



FOREVER

HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



THE EXECUTIVE COMMITTEE
CONGRATULATES
FLP HUNGARY
*Albania, Bosnia & Herzegovina, Croatia,
Kosovo, Serbia, Montenegro & Slovenia*

FOR ACHIEVING THE HIGHEST
OPERATIONAL AND FINANCIAL
MANAGEMENT RATING OF

EXCELLENT

THANK YOU FOR YOUR HARD
WORK AND DEDICATION
2009

Dee Maughon
CHAIRMAN & CEO

FOREVER LIVING PRODUCTS



3RD

IN WORLDWIDE SALES
2008-2009

*Congratulations
And Thank You To All The
Great Distributors Of*

HUNGARY, ALBANIA, BOSNIA & HERZEGOVINA,
CROATIA, KOSOVO, SERBIA, MONTENEGRO & SLOVENIA

Dee Maughon
CHAIRMAN & CEO

FOREVER LIVING PRODUCTS

Katkada, prije nego sjednem kako bih napisao svoje pozdravne riječi, prođe nekoliko minuta dok se ne sjetim odgovarajuće teme. Ovaj mjesec, međutim, želim podijeliti s vama puno toga, i zapravo razmišljam što da izostavim. Proteklih nekoliko tjedana cijeli je ured bio nošen groznicom Super Rallyja. To je najveći događaj godine, pa iako smo tijekom minulih godina postigli veliki razvoj, detalje još uvijek rješavamo unutar kuće. Uvjeran sam da bi postojalo i drugo rješenje, da postoji negdje neki savjetnik koji bi nam mogao reći na koji način da delegiramo zadaće, kako riješiti da nas netko zastupa, odnosno kako da se izvučemo iz posla s detaljima. Da se odlučimo za ovu metodu, ne bismo poznavali vaša imena kada nam stignete, ne bismo znali tipove soba u kojima ćete biti smješteni, s kojim zrakoplovom dolazite, niti razinu koju ste postigli, jer tada biste sve ove parametre trebali dati nekome drugome.

Moja današnja poruka koju upućujem vama usmjerena je na to da vam istaknem važnost očuvanja svakodnevnih detalja u interesu nekoga uspješnoga mjeseca, uspješnoga kvartala, eventualno jednoga, ili duljeg, razdoblja. Promatrao sam vodeće distributere naše tvrtke koji se svakodnevno nalaze „na terenu“, razgovaraju s ljudima, prezentiraju naše proizvode, prate naše publikacije i drže predavanja. Oni su u svakodnevnom kontaktu sa svojom mrežom te preko Facebooka i Twittera, ili preko My FLP Biz (pojavit će se uskoro i biti dostupan i u Mađarskoj) jačaju svoj posao. Posjeduju živ posao i postupno povećavaju svoj posao – nasuprot onima koji ne posvećuju pozornosti detaljima i čiji posao na taj način polako odumire.

Prošli tjedan imali smo jedan sjajan Rally! Predstavili smo svoje čudesne nove proizvode, proslavili kvalifikacije i odlično smo se proveli! Hvala svima vama koji ste se kvalificirali i koji ste radili naporno tijekom 12 mjeseci; očekujemo vas i dogodine, i tada ćete to moći realizirati. Dok one, kojima ove godine nije pošlo za rukom kvalificirati se, želim potaknuti da se zagledaju u sebe i ponovno zacrtaju kao cilj Super Rally, da motiviraju svoje ljude u silaznim strukturama, koji jednako tako moraju zacrtati ciljeve za sebe... i pretvorite ih u stvarnost!

Prije nekoliko godina često smo putovali iz Arizone na sjever, u Utah. Tada bismo uvijek iskoristili mogućnost da se zaustavimo kod najčarobnijeg mjesta, Bryce Canyon, i samo bismo se prepustili užitku u ljepoti koja zaustavlja dah, i zadivljujućoj majci prirodi. Oduvijek mi je jedan od ciljeva bio da sudjelujem u doživljaju koji pruža Bryce Canyon, te da sudjelujem u tome da ta ljepota dopre i do milijuna ljudi. Zbog toga vam sada s ushićenjem objavljujem da je Forever Resorts nedavno sklopio ugovor za upravljanje ovim rekreacijskim pojasom svjetske razine. Jednako kao Forever Living, tako raste i Forever Resorts, i vrlo smo ponosni na svojega novog člana.

Počeo sam vrtjeti u glavi koliko smo samo sretni i kakve smo samo uspjehe postigli. Kada bi me sada netko upitao „zbog čega“ je tomu tako, mogao bih mu odgovoriti samo poznatim citatom s West Pointa:

*„Riskiraj više nego što bi drugi smatrali sigurnim;
Učini više nego što bi drugi smatrali mudrim;
Sanjari više nego što bi drugi smatrali realnim;
Imaj veća očekivanja nego što bi drugi smatrali mogućim.“*



Greg Macpherson



Ria Ria Hungaria! Ria Ria Srbija!

Osvojili smo brončanu medalju!

Godi izgovoriti naglas, napisati ovu rečenicu. Bezbroj napornih radnih dana, sretnih trenutaka, neizmijerna ustrajnost nekoliko stotina tisuća ljudi. Odlučnost jedne liderske ekipe. Nepregledan broj, tisuće i tisuće sjajnih distributera proizvoda iza nas. Nekoliko stotina tisuća novih znanaca, prijatelja, odobravanja, slaganja i odbacivanja, koje možemo sažeti u jednoj rečenici. Zaslužili smo i izborili se za III. mjesto na svijetu.

U ovom društvu koje počesto gubi moralne vrijednosti i moralnu procjenu, golemo značenje pripada činjenici što postojimo, radimo, postižemo rezultate. Novim suradnicima stalno prenosimo glas o Foreveru u zemlji i izvan nje. I to ne bilo kakav glas, jer glas o Foreveru je pozitivan, te nakon 12 godina mogu mirne duše izjaviti da sam uvjeren kako ono što činimo, zbog čega radimo, činimo za same sebe, svoju obitelj, svoje prijatelje,

braću, sestre i svoju rodbinu – s namjerom kako bi i oni mogli živjeti, u tako dobrim uvjetima, dugim i zdravim životom kao što je nama poklonio naš predsjednik i generalni direktor Rex Maughan. A mi ćemo raditi s poštenjem i ustrajnošću, nas nekoliko stotina tisuća, da ovu ideju možemo prosljediti dalje svim svojim partnerima.

Radujmo se zbog onoga što radimo, za sve što smo postigli. Golem je uspjeh u ovom velikom natjecanju biti treći od 143 zemlje svijeta. Uložili smo u to velik trud – mi Mađari, Srbi, Hrvati, Bošnjaci, Crnogorci, Kosovari, Albanci, Slovenci u jedinstvu – radi zajedničkog cilja na jednoj od po dimenzijama najvećih priredaba na svijetu, na Super Rallyju u Dallasu.

Vi koji predstavljate ovu regiju, onih dvjestotinjak ljudi u Dallasu, Vi, ova najzdušnija ekipa na svijetu, Vi ste bili naj-

glasniji. S Vama je započinjao svaki dan i s Vama je završio Super Rally. Bio sam radostan i ponosan što sam mogao slaviti zajedno s Vama na pozornici. Podijeliti radost na uspjesima i priznanjima drugih velik je doživljaj.

U srcu, duši i glavi mi smo najbolji. Malo nedostaje kako bismo se svi pomalo probili iz svoje zone komfora i uspjeli učiniti sve, kako bi u Denveru 2010. vjetar nosio žamor: Ria ria Hungaria, Ria ria Srbija, i možda i Hrvatska, i Bosna i Hercegovina, i Slovenija.

Mi smo bili, jesmo i bit ćemo najbolji!

Naprijed, FLP Mađarska!

DR. SÁNDOR MILESZ
regionalni direktor



Pripremajući se za osvajanje Londona

Toga jutra, dok je prijetio toplinski udar, klimatizirana hladovina Sportske arene László Papp već je sama po sebi privlačila ljude, a kako ne bi Dan uspješnosti, koji je održan pod okriljem Europskoga Rallyja u Londonu?

Za uvod, odmah nakon zvukova Foreverove himne, raspoloženje nekoliko tisuća gledatelja koji su pristizali podignuo je nastup kazališta folklornoga plesa, izvorno Honvéd Néptánc Színház (**Gergely Gyurka** i **Dávid Gergely Kiss**), i gosta izvođača **Attila Bedőa** iz Amsterdama, s točkom folklornoga plesa usijanog ritma, Domaći-

ni Dana uspješnosti – soaring manageri **dr. Terézia Samu** i **András Bruckner** – pozdravili su nakon toga sudionike, koji su dotada već zauzeli svoja mjesta. I dok su svi iščekivali pozdravne riječi regionalnoga direktora, na prostor pred pozornicom dokotrljao se klasični londonski taksi marke Austin Martin. U njemu je stigao krovni regionalni direktor



dr. Sándor Milesz. Gledalište ga je srdačno pozdravilo. Njegov pozdravni govor zagrijao je i motivirao nazočne za sudjelovanje na Europskom Rallyju u što većem broju.

Nakon pozdravnih riječi priopćio je tužnu vijest da je najstariji sin Rexa Maughana, **Todd Maughan**, koji je petnaest godina bio direktor naše tvrtke za Južnu Ameriku, preminuo. Mnoštvo od nekoliko tisuća ljudi minutom šutnje odalo mu je počast.

Iz predavanja **senior managerice dr. Anne Schmitz** mogli smo doznati što treba činiti tijekom velikih ljetnih vrućina kako bismo zaštitili svoj organizam. Njezino su predavanje sjajno upotpunila iskustva s proizvodima, čiji je moderator bio manager **dr. Ottó Kertész.** Nazočni su mogli dobiti savjete, prijedloge za prevladavanje najrazličitijih zdravstvenih problema iz praktičnog iskustva šest liječnika, veterinaru i zdravstvenih djelatnika.

Kvalifikacija **supervizora i assistant managera** protekla je uzdušan pljesak i ovacije gledališta.

Podijelivši iskustva iz vlastite karijere, **managerica Hilda Pere** pružila je metodičku pomoć za sve one koji su mogućnost za vlastitu karijeru pronašli u predanoj izgradnji poslovne strukture. Kao kruna njezina predavanja djelovala je kvalifikacija **Kluba osvajača, managera i viših managera.**





Njihove poruke, ali poglavito njihova nazočnost na pozornici, najuvjerljiviji su dokaz da su u Foreverovu svijetu priče o uspjehu redovite pojave.

O dubinama međuljudskih odnosa progovorio je **Zsolt Fekete** kroz praktična iskustva safirnoga menagera i uvjerljivošću perspektive lidera.

Glas i pjesme sljedeće izvođačice, koja se može pohvaliti međunarodnom karijerom, **austrijske umjetnice Eve Karner**, dotaknuli su dušu





gledatelja. Koreografija pulsirajućeg ritma plesne skupine **Positive Force** uspijeva sinkronizirati otkucaje nekoliko tisuća srca u Areni.

U takvu su ozračju naši domaćini postavili pitanje:

- *Tko želi poći s nama u London...* – oko 40 revnih dobrovoljaca nagrne u područje oko pozornice – *...a čime ćemo poći?* – na iznenađenje gledatelja pravi, vatreno crveni autobus na kat stiže oprezno pred pozornicu. Zapanjene dobro-



voljce krovni regionalni direktor dr. Sándor Milesz, u društvu lijepih, elegantnih glamour-djevojaka, poziva u autobus. Na taktove glazbene točke „Bye-bye London-don...”, te uz dinamično mahanje, autobus polako odlazi – zasad samo simbolično – prema Londonu. Ima još četrdeset dana do kvalifikacija. Još se i ti možeš naći u njemu! U svojstvu prava Europe moramo osvojiti London. To nije sporno!

Učinivši dostupnost londonskoga Europskog Rallyja

nadohvat ruke, **senior managerica Tünde Hajcsik** predstavila je načine prevladavanja poteškoća. Slijedom njezinih riječi postaje jasno: poteškoća je bilo, ima ih i bit će ih, ali ne zato da bismo ih se uplašili, nego da bismo ih prevladali.

Domaćin András Bruckner obeshrabrio se samo u jednom jedinom trenutku. Neočekivani taktovi glazbe koja se začula daju naslutiti: nešto se ne odvija prema predviđenom redoslijedu programa. I doista, njegovi neposredni suradnici priredili









su mu iznenađenje – tortu za domaćina koji slavi rođendan. Želimo ti još mnogo sličnih sretnih rođendana, Andrásé.

Safirni manager István Halmi progovorio je o temeljnoj strategiji graditelja poslovne strukture. „ŠIRI SE!“ – istaknuo je u svojem predavanju i u iskričavom duhovitom stilu pojašnjavao ZASTO, a poglavito KAKO. Izlaganje je bilo uvjerljivo.

Za kraj pozivaju se na pozornicu predavači kojima se iskazuje zahvalnost za doprinos na podizanju razine priredbe. Domaćini nastoje zainteresirati sudionike za dan uspješnosti u rujnu otkrivanjem nekoliko zanimljivih detalja. Istodobno predstavljaju i buduće domaćine: **safirne managere Ágnes Krizsó i Zsolta Feketea.**

Priredba je okončana kvalifikacijom približno dvije tisuće assistant supervizora.

