

GODINA XVI. BROJ 5. - SVIBANJ 2012.

NIJE ZA PRODAJU



FOREVER

HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA



Happy
Birthday

NAPRAVI SVOJE REMEK-DJELO!



Često razmišljam o tome da, kada bismo dobili uvid u dušu ljudi s kojima stupamo u kontakt, sasvim bismo se drukčije odnosili prema njima i sasvim bismo drukčije postupali. U svima nama skrivene su beskonačne mogućnosti, drukčije rečeno, remek-djela su u nama, i samo čekaju da se otkriju. I dok se dotična djela mogu pojaviti na mnogo načina, trebate znati da su u vama i samo čekaju da ih primijetimo.

Otkriti mogućnosti – to je sposobnost kojom raspolažu samo najveći umjetnici. Takav čovjek bio je i Michelangelo. Skulptura Davida jedno je od najfascinantnijih remek-djela u povijesti umjetnosti. Taj rad savršeno odražava beskonačne mogućnosti umjetnosti. Povijest toga remek-djela započela je desetljećima prije nego što je Michelangelo počeo raditi na njemu. 40 godina prije mnogo je umjetnika razgledavalo golemu stijenu veličine tri čovjeka, jedan je čak i započeo klesati. Na žalost, time je u tolikoj mjeri „ošteti“ stijenu da su poslije smatrali kako je se više ne može „spasiti“. Monumentalna stijena ležala je zapuštena više desetljeća. Vjerojatno je bilo žalosno gledati kako ovakav golemi komad mramora leži neiskorišten. Mnogi su mislili da je to velika pogreška.

A onda ga je ugledao mladi, 26-godišnji Michelangelo. Isprva je bio istog mišljenja kao i njegovi prethodnici. Stijena je preuska i puna pukotina. Ali kada ju je brižnije istražio, ugledao je u njoj „nešto“. U samotnoj gromadi mramora ugledao je mogućnost koju su ostali bili nesposobni shvatiti. Snaga i ljepota skrivena u kamenu jedva je čekala da je netko iznese na svjetlo dana. Nakon dvije i pol zamarajuće i, izazovima pune, godine mladi genij isklesao je iz zapuštenoga kamena pravo čudo. Od onoga što su drugi smatrali samo napuklim, nesavršenim komadom mramora, on je napravio jedno od najvrednijih umjetničkih dijela do dana današnjega.

I mi, poput zapuštene stijene, puni smo rana, pogrešaka. Možda smo čak i izgubili nekoliko bitaka. Možda se osjećamo nesavršenima. Ne možemo zamisliti da nam život može vrijediti više. Ali koliko god nedostataka osjećali u sebi, važno je spoznati: u svima nama skriva se čudesno umjetničko djelo koje čeka da ga otkrijemo.

Jednako vrijedi za sve oko nas. Kada bismo uspjeli Michelangelovim očima gledati druge – i ne primjećivati samo njihove pogreške, slabosti – primijetili bismo neprocjenjive vrijednosti, beskonačne mogućnosti.

To je poruka koju želim da shvatite i razmislite o njoj, dok gledate naš video „potez kista“. Tebi, vama i ljudima koji vas okružuju, na raspolaganju su beskonačne mogućnosti, da biste postali uspješni kako u privatnom, tako i u FOREVEROVU životu. Vidio sam kako se promijenio život tisuća ljudi koji su prihvatili tu mogućnost. Naši proizvodi, poslovne ponude, sredstva su koja pomažu da primijetite i pronađete mogućnosti u vlastitom životu. Sredstva s pomoću kojih možemo stvoriti nešto veličanstveno. Želim da svi pogledaju video i iza riječi shvate i ugledaju čudo.

Podijelite s drugima poruku FOREVERA – poruku nade i uspjeha – s toliko ljudi koliko ih sretnete tijekom života. Pomognite im otkriti što je to FOREVER i što je u stanju pružiti. Znam da uz potrebnu pažnju, radom možemo pomoći jedni drugima, sami sebi iz komada kamena stvoriti remek-djelo.

REX MAUGHAN,

PREDSJEDNIK UPRAVE, GENERALNI DIREKTOR



Petnaest

U životu Forever Living Products Mađarske stigao je trenutak da proslavimo 15. rođendan. Ako se uz slavlje osvrnemo na protekle godine, vidimo da smo postali odlučujući faktori Foreverova svijeta. Ali da počnem ispočetka...



U veljači 1995. jedan debrecenski poduzetnik krenuo je u snijegom zametenu Njemačku i pokrenuo najveći istočnoeuropski pothvat Forevera. Hvala ti, Józsefe Szabó, što od Božića 1995. odlučno nosiš Foreverov barjak i ponosno ga dižeš sve više i više. Ispunjava me neizmjeran ponos što si uspio pronaći jedan od najvrednijih dijamantata svijeta, Miklósa Berkicsa, koga voli i poštuje cijela Foreverova obitelj. Miki Berkicsu, Tvoja ekipa je dijamantna! U toj ekipi bliješti prvi dijamantni bračni par južnoslavenske regije: Veronika i Stevan Lomjanski. Ljudskim umom gotovo je nemoguće shvatiti golemu količinu uložena rada, ustrajnosti i želje, kojima ovaj novosadski bračni par gradi svoju mrežu i predvodi Srbiju. Toj fantastičnoj ekipi pridružio se i dijamantni bračni par Attila i Katika Gidófalvi, koji se najbrže razvijaju u svijetu i pokazuju zapanjujuće rezultate. U Miklósu Berkicsu pronašli su sponzora života, svoj oslonac. A uz takvu pozadinu, te višom linijom kao što su József Szabó i Rolf Kipp, dvostruki dijamantni manager, pružaju primjer gradnje mreže cijelomu svijetu.

Ovaj primjer savršen je za svakoga. U Mađarskoj, te u zemljama južnoslavenske regije – Srbiji, Sloveniji, Hrvatskoj, Bosni i Hercegovini, Kosovu, Crnoj Gori, Albaniji – svugdje se gradi mreža na osnovi dijamantnih putokaza. Ako želiš postati uspješan, pitaj svojega sponzora i pitaj dijamante. I ja imam svojega sponzora, mnogostrukog dijamanta, Rexa Maughana, utemeljitelja, vlasnika i generalnog direktora Forever Living Productsa. Rexu, Ti si stvorio za nas čudo, i dopuštaš da doživljavamo to čudo iz dana u dan, svakoga sata i svake minute. Zahvaljujemo Ti, kao višoj liniji svih nas, što nas podučavaš, daješ putokaze, a mi možemo biti aktivni sudionici Tvojega ČUDA!

Hvala i Tebi, Greggu Maughanu, predsjedniče naš, koji raspolazeš jasnom vizijom te golemom snagom i elanom vodiš i upravljaš ovim velikim i globalnim Foreverovim carstvom.

Prijateljski pozdrav upućujemo za protekle fantastične godine i Tebi, Aidanu O'Hari, europskomu dopredsjedniku, koji ustrajno vodiš Europu ne odstupajući ni milimetar od zacrtanih ciljeva i tako činiš velikim ovaj kontinent u svijetu Forevera.

Ti, koji si prvi put kupio Aloe Vera Gel i prvi ga put okusio, Ti, koji si dobio svoj prvi bonus, ne razmišljaj, djeluj! Stupi na stazu od koje su naši dijamanti u svijetu stvorili široku, popločenu cestu. Stupi na dijamantni put i postani koristan član Foreverova društva! Ako pošteno, čisto, jednostavno i iskreno gradiš svoju mrežu, bit ćeš cijenjen koliko ne možeš ni zamisliti, koliko se možda nisi usudio ni maštati. Usudi se maštati o čudu, jer ono postoji već 15 godina! Sretan rođendan želimo svim članovima Forevera, svim suradnicima i kupcima! Zahvaljujem svim suradnicima, članovima President's Cluba, distributerima, što su u proteklih 15 godina ustrajno radili, radili uz mene.

Naprijed Forever!

DR. SÁNDOR MILESZ
DRŽAVNI DIREKTOR





Uoči Uskrsa, na Veliku subotu, sreli su se članovi Forever Living Mađarske te južnoslavenske regije. I ovaj put dvorana je bila ispunjena do posljednjega mjesta, mnogi su odgodili kuhanje šunke samo da bi bili nazočni.

Prvi proljetni susret FLP-a započinje mimohodom managera: predstavlja nam se elita. Safirna managerica **Ágnes Krizsó**, „domaćica” priredbe, rutinirano nas vodi kroz program. „Uskrs je vrijeme suočavanja sa samim sobom, kada ponovno razmišljamo o temeljnim vrijednostima i kada ulijevamo u sebe novu nadu. Osim života, ovo je najveći Božji dar. Želim da se svima ostvare priče koje ćete danas čuti. Želim vam da ovaj dan bude prekretnica koju nikada nećete zaboraviti.” Tim riječima otvara priredbu Ágnes Krizsó, potom **dr. Sándor Miliesz**, safirni manager, želi svima sretne blagdane i posebno pozdravlja članove President's Cluba. „Došli smo učiti. Ovdje možete naučiti tehniku gradnje biznisa, na koji način kopirati, učiti o marketingu, o proizvodima.“ Tvrtka je nedavno obavila istraživanje putem upita tisuću distributera. Povratne informacije stopostotno dokazuju da su proizvodi



BUDIMPEŠTA, 2012. 04. 07.

Success Day

prvorazredni. „Mnogi oko nas govore o krizi” – kaže dr. Sándor Milesz – „ali to ne vrijedi za Forever, mi ovdje zastupamo poseban otok, posebnu zemlju.” Brojke dokazuju: u 2011. FLP je na europskoj razini ostvario rast prometa od 9,5%. „Ne slušajte vijesti, isključite televizor!” – preporučuje državni direktor, prema kojem je umjesto negativnih vijesti mnogo važnije „postati zdraviji, bogatiji, veseliji, i uspjeti živjeti harmoničan život.” Sve to drži važnim zbog primjera koji pokazujemo novom naraštaju, jer „nadolazeći naraštaj unaprjeđuje svijet. 2012. godine cilj nam je da im se obratimo.”

Manager **dr. Ottó Kertész** kao otac troje djece radi i za budućnost. Sa suprugom počeo je graditi biznis 2000., devet puta kvalificirali su se za Europski Rally. Liječnik savjetnik govori o zdravom radu organizma, o osnovnim tvarima koje su za to potrebne, o ulozi prebiotika, bjelančevina, vitamina, minerala, mogućnosti jačanja imunosnoga sustava, očuvanju otpornosti. Znači, dobivamo kompletne informacije, koje u današnje vrijeme u općezdravstvenom pogledu mogu biti korisne.

Managerica **Krisztina Keszthelyi** podijelila je s publikom svoju priču uspjeha. Ona – kako kaže – nikada nije bila zaposlena u nečijoj tvrtki, ali je i kao poduzetnica imala potrebu za izvorom koji manje ovisi o tržišnim okolnostima. A to je postao Forever, iako je obitelj dugo vremena samo uzimala proizvode i nije sudjelovala u gradnji mreže. No kada je 2010. kriza zahvatila i njihovo poduzeće, shvatili su da postoji i bolja alternativa, da se





može živjeti dobro, iako bez imalo slobodnog vremena. Krisztina govori vjerodostojno, jer joj je preokret donio upravo Dan uspješnosti: tom je prigodom odlučila izgraditi vlastiti biznis. „Prevagu su donijele ličnosti, snaga predavanja, i način na koji ovdje ljudi međusobno kontaktiraju. Dakako, i brojke: izdašni čekovi.“

Bračni par **Adrienn Rokonay i dr. Péter Bánhegyi** vode liječničku praksu već dvadeset godina, ovaj put zajedno govore o iskustvima gradnje mreže. „U ovoj tvrtki najvažnije je nastojati pripadati u najbolje“ – govori dr. Péter Bánhegyi. „Nama je bilo važno da budemo uzor djeci. Ali je jednako važno i za okruženje, naime što smo bolji, postajemo i vjerodostojniji, iako to podrazumijeva i odgovornost. Ponosan sam što pripadamo ovoj tvrtki, ovom načinu trgovanja.“ Svačiji motiv je drukčiji. Adrienn je nakon stanovita vremena počelo smetati što je „samo“ direktorica. „Kod mene su prevagu donijeli poticajni programi, Profit Sharing, putovanje na Havaje, automobil... – priča nam – i naravno, željela sam postati eagle managerica. Iskoristimo marketinški sustav, postanimo sve bolji i bolji.“ „Nema nemogućega“ – dodaje dr. Péter Bánhegyi.

