

Godina XII. broj 7. –srpanj 2008.

NIJE ZA PRODAJU



FOREVER

HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / KOSOVO / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA

Málaga

Spain



European Rally

26-28. veljače 2009.



U životu svih nas postoje takvi značajni trenutci kada se možemo zaustaviti i proslaviti.

Foreverov trideseti rođendan bio je jedan od takvih značajnih trenutaka. Ovdje, u Arizoni, okupili smo se svi u središnjem uredu za jednim svečanim ručkom, a to je bila odlična prigoda da se prisjetimo izazova početnoga razdoblja, ali i brojnih drugih lijepih i značajnih razdoblja. Bio je uzvišen osjećaj slušati riječi Ruth, Gregga, Rjaya i Navaza, dok su govorili o pokretanju tvrtke, o starim uspomena kao i o velikim ciljevima usmjerenima na budućnost. Ovom prigodom istaknuo sam samo nekoliko imena, ali svjestan sam kako na rezultatima minulih trideset godina, kao i na uspjesima koji nam predstoje, imamo biti zahvalni stotinama tisuća ljudi diljem svijeta. Naši talentirani i predani djelatnici i distributeri, koji čine savršenu

cjelinu, ostvaruju veličanstven rad iz dana u dan. Zbog njih, zbog Vas, postali smo golemi tvrtka velikih ciljeva. Kako smo ondje sjedili u uredu 13. svibnja, od svega me je jače obuzeo osjećaj zahvalnosti zato što smo bili sposobni zgrabiti priliku koja nam je dana, a kako bismo vlastite i živote ljudi u našim sredinama učinili boljima. To je bit tvrtke Forever, čija je najbolja personifikacija nitko drugi nego moja supruga Ruth. Ona personificira Foreverovu poruku, ona je taj залог uspjeha naše tvrtke od prvoga dana. Ona je moja snaga i uporište, ona je ta kojoj ću vječno biti zahvalan.

Iza nas se nalazi veličanstveno razdoblje, međutim prema riječima našega predsjednika, odgovornog za prodaju u Americi, a ujedno

i umirovljenog igrača američkoga nogometa i osvajača Superbowla Carla Zandera, dobri smo onoliko koliko smo dobro igrali na zadnjoj utakmici. U tome ima mnogo istine, tih nekoliko riječi vrijedi za sva područja u životu. Ali čim usmjerimo pogled prema predstojećih trideset godina, važno je da na svojoj zastavi ne nosimo samo uspjehe prošlosti, nego učinimo i sadašnjost takvom da stekne blještavi sjaj. U bliskoj prošlosti postigli smo nekoliko tehnoloških inovacija: stvorili smo MYFLPBIZ (odlično sredstvo podjednako za komunikaciju, za planiranje, za praćenje tragova), svjetlost dana ugledao je naš kanal AloePod YouTube (www.youtube.com/user/AloePod). I dalje usmjeravamo značajne investicije na

područje istraživanja i razvoja, pri čemu naši proizvodi uvijek moraju biti proizvedeni od najboljih sirovina. Svoje kanale za transport također permanentno unapređujemo kako bismo sukladno potrebama mogli što brže i komfornije dostaviti proizvode u svaki kutak svijeta. Dok svoj posao usmjeravamo na budućnost, znamo da iz dana u dan moramo raditi za sadašnjost. Prvi kvartal 2008. godine bio je najbolji u proteklih 30 godina, u najvećem broju država zabilježen je rast koji se izražava u dvocifrenim postotcima.

Uskoro nam je Super Rally pred vratima! Nadam se da su vam se već iscrtale konture plana putovanja, sada je vrijeme za to. Ovogodišnji Rally nadmašit će sve prethodne. Vrlo mi je drago što ćemo se susresti ovdje kod kuće, kod nas, i jedva čekam da Vas mogu povesti u obilazak, siguran sam da ćete doista uživati.

Nedavno sam čuo tvrdnju: gravitacija je savršeno pravedna. Evidentna je analogija s našom tvrtkom Forever. Baš kao što sve nas gravitacija podjednako drži na zemlji, podjednaki su i naši izgledi za uspjehom. Raspoložemo s istom količinom vremena, proizvodi su posvuda dostupni, marketinški plan pruža svima nama potpuno iste mogućnosti. Jedan jedini promjenjivi razlog skriva se u činjenici koliko je tko spreman uložiti energije za postizanje uspjeha.

Osjećam zahvalnost zbog mnogo čega, posebice nakon ovoga rođendana. Svjestan sam šansi koje držimo u rukama. Čudesan je osjećaj znati da Forever pruža nadu milijunima ljudi diljem svijeta. Otvoreno, iskreno, pokažite i drugima sve što Forever nudi, a to će onda dovesti do uspjeha koji će nadmašiti sva očekivanja.



Nakon duga i naporna puta, preko terena ispunjenog preprekama, Mađarska i južna regija FLP-a stigle su na čelo Europe. Složena zadaća je zadržati i unaprijediti, pronaći nove izazove, održati razvoj mreže i dinamiku prodaje koji se nalaze na uzlaznoj putanji.

Pijmo više aloe!

S rpanj je, sredina je to ljeta u jeku, koje su mogućnosti u ovome trenutku koje će doista razmahati i unaprijediti naša razmišljanja? Kada bih pojednostavio zadaće i naše ciljeve, mogao bih reći: pijmo veće količine aloe (citirajući riječi naše dopredsjednice za Europu Aidan O'Hare). Najprije zato što za ovih nesnosnih vrućina više nego godi jedna hladna aloe (bezalkoholna), ali i zato što su, iako to zvuči nevjerojatno, sa znatnom promjenom našega okoliša pomolile glave neke nove vrste virusa čak i ljeti. Moramo pojačano štiti svoj organizam, a još snažnije zdravlje naše djece i naših starih, kako bismo za rujanski početak školske godine mogli uputiti u školu zdrave učenike.

Pijemo li Aloe Vera Gel u povećanim količinama, to će izravno uroditi našim dobrim tempom rada, izdržljivošću, a kad smo već i ljeti toliko radili, Forever nam je dao više mogućnosti i smisla, jer ćemo svoj zasluženi odmor moći provesti u prekrasnom Poreču, gdje će nam biti domaćini najbolji treneri multi level marketinga iz Istočne Europe. A kada oni prenesu svoja iskustva na sudionike, sloboda će postati dostupna novim tisućama obitelji kako bi je mogli okusiti.

Gotovo usporedno s tim, ako se već pripremamo za svoj odmor u Poreču, isplanirajmo i svoj drugi izlet na moru. Vodimo intenzivne pregovore i za jedno od najljepših odredišta Španjolske – Malagu.

Ne postoji ljepši i bolji program nego kada idemo na zajedničko putovanje, jer tada učimo sa svojim prijateljima, suradnicima, s onima koji su nam najdraži, pa ako ti u trenutku dok čitaš ove retke još nisu poznati uvjeti za ove ljetne odmori, izlete, tada bez odgađanja nazovi onu osobu koja ti je otkrila Foreverove mogućnosti.

Želimo li dakle ukratko sažeti što znači ljetovanje s Foreverom, možemo reći sljedeće: malo širenja strukture, malo ljetovanja, zabave... I pijmo puno-puno aloe.

Naprijed, FLP Mađarska!



Primjer nekoliko tisuća potrošača dokzuje da je

FLP ima jednako značenje kao i USPJEH



Ulogu voditelja našega svibanjskoga Dana uspješnosti preuzeli su najuspješniji distributeri naše regije, naši suradnici dijamantni manageri **Veronika i Stevo Lomjanski**. Obilježavali smo tridesetu obljetnicu postojanja naše tvrtke, te su se osvrnuli na događaje minulih trideset godina i istaknuli one prednosti koje nam u okvirima naše tvrtke pruža provođenje slobodne djelatnosti za izgradnju samostalnoga privatnog poduzeća u redovima FLP-a, gdje su i prihodi i rad podjednako lijepi kao iz snova.

Naše goste pozdravio je regionalni direktor FLP-a Sr-

bije **Branislav Rajić**. Dao je sažet pregled onih važnih informacija koje se odnose na poticajne programe što uskoro započinju, a koji pružaju odličnu mogućnost za razmjenu informacija s distributerima drugih zemalja. Proizvode tvrtke pobjedničkog duha Forever Living Productsa iz mjeseca u mjesec pribavljuje nekoliko tisuća zadovoljnih potrošača.

Iskreni prijatelj naše tvrtke je glumac **Milenko Pavlov**, koji je blagoslovljen izuzetnim pjevačkim glasom i talentom za glumu. Za njega je karakteristično da će svoju iskričavu duhovitost uvijek





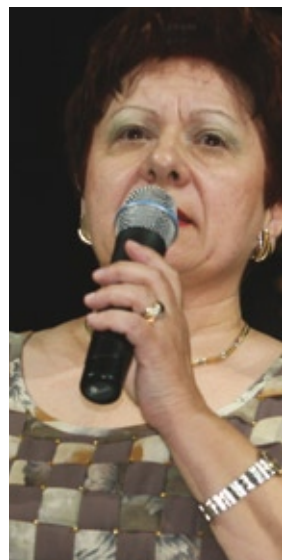
nesebično podijeliti s publikom. Nadamo se kako ćemo još puno puta na našim priredbama moći uživati u njegovim nezaboravnim glumačkim interpretacijama.

Menopauza i andropauza specifična su razdoblja, čije posljedice ostavljaju vrlo dubok trag u ljudskom organizmu. Mora se osigurati potrebne količine hranjivih tvari za organizam, čime će se uspješno upustiti u borbu s tim promjenama. To se može osigurati svakodnevnom uporabom/konsumiranjem pouzdanog arsenala iz široke

Foreverove palete proizvoda. Zahvaljujemo **dr. Slađani Milošević Jovanović** na iznimnom predavanju.

Dugogodišnjom uporabom/konsumiranjem Foreverovih proizvoda stječemo bogata iskustva, što potvrđuje ulogu ljekovitog bilja u očuvanju kvalitetnog života. Mnogobrojni potrošači podijelili su s nama svoja iskustva s proizvodima. Zahvaljujemo na sudjelovanju našoj suradnici safirnoj managerici **dr. Mariji Ratković**, koja je sjajno vodila ovaj dio programa.





DOBRA I KONSTRUKTIVNA KOMUNIKACIJA JE UM



Čestitamo našim suradnicima koji su se kvalificirali na razinu **supervizora, asistenta menagera i menagera** i koji su se odlučili baviti jednom od djelatnosti koja u XXI. st. obećava najljepšu budućnost: izgradnjom marketinške mreže.

Na pozornici Doma sindikata nastupila je prava energetska bomba: izvođačica konzumentica naših proizvoda, a to je potvrdila svojim nastupom, tijekom kojega smo se mogli uvjeriti da, vrativši se s porodiljnog dopusta, sva puca od zdravlja, i da su njezin glas i stas bez

promjena i na zavidnoj razini. Zahvaljujemo joj na sjajnom nastupu i srdačno je očekujemo na našim predstojećim priredbama.

Naša suradnica menagerica **Marica Kalajdžić** upozorila je na činjenicu kako djelatnost provedena u redovima FLP-a predstavlja odličan put za afirmaciju pobjedničkog duha, što možemo i mi primijeniti "čisto i jednostavno", a pritom slobodno možemo odabrati kojim ćemo sadržajima oplemenjivati svoj život. Osim toga FLP-ova metoda rada stvara mogućnost za izgradnju ličnosti koja je sposobna stvo-

riti život i djelatnost ispunjen vrijednostima.

