

Godina XII. broj 4. – travanj 2008.

NIJE ZA PRODAJU

FOREVER



HUNGARY / ALBANIA / BOSNIA AND HERZEGOVINA / CROATIA / MONTENEGRO / SERBIA / SLOVENIA





„Uđi hrabro, svoje strahove ostavi pred vratima!”

Nadam se da će vam se svidjeti moje pismo. Za mene je bio nevjerojatan doživljaj prisjećati se i s pomoću fotografija ponovno proživjeti prekrasne trenutke koje sam proživio zajedno sa svojim prijateljima iz Kanade na onoj priredbi, na kojoj ne samo što smo stekli doživotne uspomene i doživljaje, nego smo se mogli obogatiti i golemom motivacijskom snagom. I uspješni naših najnovijih suradnika foreverovaca mogu poslužiti kao dobar uzor. Primjer Borisa i Irine duboko se dojmio svih nazočnih.

Njihova je priča veličanstvena i čovjeka ponese. Ipak je to toliko svakodnevan, tipičan primjer onoga što se događa svima nama diljem svijeta. Na svijetu živi na tisuće marljivih, predanih i ustrajnih ljudi, koji mogu zgrabiti u bilo kojem trenutku mogućnost koju nudi Forever. Oni su svoju nadarenost i sposobnosti na pametan način usmjerili u izgradnju svojega poslovanja, a danas već sa zadovoljstvom koje usređuje mogu uživati u slobodi o kojoj prije nekoliko godina nisu mogli ni sanjati. Bilo je posebno dirljivo kako su pričali o važnijim trenucima svojega života. Veličanstven je onaj osjećaj sigurnosti kad, nakon što isplatiš sve svoje

založne kredite, možeš mirno položiti glavu na jastuk, na počinak. Doista je oslobađajuće živjeti i disati kad ti pleća ne pritišće težak teret obvezatnih mjesečnih rata. Jedan od istaknutih aktera američkog Rallyja, koji također vlastitim primjerom pruža model mnogima od nas, bio je Francisco. On je snažno oslikao život koji mu pruža Forever – može živjeti u zdravlju, ima puno slobodnog vremena, materijalno je neovisan, a to je ona prava sloboda. Život bez kredita i njemu je predstavljao neslućenu motivaciju.

Priče Borisa, Irine i Francisca istaknuo sam zato što sam želio dočarati – a znam da se s tim slažu i oni – kako sasvim obični ljudi kao što su oni, ili ja, ili možda baš i Vi, mogu donijeti odluku po kojoj svoju sudbinu i svoju budućnost preuzimaju u vlastite ruke. Možemo donijeti odluku nakon koje život treba izgledati više od svakodnevnoga osmosatnog „rintanja” u nečijem uredu, više od plaćanja računa i iščekivanja početka idućeg mjeseca. Ne tvrdim da mi ne radimo naporno, da nam sve to pada s neba u ruke, međutim rezultat naše ustrajnosti, marljivosti i savjesnog rada očituje se u neovisnosti i sigurnosti.

Nedavno sam se vratio iz Europe, gdje sam bio u Mađarskoj na Europskom Rallyju u Budimpešti, o čijim bih doživljajima želio radije ispričati ponešto u svojem sljedećem pismu, a bilo je veličanstveno! Na putu kući zaustavili smo se u Beču, te sam imao prigode susresti se i s distributerima iz Austrije i Njemačke. Tijekom naših šetnji otišli smo i u obilazak jednoga dvorca koji je izgrađen oko 1700. godine, gdje me je na trenutak vrlo duboko dirnula prošlost i budućnost, te poruka odgovarajućeg pristupa prema životu. Stupivši u dvoranu obloženu prekrasnom drvenom oblogom, skrenuo sam pogled prema stropu na kojem stoji natpis „Uđi hrabro, svoje strahove ostavi pred vratima!” Dok sam slušao prijevod, pokušao sam si predočiti onu snagu koju je morao osjećati autor prije tristotinjak godina. S poniznošću želim odati počast čovjeku koji je toliko mnogo godina inspirirao toliki broj svojih suvremenika i nadolazeće naraštaje i koji je s hrabrošću i odgovornošću poručivao jednu te istu misao, a koja prožima i svakodnevicu velike Foreverove obitelji: „Uđi hrabro, svoje strahove ostavi pred vratima!”

Proljetni **ZAMAH**

Unatoč snježnim oborinama koje se uvijek trude biti prisutne i unatoč manjim nevremenima s kišom, već se osjeća u zraku da je spremna na startu ona golema energija koja će zagrijati tlo, prekriti cvijećem livade, razviti pupoljke, a na poplavu prekrasnih mirisa krenut će u akciju i rojevi pčela. Proljeće nam je pokucalo na vrata, oslobodit će se usnule energije i započinje jedan novi životni ciklus. To je polet proljeća.



Michal Poch

Mi, foreverovci, već osjećamo ovaj polet, čiji se prvi zametak mogao nazreti već i na Europskom Rallyju, te se ovaj entuzijazam kontinuirano prebaci u izvjesno stabilno i ustrajno provođenje djelatnosti. Svi koji smo bili ondje osjetili smo taj zamah i prenijet ćemo ga na svoje predstojeće priredbe i pronositi dalje u svoj svakodnevni život. Zamah proljeća je jedna golema energija koja otapa i ledene kape planinskih vrhova, koja napaja rijeke čija razina vode raste, i koja eventualno može porušiti i brane. Nastavimo li napredovati ovakvim zamahom, tada ćemo i mi moći prijeći takve brane, porušiti ograde kakve dosad nismo ni zamišljali. Prva je i najvažnija stvar uspjeti prevladati svoje granice, kako bismo ih mogli porušiti i letjeti slobodno, dok u međuvremenu trebamo uspjeti povesti sa sobom svoje prijatelje, poznanike i sve one koji pokazuju želju da nas slijede. Naša je ekipa sve veća – već više od milijun stalnih kupaca konzumira/troši, ili je već konzumirao/trošio, naše proizvode diljem naše regije.

Više od deset tisuća nas radimo kao Foreverovi poduzetnici u svojstvu glavnog ili sporednog zanimanja. Može se učiniti kao da nas je mnogo, i doista smo izrasli u najveću tvrtku koja se bavi dodatcima hrani i kozmetikom, a ujedno i u najveći multilevel marketinški sustav na području Europe. Međutim, ima nas malo. Integriranjem albanskih područja radimo na prostoru koji broji približno 33 milijuna stanovnika, a tijekom dugog niza godina još uvijek se nalazimo u fazi postavljanja temelja. Ipak, jednu stvar moramo mirne duše izjaviti: to činimo vrlo dobro. Nalazimo se u zamahu koji moramo i održati, a možda je baš to i najteže u našem poslu, naime svakodnevna ustrajnost.

Oni koji se u nas u Foreveru uspijevaju dokazati u odmjeravanju snaga, koji se dokažu i postanu graditelji mreže, položiti će s odličnim uspjehom iz nebilježenog, ali najvažnijeg predmeta fakulteta i viših škola, koji se zove život. Vi ste, moji suradnici foreverovci, položili s odličnim iz života, imali ste hrabrosti upustiti se u odmjeravanje snaga, imate hrabrosti pokazati i drugima za što ste sve sposobni. Vi ste odani i, dugoročno razmišljajući, sve slobodniji građani Foreverove Zemlje. Tu svoju sposobnost predajete iz dana u dan nekom početniku i nemojte smetnuti s uma da ste i vi započinjali na taj način, i pomažite ih na ovome prekrasnome putu. Dopusnite da nam poželim da cijele godine radimo s ovakvim elanom i da postignemo svoje isplanirane ciljeve.

Naprijed FLP Mađarska!

Prvi Dan uspješnosti u Srbiji tijekom 2008. godine protekao je u ozračju koje najavljuje nove uspjehe i ostvarivanje još viših ciljeva. Svim našim suradnicima želim sretnu i uspjesima bogatu novu godinu.

Očekuju nas novi izazovi

Domaćini naše priredbe bili su **Marija Nakić** i njezin **sin**, senior manager **Dušan**. Zajednički rad njih dvoje već godinama potvrđuje na koji način može izvrstan nastavnik postati sjajno uspješan FLP-ov suradnik. Čestitamo Mariji na prvome mjestu u Klubu osvajača 2007. godine.

Već nas čekaju novi izazovi i sigurni smo kako će predstojeća godina biti onoliko uspješna

kao i prethodna, o kojoj mirne duše možemo konstatirati da je bila povijesnom! Brojne nove kvalifikacije, brojni novi i zadovoljni suradnici, nepregledan broj promijenjenih sudbina i nebrojeno puno životnih i profesionalnih priča o uspjehu – tako bi mogao glasiti kratak rezime 2007. godine u FLP-u. Regionalni direktor za Srbiju **Branislav Rajić** zaželio je svim FLP-ovim distributerima da im radni uspjesi iduće godine

budu protkani njihovim individualnim uspjesima.

Regionalni direktor FLP-a **dr. Sándor Miliesz** govorio je o uspjesima cijele regije. Istaknuo je da je kruna svakoga timskog rada izgradnja sigurne distributerske mreže i izvjesna predvidiva i stabilna budućnost u okviru tako goleme tvrtke kakva je FLP. Zahvaljujemo na lijepim riječima i nadamo se da ćemo i ove godine zajednički ostvariti nove ciljeve

i timske uspjehe. Gledateljstvo koje je do zadnjega mjesta ispunilo Dom sindikata moglo se upoznati s novim članovima President's Cluba, na čelu s najboljim distributerima 2007. godine, **Veronikom** i **Stevom Lomjanskim**.

Čestitamo ujedno **dr. Aleksandaru Petroviću** i **Mirjani Petrović-Đuknić** na **2500%**tnom rastu njihova prometa.

Na jedan trenutak svi u dvorani pomislili su da naš





gostujući umjetnik ima lice od gume, dok smiješne grimase i mimika, od kojih se čovjek nasmije do suza, predstavlja-ju samo malen dio zabavno-humorističnog nastupa člana

nezaboravne skupine „Sedmorica mladih“ **Jove Radovanića**. Jovo je naš iznimno dragi prijatelj, kojega uvijek vrlo rado pozivamo na svoje priredbe, te se nadamo da će

nam i ubuduće iskazivati čast svojom nazočnošću.

Proizvodi iz skupine dodataka hrani u velikoj i znatnoj mjeri pridonose boljoj kvaliteti života, posebno u onih

osoba koje obraćaju posebnu pozornost na svoje zdravlje i načinom života stavljaju važan naglasak na prevenciju. O tome nas je u svojem predavanju izvijestila **dr. Lidi-**



ja Stamenić. Hvala joj na uspješnom predavanju, kao i na brojnim savjetima.