Nakon predavanja pozdravljamo one koji su se uzdigli razinu više. Neki od njih i zahvaljuju: „Ovo smo postigli ustrajnim radom i s veoma dobrom ekipom. Naša je tajna: tko god nam se približi unutar kruga od jednoga metra, njega oslovimo, pomažemo drugima. Učinite tako i vi“ – preporučuje nam bračni **par Tanács**. „Uvijek smo se ponosili svojom kćeri, gradnju mreže počeli smo iz ponosa. Poručujemo mladima: vjerujte, možete i vi stići do tle“ – govori novi managerski **par Senk**. „Neka svatko stigne dotle da dobije ovakva orla“ – to svima žele **István András Csordás i Zsuzsanna Tanács**.

Tvrtka rijetko proslavlja nove safirne managere. Iako je put svih onih koji stignu dotle ispunjen poteškoćama, **Tamás Budai i Éva Budai-Schwarz** prošli su doista kroz mukotrpan razdoblje. Stoga ih je bilo lijepo gledati kako prolaze kroz redove svojih suradnika da bi preuzeli svoje značke.





„Oдавno čekam ovaj trenutak, još otkako sam započeo u Foreveru“ – priznaje Tamás Budai. „Forever mi je drugi život i želim da jednoga dana i vi stojite ovdje.“ Éva Budai-Schwarcz zahvaljuje svima koji su ih podržavali, u prvom redu Juditi Sebők. Tamás Budai uz kćerkicu poziva na pozornicu i svoje poodrasle sinove, te sponzore i managere. „Veoma sam ponosan na cijelu ekipu“ – govori, i na kraju jedan poticaj: „Obećajte si da ćete se popeti razinu više!“

Soaring managerica **Edit Knisz** također zna što su to poteškoće. Kako kaže: „U svačijem životu postoje loša razdoblja, ali uvijek se možemo podići. 1998. godine dobila sam ovu mogućnost, i otada mi se život u potpunosti promijenio. Ako dobro iskoristite mogućnost, možete dosegnuti velike visine. Važno je uvijek znati kamo idemo i što želimo postići.“ Prema Edit Knisz, i kriza ima svoje prednosti.

„U teškim vremenima odlučili smo da će Forever postati naša sigurnost. Vjerujem da princip privlačenja, davanja i dobivanja radi. Osjećaj snagu Forevera, doživi čudo, sakupljaj snagu iz kvalifikacije drugih. Shvati da si na najboljem mjestu na svijetu.“

István Kása i Istvánné Kása doajeni su među safirima u regiji, članovi President's Cluba, petnaest godina grade biznis. Započeli su kao umirovljenici, danas im je već i sin direktor. „Ne razmišljajte o ovome kao o poslu, ovo je jedna mogućnost“ –





govori **Istvánné Kása**, koja „obožava miris novih automobila“, ovaj sadašnji joj je peti. „Ustanovim kome što nedostaje i pomognem im da ostvare želje. U svakome se skriva blago, pitanje je samo hoćemo li ga pronaći. Da imam dvadeset godina, ne bih radila ništa drugo osim Forevera“ – osvrće se na riječi **dr. Sándora Milesza**.

Rijetka prilika: na ovom Danu uspješnosti pozdravljamo čak dva safirna managera: i **Hajnalka Senk** ispunila je ozbiljne uvjete ove poslovne razine. Slavlje započinje doista kraljevski. Hajnalka na pozornicu stiže u luksuznom automobilu. Ne govori o vlastitim uspjesima, nego u okviru slide-showa prikazuje svoje managere. Umjesto teorije govori o konkretnim primjerima: iz kakvih se susreta rađaju novi poslovni direktori. „Ova je ekipa nenadmašna“ – hvali je i poručuje: „Ono što započnete, dovršite. Da sam odustala nakon pola godine, sada ne bih bila ovdje, a ne bih imala ni mnogo prijatelja.“ Kako nam Hajnalka kaže, u djetinjstvu je od roditelja dobila mnogo pohvala, ali nikada bez razloga. Prema novopečenoj safirnoj managerici, ključni je faktor samopouzdanje. „Pronađi pravoga sebe, i nauči cijeniti samoga sebe! Može ti i u posljednjem trenutku uspjeti ono što želiš, ako to ne radiš grčevito. Ja sam željela svoju značku preuzeti od **Rexa Maughana**, i to se ostvarilo. Stigla sam dotle da shvatim što znači Forever: Shvatiti ciljeve drugih ljudi i pomoći im ostvariti ih.“



SAKO OD ZRCALA PRONAŠAO VLASNIKA

Kako smo to najavili na travanjском Danu uspješnosti održala se i dražba. Natjecalo se za nesvakidašnju vrijednost: za naročiti sako predsjednika-generalnog direktora Rexa Maughana sastavljenog od zrcala, kojeg je nosio na Europskom Rallyu. Isključna cijena bila je 300 eura, a mnogi iz publike su se natjecali, na kraju dražbe ispostavilo se: vrijedan komad postao je vlasništvo dijamantnog managera Miklósa Berkicsa. Plaćenih 1000 eura dobit će Zaklada Forever Giving, dobrotvorna organizacija FLP-a.



FLP-lexikon

Safirni manager:

Kad je Manager razvio 9 Sponzoriranih priznatih managera 1. generacije, priznaje se kao Safirni manager, te mu se dodjeljuje:

- 1) Zlatna značka s četiri safira.
- 2) 4-dnevno putovanje s 3 noćenja sa svim plaćenim troškovima u mjesto za odmor unutar Regije.



Proljeće nam
je donijelo novu
energiju za posao i
naravno prvi proljetni
Dan uspješnosti u
Beogradu.

Success Day

BEOGRAD

24. 3. 2012.





Domaćini su veoma opušteno, ali profesionalno sve pristupne proveli kroz repertoar Dana uspješnosti. Zahvaljujemo se **Biljani i Slobodanu Antonijević** na odličnom i energičnom vođenju programa.

Novi programi, poticaji, savršena poslovna politika, Eagle kvalifikacije,... O svemu tome, a i drugim novostima čuli smo od direktora FLP Srbije, **Branislava Rajića**. FLP je i prošlost i budućnost, okrenimo se prema njoj i maštajmo visoko, radimo na tome da se snovi što prije ostvare!

Od dobrog prema savršenom, poruka je Forever-a za 2012. godinu. Ovu poruku, sa mnogo lijepih želja i savjeta kako do njene realizacije prenio nam je direktor FLP-a za Mađarsku i Južnoslavensku regiju, **dr Sándor Milesz**. Ekipni rad i ekipni duh, neovisnost u poslovanju, izgradnja tržišta i suradničkih mreža samo su neke od prednosti, koje nam nudi Forever.

Više od tri desetljeća FLP je u samom vrhu svjetskih distributora dodataka ishrane, a jedan od ključnih faktora je vrhunska kvaliteta proizvoda. I do sada smo imali priliku svih ovih godina čuti predavanja o postotcima, sastojcima, mehanizmima djelovanja, no živa riječ zadovoljnih korisnika naša je najbolja preporuka. Nešto što u sve ulijeva vjeru da je kvaliteta proizvoda daleko na prvom mjestu, a to je razlog, zašto postoji FLP i svi njegovi distributori. I liječnici u svojoj praksi preporučuju proizvode FLP-a, kao što smo imali prigodu čuti na seminaru. Zahvaljujemo se **dr. Mirjani Nedić** na odličnom vođenju ovog dijela programa, potvrdi da je zadovoljni korisnik najbolji marketing.





Rijeke života trebaju biti pune životno važnih tvari, međutim zbog našeg nemara prema sebi i vlastitoj budućnosti, naše su rijeke života pune toksičnih tvari. Dnevno smo izloženi raznim zračenjima, hranom bogatom vještačkim dodacima, zaslađivačima i aditivima. Protekla dva desetljeća veoma su negativno utjecala na reproduktivnu moć ljudske rase na zemlji. Forever Living Products preko biološki aktivnih sastojaka u svojim proizvodima nudi mogućnost da tijelu damo pregršt hranljivih sastojaka i podignemo kvalitetu života na višu razinu. Veliko hvala **dr-u Bori Vujasinu** na nezaboravnom predavanju.

Na pozornici Doma sindikata nagradili smo nove supervizore i assistant managere, poželjeli im mnogo uspjeha u daljnjem radu i sigurni smo kako ćemo ih vidati u narednim mjesecima na novim, višim pozicijama marketinškog plana naše tvrtke.

Da ima talenta, dokazao je tijekom svih mjeseci prikazivanja istoimenog show programa. **Marko Milanović**, čovjek čarobnog glasa nas je na trenutak svojom pjesmom prenio u Italiju.

Moj osnovni cilj u FLP-u bio je poboljšati kvalitetu svoga života, započeo je priču manager **Milan Mitrović Pavlović**. Potom sam donio odluku što ćemo raditi u životu. Za početak moramo formulirati, zbog čega želimo promjenu, jer samo na taj način ćemo odrediti i način kako mijenjati vlastiti život i vlastite navike. Marketinški plan Forever-a olakšava ove promjene provođenjem aktivnosti pod sloganom tvrtke „Čisto i jednostavno!“.

Prepreke savladujemo samo čvrstim, nepokolebivim odlukama i pozitivnom energijom. Čuda se ne dešavaju sama od sebe, već kada sami svojim aktivnostima stvorimo preduvjete njihove realizacije. Često puta u životu





radimo stvari za koje nismo ni svjesni da ih radimo, samo kako bi smo ispunili svoje ciljeve. Forever Living ne poznaje granice, one su određene našim snovima i vizijama. Oduševljenje u poslu ne trpi negativne odgovore, poruka je soaring menadžerice **Milene Petrović**.

Klub 60 okuplja najbolje suradnike koji svojom nemanagerskom linijom redovito premašuju ovaj broj bodova. Putnici na ovogodišnji World Rally u Hong Kong biti će dijamantni manageri **Veronika i Stevan Lomjanski**. Želimo im sretan put, puno uspjeha i lijepih trenutaka sa kolegama iz cijelog svijeta, ujedno i elitom FLP-a.

Velika je privilegija učiti od najuspješnijih. Jedan od takvih u ovom poslu u Srbiji je **Stevan Lomjanski**, dijamantni manager. Dobra poslovna energija u odličnoj tvrtci stvara preduvjet uspjeha, a marketinški plan FLP-a omogućuje, da naše aktivnosti budu adekvatno nagrađene i naplaćene. Mi ovaj posao ne radimo, već ga živimo“. Iskrena poruka našeg dijamantnog managera: da je svaki uloženi napor adekvatno nagrađen dovoljan je razlog krenuti putem uspjeha kojim su milijuni ljudi u svijetu krenuli još prije više od tri desetljeća.

Najvažniji stupanj ovoga posla je osvajanje razine assistant supervizora. Koliko god ona izgledala mala, to je najveći stupanj kojeg valja svladati u FLP-u. Čestitamo svim novim assistant supervizorima na osvojenoj kvalifikaciji!

Naredni sastanak suradnika FLP-a bit će održan 26. svibnja u Domu sindikata u Beogradu. Srdačno vas sve očekujemo.

Branislav Rajić
Direktor Forever Living Products Srbija



FOREVER 

SUPER RALLY PHOENIX 2012

16–18. kolovoza 2012.