Dobra i konstruktivna komunikacija jest umjetnost stvaranja međuljudskih veza i dio naše djelatnosti od životne važnosti. Forever nas potiče da promijenimo svoje svakodnevne navike, dok nas naši voditelji motiviraju jer žele probuditi sposobnosti koje se u nama skrivaju. Poruka predavanja naše suradnice menagerice **dr. Olivera Miškić** glasi: vodeće je načelo FLP-a da je moj uspjeh uistinu TVOJ USPJEH! Hoćemo li napredovati na putu prema uspjehu ili nećemo ovisi samo o nama!

Odgovornost je voditelja posla koji nudi najljepšu perspektivu XXI. stoljeća da nas što veći broj ostane na ovom putu!

U redove **Kluba osvajača** pripadaju oni naši suradnici koji su u velikoj mjeri povećali svoj promet tijekom protekloga kvalifikacijskog razdoblja. Na Foreverovoj smo pozornici pozdravili one svoje suradnike za koje je Klub osvajača samo jedna stepenica na putu prema novim kvalifikacijama u FLP-u na još višim razinama.

Tajna djelatnosti u FLP-u i općenito uspjeha u životu skriva se u sljedećim koraci-



UMJETNOST STVARANJA MEĐULJUDSKIH ODNOSA



ma: potraži odgovarajućeg suradnika, učlani ga, pouči ga dobrom radu, odgovarajućem planiranju i potiči ga da primjenjuje naučeno. Pomaži mu da realizira tu svoju zadaću, nadziri njegov rad, a zatim mu prepusti rukovođenje. Poticanje je gorivo na razini osjećaja koje uključuje razgovore suradnika o ciljevima, dok sponsor treba

postati primjerom i uzorom koji valja slijediti. Soaring manager **dr Predrag Lazarević** je dokazao da FLP položio odlična pravila i da je uspjeh u poslu samo dosljedna primjena gore navedenih koraka, a mi sami pokrećemo suradničku mrežu.

U završnom dijelu Dana uspješnosti zahvalili smo na

odličnom poslu svojim voditeljima programa. Čestitali smo svojim suradnicima novim **assistant supervizorima** i poželjeli im puno uspjeha u timskom radu.

Branislav Rajić
regionalni direktor FLP-a Srbije

„Vaš san



Kao i svake godine, jedan od Dana uspješnosti održali smo u prekrasnoj Rijeci. Dvorana Hrvatskoga kulturnog doma bila je puna suradnika Riječke i Istarske županije, te gostiju iz Zagreba i Mađarske.

Dobro jutro efelpeovcima poželjeli su **So-nja i Zlatko Jurović**, manageri iz Rijeke. Oni su bili domaćini u ime **Fiume tima** – najuspješnije ekipe koja djeluje i radi u Hrvatskoj. Nakon što su pozdravili sve prisutne, zamolili su voditelja hrvatskoga ureda da nam iznese novosti u radu i događanjima. **Direktor mr. Molnár** podsjetio je na temelje koje je **dr. Albert Keresztényi** postavio vozeći se godinama na relaciji Mađarska – Rijeka. Taj njegov trud urodio je plodom – otvorenjem ureda u Hrvatskoj. Direktor je posebno zahvalio riječkoj ekipi koja je zaslužna za to da se Dan uspješnosti održava u ovom prekrasnom gradu. Rijeka je jedini grad uz Zagreb u kojem se u Hrvatskoj održava

taj dan. Također je zahvalio ekipi iz Rijeke koja je izuzetno pomogla u organizaciji ovog događaja. Hvala Jadranki, Albertu, bračnim parovima Jurović i Lesinger. Slijedilo je predstavljanje novoga kataloga za 2008. koji će, nadamo se, pomoći suradnicima u radu, a tu je i novi CD – s titlovima na hrvatskom: „Vaš san – naš plan“. Traje 12 minuta i obuhvaća i proizvode i poslovnu mogućnost. Mr. Molnár pozvao je suradnike da u što većem broju ostvare kvalifikaciju za sjajno druženje na Holiday Rallyju u Poreču koji se održava od 3. do 5. listopada 2008. Sve suradnike očekujemo na ovom susretu punom dobre edukacije i zabave – završio je mr. Molnár.

Ivan Lesinger, vrstan homeopat i manager iz Rije-

– naš plan”

ke, približio nam je važnost biljnih i prirodnih dodataka s posebnim naglaskom na aloi. Najvažnije je shvatiti da naše zdravlje ovisi o preventivi. I tu je aloa jedan od pripravaka koji svojim sastavom nudi čitav niz djelotvornih supstancija koje će nam pomoći i u preventivi. Nema čovjeka koji ne može iz aloe iskoristiti nešto za sebe. To su izuzetno traženi dodatci i u farmakologiji.

Zorana Kević i Alain Žabkar mladi su assistant manageri iz Slovenije čiji su gornji sponzori iz Rijeke.

Ispričali su nam kako su započeli ovaj posao s nepovjerenjem, koje su bile početne poteškoće u konzumaciji proizvoda, ali i iznenađenje da im se iz dana u dan povećavala količina FLP-ovih preparata koje su počeli koristiti. Od kozmetike, dodatka prehrani, do činjenice da su proizvodima zarazili i susjede i poznanike. Ali najviše od svega – uživaju u druženju i sretni su što ovaj svoj veliki uspjeh mogu podijeliti sa svima prisutnima u dvorani. Promijenili su svoj život, ali i živote ljudi koji

rade s njima. Pozvali su na pozornicu Slavicu, Rozaliju, Tanju, Seniju, Rinaldu, Andriju, Maju, Tihomira, Lučana... Oni su tim i pomažu jedni drugima da naprave više...

Dr. Alberta Kereztényija predstavili smo kratkim spotom iz crtanog filma „Kralj lavova“. Život teče u krug – pjesma je koja je popratila ovu najavu. Bol, strah, plač i smijeh – ništa se ne mijenja, tako i u ovom poslu – učlanjujemo se, napredujemo stepenicu po stepenicu, i kada dođemo na vrh i dalje radimo ono

što smo radili i na početku. Prezentiramo proizvode i nudimo poslovnu mogućnost. Tako je i naš današnji gost prezentirao ono što najbolje zna. Kao stomatolog najstručniji je objasniti nam kako njegovati usnu šupljinu. Kako izgleda zdrava usna šupljina? - objasnio nam je dr. Albert. Puno snimaka bolesti usne šupljine, jezika... Kako pomoći u preventivi?... mogućnosti su fantastične.

Naše najveće bogatstvo su naša djeca, a mi smo njihovi učitelji. Sonja i Zlatko





pitali su se kako to da nečija djeca slijede svoje roditelje i u uspjehu, a nečija ne pokazuju ni najmanje zanimanje. „Valjda zato što imaju dobre učitelje“, zaključili su Sonja i Zlatko. **Lea Stilin**, kći Maje i Tihomira Stilina, krenula je putom svojih roditelja. Po struci kozmetičarka, spojila je ugodno s korisnim i puna srca predstavila nam mogućnosti Sonya show casea. Kako odabrati pravo sjenilo, pokušala nam je u svojem predavanju objasniti Lea. Kosa, koža, oči – sve je to bitno u odabiru sjenila. Katkad je važna i odjeća, ali

i osobnost. Plave, zelene, smeđe oči, ali male i velike – sve ima svoje zakonitosti, ali i male tajne isticanja. Teoriju nam je pokazala i u praksi. Njezina prijateljica bila je model za šminkanje i Lea nam je na njoj pokazala kako istaknuti ono najbolje na licu. Prije i poslije šminkanja sa Sonya kozmetikom – razlika je bila golema.

Tamara Brusić već je dobro poznata svima koji su dolazili na Dane uspješnosti u Rijeci.

Prvi put pjevala nam je kao prekrasna djevojka, a danas je već je prekrasna





žena i majka, vedra, vesela, prekrasnog osmjeha. Ugoda i za oko i za uho.

Radiš, napraviš strukturu, postaneš manager i onda to ponoviš još jednom. Manager **Zsolt Polhe** dva puta se uspinjao ljestvicama uspjeha. Da se i nama ne bi dogodilo da to moramo, ali i da nam dokaže da to nije neizvedivo, Zsolt nam je održao predavanje **proizvod – bod – zarada**. U poslovnoj politici postoje neka pravila koja moramo poznavati kada krenemo u posao. Da ne biste negdje „kiksнули“, poslušajte na što

morate obratiti pozornost. Kada postavite cilj – počnite raditi i ako vam nešto nije jasno – obvezno sve pitajte svoje sponzore – upozorio nas je Zsolt. U ovom poslu treba imati čvrste temelje. Svaki **proizvod** nosi **bodove**, a bodovi su – **zarada**. Svaka pozicija nosi svoj postotak u zaradi. Mrežni marketing zasnovan je na stvarnom prometu. Iza našeg statusa mora stajati rad, promet, aktivnost. Za sve to bit ćemo dobro nagrađeni – u novcu, poticajnim programima, putovanjima, druženjima, završio je Zsolt.



Elvisa Rogić osoba je koja je odlučila postići nešto. Zašto baš danas – upitala je i sebe i nas. Imala je i ona svoje izgovore. Njezina sponzorica Jadranka izbrojila ih je 17 u njihovu prvom razgovoru. Ali Jadranka je shvatila da ispred sebe ima pozitivnu osobu koja će uspjeti i nije odustala od nje. Elvisa je shvatila da u odbijanjima mora naći prednosti, a ne mane. Odlučila se posvetiti onima koji žele raditi. „Slušala sam uspješne ljude, učila i čitala, i tako sam očistila komadiće neuspjeha u svojoj glavi“, bila je iskrena Elvisa. Još uvijek nije tamo gdje bi htjela i trebala biti – na poziciji managera, ali napravila je značajne pomake. I na putu je k svojem cilju. A zašto baš danas? Danas je pravo vrijeme za uspjeh. A ona će sigurno uspjeti. Čestitamo Elvisi. Zajedno ćemo se veseliti na njezinu putu k vrhu.

Kao i u svakom poslu, i u našem postojе ljudi koji rade, ističu se i napreduju. Za to ih treba nagraditi. Bračni par Molnár uručio je priznanja **novim managerima, assistant managerima,**

supervizorima, deseterima najuspješnijih suradnika regije. Na pozornici su se okupili svi. I nagrađeni i njihovi sponzori i suradnici iz strukture. Mnogo nasmiјanih i veselih lica, poklona, čestitanja.

O svojim ciljevima pričala nam je **Ivanka Miljak.** Ona je jedna od rijetkih u Hrvatskoj koja ima managersku strukturu u dvjema državama, Hrvatskoj i Njemačkoj. To je dokaz da ovaj posao možete raditi u cijelom svijetu. Ona si je visoke ciljeve postavila na Badnjak 2002. godine. Sastavila je kolaž ciljeva – jer slika vrijedi tisuću riječi. Motivacija je bila: povratak u Hrvatsku iz Njemačke i bolji život sebi i svojim sinovima. Bila je uporna, hrabra, motivirana. Na tom putu bilo je i puno trnja, privatnih i poslovnih problema. Ali kolaž ciljeva bio je obješen u dnevnom boravku i u ciljnoj mapi i stalno ju je podsjećao da mora ustrajati. Uspjela je gotovo u svemu što je željela. Na kraju nam je poručila: sve to ostvarit ćete ako imate pravi put i ako vam je netko dao priliku. Ivanka je





zahvalila Rexu, sponzorici i sestri Mandi, i svim suradnicima u gornjoj i donjoj liniji koji su joj pomogli i koji su joj vjerovali. Poželjela je svima mnogo uspjeha.

