

Godina XIII. broj 8. – kolovoz 2009.

NIJE ZA PRODAJU

# FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA



## **Gidófalvi Attila & Attiláné**

new diamond-sapphire  
managers

2009. kolovoz



# Posveti vremena ljetu!

**L**jeto je uvelike u jeku, a ovo je sezona prepuna aktivnosti. Ovaj dio godine jednostavno obožavam! Trava je zelena, ptice su raspjevane, a nebo je prekrasne plave boje. Kada pomislim na ljeto, sjetim se vatrometa, sladoleda iz kućne radinosti i vesele dječje galame.

U Home Officeu punom se parom pripremamo za Super Rally. Uzbudjenje i ubrzani tempo osjećaju se i u svakodnevnom poslu. Moji suradnici rade vrlo naporno kako bismo mogli Rally učiniti uzbudljivim i nezaboravnim događajem za sve njegove sudionike. Svake godine neumorno radimo da Rally učinimo većim i boljim od Rallyja kakav je bio godinu dana prije. Željeli bismo da postane avanturom koja će presudno utjecati na sve vas. Sloga svih tih ljudi pristiglih iz najrazličitijih kutaka svijeta, koji se okupljaju radi jednoga cilja, doživljaj je koji se nikada ne zaboravlja. Ponesite zatim kući svu energiju i entuzijazam da biste mogli i s drugima podijeliti Foreverovu čudesnu mogućnost.

Rally je upravo mjesto na kojem uvodimo naše nove proizvode. Možemo vam dati obećanje da ćemo vam i ove godine predstaviti nekoliko zanimljivih i sjajnih proizvoda. Želite li znati koji su to? . . . . . Zasad Vam ne mogu otkriti ništa, ali dođite u Dallas i budite među prvima koji će čuti za te proizvode. Znam da ćete obožavati naše novitete!

Tijekom ovogodišnjega Rallyja imat ćete mogućnosti posjetiti našu tvornicu u Dallasu Aloe Vera of America (AVA). Sjajni ljudi koji ondje rade pod vodstvom dopredsjednika Chrisa Hardyja jedva čekaju da vas mogu provesti pogonom i predstaviti vam način na koji nastaju naši proizvodi. Nakon toga pridružite nam se na izletu sjajne atmosfere na Southfork Ranchu. Čuvamo za vas veličanstveni party i posve sam uvjeren da ćete se provesti više nego sjajno.

Međutim, usred svih ljetnih obveza nemojte propustiti posvetiti vremena sebi i ljudima koji vas okružuju. Koliko ste vremena uspjeli provesti s njima? Jeste li ih uspjeli rasteretiti? Jeste li uspjeli izmamiti osmijeh na lica onih s kojima ste stupili u kontakt? Nikada nije kasno da počnete pozitivno utjecati na svijet, ili barem na krug svojih prijatelja i na svoje najbliže. Budite uvjereni da i ljudi koji žive u vašem okruženju znaju i osjećaju da mogu računati na vas. Nemojte žaliti vremena kako biste im dali do znanja koliko su vam oni važni. Priuštite si ovaj bonus i uvjeren sam da će vam biti desetostruko vraćeno.

Uživajte u onome što je od ljeta još preostalo – idite pogledati vatromet, jedite sladoled, poslušajte pjev ptica i posvetite se svojim voljenima. Vidimo se u Dallasu!

*Rex Maughan*

# Idemo u Ameriku



Životu velikoga broja ljudi putovanje je nešto izvanredno, obitelj se priprema danima jer konačno je stigao dugo iščekivani trenutak odlaska na ljetovanje. Svi ushićeno mjerkaju svoje kovčege kako ne bi prekoračili graničnu vrijednost dopuštene težine ako putuju baš zrakoplovom. Svi pozorno prate prognozu vremena i, naravno, sve su ushićeniji kako se približava termin polaska. Za onoga tko prvi put odlazi na putovanje preko bare ti su osjećaji još većeg intenziteta, samo što ne iskoči iz svoje kože, kad će se napokon krenuti?!

Uskoro će slični osjećaji obuzeti približno 200 naših suradnika s kojima se grozničavo pripremamo za Super Rally 2009. Forever Internationala u Dallasu. Naš generalni direktor **Rex Maughan** dočekuje nas s prekrasnim programima. Za mjesto održavanja Rallyja prekrasno je mjesto pronašla naša gospođa dopredsjednica **Navaz Ghaswala** ([http://www.foreverrally.com/2009SuperRally/2009\\_Super\\_Rally/videos/GaylordResot/OPEN.html](http://www.foreverrally.com/2009SuperRally/2009_Super_Rally/videos/GaylordResot/OPEN.html)), a naravno, bit će ondje i naš predsjednik **Gregg Maughan**, kao i dopredsjednik za Europu **Aidan O'Hare**, koji na mjesto održavanja Rallyja stižu iz Dominikanske Republike s jednoga senzacionalnog programa team-buildinga – s Eagle Summita. Zadovoljstvo mi je priopćiti kako će u ovoj ekipi biti nazočna i dva vodeća mađarska distributera: safirni manager **József Szabó** i dijamantno-safirni manager **Miklós Berkics**.

Kako zapravo nastaje to putovanje? Koliko trebamo uplatiti u blagajnu tvrtke da bismo dospjeli na najsenzacionalnija odredišta Texasa? Svoje lisnice ne moramo otvarati, ne moramo svaki mjesec tijekom godinu dana stavljati nešto na stranu za zrakoplovnu kartu. Ne moramo se zamarati pitanjem može li se u obiteljske financijske okvire ugarati neki hotel s tri ili četiri zvjezdice. Ovdje nam sve plaća Forever Living i sve nam se daje na najvišoj razini, hotel s pet zvjezdica, prehranu na visokoj razini, višednevnu edukaciju, obilazak na svijetu najvećega središta za Aloe veru, ulazak kroz vrata svjetski poznatog Southfork Rancha – sve ćemo to dobiti. Tvrtka od nas očekuje samo jednu jedinu stvar, da svakodnevno radimo svoj posao, podijelimo mogućnost Forevera sa sve većim brojem suradnika, kupaca, a budemo li korektno i časno provodili ovaj posao, tada će i obiteljski fotoalbum moći biti obogaćen snimkama poslovnoga putovanja ovoga tipa, jer, naravno, bit će ondje i banketa, zabave, kao i upoznavanja s kolegama koji stižu sa svih strana svijeta.

Želim da se oni, koji o ovoj mogućnosti sada čitaju prvi put u životu, što skorije pridruže ovoj ekipi, koja će ovaj put zastupati našu regiju. Ponesimo na pozornicu zastavu regije, otpjevajmo njezinu pjesmu i podijelimo zajedno radost što pripadamo jednoj snažnoj ekipi, velikoj Foreverovoj ekipi. Svakome od vas želim dobar provod, ugodno ljetovanje i mnogo učenja.

Naprijed, FLP Mađarska!

**DR. SÁNDOR MILESZ**  
regionalni direktor

# Pokažimo svijetu!



**P**ristigle gledatelje zabavljale su fenomenalno izvedene parodije sjajnoga mladog komičara **Pétera Sása**.

Arena je utihnula kada je Foreverov glas (**dr. Adolf L. Kósa**) predstavio domaćine priredbe, bračni par senior managera **Orsolyu Lenkó Lopiczné** i **Tibo-**

**ra Lapicza**, koji svoju poslovnu strukturu razvijaju već šest godina. U pozdravnom govoru, u svojstvu krovnoga regionalnog direktora, **dr. Sándor Milez** svima je potvrdio da onaj tko s čvrstom odlučnošću čini sve za ostvarivanje svojih ciljeva, može u ovoj tvrtki računati s

uspjehom. Pa kada smo već mi najbolji – glede ostvarenoga prometa po glavi svakako jesmo – tada to i pokažimo svijetu – glasio je poticaj. U svojstvu skorašnjega cilja koji se može zacrtati osvrnuo se na detalje stručnih i društvenih programa Holiday Rallyja u Poreču.

**Dr. Csaba Gothárd** podijelio je s nama zabrinutost stručnjaka koji se bavi biološkim aspektom minerala i vitamina. Govorio je o rezultatima istraživanja koji rasvjetljavaju pogoršanje kakvoće plodova poljoprivrednog uzgoja. Neizbježan je zaključak o potrebi čistih dodataka





hrani koji potječu iz pouzdanog izvora u cilju očuvanja zdravlja.

Senior managerica **dr. Ibo-lya Bagoly**, nastavljajući se na ova razmišljanja, proširila je temu i upozorila na usku, ali samo malobrojnim jasnu povezanost između načina života i zdravlja. Svoje predavanje zaključila je formuliranjem Foreverove

misije: radi smanjivanja broja bolesti pruži ljudima mogućnost za bolji život.

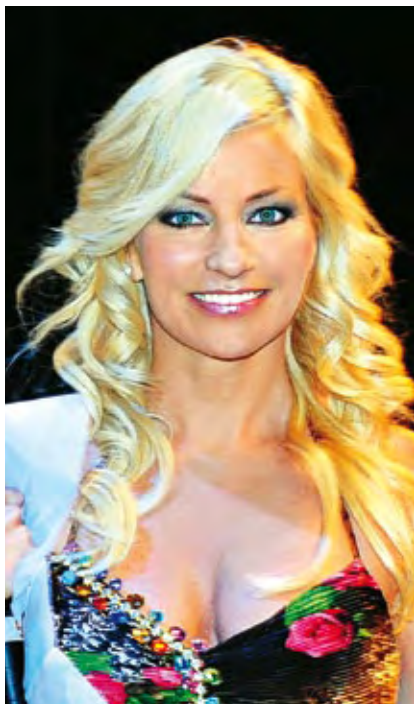
Izvjешća u okviru iskustava s proizvodima, koja su uključivala mnogobrojne korisne savjete kojih se vrijedi držati, ovaj je put vodila managerica **dr. Éva Dóczy**.

Nakon toga od dr. Sándora Milesza na pozornici su

preuzeli svoje značke svježe kvalificirani supervizori i asistent manageri, što je bilo popraćeno glasnim ovacijama i čestitanjima njihovih sponzora i prijatelja.

Senior manager **Imre Máté-Kiss** govorio je o uspješnoj izgradnji poslovne strukture. Predstavio je uvjete i mogućno-









sti članstva u Business Builders. Iz perspektive sedmogodišnjeg iskustva graditelja poslovne strukture i voditelja predstavio je najvažnije sredstvo uspjeha: osobnu autentičnost. Svoje predavanje učinio je još dojmljivijim puštanjem dvaju kratkih filmskih isječaka.

Povodom kvalifikacije Kluba osvajača, managera i viših managera, na pozornicu su pozvali **Katalin i Attilu Gidófalvija**, koji su uz svoju dijamantno-safirnu značku zaslužili i naslov „najbržih dijamantno-safirnih managera na svijetu“. Jednostavno i vrlo uvjerljivo potkrijepili su one vrijednosti zbog

kjih je njihova odluka u ono vrijeme pala na FLP. Senior managerica **Klára Hertelendy** nazvala je FLP darom koji joj je njezin sponzor poklonio. Prema vlastitom priznanju, FLP-ov sustav vrijednosti – rad, znanje i poštenje – naučio ju je napredovati pobjedonosno i zacrtati sve veće ciljeve.

Nakon iznimnih stručnih predavanja, svoj doprinos opuštanjju dale su popularne glazbene točke u izvedbi umjetničkoga dvojca **Piroske Pándi i Géze Egyháziya**. Uhu ugodne melodije koje razgaljuju srca uspjele su potaknuti na ples nekoliko parova na prostoru pred pozornicom.







Dijamantno-safirni manager **Róbert Varga** dospio je pred mikrofon sa završnim predavanjem dana. Svojim osobnim stilom i predanošću cijelim svojim bićem pružio je karizmatično ohrabrenje cijelom auditoriju. Formulu uspjeha preveo je na svima razumljivi jezik: jedna nova osoba tjedno. Njegovo je predavanje otvorilo mnogima u gledalištu nove perspektive!

Dan uspješnosti završio je uspjehom dana, naime kvalifikacijama assistant supervizora. Na pozornicu se slila zavojita rijeka od nekoliko tisuća ljudi. Svoje prvo priznanje u životu preuzeli su neki s ponosom, neki s radošću, a neki s ganućem.

Svojim su nas gostopriv-  
stvom kao domaćini se-  
minara dočekali naši su-  
radnici senior manageri **Olga  
i Miodrag Ugrenović**. Osim  
što su izuzetan plesni par, oni  
su i sjajni graditelji mreže koji  
sa svojom ekipom rade zajed-  
nički na ostvarivanju novih ci-  
ljeva u FLP-u. Hvala im na izu-  
zetnom vođenju programa i  
njima i njihovoj skupini želimo  
još mnogo uspjeha.

Drugi domaćin seminara  
bio je regionalni direktor FLP-a  
Srbije **Branislav Rajić**. Direk-

tor Rajić podsjetio je na doga-  
đaje koje je FLP za svoje surad-  
nike organizirao tijekom ovoga  
mjeseca, kao i na pregršt po-  
slovnih projekata i mogućno-  
sti koje nudi FLP putem svojih  
poticajnih programa u okviru  
kojih jednostavno, kroz jednu  
aktivnost, odrađujete nekoliko  
nagrada. Nadamo se da će svi  
poticajni programi dodatno  
motivirati sve suradnike, jer će  
tada uz malo veći napor moći  
doći do vrijednih nagrada.

