

Godina XIII. broj 4. – travanj 2009.

NIJE ZA PRODAJU



FOREVER

HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA

Želimo Vam sretan Uskrs!

Dok sam nedavno stajao na pozornici Europskoga Rallyja u Málagi, u Španjolskoj, i promatrao više od 8.000 nasmi-janih, sretnih i zadovoljnih ljudi, sjetio sam se kako je veličanstveno što i mi možemo, u znatnoj mjeri, pridonijeti tomu da milijuni ljudi mogu pomalo mirnije, perspektivnije, dočekivati predstojeće godine. A kada smo već kod milijuna, otkrit ću vam da smo isplatili više od 6 milijuna eura podijelivši ih kvalificiranima poticajnog programa Profit Sharinga za proteklu godinu.

Smatram pravom povlasticom što možemo biti dijelom svega onoga što nam nudi Forever. Posebice to vrijedi za vremena kada se eksperti i razni gospodarski stručnjaci samo češkaju po glavi razmišljajući što bi se moglo poduzeti, gdje

Ako ne pozivamo nove ljude, promet neće pokazivati rast. Znam da je ovo jasno svima. Ipak, nije naodmet povremeno podsjetiti sebe na osnove. Lako ćemo zapasti u pogrešku da više energije i vremena ulažemo u „menadžment“ svojega poslovanja nego u zbiljski rad.

Prije mnogo godina prvi sam put čuo izreku: „Ako mi na koncu mjeseca ostaje 50 dolara više od onoga što mi je potrebno, to je već ravno raju. Međutim, ostaje li mi 50 dolara manje, to je već sam pakao.“ Dakle, važno je strpljenje. Možda u početku i usporeno, ali krenut će siguran rast, a to će pak rezultirati pravim uspjehom. Sve će se dogoditi kada za to dođe vrijeme, dakle, bolje je ako svoje poslovanje izgradimo na sigurnim temeljima i ako sve

svoje suradnike naučimo dugoročnoj, stabilnoj izgradnji poslovne strukture.

Ima već više od 30 godina kako smo utemeljili tvrtku Forever. Priznajem, tada mi se u glavi nije rodila čak ni primisao da ću jednoga dana moći najaviti promet od 2,5 milijarde dolara! Čini me sretnim kad vidim koliko je velik broj ljudi koji ostvaruju prihod od našega posla, „čisto i jednostavno“! Činjenica da smo jači no ikada stoji zahvaljujući Vama!

Mogli smo i ovdje u Sjedinjenim Državama vidjeti snagu, u Los Angelesu, u Kaliforniji, na drugom po redu Sjevernoameričkom Rallyju. Bila je to veličanstvena priredba. Tek druga po redu, ali mogli smo podijeliti sreću s više od 1.400 distributera. Bezbroj kvalifikacija, pri-

znanja, i moj omiljeni dio, uručivanje čekova Profit Sharinga. Ove smo godine imali prigode podijeliti 39 čekova u Sjevernoj Americi. Izraz lica, kada pogledam kvalificirane u oči, neopisiv je, a sve to zahvaljujem svima vama! Iduće godine vidimo se u Orlandu u Floridi!

Zasigurno je svima poznat izraz koji potječe iz sportskih krugova: znaš, onoliko koliko si prikazao na svojoj zadnjoj utakmici. E, pa 2008. godina bila je sjajna! Visoko smo si postavili ljestvicu za 2009. godinu. I ja slušam iste one vijesti kao i Vi. I ja vidim iste one rastužujuće gospodarske pokazatelje koje vidite i vi. Međutim, sve to samo još više povećava moj osjećaj odgovornosti prema onima koji proživljavaju uistinu teške trenutke u životu. Može-

Foreverova poruka

su pogriješili... Bez zauzimanja bilo kojega političkog stajališta, možemo biti sigurni u činjenicu da postoje određeni osnovni čimbenici koji mogu odrediti uspješnost jedne osobe, tvrtke, ili čak i države. Takvi osnovni čimbenici su primjerice: 1. Pošteno nagrađivanje provedenog rada. 2. Ne kupuj stvari koje si ne možeš priuštiti. 3. Temelji trgovine trebaju počivati na prometu roba, po cijeni koja je odgovarajuća za obje strane.

Ne postoje mala vrata. Ne može nekoga sljedovati plaća za neprovedeni rad. Mnogi pronauđu način da se snađu svojom umješnošću, međutim uvijek se na koncu potvrđuje da dugoročno ne funkcionira ništa osim poštenja.

Iste se ove temeljne vrijednosti odnose i na naše poslovanje u Foreveru. Nitko ne može očekivati rast i uspjeh tko nije spreman prihvatiti temeljna načela. Povremeno se susrećem s liderima čije poslovanje naizgled stagnira. Vjerojatno je da je sponzoriranje usporeno.



mo, doslovce, pružiti stvarnu pomoć, možemo ponovno namamiti nadu u srca ljudi. Posjedujemo sredstvo kako bismo preporučili pravo, dokazano rješenje. Ovo nije nova ideja koju bismo krenuli dijeliti u obliku letka. Preporučujemo poduzeće koje počiva na stvarnim poslovnim vrijednostima, koje poštuje temeljna načela. Tko ne šteti truda i rada, tko je odlučan i ustrajan, te onaj tko je spreman pomaknuti se iz svoje zone komfora, postat će neizbježno uspješan! Ako osim svega ovoga u svoj život i rad uspijemo unijeti i malo sustavnosti, sasvim je izvjesno kako ćemo 2009. godine premašiti promet od 2,5 milijarde dolara. A što je još važnije, milijuni naših prijatelja i poznanika moći će pripadati skupini slobodnih ljudi sigurne egzistencije ovdje u Foreveru!

S vječnom zahvalnošću

Rex Maughan
REX MAUGHAN

DOBAR JE OSJEĆAJ BITI PRVI!

Ako je netko u životu barem jedan jedini put doživio da stigne prvi u cilj, da je najbrže riješio zadatak na natjecanju za rješavanje problema, da je najbrže istrčao ili isplivao stazu, ili skočio najveću dužinu, proživio je onaj trenutak kada prsima presijeca ciljnu vrpcu i kada se uspinje na najvišu stepenicu pobjedničkog postolja da bi začuo himnu ili neki navijački poklič (npr. Ria Ria Hungária), ili pak srcu dragu navijačku pjesmu.

Ove smo prekrasne osjećaje imali mogućnosti proživjeti u veljači 2009. godine u Málagi, na Europskom Rallyju Forever Living Productsa. Regija Mađarske i Jugoistočne Europe pobijedila je, ili se popela na pobjedničko postolje gotovo u svemu, uzmemo li bilo koju od točaka natjecanja u Foreveru. Zahvaljujući u prvom redu našim distributerima, desecima tisuća naših stalnih potrošača, našim vodećim graditeljima poslovne strukture, naša je ekipa ponovno **osvojila prvo mjesto** u europskoj prodaji.

Teška je zadaća postati prvi na području Europe, zadržati ovaj plasman još je teže, a neće to biti lako ni ove godine. Ali mi se volimo natjecati s Europom, sa svijetom i sami sa sobom. Za nagrađivanje ekipa u najvećoj slozi stvorena je nagrada **Spirit Award** koju je osvojiti vrlo teško, a ova je sjajna ekipa ponovno osvojila i nagradu za **najzdušniju ekipu**.

U ovoj su struci vrlo važni entuzijizam, energija, ustrajnost, to zapravo osigurava zamah širenja mreže. Bilo nam je posebno drago što je na Sonyainom natjecanju predstavnica Mađarske **Mónika Mazug** osvojila **treće mjesto**. Čestitamo i njoj, kao i njezinim sponzorima koji su je pripremili, soaring managerima i članovima President's Cluba **Tündi Hajcsik** i **Andrásu Lángu**. Bilo nam je posebno drago što je naša Foreveroska ekipa u sklopu europske rang liste prodaje mogla pozdraviti Miklósa Berkicsa na šestom a Józsefa Szabóa na četvrtom mjestu.

Naravno, kao što je to zadnjih nekoliko godina postao običaj, naša je regija pristigla s najbrojnijom ekipom – u ovaj španjolski turistički grad došli smo s 1100 suradnika. Oni koji su došli i bili ondje mogli su osjetiti da su pobjednici ovoga Rallyja baš oni koji su se kvalificirali na pozornici, ili koji su na pozornici mogli preuzeti ček Profit Sharinga. Svi su oni dostojno predstavljali svoju ekipu.

Nama osobito radostan bio je trenutak kada su safirni manageri **Attila i Kati-ka Gidófalvi** mogli podijeliti svoja razmišljanja s europskim graditeljima poslovne mreže. Za kraj je ostala jedna vrlo vrijedna nagrada, najveći ček Europe. Ove godine, također već drugi put, **europski ček broj jedan Profit Sharinga mogao je preuzeti dijamantno-safirni manager Miklós Berkics**.

Fantastičan je osjećaj biti najbolji. To je, doduše, popraćeno s puno rada, ali tijekom godina to nam pruža i puno radosti i ugodnih osjećaja, širimo krug prijatelja i ostvarujemo sjajne odnose.

Želim da mogu svi osjetiti što znači biti najbolji, budimo ponosni na svoje rezultate i poduzmimo sve kako bi se 2010. godine u Londonu ponovno začuo poklič Ria Ria Hungaria i Ria Ria Srbija!

Naprijed FLP Mađarska!



DR. SÁNDOR MILESZ
regionalni direktor



„Prenesi dalje tajnu dugovječnosti“

14. veljače 2009. sudležovali smo na Danu uspješnosti čarobnog ozračja **Foreverova himna** koja je odjeknula u Športskoj areni „László Papp“ prenosila je naš credo nekolicini tisuća zdušnih slušatelja.



Dan uspješnosti, 14. veljače. Što bi drugo mogla biti tema nego predanost jednih drugima, uzajamna ljubav. Na pozornici aranžiranoj crvenim i bijelim balonima odmah za početak izvedena je točka plesne skupine BOTAFOGO, dinamičke koreografije koja pokreće krv u žilama.

Pozdravne riječi regionalnoga direktora **dr. Sándora Milesza** stižu već usred uzavrele atmosfere. Govori o međuljudskim odnosima. O ljubavi kakvu osjećamo prema partneru, o ljubavi prema obitelji i prijateljima,



o priznanju, o pomoći i suradnji. Odjednom postaje jasno: govori o nama! Soaring manageri **dr. Edit Révész** i **Zoltán Siklós** u najužem smislu riječi domaćini su ove priredbe. Ugodan, osvježavajući detalj jest sudjelovanje njihovih dviju kćeri, snalažljivih tinejdžerica **Barbare** i **Petronelle Siklós**, u vođenju programa. Javno, pred svijetom, sjajno potvrđuju koliko je prirodna sredina svijet našega posla, pa makar i za tinejdžera. Naši su se voditelji pobrinuli za ugodno ozračje sa za njih već uobičajenim profesionalizmom, stručnom elegancijom i glatkim vođenjem programa.



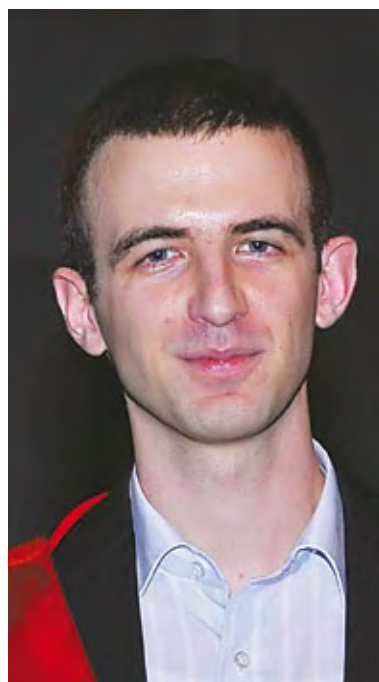






Kvalifikacije nose poseban ugođaj i poruku. Prvo stižu supervizori, a zatim assistant manageri. Njihovi dugi prenakracani redovi odašljaju poruku da i u ovom našem letargičnom svijetu, pogođenom vijestima o krizi, postoji uspjeh, postoji napredovanje, blagostanje.

Zatim slijede kvalificirani poticajnih programa Business 20 i Business 30, te **Zoltán Bekk i Zoltán Bekk** jedini kvalificirani na području Europe u kategoriji Business 40. Gromoglasni pljesak dočekuje najbolje od najboljih, članove Kluba osvajača. Slijede suradnici što su ispunili uvjete poticajnoga pro-







grama kupovine automobila, zatim naši najnoviji manageri. Proglašavamo jednoga senior managera. **Imre Szanyi** skromno pristupa mikrofону i prenosi kako mu je to pošlo za rukom!

Safirni manager **István Halmi** udijelio nam je, kao svojevrstu popudbinu, vrlo vrijedne misli. „Vjeruj u sebe!“ – uvjerio je on sve nas pri odlasku. Hvala ti, Istváne, sjećat ćemo se tvojih godina i riječi!

Nakon njegova predavanja pozivaju se na pozornicu svi predavači. Publika im zahvaljuje na doprinosu živahnim pljeskom, a organizatori buketom cvijeća. Hvala im na iznesenim vrijednim mislima.

I dok se asistent supervizori u ritmu glazbe okupljaju da bi krenuli put pozornice i preuzeli svoju prvu značku i primili priznanje, netko iza kulisa konstatira: „Nakon dugo vremena ovo je bio najbolji dan uspješnosti!“ S tim se slažu i mnogi drugi. Približno njih tisuću i petsto. Oni su još tijekom dana kupili svoje ulaznice za naš sljedeći Dan uspješnosti.

Na vrhu Europe!