KONTAKT

Zrakoplovne karte: Gabriella Pittmann,
e-mail: repjegy@flpseeu.hu
Organizacija Super Rallyja (smještaj, ulaznice za Rally):
Zsuzsana Petróczi, e-mail: flpbudapest@flpseeu.hu
Kvalifikacija ne znači automatski i sudjelovanje. Molimo da
javite namjeru za sudjelovanje najkasnije do 20. svibnja na
adresu flpbudapest@flpseeu.hu

MJESTO ODRŽAVANJA SUPER RALLYJA Phoenix Convention Center

100 North 3rd Street
Phoenix, AZ 85003
<http://www.phoenix.gov/phxpccd.html>

SUPER RALLY HOTEL

Sheraton Phoenix Downtown Hotel
340 North Third Street
Phoenix, AZ 85004
<http://www.visitsheratonphoenix.com/>

ili

Renaissance Phoenix Downtown
50 East Adams Street
Phoenix, AZ 85004
[http://www.marriott.com/hotels/travel/
phxbd-renaissance-phoenix-downtown/](http://www.marriott.com/hotels/travel/phxbd-renaissance-phoenix-downtown/)

1500 cc: zrakoplovna karta za dvije osobe, smještaj s četiri noćenja od 15. do 19. kolovoza,
dvije ulaznice za Rally i jedan Rally paket

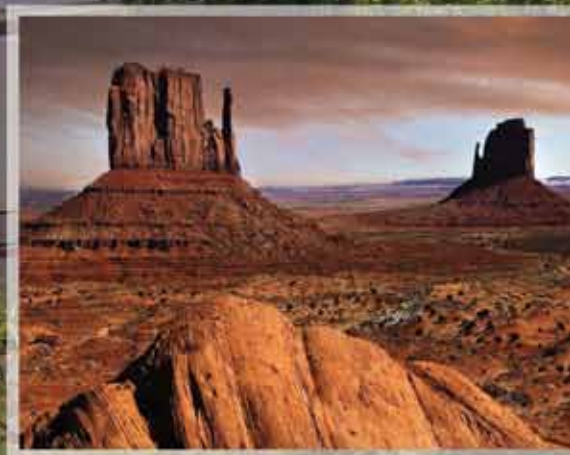
1000 cc: smještaj s tri noćenja i dvije ulaznice za Rally

750 cc: smještaj s jednim noćenjem i dvije ulaznice za Rally

500 cc: dvije ulaznice za Rally

250 cc: jedna ulaznica za Rally

MJESTO SILVER POST RALLYJA: Bellagio Las Vegas



KVALIFIKANTI ZA SUPER I SILVER POST RALLY

12500 cc

Gidófalvi Attila & Gidófalvi Kati

7500 cc

Berkics Miklós

5000 cc

Szabó József & Szabó Józsefné

Lexné Gidófalvi Zsanett

2500 cc

Krizsó Ágnes

Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski

Herman Terézia

Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea

Leveleki Zsolt & Leveleki Anita

Tóth Sándor & Vanya Edina

Halmi István & Halminé Mikola Rita

Vágási Aranka & Kovács András

Orosházi Diána

Tomislav Brumec & Andreja Brumec

KVALIFIKANTI ZA SUPER RALLY

1500 cc

Budai Tamás & Budai Schwarcz Éva

Tihomir Stilin & Maja Stilin

Halomhegyi Vilmos

Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes

Fekete Zsolt & Ruskó Noémi

Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin

& Dr. Seres Endre

Utasi Anita

Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya

Bruckner András & Dr. Samu Terézia

Éliás Tibor

Jozefa Zore

Tanács Ferenc & Tanács Ferencné

Szépné Keszi Éva & Szép Mihály

Marija Buruš & Boško Buruš

Juhász Csaba & Bezzeg Enikő

Varga Géza & Vargáné dr. Juronics Ilona

Lapicz Tibor & Lapiczné Lenkó Orsolya

Balogh Anita & Süle Tamás

Dragana Janović & Miloš Janović

Dr. Molnár László & Dr. Branka Stantic Molnár

Senk Hajnalka

Szefű Zsuzsa & Pintér Csaba

Illyés Ilona

Hertelendy Klára

ZAGREB 17.03.2012. Success Day

Prvi ovogodišnji Dan uspjeha održan je u Zagrebu, u velikoj dvorani hotela For Rosses – Panorama. Dvorana je bila ispunjena do posljednjeg mjesta. Izuzetan je bio osjećaj gužve, žamora, veselog pozdravljanja suradnika iz cijele Hrvatske koji su ovaj divan proljetni, subotnji dan odlučili provesti zajedno učeći i razmjenjujući svoja iskustva, u međusobnom druženju, zabavi, ali sa ciljem da naučimo mnogo novih stvari ili naprosto utvrdimo već stečeno znanje. Suradnici su došli sa nekoliko autobusa iz Osijeka, Požege, Slavenskog Broda, Pule, Rijeke. Dočekali su ih Zagrepčani, koji su nakon dugo vremena dočekali suradnike iz cijele Hrvatske.

Domaćini ovog izuzetnog dana bili su **Selma i Dario Belac**, bračni par iz Rijeke - manageri. Pozdravili su sve prisutne i predstavili nam se u nekoliko riječi. Što su radili prije FLP-a, cijeli niz firmi i poslova prije nego što su upoznali našu Poslovnu priliku. Prije četiri godine nisu ni sanjali kako će im FLP promijeniti život i postati njihov zajednički posao. Postali su graditelji mreže, okupljaju ljude, suradnike koji žele raditi, koji žele bolji život, financijsku neovisnost, ispunjenje snova i SLOBODU. Ponosni su roditelji dviju kćeri i baka i djed trogodišnjem unuku Adrianu.

Slijedila je jedna novost – mimohod managera, senior managera i članova President Cluba Hrvatske. Pozdrav najuspješnijih novim suradnicima, kako bi mogli vidjeti tko su ljudi koji ih vode i kojima se mogu obratiti u svakom trenutku.

Nakon toga direktor hrvatskog ureda **mr. Lászla Molnár** pozdravio je sve prisutne i iznio aktualne novosti koje su se dogodile od prošlog - rođendanskog - Dana uspjehnosti. Zaista, mnogo se toga dogodilo, ali najvažnije je da naš promet ima uzlaznu putanju. A to se vidi i na Danima uspjehnosti koji su sve posjećeniji. Važan je ekipni rad i ekipni duh. Direktor Molnar osvrnuo se na posljednji Europski rally u Budimpešti gdje smo se prekrasno proveli. Učili smo od najboljih, ali smo se i družili. Pred nama su kvalifikacijski periodi



za mnoga događanja – Poreč, Ameriku. Voljeli bi da što više naših suradnika osvoji besplatno putovanje i boravak na ovim iznimnim događanjima. Global Rally je novitet i suradnici su već upoznati s njim. Direktor Molnar poželio je svima uspjeha u radu i napredovanje u poslu, te da puno naučimo od suradnika koji će sa nas potaknuti da i mi slijedimo njihov put.

Kolika je važnost pčelinjih proizvoda za zdravlje našeg organizma, pokušao nam je približiti bioenergetičar i pčelar, supervizor u FLP-u **Stjepan Beloša**. Iako nema još ni 30 godina, već je suprug i otac troje djece. Iz Stjepanovog predavanja mogli smo mnogo naučiti o pčelama, njihovim zajednicama i prirodnim proizvodima. Potom nam je Stjepan predstavio pčelinje proizvode naše tvrtke, s posebnim naglaskom kako nam može pomoći njihova upotreba. Kao pčelar po struci – konačno je pronašao proizvod koji mu je dostupan u najčišćem, prirodnom obliku i čijim je rezultatima oduševljen.

Direktor Molnar još jednom se predstavio na pozornici, ovaj put kao predavač i uspješan graditelj mreže. Na senior managerskoj je poziciji, na korak do soaring managerske. Mr. Molnar predstavio nam je FLP Biz. Korak po korak – od prijave na stranicu do korištenja ove fenomenalne mogućnosti koja nam daje informaciju o svemu što smo radili i radimo. Program preko kojega možemo pratiti svoj rad u svakom pa i najmanjem segmentu. Izuzetno koristan. Mr. Molnar obećao je održati radionicu u kojoj će nas još detaljnije podučiti kako koristiti My FLP BIZZ.

Temu kako sam postala manager – približila nam je u svom predavanju managerica iz Rijeke **Irena Sušanj**. Izuzetno intimno, dirljivo i toplo predavanje. Slušajući ga, kao da pred vama promiču slike nekog filma – punog zapleta, uspona i padova, ali sa sretnim završetkom u kojemu je naša junakinja Irena prebrodila sve prepreke i zaslužno pobijedila.



Slijedio je zabavni blok. Obje naše gošće su hrvatske kazališne, filmske i televizijske glumice. Članice su kazališta „Komedija“. Mlade i lijepe. **Mila Elegović i Jasna Palić Picukarić** – nasrijale su nas do suza. Jasna je napisala izuzetno duhovitu prezentaciju FLP proizvoda koju nam je zajedno s Milom predstavila u 20 točaka. Što je dozvoljeno na prezentacijama, a što nije. Potom su odglumile razgovor direktorice FLP-a i kandidatkinje za posao u uredu. Zabavni blok zatvorio je svojom izvedbom mladi gitarist Mate Picukarić.

Zsolt Polhe voli odgovorne suradnike koji shvaćaju da je FLP posao. Iznad svega cijeni slobodu koju mu pruža FLP. Motivaciju i moralnu podršku za posao nalazi u obitelji. Supruga Sanja i Zsolt od ovog mjeseca povećali su svoje brojčano stanje sa 5 na 6 postavši roditelji djevojčice Franciske, svog četvrtog djeteta. Zsolt nam je u svome predavanju objasnio, prema kome sve moramo biti odgovorni radeći ovaj posao. Neodgovoran pristup poslu za rezultat ima neuspjeh i gubitak samopouzdanja. Rastom odgovornosti, rastu i uspjeh i samopouzdanje. Radimo odgovorno, jer naši suradnici kopiraju naš rad, a mi im moramo biti primjer i kao sponzor i kao suradnik, i kao potrošač i lojalan član FLP-a.

Andrea Žantev, managerica iz Rijeke – od školskih dana sanja, ali i ostvaruje svoje snove. Nekada ih ostvaruje izuzetno uspješno, nekada manje. Iako je mnogo puta u životu padala, dizala se i nalazila svoj pravi put. Upornim i napornim radom prošle godine ostvarila je broj bodova koji joj je omogućio da pristupi ovom VISOKOM i POČASNOM President Clubu. U svom predavanju opisuje nam što za nju znači biti među najuspješnijima u regiji, i biti članicom Presidents Cluba, kako vidi svoju ulogu u njemu, te koliko ju to motivira i daje joj dodatnu snagu, jer zna da je na najboljem putu i u najboljoj tvrtci u FLP-u.

Slijedio je zanimljiv i emotivan dio programa – DODJELA PRIZNANJA našim kolegama koji su se od prošlog dana uspješnosti popeli stepenicu više i postali supervizori, asistent manageri i manageri. Osvojen je i auto program, a najuspješniji distributeri posljednja dva mjeseca – također su dobili svoje zaslužene nagrade. Lijepa slika kao uspomena, ali i velika motivacija za daljnji rad svima.





Da nam FLP osim izvrsnih proizvoda nudi i posao koji ne poznaje granice – pojasnila nam je **Rinalda Iskra** koja svoj posao gradi u dvije države Hrvatskoj i Sloveniji. Rinalda je senior manager i osoba koja osvaja mirnoćom i osmjehom koji je stalno na njezinom licu. Dugo je mirno slušala i učila, ali kada je odlučila krenuti, brzo je postala manager. Njezin moto je „Ne odustajati“ – to je najvažnije pravilo. Jer, često puta će vam biti teško, ali ne treba dozvoliti da Vas to pokoleba. A Rinalda nije odustajala. Uporno je radila i slijedila svoj put i postala senior manager, osvajač auto programa i član President Cluba iz Slovenije. I tu sigurno neće stati. Poslušajmo Rinaldine savjete, slijedimo ju i uspjeh sigurno neće izostati.