Ona se diže noću i piše pjesme o ljubavi i aloi. **Elidija Mufić** bila je dirnuta predavanjem **Ivanke Miljak**. Za razliku od prethodnice Ivanke koja je postavila sebi ciljeve, Elidija za sebe misli da još uvijek sanjari. Ali ovakva druženja pune joj baterije i daju pozitivnu energiju. Nju ovakva druženja i sastanci strukture potiču. Lavina osjećaja pokrenula ju je i odlučila je koristiti i preporu-

čivati alou i raditi ovaj posao. A sve to pretočila je u stihove i priču koju je napisala. O aloi, suradnicima, velikoj FLP-obitelji, druženju...

Uz zvuk prekrasnog instrumentala "Fantoma u operi" i prekrasnih fotografija, predstavljena je naša gošća iz Mađarske, članica President's Cluba, osoba koja je zaslužna za stvaranje FLP-ova Fiume tima – **Ágnes Krizsó**. Od 1999. traje njezina priča u Hrvatskoj. Da biste postali uspješni čitate mnogo lijepih pouka, ali i dosta kritika. Kada je učila ovaj posao, naučila je da ono najviše što možemo

dati ne košta ništa. Najviše što nekome možeš dati su priznanja. Ne treba se bojati ljudi, okolnosti, neuspjeha, ni samih sebe. Gledajte naprijed i uzdignute glave. Vi ste u stanju napraviti sve, samo se trebate riješiti strahova, zacrtajte svoj put i kročite njime, bez obzira na sve probleme. Budite zajedno, uvijek tu jedni za druge kada je to potrebno, završila je Ágnes. Zahvalili smo Ágnes velikim pljeskom. Njezina predavanja daju nam uvijek novu poticaj i osjećaj zajedništva.

Na kraju našega druženja u Rijeci mr. Molnár zahvalio je domaćinima Zlatku i So-

nji Jurović na prekrasnom vođenju. Zakazao je novo druženje na sljedećem Danu uspješnosti, a na pozornicu je pozvao sve one koji su u dva uzastopna mjeseca postigli razinu assistant supervizora kako bi im bila predana zaslužna priznanja.

mr. sc. László Molnár,
dipl. inž.
direktor FLP Hrvatska

FOTO: DARKO BARANAŠIĆ

Složno do no uspjeha

Stara bosanska poslovice kaže: „SLOGA KUĆU GRADI“, pa smo tako. 7. lipnja 2008. u kinu Obala Meeting Point u Sarajevu, zajedno s našim distributerima, managerima i direktorima, to pokazali, ai dokazali.



Gosti su došli iz čitave Južne regije, te su svojom nazočnošću uvećali sedmi rođendan Forever Living Productsa u Sarajevu.

Mladi i lijepi manageri **Zoran i Svjetlana Njegovanović** vodili su ovaj rođendanski program s puno žara i pozitivne energije koja je prešla i na sve prisutne.

Voditeljica ureda FLP-a Sarajevo **Enra Hadžović** srdačno je pozdravila sve prisutne, posebno distributere iz Slovenije, Hrvatske i Srbije, te im zahvalila na uloženu trudu i prevaljenim kilometrima do Sarajeva.

Posebnu je pozornost skrenula na važnost timskoga rada, kao i na to da je svaki pojedinac u mreži FLP-a jednako važan. Iskoristila je priliku pozdraviti jednoga velikog čovjeka i humanista **dr. Slavka Paleksića**, koji je svojim govorom potaknuo okupljene na daljnji rad i požrtvornost, kako poslu tako



i ljudima oko sebe. Tom prilikom pozdravio je nazočne direktore: **Andreja Kepe** iz Slovenije, **mr. Lászla Molnára** iz Hrvatske i **Emruša Bulenta** iz Kosova.

stafić još nas je jedanput podsjetio na ono što nam pruža FLP sa svojim sjajnim proizvodima. Odlična tema. Bravo Safete!

Senior manager Vaselije Njegovanović s temom **European Rally i Poreč 2008.** svima je nama pokazao što sve, osim boljeg zdravlja i punijeg džepa, očekuje one koji se potrudu u FLP-ovu poticajnom programu za distributere. Sve prisutne oduševile su slike i slajdovi koje nam je Vaselije Njegovanović pripremio da bi nam i slikovito prikazao protekle rallyje na kojima je bio prisutan.

Da bolju motivaciju od one koju nam je priredila naša sjajna i uvijek dobro **raspoložena gošća** iz Hrvatske, **managerica Jadranka Kraljić-Pavletić**, nismo mogli dobiti, posvjedočili su i prisutni. Skrenula nam je pozornost na to da smo svi mi pojedinačno jedna kreativna i pokretačka snaga bez koje sve ovo ne bi funkcioniralo, te da stvarno možemo postići sve ako to stvarno i želimo.

S temom **Nekad i sad**, managerica **Zrinka Vraneš** napravila je osvrt kako na svoj život prije FLP-a, tako i na živote prisutnih managera koji su uložili toliki trud, energiju i ljubav da bi postigli bolje financijsko i zdravstveno stanje u svojem životu i životima ljudi oko njih.

Da odmorimo dušu, a i oči, pomogli su nam majstor šminke **Sanjin Džemila i Enra Hadžović** s temom i samim prikazom palete **Sonya color collection.** Dok je Enra pričala o proizvodima kolekcije Sonya za njegu kože, Sanjin je to dočarao šminkajući našu gošću iz Slovenije Jožefu Zore. Još jedanput bili smo svjedoci kako jedna slika govori više od tisuću riječi.

Uz glazbeni blok svi prisutni malo su se opustili, a neki su i zaplesali.

Sa svojom divno pripremljenom temom **Spektar proizvoda koji nudi FLP**, senior manager **Safet Mu-**

Na pozornici je nakon toga uslijedila kvalifikacija i dodjela značaka za postignuti uspjeh i uloženi trud naših **asistent supervizora i supervizora.**







Marketinški plan i ideju da sloga kuću gradi zajedno su nam predstavili regionalni direktor za BiH **dr. Slavko Paletsić** i regionalni direktor za Sloveniju **Andrej Kepe**. S malo humora i dosta predanosti objasnili su nam čudesne mogućnosti za sve one koji su spremni raditi marljivo i koji imaju vjere u sebe i tim oko sebe.

Nakon toga uslijedila je podjela lenti za **Klub osvajača** i dodjela značaka za **assistant managere**, koji nisu samo dobili stisak ruke i cvijeće, već i poticaj za bolju budućnost i kvalitetniji život. Želimo im puno uspjeha u daljnjem radu.

Savjetnica za BiH **dr. Esma Nišić** predstavila je

program kompanije kroz mnogobrojna i dojmjljiva iskustva korisnika proizvoda i liječnika koji ih preporučuju u svojoj praksi. Skrenula je pozornost na činjenicu kako ovi preparati mogu biti od velike pomoći u raznim situacijama.

Za kraj smo ostavili pozdrav zaposlenima u sara-

jevskom i bijeljinskom uredu koji zajedno čine sjajan tim koji radi na opće zadovoljstvo svih distributera i potrošača FLP-a.

Određujemo sljedeći susret u Bijeljini 6. XII. 2008.

Enra Hadžović
voditeljica
ureda FLP-a Sarajevo

Conquista

DESET NAJUSPJEŠNIJIH DISTRIBUTERA
OSOBNIM I NON MANAGERSKIS



Mađarska

1. Berkics Miklós
2. Bánhidly András
3. Vareha Mikulás ml.
4. Vareha Mikulás
5. Kemenczei Vince i Tamási Krisztina
6. Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
7. Molnárné Kalcsu Klára
8. Gidófalvi Zsanett
9. Molnár Zoltán
10. Varga Géza i Vargáné Dr. Juronics Ilona

Srbija, Crna Gora

1. Aćimović Petar i Aćimović Milanka
2. Ugrenović Miodrag i Ugrenović Olga
3. Lomjanski Stevan i Lomjanski Veronika
4. Rakovac Radmila i Rakovac Budimir
5. dr. Miškić Olivera i dr. Miškić Ivan
6. Ratković Marija i Ratković Cvetko
7. Micašević Nada
8. Bračanović Branislav i Bračanović Marija
9. dr. Mirkov Rozmaring i Mirkov Jovica
10. Kuzmanović Vesna i Kuzmanović Siniša

ador Club

KLUB OSVAJAČA

U MJESECU SVIBNJU 2008. GODINE PO
SKIM BODOVNIM REZULTATIMA



Hrvatska

1. Kraljić-Pavletić Jadranka i Pavletić Nenad
2. Orinčić Marija Magdalena
3. Grbac Silvana i Grbac Vigor
4. Lesinger Ivan i Lesinger Danica
5. Jurčić Dean i Jurčić Alenka
6. Blažević Bojana
7. Rogić Elvira i Rogić Jakov
8. Širola Borjan
9. Banić Nedjeljko i Banić Anica
10. Dlačić Zarja i Dlačić Antun

Bosna i Hercegovina

1. **Dragić Meliha i Dragić Dragan**
2. **dr. Hodžić Sead**
3. **dr. Paleksić Slavko i Paleksić Mira**
4. Šaf Ljiljana i Šaf Vladimir
5. Varajić Zoran i Varajić Snežana
6. dr. Vukić Radenko i Vukić Radenka
7. Mladenović Milena i Mladenović Milenko
8. Alić Amina i Alić Fuad
9. Hodžić Medina
10. dr. Smajlović Mirsada

Slovenija

1. **Zore Jožefa**
2. **Praprotnik Cvetka**
3. **Brumec Tomislav**
4. Sahroková Ina i Sahroková-Pureber Alojz
5. Cvijanović Ana i Cvijanović Božidar
6. Batista Ksenija
7. Mavrič Tanja
8. Zabkar Alain i Kević Zorana
9. Božnik Slavica
10. Cvijanović V. Aljoša i Cvijanović V. Danijel

Zajedno na putu uspjeha



Razinu soaring managera postigli su: (sponzor)

Szekér Marianna (*Berkics Miklós*)



Razinu senior managera postigli su: (sponzor)

Bánhidya András (*Dr. Szilli Gyuláné*)

Gidófalvi Attila i Gidófalvi Attiláné (*Gidófalvi Zsanett*)

Horváth Lászlóné i Horváth László (*Rezván Pál i Rezválné Kerek Judit*)

Jancsik Melinda (*Fittler Diána*)

Róth Zsolt i Róthné Gregin Timea (*Rex Alexander*)

Varga Andrea (*Király Krisztina*)

Zore Jožefa (*Dr. Molnár László i Molnár Stantić Branka*)



Managersku razinu postigli su: (sponzor)

Berta Ákos (*Garamvölgyi Zoltán i Bene Emese*)

Daróczy Márk (*Bánhidya András*)

Dr. Czap Lajos i dr. Czap Lajosné (*Czap Anita*)

Gidófalvi Attila i Gidófalvi Attiláné (*Gidófalvi Zsanett*)

Gidófalvi Zsanett (*Berkics Miklós*)

Ifj. Vareha Mikulás (*Vareha Mikulás*)

Kelemen Balázsné (*Pápai Zita*)

Kőszegi Zsolt i Kőszegi Rita Csilla (*Varga Andrea*)

Mester Miklós (*Tóth László Zoltán i Tóth László Zoltánné*)

Mezőfi Emil i Mezőfiné Jakab Ildikó (*Róth Zsolt i Róthné Gregin Timea*)

Pakocs Yvett (*Jancsik Melinda*)

Patkós Györgyi i Patkós Péter (*Altmann László i Altmann Andrea*)