28. veljače, Málaga: 44. Nekome mnogo, nekome malo. Meni se činilo puno, Rex me je obeštio sa 101.598 eura. Intervenirao je Józsi Szabó i kao rezultat toga suma je zaokružena na 101.600 eura. Što sam dobio od svoje supruge Rite, to premašuje sve ostalo! (Nemoj samo misliti na to da mi je ostvaren jedan stari san, iznenadila me je tečajem za golf...! Hvala Kata, Sanyi!)

Aha, da, Málaga! Oprosti što sam malo zalutao. Ali možda si i ti, jer ako si bio ondje, tada doživljaji i tebe ponesu na krilima!

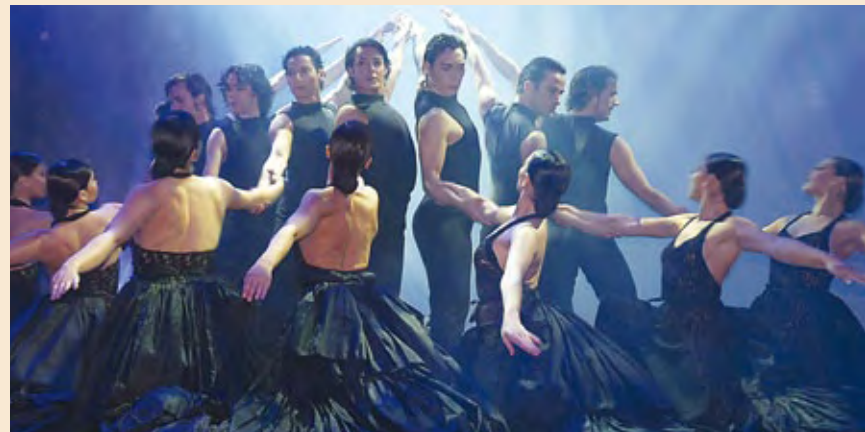
Jer što je važno od tih četiriju dana! Kako kome, zar ne? Jednim ih je očima vidio novak, drugim kvalificirani, trećim sudionik Profit Sharinga – a četvrtim dr. Sándor Milesz. I njegova je zasuga što se ova mala zemlja nalazi na krovu Europe!

Ali krenimo sada redom. Što je uopće Málaga? Nije to samo jedan čudesno lijep španjolski gradić. Od 27. veljače

Málaga. . . Još se i sada naježim kada pomislim na Europski Rally. Mješavina učenja, veselja, tuluma, priznanja – i tko zna čega sve ne. A za mene još i više, puno više od toga! Moj najljepši rođendan, s najljepšim poklonom!



European Rally



2009. godine znatno je više od toga! Akropola FLP-a, multinacionalno „sjedište carstva“ – s mađarskom upravom. Ondje je održan FLP-ov Europski Rally, velik skup s ciljem da oda pri-

znanje prošlogodišnjem radu i predstavi postignute rezultate. A kako je dobro opet i iznova znati: Mi smo najbolji!

S najvećim brojem kvalificiranih, s najviše sudionika Profit

Sharinga, s najviše dodijeljenih eura, s najvećim prometom, s najzdušnijom ekipom, najveći po brojnosti, naj... naj... naj...!!! Ova malena zemlja stvorila je nešto krupno. Iako se u našem

velikom povijesnom domu (parlamentu, op. prev.) na obali Dunava grizu, mi radimo. U slozi, zajedno – jedni za druge. Evo vam primjera, Poštovani Dome, obratite pozornost amo!



„Ne radimo samo zato da bismo proizvodili, nego i zato da svoje vrijeme provedemo razumno.“ – Delacroix





„Ne proizvodim više. Samo pažljivo pratim rad vlade i izvješćujem o zbivanjima.“ (Will Rogers)

Ovdje je jedinstvo na snazi, najbolji se nalaze na čelu, a ostali im s radošću prepuštaju prostor – jer „plima podiže sve brodove!“ Sada se Europa podiže s nama! Ovdje su u slozi Mađari, Srbi, Hrvati, Slovenci ili Bošnjaci, ovdje je priznata Albanija – u našoj “Uniji” nalazi se već kao članica! (Čestitamo Attila, Mimóza!)

Ovdje se Nijemac veseli zajedno sa Židovom, bijelac s crncem, Rus s Kazahstancem, Čeh sa Slovakom. Ovdje je Mađar regionalni direktor u Rumunjskoj, Turčin pije s Grkom! Ovdje se poštuju Srbin i Amerikanac. Što je to ako ne neki novi svijet?

I još ti dijele i čekove... Profitno-poticajne. Jer Rex i Gregg raspodjeljuju i iz profita! Kojeg profita?? Aha, molim, kriza 'vamo, kriza tamo, a ima i profita. I to ne bilo koliko!

Raspodjela se odvijala po unaprijed utvrđenom redu, temeljem uloženog, prikazanog rada. Najveći ček dodijeljen je nama Mađarima, a u sklopu toga pripao je naj, naj, naj, ponovno Miklósu Berkicsu! Baš je bio dobar osjećaj slaviti! Hoćemo li dogodine proslaviti i Tvoj uspjeh?? Neki zalutali glas rekao je sljedeće: trebalo bi to



radije podijeliti među članovima, to bi onda uistinu bilo sponzorstvo! Ja sam odgovorio: Doista tako misliš? 540.000 eura podijeljeno na 700.000. i svakome bi pripalo gotovo 80 centa. Zar stvarno to želiš, prijatelju? Onda baš i ne shvaćaš previše cijelu ovu priču. Za 80 centa neće nitko postati manager, a zatim i profitovac! Ali stotine tisuća ipak pokrenu nešto u čovjeku! U tebi ne pokreću? Ja još i sada titram, ma što titram, usijan sam!!!



U top 10 ponovno su dva Mađara: Józsi Szabó i Miki Berkics! U čekovima s iznosom većim od sto tisuća opet Mađari! Zahvaljujemo na ovom rezultatu Andi i Csabiju Tóthu, bračnom paru Geczó – Laci i Mariann, te Gabi i Melindi Ráth! Ali čestitamo i Eriki i Misi ju Babályu!

Robi Varga, Vera i Stevo Lomjanski, Ari i András Vágasi – i the Miki, Miklós Berkics! Fe-

nomenalna ekipa – sjajno je pripadati njima! Kako je Rex napisao prije nekoliko mjeseci: „Hvala Vam, što mogu biti jedan među vama!”

Misliš promet? Ja ne znam je li to još za koga iznenađenje što je prva MAĐARSKA!? Nas ne iznenađuje, a svijet ionako ne kuži...! Bračni par Gigófalvi, Attila i Kati! Najbrži “safiri” FLP-a vodili su rusku i kazahstansku ekipu. Još ih nikada nije bilo toliko! Attila i Kati su za šest mjeseci ispunili uvjete profitnog programa na nekoliko stupova – koja li je samo šteta što Rusija još nije uključena u „igru” Profit Sharinga! Velikani današnjice, giganti budućnosti... .

Ali pođimo na početak. Uoči priredbe zazvoni telefon. Na displeju se ispisuje dr. Sándor Milesz ... Oh, što li me „šef” treba?

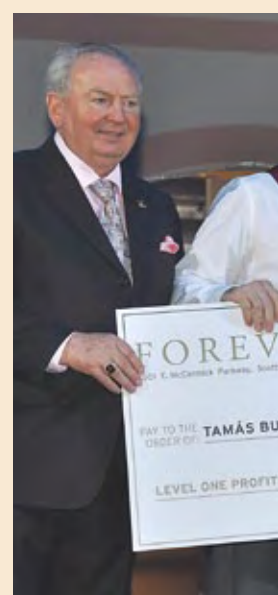
Bog, Istváne! Hoćemo li je osvojiti?, upita me Sándor. (Mislio je na nagradu Spirit Award, nagradu za najsložniju ekipu? Ali to više ne trebam ni izgovarati, i iz napola progutanih riječi kužim jezik Eu-Rallyja...).

Sándore! Nisam ja organizirao ekipu, nisam ja održavao vruću liniju, to su trebali moji motivirajući e-mailovi, nemam koncepcije! Zamoli nekog drugog, budi tako dobar!

Istváne, ti to možeš postići! Hoćemo li je osvojiti? (I kocka je bačena...)

Sándore, osvojiti ćemo je! Tako mi svega!

I, što misliš, jesmo li je osvojili? Hvala na svoj zdušnoj potpori, pomoći! Barjaktarima je dirigirao dr. Endre Németh. A Imi Máté Kiss i ekipa, Évi Gező i ekipa, Laci Bodnár i ekipa, i još mnogi drugi, mahali su, napinjali i nosali okolo napolu monumentalnu mađarsku zastavu! Eh, da vas je vidio Petőfijev svijet, bio bi ponosan na Vas!!





European Rally





Tibi Éliás s vijorećom zastavom, djevojke među redovima, András Bánhidi i svi vi bili ste potrebni da bismo uspjeli osvojiti Spirit Award. Ali uspjeli smo, HVALA VAM!

Još nije gotovo „mađaranje“, jer sudomaćin dana bila je profesionalna, a ujedno i prekrasna, dr. Dóra Szócs, ženski član para regionalnih direktora za Rumunjsku. Za to vrijeme iza kulisa je dr. Gábor Szócs, uz bok našega direktora za Europu Pétera Lenkeija, vodio brigu da ovaj megatum protekne glatko. Zahvaljujući njima na kraju je sve zaokruženo u jedan super program!

I u nagradi za nacionalnu nošnju bio je zastupljen mađarski interes! Lovorike je ponio Kazahstan na čelu s Katikom i Attilom Gidófalvijem! Čestitamo!

Još jedna misao: sve to teško bi se moglo ostvariti da se prethodno nije dogodilo nekoliko „sitnica“! Barem ne bi se dogodilo meni! Jer sve bi proteklo identično, osvojili bismo sve, bili bismo prvaci u svemu – ali bez nas dvoje.

Da na početku nije bilo ustrajnosti Tece Herman i Tamása Bíróa, da moj sin Bence nije obolio, da dva dečka Bajnok i Bence nisu toliko toleran-

tni, da naši roditelji nisu tako sjajni, da ona nekolicina nije vjerovala u nas, da... da... da...

I da nije Rite, moje suputnice, moje ljubavi, desne ruke, moje logike, moje ručne kočnice, moje pogonske snage, moje kontrole i zaloga sveg našeg uspjeha!

Njoj zahvaljujem, njoj posvećujem gore ispisane retke!



ISTVÁN HALMI
safirmi manager

Poštovani suradnici!

FLP Mađarska d.o.o. i dalje poduzima sve kako biste Vi svoj posao mogli provoditi uspješno! Zbog toga ćemo od ožujka 2009. godine promijeniti način distribucije časopisa FOREVER. Željeli bismo da naš časopis neposredno i trenutačno dolazi do što većeg boja naših distributera. Zbog toga se ubuduće časopis neće dostavljati poštom uz mjesečno izvješće o bonusima. Umjesto toga, priložit ćemo ga besplatno uz proizvode prigodom svake kupnje.

Od ožujka 2009. godine na svim našim mjestima skladišne prodaje u Mađarskoj i unutar regije prilikom kupnje proizvoda po bodovnim vrijednostima, uz svaku fakturu priložit ćemo po jedan primjerak časopisa FOREVER. Ubuduće će ovakav način distribucije novih časopisa započinjati s 15. svaki mjesec i trajat će do 14. idućeg mjeseca. Na našim mjestima prodaje proizvoda bez bodovne vrijednosti i dalje ćete moći kupiti naše aktualne, ali i starije brojeve naših časopisa.

Naš časopis Forever sadržava sve informacije koje su važne za kontinuiranu izgradnju poslovne mreže!

FLP Mađarska d.o.o. namjerava poboljšati svoju komunikaciju s distributerima. Želimo postići da važne informacije dolaze do Vas češće i preciznije.

Zbog toga Vas molimo – preporučujemo Vam, da našim kolegama koji rade na ispostavi fakture u našim uredima predate svoju e-mail adresu, koju ćemo spremati u svojem sustavu. Na taj ćemo način ubuduće i putem e-maila davati potporu vašoj izgradnji poslovne mreže.

Željeli bismo da svaki mjesec brže i uz eliminaciju pošte dobivate svoje izvješće o bonusima. Za to vam nudimo nekoliko mogućnosti.

1.) Osobno – uz predočenje distributerske iskaznice ili osobne karte možete preuzeti

– na odjelu za fakturiranje Središnje skladišne robne kuće na broju 9-11 ulice Nefejejs XVIII. okruga u Budimpešti

– ili za vrijeme Dana uspješnosti u Športskoj Areni Budapest

2.) Putem interneta – u udobnosti doma svojega. Za to je potrebno registrirati se na stranici www.foreverliving.com. Tamo ćete moći doći u posjed velikog broja korisnih informacija, koje će uvijek biti od pomoći u vašem poslovanju. Među inima i usred mjeseca možete doznati ažurirane informacije o bodovima! Na glavnoj stranici pronaći ćete sljedeći dio:

OBRAČUN BONUSA NA NAŠOJ WEB-STRANICI

Svakom našem suradniku koji ima lozinku dostupni su podatci obračuna mjesečnog bonusa

putem interneta. Za ovo ćete morati, korak po korak podesiti sljedeće postavke:

1. U glavnom meniju s lijeve strane odaberite točku menija „My Account“ klikom na njega.
2. Na stranici koja vam se tako otvorila kliknite na tekstualni redak „Personal Information“.
3. Na stranici koja vam se nakon toga otvori u sklopu „e-mail postavke“ MOLIMO VAS DA UPIŠETE svoju e-mail adresu!!!
4. Sada kliknite na „SAVE“ što je označeno crvenom bojom, a nalazi se pri dnu, zatim na stranici koja vam se nakon toga pojavi
5. kliknite na sivo polje: „Back to My Account“.
6. Nakon što ste kliknuli, ponovno se vraćate na stranicu „My Account“, na kojoj ćete sada trebati kliknuti na natpis „Store Options“ koji se nalazi pri dnu stranice.

