

GODINA XVI. BROJ 2. / VELJAČA 2012.

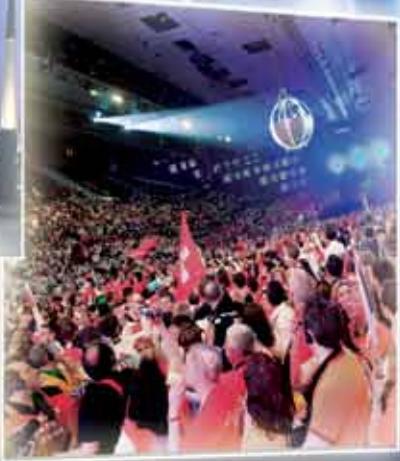
# FOREVER



HUNGARY | ALBANIA | BOSNIA AND HERZEGOVINA | CROATIA | MONTENEGRO | SERBIA | SLOVENIA

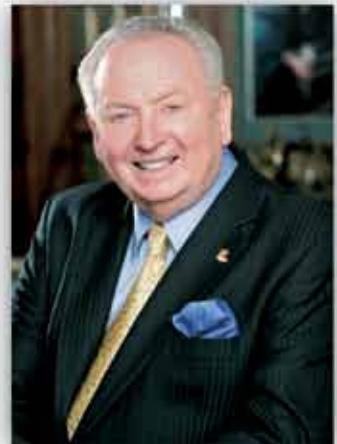


FOREVER  
EUROPEAN RALLY  
**BUDAPEST** be free 2012



# Strast!

PODIJELI!  
POKAŽI!  
POVEĆAJ!



**V**eljača u Americi obilježena je uglavnom Valentinovom. Danom koji nas podsjeća na međusobnu ljubav, privrženost prijateljima i obitelji. Iako mnogi taj dan smatraju previše komercijaliziranim, koji je izmišljen za dobrobit cyjećara, bombonijera i prodavača pozdravnih dopisnika, po mojem mišljenju znači ipak mnogo više. Daje nam prigodu da na trenutak zastanemo i vrednujemo ljudе koje volimo, te sitnim darovima iskažemo poštovanje prema njima. Zapravo, to ne bismo trebali iskazati samo tada, nego uvijek kada nam se pruži prilika. Mnogo sam puta rekao da svaku prigodu valja iskoristiti za iskazivanje ljubavi prema bližnjima. Život proleti veoma brzo, nikada ne znaš neće li biti prekasno nekome reći koliko ga voliš. Ne dopustite da vam i jedan vrijedan trenutak prođe, a da niste iskazali svoju ljubav.

U ovom razdoblju godine započinju regionalni rallyji. To me podsjeća na strast koja me pokreće u Foreveru. Osjećaj koji me je poticao na dostizanje boljih, većih i čudesnijih ciljeva, a potiče me i dan danas. Strast je velika stvar. Nije samo osjećaj, u njoj se skriva i potreban plus za Forever.

Strast nam hrani dušu i potpiruje u nama žudnju napretka prema uvijek novim ciljevima. Ljudi veoma često rade samo zato što imaju potrebu za novcem. Ili obavljaju neki zanat jer su spoznali kako im ide za rukom. Zaobilazeći napore, biramo lakši put. Istodobno, doista uspješni i zadovoljni ljudi su oni kojima rad znači ujedno i strast, kojima donosi u njihov život cilj i smisao, jača želju da naprave nešto veličanstveno.

Sjetimo se samo fantastičnih izuma u kojima i danas uživamo zahvaljujući tomu što je neki čovjek slijedio svoju strast, umjesto da se predao svakodnevici, prosječnim očekivanjima!

Bill Gates, slijedeći svoje snove, čak je prekinuo studij na Harvardu kako bi mogao živjeti za svoju strast – informatiku. Walt Disney, unatoč početnim poteškoćama, nije odustao od svoje strasti, nije se dao udaljiti od kritiča.

Kada radiš strasno, iz tebe zrače energija i entuzijazam. Drugim je ljudima to svjesno ili nesvjesno privlačno. Strast je magnet koji pokreće sitne metalne pločice. Komeša ustajalu vodu, putem nje podižeš na višu razinu i svoje ciljeve. Čini te samouvjerenim i motivira da ostaneš energičan.

Ali strast znači i da smo svjesni onoga što želimo te da smo sposobni stići do cilja. Ljubav i uzbuđenje vode nas dalje. Budući da znaš što želiš – znači, računstvo si sa sobom – osjećaš neodoljivu želju da pronađeš put prema ciljevima.

Ako ne znaš što želiš, bit ćeš nesposoban raditi strasno, jer neodlučnost i nesigurnost ubijaju strast.

Ako tu strast – o kojoj sam dosad pisao – budeš sposoban smjestiti u gradnju mreže, pomoći će ti prebroditi poteškoće. Shvatit ćeš da što strastvenije prikazuješ nekome Forever, tako će i on sve uzbuđenje željeti stići tamо gdјe si ti. Zamisl samo: bi li ti poslušao čovjeka koji ti suhoparno niže činjenice kao da čita statistike? Ili bi radile slušao onoga koji govori kao kakav kramar u seoskoj prodavaonici? Ili bi pak poslušao distributera koji cijelom svojom dušom vjeruje u ovu mogućnost? Ljubav prema proizvodima osjeća se u našim riječima, jednostavno želi izaći iz nas kako bismo je mogli podijeliti s drugima.

Ljubav stvara rezultate. Recimo, da bi se kvalificirao za fantastične poticajne programe 2012. Primjerice, „poklon odmor“ europskih eagle managera bit će u Italiji, na Sardiniji. Koja fantastična mogućnost! Osvojiti to putovanje znači da si u svojem radu – gradnji mreže – pronašao strast. Znači i to da si shvatio kako trebaš izgraditi jak i stabilan posao, koji će te pratiti tijekom cijelog života. Istodobno znači i dokaz privrženosti da ćeš ispuniti uvjete Profit Sharinga i kvalificirati se za Globalni Rally, u bajkovitoj lijep Honolulu 2013. godine, i da ćeš dostići fenomenalne ciljeve koje si sebi zacrtao.

Upitaj se: imam li u sebi dovoljno strasti prema ovom biznisu? Ako na ovo pitanje možeš iskreno dati potvrđan odgovor, reci i drugima isto. Podijeli svoju strast i s drugima. Pokaži im put. Postani velik i pogledaj u kolike si se visine podignuo zahvaljujući svojoj strasti. Siguran sam da će 2012. biti najbolja Foreverova godina dosad. Strasno vjerujem u čuda koja Forever donosi u ljudske živote. Bodrim vas da entuzijazmom i strašću podijelite ovu fantastičnu mogućnost i s drugima, i vidjet ćete da će konačni rezultat biti fantastičniji nego što ste ga ikada zamišljali.

  
Rex Maughan  
GENERALNI DIREKTOR



# Izjava o misiji

U životu svakoga čovjeka dođe trenutak kada treba položiti račun, na koji način živi, kako radi, što čini za sebe i druge. U tom trenutku trebaš odrediti zbog čega živiš. Nakon što se pojavila izjava o misiji Forever Living Products Internationala, na jednom susretu EU5 s europskim dopredsjednikom Aidanom O'Hareom dogovorili smo se kako i mi, državni direktori, trebamo napisati vlastitu izjavu. Mislim da je sada, početkom 2012., sazrelo vrijeme da i ja napišem svoju izjavu. Činim to i zato što vjerujem da će mnogim suradnicima – vama – dati važnu polaznu točku, a istodobno i potaknuti vas da formulirate vlastitu misiju, znači: zbog čega ste ovdje, na ovom planetu.

Evo:

Kako bih i sebi i drugima mogao pružiti najbolje, stalno uzimam u obzir što žele od mene.

Dan za danom potrebna mi je sva energija kako bih ostao na vrhu. Trebam pripaziti što jedem, što pijem, na koji način razmišljam. Trebam pripaziti na svoje tijelo, jer ja sam najvažniji za obitelj, djecu te svoju majku, naime oni su mi rodbina. A djeca su mi budućnost.

Osjećam se sretnim. Svaki dan zahvaljujem Rexu koji je korjenito, i u najboljem mogućem smjeru, preokrenuo ne samo moj život, nego omogućio meni i mojoj djeci visok životni standard.

Neprestano proširujem svoje znanje. Čitam knjige, pregledavam korisne internetske stranice kako bih postao što obrazovaniji. Šport, glazba, slikanje i općenito umjetnosti imaju istaknuta ulogu u mojoj životu.

Spreman sam svoje prijatelje, suradnike, partnerne pratiti na putu do najsmionijih snova. Trebam naučiti ljudе kako da upravljaju svojim novcem.

Volim davati drugima, jer to me čini sretnim i zadovoljnim.

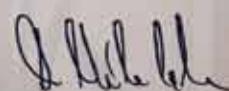
Volim oko sebe vidjeti sretna lica, a pogotovo sretnu djecu. To mi je život.

Život je prekratak da bismo ga protratili, stoga uživam u njemu ne 100%, nego 1000%.

Sa svoje 53 godine uspješan sam poduzetnik. Živim u harmoniji. Bog me voli, i ja volim Njega.

Navedena izjava vrijedi za sljedećih 50 godina.

Naprijed FLP!



DR. SÁNDOR MILESZ  
DRŽAVNI DIREKTOR

FOREVER 2012/02



# Success Day

BUDIMPEŠTA 14. Siječnja 2012.



Aktualna priredba Forever Mađarske započinje na neobičan način. Očekujemo zvukove himne, no kada ulazimo u Arenu, prima nas glazba violinista Ference Sánthe, slavodobitnika najprominentnijih mađarskih nagrada, te njegova orkestra. Glazba gudača i cimbala pružaju nezaboravan doživljaj – baš kao i ostale programske točke.

Nakon još jedne virtuozne točke, čuju se i poznati glasovi: Lajos Túri Lui, dobitnik Grammyja, pjeva FLP-ovu himnu u društvu mladoga talenta Györgyá Mihálke, potom, kako je to već običaj, slijedi mimohod managera i viših managera. Današnji program vodi bračni par, koji četrnaest godinu gradi mrežu i do danas su postali najuspješniji senior manageri: Tünde Hajcsik i András Láng. "Iza nas je veličanstvena godina, a otvaramo spektakularnu godinu, svijet Forevera ponovno se kreće" – glasi dobrodošlica. Kako kažu: "Ovo će biti godina promjena, očekujemo je s nestrpljenjem!"

Voditelji programa najavljuju "oca petero djece, koji je svoju nevjerojatnu energiju stavio u službu pomaganja života drugih." Slijedi dr. Sándor Milesz, državni direktor, safirni manager. Želi svima sretnu novu godinu, potom moli prisutne da stojeće poslušaju mađarsku himnu držeći se za ruke. "Prije petnaest godina Rex mi je predao kormilo ovoga broda, a kormilarim znanjem, uz mnogo rada i s pomoću odabranih – svaka čast članovima Presidents Cluba 2012!" Direktor moli da svatko napiše izjavu o svojoj misiji, životni plan, svoj moto za 2012. Njegova se može formulirati jednostavnim riječima (koju možete pročitati u uvodnom dijelu ovoga broja): biti najbolji, poslušati, pomagati, ostati na vrhu. Paziti na obitelj, novac, zdravlje, sam na sebe.

Dati, jer to nas čini sretnima.





Nakon tih dirljivih riječi, slijedi početno predavanje managerice **dr. Gabriele Kassai** pod naslovom: "Očuvajmo zdravlje." Od liječnice savjetnica doznajemo koji čimbenici (okruženje, način života s malo kretanja, ishrana) utječu na zdravlje. Između 1985. i 1996. sadržaj hranjivih tvari u voću i povrću pao je 30-70%, posljedica toga je "kvalitetna" glad modernoga čovjeka, što pogoršava pojedena količina masti, šećera i oko osam tisuća dopuštenih dodataka. Rezultat: povećanje broja kardiovaskularnih, tumorskih, želučanih bolesti. Rješenje: okrenuti proces, vratiti se prirodnim stvarima. U biljci Aloe veri nalazi se oko 240 vrsta životno važnih tvari, koje pomažu odstraniti otrove, jačaju probavu, podržavaju imunološki sustav.