Praprotnik Cvetka (*Zore Jožefa*)

Sahroková Ina i Sahroková-Pureber Alojz (*Klančar Mira i Klančar Matjaz*)

Szabóné dr. Szántó Renáta i Szabó József (*Szekér Marianna*)

Váradi Éva (*Simon János*)

Vajda Józsefné i Vajda József (*Horváth Lászlóné i Horváth László*)

Zelvyova Viera i Zelvy Vojtech (*Vareha Mikulás*)



Razinu assistant managera postigli su:

Adamik Mária

Albel Klára

Arnold László

Békésiné Léva Éva

Barkóczy Erzsébet

Bohusné Fekete Zsuzsa i Bohus György

Cvijanović Ana i Cvijanović Božidar

Fábiánné Vadász Mónika i

Fábián László

Gidófalvi Attila i Gidófalvi Attiláné

Gothár Henriett

Grbac Silvana i Grbac Vigor

Ilkaházi Béláné

Keszthelyi Gábor i Keszthelyi Erika

Komornyik György

Kovácsné Antalfia Evelin i

Kovács Zoltán

Kováč Sedina

Krajcoviczné Kalydi Erika

Lázár András

Pásztor Zoltán Csabáné

Róka Magdolna

Smiljanić Petra i Smiljanac Marko

Smiljanić Goran

Szána-Kis Józsefi i Szána-Kis Józsefné



Supervizorsku razinu postigli su:

Aczél Ferenc

André Sándorné i André Sándor

Andó Zoltán i Kiss Mária

Barta Attila

Barvicz Ferencné

Barvicz Anita

Beimel Antal i

Beimelné Faludi Ágnes

Belicza Rózsa i Nagy József

Bellér Szilvia i Als Tari Attila

Benkő Andor i Lovas Ilona

Bereczki Dénes

Bereczné Varga Irén

Bolla Tibor

Buzáné Nagy Marianna i Buza László

Bóna Vilmos i Bónáné Tóth Judit

Conka Gabriel

Csák Gellért i Boroznaki Marianna

Csaba Judit

Csongrádi Jánosné

Cvijanović V. Aljoša i

Cvijanović V. Danijel

Czár János i Czár Jánosné

Czalán György i

Czalánné Török Irma

Deákné Bámer Gyöngyi i

Deák Gábor

Dima Biljana i Dima Akim

dr. Mild Adrienn

dr. Zahár Ákos i Zahár Melinda

dr. Urbancsek Hilda

Eördögh Zsolt

Fodor Gizella i Fodor István

Fodorné Vámos Ágnes i

Fodor Zsolt

Földesiné Tóth Katalin i

Földesi István

Ganoczi Tibor i Ganocziova Lucia

Gyökeres Lászlóné

Hahnel András i

Hahnel Diána

Hajdu Tamás i Hajdu Györgyi

Horváthné Paál Judit i

Horváth Tamás

Huszár Frigyes

Juhász Nagy Ildikó

Jurčić Alenka i Jurčić Dejan

Kádár Nándor

Kátai Melinda i Melisek Tibor

Karai Erzsébet

Kelemen Klára i Kelemen Zoltán

Keresztúri Ferenc

Koglot Majda i Koglot Lučjan

Koloszár Zsolt

Komáromi Katalin

Komjáti Istvánné i Komjáti István

Körmendy Norbert i

Körmendy Norbertné

Körmöczy Zsuzsa

Kósa Péter

László Imréné i László Imre

László Gábor i dr. Barnucz Szilvia

Lengyel Anita

Méhes Endréné i Méhes Endre

Mészáros-Szuharevszk Babet

Maliković Vesna i

Maliković Veselin

Marcinova Beata

Martin János
Melkvi Zoltán i Gojdácsi Ágnes
Mikulecova Nikoleza
Minárik Gábor i Frey Mariann
Molnár Viktória Margit i
Kremnitzky Géza Jenő
Molnár Károlyné i Károly
Mucháné Járdi Margit i
Mucha Pál
Németh Veronika i Hám István
Némethné Márk Mónika i
Németh Szabolcs
Nagy Gabriella
Negovanović Mara i
Negovanović Goran
Nemes Tamás
Njegovanović Nataša

Njegovanović Ranko
Osváth Tibor i Osváth Katalin
Pajkos Tibor i Pajkos Tiborné
Papp Katalin Viktória
Pappné Szána-Kis Éva i
Papp Tamás
Perovanović Slavica
Pupovac Ljilja i Pupovac Mirko
Révész Mária Napsugár
Radovics Mária i Radovics Albert
Rakić Isidora
Rapi Zsolt i Rapiné Kalmár Ildikó
Resch Éva i Resch Elemér
Reznyikné Kain Valéria i
Reznyik Zoltán
Sándor Zsolt i Sándorné Kádár Edit
Sarkadi Szilvia

Sas Ernő i Sas Ernőné
Sipos Zsolt i Siposné Toldi Ágnes
Szála Ernőné
Székely Angéla
Szabó Balázs
Szabóné Bugyi Katalin i Szabó János
Szalai Istvánné i Szalai István
Szalay Béláné i Szalay Béla
Szili Nándorné
Szolga János i Szolga Patrícia
Szopkó Zsuzsa
Szopkó Péter
Szopkóné Mátrai Ilona i
Szopkó József
Sütő Katalin i Tóth Károly
Tátrai Csaba
Tenczel Jan

Tercs Katalin
Tomić Mihailo i Tomić Slavica
Tóth Dániel
Tóth Franciska
Vágó Valéria
Váradai Noémi
Vargáné Pálfi Anikó
Varga Sándor
Vörös Lászlóné i Vörös László
Wagner Mónika
Zarić Snežana
Zsigmond Réka

Pobjednici programa poticanja kupovine automobila:

1. razina

Ádámné Szöllősi Cecília i Ádám István
Babály Mihály i Babály Mihályné
Bakó Józsefné i Bakó József
Bakóczy Lászlóné
Balázs Nikolett
Bali Gabriella i Gesch Gábor
Balogh Anita i Süle Tamás
Bánhegyi Zsuzsa i dr. Berezvai Sándor
Bánhidny András
Barnak Danijela i Barnak Vladimir
Becz Zoltán i Becz Mónika
Bodnár Daniela
Bojtor István i Bojtonné Baffi Mária
Botka Zoltán i Botka Zoltánné
Brumec Tomislav
Csepi Ildikó i Kovács Gábor
Csuka György i dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza i Csürke Bálintné
Darabos István i Darabos Istvánné
Dobsa Attila i Dobsáné Csáki Mónika
dr. Dóczy Éva i dr. Zsolczai Sándor
Dragojević Goran i Dragojević Irena
dr. Farády Zoltán i dr. Farády Zoltánné
Futaki Gáborné
Geczó Éva Krisztina
Geczó László Zsoltné i
Geczó László Zsolt
Gulyás Melinda
Haim Józsefné i Haim József
Hajcsik Tünde i Láng András
Halomhegyi Vilmos i
Halomhegyiné Molnár Anna
Hanyecz Edina
Hári László
Heinbach József i dr. Nika Erzsébet
Hofbauer Rita i Gavalovics Gábor
Jakupak Vladimir i Jakupak Nevenka
Jancsik Melinda
Janović Dragana i Janović Miloš
dr. Kálmánchey Albertné i
dr. Kálmánchey Albert
dr. Kardos Lajos i
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István i Kása Istvánné
Keszlerné Ollós Mária i Keszler Árpád

Kibédi Ádám i Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Knežević Sonja i Knežević Nebojša
Knisz Péter i Knisz Edit
Kovács Gyuláné i Kovács Gyula
Kovács Zoltán i
Kovácsné Reményi Ildikó
Köves Márta
Kulcsárné Tasnádi Ilona i Kulcsár Imre
Kuzmanović Vesna i Kuzmanović Siniša
Lapiciz Tibor i Lapicizné Lenkó Orsolya
dr. Lazarević Predrag i
dr. Lazarević Biserka
Léránt Károly i Lérántné Tóth Edina
dr. Lukács Zoltán i
dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Márton József i Mártonné Dudás Ildikó
Mészáros Istvánné
Mičić Mirjana i Harmoš Vilmoš
Mihailović Branko i Mihailović Marija
Miklós Istvánné i Tasi Sándor
Milanović Ljiljana
dr. Mišić Olivera i dr. Mišić Ivan
Molnár Zoltán
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd i Csordás Emőke
Mussó József i Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám i Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Zoltán i Nagyné Czunas Ágnes
Nakić Marija i Nakić Dušan
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona i dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Ostojić Boro
Papp Imre i Péterbenze Anikó
Papp Tibor i Papp Tiborné
dr. Pavkovics Mária
Perina Péter
Radóczy Tibor i dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán i Ramhab Judit
Ráth Gábor
Révész Tünde i Kovács László
Rezván Pál i Rezválné Kerek Judit
Róth Zsolt i Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert i
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Schleppné dr. Kász Edit i

Schlepp Péter
dr. Steiner Renáta
Stilin Tihomir i Stilin Maja
Sulyok László i
Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán i
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ferencné i Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó János i dr. Farkas Margit
Szabó Péter
Szabó Péter i Szabóné Horváth Ilona
dr. Szabó Tamásné i dr. Szabó Tamás
Szegfű Zsuzsa i Pintér Csaba
Szeghy Mária
Székely János i Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné i Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
Tordai Endre i Tordainé Szép Irma
Téglás Gizella
Tóth Tímea
dr. Tumbas Dušana
Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna
Ugrenović Miodrag i Ugrenović Olga
Varga Zsuzsa
Vitkó László
Zakar Ildikó
Zore Jožefa

2. razina

Botis Gizella i Botis Marius
Budai Tamás
Czeléné Gergely Zsófia
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Gajdo Anton
Gecse Andrea
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
Milovanović Milanka i
Milovanović Milisav
dr. Németh Endre i Lukácsi Ágnes
Oocoljić Daniela

dr. Ratković Marija i Ratković Cvetko
Rózsahegyí Zsoltné i
Rózsahegyí Zsolt
dr. Schmitz Anna i
dr. Komoróczy Béla
Siklósné dr. Révész Edit i Siklós Zoltán
Tóth Csaba
Varga Géza i Vargáné dr. Juronics Ilona

3. razina

Berkics Miklós
Bíró Tamás i Orosházi Diána
Bruckner András i dr. Samu Terézia
Buruš Marija i Buruš Boško
Éliás Tibor
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
Halmi István i Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Kis-Jakab Árpád i
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Lomjanski Stevan i Lomjanski Veronika
Oocoljić Zoran
Senk Hajnalka
dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin i
dr. Seres Endre
Szabó József i Szabó Józsefné
Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
Tamás János i Tamás Jánosné
Tóth István i Zsiga Márta
Tóth Sándor i Vanya Edina
Utasi István i Utasi Anita
Vágási Aranka i Kovács András
Varga Róbert i
Vargáné Mészáros Mária

Poštovani suradnici!

Kalendar priredbi 2008. g.: Budimpešta-termini održavanja Success Day-a: 19. srpnja, 20. rujna, 18. listopada, 15. studenog, 20. prosinca

Naručite proizvode na home-pageu www.flpseeu.com.

com. Najugodnije i najsigurnije rješenje – ne samo sa stajališta neposredne kupnje, nego i evidentiranja narudžbi. Iznimno sredstvo i tijekom preporuke proizvoda, naime ponuda je primamljiva za sve zainteresirane. Bodovna vrijednost svih narudžbi u roku od 24 sata dodaje se ažurnoj vrijednosti, a putem Interneta možete je saznati u bilo kojem trenutku. (www.foreverliving.com)

Veleprodajnu karticu izrađenu od plastike i opremljenu magnetskom trakom možete preuzeti osobno u uredima tvrtke svakoga radnog dana!