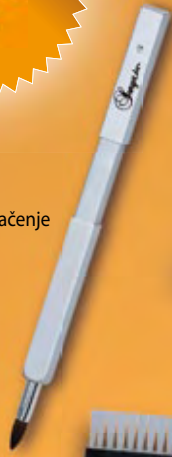


Sonya®

Colour Collection

**2-3000
HUF**

KI 119
Kist za usne na uvlačenje



KI 111
Crni nesesar Sonya



KI 194
Mini dozer

KI 135
Putna četkica za zube



**10 000
HUF**

KI 134
Set za manikuru



KI 115
Zrcala ukrašena srcima i zvjezdicama



KI 114
Kist za puder u prahu, tzv. kabuki kist (powder brush) s kamenom Sonya



KI 139
Kist Sonya za rumenilo u obliku polumjeseca



KI 138
Kolekcija mini kistova/6 kom. u rol-koricama



KI 130
Kamenčićima ukrašena kutijica za ruž za usne



Vaš uspjeh je uspjeh ekipe! Velika je radost kada vam suradnik postigne kvalifikacijsku razinu. Ovu sjajnu prigodu učinite još nezaboravnijom. Odaberite nešto iz dolje navedenih Sonya-paketa, koje ćemo prvi put prodavati na rujanskom Danu uspješnosti!

KI 194
Mini dozer



**5000
HUF**

KI 134
Set za manikuru

KI 114
Kist za puder u prahu, tzv. kabuki kist (powder brush) s kamenom Sonya



KI 94
Sonya sredstvo za pravljenje kovrča



KI 130
Kamenčićima ukrašena kutijica za ruž za usne



KI 140
Kamenčićima ukrašen kabuki kist



**15 000
HUF**



KI 127
Kamenčićima ukrašena kutija Sonya

KI 114
Kabuki kist s kamenom



KI 138
Kolekcija mini kistova/6 kom. u rol-koricama



KI 111
Crni nesesar Sonya

Orlovi na plantažama aloe



U prvom tjednu kolovoza suradnici, koji rade pod kodnim brojem 15 najuspješnijih djelatnika na svijetu, dobili su poziv od čelništva FLP-a. U Mađarskoj pozivnicu u Dominikansku Republiku dobili smo **József Szabó** i ja, a pratio nas je **dr. Sándor Milesz**. Biser Karipskoga mora nama nije poznat samo po svojoj čarobnoj klimi i slikovitoj morskoj obali, već se na ovom otoku nalazi najveća plantaža aloe naše tvrtke.

Skup orlova (Eagle Summit) već je godinama tradicija. Na njemu najbolji na svijetu razmjenjuju svoja iskustva, odnosno tijekom tih sedam dana pruža se mogućnost za razgovor s upravom tvrtke. Vrijednost toga posebnog skupa nije samo u razmjeni mišljenja, nego i u tome što nam središnja uprava uvijek

održuje lekciju, kako bismo mogli još više cijeniti izgradnju poslovne strukture, to što nam Foreverov marketing priskrbljuje. Lako je biti liderom kada u uobičajenom okruženju moramo obavljati rutinske zadaće. Međutim, kako se ponašamo u neočekivanim situacijama? Kojim ćemo pristupom riješiti eventualno zaprepašujuće zadaće? Koliko znamo cijeniti rad drugih?

Ustali smo u 3 sata u zoru i nakon sat i pol vožnje autobusom stigli smo na plantažu. Mogli smo se diviti izlasku Sunca na poljima aloe koje kao da se prostiru u beskonačnost. Nakon nekoliko fotografija, što individualnih što skupnih, valjalo je poći raditi. Radili smo bez zaštitnih mreža i bez kaskadera. Satima i satima, na 40 stupnjeva tropske vrućine, brali smo listove aloe.

Do krvi nas je izgreblo trnje. Zatim je slijedilo ubiranje, onaj dio kada stiže traktor i kada se svježe ubrani plodovi stavlja u pokretnu vrpcu. Nakon toga treskali smo se na poljoprivrednom stroju na putu do pogona za preradu. Ako se dobro sjećaš, u roku od 3 sata mora se preraditi radi sprječavanja oksidacije... I prali smo, i rezali, i gulili listove, kao u filmu. Na početku sam uistinu uživao... Koja dobra čaga! Ali kako je vrijeme prolazilo, pomislih – možda ne bi bilo zgora da nam se netko sjeti reći: Ok, dečki dosta, bili ste pravi!

Na plantažama i u prerađivačkom pogonu ljudi rade do 10 sati dnevno, šest dana u tjednu. Vrlo naporan posao, a sve zato da bi proizvodi mogli dospjeti do ljudi u 143 zemlje. Danas već s nešto više poštovanja pratim žutu

kanticu, jer znam zahvaljujući kolikom broju marljivih ruku ovaj proizvod stiže na naše stolove. Puno sam naučio na ovom putovanju. Što je teško? Neće doći? Nije zainteresiran? Smatra te budalom? Ma daj, što je to u usporedbi s onim poslom koji ljudi rade kako bi proizvod stigao do skladišta! Kad si tamo, naš se posao doima kao igra za malu djecu. Je li skupo??? U Dominikanskoj Republici u tijeku je akcija: „Uberi sam“! Aloe Travel Service (ATS) osigurat će ti smještaj, dok avionsku kartu možeš jeftino kupiti u našem uredu za prodaju zrakoplovnih karata Phönix!

Jedna boca Aloe Gela! Meni je sad jasno koliko vrijedi!



MIKLÓS BERKICS
dijamantno – safirni
manager

Stojimo mi ondje na plantaži, kad se Józsi Szabó sagne i istrese mi šaku zemlje pred noge. Ovdje počinje sve — reče. Od ove zemlje mi živimo, prijatelju dragi! Shvatio sam poruku! Činim što mi je činiti! Hvala ti, Forever!





Dragi suradnici, budući, „stari“, nevjernici, zainteresirani, svi!

Minulo je godinu dana i obuzima nas ugodan osjećaj što ćemo ponovno na put, naravno, o trošku TVRTKE. Više od 100 zapanjujuće zdušnih poduzetnika, ili kako se uobičajeno kaže „foreverovaca“, odmaralo se, educiralo, steklo nove ciljeve, sklappalo poznanstva i trošilo u Dallasu. Postavlja se veliko pitanje: Gdje si bio Ti, zbog čega nisi pošao s nama?

Kada mnogi govore o tome da je kriza, da nema



I ponovno!!!



novca, da su ljudi siromašni, tada razbijam glavu o tome zašto neće zgrabiti priliku koja se nudi, zbog čega se prave kao da je sve u najboljem redu dok izvlače svoje žute čekove, kako smo i mi činili prije desetak godina.

Tijekom ovakva putovanja čovjek čuje razne priče, pa je tako bilo i sada. Jedna gospođa iz ANGOLE govorila je o svojim počecima, okolnostima, uspjesima.

Je li ti poznato da je ondje još uvijek glasno oružje, znaš li da tamošnji ljudi žive u nemoćnim uvjetima, da je potpuni komfor ondje jednak limenoj potleušici, a ipak ONI HOĆE STVORITI DRUGAČIJI ŽIVOT!!!

Na ovom kraju svijeta možda su bolji uvjeti, „okolnosti“. Znam, svima su najteže one u kojima se trenutačno nalaze, ali opet taj ALL! Gdje bismo bili mi, bračni par





Bakó, da prije deset godina nismo uhvatili ruku koja se našla ispružena prema nama?! NISMO VJEROVALI da mi to možemo ostvariti. ALI SVE SMO ČINILI KAKO NAM JE REKAO VELIKI CRNI ČOVJEK – ZSOLT FEKETE (fekete=crno) – I REZULTATI NISU IZOSTALI. Vjeruj mi, bilo je ljudi koji su se nama i onome čim se bavimo, blago rečeno, podsmjehivali. A takvih ljudi ima i do dana današnjega.

Halo, BUĐENJE, mogućnost postoji, aloe ima, rješenja ima, pomoći ima, i postoji u nas

jedna tvrtka koja te nagrađuje za žrtvu, pitanje je samo ŽELIŠ LI BOLJI ŽIVOT? TREBAŠ LI NOVAC? HOĆEŠ LI SVOJOJ OBITELJI PRISKRBITI SIGURNOST? Neka odgovor glasi: DA!!!!

Pogledaj sliku, što misliš, ima li dovoljno „robe“? Ima, strašno puno, Rex te samo moli, pronesi vijest svuda i svima, a on će te za to nagraditi! Nevjerojatna snaga i sigurnost stoji iza nas. Vjeruj u svojega sponzora – ako u sebe i ne vjeruješ toliko – tako je jednostavno. Provedi ono što ti on







kaže, ne upuštaj se nepotrebno u raspravu. On ti želi samo dobro, UČINI ŠTO TI KAŽE!!! Zahvaljujem što sam imao mogućnosti upoznati se s najvećim izazovom u životu, hvala što mogu biti dijelom EKİPE, zahvaljujem na strpljenju.

TEBI, koji čitaš ovaj časopis, želim da prepoznaš BIT, ISPRUŽENU RUKU, I DA ŽIVIŠ NEKI SRETNJIJI ŽIVOT!



MÁRTI / JÓZSI BAKÓ
senior manageri





IZVJEŠĆE S LAKE TAHOEA



Što nas se dojmilo najviše

Zbog bezbrojnih mogućnosti provođenja slobodnog vremena, svima sam postavila isto pitanje: „Što ti se najviše svidjelo na Silver Rallyju, koji ti je bio najveći doživljaj?“ Nakon toga trebala sam samo rečeno staviti na papir.

Józsi Szabó, safirni manager: Ovdje je prekrasno, ali mo-

ram govoriti o Eagle Summitu (Skup orlova – više od 7500 cc-a), koji me je ponovno naučio poniznosti. Od 5 sati u zoru na plantažama smo s radnicima obavljali „žetvu“. Bilo je vrlo naporno: komarci, saginjanje i još k tome treba biti vrlo precizan da se ne oštete listovi. Taj me je dan naučio i tome da bez problema dam

odgovor ako bilo tko ima (kao što sam tada i ja imao) neki problem s cijenom gela: pola gela, prijatelju moj, čini znoj. Ne sudi prerano!

Vera & Stevo Lomjanski, dijamantno-safirni manageri: I Rally je rezultat stovitoga fantastičnog timskog rada. Svaka riječ i svaki čin čelnika tvrtke sugeriraju da oni, to što rade, čine srcem i

dušom. Svaki trenutak osjećamo da se nalazimo u poslu protkanom ljubavi. Vrlo smo mnogo naučili iz predavanja. Još bi mnogima mjesto bilo ovdje, samo što u njih nedostaje „višak kilometara“.

Robi Varga, dijamantno-safirni manager: Za ovaj posao potrebna je velika poniznost, to su mi pokazali čelnici. Moja naj-



Dok smo na Super Rallyju gotovo dokraja bili zajedno – zajednički obroci i programi – dotle je Silver Rally bio pravo ljetovanje, odmor i punjenje baterija. Cijela ekipa bila je skupa samo za vrijeme večere dobrodošlice i oproštajne večere, te na jednom prijedodnevnom edukacijskom programu. U preostalom vremenu svi su sami organizirali program za sebe, za što nam je naravno ponuđena pomoć: čekala nas je ispostava ureda za organiziranje programa.

novija spoznaja: permanentna osnovna djelatnost, i smogni hrabrosti razmišljati u velikim dimenzijama. Da se poslužim Aidanovim riječima: „Promjena. Moraš provesti promjene! Ono što si postigao dosad, postigao si s onim što trenutačno jesi; želiš li postići više, moraš postati drugi čovjek, tj. trebaš se promijeniti!”

Aranka Vágási & András Kovács, dijamantno-safirni manageri: MUDANCA – u Dallasu na treningu Rexa Maughana, prema kojem unesi promjene u svoj način razmišljanja, učini promjene oko sebe – „pozitivne promjene“. Tako jednostavno glasi prijedlog, koji ću i ja slijediti.

Podite s nama u Denver i San Francisco 2010. godine!!!

Ági Krizsó, safirna managerica: Krajolik je bio očaravajući. Nepokolebljiva uzvišenost plani-

na koja izaziva poštovanje – imali smo se prigode diviti čudesnim prizorima. Bilo je to pravo mjesto prikladno da se napune baterije.

Adolf L. Kósa, safirni manager: Dakle, što mi se sviđelo više od jacuzzija u sobi? Kada sam doznao da se u srpanjskom Klubu osvajača uvrstilo troje suradnika iz moje ekipe.

István & Rita Halmi, safirni manageri: Mi smo samo čuli od „starih velikana“, od starih hodočasnika Super Rallyja, kako je bilo kada su ih iz hotela autobusom izravno odvezli do zrakoplova pa su se mogli ukrcati u zrakoplov bez ikakvih dodatnih provjera. Znamo, 11. rujna svijet se promijenio, a otada čak ni pitku vodu, ili kremu u tubi veću od 100 mL, ne smijemo unijeti u zrakoplov. I onda u Dallasu dokotrlja se autobus, ali ne na službeni, nego na

privatni izlaz za ukrcavanje, i naša prtljaga, a zatim se izravno ukrcamo u zrakoplov (provjerili su nas samo detektorom za metal), u kojem nas dočeka logo orla na naslonima za glavu. Nevjerojatno što Rex sve može! Zahvaljujemo!