Ali osim aloe čujemo informacije i o mnoštvu drugih korisnih biljaka, hranjivih tvari od ginka preko ribljega ulja do Q10.

Potom stižu oni koji svemu ovome mogu zahvaliti ne samo dobru fizičku kondiciju, nego i buduće materijalno blagostanje: slijedi kvalifikacijska svečanost supervizora i assistant supervizora, a Tünde i András govore o energiji koja se pridružuje uz misao: današnji dan građen je na tajnama uspjeha.

**Edilász Juhász** veoma je uspješna u ovom poslu. U predavanju "Budi i ti manager" ispričala nam je vlastitu dirljivu priču. Prije tri godine započela je posao u Foreveru, osvojila managersku razinu i sada želi postati senior ili eagle managerica. Put joj nije bio jednostavan: "Znala sam kako biznis funkcioniра, samo nisam imala samopouzdanja" – govori. "Radila sam na mnogim mjestima, ali nigdje nisam pronašla sebe. Kada sam započela s gradnjom mreže, mnogi su mi rekli da neću postati managerica. Trebala sam biti jaka, i danas me više ne zanima tko što govori, jer ću ionako ostvariti svoju zamisao!"

Glavni mi je cilj postati osoba koja pomaže drugima."

Nakon glazbene točke pjevačice **Gabrielle Berkes**, pozdravljamo kvalifikante razine 60 cc+ i članove Kluba osvajača, potom slijede manageri i vodeći manageri. Pošto je početak godine, slavimo brojne prošlogodišnje kvalifikacije: eagle managere, članove Presidents Cluba 2012., kvalifikante za Svjetski Rally, distributera godine.

Neki od njih i zahvaljuju na pozornici: "Mnogi su mi rekli kako je ovo bilo doista brzo, za 79 dana postadosmo manageri. Tako da ćemo odsad trebati i naučiti ovaj zanat" – govori pečuška obitelj

**Juhász**. "Napravit ću, pa makar i oboljela" – moto je supruge. "Uspjeli smo, uspijte i vi, jer ovo je neopisiv osjećaj!" – bodri prisutne **Szilárd**.

**Fekete**, a potom njegov kolega preporučuje: "Tko danas počinje, neka ne razmišlja mnogo, samo neka radi svoj posao. Dobro je biti ovdje, i ja učim sve ovo, ali rado to činim." **Tibor Éliás** zahvaljuje "čudesnoj ekipi", bez koje – kako kaže – ni on ne bi bio ovdje. **Terézia Herman** zahvaljuje na poticajnom programu kupnje automobila: "Jedan luksuzni auto čeka i tebe" – govori. Najveći urnebes tek sada slijedi: Forever slavi soaring managere. **Edit i Péter Knisz** hvale ekipe iz Szekszárda, kako kažu: Ne postoji još jedna takva u regiji. Započinje dugi niz zahvala, dugo se nižu imena svih onih koji su pomogli pri "rođenju" novih soaringa. "Mi pokazujemo put, vjerujte, budućnost postoji. Od svakoga smo dobili ponešto, nakon čega smo postali bolji. Osjećajte Foreverovu snagu!"

Show se nastavlja: fantastičan kineski ples zmaja podsjeća nas na uskoro nadolazeću godinu zmaja, odnosno na Svjetski Rally. Zatim na pozornici slijedi predavanje **Miklósa Berkicsa i Tibora Éliása**: "Pravac Svjetski Rally 2012., travanj, Hong-Kong!"





"Proširujem biznis" – pod tim naslovom slušamo predavanje managerice **Józsefné Varga**, koja je, kako kaže, zbog proizvoda počela ovaj biznis. "Malo njih se pridržavalo onoga što sam molila, mnogo sam puta osjećala kao da tapkam u mjestu. Sve dok nisam shvatila što je proširenje. Nije važan čovjek koji donosi nekoliko bodova i obećava: radit će, doći će... Važni su samo oni koji doista rade. Baš kao što se ni ovdje ne plaća za ono što govorиш, nego za ono što napraviš. Na kojoj god razini da jesi, važno je da obaviš svoj osnovni posao.

Dubina daje stabilnost, a širina novac. Ako ovaj biznis gradiš čisto i jednostavno, tada je to najbolji mogući biznis i uvijek ćeš pronaći ljudе koji žele raditi."

A oni koji ne samo da žele, nego i umiju raditi, imaju priliku i ove godine stići u Poreč, na legendarni Foreverov Holiday Rally. Što je to točno, govori nam manager **József Mázas**.

"Želio sam brzo postati manager, kako bih dokazao: bolji sam nego što su dosad mislili o meni. Potom je Poreč prošao u nezaboravnom urnebesu, četiri dana brzo su prošla.

Kako bi se to dogodilo i vama, imate jedan zadatak: ozbiljnim radom stići do supervizorske razine, potom pronaći tri čovjeka koji će vas slijediti. S

Novom godinom počinje nov život, u kojem možeš sve pisati iznova.

Pokaži da si sposoban, naime ovakvi poticajni programi izmišljeni su za nas, kod svakoga pale. Poreč je trening gdje govore najbolji: učenje, razvoj, dokaz da si na najboljem mjestu."

Čestitke novopečenim assistant supervisorima, zatim slušamo predavanje dijamant-safirnoga managera **Róberta**

**Varge** "Krećem s profitom". Od njega smo već i dosad naučili mnogo korisnih stvari o tome kako graditi mrežu, sada nam govori koliko je važna stvar fokus. Zanimljivo je, a to nam i Róbert priznaje, kako je na prvome mjestu obiteljska harmonija. Ne tajti kako mu je ona važnija od novca i biznisa. Ali ako bolje razmislimo, zapravo se te dvije stvari međusobno pomažu. "Valja pronaći ravnotežu" – objašnjava i daje nam uvid u svoju raspodjelu vremena: "Od jutra do mraka telefoniranje, učenje, sport, zaštita zdravlja... vrijeme mi je postalo dragocjeno, želim biti učinkovit!"

Nije čudno, jer Robi ima ozbiljan cilj, ne može si dopustiti stranputice. "Svoje vrijeme dajem skupo, tako da ne razgovaram suvišno. Tražim deset managera, imam za to godinu i pol.

Potrebni su ljudi koji ne samo što će primiti pomoć, nego je i žele!"

Róbert Varga poziva na pozornicu svoju malu obitelj. Dok ih promatramo, vjerujemo da postoji harmonija između rada i privatnoga života.







# Success Day

**LJUBLJANA, 10. PROSINCA 2011.**

**Z**a mnoge čak ni blagdani više nisu kao što su prije bili, naime brojne obitelji pogodile su posljedice gospodarske krize. Istovremeno mi, članovi FLP-ove obitelji, sretni smo zato što mnogi očekuju našu pomoć. To dokazuje i činjenica da nam je promet porastao i 2011. godine.

U Sloveniji imamo natprosječni učinak, dokazuje to činjenica da smo uvršteni u najdinamičnije rastuća poduzeća. Mnogo puta slušali smo da je u ovom poslu najvažnija ustrajnost. Područni direktor **Andrej Kepe** stoga je na posljednjem Danu uspješnosti u godini zamolio nazočne da ustanu svi oni koji su već puno desetljeće među nama.

Bilo je dobro vidjeti kako trećina prisutnih ustaje: oni su najmanje deset godina, ili čak i dulje, članovi FLP-a. Jednako tako obradovali smo se kada je na pitanje, tko je po prvi put među nama, ustala također trećina prisutnih. Sve to svjedoči o uspješnoj prošlosti te dobrim izgledima za budućnost: najvažniji potencijal svake tvrtke čine ljudi koji u njoj rade.





Dobro to zna i **Rex Maughan**, koji svakom prigodom izražava zahvalnost distributerima, onima koji vjeruju u Foreverove proizvode, a prije svega u svoju misiju: pomoći drugima, jer time zapravo pomažemo sami sebi! Važnu potporu našem radu znače proizvodi ujednačene kvalitete. Uz već postojeće fantastične proizvode, kao rezultat istraživanja i razvojne djelatnosti javljaju se uvek novi proizvodi, a sastav postojećih se usavršava. Voditelji programa svečanoga Dana uspješnosti bili su mladi manageri **Gorazd Babić i Karina Brumec**, koji svojom vjerom u Forever dokazuju da ovdje i mladi mogu biti uspješni.

Senior manager **dr. Miran Arbeiter**, jedan od najustrajnijih članova naše obitelji od samih početaka, rado i vjerodostojno prikazuje proizvode. Ovaj put upoznaje nas s novim proizvodom „Immublend“ naglašavajući kako nam on može pomoći ponajprije u promjenjivim zimskim vremenskim uvjetima. Čuli smo, osim toga, o obnovljenoj formuli vitaminskih tableta Kids, odnosno usavršenom šamponu i losionu za kosu.



Ne znam kako se to dogodilo, jesmo li je mi pronašli, ili je ona našla put k nama, ali nam je i te kako dragو што je lijeчnica **dr. Karmen Fürst** među nama. Čuli smo njezino temeljito i poučno predavanje i shvatili koliko su važni minerali za normalan rad organizma. Uvjeren sam da ћemo preporuke doktorice Fürst i ubuduće prihvati.

Da bismo uspjeli bodriti druge, često puta valja bodriti i samoga sebe. Kako crpiti energiju – glasilo je predavanje **Danice Bigec**. Ona spada među one koji u kontinuitetu proširuju svoj posao, već godinama je među najboljima. Nikada se ne odričimo nikoga, a što je još važnije: ni mi sami nikada se ne predajmo!

Većina uspješnih distributera tvrdi da je Foreverov Marketinški plan najbolji proizvod koji je **Rex Maughan** pustio u promet. Podržava to i senior managerica **Rinalda Iskra**, koja već dulje vrijeme spada među najbolje. Marketinški plan FLP-a omogууe да pomognemo što većem broju ljudi u pronalaženju zdravlja i blagostanja, a da pritom bude bolje i nama. Važno je, međutim, stalno učenje, upoznavanje tehnike potrebne za realizaciju naše misije. U marketinški plan ugrađen je element korektne isplate, naime, tko radi više, i zarađuje više.





Slijedi višestruki top manager **Tomislav Brumec**, član Presidents Cluba. Tomo i njegova supruga prvi su safirni manageri Slovenije. Prema mišljenju svojih suradnika, on je pravi vođa. Tvrdi: sam cilj jest put prema cilju. A na tome putu trebamo uložiti mnogo energije da pogledamo oko sebe, primijetimo druge, da si međusobno pomažemo, jer snaga se skriva u slozi. Postavljamo visoke ciljeve i nastojimo prijeći sve faze puta koji vode do njega, s užitkom.

Zahvaljujemo ansamblu **Harmonet** na prekrasnoj glazbi, kojom su uljepšali svečani Dan uspješnosti, odnosno što su svečanom pjesmom ispratili na pozornicu **Karinu Brumec**, koja je u prosincu zastupala Sloveniju na izboru Miss Sonya u Budimpešti.

Vidimo se ponovno u godini zmaja, koja nam donosi blagostanje i sreću! Sljedeći Dan uspješnosti održat ćemo 31. ožujka 2012. u ljubljanskom hotelu Lev.

