekundi svojega života.

Buđenje, FLP!

Naprijed, FLP!

DR. SÁNDOR MILESZ
DRŽAVNI DIREKTOR



WASHINGTON

☆☆☆

SUPER RALLY 2011

DC



Samo putovanje započelo je iznenađenjem, naime FLP je organizirao prijevoz do suncem obasjane zračne luke, odakle smo krenuli prema Frankfurtu. Doručak smo pojeli u čekaonici rezerviranoj za putnike prvoga razreda, a nakon sat i pol nastavili smo put u prijestolnicu Sjedinjenih Država.

Mjesta održavanja priredbe bila su jedna od najvećih kongresnih centara Sjedinjenih Država: Gaylord National Resort Hotel and Convention Center. Andreja i ja osvojili smo safirnu razinu, stoga je naša svečanost bila već prvoga dana. Smjestili su nas u prekrasnu sobu, s pogledom na mjesto događaja – također u okviru hotela. Hotel je, naime, toliko velik da mu se u sredini nalazi fontana, pokraj nje šetalište, mjesta za odmaranje, trgovine, restorani i barovi, gdje smo uživali u glazbi i poznatim melodijama.





Prvog dana krenuli smo na upoznavanje grada biciklom, i obišli smo veći dio (Bijelu kuću, gradsko poglavarstvo, muzeje...). Iznenadila nas je čistoća i mirnoća grada. Bio sam već u više američkih gradova zahvaljujući FLP-u, no u pogledu sigurnosti ovo je mjesto bez premca. Navečer smo se ukrkali na brod. Putujući po širokoj rijeci Potomac, imali smo osjećaj kao da smo na moru. Osvijetljeni hoteli i ostala zdanja pružili su nezaboravan noćni ugođaj.

Drugoga smo se dana registrirali i preuzeli pozdravni paketić: putnu torbu, u njoj gel, pasta za zube, Lips, Moisturizing Lotion, Bath Gelee, četiri Sirona, četiri odreska Fast Break, dvije majice, dvije kožne mape i, vjerovali ili ne, uz 500 dolara džeparca dobivenih od dr. Sándora Milesza još jednu omotnicu s 90 dolara džeparca. Kada o tome pričam drugima, misle da se hvalim ili da maštam. Doista je teško zamisliti da ti, kada dobiješ proviziju automobilskega programa i Profit Sharinga, a potom i nagradno putovanje, daju još i dodatne dokaze pažnje.





Imali smo prilike sudjelovati na treningu FLP Biz. U pogledu globalne budućnosti tvrtke, program Biz, odnosno mogućnost kupnje od kuće, velika je mogućnost. Širokogrudnost tvrtke dokazuje i zaklada Forever Giving utemeljena za potporu siromašnih. Ne zaboravite, prema zakonima svemira, iskonska snaga višestruko vam vraća pruženu pomoć.

U petak, nakon doručka, preuzeli smo svoje slušalice i započela je fantastična priredba, prvi službeni dan Rallyja, koji će nam zbog **Rexovih** pozdravnih riječi i atraktivne gale Miss Sonya zauvijek ostati u sjećanju. Prva točka bila je kvalifikacijska svečanost safirnih menagera. **Dr. Sándor Mílesz** pobrinuo se da na vrijeme stignemo na pozornicu, bodrio nas pred mnoštvom ljudi, u očima mu se vidio ponos. Iz Slovenije, osim nas, nije bilo drugih sudionika i nismo računali na buran pljesak – ali bili su nazočni zastupnici naše regije. Iskreno zahvaljujemo svima!

Poznajem pravilo akcije i reakcije, a poznaje ga i **Attila Gidófalvi**, koji nas je kao prvi čekao pokraj stepenica i iskreno nam čestitao. Dugujemo zahvalnost i svima ostalima koji su došli. Nije slučajno da netko postane velik čovjek, **Veronika Lomjanski** iznenadila nas je svojim poklonom. Dan smo završili tulumom u organizaciji dr. Sándora Mílesza.





Drugi dan Rallyja bio je dan iznenađenja. Toga su dana imali kvalifikacijsku svečanost dijamantni manageri **Attila i Kati Gidófalvi** te **Miklós Berkics**. Savršeni primjeri sponzora. Attila i Kati daju nam nov izazov: kako primijeniti moć vjere u onome što radimo.

Potom je slijedilo predstavljanje novih proizvoda, kojima ćemo bez ikakve sumnje biti zadovoljni. Novi šamponi, losion za kosu, Kids, nova paleta boja Sonya i jedinstven, patentiranom tehnologijom napravljen proizvod Imublend. Valja pohvaliti cjelokupnu liječničku ekipu za ovaj vrhunski proizvod. Sigurno ćete zavoljeti i novu kolekciju Aloe Fleur de Jouvence. A iznenađenjima nikad kraja: uslijedilo je proglašenje najboljih 10 zemalja (na osnovi prometa). Naša regija doista se ima čime ponositi, naime među sto pedeset zemalja osvojili smo šesto mjesto, što je u omjeru s brojem stanovništva doista lijep rezultat. Znam da se razvijamo te možemo biti još i bolji, vjerujem u naše distributere, koje molim da odnesu dobru vijest čudesnih proizvoda i jedinstvene Foreverove mogućnosti u sve obitelji!





Sljedeći gost i predavač bio je profesor nobelovac **dr. Ferid Murad Md-Ph**, znameniti istraživač uloge dušičnoga monoksida koji aktiviraju aminokiseline. Zahvalio je Foreveru što je uveo na tržište vrhunski Argi+. Čovjek se ne može načuditi koliko znanstvenika, liječnika i ostalih stručnjaka imamo u redovima distributera Foreverovih proizvoda! Prisjećam se rečenica dr. Marije Ratković: „Tomo, znaš li da uopće nismo svjesni činjenice koliko su nam proizvodi čudesni? Ali još je važnije što se mogu svakome preporučiti, jer nemaju štetnih posljedica, i istodobno pridonose poboljšanju životne kvalitete čovjeka.“ Nakon toga na pozornicu je stupio **Gregg Maughan**, koji nam je predstavio nov moto „Forever Going Global“, s porukom da u Foreverovu biznisu granice ne postoje. Vlastiti biznis možemo graditi bilo gdje u svijetu i putovati po cijelom svijetu, jer će se Global Rally iz godine u godinu održavati u drugoj zemlji. Na Rallyju pravo sudjelovanja imaju oni koji ispune nova pravila i uvjete Profit Sharinga! Oni upućuju širenje Foreverova biznisa u svjetskim razmjerima, a donose mogućnost još veće zarade.

Na koncu je proglašeno da će sudionike World Rallyja nagodinu udomaćiti grad Phoenix. S radošću vas obavještavam da smo **Andreja** i ja već ispunili uvjet od 1500 bodova, stoga zahvaljujemo svim distributerima i managerima na njihovu radu u prvom polugodištu. Uvjeren sam da ćemo i drugo polugodište zaključiti hvala vrijednim rezultatom, osjećam da se približavamo godišnjem rekordu, što svjedoči kako smo uspjeli potaknuti mnoge ljude Foreverovom ljubavlju. Oni, uz pozitivna iskustva s proizvodima, daju ovom poslu nov polet. Zahvaljujemo slovenskom uredu, budimpeštanskom uredu, hvala i tebi, Foreveru!



Budite zahvalni za zdravlje, dok ga ima, jer lakše ga je očuvati nego vratiti. U svojim osjećajima i mislima okusite uspjeh, ponašajte se kao da ste ga već dostigli i vidjet ćete, dobrota se uvijek vraća onamo odakle je krenula.

Andreja i Tomislav Brumec
safirni manageri





U posljednje vrijeme dobivamo mnogo pisama gledatelja u svezi s radom programa FLP TV TUBE. Većina pitanja odnosi se na to zbog čega ne kreće odabrani dio programa, nedostaje slika ili ton. Uzrok tomu može biti raznolikost pretraživača, neki ne prepoznaju tip datoteke s kojom radimo. Preporučujem upotrebu pretraživača Firefox, koji možete besplatno skinuti s interneta, a stranica radi besprijekorno i s novijom verzijom Windows Explorera. Ekipa FLP TV želi vam ugodno praćenje programa!

*Sándor Berkes
FLP TV*



DRUGI FOREVEROV DAN ZDRAVLJA - RETROSPEKTIVA

U FOREVEROVOJ OBITELJI SVAKI JE DAN DAN ZDRAVLJA! ŽELJA NAM JE DA U ŠTO VIŠE OBITELJI 365 DANA U GODINI BUDE ZDRAVLJA. O ZDRAVLJU, KOJE SVJETSKA ZDRAVSTVENA ORGANIZACIJA (WHO) FORMULIRA OVAKO: „ZDRAVLJE JE STANJE TIJELA, DUHA I SOCIJALNE DOBROBITI, A NE PUKI NEDOSTATAK BOLESTI ILI INVALIDITETA.“ OVA REČENICA VRIJEDI I DAN DANAS, UJEDNO JE I CILJ KOJI TREBAMO POSTIĆI!

Na II. Foreverovu Danu zdravlja pripala nam je čast da uz potporu naše gornje linije, Aranke Vágási, mi budemo domaćini športskoga programa. Aranka Vágási s pravom je posvetila pozornost športskom šatoru, jer od predavača ona ima najviše športska priznanja, a ujedno je i predavačica najvišega ranga s dijamantno-safirnom kvalifikacijom. Prava je pobjednica!

Koji je bio cilj programa športskoga šatora? Upozoriti na to u kolikoj mjeri športski način života utječe na čovječju ličnost, radni moral, način razmišljanja, a posebice na zdravlje, pogotovo, ako dotični redovito upotrebljava Foreverove proizvode. A ne zaboravimo ni na socijalnu dobrobit! Putem Forevera moguće je i to – sve na jednom mjestu!

Tijekom programa predstavili su se rukovoditelji koji su, zahvaljujući svojoj športskoj prošlosti te učinku u Foreveru, opravdano uzori modernog čovjeka. Ispričali su nam na koji su ih način izazovi športskoga života naučili da uvijek i u svim okolnostima cijene rad, da odgovarajućom pokorom obave dnevnu rutinu, trpe bolove, izazove i poraze prouzročene velikim naporima.

Njihova životna priča uči nas da je plod ustrajnoga rada uvijek pobjeda, i da nije drukčije ni u gradnji mreže. Primjer rukovoditelja uspješnih u športu, a i u biznisu, dalo je mnogo snage i vjere slušateljstvu.