FLP već niz godina u praksi primjenjuje ove proizvode izuzetne kakvoće, a to zorno potvrđuje da je donio ispravnu odluku kada je od samih početaka potrošačima diljem svijeta ponudio mogućnost koja se temelji na kakvoći i povjerenju. **Dr. Aleksandar Petro-**

vić pružio je pregled uporabe FLP-ovih proizvoda. Vrlo su vrijedna iskustva stečena tijekom uporabe proizvoda, jer nas doista približavaju kvalitetnijem životu, sreći i blagostanju.

Naša tvrtka svake godine promiče nove linije proizvoda na tržištu, što je rezultat višegodišnjega znanstveno-istraživačkog rada, a i stvarna potreba čovječanstva. Naš su-

radnik manager **Siniša Blašković** prezentirao je nove FLP-ove proizvode. Sigurni smo da će početno zanimanje pred svim pojedinim proizvodima otvoriti vrata zadovoljnim potrošačima.

Proglasili smo novokvalificirane **supervizore, assistant managere i managere**, te se pozornica Dana uspješnosti pokazala premalenom kako bi

odjedanput primila sve naše suradnike koji su učinili značajan korak naprijed na svojem FLP-ovskom stručnom životnom putu.

Na našim priredbama Dana uspješnosti, koje su se održavale tijekom zime, redovito je gostovala **glazbena skupina „Legende“**. Njihova glazba iz godine u godine neumornim žarom zrači svijetom ljubavi,







romantike, sreće i zadovoljstva. Zahvaljujemo našim starijim prijateljima na nastupu, želimo im puno uspjeha i nadamo se da ćemo ih uskoro moći ponovno pozdraviti na našim priredbama.

Mreža suradnika takav je kapital u čiju izgradnju treba uložiti doista puno napora, odnosno to je nešto što treba i njegovati. Zajednička zadaća svih FLP-ovih suradnika jest razumjeti mrežni marketing, koji je jedan od najboljih me-

toda rada budućnosti, zbog toga živimo i radimo u tome, zbog toga pružamo i drugima ovu mogućnost. Mi smo graditelji mreže, a time i dio metode rada suvremenog svijeta – glasila je poruka na kraju predavanja naše suradnice, soaring managerice **Vesne Kuzmanović**.

Marija i Branko Mihajlović postigli su kvalifikacijsku razinu senior managera. Čestitamo i želimo da već u skoroj budućnosti postigne novu stepenicu

u sklopu FLP-ova Marketinškoga plana.

Novu članove **Kluba osvajača** dočekali smo srdačno i riječima pohvale, a i drago nam je što među njih u kontinuitetu dopijevaju neki novi suradnici.

Forever na više načina stvara tradiciju i pruža kvalitetu: na prvom se mjestu nalazi potpuna sloboda djelatnosti, materijalna neovisnost jest rad kojemu ništa ne stvara ograničenja, a na čelu svega





nalazi se zadovoljstvo koje ispunjava sve nas kako bismo mogli provoditi ovu djelatnost. Donošenje odluke i predanost predstavljaju jedino potrebno ulaganje u rad – rekla je u svojem predavanju naša suradnica, senior managerica **Nadica Jahno**.

Pobjednici poticajnog programa kupovine automobila su **Marija i Branko Mihajlović**, te **Milinka i Milisav Milovanović**. **Dr. Nikola Čanak**, popularni „dr. Nik“, jedan je od naših najpoznatijih trenera. On je izrekao korisne savjete o ulozi distributera u

okruženju postojećih životnih prilika.

Predrasude, izgovori, izmišljene zapreke i problemi mogu samo usporiti razvoj личности i spriječiti pojedinca u tome da preuzme odgovornost za svoj rad i svoj uspjeh. Na temelju predavanja dr.

Nika znamo da postoji rješenje za probleme – moramo poraditi na vlastitom razvoju личности, na praktičnom radu, kao i na prevladavanju problema, zapreka koje se javljaju tijekom posla.

Branislav Rajić
regionalni direktor FLP Srbije

Proljeće uspjeha



Voditelji programa Dana uspjehnosti, koji je prizivao ozračje Europskog Rallyja, soaring managerica i članica President's Cluba Hajnalka Senk i safirni manager Zsolt Fekete, u svojstvu izvanrednih domaćina proveli su sudionike kroz programe koji su računali na veliko zanimanje publike.



Regionalni direktor **dr. Sándor Miliesz** izvijestio je nazočne o nezaboravnom ozračju, o organiziranosti Rallyja i jedinstveno visokoj razini

priredbe. Istaknuo je djelatnost regije kojom smo postali ekipa što već sada prikazuje vodeći promet na kontinentu. Ovaj istaknuti rezultat, kad se izrazi u

brojkama, iznosi 29.600 bodova. S radošću je najavio otvorenje FLP-ova restorana Sasfészek (Orlovo gnijezdo) koji naše distributere i suradnike dočekuje





otvorenih vrata, s finim delicijama i ugodnim ozračjem.

Nakon riječi regionalnoga direktora, istaknuti umjetnici u brojnim disciplinama svijeta glazbe **Zoltán Mága i Anđeli**, te kao gošća **Anikó Németh**, oživjeli su čarobne glazbene točke na svojim instrumentima.

Nakon očaravajućeg nastupa uslijedila su predavanja senior managera **dr. Ide Nagy i dr. Ferenc Kissa** o proljetnoj zaštiti zdravlja, u sklopu kojih su predstavili mogućnosti koje se kriju u Aloe veri te u dodacima hrani. Istaknuli su važnost nadoknade iscrpljene zalihe vitamina, kao i mogućnost prevladavanja

eventualnog problema prekomjerne tjelesne težine.

Nakon toga je manager, otorinolaringolog **dr. Elemér Nagy**, pozvao na pozornicu one naše suradnike koji su sa sudionicima Dana uspješnosti podijelili svoja iskustva.

Priznanje i slavlje naših suradnika koji su stigli do prvih kvalifikacijskih postaja – supervizora i **assistant managera** – bilo je popraćeno čestitkama i buketima cvijeća.

Nakon tih priznanja oduševljenu je publiku svojim veličanstvenim programom ponovno očarao **Zoltán Mága**. Naš suradnik manager **Gábor Oláh**, u

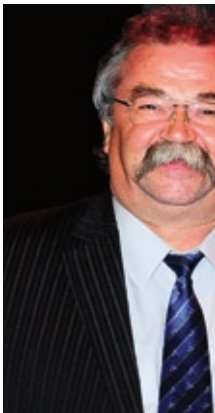




svojem predavanju pod naslovom *Davatelj poticaja*, kroz svoj je životni put predstavio sudbonosnu snagu FLP-a i sve one veličanstvene mogućnosti koje su ga poticale na putu prema uspjehu.

Senior managerica **István-né Miklós-Maca**, u svojem predavanju pod naslovom *Nakon Europskoga Rallyja*, podijelila je svoja razmišljanja s našim suradnicima o snazi koja se skriva u timskom radu, te o sreći koju nosi susret s čelnicima.

U svojstvu nastavka priredbe uslijedio je **Klub osvajača**,





kojega je na temelju osobnih i non-managerskih bodova predstavljalo desetero najuspješnijih graditelja mreže u prethodnih dvaju mjeseca.

U mjesecu siječnju na najvišem postolju završili su senior manageri **Márta Zsiga i István Tóth**, dok je isto mjesto u veljači zauzeo soaring manager i član President's Cluba **Tibor Éliás**.

Naš je regionalni direktor zahvalio svojim suradnicima na požrtvovnu radu u provedbi i organizaciji Europskoga Rallyja.

Nakon toga na pozornici su se pojavili naši suradnici koji su se kvalificirali na razinu **managera** i koji su na ovoj stepenici svojega uspjeha izrazili zahvalnost svojim sponzorima i njihovu radu kojim su im pomogli dospjeti na ovaj put.

Nakon toga su se pred publikom pojavili ponosni pobjednici poticajnog programa kupovine automobila. Treće mjesto osvojili su safirni manageri i članovi President's Cluba **István Halmi i Rita Halminé Mikola**.

Zatim smo mogli pozdraviti senior managere koji su to postali u siječnju, **dr. Évu Szabó Bárányné i Istvána Báránya**, te one u veljači, **Jánosa Geróa i Ju-**





liannu Katalin Jócsák Gerőné te Mártu Köves. Želimo im dalje uspjehe u FLP-ovoj ekipi.

Među **top 10** europskih distributera iz naše su regije dijamantno safirni manager i član President's Cluba **Miklós Berkics**, koji je osvojio deveto mjesto, i safirni manageri **József Szabó i Józsefné Szabó** na šestom mjestu. U svojstvu dijama-

nata na Foreverovoj pozornici zasjali su **Veronika i Stevo Lomjanski** iz Srbije, te dvostruki dijamant **Katrin Bajri** iz Njemačke.

U nastavku Dana uspješnosti, koji je protjecao u izuzetnom ozračju, mogli smo pozdraviti safirne managere koji su to postali tijekom siječnja, **dr. Endrea Seresa i dr. Katalin Pirkhoffer Seresné**, koji su na pozornicu





pozvali svoje suradnike i koji su im pred auditorijem izrazili zahvalnost na ustrajnom radu.

Kvalifikacija je bila popraćena očaravajućim tonovima. Pjevačica Operetnog kazališta **Zsuzsa Vágó** očarala je gledateljstvo jednom prekrasnom pjesmom iz mjuzikla *Abigél*.

Dr. Sándora Milesza sada smo već mogli pozdraviti u svojstvu safirnog managera. On je pozvao na pozornicu svoju obitelj, kao i svoje prvogeneracijske suradnike graditelje mreže te im je izrazio zahvalnost na potpori u njegovu dosadašnjem radu.







Usljedili su kvalificirani **poticajnog programa Profit Sharing**, koji su predstavili svoje vrijedne čekove osvojene u okviru poticajnog programa tvrtke.

Nakon toga je oduševljena publika burnim pljeskom pozdravila dijamantno safirnog managera i člana President's Cluba kao vlasnika čeka profitno-poticajnog programa ispisanog na iznos u najvećoj vrijednosti.

U okviru zadnjeg predavanja mogli smo poslušati riječi **Michaela Strachowitza**, koji je u svojstvu jednoga od najglasovitijih MLM-trenera Europe poticao i poučavao gledateljstvo. Istaknuo je fenomenalne mogućnosti koje pruža multilevel marketing, odnosno poslužio je vrijednim savjetima i ohrabrivao naše suradnike.