**Andrej Kepe**  
**područni direktor FLP Slovenije**





## KVALIFIKACIJA 12. 2011.

DRAGANA JANoviĆ & MILOŠ JANoviĆ  
HALMI ISTVÁN & HALMINÉ MIKOŁA RITA  
FEKETE ZSOLT & RUSKÓ NOÉMI  
HAIM JÓZSEFNÉ & HAIM JÓZSEF  
MULADI ANNAMÁRIA  
KÚTHI SZILÁRD  
TANÁCS FERENC & TANÁCS FERENCNÉ  
OROSHÁZI DIÁNA  
TOMISLAV BRUMEC & ANDREJA BRUMEC  
VARGA RÓBERT & VARGA-HORTOBÁGYI TÍMEA  
BUDAI TAMÁS & BUDAI-SCHWARCZ ÉVA  
ÉLIÁS TIBOR  
FEKETE SZILÁRD & FEKETE SZILÁRDNÉ  
LAPICZ TIBOR & LAPICZNÉ LENKÓ ORSOLYA  
KESZTHELYI GÁBORNÉ & KESZTHELYI GÁBOR  
TÓTH ZOLTÁN & HORVÁTH JUDIT  
SZOLNOKI MÓNICA  
GORAZD BABIĆ & KARINA BRUMEC  
FÜLEKI ESZTER  
SMILJKA RADIŠIĆ  
TÓTH JÁNOS  
VESNA GOLTES  
IGOR ZOKIĆ & GALJA ZOKIĆ  
STEVAN LOMJANSKI & VERONIKA LOMJANSKI  
IRENA TURNŠEK  
DR. FÁBIÁN MÁRIA  
JOZefa ZORE  
JADRANKA KRALJIĆ-PAVLETIĆ &  
NENAD PAVLETIĆ  
VESZE RITA  
DR. ROKONAY ADRIENNE &  
DR. BÁNHEGYI PÉTER  
BÓDI TIBOR & BÓDINÉ LŐRINCZ ANDREA  
HAJCSIK TÜNDE & LÁNG ANDRÁS  
NAGY ÁDÁM & NAGYNÉ BELÉNYI BRIGITTA  
KNISZ PÉTER & KNISZ EDIT  
HEINBACH JÓZSEF & DR. NIKA ERZSÉBET  
RUŽICA SABOTIN & STEFAN SABOTIN  
DR. RÉDEINÉ DR. SZŰCS MÁRIA  
& DR. RÉDEI KÁROLY  
DR. NÉMETH ENDRE & LUKÁCSI ÁGNES  
DR. SERESNÉ DR. PIRKHOFFER KATALIN &  
DR. SERES ENDRE  
VARGA GÉZA & VARGÁNÉ DR. JURONICS ILONA  
ZSIDAI RENÁTA  
SZŐKE TIBOR  
ARBANÁSZ TAMÁS  
SENK HAJNALKA  
VARGA JÓZSEFNÉ  
CSUKA GYÖRGY & DR. BAGOLY IBOLYA  
BALLA RÓBERT & BALLÁNÉ HAVANCSÁK IVETT  
JUHÁSZ HELGA

# Domaće

## SUNCE UVIJEK JE TOPLIJE

**U**protekle dvije-tri godine svijet i gospodarski procesi ubrzano se mijenjaju. Ustaljene sheme su se preobrazile, mnogima je vizija dotad sigurne budućnosti postala nesigurnom. Tržište rada se mijenja, natjecanje i konkurenčija postaju sve izraženiji, mijenjaju se potrebe i očekivanja poslodavaca. Uklanjanje radnih mesta preraslo je u društveni problem, otpuštanja su svakodnevna, kontinuirana je borba za održanje s pravom očekivanoga životnog standarda, pojavili su se problemi raspada obitelji. Proces žudnje za boljim životom kida korijene, izraženiji su iseljenost i rad u inozemstvu. Sve je to veoma bolno, postavlja se teško pitanje: ići ili ostati? Ako u inozemstvo želiš otići samo radi novca, ne idi. Novca i u nas ima dovoljno! Pomozimo prijateljima, razgovarajmo s liječnicima! Poduzeće Forever POTPOMAŽE ALTERNATIVU OSTAJANJA KOD KUĆE, usredotočenost na obitelj, osigurava visoku egzistenciju, nudi stručno obrazovanje i nove izazove, te je siguran gospodarski otok.

Reći prijateljima i poznanicima da rješenje i te kako postoji. U 150 Foreverovih zemalja moguće je graditi posao čak i ako ostaneš kod kuće. Forever već tridesetpetu godinu plaća na svim kontinentima za isti učinak istu proviziju. To je jedino mjesto na svijetu gdje prema svojem radu svaki čovjek u svim zemljama vrijedi jednak – i etički i u eurima – i to se pokazuje svakog 15. u mjesecu na bankovnom računu.

Forever pomaže i liječnicima, koji su svoje znanje i iskustvo stjecali dugogodišnjim obrazovanjem i praksom, da i dalje ostanu u službi svojih sunarodnjaka. Oni ne trebaju napustiti svoju domovinu, obitelj, djecu, dom. Neka se i nadalje šeću igralištima svojega djetinjstva. Forever i njima pruža sve ono za što žele živjeti.

Zašto otići? Radi novca i sigurnosti? Da, znam, i radi toga – ali samo kada ne bi bilo alternative! No ona postoji, postojala je i dosad, samo te još nisu oslovili! Forever te tretira ravnopravnim partnerom, bilo tko i bilo gdje da jesi, u kojoj god da si profesiji, u svojoj domovini zarađivat ćeš isto onoliko (ili više) nego u inozemstvu. Ako si liječnik, ostat ćeš Uvaženi Doktor, raditi ono na što si prisegnuo: brinuti se o drugima, liječiti – ali bit će ti dovoljno jedno radno mjesto, jedan okrug, jedna bolnica, nećeš biti primoran raditi dva-tri posla više. Nećeš imati kredita, neće te nitko deložirati ili staviti na dužnički popis.

Imat ćeš sreću, slobodno vrijeme, ugled, materijalnu sigurnost, putovanje s obitelji, prihod u eurima koji ne ovisi o inflaciji, autorska prava, budućnost koju si možeš isplanirati neovisno o drugima – i sve to u vlastitoj domovini. Vjeruj u sebe, ostani kod kuće.



Tibor Radóczki  
soaring manager,  
regionalni direktor



DRAGI KEDVES ÚJ SASOK!  
DRAGI NOVI ORLE!  
DRAGI NOVI ORLI!  
POŠTOVANI NOVI ORLE!



## RAZINU SOARING MANAGERA OSVOJILI SU



### Péter Knisz i Edit Knisz

(Sponzori: Sándor Tóth i Edina Vanya)

Ako smo dovoljno odvažni, te se usudimo snivati velike snove i biti privrženi nečemu, primiti odgovornost za svoje ciljeve, imati ustrajnosti i sa svim tim još upravlja i ljubav u dobroj ekipi, tada možemo dostići bilo što.



## MANAGERSKU RAZINU OSVOJILI SU



### Tamás Arabanász

(Sponzori: Péter Knisz i Edit Knisz)

Svoj put planiram ja, a taj put popločen je Aloe verom.



### Szilárd Fekete i Szilárdnő Fekete

(Sponzori: István Halmi i Rita Mikola-Halmi)

Životom ti upravljaju misli, stoga uvijek pričazi što misliš i koju melodiju, koji ritam daješ svojim mislima.



### Vesna Goltes i Gregor Orešek

(Sponzor: Gorazd Babić)

Lijepo je kada stigneš do cilja, što ti omoguće ostvarenje snova. Lijepo je, kada stižeš blizu slobode i beskonačnih mogućnosti, kada ostvaruješ stvari o kojima čak nisi ni sanjao.



### Helga Juhász i Csaba Juhász

(Sponzori: Gáborné Keszhelyi i Gábor Keszhelyi)

Lijepo je kada covjek vidi svoj cilj, i ide k njemu preko vatre i vode



### Gáborné Keszhelyi i Gábor Keszhelyi

(Sponzor: Szilárd Kíthi)

Kada činiš ono što drugi ne čine, sutra ćeš moći učiniti i ono što drugi ne mogu.



## RAZINU ASSISTANT SUPERVIZORA OSVOJILI SU

Balla Róbert & Balláné Havancsák Ivett  
Barta Julianna

Csordás István András & Csordásné Tanács Zsuzsanna

Djukić Gordana & Djukić Zoran  
Füleki Eszter

Hambék Anita & Simon Zsolt  
Király Attila & Királyné Tímár Lilla

Körmendi Csilla & Körmendi Attila  
Maksimović Ljiljana & Maksimović Milan

Sabotin Ružica & Sabotin Stefan  
Szőke Tibor

Szűcsné Sziklasi Katalin  
Vesze Rita

Vinšek Stanislava  
Zokić Igor & Zokić Galja



## SUPERVIZORSKU RAZINU OSVOJILI SU

Arbanász Tímea  
Bárkányi Erzsébet

Balla Tibor

Belosa Stjepan & Belosa Snježana  
Brajac Ljerka & Brajac Vlado

Csörgő Judit & Büdi Gábor  
Doszpodné Estók Andrea

Dr. Csapó Krisztián

Dr. Czékus Tibor

Dr. Sipos Márta

Erdélyi Klara

Erkman Nada

Fekete Márk

Filipović Tanja

Forgó Erika Erzsébet & Varga Tamás  
Gojgić Dušan & Nešić Dušica

Gyebróczki Nóra & Kristóf Géza

Hágely Eszter

Hortobágyi László

Horváthné Pusztai Judit

Horváthné Zsombó Tímea

Hódi Magdolna

Ikanović Branka & Ikanović Mehmed  
Kelemén Novák Evelin & Kelemen Miklós

Kutasi Karolina & Udvári Zsolt

Köblös Józsefné

Mészáros Attila

Marković Aleksandar & Pavlović Ana

Marković Vesna

Mikóné Kiss Noémi & Mikó János

Milatović Bojana

Ötvös Lóránt

Pasko Laslo

Peričić Irena

Peričić Sandra

Robić Zdenka

Sabotin Tilén Max

Szabó András

Szolga Rózsa

Telbisz László

Tolnainé Köblös Ágnes

Tóth Sándor



# ZAJEDNO NA PUTU USPJEHA



## POBJEDNICI POTICAJNOGA PROGRAMA KUPOVINE AUTOMOBILA

### 1. RAZINA

Jožica Arbeiter & Dr. Miran Arbeiter  
**Becz Zoltán & Kenesei Zsuzsanna**  
**Viktória**  
Bruckner András & Dr. Samu Terézia  
Marija Buruš & Boško Buruš  
Dr. Dósa Nikolett  
Goran Dragojević & Irena Dragojević  
Éliás Tibor  
Olivia Gajdo  
Gecse Andrea  
**Hajcsik Tünde & Láng András**  
Heinbach József & Dr. Nika Erzsébet  
Hertelendy Klára  
Illyés Ilona  
Rinalda Iskra & Lucano Iskra  
Dragana Janović & Miloš Janović  
Juhász Csaba & Bezzeg Enikő  
Sonja Jurović & Zlatko Jurović  
Kis-Jakab Árpád & Kis-Jakabné Tóth Ibolya  
Dr. Kiss Ferenc & Dr. Nagy Ida  
Klaj Ágnes  
Jadranka Kraljić-Pavletić  
& Nenad Pavletić  
**Kúthi Szilárd**  
Lapicz Tibor & Lapiczné Lenkó Orsolya  
Lipp Szilvia & Molnár Mihály

Lukács László György  
Major István & Majorné Kovács Beatrix  
Dr. Molnár László & Dr. Molnár-Stantić  
Branka  
Muladi Annamária  
Nagy Ádám & Nagyné  
Belényi Brigitta  
Orosházi Diána  
Dr. Pavkovics Mária  
Radics Tamás & Poreisz Éva  
Dr. Marija Ratković  
Dr. Rokonay Adrienne & Dr. Bánhegyi Péter  
Rusák József & Rusák Rozália  
Sebők Judit  
Senk Hajnalka  
Dr. Seresné dr Pirkhoffer Katalin  
& Dr. Seres Endre  
Tihomir Stilin & Maja Stilin  
Sulyok László & Sulyokné Kökény Tünde  
Dr. Surányi Katalin & Gazdig Sándor  
Szöllősi Cecília  
Tanács Erika  
Tanács Ferenc & Tanács Ferencné  
Tasnády Beáta & Vörös Zoltán  
Varga Géza & Vargáné Dr. Juronics Ilona  
Varga Józsefné  
Visnovszky Ramóna & Bognár Gábor

Jozefa Zore  
Zsidai Renáta

### 2. RAZINA

**Haim Józsefné & Haim József**  
Kása István & Kása Istvánné  
Dr. Németh Endre & Lukácsi Ágnes  
**Orosházi Diána**  
Siklósne Dr. Révész Edit & Siklós Zoltán  
Utasi István & Utasi Anita  
  
**3. RAZINA**  
Berkics Miklós  
Tomislav Brumec & Andreja Brumec  
Budai Tamás  
& Budai-Schwarcz Éva  
Fekete Zsolt & Ruskó Noémi  
Halmai István & Halminé Mikola Rita  
**Herman Terézia**  
Krizsó Ágnes  
Leveleki Zsolt & Leveleki Anita  
Stevan Lomjanski  
& Veronika Lomjanski  
Szabó József & Szabó Józsefné  
Tóth Sándor & Vanya Edina  
**Vágási Aranka & Kovács András**  
Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea

## CONQUISTADOR CLUB

12. 2011.