Na stranici koja vam se sada otvorila, označite polje za označavanje „obračun bonusa na webu“, zatim kliknite na „SPREMI“, označeno crvenim, što se nalazi ispod toga.

(Ako dajete prednost brzom rješenju umjesto šetanja po meniju, dovoljno je kliknuti prvo na plavi natpis iz gore navedenog teksta pod točkom br. 2., zatim pod točkom br. 4. Prvi će vas odvesti do mjesta gdje morati upisati svoju e-mail adresu, a drugi do zahtjeva internetskog obračuna bonusa, ali da bi vaši podatci ostali spremljeni, molimo vas, nemojte ni u ovom slučaju propustiti kliknuti prvo na polje **save**, odnosno na **spremi**.)

Kao rezultat opisanog slijeda operacija, Vi ćete na e-mail adresu koju ste zadali dobivati obavijest svaki put kada Vaš novi obračun bonusa postane dostupan na našem home-pageu. Ovaj će obračun biti dostupan i moći ćete ga pogledati na istom mjestu gdje možete pronaći informacije o aktualnim vrijednostima bodova (Informacije o bodovima). Na ovoj ćete stranici morati kliknuti na natpis „obračun distributerskih naknada“. Obračun će vam na ovome mjestu biti dostupan tijekom nekoliko mjeseci, ali vam preporučujemo da ga spremate svaki mjesec na vaše računalo. Molimo Vas da se koristite internetom, odnosno da u što većoj mjeri iskoristite mogućnosti koje vam on nudi!

Molimo Vas da odaberete neku od gore navedenih mogućnosti, jer naša će vam tvrtka nakon 15. ožujka 2009. godine samo na ovdje opisani način moći dostaviti obavijest o bonusima.

Po novom sustavu naše časopise Forever moći ćete preuzeti prigodom realizacije kupnje.

Hvala vam što podržavate naš zajednički rad!

Drago nam je izvijestiti Vas da je poticajni program Business 20-30-40 proveden uspješno, te da je opcija ovoga programa bila otvorena

do 31. ožujka 2009. godine. Naša tvrtka željela bi ponuditi svojim marljivim suradnicima još više motivirajuću, poticajniju mogućnost:

Od 01. travnja 2009. godine pokreće se jedan specifičan putnički klub zatvorenog tipa ALOE TRAVEL SERVICE (ATS).

Kao njegovi članovi, distributeri će se moći koristiti putovanjima jeftinije i do 20–50%.

- Aktivni distributeri moći će kupiti – od navedenog vremena – **karticu (iskaznicu) koja dokazuje članstvo** u domaćim uredima FLP-a. Naknada za uclanjivanje iznosi 49€/glavi/godini, koja će se moći uračunati već pri korištenju prvog putovanja.
- Za prijavu je potrebno ispuniti jedan jednostavan obrazac, na kojem se nalaze podatci i **e-mail adresa** distributera.
- Distributer se s pomoću iskaznice može registrirati na home-pageu ATS-a. Time će postati članom jednog on-line putničkog kluba.
- ATS prenosi izbor ponuda s 4, 5, 6 zvjezdica najvećih zapadnoeuropskih putničkih agencija.

Smatramo da aktivni članovi našega članstva zaslužuju da putem FLP-a mogu sudjelovati u sezonalnim putovanjima uz specijalni popust.

Kalendar priredbi 2009. Budimpešta: 03. 2009., Success Day: 23. 05. 2009., Success Day: 20. 06. 2009., Success Day: 18. 07. 2009., Success Day: 19. 09. 2009., Success Day: 17. 10. 2009., Success Day: 21. 11. 2009., Success Day: 19. 12. 2009.

DRAGI SURADNICI!

- Središnji ured izradio je za nas naš vlastiti kanal Forever You Tube koji se nalazi na adresi: <http://www.youtube.com/user/AloePod>. Na njemu su ponuđeni videoklipovi kojima se promoviraju FLP-ovi proizvodi, predavanja viših menagera i razne druge marketinške prezentacije na raznim jezicima. Uskoro će biti ostvarena mogućnost i za obradu tekstualnih poruka, odnosno bit će dostupno i na blackberryju.
- Na sastanku europskih regionalnih direktora, a u svezi s pojavljivanjem na internetu, predstavnicima matične tvrtke upozorili su nas na sljedeće pojedinosti:

- na web-stranici ne smiju biti objavljeni savjeti medicinskog/terapeutskog tipa
- na stranici ne smiju biti objavljena bilo kakva obećanja koja se odnose na ostvarivanje prihoda odnosno zarade



- web-stranica obvezatno mora sadržavati da je njezin vlasnik neovisan distributer FLP-a, te da ona nije FLP-ova službena stranica
- internetska prodaja ne smije se provoditi na distributerskim web-stranicama

Nadalje, opetovano skrećemo pozornost da se, sukladno točki 14.3.3.5 naše Međunarodne poslovne politike, naši proizvodi ne smiju prodavati ni na elektroničkim tržištima/dražbama (pl. Vatera, Tesz-vesz, E-bay itd.).

Molimo vas da sva svoja objavljivanja na internetu planirate uzimajući u obzir navedene napomene, te prije objavljivanja ni pod kojim uvjetima nemojte propustiti zatražiti njihovo odobrenje od našega društva. Link home-pagea očekujemo na adresu elektroničke pošte središnjeg ureda flpbudapest@flpseeu.hu.

Naručite proizvode na home-pageu www.flpseeu.com. Najugodnije i najsigurnije rješenje – ne samo sa stajališta neposredne kupnje, nego i evidentiranja narudžbi. Iznimno sredstvo i tijekom preporuke proizvoda, naime ponuda je primamljiva za sve zainteresirane. Bodovna vrijednost svih narudžbi u roku od 24 sata dodaje se ažurnoj vrijednosti, a putem Interneta možete je saznati u bilo kojem trenutku. (www.foreverliving.com) Veleprodajnu karticu izrađenu od plastike i opremljenu magnetskom trakom možete preuzeti osobno u uredima tvrtke svakoga radnog dana!

Naša tvrtka osigurala je nekoliko mogućnosti za dobivanje informacija o podacima o vašem prometu, o stanju Vaših bodova:

- U vašem mjesečno primljenom obračunu bonusa (u zadnjem redu za obračun bonusa /obračun provizije/) možete pronaći svoje korisničko ime (LOGIN ID) i svoju lozinku (PASSWORD) za pristup na američki home-page naše tvrtke (www.foreverliving.com). Nakon priključivanja na home-page, kliknite na Mađarsku i možete provjeriti aktualno stanje Vaših bodova.
- Informacije o stanju Vaših bodova možete zatražiti i putem sustava SMS-a koji već nekoliko godina funkcionira uspješno.

- O aktualnim podacima o vašem prometu svesrdno će Vas informirati i naši suradnici u telefonskoj službi za stranke našega središnjeg ureda u Budimpešti.
- Osobne informacije o vrijednosnim bodovima mađarski distributeri mogu zatražiti putem telefona na brojevima +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na broju +36-1-332-55-41.

Molimo svoje suradnike da se pri traženju informacija isključivo ograniče na svoje vrijednosne bodove i informacije o svojem poslu!

INTERNETINFO

Dragi naši distributeri proizvoda, ovim Vam putem želimo priopćiti da informacije možete dobiti s dva home-pagea naše tvrtke. Jedan je www.flpseeu.com – to je adresa home-pagea naše regije i mađarske web-trgovine. Kodove za pristup i za kupnju možete zatražiti u našim uredima. Na home-pageu su aktualni i raniji brojevi časopisa dostupni unošenjem lozinke „forever“, a foto-galerija lozinkom „success“. Središnji home-page tvrtke, ili popularno nazvan „američki home-page“, jest www.foreverliving.com. On pruža FLP-vijesti u svijetu, daje informacije o međunarodnim podacima za kontakt, te razne druge korisne obavijesti, kao i dnevne bodovne rezultate pojedinog suradnika. Ovoj adresi mogu pristupiti svi zainteresirani kliknuvši na „Come in“. Na stranicu za distributere možete pristupiti kliknuvši na „distributor login“. Vaše korisničko ime i distributerski broj (bez crtica). Vaša lozinka se nalazi pri dnu mjesečnog obračuna.

Molimo naše poštovane distributere da i ubuduće obrate pozornost pri popunjavanju narudžbenice proizvoda i drugih obrazaca! Radi izbjegavanja pogrešaka, prepravljene narudžbenice (podaci naručitelja i sponzora) i narudžbenice bez potpisa nećemo biti u mogućnosti prihvatiti! Molimo Vas, povedite računa i da točno i čitko popunite prijavne listove: tiskanim slovima, plavom ili crnom kemijskom olovkom! U slučaju promjene imena ili adrese,

molimo Vas da ispunite obrazac namijenjen za izmjenu podataka!

Radi financijske sigurnosti, molimo Vas da u slučaju traženja informacija o bonusima putem opunomoćenika, opunomoćenik donese sa sobom svoju osobnu iskaznicu! Na osnovi međunarodne poslovne politike, svaki distributer koji je potpisao prijavni list (ugovor) stječe pravo na obavljanje kupnje proizvoda neposredno iz ureda, po veleprodajnim cijenama. Distributeri postaju registrirani tek prilikom svoje prve kupnje, davanjem na uvid ranije predanoga i pečatom ovjerenoga drugog primjerka prijavnog lista kao i popunjene narudžbenice.

NIJE U SKLADU S PRAVILIMA

Nikada nemojte proizvod kupovati ili prodavati preko drugih elektroničkih kanala, ili jedinica maloprodaje. Imajući u vidu mogućnosti elektroničkih medija u odnosu na razne prodajne kanale, stajalište je Forever Living Productsa da se te jedinice smatraju maloprodajnim objektima. Prema poslovnoj politici koja je na snazi, prodaja ili izlaganje bilo kojeg proizvoda, ili tiskanog materijala FLP- a u maloprodajnim objektima, strogo je zabranjena. Promet robe s pomoću elektroničkog medija može se odvijati isključivo putem home-pagea www.flpseeu.com. Obavješćujemo Vas da neovlaštena predaja ugovora nije u skladu s pravilima. Možemo prihvatiti samo vlastoručno potpisane ugovore. Svi ostali potpisi smatrać se se krivotvorenjem službenih dokumenata.

RESPONZORIRANJE!

Željeli bismo Vam skrenuti pozornost na pravila „ponovnog sponzoriranja“, koja se nalaze u 12. poglavlju Poslovne politike. Važno je znati da mogućnost ponovnog sponzoriranja nije automatski proces, nego može stupiti na snagu samo nakon podnošenja utvrđenih obrazaca (izjava o responzoriranju, nova pristupnica) i kontrole ispunjavanja uvjeta. Utvrđena pravila Poslovne politike krši onaj tko, zanemarujući postupak responzoriranja, registrira i po drugi put već prije registriranog distributera proizvoda.



OBAVIJESTI UREDA U MAĐARSKOJ

DRAGI NAŠI SURADNICI!

Radno vrijeme središnje skladišne prodaje u ulici Nefelejcs **Ponedjeljak:** 9–20, **utorak-srijeda-četvrtak:** 8–20, **petak:** 8–19. U Telecentru se bez promjene primaju pozivi svaki dan od 8–20 h. Zatvaranje blagajne je svaki dan petnaest minuta prije kraja radnog vremena.

- Adresa središnjice u Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi utca 34, tel.: +36-1-269-5370.
- Adresa našeg skladišta u Budimpešti: 1183 Bp., Nefelejcs u. 9-11, tel.: +36-1-291-8995. Komercijalni direktor: Dr. Gothárd Csaba
- Adresa našeg ureda u Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48, tel.: +36-52-349-657. Regionalni direktor: Kálmán Pósa.
- Ured u Szegedu: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25, tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radóczy.
- Adresa našeg ureda u Székesfehérváru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3, tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Attila Földi

Proizvodi Forever Living Productsa puštaju se u promet s preporukom Mađarskoga saveza alternativne medicine.

Molimo cijenjene distributere da uz prijavne listove i ubuduće, čak i naknadno, prilože kopiju obrtnice i kopiju porezne prijave! Ubuduće ćemo samo na temelju toga moći isplatiti proviziju! Oni naši partneri iz Mađarske koji prilikom kupnje traže račun na ime svoje tvrtke, trebaju dostaviti našem uredu sve potrebne popunjene formulare kao i kopiju dokumenata koji dokazuju posjedovanje tvrtke. Opširne informacije o tome naći ćete na oglasnim pločama u našim uredima, a na vašu molbu suradnici ureda usmeno će pružiti željene informacije.

Obavijesti o kupnji s popustom

Radi pojednostavljivanja kupnje s popustom, molimo Vas da poštuju sljedeća pravila:

1. *Izjava:* Molimo da obratite pozornost na točnost pri ispunjavanju svake rubrike izjave! Kod osobnog preuzimanja naši će suradnici provjeriti podatke, ali u slučaju slanja izjave poštom, za to nema mogućnosti, stoga Vas molimo da svoje podatke provjerite s posebnom pažnjom, jer u slučaju netočno popunjene izjave ne može se aktivirati sustav kupnje s popustom!
2. *Kupnja:* Sustav će pri kupnji automatski ponuditi maksimalan iznos popusta onima koji su podnijeli izjavu. Kupnja ujedno zna-

či iskorištavanje prava na popust, odnosno isplatu bonusa, te je na taj način i za osobnu kupnju potrebno predložiti osobni dokument sa slikom. U slučaju zbirne kupnje potrebno je donijeti regularnu punomoć za svaku pojedinu osobu, po svakoj narudžbi, koju su potpisala dva svjedoka. Naši će suradnici moći prihvatiti narudžbe tek kad provjere spomenute dokumente. Kod osoba koje raspolažu izjavom, nepredočavanje osobnog dokumenta za potvrdu identiteta, odnosno neposjedovanje punomoći povlači za sobom odbijanje narudžbe!