Velika nam je čast bila što  
smo toga dana mogli ugostiti

izvršnoga direktora FLP-a za  
Europu **Pétera Lenkeyja**.  
FLP je igra koja se sastoji od  
naporna rada i vrhunske za-  
bave, u tvrtki u kojoj jedan  
osmjech može učiniti čuda,  
u sredini u kojoj marljiv rad  
uvijek donosi povoljan rezul-  
tat. Vizija je to vlasnika tvrtke  
**Rexa Maughana** gdje se  
mogu ostvariti svi snovi. Za-  
hvaljujemo direktoru Lenkeyju  
i činjenici što je i unatoč svo-  
jem prenatrpanom kalendaru  
obveza sudjelovao i na našoj  
priredbi. Bilo nam je drago

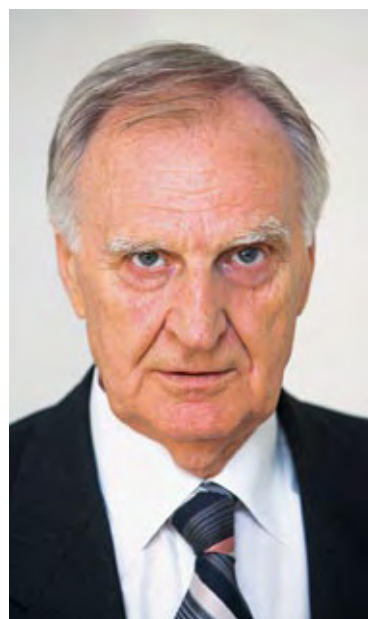
čuti da se u nas osjeća kao  
kod kuće, i jamčimo mu da je  
u Srbiji više nego dobro do-  
šao i u budućnosti.

Jedan od mnogobroj-  
nih poticajnih programa koji  
upravo počinju jest i Europski  
Rally, skup najboljih suradnika  
s područja cijele Europe. Maj-  
stori toga posla, safirni mana-  
geri **Marija i Boško Buruš**,  
do detalja su nam prenijeli  
recept kako se djelotvorno  
odrađuje ovaj poticajni pro-  
gram. Timski je rad recept koji  
donosi povoljan rezultat, a

# Tvrtka u kojoj osmjech može učiniti čuda



Prvi ljetni Dan uspješnosti u Beogradu protekao je u izuzetnom  
raspoloženju, s nadom da ćemo količine pozitivne energije koje su  
se tom prilikom oslobodile iskoristiti za nove uspjehe u Foreveru.



FLP nesebično omogućuje da se kroz jednu aktivnost ostvari nekoliko nagrada.

Proizvodi FLP-a sa svim svojim korisnim sastojcima efikasno čuvaju ljudsku kožu koja, kao najveći organ ljudskoga tijela, svakodnevno trpi najveću količinu štetnih utjecaja iz okoliša. Svoje veliko iskustvo u dermatologiji nesebično je prenijela u FLP-ov svijet **dr. Mirjana Nedić**, koja nam je i slikom i riječima demonstrirala kako aloe sa svojim hranjivim sastojcima pomaže ponovno uspostaviti narušenu ravnotežu ljudske kože.

Suradnici i distributeri nesebično su podijelili svoja iskustva u uporabi proizvoda sa svima u publici, a dodatno su nas iznenadila iskustva u primjeni naših proizvoda u liječničkoj praksi. Velik stručnjak i vrstan poznavalac proizvodnoga programa FLP-a **dr. Božidar Kaurinović** maestralno je vodio ovaj segment programa i svojim komentarima dopunio je praznine potrebne da bi preporuka bila kompletirana.

Na sceni dvorane Doma sindikata uručili smo novim **supervizorima** zaslužene značke i poželjeli im još mnogo sreće i uspjeha u daljnjem radu. Poznati majstor dobre atmosfere i odličnog provođa **Luis** priredio nam je, sa

svojim proširenim bendom, odličan tulum koji je samo dodatno „podgrijao“ ionako uzavrelu atmosferu u Domu sindikata. Ovom vrsnom majstoru scene dugujemo veliku zahvalnost za mini koncert i očekujemo ga na nekom od naših idućih seminara.

„Željela sam da moja ekipa uspije, i do uspjeha sam došla i osobnim primjerom“ – poručila je managerica **Ivona Tintar**. Rezultat njezine ekipe upravo i jest bila želja koju je Ivona željela, a uspjeh je sve vrijeme bio u njezinoj glavi. Naporan rad, mnogobrojni sastanci i prezentacije, telefonski pozivi i rad sa skupinom, dali su ovaj

mladoj managerici već u 20. godini života golemu poslovnu slobodu.

„Odluka je spremnost da se nešto ostvari, a ta ista odluka mora biti samo naša. Odgovornost za naš uspjeh počiva na nama samima, naša sposobnost i mudrost da se definiraju ciljevi može samo olakšati cijelu proceduru“ – poručila nam je naša suradnica managerica **Marica Kalajdžić**. Na svojem putu do uspjeha ona će ustrajati jer se čvrsto pridržava svojih poslovnih načela i svojih snova, i tako će biti FOREVER.

Golema snaga i potencijal FLP-a krije se u distributerima i assistant supervizorima. U

našoj kompaniji sadimo i vjerujemo da će iz sjemena koje posijemo izniknuti fantastična biljka s puno plodova, odnosno uspješan suradnik koji će dalje samostalno, ali uz upute sponzora, nastaviti marketinšku djelatnost. Senior managerica **Mirjana Mičić** poručila je da su najveći problemi u izgradnji biznisa strahovi, koji se najbolje eliminiraju kroz svakodnevnu djelatnost.

Emocije pokreću sve u nama, odnosno mogu biti našim osnovnim gorivom i u izgradnji posla. Fantastično je u FLP-u što se ostvareni rezultati odmah nagrađuju i uvijek priznaju. Njegov sponzor odlučio je da će mu pro-





mijeniti život i na tome mu je beskrajno zahvalan naš suradnik, soaring manager **Zoran Ocokoljić**. Svi se možemo promijeniti onoliko koliko mi sami hoćemo kako bismo postigli svoje ciljeve.

Novim **assistant supervisorima** poželjeli smo puno uspjeha u daljnjem radu i uputili smo im iskrene čestitke za najvažniju kvalifikacijsku razinu u FLP-u koja im omogućuje daljnje sponzoriranje svojih novih suradnika.

Idući dan uspješnosti u Beogradu održat će se 19. rujna u dvorani Doma sindikata.

**BRANISLAV RAJIĆ**  
regionalni direktor FLP-a Srbije

**O**ni koji se bore da uspiju, nemaju ga previše. Danas govorimo samo o takvima! Svatko tko mudro troši vrijeme bit će nagrađen bogatim i produktivnim životom. Stoga je jedno od temeljnih učenja – učenje kako upravljati svojim vremenom. Vrlo je važno znati kako trebate utrošiti svoje vrijeme. Svi imamo na raspolaganju 24 sata dnevno i svi jednako: ni minutu više ni minutu manje. Postoji opća podjela vašega dana:

Prvih 8 sati predviđeno je za spavanje. Dragi distributeri, imajte veoma odgovoran odnos prema svojem vremenu, jer u suprotnome može doći do velike štete za vaše zdravlje. Mnoga istraživanja pokazuju da nedovoljna količina sna može izazvati ozbiljne zdravstvene probleme. Možete povremeno ukrasti sat ili dva od sna, ali nemojte nikako da vam to prijede u lošu naviku.

Drugih 8 sati jest 8 sati rada. Naše društvo i naš život sve su kompliciraniji. Uz takav život ide i sve veći opseg posla, tako da nam posao i vrijeme za posao zauzima sve veći i veći dio našega života.

Trećih 8 sati slobodnog vremena nas upozorava na to da ne smijemo postati ovisni o radu. U životu postoje i druge stvari, a ne samo posao, i tim drugim stvarima trebamo posvetiti vrijeme. Ako to ne učinite, uspjeh će izgubiti svako značenje.

Zato uspješni ljudi posvećuju svoje vrijeme obitelji, smiju se i igraju s djecom, odmaraju se u samoći, čitaju knjige, rekreiraju se, idu na utakmice, zure u nebo i oblake...

Naveo sam vam dosta razloga zbog kojih trebate nastojati svakodnevno



# Upravljanje vremenom

Dragi distributeri FLP-a, recite mi kako trošite svoje vrijeme, a ja ću vam reći gdje ćete biti za 10 godina. Zsigurno ću vam to reći. Vrijeme je vrijedna imovina.



primjenjivati opću podjelu 3 x 8. Vrijeme za posao zauzima najveći dio našega vremena i danas govorim, prije svega, o korištenju toga vremena. Kako god se mi organizirali tih 24 sata, vrijeme ne čeka nikoga, ono neumitno prolazi.

A sada vas molim da zamislite kako postoji banka koja svako jutro na vaš račun položi 86.400 dinara, ali vam nije dopušteno da bilo što prenesete u sljedeći dan, ili da podignete, ili sačuvate u gotovini. Na kraju svakoga dana banka vam oduzima sve što imate na računu, a što niste potrošili toga dana. Što biste učinili? Potrošili svaki dinar, naravno, s velikim zadovoljstvom.

Dragi distributeri, svatko od vas ima takvu banku. Njezino ime je vrijeme. Svako jutro na vaš račun vaša banka zvana vrijeme polaže 86.400 sekunda i svaku vam večer oduzima sve što niste investirali u pametne svrhe. Nema prijenosa. Svako jutro banka vam otvara račun da bi ga svaku večer zatvorila. Ako ne uspijete iskoristiti depozit toga dana, gubitak je vaš, nema povratka i pozajmice od jučer, nema pričuve za sutra, morate živjeti sada i živjeti od današnjega depozita.

Postavlja se pitanje: kako taj depozit iskoristiti na najbolji način? Kako izvući maksimum iz današnjega dana? Sve se odigrava u jednom danu. Kako pobijediti sat koji otkucava, napraviti najbolje investicije u životu?

Ako želite postići uspjeh, morate početi kontrolirati svoje vrijeme. Osjećaj kontrole ključ je moći, samopouzdanja i sreće, i on je moguć samo ako posjedujete vještinu u upravljanju vremenom. Koliko god da ste skloni odugovlačenju i dugotrajnom petljanju s ne-

važnim stvarima, stvaranjem ove vještine možete postati jedna od najproduktivnijih i najefikasnijih osoba.

Uspješni ljudi, odlično plaćeni ljudi, nastoje raditi ovako.

Koji prvi korak trebate napraviti kako biste stekli vještinu upravljanja vremenom?

Prvi je korak analiza vaše polazne točke, analiza vaše trenutačne situacije, na što trošite vrijeme, koliko ga trošite i kako ga trošite. U toj analizi morate biti brutalno iskreni, jer se radi o vama. Kada ljude upitate kako troše vrijeme, većina odgovara da ga troši na najvažnijim poslovima, ali da su stalno u frici i stalno nezadovoljni korištenjem vremena. Ali kada im se predloži da nekoliko dana vode evidenciju trošenja vremena kako bi dobili potpun uvid na što i kako troše vrijeme, oni kažu da to ne žele, da oni to već znaju. Ali oni drugi, koji su iskreni prema sebi i koji su spremni ući u to, nakon nekoliko dana, odnosno nakon što tjedan dana vode evidenciju o tome, i sami postaju iznenađeni koliko vremena troše na – gluposti. Dakle, oni ljudi koji su spremni biti iskreni prema sebi samima i koji su spremni otvoreno ući u ovu analizu, oni su spremni i za promjene u upravljanju svojim vremenom.

Zapamtite: promjena upravljanja vremenom nije nikakva promjena tehničke prirode. Ona u svojoj biti znači promjenu perspektive s koje promatramo život, promjenu pristupa životu.

Da bih vam ovo što više približio, napraviti ću usporedbu s programom za mršavljenje. Kada netko odluči smršavjeti, zbaciti sa sebe svu garderobu, stane na vagu i izvažuje se. To što vaga poka-

zuje, to je ta sadašnja točka i to je ta trenutačna situacija. I na osnovi te trenutačne situacije pravi se program za mršavljenje. Ako je vaga 1. veljače pokazala 86 kg, a 1. ožujka 96 kg, program za mršavljenje ne uspijeva. Ali ako je 1. veljače bilo 86 kg, a 1. ožujka 83 kg, program za mršavljenje je krenuo. Isto tako trebate napraviti analizu vaše trenutačne situacije na što i kako trošite vrijeme. Odlazi li na gledanje TV programa 4 sata, ili na čitanje žute štampe 1 sat, ili na ispijanje kave 2 sata, za rad u ovom programu ostaje samo 2 sata. Dakle, od te trenutačne situacije trebate napraviti program kako iskoristiti svoje vrijeme s ciljem da dođete barem do 8 sati rada u programu Forever Living Products. Ali se postavlja pitanje kako to učiniti.

Prvi odgovor na to pitanje jest definiranje ciljeva u službi korištenja vremena. Polazna točka upravljanja vremenom jest zacrtati svoje ciljeve. Bez njih i najbolje planiranje i metodologija rada neće vam pomoći. Ciljevi imaju veliku snagu, svi nam oni daju usmjerenje u našem poslu i cjelokupnom našem životu. Samo onaj tko je definirao svoje ciljeve može zadržati pregled u svakodnevnoj jurnjavi i u situaciji velikoga stresa, kako bi lako i sigurno došao do onoga što želi. Zato, dragi distributeri, definirajte svoje ciljeve. Danas cilj – sutra uspjeh!

Ali cilj bez krajnjega roka prazna je priča, takav cilj nema nikakve snage. Cilj bez krajnjega roka jest kao metak bez barutnog punjenja, tako da ćete, ako niste definirali ciljeve i odredili im krajnje rokove, proći pucajući ćorcima i u privatnom i u poslovnom životu. Doslovno je nemoguće kontrolirati vrijeme ako nemate jasne svoje ciljeve.