DESET NAJUSPJEŠNIJIH DISTRIBUTERA PROIZVODA NA OSNOVI OSOBNIH I NEMENADŽERSKIH BODOVA

### MAĐARSKA



1. Fekete Zsolt & Ruskó Noémi
2. Haim Józsefné & Haim József
3. Muladi Annamária
4. Kúthi Szilárd
5. Tanács Ferenc & Tanács Ferencné
6. Orosházi Diána
7. Varga Róbert & Varga-Hortobágyi Tímea
8. Éliás Tibor
9. Fekete Szilárd & Fekete Szilárdné
10. Keszhelyi Gáborné & Keszhelyi Gábor

### SRBIJA



1. Dragana Janović & Miloš Janović
2. Smiljka Radišić
3. Igor Zokić & Galja Zokić

### SLOVENIJA



1. Tomislav Brumec & Andreja Brumec
2. Gorazd Babić & Karina Brumec
3. Ružica Sabotin & Stefan Sabotin



# OBAVJEŠTENJA

## CENTRALNA OBAVJEŠTENJA

Na adresi [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com) distributori, ukoliko kliknu na „PRISTUP ZA DISTIBUTORE“ (lozinku i korisničko ime za pristup nači ćete na zadnjoj stranici mjesecnog obračuna bonusa) izmedu ostalog mogu dobiti sljedeće korisne informacije: dnevni bodovni rezultati, internet robna kuća, mjesecni obračun bonusa. Ostali marketinški materijali: naš mjesecnjak, kalendar događaja, opis poticajnih programa, obrazci, edukacijski materijali, katalogi. Našu Međunarodnu poslovnu politiku, međunarodni YouTube kanal nači ćeće pod adresom [www.youtube.com/user/AloePod](http://www.youtube.com/user/AloePod).



## MAĐARSKA

### Centralni ured Budimpešta:

1183 Budapest, Nefelejcs u. 9–11.  
E-mail: [flpbudapest@flpseeu.hu](mailto:flpbudapest@flpseeu.hu) Tel.: +36-1-269-5370, +36-70-436-4288, -4289  
Državni direktor : dr. Sándor Milesz, mobil: +36 70 316 0002  
Marketinški i komunikacijski direktor: Bernadett Huszti, lokal 194, mobil: +36-70-436-4212; Zsuzsanna Petróczy: lokal 106, mobil: +36-70-436-4276; Melinda Molnár: lokal 120, mobil: +36 70 436 4178  
Komercijalna i komercijalno razvojna direktorica: Erzsébet Ladák, tel.: +36-1-269-5370/lokal 160, mobil: +36-70-436-4230; Odjel za međunarodnu komunikaciju: Aranka Szecsei, lokal 136, mobil: +36 70 436 4229; Ottília Csábrádi, lokal 135, mobil: +36 70 436 4227.  
Marketinški i edukacijsko razvojni odjel (FLP TV): Sándor Berkes, lokal 133, mobil: +36 70 436 4213

### Edukacijski centar

1067 Budapest, Szondi utca 34., tel.: +36-1-332-5956, +36-70-436-4285, +36-1-373-0025, fax: +36-1-312-8455, Otvoreno: Pon-Pet: 10.00–21.00

### SONYA Edukacijski centar:

zauzimanje termina: Krisztina Hasznos +36 70 436 4207, Róbert Horváth +36 70 436 4206, Ildikó Hrnčíř +36 70 436 4210, Veronika Kozma +36 70 436 4208, Popust: 10% za 10 prilika, 5% za 5 prilika  
BESPLATNA EDUKACIJA u Sonya Edukacijskom centru! U ulici Szondi utorkom u 10 sati, u ulici Nefelejcs, u Sonya kućici četvrtkom u 15 sati. Prijava putem Forever flotnog telefona: Kata Ungár 30-331-1883.

### NARUDŽBA PROIZVODA

Proizvode možete kupiti osobno na našim zastupništvima, ili putem narudžbe:

- Putem mobilnih telefona telefona +36-70-436-4290 +36-70-436-4291, ili fiksнog telefona +36-1-297-5538 i +36-1-297-5539, +36-70-436-4294, +36-70-436-4295, radnim danom od 8-20 sati, odnosno putem besplatnog zelenog broja +36-80-204-983 radnim danom od 12-16 sati.
- Internet robna kuća: [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com), ili [www.flpshop.hu](http://www.flpshop.hu). Putem telefona ili interneta narućene proizvode dostavna služba će vam dostaviti na kuću u roku od 2 dana – nakon usklađenja termina. Dostavne troškove kupnje u vrijednosti od 1 cc ili više tvrka preuzima na sebe.
- Novi broj Telecentra, koji radi od 10-18 sati: +36-70+4364-295

Proizvode Forever Living Productsa prodajemo sa preporukom Saveza liječnika alternativne medicine.

### PREPRODAJA, PROMIDŽBA

*Preprodaja naših proizvoda i marketinških materijala je zabranjena na internetskim površinama. Unutar prodavnice ili uređa proizvodi se mogu prikazivati i prodavati temeljem članka 16.02 točke (h), (i), (j) i (k) Međunarodne poslovne politike. Pravila promidžbe u svezi distributorske djelatnosti odnosno pravila izrade vlastite web stranice nalaze se pod člankom 16.02 (h) odnosno 17.10.*

Pregled **PROMETNIH PODATAKA**: – putem interneta: u distributorskom dijelu stranice [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com), putem Forever Telefon softvera, internetskom uslugom MyFlpBiz, te u centrima: partneri iz Mađarske preko brojeva +36-1-269-5370 i +36-1-269-5371, iz ostalih zemalja naše regije

### Operativna uprava:

Generalni manager: Péter Lenkey, mobil: +36 30 447 1927  
Tajništvo: Mónika Vékás-Kovács lokal 192, mobil +36 70 436 4281  
Radno vrijeme skladišta: Pon: 9–20, Ut-Č: 8–20, Pet: 8–19 h  
Direktor za finacije: Gabriella Véber-Rókás, tel.: +36-1-269-5370/lokal 171, mobil: +36-70-436-4220  
Finacijska recepcija: Katalin Blahut, lokal 121, mobil: +36 70 436 4218  
Direktor za kontroling: Zsolt Suplicz, tel.: +36-1-269-5370/lokal 181, mobil: +36-70-436 4194,

**Regionalna uprava Debrecin:** 4025 Debrecen, Erzsébet u. 48. Tel.: +36-52-349-657, fax: +36-52-349-187 Radno vrijeme: Pon-Pet: 10–18 sati, fakturiranje 10–17.30 Regionalni direktor: Kálmán Pósa, mobil: +36-70-436-4265

**Regionalna uprava Segedin:** 6721 Szeged, Tisza Lajos krt. 25., Tel.: +36-62-425-505, fax: +36-62-425-342 Radno vrijeme: Pon-Pet: 10–18 sati, fakturiranje 10–17.30 Regionalni direktor: Tibor Radóczki

**Regionalna uprava Székesfehérvár:** 8000 Székesfehérvár, Sóstói út 3. Tel.: +36-22-333-167, +36-70-436-4286, +36-22-500-020, fax: +36-22-503-913 Radno vrijeme: Pon-Pet: 10–18 sati, fakturiranje 10–17.30 Regionalni direktor: Tibor Kiss

**Forever Resorts • Hotel dvorac Szirák**, 3044 Szirák, Petőfi u. 26., tel.: +36-32-485-300, fax: +36-32-485-285 [www.kastelyszirak.hu](http://www.kastelyszirak.hu) • **Restoran Sasfészek**, tel.: +36-1-291-5474, [www.sasfeszeketterem.hu](http://www.sasfeszeketterem.hu). Direktor mađarskih institucija Forever Resorts: Katalin Király.

**Agencija zrakoplovnih karata Phönix**, Szondi u.: Pon-Pet: 12.00–18.00, Gabriella Pittmann +36 70436 4297;

### MEDICINSKI STRUČNJACI

Dr. Gabriella Kassai: 70/414-2335; Dr. Brigitta Kozma: 70/424-6699;  
Dr. László Mezősi: 70/779-1943; Dr. Endre Németh: 70/389-1746;  
Dr. Terézia Samu: 70/627-5678, dr. Edit Révész-Siklós, predsjednica Liječničkog stručnog povjerenstva Forever Mađarske  
Neovisni medicinski stručnjak: Dr. György Bakanek 70/414-2913  
Zvati tijekom radnog vremena.

### KALENDAR DOGAĐAJA

Budimpešta, Dan uspješnosti: 07.04.2012., 12.05.2012., 16.06.2012., 21.07.2012., 15.09.2012., 27.10.2012., 17.11.2012., 15.12.2012.,



# OBAVJEŠTENJA



## SRBIJA

**Ured u Beogradu:** Kumodraška 162, 11010 Beograd, Tel: +381 (0)11 397 0127; Fax: +381 (0)11 397 0126, e-mail: office@flp.co.rs

Naručivanje proizvoda: narucivanje@flp.co.rs

Radno vrijeme: ponedeljak, utorak i četvrtak: 12.00-19.30, srijedom i petkom: 9.00-16.30

Svake zadnje subote u mjesecu, kao i subotom kada se održavaju

Dani uspješnosti: 9.00-12.30

**Ured u Nišu:** Učitelj Tasina 13/1, 18000 Niš, Tel: +381 (0)18 514 131,

Fax: +381 (0)18 514 130, e-mail: officenis@flp.co.rs

Radno vrijeme: ponedeljak i četvrtak 11.00-19.00

utorak, srijeda i petak: 9.00-17.00

Svake zadnje subote u mjesecu: 9.00-12.30

**Ured u Horgošu:** Beli Bartoka 80, 24410 Horgoš

Tel/Fax: +381 (0)24 792 195, e-mail: tinde.szolnoki@flp.co.rs

Radno vrijeme: ponedeljak – petak: 8.00-16.00

Svake zadnje subote u mjesecu: 9.00-12.30

Telecentar: +381 (0) 11 309 6382, Radno vrijeme: ponedeljak,

utorak i četvrtak: 12.00-18.30, srijeda i petak: 9.00-16.30

**Salon ljestvica SONYA:** 063/394 171

Regionalni direktor: Branislav Rajić

Liječnik savjetnik: Dr Biserka Lazarević i dr Predrag Lazarević

Tel: +381 (0)23 543 318, utorak : 13.00-16.00, petak: 14.00-16.00

Dr Božidar Kaurinović, tel: +381 (0)21 636 9575,

srijeda i četvrtak: 12.00-14.00

Beograd, Success Day: 28.01.2012., 24.03., 26.05., 23.06., 22.09., 01.12.



## CRNA GORA

**Ured u Podgorici:** 81000 Podgorica, Serdara Jola Piletića 20.  
Tel: +382 20 245 402 Fax: +382 20 245 412

Radno vrijeme: ponedeljak 12.00-20.00, ostali radni dani: 9.00-17.00  
Svake zadnje subote u mjesecu 9.00-14.00

Regionalni direktor: Aleksandar Dakić

Liječnik savjetnik: dr Nevenka Laban, Tel: +382 69 327 127



## SLOVENIJA

**Ured u Ljubljani:** 1236 Trzin-Ljubljana, Borovec 3.,  
Tel. +386 1 562 3640

Naručivanje proizvoda:

Mobil: +386 40 559 631, Tel: +386 1 563 7501

Radno vrijeme: ponedeljak 12.00-20.00

utorak, srijeda, četvrtak, petak: 9.00-17.00

**Ured u Lendavi:** 9220 Lendava, Kolodvorska 14.

Tel: +386 2 575 1270, Fax: +386 2 575 1271

Radno vrijeme: ponedeljak - petak 9.00-17.00

e-mail: forever.living@siol.net

Regionalni direktor: Andrej Kepe

Liječnik savjetnik: Dr Miran Arbeiter, Tel. +386 41 420 788

Ljubljana, Success Day: 24.11.2012.