3. *Davanje informacija:* Naši suradnici u skladištima mogu davati informacije o aktualnom iznosu popusta tek nakon prednošenja osobnog dokumenta sa slikom, ili nakon podnošenja punomoći.

Oni naši suradnici koji raspolažu izjavom, a bonuse podižu i u obliku fakture, o točnim se iznosima mogu informirati na adresi Szondi u. 34 u Budimpešti.

Želimo skrenuti pozornost distributera u Mađarskoj na usluge službe dostave tvrtke. Time će naši poštovani distributeri moći dobiti svoju pošiljku maksimalno 2 dana od narudžbe – uz usklađivanje vremena – na bilo kojoj točki u državi, koju obvezatno moraju preuzeti u roku od 48 sati, u protivnom ćemo fakturu stornirati, a bodove oduzeti. Cijena naručenih proizvoda i naknada za dostavu plaća se pri preuzimanju pošiljke. Troškove dostave u slučaju kupnje vrijednosti iznad 1 boda tvrtka preuzima na svoj teret.

Svoje narudžbe možete predati na sljedeći način:

- telefonom, gdje će Vam naši suradnici dati točnu informaciju o iznosu cijene narudžbe, o vrijednosti u bodovima i o naknadi dostave. Brojevi telefona: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobitel: +36-20-456-8141, +36-20-456-8149
- putem Interneta na adresi www.flpshop.hu,
- putem SMS-a na broj telefona +36-20-478-4732.

OBAVIJESTI IZ SZIRÁKA:

Hotel Kastély Szirák,
3044 Szirák, Petőfi u. 26.
Tel: +36-32-485-300, faks: +36-32-485-285.
Direktorica hotela: Katalin Király

BROJEVI TELEFONA MEDICINSKIH EKSPERTATA:

Dr. Kassai Gabriella 20/234-2925
Dr. Kozma Brigitta 20/261-3626

Dr. Mezösi László 20/251-9989
Dr. Németh Endre 30/218-9004
Siklósné dr. Révész Edit 20/255-2122

BROJ TELEFONA SAMOSTALNOG LIJEČNIKA-SAVJETNIKA:

Dr. Bakanek György 20/365-5959

FLP TV

program na internetu
od 24. travnja do 23. svibnja
2009. godine

06.00 i 18.00	Botafogó
06.05 i 18.05	Prezentacija himne
06.10 i 18.10	dr. Nikolett Dósa: Uloga dodatka hrani u očuvanju zdravlja
06.25 i 18.25	Tvoj san naš je plan: Uvod u FLP
06.30 i 18.30	Supervizori, assistant manageri
07.45 i 19.45	Viktória Mohácsi: Bez iluzija, što znači biti lider, što znači postati lider
08.05 i 20.05	Mikulás Váreha: Vole ga čak i janjci
08.25 i 20.25	Patricia Rusák: Dan uspješnosti kao sredstvo za izgradnju poslovne mreže
08.45 i 20.45	Attila Gidófalvi: Pronašao sam svoje mjesto
09.25 i 21.25	Tvoj san naš je plan: FLP-ovi proizvodi
09.30 i 21.30	Barbara Fonyó i Attila Csengeri: Valentinovo
10.00 i 22.00	Manageri, viši manageri, osvajači, kvalifikacije za Holiday Rally
11.55 i 23.55	Gabi Berkes: Svjetski hitovi
12.15 i 00.15	Supervizori, assistant manageri
12.30 i 00.30	Tvoj san naš je plan: FLP-ova mogućnost
12.35 i 00.35	Naši stručni savjetnici: Predstavljanje novih stručnih savjetnika
12.55 i 00.35	Tibor Éliás: Ars poetika
13.20 i 01.20	Manageri, viši manageri, godišnji osvajači, kvalificirani Business 20 u Sziráku
14.00 i 02.00	Podmladak Ansambla folklornog plesa Bakony i orkestar Tilinkó
14.15 i 02.15	István Halmi: Profitno-poticajni sustav uvjet je za članstvo u President's Clubu
14.45 i 02.45	Róbert Varga: Dijamantno-safirna kvalifikacija
15.20 i 03.20	Tvoj san naš je plan: Uvod u FLP
15.25 i 03.25	Sonya Sminkverseny
16.05 i 04.05	Tvoj san naš je plan: FLP-ovi proizvodi
16.10 i 04.10	Putokazi: Koncert
16.25 i 04.25	Tvoj san naš je plan: FLP-ova mogućnost
16.30 i 04.30	Miklós Berkics: Tvoja budućnost je Forever
17.00 i 05.00	dr. Éva Szabó Bárányiné: Kao kirurg ortoped u Foreveru
17.25 i 05.25	Veronika Lomjanski: U zamahu
17.40 i 05.40	Zoltán Nagy: Naš marketinški sustav

www.flpseeu.com

Put samome sebi



Cijeli naš život zasniva se na slici koju smo stvorili sami o sebi. Sliku stvorenu o sebi od trenutka našega rođenja oblikuje naša sredina. Za mene je zbog toga važan primjer roditelja, odnosno način kako su me odgajali. Zahvaljujući pozitivnim povratnim informacijama od naših krasnih roditelja, mojoj sestri i meni permanentno je raslo samopoštovanje. Naši su nas roditelji cijeli život poticali na let, ohrabivali nas, jer su vjerovali u nas. Pod utjecajem tog povjerenja i potpore postale smo takvim odraslim osobama koje su sposobne i u tuđim životima preuzeti ulogu osoba koja pružaju pomoć. Znamo podržati druge kako bismo u sebi otkrili ljepotu, dobrotu i vrijednosti. Nažalost, često ponavljane negativne kritike mogu stvoriti trajne rane koje će nas pratiti cijeli život: malodušnost, nesigurnost, pomanjkanje samopouzdanja i strahovi – sve se to može ispriječiti pred nama. U prevladavanju tih prepreka određena sredina

potpore može biti od pomoći. Naša ranije potkresana krila sposobna su se ponovno razviti. Potrebna je jedna unutarnja želja za promjenom, prepoznavanje razlike između vlastite slike o sebi i onoga tko bismo uistinu željeli postati. U tom razvojnom procesu možemo već danas dobiti brojne vrste pomoći. Dostupne su mnogobrojne knjige i treninzi na tu temu. Takav su putokaz npr. knjige, materijali mogega miljenika Briana Tracyja, jer pružaju korisna sredstva i potiču nas na akciju.

1. Vizualizacija: Zamisli ono što priželjkuješ!
2. Stvaranje pozitivne slike o samom sebi (pohvali samoga sebe)
3. Potvrda (na dnevnoj razini)
4. Igranje uloga (uživi se u ulogu)
5. Hranjenje svojega uma (knjige, CD-i, priredbe)
6. Održavanje odnosa s pozitivnim osobama
7. Poučavanje drugih

„Postajemo ono što poučavamo, poučavamo ono što jesmo.“

Forever ti pruža pozitivnu sredinu potpore, a za vrijeme provedeno ovdje dobit ćeš svu potporu kako bi se tvoja slika o samoj/samom sebi mijenjala u pozitivnom smjeru. U svojstvu prvog pomagača u tvoj će život zakoračiti tvoj sponzor, koji je uočio sve potencijale koji se u tebi skrivaju. On je osoba koja će ti prva dati u ruku ona korisna sredstva kojima možeš zakoračiti ovim teškim, ali svima lijepim, konstruktivnim putem. Činjenicom što će u tebi započeti razvoj utjecat ćeš na svoje ranije započete odnose, na život. Kako prošlost određuje tvoj dosadašnji život, tako ćeš sada moći aktivno utjecati na svoju budućnost samim tim što oblikuješ svoju sadašnjost. Tvoj će novi život iznjedrili iz tebe tako krasne stvari o kojima se prije nisi ni usudio/usudila sanjati. Ljudi će TEBE slijediti. Jesi li ikada pomislilo/pomisli da ćeš TI moći

pružati drugima snagu? Ovdje se moraš odnositi s odgovornošću u prvom redu prema samoj/samom sebi, ali i prema drugima.

I u mojem životu postoje ljudi koji utječu na mene gotovo na dnevnoj razini i kojima imam zahvaliti što sam otkrila SEBE, i što sam SRETNNA NA OVOM PUTU!

Ljudi kojima bih u prvom redu htjela zahvaliti jesu moji dragi roditelji: **Ferenc Tanács i Ferenčné Tanács**. Najveći je dar što mogu biti baš njihovim djetetom. I ovdje u Foreveru možemo raditi zajedno, naime, oni su moji prvi čelni direktori. Tu su zatim moja sestra i šurjak, na njih uvijek mogu računati. I moje troje djece – jedni druge uzajamno poučavamo i ona me kontinuirano motiviraju.

Pokretač mojeg života u FLP-u **Beáta Tasnádi** kojoj sam vječno zahvalna. Moje uzlazne linije – **Évi Görög i Annamária Bernáth** – koje su mi svojim savjetima davale potporu.

Dr. Adolf L. Kósa, koji me stalno potvrđuje u mojim razmišljanjima. Njegova visoka očekivanja prema meni pomiču čak i granice koje sam si zacrtala.

Tamás Bíró raspolaže nevjerojatnom energijom. Kad god ga sretnem, napunim baterije na mjesec dana. On mi uvijek udijeli one dvije riječi koje su mi ondje i tada baš potrebne.

Od **dr. Sándora Milesza** dobili smo sve mogućnosti koje su nam potrebne da bismo imali dostatnu motivaciju za pokretanje promjena u samom/samima sebi.

Dopusti da ti poželim da tvoje unutarnje putovanje, tvoj susret s pravim tobom, bude čudesnim iskustvom. Neki ti u život donese pravu promjenu i neka ova hrabrost postane primjer velikom broju drugih ljudi.



ERIKA TANÁCS
senior managerica

KLUB OSVAJAČA

Deset najuspješnijih distributera u veljači 2009. godine po osobnim i non managerskim bodovnim rezultatima



Mađarska

1. **Vareha Mikulás**
2. **Radics Tamás i Poreisz Éva**
3. **Major István i Majorné Kovács Beatrix**
4. Galambos Károly i Márkus Anna
5. Utasi István i Utasi Anita
6. Dr. Kósa L. Adolf
7. Németh Sándor i Némethné Barabás Edit
8. Abuczki Attila i Abuczkiné Kiss Ágnes
9. Sándorné Asztalos Erzsébet i Sándor Ferenc
10. Váradi Éva



Srbija, Crna Gora

1. **Lomjanski Stevan i Lomjanski Veronika**
2. **Dr. Miškić Olivera i Dr. Miškić Ivan**
3. **Petković Aleksandra i Petković Bogdan**
4. Zurma Julijana i Zurma Todor
5. Dr. Tumbas Dušanka
6. Kuzmanovi Vesna i Kuzmanović Siniša
7. Strboja Jovanka i Strboja Radivoj
8. Knežević Sonja i Knežević Nebojša
9. Radjenović Marija i Radjenović Dragan
10. Davidović Mila i Matić Dragan



CONQUISTADOR CLUB



Hrvatska

1. **Kraljić-Pavletić Jadranka i Pavletić Nenad**
2. **Korenić Manda i Korenić Ecio**
3. **Grbac Silvana i Grbac Vigor**
4. Orinčić Marija Magdalena
5. Miljak Rill Ivanka i Rill Rolf
6. Polak Ilona
7. Jurčić Alenka i Jurčić Dejan
8. Bujak Marija i Bujak Mihalj
9. Banić Nedjeljko i Banić Anica
10. Prodanović-Belić Marija

Bosna i Hercegovina

1. **Ilijić Zdravka i Ilijić Filip**
2. **Mustafić Subhija i Mustafić Safet**
3. **Marić Slavica**
4. Duran Mensura i Duran Mustafa
5. Crnčević Zečir
6. Varajić Zoran i Varajić Snežana
7. Marković Danijel
8. Njegovanović Grozdana i Njegovanović Sreten
9. Dr. Francij Goran
10. Jovanović Radojka i Jovanović Zarko



Slovenija

1. **Batista Ksenja**
2. **Zabkar Alain i Kevic Zorana**
3. **Cvijanovič Ana i Cvijanovič Božidar**
4. Kepe Andrej i Hofstätter Miša
5. Božnik Slavica
6. Germek Marjana
7. Tonejc Saša
8. Sijanec Zdenka
9. Sahrokova Ina i Sahrokova-Pureber Alojz
10. Konda Irena

Zajedno na putu uspjeha



Senior managersku razinu postigli su (sponzor)

Radics Tamás i Poreisz Éva (dr. Kósa L. Adolf)



Managersku razinu postigli su: (sponzor)

Galambos Károly i Márkus Anna (Radics Tamás i Poreisz Éva)
Krébeszné Bártfai Orsolya i Krébesz János (Csipi Jánosné i Csipi János)
Leiterné Pálfalvi Petra i Leiter Tamás (Primó László)

Primó László (Kerékgyártó Miklós Róbert)
Sándorné Asztalos Erzsébet i Sándor Ferenc (Radics Tamás i Poreisz Éva)