Sljedeći način upravljanja vremenom jest definiranje prioriteta. Svaki se cilj sastoji od više zadataka. To su višeslojni zadaci. Ali oni nisu podjednake važnosti, jedni su veoma važni, drugi su manje važni. Mi ih trebamo poredati, tj. napraviti popis prioriteta, popis zadataka, aktivnosti prema važnosti. Važnost svakog zadatka ocjenjuje se na temelju mogućih posljedica. Što su posljedice veće, taj je zadatak važniji. Uspješni ljudi, odlično plaćeni ljudi, sve vrijeme troše radeći na zadacima visokog prioriteta. Oni drugi, slabo plaćeni, neuspješni ljudi, cijelo vrijeme ubijaju se radeći na zadacima male vrijednosti. Veoma je bitno što ćete prvo učiniti tijekom dana, što ćete učiniti drugo, treće, a što uopće nećete raditi. Bitno je da svaki zadatak trebate izgurati do kraja. To je najbolji način upravljanja vremenom i samim sobom. Kad god radite nešto što vas približava vašem cilju, vi postupate inteligentno. A kad god radite nešto što vas ne približava vašem cilju, postupate neinteligentno, glupo.

Dakle, osnovno sredstvo upravljanja jest spisak, organiziran prema prioritetu, a koji se koristi kao konstantno sredstvo za osobni menadžment.

Sada ću vam navesti primjer gospodina Charlesa Schwaba. On je još prije sto godina, kao vlasnik poznate čeličane, zatražio pomoć stručnjaka da mu poveća produktivnost rada. Stručnjak koji mu je zajamčio da će mu to učiniti **zvao se Ivy Lee**. Charles Schwab, kao i svaki privatnik, odmah je pitao koliko će ga to stajati. **Ivy Lee** je odgovorio ništa, ako ne uspije. Ali ako poslije 90 dana uspije, onda neka mu plati onoliko koliko procijeni da to vrijedi.

**Ivy Lee** je zatražio razgovor s menadžerima u čeličani, po deset minuta sa svakim pojedinačno. U tih deset minuta svakome je rekao da na kraju dana napravi popis svih poslova koje treba sutra učiniti i da ih poreda po važnosti kako bi sutra, kada počne raditi posao pod brojem 1 i dalje s brojem 2, kazao: ako ne završite, nastavit ćete sutra. Svi su menadžeri bili zapanjeni i pitali se zar je to sve. On je rekao da je to sve. Nakon 90 dana produktivnost čeličane povećana je izuzetno. Charles Schwab rekao je da je to najbolji savjet koji je u životu čuo i na ček **Ivyja Leeja** ispisao je 25 tisuća dolara. Koliki je to iznos bio prije 100 godina možete procijeniti ako vam kažem da je u to vrijeme dnevnicu u Americi bila dva dolara.

Treća mogućnost kako bismo na pravi način koristili svoje vrijeme jest primjena pravila 80 prema 20, odnosno Paretova pravila. Pareto je talijanski ekonomist koji je primijetio da 20 % ljudi u svijetu drži 80 % kapitala. A pravilo 80 prema 20 veli kako je 80 % naših najvećih dostignuća realizirano u samo 20 % našega vremena. Dragi suradnici, postavlja se pitanje: A što je s onih 80 % našega vremena. Kao da nam netko ili nešto krade vrijeme. Nitko nam ne krade, nego ljudi rade na zadacima male vrijednosti. Trebate se pridržavati ovoga pravila. Trebate biti ekspert u njegovoj primjeni. Jer ključna je stvar da provodite vrijeme radeći visokokvalitetne poslove koji daju najveće rezultate.

Četvrta mogućnost da najbolje iskoristite svoje vrijeme jest da se disciplinirate kako biste kontinuirano, najmanje jedanput u sat vremena, postavili sebi pitanje koristim li trenutačno svoje vrijeme na najbolji način. Kada vaš odgovor na

ovo pitanje uvijek bude potvrđan, onda ste došli u fazu da radite doista samo one poslove koji vas vode k vašem cilju, i tada ćete sigurno postizati dva i tri puta više od drugih ljudi, jer radite na najvažnijim i najvrjednijim poslovima.

Dragi suradnici! Ako niste dosad naučili kako se koristiti riječju ne, odsad se koristite njome. Sasvim odlučno kažite ne, odgovorite s ne na svaki zahtjev za vašim vremenom koji toga

časa ne predstavlja njegovu najbolju uporabu. Zazvonio vam je telefon, prijateljica želi proćakulati s vama. Ne! Susjed vas je pozvao jer je kupio kućnoga ljubimca. Kažite ne! I tako dalje i tako dalje. Vrlo se mnogo vremena prosipa zato što ne upotrebljavate riječ ne.

Volite raditi ono što radite! Uživajte u tome! Tada ćete sigurno raditi na prioritetnim zadacima i tada ćete sigurno odvojiti dovoljno vremena za taj rad.

Kako bih sve ovo što sam sada rekao ilustrirao na najbolji način, pročitat ću vam tri teksta koji govore o vrijednosti vremena. Za poznavanje vrijednosti jedne godine pitajte studenta koji je pao godinu. Za poznavanje vrijednosti jednoga mjeseca pitajte ženu koja je preuranjeno rodila. Za poznavanje vrijednosti jednoga tjedna pitajte urednika nekoga tjednika. Za poznavanje vrijednosti jednoga dana pitajte čovjeka koji radi za dnevnicu, a mora



nahraniti djecu. Za poznavanje vrijednosti jednoga sata pitajte par zaljubljenih koji nestrpljivo čekaju da se ponovno vide. Za poznavanje vrijednosti jedne minute pitajte nekoga tko je zakasnio na vlak, autobus ili zrakoplov. Za poznavanje vrijednosti jedne sekunde pitajte nekoga tko je upravo preživio neku nesreću. Za poznavanje vrijednosti jedne desetinke pitajte nekoga tko je osvojio srebrnu medalju na Olimpijskim igrama. Stanoviti William

Sydney Porter sjedio je u zatvorskoj ćeliji i razmišljao o gluposti pronevjere koju je počinio, a koja ga je dovela tamo. Uspio je zaključiti samo to da je time dobio mnogo slobodnog vremena, što je naplatio nekoliko godina poslije. Ali i u tim okolnostima je uspio. Počeo je pisati kratke priče. Prodavao ih je časopisima pod pseudonimom O'Henri. Kada je izašao iz zatvora, bio je najpopularniji pisac kratkih priča u zemlji. Iz zatvora je zakoračio

u uspjeh. Shvatio je da će njegov život nešto značiti samo ako krene put uspjeha i ako počne kontrolirati svoje vrijeme.

Pismo mužu informatičaru: „Dragi mužu! Šaljem ti ovo pismo u lažnoj kuverti jedne računalne kompanije kako bih bila sigurna da ćeš ga pročitati. Molim te, oprost mi za ovu prijevaru, ali mislila sam da bi trebao znati što se događa u kući u zadnje dvije godine otkako si kupio to računalo. Djeca

su dobro. Marko već ima sedam godina i nacrtao je portret cijele obitelji. Tako bi bio ponosan na njega da samo vidiš kako je tebe nacrtao. Stolica i zadnji dio tvoje glave izgledaju vrlo realistično. Maja je napunila tri godine u lipnju. Još uvijek je presretna što si proveo s njom njezin rođendan. Kaže da joj je to bio najbolji dan, iako je padala kiša i nije bilo struje. Ja sam također dobro. Obojila sam kosu u plavo prošle godine. Moj šef se brine o mojoj karijeri i postao je jako dobar obiteljski prijatelj. Kad sam shvatila da ti ne smeta što usisavam oko tvoje stolice, održavanje kuće postalo je mnogo lakše. Kuća dobro izgleda. Nisam sigurna jesi li primijetio da sam oličila zidove prošlog proljeća. Eh dragi moj, moram se pakirati. Moj šef nas vodi na skijanje. Zaposlila sam čistačicu kako bi se brinula o tebi i o kući dok nas nema. Skuhat će ti kavu, donijeti jelo za stol baš onako kako ti voliš. Nadam se da ćete se ti i tvoje računalo provesti lijepo zajedno dok nas ne bude. Marko, Maja i ja često mislimo na tebe. Pokušaj nas se sjetiti bar kad restartaš računalo. S ljubavlju, tvoja žena.“

Dragi suradnici, ne dopustite da ova priča bude i vaša priča. Izbalansirajte svoje vrijeme.

Mnogi su ostvarili uspjeh, ali to nitko nije postignuo preko noći. Mada blagodati uspjeha mogu doći brzo, istinski uspješnim ljudima bit će potreban veći dio života kako bi ostvarili sve što žele. To su dobro potrošeni životi. Dragi suradnici, nadam se da sam vas potaknuo na to da bolje iskoristite svoje vrijeme, te na bolju efikasnost i produktivnost.



IN MEMORIAM  
**CVETKO RATKOVIĆ,**  
safirni manager  
1943–2008.



# Forever nesebično daje

Dugujemo veliku zahvalnost dr. Sándoru Mileszu što nam je iskazao povjerenje i dao priliku da organiziramo prvi sastanak managera FLP-a u Srbiji.



U predivnom ambijentu hotela Prezident u Beogradu proveli smo nezaboravan dan družeći se i radeći. Inače, ambijent održavanja ovakva skupa bio je, s pravom to možemo ustvrditi, dostojan managera FLP-a jer ga srpski Olimpijski komitet koristi za pripreme svojih športaša. Sve je bilo na našoj strani: predivno vrijeme, ugodan ambijent, raspoloženi suradnici i više nego ljubazno osoblje hotela spremno ispuniti sve naše želje.

Sve managere pozdravio je domaćin skupa, direktor FLP-a Srbije, **Branislav**

**Rajić.** Iznio je kako su FLP-ovi manageri pokazali da svojom lojalnošću, vjerom u sebe i ljude oko sebe, naporom i poštenim radom i te kako mogu promijeniti tijek života i učiniti ga mnogo bezbrižnijim, kvalitetnijim i ljepšim. Iskoristimo priliku da pružimo i ostalim ljudima ono što je nama nekada netko ponudio kao mogućnost, a ta sitnica, odnosno članstvo u Foreveru, svima je nam promijenilo živote.

Veliko nam je zadovoljstvo bilo da primimo i osvajače poticajnog programa 1+5, čija je nagrada bila da,

rame uz rame s kolegama managerima, pod posebnim statusom sudjeluju u programu ovoga sastanka.

Iskazana nam je velika čast što nam je u goste došao i s managerima podijelio svoje ideje i vizije niko drugi nego izvršni direktor FLP-a za Europu **Péter Lenkey.** Naš uvaženi gost prenio nam je poruku ljubavi i povjerenja od **Rexa, Grega i Aidana.** Skrenuo nam je pozornost na to što imamo privilegiju raditi u tvrtki koja je samo malo različita od svih ostalih koje susrećemo oko sebe, jer Forever

velikodušno daje, dok ostali samo uzimaju. Rexova plemenita vizija boljeg života dostupna je svima nama kroz aktivnost u FLP-u. Veoma smo zahvalni gospodinu Lenkeyju za vrijeme koje je odvojio kako bi bio s nama, kako je i sam rekao, na mjestu gdje se osjeća kao da mu je tu druga kuća.

Vodeća managerica FLP-a Srbije **Veronika Lomjanski** svima je stavila do znanja da je pozicija managera samo trenutačna pozicija u kompaniji, odnosno treba nastaviti dalje istim žarom i istom energijom kao kada smo



i postajali manageri. Naš je posao mnogim ljudima koji su oko nas predstaviti apsolutno sve mogućnosti koje nudi FLP, počevši od osnovnog bonusa, pa sve do velikog broja poticajnih programa koji vas višestruko nagrađuju za isti posao koji jednom odradite. Rex daje, naše je samo da sve to iskoristimo i uzmemo.

Nakon kraćih predavanja došlo je vrijeme da se svi manageri okušaju u nekoliko športskih disciplina. Izgleda da je svima bilo najzanimljivije pucanje na glinene golubove koje je u svima pobudilo onaj pravi natjecateljski duh koji nikada nije ni napuštao lidere Forevera u Srbiji. S nadom da ćemo se i iduće godine družiti u istom ili sličnom ambijentu, ali u mnogo većem broju, srdačno zahvaljujemo svima managerima naše zemlje na svesrdnoj pomoći oko organizacije i realizacije ovoga fantastičnog događaja



**BRANISLAV RAJIĆ**  
direktor FLP-a Srbije

*„Što je ljudski um u stanju povjerovati, u stanju je i ostvariti.“ (Napoleon Hill)*



Puno sam razmišljala o tome što da napišem, naime željela bih ti poslužiti s nečim s čim ti mogu biti od pomoći u tvojem svakidašnjem poslu u FLP-u. Možda od cijeloga članka bude tek jedna rečenica koju ćeš moći usvojiti, ali već se i u tom slučaju isplatilo što sam se latila pera.

# Moja razmišljanja o FLP-u

## Srdačno te pozdravljam dragi čitatelju, dragi prijatelju!

Smatram kako ste o FLP-ovim poslovnim mogućnostima, snovima, ciljevima, praktičnim koracima mogli čuti puno toga od graditelja poslovne strukture, koji su redom jedan bolji od drugoga. O blagotvornom djelovanju proizvoda mogli ste naučiti od fantastičnih liječnika i iz vlastitih iskustava.

Ja bih vam željela prenijeti osjećaje i uvjerenje koje se u meni razvijalo u ovih 11 godina otkako poznajem tvrtku Forever Living Products i **Rexa Maughana**.