Naša tvrtka osigurala je nekoliko mogućnosti za dobivanje informacija o podacima o vašem prometu, o stanju Vaših bodova:

- U vašem mjesečno primljenom obračunu bonusa (u zadnjem redu za obračun bonusa /obračun provizije/) možete pronaći svoje korisničko ime (LOGIN ID) i svoju lozinku (PASSWORD) za pristup na američki home-page naše tvrtke (www.foreverliving.com). Nakon priključivanja na home-page, kliknite na Mađarsku i možete provjeriti aktualno stanje Vaših bodova.
- Informacije o stanju Vaših bodova možete zatražiti i putem sustava SMS-a koji već nekoliko godina funkcionira uspješno.
- O aktualnim podacima o vašem prometu svesrdno će Vas informirati i naši suradnici u telefonskoj službi za stranke našega središnjeg ureda u Budimpešti.
- Osobne informacije o vrijednosnim bodovima mađarski distributeri mogu zatražiti putem telefona na brojevima +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na broju +36-1-332-55-41. Molimo svoje suradnike da se pri traženju informacija isključivo ograniče na svoje vrijednosne bodove i informacije o svojem poslu!

Internetinfo:

Dragi naši distributeri proizvoda, ovim Vam putem želimo priopćiti da informacije možete dobiti s dva home-pagea naše tvrtke. Jedan je **www.flpseeu.com** – to je adresa home-pagea naše regije i mađarske web-trgovine. Kodove za pristup i za kupnju možete zatražiti u našim uredima. Na home-pageu su aktualni i raniji brojevi časopisa dostupni unošenjem lozinke „forever“, a foto-galerija lozinkom „success“. Središnji home-page tvrtke, ili popularno nazvan „američki home-page“, jest **www.foreverliving.com**. On pruža FLP-vijesti u svijetu, daje informacije o međunarodnim podacima za kontakt, te razne druge korisne

obavijesti, kao i dnevne bodovne rezultate pojedinog suradnika. Ovoj adresi mogu pristupiti svi zainteresirani. Na stranicu možete pristupiti kliknuvši na „distributor login“. Vaše korisničko ime i distributerski broj (bez crtica). Vaša lozinka se nalazi pri dnu mjesečnog obračuna.

Molimo naše poštovane distributere da i ubuduće obrate pozornost pri popunjavanju narudžbenice proizvoda i drugih obrazaca! Radi izbjegavanja pogrešaka, prepravljene narudžbenice (podaci naručitelja i sponzora) i narudžbenice bez potpisa nećemo biti u mogućnosti prihvatiti! Molimo Vas, povedite računa i da točno i čitko popunite prijavne listove: tiskanim slovima, plavom ili crnom kemijskom olovkom! U slučaju promjene imena ili adrese, molimo Vas da ispunite obrazac namijenjen za izmjenu podataka!

Radi financijske sigurnosti, molimo Vas da u slučaju traženja informacija o bonusima putem opunomoćenika, opunomoćenik donese sa sobom svoju osobnu iskaznicu! Na osnovi međunarodne poslovne politike, svaki distributer koji je potpisao prijavni list (ugovor) stječe pravo na obavljanje kupnje proizvoda neposredno iz ureda, po veleprodajnim cijenama. Distributeri postaju registrirani tek prilikom svoje prve kupnje, davanjem na uvid ranije predanoga i pečatom ovjerenoga drugog primjerka prijavnog lista kao i popunjene narudžbenice.

NIJE U SKLADU S PRAVILIMA

Nikada nemojte proizvod kupovati ili prodavati preko drugih elektroničkih kanala, ili jedinica maloprodaje. Imajući u vidu mogućnosti elektroničkih medija u odnosu na razne prodajne kanale, stajalište je Forever Living Productsa da se te jedinice smatraju maloprodajnim objektima. Prema poslovnoj politici koja je na snazi, prodaja ili izlaganje bilo kojeg proizvoda, ili tiskanog materijala FLP- a u maloprodajnim objektima, strogo je zabranjena. Promet robe s pomoću elektroničkog medija može se odvijati isključivo putem home-pagea www.flpseeu.com.

Obavješćujemo Vas da neovlaštena predaja ugovora nije u skladu s pravilima. Možemo prihvatiti samo vlastoručno potpisane ugovore. Svi ostali potpisi smatrat će se krivotvorenjem službenih dokumenata.

Responzoriranje!

Željeli bismo Vam skrenuti pozornost na pravila „ponovnog sponzoriranja“, koja se nalaze u 12. poglavlju Poslovne politike. Važno je znati da mogućnost ponovnog sponzoriranja nije automatski proces, nego može stupiti na snagu samo nakon podnošenja utvrđenih obrazaca (izjava o responzoriranju, nova pristupnica) i kontrole ispunjavanja uvjeta. Utvrđena pravila Poslovne politike krši onaj tko, zanemarujući postupak responzoriranja, registrira i po drugi put već prije registriranog distributera proizvoda.



OBVIJESTI UREDA U MAĐARSKOJ

- Adresa središnjice u Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi utca 34, tel.: +36-1-269-5370.
- Adresa našeg skladišta u Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11, tel.: +36-1-291-8995. Komercijalni direktor: Dr Gothárd Csaba
- Adresa našeg ureda u Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48, tel.: +36-52-349-657. Regionalni direktor: Kálmán Pósa.
- Ured u Szegedu: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25, tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radóczki.
- Adresa našeg ureda u Székesfehérváru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3, tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Attila Földi

Proizvodi Forever Living Productsa puštaju se u promet s preporukom Mađarskoga saveza alternativne medicine.

Molimo cijenjene distributere da uz prijavne listove i ubuduće, čak i naknadno, prilože kopiju obrtnice i kopiju porezne prijave! Ubuduće ćemo samo na temelju toga moći isplatiti proviziju! Oni naši partneri iz Mađarske koji prilikom kupnje traže račun na ime svoje tvrtke, trebaju dostaviti našem uredu sve potrebne popunjene formulare kao i kopiju dokumenata koji dokazuju posjedovanje tvrtke. Opširne informacije o tome naći ćete na oglasnim pločama u našim uredima, a na vašu molbu suradnici ureda usmeno će pružiti željene informacije.

Obavijesti o kupnji s popustom

Radi pojednostavlivanja kupnje s popustom, molimo Vas da poštujuete sljedeća pravila:

1. *Izjava:* Molimo da obratite pozornost na točnost pri ispunjavanju svake rubrike izjave! Kod osobnog preuzimanja naši će suradnici provjeriti podatke, ali u slučaju slanja izjave poštom, za to nema mogućnosti, stoga Vas molimo da svoje podatke provjerite s posebnom pozornošću, jer u slučaju netočno popunjene izjave ne može se aktivirati sustav kupnje s popustom!
2. *Kupnja:* Sustav će pri kupnji automatski ponuditi maksimalan iznos popusta onima koji su podnijeli izjavu. Kupnja ujedno znači iskorištavanje prava na popust, odnosno isplatu bonusa, te je na taj način i za osobnu kupnju potrebno predložiti osobni dokument sa slikom. U slučaju zbirne kupnje potrebno je donijeti regularnu punomoć za svaku pojedinu osobu, po svakoj narudžbi, koju su potpisala dva svjedoka. Naši će suradnici moći

- prihvatiti narudžbe tek kad provjere spomenute dokumente. Kod osoba koje raspolažu izjavom, nepredočavanje osobnog dokumenta za potvrdu identiteta, odnosno neposjedovanje punomoći povlači za sobom odbijanje narudžbe!
3. *Davanje informacija:* Naši suradnici u skladištima mogu davati informacije o aktualnom iznosu popusta tek nakon predodjenja osobnog dokumenta sa slikom, ili nakon podnošenja punomoći.

Oni naši suradnici koji raspolažu izjavom, a bonuse podižu i u obliku fakture, o točnim se iznosima mogu informirati na adresi Szondi u. 34 u Budimpešti.

Želimo skrenuti pozornost distributera u Mađarskoj na usluge službe dostave tvrtke. Time će naši poštovani distributeri moći dobiti svoju pošiljku maksimalno 2 dana od narudžbe – uz usklađivanje vremena – na bilo kojoj točki u državi, koju obvezatno moraju preuzeti u roku od 48 sati, u protivnom ćemo fakturu stornirati, a bodove oduzeti. Cijena naručenih proizvoda i naknada za dostavu plaća se pri preuzimanju pošiljke. Troškove dostave u slučaju kupnje vrijednosti iznad 1 boda tvrtka preuzima na svoj teret.

Svoje narudžbe možete predati na sljedeći način:

- telefonom, gdje će Vam naši suradnici dati točnu informaciju o iznosu cijene narudžbe, o vrijednosti u bodovima i o naknadi dostave.
Brojevi telefona: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobitel: 36-20-456-8141, +36-20-456-8149
- putem Interneta na adresi www.flpshop.hu,
- putem SMS-a na broj telefona +36-20-478-4732.

Obavijesti iz Sziráka:

Hotel Kastély Szirák, 3044 Szirák, Petőfi u. 26.
Tel: +36-32-485-300, faks: +36-32-485-285
Direktorica hotela: Katalin Király

Brojevi telefona medicinskih eksperata:

Dr. Kassai Gabriella	20/234-2925
Dr. Kozma Brigitta	20/261-3626
Dr. Mezösi László	20/251-9989
Dr. Németh Endre	30/218-9004
Siklósné dr. Révész Edit	20/255-2122



OBAVIJESTI UREDA U SRBIJI

- Ured u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127. Radno vrijeme ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom od 12:00 do 19:30 sati, a srijedom i petkom od 09:00 – 16:30 sati.
 - Ured u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1, tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vrijeme: ponedjeljkom i četvrtkom 11.00–19.00 h, utorkom, srijedom i petkom 9.00–17.00 h.
 - Ured u Horgošu: 24410 Horgoš, Béle Bartóka 80, tel.: +381-24-792-195. Radno vrijeme radnim danom 9.00–17.00 h. Regionalni direktor: Branislav Rajić.
- Forever Living Products Beograd Vam stoji na raspolaganju sa sljedećim uslugama: predaja narudžbe putem telefona – telecentar, na broju telefona: +381-11-309-6382. Radno vrijeme: ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30 h, a ostalim radnim danima 9:00–16:30 h. Pri telefonskoj narudžbi roba se dostavlja na adresu koja je navedena na kodnom broju. Naručitelj

- je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Troškovi dostave poštom plaćaju se po dnevnom tečaju NBS Srbije na dan kada je roba uručena. Troškove dostave poštom FLP Beograd podmiruje samo u slučaju kada narudžba pod istim kodnim brojem prelazi vrijednost 1 boda.
- Registracija novih suradnika ne može se obavljati putem telefona.
 - Pri telefonskoj narudžbi uzet će se u obzir samo narudžbe pristigle do 25. u danom mjesecu, dok se nakon toga narudžbe mogu predati samo osobno u našim uredima.
 - Reklamni materijal i svi formulari moći će se kupovati i u uredima u Horgošu i Nišu, gdje će naši distributeri moći kupiti i pristupnice i obrasce namijenjene izmjeni podataka.