Edukacije: otvorena predavanja svake srijede od 19:00 sati,

Draš center, Maribor, Pohorska 57



## HRVATSKA

**Ured u Zagrebu:** 10000 Zagreb, Trakoščanska 16.

Tel. + 385 1 3909-770

Radno vrijeme: ponedeljak i četvrtak 9.00-20.00

UTORAK, srijeda i petak 9.00-17.00.

**Ured u Rijeci:** 51000 Rijeka, Strossmayerova 3/A

Tel. +385 51 372 361, mobil +385 91 455 1905

Radno vrijeme: ponedeljak i četvrtak 12.00-20.00

UTORAK, srijeda i petak 9.00-17.00

Regionalni direktor: mr. sci. László Molnár, dipl. Inž.

Liječnik savjetnik: dr Ljuba Rauška Naglić,

mobil +385 91 517 6510, Neparnim danima 16.00-20.00

Dr. Drasko Tomljanović: Utorka i petak, mobil: +385 91 781 4728

Opatija, Success Day: 03.11.2012.

Seminari: Zagreb, Trakoščanska 16., ponedeljak i srijeda 18.00-19.00 h

Rijeka: Strossmayerova 3/A., ponedeljak i četvrtak 18.00-19.00 h



## ALBANIJA

**Ured u Tirani:** Tirane Reshit Collaku 36., Tel./Fax: +355 42230 535.

Otvoreno: radnim danom od 9:00 do 13:00 i od 16:00 do 20:00

Regionalni direktor Attila Borbáth,

Mobilni tel.: +355 69 40 66 810, +36 70 436 4293

Rukovoditelj ureda: Xhelio Kicaj tel./fax: +355 69 40 66 811,

mobilni tel.: +36 70 436 4310

Tirana, Success Day: 20.11.2011.



## BOSNA I HERCEGOVINA

**Ured u Bijeljini:** 76300 Bijeljina, Trg D. Mihajlovića 3., Tel. +387 55 211 784, +387 55 212 605, Fax. +387 55 221 780, Radno vrijeme radnim danima 9.00-17.00 (Registracija novih distributera nije moguća putem telefona)

Regionalni direktor: dr Slavko Paleksić

**Ured u Sarajevu:** 71000 Sarajevo, Džemala Bijedića 166 A.

tel.: +387 33 760 650, +387 33 470 682, fax: +387 33 760 651

Radno vrijeme: ponedeljak, četvrtak i petak 9.00-16.30,

utorak i srijeda 12.00-20.00

Voditeljica ureda: Enra Hadžović

Bijeljina, Success Day: 08.12.2012.



## KOSOVO

Pristinë Rr. Uçk br. 94,  
tel.: +381 38 240 781, +377 44 50 3911



# Global Rally 2013. Hawaii

**Osobit doživljaj na osobitoj destinaciji  
Gobalni Rally 2013., Havaji**

**God. 2013. bit ćemo svjedoci prvoga Foreverova Globalnog Rallyja.**

Događaja, kojim se u jednu veličanstvenu priredbu ujedinjuju svi regionalni rallyji. Globalni Rally jedinstven je program koji pruža osobit doživljaj distributerima; nesumnjivo će pokazati da granice ne postoje, putem našega poduzeća može se postići sve.

Forever Living Products uvijek je imao za cilj da svojim distributerima pruži najbolje mogućnosti. Oni koji maštaju ubrzo otkrivaju da je Forever dobra prilika za ostvarenje osobnih ciljeva. Globalni Rally potiče poduzetnički entuzijazam, sugerira kako ne trebamo ostati prikovani uz rodni grad, zemlju ili regiju... Zašto bismo to činili, kada možemo otkriti svijet?!

**2013. postani dio nečega veličanstvenoga.**

## **Believe it. Vjeruj u to!**

**Globalni Rally** golema je mogućnost za susret s najboljima, za sudjelovanje na sofisticiranim treninzima, za izravno praćenje visokih i još viših kvalifikacija, za mogućnost da postanemo sudionici događaja veličanstvenijeg čak i od dosadašnjih. Kvalifikante za Globalni Rally 2013. povest ćemo na jedinstveno, osobito odrediše i prikazati im koncepciju našega biznisa, prema čijoj filozofiji granice ne postoje; naime, ovo je biznis bez granica.



# Destination Hawaii

## Mjesto: Havaji

Globalni Rally nesumnjivo je jedan od najfascinantnijih, najuzbudljivijih događaja među Foreverovim priedbama. Kvalifikante očekuju svečane večere, treninzi, programi gradnje mreže, priznanja, promocije proizvoda i treninzi povezani s njima, kvalifikacije za Profit Sharing, a za sve vrijeme bit će smješteni u najboljim i najluksuznijim hotelima na uzbudljivoj lokaciji. Pripremi Sunscreen, ako putuješ na **Havaje!**



### Što to znači tebi?

Spajanjem poticajnih programa Globalni Rally i Profit Sharing 2.0, pridonijet ćemo da podignemo tvoj biznis na još višu razinu; zapreke ugrađene u prijašnja pravila nestale su. Njihovim nestankom nema više izlika protiv razvoja globalnoga biznisa. Zapamti, postoji samo jedan svijet; možeš ti to!

O poticajnom programu Profit Sharing 2.0 saznaj više na stranici

[www.foreverglobalrally.com](http://www.foreverglobalrally.com)

## Achieve it. Osvoji!

Uvjeti Globalnoga Rallyja ispunjivi su, i ti možeš biti tamo, ali za to trebaš imati ustrajnost. Zapamti, ne radi se samo o tome što doživljavaš usput, nego i o samom putovanju. Značajna točka Foreverova poticajnoga programa pomoći će ti u vlastitom razvoju, kako bi mudro postavio ciljeve. Naime, i sam možeš iskusiti što si u stanju dostići, na taj način moći ćeš dati sve od sebe da doista i bude tako. Ovdje možeš naučiti najbolje radne metode da održiš ispravni smjer i svojega biznis.

## Live it. Doživi!

Kvalifikacijski uvjet Foreverova Globalnoga Rallyja jednostavan je. U istoj kalendarskoj godini osvoji najmanje 1500 cc ili se kvalificiraj na Profit Sharing. Da, toliko! Pravila nisu komplikirana, nema sitnih slova. Između 1. siječnja i 31. prosinca 2012. kvalificiraj se s 1500 bodova ili na Profit Sharing, ostalo je Foreverova briga. Koliko ćeš kartonskih bodova osvojiti u kalendarskoj godini ovisi samo o tebi, kao i ono što sve možeš doživjeti na Foreverovu Globalnom Rallyju.





Kada postoji  
„ZAŠTO”,  
„KAKO”  
dolazi samo po sebi

#### **Kako si se našla u ovom poslu?**

God. 2008. mi i naš budući sponzor, Szilárd, bili smo prodavači automobila na pečuškom sajmištu, i tamo smo se upoznali. Gábor je imao manje probleme zbog nogometa, a Szilárd mu je preporučio nekoliko proizvoda. Budući da je u ono vrijeme našoj tvrtki išlo veoma dobro, nismo se bavili poslovnom stranom, ali smo otada redovito upotrebljavali proizvode. Usljedila je kriza, recesija, te sam nakon Szilárdovih argumenata pregledala i poslovne mogućnosti koje pruža Forever.

#### **Što te je uvjerilo?**

Nakon londonskoga rallyja 2010. održan je Dan uspješnosti, to je bio prvi veliki događaj na kojem sam sudjelovala, i mogu reći da sam bila „gotova“.

#### **KRISZTINA KESZTHELYI I GÁBOR KESZTHELYI MANAGERI**

**Pečuški bračni par bavi se prodajom automobila, odgajaju dvoje djece: Rajmond ima 19, Roxána 12 godina. S Krisztinom smo razgovarali o počecima, o zastajanju te novome poletu.**

**Sponzor: Szilárd Kúthi**

**Viša linija: Ildikó Jakab-Mezőfi, Zsolt Róth, Alex Rex, Terézia Herman, Aranka Vágási, Miklós Berkics, József Szabó, Rex Maughan**



#### **U kom smislu?**

U pozitivnom! Baš tada održao se mimohod „profitаш“ nakon Europskoga Rallyja. Gledajući poduzetničkim očima, to je bilo veoma dojmljivo. Nadalje, na pozornici je bilo mnogo mladih, s kojima sam se mogla poistovjetiti, vidjela sam da je stvar izvediva.

#### **Kako si počela raditi?**

Za manje od dva mjeseca napravila sam osam posto, da bih se potom malo „ulijenila“, nisam previše radila, iako sam aktiviteta uvijek imala. Materijalno nisam bila prinuđena na ovaj biznis, ali unatoč tomu stalno sam odlazila na priredbe, obrazovne treninge, zanimalo me je razvoj ličnosti.

## Što te je pomaknulo iz toga stanja?

Mikija Berkicsa poznajemo još otprije. U Pečuhu smo stanovali u istoj ulici, već samo zbog toga odlazili smo na sve tečajeve. Treba znati da kod Mikija 60+ bodova automatski znači poziv na zajednički jacuzzi s njim i ostalim rukovoditeljima. Kao privatni ljudi imali smo iskustva u tome i prije, ali još nismo „odradili posao“. Na kraju jednoga tečaja Miki mi je doviknuo: „Gospodice, dolaziš li na jacuzzi?“ Rekoh, naravno. No on mi je dobacio: „Prvo moraš uzeti 60 bodova!“ Na to sam podigla glavu, i bilo mi je neugodno što još uvijek stojim na osam posto. Uz pomoć Szilárda Kúthija i Pétera Bánhegyija razmislila sam o svojim mogućnostima, krajem rujna na jednoj narudžbenici dala sam obećanje Szilárdu kako ćemo mu biti prvi manageri.

## Ako sam dobro shvatio, motivacija ti je bila samopoštovanje?

Da. Ni Szilárd dotad nije znao čime bi me uspio motivirati, a nisam znala ni ja. I prije, čega god bih se prihvatile, voljela sam biti u tome dobra, isticati se. Na Foreverovim priredbama i tečajevima upoznala sam mnoge, pozdravljali bismo se međusobno, izmjenili nekoliko rečenica, znali smo o onom drugom kako napreduje u poslu. Postajalo mi je sve neugodnije što ja tapkam u mjestu.

## Nakon odluke u rujnu prošlo je samo nekoliko mjeseci i postali ste manageri. Što je trebalo za to?

Odluka. Postojalo je „zašto“, a „kako“ je došlo samo od sebe. To je bila prekretnica: u biznis su mi stigli ljudi kao Csaba i Helga Juhász, Attila i Csilla Körmendi, koji su za nevjerojatno kratko vrijeme postizali uspjeh.

## U čemu vam se promijenio život?

Foreverov biznis nosim u prvom redu ja, na taj način poslovi oko staroga biznisa i obitelji spali su na muža. Sponzoriranje managerskoga para ispod nas (Csaba Juhász i Helga Juhász) odnijelo je u posljedne vrijeme mnogo energije. Događalo se da smo održali čak dvije prezentacije dnevno.

## Rijetka konstelacija, žena gradi mrežu, a muž osigurava pozadinu.

Gáborova pomoć znači mi više od svega. Cilj nam je da staro poduzetništvo s vremenom ugasimo, te da se bavimo isključivo ovim.

## Konkretni ciljevi?

Prvo stabilan managerski status, potom može doći senior, pa nakon nekoliko godina soaring. Želimo postati dobri rukovoditelji.





## SAMODISCIPLINA I USTRAJNOST

*"Pobjednici nikada ne odustaju, a oni koji odustaju, nikada ne pobjeđuju."*

Prije nego što bismo išta postigli u životu, trebamo položiti ispit ustrajnosti, ispit upornosti i prebroditi mnoge zapreke. Ustrajnost je samodisciplina na djelu, a sposobnost da ustrajemo usprkos svim okolnostima i privremenim neuspjesima ključna je za uspjeh.

U ovom FLP-ovu poslu, koji je najljepši na svijetu, vjerujem da smo svi spremni prebroditi zapreke koje nam se postavljaju. Što je više zapreka,

to je uspjeh veći. Prema tome, nemojte se pitati zašto baš ja? Zašto sam uspješan upravo ja? Ako zapreke počinjemo shvaćati kao izazove i postavimo ih tako u svojoj glavi, tada one više neće biti nikakav problem. Znamo da postoje, ali znamo i da ima netko tko će nam pomoći da ih svladamo i da idemo naprijed ma koliko puta pali. Ne računa se koliko puta padaš, već koliko puta ustaješ.