Svima želimo športski, zdrav i aktivan život:

**Éva Keszi-Szép, bivša odbojkašica,
i Mihály Szép, višestruki prvak Mađarske u odbojci,
soaring manageri**





„Dan zdravlja. Jesi li bio? Tada ti ne trebam govoriti o mnoštvu ljudi ispred paviljona u kojima te pripremaju za zdravi život. Ne trebam govoriti o zabavnim, a ujedno i poučnim predavanjima, o fascinantnoj snazi FLP-a. Uzeo si sebe za ozbiljno, toga dana sreo si liječnike, razgovarao o zdravlju, dobio informacije o Foreverovu poslovnom životu od rukovoditelja, koji iz dana u dan djelima dokazuju fantastične mogućnosti FLP-a. Rukovao si se, grlio mnoge, osjetio poticaje, prijateljske osmjeh, brigu. Vidimo se dogodine!“

Senior manageri Mariann i Laci Gező:

„Ovdje sam postala svjesna što sam zapravo znala i dosad, samo nisam smjela priznati sama sebi. Da bez redovite tjelovježbe nema osjećaja sreće, a bez toga ni doživljaja uspjeha. Važno je redovito jesti valjane stvari, ali jednako je tako važna i gimnastika. Veoma je dobra bila salsa aerobica, koju nam je na pozornici prikazala u dvadeset minuta Eszter Nagy.“

Managerica Marianna Farkasné



Dan zdravlja 2011. meni je značio veliku pomoć. Gledao sam programe na svima trima pozornicama i mogu reći da su svugdje bili vrhunski sadržaji. Mene su ipak najviše potaknula predavanja športaša. Sreli smo športaše koji svojim radom daju primjer. Mene nitko ne budi u četiri ujutro da trčim ulicama Budaörsa, i ne trebam dizati svaki dan više tona utega. Činjenica da ja u znatno boljim uvjetima radim mnogo lakši posao za znatno više novca postaje evidentna ako uz to stoji ovaj blještavi kontrast.“

Manager István Skáfár

„Priredba je bila na visokoj razini i s mnogo korisnih informacija te lijepim programom. Svatko je mogao naći nešto za sebe. Netko je došao samo zbog besplatnih liječničkih pretraga, a usput je poslušao i poneke predavanja. Osjećalo se da predavači žele predati sve što znaju, otvoreno su podijelili svoja iskustva, doživljaje. Doista su željeli pomoći slušateljstvu u donošenju odluka, u gradnji mreže, uporabi i upoznavanju proizvoda. Više njih pitalo je kada će biti sljedeća priredba!“

Manager János Tóth





„Stigla sam s dvjema prijateljicama kako bismo prisustvovala besplatnim liječničkim pretragama. Na žalost, nismo uspjele stići svuda zbog dugih redova ljudi. Vrijeme je bilo doista lijepo. Predavanja su bila vrlo zanimljiva. Osjećale smo se dobro, a što je bilo osobito pozitivno, nalazi su nam bili u redu.“

Assistant supervizorica Zsuzsa Varga

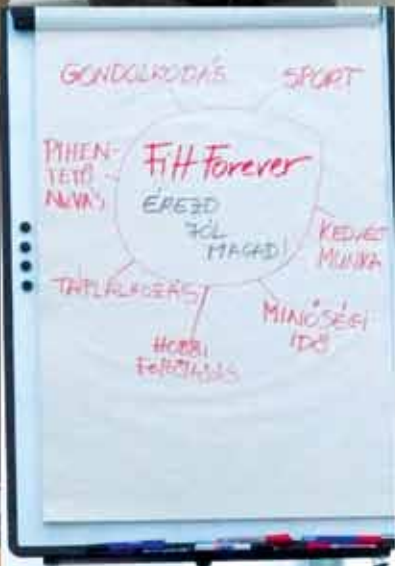
„Kao bivša športašica bilo je prirodno da sam na Danu zdravlja odabrala športski šator. Čula sam dobra predavanja fantastičnih ljudi. Pamet, snaga, ustrajnost – da citiram Istvána Halmija – obilježavaju i gradnju mreže. Program ‘Ostani u pokretu’ Zsolta Feketea s mnogo je humora pokrenuo publiku na malo gimnastike. Bilo je genijalno! Ljubav Tamása Budaia prema športu osjećao je i onaj tko se nikada nije bavio športom. Aranka Vágási – osvajačica brončane medalje u bacanju koplja na svjetskom atletskom prvenstvu – pokazala je da ovdje svatko ima svoje mjesto, ovdje nema medalja. I ovo je olimpijada, samo što tu svatko može dobiti zlato! Oluči se, sposoban si učiniti isto!“

Supervizorica Erzsébet Baranyai



„Nakon otvorenja dogovorili smo se da ćemo poslušati prvog predavača u športskom šatoru, pa idemo dalje. Na kraju smo ostali do kraja. Slogan je bio da se od svakoga da nešto naučiti... I te kako se moglo. Većinu predavača čuli smo na više foruma u više navrata, no ovdje smo izbliza osjetili energiju, odlučnost, ustrajnost, usredotočenost, koji su temelji gradnje biznisa.“

Managerica Amália Vásár-Skáfár



„U program smo se uključili tijekom predavanja Istvána Halmija, njegov način govora, njegove misli primorale su nas da ostanemo. Pouka njegovih rečenica bila je: ako već ‘radiš Forever’, obveza ti je brzo i dobro raditi, kako bi mogao pružiti svojim voljenima, a i sebi, viši životni standard od sadašnjega. Zbog više novca, jer novac je potreban za sve: za režiju, šport, učenje, provođenje slobodnog vremena. Od dr. Istvána Taracközija čuli smo zanimljivosti o drevnim narodnim liječnicima, a dr. Edit Révész izvodila je dijagnostiku bolesti preko tabana. Ustanovila je da mi je potrebna nadopuna mineralima, a i gotovo svima u mojem okruženju. Na kraju smo poslušali koncert Ildikó Keresztes. Bilo je veoma poučno popodne, može žaliti tko je izostao!“

Manageri Katalin Szabó-Bogdán i Ervin Bogdán



MAKSIMALIST

SAM



JÓZSEF MÁZAS MANAGER

35-godišnji manager, građevinski tehničar, vodi svoje poduzeće. Iz ranijeg braka ima kćer Timeu, devet joj je godina. Sponzori su mu József Szabó i dr. Renáta Szántó-Szabó. S prijateljicom Emiliom Váradi živi u Budimpešti.

Nedavno si se pridružio Foreveru, golemim elanom krenuo si u gradnju mreže. Kako glasi tvoja priča?

Otrprike prije pet godina upoznao sam proizvođača. U veljači ove godine sreo sam Mikija Berkicsa, tada sam započeo gradnju mreže.

Toliko je utjecala na tebe njegova ličnost?

I te kako.

Da li bi uspio nabrojiti elemente zbog kojih si od kupca najednom postao graditelj mreže?

Preko svoje tvrtke već sam godinama bio u kontaktu s Józsiem Szabóm. U njemu sam upoznao vjerodostojnu osobu, pozvao me je na obiteljsku prezentaciju. Tu sam sreo Mikija. Na kraju me je on prenio na ovu stranu, njegova pojava, ono što i kako je rekao. Na dotičnoj prezentaciji u veljači bili su nazočni gotovo isključivo poduzetnici, do kraja smo ostali samo trojica. Bio sam znatiželjan koliko će me uzeti za ozbiljno tijekom razgovora u četiri oka. Bogme, uzeo me je. Nakon toga vikend sam proveo viseći na internetu, i sve sam živo pročitao o Miklósu Berkicsu te o tvrtki. U ponedjeljak smo se ponovno sreli, odonda radimo zajedno.

Koji su bili početni koraci, kako si započeo gradnju mreže?

Sastavljanjem popisa kontakata, preslušavanjem audiomaterijala, veoma intenzivnom suradnjom sa sponzorima i Mikijem, svojom višom linijom. Ionako sam imao dosta ozbiljan popis imena koji smo iskoristili, točno isplanirali što i kako ćemo raditi u prva dva

tjedna. Naime, dogovor je bio da se u tom razdoblju bavimo isključivo mojim marketingom. Dodatna motivacija mi je bila da, ako osvojim osam bodova, tada mi na bečkom Europskom Rallyju smještaj plaćaju sponzori.

Jesi li uspio?

Već u veljači sam osvojio osam bodova. Za osam tjedana stigao sam do managerske razine, od travnja svaki mjesec imam po 60+cc bodova, član sam Kluba osvajača.

Znamo da se tvoja tvrtka bavi građevinarstvom, što danas u Mađarskoj baš i nije uspješna gospodarska grana. Je li te i ta okolnost potaknula da se počneš baviti gradnjom mreže?

Hvala Bogu, tvrtka mi posluje dobro, raspolazem velikim kapitalom poznanstava, i mislim da sam u građevinarstvu čovjek na glasu. Jedanaest se godina bavim time, a posla imam i sada zato što me poznaju kao pouzdanog čovjeka. I ortak mi je dobar, praktički

moja druga polovina, osigurava mi luksuz da se mogu baviti Foreverom, ako želim i po cijeli dan.

U čemu se razlikuje Foreverov poduzetnik od tradicionalnoga?

Više bih rekao da postoje sličnosti: tko je vjerodostojan u svojem poslu, bit će i ovdje, svejedno u koju zemlju da odem, ime mi je brand. Kada izjavim da se radi o ozbiljnom biznisu, imam ozbiljnog ortaka, vrata se otvaraju.

Kako vidiš svoju budućnost u Foreveru?

Gyémánt leszek, ez a céлом. Hogy Cilj mi je postati dijamantom. Kako ću to postići, još ne znam, ali nisam vidio unaprijed ni to kako ću postati manager. No postao sam, radio ono što su sponzori i Miki Berkics preporučili, i uspio. Radimo ekipno: Miki Berkics, József Szabó i dr. Renáta Szántó-Szabó, i ja. Zahvaljujem im na uloženom vremenu i energiji, kojom mi pomažu u radu. U proizvode se još ne razumijem dovoljno, u tome mi pomaže Renáta, koja je prava profesionalka, dolazi bilo

kuda kad je zovem. Ne prođe tjedan bez dogovora s njom, bez zajedničkog rada. To je urodilo plodom, naime imam već prvog managera.

Što je dodala ekipi tvoja ličnost?

Maksimalizam. Onaj tko radi sa mnom zna da kad nešto naumim, dovodim do kraja. Položaj mojih suradnika je lak, naime od mene ne mogu tražiti nemoguće. Svejedno da li navečer u deset trebam držati marketing ili vikendom putovati u Erdelj ili Srbiju, ja sam spreman.

U kojoj mjeri ti se život promijenio od veljače?

Stopostotno. Osvajanje managerske razine veoma je teško svakome, bilo je i meni. U prvim tjednima radio sam 14–16 sati, više nego prije, ali isplatilo se. Tijekom 14 godina provedenih u građevinarstvu nisam uspio izgraditi ekipu putem koje bi poduzeće bilo „samohodno“. Ovdje mi je cilj izgraditi mrežu koja je sposobna raditi čak i bez mene.



ESTETSKA I LIJEČNIČKA PEDIKURA DANAS SU SVE POPULARNIJE, SVE JE VIŠE GOSTIJU KOJI IZ SALONA ODLAZE ZADOVOLJNI. NO, AKO IMAMO MALO VREMENA, I KOD KUĆE MOŽEMO DOŽIVJETI ISTI OSJEĆAJ!

Pedikerski salon KOD KUĆE

S tanje stopala i noktiju na nožnim prstima ovisi o mnogo čemu: o cipelama, tipu kože, higijeni te o višku kilograma koji opterećuje stopalo i kosti. Ako osjetimo bol oko noktiju ili na bilo kojem dijelu stopala, valja konzultirati stručnjaka, ne pokušavajmo sami čačkati po bolnom dijelu, jer to obično vodi do upale i još većih bolova, a u težim slučajevima iziskuje liječničku intervenciju. Ako prihvatite nekoliko savjeta, možete izbjeći slične probleme.

Svakome sam naučila preporučiti da tjedno jedanput-dvapat obavi nožnu kupelj, neovisno o godišnjem dobu. To je vrlo dobra stvar čak i kada se netko želi opustiti nakon teškog, stresom ispunjenog, zamornog dana. Bath Salts s lavandom i limunom ubrzava krvotok, a aloe dezinficira kožu i lojne žlijezde, na taj način čak i problematična koža, sklona znojenju, odahne. Nakon kupelji u trajanju od dvadeset-trideset minuta, otarimo samo kožu između prstiju, ostali dio nogu pustimo neka se sam osuši – tako postizemo i dezodorirajući učinak.

Ako se javi potreba za čišćenjem i dodatnim tretmanom, stavite u vodu i tekući sapun da omekšate kožu. Kod kuće njega nikako se ne preporučuje uporaba oštrica, pomagala za odstranjenje kožnog sloja bez dezinficiranja! Na omekšanoj koži lako mogu prouzročiti duboke ozljede, nakon čega hod postaje bolan. Za skraćivanje noktiju upotrijebimo kvalitetnu 'grickalicu', ali i to činimo nakon što ih omekšamo u kupelji. Odstranjivanje zanoktica i nečistoće ispod noktiju obavimo tupim špatulama ili drvenim prutićem.