Događaj koji je zaključio ovaj dan bila je kvalifikacija **assistant supervizora**. Iako je ovo tek njihov prvi korak, oni se ipak nalaze na pravom putu prema određenoj postizanja svojih najvećih uspjeha.

Conquista

DESET NAJUSPJEŠNIJIH DISTRIBUTERA
OSOBNIM I NON MANAGERSKIS



Mađarska

1. **Éliás Tibor**
2. **Tóth István i Zsiga Márta**
3. **Oltvölgyiné Zsidai Renáta**
4. Kovács Gyuláné i Kovács Gyula
5. Papp Tibor i Papp Tiborné
6. Szakál Istvánné i Szakál István
7. Csuka György i dr. Bagoly Ibolya
8. Nagy Ádám i Nagyné Belényi Brigitta
9. Hollóné Kocsik Judit i Holló István
10. Juhász Csaba i Bezzeg Enikő

Srbija, Crna Gora

1. **Filić Zorica i Filić Dragan**
2. **Mijušković Vera i Mijušković Zoran**
3. **Grozdanović Miroslav i Grozdanović Stamenka**
4. dr. Petrović Aleksandar i Đuknić Petrović Mirjana
5. Rakovac Radmila i Rakovac Budimir
6. Micašević Nada
7. dr. Ratković Marija i Ratković Cvetko
8. Aleksov Jordan i Aleksov Ljubica
9. Davidov Ljubica i Davidov Ljubomir
10. Beršić Olivera i Beršić Fadil

ador Club

KLUB OSVAJAČA

U MJESECU VELJAČI 2008. GODINE PO
SKIM BODOVNIM REZULTATIMA



Hrvatska

1. Jurović Zlatko i Jurović Sonja
2. Lesinger Ivan i Lesinger Danica
3. Stazić Julijana
4. Bojović Branko
5. Vukas Božica
6. Matek Zdenko i Matek Mira
7. Grbac Silvana i Grbac Vigor
8. Lučić Nevresa i Lučić Ivica
9. Žic Nives
10. Banić Nedjeljko i Banić Anica

Bosna i Hercegovina

1. Medić Stana i Medić Bogdan
2. Šaf Ljiljana i Šaf Vladimir
3. Čatić Gaibija i Čatić Munira
4. dr. Vukić Radenko i Vukić Radenka
5. Mladenović Milena i Mladenović Milenko
6. Hodžić Medina
7. Crnčević Zečir
8. dr. Smajlović Mirsada
9. Hadžović Enra
10. Drašković Janja

Slovenija

1. Zore Jožefa
2. Iskra Rinalda i Iskra Lučano
3. Bigec Danica
4. Batista Ksenija
5. dr. Herlič Srečko
6. Zabkar Alain i Kević Zorana
7. Savski Rajko i Savski Gabriele
8. Cvijanović Ana i Cvijanović Božidar
9. Mohorič Brigita
10. Kuder Justina i Kuder Vinko

Zajedno na putu uspjeha



Razinu senior managera postigli su: (sponzor)

Gerő János i Gerőné Jócsák Julianna Katalin (*Kunkli Imréné i Kunkli Imre – HU/Nagy Katalin – RO*)

Köves Márta (*Perina Péter*)



Managersku razinu postigli su: (sponzor)

Boskó Hilda i Boskó Béla (*Oltvölgyiné Zsidai Renáta*)

Keneseiné dr. Milics Margit i Kenesei Gyula (*dr. Máhr Károly i Bali Viktória*)



Razinu assistant managera postigli su:

Bárdos Ilona
Bata Orsolya
dr.Tóth Zsuzsanna i Katona János
Fiser Péter i Fiserné Bartus Zsófia
Gáspár József i Hegedűs Judit
Gombás Csilla Anita i Gombás Attila

Grozdanović Miroslav i
Grozdanović Stamenka
Hargitai András i Szabó Nikolett
Letek László i Letek Lászlóné
Mezőfi Emil i
Mezőfiné Jakab Ildikó

Mijušković Vera i Mijušković Zoran
Szolnoki Mónika
Torma Károly i Boldog Zsuzsanna
Tóth Ildikó
Tóth Zsolt
Vajda Józsefné i Vajda József



Supervizorsku razinu postigli su:

Arató Gyöngyi Mária i Arató László
Arnold László
Bábiczki Zoltánné i Bábiczki Zoltán
Babus Istvánné i Babus István
Baráth Anett
Berta Ákos
Csík Mária
Csoma Csilla
Dávid Mónika
Dinčić Jelena i Dinčić Mirosljub
dr. Cvijić Milenko i Cvijić Ljiljana
dr. Bán Domonkos
dr. Gáspárné Gerván Gabriella
dr. Scheuring Zsolt
dr. Szántay Gábor
dr. Tóth Lászlóné
dr. Vajna Annamária i dr. Tóth László
Ernhéfer Ferencné
Farkas István i Farkas Istvánné
Farkas Tamás
Forgács Béla
Fülöp Lászlóné i Fülöp László
Gothár Henriett
dr.Graf Miklós i Grafné Huszák Ágnes
Györfi Józsefné i Györfi József
Görzsöny László i
Görzsöyné Tóth Teodóra
Hartvig Dragica i Hartvig Slavko
Helczman Lászlóné i Helczman László
Hettik Nándor i Hettik Gabriella
Horváth Szilveszter
Horváth Gábor
Hrachovina Tiborné i Hrachovina Tibor

Ilkaházi Béláné
Illés Katalin
Illésy Lászlóné i Illésy László
Ipacs István i Ipacsné Visnyei Nikolett
Jovanović Marica
Jovanović Sanja
Kanjuh Ana
Kerekes Szilvia
Kereszturi Hajnalka
Király Szilvia
Kissova Monika
Kocsik Szabolcs
Koczkás Csilla
Kovács Edit
Kovácsné Antalfia Evelin i
Kovács Zoltán
Krajčér Irena
Kulcsár Benjamin
Kusnyér Mihály i
Kusnyérné Csillag Erika
Kónya Tibor
Kő Józsefné i Kő József
László Lászlóné i László László
Marić Vesna
Matić Danijela i Matić Dragan
Mihailović Draginja
Milanović Vesna i Milanović Dragan
Mladenović Jasmina i
Mladenović Srećko
Molnár Dániel
Németh Edit i Németh Zsolt
Nagy Lászlóné i Nagy László
Nagyné Tóth Andrea i Nagy Attila

Ország Judit i Nagy Péter
Pádár Gáborné i Pádár Gábor
Palkovics András i
Palkovicsné Nagy Gabriella
Papp József
Peringer László i
Peringerné Molnár Györgyi
Pordán Petra
Pozsár Ibolya i Pozsár Imre
Radović Nada i Radović Radovan
Rusz Tamásné i Rusz Tamás
Sármány László i Sármány Lászlóné
Savić Jelena i Savić Ljubiša
Simon Gábor
Sitkerné Csizmadia Ágnes i
Sitker János
Stojanović Mirjana
Szántó József
Székely Sándor i Székely Sándorné
Szabó Hajnalka
Szakács Tamásné i Szakács Tamás
Szakály Róbert i Szakály Róbertné
Tálasné Tóth Julianna i Tálas Tibor
Tóth György i Seliga Mária
Tóthné Cseh Melinda i Tóth Zoltán
Urbán László
Vakherda Erika i Vakherda Sándor
Vasvári Adrián
Veres Andrea i Veres Imre
Veskovac Snežana i
Veskovac Dragoje
Zdjelar Ljiljana
Zelvajova Viera i Vojtech Zelvaj

1. razina

Ádámné Szöllösi Cecília i
 Ádám István
 Babály Mihály i
 Babály Mihályné
 Bakó Józsefné i
 Bakó József
 Bakóczy Lászlóné
 Bali Gabriella i
 Gesch Gábor
 Balogh Anita i
 Süle Tamás
 Bánhegyi Zsuzsa i
 dr. Berezvai Sándor
 Barnak Danijela i
 Barnak Vladimir
 Becz Zoltán i
 Becz Mónika
 Begić Zemir
 Bertók M. Beáta i
 Papp-Váry Zsombor
 Bognárné Maretics Magdolna i
 Bognár Kálmán
 Bojtór István i
 Bojtorné Baffi Mária
 Botka Zoltán i
 Botka Zoltánné
 Brumec Tomislav
 Csepi Ildikó i
 Kovács Gábor
 Csuka György i
 dr. Bagoly Ibolya
 Csürke Bálint Géza i
 Csürke Bálintné
 Darabos István i
 Darabos Istvánné
 Davidović Mila i
 Davidović Goran
 Dobsa Attila i
 Dobsáné Csáki Mónika
 dr. Dóczy Éva i
 dr. Zsolczai Sándor
 Dragojević Goran i
 Dragojević Irena
 dr. Farády Zoltán i
 dr. Farády Zoltánné
 Fejzsés Ferenc i
 Fejzsésné Kelemen Piroska
 Futaki Gáborné
 Geczó Éva Krisztina
 Geczó László Zsoltné i
 Geczó László Zsolt
 Gulyás Melinda
 Haim Józsefné i
 Haim József
 Hajcsik Tünde i
 Láng András
 Halomhegyi Vilmos i
 Halomhegyiné Molnár Anna
 Hanyecz Édina
 Hári László i
 Hegyi Katalin
 Heinbach József i
 dr. Nika Erzsébet
 Hofbauer Rita i
 Gavalovics Gábor

Jakupak Vladimir i
 Jakupak Nevenka
 Jancsik Melinda
 Janović Dragana i
 Janović Miloš
 dr. Kálmánchey Albertné i
 dr. Kálmánchey Albert
 dr. Kardos Lajos i
 dr. Kardosné Hosszú Erzsébet
 Kása István i
 Kása Istvánné
 Keszlerné Ollós Mária i
 Keszler Árpád
 Kibédi Ádám i
 Ótos Emőke
 Klaj Ágnes
 Knežević Sonja i
 Knežević Nebojša
 Knisz Péter i
 Knisz Edit
 Kovács Gyuláné i
 Kovács Gyula
 Kovács Zoltán i
 Kovácsné Reményi Ildikó
 Köves Márta
 Kulcsárné Tasnádi Ilona i
 Kulcsár Imre
 Kuzmanović Vesna i
 Kuzmanović Siniša
 Lapicz Tibor i
 Lapiczné Lenkó Orsolya
 dr. Lazarević Predrag i
 dr. Lazarević Biserka
 Léránt Károly i
 Lérántné Tóth Edina
 dr. Lukács Zoltán i
 dr. Lukácsné Kiss Erzsébet
 Márton József i
 Mártonné Dudás Ildikó
 Mičić Mirjana i
 Harmoš Vilmoš
 Mihailović Branko i
 Mihailović Marija
 Miklós Istvánné i
 Tasi Sándor
 Milanović Ljiljana
 dr. Miškić Olivera i
 dr. Miškić Ivan
 Molnár Zoltán
 Mrakovics Szilárd i
 Csordás Emőke
 Mussó József i
 Mussóné Lupsa Erika
 Nagy Ádám i
 Nagyné Belényi Brigitta
 Nagy Zoltán i
 Nagyné Czunas Ágnes
 Nakić Marija i
 Nakić Dušan
Oltvölgyné Zsidai Renáta
 Orosz Ilona i
 dr. Gönczi Zsolt
 Orosz Lászlóné
 Ostojčić Boro
 Papp Imre i
 Péterbenzce Anikó
 Papp Tibor i