**Zdravlje, Prijateljstvo, Osmjeh, Entuzijizam, Sigurnost, Zabava, Putovanja, Prianje, Uspjeh, Životni Stil, Sloboda**..... jedno sredstvo uz sve navedeno **Novac!**

Kada nekome govorim o mogućnostima koje pruža FLP, ja govorim o tome.

Svatko može odabrati ono što si od ovoga želi priskrbiti.

Kada sam prije 11 godina od **dr. Endrea Németha** čula za sve ovo, jedna mi se misao motala po glavi: „Ako je samo pola od toga istina, već bi i to bilo dovoljno“. Tada, u onoj mojoj životnoj situaciji, ova je mogućnost bila poput snopa svjetlosti, koji sam, takav sam imala osjećaj, morala slijediti!!!

Morala sam slijediti svoje sponzore, Endrea i njegovu suprugu Ági Lukácsi, i morala sam slijediti uvjerenje koje Rex zastupa sve do dana današnjega: „**Pomozi drugima i time ćeš i sebi pomoći.**“

Ovih je dana ova Rexova misao još istinitija. Osvrnemo li se u bilo kojem smjeru po svijetu, posvuda trpaju ljudima u glave samo negativnosti. Znam, teško je prići ljudima u ovoj situaciji, pogotovu na način da bi trebali biti puni entuzijazma, jer odmah odmahuju rukama. Ali ja iskreno vjerujem i znam da postoje ljudi koji neće kukati, nego će potražiti rješenja za svoje zdravlje i za mijenjanje vlastitog života.

Mogli bismo reći, kako čekaju da ih nešto/netko pronađe. ☺

**Ovi su ljudi puni ŽELJE ZA ŽIVOTOM – traži Njih!**

Nemoj provoditi vrijeme s onima koji imaju želju samo za kušnjavom, koji bi željeli plakati nad svojom mukom na tvojem ramenu i jednostavno ne žele čuti odgovore na vlastite probleme.

Ja sam s FLP-om iskusila već mnogobrojne fantastične sadržaje i smatram da mi je elementarna dužnost sve prosljediti, naime predstavljam fantastičnu stvar. Ako i ti iskreno vjeruješ u to, tada će ljudi imati povjerenja u tebe i prihvatit će tvoju pomoć.

## Svoju poslovnu mrežu izgrađuj sa strašću i žarom!

Imaj želju za znanjem, prosljedi s ljubavlju svoje znanje i informacije o proizvodima, kada su već tako čudesni.

Učini ljude uspješnima s pomoću ove sjajne poslovne mogućnosti koju nudi FLP-ov sustav bonusa i njegovi izazovi. Unesi sreću u živote obitelji.

### Osjećaji, osjećaji, osjećaji!

Ovaj se posao ne može raditi poput robota, izgrađivati bez osjećaja, jer je jedan od njegovih najvažnijih gradivnih elemenata **LJUBAV**, koja nas FLP-ovce, unatoč svim negativnim pojavama, **DRŽI NA OKUPU**.

Ponosna sam na činjenicu što moja ekipa slijedi ovo uvjerenje i što ga prihvaća od mene.

Sretna sam što su dvije, izravno u moju liniju pripadajuće obitelji već mogle dobiti ljudsku i materijalnu neovisnost koju pruža managerska razina, i nastojim da i ostali moji suradnici mogu postići to.

Ja neumorno zastupam Rexovo uvjerenje!.....A TI?

Želim uspješan rad svima vama!



**MAGDI KOVÁCSNÉ**  
manager

# Sloboda u provođenju rada

U prelijepom ambijentu bisera turizma Srbije proveli smo nezaboravan vikend s vodećim distributerima FLP-a Srbije. Sigurni smo da ćemo atmosferu i energiju koju smo stvorili tijekom boravka na ovoj planini iskoristiti na najbolji mogući način za još uspješnije građenje mreže i poslovanje naše kompanije.



**P**redavači na seminaru bili su direktor FLP-a za Mađarsku i Južnu regiju dr. Sándor Miliesz i članovi President's kluba Forevera u Srbiji.

Domaćin seminara bio je direktor FLP-a Srbije manager **Branislav Rajić**. Direktor Rajić istaknuo je kako je timski rad nešto najbolje što se može zamisliti, i da su seminari ovakva tipa više nego dobrodošli svim graditeljima mreže unutar naše

kompanije. Sve vas očekujemo i sljedeće godine, u još većem broju.

Raditi planski, svakodnevno, izgraditi sebe kao ličnost i kao lidera kroz marketinški plan FLP-a, osnovni su preduvjeti za uspješnu FLP-ovu karijeru i formiranje istinskih lidera u poslu. Najbolji i najdjelotvorniji regionalni direktor FLP-a u svijetu **dr. Sándor Miliesz** poručuje nam da nam mrežni marketing, osim slobode poslovanja,







daje slobodu i gospoda-  
renje vremenom, što je  
od ključne važnosti. Novu  
energiju poslovanja mo-  
ramo pronaći u novim su-  
radnicima i velikom broju  
mladih ljudi koji moraju  
upoznati Forever.

**Marija Nakić** očit je  
primjer kako osobe koje  
odu u mirovinu mogu biti  
idealni suradnici i lideri u  
svojim strukturama, biti u  
cijelosti posvećeni djeci i  
unucima, a da pritom imaju  
onaj predivan osjećaj da su  
korisni društvu kao njego-  
vi aktivni sudionici. Hvala  
Mariji na njezinoj energiji i  
odanosti FLP-u.



Recept „Kako razmišljaju  
milijunaši“ objasnila nam je  
soaring managerica **Draga-  
na Janović**. Uspješni ljudi  
uvijek teže ostvarivanju vi-  
sokih ciljeva, imaju velike  
planove i jasnu viziju svoje-  
ga posla. Uspješni ljudi su,  
radi svojega napredovanja,  
posvećeni stalnom usavr-  
šavanju i maksimalno su  
lojalni tvrtkama koje pred-  
stavljaju.

Kako nastaviti dalje, kada  
je marketinški plan isti za  
sve – neki su i dalje uspješ-  
ni, dok neki drugi stalno  
imaju problema u poslu?  
Nismo mogli naći boljeg  
predavača od dijaman-  
tnoga managera **Stevana  
Lomjanskog** kako bi nam  
dao odgovor na ovo kru-  
cijalno pitanje. Hrabrost  
svih suradnika, lojalnost fir-  
mi, donošenje adekvatne  
odluke i pobjednički duh,  
pravičnost i osobna odgo-  
vornost – to su preduvjeti  
uspješne karijere u FLP-u!



Soaring manager **Miloš  
Janović** radi svoj posao  
istim ritmom i istom vedri-  
nom kao i prvi dan. Strast  
u poslu tjera čovjeka na ne-  
prekidno učenje, ne samo  
oko stvari vezanih za posao,  
nego i o ključnim životnim  
pitanjima.





Safirni manager **Boško Buruš** svima poručuje da ego ostavimo sa strane, primijenimo sebe i definiramo ciljeve u čijim se okvirima i želimo mijenjati. Nesebičan rad u ovoj vrsti poslovanja donosi svima uspjeh u radu, a bacimo li naglasak na poticajne programe, napredak cijele ekipe je neizbježan.

„Sve znamo, preostalo nam je samo raditi!“ – tako glasi poruka safirne managerice **Marije Buruš**. Ako smo već jednom u životu u dva uzastopna mjeseca imali 120 bodova, zašto ne bismo to ponavljali kontinuirano? Iskoristimo priliku što izgrađujemo timski duh kroz poticajne programe, naime Rex nam je već osigurao da to možemo postići i uz one svoje „redovne“ mogućnosti u Forever! Oduševljenje u poslu donosi entuzijazam, polučit će novom energijom i odličnim rezultatima.

U ovom trenutku dajemo najviše od sebe i radimo najbolje što znamo. Koliko ćemo uložiti sebe u posao, toliko će nam i biti vraćeno. Moramo donijeti odluku da načinimo velik korak naprijed u svojem poslovanju. Sigurni smo dobitnici! Unatrag ne možemo nikako krenuti, jednostavno marketinški plan FLP-a to ne dopušta. Veliku zahvalnost dugujemo dijamantnoj managerici **Veroniki Lomjanski**, koja nesebičnom ljubavlju širi viziju poslovanja FLP-a na prostorima Srbije i cijele Europe.

Vidimo se iduće godine u još većem broju!

Samo nas rad s novim suradnicima, vjera u sebe i entuzijazam u poslu, uz poštovanje sponzora i timski rad, mogu voditi prema daljnjim uspjesima!

**BRANISLAV RAJIĆ**  
direktor FLP-a Srbije

# Suncem obasjano subotnje prijepodne u Ljubljani

**T**oga suncem obasjanog subotnjeg prijepodneva okupili smo se u Ljubljani kako bismo se susreli i educirali. Ljeto je već snažno kucalo na naša vrata, te su na taj način mlade članice glazbene skupine **Foxy Teens** dočarale na pozornici pravo ljetno ozračje, dok smo se uz pjesme u potpunosti razbudili i bili spremni odslušati sva ona zanimljiva predavanja koja su nam pripremili naši distributeri proizvoda.

Velikim pljeskom dočekali smo članicu naše organizacije, kozmetičarku i maserku **Špelu Salobir**, koja je predstavila anticelelulitni program Body Toning Kita i govorila o osnovama zdrave prehrane te kako možemo gubiti kilograme s podrobno osmišljenim programima Clean, Lifestyle i Nutri-Lean, čija odgovarajuća primjena može povoljno utjecati kako na naš opći osjećaj, tako i na našu figuru.

Okupljene je pozdravio regionalni direktor **Andrej Kepe**, koji je najavio program Holiday Poreč 2009. i zamolio sve da potaknu svoje nove distributere proizvoda na realizaciju programa te da nam se pridruže na novom i nezaboravnom skupu u listopadu u Poreču! Predstavio je i sve ostale poticajne programe i s radošću je priopćio kako i u Trzinu radi Salon Szonya. Pozivamo sve distributere proizvoda neka dođu i predaju se u upućene ruke naše kozmetičarke i maserke, a ona



će ih tetošiti i njegovati proizvodi iz Sonyaine palete te raznim drugim Foreverovim pripravcima. U Salonu će se moći nabaviti i poklon bonovi.

Dobro zna i naša suradnica, senior managerica **Jožica Zore**, da je jedan od osnovnih preduvjeta za uspjeh na području izgradnje poslovne mreže, koju i ona provodi s do-

brim rezultatima, dobro opće stanje. Jožica Zore ispunila je uvjete programa World Rallyja i u društvu s najuspješnijim distributerima naše regije otputovala u Južnu Afriku. Svojom prezentacijom doživljava s putovanja oduševila je sve nas, te smo bez izuzetaka poželjeli da svi mi možemo jednom iskusiti gostoprimstvo **Rexa Maug-**

**hana**. Jožica se uvijek pobrine kako bi najuspješnijim distributerima osigurala nezaboravne doživljaje. Hvala joj što je podijelila s nama svoje doživljaje i osjećaje, te joj želimo da ima mogućnosti sudjelovati u što većem broju ovakvih nagrada. Svima onima koji su radili marljivo tijekom proteklih mjeseci uručili smo kvalifikacijske lente

za članstvo u **Klubu osvajača**. U nastavku smo se ponovno zabavljali uz pjesme glazbene skupine Foxy Teens, čije je mjesto na pozornici zatim preuzela naša suradnica managerica **Danica Bigec** u svojstvu poznate fizioterapeutkinje koja je već godinama prisutna u Foreverovu svijetu. Ona je predstavila proces zarastanja rana



i drugih ozljeda, u čemu naši proizvodi pružaju odličnu pomoć. Iskrena hvala na njezinu predavanju, želimo joj još puno uspjeha u kombiniranju fizioterapije i Forevera!

Nakon toga ponovno nam se pridružila Špela Salobir, koja je na gospođi iz publike pokazala kako možemo temeljito

očistiti kožu s pomoću Sonyaine kolekcije proizvedene na bazi bijelog čaja. Čišćenje, odnosno njega, lica sastoji se od pet koraka, koja trebamo proći od početka do kraja želimo li imati lijepu zdravu kožu lica. Zahvaljujemo Špeli za oba predavanja! Na koncu smo pozvali na pozornicu sve one koji

će u budućnosti podizati Foreverovu zastavu u vis, a ovom smo im prigodom s radošću uručili značku orla.

Dragi naši distributeri proizvođa, želio bih vas još jedanput podsjetiti na akciju pokrenutu u našem uredu u Trzinu, u okviru koje pri kupnji bilo kojeg Toucha i Body Toning

Kita (oba proizvoda), odnosno kolekcija Aroma Spa i Sonya Skin Care (oba proizvoda), darujemo vam poklon bon koji u Salonu Sonya možete iskoristiti za masaže lica ili leđa.

**ANDREJ KEPE**  
regionalni direktor  
FLP Slovenije

★★★★★  
*Hotel Kastély*  
 SZIRÁK



## Dragi naši gosti povratnici i gosti budućí!

Ljeto se uvelike zahuktalo, dosad su već gotovo svi odlučili gdje će napuniti baterije, gdje će se regenerirati nekoliko dana. Ako to ipak niste učinili, željeli bismo vam biti od pomoći u tome. Povoljni paketi u tekstu koji slijedi osigurat će vam mogućnost kako biste se odmorili, i što je još važnije, po vrlo povoljnim cijenama!