Brojevi telefona naših liječnika specijalista u Srbiji:

- dr. Biserka Lazarević i dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318, konzultacije utorkom 13h-16h i petkom od 14h-16h
dr. Kaurinović Božidar, konzultacije srijedom i četvrtkom od 12h-14h, na br. tel.: +381-21-636 9575



OBAVIJESTI UREDA U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20. tel.: +382-081-245-402, tel./fax: +382-081-245-412. Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

Broj telefona naše liječnice specijalistice u Crnoj Gori:

- dr. Laban Nevenka: +381-69-327-127



OBAVIJESTI UREDA U BOSNI I HERCEGOVINI



Ured u Bijeljini

- Ured u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg D Mihajlovića br. 3, tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Radno vrijeme radnim danom: 9.00-17.00 sati.

- Ured u Banjoj Luci 78 000 Banja Luka, Duška Koščica 22, tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288. Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić. Radno vrijeme radnim danom 9.00–16.30 h.
- Ured u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10, tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Radno vrijeme ponedjeljkom, četvrtkom i petkom od 09.00-16.30, a utorkom i srijedom 12.00-20.00 sati. Svaka zadnja subota u mjesecu je radni dan i svake zadnje subote održat ćemo mini Dan uspjeha u uredu FLP-a. Voditeljica ureda: Enra Hadžović. U slučaju telefonske narudžbe u uredima Forever Living Productsa u Bosni zovite sljedeće brojeve (prijava novih distributera putem telefona nije omogućena): +387-55-211-784 u Bijeljini, i +387-33-760-650 u Sarajevu.

Obavijest ureda FLP-a Sarajevo

- Obavještavamo cijenjene potrošače i suradnike da od mjeseca rujna imamo i liječnicu specijalisticu i savjetnicu za BiH, koju možete kontaktirati na sljedećem broju telefona: **dr. Esma Nišić** +387-62-367-545, radno vrijeme: radnim danom 18:00 – 21:00
- Liječnica specijalistica bit će nazočna u prostorijama FLP-a Sarajevo svake srijede od 17:00 – 19:30 radi konzultacija.
 - U slučaju telefonske narudžbe naručilj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Kada vrijednost narudžbe ne prelazi vrijednost 1 boda, tada troškove dostave na kućnu adresu plaća naručilj.



OBAVIJESTI UREDA U HRVATSKOJ

- Ured u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.

Obavještavamo suradnike i potrošače da ured FLP-a Zagreb ima produženo radno vrijeme: ponedjeljak i četvrtak: 09:00 – 20:00; utorak, srijeda i petak 09:00 – 17:00.
Tel.: 01/ 3909 770; faks: 01/ 3704 814.

- Ured u Splitu: 21000 Split, Križine 19, tel.: +385-21-459-262.
Radno vrijeme: ponedjeljkom od 12.00 do 20.00; utorkom, srijedom, četvrtkom i petkom od 09.00 do 17.00.
Regionalni direktor: mr. sci. László Molnár.

Telefonske narudžbe: 01/ 3909 773. Troškove dostave za pojedinačnu narudžbu iznad 1 boda plaća FLP. Predavanja o proizvodima i marketingu održavaju se ponedjeljkom, utorkom, srijedom i četvrtkom od 17:00 u središnjem uredu.



OBAVIJESTI UREDA U SLOVENIJI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640.
Radno vrijeme ponedjeljkom i četvrtkom od 12:00 do 20:00 sati, a utorkom, srijedom i petkom od 09:00 – 17:00 sati.
- Adresa skladišne prodaje u Lendavi: Kolodvorska 14, 9220 Lendava
Telefon: +386-2-575-12-70, Fax: +386-2-575-12-71,
E-mail: forever.living@siol.net. Radno vrijeme: ponedjeljkom od 12 do 20 sati, utorkom, srijedom, četvrtkom i petkom od 9 do 17 sati. Regionalni direktor: Andrej Kepe.

Broj telecentra u slučaju telefonske narudžbe: +386-1-563-7501.

Brojevi telefona naših liječnika specijalista u Sloveniji:
dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788 i dr. Olga Čanžek: +386-4182-4163

www.flpseeu.com **FLP TV** na internetu

Raspored programa FLP TV-a od 24. srpnja - 21. kolovoza 2008.

18.00 i 06.00	Tvoj san naš je plan: Uvod u FLP Tvoj san naš je plan: FLP-ovi proizvodi Tvoj san naš je plan: FL-ova mogućnost
18.10 i 06.10	Gusztó Bódi: Koncert
18.35 i 06.35	Rex Maughan: Predavanje s titlovima
19.05 i 07.05	József Heinbach i dr. Erzsébet Nika: Postali smo senior manageri
19.30 i 07.30	1.dio: Supervizori, assistant manageri
20.05 i 08.05	2.dio: Supervizori, assistant manageri
20.35 i 08.35	SAPPHIRE: Kvalifikacija dr. Sándora Miliesza
21.00 i 09.00	Javljanje s natjecanja u Make-upu "Sonya"
21.10 i 09.10	Natjecanja u Make-upu "Sonya"
21.50 i 09.50	Dr. István Taraczkózy: Prirodni način života – Voli sebe
22.05 i 10.05	József Szabó: Rodendan
22.30 i 10.30	Baby Gabi i Roxox 69 + Kvalifikacije: Koncert
23.40 i 11.40	Veronika Lomjanski: U zamahu
23.55 i 11.55	Folklorni zbor iz Sáréta
00.20 i 12.20	Dr. Edit Wohmuth i dr. Gyula Wirt: Network marketing kao filozofija (kako ga vidimo mi)
00.45 i 12.45	Zsolt Fekete: Put
01.15 i 13.15	Stevan Lomjanski: Zbog čega FLP?
01.25 i 13.25	Manageri, viši manageri
03.25 i 15.25	Melinda Gulyás: Hrabrost za život
03.50 i 15.50	Attila Pataki i Budapest Pops Orchestra: Koncert
04.25 i 16.25	Miklós Berkics: Tvoja budućnost je Forever
04.55 i 16.55	Emil Tonk: Edukacija za voditelje
05.20 i 17.20	Dr. Edit Révész Siklósné: Uloga Aloe vere u očuvanju zdravlja
05.45 i 17.45	O'Djila – romski orkestar iz Srbije: Koncert

Kozmetičko-edukacijski centar pruža usluge u kozmetičkom salonu u središnjem uredu po vrlo povoljnim cijenama za članove FLP-a. Radno vrijeme centra: ponedjeljak i četvrtak 12:00 – 20:00, utorak i srijeda 11:00 – 19:00 i petak 09:00 – 17:00. Rezervacije termina na tel: 01/ 3909 773.

VAŽNA OBAVIJEST: od 1. ožujka moguće je obročno plaćanje (2 – 3 rate) putem DC kartice za kupnju proizvoda i usluge kozmetičkog salona iznad 1.500 kuna. Broj telefona telefonske liječnice dr. Ljube Rauški Naglič: 091 5176 510 – svaki neparni datum od 16:00 do 20:00. Iskristite mogućnost povlaštene kupnje. Za obavijesti upitajte svojega sponzora ili djelatnike ureda.

Brojevi telefona naših liječnica specijalisticu u Hrvatskoj:

dr. Ljuba Rauški-Naglić: +385-9151-76510
dr. Eugeniya Šojat-Marendić: +385-9151-07070



OBAVIJESTI UREDA U ALBANIJU

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 96. Villa Forever 36.
Fax: +355 4230 535

Regionalni direktor: Borbáth Attila
Voditelj ureda: Xhelo Kiçaj, tel.: +355-4-230-535
Dostupnost: Radnim danom 9–13h, 16–20h



OBAVIJESTI UREDA U KOSOVO

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.



ured u Tirani

European Rally

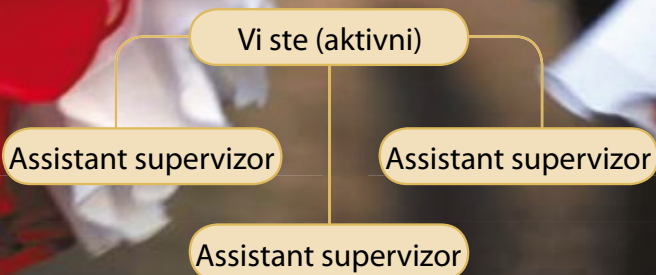
Málaga

Spain



26-28. veljače 2009.

POZOR! Izmjene



3. razina

Realizirajte 80 CC-a (zajedno s osobnim bodovima) sa svojom novom skupinom

- Ulaznice za Rally i pokloni za I. razinu
- 3 noćenja u hotelu
- Putovanje zrakoplovom



2. razina

Realizirajte 50 CC-a (zajedno s osobnim bodovima) sa svojom novom skupinom

- Ulaznice za Rally i pokloni za I. razinu
- 3 noćenja u hotelu



1. razina

Realizirajte 25 CC-a (zajedno s osobnim bodovima) sa svojom novom skupinom

- Ulaznice za Rally, ulaznica za gala večeru, Rally uniforma i specialni Rally pokloni



EUROPSKI RALLY 2009.

Kvalifikacijsko razdoblje: 1. srpnja – 31. listopada

Novi uvjeti za kvalifikaciju na sve pojedine razine:

Sponzorirajte troje novih neposrednih (prvogenaracijskih) distributera koji će svi postići razinu assistant supervizora. Budite "aktivni" u svakom mjesecu kvalifikacijskoga razdoblja.

– Kvalifikacijsko razdoblje traje od 1. srpnja do 31. listopada 2008. godine. Uvjeti se moraju ispuniti za vrijeme kvalifikacijskoga razdoblja.

– Novi distributeri moraju biti aktivni i u mjesecu u kojem su pristupili tvrtki i svih mjeseci za vrijeme trajanja kvalifikacijskoga razdoblja.

– Stari distributerski bodovi (bodovi onih učlanjenih koji su pristupili prije kvalifikacijskoga razdoblja za Rally, a koji u tom trenutku još nisu bili assistant supervizori).

Vremenom prijave distributera smatra se datum kada se podatci s pristupnice unesu u računalni sustav matične tvrtke. Nagrade se ne mogu pretvoriti u gotovinu. Nagrade nisu prenosive na drugoga. Ovaj raspisani natječaj odnosi se samo na distributere unutar naše regije. Važno je da svaki novi član skupine koji ulazi u pridružene generacije mora biti registriran u regiji prema mjestu svojega prebivališta te da ondje realizira i svoje kupnje. Ulaznice za rally uključuju i večeru u petak, kao i banket. Svaki distributer sam je odgovoran za razumijevanje gore navedenih uvjeta. Povlaštenu tretman ni u kojem slučaju nije moguć. Molimo Vas, imate li bilo kakvih pitanja, obratite se svojem regionalnom direktoru.



Ágnes Nemes Nagy:

Mora se učiti!

*Mora se učiti. Zimska stabla.
Kako su do dna injem prekrivena.
Mora se učiti. Ljetni oblak.
Nebesku šumu dovoljnu za plam.
Mora se učiti med, orahe,
Jablan i svemirski brod,
Ponedjeljak, utorak, petak
Riječi, jer su slatke, mora
se učiti mađarski i svjetski,
mora se učiti sve, što nam se
otkriva, što svijetli, što je znak:
Mora se učiti, mora se voljeti.*

Razvoj je element prijeko potreban za život!

Naša priča također je započela s proizvodima. Pretpostavljam da je i tvoja, dragi Čitatelju. Tjerajući nesmiljeno (protiv samoga sebe) "hrčkov kotač", tada se još uopće nisam bavio svojim zdravljem, iako mi se organizam katkad bunio šaljući mi sitne signale.



Pripadaš li krugu oko "zajedničke zdjele", i ti si nekako slično s tom stvari. Ako nisi, moje duboko poštovanje, jer Ti si zapravo uočio nešto. Možda isto što i ja. Instinkt te doveo do odgovornosti. Ako imaš djecu, tada zbog toga, ali je moguće i da si u svojstvu nekoga nemirnog tragača za uspjehom usnuo za sebe vrijedan život, za što je nuždan alat Zdravlje.