Razinu assistant managera postigli su:

Furdos Frantisek
Leszkovich Szilvia

Oberst László
Varga Attila i Papp Krisztina



Supervizorsku razinu postigli su:

Bajuszova Magdalena Ing.
Bartha Tamás
Birta Beáta
Bödörné Pfundtner Szilvia i
Bödör András
Bókay Gábor
Csanaki Eszter
Csillag-Szabó Gábor
Dániel-Tokaji Anett i
Dániel László
Dr. Hámori Józsefné i
dr. Hámori József
Dragičević Ivana i
Petrović Ljubivoje
Dzsudzszak György i
Dzsudzszakné Ludányi Erzsébet
Farkasné Mikus Melinda
Feketéné Bártfai Andrea i
Fekete László
Furdos Frantisek
Horváth Antal
Horváth Mária i
Szele József
Horváth László i
Horváth Lászlóné
Incze Lászlóné i
Incze László

Ivanicsné Szűcs Tímea
Kajel Frantisek
Kardos Józsefné
Katona Zoltán
Kiss Adrienn
Kissné Marsay Andrea i
Kiss Árpád
Koleszár Tamás
Kovács András i
Matiz Gréta
Kovács László Zoltán
Krasznai Antal
Kunos Ildikó
Kurcz Zsolt
Laczó Balázs
Lendl Jánosné i
Lendl János
Mága Zoltán
Major Ildikó
Majzik-Benkő Adrienn i
Majzik Viktor
Marusin Hajnalka
Mikus Kornélia
Nagy Attila
Novotna Maria
Pálinkás Anikó i
Pálinkás Csaba

Rakić Vesna
Pap Nándorné
Polak Ilona
Rigó Balázs
Samu József
Serény Hajnalka i
Fojt Zoltán Tamás
Szentgyörgyi János
Tari János
Török Antalnéés
Török Antal
Vargáné Fábiánkovits Gyöngyiés
Varga Péter
Veperdiné Tóth Mária
Vercsek Szilvia
Wohlfarth Viktor
Zubornyák Zsolt
Zubornyák Gergő



Pobjednici programa poticanja kupovine automobila:

1. razina

Ádámné Szöllősi Cecília i Ádám István
Babály Mihály i Babály Mihályné

Bakó Józsefné i Bakó József
Balázs Nikolett
Balogh Anita i
Süle Tamás

Bánhegyi Zsuzsa i
dr. Berezvai Sándor
Bánhidy András
Tomislav Brumec

Danijela Barnak i
Vladimir Barnak
Becz Zoltán i Becz Mónika
Bodnár Daniela
Botka Zoltán i Botka Zoltánné
Czeléné Gergely Zsófia
Csepi Ildikó i Kovács Gábor
Csuka György i
dr. Bagoly Ibolya
Csürke Bálint Géza i
Csürke Bálintné
Dobsa Attila i
Dobsáné Csáki Mónika
Goran Dragojević i Irena Dragojević
Éliás Tibor
Dr. Farády Zoltánés
dr. Farády Zoltánné
Farkas Gáborné i Farkas Gábor
Fittler Diána
Futaki Gáborné
Anton Gajdo i Olivia Gajdo
Gecző Éva Krisztina
Gecző László Zsoltné i Gecző László Zsolt
Gecse Andrea
Gulyás Melinda
Haim Józsefné i Haim József
Hajcsik Tünde i Láng András
Halomhegyi Vilmos i
Halomhegyiné Molnár Anna
Hofbauer Rita i Gavalovics Gábor
Jancsik Melinda
Jozó Zsolt i Molnár Judit
Dr. Kálmánchey Albertné i
dr. Kálmánchey Albert
Dr. Kardos Lajos i
dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
Kása István i Kása Istvánné
Kemenczei Vince i Tamási Krisztina
Keszlerné Ollós Mária i Keszler Árpád
Kibédi Ádám i Ótos Emőke
Klaj Ágnes
Sonja Knezević i Nebojša Knezević
Knisz Péter i Knisz Edit
Kovács Gyuláné i Kovács Gyula
Kovács Zoltán i
Kovácsné Reményi Ildikó
Köves Márta
Kulcsárné Tasnádi Ilona i
Kulcsár Imre
Vesna Kuzmanović i
Siniša Kuzmanović
Lapicz Tibor i
Lapiczné Lenkó Orsolya
Dr. Predrag Lazarević i
dr. Biserka Lazarević
Léránt Károly i
Lérántné Tóth Edina
Lukács László György
Dr. Lukács Zoltán i
dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
Major István i

Majorné Kovács Beatrix
Mayer Péter
Mészáros Istvánné
Branko Mihailović i Marija Mihailović
Miklós Istvánné i Tasi Sándor
Ljiljana Milanović
Mirjana Mičić i Vilmoš Harmoš
Mohácsi Viktória
Molnár Zoltán
Molnárné Kalcsu Klára
Mrakovics Szilárd i
Csordás Emőke
Mussó József i
Mussóné Lupsa Erika
Nagy Ádám i Nagyné Belényi Brigitta
Nagy Gabriella i Márkus József
Nagy Zoltán i Nagyné Czunas Ágnes
Marija Nakić i Dušan Nakić
Oltvölgyné Zsidai Renáta
Orosz Ilona i dr. Gönczi Zsolt
Orosz Lászlóné
Boro Ostojić
Papp Imre i
Péterbencze Anikó
Papp Tibor i Papp Tiborné
Dr. Pavkoviics Mária
Radics Tamás i Poreisz Éva
Radóczki Tibor i dr. Gurka Ilona
Ramhab Zoltán i Ramhab Judit
Ráth Gábor
Rezván Pál i Rezvánné Kerek Judit
Róth Zsolt i Róthné Gregin Tímea
Rudics Róbert i
Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
Rusák József i Rusák Rozália
Rusák Patrícia
Dr. Steiner Renáta
Sulyok László i Sulyokné Kökény Tünde
Szabados Zoltán i
Szabadosné Mikus Emese
Szabó Ferencné i Szabó Ferenc
Szabó Ildikó
Szabó Péter
Szabó Péter i Szabóné Horváth Ilona
Dr. Szabó Tamásné i dr. Szabó Tamás
Szeghy Mária
Székely János i Juhász Dóra
Szekér Marianna
Széplaki Ferencné i Széplaki Ferenc
Tanács Erika
Tanács Ferenc i Tanács Ferencné
Téglás Gizella
Térmegi Lászlóné i Térmegi László
Tordai Endre i Tordainé Szép Irma
Tóth Tímea
Dr. Dušanka Tumbas
Túri Lajos i Dobó Zsuzsanna
Miodrag Ugrenović i
Olga Ugrenović
Vareha Mikulas
Varga Zsuzsa

Visnovszky Ramóna
Vitkó László
Zakar Ildikó
Jožefa Zore

2. razina

Botis Gizella i Botis Marius
Budai Tamás
Császár Ibolya Tünde
Dominkó Gabriella
Hertelendy Klára
Illyés Ilona
Dragana Janović i Miloš Janović
Milanka Milovanović i Milisav Milovanović
Daniela Ocokoljić
Dr. Marija Ratković i Cvetko Ratković
Révész Tünde i Kovács László
Rózsahegyi Zsoltné i
Rózsahegyi Zsolt
Siklósné dr. Révész Edités
Siklós Zoltán
Dr. Schmitz Anna i
dr. Komoróczy Béla
Szépné Keszi Éva i Szép Mihály
Tóth Csaba
Varga Géza i
Vargáné dr. Juronics Ilona

3. razina

Berkics Miklós
Bíró Tamás i Orosházi Diána
Bruckner András i
dr. Samu Terézia
Marija Buruš i Boško Buruš
Fekete Zsolt i Ruskó Noémi
Halmi István i
Halminé Mikola Rita
Herman Terézia
Juhász Csaba i Bezzeg Enikő
Kis-Jakab Árpád i
Kis-Jakabné Tóth Ibolya
Dr. Kósa L. Adolf
Krizsó Ágnes
Leveleki Zsolt
Stevan Lomjanski i
Veronika Lomjanski
Dr. Németh Endre i Lukács Ágnes
Zoran Ocokoljić
Senk Hajnalka
Dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin i
dr. Seres Endre
Szabó József i Szabó Józsefné
Tamás János i Tamás Jánosné
Tóth István i Zsiga Márta
Tóth Sándor i Vanya Edina
Utasi István i Utasi Anita
Vágási Aranka i Kovács András
Varga Róbert i
Vargáné Mészáros Mária

Obavijesti ureda Jugoistočne Europe



OBAVIJESTI UREDA U SRBIJI

- Ured u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127. Radno vrijeme ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom od 12:00 do 19:30 sati, a srijedom i petkom od 09:00 – 16:30 sati.
- Ured u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vrijeme: ponedjeljkom i četvrtkom 11.00–19.00 h, utorkom, srijedom i petkom 9.00–17.00 h.
- Ured u Horgošu: 24410 Horgoš, Béle Bartóka 80, tel.: +381-24-792-195. Radno vrijeme radnim danom 9.00–17.00 h. Regionalni direktor: Branislav Rajić.

– Forever Living Products Beograd Vam stoji na raspolaganju sa sljedećim uslugama: predaja narudžbe putem telefona – telecentar, na broju telefona: +381-11-309-6382. Radno vrijeme: ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30 h, a ostalim radnim danima 9:00–16:30 h. Pri telefonskoj narudžbi roba se dostavlja na adresu koja je navedena na kodnom broju. Naru-

čitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Troškovi dostave poštom plaćaju se po dnevnom tečaju NBS Srbije na dan kada je roba uručena. Troškove dostave poštom FLP Beograd podmiruje samo u slučaju kada narudžba pod istim kodnim brojem prelazi vrijednost 1 boda.

- Registracija novih suradnika ne može se obavljati putem telefona.
- Pri telefonskoj narudžbi uzet će se u obzir samo narudžbe pristigle do 25. u danom mjesecu, dok se nakon toga narudžbe mogu predati samo osobno u našim uredima.
- Reklamni materijal i svi formulari moći će se kupovati i u uredima u Horgošu i Nišu, gdje će naši distributeri moći kupiti i pristupnice i obrasce namijenjene izmjeni podataka.

BROJEVI TELEFONA NAŠIH LIJEČNIKA SPECIJALISTA U SRBIJI:

dr. Biserka Lazarević i dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318,

konzultacije utorkom 13h-16h i petkom od 14h-16h

dr. Kaurinović Božidar

tel.: +381-21-636 9575

konzultacije srijedom i četvrtkom od 12h-14h, na br.



OBAVIJESTI UREDA U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20. Tel.: +382-20-245-412, tel/fax: +382-20-245-402. Radno vrijeme: ponedjeljkom 12:00–20:00. Ostalim radnim danima 9:00–17:00. Svaka zadnja subota u mjesecu je radni dan. Radno vrijeme: 9:00–14:00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

– Proizvode možete naručivati na sljedeće brojeve telefona:

+382-20-245-412; +382-20-245-402. Plaćanje prilikom preuzimanja

robe. Ako vrijednost naručene robe dostiže i premašuje 1 bod, FLP preuzima troškova transporta na svoj teret.

BROJ TELEFONA LIJEČNIKA SPECIJALISTA ZA CRNU GORU:

dr. Nevenka Laban:

+382-69-327-127



OBAVIJESTI UREDA U HRVATSKOJ

- Ured u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16. Obavještavamo suradnike i potrošače da ured FLP-a Zagreb ima produženo radno vrijeme: ponedjeljak i četvrtak: 09:00 – 20:00; utorak, srijeda i petak 09:00 – 17:00. Tel.: 01/ 3909 770; faks: 01/ 3704 814.

Regionalni direktor: mr. sci. László Molnár.

- Telefonske narudžbe: 01/ 3909 773. Troškove dostave za pojedinačnu narudžbu iznad 1 boda plaća FLP.
- Predavanja o proizvodima i marketingu održavaju se ponedjeljkom, utorkom, srijedom i četvrtkom od 17:00 u središnjem uredu.
- Kozmetičko-edukacijski centar pruža usluge u kozmetičkom salonu u središnjem uredu po vrlo povoljnim cijenama za članove FLP-a.

– Radno vrijeme centra: ponedjeljak i srijeda 09:00 – 12:00, utorak i četvrtak 15:00 – 20:00 i petak 14:00 – 17:00. Rezervacije termina na tel: 01/ 3909 773.

VAŽNA OBAVIJEST: od 1. ožujka 2008. moguće je obročno plaćanje (2 – 3 rate) putem DC kartice za kupnju proizvoda i usluge kozmetičkog salona iznad 1.500 kuna. Broj telefona telefonske liječnice dr. Ljube Rauški Naglič: 091 5176 510 – svaki neparni datum od 16:00 do 20:00. Iskoristite mogućnost povlaštene kupnje. Za obavijesti upitajte svojega sponzora ili djelatnike ureda.

BROJEVI TELEFONA NAŠIH LIJEČNIKA SPECIJALISTICA U HRVATSKOJ:

Dr. Davorka Vitlov Čirjak:

+385-9151-07070

(parnim danima, od 08.00 do 10.00)



OBAVIJESTI UREDA U BOSNI I HERCEGOVINI

- Ured u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg D Mihajlovića br. 3, tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Radno vrijeme radnim danom: 9.00-17.00 sati. Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić.



Ured u Bijeljini

- Ured u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10, tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Radno vrijeme ponedjeljkom, četvrtkom i petkom od 09.00-16.30, a utorkom i srijedom 12.00-20.00 sati. Svaka zadnja subota u mjesecu je radni dan i svake zadnje subote održat ćemo mini Dan uspjeha u uredu FLP-a. Voditeljica ureda: Enra Hadžović. U slučaju telefonske narudžbe u uredima
- Forever Living Productsa u Bosni zovite sljedeće brojeve (prijava novih distributera putem telefona nije omogućena): +387-55-211-784 u Bijeljini, i +387-33-760-650 u Sarajevu.