A ustrajnost pri suočavanju s neočekivanim situacijama doista je ključ uspjeha. Sjetite se samo kada smo započeli raditi ovaj posao, kada ste Vi počeli raditi ovaj posao, htjeli ste sve odmah, cilj je bio što prije postati manager. FLP postavlja ovaj posao sasvim drukčije. Potrebno je razdoblje učenja, potrebno je u biti vrijeme, pa tako i napredovanje prema uspjehu. Optimizam i pozitivno razmišljanje čine nas otpornim na sve negativnosti koje nam se događaju, pritom je veoma bitno imati određeni pozitivan stav. Što god da nam se dogodi, moramo računati na to da postoji neka trunčica pozitivnoga razmišljanja za koju se možemo uhvatiti. Ako tako radite, uspjeh je zajamčen.

Često nas dobro raspoloženje tjera da sjednemo, zapišemo ciljeve i razmišljamo kako ćemo u ovoj godini učiniti sve ono što smo si zadali kao cilj, kako će godina biti posve drukčija, mnogo bolja, mnogo uspješnija i pri donošenju važnih odluka. I što se događa: neki ciljevi se pomalo odgode i stoga za ostvarenje nekih drugih ciljeva čekamo dulje nego što je bilo planirano. Vjerojatno imate 101 odgovor, ali ja ne bih analizirala svaki posebno. Bitno je sljedeće: kako bismo stigli tamo gdje još nismo bili, nužno je nešto učiniti drukčije. Poznato je pravilo 21 dan. Za usvojenje novih navika, vještina, nuždan je 21 dan, i kada svaki dan ponavljamo tu istu vještinu, ona postaje dio nas i praktički našom navikom, što znači da je radimo rutinski.

To možemo primijeniti i u našem poslu. Pogledajmo, na primjer, prezentacije. Nije važno je li to kućna ili javna prezentacija, bitno je obaviti je svaki dan. U početku to vrlo lijepo funkcioniira, međutim za kratko vrijeme ružičasta magla –ako i svaka magla – podiže se i nestaje, a naš entuzijazam pada. Pojavljuju se pitanja i izlike. Zašto moram svaki dan.... zašto baš ja moram držati suradnicima prezentacije, djeca mi ostaju sama kod kuće... te prezentacije baš i ne donose ono što sam očekivala.... Je li vam to poznato?

Postoji jedan zanimljiv pristup u cijeloj stvari: koliko su ti veliki ciljevi, toliko si spreman raditi. Jesi li zacrtao cilj od kojega ti zaogra srce, jesи li postavio cilj tako da znaš da za nj vrijedi ujutro ustati a navečer umoran leći u krevet? Takve si ciljeve postavi. Vjeruj u sebe, vjeruj da taj cilj možeš ostvariti, da je to cilj u tvojem interesu. Dogovori se sam sa sobom kako je tebi dotični cilj najvažniji i da te ništa drugo ne zanima. Moto tvrtke glasi: pomozi drugima da budu uspješni, i bit ćeš i ti.

Budući da smo mi distributeri Forever Livinga, najboljeg poduzeća na svijetu, znajte da je to jedino poduzeće u kojоj vrijediš onoliko koliko stvarno vrijediš, nagrađen si za sve ono što napraviš, i u ovom poduzeću te doista vole. Mi smo graditelji mreže, naš posao bez ekipe ne funkcioniira. Čim ste se uključili, vaš sponzor i vi značite ekipu, i otada nikada u FLP-u nećete biti sami. Uvijek ćete imati pomoći, podršku, kad god vam zatreba, u bilo koje doba dana. Tvrtka je fantastično organizirana, doslovno se ne moraš maknuti iz kuće, proizvodi stižu poštom. Ali naš su posao pozivanje, telefoniranje, prezentacije, konzultacije, preporuke, narudžbe, isporuka proizvoda i česte motivacije. Upravo su

# ENDURANCE FOREVER DISCIPLINE

motivacije veoma bitne i za početnike i za iskusne graditelje mreže, u prvom redu zato što na samom početku ne znate posao i učite u hodu. Ne zadržavajte se dugo na istoj stvari, jer će vam sponzor pomoći dok sami ne budete držali prezentacije. Ali zapamtite, posao doista počinje onda kada preuzmete i odgovornost.

Jesu li ustrajnost i samodisciplina uvijek na djelu? Jesu! Možemo imati najbolje prezentacije, najbolje poznavati ovaj program, ali što vrijedi kada to nemamo kome ispričati. Bitno je učiniti sve prethodne korake, jer upravo oni vode prema uspjehu. Organiziranost je u svakom poslu bitna karika u lancu do uspjeha!

Nedavno sam čitala priču koja se može primijeniti upravo na naš posao, a stara je oko 100 godina. Mladi gospodin Lee želio se zaposliti u jednoj čeličani. Otišao je vlasniku čeličane i predložio svoje ideje, kvalifikacije, znači, preporučio se za posao. Gospodin Schwab, vlasnik čeličane, nije bio zainteresiran, rekao je da ima dovoljno radnika i da oni znaju što trebaju raditi, a njemu preostaje samo motivacija. Što mislite, je li gospodin Lee odustao? Taj mladi, ambiciozni čovjek bio je odlučan realizirati svoju ideju. Nije odustao, nego je rekao: Gospodine Schwab, biste li željeli čuti nešto o jednom postupku, koji dugoročno donosi napredak i profit, a pritom Vas ništa ne košta? Potom je zamolio gospodina Schwaba da napiše 6 najvažnijih zadataka za taj dan, odnosno sve obveze koje su mu bitne za sutrašnji dan kako bi ostvario svoj plan i cilj.

Preporuka: svaki dan, ili bolje, svaku večer zapišite 6 najvažnijih stvari koje morate učiniti kako biste idući dan ostvarili cilj. To je dnevni plan za sutra. Sada ih poredajte po važnosti. Idući dan ostvarite prvi zadatak ne gledajući idući zadatak, pa nastavite redom s trećim, četvrtim, petim i šestim zadatkom. Ako ih ne stignete obaviti do kraja dana, nema problema, dotične zadatke slobodno prebacite u sljedeći dan i dopišite još 6 novih zadataka. Sljedećeg dana imamo 8 zadataka.

Gospodin Lee nastavio je sa sljedećom ponudom: služite se ovom vještinom dokle god hoćete, uzimajući u obzir da ja znam kako taj sustav radi. Pošaljite mi ček na iznos za koji mislite da ta ideja vrijedi. Gospodin Lee je otisao – nije dobio posao – i cijelo je vrijeme sjedio doma i čekao. Što mislite, je li gospodin Schwab prihvatio ideju? Jest. Za manje od mjesec dana na adresu gospodina Leeja stigao je ček na 25 tisuća dolara. Golem iznos za ono vrijeme, s obzirom da je dnevница radnika bila tek 2 dolara. Ali, uz ček je stiglo i popratno pismo.

„Ovo je najdjelotvorniji radni sustav koji sam ikada primijenio za postizanje rezultata, a i iznos na čeku dio je njegove vrijednosti. Koliko bi gospodin Lee zaradio da se zaposlio u tvornici?“, napisao je vlasnik čeličane. No priča se ovdje ne završava... Nakon 5 godina ta je mala čeličana preraslala u najvećeg proizvođača čelika u Americi. Otada više milijuna ljudi upotrebljava tu tehniku zvanu kritična šestica.

Mislite li da ovaj model možemo primijeniti u našem poslu? Pa mi smo ga već primijenili. Dobili smo sustavnost u radu, nove ljude, nove korisnike, dobili smo sada već sustavne suradnike, koji svaki dan primjenjuju ovaj princip. Ako vam se sviđa ovaj princip, vi ga primijenite. Ako vam se ne sviđa, jednostavno ga zaboravite. Bitno je, kada nađete nešto zanimljivo u nekoj tehnici, primjenjujte to svaki dan..... Pa ćemo ponoviti pravilo 21 dana, kako bismo sebe disciplinirali, postali sustavni u radu i učinili sve što želimo.

Najviše uspjeha postižu oni koji ne razmišljaju kako će obaviti posao. To znaju sponzori. Distributerima je bitno samo donošenje odluke, i da krenu s radom. Govorim vam iz iskustva: ja sam već punih 13 godina u FLP-u. Prezadovoljna sam korisnica proizvoda, jer nam ti proizvodi pružaju zdravlje i blagostanje. Ako mislite da je ovaj posao za Vas, u pravu ste! Ili ako mislite da nije, opet ste u pravu. Samo se pitam: nakon godinu ili dvije, tko će ostvariti vaše snove, gdje ćete biti?

U FLP-u svaki se san može ostvariti, ovisi samo o tebi! Ako želiš, pitaj sponzora što trebaš učiniti. Jesmo li ponudili poslovnu mogućnost mnogima? Jesmo! Neki hoće, neki pak neće, i tu dolazi najteži udarac: kada nas odbiju, javlja se naš ego, u takvim situacijama gradi se samopouzdanje i upornost. Postoji pravilo: od 5 jedan želi, od 9 dvoje, od 15 troje, od 20 četvero. Ovo je posao u kojem se primjenjuje zakon velikih brojki. Koliko ljudi obavijestiš, koliko ljudi imaš na predavanjima i prezentacijama, toliko si uspješan.

I naravno, iznad oblaka nebo je uvijek plavo, nakon kiše dolazi sunce. U poslu FLP-a snovi se ostvaruju onom brzinom kojom radiš, mogu ti se ostvariti i najsmioniji snovi. Tvoj posao ovisi o tebi, a ja vam, naravno, želim da s FLP-om proživite opušten i udoban život, pun radosti i blagostanja, s prihodima kakve samo poželite. Forever Living Products jest stil života!

Marija Buruš  
safirna managerica



# ENDURANCE PURPOSE VALUE BUSINESS

# Za čuvane ciljeve



**P**ostoji mnogo uzroka, zbog kojih se možemo ponositi, što pripadamo Foreveru. Pored, što tvrtka nudi poslovnu mogućnost i dobrobit, stvara i programe koji svjedoče o brizi tvrtke za ljude, što više za cijelo čovječanstvo.

Takav program je dobro poznati Forever Giving ([www.forever-giving.org](http://www.forever-giving.org)), preko kojega Forever sa svojim distributorima pomaže više tisuća stradalih od Japana do Mađarske. Na stranici [forever-giving.org](http://www.forever-giving.org) nalazi se informacija, na koji način je moguće donacije dostaviti organizaciji, osim toga i na Europskom Rallyu u veljači protuvrijednost kupljenih Aloe Baby proizvoda također se dostavlja Forever Givingu. Pomažimo stradale putem Forever Givinga, neka na Rallyu svatko kupi Aloe Baby, kako bi mogli podijeliti još više mreža protiv malarijskih komaraca u Africi, ili da pomognemo bolesnicima sa teškim opeklinama diljem svijeta!

Drugi, isto tako plemeniti program je Forever Earth ([www.foreverearth.net](http://www.foreverearth.net)), utemeljen 2002., rođen iz dvadesetgodišnjeg nastojanja, prema kojem Forever kontinuirano podržava očuvanje prirodnih vrijednosti. Poduzeće to ostvaruje najučinkovitije u okviru Forever Resortsa ([www.foreverresorts.com](http://www.foreverresorts.com)). 1981. Forever Resorts je odmah pri utemeljenju započeo svoj rad maksimalno poštivajući okolicu, znači u vrijeme, kada još očuvanje okoliša nije bio trend. Zajednički cilj Forever Resortsa i njegovih partnera jest očuvanje prirodnih vrijednosti, resursa naselja.