Gizi & Marius Botis, safirni manageri: Oduvijek nas je ispunjavalo radošću i divljenjem briga, pažnja i gostoljubivost tvrtke. Iako smo ovom prigodom bili već jedanaesti put na Rallyju, to je nepromijenjeno.

Sviđa nam se ovogodišnja poruka tvrtke koja govori o osobnim promjenama.

Drago nam je što je naša ekipa, u svojstvu sudionika, sudjelovala u tako lijepom broju i na Silver Tour Rallyju.

A tebi, koji sada čitaš ove retke, poručujem: ako se u budućnosti i ti želiš pridružiti nama, donesi od-

luku, isplaniraj je i provedi! To je moguće, ti to možeš, i zaslužuješ.

Maria & Boško Buruš, safirni manageri: Silver Rally protječe u vrlo opuštenoj atmosferi, pravi je odmor i punjenje baterija, ali ona tri sata treninga – s 5 predavača – bila su fantastična!

Zsolt & Noémi Fekete, safirni manageri: Ove smo godine bili šesti put na Silver Post Rallyju. FLP nam iz godine u godinu priskrbljuje uvijek neka nova iznenađenja...

Lake Tahoe je prekrasan!

Spada u red onih mjesta koje ti se uspiju trajno urezati u sjećanje. Čisti, drevni, očaravajući dragulji svijeta. Uživali smo u ljuljanju valova na katamaranu, osluškivali šapat vjetrova u divljini...

Provodili smo se zajedno s voditeljima iz svih krajeva svijeta koji predstavljaju 9 i pol milijuna



članova obitelji FLP-a. Mađarska ekipa sa skandinavskom, brazilska s južnoafričkom, nizozemskom s malezijskom, američka sa slovenskom, kanadska s rumunjskom.

Više od 400 osoba koje napreduju u istom smjeru zajednički misli isto: MAKE A DIFFERENCE!

Očekujemo te iduće godine u San Franciscu!

Teca Herman, senior managerica: Ponovna briga, ljubav, poklonjena pažnja tvrtke – očarali su me. Na visini iznad 2.900 m zrak je pomalo rijedak, ali je time čistiji, kao i tvrtka FLP.

Sanyi Tóth & Edina Vanya, soaring manageri: Krajolik je impozantan, kao što su i gostoprimitstvo, pažnja koja nam je posvećena, organiziranje programa i dobro društvo. Mogli smo se odmoriti, napuniti novom energijom, kako bismo mogli ponovno raditi obnovljenim snagama.

Zsolt & Anita Leveleki, senior manageri: Najveći doživljaj, ako se uopće može odabrati jedan, bila je tura helikopterom. Pred nama se otvorio nevjerovatan pogled. Planine, modra boja vode, kućice iznikle između drveća, kao i sam doživljaj letenja – bili su nezaboravni.

Vili Halomhegyi, senior manager: Bio je čudesan i uzvišen osjećaj zajednički provoditi vrijeme s iznimnim ljudima na FLP-ovu velikom međunarodnom skupu. Izričito osjećam kako mi se razina energije povisila i spremna sam za nove izazove. Moja je zacrtana namjera dovesti mogućnost promjene najvećem mogućem broju ljudi. S velikom se ljubavlju prisjećam onih ljudi koji su mi svojim iznimnim radom pomogli doći do ovoga doživljaja.

Hajni Senk, soaring managerica & Klári Hertelendy, senior managerica: (mišljenje njih dvoje bilo je u potpunosti suglasno)

Ovo je mjesto bilo prikladno da se čovjek zadubi u misli i napuni baterije. Greggovi riječima: „Budi u nečemu poseban!“ Ponovno smo naučili nešto o poniznosti i poštovanju. Ovaj kraj ima magičnu snagu, što je došlo u najboljem trenutku. To je isto kao kada za naš posao kažu: to je toliko lijepo da

tako nešto ne postoji. I te kako postoji! To smo mi doživjeli ovdje.

Csaba Juhász & Enikő Bezzeg, soaring manageri: Bilo je sjajno prvi put biti ovdje – trebalo bi postati stalnim sudionikom Silvera! Naš najveći doživljaj: tura na 3.300 m sa sponzorima, i prvi smo put u životu jahali na konju.

Tamás & Éva Budai, soaring manageri: Svladali su goleme visine – 3.300 m – i sve to sa svojim poslovnim suradnicima kojima su sponzori!

Marika & Zsolt Rózsahegyi, soaring manageri: Na najpopularnijem mjestu za odmor na području SAD-a, gdje sezona traje cijele godine, mogli smo uživati u plodovima svojega rada. Mogli smo birati među fenomenalnim programima, odmarati se, napuniti baterije, svatko po želji. Ponovno smo stekli iskustvo – onoga tko prikaže rezultate, Forever nagrađuje. Biti „Foreverovim poslanicima“ zajedno s najboljima, čaroban je osjećaj. Jedva čekam da iz naše ekipe bude veći broj sudionika na sljedećem Silveru.

Teca Samu & András Bruckner, soaring manageri: Krajolik obara s nogu, a klima se samo poželjeti može: nebo obasjano suncem, 22–28 °C, blag povjetarac – idealno za rekuperaciju. Na treningu – s 4 kontinenta 5 predavača – vrlo smo mnogo toga naučili. Čuli smo, primjerice, dosta detaljno način rada Brazila – 2008. već su postali najbolji – i mogli smo utvrditi da zapravo rade potpuno isto kao i mi. Što onda rezultira tom razlikom? To što oni znatno češće ponove isto to 😊! Dakle, ovogodišnja poruka tvrtke glasi – **promjena** i, doista, to je ono što nam je potrebno. Za to nam je sve osigurano. Zahvaljujemo Rex, Gregg i Aidan! Ostalo već ovisi samo o nama.

Ti, dragi čitatelju, nemoj pomisliti da je to samo naša povlastica! Rex, Gregg i Aidan očekuju i Tebe na sljedećem Super i Silver Rallyju, jer i Ti to zaslužuješ. Možeš ti to ostvariti, samo prihvati promjene i započni promjenu – na sebi!

Na papir prenijela:



DR. TERÉZIA SAMU
soaring managerica

BERRY Bar

Stvori jelovnik s koktelima od napitaka od Aloe!

Nije uobičajeno da poneku uspješnu prezentaciju, kvalifikaciju ili čak neku obiteljsku svečanost i prijateljski skup proslavljamo Forever Shake Partyjem. Ako vam se sviđa ideja, ostvarite je samo hrabro!

Čime ćemo ostvariti velik uspjeh? Moguće je da u skupini samo mi organiziramo za tvoje prijatelje i suradnike Aloe Cocktail Party. To će biti neuobičajeno, trendi i za pamćenje svakom sudioniku.

Što misliš, dragi čitatelju, odakle mi ta zamisao? Iz iskustva, naravno. Htjela bih

navesti samo jedan primjer. Ne tako davno moji suradnici manageri koji rade u Ceglédu imali su jubilej i na kraju svoje stote otvorene obiteljske prezentacije ponudili su svoje goste, sudionike prezentacije, Berry-Bar koktelom. Bilo je to veliko iznenađenje i pravi pogodak, a naravno i velika bodovna vrijednost.

Ako si ikada čuo izgovor da netko ne želi popiti gel jer mu se okus „ne sviđa“, tada mu samo hrabro smiksaj jedan dekorativan i ukusan koktel.

Jamačno će ga smatrati ukusnim i očaravajućim.

Željela bih vam biti od pomoći, da svi MI skupa postanemo „cool FLP-ovski“ domaćini. Ne samo u posebnoj prigodi, nego je možda vrijedno truda i svakod-

nevno svojoj obitelji pripremiti ove ukusne napitke. Hrabro ih pripreмимо jer vrijedi za to odvojiti malo vremena. Na ekipnim priredbama, na post-kvalifikacijskim tulumima, obiteljskim prezentacijama, ili čak i na naturalnim ili promocijskim večerama za svoju djecu, povodom značajnih obiteljskih događaja možemo pokazati znak pažnje zdravim i individualnim koktelima. Neće vam biti teško očarati svoje goste pojedinim bezalkoholnim koktelima koji se lako dadu pripremiti od Foreverovih napitaka. Štoviše, ovom neuobičajenom gestom i svojim



Želim vam svima zdrav i prekrasan dan!

načinom pripravljanja moći ćete učiniti omiljenima i pravim užitkom Foreverove napitke, a eventualno ih i popularizirati.

FLP i u ovome nudi široku i bogatu ponudu. U našim uredima možete pronaći sjajno uređenu publikaciju pod naslovom „PROMUČKAJ!“ u kojoj se nalazi čitav niz recepata za Forever Lite Shake. Isplati se nabaviti je i iskušati ukusne napitke.

Zamislite samo kada se na koncu dugog i iscrpljujućeg dana uistinu želimo relaksirati, ili iskazati neki znak pažnje partneru i iznenaditi ga nečim doista posebnim – tada predlažem da u kupacima, uz mirisnu, opuštajuću kupku, pripremimo i poneki zdravi koktel koji vam je toga trenutka najpoželjniji. Rezultat će biti zajamčen.

Dragi prijatelju/prijateljice, prije nego što iz ovih stopa ustaneš i potriš upisati se u školu ili na neki tečaj za barmene, radije posegni za svojom maštom i kreativnošću. Jer bit će ti potrebno baš to, a naravno i Foreverovi napitci.

Provjerimo sada što će nam sve biti potrebno u Berry-Baru za pripremu koktela, odnosno long-drinka.

Biljka *Aloe vera* tropskog je i suptropskog podrijetla, stoga uz nju maksimalno harmonično najviše odgovaraju negazirani sokovi voćaka koje potječu iz istih klimatskih područja. Međutim, možete hrabro posegnuti i za sokovima voćaka koje uspijevaju u našoj zemlji. Ja najviše volim izmiješani Berry Nectar i sok od višnje, jer se sladak okus aloe s brusnicom sjajno sljubljuje s kiselkastom aromom višnje. Ako ti možda preferiraš druge kombinacije okusa, odaberi one koje tebi najviše odgovaraju.

Berry-Bar koktel čini zapravo minimalno dva pića pomiješana u odgovarajućem omjeru i dopadljivo urešena.

Za ukrašavanje po mogućnosti upotrijebite takvu vrstu voća koju sadrži i sam koktel te nastojite i bojama uskladiti ukras s pripremljenim napitkom. Važno je da bude svjež i dostupan. Nemojte pretjerivati, ali ipak neka bude efektan!

Samo ljudska mašta i spremnost na kreativne pokuse može odrediti granice beskrajnih varijacija koktela. Zadovoljstvo uspjehom neće izostati.

Za pripravljanje koktela, osim Foreverovih napitaka, neće vam trebati niz drugih

sastojaka, niti nekih posebnih sredstava, jer oni se mogu pronaći u gotovo svakom domaćinstvu, ili ih je lako nabaviti.

Preporučeni osnovni napitci kao sastojci: Berry, Aloe, Forever Aloe Bits n' Peaches, Forever Freedom, Pomesteen Power, Sirona, Forever Bee Honey, Forever Lite i Ultra Lite.

Gusti i bistri voćni sokovi: (ako je moguće, odaberite kvalitetne, koji su bez šećera ili konzervansa!) Sok od ananasa, naranče, tropskog voća, marakuje, manga, grejpa, breskve i marelice, grožđa (bijeloga, crnoga), jabuke, višnje, trešnje, 100%-tna limunova soka.

Svježe, jestivo voće za ukrašavanje: ananas, naranča, limun, limeta, breskva, grožđe, koktel-trešnja (crvena, žuta, plava), kockice leda, ledena kaša

Dodatci, pomagala: Koktel-ukrasi, minijaturni plastični bodeži za trešnje, čačkalice, koktel-ražnjici, slamčica, salvete.

Čaše long-drink (2,5–3 dL), Forever Lite Shaker (artikal bez bodovne vrijednosti), žličica za miješanje, čašica za mjerenje, nož, škare, daska za rezanje.

Nekoliko recepata za ideje za pripravljanje koktela

Sunny Drink

1 dl Forever Aloe Bits n' Peaches
1 dl soka od breskve
0,5 dl nektara od marelica
0,2 dl 100%-tnog ekstrakta limunova soka

Ukrašavanje: kriška limuna, crvena koktel-trešnja ili kriška svježe breskve.

U čašu long-drink stavite 2–4 kocke leda, dodajte Bits n' Peaches, te sok od breskve, marelice i limuna. Pomiješajte sve to, ukrasite i isti čas možete ponuditi ukusan napitak.

Champion

1 dl Forever Aloe Bits n' Peaches
0,4 dl soka od marelice
0,4 dl nektara od trešnje
0,4 dl multivitaminskog soka
1–2 kapi 100%-tnog ekstrakta limunova soka

Ukrašavanje: kriška breskve, limuna, spirala od narančine kore.