Na kraju Dana uspješnosti predavanje je održao **Zlatko Jurović**, senior manager iz Rijeke koji je zajedno sa suprugom Sonjom u FLP poslu već punih 12 godina. Ono najvažnije što su dobili sa FLP-om osim zdravlja je SLOBODA. Sloboda života i mogućnost samostalnog raspolaganja svojim vremenom. Sonja i Zlatko na putu su ka soaring managerskoj poziciji do koje ih dijeli još jako malo. Zlatko nam je ispričao kako ih je uporan i odgovoran rad doveo tu gdje se danas nalaze. Prošao je dug put. Upoznao se FLP prilikom, postao je sam svoj gazda, radio, sponzorirao, učio druge kako raditi. Zaista nije lako ljude motivirati na rad. Suočiti ćete se sa mnogo odbijanja, nevjerice. Ali Zlatko je odlučio biti hrabar i uporan. Sa svakim NE – bio je još bliže cilju, jer pobjeda pripada samo najupornijima, a ne onima koji odustaju. Sada ima uspješan tim, ljude koji žele živjeti ugodan život, koji žele uživati u životu.

Dan uspješnosti završili smo dodjelom priznanja asistentima supervizora koji su s nestrpljenjem čekali ovaj trenutak i potvrdu svog rada, sa željom da nam se ubrzo priključe kao predavači i s nama podijele veselje svojega uspjeha.

Naš sljedeći Dan uspjeha održati će se u Opatiji 19.05.2012.- u kongresnoj dvorani hotela Ambassador.

Mr. sc. László Molnár
dipl. inž. Direktor FLP Hrvatske

FOTO: Darko Baranašić



263 FOREVER PRO 6

Proizvod s ljekovitim učinkom, nije kvalificiran kao lijek. Djelotvornost potvrđuju podaci iz stručne literature. Primjena se preporučuje u slučaju poteškoća s mokrenjem kao posljedica benignog povećanja prostate, za ublažavanje simptoma (otežano mokrenje isprekidanim mlazom, eventualno bolno mokrenje, te često dnevno ili noćno mokrenje) ukoliko je rak prostate isključen.

90 tableta





Kvalificiraj se i ti!

NAGRADNI POTICAJNI PROGRAM

10.01 (a) Aktivni priznati manager ima uvjete za sudjelovanje u Nagradnom poticajnom programu.

(b) Raspoložive su tri razine Nagradnog poticajnog programa:

- 1) 1. razina: Tvrtka će isplatiti maksimalno 400 € mjesečno kroz najviše 36 uzastopnih mjeseci.
- 2) 2. razina: Tvrtka će isplatiti maksimalno 600 € mjesečno kroz najviše 36 uzastopnih mjeseci.
- 3) 3. razina: Tvrtka će isplatiti maksimalno 800 € mjesečno kroz najviše 36 uzastopnih mjeseci.

(c) Potrebna su 3 uzastopna mjeseca za kvalifikaciju, kako je naznačeno u sljedećoj tablici:

Kvalifikacija za Zarađenu stimulaciju / Uvjeti održavanja

Mjesec	1. razina	2. razina	3. razina
Ukupni bonusni bodovi			
1	50	75	100
2	100	150	200
3	150	225	300

(d) Tijekom razdoblja od 36 mjeseci neposredno nakon kvalifikacije Manager će dobiti maksimalni iznos isplate za razinu ostvarenu u svakom mjesecu u kojem se održava uvjet bonusnih bodova za 3. mjesec.

(e) Ako Managerovi ukupni bonusni bodovi padnu ispod uvjeta za 3. mjesec tijekom bilo kojeg mjeseca, Zarađena stimulacija tog mjeseca proračunat će se kao 2,66 € puta Managerovi ukupni bonusni bodovi za taj mjesec.

(f) Ako Managerovi ukupni bonusni bodovi padnu ispod 50 u bilo kojem specifičnom mjesecu, Zarađena stimulacija za taj mjesec neće se isplatiti. Ako se u narednim mjesecima bonusni bodovi Managera koji se kvalificira povećaju na 50 ili više, Zarađena stimulacija isplatit će se sukladno gore prikazanoj politici.

(g) Manageru koji ima 5 osobno sponzoriranih Aktivnih priznatih managera tijekom 3. mjeseca za kvalificiranje ili bilo kojeg mjeseca tijekom razdoblja od 36 mjeseci, smanjit će se uvjet za 3. mjesec na 110, 175 ili 240 ukupnih bonusnih bodova za razine 1., 2. ili 3., redom.

(h) Za svakih 5 dodatnih osobno sponzoriranih Aktivnih priznatih managera tijekom trećeg mjeseca za kvalificiranje ili bilo kojeg mjeseca tijekom razdoblja od 36 mjeseci, uvjet za 3. mjesec smanjit će se za dodatnih 40, 50 ili 60 bonusnih bodova za razine 1., 2. ili 3., redom.

(i) Bonusni bodovi uzimat će se u obzir za uvjete za kvalificiranje i održavanje samo u mjesecima u kojima je Manager Aktivan.

(j) Bonusni bodovi koje je ostvario Aktivni suradnik prije nego što je postao Priznati manager uzimat će se u obzir za njegovu kvalifikaciju za Zarađenu stimulaciju.

(k) Nakon što se završi treći mjesec kvalificiranja za Zarađenu stimulaciju, Manager se u bilo koje vrijeme može kvalificirati za veću Stimulaciju počevši sa sâmim prvim sljedećim mjesecom. Na primjer, ako se Manager kvalificira za 1. razinu u siječnju, veljači i ožujku s 50, 100 i 150 CC, te zatim ostvari 225 CC u travnju, njegov period isplate za 1. razinu zamijenio bi se novim 36-mjesečnim periodom isplate za 2. razinu.

(l) Na kraju tog razdoblja od 36 mjeseci, Manager se može ponovno kvalificirati za novu Zarađenu stimulaciju koristeći iste kvalifikacije kako su gore navedene. Ta ponovna kvalifikacija može se zadovoljiti tijekom bilo koja 3 uzastopna mjeseca unutar zadnjih 6 mjeseci prvobitnog razdoblja od 36 mjeseci.



Držimo u rukama PRESUDNU MOGUĆNOST

Sponzor: Ágnes Krizsó

Viša linija: József Szabó, Rex Maughan

TKO BI MOGAO BOLJE POMOĆI LJUDIMA, NO BRAČNI PAR SASTAVLJEN OD SPORTSKOG LIJEČNIKA, STRUČNJAKA ZA RADNO ZDRAVSTVO, KIRURGA I OKRUŽNOG LIJEČNIKA? KATALIN I ENDRE SU PRVI SAFIRI MAĐARSKE U OVOJ „KATEGORIJI“, SIN IM JE DEVETI MANAGER. GOVORE O ISKUSTVU STEČENIH ZA 14 GODINA.

Liječništvo mnogi ne smatraju radom, nego pozivom. Endre, ti si ipak ostavio svoj poziv zbog Forevera. Isplatilo se?

Endre: Da, jer na ovakav način pomažemo većem broju ljudi. Utječemo na njihove živote, skraćujemo put do uspjeha onima, koji nas slijede i time se ponosimo.

Što je kod vas bila „početna energija“, zbog koje ste započeli?

Endre: Dugo željena flauta. Naša kćerka, Dora je 1998. godine sa 15 godina na svjetskom natjecanju u Cremoni postala peta među odraslim flautistima. Imala je talenta, ustrajnosti, ali profesionalni instrument ne. Žena mi je vjerovala u njen uspjeh, stoga je rekla, makar prodali kuću, i onda ćemo kupiti kćeri flautu. Ali badava smo radili na više radnih mjesta, plaća nam ipak nije bila dovoljna, trebali bi smo štedjeti stotinu godina.

Kati: Ali smo imali i drugog razloga. Zdravstvo je veoma hierarhično građeno, sa brojnim konfliktima. Vidjela sam na mužu, kako se ne osjeća dobro na radnom mjestu.

Endre: Nisam se snalazio, postignute rezultati mi nisu priznavani, više rada nije donosilo više novca, priznanja. Nisam želio birati među obitelji, zdravlja i materijalnog priznanja.

Tražili smo alternativno rješenje, i tada nam je zakucala na vratima mogućnost u obliku Ágnes Krizsó.

Odmah ste shvatili mogućnost?

Kati: Ja ne sudim na prvi pogled, želim sve prvo isprobati. Ali sam bila otvorena, jer sam kao liječnica znala, kako bi mnoštvo bolesti moglo spriječiti, umjesto da liječimo već ispoljene simptome. Održala sam mnogo predavanja o zdravoj ishrani i tražila mogućnost, na koji način bi mogla dati sredstvo u ruke ljudima, da spriječe ono najgore.

I Endre je bio također otvoren?

Kati: Ma kakvih, trebala sam ga nagovarati, da bude makar doma na prvoj prezentaciji. Tijekom predavanja isprobali smo jednu kremu, a rezultat se pokazao već do kraja programa. Tada sam prvi put vidjela na mužu, da popušta, iako još uvijek nije potpisao pristupnicu.







Malo kreme bilo je dovoljno?

Endre: Te još lijepo polagano ostali proizvodi, kvaliteta im je nevjerovatna. U aloe veri omjer sastojaka je idealan, hranjive tvari i vitamini djeluju međusobno se jačajući. Ukoliko snagom prirode pomožemo svom organizmu stići u bolje stanje, tada se pokreće i mehanizam samoizlječenja, a tijelo dolazi u savršeno stanje. Pomislite samo... danas imamo petnaest puta više lijekova, nego prije dva desetljeća, mnogo bolji su dijagnostički uređaji, a broj bolesnika ipak se ne smanjuje. Znači preostaje drugo rješenje: prevencija. Ali kako bih to uvidio, prvo sam se trebao promijeniti ja sam, kako bih uspio iskreno stupiti taj put. Danas već govorim, ne bih znao razmišljati drukčije.

Natoliko, da si napustio kirurgiju...

Endre: Želio sam postati profesionalac. Kako bi netko postako rukovoditelj, malo je poznavati proizvode, građenje ekipe isto toliko je važno. Zadatak glasi: valja izgraditi u ljudima viziju zdravijeg i boljeg života, treba postići, da vjeruju u sebe. To u današnje vrijeme nije jednostavno. Ali zakon velikih brojeva radi.

Kati: Nakon supervizorske razine u roku od mjesec dana postali smo istovremeno i assistant manageri i manageri, primili istovremeno dvije značke. Mada se u ono vrijeme još nismo razumjeli u mnogo toga, no imali smo vjerodostojnost: kada smo pozvali četrdeset ljudi, tridesetdevet ih je došlo.

Nisu li vam govorili: lako vama, kada ste liječnici?

Endre: Jesu, ali upravo to je značilo i poteškoću. Danas već znam, kako je prevagu značila naša ličnost, a ne originalno zanimanje. Ali treba priznati, zaista u određenim krugovima bilo je lakše postići rezultate.

Kati: Naravno bilo je i zavidnih – naprimjer sa vlastitim kolegama nije bilo lako. Danas je situacija već drukčija, pošto je i samo zdravstvo postalo otvorenije, istraživanja dokazuju naše rezultate, tako da se sve više liječnika pridružuje.

Endre: Uspjesi su stizali kontinuirano, ispunili smo sve programe. Što se može postići do safirne razine, sve smo

postigli, pošto nam je misao vodilja bila, ukoliko mi ne uspijemo riješiti stvar, ni od drugih ne možemo očekivati rezultate.

Za jedanaest godina vjerojatno vam se i život promijenio.

Kati: Itekako. Dobili smo mogućnosti, koje bez Forevera nikada ne bi. Kada nam je stigao prvi obračun bonusa, nismo htjeli vjerovati, da će nam taj iznos zaista biti na računu. Nakon toga međutim nije bilo zastajanja.

Kako ste raspodijelili zadatke?

Kati: Strategija je uvijek zajednička. Na udaljenija mjesta putuje Endre, lokalne poslove obavljam ja. Često držimo predavanja, dvodnevne priredbe, a i putujemo drugdje držati predavanja. Veliki dio sponzoriranja obavlja Endre, ja više vodim u brigu o kupcima, o širenju broja kupaca. Rukovođenje ekipom uvijek je zajednički posao.

Što je tajna uspješnog širenja?