OBAVIJEST UREDA FLP-A SARAJEVO

- Obavještavamo cijenjene potrošače i suradnike da od mjeseca rujna imamo i liječnicu specijalicu i savjetnicu za BiH, koju možete kontaktirati na sljedećem broju telefona: **dr. Esmā Nišić** +387-62-367-545, radno vrijeme: radnim danom 18:00 – 21:00
- Liječnica specijalistica bit će nazočna u prostorijama FLP-a Sarajevo svake srijede od 17:00 – 19:30 radi konzultacija.
- U slučaju telefonske narudžbe naručitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Kada vrijednost narudžbe ne prelazi vrijednost 1 boda, tada troškove dostave na kućnu adresu plaća naručitelj.



OBAVIJESTI UREDA U SLOVENIJI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640. Radno vrijeme ponedjeljkom i četvrtkom od 12:00 do 20:00 sati, a utorkom, srijedom i petkom od 09:00 – 17:00 sati.
- Adresa skladišne prodaje u Lendavi: Kolodvorska 14, 9220 Lendava. Telefon: +386-2-575-12-70, Fax: +386-2-575-12-71, E-mail: forever.living@siol.net. Radno vrijeme: ponedjeljkom od 12 do 20 sati, utorkom, srijedom, četvrtkom i petkom od 9 do 17 sati. Regionalni direktor: Andrej Kepe.

– Broj telecentra u slučaju telefonske narudžbe: +386-1-563-7501. U slučaju telefonske narudžbe, robu će se isporučivati na adresu navedenu na kodnom broju. Oni distributeri proizvoda koji namjeravaju naručiti robu u ime drugog distributera proizvoda, prethodno moraju nabaviti punomoć onog distributera proizvoda na čije ime naručuju robu. Spomenute punomoći može se nabaviti u uredu. Vrijeme isporuke robe naručene telefonom iznosi dva radna dana!

BROJEVITELEFONANAŠIHLIJEČNIKASPECIJALISTAUSLOVENIJI:
dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788, **dr. Olga Čanžek:** +386-4182-4163



Ured u Lendavi



OBAVIJESTI UREDA U ALBANIJU

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 36. Fax: +355 4230 535. Regionalni direktor: Attila Borbáth. Voditelj ureda: Xhelo Kiçaj, tel.: +355 694066 811. Dostupnost: Radnim danom 9–13h, 16–20h. e-mail: flpalbania@abcom.al



Ured u Albaniji



OBAVIJESTI UREDA U KOSOVU

- Pristinë Rr. Uçk br. 94, tel.: +381-38-240-781, +377-44-503-911.

Živio Mađar!

TRADICIJA I KVALITETA I NA PODRUČJU ZABAVE

Zalaskom sezone balova u strogom smislu riječi, odajući počast i Revoluciji i borbi za slobodu 1848–49., te našem nacionalnom prazniku 15. ožujka, ovaj je put održan već šesti po redu Mađarski bal među drevnim zidovima Dvorca u Sziráku.



Jedan od istaknutih ciljeva ove priredbe bilo je stvaranje tradicije, odnosno jačanje kohezije među ljudima.

Značenje kohezije, odnosno združivanja, toga važnog uzajamnog pružanja pomoći, istaknuo je među ostalim u svojem svečanom pozdravnom govoru regionalni direktor **dr. Sándor Miliesz**. Danas, u ovom svijetu

pogođenom gospodarskom krizom, osobito je važno da se ljudi okrenu jedni drugima. Znatna većina mađarskog društva pala je u stanje apatije i traži izlaz iz nje. Kriza – po njegovu mišljenju – nije onolikih razmjera kako to pojedini političari i gospodarski eksperti nastoje prikazati vođeni svojim sebičnim interesima. Permanentno i pretjerano isticanje





Naknadna inspiracija za nepce – za gurmane

Jelovnik

- Juha od volovskog repa s okruglicama od jaja
- „Torbice“ od krumpirova tijesta
- Srneći hrbat u umaku od zelenog papra, zapečeni kroketi od pire krumpira
- Pjenica od jagode s bagremovim medom

Vina

- St. Andrea Napbor
- St. Andrea Örökké
- Gere Cabernet Sauvignon
- Gönczöl Aszú s 3 brente
- Majoros Tokaj Cuveé



krize nalazi se tek u službi vlastitog uspješnog preživljavanja. Ova prekrasna zemlja i diljem svijeta priznati uspješni Mađari, zaslužuju više od toga. Mađarski bal, koji se održava šesti put za redom, možda je ovaj put bio malo umjereniji i možda manje zvonak od dosadašnjih, međutim može se sa sigurnošću ustvrditi da će se, unatoč svim postojećim negativnostima, za godinu dana, nakon obnove i postavljanja gospodarstva na trasu novoga smjera, ponovno moći vratiti vjera i entuzijazam u ljude, ponovno će se u prvi plan vratiti prave vrijednosti i moći ćemo susretati sve više nasmijanih lica. Unatoč svemu tome, neka ova večer protekne u duhu slobode i veselja. Neka se u rukama svih nađe čaša šampanjca, nazdravimo jedni drugima prijateljstvom, crpeći i iz toga snagu za prevladavanje poteškoća – zaključio je riječi pozdrava regionalni direktor, koje su dočekanе burom pljeska stotinjak ljudi koliko ih se okupilo u publici.

Pri dolasku muški gosti mogli su staviti ponad srca značku u nacionalnim bojama, dok je damama uručen po jedan cvijet, na kojem se nalazio i po jedan broj. Taj je broj poslije imao svoju funkciju, kada je na red došao izbor Kralja i Kraljice bala. Dotada su se uzvanici mogli diviti prvoj



točki programa u izvedbi plesača baletnih umjetnika Operetnoga kazališta iz Budimpešte i poslušati zanosnu pjesmu **Mónike Sáfár** i **Sándora Sasvárija**, koji su izveli dijelove iz rock-operete Lászlóa Tolcsvajja pod naslo-

vom Mađarska misa. Nakon toga započeo je možda najiščekivaniji trenutak bala, svečana večera, koju je kao pravi pogodak još više uljepšala glazbena podloga u izvedbi glazbene umjetnice harfistice **Klára Bábel**.

Nakon večere u svečanoj dvorani, pozvan je Babcsek Band radi poticanja pomalo posustalih gostiju, koji su se nakon obilna obroka povukli u pasivnost, na stanovitu aktivnost. Band se doista iskazao suvere-

nim nastupom. Polako je stigla i ponoć, koja je poslužila novim iznenađenjima. U tom trenutku istaknutu ulogu dobili su značka i cvijet koji su gosti dobili pri dolasku. Na temelju njihovih brojeva dvoje domaćina večeri,





Anite Ábel i Zsolta Frenkó, proglasili su rezultate. U tijesnoj utrci pobjedu su odnijeli **Sándor Sebők i Erika Nagy**. Nije čudo što se frontman grupe Edda Attila Pataki s ponosom slikao uz bok dobitnice krune, svoje pratilje. Nakon „kraljevske kuhinje“ uslijedio je bojama raskošan vatromet na zadovoljstvo svih,

a tek je nekoliko, iz svojega slatkog sna probuđenih pasa tihim lavežom izrazilo svoje nezadovoljstvo. Vrijeme provedeno na hladnu zraku na prozorima, odnosno na balkonu dvorca, razbudilo je dame i gospodu koji su se trenutak prije još činili pospanima. Taj su polet iskoristili kako bi se istog trena spustili do

vinskog podruma, gdje je nakon pokoje čaše osveženja ponovno započela prava veselica. Za frenetično veselje pobrinuli su se – povrh vrsnih pića i cigara - **Gyula Fehér** i njegov ansambl ciganske glazbe, te mladi umjetnici Operetnoga kazališta iz Budimpešte, koji su sve raspoloženije sudionike bala očarali

pravim draguljima svoje struke. Činjenica da su se nakon toga upuštali u pjevanje čak i oni koji su nekoć u školi bili oslobođeni sata glazbenog odgoja, i da nitko nije bio spreman počiti na počinak, nije nikakvo iznenađenje.

tekst: **Zsolt Jaberits**
Foto: **Béla Kanyó**



Moto priredbe glasi:
„Pametan čovjek uči iz vlastitih iskustava, a od tuih pravi karijeru.“

O tome smo upitali **Emila Tonka**, organizatora i domaćina priredbe.

Kako je rođena ideja za priredbu?

Tijekom dugog niza godina zajednica MLM-ovaca ugostila je glasovite predavače i pisce. Poučeni time, jačala je potreba da predstavimo uspješne domaće „majstore“, kako bi se i drugi upoznali s čimbenicima i iskustvima njihova uspjeha. To me je ponajprije vodilo da organiziram priredbu.

Kakve su bile prve povratne reakcije?

Evidentan je odjek ovog odavno iščekivanog i vrlo aktualnog skupa koji je izazvao iznenađujuće veliko zanimanje. Ugodan je osjećaj slušati pozitivne reakcije koje u svezi s renomiranim predavačima i iniciranjem skupa čujem posvuda u širokom taboru graditelja poslovne strukture. Naravno, uvijek postoje skeptici, oni oprezni, štoviše ima i onih koji – iz meni neshvatljivih razloga – s negativnim osjećajima i negativnim iščekivanjima dočekuju priredbu. Možda je upravo ta činjenica ono što u meni i mojoj ekipi jača uvjerenje u opravdanost priredbe. Vrlo mi je drago što začetnik ove dobronamjerne inicijative, koja se prvi put održava, mogu biti ja. Posebna mi je čast što su angažirani predavači – unatoč činjenici što su časni rivali jedni drugima – na prvi upit prihvatili moju molbu i poziv.

Što se može znati o predavačima?

Ja na ovu priredbu gledam kao da je u isto vrijeme i na istom mjestu postrojena neka „reprezentacija“ MLM-a na pozornici uspješnih. Jasno mi je da bi još velik broj izvrsnih čelnika uspješnih mreža zaslužio da budu predavači na ovako specifičnoj priredbi, ali postoje određeni okviri koji su izvan mog područja utjecaja, npr. trajanje, itd., a koje sam, na moju najveću žalost, morao uzeti u obzir. U ovu „reprezentaciju“ ovaj su put uvršteni voditelji visokih pozicija 6 mreža, među kojima i **Miklós Berkics** iz **FLP-a**. Ali prema našim planovima bit će nastavaka, te će na taj način i daljnji uspješni čelnici moći podijeliti svoja iskustva s graditeljima poslovne strukture gladnih znanja!

Koje se teme mogu očekivati?

Na dnevnom redu bit će, među inima, teme kao što su put k uspjehu, voditeljski (liderski) pristup, važnost edukacije, suradnja i timski rad, motivacija, sredstva suvremenog poslovanja, budućnost izgradnje poslovne strukture.

Koja je posebnost ovoga skupa?

U 18 godina MLM-a na području Mađarske ovo će biti prva prigoda za ovakav zajednički susret s predstavnicima ove struke, prva prigoda – nakon izvrsnih inozemnih predavača – kako bismo se mogli upoznati s iskustvima i znanjem domaćih „majstora MLM-a“. To je i prva prilika da se javnosti, zainteresiranima iz struke, ali i laicima, možemo predstaviti u dostojnim uvjetima, uz uistinu sjajan program, odnosno da nekoliko izuzetnih lidera MLM-mreža koje u zemlji već nekoliko godina posluju uspješno, a koji se uzajamno natječu, nastupe u isto vrijeme na istoj pozornici prednjačeći tako primjerom što znači prava suradnja.

Povrh gore navedenoga, iz kojeg razloga još preporučuješ priredbu?

Ona je odlična prigoda za upoznavanje sa svim liderima koji svojim uspjesima, načinom razmišljanja i osobnim primjerom dostojno reprezentiraju struku MLM-a. To je i izvrsna mogućnost susreta sa svojim kolegama graditeljima poslovne strukture – sličnih razmišljanja i predanosti – s područja Mađarske. Želio bih da na priredbi svi budu ispunjeni zaslužnim ponosom, ne samo zbog činjenice koliko sjajnih kolega imamo u ovoj poduzetničkoj formi, nego i zbog velikog broja domaćih „majstora“ u MLM-u. Valja pokazati i stručnoj i laičkoj javnosti vrijednosti MLM-a i, ne manje važno, njegove vrsne predstavnike.

U kojoj se fazi nalazi organizacija?

Uvodne organizacijske zadatke velikog skupa „Klasici MLM-a“ su okončane, te je s 1. veljače krenula kampanja. Smatram vrlo važnim da svi lideri među graditeljima poslovne strukture po mogućnosti budu informirani o održavanju priredbe, te ako ocijene da im to može pomoći u stručnom razvoju, postanu sudionici ovoga skupa zajedno sa svojim suradnicima. Već su sva važnija pitanja razjašnjena, a priredba očekuje graditelje poslovne strukture željne znanja!

Kako mogu zainteresirani doći do dodatnih informacija?

Izradit će se web-stranica priredbe, www.mlmlklasszikusok.hu, gdje će se moći pronaći sve potrebne informacije, npr. o predavačima, temama, grupnim popustima. Na istome mjestu bit će u funkciji i online naručivanje ulaznica. Dodatne informacije moći će se dobiti i putem naše informacijske linije na broj telefona: **+36-20-497-13-91**.

Što bi kao zaključak poručio čitateljima?