Uzmite čašu i do pola je napunite kockama leda, zatim ulijte sve voćne sokove i Aloe Bits n' Peaches. Sve pomiješajte, a zatim nabodite voće na ražnjic i ponudite piće uz priloženu slamčicu.

Ananas Sour

0,5 dl Aloe
1,5 dl soka od ananasa
0,5 dl 100%-nog ekstrakta limunova soka

1 žličica meda Bee Honey
Ukrašavanje: 1/4 ploške ili 1 ploška ananasa, crvena koktel-trešnja.

U shaker do pola napunjen ledom ulijte sok od ananasa i limuna, te med i Aloe. Sve to dobro promućkajte, zatim procijedite u čašu, ukrasite, i piće je spremno za posluživanje.

Ananas Dream

0,5 dl Aloe
2 jušne žlice kaše od ananasa
1,5 dl soka od ananasa
4 žličice meda Bee Honey
1–2 kapi arome vanilije
Sirona

Ukrašavanje: 1/4 ploške ananasa, crvena koktel-trešnja.

U shaker dodajte kašu od ananasa, med, zatim ulijte sok od ananasa i aromu od vanilije, te Aloe. Sve temeljito promućkajte, zatim ulijte u čaše.

Na kraju dolijte izvorsku vodu Sirona, ukrasite ploškom ananasa i koktel-trešnjicom, i možete poslužiti.

Angel's Kiss

1 dl Aloe Berry Nektara
0,5 dl soka od jabuke
1 dl soka od višnje
0,5 dl 100%-tnoga ekstrakta limunova soka

Ukrašavanje: kriška limete, koktel-trešnja.

U shaker stavite led, prelijte ga Berry Nectarom i sokom od višnje, i sve to promućkajte. Zatim ulijte u čašu, ukrasite, i piće možete ponuditi.

Ananas Mint Cooler

0,5 dl Aloe
1,5 dl soka od ananasa
0,6 dl Bitter Lemona
2 kapi sirupa od metvice

Ukrašavanje: 1/4 ploške ananasa, koktel-trešnja, list metvice.

U čašu stavite led, zatim ulijte sok od ananasa, sirup od metvice i Bitter Lemon, te na kraju Aloe. Temeljito promućkajte, uresite ploškom ananasa i poslužite napitak.

Bahamas

1,5 dl soka od jabuke
0,2 dl 100%-nog ekstrakta
limunova soka
0,4 dl Pomesteen Powera
1 žličica meda Bee Honey

Ukrašavanje: kriškica limete, crvena koktel-trešnja.

U čašu stavite led, zatim ulijte sok od jabuke, limunov sok i Pomesteen. Sve to temeljito promiješajte, zatim ukrasite limetom i već je spremno za posluživanje.

Atomic Cat

1,5 dl narančina soka
1 dl Freedoma
Mineralna voda Sirona

Ukrašavanje: 1 kriška naranče, koktel-trešnja, kocke leda.

Čašu napunite ledom, ulijte narančin sok i Freedom. Ponudite napitak ukrašen kriškom naranče i koktel-trešnjicama.

Berry Plant

0,5 dl Aloe Berry Nectara
1,5 dl soka od višnje
0,3 dl soka od limuna
2 žličice meda Bee Honey

Ukrašavanje: limun karika, koktel-trešnja (zelena, žuta).

U shaker stavite led, zatim ulijte Berry Nectar, sok od višnje i limuna, te med. Sve to temeljito promućkajte, zatim izlijte u čaše, uresite kriškom limuna i koktel-trešnjicama, i poslužite.

Bongo

0,7 dl soka od ananasa
0,4 dl soka od manga
0,2 dl soka od limuna
0,3 dl soka od naranče
0,5 dl Aloe Vera Gela

Ukrašavanje: 1/4 ploške ananasa, koktel-trešnja.

Uzmite shaker do pola napunjen ledom i ulijte u njega sokove od ananasa, manga, limuna i naranče, te Aloe. Sve dobro promućkajte i procijedite u čašu. Na kraju ukrasite voćem i možete poslužiti.

Flamingo

0,5 dl Berry Nectara
0,5 dl Pomesteena
1 dl soka od ananasa
0,2 dl soka od limuna
Izvorska voda Sirona

Ukrašavanje: 1 komadić limete, koktel-trešnja, kockice leda.

Napunite shaker do pola ledom. Preko njega prelijte voćne sokove. Snažno promućkajte, zatim poslužite procijeđeno u čaši napunjenoj ledom. Ukrasite komadićem limete.

Forever Drink Olympic

0,5 dl Aloe
0,5 dl Pomesteena
0,6 dl soka crnoga grožđa
0,4 dl soka bijeloga grožđa
0,1 dl limunova soka
3 žličice meda
Mineralna voda Sirona
Ukrašavanje: jedan grozd, matičnjak.

Uzmite shaker do pola napunjen ledom, ulijte sokove od crnoga i bijeloga grožđa, Aloe Vera Gel, Pomesteen, limunov sok, med i mineralnu vodu. Sve to temeljito promućkajte, zatim procijedite u čaše. Nakon toga u čaše dolijte mineralnu vodu. Na koncu uresite voćem i matičnjakom, i napitak je spreman za posluživanje.

Eldorado 4you

0,4 dl Aloe
0,4 dl Freedoma
0,4 dl soka od naranče
0,4 dl soka od marakuje
0,4 dl soka od ananasa

Ukrašavanje: koktel-trešnja (crvena), kriška naranče, pola ploške ananasa.

Uzmite shaker do pola napunjen ledom i ulijte sve voćne sokove, Aloe Vera Gel i Freedom. Sve sastojke temeljito promućkajte, zatim procijedite u čašu. Na kraju uresite voćem i piće je spremno za posluživanje.

Yellow jacket

0,5 dl Aloe
1 dl soka od grejpa
1 dl soka od ananasa
0,2 dl limunova soka

Ukrašavanje: ananas, crvena koktel-trešnja, kockice leda.

Shaker napunite ledom do pola. Uljite voćne sokove, Aloe, zatim snažno tresući dobro smiksajte sadržaj. Procijedite u čašu punu leda i uresite po vlastitoj želji.

Svima Vama želim hrabrosti i puno, puno uspjeha u spravljanju koktela!
GO FOREVER!

S velikim poštovanjem i ljubavlju



MÁRIA BALLA
managerica



KLUB OSVAJAČA

Deset najuspješnijih distributera u srpnju 2009. godine po osobnim i non-managerskim bodovnim rezultatima

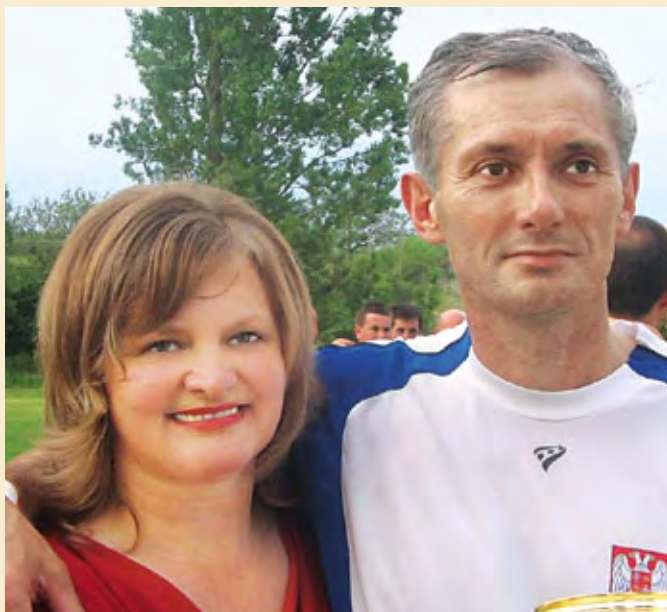


Mađarska

1. Klaj Ágnes
2. Balogh Tünde
3. Senk Hajnalka
4. Ferencz László
5. Lapicz Tibor i Lapiczné Lenkó Orsolya
6. Visnovszky Ramóna i Bognár Gábor
7. Sebők Attila
8. Hertelendy Klára
9. Vágási Aranka i Kovács András
10. Damásdi Ildikó

Srbija, Crna Gora

1. Petrović Milena i Petrović Milenko
2. Štrboja Jovanka i Štrboja Radivoj
3. dr. Tumbas Dušanka
4. Žurka Dragana i Žurka Radiša
5. Jakupak Vladimir i Jakupak Nevenka
6. Ložajić-Dimitrovski Snežana i Dimitrovski Hristo
7. Zečević Boban i Zečević Dušanka
8. dr. Sonja Jović-Randelović i Randelović Dragan
9. dr. Jurišić Radmila i Jurišić Predrag
10. Maravić Milena i Maravić Milan



CONQUISTADOR CLUB



Hrvatska

1. Jurović Zlatko i Jurović Sonja
2. Petrović Jasminka i Petrović Mirko
3. Zantev Andrea
4. Korenić Manda i Korenić Ecio
5. Grbac Silvana i Grbac Vigor
6. Banić Nedjeljko i Banić Anica
7. Blažević Bojana
8. Stipetić Anton
9. Buterin Goranka
10. Tvrdinić Božica

Bosna i Hercegovina

1. Varajić Savka
2. Mustafić Subhija i Mustafić Safet
3. Marić Slavica
4. Varajić Zoran i Varajić Snežana
5. Njegovanović Vaselije
6. dr. Franjić Goran
7. Marković Danijel
8. Njegovanović Svetlana
9. dr. Petković Nedeljko i Petković Milojka
10. Marković Ljiljana i Marković Stojan



Slovenija

1. Iskra Rinalda i Iskra Luciano
2. Bigec Danica
3. Bigec Matic
4. Praprotnik Tončka
5. Šijanec Zdenka
6. Tonejc Saša
7. Krejči-Hrastar Marjeta i Hrastar Milan
8. Vedlin Veronika
9. Majcen Manja i Majcen Sandi
10. Praprotnik Cvetka

Zajedno na putu uspjeha



Senior managersku razinu postigli su (sponzor)

Iskra Rinalda i Iskra Luciano (*Laginja Flavia*)

Sebők Attila (*Sebők Andrea*)



Managersku razinu postigli su: (sponzor)

Bellér Szilvia i Tari Attila (*Damásdi Ildikó*)

Burger Katalin (*Berkics Mikós*)

Dobai Lászlóné i Dobai László (*Klaj Ágnes*)

Minorits Péter i Minoritsné Bogár Andrea (*Sebők Attila*)

Petrović Jasminka i Petrović Mirko (*Iskra Rinalda i Iskra Luciano*)

Végh Karina (*Senk Hajnalka*)



Razinu assistant managera postigli su:

Duday István

Faragó Károly

Keneseiné Szűcs Annamária

Kovács Csaba i Bakos Mária

Mihók Andrea

Nagy Gábor i Megyeri Erna

Sefcsik Ibolya

Szántó Mihályné

Szabó Hajnalka

Topor Pal Judit

Wippelhauser Zsolt

Zantev Andrea



Supervizorsku razinu postigli su:

Angyal Roland

Antal Szűcs Éva

Bárdosné Kiss Erzsébet

Békés Éva

Baron Ágnes

Bencsik Zoltánné i

Bencsik Zoltán

Bohus Mixtaj Mgr. Judit i

Bohus Lorand

Božić Petra i Božić Marijan

Csertusné Kocsis Ágnes

Csiba Annamária

Czakó József Béláné

Disznós Imre

dr. Fullér Istvánné

dr. Jakab László

dr. Képes Ildikó

dr. Prókay Edit i

dr. Lipták József

Dudas Oliver Mudr

Farkas Ladislav ing. i

Farkas Csizmadia Zsuzsa

Gál Szilvia

Gabnai Gábor

Ganza Jevgenyija

Gorazova Adriana

Győriné Ajzner Márta

Hacskó Anikó

Hegyiné Tauber Györgyi i

Hegyi Péter

Hovanecz Jenő

Ilić Anđela

Iloskics Mátyás i Iloskicsné Kadiró Tünde

Jordán Mária

Jovičić Milena i

Jovičić Dragorad

Juhász Judit

Kéri László

Kalló István

Kecskés Adrienn

Kerese Lajosné

Keresztúriné Láng Marianna

Kis Zoltán i Vatai Tünde

Kiss Róbert i Kissné Beta Mária

Kiszely László

Klár Anna

Kollár Pál i Bozsik Eszter

Kovács Lászlóné

Kovács Szabolcs i

Kovács Szabolcsné

Kovács Judit

Kovácsné Tardi Tímea i

Kovács Péter

Krajer Vilmosné i Krajer Vilmos

Kun-András Irma i Kun-András Márton

Lang Gábor

Lendvay Péterné i Lendvay Péter

Lukač Svetlana

Maletić Branka

Milićević Marica i Milićević Zoran

Milovanović Marijana

Molnár Nikolett

Monoki Józsefné i Monoki József

Nagy Károly

Nagy Tibor

Nagyné Monoki Mónika i

Nagy József

Oszvald Péter János

Pajer Anita

Puskás Anikó

Puskásné Cseperka Ágnes

Radojković Vidosava

Rados Tibor

Radovanović Slavica

Reményi Éva

Repkáné Ajzner Éva

Rózsáné Fejér Krisztina i

Rózsa Zoltán

Schupkégel Lászlóné

Stipetić Anton

Suljević Muamer

Szabó Csaba Dánielné i

Szabó Csaba Dániel

Szalai Bernadett

Szamay Judit

Tuboly Zsuzsanna i

Vörös György

Tógyer Andrea

Tóta Lajosné i Tóta Lajos

Tóta Gábor

Tóth Károlyné i Tóth Károly

Tóth Attila József

Uzsák Margit

Valenta Marta

Varga Zoltán

Vertich Lilla

Vidó Irén

Zemlényi Katalin

Zorić Danijela i Zorić Bojan



Pobjednici programa poticanja kupovine automobila:

1. razina

Ádámné Szöllösi Cecília i Ádám István
Bakó Józsefné i Bakó József
Balázs Nikolett
Balogh Anita i Süle Tamás
Bánhidy András
Becz Zoltán i Becz Mónika
Bodnár Daniela
Botka Zoltán i Botka Zoltánné
Czeléné Gergely Zsófia
Csepi Ildikó i Kovács Gábor
Csuka György i dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza i
Csürke Bálintné
Dobsa Attila i Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević i Irena Dragojević
Éliás Tibor
dr. Farády Zoltán i
dr. Farády Zoltánné
Farkas Gáborné i Farkas Gábor
Fittler Diána
Anton Gajdo i Olivia Gajdo
Geczó Éva Krisztina
Geczó László Zsoltné i Geczó László Zsolt
Gecse Andrea
Haim Józsefné i Haim József
Hajcsik Tünde i Láng András
Halomhegyi Vilmos
Hofbauer Rita i Gavalovics Gábor
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt i Molnár Judit
dr. Kálmánchey Albertné i
dr. Kálmánchey Albert
dr. Kardos Lajos i
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István i Kása Istvánné
Kemenczei Vince i Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária i Keszler Árpád
Kibédi Ádám i Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Sonja Knežević i Nebojša Knežević
Knisz Péter i Knisz Edit
Kovács Gyuláné i Kovács Gyula
Köves Márta
Jadranka Kraljić-Pavletić i
Nenad Pavletić
Kulcsárné Tasnádi Ilona i Kulcsár Imre
Lapicz Tibor i Lapiczné Lenkó Orsolya
dr. Predrag Lazarević i
dr. Biserka Lazarević
Léránt Károly i Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
dr. Lukács Zoltán i
dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István i
Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović i Marija Mihailović

Miklós Istvánné i Tasi Sándor
Mirjana Mičić i
Vilmoš Harmoš
Mohácsi Viktória
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd i Csordás Emőke
Mussó József i
Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám i
Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella i Márkus József
Nagy Zoltán i Nagyné Czunas Ágnes
Marija Nakić i Dušan Nakić
Oltvölgyiné Zsidai Renáta
Orosz Ilona i dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Papp Imre i Péterbenze Anikó
Papp Tibor i Papp Tiborné
Radics Tamás i Poreisz Éva
Radóczy Tibor i
dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán i
Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál i Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt i Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert i
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Rusák József i Rusák Rozália
Rusák Patrícia
dr. Steiner Renáta
Tihomir Stilin i Maja Stilin
Sulyok László i Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán i
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ildikó
Szabó Péter
dr. Szabó Tamásné i dr. Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János i Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné i
Széplaki Ferenc
Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
Tasnády Beáta i Vörös Zoltán
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné i
Térmegi László
Tordai Endre i Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
dr. Dušanka Tumbas
Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović i
Olga Ugrenović
Vareha Mikulás
Varga Zsuzsa
Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jožefa Zore

2. razina

Botis Gizella i Botis Marius
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović i Miloš Janović
Milanka Milovanović i Milisav Milovanović
Daniela Ocololjić
dr. Marija Ratković
Révész Tünde i Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné i Rózsahegyi Zsolt
Siklósné dr. Révész Edit i Siklós Zoltán
Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza i Vargáné dr. Juronics Ilona

3. razina

Berkics Miklós
Bíró Tamás i
Orosházi Diána
Bruckner András i
dr. Samu Terézia
Budai Tamás
Marija Buruš i Boško Buruš
Fekete Zsolt i
Ruskó Noémi
Halmi István i
Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba i
Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád i
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Stevan Lomjanski i
Veronika Lomjanski
dr. Németh Endre i
Lukács Ágnes
Zoran Ocololjić
Senk Hajnalka
dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin i
dr. Seres Endre
Szabó József i
Szabó Józsefné
Tamás János i
Tamás Jánosné
Tóth István i
Zsiga Márta
Tóth Sándor i
OVanya Edina
Utasi István i Utasi Anita
Vágási Aranka i
Kovács András
Varga Róbert i
Vargáné Mészáros Mária

Obavijesti



Dragi prijatelji i poznanici!

Ovo pismo već pišem „s one strane“, upravljajući rukama svojega supruga Attila po tipkovnici! Znam, mnogi među vama već znaju da sam se ponovno razboljela i da sam prošla kroz teško razdoblje. Dvaput sam pobijedila ja, ali ovaj, treći put, ja sam pobijeđena! Ne žalim, jer znam, Svevišnji je znao koje su mu namjere sa mnom ovdje gore i ja sam se pomirila sa sudbinom. I svojem sam suprugu rekla kako mi je žao Vas, jer Vama će biti teško, ja ću to ostaviti za sobom...

Tako se zbio da sam 20. kolovoza u 22 sata i 45 minuta, nakon što su utihnuli zvuci vatrometa, pošla na ovo dugo putovanje, ali i prije sam znala, a sada već i vidim, da sam došla na prekrasno mjesto!

Što god bila moja zadaća, uvijek ću pratiti što će biti s Vama i čuvat ću Vas!

Hvala vam na toliko velikoj ljubavi što sam od Vas dobivala, hvala na brizi i molitvama za ozdravljenje, i hvala na svim dragim trenucima, zajedničkim doživljajima koje smo mogli proživjeti zajedno.

Ja ću sada ovaj poštanski pretinac zaključati dok bude svijeta i vijeka. ... Zbogom. Eri.

DR. ERIKA PÁJER CSISZTUNÉ

senior managerica

1961–2009

NOVOSTI

FLP Mađarska d.o.o. i dalje poduzima sve kako biste Vi svoj posao mogli provoditi uspješno! U tu smo svrhu od ožujka 2009. godine promijenili način distribucije časopisa FOREVER. Željeli bismo da naš časopis neposredno i trenutno dolazi do što većeg broja naših distributera. Iz tog razloga časopis se ubuduće neće dostavljati poštom uz mjesečno izvješće o bonusima, nego ćemo priložiti po jedan primjerak časopisa na poklon prigodom svake kupnje proizvoda s bodovnim vrijednostima u svim zemljama regije.

Ovakav način distribucije novih časopisa započinjat će s 15. svakoga mjeseca i trajat će do 14. idućeg mjeseca. Na našim mjestima prodaje proizvoda bez bodovne vrijednosti i dalje ćete moći kupiti naše aktualne, ali i starije, brojeve časopisa. FLP Mađarska d.o.o. kontinuirano se trudi poboljšati djelotvornost svoje komunikacije s distributerima. Želimo postići da važne informacije do Vas dolaze češće i preciznije.

Zbog toga Vas molimo, preporučujemo Vam, da se upišete na naš popis za korespondenciju. To možete učiniti tako da našim kolegama u uredima na ispostavi fakture osobno izdiktirate svoju e-mail adresu, koju ćemo pohraniti u svojem sustavu.

Na taj ćemo način ubuduće i putem e-maila davati potporu vašoj izgradnji poslovne mreže.

Od 1. travnja 2009. godine pokreće se jedan specifični putnički klub zatvorenog tipa ALOE TRAVEL SERVICE (ATS). Kao njegovi članovi, distributeri će moći putovati jeftinije i do 20–50%.

– Distributeri koji su postigli razinu od 2CC ili iznad toga moći će kupiti **člansku iskaznicu** u uredima FLP-a. Godišnja naknada za učlanjivanje iznosi 49 € po osobi, i moći će se uračunati već kod prvog putovanja.

– I oni naši partneri koji još nisu postigli razinu assistant supervizora mogu kupiti člansku iskaznicu ako prije toga kupe jedan paket proizvoda Travel Pack, čija je vrijednost izražena u bodovima 1,0550 cc.

– Za prijavu treba ispuniti jedan jednostavan obrazac na kojem se nalaze podaci i **e-mail adresa** distributera.

– Distributer se s pomoću članske iskaznice može registrirati na home-pageu ATS-a, čime će postati članom jednoga on-line putničkoga kluba.

– ATS prenosi izbor ponuda najvećih zapadnoeuropskih putničkih agencija s 4, 5 i 6 zvjezdica.

Smatramo da naši aktivni članovi zaslužuju da putem FLP-a mogu sudjelovati u senzacionalnim putovanjima uz specijalan popust.

Kontakt: (+36-70) 434-3843

E-mail: register@aloetravel.com

RESPONZORIRANJE

Pravila „ponovnog sponzoriranja“ nalaze se u 12. poglavlju Poslovne politike. Važno je znati da mogućnost ponovnog sponzoriranja nije automatski proces, nego može stupiti na snagu samo nakon podnošenja utvrđenih obrazaca (izjava o responzoriranju, nova pristupnica) i kontrole ispunjavanja uvjeta. Utvrđena pravila Poslovne politike krši onaj tko, zanemarijući postupak responzoriranja, registrira i po drugi put već prije registriranog distributera proizvoda.

INTERNET

Dragi naši distributeri proizvoda, ovim vas putem želimo obavijestiti da informacije možete dobiti s dviju internetskih stranica naše tvrtke. Jedna je **www.flpseeu.com** – to je adresa home-pagea naše regije i mađarske web-trgovine. Kodove za pristup web-trgovini i za kupnju možete zatražiti u našim uredima. Na home-pageu su aktualni i stariji brojevi časopisa dostupni unošenjem lozinke „forever“, a fotogalerija lozinkom „success“.

Središnji home-page tvrtke, ili popularno nazvan „američki home-page“, jest **www.foreverliving.com**, koji pruža vijesti o FLP-u u svijetu, daje informacije o međunarodnim podacima za kontakt, te razne druge korisne obavijesti. Ovoj adresi mogu pristupiti svi zainteresirani kliknuvši na „Guest in“. Na stranicu za distributere možete pristupiti kliknuvši na „Distributor login“. Ondje ćete moći provjeriti i svoje dnevne bodovne rezultate. Svoje korisničko ime (LOGIN ID) i svoju lozinku (PASSWORD) za pristup možete pronaći u vašem mjesečno primljenom obračunu bonusa (u zadnjem odlomku za obračun bonusa /obračun provizije/).

Obračun bonusa na našem home-pageu. Svakom našem suradniku koji ima lozinku dostupni su podaci obračuna mjesečnog bonusa putem interneta. O načinu uporabe ove usluge možete se informirati na početnoj stranici za distributere home-pagea foreverliving.com.

Forever You Tube. Središnji ured (Home Office) izradio je naš kanal Forever You Tube, koji se nalazi na adresi: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Na njemu su ponuđeni video-klipovi kojima se promoviraju

FLP-ovi proizvodi, predavanja viših managera i razne druge marketinške prezentacije na raznim jezicima.

Uskoro će biti ostvarena mogućnost i za obradu tekstualnih poruka, odnosno bit će dostupno i na mobitelu BlackBerryju.

U svezi s **pojavlivanjem distributera na internetu**, predstavnici matične tvrtke upozoravaju na sljedeće pojedinosti:

- na web-stranici ne smiju biti objavljeni savjeti medicinskog/terapeutskog tipa;
- na stranici ne smiju biti objavljena bilo kakva obećanja koja se odnose na ostvarenje prihoda odnosno zarade;
- web-stranica obvezatno mora sadržavati da je njezin vlasnik neovisan distributer FLP-a, te da stranica nije FLP-ova službena stranica;
- internetska prodaja ne smije se provoditi na distributerskim web-stranicama.

Nadalje, opetovano skrećemo pozornost da se, sukladno točki 14.3.3.5 naše Međunarodne poslovne politike, naši proizvodi ne smiju prodavati ni na elektroničkim tržištima/dražbama (npr. Vatera, TeszVesz, E-bay itd.). Molimo vas da sva svoja objavljivanja na internetu planirate uzimajući u obzir gore navedene napomene, te prije publiciranja ni pod kojim uvjetima nemojte propustiti zatražiti od našega Društva njihovo odobrenje. Link home-pagea očekujemo na e-mail adresu središnjeg ureda flpbudapest@flpseeu.hu.

Nije u skladu s pravilima! Nikada nemojte proizvod kupovati ili prodavati preko drugih elektroničkih kanala ili jedinica maloprodaje. Imajući u vidu mogućnosti elektroničkih medija u odnosu na razne prodajne kanale, stajalište je Forever Living Productsa da se te jedinice smatraju maloprodajnim objektima. Prema poslovnoj politici koja je na snazi, prodaja ili izlaganje bilo kojeg proizvoda, ili tiskanog materijala FLP-a u maloprodajnim objektima, strogo su zabranjeni. Promet robe s pomoću

elektroničkog medija može se odvijati isključivo putem home-pagea www.flpseeu.com!