Kati: Trebaš postići, da ljudi ne smatraju sebe žrtvama sudbine, nego aktivnim sudionikom vlastitog života. Valja upoznati zahtjeve prema nama, ali bez ikakvog presinga, više postavljajući pitanja. Tražimo one, kojima blistaju oči, koji imaju ambicija, puni su energije, stoga ih i drugi mogu slijediti. Naravno trebaš primiti na znanje i to, da ne postaje od svakoga dobar manager. Ali mi dajemo svima priliku.

Endre: Istodobno nikada ne baziramo na rad drugih, nego na vlastiti. Najvažnije je moralno držanje: raditi uvijek časno, iskreno, održati svoju riječ, obraćati se ljudima empatijom, gledajući njihove interese.

Što ste naučili tijekom rada?

Kati: Trebala sam se malo povući, u početku sam previše govorila. Ali moraš biti strpljiv, najbolje je biti skoncentriran uvijek samo na slijedeći korak. Važno je, da to ne očekujemo od drugih, nego od sebe.

Endre: Meni je dugo predstavljao problem, što me nije bilo lako kopirati, pošto su u meni vidjeli liječnika, a ne graditelja mreže. Naravno, bio sam ponosan, što sam nenadomjestiv!



Samo što potom nisu dolazile poslovne razine. Trebao sam shvatiti, kako je prava gradnja mreže, kada ništa ne znaš bolje od drugih, kada te mogu kopirati. Trebam dati drugima u ruke sredstva, kojima će i oni postizati rezultate. Tako da danas ekipe već i bez nas rade dobro, dakako u pozadini smo zato prisutni.

Kati: Puštamo da se u svakome ostvari ono, u čemu je dotični najbolji. Nastojimo odgojiti rukovoditelje šireći njihovo znanje. Danas već imamo mnoštvo kolega, koji spadaju među najbolje u zemlji.

A što je sa flautom?

Kati: Kupili smo je, za šest mjeseci, što više, odonda se oglasila na najznačajnijim pozornicama svijeta: u Carnegie Hallu, centru Kennedy, palači Buckingham... Dora je diplomirala na dvije akademije, bivša je solistkinja mađarskog državnog radija, a trenutno je flautiskinja danskog kraljevskog radija, tamo se i udala. Pomagali smo je, da iz sebe izvuče najbolje, ali je i ona imala svoje snove, stoga radi isto tako ustrajno, kako je to od nas vidjela. Nešto slično je bit mrežnoga rada.

Endre: U međuvremenu smo u Gosztoli (gdje održavamo dvodnevne poslovne vikende) sagradili pansion Aloe Vera, i uspjeli pomoći i sinu. Máté je inženjer ekologije (četiri godine radi u Foreveru), sa jedva 30 godina postao je glava brojne obitelji, pošto mu je žena imala samo 17, kada joj je majka preminula, tako da se sada zajedno brinu i o četvoro braće i sestara Linde. Svi do reda su talentirani. Ovo je za nas misija, mogućnost promjene sudbine koju držimo u rukama, naime putem Forevera ova djeca mogu živjeti cjeloviti život.

Kati: Nama nisu važni najskuplji sat ili Ferrari, nego da djeca žive što bolje, da postanu sretni ljudi sa mnogo znanja i iskustva.

Ne nedostaje vam liječenje?

Endre: Ne, jer je efikasnost liječnika ograničena: ne možeš sve popraviti lijekovima. Kao liječnik zamjenjuješ bolesni

dio žile, ali cjelokupni sustav ne. Okruženje operacijske dvorane ponekad mi nedostaje, ali ljubav, koju dobijamo od ekipe mnogo mi više znači, nego stajati pored operacijskog stola kao vojnik zdravstva. Neovisno od toga mnogo mi je pomogla stručna vjerodostojnost.

Koje iznaneđenje pripremate za ovu godinu?

Endre: Vidimo u ekipi energiju, koja će kroz nekoliko godina uzrokovati eksploziju. Ne vidimo međutim probleme, tešku gospodarsku situaciju i slično. Nikada nije bilo tolike potrebe za odgovarajućim rukovoditeljima u Mađarskoj, nego danas. Tako da mi ove godine želimo prikazati četiri prvotinijska supervizora i najmanje dva managera, odnosno osvojiti profitnu razinu. Za to je potreban elan, tako da smo zasukali rukave, jer ljudima trebaš pružiti primjer. Da vide izlaz, što inače nije ništa drugo, no redoviti, ustrajan, marljivi rad. Ne postoji nikakvo čudo.

Na porečkoj pozornici bilo je postavljeno zrcalo, i vi ste pred njim izrekli, kako ćete 2014. postati dijamantno safirni. Držite se toga?

Endre: Kako da ne. Što više, svaki dan ogledavamo se u „vlastitom zrcalu“, koje nam pokazuje, što smo uradili dotičnoga dana dobro, a što ne. Ja 31. prosinca redovito razmišljam o tomu, što mi je učiniti 1. siječnja drukčije, a što ne. Ali ne pribojavam se datuma, naime veoma uživam u ovakvom načinu života: sudjelovati u radosti obitelji i suradnika.

NA KOGA SMO PONOSNI:

dr. Zoltán Saáry, dr. Erzsébet Hosszú-Kardos i
dr. Lajos Kardos, dr. László Szibert, dr. Ica Lászlóné Szibert,
dr. Marianna Vörös i Ferenc Sámoly, dr. Erzsébet Nika i
József Heinbach, Katalin Kostyál, Dárusz Heinbach, Erzsébet
Czupi i László Czupi, Máté Seres i Linda Seres, Róbert Barna
i Beáta Barna, Ilona Gyuk-Paál



SENIOR MANAGERSKU RAZINU POSTIGLI SU



József Mázás

(Sponzor: dr. Renáta Szántó-Szabó & József Szabó)

„Prije godinu dana donio sam odluku, i isplatilo se!”



MANAGERSKU RAZINU OSVOJILI SU



Eva Csernokova

(Sponzor: Éva Kelemenova)

„Danas osmijeh, sutra suze.
Danas teže, sutra lakše.
Gledaj u nebo, u najljepše svjetlo,
Gledaj u san, i bori se zato.”



Tibor Horváth i dr. Ilona Gróf

(Sponzor: dr. László Szénai &
dr. Gabriella Kovács Szénainé)

„Vjera, ljubav i strpljenje pokretači su našeg
biznisa.”



Endre Kurucz

(Sponzor: Melinda Gulyás)

“Kako bi ti se okruženje promijenilo, prvo se trebaš
promijeniti ti sam. Kako bi ti stanje bilo drukčije, prvo
trebaš postati drukčiji ti sam. Materijalnom uspjehu
uvijek treba prethoditi razvoj ličnosti.”

(Jim Rohn)

Krisztina Nagy

(Sponzor: Atilláné Nagy
& Attila Nagy)

„Promijeni način razmišljanja i
promijenit će ti se život.”



Csaba Putz

(Sponzor: Emília Váradi)

“Tko nešto želi učiniti, pronaći će
način, a tko ne, onaj pak izliku.”
(Stephen Dolly)

Emília Váradi

(Sponzor: József Mázás)

„Pokazuj uvijek sebe!”



RAZINU ASSISTANT MANAGERA OSVOJILI SU

Féboné Krehó Zsuzsanna & Fébó László
Faragó Dénesné & Faragó Dénes
Máté Gergely
Molnár István & Molnárné Huszai Edit
Nagy Judit
Nagyné Bárkányi Erika & Nagy Imre
Szűcs Gábor & Szűcs Gáborné

Bárdos Dezső & Bárdos Dezsőné
Badawi-Mudrić Katarina & Mudrić Igor
Balázs Erzsébet & Balázs Csaba
Beck Marianna
Beno Ladislav & Benoova Monika
Biczi Orsolya
Biróné Dr. Molnár Valéria & Bíró Szabolcs
Czövek Zsuzsanna
Dr. Badicsné Dr. Várbír Mária & Dr.
Badics János
Egriné Csuhaj Melinda & Egri Zoltán
Fröschl Mónika & Balogh József
Gróf Lászlóné & Gróf László
Ivić Sonja & Ivić Teodor
Jaušovec Urska
Knaus Pauković Kristina & Pauković Damir

Kovács Anikó
Králikné Molnár Erika & Králik József
Kunyi Mónika & Kunyi György
Magos Nándor & Máthé Anna Karolina
Mustafić Elmedina
Otlakán Péter & Otlakán Péterné
Papp Marianna & Szabó Péter
Simon Edina & Simon Ákos
Sirotković Milica & Sirotković Davor
Szívós Tamás
Szívósné Vozák Gyöngyi
Szakall Barnabas
Tóth Lajos
Vágassy Eszter
Vér István & Vérné
Hegedűs Bernadett



SUPERVIZORSKU RAZINU OSVOJILI SU

Azman Janez & Fürst Veronika



ZAJEDNO NA PUTU USPJEHA



POBJEDNICI POTICAJNOGA PROGRAMA KUPOVINE AUTOMOBILA

1. RAZINA

Jožica Arbeiter & Dr. Miran Arbeiter
 Becz Zoltán & Kenesei Zsuzsanna Viktória
 Bruckner András & Dr. Samu Terézia
 Marija Buruš & Boško Buruš
 Dr. Dósa Nikolett
 Éliás Tibor
 Olivia Gajdo
 Gecse Andrea

Gombás Csilla Anita & Gombás Attila

Gyurik Erzsébet & Sándor József
 Hajcsik Tünde & Láng András
 Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet
 Hertelendy Klára
 Illyés Ilona
 Rinalda Iskra & Lučano Iskra
 Dragana Janović & Miloš Janović
 Juhász Csaba & Bezzeg Enikő
 Sonja Jurović & Zlatko Jurović
 Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya
 Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida
 Klaj Ágnes

Jadranka Kraljić-Pavletić & Nenad Pavletić

Kúthi Szilárd
 Lopicz Tibor & Lopiczné Lenkó Orsolya

Lipp Szilvia & Molnár Mihály
 Dr. Molnár László & Dr. Molnár-Stantić
 Branka
 Muladi Annamária
 Nagy Ádám & Nagyné Belényi Brigitta
 Dr. Pavkovic Mária
 Dr. Marija Ratković
 Dr. Rokonay Adrienne & Dr. Bánhegyi Péter
 Sebők Judit

Senk Hajnalka

Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin
 és Dr. Seres Endre

Tihomir Stilin & Maja Stilin

Sulyok László & Sulyokné Kökény Tünde
 Dr. Surányi Katalin & Gazdig Sándor

Dr. Szénai László & Dr. Szénainé Kovács Gabriella

Szőllősi Cecília
 Tanács Erika
 Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
 Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
 Varga Józsefné
 Visnovszky Ramóna & Bognár Gábor
 Jozefa Zore
 Zsidai Renáta

2. RAZINA

Haim Józsefné & Haim József
 Kása István & Kása Istvánné
 Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes
 Orosházi Diána
 Siklósné Dr. Révész Edit
 & Siklós Zoltán
 Utasi István & Utasi Anita

3. RAZINA

Berkics Miklós
 Tomislav Brumec & Andreja Brumec
 Budai Tamás & Budai-Schwarz Éva
 Fekete Zsolt & Ruskó Noémi
 Halmi István &
 Halminé Mikola Rita
 Herman Terézia
 Krizsó Ágnes
 Leveleki Zsolt & Leveleki Anita
 Stevan Lomjanski & Veronika Lomjanski
 Szabó József & Szabó Józsefné
 Tóth Sándor & Vanya Edina
 Vágási Aranka & Kovács András
 Varga Róbert
 & Varga-Hortobágyi Tímea

CONQUISTADOR CLUB

03. 2012. NAJUSPJEŠNIJI DISTRIBUTORI TEMELJEM OSOBNIH I NEMANAGERSKIH BODOVA



MAĐARSKA

1. Dr. Szénai László & Dr. Szénainé Kovács Gabriella
2. Mázás József
3. Gulyás Melinda
4. Váradi Emília
5. Gombás Csilla Anita & Gombás Attila
6. Kurucz Endre
7. Vágási Aranka & Kovács András
8. Nagy Attiláné & Nagy Attila

SRBIJA

Dr. Ratković Marija

SLOVENIJA

Vesna Goltes & Gregor Orešek

03. 2012.