Učite uvijek od najboljih! Vidimo se 26. travnja! Jamčim za odličan doživljaj! Kao domaćin poduzet ću sve kako bismo se mogli izboriti za zadovoljstvo.

26. travnja 2009. u Športskoj areni „László Papp“ u Budimpešti okupit će se brojna zajednica MLM-ovaca. Na Velikom skupu nazvanom „**Klasici MLM-a**“ sedam izvrsnih domaćih graditelja mreže podijelit će svoja iskustva sa zainteresiranima.

Budi i ti nazočan na prvom velikom skupu domaćih graditelja poslovne mreže!

Profesionalni graditelji poslovne mreže

u jednom danu, na jednom mjestu

Suradnici Edukacijskog centra Sonya u ulici Nefelejcs

Dolje vode stepenice, na zidu natpis: Sonya Szalon. Zvončići što zvone, ugodan miris dimnih štapića, tiha relaksirajuća glazba. Zakoračivši unutra, gostima trenutačno na usluzi stoje udobni naslonjači, među njima stalci za novine. U salonu u ulici Nefelejcs goste željne odmora i rekreacije dočekuju četiri vrlo drage, nasmijane djevojke. Kozmetičarka Ivett Rácz, stručnjakinja za manikuru, umjetne nokte i pedikuru Krisztina Hasznosi, frizerka Barbara Benkő, i **majstorica raznovrsnih masaža Csilla Fülöp**. Ulazeći u ugodno gnjezdašće, na bijelim pločicama odmah pada u oči mnoštvo uokvirenih diploma u bordo okvirima. Naša FLP-ova maserka pravi je uglednik struke!



Svéd Masszázs

Alig egy óra legerősebb, energizáló jótétele. Ez képzett szakemberrel végzett masszázsigényes eljárás. Felkészült és szakképzett szakemberrel végzett masszázsigényes eljárás. Felkészült és szakképzett szakemberrel végzett masszázsigényes eljárás.

- Kako si dospjela u Budimpeštu?

Ah, to je uistinu priča kao iz kakve bajke. Živjela sam sivilom dosadne svakodnevice u maloj sredini. Dok sam gotovo bez svetka i petka radila u dvorcu Puchner u Bikalu, moj je suprug čuvao djecu. Bilo je uistinu bolno kad bih ujutro viđala svoju bebu u pidžami – dok je još spavala, i navečer također u pidžami – jer je već spavala. Za vrijeme dugog treskanja u autobusu, katkad sam se zamislila kako je to u redu što sam dobro plaćena za svoj rad, te iz mjeseca u mjesec polažem astronomske svote u obiteljsku kasicu prasicu, ali je li doista ispravno to što činim?

- Kako si se uspjela izbaviti iz ove „tlake“? Odakle uopće ovako smiona odluka?

Jednog je vikenda u dvorac stigao nasmijani, veseli par. Tražili su masažu. Danas više nije uopće upitno jesu li bili zadovoljni pruženom uslugom, ali kao posljedica tog ugodnog

doživljaja pružena mi je prilika koja se nije mogla odbiti.

- Danas je već gotovo opće poznata stvar kako je gospodin, koji je osjetio učinak upućenih, vještih ruku, bio dr. Sándor Milesz!

Da, tako je. Sa smiješkom se prisjećam trenutka kada mi je ponudio radno mjesto, potpuniju promjenu načina života. Htjela sam to, bojala sam se, priželjkivala sam i strahovala, dakle ovi su se osjećaji borili u meni. Nakon dugog razmatranja situacije, donijeli smo veliku odluku, prodali smo stan i preselili se u glavni grad.

- Jeste li spalili sve mostove?

Misliš li na prodaju svojega doma? Jesmo. To je bilo izuzetno teško. Iz vlastitog doma preseliti se u podstanarstvo nije bilo nimalo jednostavno. Bilo je i emocionalno teško, naime moj sin iz prvoga braka u ovim okolnostima ostao je s ocem, jer bi za njega promjena škole bila vrlo teška. Recimo to ovako, srce mi je puklo na dvije polovice.

- Odluka je uistinu morala biti teška. Kako ti se sada čini, jeste li došli u sigurnu luku?

Svakako. Do Božića smo u Budimpešti uspjeli kupiti stan. Ponovno smo stekli dom! Nažalost, iznos koji smo dobili prodavši stan u provinciji nije bio dostatan, ali uspjeli smo ga zao kružiti kreditom.

- Je li i tvoj muž uspio pronaći posao?

Naravno! I on se zaposlio u Foreveru, kao vozač. Obožava svoj posao, poput mene!

- Sudeći po osmjehu, zadovoljna si svojim životom!

Jesam! Zadovoljna sam i zahvalna.

Csilla je bacila pogled na sat, a meni je bilo jasno da je sada vrijeme dovršiti razgovor, jer ona sada počinje s poslom.

Mogla sam biti njezina mušterija, kao i toliko puta prije toga minulih godina.

Pod utjecajem stručnih ruku masera, moja se škripava koljena smire, leđa ukočena od stresa

opuštaju se, ramena više nisu napeta. Smirujući je osjećaj biti u Csillinoj blizini, osjećati njezinu auru. Iskrena je to osoba, čistih vrijednosti, koju čak ni užurbani tempo velegrada nije uspio izbaciti iz vlastitoga mirnog tempa. I to je onaj plus koji, osim stručnog znanja, uspijeva pružati, taj mir koji se s nje širi na mušterije. Nisam pristrana, ima i drugih koji se redovito, jedanput na tjedan, koriste ovim zdravim oblikom opuštanja, a to je Tamás Bíró.

Upravo sam se prepustila čarima svojega fenomenalnog ručka u restoranu Sasfészek, kada se na vratima pojavio uvijek veseo, dinamičan i uspješan graditelj poslovne mreže **Tamás Bíró**, sa svojom suprugom, lijepom kao iz bajke, **Diánom Bíró**.

- Što pišeš?

Članak o Csilli iz Salona Sonya. Zašto?

Sjetio sam se da bismo trebali malo promicati Centar Sonya u sklopu naše skladišne robne kuće u ulici Nefelejcs. Jedno sigurno znaju svi, da je u potpunosti obnovljen, ima i frizerski salon, ali i gotovo sve što je potrebno za teškošenje. Baš me zanima, kad bi ove usluge nosile određene bodovne vrijednosti, bi li se tada veći broj odlučio za njih, umjesto svoje uobičajene rutine? Sigurno bi. Vjerojatno nije jasno mnogima, ali stvari funkcioniraju drugačije. Naš je cilj postati prvi u svijetu, pa u tom slučaju valja nešto promijeniti u svojim navikama u pristupu stvarima.

Csokoládés masszáz

Csokoládés masszáz az édes élet. Ez az édes élet. Ez az édes élet. Ez az édes élet. Ez az édes élet. Ez az édes élet. Ez az édes élet. Ez az édes élet. Ez az édes élet. Ez az édes élet.

Cleopatra masszáz

Cleopatra masszáz az édes élet. Ez az édes élet. Ez az édes élet. Ez az édes élet. Ez az édes élet. Ez az édes élet. Ez az édes élet. Ez az édes élet. Ez az édes élet.

"Ako ne promijeniš konstantu, nisi se ne mijenja, štoviše, možda se nikada ne pojavi ono što bi se pojaviti moglo!"

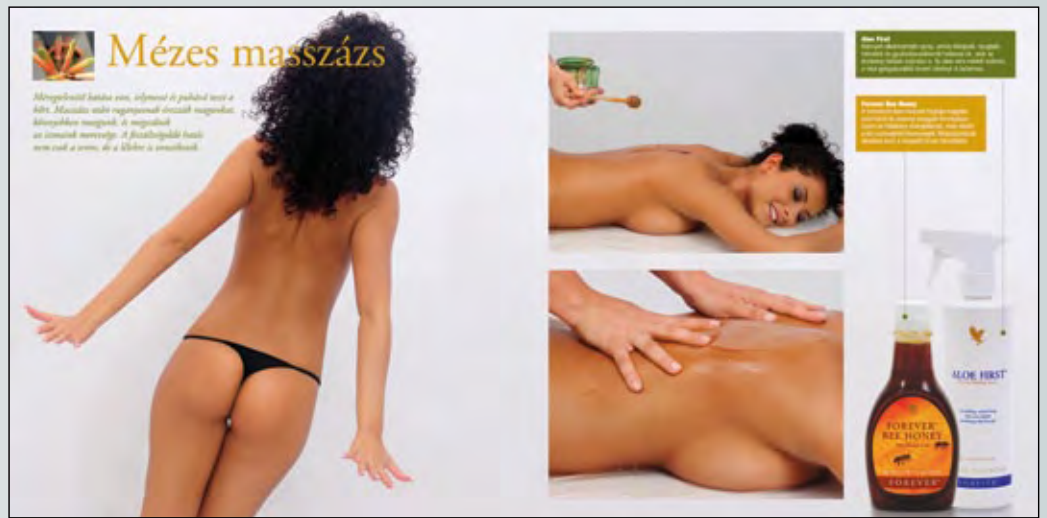
- **Osvrnimo se malo na moju miljenicu Csillu.**

- Činjenica da o njoj znaš samo da je maserka, nije dovoljno. Zato što još nisi bio kod nje, u njezinim rukama, ili pod njima. Jednom zgodom dobio sam termin neposredno uoči večernje prezentacije. Nikome ne bih preporučio. Osjećao sam se, a to je vjerojatno bilo i uočljivo, kao da sam u komadu odspavao tjedan dana, nisam mogao ni ruke podići. Izvukao sam pouku, termin valja dogovoriti za nešto prije. Njezina profesionalnost, stručnost, stoji rame uz rame s najboljima. Muči me, međutim, malena dilema. Sada se osjećam otprilike kao da moja punica od mene posuđuje Cadillac! Što ako se dogodi nesreća? Treba li mi biti drago? Ili? Dakle, ako nakon ovoga neću moći dogovoriti termin zato što je u ovom članku napisano koga bih trebao birati umjesto svojega dosadašnjeg masera, onda ću si sam biti kriv. Zar ne? I sada sam se sjetio da se reklamiraju samo one stvari, čija prodaja ne ide baš dobro. Znaš li što? Ostani kod kuće, nemoj ni isprobati, nije ni potrebno da doznaš kakvo je to, jer ću zbog tebe onda morati stajati u redu!

- *Hvala ti, Tamás.*

- **Već sam naučila da uvijek razbijaš glavu o nekim novim stvarima. Čega si se sada dosjetila?**

- Ako se netko odluči za indijsku masažu glave i frizuru,



dobit će popust od 20%! Međutim, može se birati! Ako netko zatraži masažu noge, a usto i pedikuru, također mu pripada 20% popusta.

- **Treba li se najaviti unaprijed?**

- Korisno je. U tom slučaju mušterija dolazi u sigurnom terminu i dobit će točno to što smo se unaprijed dogovorili. Mogu u tom slučaju unaprijed pripremiti kombinaciju krema za dogovorenu masažu.

- **Imaš li ti omiljenu masažu?**

- Uvijek neku drugu. Trenutačno, ako mogu, nudim masažu Kleopatra, koja se temelji na kašastom Aloe vera gelu.

- **Možete li vi nečim pružiti pomoć radu distributera?**

Možemo! Postoji mogućnost i da se kupi kupon, koji se povodom kvalifikacije nekoga suradnika može dati na poklon. Pogledajmo kakve to prednosti ima u odnosu na uobičajeni buket cvijeća. Neće uvenuti do kraja Dana uspješnosti, ne zauzima puno pro-

stora među redovima. Onaj kome je poklonjen kupon, može isprobati proizvode na vlastitoj koži, koje će mu nanijeti stručnjak, a pritom može postavljati i svoja pitanja. I već smo se našli u situaciji da neka treća osoba, pravi stručnjak, odgovara na tvoja ljubazna pitanja. Razumiješ? A ovo osobno iskustvo donijet će ti kupca, suradnika, dakle bodovne vrijednosti. Kupon može poslužiti i za to!

- **Sada je već jasno. Nije mi preostalo drugo nego poželjati ti puno uspjeha u daljnjem radu i jedan veći rokovnik, u koji će moći stati svi!**

- Hvala na razgovoru!

U sažetku nije mi preostalo drugo nego preporučiti svima vama, posjetite Salon Sonya i otići ćete zadovoljni – to je sigurno.



UNGÁR KATA
managerica

U SALONU SONYA U ULICI NEFELEJCS

Masaža: Csilla Fülöp
(+36-20) 428-0698

Kozmetika: Ivett Rácz
(+36-20) 416-6329

Manikura/pedikura: Krisztina Hasznosi
(+36-20) 231-5909

Frizer: Barbara Benkő
(+36-20) 369 5759

U SALONU SONYA U ULICI SZONDI

Masaža: Ildikó Hrnicsjár
(+36-20) 457 1155

Kozmetika: Ildikó Mészáros
(+36-) 20-500-3889

Naši suradnici spremno čekaju kako bi vam pružili malo tetošenja. Izvucite svoje rokovnike i uvjerite se u istinitost mojih riječi!

Želim vam ugodno tetošenje!



forever

VELJAČA 2009.