KORISNE INFORMACIJE

Naša je tvrtka osigurala svojim distributerima nekoliko mogućnosti za dostupnost podacima o dnevnom prometu i stanju bodova:

- **Putem interneta.** Informacije o tome možete pronaći u Obavijestima u poglavlju pod naslovom INTERNET.
- Informacije o aktualnom stanju vaših bodova možete zatražiti i putem **sustava SMS-a** koji već nekoliko godina funkcionira uspješno.
- O aktualnim podacima o vašem prometu svesrdno će vas informirati i naši suradnici u **telefonskoj službi za stranke** našega središnjeg ureda u Budimpešti. Osobne informacije o vrijednosnim bodovima mađarski distributeri mogu zatražiti putem telefona na brojevima +361 269 53 70 i +361 269 53 71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na broju +361 332 55 41.

Molimo svoje suradnike da se pri traženju informacija isključivo ograniče na svoje vrijednosne bodove i informacije o svojem poslu!

Molimo naše poštovane distributere da i ubuduće obrate pozornost na točno popunjavanje obrazaca, s posebnim naglaskom na prijavni list za distributere, ugovor koji je sklopljen između distributera i FLP-a!

Radi izbjegavanja pogrešaka, prepravljene i nepotpisane prijavne listove i narudžbenice nećemo biti u mogućnosti prihvatiti! **Možemo prihvatiti samo vlastoručno potpisane ugovore! Svi ostali potpisi smatrat će se krivotvorenjem službenih dokumenata!**

U slučaju promjene imena ili adrese nije dovoljno samo upisati promjenu na narudžbenicu. U tu svrhu molimo vas da ispunite obrazac namijenjen izmjeni podataka!

Radi financijske sigurnosti molimo vas da prilikom traženja informacija o bonusima putem opunomoćenika, opunomoćenik donese sa sobom svoju osobnu iskaznicu! Na osnovi Međunarodne poslovne politike, svaki distributer koji je potpisao prijavni list (ugovor) stječe pravo na obavljanje kupnje proizvoda po veleprodajnim cijenama neposredno od FLP-a. Distributeri postaju registrirani tek prilikom svoje prve kupnje davanjem na uvid prije predanoga i pečatom ovjerenoga drugog primjerka prijavnog lista.

FLP TV

program na internetu
od 10. rujna do 17. listopada
2009. godine

| | |
|---------------|---|
| 06.00 i 18.00 | FLP-ova himna |
| 06.05 i 18.05 | Péter Sás – VANman Show |
| 06.25 i 18.25 | dr. Csaba Gothárd – U što si se pretvorila zemljo naša draga |
| 06.45 i 18.45 | Zsóka Vesza – Tímiski rad |
| 07.10 i 19.10 | dr. Ibolya Bagoly – Hrana, jelo |
| 07.35 i 19.35 | Gabi Berkes – Svjetski hitovi |
| 08.00 i 20.00 | Kvalifikacija supervizora, asistent managera |
| 09.10 i 21.10 | Tvoj san naš je plan – Uvod u FLP |
| 09.15 i 21.15 | Kvalifikacija managera, viših managera, osvajača, kvalificirani Holiday Rallyja |
| 11.05 i 23.05 | Piroska Pándy i Géza Egyházi – pjesme |
| 11.30 i 23.30 | Kvalifikacija supervizora, asistent managera |
| 11.45 i 23.45 | Kvalifikacija managera, viših managera, osvajača |
| 11.55 i 23.55 | Attila Gidófalvi – Pronašao sam svoje mjesto |
| 13.35 i 00.35 | Attila i Katika Gidófalvi – Dijamantno safirna kvalifikacija |
| 13.15 i 01.15 | Tvoj san naš je plan – FLP-ovi proizvodi |
| 13.20 i 01.20 | Róbert Varga – Na putu prema dijamantu |
| 13.30 i 01.30 | Uvjeti za kvalifikacije za Europski Rally u Londonu, 1. razina |
| 13.35 i 01.35 | Uvjeti za kvalifikacije za Europski Rally u Londonu, 2. razina |
| 13.40 i 01.40 | Uvjeti za kvalifikacije za Europski Rally u Londonu, 3. razina |
| 13.45 i 01.45 | Maja Šuput – Koncert, Holiday Rally 2008. |
| 13.55 i 01.55 | Tvoj san naš je plan – FLP-ova mogućnost |
| 14.00 i 02.00 | Klára Hertelendy – Uvijek na veće visine |
| 14.35 i 02.35 | Uvijek na veće visine – Uspješna izgradnja poslovne strukture – Business Builders |
| 14.55 i 02.55 | Róbert Varga – Iz koraka u korak tijekom ljetnih mjeseci |
| 15.35 i 03.35 | Maja Šuput – Koncert (2. dio), Holiday Rally 2008. |
| 15.45 i 03.45 | Prepričavanje doživljaja s Holiday Rallyja 2008. godine |
| 16.05 i 04.05 | András Bánhidny – Poreč i Málaga |
| 16.30 i 04.30 | Tibor Papp i Tiborné Papp – Tímiski rad |
| 16.55 i 04.55 | István Halmi – U Foreveru na poziciji lidera |
| 17.20 i 05.20 | Ulomci iz mjuzikla Jekyll i Hyde |
| 17.40 i 05.40 | Miklós Berkics – Na čelu Europe |

PRODAJA ZRAKOPLOVNIH KARATA PHÖNIX TICKETS



Zsuzsanna Geró

grupne rezervacije, rezervacije za Rally
T: +36 20 593 8205
e-mail: rally@flpseeu.hu



Gabriella Pittmann

individualne rezervacije
T: +36 20 575 5553
e-mail: repjegy@flpseeu.hu



OBAVIJESTI UREDA U MAĐARSKOJ

NOVOSTI

U sklopu Telecentra radi i novi ZELENI broj: **06 80 204 983**. Usluga je dostupna radnim danom od 12 do 16 h i možete zvati besplatno. Telecentar je, naravno, i dalje dostupan na već uhodanim starim brojevima: +361 297 55 38, +36 20 456 8141, +36 20 456 8149.

KALENDAR PRIREDBI

BUDIMPEŠTA: Dani uspješnosti: 19. 09. 2009., 17. 10. 2009., 21. 11. 2009. i 19. 12. 2009.



ured u Debrecenu

NARUDŽBE PROIZVODA

Oni naši kupci koji proizvode ne obavljaju osobno ili putem opunomoćenika u našim predstavništvima, svoje narudžbe mogu predati na sljedeći način:

- **telefonom**, gdje će vam naši suradnici dati točnu informaciju o iznosu cijene narudžbe, o vrijednosti u bodovima i o naknadi dostave: +361 297 5538, +361 297 5539,
- **mobitel**: +36 20 456 8141, +36 20 456 8149.
- **zeleni broj**: +36 80 204 983 (poziv je besplatan radnim danom od 12 do 16 h).
- **putem SMS-a** na broj telefona +36 20 478 4732.

– **putem interneta**: naručite proizvode na home-pageu www.flpseeu.com!

Ovo je najudobnije i najsigurnije rješenje – ne samo iz aspekta neposredne kupnje proizvoda, nego i sa stajališta evidencije narudžbi. Odlično je sredstvo i tijekom nudiženja proizvoda, naime primamljiva je to ponuda za sve zainteresirane. Bodovna vrijednost svake narudžbe u roku od 24 sata bit će dodana ažuriranoj vrijednosti. Naša web-trgovina dostupna je i neposredno na adresi www.flpshop.hu, dok se razvoj stanja bodovnih vrijednosti može pratiti na home-pageu www.foreverliving.com.

KUPNJA S POPUSTOM

Naši partneri koji imaju mađarsko državljanstvo dio provizije koja im pripada po **osobnoj** kupnji mogu iskoristiti i u vidu popusta. Na njihov ćemo zahtjev iznos fakture za obavljanu kupnju umanjiti za visinu popusta, tako da će morati podmiriti račun koji je manji za iznos popusta.

Tijek kupnje s popustom je sljedeći:

1. Izjava. Ako želite iskoristiti ovu mogućnost, morat ćete dati izjavu o tome ispunjavanjem u tu svrhu namijenjenog obrasca.

2. Kupnja. Sustav će pri kupnji automatski umanjiti ukupni iznos fakture za visinu popusta. Predmetni iznos, međutim, po svakoj pojedinoj kupnji ne smije premašiti 35% ukupnog neto iznosa fakture. Ako je popust prikupljen na vaše ime veći od spomenutih 35%, preostali ćemo iznos popusta uračunati pri sljedećoj kupnji, ponovno do visine od 35% ukupnog iznosa nove fakture, zatim će se isti proces ponavljati svaki put iznova. U slučaju kupnje s popustom, za potvrdu Vašega osobnog identiteta ili identiteta Vašeg opunomoćenika potrebno je predočiti osobni dokument sa slikom.

3. Davanje informacija. Svakoga 15. u mjesecu dodavat ćemo iskoristivom iznosu nove popuste nastale po kupnjama ostvarenima prethodnoga mjeseca. Naši suradnici Vama ili Vašim opunomoćenicima mogu davati informacije o aktualnom iznosu popusta tek nakon predočenja osobnog dokumenta sa slikom.

O daljnjim pojedinostima možete se informirati kod svojega sponzora ili naših suradnika.

DOSTAVA NA KUĆNU ADRESU

Želimo skrenuti pozornost distributerima u Mađarskoj na usluge tvrtke za dostavu pošiljki. Time ćete moći dobiti svoju pošiljku maksimalno u roku od 2 dana od narudžbe – uz dogovor o terminu – na bilo kojoj točki u državi, koju ćete obvezatno morati preuzeti u roku od 48 sati. U protivnom ćemo fakturu stornirati, a bodove oduzeti. Cijena naručenih proizvoda i naknada za dostavu plaća se pri preuzimanju pošiljke. Troškove dostave pri kupnji vrijednosti iznad 1 boda Tvrtka preuzima na svoj teret.

KORISNE INFORMACIJE

Molimo cijenjene distributere da uz prijavne listove i ubuduće prilože kopiju obrt-

nice, čak i naknadno, odnosno tvrtke i kopiju porezne prijave! Ubuduće ćemo samo na temelju toga moći isplatiti proviziju! Oni naši partneri iz Mađarske koji prilikom kupnje traže račun na ime svoje tvrtke, moraju dostaviti našem uredu sve potrebne popunjene obrasce kao i kopiju dokumenata koji dokazuju posjedovanje tvrtke. Opširne informacije o tome naći ćete na oglasnim pločama u našim uredima, a na vašu molbu suradnici ureda usmeno će pružiti željene informacije.

Brojevi telefona medicinskih eksperata:

- dr. Kassai Gabriella** 20/234 2925
- dr. Kozma Brigitta** 20/261 3626
- dr. Mezősi László** 20/251 9989
- dr. Németh Endre** 30/218 9004
- Siklósné dr. Révész Edit** 20/255 2122

Broj telefona samostalnog liječnika savjetnika:

- dr. Bakanek György** 20/365-5959

Proizvodi Forever Living Productsa puštaju se u promet s preporukom Mađarskoga saveza alternativne medicine.

NAŠA PREDSTAVNIŠTVA

Forever Living Products

- Središnja uprava:
1067 Budapest, Szondi utca 34.
tel.: +361 269 5370, +36 20 253 3614
- Komercijalna uprava u Budimpešti:
1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11.,
tel.: +361 291 8995, +36 20 465 6280
Komercijalni direktor: dr. Gothárd Csaba
- Adresa regionalnog ureda u Debrecenu:
4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.,
tel.: +36 52 349 657, +36 20 914 2945.
Regionalni direktor: Pósa Kálmán
- Adresa regionalnog ureda u Szegedu:
6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,
tel.: +36 62 425 505, +36 20 251 1712.
Regionalni direktor: Radóczki Tibor
- Adresa regionalnog ureda u Székesfehérváru:
8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3.,
tel.: +36 22 333 167.
Regionalni direktor: Földi Attila

Forever Resorts

- Hotel dvorac Szirák
3044 Szirák, Petőfi u. 26.
tel.: +36 32 485 300, faks: +36 32 485 285.
Direktorica hotela: Katalin Király

Što zapravo doista želim?



Možda je ovo jedno od onih pitanja koje bismo si s vremena na vrijeme svi mi trebali postaviti.

Lako je utopiti se u svakodnevnicu, lako je ploviti niz struju, a još je lakše zaboraviti činjenicu otkuda smo krenuli i kamo to idemo...

Ali kamo idemo?

Oni lideri kojima se divimo na ostvarenim rezultatima niču ovdje pred očima svih nas. Često puta čujem pitanje: Kako li su to samo izveli? Što su učinili? Gdje su pokupili svoje ljude?

Moje je mišljenje da to nisu prava pitanja.

Što želim postati? Ali doista, KAKVOM želim postati? Mogu li zamisliti da se to već dogodilo?

Bilo je zaprepašujuće kada me je neki dan sustigla spoznaja: Ako doista želim postići svoj cilj, ako uistinu želim ostvariti svoj život iz snova, u prvom redu moram znati što mi je sve potrebno naučiti za to!

Latila sam se sastaviti svoj popis. Niz stvari koje sve želim naučiti ispao je podugačak!