Papp Tiborné
 dr. Pavkovič Mária
 Perina Péter
 Petrović Milena i
 Petrović Milenko
 Radóczki Tibor i
 dr. Gurka Ilona
 Ramhab Zoltán i
 Ramhab Judit
 Ráth Gábor
 Révész Tünde i
 Kovács László
 Rezván Pál i
 Rezvánné Kerek Judit
 Róth Zsolt i
 Róthné Gregin Tímea
 Rudics Róbert i
 Rudicsné dr. Czinderics Ibolya
 Schleppné dr. Kász Edit i
 Schlepp Péter
 dr. Steiner Renáta
 Stilin Tihomir i
 Stilin Maja
 Sulyok László i
 Sulyokné Kökény Tünde
 Szabados Zoltán i
 Szabadosné Mikus Emese
 Szabó Ferencné i
 Szabó Ferenc
 Szabó Ildikó
 Szabó János i
 dr. Farkas Margit
 Szabó Péter i
 Szabóné Horváth Ilona
 dr. Szabó Tamásné i
 dr. Szabó Tamás
 Szegfű Zsuzsa
 Szeghy Mária
 Székely János i
 Juhász Dóra
 Székér Marianna
 Széplaki Ferencné i
 Széplaki Ferenc
 Tanács Ferenc i
 Tanács Ferencné
 dr. Tombáczné Tanács Erika i
 dr. Tombácz Attila
 Tordai Endre i
 Tordainé Szép Irma
 dr. Tumbas Dušana
 Ugrenović Miodrag i
 Ugrenović Olga
 Varga Zsuzsa
 Vitkó László
 Zakar Ildikó

2. razina

Botis Gizella i
 Botis Marius
 Budai Tamás
 Czeléné Gergely Zsófia
 Császár Ibolya Tünde
 Dominkó Gabriella
 Gajdo Anton
 Gecse Andrea

Hertelendy Klára
 Illyés Ilona
 Juhász Csaba i
 Bezzeg Enikő
 Milovanović Milanka i
 Milovanović Milisav
dr. Németh Endre i
Lukácsi Ágnes
 Ocokoljić Daniela
 Papp Imre i
 Péterbenzce Anikó
 dr. Ratković Marija i
 Ratković Cvetko
 Rózsahegy Zsoltné i
 Rózsahegy Zsolt
 dr. Schmitz Anna i
 dr. Komoróczy Béla
 Siklósné dr. Révész Edit i
 Siklós Zoltán
 Tóth Csaba
 Tóth István i
 Zsiga Márta
 Varga Géza i
 Vargáné dr. Juronics Ilona

3. razina

Berkics Miklós
 Bíró Tamás i
 Orosházi Diána
 Bruckner András i
 dr. Samu Terézia
 Buruš Marija i
 Buruš Boško
 Éliás Tibor
 Fekete Zsolt i
 Ruskó Noémi
 Halmi István i
 Halminé Mikola Rita
 Herman Terézia
 Kis-Jakab Árpád i
 Kis-Jakabné Tóth Ibolya
 dr. Kósa L. Adolf
 Krizsó Ágnes
 Leveleki Zsolt
 Lomjanski Stevan i
 Lomjanski Veronika
 Ocokoljić Zoran
 Senk Hajnalka
 dr. Seresné dr. Pirkhoffer Katalin i
 dr. Seres Endre
 Szabó József i
 Szabó Józsefné
 Szépné Keszi Éva i
 Szép Mihály
 Tamás János i
 Tamás Jánosné
 Tóth Sándor i
 Vanya Edina
 Utasi István i
 Utasi Anita
 Vágási Aranka i
 Kovács András
 Varga Róbert i
 Vargáné Mészáros Mária

Poštovani suradnici!

Kalendar priredbi 2008. g.: termini održavanja Success Day-a: 10. svibnja (09. svibnja Skup managera), 21. lipnja 19. srpnja, 20. rujna, 18. listopada, 15. studenog, 20. prosinca

Naručite proizvode na home-pageu www.flpseeu.com.

com. Najugodnije i najsigurnije rješenje – ne samo sa stajališta neposredne kupnje, nego i evidentiranja narudžbi. Iznimno sredstvo i tijekom preporuke proizvoda, naime ponuda je primamljiva za sve zainteresirane. Bodovna vrijednost svih narudžbi u roku od 24 sata dodaje se ažurnoj vrijednosti, a putem Interneta možete je saznati u bilo kojem trenutku. (www.foreverliving.com)

Veleprodajnu karticu izrađenu od plastike i opremljenu magnetskom trakom možete preuzeti osobno u uredima tvrtke svakoga radnog dana!

Naša tvrtka osigurala je nekoliko mogućnosti za dobivanje informacija o podacima o vašem prometu, o stanju Vaših bodova:

- U vašem mjesečno primljenom obračunu bonusa (u zadnjem redu za obračun bonusa /obračun provizije/) možete pronaći svoje korisničko ime (LOGIN ID) i svoju lozinku (PASSWORD) za pristup na američki home-page naše tvrtke (www.foreverliving.com). Nakon priključivanja na home-page, kliknite na Mađarsku i možete provjeriti aktualno stanje Vaših bodova.
- Informacije o stanju Vaših bodova možete zatražiti i putem sustava SMS-a koji već nekoliko godina funkcionira uspješno.
- O aktualnim podacima o vašem prometu svesrdno će Vas informirati i naši suradnici u telefonskoj službi za stranke našega središnjeg ureda u Budimpešti.
- Osobne informacije o vrijednosnim bodovima mađarski distributeri mogu zatražiti putem telefona na brojevima +36-1-269-53-70 i +36-1-269-53-71, a distributeri iz Hrvatske, Bosne i Hercegovine, Srbije i Crne Gore na broju +36-1-332-55-41. Molimo svoje suradnike da se pri traženju informacija isključivo ograniče na svoje vrijednosne bodove i informacije o svojem poslu!

Internetinfo:

Dragi naši distributeri proizvoda, ovim Vam putem želimo priopćiti da informacije možete dobiti s dva home-pagea naše tvrtke. Jedan je **www.flpseeu.com** – to je adresa home-pagea naše regije i mađarske web-trgovine. Kodove za pristup i za kupnju možete zatražiti u našim uredima. Na home-pageu su aktualni i raniji brojevi časopisa dostupni unošenjem lozinke „forever“, a foto-galerija lozinkom „success“. Središnji home-page tvrtke, ili popularno nazvan „američki home-page“, jest **www.foreverliving.com**. On pruža FLP-vijesti u svijetu, daje informacije o međunarodnim podacima za kontakt, te razne druge korisne obavijesti, kao i dnevne bodovne rezultate pojedinog suradnika. Ovoj adresi mogu pristupiti

svi zainteresirani. Na stranicu možete pristupiti kliknuvši na „distributor login“. Vaše korisničko ime i distributerski broj (bez crtica). Vaša lozinka se nalazi pri dnu mjesečnog obračuna.

Molimo naše poštovane distributere da i ubuduće obrate pozornost pri popunjavanju narudžbenice proizvoda i drugih obrazaca! Radi izbjegavanja pogrešaka, prepravljene narudžbenice (podaci naručitelja i sponzora) i narudžbenice bez potpisa nećemo biti u mogućnosti prihvatiti! Molimo Vas, povedite računa i da točno i čitko popunite prijavne listove: tiskanim slovima, plavom ili crnom kemijskom olovkom! U slučaju promjene imena ili adrese, molimo Vas da ispunite obrazac namijenjen za izmjenu podataka!

Radi financijske sigurnosti, molimo Vas da u slučaju traženja informacija o bonusima putem opunomoćenika, opunomoćenik donese sa sobom svoju osobnu iskaznicu! Na osnovi međunarodne poslovne politike, svaki distributer koji je potpisao prijavni list (ugovor) stječe pravo na obavljanje kupnje proizvoda neposredno iz ureda, po veleprodajnim cijenama. Distributeri postaju registrirani tek prilikom svoje prve kupnje, davanjem na uvid ranije predanoga i pečatom ovjerenoga drugog primjerka prijavnog lista kao i popunjene narudžbenice.

NIJE U SKLADU S PRAVILIMA

Nikada nemojte proizvod kupovati ili prodavati preko drugih elektroničkih kanala, ili jedinica maloprodaje. Imajući u vidu mogućnosti elektroničkih medija u odnosu na razne prodajne kanale, stajalište je Forever Living Productsa da se te jedinice smatraju maloprodajnim objektima. Prema poslovnoj politici koja je na snazi, prodaja ili izlaganje bilo kojeg proizvoda, ili tiskanog materijala FLP- a u maloprodajnim objektima, strogo je zabranjena. Promet robe s pomoću elektroničkog medija može se odvijati isključivo putem home-pagea www.flpseeu.com.

Obavješćujemo Vas da neovlaštena predaja ugovora nije u skladu s pravilima. Možemo prihvatiti samo vlastoručno potpisane ugovore. Svi ostali potpisi smatrat će se krivotvorenjem službenih dokumenata.

Responzoriranje!

Željeli bismo Vam skrenuti pozornost na pravila „ponovnog sponzoriranja“, koja se nalaze u 12. poglavlju Poslovne politike. Važno je znati da mogućnost ponovnog sponzoriranja nije automatski proces, nego može stupiti na snagu samo nakon podnošenja utvrđenih obrazaca (izjava o responzoriranju, nova pristupnica) i kontrole ispunjavanja uvjeta. Utvrđena pravila Poslovne politike krši onaj tko, zanemarujući postupak responzoriranja, registrira i po drugi put već prije registriranog distributera proizvoda.