*Srdačno očekujemo Vaše upite. Ako imate bilo kakvo pitanje, stojimo Vam na raspolaganju!*

**Telefon: 06-32-485-300, e-mail: [kastelyszirak@globonet.hu](mailto:kastelyszirak@globonet.hu)**

***Provedite kod nas nezaboravni vikend, po izvanredno povoljnoj cijeni!***

### VIKEND PAKET: (s dolaskom u petak)

Dva noćenja u prekrasnom apartmanu  
 Doručak i večera  
 Polusatna masaža  
 Uporaba wellness centra i teniskog terena  
 umjesto 59.280.-Ft > **41.600.-Ft/osobi/noći**

Dva noćenja u dvokrevetnoj sobi kao iz bajke  
 Doručak i večera  
 Polusatna masaža  
 Uporaba wellness centra i teniskog terena  
 umjesto 53.280.-Ft > **37.500.-Ft/osobi/noći**

Dva noćenja u dvokrevetnoj sobi u  
 sporednom traktu zgrade  
 Doručak i večera  
 Polusatna masaža  
 Uporaba wellness centra i teniskog terena  
 umjesto 34.430.-Ft > **29.450.-Ft/osobi/noći**

**1. WELLNESS PAKET /u glavnoj zgradi/ Dva noćenja**  
 Doručak i polupansionska prehrana  
 30 minuta / osvježavajuća masaža  
 Čarolija mora – tretman lica za dame i gospodu)  
 Koktel  
 Uporaba jacuzzija, saune, solne komore, bazena  
**42.500.-/osobi /paketu**

**2. PAKET MEDENI MJESEC ZA NJU I NJEGA**  
 /u glavnoj zgradi/ Četiri noćenja  
 Doručak i večere uz svijeću  
 Šampanjac za doček  
 Aloe kupka s mlijekom  
 30 minuta / osobi osvježavajuća masaža  
 Uporaba jacuzzija, saune, solne komore, bazena  
**75.500.-/osobi /paketu**

**3. BEAUTY PAKET /u sporednom traktu zgrade/, Tri noćenja**  
 Doručak i polupansionska prehrana  
 Kozmetički tretman lica Cvijet mladosti, za dame  
 Pakung za uljepšavanje i regeneraciju za gospodu  
 Solna komora – detoksikacijska kura  
 Aloe kupka s mlijekom  
 30 minuta / osobi masaža  
 Uporaba jacuzzija, saune, solne komore, bazena  
**55.750.-/osobi /paketu**

**4. UMIROVLJENIČKA SVAKODNEVNICA**  
 /u sporednom traktu zgrade/ Četiri noćenja  
 Doručak i polupansionska prehrana, s dijetalnim menijima  
 Pripremljen pladanj s voćem uz jacuzzi  
 30 minuta aromatične švedske masaže  
 Borba protiv bora – kozmetički tretman  
 Koktel, Uporaba jacuzzija, saune, solne komore, bazena  
**61.500.-/osobi /paketu**



## DATUMI I TERMINI

Termin održavanja Rallyja:  
U petak, 5. ožujka 2010. godine,  
U subotu 6. ožujka 2010. godine

Kao što je to bilo i na priredbi Europskoga Rallyja & Profit Sharinga u 2009. godini, i ovaj će se put kvalifikacije Profit Sharinga održavati tijekom obaju dana. Točno vrijeme održavanja programa Rallyja još nije poznato, ali najvjerojatnije će biti slično kao i na Rallyju u Málaga: 13:00–19:30 (petak) i 11:00–17:00 (subota). Nakon dugotrajne konzultacije, donijeli smo odluku da na ovome Rallyju nećemo organizirati banket za kvalificirane. To će osigurati veću slobodu za pojedince, ali i skupine, kako bi u subotu navečer individualno mogli organizirati program za sebe.



### MJESTO ZBIVANJA

Mjesto održavanja Rallyja: Wembley Arena. Nalazi se na 12 km od središta Londona, a dostupan je metroom, vlakom, autobusom ili osobnim automobilom. Adresa home-pagea: [http://www.wembley.co.uk/Wembley\\_Arena.htm](http://www.wembley.co.uk/Wembley_Arena.htm)



### ULAZNICE ZA RALLY

Ulaznice omogućuju sudjelovanje u programu obaju dana. Za one koji se nisu kvalificirali od studenoga će se omogućiti prodaja ulaznica.



### ZRAČNA LUKA

Transfer za kvalificirane će se organizirati iz zračnih luka:  
LONDON HEATROW  
LONDON STANSTED  
LONDON LUTON



### HOTELI

Oni koji su ispunili uvjete kvalifikacije bit će smješteni u sljedećim hotelima:  
HILTON ON PARK LANE HOTEL  
GROSVENOR HOUSE HOTEL  
GROSVENOR SQUARE HOTEL  
HYATT REGENCY HOTEL  
HILTON PADDINGTON HOTEL

Obavijesti o podjeli zemalja po hotelima bit ćemo u mogućnosti dostaviti tek nakon okončanja kvalifikacijskoga razdoblja, odnosno nakon što će nam biti poznat ukupan broj kvalificiranih.



### METEOROLOŠKI UVJETI

Ovo je London, Engleska – poznata po kiši, te se u skladu s tim pripremite. Vjerojatna vrijednost temperature kretat će se oko 3–10°C, zato spakirajte toplu odjeću i kišobran!

Srdačno Vas očekujemo u Londonu!

# KLUB OSVAJAČA

Deset najuspješnijih distributera u lipnju 2009. godine po osobnim i non-managerskim bodovnim rezultatima



## Mađarska

1. Klaj Ágnes
2. Éliás Tibor
3. Berkics Miklós
4. Lapicz Tibor i Lapiczné Lenkó Orsolya
5. Hertelendy Klára
6. Bíró Attiláné i Bíró Attila
7. Gallai Attila i Gallainé Bóka Viktória
8. Mezőfi Emil i Mezőfiné Jakab Ildikó
9. Utasi István i Utasi Anita
10. Visnovszky Ramóna i Bognár Gábor

## Srbija, Crna Gora

1. Lomjanski Stevan i Lomjanski Veronika
2. dr. Petrović Aleksandar i Đuknić Petrović Mirjana
3. dr. Tumbas Dušanka
4. Štrboja Jovanka i Štrboja Radivoj
5. Kota Izabela Barbara i Kota Mihajlo
6. Petrović Milena i Petrović Milenko
7. Petković Aleksandra i Petković Bogdan
8. Zečević Boban i Zečević Dušanka
9. Zurka Dragana i Zurka Radiša
10. Kuzmanović Vesna i Kuzmanović Siniša





# CONQUISTADOR CLUB



## Hrvatska

- 1. Jurović Zlatko i Jurović Sonja**
- 2. Petrović Jasminka i Petrović Mirko**
- 3. Čalušić Dubravka i Čalušić Ante**
4. Grbac Silvana i Grbac Vigor
5. Blažević Bojana
6. Miljak Rill Ivanka i Rill Rolf
7. Zantev Andrea
8. Banić Nedjeljko i Banić Anica
9. Bojović Branko
10. Samardžija Marija i Samardžija Vlado

## Bosna i Hercegovina

- 1. Mustafić Subhija i Mustafić Safet**
- 2. Njegovanović Vaselije**
- 3. Varajić Savka**
4. dr. Franjić Goran
5. Garić Goran
6. Varajić Zoran i Varajić Snezana
7. Darkecco-Spasojević Anna i Darkecco-Spasojević Dario
8. Bahtijarević Larisa
9. Njegovanović Grozdana i Njegovanović Sreten
10. dr. Bahtić Nedim i Bahtić Belma



## Slovenija

- 1. Iskra Rinalda i Iskra Lucano**
- 2. Sahroкова Ina i Sahroková-Pureber Alojz**
- 3. Obid Lidija**
4. Krejci Hrastar Marjeta i Hrastar Milan
5. Tonejc Saša
6. Sijanec Zdenka
7. Brulc Anica
8. Okroglic Nadja
9. Dr. Herlic Srečko
10. Lozar Martin i Božić Lozar Neva

# Zajedno na putu uspjeha



## Senior managersku razinu postigli su (sponzor)

Erdei Zoltán i Erdei Ilona Etelka (*Molnár János i Molnárné Reményi Ilona*)



## Managersku razinu postigli su: (sponzor)

Gallai Attila i Gallainé Bóka Viktória (*Dörflinger László i Dörflinger Lászlóné*)  
Kondi Gabriella i Kondi Péter (*Erdei Zoltán i Erdei Ilona Etelka*)



## Razinu assistant managera postigli su:

Bellér Szilvia i  
Tari Attila  
Burger Katalin

Kovács Virginia  
Kúthi Szilárd  
Nagy-Iván Csaba i

Nagy-Ivánné Kovács Zita  
Petrović Jasminka i Petrović Mirko  
Végh Karina



## Supervizorsku razinu postigli su:

Ábrahám Ilona  
Ábrahám Ottó  
Bíró József i  
Bíró Józsefné  
dr. Bahtić Nedim i Bahtić Belma  
Balogh Istvánné  
Belan Josipa  
Berta Ágnes i Incze Gyula  
Bodnár Lukács  
Boldizsár Beáta  
Bunyeváczné Méh Zsuzsa i  
Bunyevácz Viktor  
Csehné Oltyán Krisztina i  
Cseh Gábor  
Csorba Norbert  
Čvorović Radeta i Čvorović Lence  
Dér Zsolt  
Déri Mátyás

Dlačić Zarja i Dlačić Antun  
Dorogi Tibor  
dr. Árvai Éva  
dr. Hegyközi Éva  
dr. Tatárné Bozsik Erika  
Farkasné Danyi Rózsa i  
Farkas Imre János  
Gál Éva  
Gloiberné Dobszai Edit i  
Gloiber Jenő  
Gogolya Ildikó  
György Judit  
Hajdu Gabriella Beatrix  
Horváth Lászlóné  
Hódiné Ménesi Klára i  
Hódi Tamás  
Juhász Zoltán  
Katona Gábor

Kukor Dávid  
Márton Zsuzsanna i  
Vanyó Imre  
Máthé Zsolt i Horváth Éva  
Majoros Tibor  
Mandel Helga  
Mihók Gizella i Mihók László  
Molnárné Vincze Andrea  
Móczárné Putnoki Zita i  
Móczár Béla  
Nagy Norbert  
Olasz Nikoletta  
Pék Szabolcs  
Péter Ignác István  
Pallang Zsuzsanna  
Petrović Anka  
Pribanić Marija  
Pusztai Pál i Pusztai Pálné

Radnóti Eszter  
Reiner Magdalena  
Samarđžija Marija i  
Samarđžija Vlado  
Schwarz Kinga i  
Vécsei László  
Szabó Veronika  
Szegi István i Szegi Ildikó  
Sziklai Tibor i Toth Mónika  
Szloboda István i Szlobodáné  
Pesti Katalin  
Szörényi Gusztáv  
Tamási Ilona  
Tonejc Saša  
Törökné Szeles Ildikó i Török Attila  
Tóth István  
Végh Imre  
Zöld Zsuzsanna

## Pobjednici programa poticanja kupovine automobila:

### 1. razina

Ádámné Szöllősi Cecília i  
Ádám István  
Bakó Józsefné i Bakó József  
Balázs Nikolett  
Balogh Anita i Süle Tamás  
Bánhidny András  
Becz Zoltán i  
Becz Mónika  
Bodnár Daniela  
Botka Zoltán i  
Botka Zoltánné

Czeléné Gergely Zsófia  
Csepi Ildikó i  
Kovács Gábor  
Csuka György i  
dr. Bagoly Ibolya  
Csürke Bálint Géza i  
Csürke Bálintné  
Dobsa Attila i  
Dobsáné Csáki Mónika  
Goran Dragojević i Irena Dragojević  
Éliás Tibor  
dr. Farády Zoltán i  
dr. Farády Zoltánné

Farkas Gáborné i Farkas Gábor  
Fittler Diána  
Anton Gajdo i Olivia Gajdo  
Geczó Éva Krisztina  
Geczó László Zsoltné i  
Geczó László Zsolt  
Gecse Andrea  
Haim Józsefné i  
Haim József  
Hajcsik Tünde i  
Láng András  
Halomhegyi Vilmos  
Hofbauer Rita i

Gavalovics Gábor  
Jancsik Melinda  
Jozó Zsolt i Molnár Judit  
dr. Kálmánchey Albertné i  
dr. Kálmánchey Albert  
dr. Kardos Lajos i  
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet  
Kása István i Kása Istvánné  
Kemenczei Vince i  
Tamási Krisztina  
Keszlerné Ollós Mária i  
Keszler Árpád  
Kibédi Ádám i Ótos Emőke  
Klaj Ágnes  
Sonja Knežević i Nebojša Knežević  
Knisz Péter i Knisz Edit  
Kovács Gyuláné i Kovács Gyula  
Köves Márta  
Jadranka Kraljić-Pavletić i  
Nenad Pavletić  
Kulcsárné Tasnádi Ilona i  
Kulcsár Imre  
Lapicz Tibor i  
Lapiczné Lenkó Orsolya  
dr. Predrag Lazarević i  
dr. Biserka Lazarević  
Léránt Károly i  
Lérántné Tóth Edina  
Lukács László György  
dr. Lukács Zoltán i  
dr. Lukácsné Kiss Erzsébet  
Major István i  
Majorné Kovács Beatrix  
Mayer Péter  
Mészáros Istvánné  
Branko Mihailović i  
Marija Mihailović  
Miklós Istvánné i  
Tasi Sándor  
Mirjana Mičić i  
Vilmoš Harmos  
Mohácsi Viktória  
Molnárné Kalcsu Klára  
Mrakovics Szilárd i  
Csordás Emőke  
Mussó József i  
Mussóné Lupsa Erika  
Nagy Ádám i  
Nagyné Belényi Brigitta  
Nagy Gabriella i  
Márkus József  
Nagy Zoltán i  
Nagyné Czunas Ágnes  
Marija Nakić i  
Dušan Nakić  
Oltvölgyné Zsidai Renáta  
Orosz Ilona i  
dr. Gőnczi Zsolt  
Orosz Lászlóné  
Papp Imre i  
Péterbencke Anikó