Preplavilo me je ushićenje: Znanje mi leži pred nogama! Knjige na stotine, audiomaterijali, treninzi na visokoj razini, sve nadohvat ruku! Moram jednostavno samo sastaviti popis kolegija svojega fakulteta, a nastavno gradivo već je sastavljeno!

Sa zaprepaštenjem sam primila na znanje i činjenicu kolika količina materijala i znanja svima nama stoji na raspolaganju. Razlika između postignutih rezultata samo je tolika što ima onih koji se koriste tim sredstvima i ima onih koji se ne koriste njima!

Ima onih koji samo pročitaju knjigu i ima onih koji primjenjuju pročitano!

Ima onih koji su tek nazočni na nekoj od priredaba i ima onih koji upijaju značenje riječi i slušaju savjete uspješnih ljudi!

Postoji priča prema kojoj je jedan čovjek u godinu dana pretvorio jednu hrpu kamenja u krasan vrt urešen najljepšim cvijećem. Onuda je prolazio neki sveti čo-

vjek. I on je čuo za taj vrt i htio se uvjeriti nije li vrtlar zaboravio Svevišnjega.

- Gospodin te je uistinu blagoslovio prekrasnim vrtom – obrati se on vrtlaru.

- Tako je, sveti čovječe – odgovori mu on shvativši skrivenu poruku iza izrečenih riječi. – Da nije bilo sunčeva svjetla, kiše, plodne zemlje, čuda plodnih sjemenki i godišnjih doba, vrt doista ne bi zasjao na ovome mjestu. Ali, da si barem vidio kako je ovo izgledalo prije nekoliko godina kada se o njemu brinuo samo Bog!

Koristimo se svojim sredstvima i imat ćemo posao u punom cvatu!

DR. NIKOLETTA DÓSA

senior managerica



www.flpseeu.com

FOREVER

IMPRESUM

Izdavač: Forever Living Products Magyarország Kft. • **Uredništvo:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455

Glavni urednik: Dr. Sándor Miliesz • **Urednici:** Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petróczy, Kálmán Pósa, Sándor Rókás, Attila Földi • **Priprema za tisak:** TIPOFILL 2002 Kft.

Foto: Kanyó Béla, Darko Baranašić • **Grafički urednici:** Richárd Teszár, Gábor Buzássy • **Naklada:** Veszprémi Nyomda Zrt. Tisak: 26 500 primjeraka • **Prevoditelji, lektori:** albanski: Dr. Marsel Nallbani – hrvatski: Darinka Aničić, Žarko Anić Antić – srpski: Ottília Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija – slovenski: Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljanaa Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!

PREDSTAVLJAMO

Suradnici Edukacijskog centra Sonya u ulici Nefelejcs

Vrući ljetni dan, asfalt se gotovo topi. S čuđenjem konstatiram da ima i više nego dovoljno mjesta za parking u Szondiyevoj ulici. Ulazimo u središnjicu naše tvrtke. Stigavši u Atrij, odjednom se smirim, pokraj intenzivno zelenih biljaka uz ogradu veselo mi maše neka nasmijana draga djevojka: **Ildikó Bagi-Mészáros**



- Oh, kako mi je drago što te vidim, već sam se uplašila da ni ti nisi ovdje. Kako je moguće da je zgrada tako prazna? Zar su svi na ljetovanju?

- Nije to razlog. Glavni aparat preselio se u centar u ulici Nefelejcs. Ovdje su ostali artikli bez bodovne vrijednosti, recepcija, individualna prodaja avionskih karata i naravno predstavnici Salona Sonya. Središnjicom je postao ured u ulici Nefelejcs.

- Ako dobro shvaćam, time je tvrtka htjela ići na ruku suradnicima?

- Tako je! Sve na jednom mjestu. To je posebno prednost za suradnike koji stižu iz područja izvan Budimpešte. Dok sređuju svoje obveze i probleme, u međuvremenu mogu obaviti kupnju i susresti se s distributerima proizvoda iz drugih krajeva.

- Što se tiče drugih krajeva, je li istina da ti iz Székesfehérvára putuješ svakodnevno u Budimpeštu?

- Tako je, svaki dan.

- Nisi li još razmišljala o tome da se doseliš u glavni grad?

- Sanjarila sam o tome neko vrijeme, ali je neizvedivo. Moj je suprug poslom vezan za zapadnu Mađarsku. I on putuje svakodnevno.

- Nije mi baš jasno. Kako stvari stoje? Zbog čega si onda ti u Budimpešti? Krenimo od početka. Gdje si rođena?

- U Veszprému. Tamo sam živjela 25 godina, i školu sam završila tamo. Nakon položene mature odmah sam krenula sa stručnom kvalifikacijom za kozmetičara. Nasreću, ubrzo nakon što sam završila, uspjela sam unajmiti mali kozmetički salon u Herendu. Nakon toga bila sam u stalnoj potrazi za odgovarajućim mjestom za sebe, te sam tako radila još i u Balatonalmádjiju, a nakon toga sam se zaposlila u Veszprému.

- Kako si se našla u make-up poslu?

- Volim svoju struku, i u sklopu nje počela sam gajiti posebnu strast prema šminkanju. Uvijek sam tražila mogućnost i najbolju priliku da usvojim neke stručne vještine. Tako sam nabasala na Ági Horacsek, umjetnicu za make-up, koja je već nekoliko godina radila kao poznata i priznata majstorica šminke. Kao njezina privatna učenica, od nje sam usvajala temelje šminkerske struke, te od tada do danas kontinuirano proširujem svoje znanje na tečajevima, usavršavanjima za šminku. Moja je struka moj hobi.

- Kako si došla u kontakt s FLP-om?

- Od svoje majstorice Ági Horacsek prvi sam put čula za tvrtku, o njezinim proizvodima. Ona me je i predstavila gospodinu regionalnom direktoru. Dr. Sándor Milesz imao je želju stvoriti takav Sonya salon u kojem će se distributeri

FLP-a u Budimpešti moći koristiti usluga kozmetike i masaže po znatno povoljnijoj cijeni, a time i proizvodima iz linije Sonya. Za tu su inicijativu tražili kvalificirane osobe. Nakon što smo osobno razgovarali, priredila sam jednu prezentaciju, koja im se svidjela. Srećom, ispunila sam očekivanja, te sam i ja postala članicom ove ekipe. To je razdoblje inače bilo teško za mene.

- Kako to misliš?

- Mogla bih reći i da se sreća pomiješala s tugom, jer sam morala napustiti svoju klijentelu i formirati neki novi životni ritam. U ovome sam poslu vidjela velike mogućnosti, te sam sa suprugom donijela odluku: selimo se! Međutim, odabrani grad nije mogla biti Budimpešta, jer bi suprug tada svakodnevno gubio previše vremena na putovanje, te smo se dogovorili negdje na pola puta. I tako mi sada živimo u Székesfehérváru.

- Znači li to da ujutro, kada krenete od kuće, suprug ide u Veszprém, a ti u Budimpeštu?

- Da. Već smo se priviknuli, i uvelike smo naučili cijeniti minute/sate koje možemo provesti zajedno.

- Prošle godine ste se vjenčali, vidjela sam slike, bila si mlada lijepa kao iz bajke!

- A sada sam sretna žena!

- Djeca? Jeste li već razmišljali o tome?

- Jesmo, naravno. Vrlo se volimo, a željeli bismo i djecu, samo malo poslije. Oboje volimo ono što radimo, željeli bismo se izboriti za svoje ime u struci, na isti način kao što je za osnivanje obitelji nužno stvoriti stabilno financijsko zaleđe.

- Jesi li se tijekom posla brzo naviknula na naše proizvode?

- Više nego brzo! Baš me je to i pridobilo, laka primjena proizvoda, i čudesni rezultati njihova djelovanja.

- Preuzimaš li i druge poslove?

- Povrh ovoga puno sam na putu diljem cijele zemlje, jer vikendom radim šminku za vjenčanja, pružam uslugu savjetovanja damama koje se same ne znaju uspješno našminkati.

- Bok! Stigla sam malo ranije! – začu se jedan veseli i zvonki glasić, vlasnica kojega je Hajni Senk, zvijezda na Foreverov nebu, profesionalna graditeljica poslovne strukture.

- Vrlo mi je drago što te vidim! Mogu li te upitati, Hajni, zbog čega rado dolaziš k Ildikó.

- Ima vrlo mekane ruke, odličan je osjećaj kada radi masažu, i u svakom trenutku profesionalno zna izmiješati kreme koje najviše odgovaraju stanju moje kože.

- Je li ti već izrađivala i šminku?

- Jest! Nedavno sam išla na svadbu i Ildikó mi je izradila prekrasnu šminku, koja je istodobno bila i elegantna i diskretno izazovna.

- Ildikó, može li se istu šminku izraditi više puta na licima raznih gospođa?

- Naravno da se može, ali to više nije umjetnost. U izradi šminke lijepo je baš to što ona čini cjelinu s cjelokupnim bićem klijenta. Dok pripremam kožu, nanosim podlogu, razgovaram s klijentom, usklađim se s vibracijama. Nakon toga stvaram šminku, koja je zapravo klijent sâm. Uporaba boja omogućuje nam istaknuti na licu ono što je lijepo a prikriti ono u čemu priroda nije bila toliko široke ruke.

- Iz svake tvoje riječi nazire se koliko voliš svoj posao!

- Da, i zbog toga se i osjećam sretnom.

- Razgovor s Tobom bio je vrlo ugodan, ali vidim da već pogledavaš na sat, a i Hajni se već presvušla, spremna je za tretman. Bi li mogla za oproštaj razveseliti malo naše čitatelje?

- Dobra vijest za distributere: od jeseni kreće novi tečaj šminkanja pod mojim vodstvom, putem kojega će se moći upoznati s praktičnim potezima, pravilnom uporabom proizvoda, kao i s tim što stoji dobro komu. Nadamo se da će ovim tečajem i tvrtka pridonijeti tomu da distributeri mogu što bolje i upućenije održavati obiteljske prezentacije!

- Zahvaljujem na razgovoru, želim ti uspješan rad!



KATA UNGÁR
managerica

U SALONU SONYA U ULICI NEFELEJCS

Masažu: Csilla Fülöp (+36-20) 981-7894

za kozmetiku: Ivett Rácz (+36-20) 416-6329

za manikuru/pedikuru: Krisztina Hasznosi (+36-20)

594-7437

za frizera: Rbert Horváth (+36-20) 369 7579

U SALONU SONYA U ULICI SZONDI

za masažu: Ildikó Hrnicsjár (+36-20) 457 1155

za kozmetiku: Ildikó Mészáros Bagj (+36-20) 500-3889

Naši suradnici spremno čekaju kako bi vam pružili malo tetošenja. Izvucite svoje rokovnike i uvjerite se u istinitost mojih riječi! Želim vam ugodno tetošenje!

Obavijesti ureda Jugoistočne Europe



OBVIJESTI UREDA U SRBIJI

- Ured u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127. Radno vrijeme ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom od 12:00 do 19:30 sati, a srijedom i petkom od 09:00 – 16:30 sati.
- Ured u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vrijeme: ponedjeljkom i četvrtkom 11.00–19.00 h, utorkom, srijedom i petkom 9.00–17.00 h.
- Ured u Horgošu: 24410 Horgoš, Béle Bartóka 80, tel.: +381-24-792-195. Radno vrijeme radnim danom 9.00–17.00 h. Regionalni direktor: Branislav Rajić.

– Forever Living Products Beograd Vam stoji na raspolaganju sa sljedećim uslugama: predaja narudžbe putem telefona – te-
lecentar, na broju telefona: +381-11-309-6382. Radno vrijeme:
ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30 h, a ostalim
radnim danima 9:00–16:30 h. Pri telefonskoj narudžbi roba se
dostavlja na adresu koja je navedena na kodnom broju. Naru-

čitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene
robe. Troškovi dostave poštom plaćaju se po dnevnom tečaju
NBS Srbije na dan kada je roba uručena. Troškove dostave po-
štom FLP Beograd podmiruje samo u slučaju kada narudžba
pod istim kodnim brojem prelazi vrijednost 1 boda.

- Registracija novih suradnika ne može se obavljati putem telefona.
- Pri telefonskoj narudžbi uzet će se u obzir samo narudžbe pri-
stigle do 25. u danom mjesecu, dok se nakon toga narudžbe
mogu predati samo osobno u našim uredima.
- Reklamni materijal i svi formulari moći će se kupovati i u ure-
dima u Horgošu i Nišu, gdje će naši distributeri moći kupiti i
pristupnice i obrasce namijenjene izmjeni podataka.

BROJEVI TELEFONA LIJEČNIKA SPECIJALISTA U SRBIJI:

dr. Biserka Lazarević i dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318,
konzultacije utorkom 13h-16h i petkom od 14h-16h
dr. Kaurinović Božidar tel.: +381-21-636 9575
konzultacije srijedom i četvrtkom od 12h-14h, na br.



OBVIJESTI UREDA U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20. Tel.: +382-20-245-412,
tel/fax: +382-20-245-402. Radno vrijeme: ponedjeljkom
12:00–20:00. Ostalim radnim danima 9:00–17:00. Svaka zadnja
subota u mjesecu je radni dan. Radno vrijeme: 9:00–14:00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

– Proizvode možete naručivati na sljedeće brojeve telefona:
+382-20-245-412; +382-20-245-402. Plaćanje prilikom preuzimanja
robe. Ako vrijednost naručene robe dostiže i premašuje 1 bod,
FLP preuzima troškova transporta na svoj teret.