OBVIJESTI UREDA U MAĐARSKOJ

- Adresa središnjice u Budimpešti: 1067 Budapest, Szondi utca 34, tel.: +36-1-269-5370.
- Adresa našeg skladišta u Budimpešti: 1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11, tel.: +36-1-291-8995. Komercijalni direktor: Dr Gothárd Csaba
- Adresa našeg ureda u Debrecenu: 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48, tel.: +36-52-349-657. Regionalni direktor: Kálmán Pósa.
- Ured u Szegedu: 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25, tel.: +36-62-425-505. Regionalni direktor: Tibor Radóczki.
- Adresa našeg ureda u Székesfehérváru: 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3, tel.: +36-22-333-167. Regionalni direktor: Attila Földi

Proizvodi Forever Living Productsa puštaju se u promet s preporukom Mađarskoga saveza alternativne medicine.

Molimo cijenjene distributere da uz prijavne listove i ubuduće, čak i naknadno, prilože kopiju obrtnice i kopiju porezne prijave! Ubuduće ćemo samo na temelju toga moći isplatiti proviziju! Oni naši partneri iz Mađarske koji prilikom kupnje traže račun na ime svoje tvrtke, trebaju dostaviti našem uredu sve potrebne popunjene formulare kao i kopiju dokumenata koji dokazuju posjedovanje tvrtke. Opširne informacije o tome naći ćete na oglasnim pločama u našim uredima, a na vašu molbu suradnici ureda usmeno će pružiti željene informacije.

Obavijesti o kupnji s popustom

Radi pojednostavlivanja kupnje s popustom, molimo Vas da poštujuete sljedeća pravila:

1. *Izjava:* Molimo da obratite pozornost na točnost pri ispunjavanju svake rubrike izjave! Kod osobnog preuzimanja naši će suradnici provjeriti podatke, ali u slučaju slanja izjave poštom, za to nema mogućnosti, stoga Vas molimo da svoje podatke provjerite s posebnom pozornošću, jer u slučaju netočno popunjene izjave ne može se aktivirati sustav kupnje s popustom!

2. *Kupnja:* Sustav će pri kupnji automatski ponuditi maksimalan iznos popusta onima koji su podnijeli izjavu. Kupnja ujedno znači iskorištavanje prava na popust, odnosno isplatu bonusa, te je na taj način i za osobnu kupnju potrebno

predočiti osobni dokument sa slikom. U slučaju zbirne kupnje potrebno je donijeti regularnu punomoć za svaku pojedinu osobu, po svakoj narudžbi, koju su potpisala dva svjedoka. Naši će suradnici moći prihvatiti narudžbe tek kad provjere spomenute dokumente. Kod osoba koje raspolažu izjavom, nepredočavanje osobnog dokumenta za potvrdu identiteta, odnosno neposjedovanje punomoći povlači za sobom odbijanje narudžbe!

3. *Davanje informacija:* Naši suradnici u skladištima mogu davati informacije o aktualnom iznosu popusta tek nakon predocjenja osobnog dokumenta sa slikom, ili nakon podnošenja punomoći.

Oni naši suradnici koji raspolažu izjavom, a bonuse podižu i u obliku fakture, o točnim se iznosima mogu informirati na adresi Szondi u. 34 u Budimpešti.

Želimo skrenuti pozornost distributera u Mađarskoj na usluge službe dostave tvrtke. Time će naši poštovani distributeri moći dobiti svoju pošiljku maksimalno 2 dana od narudžbe – uz usklađivanje vremena – na bilo kojoj točki u državi, koju obvezatno moraju preuzeti u roku od 48 sati, u protivnom ćemo fakturu stornirati, a bodove oduzeti. Cijena naručenih proizvoda i naknada za dostavu plaća se pri preuzimanju pošiljke. Troškove dostave u slučaju kupnje vrijednosti iznad 1 boda tvrtka preuzima na svoj teret.

Svoje narudžbe možete predati na sljedeći način:

- telefonom, gdje će Vam naši suradnici dati točnu informaciju o iznosu cijene narudžbe, o vrijednosti u bodovima i o naknadi dostave. Brojevi telefona: +36-1-297-5538, +36-1-297-5539, mobitel: 36-20-456-8141, +36-20-456-8149
- putem Interneta na adresi www.flpshop.hu,
- putem SMS-a na broj telefona +36-20-478-4732.

Obavijesti iz Sziráka:

Hotel Kastély Szirák, 3044 Szirák, Petőfi u. 26.
Tel: +36-32-485-300, faks: +36-32-485-285
Direktorica hotela: Katalin Király



OBAVIJESTI UREDA U SRBIJI

- Ured u Beogradu: 11000 Beograd, Kumodraška 162, tel.: +381-11-397-0127. Radno vrijeme ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom od 12:00 do 19:30 sati, a srijedom i petkom od 09:00 – 16:30 sati.
 - Ured u Nišu: 18000 Niš, Učitelj Tasina 13/1., tel.: +381-18-514-130, +381-18-514-131. Radno vrijeme: ponedjeljkom i četvrtkom 11.00–19.00 h, utorkom, srijedom i petkom 9.00–17.00 h.
 - Ured u Horgošu: 24410 Horgoš, Béle Bartóka 80, tel.: +381-24-792-195. Radno vrijeme radnim danom 9.00–17.00 h. Regionalni direktor: Branislav Rajić.
- Forever Living Products Beograd Vam stoji na raspolaganju sa sljedećim uslugama: predaja narudžbe putem telefona – telecentar, na broju telefona: +381-11-309-6382. Radno vrijeme: ponedjeljkom, utorkom i četvrtkom 12:00–19:30 h, a ostalim radnim danima 9:00–16:30 h. Pri telefonskoj narudžbi roba se dostavlja na adresu koja je navedena na kodnom broju. Naručitelj

- je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Troškovi dostave poštom plaćaju se po dnevnom tečaju NBS Srbije na dan kada je roba uručena. Troškove dostave poštom FLP Beograd podmiruje samo u slučaju kada narudžba pod istim kodnim brojem prelazi vrijednost 1 boda.
- Registracija novih suradnika ne može se obavljati putem telefona.
 - Pri telefonskoj narudžbi uzet će se u obzir samo narudžbe pristigle do 25. u danom mjesecu, dok se nakon toga narudžbe mogu predati samo osobno u našim uredima.
 - Reklamni materijal i svi formulari moći će se kupovati i u uredima u Horgošu i Nišu, gdje će naši distributeri moći kupiti i pristupnice i obrasce namijenjene izmjeni podataka.

Brojevi telefona naših liječnika specijalista u Srbiji:

- dr. Biserka Lazarević i dr. Predrag Lazarević: +381-23-543-318, konzultacije utorkom 13h-16h i petkom od 14h-16h
dr. Kaurinović Božidar, konzultacije srijedom i četvrtkom od 12h-14h, na br. tel.: +381-21-636 9575



OBAVIJESTI UREDA U CRNOJ GORI

- 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića br. 20. tel.: +382-081-245-402, tel./fax: +382-081-245-412. Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

Broj telefona naše liječnice specijalistice u Crnoj Gori:

- dr. Laban Nevenka: +381-69-327-127



OBAVIJESTI UREDA U BOSNI I HERCEGOVINI



Ured u Bijeljini

- Ured u Bijeljini: 76300 Bijeljina, Trg D Mihajlovića br. 3, tel.: +387-55-211-784 +387-55-212-605, fax: +387-55-221-780. Radno vrijeme radnim danom: 9.00-17.00 sati.

- Ured u Banjoj Luci 78 000 Banja Luka, Duška Koščica 22, tel.: +387-51-228-280, fax: +387-51-228-288. Regionalni direktor: dr. Slavko Paleksić. Radno vrijeme radnim danom 9.00–16.30 h.
- Ured u Sarajevu: 71000 Sarajevo, Akita Šeremeta do br. 10, tel.: +387-33-760-650. +387-33-470-682, fax: +387-33-760-651. Radno vrijeme ponedjeljkom, četvrtkom i petkom od 09.00-16.30, a utorkom i srijedom 12.00-20.00 sati. Svaka zadnja subota u mjesecu je radni dan i svake zadnje subote održat ćemo mini Dan uspjeha u uredu FLP-a. Voditeljica ureda: Enra Hadžović. U slučaju telefonske narudžbe u uredima Forever Living Productsa u Bosni zovite sljedeće brojeve (prijava novih distributera putem telefona nije omogućena): +387-55-211-784 u Bijeljini, i +387-33-760-650 u Sarajevu.

Obavijest ureda FLP-a Sarajevo

- Obavještavamo cijenjene potrošače i suradnike da od mjeseca rujna imamo i liječnicu specijalisticu i savjetnicu za BiH, koju možete kontaktirati na sljedećem broju telefona: **dr. Esma Nišić** +387-62-367-545, radno vrijeme: radnim danom 18:00 – 21:00
- Liječnica specijalistica bit će nazočna u prostorijama FLP-a Sarajevo svake srijede od 17:00 – 19:30 radi konzultacija.
 - U slučaju telefonske narudžbe naručitelj je dužan platiti cijenu u trenutku preuzimanja naručene robe. Kada vrijednost narudžbe ne prelazi vrijednost 1 boda, tada troškove dostave na kućnu adresu plaća naručitelj.



OBAVIJESTI UREDA U HRVATSKOJ

- Ured u Zagrebu: 10000 Zagreb, Trakošćanska 16.

Obavještavamo suradnike i potrošače da ured FLP-a Zagreb ima produženo radno vrijeme: ponedjeljak i četvrtak: 09:00 – 20:00; utorak, srijeda i petak 09:00 – 17:00.
Tel.: 01/ 3909 770; faks: 01/ 3704 814.

- Ured u Splitu: 21000 Split, Križine 19, tel.: +385-21-459-262.
Radno vrijeme: ponedjeljkom od 12.00 do 20.00; utorkom, srijedom, četvrtkom i petkom od 09.00 do 17.00.
Regionalni direktor: mr. sci. László Molnár.

Telefonske narudžbe: 01/ 3909 773. Troškove dostave za pojedinačnu narudžbu iznad 1 boda plaća FLP. Predavanja o proizvodima i marketingu održavaju se ponedjeljkom, utorkom, srijedom i četvrtkom od 17:00 u središnjem uredu.

Kozmetičko-edukacijski centar pruža usluge u kozmetičkom salonu u središnjem uredu po vrlo povoljnim cijenama za članove FLP-a. Radno vrijeme centra: ponedjeljak i četvrtak 12:00 – 20:00, utorak i srijeda 11:00 – 19:00 i petak 09:00 – 17:00. Rezervacije termina na tel: 01/ 3909 773.