Stopalu godi ako ga masiramo Aloe Scrubom, odstranjivačem gornjega sloja kože, nakon skidanja uginulih kožnih stanica hidratizirajmo kožu Relaxation Massage Lotionom, a dezinficirati se može Aloe Gellyjem. Njega možemo primijeniti i na nogama sklonima znojenju te na prokislju kožu među prstima. Ako su zanoktice ili koža upaljene, preporučujem Aloe Propolis Creme



i Aloe First s protuupalnim i ljekovitim učinkom. Svakodnevno kupanje i njegu kože završimo tako da ruke i noge namažemo vitaminskom hidratizirajućom kremom (Aloe Lotion, Aloe Moisturizing Lotion).

Prilikom kupnje cipela obratimo pozornost da odaberemo odgovarajuće u pogledu veličine, provjetravanja, te potpetica. Ženama će se manje opteretiti zglobovi i ligamenti ako cipele s visokim potpeticama ne nose svaki dan, stoga neka izbjegavaju njihovo svakodnevno obuvanje. Ako je često nošenje neizbježno, nastojmo odabrati kvalitetne cipele, eventualno s uloškom i drugim pomagalima pomozimo rasteretiti nogu. Preuske cipele uzrokuju oticanje nogu, bolne žuljeve.

Otekle gležnjeve od cjelodnevna sjedećeg ili stajaćeg posla liječimo čajem Aloe Blossom Herbal Tea s blagim učinkom odstranjenja vode.

Za specijalne probleme u vezi s ublaživanjem bolova ili za dobivanje dobrog savjeta isplati se potražiti pedikera specijalista, koji će nas po potrebi uputiti ortopedskom stručnjaku ili kirurgu.

Krisztina Hasznosi
kozmetičarka



NA DOBROM SAM MJESTU



Kažu da ti je suprug bio uspješan graditelj mreže, štoviše, izrazio uspješan, no danas radi kao tradicionalni trgovac. Kako to da se nije pridružio?

Više smo puta razgovarali o tome, no zasad još nije sazrela odluka. Stići će vrijeme kada bude osjetio gdje može pomoći u biznisu.



Imaš rutine da uspijevaš i sama.

Imam. Nije uvijek bilo lako. Dugo sam sama odgajala kćer, i mnogo sam puta razmišljala kako bi bilo dobro imati nekoga tko mi ne bi pomagao samo iz pozadine, nego i nosio stijeg sa mnom. U početku je bilo loše vidjeti kako drugi rade u paru, no polako sam i ja pronašla ekipu koja mi daje potporu.

Kao žena trebaš se više dokazivati?

Svakako, mada je taj dvostruki hendikep i te kako moguće preokrenuti u prednost. Nije olakšalo stvar što je mnoštvo muškaraca u meni više vidjelo ženu, nego potencijalnoga poslovnog partnera, a to je teško riješiti tako da ostane dobro partnerstvo. Ali sada sam već sposobna povući granice. Onda sam upoznala sadašnjega supruga i postalo mi je važno da osjete njegovu prisutnost čak i kada nije sa mnom – kako poslovni partneri, tako i njihovi supružnici. Znam pravilo, ovaj biznis ne funkcionira preko energija ispod pupka, takvo što lako može upropastiti stvar.

Kakvim se ljudima najradije okružuješ?

Takvima koji su etični prema sebi, svojem supružniku i grupi. Ljudima s velikim početnim slovom koji, ako

uložiš u nešto pedeset posto, dodaju preostalih pedeset. Samo na taj način postajemo uspješni. Kao kapljica vode zanemariv si, ali kada se sakupi mnogo kapljica vode, nastaje potop, i u tome se skriva golema snaga. To meni znači biznis. Niagaru.

Sjećaš li se početaka?

Svakako! Za tri mjeseca stigli smo do managerske razine, nakon toga uslijedio je ozbiljan lom u životu: razvela sam se, nakon toga izgubila roditelje još kao mlada. Teško je bilo nastaviti sama, stvari su teško krenule. Ali u svemu ipak je bilo čuderno da, dok sam bila preokupirana tragedijama, dotle mi je ekipa s rukovoditeljima išla dalje.

Što ti je postao novi cilj?

Očuvati ravnotežu. Da mi biznis raste, ali da usput ostanem majka. Imam samo jedno dijete i mi zajednički planiramo sve, da i ona vidi ciljeve zbog čega odlazim od kuće. Teško je biti i majka, i rukovoditeljica, i domaćica, a uza sve to razviti novu ljubavnu vezu. Dok su mi roditelji bili živi, bilo je lakše, jer su me u svemu pomagali. Detti je živjela s njima u rodnom selu pokraj Salgótarjana, a ja u Budimpešti, kako bih mogla raditi. Mnogo me je puta vukla za suknju preklinjući me: „Mama, ne idi!“ Bilo je teško sjesti u auto.

Što ti je pravo zanimanje?

Bila sam dadilja i odgojiteljica. Nakon što mi je radno mjesto zatvoreno, radila sam u staračkom domu te kao medicinska sestra na traumatologiji. Voljela sam svoj posao, ali bilo je veoma zamorno: mnogo rada uz malo plaće.



**MEĐU NAJVIŠIM
RUKOVODITELJIMA FOREVERA
MALO JE ŽENA, JOŠ JE RJEĐE
ONIH KOJE SAME NOSE POSAO.
NARAVNO, I TERÉZIJI HERMAN
POMAŽE NETKO, ALI SAMO IZ
POZADINE. MEĐU NAJBOLJIH
PET MAĐARSKJE DOSPJELA JE
VLASTITOM ZASLUGOM.**





Kada bi trebala usporediti: koliko puta ti je sadašnji prihod veći od prijašnjega, i koliko radiš više, ili manje?

S dječjim dodatkom zarađivala sam osamnaest tisuća forinta. Ovaj biznis započela sam zato što mi je dijete tražilo kilu banane, a ja sam mogla kupiti samo jednu jedinu.

Danas već uspijevaš kupiti i kilu?

Mogla bih kupiti nekoliko tona. Ali to što sam u Mađarskoj peta, veoma je dobar osjećaj – neovisno o novcu. To je potpuno druga kategorija. A da ne govorim kako surađujem s jednom od najjačih grupa u Mađarskoj, s rukovoditeljima koji znače golemu vrijednost.

O konkretnim brojkama nerado govoriš.

Ne, u takvim stvarima sam diskretna, mnogi kažu, preskromna. Bit svega jest da sam zahvaljujući Foreveru uspjela sebi izgraditi novi dom. Istina, kada sam stigla kući prvim autom koji je isplatila tvrtka, mama me upitala neću li zbog toga dospjeti u zatvor. Njima je ovolik napredak bio nestvaran!

A što se tiče radnih sati?

Kao sestra radila sam i po šesnaest sati kada je trebalo nekoga zamjenjivati. U vrijeme foreverovskih početaka događalo se da sam otišla od kuće ujutro u deset, a budući da su ceste bile skliske, nisam se vratila do sutradan ujutro u šest, kada sam trebala voditi dijete u školu. Danas

ne radim ni četvrtinu onoliko kao tada, a kada bih podigla ruke, ekipa bi radila i dalje. Ali volim to. Danas već radim zato što je ovo – po riječima Rexa Maughana – način života. Imam potrebe za komunikacijom, za razgovorom s ljudima, da im dam savjet.

Kad si se borila sama, jesi li ikada pomislila da se predaš?

Nikada. Ovdje sam pronašla i sebe i korektnu tvrtku. Kada smo prvi put bili u Americi, dobila sam golemu injekciju poticaja. Kada mi je Rex nosio kovčege, ili kada je Gregg usporedio kćerinu vizu da bi mogla putovati s nama... bila je dirljiva takva pažnja. Na kraju me je Gregg zagrlio i rekao: „Mi nikoga ne ostavljamo samoga.“ Tada sam progutala knedlu i pomislila, na dobrom sam mjestu.

Medicinska prošlost ti pomaže u radu?

Znam na koji način radi organizam, ali samo toliko. Ne ovisi o tome. Ni suradnici mi nisu iz stare struke, ipak sam pronašla dobre rukovoditelje. Neki od njih bili su i prije poduzetnici, što je pomoglo: nisam im trebala objašnjavati bit menadžmenta.

A ti? Jesi li iskonski talent?

Ni govora. Prije sam bila šutljiva, okrenuta u sebe, puna kompleksa. Progovoriti pred ljudima bio mi je problem. U školi sam se čak onesvijestila kada su me prozvali da odgovaram. Ali što sam više vježbala, to mi je bolje išla komunikacija i

danas mi više nije problem stati pred druge i reći na koji način vodim posao. Naučila sam, ako nekome posvetim pozornost, to mi se vraća, jer život traži ravnotežu.

U uspjehu ima udjela i kvaliteta proizvoda?

Prodati bih mogla i drugo, ali da izgledam mlađa od 44 godine... (*smiješi se*). Volim proizvode, jedem, pijem, mažem se, i doista je dobar osjećaj kada u sauni pitaju Detti kada joj se vraća sestra...

Znači, zajedno idete u saunu.

Kao prave prijateljice?

Da, uz potpuno povjerenje. Rodila se je s 21 godinom, a kada smo ostale same, mogle smo računati samo jedna na drugu. Ja nisam proživjela klasično tinejdžersko razdoblje, nije bilo prepirki, svađa, možda zahvaljujući biznisu: naučila sam slomiti otpor, komunicirati, voditi nekoga u smjeru u kojem želim, a pritom da ne gušim drugoga. Nedavno sam upitala kćer, koliko ju je pogodilo što sam je toliko puta ostavljala kod bake i djeda zbog posla. Odgovorila mi je da se ne bi mijenjala s onima s kojima je tada ostajala u selu, a danas se bore sa svakodnevnim teškoćama.

Postat će FLP-ovka?

Teško je biti djetetom uspješna roditelja, naime uvijek ti je pred očima uzor kojega nije sigurno da ćeš lako kopirati. Detti je zasad studentica medicine na petoj godini, ali tko



zna. Zanima je biznis, znatiželjna je, a povrh toga toliko je živjela u njemu, da bi bila sposobna i raditi. Katkad nam pomiješaju i glasove dok telefoniramo, dogodilo se da je umjesto mene ona dala poslovni savjet.

Gdje si upoznala svojega muža Sándora?

Zapravo i za nj mogu zahvaliti Foreveru. Preko njega željela sam poslati proizvod jednom suradniku, ali kada je došao po njih, jednostavno je ostao kod mene, i nismo primijetili da smo razgovarali od pet popodne do ponoći. Tako

je to i dan danas: postoje problemi u biznisu i izazovi u životu, o kojima mogu razgovarati samo s njim. Za mene znači razonodu i to kada se šćemo držeći se za ruku, i stopostotno pazimo jedno na drugo.

I lani i ove godine završila si među najboljih 5 distributera Mađarske, u više od dvadeset zemalja imaš poslovne interese. Kuda se još razviti dalje?

U prvom redu želim razvijati ličnost. Stalno sam nezadovoljna sobom, težim stalnom razvoju. Znam gdje sam ja, drugima je to razina do koje žele stići, ali to nije

sve. Želim se više razumjeti u ljude, znati što čine zbog nečega. Ali ja sam strpljiva, čekam odgovarajući trenutak. Dok ima izgleda da netko postane moj suradnik, ne gubim ga iz vida. Čekam da stigne u situaciju da on sam želi proizvod, biznis, poduzetništvo, ili sve skupa. Nudim veliki pladanj, svatko uzima s njega ono što mu najviše nedostaje. Od stotinu ljudi trebaš ih samo dvadeset, ali preostalih osamdeset trebaš jednako tako potražiti. Neka, i to je učenje. A to pak jednako tako volim kao i sam rad. Možda čak i više...



Success Day

BEOGRAD 18.06.2011.