60GG+

KVALIFIKACIJA

Dr. Szénai László & Dr. Szénainé Kovács Gabriella
 Kraljić-Pavletić Jadranka & Pavletić Nenad
 Mázás József
 Gulyás Melinda
 Váradi Emília
 Brumec Tomislav & Brumec Andreja
 Gombás Csilla Anita & Gombás Attila
 Janović Dragana & Janović Miloš
 Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
 Kurucz Endre

Horváth Tibor & Dr. Gróf Ilona
 Éliás Tibor
 Vágási Aranka & Kovács András
 Berkics Miklós
 Dr. Fábrián Mária
 Goltes Vesna & Orešek Gregor
 Dobai Lászlóné & Dobai László
 Putz Csaba
 Szolnoki Mónika
 Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet

Váradi Éva
 Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona
 Csernokova Eva
 Lopicz Tibor & Lopiczné Lenkó Orsolya
 Dr. Seresné Dr. Pirkhoffer Katalin & Dr. Seres Endre
 Csordás István András & Csordásné Tanács Zsuzsanna
 Dr. Ratković Marija
 Nagy Attiláné & Nagy Attila



OBAVJEŠTENJA

CENTRALNA OBAVJEŠTENJA

Na adresi www.foreverliving.com distributori, ukoliko kliknu na „PRISTUP ZA DISTRIBUTORE” (lozinku i korisničko ime za pristup naći ćete na zadnjoj stranici mjesečnog obračuna bonusa) između ostalog mogu dobiti slijedeće korisne informacije: dnevni bodovni rezultati, internet robna kuća, mjesečni obračun bonusa. Ostali marketinški materijali: naš mjesečnjak, kalendar događaja, opis poticajnih programa, obrasci, edukacijski materijali, katalozi. Našu Međunarodnu poslovnu politiku, međunarodni YouTube kanal naći ćete pod adresom www.youtube.com/user/AloePod.



MAĐARSKA

Centralni ured Budimpešta:

1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11.
E-mail: flpbudapest@flpseeu.hu Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289
Državni direktor : dr. Sándor Milesz, mobil: +36 70 316 0002
Marketinški i komunikacijski direktor: Bernadett Huszti, lokal 194, mobil: +36-70-436-4212; Zsuzsanna Petrőczy: lokal 106, mobil: +36-70-436-4276; Melinda Molnár: lokal 120, mobil: +36 70 436 4178
Komercijalna i komercijalno razvojna direktorica: Erzsébet Ladák, tel.: +36-1-269-5370/lokal 160, mobil: +36-70-436-4230; Odjel za međunarodnu komunikaciju: Aranka Szecsei, lokal 136, mobil: +36 70 436 4229; Ottilia Csábrádi, lokal 135, mobil: +36 70 436 4227.
Marketinški i edukacijsko razvojni odjel (FLP TV): Sándor Berkes, lokal 133, mobil: +36 70 436 4213

Edukacijski centar

1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-332-5956, +36-70-436-4285, +36-1-373-0025, fax: +36-1-312-8455, Otvoreno: Pon-Pet: 10.00–21.00

SONYA Edukacijski centar:

zauzimanje termina: Krisztina Hasznosi +36 70 436 4207, Róbert Horváth +36 70 436 4206, Ildikó Hrnicsjár +36 70 436 4210, Veronika Kozma +36 70 436 4208, Popust: 10% za 10 prilika, 5% za 5 prilika
BESPLATNA EDUKACIJA u Sonya Edukacijskom centru! U ulici Szondi utorkom u 10 sati, u ulici Nefelejcs, u Sonya kućici četvrtkom u 15 sati. Prijava putem Forever flotnog telefona: Kata Ungár 30-331-1883.

NARUDŽBA PROIZVODA

Proizvode možete kupiti osobno na našim zastupništvima, ili putem narudžbe:

- Putem mobilnih telefona +36-70-436-4290 +36-70-436-4291, ili fiksnog telefona +36-1-297-5538 i +36-1-297-5539, +36-70-436-4294, +36-70-436-4295, radnim danom od 8-20 sati, odnosno putem besplatnog zelenog broja +36-80-204-983 radnim danom od 12-16 sati.
- Internet robna kuća: www.foreverliving.com, ili www.flpshop.hu. Putem telefona ili interneta naručene proizvode dostavna služba će vam dostaviti na kuću u roku od 2 dana – nakon usklađenja termina. Dostavne troškove kupnje u vrijednosti od 1 cc ili više tvrka preuzima na sebe. Ponedjeljkom od 12-20 sati, ostalih dana od 10-18 sati: +36-70+4364-295

Proizvode Forever Living Productsa prodajemo sa preporukom Saveza liječnika alternativne medicine.

PREPRODAJA, PROMIDŽBA

Preprodaja naših proizvoda i marketinških materijala je zabranjena na internetskim površinama. Unutar prodavnice ili ureda proizvodi se mogu prikazivati i prodavati temeljem članka 16.02 točke (h), (i), (j) i (k) Međunarodne poslovne politike. Pravila promidžbe u svezi distributorske djelatnosti odnosno pravila izrade vlastite web stranice nalaze se pod člankom 16.02 (h) odnosno 17.10.

Pregled **PROMETNIH PODATAKA**: – putem interneta: u distributorskom dijelu stranice www.foreverliving.com, putem Forever Telefon softvera, internetnom uslugom MyFlpBiz, te u centrima: partneri iz Mađarske preko brojeva +36-1-269-5370 i +36-1-269-5371, iz ostalih zemalja naše regije

Operativna uprava:

Generalni manager: Péter Lenkey, mobil: +36 30 447 1927
Tajništvo: Mónika Vékás-Kovács lokal 192, mobil +36 70 436 4281
Radno vrijeme skladišta: Pon: 9–20, Ut-Č: 8–20, Pet: 8–19 h
Direktor za financije: Gabriella Véber-Rókás, tel.: +36-1-269-5370/lokal 171, mobil: +36-70-436-4220
Financijska recepcija: Katalin Blahut Botos, lokal 121, mobil: +36 70 436 4218
Direktor za kontroling: Zsolt Suplicz, tel.: +36-1-269-5370/lokal 181, mobil: +36-70-436 4194,

Regionalna uprava Debrecin: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48. Tel.: +36-52-349-657, fax: +36-52-349-187 Radno vrijeme: Pon-Pet: 10–18 sati, fakturiranje 10–17.30 Regionalni direktor: Kálmán Pósa, mobil: +36-70-436-4265

Regionalna uprava Segedin: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., Tel.: +36-62-425-505, fax: +36-62-425-342 Radno vrijeme: Pon-Pet: 10–18 sati, fakturiranje 10–17.30 Regionalni direktor: Tibor Radóczy

Regionalna uprava Székesfehérvár: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3. Tel.: +36-22-333-167, +36-70-436-4286, +36-22-500-020, fax: +36-22-503-913 Radno vrijeme: Pon-Pet: 10–18 sati, fakturiranje 10–17.30 Regionalni direktor: Tibor Kiss

Forever Resorts • Hotel dvorac Szirák, 3044 Szirák, Petőfi u. 26., tel.: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285 www.kastelyszirak.hu • **Restoran Sasfészek,** tel.: +36-1-291-5474, www.sasfeszeketterem.hu. Direktor mađarskih institucija Forever Resortsa: Katalin Király.

Agencija zrakoplovnih karata Phönix, Szondi u.: Pon-Pet: 12.00-18.00, Gabriella Pittmann +36 70436 4297;

MEDICINSKI STRUČNJACI

Dr. Gabriella Kassai: 70/414-2335; Dr. Brigitta Kozma: 70/424-6699;
Dr. László Mezősi: 70/779-1943; Dr. Endre Németh: 70/389-1746;
Dr. Terézia Samu: 70/627-5678, dr. Edit Révész-Siklós, predsjednica Liječničkog stručnog povjerenstva Forever Mađarske
Neovisni medicinski stručnjak: Dr. György Bakanek 70/414-2913
Zvati tijekom radnog vremena.

KALENDAR DOGAĐAJA

Budimpešta, Dan uspješnosti: 16.06.2012., 21.07.2012., 15.09.2012., 27.10.2012., 17.11.2012., 15.12.2012.,



OBAVJEŠTENJA



SRBIJA

Ured u Beogradu: Kumodraška 162, 11010 Beograd, Tel: +381 (0)11 397 0127; Fax: +381 (0)11 397 0126, e-mail: office@flp.co.rs
Naručivanje proizvoda: naručivanje@flp.co.rs
Radno vrijeme: ponedjeljak, utorak i četvrtak: 12.00-19.30, srijedom i petkom: 9.00-16.30
Svake zadnje subote u mjesecu, kao i subotom kada se održavaju Dani uspješnosti: 9.00-12.30
Ured u Nišu: Učitelj Tasina 13/1, 18000 Niš, Tel: +381 (0)18 514 131, Fax: +381 (0)18 514 130, e-mail: officenis@flp.co.rs
Radno vrijeme: ponedjeljak i četvrtak 11.00-19.00 utorak, srijeda i petak: 9.00-17.00
Svake zadnje subote u mjesecu: 9.00-12.30
Ured u Horgošu: Bele Bartoka 80, 24410 Horgoš
Tel/Fax: +381 (0)24 792 195, e-mail: tinde.szolnoki@flp.co.rs
Radno vrijeme: ponedjeljak – petak: 8.00-16.00
Svake zadnje subote u mjesecu: 9.00-12.30
Telecentar: +381 (0) 11 309 6382, Radno vrijeme: ponedjeljak, utorak i četvrtak: 12.00-18.30, srijeda i petak: 9.00-16.30
Salon ljepote Sonya: 063/394 171

Regionalni direktor: Branislav Rajić
Liječnik savjetnik: Dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević
Tel: +381 (0)23 543 318, utorak : 13.00-16.00, petak: 14.00-16.00
Dr Božidar Kaurinović, tel: +381 (0)21 636 9575, srijeda i četvrtak: 12.00-14.00

Beograd, Success Day: 26. 05. 2012, 23. 06., 22. 09., 01. 12.



CRNA GORA

Ured u Podgorici: 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20.
Tel: +382 20 245 402 Fax: +382 20 245 412
flppodgorica@t-com.me
Radno vrijeme: ponedjeljak 12.00-20.00, ostali radni dani: 9.00-17.00
Svake zadnje subote u mjesecu 9.00-14.00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

Liječnik savjetnik: dr Nevenka Laban, Tel: +382 69 327 127



SLOVENIJA

Ured u Ljubljani: 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3.,
Tel. +386 1 562 3640

Naručivanje proizvoda:
Mobil: +386 40 559 631, Tel: +386 1 563 7501
Radno vrijeme: ponedjeljak 12.00-20.00
utorak, srijeda, četvrtak, petak: 9.00-17.00

Ured u Lendavi: 9220 Lendava, Kolodvorska 14.
Tel: +386 2 575 1270, Fax: +386 2 575 12 71
Radno vrijeme: ponedjeljak - petak 9.00-17.00
e-mail: forever.living@siol.net

Regionalni direktor: Andrej Kepe
Liječnik savjetnik: Dr Miran Arbeiter, Tel. +386 41 420 788

Ljubljana, Success Day: 24. 11. 2012.
Edukacije: otvorena predavanja svake srijede od 19:00 sati,
Drašč center, Maribor, Pohorska 57



HRVATSKA

Ured u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.
Tel. + 385 1 3909-770, flp-zagreb@zg.htnet.hr
Radno vrijeme: ponedjeljak i četvrtak 9.00-20.00
Utorak, srijeda i petak 9.00-17.00.
Ured u Rijeci: 51000 Rijeka, Strossmyerova 3/A
Tel. +385 51 372 361, mobil +385 91 455 1905
Radno vrijeme: ponedjeljak i četvrtak 12.00-20.00
Utorak, srijeda i petak 9.00-17.00

Regionalni direktor: mr. sci. László Molnár, dipl. Inž.
Liječnik savjetnik: dr Ljuba Rauška Naglič,
mobil +385 91 517 6510, Neparnim danima 16.00-20.00
Dr. Drasko Tomljanović: Utorak i petak, mobil: +385 91 781 4728

Opatija, Success Day: 03.11.2012.
Seminari: Zagreb, Trakošćanska 16., ponedjeljak i srijeda 18.00-19.00 h
Rijeka: Strossmayerova 3/A., ponedjeljak i četvrtak 18.00-19.00 h



ALBANIJA

Ured u Tirani: Tirane Reshit Collaku 36., Tel./Fax: +355 42230 535.
Otvoreno: radnim danom od 9:00 do 13:00 i od 16:00 do 20:00
forever.flpbos@gmail.com, Flpalbania@abcom.al
Regionalni direktor Attila Borbáth,
Mobilni tel.: +355 69 40 66 810. +36 70 436 4293
Rukovoditelj ureda: Xhelo Kičaj tel./fax: +355 69 40 66 811,
mobilni tel.: +36 70 436 4310
Tirana, Success Day: 20.11.2011.