VAŽNA OBAVIJEST: od 1. ožujka moguće je obročno plaćanje (2 – 3 rate) putem DC kartice za kupnju proizvoda i usluge kozmetičkog salona iznad 1.500 kuna. Broj telefona telefonske liječnice dr. Ljube Rauški Naglič: 091 5176 510 – svaki neparni datum od 16:00 do 20:00. Iskoristite mogućnost povlaštene kupnje. Za obavijesti upitajte svojega sponzora ili djelatnike ureda.

Brojevi telefona naših liječnica specijalistica u Hrvatskoj:

dr. Ljuba Rauški-Naglić: +385-9151-76510
dr. Eugeniya Šojat-Marendić: +385-9151-07070



OBAVIJESTI UREDA U SLOVENIJI

- 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3, tel.: +386-1-562-3640.
Radno vrijeme ponedjeljkom i četvrtkom od 12:00 do 20:00 sati, a utorkom, srijedom i petkom od 09:00 – 17:00 sati.
- Adresa skladišne prodaje u Lendavi: Kolodvorska 14, 9220 Lendava
Telefon: +386-2-575-12-70, Fax: +386-2-575-12-71,
E-mail: forever.living@siol.net. Radno vrijeme: ponedjeljkom od 12 do 20 sati, utorkom, srijedom, četvrtkom i petkom od 9 do 17 sati. Regionalni direktor: Andrej Kepe.

Broj telecentra u slučaju telefonske narudžbe: +386-1-563-7501.

Brojevi telefona naših liječnika specijalista u Sloveniji:

dr. Miran Arbeiter: +386-4142-0788 i dr. Olga Čanžek: +386-4182-4163



Ured u Lendavi



OBAVIJESTI UREDA U ALBANIJI

- Albanija, Tirana Reshit Collaku 96. Villa Forever 36.
Fax: +355 4230 535

Regionalni direktor: Borbáth Attila
Voditelj ureda: Xhelo Kiçaj, tel.: +355-4-230-535
Dostupnost: Radnim danom 9–13h, 16–20h

www.flpseeu.com **FLP TV** na internetu

Raspored programa FLP TV-a od 4. travnja do 15. svibnja

18.00 i 06.00	Himna werk	00.20 i 12-20	Laser Man
18.05 i 06.05	Dr. Sándor Milesz: Predstavljanje novih članova President's kluba	00.30 i 12.30	Manageri, vodeći manageri
18.20 i 06.20	Glazbena skupina Rajkó	01.55 i 13-55	Predavanje Adolfa L. Kóse
18.35 i 06.35	Tünde Hajcsik i András Láng: Nemoj prekinuti temeljni rad	02.20 i 14.20	Europsko natjecanje u ljepoti Sonya 1 (u teniskoj opravi)
19.05 i 07.05	Predstavljanje mjesta održavanja Europskog Rallyja 2009. godine	02.30 i 14.30	Europsko natjecanje u ljepoti Sonya 2 (u teniskoj opravi)
19.10 i 07.10	FLP-ov marketinški plan	02.50 i 14.50	Pomesteen
19.30 i 07.30	Árpád Zsolt Mészáros: točka pod naslovom Bangkok iz mjuzikla Miss Saigon	02.55 i 14.55	Europsko natjecanje u ljepoti Sonya 3 (u večernjoj haljini)
19.35 i 07.35	Supervizori, assistant m...	03.15 i 15.15	Europsko natjecanje u ljepoti Sonya 4 (u večernjoj haljini)
20.10 i 08.10	Glazba uživo, poticajno navijanje	03.30 i 15.30	Shampoo
20.30 i 08.30	Emil Tonk: Poduzeće je vrijednost – Kako trebamo zastupati vrijednosti	03.35 i 15.35	Rex Maughan - predavanje
21.10 i 09.10	Glazbena točka Miklósa Berkicsa	03.45 i 15.45	Novi manageri
21.20 i 09.20	Manageri, vodeći manageri	04.45 i 16.45	Europski Rally: Rezultati 90-ih godina + Pozdravljanje safirnih managera
22.40 i 10.40	Aranka Vágási Profitno-poticajni program 2008.	05.05 i 17.05	Dr. György Bakanek: Kako stoji zdravlje – očima foreverovaca
23.00 i 11.00	Europski Rally Glazba + predstavnici top 3 zemlje	05.35 i 17.35	Glazba + top 10 europskih distributera
00.00 i 12.00	Supervizori, assistant m...	05.50 i 17.50	Folklorni ples (Sunlegends) – iz programa Nacionalnog folklornog ansabla

PROFIT S

OPĆI UVJETI

(Kvalifikacijsko razdoblje: od 1. siječnja do 31. prosinca) Opći uvjeti za kvalificiranje na sve razine:

1. Budite aktivni (4 boda) Priznati Manager tijekom svih mjeseci kvalifikacijskog razdoblja, odnosno ako Priznatim Managerom postanete za vrijeme kvalifikacijskog razdoblja, od prvog cijelog mjeseca nakon kvalifikacije morate biti aktivni svakoga idućeg mjeseca s po 4 boda.
2. Kvalificirajte se za Voditeljski Bonus (Leadership Bonus) tijekom kvalifikacijskog razdoblja, odnosno ako postanete Priznatim Managerom za vrijeme kvalifikacijskog razdoblja, kvalificirajte se za Voditeljski Bonus tijekom svih mjeseci od prvoga cijelog mjeseca nakon kvalifikacije.
3. Izbjegavajte gomilanje robe na lageru.
4. Kvalificirajte se za program Stečenih poticaja (Program Earned Incentive).
5. Gradite svoj FLP-posao sukladno s uvijek aktualnom Poslovnom politikom i načelima korektnoga širenja mreže.
6. Sudjelujte redovito na informacijskim skupovima, priredbama, seminarima i ostalim skupovima u organizaciji tvrtke.
7. Donošenje odluke o kvalifikaciji za Poticajni program Profit Sharing spada u nadležnost čelnništva tvrtke.
8. Svi se uvjeti moraju ispuniti u regiji kvalifikacije, osim novih non-managerskih zahtjeva opisanih u tekstu koji slijedi.

PROFIT SHARING MANAGER – 1. RAZINA

Dodatni zahtjevi, povrh općih uvjeta:

1. Nakon što ste postali Priznatim Direktorom, prikupite za vrijeme kvalifikacijskog razdoblja 700 osobnih i non-managerskih bodova, od kojih najmanje 150 bodova mora potjecati od novosponsoriranih distributera. Tih 150 bodova mogu biti i zbroj bodova s područja raznih zemalja.
 - a) bodovi koji potječu iz inozemstva ne pribrajaju se zbroju bodova kao osnovici udjela u profitu
2. Bodovi responsoriranih distributera ne računavaju se u 150 bodova.
3. Preostali osobni i non-managerski bodovi moraju se realizirati u zemlji kvalifikacije.
4. Pomažite najmanje jednom svojem Priznatom Manageru u silaznoj liniji kako bi prikupio ukupno najmanje 600 bodova za vrijeme kvalifikacijskog razdoblja, nakon što je postao Priznatim Managerom. Ovaj suradnik može biti novi Manager ili suradnik koji se već prije kvalificirao za Managera. Ovi bodovi neće biti pribrajani zbroju bodova kao osnovice udjela u profitu. (Važno: u 600 bodova ubrajaju se samo bodovne vrijednosti onih mjeseci u kojima je ovaj Manager vlasnik bio aktivan.)

SHARING

PROFIT SHARING MANAGER – 2. RAZINA

Dodatni zahtjevi, povrh općih uvjeta:

1. Nakon što ste postali Priznatim Direktorom, prikupite za vrijeme kvalifikacijskog razdoblja 600 osobnih i non-managerskih bodova, od kojih najmanje 100 bodova mora potjecati od novosponzoriranih distributera. Tih „novih“ 100 bodova mogu biti i zbroj bodova s područja raznih zemalja.
 - a) bodovi koji potječu iz inozemstva ne pribrajaju se zbroju bodova kao osnovici udjela u profitu
2. Bodovi responsoriranih distributera ne uračunavaju se u 100 bodova.
3. Preostali osobni i non-managerski bodovi moraju se realizirati u zemlji kvalifikacije.
4. Na tri različite linije pomažite po jednoga svojega Priznatog Managera da se kvalificira u Profit Sharing Managera. Ovi suradnici mogu biti novi Manageri ili suradnici koji su se već prije kvalificirali za Managera.

PROFIT SHARING MANAGER – 3. RAZINA

Dodatni zahtjevi, povrh općih uvjeta:

1. Nakon što ste postali Priznatim Direktorom, prikupite za vrijeme kvalifikacijskog razdoblja 500 osobnih i non-managerskih bodova, od kojih najmanje 100 bodova mora potjecati od novosponzoriranih distributera. Tih „novih“ 100 bodova mogu biti i zbroj bodova s područja raznih zemalja.
 - a) bodovi koji potječu iz inozemstva ne pribrajaju se zbroju bodova kao osnovici udjela u profitu
2. Bodovi responsoriranih distributera ne uračunavaju se u 100 bodova.
3. Preostali osobni i non-managerski bodovi moraju se realizirati u zemlji kvalifikacije.
4. Na šest različitih linija pomažite po jednoga svojega Priznatog Managera da se kvalificira u Profit Sharing Managera. Ovi suradnici mogu biti novi Manageri, ili suradnici koji su se već prije kvalificirali za Managera.

IZRAČUN IZNOSA

1. Nakon ukupnog zbroja fond se dijeli na tri dijela, na način kako slijedi: polovica cjelokupnog iznosa fonda bit će isplaćena među suradnicima koji su se kvalificirali na 1. razinu. Jedna trećina cjelokupnog iznosa fonda bit će isplaćena među suradnicima koji su se kvalificirali na 2. razinu, dok jedna šestina cjelokupnog iznosa fonda bit će raspodijeljena među suradnicima koji su se kvalificirali na 3. razinu.
2. Visina iznosa koja će biti dodijeljena pojedinim kvalificiranim distributerima bit će definirana prema vrijednosti njihovih bodova (u koju se među novim bodovima neće uračunavati u inozemstvu realizirani bodovi), odnosno prema vrijednosti ukupnih bodova prvog Profit Sharing Managera u njihovoj skupini.
3. U svim će se kategorijama fond udjela u profitu podijeliti sa zbrojem ukupne vrijednosti bodovadistributera kvalificiranih u predmetnoj kategoriji (u koju se među novim bodovima neće uračunavati u inozemstvu realizirani bodovi), na taj se način izračunava pripadajući iznos po jednoj jedinici. Ovaj se iznos u slučaju svih kvalificiranih množi sa zbrojem bodova koji je kvalificirani prikupio, na taj se način se dobiva iznos udjela pojedinoga kvalificiranoga distributera u profitu.