Domaćini lipanjskog susreta bili su soaring menadžeri **Milena i Milenko Petrović**. S puno duha, pozitivne energije i optimizma briljantno su nas vodili kroz bogat i sadržajan program.

Goste u dvorani Doma sindikata pozdravio je regionalni direktor FLP Srbije **Branislav Rajić**. Forever je uvijek za korak ispred svih, zahvaljujući kvaliteti proizvoda, odličnom marketinškom planu, vjernim distributorima i novostima koje omogućuju lakši, efikasniji i bolji rad. Želimo Vam prijatno ljeto uz Forever!

Hrana i dijetetski komplementi trebali bi zauzeti ključno mjesto



**POČETKOM LJETA PONOVO SMO SE OKUPILI NA
MJESEČNOM SUSRETU NAJUSPJEŠNIJIH SURADNIKA
TVRTKE FOREVER LIVING PRODUCTS.**

u ishrani svake osobe, bez obzira na životnu dob. Neophodno je da o hrani i zdravom životu brinemo još u periodu začeca, nakon toga da se discipliniramo kroz trudnoću, djetinjstvo i pubertet. Nakon toga životne navike, uključujući i ishranu, bit će postavljene na pravi temelj. Senior menadžerica **dr. Dušanka Tumbas** te principe dokazala je i na samoj sebi.

Sve je više ljudi koji se rekreativno bave sportom, odnosno rekreativnim aktivnostima prilagođenima njihovom spolu, životnoj dobi, osobnim ciljevima. Populaciju, koja se već deklarirala korisnikom wellness industrije trebamo unijeti i među korisnike FLP proizvoda, jer su upravo oni neophodni za ljude koji vode aktivan život. **Siniša Blašković** i Branislav Rajić u svom su predavanju iznijeli, kako FLP proizvodi pomažu djeci sportašima, rekreativcima i profesionalnim sportašima.

Učimo se na iskustvima, oni su najvažniji dio naših života. Na Danu uspješnosti dio programa posvećen iskustvima korisnika i liječnika predstavlja jedan od najvažnijih segmenata. Iskrena iskustva korisnika kao i liječnika koji preparate primjenjuju i u svojoj praksi uz stručni komentar **dr. Rozmaringa Mirkova** govore nam, kako su oni korisni komplementi zdrave ishrane.





Na pozornici smo uputili čestitke novim supervizorima. Nove kvalifikacije veliki su korak naprijed u smislu neovisnog poslovanja i privatnog poduzetništva. Nadamo se da će novokvalificirani suradnici u narednim mjesecima postići nove uspjehe i dostići zacrtane ciljeve.

Zabava je neizostavni dio svih naših druženja, a samo oni pravi majstori podižu na noge sve nazočne. Miljenik ženskog dijela gledateljstva, **Milan Topalović Topalko** i ovaj put je pokazao, kako je veliki prijatelj FLP-a.

Pitanje koje trebamo sebi svakoga dana postaviti glasi: Što sam danas učinio za sebe? Na taj način zacrtavamo sebi ciljeve i uklanjamo sve prepreke. Posao od nezaposlenog, preko rada u državnoj, potom u privatnoj tvrtci dovelo je menadžera **Slobodana Antonijevića** pred vrata privatnog poduzetništva Forever-a. Slobodan je preko slobodnog poduzetničkog duha FLP-a postigao finansijsku neovisnost, obilje slobodnog vremena i mogućnost upravljanja njime, prigodu da upozna mnoge ljude i da svima pomogne.



Najuspješniji suradnici koji su značajno povećali svoj promet u usporedbi sa prošlom godinom svrstali su se u Klub osvajača. Najuspješnijima smo podijelili značke i poželjeli svima da se veoma brzo nađu na pozornici među kvalificiranim suradnicima.

Ovogodišnji moto FLP-a u cijelom svijetu je: NO LIMITS! Sve o čemu smo nekada samo maštali mašta, sada je dostupno preko Forevera. Naša tvrtka daje recept za ostvarenje snova, a zahtijeva odani i kontinuirani rad. Sa Foreverom svatko postaje „netko“, ukoliko slijedi načela poslovanja, koje je **Rexa** prije tri desetljeća zacrtao, savjetuje jedan od najuspješnijih suradnika, soaring menadžerica **Dragana Janović**.



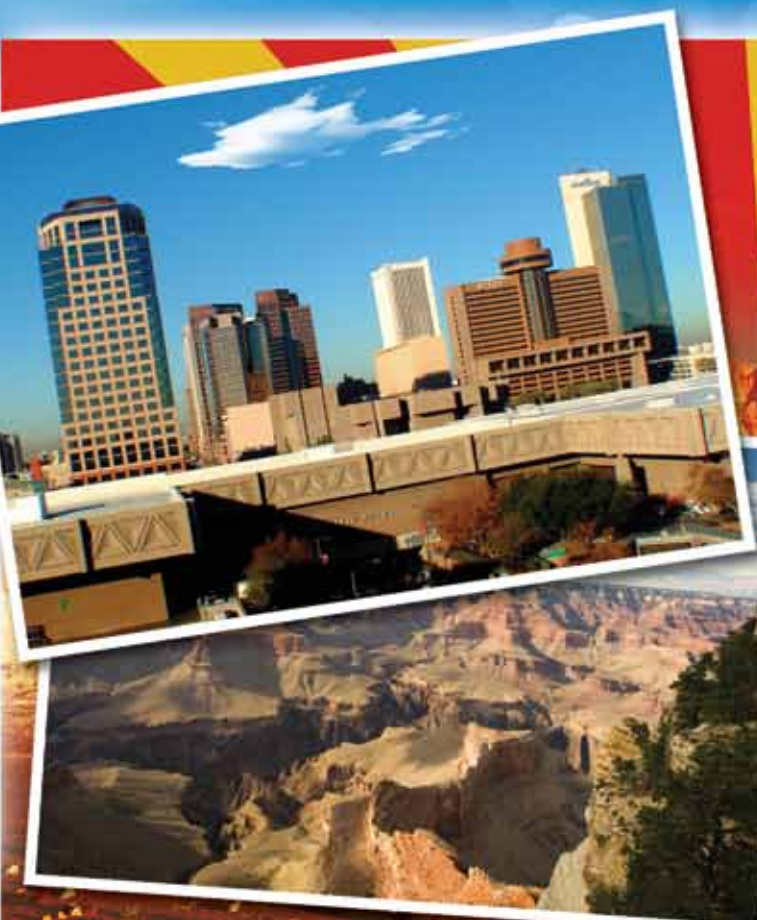


FLP pored redovnih bonusa koje isplaćuje svim suradnicima nudi dodatne poticajne programe. Jedan od njih je i popularni Holiday Rally, koji se održava svake godine u Poreću. Prvo kvalifikacijsko razdoblje završeno je 30. travnja, a drugo kvalifikacijsko razdoblje 31. Kolovoza. Na pozornici smo pozdravili osvajače prvog dijela poticajnog programa.

Europski Rally je skup najboljih, skup najuspješnijih i najvećih! Budimpešta je 2012. domaćin najboljima iz cijele Europe, budite i vi tamo! Prednosti poticajnog programa, mehanizam kako se odrađuje i poslovnu politiku koja ga prati detaljno su nam prikazali uz pregršt slika soaring menadžeri **Miloš Janović** i dijamantni menadžer **Stevan Lomjanski**.

Prije nego što smo dodijelili značke pobjednicima, novim assistant supervizorima, najavili smo slijedeće okupljanje za 24. rujna u Domu sindikata u Beogradu.

Mr Branislav Rajić
Direktor FLP Srbije



Super Rally 2012
Phoenix, Arizona
16-18. 08.





KVALIFIKACIJA 07. 2011.

ÉLIÁS TIBOR	DR. DRAŠKO TOMLJANOVIĆ
BUDAI TAMÁS & BUDAI SCHWARCZ ÉVA	DOBAI LÁSZLÓNÉ & DOBAI LÁSZLÓ
VARGA JÓZSEFNÉ	HLEBA ERIKA
TÓTH JÁNOS	VÁRADI ÉVA
MULADI ANNAMÁRIA	DR. FÁBIÁN MÁRIA
TANÁCS FERENC & TANÁCS FERENCNÉ	DR. MOLNÁR LÁSZLÓ
OLÁH GÁBOR	& DR. MOLNÁR-STANTIĆ BRANKA
UTASI ISTVÁN & UTASI ANITA	CSIRKÉS SÁNDOR & CSIRKÉS SÁNDORNÉ
ZACHÁR-SZÜCS IZABELLA & ZACHÁR ZSOLT	DR. ZORAN VRČIĆ & MARINA BABURIĆ VRČIĆ
BÓDI TIBOR	SZOLNOKI MÓNICA
& BÓDINÉ LŐRINCZ ANDREA	SIMON IVETT
NAGY ÁDÁM & NAGYNÉ BELÉNYI BRIGITTA	JUHÁSZ CSABA & BEZZEG ENIKŐ
HAJCSIK TÜNDE & LÁNG ANDRÁS	LÉRÁNT KÁROLY & LÉRÁNTNÉ TÓTH EDINA
BARTA BÉLA	FEKETE ZSOLT & RUSKÓ NOÉMI
ZSIDAI RENÁTA	JADRANKA KRALJIĆ-PAVLETIĆ
VÁGÁSI ARANKA & KOVÁCS ANDRÁS	& NENAD PAVLETIĆ
TÓTH ZOLTÁN & HORVÁTH JUDIT	GYURIK ERZSÉBET & SÁNDOR JÓZSEF
ÓNODI ÁGNES	VARGA GÉZA & VARGÁNÉ DR. JURONICS ILONA
SENK HAJNALKA	KLAJ ÁGNES
MARTON JUDIT	CSIKI JÁNOSNÉ & CSIKI JÁNOS

CONQUISTADOR

TOP 10 CLUB

SRBIJA



1. DRAGANA ŽURKA
DRAGIŠA ŽURKA
2. DRAGANA JANOVIĆ
MILOŠ JANOVIĆ
3. ALEKSANDAR RADOVIĆ
DANA RADOVIĆ
4. JASNA HRNČJAR
5. MARICA KALAJDŽIĆ
6. MARIJA KOBILJSKI
ĐORĐE KOBILJSKI
7. EMILIJA STOJANOVIĆ
NENAD STOJANOVIĆ
8. STOJANKA PALIGORIĆ
ALEKSANDER PALIGORIĆ
9. PETAR AČIMOVIĆ
MILANKA AČIMOVIĆ
10. BOROS GYEVI TIBOR

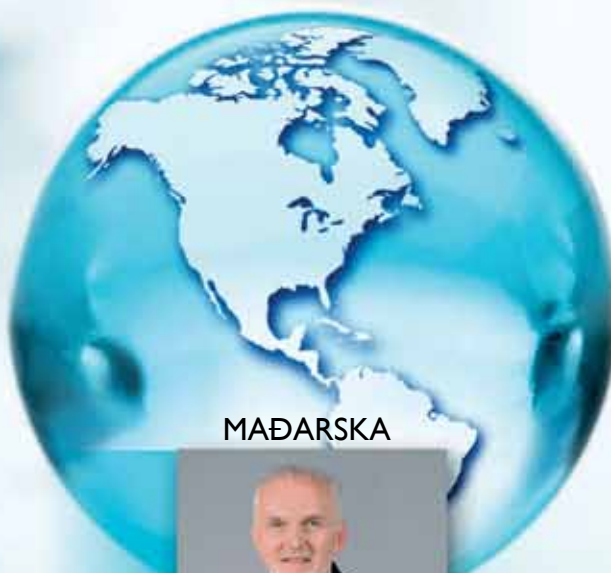
HRVATSKA



1. DR. DRAŠKO TOMLJANOVIĆ
2. DR. LÁSZLÓ MOLNÁR
DR. BRANKA MOLNÁR-STANTIĆ
3. IVAN LESINGER
DANICA LESINGER
4. RADOS ŠUŠANJ
IRENA ŠUŠANJ
5. IVANKA MILJAK RILL
ROLF RILL
6. MARGARETA SUKSER
7. VASILIJ GOLUB
8. JASNA KVATERNIK JANKOVIĆ
IVICA JANKOVIĆ
9. SILVANA GRBAC
VIGOR GRBAC
10. ADNAN ĐELMO
VESNA ĐELMO

07. 2011.