U tom slučaju doista Ti pripada moje puno poštovanje. Ali o tome možda poslije.

Bio je to uobičajeni ljetni dan. Bio sam u svojoj 24-satnoj službi u vatrogasnom zapovjedništvu u Szekszárdu, kada me je ponovno potražio mladić od kojega smo prije prihvatili dar prirode govoreći: "Da vidimo što zna ta **ALOE VERA?**" Ne trebam ni reći da je znala

ono u što ja ne bih povjerovao. Od tada do danas sa zahvalnošću se prisjećam toga mladića koji je vjerovao u moju trezvenu prosudbu. **Zoltán Molnár** je osoba kojoj sam dužan zahvalnost što je moju obitelj upoznao s **REXOVIM ŽIVOTNIM DJELOM**.

Toga toploga dana već sam gazio svoju osmu godinu kao dispečer i imao sam sasvim solidno radno mjesto. Možda i previše mirno. Imalo je to i prednosti. Mogao sam strašno puno učiti, educirati se. Poput prave spužve upijao bih sve nove informacije o svijetu, a posebice o informatici. Danas već kao poduzetnik uživam u prednostima stečenoga znanja. Tada bi uslijedili slobodni dani od 48 sati. Misliš li da sam se tada odmarao?!

MA DAJ! „Nisam ja takav!”

Zvuči li poznato? Bio sam nemiran i **TRAGAČ ZA USPJEHOM**.

„Bez **RAZVOJA** Život nije Život! danas moram biti više nego što sam bio jučer, sutra moram biti više nego što sam bio danas!”

Naravno, nisam vodio računa samo o džepovima, iako čir na dnu džepa nije ništa ugodniji od čira na želucu! Razvoj sam morao osjetiti i iznad vrata i nekako ispod prsne kosti.

To mi je bilo gorivo! Ako baš želiš, možeš to nazvati **RAZVOJEM LIČNOSTI!** Ja sam već i tada tražio baš to, samo što sam još bio jedini.

„Mlaka voda”? Ježio bih se od nje! Svoje tradicionalno poduzeće pokrenuo sam još 1997. godine. Zvuči li poznato ta godina?

Da sam barem već tada poznao **REXA!** Bio sam poduzetnik u trgovini, bavio se maloprodajom i veleprodajom suhih baterija i akumulatora. Imao sam sasvim zgodnu mrežu koju sam izgradio. Da, naravno, to još nije bila ona prava **MREŽA**. Problem je bio u bodovima i zvjezdicama. Više od 500 pro-

prodavača i više od 5.000 km mjesečno automobilom. Pravi stil života u znaku ptice trkačice. Kada se sada prisjećam toga, bila je to prava zabava. Uživao sam u svakom trenutku, jer već sam tada bio ljubitelj Slobode. Danas su moji pojmovi o **SLOBODI** pomalo drugačiji. Kaže se da od 10 privatnih poduzeća koji se pokreću samo 1–2 proslavi 5. obljetnicu. Ja sam spadao među ova 1–2, naime moje poduzeće gazi već svoju desetu godinu. Oduvijek sam volio sustavno strukturirani i isplanirani rad. Istina, lavovski dio posla više ne nosim ja na svojim leđima. 10 godina "hrčkova kotača". Bilo je lijepo. Bilo je dobro, bilo je dosta. Naravno, sada možeš postaviti pitanje ZBOG ČEGA? Prosperiram dobro! Da, ali treba mi nešto više od toga. Nešto da se osjećam ugodno u onome što radim. Da mogu uživati u **ŽIVOTNOM STILU** koji mi posao pruža.

Danas već mogu konstatirati za sebe: Pronašao sam svoj Put! Prije mi nije bilo jasno kad bi netko rekao tu rečenicu, pitao bih se zbunjen što ona znači.

Ali, kako je sve počelo?

Nakon što sam dobio odgovarajuću informaciju o marketinškom sustavu, odmah sam shvatio bit. Istog trenutka privukla me je misao o pasivnim prihodima i o mogućnosti nasljeđivanja. Pomislio sam na kćer koja je tada imala 2 godine. Koje li vizije budućnosti! Pomislio sam, svojim radom moći ću osigurati njezinu budućnost. I kakvu budućnost! Tada sam razmišljao samo o materijalnim pogodnostima. Siguran sam da na početku i Ti razmišljaš slično meni ako namiguješ u smjeru mogućnosti. Na početku nemamo mi pojma što sve FOREVER može dati.

Pridružila nam se trojica mojih kolega vatrogasaca, jedan od njih postigao je razinu supervizora – **Attila Jantner** i njegova obitelj. Naravno, svoj trojici umnogome zahvaljuje-

mo na radu i na kupnjama. Mi sami realizirali smo ovu razinu u 53 dana. Nakon toga uslijedilo je razdoblje za učenje. Trebalo je sazreti za iduću razinu. Ako krećeš sada, nije sigurno da shvaćaš. Nisam shvaćao ni ja, naime u zamahu smo postigli razinu od 8%. Faza učenja je samo prva u nizu tijekom izgrađivanja poslovne strukture koja nikada ne prestaje. Kao i u životu, učimo sve do svoje smrti, ako smo pametni. Suočili smo se s činjenicom: Morat ćemo prosljediti svoje znanje. Nikada prije nismo bili na vodećoj funkciji, nismo imali prigode učiti o rukovođenju. Za prosljeđivanje svojega znanja ponovno smo morali učiti. Knjige, audio materijali, priredbe, iskoristili smo sve do čega smo mogli doći. Vrlo sam zahvalan svojoj cjelokupnoj gornjoj liniji, posebice **Editi i Péteru Kniszu**, što su me zadužili zadaćom odlaska u skladište. Sjećam se, svaki bih se put vraćao kući s 4–5 kaseti, i na putu bih ih slušao dok se ne bi "izlizale". Uživao sam i u šegrtskom razdoblju.

Konac godine 2004. sudbina me ponovno spojila s mojim starim prijateljima. Radi se o bračnom paru kojega poznajemo već 20 godina, ali sudbina nam je namijenila različite putove. To je obitelj **Oszbach** iz Dombóvára. **Tibi i Zsuzsi** nisu ušli u posao bez iskustva s proizvodima. Život im je izgledao bezizlazan. Jedna građevinska tvrtka na rubu urušavanja, bankrot i bezizlaznost. Znao sam da je došlo naše vrijeme. Svoju mamu **Zoltánné Sitkei**, koja je u međuvremenu od potrošača postala suradnicom, i njih pozvali smo na jednu Start edukaciju, na kojoj su poput munje donijeli odluku. Zsuzsi je započela s poslom svojim prekrasnim iskustvom s proizvodom i svojim velikim srcem. Napredovali su poput rakete, tri mjeseca sam ih posjećivao 3–4 puta tjedno. Svoja smo predavanja održavali s golemom vjerom i



entuzijazmom. To je urodilo i plodom, mama je u dva tjedna postala supervizor, a oni za šest tjedana. Time smo, zajedno sa svojim rezultatima, postigli razinu od 13%. Nikada neću zaboraviti Zsuzsine riječi koje je izrekla kad su oni već bili u posjedu svojih 25 bodova, a nama je nedostajalo još malo do 75:

“Nemoguće! Neću preživjeti. Ako vi niste postigli, ne treba ni nama!”

Ondje sam doista shvatio što znači pravi TIMSKI RAD!

Nakon toga već smo zajedno učili. Jedni od drugih. Bezbroj konzultacija, razgovori koji su se odužili dugo u noć. Doista smo mnogo naučili od njih o pravom ljudskom opnošenju, sposobnosti za empatiju, komunikacijskoj tehnici, a poglavito o poniznosti. Da, dragi Čitatelju, **O PONIZNOSTI**. Znaš što mi je najdraže u ovoj mogućnosti? To, da ovdje dugoročno opstaju samo ponizni ljudi, prvaci EGA neće ubrati puno lovor. Ili će se promijeniti, ili će se maknuti u stranu.

Zsuzsijeva i Tibijeva ekipa počela je jačati. 2006. bit će naša godina, ponavljali smo neprestano! Donijeli su ozbiljnu **ODLUKU**, a naravno odlučili smo i mi. Htjeli smo zakoračiti na sljedeću razinu. Posao je krenuo. 2006. godina donijela nam je prave ljude u ekipu: **Attilu i Veru Kiss, Évi Lábodi, Terike Illés, Mariku Kovácsné, Csabija i Eriku Trefeli, Józsi-ja Erdősa, Kati Istvánné Bocsakai, Edit Zarka s obitelji, Valiku Böszéné** i druge. Nažalost, ne mogu vas sve nabrojiti, nemojte mi zamjeriti, ali svih vas sjećamo se sa zahvalnošću! Ekipa je postala golemom u “Državi Somogy”, na području Kiskor-páda, Nagyabajoma i Nagyátáda.

Banda je tutnjala! Riječima **Marike Kovácsné**: “Bodovi samo lete!” I doista su letjeli. Nismo ih stizali pratiti pogledom. Bilo je dana kada je u isto vrijeme bila u tijeku obiteljska prezentacija na 7–8 mjesta. Rezultati su bili čudesni. Ekipa je prikazala velik učinak, svi su postigli svoje ciljeve, a i mi

smo postali manageri. Hvala celokupnoj ekipi.

Sljedeći veliki val zamaha zahvatio je ekipu u jesen 2006. godine, kada su učenici polako postali majstori. Redom su izrastali voditelji. Prvo **Tibi i Zsuzsi**, zatim su **Attila i Vera Kiss** postigli 120 bodova. **Évi Lábodi i Terike Illés** istodobno su postigli managersku razinu, dok je **Marika Kovácsné** postigla 13%-tnu razinu. Naravno, njih su slijedili suradnici s 8%-tnom razinom. Posao svih postao je maleno herojsko dostignuće, jer nitko nije štedio ni vrijeme ni energiju.

Stvorena je **jezgra ekipe**.

Posao je, naravno, nastavljen. 2007. bila je godina polaganja temelja, ali su se svejedno radali lijepi rezultati.

Proširivanje strukture nije se zaustavilo ni u nas, u međuvremenu je i posao moje šogorice i mlađeg brata napredovao. Tako smo u ekipi stekli nove supervizore: **Andi Tamásné Sitkei i Tamása Sitkeija**.

Zsuzsi i Tibi ponovno su zapeli, pokrenuli su novu frontu, a **Magdika Istvánné Bódog, Loretta Bódog i Ani Ernőné Zag** također su postigli 8%-tnu razinu. U ekipi iz Nagyabajoma u siječnju ove godine **Piroska Józsefné Varga** postala je naša nova supervizorica. Fantastični ljudi, svi do jednoga.

Naravno, vrlo je velik broj onih koji su još pridonijeli ovom uspjehu.

Bez logističke potpore svega toga ne bi bilo. Posebno zahvaljujem svojoj supruzi **Timi Sitkei**, svojoj mami **Joli Zoltánné Sitkei**, i svojoj punnici **Veri Attiláné Tóth**, što su toliko često preuzele čuvanje naše kćerkice **Zsebi** (Alexandre Sitkei) i nastojale nadomjestiti nas, kada je posao bio preči.

Tako se odvijao put do pobjede, dragi Čitatelju.

Prosječno, natprosječno, odluku prepuštam tebi!