BROJ TELEFONA LIJEČNIKA SPECIJALISTA ZA CRNU GORU:

dr. Nevenka Laban: +382-69-327-127



OBVIJESTI UREDA U HRVATSKOJ

- Ured u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.
Obavještavamo suradnike i potrošače da ured FLP-a Zagreb
ima produženo radno vrijeme: ponedjeljak i četvrtak: 09:00 –
20:00; utorak, srijeda i petak 09:00 – 17:00. Tel.: 01/ 3909 770;
faks: 01/ 3704 814.

Regionalni direktor: mr. sci. László Molnár.

- Telefonske narudžbe: 01/ 3909 773. Troškove dostave za poje-
dinačnu narudžbu iznad 1 boda plaća FLP.
- Predavanja o proizvodima i marketingu održavaju se ponedjelj-
kom, utorkom, srijedom i četvrtkom od 17:00 u središnjem uredu.
- Kozmetičko-edukacijski centar pruža usluge u kozmetičkom salonu
u središnjem uredu po vrlo povoljnim cijenama za članove FLP-a.

– Radno vrijeme centra: ponedjeljak i srijeda 09:00 – 12:00, uto-
rak i četvrtak 15:00 – 20:00 i petak 14:00 – 17:00. Rezervacije
termina na tel: 01/ 3909 773.

VAŽNA OBVIJEST: od 1. ožujka 2008. moguće je obročno plaća-
nje (2 – 3 rate) putem DC kartice za kupnju proizvoda i usluge
kozmetičkog salona iznad 1.500 kuna. Broj telefona telefonske
liječnice dr. Ljube Rauški Naglič: 091 5176 510 – svaki neparni
datum od 16:00 do 20:00. Iskoristite mogućnost povlaštene kup-
nje. Za obavijesti upitajte svojega sponzora ili djelatnike ureda.

BROJEVI TELEFONA NAŠE LIJEČNICE SPECIJALISTICE U HRVATSKOJ:

Dr. Davorka Vitlov Čirjak: +385-9151-07070
(parnim danima, od 08.00 do 10.00)



OBAVIJESTI UREDA U BOSNI I HERCEGOVINI

- Ured u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg D Mihajlovića br. 3, tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Radno vrijeme radnim danom: 9.00-17.00 sati. Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić.



Ured u Bijeljini

- Ured u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10, tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Radno vrijeme ponedjeljkom, četvrtkom i petkom od 09.00-16.30, a utorkom i srijedom 12.00-20.00 sati. Svaka zadnja subota u mjesecu je radni dan i svake zadnje subote održat ćemo mini Dan uspjeha u uredu FLP-a. Voditeljica ureda: Enra Hadžović. U slučaju telefonske narudžbe u uredima
 - Forever Living Productsa u Bosni zovite sljedeće brojeve (prijava novih distributera putem telefona nije omogućena): +387-55-211-784 u Bijeljini, i +387-33-760-650 u Sarajevu.

OBAVIJEST UREDA FLP-A SARAJEVO

- U slučaju telefonske narudžbe naručitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Kada vrijednost narudžbe ne prelazi vrijednost 1 boda, tada troškove dostave na kućnu adresu plaća naručitelj.



OBAVIJESTI UREDA U ALBANIJU

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 36. Fax: +355 4230 535
Regionalni direktor: Attila Borbáth
Voditelj ureda: Xhelo Kiçaj, tel.: +355 694066 811
Konzultacije: Radnim danom 9–13h, 16–20h
e-mail: flpalbania@abcom.al



Ured u Albaniji

OBAVIJESTI UREDA U SLOVENIJI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640. Radno vrijeme ponedjeljkom i četvrtkom od 12:00 do 20:00 sati, a utorkom, srijedom i petkom od 09:00 – 17:00 sati.
- Adresa skladišne prodaje u Lendavi: Kolodvorska 14, 9220 Lendava
Telefon: +386-2-575-12-70, Fax: +386-2-575-12-71,
E-mail: forever.living@siol.net. Radno vrijeme: ponedjeljkom od 12 do 20 sati, utorkom, srijedom, četvrtkom i petkom od 9 do 17 sati. Regionalni direktor: Andrej Kepe.

– Obavješćujemo Vas da uz ured u Trzinu radi i salon Sonya za kozmetiku i masažu. Daljnje informacije i dogovaranje termina na broj tel.: +386-1562-3640. Očekujemo vaše upite.

– Broj telecentra u slučaju telefonske narudžbe: +386-1-563-7501. U slučaju telefonske narudžbe, robu će se isporučivati na adresu navedenu na kodnom broju. Oni distributeri proizvoda koji namjeravaju naručiti robu u ime drugog distributera proizvoda, prethodno moraju nabaviti punomoć onog distributera proizvoda na čije ime naručuju robu. Spomenute punomoći može se nabaviti u uredu. Vrijeme isporuke robe naručene telefonom iznosi dva radna dana!

BROJEVI TELEFONA NAŠIH LIJEČNIKA SPECIJALISTA U SLOVENIJI:

dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788



Ured u Lendavi



OBAVIJESTI UREDA U KOSOVU

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



EUROPSKI RALLY 2010.

LONDON, ENGLJESKA 4.-6. OŽUJKA

Kvalifikacijsko razdoblje: od 1. srpnja do 31. listopada

3. RAZINA

Realizirajte 95 CC-a (zajedno s osobnim bodovima) sa svojom novom skupinom

- ★ ulaznice za Rally
- ★ 3 noćenja u hotelu
- ★ putovanje zrakoplovom



2. RAZINA

Realizirajte 50 CC-a (zajedno s osobnim bodovima) sa svojom novom skupinom

- ★ ulaznice za Rally
- ★ 3 noćenja u hotelu



1. RAZINA

Realizirajte 20 CC-a (zajedno s osobnim bodovima) sa svojom novom skupinom

- ★ ulaznice za Rally



Novi uvjeti za kvalifikaciju na sve pojedine razine: Sponzorirajte minimalno tri prvogeneracijska distributera, koji će svi postići razinu assistant supervizora. Sva tri nova distributera moraju postići zadane bodovne vrijednosti prema ilustraciji. Kvalificirani distributer treba biti "aktivan" u svakom mjesecu kvalifikacijskoga razdoblja. Kvalifikacijsko razdoblje traje od 01. srpnja do 31. listopada 2009. godine. Svi uvjeti moraju se ispuniti za vrijeme kvalifikacijskoga razdoblja. Novi distributeri moraju pristupiti tvrtki za vrijeme trajanja kvalifikacijskoga razdoblja, a oni među njima koji se također žele kvalificirati, moraju biti aktivni već i u mjesecu u kojem su pristupili tvrtki. Datumom prijave distributera smatra se datum kada se podatci s pristupnice unesu u računalni sustav matične tvrtke. U ovom poticajnom programu relevantne su samo kupnje obavljene unutar regije. Svaki distributer u pridruženim generacijama mora imati prebivalište u regiji. Svaki distributer sam je odgovoran za razumijevanje propozicija ovoga poticajnog programa. Povlašteni tretman ni u kojem slučaju nije moguć. Ovaj poticajni program sadržava samo uvjete i nagrade navedene u ilustraciji. Molimo Vas, ako imate bilo kakva pitanja, obratite se Vašem regionalnom direktoru. Nagrade se ne mogu pretvoriti u gotovinu. Nagrade nisu prenosive na drugoga.

★★★★★
Hotel Kastély
SZIRÁK



Dragi naši gosti povratnici i gosti budućí!

Ljeto se uvelike zahuktalo, dosad su već gotovo svi odlučili gdje će napuniti baterije, gdje će se regenerirati nekoliko dana. Ako to ipak niste učinili, željeli bismo vam biti od pomoći u tome. Povoljni paketi u tekstu koji slijedi osigurat će vam mogućnost kako biste se odmorili, i što je još važnije, po vrlo povoljnim cijenama!

Srdačno očekujemo Vaše upite. Ako imate bilo kakvo pitanje, stojimo Vam na raspolaganju!

Telefon: 06-32-485-300, e-mail: kastelyszirak@globonet.hu

Provedite kod nas nezaboravni vikend, po izvanredno povoljnoj cijeni!

VIKEND PAKET: (s dolaskom u petak)

Dva noćenja u prekrasnom apartmanu
 Doručak i večera
 Polusatna masaža
 Uporaba wellness centra i teniskog terena
 umjesto 59.280.-Ft > **41.600.-Ft/osobi/2 noći**

Dva noćenja u dvokrevetnoj sobi kao iz bajke
 Doručak i večera
 Polusatna masaža
 Uporaba wellness centra i teniskog terena
 umjesto 53.280.-Ft > **37.500.-Ft/osobi/2 noći**

Dva noćenja u dvokrevetnoj sobi u
 sporednom traktu zgrade
 Doručak i večera
 Polusatna masaža
 Uporaba wellness centra i teniskog terena
 umjesto 34.430.-Ft > **29.450.-Ft/osobi/2 noći**

1. WELLNESS PAKET /u glavnoj zgradi/ Dva noćenja
 Doručak i polupansionska prehrana
 30 minuta / osvježavajuća masaža
 Čarolija mora – tretman lica za dame i gospodu)
 Koktel
 Uporaba jacuzzija, saune, solne komore, bazena
42.500.-/osobi /paketu

2. PAKET MEDENI MJESEC ZA NJU I NJEGA
 /u glavnoj zgradi/ Četiri noćenja
 Doručak i večere uz svijetlu
 Šampanjac za doček
 Aloe kupka s mlijekom
 30 minuta / osobi osvježavajuća masaža
 Uporaba jacuzzija, saune, solne komore, bazena
75.500.-/osobi /paketu

3. BEAUTY PAKET /u sporednom traktu zgrade/, Tri noćenja
 Doručak i polupansionska prehrana
 Kozmetički tretman lica Cvijet mladosti, za dame
 Pakung za uljepšavanje i regeneraciju za gospodu
 Solna komora – detoksikacijska kura
 Aloe kupka s mlijekom
 30 minuta / osobi masaža
 Uporaba jacuzzija, saune, solne komore, bazena
55.750.-/osobi /paketu

4. UMIROVLJENIČKA SVAKODNEVNICA
 /u sporednom traktu zgrade/ Četiri noćenja
 Doručak i polupansionska prehrana, s dijetalnim menijima
 Pripremljen pladanj s voćem uz jacuzzi
 30 minuta aromatične švedske masaže
 Borba protiv bora – kozmetički tretman
 Koktel, Uporaba jacuzzija, saune, solne komore, bazena
61.500.-/osobi /paketu



Forever Fizz™

Šumeći izvor energije

Forever Fizz™ je šumeća tableta s okusom manga koju smo razvili na način da se brzo otopi u vodi te da što brže opskrbi organizam energijom.

Uzimajte ovu ukusnu energetska bombu u bilo koje doba dana. Energetska tableta koja je pakirana pojedinačno može se konzumirati bilo gdje i bilo kada, a zahvaljujući perforaciji jednostavno se može otvoriti, transportirati i staviti u bocu mineralne vode Forever Sirona kada vam je potrebno malo osvježenja.

Sastojci: dekstroza, limunska kiselina, sredstvo za povećanje volumena (natrijev bikarbonat, natrijev karbonat), prirodna aroma, L-aurin, jabučna kiselina, L-leucin, glukoronolakton, zaslađivač (sukraloza 0,9%), ekstrakt korijena korejskoga ginsenga (Panax ginseng), sredstvo za sprječavanje zgrušavanja (silicijev dioksid), vitamini: Ca-pantotemat, nijacin, vitamin B6 (piridoksin-hidroklorid), vitamin B12 (cijanokobalamin)

Sadržaj: 30 tableta

Hranjiva vrijednost:

| | 1 doza (1 tableta) sadržava | % RDA (% unosa dnevno preporučene doze vitamina) u jednoj tableti |
|---------------------------------------|-----------------------------|---|
| energetska vrijednost | 5 kcal / 17 kJ | |
| proteini | 0 | |
| masti | 0 | |
| ugjikohidrati | 1 g | |
| od toga šećer | 1 g | |
| nijacin | 5 mg | 28 |
| vitamin B6 | 2 mg | 100 |
| vitamin B12 | 3 µg | 300 |
| pantotenska kiselina | 5 mg | 83 |
| L-aurin | 200 mg | — |
| L-leucin | 175 mg | — |
| glukoronolakton | 100 mg | — |
| ekstrakt korijena korejskoga ginsenga | 40 mg | — |
| natrij | 300 mg | 15 |

- Ugodna okusa manga
- Brzo se otapa u vodi
- Može ga se ubaciti u bocu mineralne vode Forever Sirona



Upute za uporabu:

Otopite jednu šumeću tabletu u približno 2–2,5 dL vode. Nakon što se tableta u potpunosti otopi, radi optimalnog djelovanja popijte dobiveni napitak u roku od 15 minuta. Dodatak hrani ne može zamijeniti uravnoteženu raznoliku prehranu.

PRODUCT # 283