A kako bi se taj cilj ostvario podjednako učinkovito svugdje, gdje Forever Resorts djeluje, 2003. uveden je sustav upravljanja kvalitetom ISO 14001, na taj način je misija Forever Eartha postavljena na čvrsti temelj. Zahvaljujući poslovnoj politici i procesima provedenih u okviru ISO standarda u proteklome desetljeću, lanac Forever Resorts načinio je ogroman korak prema očuvanju naše planete. Još usto toliko djelotvorno, da su Forever Resortsu upućene brojne molbe radi predaje radnoga pravilnika. U okviru mreže Forever Resortsa od 2003. u značajnoj je mjeri smanjena produkcija čvrstoga otpada, naglašeno je recikliranje i ponovna obrada otpadnog materijala. U prvi plan je dospjela ušteda vode i energije, zaštita živih voda, integrirano gospodarenje biljkama i divljačima. Tijekom nabavke i kupnje presudni aspekt je zaštita okoliša. A najvažnije je, da se svi funkcionalni principi u širokom krugu prikazu i društvu, naime samo u Sjedinjenim Državama godišnje 20 milijuna ljudi – gosti, posjetitelji, partneri, zaposlenici – stupaju u kontakt sa Forever Resortsom.

Forever Earth i Forever Resorts priznati su članovi mnogih organizacija i programa za očuvanje okoliša. Jedna od najvažnijih je Environmental Protection Agency (EPA, Agencija za očuvanje okoliša). Priznati su članovi nadalje Green Restaurant Association-a (Savez zelenih restorana), Green Hotel Association-a (Savez zelenih hotela), a dobitnici su i Green Seal Awarda (Orden zelenog pečata). Forever Earth stavlja u prvi plan i ujedinjenje društva. Organizirao je mnoge akcije čišćenja, u okviru kojih je uz pomoć stanovništva okoliš oslobođen od otpada, između ostalog obala rijeke Snake (Nacionalni park Teton, Wyoming), texske luke (program Clean Texas Marina), kalifornijske luke (program Clean Marinas California), određena područja u Nevadi i Arizoni (Eco Dive Cleanups). Veoma je važno nadalje, što ekološku svijest program razvija i u nadolezecem naraštaju, još usto tako, da prenosi djeci ekološke informacije na najzabavniji mogući način. Što bi bilo recimo zanimljivije, nego plutajući ekološki laboratorij, koji školarce očekuje na brodu Forever Earth, ili recimo učenje uz rafting u okviru programa Readin' and Raftin'



**A sada vidimo, koje slične stvari možemo i mi učiniti u Foreveru:**

- selektivno sakupljanje otpada (praznu ambalažu proizvoda možemo smjetiti u kontener za sakupljanje plastičnog otpada u ulici Nefelejcs)
- obračun bonusa i prihoda; dostavu faktura FLP-a tražimo elektroničkim putem (e-faktura).Američki centralni ured je naprimjer već 2011. ukinuo obračun bonusa i prihoda na paprinoj osnovi.
- prilikom kupnji ne uzimajmo novu plastičnu vrećicu, neko koristimo staru (istina, vrećice proizvode od plastike, koja se 100% raspada biološkim putem, ali njihova proizvodnja traži energiju!)

Zahvaljujemo se, što obazrivim pristupom i Vi pomažete naš svakodnevni rad, potporom mjera za razvoj ekološkog načina razmišljanja.

Očekujemo vaša pitanja, namjeru pridruženja bilo kojem programu za izbjegavanje uporabe papira.

-e-fakturu možete zatražiti na adresi [e-szamla@flpseeu.hu](mailto:e-szamla@flpseeu.hu)

-elektronički obračun bonusa i prihoda pak na distributorskoj stranici [www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com) pod točkom izbornika Osobna podešavanja potom Podešavanje obračuna.

Učinimo dakle što više za očuvanje okoliša, ne tratimo njene vrijednosti, kako bi i slijedeći naraštaj uživao u njemu!

**Péter Lenkey  
glavni manager**



# **CONQUISTADOR**

**2011**

# **CLUB**

## **MAĐARSKA**

ÉLIÁS TIBOR

VARGA JÓZSEFNÉ

TÓTH ZOLTÁN & HORVÁTH JUDIT

DR. FÁBIÁN MÁRIA

DR. ROKONAY ADRIENNE & DR. BÁNHEGYI PÉTER

KÁSA ISTVÁN & KÁSA ISTVÁNNÉ

KÚTHI SZILÁRD

SZOLNOKI MÓNICA

HEGEDŰS ÁRPÁD & HEGEDŰSNÉ LUKÁTSI PIROSKA MARIETTA

OROSHÁZI DIÁNA

TÓTH JÁNOS

HAIM JÓZSEFNÉ & HAIM JÓZSEF

MULADI ANNAMÁRIA

CSUKA GYÖRGY & DR. BAGOLY IBOLYA

SZÉKELY BORBÁLA

BÁRSONY BALÁZS & BÁRSONYNÉ GULYKA KRISZTINA

GULYÁS MELINDA

KIRÁLY KRISZTINA

NÉMETH ANTAL & NÉMETH ANTALNÉ

DOMINKÓ GABRIELLA & GÉCZI LÁSZLÓ

GECZŐ ÉVA KRISZTINA

LUKÁCS LÁSZLÓ GYÖRGY

DR. STEINER RENÁTA

TÓTH ÁGOTA

DOBSA ATTILA & DOBSÁNÉ CSÁKI MÓNICA

MOLNÁR JUDIT

## **BOSNA I HERCEGOVINA**

SUBHIJA MUSTAFIĆ & SAFET MUSTAFIĆ

## **HRVATSKA**

DR. MOLNÁR LÁSZLÓ & DR. MOLNÁR-STANTIĆ BRANKA

ANDREA ZANTEV

## **SRBIJA**

VLADIMIR JAKUPAK & NEVENKA JAKUPAK

GORAN DRAGOJEVIĆ &IRENA DRAGOJEVIĆ

# EAGLE MANAGER

2011.



DR. KISS FERENC & DR. NAGY IDA  
SENIOR EAGLE



HAJCSIK TÜNDE & LÁNG ANDRÁS  
SENIOR EAGLE



DR. ROKONAY ADRIENNE & DR. BÁNHEGYI PÉTER



TÓTH JÁNOS



MULADI ANNAMÁRIA



ZACHÁR-SZŰCS IZABELLA & ZACHÁR ZSOLT





**SAFIRNA RAZINA: GOLEM  
REZULTAT U SVIJETU  
FOREVERA. ISTVÁN KÁSA  
I EDIT KÁSA ZAPOČELI  
SU GRADNJU MREŽE KAO  
UMIROVLJENICI, I POSLIJE  
SVOJE SEDAMDESETE STIGLI  
SU DOVDE. NAGRADA IM  
JE ŽIVOT UMIROVLJENIKA,  
O KOJEM MALO NJIH MOŽE  
SANJATI, ALI GA SVATKO  
PRIŽELJKUJE.**

**Sponzori:** Aranka Vágási,  
András Kovács

**Viša linija:** Miklós Berkics,  
József Szabó, Rex Maughan

# Zajedno

RADIMO SVE



## ISTVÁN KÁSA I EDIT KÁSA SAFIRNA MANAGERI

**István:** Već od samoga početka radimo sve zajedno. Dvadeset godina poznajemo MLM-sustav, a prije četrnaest godina pridružili smo se Foreveru, otkako i postoji u Mađarskoj. Supruga mi je bila uspješna i u jednom drugom sustavu, ali je tvrtka napustila Mađarsku, a Aranka Vágási nas je pronašla. Ja sam u „prijasnjem životu“ bio profesionalni vojnik, nisam baš imao afiniteta za biznis. Ali ga je zato imala moja žena, radila je u ugostiteljstvu kao šefica objekta. Započeli smo posao već kao umirovljenici, sa šezdeset godina.

### U čemu je tajna da netko postane uspješan u gradnji mreže?

**Edit:** Veoma volim raditi s ljudima, zanimaju me njihove životne prilike. Kada netko sjedne nasuprot meni, zapitkujem ga, razgovaramo, otvorim se. Mi se bavimo valjanim poslom, što ljudi prihvaćaju. Mislim da se zbog toga pridružuju. A nas opet zanimaju izazovi, sve ih ispunjavamo. Slično je bilo i na prijašnjim radnim mjestima, to je odonda ostalo u nama: znamo na koji način raditi. Zadatke dobivamo, planiramo rješenje i put koji vodi do cilja, pa krećemo.

### Tko planira?

**Edit:** Muž mi je teoretičar, marketingom se također bavi on, a zatim zajedno rješavamo zadatak. Ljude upoznajem ja, imam mnogo poznanika, veoma je važno da budem pred njima vjerodostojna. Ali uspješni smo u prvom redu zato što zajedno radimo stvari. Osnovu svega, dakako, daju proizvodi. Fantastični su svi do jednoga. Prvo smo ih sami isprobali, sve. U obitelji su se pokazali učinkovitim, to smo ispričali i drugima, pa su i oni isprobali... Na taj se način gradi dobra mreža.

**István:** Prisutni smo na svakoj priredbi, veoma mnogo učimo, četrnaest smo godina u mreži, žena mi ima stručnu spremu alternativne liječnice, a naš moto glasi: od svakoga se da ponešto naučiti. Čak i međusobno! Supruga razgovara s ljudima, a ja ih promatram iz pozadine, od kojeg se kandidata što može izvući, isplati li se pomoći, uložiti vrijeme u njega. Ako se isplati, maksimalno ga potpomažemo, napredujemo korak po korak. Ispitamo ljude što ih zanima, što im je važno, proizvodi ili posao, te ih u skladu s tim usmjeravamo. Imamo suradnika koji je šest godina upotrebljavao proizvode, a biznis ga nije zanimalo. Potom sam u jednom težem razdoblju video na njemu kako mu nedostaje osjećaj uspjeha, te ga pozvao na Dan uspješnosti. Baš sada postao je manager.





### Čime se najviše ponosite?

**Edit:** Činjenicom da se od onih, koje smo za ovih četrnaest godina uveli u posao, još nitko nije pokajao. Brinemo o svakome u kojem vidimo makar i iskricu. Dakako, u početku se poneki prijatelj i izgubi, ali koga uvedeš u posao, ostaje ti prijatelj zauvijek.

### A koje ne uspijete uvesti?

**Edit:** Mnogo se puta događa da, na primjer, parovi odgovaraju jedan drugoga od posla, i tako nikada ne doznavaju što su izgubili. Mnogi su nam rekli, kada smo već postali uspješni, baš smo bili ludi što vas prije četiri godine nismo poslušali... a sada nas mnogi traže da bi željeli raditi upravo s nama.

**István:** Znamo da postoje mnogi problemi. No kada je već Rex osmislio ovo čudo i na pladnju ga pružio Mađarima, vrijedi ga prihvati. Povrh toga, doista je dobro pomoći ljudima. A ovo je posao s autorskim pravima: mi iznad sedamdesete, hvala Bogu, imamo što ostaviti svojoj djeci. Od dva sina, jedan je manager, drugi stoji na 25 bodova. Radimo obiteljski, u nas je velika sloga.

**Edit:** Naravno, ako se netko zadovolji time da samo upotrebljava proizvode, ne smeta – ne možeš baš svakoga uvesti u posao. Koga ne možeš, trebaš ga ostaviti, on jednostavno drukčije razmišlja. Kada mi netko kaže: „Ja to ne bih znao raditi“, odgovaram mu: „Doista ne bi, jer si to već uprogramirao u podsvijest.“

### Pomaže li vama „održavati čistom“ podsvijest?

**István:** U prvom redu priredbe. Počev od Londona, sudjelovali smo na svim Europskim Rallyjima, uvijek smo ispunili uvjete 3. razine, svake godine smo u Poreču, ispunjavamo sve automobilske poticajne programe, a potičemo na to i suradnike – takve stvari daju snagu.

### Koji su vam najvažniji savjeti onima koji žele postati manageri?

**Edit:** Neka budu uvijek usredotočeni na iduću razinu. Osim toga, uvijek se valja usredotočiti na biznis, ako skreneš s puta, već ti ne ide... No ako prihvati da nas slijedi i postane manager, tada ga obično puštamo kako bi naučio razmišljati samostalno. Ja ga učim svemu o proizvodima, a Pisti o marketingu. Budući da se time bavimo četrnaest godina, nama više nije teško.

### Ove ste godine osvojili safirnu razinu, time ste najstariji safiri u Mađarskoj, možda čak i u svijetu. Kakav je bio odjek nakon kvalifikacije?