Ja sebe ne smatram posebnom osobom, ali sigurno je jedno: u meni ima **ŽELJE** za neprekidnim razvojem. Imaš li ti ciljeve? Vjerujem da imaš! Bez ciljeva život nije život! Ako i ti razmišljaš slično o tome i imaš u sebi volju za akcijom, ne oklijevaj! Pridruži se! Vjeruj mi na riječ, u ovom trenutku još ne možeš sagledati o čemu govori **FOREVEROVSKI ŽIVOTNI OSJEĆAJ**. Ali pokloni li malo povjerenja onoj osobi koja ti je iskazala čast ovim životnim djelom, iskusit ćeš to i ti. To se ispričati ne može, to treba proživjeti!!!

Hvala vam: **REXU MAUGHANU, JÓZSIJU SZABÓU, MIKIJU BERKICSU, DR. SÁNDORU MILESZU** i svima koji su smogli hrabrosti sanjati, i zato što vas možemo slijediti.

Želim vam puno uspjeha, i razvijajte se do kraja života.



Zoltán Sitkei
Tímea Sitkei
manageri

Sonyain dan

U ULICI NEFELEJCS



Već jedva da se i sjećamo? To ne bih rekla. Neprekidno se raspituju suradnici: kada će biti idući?

Jednoga prekrasnog dana jedva da se moglo proći hodnikom, toliko je ljudi čekalo da ih seпусти u veliku dvoranu u ulici Nefelejcs. Stolci premješteni, na pozornici kozmetički stolci, krevet za masažu, sjedala za izradu šminke i frizura. Nizovi Sonyaine palete boja privlačili su poglede na blještavim staklenim stolovima. Iza njih uzdizao se Sonyain toranj, i to ne samo jedan! Pokraj njih su se izborili za mjesto i proizvodi za njegu kože. Ručnici u bojama, suradnice u

majicama s logom Sonya koje su užurbano činile svoje. Cvjetni aranžmani lijepi kao u snu krasili su prostor posvuda, pokazujući i time da se ovdje priprema nešto vezano poglavito za žene.

Pozdravni govor začinjen iskričavim humorom toga dana održao je regionalni direktor naše tvrtke **dr. Sándor Milez**, udijelivši lijepe riječi važnosti ženstvenosti.

Sa strukturom kože upozнала nas je **dr. Gabriella Kassai**, koja je bila prva od registriranih liječnika u tvrtki, a danas je liječnica savjetnica, ali i doktorica koja vodi privatnu praksu. Uistinu decentno dotjerana dama

stajala je pred gledateljstvom koje je ubrzanim ritmom pokušavalo zabilježiti svaku njezinu izrečenu riječ. Ona je skrenula pozornost na svakodnevnu potrebu konzumiranja kvalitetnih tekućina, istaknula je prednosti naše izvorne vode Sirona, koja je dostupna za kupnju u ambalaži od 0,5 L.

Duh kazališta unijeli su među nas **Enikő Détár i Károly Rékasi**! Uspješan i opravdano popularan glumački bračni par predstavio je, očaravajućim hu-

morom, na koji način i koje od naših proizvoda upotrebljavaju. Nazočne žene ispružile su vrat ne bi li bolje mogle vidjeti Karija, ali i muškarci u gledalištu stalno su se migoljili, pokušali su zauzeti bolje položaje na stolicima kada su uočili svileni Encin ogrtač! Dobili smo ideje lako primjenjive u praksi kako se može uštedjeti vrijeme u primjeni naših proizvoda. Zahvaljujemo na "Scenama iz jednoga braka"!

Miješaj hrabro! Na što li može upućivati ovaj naslov

ako je predavač **Miklós Ber- kics**, graditelj strukture koji je postigao zapanjujuće uspje- he? No, no, djevojke moje – pa on nas je svojim dobro pripremljenim predavanjem uputio u tajne uporabe naše kolekcije za regeneraciju kože Fleur de Jouvence.

Dodir svile (Sonya Skin Care), naše pripravke za dnev- nu njegu kože, predstavila je jedna od najuspješnijih mladih žena: **Gabriella Dominkó**. Ona redovito upotrebljava ove naše preparate za njegu kože još otkako su se pojavili – što se i vidi po njezinu lijepom tenu. Dala se u potragu kako bi putem interneta doznala što više o mnoštvu sastojaka, zato nije čudno što smo od nje mogli čuti predavanje na profesionalnoj razini.

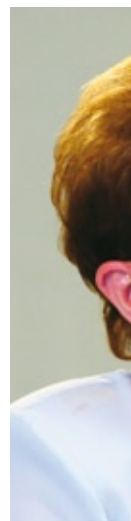
Što se događa u tvojoj ku- paonici? To je pitanje postavi- la **Zsuzsa Lenkey**, supruga direktora za Europu **Pétera Lenkeyja**. U njih je cijela go- mila proizvoda, jer podižu dva malena sina. Svi oni rabe proi- zvodima, što se pokazalo u dijelu s iskustvima o proizvodima, koja je Zsuzsi podijelila s nama. Skre- nula je pozornost na važnost i ulogu prirodnih sastojaka.

Može se otvoriti referentni kozmetički salon! Svoju priču ispričala nam je kozmetičarka **Gyöngyvér Mészáros**, vla- snica jednoga kozmetičkog salona Sonya uređenog u me- diteranskom ambijenta u Mi- skolcu. Puna hvale ispričala je koliko je usrdnosti i spremno- sti za pomoć iskazao dr. Sán- dor Miliesz, i kako ju je poticao njezin sponzor János Tamás.

Bye-bye salo! Pomalo neo- bično zvuči ovaj pozdrav koji nas je uveo u prezentaciju na- ših programa Clean. **Dr. Edit Révész Siklósné** i svojim au- tentičnim primjerom potkrje- pljuje da se može postići trajno mršavljenje odgovarajućom pri- mjenom naših proizvoda – ali potrebno je mijenjati način ži- vota i baviti se fizičkom aktivno-



„ŠTO SE DOGAĐA U T





TVOJOJ KUPAONICI?"



šču. Ta vedra, umiljata i nasmijana žena oborila je sve s nogu.

Mariann Szekér dostojno može nositi naslov superbake. S njom nema šale. Redovito upotrebljava Body Kit, zato je površina njezine kože ispod minice uvijek glatka i elastična, tj. dobro se osjeća u svojoj koži! Poučila nas je na koji način možemo rabiti naše proizvode kako bismo postigli smanjivanje obujma našega tijela, ali i poboljšali konzistenciju kože.

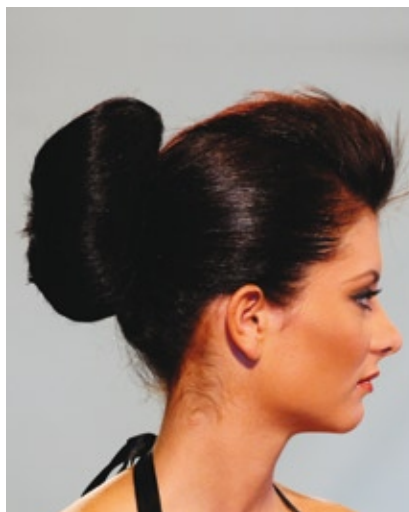
Na koji način može biti 50 aktivnih Sonyainih tornjeva i u tvojoj ekipi? To je pitanje postavila **Anikó Péterbence**, a otkrila nam je i odgovor. Ona je to doista ostvarila. Molit ću lijepo, ona ima 50 suradnika koji zgrabe pod mišku Sonyain toranj i iz večeri u večer po dnevnim sobama održavaju prezentacije o uporabi dekorativne kozmetike!

Zahvaljujući suradnji **Rite Mikola Halminé**, danas se već lakše možemo orijentirati među Sonyainim paletama. S pomoću marama u bojama dala nam je savjete o tipovima toplih i hladnih boja. Bilo je to atraktivno i zanimljivo predavanje!

Tünde Hajcsik je filigranska ljepotica. Ona je dinamično, kako smo to od nje i očekivali, brojčanim podatcima potkrijepila zbog čega se isplati kupiti Sonyain toranj. Dala nam je korisne savjete kako se može djelotvorno "proizvesti" novac stavljanjem tornja u pogon.

Niz predavača zaključila je **Ágnes Krizsó**. Svojim prisjećanjima koja su mamila suze na oči, ispričala nam je odakle je krenula i kamo je stigla s tvrtkom FLP. Njezine riječi bile su prožete poniznošću, ljubavlju prema proizvodima i suradnicima, kao i poštovanjem prema vodstvu.

Usljedita je ocjena dana, uručivanje diploma, a za tu je ulogu voditeljica programa Kata Ungár zamolila **dr. Sándora Milesza**, koji je dao rekapitulaciju ovoga dana, te je osobno, uz stisak ruke, svakom sudioniku uručio diplomu.



Sonya®
Color Collection



Pravi mozaik boja dočarale su na pozornici pobjednici natjecanja u šminkanju Sonya – **Anett Patuzzi, Helga Megyeri i Andrea Koncz Konczné**, koje su uživo pokazale na koji način je stvarano natjecateljsko djelo u Areni.

Željela bih još zahvaliti i popularnoj majstorici šminke **Ági Horacsek** i zvijezdi među frizerkama **Ágoti Sarkadi** na cjelodnevnom radu uz otvorenu prezentaciju, kada smo mogli pratiti izradu prekrasnih

šminke i frizura, sam taj kreativni proces. Izuzetno sam zahvalna i svojim ljudima od pomoći, suradnicama Salona Sonya, koje su predstavljale pravo iskovano jedinstvo ekipe obraćajući uzajamno pozornost i na najmanji trzaj svih ostalih. Profesionalno su asistirale u prekrasnoj njezi ruku, u osvježavajućoj masaži, zahtjevnoj njezi kože i izradi atraktivnih šminke.

Imam jedan prijedlog. Ako još niste posjetili Sonyain salon, nemojte propustiti u svo-

jem životu ovo tetošenje koje vam mogu pružiti naše educirane suradnice, bilo da se radi o njezi ruku, nogu, masaži tijela, kozmetičkom tretmanu ili izradi šminke.

Željela bih izraziti svoju zahvalnost našim tehničarima zvuka koji su tehničkim zaleđem osigurali neometanu tečnost, zatim djelatnicima restorana „SASFÉSZEK“ na ukusnim jelima i pićima koja su nam servirali cijeli dan, osoblju za održavanje čistoće na fleksibilnosti, kao i

onim našim suradnicima koji su nam priskočili u pomoć pri uređenju dvorane. Svim srcem zahvaljujem **Valériji Kismárton** i **Judit Pósa** na njihovoj suradnji.

U svojstvu organizatorice, domaćice dana, željela bih zahvaliti na iskazanom povjerenju što sam eto već sedmi put mogla biti dijelom Sonyaina čuda. Hvala Vam što mogu biti jedna od Vas!



S poštovanjem,
Kata Ungár
managerica

Izdavač: Forever Living Products Magyarország Kft. • **Uredništvo:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455 • **Glavni urednik:** Dr. Sándor Miliesz • **Urednici:** Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petróczy, Anna Sára Miliesz, Judit Pósa, Kálmán Pósa, Sándor Rókás • **Priprema za tisak:** TIPOFILL 2002 Kft. **Grafički urednici:** Richárd Teszár, Gábor Buzássy • **Naklada:** Veszprémi Nyomda Zrt. Tisak: 50 250 primjeraka • **Prevoditelji, lektori:** albanski: Dr. Marsel Nallbani – hrvatski: Darinka Aničić, Žarko Aničić Antić – srpski: Ottília Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija – slovenski: Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana
Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!

www.flpseeu.com
FOREVER
IMPRESUM





Drink more aloe!



Pijte više aloe!