BOSNA I HERCEGOVINA

Ured u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., Tel. +387 55 211 784,
+387 55 212 605, Fax. +387 55 221 780, Radno vrijeme radnim danima 9.00-17.00 (Registracija novih distributera nije moguća putem telefona)

Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić

Ured u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Džemala Bijedića 166 A.
tel.: +387 33 760 650, +387 33 470 682, fax: +387 33 760 651
Radno vrijeme: ponedjeljak, četvrtak i petak 9.00-16.30,
utorak i srijeda 12.00-20.00

Voditeljica ureda: Enra Hadžović

Bijeljina, Success Day: 08. 12. 2012.



KOSOVO

Pristinë Rr. Uçk br. 94.
tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911
flpkosova@kujtesa.com



BUSINESS BUILDERS CLUB

2012



Dr. Szénai László
& Dr. Szénainé Kovács Gabriella



Mázás József



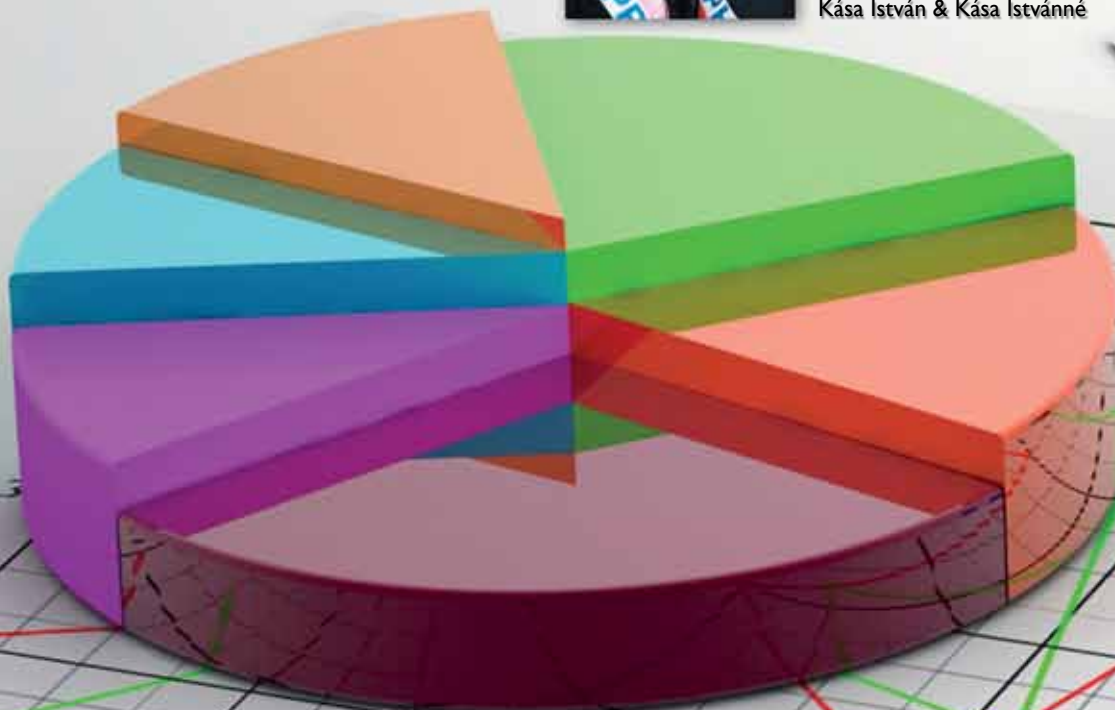
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné



Haim Józsefné & Haim József



Kása István & Kása Istvánné





FOREVER

INSPIRATIONAL VIDEO

Forever Living Products ponosno predstavlja svoj novi, inspirirajući video pod naslovom „Potez kista“. Jedan jedini savršeni potez kistom i spoznajemo kako je naš život remek-djelo, a što smo ostvarili, jest FOREVER!

U rukama distributera Forever Living Productsa nalazi se sredstvo ostvarenja veličanstvene stvari u životu, da „naprave svoje remek-djelo“. Od Los Angelesa do Sydneya svugdje u svijetu FOREVER ostvaruje snove.

Otkrij i ti „poteze kista“ na DiscoverForever.com-u!

Srest ćemo se na Havajima?

HAWAII



Neizostavna mogućnost za sve one koji vole putovati, vole novac i uspjeh, te naravno i za Tebe, dragi čitatelju! Da, za tebe, bilo gdje da stojiš u gradnji mreže. Naravno, trebat će ti podosta odlučnosti i ustrajnosti, ali nagrada zasjenjuje sve negativne odgovore.

Moraš znati nekoliko stvari ako se želiš kvalificirati za program. Najvažnije: na kojoj god da si razini trenutačno, odsad u svakom mjesecu trebaš biti aktivan (4 cc). Za to, naravno, trebaju novi pristupnici, stari i novi potrošači, i trebaš ovaj biznis primiti takvim kakav je.

Važno je točno znati kojim načinom želiš ostvariti kvalifikaciju za Havaje. Imaš dvije mogućnosti. Jedna je da u 2012. skupiš najmanje 1.500 cc od siječnja do prosinca. Druga mogućnost: ispuniti uvjete svih poticajnih programa u 2012. (pogledaj uvjete). U oba slučaja valja pripaziti na aktivitet (kao što sam to maloprije spomenuo, nije slučajno da to naglašavam toliko puta), odnosno u svakom mjesecu trebaš ostvariti i rukovoditeljski bonus, ako ispod sebe već imaš managersku grupu. Ta dva čimbenika svakako trebaju postojati kako bi mogao sudjelovati u programu.

Znači, odabrao si način koji ti najviše odgovara, a sada dolaze detalji. Imaš svoj cilj, sljedeći je korak planiranje puta. Učini to po mogućnosti s članom svoje sponzorske linije, koji je prethodnih godina već ispunio uvjete. On ima iskustva i zna što valja učiniti za uspjeh. Znam da su praktički svi rukovoditelji senzacionalni predavači, ali pravi put pokazuje praksa. Prilikom planiranja uzmi u obzir da, iako je ovo program koji traje dvanaest mjeseci, već je četiri od njih proteklo. Znači, ako si u zaostatku, ne paničari, nego radi više, i neće biti problema! Planove razradi do najsitnijega detalja, na tjedne, ili čak dnevne zadatke. Ako postoji cilj i uz njega plan, ne preostaje ti drugo nego rad, a što ćeš iz sebe izvući, ovisi isključivo o tebi, tvojoj poziciji i pristupu.

Moći ćeš se fokusirati sa sve većom vjerom na svoj postavljeni cilj – u ovom slučaju na Globalni Rally – ako ne zastaneš na sitnim preprekama. Znaš, problem je kod rada s mnogo ljudi što se oni predaju već prije početka, iako su mogli eventualno stići do cilja, ali su sa startne crte krenuli pristupom gubitnika. Budi optimist, svojim optimizmom zarazi i svoje okruženje. Vjeruj mi, trebat će im... Katkad svi plovimo u moru problema, ali u tim trenucima imat ćeš potrebu da se usredotočiš, a oni daju uže spasa, bez kojega bi u roku kratkog vremena potonuo.

Istakni pred sebe svoje ciljeve, neka su ti u spavaćoj sobi, na hladnjaku ili na volanu automobila. Zamisli sebe kako izlaziš iz zrakoplova na Havajima, u zračnoj luci te očekuju djevojke u suknjama od trave, vješaju ti oko vrata cvijeće, i tako te prate do autobusa, koji te prevozi u hotel... nastavi svojom storijom, i doživi isto svaki dan, jer to će ti jačati vjeru i pomoći držati smjer.

I na kraju, primi jedan savjet, mada ga možda ne trebaš, ali tijekom puta možda ti zatreba: **NIKADA, NIKADA SE NE PREDAJ!** Ne zaboravi, „utakmica“ se igra do 30. prosinca 2012., i tek tada se oglašava završni zvižduk. Dotad se može dogoditi svašta, samo ako doista želiš i činiš sve da se to i ostvari!

Od svega srca želim ti mnogo uspjeha, i vidimo se na Havajima!

S poštovanjem:
Gabriella Dominkó, senior managerica



Zamisli sebe kako izlaziš iz zrakoplova na Havajima, u zračnoj luci te očekuju djevojke u suknjama od trave, vješaju ti oko vrata cvijeće, i tako te prate do autobusa, koji te prevozi u hotel...



Hawaii



DR. IBOLYA BENKŐ-HARTAI MANAGERICA

Po struci Ibolya je pravnik, od 1978. radi u javnoj sferi u Székesfehérváru. Ima odraslu kćer i dvoje unučadi.

Sponzorica: Edit Móricz

Viša linija: Ildikó Csepi-Gábor Kovács, Vilmos Halomhegyi, dr. László Kovács, Miklós Berkics, József Szabó, Rex Maughan



KLJUČ USPJEHA SU VJERA I USTRAJNOST

Kako si stupila u kontakt sa Foreverom?

2006. sam zbog teških zdravstvenih problema mjesecima bila na bolovanju, tada me je pronašla kasnija sponzorica Edit Móricz. Preporučila mi je, da isproban Foreverove proizvode, od tada sa jela, pila i koristila proizvode, i stekla veoma povoljna iskustva. Nakon toga podijelila sam iskustva sa ljudima u okruženju, koji su također – pod mojim kodom – postali kupci, na taj način gotovo neprimjetno počela sam graditi ekipu. Slično privlači slično, upoznala sam ljude koji su tražili proizvode za sebe ili članove obitelji.

Relativno kratko vrijeme proteklo je od početaka. Kako si ga provela?

Stalno sam nastojala pomoći ljudima. Pošto sam se osjećala sve bolje, što se vidjelo i izvana, kolegice su me stalno upitkivale, čemu pripisati pozitivna promjene. Ključ toga vidim i

proizvodima te snazi ekipe. Do kraja 2008. konačno sam osvojila assistant managersku razinu, tada mi se rodila starija unuka, Bianka. Zaista je bio dug put, ali tvrtka pruža mogućnost i na to, da čovjek malo zastane, ukoliko mu život tako krene. I za to vrijeme sam svakog mjeseca bila aktivna, znači imala 4 boda, sudjelovala na svim Danima uspješnosti i priredbama, pomagala suradnicima oko prezentacija. Ali kada se čovjek sabere, odluči ispuniti uvjete managerske razine, to vam daje veliku snagu. Pomagala me je i obitelj i prijatelji, a naravno i sponzorica Edit Móricz. Cijeo život pratila me je ustrajnost, to obilježava i moju gradnju mreže u Foreveru.

Mnogi se pridružuju Foreveru kao sredovječni, ili čak kao umirovljenici. Za tebe kakvu novost je značio ovaj posao?
Od proizvoda i ekipe kvaliteta života mi se poboljšala: okružuju me sve sami pozitivni ljudi. Moja sponzorica je skupa sa više

direktora lani pokrenula obrazovni program u Székesfehérváru, tjedno održavamo otvorene konzultacije, pozivamo goste, priredbe su uvijek pune ljudi. Pored toga dvotjedno držimo kozmetičke priredbe. Zajedništvo, međusobna ljubav daje veliku snagu. Do sada sam mislila, da ne volim putovati, ali od pridruženja Forevera to se promijenilo. Ove godine putovat ću po peti put u Poreč, ali ovaj put kao kvalificirana, o trošku tvrtke.