*Srdačno očekujemo
sve naše suradnike
željne znanja
i relaksacije u*

Sonya[®]
Color Collection

*edukacijskom
centru Sonya*

Radno vrijeme:

Ponedjeljak: 13⁰⁰-17⁰⁰

Utorak: 12⁰⁰-18⁰⁰

Srijeda: 12⁰⁰-18⁰⁰

Četvrtak: 12⁰⁰-18⁰⁰

Petak: 13⁰⁰-17⁰⁰

u ulici Nefelejcs

(1183 Budapest, Nefelejcs u. 9-11.)

Tel.: +36-1-291-8995/151

+36-20-416-6329

Kozmetika: Ivett Rác

Masaža: Csilla Fülöp

Pedikura, manikura: Krisztina Hasznosi

u ulici Szondi

(1067 Budapest, Szondi u. 34.)

Tel.: +36-1-269-5370/151

+36-20-457-1155

Kozmetika: Ildikó Mészáros

Masaža: Ildikó Hrncsjár

Kata Ungár (0036-30/9225122) do daljnega očekuje u edukacijski centar sve željne uljepšavanja i učenja.



Sonya[®]
Color Collection

CJENIK EDUKACIJSKOG CENTRA SONYA

TRETMANI LICA

- Tretman lica s čišćenjem 5300 Ft
- Tretman za tinejdžerice s čišćenjem 3900 Ft

MALI TRETMANI (bez čišćenja)

- Cvijet mladosti 3300 Ft
- Borba protiv bora 3200 Ft
- Čarolija mora 3200 Ft
- Dubinska hidratacija 3300 Ft
- Vitalizirajuća bomba 3500 Ft
- Dodir svile 3800 Ft
- Tretman lica s parafinom (s Aloe vera gelom) 4500 Ft

MAKE UP

- Dnevni 3100 Ft
- Prigodni 3900 Ft
- Ugradnja umjetnih trepavica:
s pramenovima
po recima 170 Ft
2200 Ft

BOJENJA

- Bojenje obrva 600 Ft
- Bojenje trepavica 800 Ft
- Izbjeljivanje nausnica 600 Ft
- Izbjeljivanje lica 1100 Ft

DEPILACIJA depilacija s pomoću emulzije od meda:

- Depilacija (i oblikovanje) trepavica 1200 Ft 600 Ft
- Depilacija nausnica 1200 Ft 600 Ft
- Depilacija lica 2200 Ft 1100 Ft
- Depilacija pazuha 1600 Ft 800 Ft
- Depilacija bikini zone 2000 Ft 1000 Ft

- Potpuna depilacija bikini zone 2800 Ft 1600 Ft
- Depilacija cijelih nogu – 2800 Ft
- Depilacija potkoljenice – 1900 Ft
- Depilacija ruku – 1100 Ft
- Depilacija prsa za muškarce 2800-3400 Ft 1400-1700 Ft
- Depilacija leđa za muškarce 3500 Ft 1700 Ft

MASAŽA

- Indijska masaža glave 4100 Ft
- Thai masaža 4200 Ft
- Thai masaža stopala 4500 Ft
- Aromaterapijska, relaksirajuća / Švedska masaža 4500 Ft
- Anticelulitna i masaža za mršavljenje 5100 Ft
- Masaža s medom 4500 Ft
- Istočna osvježavajuća masaža 4200 Ft
- lomi-lomi masaža 4500 Ft
- Masaža Kleopatru (s Aloe vera gelom) 5000 Ft

MANIKURA – PEDIKURA – UMJETNI NOKTI

- Dubinsko hidratantni-hranjivi tretman ruku 1500 Ft
- Dubinsko hidratantni-hranjivi tretman nogu 1700 Ft
- Medicinska pedikura 2000 Ft
- Kompletan tretman ruku i nogu 2900 Ft
- Parafinski tretman ruku 1500 Ft
- Parafinski tretman nogu 1500 Ft
- Gel metoda 4200 Ft
- Ispuna 3200 Ft
- Učvršćivanje prirodnih noktiju s pomoću gela 2800 Ft
- Dekoriranje 900-1000 Ft
- Lakiranje 500 Ft
- Njega noktiju s pomoću propolisa 1500 Ft

Priča o našem managerstvu

KAKO SMO SE DOKOPALI SUPROTNE OBALE?



Uvijek će biti ljudi koji će držati tvoje ruke s obale ove strane i povlačiti te natrag, zato što se brinu za tebe, ili jednostavno zato što se oni boje promjena. Uvijek će biti ljudi koji će ti ruke pružati sa suprotne obale i koji će te pozivati prema sigurnosti. A i gore će uvijek postojati netko tko će ti pomoći da se ne izgubiš na putu, da ne izgubiš svoj cilj iz vida. Nije lako, ali se može dokopati suprotne obale, a ovo je jedna prava inicijacija.

Naša je priča započela boležljivošću naše kćerke Adél. Nakon rođenja gotovo je uvijek bila bolesna, curio bi joj nosić, a pluća bi joj se uspuhala zbog otežanog disanja. Već je s tri mjeseca zaostajala u odnosu na prosječan razvoj. Naš liječnik poslao nas je na sve moguće pretrage, ali nije pronađen nijedan poseban razlog zbog čega se ne razvija odgovarajuće. Bilo je nekakvih problema s resorpcijom željeza. Nije imala teka i često bi noću plakala. Nisu pomagala nikakva sredstva.

9. prosinca 2004. naši prijatelji **Ági Géring** i **Gábor Lukács** prvi su nam put doni-

jeli aloe gel. Hvala im na tomu! Adélka ga je vrlo rado pila, a mi smo bili mišljenja da to mora biti dobro, jer takvo malo stvorenje još nije pod utjecajem reklama kojima bi povjerovala. Tek smo oko Božića postali svjesni da već više od dva tjedna dijete nije bolesno, što se još, otkako je rođena, nije dogodilo. Otada joj je samo dvaput curio nosić u protekle tri godine. Više i ne znamo gdje se nalazi pumpica za nos, iako ih imamo nekoliko u kući. Nakon nekog vremena normalizirao joj se tek. Vrlo voli i matičnu mlijječ. Poslije smo shvatili da smo nekako odmorniji. Zamislite, uspijevali

smo prespavati cijele noći, nismo se trebali dizati dva do tri puta za malenu. Proizvodi su nam pomogli još i tada kada ih nismo uistinu konzumirali.

Tako smo nekako naručili nekoliko proizvoda i pridružili se tvrtki Forever Living Products.

Tada se meni i mojem suprugu još uopće nije javljala pomisao da bismo se s ovim željeli baviti i poslovno. Štoviše! I ja i moj suprug imali smo svoje pozamašne zadatke: razvoj državne mreže povezane s trudnoćom i pripremanje za porođaj, rješavanje svakodnevnih problema naše skupine za meditaciju, a da i ne spomenem naše obveze

oko desetomjesečne bebe i četverogodišnjeg sina Andrisa.

Moj je muž već više od 15 godina imao svoju dobro uhdan danu tvrtku, pa ni on nije imao posebnu motivaciju upustiti se u neku novu struku.

A to što se to ipak dogodilo?!

U tome je veliku ulogu imala **dr. Mária Pavkovic**, koju smo upoznali kao marketinšku stručnjakinju kada su nas prijatelji odveli k njoj. S velikim su nam oduševljenjem pričali o tome kako su u liku Márije upoznali posebnu osobu, i moram priznati to nam je zagolicalo maštu. Doista je ostavila poseban dojam na nas. Još nikada prije nisam čula

detaljno predavanje o MLM-sustavu, ali sam odmah shvatila da je ovo znatno dublja djelatnost nego da se samo širi, izgrađuje mreža. Mária je odmah osjetila kako će nas dimenzije duhovnog i osobnog razvoja ove mogućnosti zaintrigirati. Iako smo imali svoje velike planove, kao što su primjerice izgradnja i održavanje jednog centra za medicinu, ipak nas nije motivirao u prvom redu novac. Stekli smo osjećaj kako ovaj posao ima i dovoljno prostora za razigranost.

Meni je bilo važno što na taj način možemo i drugima stvoriti mogućnosti za promjene i za životnu nadogradnju. A u odluci nam je pomogla bitna činjenica što se u zaleđu nalazi jedna takva međunarodna tvrtka koja osigurava da u ma kojoj zemlji izgrađujete svoj posao, uvijek dobivate istu naknadu za svoj rad.

Sa stvarnim poslom započeli smo u ožujku, a u travnju i svibnju postali smo supervizori. Nismo to osjećali nekim velikim naporom, jer smo i mi sami počeli upotrebljavati velik broj proizvoda. A budući da smo iz dana u dan u kontaktu s velikim brojem znanaca, oni su dobro prihvaćali da im ovi proizvodi mogu biti od koristi. Još smo se tijekom proljeća upustili u kuru čišćenja pod nazivom Clean9 i Lifestyle30, a budući da su znali kako nam je važno zdravlje – svake godine više puta odradimo kure čišćenja – mnogi su se povelili za nama kako bi iskušali tu kuru.

Ljudi su stekli pozitivna iskustva, a mi smo posvećivali sve više vremena slušanju predavanja. Slijedeći Máriae upute, nabavili smo velik broj kaseti i CD-ova koje preslušavamo dok kod kuće kuhamo, čistimo stan, ili usred vožnje.

Ispočetka sam se uvelike prepala velikog mnoštva informacija kao i odgovornosti da nekome nudim proizvode. Što ako im neće biti od pomoći, ili ako im se, ne daj Bože, pogorša stanje?!

Ali s vremenom smo naučili na koji način možemo konzul-

irati liječnike, a bilo nam je od pomoći i slušanje bezbrojnih medicinskih predavanja. Nakon nekog vremena postalo nam je jasno da mi zapravo ne liječimo.

Tijekom ljeta 2005. godine kupili smo i Sonyain toranj za kozmetičku prezentaciju, jer smo uz pomoć naših sponzora i Máriae stekli vrlo mnogo iskustva na području njege ljepote. Istodobno sam u središnjici u Szondiyevoj ulici mnogo toga naučila od Kate Ungár o načinu organiziranja i provedbe partyja za ljepotu. U tom sam poslu doista uživala, dobar je osjećaj preporučivati kozmetički proizvod koji apsolutno nije štetan po kožu, štoviše, koristi joj!