Papp Tibor i  
Papp Tiborné  
Radics Tamás i Poreisz Éva  
Radóczki Tibor i  
dr. Gurka Ilona  
Ramhab Zoltán i  
Ramhab Judit  
Ráth Gábor  
Rezván Pál i  
Rezvánné Kerek Judit  
Róth Zsolt i  
Róthné Gregin Tímea  
Rudics Róbert i  
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya  
Rusák József i Rusák Rozália  
Rusák Patrícia  
dr. Steiner Renáta  
Tihomir Stilin i Maja Stilin  
Sulyok László i  
Sulyokné Kökény Tünde  
Szabados Zoltán i  
Szabadosné Mikus Emese  
Szabó Ildikó  
Szabó Péter  
dr. Szabó Tamásné i dr. Szabó Tamás  
Szeghy Mária  
Székely János i  
Juhász Dóra  
Szekér Marianna  
Széplaki Ferencné i  
Széplaki Ferenc  
Tanács Erika  
Tanács Ferenc i  
Tanács Ferencné  
Tasnády Beáta i  
Vörös Zoltán  
Téglás Gizella  
Térmegi Lászlóné i  
Térmegi László  
Tordai Endre i  
Tordainé Szép Irma  
Tóth Tímea  
dr. Dušanka Tumbas  
Túri Lajos i  
Dobó Zsuzsanna  
Miodrag Ugrenović i  
Olga Ugrenović  
Vareha Mikulás  
Varga Zsuzsa  
Visnovszky Ramóna  
Vitkó László  
Zakar Ildikó  
Józsefa Zore

## 2. razina

Botis Gizella i  
Botis Marius  
Budai Tamás  
Császár Ibolya Tünde  
Dominkó Gabriella

Hertelendy Klára  
Illyés Ilona  
Dragana Janović i  
Miloš Janović  
Milanka Milovanović i  
Milisav Milovanović  
Daniela Ocololjić  
dr. Marija Ratković i  
Cvetko Ratković  
Révész Tünde i  
Kovács László  
Rózsahegyi Zsoltné i  
Rózsahegyi Zsolt  
Siklósné dr. Révész Edit i  
Siklós Zoltán  
Szépné Keszi Éva i  
Szép Mihály  
Tóth Csaba  
Varga Géza i  
Vargáné dr. Juronics Ilona

## 3. razina

Berkics Miklós  
Bíró Tamás i Orosházi Diána  
Bruckner András i  
dr. Samu Terézia  
Marija Buruš i Boško Buruš  
Fekete Zsolt i  
Ruskó Noémi  
Halmi István i  
Halminé Mikola Rita  
Herman Terézia  
Juhász Csaba i Bezzeg Enikő  
Kis-Jakab Árpád i  
Kis-Jakabné Tóth Ibolya  
dr. Kósa L. Adolf  
Krizsó Ágnes  
Leveleki Zsolt  
Stevan Lomjanski i  
Veronika Lomjanski  
dr. Németh Endre i  
Lukácsi Ágnes  
Zoran Ocololjić  
Senk Hajnalka  
dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin i  
dr. Seres Endre  
Szabó József i  
Szabó Józsefné  
Tamás János i  
Tamás Jánosné  
Tóth István i  
Zsiga Márta  
Tóth Sándor i  
Vanya Edina  
Utasi István i  
Utasi Anita  
Vágási Aranka i  
Kovács András  
Varga Róbert i  
Vargáné Mészáros Mária

# Obavijesti ureda Jugoistočne Europe



## OBVIJESTI UREDA U SRBIJI

- Ured u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127. Radno vrijeme ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom od 12:00 do 19:30 sati, a srijedom i petkom od 09:00 – 16:30 sati.
- Ured u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vrijeme: ponedjeljkom i četvrtkom 11.00–19.00 h, utorkom, srijedom i petkom 9.00–17.00 h.
- Ured u Horgošu: 24410 Horgoš, Béle Bartóka 80, tel.: +381-24-792-195. Radno vrijeme radnim danom 9.00–17.00 h. Regionalni direktor: Branislav Rajić.

– Forever Living Products Beograd Vam stoji na raspolaganju sa sljedećim uslugama: predaja narudžbe putem telefona – te-  
lecentar, na broju telefona: +381-11-309-6382. Radno vrijeme: ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30 h, a ostalim radnim danima 9:00–16:30 h. Pri telefonskoj narudžbi roba se dostavlja na adresu koja je navedena na kodnom broju. Naru-

čitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Troškovi dostave poštom plaćaju se po dnevnom tečaju NBS Srbije na dan kada je roba uručena. Troškove dostave poštom FLP Beograd podmiruje samo u slučaju kada narudžba pod istim kodnim brojem prelazi vrijednost 1 boda.

- Registracija novih suradnika ne može se obavljati putem telefona.
- Pri telefonskoj narudžbi uzet će se u obzir samo narudžbe pristigle do 25. u danom mjesecu, dok se nakon toga narudžbe mogu predati samo osobno u našim uredima.
- Reklamni materijal i svi formulari moći će se kupovati i u uredima u Horgošu i Nišu, gdje će naši distributeri moći kupiti i pristupnice i obrasce namijenjene izmjeni podataka.

## BROJEVI TELEFONA LIJEČNIKA SPECIJALISTA U SRBIJI:

**dr. Biserka Lazarević i dr. Predrag Lazarević:** +381-23-543-318, konzultacije utorkom 13h-16h i petkom od 14h-16h  
**dr. Kaurinović Božidar** tel.: +381-21-636 9575 konzultacije srijedom i četvrtkom od 12h-14h, na br.



## OBVIJESTI UREDA U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20. Tel.: +382-20-245-412, tel/fax: +382-20-245-402. Radno vrijeme: ponedjeljkom 12:00–20:00. Ostalim radnim danima 9:00–17:00. Svaka zadnja subota u mjesecu je radni dan. Radno vrijeme: 9:00–14:00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

– Proizvode možete naručivati na sljedeće brojeve telefona: +382-20-245-412; +382-20-245-402. Plaćanje prilikom preuzimanja robe. Ako vrijednost naručene robe dostiže i premašuje 1 bod, FLP preuzima troškova transporta na svoj teret.

## BROJ TELEFONA LIJEČNIKA SPECIJALISTA ZA CRNU GORU:

**dr. Nevenka Laban:** +382-69-327-127



## OBVIJESTI UREDA U HRVATSKOJ

- Ured u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16. Obavještavamo suradnike i potrošače da ured FLP-a Zagreb ima produženo radno vrijeme: ponedjeljak i četvrtak: 09:00 – 20:00; utorak, srijeda i petak 09:00 – 17:00. Tel.: 01/ 3909 770; faks: 01/ 3704 814.

Regionalni direktor: mr. sci. László Molnár.

- Telefonske narudžbe: 01/ 3909 773. Troškove dostave za pojedinačnu narudžbu iznad 1 boda plaća FLP.
- Predavanja o proizvodima i marketingu održavaju se ponedjeljkom, utorkom, srijedom i četvrtkom od 17:00 u središnjem uredu.
- Kozmetičko-edukacijski centar pruža usluge u kozmetičkom salonu u središnjem uredu po vrlo povoljnim cijenama za članove FLP-a.

– Radno vrijeme centra: ponedjeljak i srijeda 09:00 – 12:00, utorak i četvrtak 15:00 – 20:00 i petak 14:00 – 17:00. Rezervacije termina na tel: 01/ 3909 773.

VAŽNA OBVIJEST: od 1. ožujka 2008. moguće je obročno plaćanje (2 – 3 rate) putem DC kartice za kupnju proizvoda i usluge kozmetičkog salona iznad 1.500 kuna. Broj telefona telefonske liječnice dr. Ljube Rauški Naglič: 091 5176 510 – svaki neparni datum od 16:00 do 20:00. Iskoristite mogućnost povlaštene kupnje. Za obavijesti upitajte svojega sponzora ili djelatnike ureda.

## BROJEVI TELEFONA NAŠE LIJEČNICE SPECIJALISTICE U HRVATSKOJ:

**Dr. Davorka Vitlov Čirjak:** +385-9151-07070 (parnim danima, od 08.00 do 10.00)



## OBAVIJESTI UREDA U BOSNI I HERCEGOVINI

- Ured u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg D Mihajlovića br. 3, tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Radno vrijeme radnim danom: 9.00-17.00 sati. Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić.



**Ured u Bijeljini**

- Ured u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10, tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Radno vrijeme ponedjeljkom, četvrtkom i petkom od 09.00-16.30, a utorkom i srijedom 12.00-20.00 sati. Svaka zadnja subota u mjesecu je radni dan i svake zadnje subote održat ćemo mini Dan uspjeha u uredu FLP-a. Voditeljica ureda: Enra Hadžović. U slučaju telefonske narudžbe u uredima
- Forever Living Productsa u Bosni zovite sljedeće brojeve (prijava novih distributera putem telefona nije omogućena): +387-55-211-784 u Bijeljini, i +387-33-760-650 u Sarajevu.

### OBAVIJEST UREDA FLP-A SARAJEVO

- U slučaju telefonske narudžbe naručitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Kada vrijednost narudžbe ne prelazi vrijednost 1 boda, tada troškove dostave na kućnu adresu plaća naručitelj.



## OBAVIJESTI UREDA U ALBANIJU

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 36. Fax: +355 4230 535  
Regionalni direktor: Attila Borbáth  
Voditelj ureda: Xhelo Kiçaj, tel.: +355 694066 811  
Konzultacije: Radnim danom 9–13h, 16–20h  
e-mail: flpalbania@abcom.al



**Ured u Albaniji**

## OBAVIJESTI UREDA U SLOVENIJI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640. Radno vrijeme ponedjeljkom i četvrtkom od 12:00 do 20:00 sati, a utorkom, srijedom i petkom od 09:00 – 17:00 sati.
- Adresa skladišne prodaje u Lendavi: Kolodvorska 14, 9220 Lendava  
Telefon: +386-2-575-12-70, Fax: +386-2-575-12-71,  
E-mail: forever.living@siol.net. Radno vrijeme: ponedjeljkom od 12 do 20 sati, utorkom, srijedom, četvrtkom i petkom od 9 do 17 sati. Regionalni direktor: Andrej Kepe.

– Obavješćujemo Vas da uz ured u Trzinu radi i salon Sonya za kozmetiku i masažu. Daljnje informacije i dogovaranje termina na broj tel.: +386-1562-3640. Očekujemo vaše upite.

– Broj telecentra u slučaju telefonske narudžbe: +386-1-563-7501. U slučaju telefonske narudžbe, robu će se isporučivati na adresu navedenu na kodnom broju. Oni distributeri proizvoda koji namjeravaju naručiti robu u ime drugog distributera proizvoda, prethodno moraju nabaviti punomoć onog distributera proizvoda na čije ime naručuju robu. Spomenute punomoći može se nabaviti u uredu. Vrijeme isporuke robe naručene telefonom iznosi dva radna dana!

### BROJEVI TELEFONA NAŠIH LIJEČNIKA SPECIJALISTA U SLOVENIJI:

**dr. Miran Arbeiter:** +386-4142-0788



**Ured u Lendavi**



## OBAVIJESTI UREDA U KOSOVU

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.

PREDSTAVLJAMO

# Suradnici Edukacijskog centra Sonya u ulici Nefelejcs



U vrtu Dvorca u Sziráku divovska stabla iz davnih vremena s dostojanstvom nose svoju živahno zelenu krunu od krošanja. Zamršeni puteljci, snježno bijeli vrtni stolci na besprijeckornom gustom travnjaku. Pravi vrući ljetni dan. Pokraj nas prozujui prekrasan demon u simfoniji zeleno-modrog make-upa, sa zapanjujuće dugim noktima u istim tonovima, u haljini koja vijori na vjetru.

**- Otkud se ova pojava stvorila baš ovdje i baš sada?**

- Snimaju videospot – glasio je odgovor moje današnje sugovornice **Ildikó Hrnicsjár**.

**- Ovaj je lik djelovao dosta futuristički.**

- Savršeno je usklađen s glazbom. Naš regionalni direktor dr. Sándor Milesz potražio je ljude s kojima je nekada svirao i ponovno se okupio veliki band „Android“. Ovoga trenutka upravo snimaju videospot.

**- Nego, što ti radiš ovdje u Sziráku?**

- Radim u wellness sektoru Dvorca.

**- Nisi više u Budimpešti?**

- Ah, duga je to priča.

**- U redu, krenimo ispočetka. Gdje si se školovala?**

-1995. završila sam frizersku školu u Budimpešti i radila u struci do 2004. godine. Nakon pranja kose gostima bih uvijek malo izmasirala glavu, vrat i primijetila sam u brojnim slučajevima koliko je to znalo goditi gostima. Hrabro sam se sjetila i završila tečaj švedske masaže 2005. godine. S te točke više nije bilo povratka, uslijedile su razne grane masaža, kao što su thai, yumeiho, thai nožna, lomi-lomi te indijska masaža glave.

**- Ovo je mnogo i izgovoriti do kraja, a kamoli položiti. Imaš li od ovolikog broja svojega favorita?**

- Imam, a to je indijska masaža glave. Prošle godine uspjela sam otputovati u Indiju, gdje sam učeći od lokalnih majstora usavršila tajne zanata.

**- Iz iskustva mogu reći: uistinu si uspjela usvojiti tajne masaže glave, koju ja obožavam. Više je nego ugodno kada mi uspiješ opustiti kralježnicu, vrat i ramena, a onda slijedi glava! Obožavam to! Postoje li još neke druge zanimljivosti koje te interesiraju?**

Dosta sam se pozabavila i energetskom terapijom, pa sam završila i II. stupanj Prana Nadija.