DESET NAJUSPJEŠNIJIH
DISTRIBUTERA PROIZVODA
NA OSNOVI OSOBNIH
I NEMENADŽERSKIH
BODOVA



MAĐARSKA



1. TIBOR ÉLIÁS
2. TAMÁS BUDAI
ÉVA BUDAI-SCHWARCZ
3. JÓZSEFNÉ VARGA
4. JÁNOS TÓTH
5. ANNAMÁRIA MULADI
6. GÁBOR OLÁH
7. ISTVÁN UTASI
ANITA UTASI
8. IZABELLA ZACHÁR-SZÜCS
ZSOLT ZACHÁR
9. ÁDÁM NAGY
BRIGITTA BELÉNYI NAGYNÉ
10. TÜNDE HAJCSIK
ANDRÁS LÁNG

SLOVENIJA



1. ZDENKA ŠIJANEC
2. GORAZD BABIĆ
KARINA BRUMEC
3. VESNA GOLTES
4. TANJA TRGLEC
JOZEF TRGLEC
5. TANJA JAZBIŠEK
6. LOVRO BRUMEC
7. MARIJA KEGL
ALOJZ KEGL
8. LIDIJA OBID
9. RUŽICA SABOTIN
10. ALENKA ŠUMLAJ

BOSNA I HERCEGOVINA



1. VASELIJE NJEGOVANOVIĆ
2. SUBHIJA MUSTAFIĆ
SAFET MUSTAFIĆ
3. DR. SEAD HODŽIĆ
4. GROZDANA NJEGOVANOVIĆ
SRETEN NJEGOVANOVIĆ
5. DR. NEDELJKO PETKOVIĆ
MILOJKA PETKOVIĆ
6. MEVLA ČOVIĆ
RANKO ČOVIĆ
7. LJUBICA LUKAĆ
8. ČEDO MILOVAC
SNJEŽANA MILOVAC
9. ENRA HADŽOVIĆ
10. DAJANA MARKOVIĆ



RAZINU SENIOR MANAGERA OSVOJILI SU:

Gábor Oláh

(sponzor: *István Halmi & Rita Mikola Halminé*)

„Pravi vođa nije onaj tko ima mnogo sljedbenika, nego tko pusti na put najviše rukovoditelja.“



János Tóth

(sponzor: *Annamária Muladi*)

„Ne trebaš više, samo vjeru i prkos, tebi preostaje samo ono što drugima daješ.“



Violeta Vujičić & Milan Vujičić

(sponzor: *Jasmina Vujović Vasić Vasić & Srećko Vasić*)

„Zahvaljujući Foreveru danas živimo kvalitetno i uspješno, vodimo život o kakvom smo uvijek sanjali.“



MANAGERSKU RAZINU OSVOJILI SU:



Béla Barta

(sponzor: *János Tóth*)

„Dvije smo godine kupovali proizvode na veliko zadovoljstvo, kada nam je sponzor predstavio i komercijalnu stranu biznisa. Krenuli smo i za četiri mjeseca stigli dovd. Ozbiljan posao tek sad počinje!“



Andrea Lőrincz-Bódi & Tibor Bódi

(sponzor: *Tamás Budai & Éva Budai-Schwarzcz*)

„Svaki čovjek, svi sitni događaji dopijevaju u tvoj život tako što si ih sam privukao. Što ćeš činiti s njima, ovisi o tebi.“

ZAJEDNO NA PUTU USPJEHA

K O S O V O , S R B I J A , C R N A G O R A , S L O V E N I J A



Sándor Csendes

(sponzor: Sándor Csirkés & Sándorné Csirkés)

„Dug je bio put dovd, zahvaljujemo na pomoći svojim sponzorima i višim linijama. U ovom biznisu glasnije zvuči ono što radiš, nego ono što govoriš. Uvijek se koncentriramo na sljedeću razinu. Hvala FLP!“



Dr. Zoran Vrcić & Marina Baburić Vrcić

(sponzor: Dr. Draško Tomljanović)

„Korisnici smo postali kao i većina drugih, po preporuci prijatelja, zadovoljnih korisnika, jer zadovoljan korisnik najbolja je preporuka i reklama. Mislim da će FLP kao proizvođač prirodnih proizvoda za nadopunu prehrane, a sve u svrhu očuvanja i vraćanja zdravlja, zauzeti najznačajnije mjesto, i da će biti značajna karika u sklopu integrativne medicine kao medicine budućnosti.“



Erika Hleba

(sponzor: Tibor Éliás)

„Ako se ne predaješ, osuđen si na uspjeh. Moja managrska razina rezultat je duga puta. Uspjela sam zahvaljujući dobroj ekipi, promišljenom sponzorskom rukovođenju i usredotočenosti. Daljnji mi je cilj da uporabom svojega znanja pomognem da što više ljudi dostigne ciljeve.“



Judit Marton

(sponzor: Zoltánné Varga)

„Donesi odluku, slijedi svoju višu liniju i svijet će ti se otvoriti!“



Zoltán Pallai & Zoltánné Pallai

(sponzor: Erika Hleba)

„Sada već znam da se za važne stvari valja boriti: zdravlje, novac, obitelj... Kome je što važno?! Ovo je najbolji posao na svijetu, koji mi najednom pruža sve to. Ali ne zaboravi – ovo je ekipni rad, i vrijedi refren iz pjesme – sam nećeš uspjati.“



Ágnes Ónodi

(sponzor: Gábor Oláh)

„Ono što čovječji um uspije zamisliti i u što umije vjerovati, to uspijeva i postići.“

Napoleon Hill





RAZINU ASSISTANT MANAGERA POSTIGLI SU

Bodnár Éva & Bogsch Tibor István
Bunyeváczné Méh Zsuzsa
& Bunyevác Viktor
Hegedűsné Varga Éva
& Hegedűs György
Kiss Sándor Ferenc
Kiss Tamás
Németh Csaba
Očisnik Sonja & Očisnik Roman
Sári Zsanett
Serény Hajnalka
Zdenka Sijanec

Arbanász Tamás & Vadász Katalin
Belucz Zoltán
Marija Brajković
Bugyik Krisztián Tibor
Erza Cizik
Mevla Čović & Ranko Čović
Dallos Judit
Davcsik Istvánné
Ljiljana Dizdarević & Rade Dizdarević
Dr. Vlatko Duvnjak
Farkas Lászlóné
Gellért Judit
Ilovai Józsefné
Jachimek Attila
Verica Jovanović & Zoran Jovanović
Kardos Eszter Éva
Kerekes Éva
Kovácsné Sztahura Szilvia & Kovács Imre
Lakatos Irma
Lehotai Szilvia
Lehotainé Horkai Anna & Lehotai Árpád

Magda Gábor
Marinov Szabolcs & Marinov Anita
Mayer József
Mograbi Péter
Oláh Szabolcsné & Oláh Szabolcs
Ronta Péter
Ružica Sabotin
Schmidt István & Schmidt Istvánné
Ivana Škoro & Feda Škoro
Szabó Péter
Szakács Melinda
Szucsik Attila
Szűcs Gábor
Takács Judit
Tomony Erika
Toró Annamária
Truta Andrea Zsuzsanna
Vajda Zsolt
Vankó Mónika
Weisman Anabella Valéria
Zámbó Zoltán



SUPERVIZORSKU RAZINU POSTIGLI SU

Aksović Ljiljana



POBJEDNICI POTICAJNOGA PROGRAMA KUPOVINE AUTOMOBILA

1. RAZINA

Jožica Arbeiter & dr. Miran Arbeiter
Marija Buruš & Boško Buruš
Dr. Dósa Nikolett
Goran Dragojević & Irena Dragojević
Éliás Tibor
Farkas Gáborné & Farkas Gábor
Olivia Gajdo
Gecse Andrea
Gergely Zsófia & dr. Reindl László
Haim Józsefné & Haim József
Hajcsik Tünde & Láng András
Heinbach József & dr. Nika Erzsébet
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Iskra Rinalda & Iskra Lučano
Kása István & Kása Istvánné
Dr. Kiss Ferenc & dr. Nagy Ida
Kis-Jakab Árpád
& Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Klaj Ágnes
Jadranka Kraljić-Pavletić
& Nenad Pavletić
Lapicz Tibor & Lapiczné Lenke Orsolya
Lipp Szilvia & Molnár Mihály
Lukács László György
Major István & Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mohácsi Viktória
Muladi Annamária

Dr. Molnár László &
Dr. Molnár-Stantić Branka
Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella & Márkus József
Dr. Németh Endre és Lukácsi Ágnes
Marija Nakić & Dušan Nakić
Orosházi Diána
Orosz Ilona & dr. Gönczi Zsolt
Dr. Pavkovics Mária
Radics Tamás & Poreisz Éva
Dr. Marija Ratković
Dr. Rokonay Adrienne
& dr. Bánhegyi Péter
Rusák József & Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Sebők Judit
Senk Hajnalka
Dr. Seres Endre
& dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin
Tihomir Stilin & Maja Stilin
Sulyok László & Sulyokné Kökény Tünde
Dr. Surányi Katalin & Gazdig Sándor
Szöllösi Cecília
Tanács Erika
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
Tasnády Beáta & Vörös Zoltán
Varga Józsefné
Visnovszky Ramóna & Bognár Gábor
Jozefa Zore

2. RAZINA

Dragana Janović & Miloš Janović
Révész Tünde & Kovács László
Siklósné dr. Révész Edit
& Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva
& Szép Mihály
Varga Géza &
Vargáné dr. Juronics Ilona

3. RAZINA

Berkics Miklós
Bruckner András & dr. Samu Terézia
Tomislav Brumec & Andreja Brumec
Budai Tamás & Budai-Schwarz Éva
Fekete Zsolt & Ruskó Noémi
Halmi István és Halminé Mikola Rita
Juhász Csaba & Bezzeg Enikő
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt & Leveleki Anita
Stevan Lomjanski
& Veronika Lomjanski
Szabó József & Szabó Józsefné
Tóth Sándor & Vanya Edina
Utasi István & Utasi Anita
Vágási Aranka & Kovács András
Varga Róbert



FOREVER 



THE GREATEST
OPPORTUNITY IN
THE WORLD

EUROPEAN PROFIT SHARE 2011

PROFIT SHARING

Program Profit Share jedan je od načina kojim Forever nagrađuje uloženi rad. Taj vid poticaja zapravo je dopunski bonus koji se daje jedanput godišnje kada poduzeće raspodjeljuje dio svojega profita, a distributerima se omogućuje kvalifikacija za razdiobu, gdje preuzimaju svoj dio profita u omjeru s učinkom. Povrh toga kvalifikante prikazuju u knjizi Profit Sharinga izdane povodom tradicionalnog Europskoga rallyja.