Velik zamah na putu širenja naše mreže predstavljao je trenutak kada smo sudjelovali na tečaju Máriae Pavkovicis pod naslovom Business akademija. Hvala joj što se odazvala da nam postane mentoricom! Doista je u početku bilo teško posvetiti mnogo vremena poslu, tečajevima, seminarima, predavanjima, Danima uspjeha, ali osjećali smo da smo ondje i tada dobivali energiju za rad.

Tada sam shvatila, moram priznati, da je ovo struka o kojoj dotad nisam imala nikakvih spoznaja, i da se pred nama otvorila neka nova dimenzija.

U tom smo razdoblju neka-ko pronašli i prve svoje ozbiljne suradnike. Od rujna smo već organizirali komunikacijske treninge za članove naše ekipe. Naši su sponzori Ági i Gábor održali stručnu edukaciju za naše zainteresirane suradnike. Njihova stručna pomoć urodila je plodom, u studenom su postigli managersku razinu, obitelj Patkós razinu supervizora (u međuvremenu su postali assistant manageri), a mi smo u prosincu postigli razinu assistant managera.

Tada smo svoju ekipu nazvali ALFA, koja je doista proširena predanim suradnicima koji su od nas i naše uzlazne linije dobili stručnu pomoć, te na taj način sada možemo dalje napredovati.

Meni je uvijek bilo važno da ljudi koji nam se pridruže dobiju pun pregled svih dimenzija našega posla, od zdravog načina života, preko pozitivnog zračenja, razvoja ličnosti, sve do egzistencijalne sigurnosti.

U siječnju 2006. godine, u interesu našega FLP-ovskog posla, odrekla sam se funkcije direktora u našoj organizaciji Društvo za blagoslov trudnoće i materinstva. To je bila prva ozbiljnija odluka koja je išla u prilog činjenici da ćemo se obvezati u potpunosti na pun razvoj našega posla. I moj je suprug prepustio dio svojih poslova i prihoda svojem partneru u svojem tradicionalnom poduzetničkom poslu.

Na taj smo način materijalno dospjeli u nezavidan položaj, naime naš bonus tada još nije bio dovoljno velik za održavanje razine uvriježenoga životnog standarda cijele velike obitelji.

Mária je i tada čvrsto stajala uz nas i ohrabivala nas da budemo ustrajni. Od velike su nam pomoći bili zajednički vikendi u Hortobágyu s ekipom Halmi, kako bismo uspjeli steći vjeru da se isplati nastaviti. Ovaj je posao donio velike promjene i u odnosu mene i mogega supruga, naime prvi smo put trebali surađivati iz dana u dan, donositi odluke, održavati predavanja. Uspijevali smo podržati jedan drugoga u onim situacijama kada bi jedan od nas izgubio volju. Naučili smo kako podijeliti sreću u uspjehu drugoga.

Od proljeća do ljeta započeli smo istraživanje uz potporu Zaklade za hiperaktivnost, u kojem smo hiperaktivnoj djeci davali FLP-ove proizvode u trajanju od 3 mjeseca. O obećavajućim iskustvima izvijestila sam u posebnom članku.

Mnogo nam je značilo što smo se na Europskom Rallyju sreli s **Rexom Maughanom**. Tim susretom dobili smo nevjerojatnu potvrdu da smo povezani s dobrom tvrtkom, na čijem se čelu nalazi pravi čovjek. Jedna mi je rečenica iz njegova

predavanja ostala urezana u sjećanje: «Radimo i napredujemo kako treba samo onda kada uživamo u svojem radu. U protivnom nešto ne radimo kako treba.» To mi je značilo puno, jer sam često osjećala da sam bezvoljna i da me je strah pozivanja i prezentacija.

Na jesen smo ponovno uložili zamah u poslu i donijeli odluku da ćemo još 2006. godine postići managersku razinu.

Svoje sam ciljeve izradila znatno detaljnije i počeli smo se baviti njima na dnevnoj razini.

Mnogo mi je značilo što me je Mária Pavkovicis zamolila da održim nekoliko predavanja na Aloeinim forumima, na seminarima u Sziráku i što sam svoje izvorno zanimanje, svoju praksu u održavanju treninga, mogla pridružiti spoznajama u ovom poslu.

Tijekom studenog i prosinca uočili smo snažnu unutarnju promjenu, naime osjetili smo kako nam je postalo vrlo jednostavno govoriti o proizvodima i tvrtki, te su nam ljudi takoreći sami od sebe pristupali. Naši stari kupci, koji su bili skeptični, ponovno su nam se vratili. A bilo je i onih koji su se ponijeli poslovnom mogućnošću. Sazreli su plodovi proteklih godina i pol, posijano sjeme je izniklo, razvilo stabilnije.

U studenom je s pomoću naših sponzora rođena naša supervizorska ekipa pod vodstvom obitelji Csapó (sada već assistant manageri).

21. prosinca 2006. godine postigli smo sa svojom skupinom managersku razinu, time su se u nama pojavili novi osjećaji i nov pristup: osim osjećaja mira i sigurnosti da više ne trebamo raditi za sebe, nego za one koji također žele doći do druge obale, a za to imaju i snagu i ustrajnosti.



Andrea Altmann
László Altmann
manageri

„Cilj života jest zadatak čije sredstvo je rješenje..“

„Cilj života jest zadatak
čije sredstvo je rješenje..“ (Tatios)

Uistinu, zadaća nam je veća nego prije, mislim da se slažete s tim!

Kupnja Touch of Forevera 31. siječnja 2003. godine promijenila nam je živote!

Mi smo bračni par s troje djece koji dolazi iz Županije Nógrád – **Ervin Hegedús** i moja životna suputnica **Tímea Ponyi Hegedúsné**. Naša djeca su dvije velike kćeri, Júlia od 19 i Beáta od 16 godina, te naš sinčić Bence koji ima 9 godina. Naši su sponzori **Tibor i Orsi Lapicz**, kojima i ovim putem zahvaljujemo!

Znam da je najbolja odluka u mojem životu bio upravo ovaj korak. U cijelosti nam je promijenio živote, u prvom redu zbog svojeg djelovanja na promjenu naših ličnosti. Nije uzalud atribut "sudbonosan" kojim opisuju predsjednika tvrtke Rexa.

U svojem "predživotu" vodio sam poduzeće s područja građevinske industrije, nekad uspješnije, nekad s gubitkom.

Nisam imao vremena ni za što (obitelj, djeca, godišnji odmor), samo posao, posao i posao.

Zbog čega to čovjek čini? Kako bi bolje živio, žrtvuje svoje zdravlje na oltaru novca, a kad je zdravlje narušeno, dao bi sav novac svijeta da ponovno može vratiti svoje zdravlje. Je li vam to odnekud poznato?!

U početku nisam želio prihvatiti mogućnost, zamisli, TRI sam je godine odbijao. Onda je došao Tibi, a s njim i **Sanyi Tóth**.



Poslušavši Sanyijeve riječi, krenule su ideje, dok mi je on rekao: **FLP-u je potpuno svejedno hoćeš li se Ti baviti ovim ili nećeš**, najviše što se može dogoditi jest da će ovim poslom zarađivati netko drugi umjesto tebe!

Započeli smo, bilo je onih koji su poslali s nama, bilo je i onih koji su nam okrenuli leđa, a to su u prvom redu bili prijatelji, da bi zatim uslijedili uspjesi.

Rekli su nam koristite se priredbama, a mi smo se koristili njima. Rekli su nam Europski Rally, i gle, zanimljivo, funkcioniralo je, ispunili smo uvjete (koristi se priredbama). Za nešto više od godinu dana postali smo managerima uz jedno poduzeće, a onda smo odlučili – samo Forever i ništa drugo, život nam je već pružio dovoljno. (Znam da ništa drugo više neću raditi.)

Nismo se zaustavili, morali smo pomoći svojim prijateljima koji su prihvatili ovu mogućnost, dakle, radili smo svoje i na našu ve-

liku radost **István Lantos** postao je direktorom. Mogli bismo nabrajati imena i imena osoba s kojima smo surađivali, ali bojim se da bismo nekoga mogli izostaviti, stoga to neću učiniti. Međutim, svim našim dragim suradnicima, kupcima, sponzorima i uzlaznim linijama VELIKA HVALA!!!

Hvala, jer smo povjerovali, jer ste povjerovali!!! Znamo, budete li nas slijedili, svi će se vaši snovi ostvariti!!! **Go forever!**

Zašto kažem da nam je FLP promijenio živote? Pogledajmo malo: sada već imam vremena za ono za što ga želim imati, provodim vrijeme sa djecom kada to poželim, i na putovanja odlazimo sa svojim prijateljima i – ne manje važno – tu je i novac koji, zanimljivo, nikada na kasni neovisno o tome u kojem kutku svijeta radiš, a da i ne govorim o tome da smo već pet godina potpuno zdravi! Osim svega ovoga, pomogli smo doista velikom broju ljudi u poboljšanju kvalitete njihova života.

Drago nam je što smo mogli pomoći.

Neki dan se dogodilo ovo: naš sinčić je dobio kozice i pošao k pedijatru sa svojom mamom, a u čekaonici mu je moja supruga rekla da bi bilo dobro da postane liječnik kad odraste. Bence je odgovorio: Mama, ja ću se baviti onim čim se ti i tata bavite.

Hvala i moje poštovanje predsjedniku naše tvrtke i našem regionalnom direktoru.



Ervin Hegedús
Tímea Ponyi Hegedúsné
manageri

Izdavač: Forever Living Products Magyarország Kft. • **Uredništvo:** FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Telefon: (36-1) 269-5373 Fax: (36-1) 312-8455 • **Glavni urednik:** Dr. Sándor Miliesz • **Urednici:** Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petróczy, Eszter Sára Miliesz, Kálmán Pósa, Sándor Rókás • **Priprema za tisak:** TIPOFILL 2002 Kft. **Grafički urednici:** Richárd Teszár, Gábor Buzássy • **Naklada:** Veszprémi Nyomda Zrt. Tisak: 50 250 primjeraka • **Prevoditelji, lektori:** albanski: Dr. Marsel Nallbani – hrvatski: Darinka Aničić, Žarko Aničić Antić – srpski: Ottília Tóth-Kása, Balázs Molnár, Dragana Meseldžija – slovenski: Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana
Odgovornost za sadržaj članaka snose autori članaka! Sva prava zadržana!





Restoran Sasfészek (Orlovo gnijezdo)

1183 Budapest, Fonal utca
(Iza skladišta u ulici Nefejejcs)

Tel.: +36-1-291-5474

sasfeszek@foreverliving.t-online.hu

Radno vrijeme:

svaki dan od 10.00 – 21.00 sat.

MISS FOREVER BOSNIA-HERZEGOVINA



Senya®
Color Collection