**- A onda? Što je bilo dalje? Jesi li ostala u Budimpešti?**

- Nisam. Doselila sam se u Szirák, gdje sam provela i djetinjstvo. Radila sam u Páztóu u jednom centru za fitness, a u međuvremenu sam bila i maserka u Hotelu Dvorcu. U travnju 2006. godine upoznala sam dr. Sándora Milesza i njegovu suprugu Adrien, koji su postali moji česti gosti. U svibnju sam dobila ponudu da radim u Salonu Szonya koji se tada otvarao.

**- Jesi li teško donijela odluku?**

- Prihvatila sam istoga trenutka! Tada sam već poznavala i proizvode. Istog časa sam se preselila u Budimpeštu u svoj bivši podstanarski stan. Otada radim masaže u Salonu Sonya u Szondijevoj ulici, odnosno dolazim i na ispomoć u Dvorac u Sziráku.

**- E, sada mi je već malo jasnije kako si se danas našla ovdje. Radiš. Nije li problem što te malo zadržavam?**

- Nije, jer radim po predbilježbama. Ako uspijem, uvijek se odmaram 5–10 minuta između dviju seansa. Uvjerenam da mogu pružati čistu energiju samo ako se i sama uspijem napuniti energijom, a tada se s gostom mogu pozabaviti opušteno, mirno i ciljano.

**- Primjenjuješ li rado naše proizvode?**

-Da, jer nude rješenje za sve vrste problema. Volim miksati kreme, što se posebno uspješno daje primijeniti pri mnogima omiljenoj švedskoj masaži.

**- Privatni život?**

- Još uvijek čekam pravoga partnera!

**- Najnovije u Szondijevoj ulici, samo utorkom primete goste. A što je s ostalim danima u tjednu?**

- Ostalih dana u tjednu goste primam temeljem narudžbe u Salonu Sonya u ulici Nefelejcs.

**Ildikó skrene pogled prema satu, a meni je jasno da je stigao trenutak oproštaja. Ona hitro trkne u wellness centar.**

Zamišljeno sjedim i divim se ljetnom krajoliku. U svojstvu poznanika promatram stablo preko puta koje u sebi nazivam stablom za pričanje priča. Njegovu krunu zamršene krošnje poznajem u jesen, kada otpušta svoje listove, viđala sam ga i zimi pod snježnim pokrivačem, ali i u trenutku kada je razvijao svoje sićušne pupove. Godine prolaze i svakom FLP-ovom distributeru proizvoda pružena je mogućnost da doživi čuda Dvorca u Sziráku. Štoviše, po cijeni s popustom. Uspijete li se ikada zaustaviti na tren usred velike jurnjave i doista ocijeniti koliko i kakve pogodnosti nama distributerima proizvoda nudi FLP? Ne oklijevajte, primite u ruke svoj telefon, okrenite broj i priuštite sebi, obitelji ili partneru vikend u Sziráku i predbilježite se i na masažu!

Želim Vam ugodno ljeto i relaksaciju!



**KATA UNGÁR**  
managerica

#### **U SALONU SONYA U ULICI NEFELEJCS**

**Masažu: Csilla Fülöp (+36-20) 981-7894**

**za kozmetiku: Ivett Rácz (+36-20) 416-6329**

**za manikuru/pedikuru: Krisztina Hasznosi (+36-20)**

594-7437

**za frizera: Barbara Benkő (+36-20) 369 7579**

#### **U SALONU SONYA U ULICI SZONDI**

**za masažu: Ildikó Hrnicsjár (+36-20) 457 1155**

**za kozmetiku: Ildikó Mészáros Bagi (+36-20) 500-3889**

Naši suradnici spremno čekaju kako bi vam pružili malo tetošenja. Izvucite svoje rokovnike i uvjerite se u istinitost mojih riječi! Želim vam ugodno tetošenje!

# Obavijesti

## NOVOSTI

FLP Mađarska d.o.o. i dalje poduzima sve kako biste Vi svoj posao mogli provoditi uspješno! U tu smo svrhu od ožujka 2009. godine promijenili način distribucije časopisa FOREVER. Željeli bismo da naš časopis neposredno i trenutačno dolazi do što većeg broja naših distributera. Iz tog razloga časopis se ubuduće neće dostavljati poštom uz mjesečno izvješće o bonusima, nego ćemo priložiti po jedan primjerak časopisa na poklon prigodom svake kupnje proizvoda s bodovnim vrijednostima u svim zemljama regije.

Ovakav način distribucije novih časopisa započinjat će s 15. svakoga mjeseca i trajat će do 14. idućeg mjeseca. Na našim mjestima prodaje proizvoda bez bodovne vrijednosti i dalje ćete moći kupiti naše aktualne, ali i starije, brojeve časopisa. FLP Mađarska d.o.o. kontinuirano se trudi poboljšati djelotvornost svoje komunikacije s distributerima. Želimo postići da važne informacije do Vas dolaze češće i preciznije.

**Zbog toga Vas molimo, preporučujemo Vam, da se upišete na naš popis za korespondenciju. To možete učiniti tako da našim kolegama u uredima na ispostavi fakture osobno izdiktirate**

**svoju e-mail adresu, koju ćemo pohraniti u svojem sustavu.**

Na taj ćemo način ubuduće i putem e-maila davati potporu vašoj izgradnji poslovne mreže.

**Od 1. travnja 2009. godine pokreće se jedan specifični putnički klub zatvorenog tipa ALOE TRAVEL SERVICE (ATS).** Kao njegovi članovi, distributeri će moći putovati jeftinije i do 20–50%.

– Distributeri koji su postigli razinu od 2CC ili iznad toga moći će kupiti **člansku iskaznicu** u uredima FLP-a. Godišnja naknada za uclanjivanje iznosi 49 € po osobi, i moći će se uračunati već kod prvog putovanja.

– I oni naši partneri koji još nisu postigli razinu assistant supervizora mogu kupiti člansku iskaznicu ako prije toga kupe jedan paket proizvoda Travel Pack, čija je vrijednost izražena u bodovima 1,0550 cc.

– Za prijavu treba ispuniti jedan jednostavan obrazac na kojem se nalaze podaci i **e-mail adresa** distributera.

– Distributer se s pomoću članske iskaznice može registrirati na home-pageu ATS-a,

čime će postati članom jednoga on-line putničkoga kluba.

– ATS prenosi izbor ponuda najvećih zapadnoeuropskih putničkih agencija s 4, 5 i 6 zvezdica.

Smatramo da naši aktivni članovi zaslužuju da putem FLP-a mogu sudjelovati u senzacionalnim putovanjima uz specijalan popust.

**Kontakt: (+36-70) 434-3843**

**E-mail: register@aloetravel.com**

## RESPONZORIRANJE

Pravila „ponovnog sponzoriranja“ nalaze se u 12. poglavlju Poslovne politike. Važno je znati da mogućnost ponovnog sponzoriranja nije automatski proces, nego može stupiti na snagu samo nakon podnošenja utvrđenih obrazaca (izjava o responzoriranju, nova pristupnica) i kontrole ispunjavanja uvjeta. Utvrđena pravila Poslovne politike krši onaj tko, zanemarijući postupak responzoriranja, registrira i po drugi put već prije registriranog distributera proizvoda.

## INTERNET

Dragi naši distributeri proizvoda, ovim vas putem želimo obavijestiti da informacije mo-





žete dobiti s dviju internetskih stranica naše tvrtke. Jedna je **www.flpseeu.com** – to je adresa home-pagea naše regije i mađarske web-trgovine. Kodove za pristup web-trgovini i za kupnju možete zatražiti u našim uredima. Na home-pageu su aktualni i stariji brojevi časopisa dostupni unošenjem lozinke „forever“, a fotogalerija lozinkom „success“.

Središnji home-page tvrtke, ili popularno nazvan „američki home-page“, jest **www.foreverliving.com**, koji pruža vijesti o FLP-u u svijetu, daje informacije o međunarodnim podacima za kontakt, te razne druge korisne obavijesti. Ovoj adresi mogu pristupiti svi zainteresirani kliknuvši na „Guest in“. Na stranicu za distributere možete pristupiti kliknuvši na „Distributor login“. Ondje ćete moći provjeriti i svoje dnevne bodovne rezultate. Svoje korisničko ime (LOGIN ID) i svoju lozinku (PASSWORD) za pristup možete pronaći u vašem mjesečno primljenom obračunu bonusa (u zadnjem odlomku za obračun bonusa /obračun provizije/).

**Obračun bonusa na našem home-pageu.** Svakom našem suradniku koji ima lozinku dostupni su podaci obračuna mjesečnog bonusa putem interneta. O načinu uporabe ove usluge možete se informirati na početnoj stranici za distributere home-pagea foreverliving.com.

**Forever You Tube.** Središnji ured (Home Office) izradio je naš kanal Forever You Tube, koji se nalazi na adresi: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Na njemu su ponuđeni video-klipovi kojima se promoviraju FLP-ovi proizvodi, predavanja viših managera i razne druge marketinške prezentacije na raznim jezicima.

Uskoro će biti ostvarena mogućnost i za obradu tekstualnih poruka, odnosno bit će dostupno i na mobitelu BlackBerryju.

U svezi s **pojavlivanjem distributera na internetu**, predstavnici matične tvrtke upozoravaju na sljedeće pojedinosti:

- na web-stranici ne smiju biti objavljeni savjeti medicinskog/terapeutskog tipa;
- na stranici ne smiju biti objavljena bilo kakva obećanja koja se odnose na ostvarivanje prihoda odnosno zarade;
- web-stranica obvezatno mora sadržavati da je njezin vlasnik neovisan distributer FLP-a, te da stranica nije FLP-ova službena stranica;
- internetska prodaja ne smije se provoditi na distributerskim web-stranicama.

Nadalje, opetovano skrećemo pozornost da se, sukladno točki 14.3.3.5 naše Međunarodne poslovne politike, naši proizvodi ne smiju prodavati ni na elektroničkim tržištima/dražbama (npr. Vatera, TeszVesz, E-bay itd.). Molimo vas da sva svoja objavljivanja na internetu planirate uzimajući u obzir gore navedene napo-

mene, te prije publiciranja ni pod kojim uvjetima nemojte propustiti zatražiti od našega Društva njihovo odobrenje. Link home-pagea očekujemo na e-mail adresu središnjeg ureda [flpbudapest@flpseeu.hu](mailto:flpbudapest@flpseeu.hu).

**Nije u skladu s pravilima!** Nikada nemojte proizvod kupovati ili prodavati preko drugih elektroničkih kanala ili jedinica maloprodaje. Imajući u vidu mogućnosti elektroničkih medija u odnosu na razne prodajne kanale, stajalište je Forever Living Productsa da se te jedinice smatraju maloprodajnim objektima. Prema poslovnoj politici koja je na snazi, prodaja ili izlaganje bilo kojeg proizvoda, ili tiskanog materijala FLP-a u maloprodajnim objektima, strogo su zabranjeni. Promet robe s pomoću elektroničkog medija može se odvijati isključivo putem home-pagea [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)!

#### KORISNE INFORMACIJE

Naša je tvrtka osigurala svojim distributerima nekoliko mogućnosti za dostupnost podacima o dnevnom prometu i stanju bodova:

- **Putem interneta.** Informacije o tome možete pronaći u Obavijestima u poglavlju pod naslovom INTERNET.
- Informacije o aktualnom stanju vaših bodova možete zatražiti i putem **sustava SMS-a** koji već nekoliko godina funkcionira uspješno.
- O aktualnim podacima o vašem prometu svesrdno će vas informirati i naši suradnici u **telefonskoj službi za stranke** našega središnjeg ureda u Budimpešti. Osobne informacije o vrijednosnim bodovima mađarski distributeri mogu zatražiti putem telefona na brojevima +361 269 53 70 i +361 269 53 71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na broju +361 332 55 41.

**Molimo svoje suradnike da se pri traženju informacija isključivo ograniče na svoje vrijednosne bodove i informacije o svojem poslu!**

Molimo naše poštovane distributere da i ubuduće obrate pozornost na točno popunjavanje obrazaca, s posebnim naglaskom na prijavni list za distributere, ugovor koji je sklopljen između distributera i FLP-a!

Radi izbjegavanja pogrešaka, prepravljene i nepotpisane prijavnice i narudžbenice nećemo biti u mogućnosti prihvatiti!

**Možemo prihvatiti samo vlastoručno potpisane ugovore! Svi ostali potpisi smatraju se nekrivotvorenjem službenih dokumenata!**

U slučaju promjene imena ili adrese nije dovoljno samo upisati promjenu na narudžbenicu. U tu svrhu molimo vas da ispunite obrazac namijenjen izmjeni podataka!

Radi financijske sigurnosti molimo vas da prilikom traženja informacija o bonu-

sima putem opunomoćenika, opunomoćenik donese sa sobom svoju osobnu iskaznicu! Na osnovi Međunarodne poslovne politike, svaki distributer koji je potpisao prijavni list (ugovor) stječe pravo na obavljanje kupnje proizvoda po veleprodajnim cijenama neposredno od FLP-a. Distributeri postaju registrirani tek prilikom svoje prve kupnje davanjem na uvid prije predanoga i pečatom ovjerenoga drugog primjerka prijavnog lista.