LEVEL TWO



FOREVER 

7501 E. McCormick Parkway, Scottsdale, AZ 85258 U.S.A.

DATE 16/4/2011

€ 427,344.27

PAY TO THE ORDER OF: Berkics Miklós

LEVEL TWO PROFIT SHARE WINNERS

Jim Macpherson

nature



Zaštita zglobova HONDROITIN-SULFAT

HRSKAVIČNA TKIVA, ZGLOBOVI

Hrskavično tkivo pokriva površinu zglobova, sastoji se od hrskavičnih stanica te velike količine međustaničnog tkiva koje proizvode iste stanice. Međustanično tkivo određuje mehaničke osobine hrskavice (koeficijent trenja, elastičnost, otpornost). Hrskavične se stanice nakon završetka rasta više ne razmnožavaju, ali i nadalje proizvode makromolekule međustaničnoga tkiva. Građu tih spojeva, takozvanih proteoglikana, čine bjelančevine i šećer, a raspoložu sposobnošću vezanja vode. Ako se u hrskavičnom tkivu smanji količina proteoglikana, hrskavica gubi vodu, na taj način elastičnost, i polako gine. Dva veoma važna čimbenika međustaničnog tkiva hrskavice jesu glukozamin i hondroitin-sulfat. Glukozamin ne samo što je važan sudionik proizvodnje hrskavice (potpomaže regeneraciju), nego i sprječava rad enzima (hijaluronidaze) koji rastvara hrskavicu, na taj način zaustavlja odnosno usporava proces raspadanja hrskavice. Uza sve to stručnjaci su dokazali da navedeni spoj poboljšava i viskozne osobine zglobne tekućine. Hondroitin-sulfat jedan je od činitelja hrskavice,

dobro veže vodu. U čovječjem organizmu pronalazimo ga u hrskavici, kostima, koži, rožnici oka i stijenci krvnih žila. Unapređuje proizvodnju proteoglikana i kolagena, u zglobovima povećava razinu hijaluronske kiseline, povećava viskoznost zglobne tekućine, smanjuje aktivitet enzima koji rastvaraju hrskavicu, na taj način ublažuje odnosno sprječava trošenje hrskavice. Njegovom primjenom hrskavici se vraćaju prijašnje mehaničko-elastične osobine.

ZGLOBNE BOLESTI

Kod osteoartrisa zglobne hrskavice se lome, stoga među kostima dolazi do trenja, što izaziva bolove pri određenim pokretima, katkad ih i onemogućuje. U odrasloj populaciji najučestalija zglobna bolest jest trošenje zglobova (artroza), koju obično uzrokuju strukturalne promjene hrskavica.

Bolesnici koji pate od artroze najčešće se žale na bol u zglobovima (obično izjutra, bol pri prvim pokretima), odnosno na ograničenost pokreta, što može biti toliko izraženo, da u znatnoj mjeri ograničava bolesnikove dnevne aktivnosti. Uzrok

Blago prirode IX.

bolesti nije dokraja poznat, no svakako igra ulogu genski čimbenik, biomehanički stres, oštećenja i biokemijske promjene hrskavičnoga tkiva. Zbog starenja stanovništva u razvijenim zemljama artroza postaje sve veći medicinski problem, stoga se intenzivno traga za što učinkovitijim terapijskim mogućnostima.

REZULTATI ISTRAŽIVANJA

Brojna istraživanja potvrđuju ulogu hondroitin-sulfata u brzjoj regeneraciji oštećenih zglobova: s pomoću njega vezna tkiva postaju jača i elastičnija. Njegova uporaba izrazito je povoljna za športaše i one koji žive aktivno, s povremenim zglobnim (hrskavičnim) tegobama zbog ozljeda od pokreta i udaraca.

Američki Nacionalni institut za zdravlje proveo je šestomjesečno multicentrično, dvostruko slijepo ispitivanje s placebo provjerom o učinku hondroitina i glukozamina pri upali koljenskoga zgloba. Ustanovljeno je da je zajednica hondroitina i glukozamina u podgrupama sa srednjim i jakim bolovima učinkovitiji analgetik, nego celekoksib, ili hondroitin i glukozamin dozirani pojedinačno. Studija je ustanovila da terapija hondroitin-sulfatom u značajnoj mjeri smanjuje otekline zgloba i patološke nakupine vode.

God. 2007. Bruyere i grupa proveli su terapiju osteoartritičara preparatima s glukozaminom i hondroitin-sulfatom, oba preparata pokazala su se učinkovita za ublaživanje simptoma, a spomenut je i mogući efekt preoblikovanja strukture zglobnih hrskavica.

Osteoarthritis Research Society International preporučuje hondroitin-sulfat kao drugolinijsku terapiju srednje teških slučajeva osteoartritisa. Slično tomu i Europska protureumatska liga (EULAR), temeljem dokaza najviše razine, preporučuje hondroitin-sulfat za terapiju osteoartritisa koljenskoga zgloba.

Studija njemačkih kemičara i farmaceuta proučavala je ulogu hondroitin-sulfata: na koji način utječe na gibanje zglobova i njihovu pokretnost. Hondroitin-sulfat otapa se u vodi i utječe na koncentraciju vode i minerala u hrskavičnom tkivu, na taj način pokazao se biološki učinkovit u preventivi zglobnih bolesti reumatičnog podrijetla.

Proučavani su i umirovljeni trkači konji u okviru dvostruko slijepog ispitivanja u pogledu reakcije na terapiju glukozamin-hidrokloridom i hondroitin-sulfatom. Gore navedena kombinacija desetljećima se upotrebljava kao prevencija degenerativnih zglobnih bolesti u konja. Obavljena je dvodimenzionalna analiza pokreta, ispitan je raspon kretnji zglobova, izmjereni su duljina i ritam koraka te držanje tijela. Životinje su 12 tjedana svaki dan dobivale ili gore navedenu kombinaciju ili placebo. Već u osmom tjednu terapije uočeno je signifikantno povećanje raspona pokretnosti lakatnoga i koljenskoga zgloba. Duljina koraka signifikantno je porasla. Studija je gore navedenu kombiniranu terapiju ocijenila kao odgovarajuće terapijsko sredstvo u liječenju zglobnih simptoma.

U Centru za zglobne bolesti liječničkog fakulteta u Bostonu provedena je opsežna studija, koja sažima rezultate ispitivanja između 1966. i 1999. g. Od 37 ispitivanja 15 je odgovaralo postavljenim uvjetima (dvostruko slijepi, randomizirani, placebo kontrola, najmanje 4 tjedna terapije).



nature

Dokazano je umjereno ili izrazito smanjenje osteoartritičnih simptoma nakon terapije glukozaminom i hondroitin-sulfatom. Medicinski fakultet države Utah godine 2006. obavio je opsežno, multicentrično, dvostruko slijepo ispitivanje uz placebo i celekoksibnu kontrolu bolesnika koji su patili od teške i bolne upale koljenskoga zgloba. Praćena je učinkovitost i sigurnost terapije glukozaminom i hondroitin-sulfatom, najprije pojedinačno, te njihove kombinacije kod 1583 osoba. Bolesnici su bili podijeljeni u skupine s blagim, srednjim i teškim bolovima. U usporedbi sa skupinom koja je dobivala placebo, kombinirana terapija pokazala se signifikantno učinkovitija kod bolesnika s blagim i teškim bolovima. Nepoželjne pojave tijekom terapije bile su blage i prijelazne.

TERAPIJA, PREVENCIJA ZGLOBNIH BOLESTIA

Preparati za regeneraciju hrskavice danas su dostupni širokom krugu, njihova dva glavna činitelja, glukozamin i hondroitin-sulfat, nužni su za zdravlje, izgradnju i regeneraciju hrskavičnoga tkiva. Sumporni derivat učinkovitiji je od osnovnog spoja vjerojatno

stoga što molekula sumpora efikasno stabilizira molekule vezivnoga tkiva. Najčešće se unosi na usta, na taj se način 90% agensa apsorbira kroz crijeva. Od apsorbirane količine organizam iskoristi 26%. Spoj se u jetrima veže uz bjelančevine, na taj način ih tijelo skladišti. Koncentracija glukozamina najveća je u jetrima, bubrezima, hrskavicama zglobova, a značajan dio apsorbira i u zglobnu tekućinu. Ispitivanja potvrđuju da hondroitin-sulfat zaustavlja prijevremeno pucanje hrskavica, regenerira oštećene zglobove i njihovu pokretnu moć, omogućivši skoro „bezbolno“ kretanje, odnosno može značiti pomoć pri zaštiti i regeneraciji zdravih hrskavica. Štoviše, pomaže čak i kod prijeloma i u procesu ozdravljenja drugih kostiju. Hondroitin-sulfat s glukozaminom sinergično djeluje u regeneraciji i jačanju vezivnoga tkiva. S vitaminom C (500–2000 mg dnevno) također djeluje sinergično, zajednički pomažu organizmu proizvoditi i stabilizirati kolagen u vezivnim tkivima.

Učinak se očituje polako, u roku od 2 do 3 tjedna nakon početka terapije, ali djeluje i nakon što se prestane s uzimanjem lijeka.

LITERATURA:

Effect of the counterion behavior on the frictional–compressive properties of chondroitin sulfate solutions. S.A. Baeurle, M.G. Kiselev, E.S. Makarova and E.A. Nogovitsin. Department of Chemistry and Pharmacy, Institute of Physical and Theoretical Chemistry, University of Regensburg, Universitaetsstrasse 31, D-93053 Regensburg, Germany

Double blind investigation of the effects of oral supplementation of combined glucosamine hydrochloride (GHCL) and chondroitin sulphate (CS) on stride characteristics of veteran horses. Forsyth RK, Brigden CV, Northop AJ. Animal and Equine Science Department, Myerscough College, St. Michaels Road, Bilsborrow, Preston, PR3 0RY Lancashire, UK.

Glucosamine and chondroitin for treatment of osteoarthritis: a systematic quality assessment and meta-analysis. Mc Alindon TE, La Valley MP, Gulin JP, Felson DT. The Arthritis Center, Boston University School of Medicine, Mass 02118, USA.

Glucosamine, chondroitin sulfate, and the two in combination for painful knee osteoarthritis. Clegg DO, Reda DJ, Harris CL, Klein MA, O'Dell JR, Hooper MM, Bradley JD, Bingham CO, Weisman MH, Jackson CG, Lane NE, Cush JJ, Moreland LW, Oddis CV, Wolfe F, Molitor JA, Yocum DE, Schnitzer TJ, Furst DE, Sawitzke AD, Shi H, Brandt KD, Moskowitz RW, Williams HJ. Division of Rheumatology, University of Utah School of Medicine, Salt Lake City, UT 84132, USA.



dr. Brigitta Kozma
liječnica savjetnica

Bez obećanja

20+1

argument zašto odabrati Forever

1. Cijena Foreverovih proizvoda 14 godina gotovo je nepromijenjena.
2. Stabilne obračunske cijene vezane uz euro, po povoljnijem tečaju od bankovnoga.
3. Obračun mjesečnoga prihoda, bonusa, vrši se u eurima. Nema tečajnog rizika, ni utjecaja inflacije.
4. Trideset i četiri godine nigdje u svijetu nijedan dan nije kasnila isplata mjesečne provizije.
5. Ujednačena kvaliteta proizvoda, iz godine u godinu bogatiji asortiman, novi proizvodi sa svjetskim patentom.
6. Primjena izuma znanstvenika nobelovaca (Argi+).
7. Nema pristupnine, nema doprinosa na ime održavanja sustava. Članstvo je vječno i besplatno. Ni s jedne postignute poslovne razine nema pada unatrag.
8. Izgrađena poslovna mreža je stabilna, nedodirljiva, međunarodno zaštićena i nasljeđuje se.
9. Temelji poslovnoga Marketinškog plana trideset i četvrtu godinu jednaki su u svih stopešdeset zemalja. Za isti rad svugdje u svijetu isplaćuje se ista provizija – svakome.
10. Forever je obiteljska svjetska tvrtka, nije prisutna na burzi, svrstava se među petsto najbogatijih američkih tvrtki, ne može se kupiti ni prodati. Vlastita je zemlja, vlastite su plantaže, tvornice, centri, logistika. Tvrtka raspolaže golemim kapitalom, radi isključivo samofinanciranjem, nema kredita, nikome ne duguje, nema potraživanja ni prema kome.
11. Vlastite nekretnine, ljetnikovci, hoteli, dvorci svugdje u svijetu u vrijednosti od nekoliko stotina milijuna dolara. Tvrtka je na glasu kao borac za zaštitu okoliša i potpore siromašnih.
12. Besplatna edukacija svakome na svjetskoj razini uživo i on-line. Cijena edukacijskih materijala iznosi 1–2 eura.
13. Stopostotno jamstvo na zadovoljstvo, jamstvo povratka ili zamjene proizvoda.
14. Uz visoke i rastuće mjesečne prihode poticajni programi već i početnicima (besplatno luksuzno ljetovanje u Poreču, Europski Rally) i iskusnijima (trogodišnje novi auto, američko putovanje, Svjetski Rally, Profit Sharing).
15. Forever u raznim zemljama i regijama vode visokoobrazovani, lojalni, poznati i cijenjeni stručnjaci s međunarodnim iskustvom.
16. Trideset i četiri godine kontinuiranog rasta u svijetu, otvorenje novih centara svake godine, uključenje novih zemalja.
17. Stalna i rastuća međunarodna prisutnost. Trideset i četiri godine nikada nijedan Foreverov centar nije bio zatvoren, nije ukinuto članstvo u Foreveru ni u jednoj zemlji.
18. Rastući broj dodatnih prednosti članstva u Foreveru: Foreverov telefon zahvaljujući Vodafoneu za privatnike i tvrtke s najnižim cijenama uz obračun po sekundi.
19. Aloe Travel Service – putnička agencija samo za članove – 20–50% jeftinije svuda u svijetu.
20. Časopis Forever Kids „novim foreverovcima“ koji stasaju, za njihovo zdravlje, za ekološku edukaciju.