**O Poreču kruže glasine, kako je pravi „inkubator managera“.
Što misliš o tome?**

Da, o tome sam se uvjerila svaki put. Upravo tu, listopada 2011. donijela sam konačnu odluku, kako ću do ožujka 2012. postati managerica. Tamošnja predavanja veoma su me motivirala, a i to, što je Miki Berkics proglasio obrazovni program Go Diamond, čiji je završni rok bio kraj ožujka. Stoga sam udruživši se sa svojom ekipom – naročito sa Évom Attiláné-Nagy, koja je postala managerica u istom mjesecu kao ja – do konca veljače postala managerica. Prije nekoliko dana smo se vratili doma puni fantastičnih doživljaja, planova za budućnost. Iskrenu zahvalnost dugujem svojoj sponzorici, Edit, što je vjerovala u mene. Sada radim na tomu, da što više kolega stupi razinu više u porečkom kvalifikacijskom periodu, te skupa putujemo u listopadu u Hrvatsku, na ovu jedinstvenu obrazovnu priredbu.

Od koga ti je sačinjena ekipa?

Od bivših kolega, susjeda, starih i novih poznanika, bivših razrednih drugova, veoma je mješoviti sastav.

Koji su ti planovi za budućnost?

Cilj mi je formiranje veoma stabilne managerske grupe, i pošto razmišljam na duge staze, nakon umirovljenja sa više uloženoj vremena želim stvoriti više sigurnosti kako sebi, tako i svom okruženju putem Forevera.

Mnogi kažu, kako je u krizi gradnja mreže teška. Koja su tvoja iskustva, da li ti to znači prepreku?

Ljudi, koji žele postići promjenu kvalitete svoga života i sada se pridružuju, zanimaju se za Forever. Kriza zaista ima utjecaja na gradnju mreže, ali ja gledam na tu stvar tako, da upravo oni, koji do sada nisu bili otvoreni na mrežni marketing, postaju otvoreniji. Mnogo je mladih koji se žele mijenjati, žele živjeti zdraviji život i vide, da u današnje vrijeme valja stajati na obje noge u životu.

Što poručuješ svojim vršnjacima, pedesetogodišnjacima?

Ukoliko se pridruže FLP-u, mogu ostvariti svoje snove, svoj život mogu korjenito promijeniti, što nikada nije kasno započeti. Svaki čovjek ima potrebe za uspjehom, ljubavlju, priznanjem, a to se tu dobija. Mogu pomagati svoje roditelje ili djecu, Forever donosi nove boje u svačiji život.





Sonya™

21. LIPNJA 2012. 10:00–17:00

1183 BUDIMPEŠTA, NEFELEJCS U. 9-11.

Dan Kozmetike

Domaćica: **Kata Ungár**, managerica

Pozdravne riječi – **dr. Sándor Milesz**, državni direktor

Struktura kože – Sonya Skin Care – **dr. Edit Révész Siklós**,
soaring managerica

Stvaranje odgovarajuće slike o sebi – **Tünde Hajcsik**,
eagle managerica

Kako otvoriti Sonya salon? – **Borbála Székely**, managerica

PREDAH

Kontrola tjelesne mase – **dr. Terézia Samu**, soaring managerica

Body Toning Kit – **Rozália Maczó**, managerica

Zajednička kupaonica – **Lajos Túri Lui i Zsuzsanna Dobó**, senior manageri

Njega kože očima alternativnoga liječnika – **Ferencné Tanács i Ferenc Tanács**, senior manageri

PREDAH

Imam tri sina – Fleur de Jouvence u praksi – **Anikó Péterbencze**, soaring managerica

Očima muškarca o ženskoj ljepoti – **Péter Szabó**, senior manager

Safirni život – **Hajnalk Senk**, safirna managerica

Rekapitulacija dana, predaja diploma

Svim dragim posjetiteljima želimo ugodan provod uz Sonyu!



ALOE FLEUR DE JOUVENCE

Kako bismo napravili izuzetno učinkovite proizvode za postupke obnavljanja ljepote, upotrijebili smo čisti, stabilizirani gel aloe vere, kojem smo dodali prirodno hidratizirani elastin i kolagen, zatim sredstva za održavanje i zadržavanje vlažnosti, te emulgatore.

ALOE ACTIVATOR

4 fl.oz. (118 ml)

Ovaj ekskluzivni proizvod sadrži enzime, aminokiseline te polisaharide, što ga čini idealnim partnerom da u kombinaciji s Mask Powderom vlaži, čisti i hrani vašu kožu. Učinkovit je i kao tonik za čišćenje kože, pružajući osjećaj svježine i zategnutosti.



REHYDRATING TONER

4 fl.oz. (118 ml)

Ovaj blagi, bezalkoholni tonik koji ne isušuje kožu, sjedinjuje u svojem sastavu prirodnu aloe veru, ekstrakt hamamelisa (američke lijeske Hamamelis virginiana) uz dodatak tvari koje vlaže i toniziraju kožu. Također, ovaj proizvod sadrži i kolagene i alantoin koji revitaliziraju stanice kože.



MASK POWDER

1 oz. (29 g)

Ova jedinstvena maska kombinacija je vrijednih sastojaka, a u mješavini s Aloe Activatorom omogućuje nastajanje tanke maske koja se jednostavno i brzo nanosi na lice i vrat. Mješavina albumina i kukuruzne škrobi zateže vašu kožu, kaolin upija suvišne masnoće a alantoin i kamilica pomažu u osvježavanju i kondicioniranju kože.



RECOVERING NIGHT CRÈME

2 oz. (57 g)

Ovaj proizvod obnavlja kožu zahvaljujući sastojcima iz ekstrakata biljaka i pčelinjih proizvoda, a u kombinaciji s Aloe verom hidratizira, umiruje i hrani vašu kožu tijekom spavanja.



ALOE CLEANSER

4 fl.oz. (118 ml)

Ovo je prvi korak kako biste postigli lijepu, osvježenu i hidratiziranu kožu bez mana. Aloe Cleanser sadrži sastojke koji ne izazivaju alergiju, ne masti i ne nadražuje kožu, a uravnotežene je pH vrijednosti.



FIRMING DAY LOTION

2 fl.oz. (59 ml)

Ovaj losion za njegu kože posebno je načinjen kako bi zajednički djelovao u postupku obnavljanja ljepote s kompletom Aloe Fleur de Jouvence. Bogat je aloe verom i kao hidratant je idealan za dnevnu upotrebu, kako bi ste zadržali zdravi sjaj vaše kože.

EAGLE MANAGER BOX

SUSRET EAGLE MANAGERA
SARDINIJA, ITALIJA
23-26. SVIBNJA 2013.

POSTANI I TI EAGLE MANAGER,
I OSIGURAJ SVOJE
MJESTO NA SUSRETU
EAGLE MANAGERA!

Eagle managerski Poticajni program je relativno novi međunarodni poticajni program, kojeg preporučujemo svim Foreverim distributorima, koji žele postići uspjeh.

Pozicija Eagle managera jedna je od najprominentnijih, koju distributor može osvojiti. Kvalificirani na ovu poziciju već su dokazano izvršni rukovoditelji, ne samo sponzoriraju, utemeljuju nove grupe, nego i već postojeće uspijevaju održavati na razini.

Jedan osobni bod potreban za aktivitet možeš osigurati putem Eagle Manager Boxa

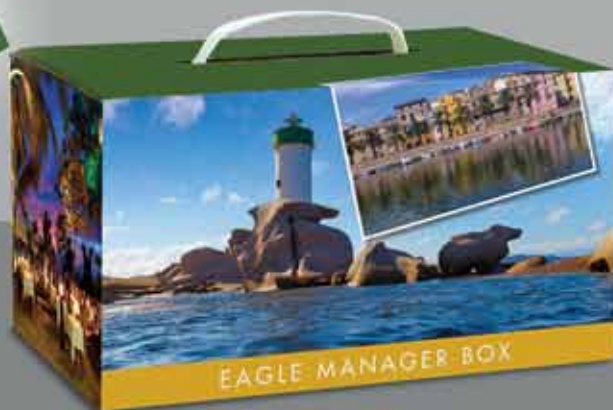
SADRŽAJ EAGLE MANAGER BOXA:

A

015	Aloe Vera Gel	1 kom
022	Aloe Lips with Jojoba	1 kom
028	Forever Bright Toothgel	1 kom
048	Forever Absorbent-C	1 kom
054	A-Beta CarE	1 kom
067	Aloe Ever-Shield Deodorant	1 kom
280	Sonya Aloe Balancing Creme	1 kom
318	Forever Hand Sanitizer	1 kom
320	Forever Argi+	1 kom
321	FAB (1 kom)	1 kom
349	Sonya Hydrate Shampoo	1 kom
350	Sonya Hydrate Conditioner	1 kom
+ poklon majica		1,058cc

B

015	Aloe Vera Gel	1 kom
022	Aloe Lips with Jojoba	2 kom
028	Forever Bright Toothgel	1 kom
040	Aloe First	1 kom
048	Forever Absorbent-C	1 kom
061	Aloe Vera Gelly	1 kom
062	Aloe Vera Lotion	1 kom
067	Aloe Ever-Shield Deodorant	1 kom
311	Sonya Aloe Deep Moist. Creme	1 kom
318	Forever Hand Sanitizer	1 kom
319	Aloe Sunscreen Spray	1 kom
321	FAB (1 kom)	1 kom
322	Aloe2Go pouch	2 kom
323	Freedom2Go pouch	2 kom
349	Sonya Hydrate Shampoo	1 kom
350	Sonya Hydrate Conditioner	1 kom
+ poklon majica		1,009cc



Success Day

16. LIPNJA 2012.



VODITELJI PROGRAMA:
**RÓBERT VARGA I
TÍMEA VARGA-HORTOBÁGYI**
dijamantni - safirni manageri
članovi President's Cluba 2012.



DR. SÁNDOR MILESZ
državni direktor
POZDRAVNE RIJEČI



ISTVÁN HALMI
safirni manager
Biti članom President's Cluba 2011., 2012.
JUST LIKE... (JE KAO...)



DR. MARGIT MILICS
managerica
ŠTO UČINITI ZA
OČUVANJE ZDRAVLJA?

**KVALIFIKACIJSKA
SVEČANOST SUPERVIZORA,
ASSISTANT MANAGERA**

**KVALIFIKACIJSKA SVEČANOST
KLUBA OSVAJAČA, PREDAJA
REGISTRACIJSKIH TABLICA,
VODEĆI MANAGERI,
KVALIFIKANTI
ZA HOLIDAY RALLY**



MÓNIKA DÉKÁNY
managerica
NIKADA SE NE PREDAJ!



DR. ZSOLT GÖNCZI
Senior Manager
GOVOR U OBRANI



DR. ERZSÉBET NIKA
senior managerica
LIJEČNICA U FLP-U

FOREVER 

IMPRESSUM

Izdaje: Forever Living Products Magyarország Kft. Uredništvo: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Tel: (+36 1) 269 53 70 Fax: (+36 1) 297 1996
Glavni urednik: Zsuzsanna Petrőczy Urednici: Valéria Kismárton, Kálmán Pósa, Sándor Rókás
Layout, tiskarska priprema: Crossroad Consulting Kft. Prevoditelji, lektori: Mimoza Borbáth, Xhelo Kicaj (albanski), Babity Gorán Vladimír,
Žarko Anić Antić (hrvatski), Babity Gorán Vladimír (srpski), Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana (slovenski).
Tisak: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Izdano u 30500 primjeraka. Za sadržaj članaka odgovaraju autori. Sva prava pridržana!
www.foreverliving.com



ALOE VERA
GEL



33.8 Fl. Oz. (1 Qt., 1.8 Fl. Oz.) | Liter

FOREVER®