## FLP TV

program na internetu  
od 19. kolovoza do 19. rujna 2009  
2009. godine

18.00 i 06.00	Himna
18.05 i 06.05	Péter Sás: VANmen Show
18.25 i 06.25	Dr.Csaba Gothárd: UZ što si se pretvorila zemljo naša draga
18.45 i 06.45	Zsóka Vesza: Tímiski rad
19.10 i 07.10	Dr. Ibolya Bagoly: Hrana, jelo
19.35 i 07.35	Gabi Berkes: Svjetski hitovi
20.00 i 08.00	Supervizori, Assistant manageri
21.10 i 09.10	Tvoj san naš je plan: Uvod u FLP
21.15 i 09.15	Manageri, viši manageri, osvajači, kvalificirani Holiday Rallyja
23.05 i 11.05	Piroska Pándy i Géza Egyházi: pjesme
23.30 i 11.30	Supervizori, assistant manageri
23.45 i 11.45	Manageri, viši manageri, osvajači
23.55 i 11.55	Attila Gidófalvi: Pronašao sam svoje mjesto
00.35 i 13.35	Attila i Katika Gidófalvi: Dijamantno i safirna kvalifikacija
01.15 i 13.15	Tvoj san naš je plan: FLP i ovi proizvodi
01.20 i 13.20	Róbert Varga: Na putu prema dijamantu
01.30 i 13.30	Kvalifikacija za Europski Rally u Londonu: 1. Razina
01.35 i 13.35	Kvalifikacija za Europski Rally u Londonu: 2. Razina
01.40 i 13.40	Kvalifikacija za Europski Rally u Londonu: 3. Razina
01.45 i 13.45	Maja Šuput: Koncert
01.55 i 13.55	Tvoj san naš je plan: FLP i ova mogućnost
02.00 i 14.00	Klára Hertelendy: Uvijek na veće visine
02.35 i 14.35	Imre Máté Kiss: Uspješna izgradnja poslovne strukture Business Builders
02.55 i 14.55	Varga Róbert: Iz koraka u korak tijekom ljetnih mjeseci
03.35 i 15.35	Maja Šuput: Koncert II.
03.45 i 15.45	Holiday Rally: 3 kvalificiranih referiraju o svojim doživljajima u Poreču
04.05 i 16.05	Bánhidya András: Poreč i Málaga
04.30 i 16.30	Tibor Papp i Tiborné Papp: Tímiski rad
04.55 i 16.55	István Halmi: U Foreveru na poziciji lidera
05.20 i 17.20	Veronika Nádaszi, Attila Serbán, Adrienn Szeghő: Ulomci iz mjuzikla pod naslovom Jekyll i Hyde
05.40 i 17.40	Miklós Berkics: Na čelu Europe

[www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)



## OBAVIJESTI UREDA U MAĐARSKOJ

### NOVOSTI

U sklopu Telecentra radi i novi ZELENI broj: **06 80 204 983**. Usluga je dostupna radnim danom od 12 do 16 h i možete zvati besplatno. Telecentar je, naravno, i dalje dostupan na već uhodanim starim brojevima: +361 297 55 38, +36 20 456 8141, +36 20 456 8149.

### KALENDAR PRIREDBI

BUDIMPEŠTA: Dani uspješnosti: 19. 09. 2009., 17. 10. 2009., 21. 11. 2009. i 19. 12. 2009.



ured u Debrecenu

### NARUDŽBE PROIZVODA

Oni naši kupci koji proizvode ne obavljaju osobno ili putem opunomoćenika u našim predstavništvima, svoje narudžbe mogu predati na sljedeći način:

- **telefonom**, gdje će vam naši suradnici dati točnu informaciju o iznosu cijene narudžbe, o vrijednosti u bodovima i o naknadi dostave: +361 297 5538, +361 297 5539,
- **mobitel**: +36 20 456 8141, +36 20 456 8149.
- **zeleni broj**: +36 80 204 983 (poziv je besplatan radnim danom od 12 do 16 h).
- **putem SMS-a** na broj telefona +36 20 478 4732.

– **putem interneta**: naručite proizvode na home-pageu [www.flpseeu.com](http://www.flpseeu.com)!

Ovo je najudobnije i najsigurnije rješenje – ne samo iz aspekta neposredne kupnje proizvoda, nego i sa stajališta evidencije narudžbi. Odlično je sredstvo i tijekom nudiženja proizvoda, naime primamljiva je to ponuda za sve zainteresirane. Bodovna vrijednost svake narudžbe u roku od 24 sata bit će dodana ažuriranoj vrijednosti. Naša web-trgovina dostupna je i neposredno na adresi [www.flpshop.hu](http://www.flpshop.hu), dok se razvoj stanja bodovnih vrijednosti može pratiti na home-pageu [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com).

### KUPNJA S POPUSTOM

Naši partneri koji imaju mađarsko državljanstvo dio provizije koja im pripada po **osobnoj** kupnji mogu iskoristiti i u vidu popusta. Na njihov ćemo zahtjev iznos fakture za obavljenu kupnju umanjiti za visinu popusta, tako da će morati podmiriti račun koji je manji za iznos popusta.

Tijek kupnje s popustom je sljedeći:

**1. Izjava.** Ako želite iskoristiti ovu mogućnost, morat ćete dati izjavu o tome ispunjavanjem u tu svrhu namijenjenog obrasca.

**2. Kupnja.** Sustav će pri kupnji automatski umanjiti ukupni iznos fakture za visinu popusta. Predmetni iznos, međutim, po svakoj pojedinoj kupnji ne smije premašiti 35% ukupnog neto iznosa fakture. Ako je popust prikupljen na vaše ime veći od spomenutih 35%, preostali ćemo iznos popusta uračunati pri sljedećoj kupnji, ponovno do visine od 35% ukupnog iznosa nove fakture, zatim će se isti proces ponavljati svaki put iznova. U slučaju kupnje s popustom, za potvrdu Vašega osobnog identiteta ili identiteta Vašeg opunomoćenika potrebno je predočiti osobni dokument sa slikom.

**3. Davanje informacija.** Svakoga 15. u mjesecu dodavat ćemo iskoristivom iznosu nove popuste nastale po kupnjama ostvarenima prethodnoga mjeseca. Naši suradnici Vama ili Vašim opunomoćenicima mogu davati informacije o aktualnom iznosu popusta tek nakon predočenja osobnog dokumenta sa slikom.

O daljnjim pojedinostima možete se informirati kod svojega sponzora ili naših suradnika.

### DOSTAVA NA KUĆNU ADRESU

Želimo skrenuti pozornost distributerima u Mađarskoj na usluge tvrtke za dostavu pošiljki. Time ćete moći dobiti svoju pošiljku maksimalno u roku od 2 dana od narudžbe – uz dogovor o terminu – na bilo kojoj točki u državi, koju ćete obvezatno morati preuzeti u roku od 48 sati. U protivnom ćemo fakturu stornirati, a bodove oduzeti. Cijena naručenih proizvoda i naknada za dostavu plaća se pri preuzimanju pošiljke. Troškove dostave pri kupnji vrijednosti iznad 1 boda Tvrtka preuzima na svoj teret.

### KORISNE INFORMACIJE

Molimo cijenjene distributere da uz prijavne listove i ubuduće prilože kopiju obrt-

nice, čak i naknadno, odnosno tvrtke i kopiju porezne prijave! Ubuduće ćemo samo na temelju toga moći isplatiti proviziju! Oni naši partneri iz Mađarske koji prilikom kupnje traže račun na ime svoje tvrtke, moraju dostaviti našem uredu sve potrebne popunjene obrasce kao i kopiju dokumenata koji dokazuju posjedovanje tvrtke. Opširne informacije o tome naći ćete na oglasnim pločama u našim uredima, a na vašu molbu suradnici ureda usmeno će pružiti željene informacije.

### Brojevi telefona medicinskih eksperata:

- dr. Kassai Gabriella** 20/234 2925
- dr. Kozma Brigitta** 20/261 3626
- dr. Mezősi László** 20/251 9989
- dr. Németh Endre** 30/218 9004
- Siklósné dr. Révész Edit** 20/255 2122

### Broj telefona samostalnog liječnika savjetnika:

- dr. Bakanek György** 20/365-5959

**Proizvodi Forever Living Productsa puštaju se u promet s preporukom Mađarskoga saveza alternativne medicine.**

### NAŠA PREDSTAVNIŠTVA

#### Forever Living Products

- Središnja uprava:  
1067 Budapest, Szondi utca 34.  
tel.: +361 269 5370, +36 20 253 3614
- Komercijalna uprava u Budimpešti:  
1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11.,  
tel.: +361 291 8995, +36 20 465 6280  
Komercijalni direktor: dr. Gothárd Csaba
- Adresa regionalnog ureda u Debrecenu:  
4025 Debrecen, Erzsébet u. 48.,  
tel.: +36 52 349 657, +36 20 914 2945.  
Regionalni direktor: Pósa Kálmán
- Adresa regionalnog ureda u Szegedu:  
6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25.,  
tel.: +36 62 425 505, +36 20 251 1712.  
Regionalni direktor: Radóczki Tibor
- Adresa regionalnog ureda u Székesfehérváru:  
8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3.,  
tel.: +36 22 333 167.  
Regionalni direktor: Földi Attila

### Forever Resorts

- Hotel dvorac Szirák  
3044 Szirák, Petőfi u. 26.  
tel.: +36 32 485 300, faks: +36 32 485 285.  
Direktorica hotela: Katalin Király

# Sonya<sup>®</sup>

## Colour Collection

*Srdačno Vas očekujemo u našem studiju za ljepotu!*



TRETMANI LICA  
KRATKI TRETMANI  
TRETMANI TIJELA  
MAKE-UP  
MASAŽA  
DEPILACIJA  
MANIKURA  
PEDIKURA  
UMJETNI NOKTI  
FRIZIRANJE  
I BOJENJE KOSE

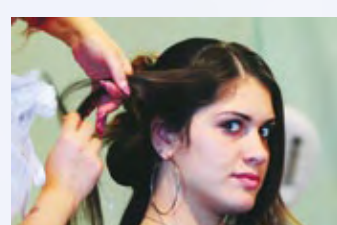


**Predbilježbe, dogovaranje termina:**

**Za kozmetičara** Ildikó Mészáros-Bagi: +36-20/500-3889 • Ivett Rácz: +36-20/416-6329

**Za masažu** Ildikó Hrnicsjár +36-20/457-1155 • Csilla Fülöp: +36-20/981-7894

**Za pedikuru, manikuru** Krisztina Hasznosi: +36-20/594-7437 • **Za frizera** Barbara Benkő: +36-20/369-7579





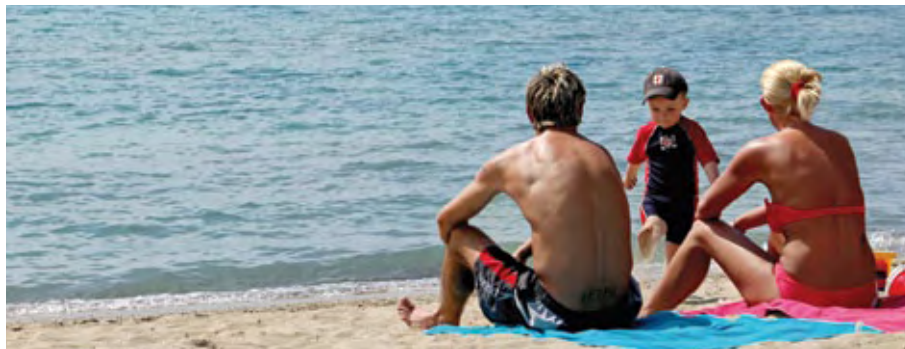
## Forever Pomesteen Power®

Neosporna je činjenica da su antioksidansi nužni sa stajališta očuvanja zdravlja i dobra fizičkog stanja. Ipak, prehrambeno-biološki stručnjaci teško pronalaze zajednički nazivnik kada se vodi rasprava oko toga koje se voće može ocijeniti kao doista djelotvorni antioksidans, koje voće sadržava najviše ksantona, odnosno na kojem se mjestu nalaze na ORAC-ovu popisu. Forever Pomesteen Power je najdjelotvorniji koktel, jer sadržava i sokove i ekstrakt voća poput nara (mogranja), kruške, mangostina, kupine, brusnice i sjemenki grožđa.

Mangostin je na području Azije vrlo popularno voće. Njegov neponovljiv okus toliko je očarao kraljicu Viktoriju, da je izjavila kako joj je to omiljeno voće, pa odatle potječe i njegov popularni naziv „kraljičino voće”. Mangostin je bogat i ksantonima, koji imaju vrlo blagotvorno djelovanje. Inače su ksantoni takva vrsta prirodnih hranjivih tvari koje se nalaze u voćkama s iznimno djelotvornim antioksidansima.

Okusite golemu snagu antioksidansa u Pomesteen Poweru – pripremljen je od nara (mogranja), mangostina i drugih vrsta voća!

Neto sadržaj: 473 ml



### Dodatni podatci

	100 ml	1 doza (30ml)
	sadržava	sadržava
Energetska vrijednost	452 KJ (106 Kcal)	136 KJ (32 Kcal)
Sadržaj ugljikohidrata (g)	26,6	8
Od toga šećer (g)	23,3	7
Natrij (mg)	33,3	10
Vitamin C (mg)	792 (132%)*	24 (40%)*

\*RDA% - postotak dnevno preporučene doze za odrasle osobe

### PREPORUČENA DOZA

Prije uporabe dobro promućkati. Konzumirati dnevno oko 30 ml, ili po želji, po mogućnosti prije obroka. Radi optimalnog djelovanja, nakon otvaranja napitak držati u hladnjaku i potrošiti u roku od 30 dana.

### SASTOJCI

Sok od nara (mogranja), kruške, mangostina (*Garcinia mangostana*), maline, kupine, borovnice, ekstrakt od sjemenki grožđa, konzervans (kalijev sorbat), askorbinska kiselina.

- Izniman antioksidans
- Jedinstven koktel sokova i ekstrakata od raznog voća
- Neuobičajeno ugodna okusa

PRODUCT #262