...Sada se raskomoti, otvori jedan FAB, pijuckaj ga i razmisli – uskoro ćeš pronaći još dvadeset vlastitih argumenata ... nastavi! ...

21.

Tibor Radóczki
soaring manager, regionalni direktor



INFORMATIVNO OBAVESTENJE FOREVER TELEFONA

BRŽA I JEFTINIJA GRADNJA MREŽE PUTEM FOREVEROVA TELEFONA.

SOFTVER FOREVEROVA TELEFONA UBRZAVA KOMUNIKACIJU UNUTAR FLP-A.

S pomoću softvera:

- 1. Dobivaš na svoj telefon najvažnije vijesti, informacije o proizvodima, vrijeme održavanja priredbi.**
- 2. Članovima svoje mreže poruke šalješ jeftinije od standardne SMS-tarife.**
- 3. Bilo kada možeš provjeriti vlastite bodove i bodove svoje prve linije.**
- 4. Narudžba proizvoda koje ti dostavna služba donosi u stan.**

Unutar Foreverove grupe besplatno zoveš svoje suradnike i djelatnike FLP-centra.

Poznanike izvan flotnoga telefona zoveš u najpovoljnijem tarifnom paketu, po cijeni od 6,72 forinte po minuti.

Jedan od najpovoljnijih tarifnih paketa u Mađarskoj!

Kontakti Foreverove ekipe:

Tel: +36 70 333-0777

E-mail: info@forevertelefon.hu

Dodatne informacije na web-stranici: www.forevertelefon.hu

**Suradnici Foreverova telefona automatski će te potražiti ponudom!
Pozdravljamo te u ekipi Foreverova telefona!**



FOREVER 
GOING GLOBAL
Coming 2013

**Svjedno gdje živimo, Forever nas stiže.
Svejedno gdje smo, Forever se brine o nama.
Svejedno koje smo rezultate postigli, Forever nam uspijeva dati više.**

Što znači Forever Going Global? Da u Foreverovu biznisu granice ne postoje!

Dugo je godina Forever uporno radio na ukidanju granica, da bismo postali ujedinjena, globalna tvrtka, u kojoj ne postoje ograničenja. Čvrsto smo odlučili da našim distributerima osiguramo najviše mogućnosti.

GLOBAL RALLY

U 2013. godini budi sudionik veličanstvenoga Forever Global Rallya!

2013. godine bit ćemo svjedoci prvoga Forever Global Rallyja, događaja kojim ujedinjujemo sve regionalne rallyje u jedinstvenu prekrasnu priredbu. To je priredba na kojoj se sreću najbolji u ovom biznisu, gdje možemo biti sudionici sofisticiranih i savršenih treninga, svjedoci visokih kvalifikacija. Kvalifikanti Forever Global Rallyja stižu na naročita mjesta, gdje će im se predložiti poslovna koncepcija naše tvrtke, prema kojoj granice ne postoje.

PROFIT SHARING 2.0

Svi Foreverovi distributeri imat će VIŠE prilika zaraditi VIŠE novca u još VIŠE zemalja nego dosad! Forever je uvijek pronašao način da svoj program Profit Sharing proširi na cijelu Zemlju te ukloni sve međunarodne granice, kako je to navedeno i u izvornom natječaju. U 2012. godini bilo koji distributer na svijetu može osvojiti svoj dio Profit Sharinga! Naziv programa je: Profit Sharing 2.0. Uskoro ćemo se javiti s pojedinostima, odnosno pogledajte na web-stranici <http://discoverforever.com/going-global>.



FOREVER 
GOING GLOBAL



SAJAM ZDRAVLJA U BEOGRADU

**PONOSOM SMO PRIHVATILI POZIV
NA SAJAM ZDRAVLJA ODRŽAN U
BEOGRADU 13. I 14. SVIBNJA, POŠTO
SMO NA TAJ NAČIN MOGLI PREZENTIRATI
PROIZVODNI PROGRAM TVRTKE
FOREVER LIVING PRODUCTS.**

Nedavno smo na Sajmu zdravlja u Beogradu imali prigodu stati rame uz rame ostalim proizvođačima koji djeluju u oblasti zdravlja. Ponosili smo se sa nekoliko stvari: kao prvo, pohvalama posjetitelja sajma, da su proizvodi Forevera vrhunske kvalitete. Kao drugo, veliki broj ljubaznih suradnika dao je doprinos boljoj atmosferi sajma. Izgled našega štanda bio je fantastičan - jedan od najbolje opremljenih na cijelom sajmu.

Tijekom dva sajamska dana kroz dvoranu je posjetilo više tisuća ljudi. Budući da je tema ovogodišnjeg sajma bila prevencija kardiovaskularnih i cerebrovaskularnih bolesti, iskoristili smo mogućnost da naši liječnici konzultanti Dr. Biserka Lazarević i Dr. Rozmaring Mirkov porazgovaraju sa posjetiteljima. One su kroz svoja predavanja prikazale proizvodni program naše tvrtke i ukazale, kako disciplinom, umjerenom fizičkom aktivnošću, redovitom primjenom proizvoda poboljšati kvalitetu života i eliminirati rizične faktore.

Nadamo se, kako ćemo slijedeće godine sudjelovati na sajmu zdravlja novim proizvodima, novim iskustvima u primjeni i velikim brojem prijatelja, korisnika i suradnika tvrtke Forever Living Products.

**Branislav Rajić
Direktor FLP Srbija**



OBAVJEŠTENJA

CENTRALNA OBAVJEŠTENJA

Na adresi www.foreverliving.com distributori, ukoliko kliknu na „PRISTUP ZA DISTIBUTORE” (lozinku i korisničko ime za pristup naći ćete na zadnjoj stranici mjesečnog obračuna bonusa) između ostalog mogu dobiti slijedeće korisne informacije: dnevni bodovni rezultati, internet robna kuća, mjesečni obračun bonusa. Ostali marketinški materijali: naš mjesečnjak, kalendar događaja, opis poticajnih programa, obrasci, edukacijski materijali, katalozi. Našu Međunarodnu poslovnu politiku, međunarodni YouTube kanal naći ćete pod adresom www.youtube.com/user/AloePod.

PREPRODAJA, PROMIDŽBA

Preprodaja proizvoda i marketinških materijala putem elektroničkih te tradicionalnih trgovačkih kanala jest zabranjeno na osnovu točki 14.2.5 és 14.9.1 Međunarodne poslovne politike. Na istom mjestu navedena su pravila promidžbe (14.14) te izrade vlastite web stranice (14.9.2).

Pregled **PROMETNIH PODATAKA**: – putem interneta: u distributorskom dijelu stranice www.foreverliving.com, putem Forever Telefon softvera, internetnom uslugom MyFlpBiz, te u centrima: partneri iz Mađarske preko brojeva +36-1-269-5370 i +36-1-269-5371, iz ostalih zemalja naše regije preko broja a +36-1-332-5541.



MAĐARSKA

Centralni ured Budimpešta:

1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11.
E-mail: flpbudapest@flpseeu.hu Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289
Državni direktor : dr. Sándor Milesz, mobil: +36 70 316 0002
Marketinški i komunikacijski direktor: Bernadett Huszti, lokal 194, mobil: +36-70-436-4212; Zsuzsanna Petrőczy: lokal 106, mobil: +36-70-436-4276; Melinda Molnár: lokal 120, mobil: +36 70 436 4178
Komercijalna i komercijalno razvojna direktorica: Erzsébet Ladák, tel.: +36-1-269-5370/lokal 160, mobil: +36-70-436-4230; Odjel za međunarodnu komunikaciju: Aranka Szecsei, lokal 136, mobil: +36 70 436 4229; Ottília Csábrádi, lokal 135, mobil: +36 70 436 4227.
Marketinški i edukacijsko razvojni odjel (FLP TV): Sándor Berkes, lokal 133, mobil: +36 70 436 4213

Edukacijski centar

1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-332-5956, +36-70-436-4285, +36-1-373-0025, fax: +36-1-312-8455, Otvoreno: Pon-Pet: 10.00–21.00

SONYA Edukacijski centar:

zauzimanje termina: Krisztina Hasznosi +36 70 436 4207, Róbert Horváth +36 70 436 4206, Ildikó Hrnicsjár +36 70 436 4210, Veronika Kozma +36 70 436 4208, Popust: 10% za 10 prilika, 5% za 5 prilika
BESPLATNA EDUKACIJA u Sonya Edukacijskom centru! U ulici Szondi utorkom u 10 sati, u ulici Nefelejcs, u Sonya kućici četvrtkom u 15 sati. Prijava putem Forever flotnog telefona: Kata Ungár 30-331-1883.

NARUDŽBA PROIZVODA

Proizvode možete kupiti osobno na našim zastupništvima, ili putem narudžbe:

– Putem mobilnih telefona +36-70-436-4290 +36-70-436-4291, ili fiksnog telefona +36-1-297-5538 i +36-1-297-5539, radnim danom od 8-20 sati, odnosno putem besplatnog zelenog broja +36-80-204-983 radnim danom od 12-16 sati.

– Internet robna kuća: www.foreverliving.com, ili www.flpshop.hu. Putem telefona ili interneta naručene proizvode dostavna služba će vam dostaviti na kuću u roku od 2 dana – nakon usklađenja termina. Dostavne troškove kupnje u vrijednosti od 1 cc ili više tvrkva preuzima na sebe.
Novi broj Telecentra, koji radi od 10-18 sati: +36-70+4364-295

Proizvode Forever Living Productsa prodajemo sa preporukom Saveza liječnika alternativne medicine.

Operativna uprava:

Generalni manager: Péter Lenkey, mobil: +36 30 447 1927
Tajništvo: Mónika Vékás-Kovács lokal 192, mobil +36 70 436 4281
Radno vrijeme skladišta: Pon: 9–20, Ut-Č: 8–20, Pet: 8–19 h
Direktor za financije: Gabriella Véber-Rókás, tel.: +36-1-269-5370/lokal 171, mobil: +36-70-436-4220
Financijska recepcija: Katalin Blahut, lokal 121, mobil: +36 70 436 4218
Direktor za kontroling: Zsolt Suplicz, tel.: +36-1-269-5370/lokal 181, mobil: +36-70-436 4194,

Regionalna uprava Debrecin: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48. Tel.: +36-52-349-657, +36-70-436-4295, fax: +36-52-349-187 Radno vrijeme: Pon-Pet: 10–18 sati, fakturiranje 10–17.30 Regionalni direktor: Kálmán Pósa

Regionalna uprava Segedin: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., Tel.: +36-62-425-505, +36-70-436-4294, fax: +36-62-425-342 Radno vrijeme: Pon-Pet: 10–18 sati, fakturiranje 10–17.30 Regionalni direktor: Tibor Radóczy

Regionalna uprava Székesfehérvár: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3. Tel.: +36-22-333-167, +36-70-436-4286, +36-22-500-020, fax: +36-22-503-913 Radno vrijeme: Pon-Pet: 10–18 sati, fakturiranje 10–17.30 Regionalni direktor: Tibor Kiss

Forever Resorts • Hotel dvorac Szirák, 3044 Szirák, Petőfi u. 26., tel.: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285 www.kastelyszirak.hu • **Restoran Sasfészek,** tel.: +36-1-291-5474, www.sasfeszeketterem.hu. Direktor mađarskih institucija Forever Resortsa: Katalin Király.