BUSINESS

BIZNIS

BUSINESS 20 - KVALIFICIRANI:

ALBANIJA:

Borbáth Attila i Borbáth Mimóza
Janja Rezarta

BOSNA I HERCEGOVINA:

Dragić Meliha i Dragić Dragan
Mustafić Subhija i Mustafić Safet

HRVATSKA:

Jurčić Alenka i Jurčić Dean

MAĐARSKA:

Szansizlóné Füzesi Petra i Szansizló Krisztián
Gesztly Gloria
Éliás Tibor
Bánhegyi Zsuzsa i dr. Berezvai Sándor
Rékasi János ml. i Sisa Zsóka

Kovács Csaba i Bakos Mária
Primó László
Hódi László i Hódiné Vlasits Imelda
Belicza Rózsa i Nagy József
Rotyis Adrienn
Szalay Béláné i Szalay Béla
Hofbauer Rita i Gavalovits Gábor
Lipp Szilvia i Molnár Mihály
Bodnár Zoltán i Bodnárné Tóth Ágota
Nagy Dénes i Nagy Judit
Dr. Petz Boldizsár i Lavati Judit
Boskó Hilda i Boskó Béla
Schleppné dr. Kász Edit i Schlepp Péter

SRBIJA:

dr. Tumbas Dušanka
Marković Maja
Simić Marija i Simić Milun
Petrović Milena i Petrović Milenko

Tepovac Aleksandar
Ristić Sara i Ristić Ljubomir
Mihajilović Danijela
Stević Radenko i Stević Stojka
Urošević Ljubinka i Urošević Rade
Simić Milijana i Simić Zoran
Ilić Slaviša i Ilić Ljiljana
Buljin Rajka i Buljin Sava
Milovanović Milanka i Milovanović Milisav
Habajec Svetlana i Habajec Miodrag
Viluš Katica i Viluš Janko
Maksimović Slavica
Ilić Slobodanka i Ilić Goran
Paunović Ivica i Paunović Dragana
Vajagić Slobodan i Vajagić Erika
Krajinović Miroslav
Popovac Dušica i Popovac Ratko
Dimitrić Ruzica i Dimitrić Zivorad
Dimitrovski Aneta



BUSINESS forever

VELJAČA 2009.

Davidović Svetlana i Davidović Milan
Turić Marija
Miličević Biljana i Miličević Zoran

BUSINESS 30 - KVALIFICIRANI:

MADARSKA:

Kissné Marsay Andrea i Kiss Ádám
Erdős Zsolt
Dr. Nagy Csilla i Zsebe Ferenc
Koltai János
Kozma István i Kozma Istvánné
Ilovai Tamás i Ilovai Krisztina
Sövegjátóné Jakabffy Lenke i Léránt Károly
Szóda-Liszter Laura Réka
Kis Petronella
Siklósné dr. Révész Edit i Siklós Zoltán
Liszter Sándor
Kerékgyártó Miklós Róbert

Szabics Antal
Csuti Róbert
Altmann László i Altmann Andrea
Tóth Zoltán i Horváth Judit

SRBIJA:

Zurka Dragana i Zurka Radiša
Klenkovski Svetlana i Klenkovski Branko
Buruš Marija i Buruš Boško
Bunjevački Jovanka i Bunjevački Živojin
Lomjanski Stevan i Lomjanski Veronika
Džalto Erika i Džalto Goran
Bracanović Branislav i Bracanović Marija
Jakupak Vladimir i Jakupak Nevenka
Ostojić Boro
Dr. Lazarević Predrag i dr. Lazarević Biserka
Torlaković Saša
Kuzmanović Vesna i Kuzmanović Siniša
Petrinjac Željka i Petrinjac Predrag

Grbić Valerija i Grbić Ljubiša
Očokoljić Daniela
Spasić Ljubomir i Spasić Srbinka
Filić Zorica i Filić Dragan
Janović Dragana i Janović Miloš
Micković Snežana i Kelemen Stjepan
Obradović Stojanka i Obradović Aleksandar
Očokoljić Zoran

BUSINESS 40 - KVALIFICIRANI:

MADARSKA:

Vareha Mikulas
Bodnár Daniela
Leiterné Pálfalvi Petra i Leiter Tamás

SRBIJA:

Krkljuš Ksenija i Krkljuš Stevan



Posao krojen po (tvojoj) mjeri



Zanima li te? Nadam se da je tako.

Jesi li već više puta čuo/čula od „upućenih“ predavača, ili od FLP-ovih „starih lisaca“, da je Foreverov posao moguće planirati, da se može krojiti prema svakome? Što je dobro u tome ako se neki posao može krojiti po čijoj mjeri, prilagoditi komu? To što se onda može krojiti i prema tebi, može se prilagoditi i tvojoj osobnosti te će moći funkcionirati i za tebe.

E, pa u FLP-ovu poslu, u njegovim uspjesima skriva se jedno jedino ključno pitanje za novaka punog entuzijazma. Pitanje ne glasi je li tvrtka dobra, je li korektna, jesu li proizvodi koje nudi potrebni, je li njihova kakvoća na svjetskoj razini, uspijeva li se kao pobjednik ostati na nogama u konkurentskoj borbi. Na sva ova pitanja odgovor je potvrđan. Međutim, ne poznajemo odgovor što se u tebi skriva – hoćeš li i ti uspjeti postići ozbiljne uspjehe u Foreverovu poslu koji je svjetskih razmjera? Jedno je sigurno, svu ćeš potrebnu pomoć dobiti za to. Kao što i sam/sama znaš: od ljudi, od svojih sponzora, od mentora, od svojih kolega u ekipi, iz dana u dan. U to možeš biti uvjeren/uvjeren – iskoristi to.

Ono što eventualno ne znaš, ili čija ti je snaga, djelotvornost nepoznata – e, o tome bih ja sada progovorila malo detaljnije.

To je važan dio kolača pomoćnih sredstava, materijala: bacila bih svjetlo na nekoliko misli o aspektima koji se mogu dati u ruke, koji privlače pozornost. Čak i među njima prednost bih dala četirima novitetima koji pritežu u pomoć krojenju po (tvojoj) mjeri: njega tijela, njega lica, zaštita zdravlja i blještavilo koje predstavlja Sonya Colour Collection.

Zasigurno si već bio/bila svjedokom prezentacije na kojoj je kolekcija proizvoda namijenjena za njegu i uljepšavanje tijela najavljena riječima „ovo je posao u poslu“. Ovo znači tek toliko da svojim partnerima, poznanicima možemo ponuditi posao tako velikog obujma i tako širokih mogućnosti, koji već u sebi skriva golem dio potencijalnog poslovnog uspjeha. Samo o tebi ovisi u kojoj ćeš mjeri to prepoznati i koliko ćeš uspjeti istaknuti tu mogućnost drugima.

Nekoliko ideja (tekst-markerom) koje sve aspekte možeš preporučiti za promišljanje o njima:

Naš je najveći organ koža (oko 1,5–2 m²), iz čega slijedi i najveća šansa za ozljedu, kao i potreba za svakodnevnom njegom – prihranom, čišćenjem.

Jedini „komad odjeće“ kojega se od rođenja pa sve do odlaska na drugi svijet ne možeš riješiti.

Možeš ga samo njegovati, održavati, ali presvući ne možeš.

Naša koža počinje starije od navršene 4. godine.

Logički se može zaključiti da (neizbježnu) pojavu bora najučinkovitije možemo odgoditi samo ako što prije počnemo s održavanjem, s preventivnom njegom.

U dugoročnu borbu za izgladivanje već postojećih bora možemo se upustiti samo s proizvodima koji imaju kvalitetu na svjetskoj razini, koji su lišeni kemikalija, ali i koji se mogu ponuditi po dostupnoj cijeni.

Kako trebaš započeti stvaranje odgovarajućeg ozračja da bi mogao izložiti ove svoje mudre misli?

Učini poželjnim feeling! Učini poželjnom lijepu kožu, stanje u kojem se čovjek osjeća odlično, snažnu potrebu za obnavljanjem i njegovu mogućnost. Prenesi poruku da se život može voljeti, ali i uživati u njemu. Već i ovih dana, i u okolnostima kad pritisak sve više raste. Pobudi želju, pobudi potrebu da tvoj poznanik ovo (podsvjesno) osjeti, i da poželi.

U tome će ti kao ozbiljna pomoć priteći prije spomenuta četiri Foreverova prospekta. Slobodno ih prelistaj, ovaj put s takvim osjećajima! Slažeš li se koliko je sada uzbudljiviji ovaj prospekt iz tog aspekta? Preporuka proizvoda skrivena u njemu omogućuje zaštitu zdravlja u idealnom, promišljenom, slojevitom, sažetom, ali znatno efikasnijem stilu, nego kada bismo pokušavali priučiti zainteresiranu osobu što, u koju svrhu, na koje sve moguće načine i kako se njemu/njoj isplati primijeniti, odnosno koristiti naše proizvode.

I sama izvedba služi na čast i podiže FLP-ov dobar glas i preporuke znatno iznad prosjeka na tržištu. Novi prospekti naše matične tvrtke barem se u toj mjeri razlikuju od slične ponude nekih drugih društava.

Promisli do kraja, prepusti se osjećajima i moći ćeš dobra srca, s iskrenim osmijehom, prosljediti ovaj životni osjećaj, ovu kvalitetu života. Čak i ako se tvoja koža, ako se tvoji kilogrami ne uklapaju u ovu kolekciju prospekata... Ne moramo se šuljati u mraku ako nismo stvoreni za fotomodela. Naš posao nije to, nego nešto drugo.

Ali naš je posao na ovome svijetu to, i samo to, da blista čisto (pročišćeno) stanje našeg uma. Na nama se mora odražavati da živimo i radimo svjesno. Svjesno i s unaprijed isplaniranom namjerom suočavamo se pozitivno sa životnim poteškoćama, a cijelo to vrijeme osjećamo se dobro u svojoj koži. (Čije stanje neposredno, ali i u prenesenom smislu, održava FLP...).

Sviđaju li se i tebi ovi novi prospekti?



ZSÓFIA GERGELY
senior managerica

www.flpseeu.com

FOREVER

IMPRESUM

Izdavač: Forever Living Products Magyarország Kft. • Uredništvo: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455
Glavni urednik: Dr. Sándor Milesz • Urednici: Dr. Csaba Gothárd, Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petrőczy, Kálmán Pósa, Sándor Rókás • Priprema za tisak: TIPOFILL 2002 Kft.
Grafički urednici: Richárd Teszár, Gábor Buzássy • Naklada: Veszprémi Nyomda Zrt. Tisak: 37 880 primjeraka • Prevoditelji, lektori: albanski: Dr. Marsel Nallbani –
hrvatski: Darinka Aničić, Žarko Anić Aničić – srpski: Ottília Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija – slovenski: Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana
Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!

HOTEL KASTÉLY SZIRÁK



*Dragi naši budući i gosti povratnici!
Hotel dvorac u Sziráku nudi vam
fantastične i izvanredne mogućnosti za
blagdane kao i za svaki dan u tjednu!
Dodite k nama, iskoristite ugodaj koji vam
dvorac nudi, osjetite što znači pravi mir,
odmorite se kod nas! Kako bi ovaj odmor
i rekreacija uspjeli proteći neometano i
nezaboravno, željeli smo vam srdačno
ponuditi sljedeće akcije!*



Provedite USKRSNE BLAGDANE u Hotelu dvorcu u Sziráku!

*Rezervirajte jednu od prekrasnih soba u bilo kojem dijelu dvorca,
kušajte fantastične okuse u ponudi naše kuhinje i sudjelujte
u programima! Jednom riječju: provedite se lijepo kod nas i steknite
nezaboravne doživljaje!*

Ponuda programa:

*Ture vina i rakije prije večere
jahanje, vožnja kočijom, ili šetnja po drevnom parku dvorca.
Uporaba Wellness centra, koktel-bar. Masaža, kozmetika.
Možete zaigrati u kuglani, ili na teniskom terenu.
Za djecu razne igre, projekcije filmova, bojenje, crtanje
u Kutku za djecu. Izleti u okolici: Hollókő, Buják*

Očekujemo Vaše što skorije rezervacije!



Dragi naši gosti!

*Željeli bismo vas upoznati s izvanrednim i oslobađajućim doživljajem jahanja!!!
Za ovo svakom našem gostu koji će prenoćiti u hotelu nudimo besplatno polusatno jahanje bilo
u koralu, bilo na terenu. Ovim poklonom upotpunit ćemo nezaboravne dane provedene u hotelu
dvorcu u Sziráku! Ponuda vrijedi od 01. travnja! Srdačno očekujemo naše drage goste!*

POKLON MASAŽA!

*Svakom gostu smještenom u glavnom traktu zgrade poklanjamo polusatnu masažu!
Potrebno je prethodno dogovoriti termin! Naša ponuda vrijedi od 01.
travnja i u istaknutim razdobljima!*

FOREVER  RESORTS



Aloe Berry Nectar

Aloe Berry Nectar sadržava sve vitamine, minerale, aminokiseline i enzime koji se pronalaze u već poznatome Aloe Vera Gelu, ali u ovom slučaju sve to upotpunjeno je još i blagotvornim djelovanjem brusnice i jabuke.

Sok od jabuke vrlo je važan zbog sadržaja vitamina C i A, te kalija i pektina.

Aloe Berry Nectar može se konzumirati uz obrok, ali i samostalno. Ugodnu aromu i okus osigurava prirodna i svježa brusnica,

te slatka i zrela jabuka. Dodani prirodni voćni šećer, fruktoza, čini ga slatkim, ali omiljenim napitkom i za odrasle i djecu.

SASTOJCI:

Sok Aloe vere (90,3%), fruktoza, sirup od borovnice (1,47%), sirup od jabuke (0,3%) ovlaživač (sorbit), antioksidans (askorbinska kiselina), limunska kiselina, konzervans (kalijev sorbat, natrijev benzoat), stabilizator (xanthan gum), antioksidans (vitamin E).

Netto: 1 litra

DOZIRANJE

Dobro izmućkati, dnevno po 0,5 dL.

- Sva povoljna djelovanja Aloe Vera Gela u kombinaciji sa slatkim okusom brusnice

- Izvor prirodnog vitamina C

PRODUCT #034