Agencija zrakoplovnih karata Phónix, Szondi u.: Pon-Pet: 12.00-18.00, Gabriella Pittmann +36 70436 4297;

MEDICINSKI STRUČNJACI

Dr. Gabriella Kassai: 70/414-2335; Dr. Brigitta Kozma: 70/424-6699;
Dr. László Mezősi: 70/779-1943; Dr. Endre Németh: 70/389-1746;
Dr. Terézia Samu: 70/627-5678, dr. Edit Révész-Siklós, predsjednica Liječničkog stručnog povjerenstva Forever Mađarske
Neovisni medicinski stručnjak: Dr. György Bakanek 70/414-2913
Zvati tijekom radnog vremena.

KALENDAR DOGAĐAJA

Budimpešta, Dan uspješnosti: 17.09.2011., 22.10.2011., 12.11.2011., 17.12.2011.



OBAVJEŠTENJA



SRBIJA

Ured u Beogradu: Kumodraška 162, 11010 Beograd, Tel: +381 (0)11 397 0127; Fax: +381 (0)11 397 0126, e-mail: office@flp.co.rs
Naručivanje proizvoda: naručivanje@flp.co.rs
Radno vrijeme: ponedjeljak, utorak i četvrtak: 12.00-19.30, srijedom i petkom: 9.00-16.30

Svake zadnje subote u mjesecu, kao i subotom kada se održavaju Dani uspješnosti: 9.00-12.30

Ured u Nišu: Učitelj Tasina 13/1, 18000 Niš, Tel: +381 (0)18 514 131, Fax: +381 (0)18 514 130, e-mail: officenish@flp.co.rs

Radno vrijeme: ponedjeljak i četvrtak 11.00-19.00
utorak, srijeda i petak: 9.00-17.00

Svake zadnje subote u mjesecu: 9.00-12.30

Ured u Horgošu: Bele Bartoka 80, 24410 Horgoš
Tel/Fax: +381 (0)24 792 195, e-mail: tinde.szolnoki@flp.co.rs

Radno vrijeme: ponedjeljak – petak: 8.00-16.00

Svake zadnje subote u mjesecu: 9.00-12.30

Telecentar: +381 (0) 11 309 6382, Radno vrijeme: ponedjeljak, utorak i četvrtak: 12.00-18.30, srijeda i petak: 9.00-16.30

Salon ljepote Sonya: 063/394 171

Regionalni direktor: Branislav Rajić

Liječnik savjetnik: Dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević
Tel: +381 (0)23 543 318, utorak : 13.00-16.00, petak: 14.00-16.00
Dr Božidar Kaurinović, tel: +381 (0)21 636 9575, srijeda i četvrtak: 12.00-14.00

Beograd, Success Day: 24.09.2011., 26.11.2011.



CRNA GORA

Ured u Podgorici: 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20.
Tel: +382 20 245 402 Fax: +382 20 245 412

Radno vrijeme: ponedjeljak 12.00-20.00, ostali radni dani: 9.00-17.00
Svake zadnje subote u mjesecu 9.00-14.00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

Liječnik savjetnik: dr Nevenka Laban, Tel: +382 69 327 127



SLOVENIJA

Ured u Ljubljani: 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3.,
Tel. +386 1 562 3640

Naručivanje proizvoda:

Mobil: +386 40 559 631, Tel: +386 1 563 7501

Radno vrijeme: ponedjeljak 12.00-20.00

utorak, srijeda, četvrtak, petak: 9.00-17.00

Ured u Lendavi: 9220 Lendava, Kolodvorska 14.

Tel: +386 2 575 1270, Fax: +386 2 575 12 71

Radno vrijeme: ponedjeljak - petak 9.00-17.00

e-mail: forever.living@siol.net

Regionalni direktor: Andrej Kepe

Liječnik savjetnik: Dr Miran Arbeiter, Tel. +386 41 420 788

Ljubljana, Success Day: 19.11.2011.

Edukacije: otvorena predavanja svake srijede od 19:00 sati,
Drašč center, Maribor, Pohorska 57



HRVATSKA

Ured u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.
Tel. + 385 1 3909-770

Radno vrijeme: ponedjeljak i četvrtak 9.00-20.00

Utorak, srijeda i petak 9.00-17.00.

Ured u Rijeci: 51000 Rijeka, Strossmyerova 3/A

Tel. +385 51 372 361, mobil +385 91 455 1905

Radno vrijeme: ponedjeljak i četvrtak 12.00-20.00

Utorak, srijeda i petak 9.00-17.00

Regionalni direktor: mr. sci. László Molnár, dipl. Inž.

Liječnik savjetnik: dr Ljuba Rauška Naglič,

mobil +385 91 517 6510, Neparnim danima 16.00-20.00

Dr. Drasko Tomljanović: Utorak i petak, mobil: +385 91 781 4728

Opatija, Success Day: 15.10.2011.

Seminari: Zagreb, Trakošćanska 16., ponedjeljak i srijeda 18.00-19.00 h

Rijeka: Strossmayerova 3/A., ponedjeljak i četvrtak 18.00-19.00 h



ALBANIJA

Ured u Tirani: Tirane Reshit Collaku 36., Tel./Fax: +355 42230 535.

Otvoreno: radnim danom od 9:00 do 13:00 i od 16:00 do 20:00

Regionalni direktor Attila Borbáth,

Mobilni tel.: +355 69 40 66 810. +36 70 436 4293

Rukovoditelj ureda: Xhelo Kičaj tel./fax: +355 69 40 66 811,

mobilni tel.: +36 70 436 4310

Tirana, Success Day: 20.11.2011.



BOSNA I HERCEGOVINA

Ured u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., Tel. +387 55 211 784,
+387 55 212 605, Fax. +387 55 221 780, Radno vrijeme radnim danima 9.00-17.00 (Registracija novih distributera nije moguća putem telefona)

Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić

Ured u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Džemala Bijedića 166 A.

tel.: +387 33 760 650, +387 33 470 682, fax: +387 33 760 651

Radno vrijeme: ponedjeljak, četvrtak i petak 9.00-16.30,

utorak i srijeda 12.00-20.00

Voditeljica ureda: Enra Hadžović

Bijeljina, Success Day: 02.12.2011.



KOSOVO

Pristinë Rr. Uçk br. 94.

tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911



Poštovani suradnici!

S radošću vas obavještavam da vaš rad pomažemo novom mogućnosti. I naša tvrtka pridružila se sustavu primatelja bonova za kupnju hrane!

Mađarski zakonski propisi omogućuju tvrtkama da svojim djelatnicima daju bonove za kupovinu hrane kojima mogu plaćati na određenim mjestima. Plaćanje se vrši papirnim ili elektroničkim bonovima.

Počev od 1. rujna 2011. prilikom kupnje prehrambenih proizvoda i komplemenata priznajemo bonove Optisofta u obliku elektroničke kartice.

UVJETI KUPNJE BONOVI:

1. Vlasnik bona kao registrirani FLP-ov distributer osobno treba kupovati u nekom od naših mađarskih skladišta do iznosa koji se nalazi na njegovoj Optisoftovoj kartici.

2. Zasad se može kupovati isključivo Optisoftovim bonovima.

O krugu proizvoda uključenih u prodaju na taj način, naši će vam uredi, naravno, dati točne informacije!

Svakome želimo uspješnu gradnju mreže!

FOREVER Success Day

22. LISTOPADA 2011.



**VODITELJI PROGRAMA
TAMÁS BUDAI I ÉVA SCHWARCZ-BUDAI**
SOARING MANAGERI,
ČLANOVI PRESIDENTS CLUBA 2010., 2011.



**POZDRAVNE RIJEČI
DR. SÁNDOR MÍLESZ**
DRŽAVNI DIREKTOR



**VITAMINI I MINERALI ZA
JAČANJE IMUNOLOŠKOG SUSTAVA
DR. EMESE DEZSÉNYI**
MANAGERICA



**GRADNJA MREŽE NA VISOKOM STUPNJU
JÁNOS TÓTH**
SENIOR EAGLE MANAGER
ČLAN BUSINESS BUILDERS CLUBA



**RIZNICA FOREVEROVIH
MOGUĆNOSTI
ZOLTÁN TÓTH**
EAGLE MANAGER



**TEMELJI POLETNE GRADNJE MREŽE
GÁBOR OLÁH**
SENIOR MANAGER



**RAZMIŠLJAJ GLOBALNO,
BORI SE ZA SVOJE SNOVE!
MIKLÓS BERKICS**
DIJAMANTNI MANAGER
ČLAN PRESIDENTS CLUBA 2010., 2011

**NASTUPA: GOST IZNENADENJA
KVALIFIKACIJSKA SVEČANOST SUPERVIZORA, ASSISTANT MANAGERA, 60 CC+ KVALIFIKANATA, OBJAVA IMENA ČLANOVA KLUBA OSVAJAČA,
KVALIFIKACIJSKA SVEČANOST MANAGERA, KVALIFIKANATA AUTOMOBILSKOG PROGRAMA, VODEĆIH MANAGERA,
POZDRAV KVALIFIKANATA 4CC, ASSISTANT SUPERVIZORA.**

SRDAČNO OČEKUJEMO SVAKOGA S POČETKOM OD 10.00 SATI U SYMA ARENI (1145 BUDINPEŠTA, DÓZSA GY. ÚT 1.)
TIJEKOM PRIREDBE POŠTOVANE DISTRIBUTORE OČEKUJEMO CJELODNEVNIM SAJMOVIM, CJELOKUPNIM BODOVANIM I NEBODOVANIM FOREVEROVIM ASORTIMANOM.
DJECU (OD 3 DO 8 GODINA) OČEKUJE BESPLATNA IGRAONICA UZ STRUČNI NADZOR. ŽELIMO SVAKOME UGODAN PROVOD VREMENA I RAZONODU!
ZADRŽAVAMO PRAVO PREINAKE PROGRAMA.

FOREVER

IMPRESSUM

Izdaje: Forever Living Products Magyarország Kft. Uredništvo: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Tel: (+36 1) 269 53 70 Fax: (+36 1) 297 1996
Glavni urednik: Dr. Sándor Mílesz Urednici: Zsuzsanna Petrőczy, Kálmán Pósa, Sándor Rókas
Layout, tiskarska priprema: Crossroad Consulting Kft. Projektni koordinator: Szilvia Timár Urednica tekstva: Zita Kempf Korektor: Ildikó Király Prijelom i uređivanje:
Raden Hannawati Fotografije: Róbert László Bácsi Prevoditelji, lektori: Mimoza Borbáth, Xhelo Kicaj (albanski),
Babity Gorán Vladimír, Žarko Anić Antić (hrvatski), Ottília Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija (srpski), Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana (slovenski).
Tisak: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Izdano u 30500 primjeraka. Za sadržaj članaka odgovaraju autori. Sva prava pridržana!
www.foreverliving.com



FOREVER
HAND
SANITIZER™



with
Aloe & Honey

KILLS 99.99% OF GERMS

FOREVER™

2 FL. OZ. (59 mL)

©2010