**Edit:** Fantastičan. Bio je čudesno lijep osjećaj kada smo dobili cvijeće i od ljudi izvan ekipe, ukupno oko četrdeset buket. Dirljivo je što ti se ovdje raduje uspjehu i druga linija. Netko je donio samo jedan stručak ruža, a čak ga ne poznajem. Mnogi su nam čestitali putem maila, a pozivaju nas da održimo predavanja na mnogim mjestima. Ovdje u Foreveru sve je tako obiteljski... Ali nije bio samo to lijep doživljaj. Tu su i brojna putovanja... London, Amerika, Las Vegas, Meksiko, Dominika, Dallas... U ovom poduzeću fantastično je upravo to što se bračni parovi kvalificiraju skupa, i svuda stižu zajedno. Nama je to važno, u braku smo 48 godina i – mnogi ne vjeruju – još nijedan dan nismo bili u svađi.

**István:** Ni u snu nismo pomišljali da će nam sudbina podariti tolik sreću. Sve smo uzimali ozbiljno, ne radimo grčevito, ali pošteno odradimo svoj dio posla sve do danas. I naravno, započeli smo na dobrom mjestu: Aranka i András pratili su nas svugdje, u svemu nam pomagali. Čovjek neka uvijek bude zahvalan svojem sponzoru! To je važno, jer ako nemaš valjanoga sponzora, ako nemaš nikoga da te uči, ako nemaš uzora, tada i nećeš postati uspješan. Mi smo kopirali njihov način rada.



#### Što karakterizira vašu grupu? Od kavkih se ljudi sastoji?

**Edit:** Stižu iz najrazličitijih generacija. Mada smo umirovljenici, u našoj ekipi ima mnogo mlađih. Slušaju nas, samo njih trebaš drukčije osloviti. Djekoje vole šminku, komplimente, mladići novac, uspjeh. Ali da se proizvod nije dokazao, nikada ne bismo uspjeli uvući u posao toliko ljudi. Svakoga dovodim preko proizvoda, nikada ne govorim koliko se može time zaraditi. Naravno, poslige ti prija kada čuješ koliko su zaradili.

**István:** Raduje nas kada uspijemo nekoga usmjeriti tako da iz ovoga uspije uzdržavati svoju obitelj. Postoje dobre tvrtke i dobri proizvodi, ali trenutačno je Forever najbolji. Supruga mi je petnaest godina u mirovini, ali mirovina joj ne bi bila dovoljna ni da plati račun za plin...

#### Hoćete li mi otkriti koliko vam je puta viši prihod od mirovine?

**Edit:** Oko sedam ili osam puta, ovisno o mjesecu. Nije dobro hvaliti se. Naravno, ako nas izravno upitaju, odgovaramo, jer se ovaj biznis temelji na iskrenosti.

#### I što vam kažu?

**Edit:** Čude se.

#### Ali kod vas to nije u prvom planu.

**Edit:** Više nije. I prije smo dobro zarađivali, poštovali smo novac, nikada ga nismo rasipali. Danas već imamo više nekretnina, djeca nam žive staloženo, ali je najvažnije što ljudi vole dolaziti k nama. U našoj je duši kodirano da volimo svakoga. Kako sam naučila reći, smiješ nekoga gledati odozgo samo ako mu pomažeš da ustane.

#### Koji su vam planovi za ovu godinu?

**István:** Nastaviti sve što smo započeli, dalje graditi biznis. Čak dvojica žele osvojiti managersku razinu u ekipi, tako da smo sada usredotočeni na to. A želim stići i ove godine u Ameriku.

#### Imat ćeće za to i snage?

**Edit:** Podnosimo napore, jer nam veoma mnogo pomažu proizvodi. Sinovi nam često govore kako imamo više energije nego oni. Želimo još dugo raditi u ovakovom fizičkom stanju.

#### A potom se odmoriti?

**Edit:** Naravno. Nakon dobro obavljenog posla i nama pripada odmor.



# PRESIDENT'S CLUB 2011 FOREVER



## MIKLÓS BERKICS

Rex Maughan kaže da je FOREVER najveća mogućnost na svijetu... a to nije samo obećanje, nego za to imamo i dokaza! Pomažemo vam stići do cilja! Go for Diamond! Miklós Berkics - dio FOREVERA...



## ARANKA VÁGÁSI I ANDRÁS KOVÁCS

Privrženost, marljivost, veliki ciljevi, mnogo iskrenih prijatelja, dobra ekipa, zajedničke ideje, optimalan tempo rada, sposobnost podnošenja neuspjeha, stalna kreativnost.



## RÓBERT VARGA I TÍMEA HORTOBÁGYI-VARGA

Prava vrijednost čovjeka pokazuje se u tome kolikom broju ljudi pomaže, kolikom broju ljudi služi.



## SÁNDOR TÓTH I EDINA VANYA

Cilj nam je pokazati svakome kako postoji čudesan put ukrašen iskušenjima i poklonima, koji čovjek uspijeva prijeći svjesnim naporom, ustrajnošću i učenjem, tako da njegovo podizanje donese pozitivan pomak i u životima drugih. Pronadimo mnogo prijatelja! GO FOREVER!



## ISTVÁN HALMI I RITA MIKOLA-HALMI

Nekad mnogo radimo, nekad ne – ali mi odlučujemo kada! – običava reći Rita, moja supruga. Kada ne bi bilo FLP-a, ne bismo mogli odlučiti što, kada i s kim želimo raditi. FLP je donio slobodu odluke nama i našoj obitelji!



## TIBOR LAPICZ I ORSOLYA LENKÓ-LAPICZ

Uspješan čovjek počinje upravo tamo gdje neuspješan odustaje. Kada čovjek ima Cilj i Vjeru, zapreke nestaju!



### **DR. KATALIN PIRKHOFFER-SERES I DR. ENDRE SERES**

Zdravljje je vrijednost, mi ćemo vam ga pomoći održati! – doista je dobar osjećaj kako uspjeh dolazi uzdizanjem drugih. Počašćeni smo što smo na osnovi učinka ponovno uvršteni u mađarski Presidents Club.



### **GÉZA VARGA I DR. ILONA JURONICS-VARGA**

Ostvari takvu budućnost u kojoj ljudske vrijednosti ostaju trajne!



### **ISTVÁN KÁSA I EDIT KÁSA**

Nepokolebljivo vjerujemo u snagu Forevera koju je stvorio Rex Maughan, i sretni smo što četrnaest godina možemo pomagati u ostvarenju toga sna.



### **MARIJA BURUŠ I BOŠKO BURUŠ**

FLP nudi mogućnost ljepšeg, boljeg i kvalitetnijeg života. Mi ovo shvaćamo kao izazov. Danas već živimo Foreverovim stilom života!



### **DR. MARIJA RATKOVIC**

Sretna sam što sam prije 14 godina shvatila pravu vrijednost FLP-ovih proizvoda i što pomažem ljudima ostvariti svoje snove. Hvala Rexe, hvala Forever!



### **VLADIMIR JAKUPAK I NEVENKA JAKUPAK**

Zadovoljstvo nam pruža rad s FLP-om i svakodnevno stjecanje novih prijatelja.



### **GORAN DRAGOJEVIĆ I IRENA DRAGOJEVIĆ**

Ako pratite dobro uhodan sustav, vrijedno i ustrajno radite, možete biti sigurni da ćete ostvariti uspjeh s Foreverom!



### **STEVAN LOMJANSKI I VERONIKA LOMJANSKI**

Rad, red, disciplina i usredotočenost na zadatke ključ su uspjeha. Mi upotrebljavamo znanje iz prošlosti, usredotočujemo se na sadašnjost i stalno učimo i sanjamo o budućnosti za sebe i ljude oko nas koji to žele!



### **DRAGANA JANOVIĆ I MILOŠ JANOVIĆ**

Mi uopće ne radimo FLP – mi živimo FLP-ov stil života: putujemo, družimo se i pomažemo prijateljima u našoj sjajnoj ekipi da ostvare snove! Hvala Rexe, hvala FLP!



### **SUBHIJA MUSTAFIĆ I SAFET MUSTAFIĆ**

Marljivi i vrijedni. Lete orlovim letom do zacrtanog cilja.



### **JOVANKA ŠTRBOJA I RADIVOJ ŠTRBOJA**

S FLP-om smo stekli: zdravlje, sreću, zadovoljstvo, prijateljstvo, putovanja, priznanja, mogućnost da učimo od najboljih. Hvala FLP!



### **VASELIJE NJEGOVANOVIC**

Čovjek koji zna kamo ide, vjeruje da tamo može i stići, a pronaći će i dobre metode za ostvarenje svakoga vrijednog cilja. nemes cílja elérésére.



### **DR. OLIVERA MIŠKIĆ I DR. IVAN MIŠKIĆ**

Možeš rasti duhovno i materijalno ako omogućиш i pomognes drugim ljudima u rastu. To smo istinski spoznali u Forever Livingu i sretni smo što FLP svojim Marketinškim planom ovu devizu svaki dan pretvara u stvarnost.



### **TIHOMIR STILIN I MAJA STILIN**

Čast nam je što smo članovi Presidents Cluba. Imamo brojne blagoslove koje nam je omogućio FLP. Hvala našem sponzoru dr. Albertu Keresztenyiju. Hvala Rexu za ovu mogućnost.



### **SONJA JUROVIĆ I ZLATKO JUROVIĆ**

Uspjeh je pomoći barem jednom čovjeku da ostvari svoje snove i živi ljepše i bolje. Zahvaljujući FLP-u i g. Rexu, mi smo u mogućnosti to činiti svaki dan.



### **MANDA KORENIĆ I ECIO KORENIĆ**

Izuzetna nam je čast biti ponovno u Presidents Clubu. FLP uvijek nagrađuje lojalnost, a mi prihvaćamo nagradu i odgovornost.



### **JADRANKA KRALJIĆ-PAVLETIĆ I NENAD PAVLETIĆ**

Partneri smo najboljoj kompaniji na svijetu koja nagrađuje svaki uspjeh. Biti u Presidents Clubu zato je posebna čast, ali i obveza kontinuiranog poticanja i motiviranja drugih oko nas da stupe u akciju za svoje snove. Zbog nas samih, zbog suradnika i zbog FLP-a!



### **DR. LÁSZLÓ MOLNÁR I DR. BRANKA MOLNÁR-STANTIĆ**

Veliko je zadovoljstvo nakon uspješne godine biti opet u društvu najboljih. Puno hvala dr. Mileszu što nas je djelotvorno motivirao kao sponzor i kao prijatelj i velika hvala suradnicima koji su nam postali inspiracija.



### **GORAZD BABIĆ I KARINA BRUMEC**

Veoma smo ponosni što kao neovisni zastupnici poduzeća Forever Living Products proširujemo svoju mrežu, ljudima objašnjavamo važnost zdravja života. Za uspješan rad potrebna je naročita volja za rad, a za razvoj pak ustrajnost.



### **RINALDA ISKRA I LUČANO ISKRA**

Ustrajnost u radu, povjerenje u proizvode, poduzeće i suradnike, zacrtavanje velikih ciljeva i odlučnost za njihovo dostizanje – to vodi prema ostvarenju.



### **ANDREA ZANTEV**

U Foreveru sam prepoznala najpouzdanijega poslovnog partnera s kojim, u potpunoj slobodi i bez zadrške, želim upoznati druge ljude. Vjerujem da će pronaći još mnoge koji u ovo ekonomski krizno vrijeme traže pozitivne rezultate. Hvala mojim suradnicima i Adria Teamu S&Z. Svima želim mnogo uspjeha!



### **TANJA JAZBINŠEK**

Ponosna sam što mogu biti članom ove međunarodne obitelji, koja već više desetljeća nastoji očuvati zdravlje potrošača, a istodobno potiče proširenje razvoja poslovne mreže. Uvjerenja sam da ćemo skupa i ubuduće biti uspješni.



### **JOŽEFA ZORE**

Sretna sam što sam se pridružila FLP-u, na taj način danas živim zdrav i potpun život. Hvala Rexe, hvala FLP!



### **TOMISLAV BRUMEC I ANDREJA BRUMEC**

Ponosni smo što pripadamo Foreverovoj obitelji, zahvaljujemo na pažnji poduzeća koju iskazuje članstvom u Presidents Clubu.



### **ATTILA BORBÁTH I MIMÓZA BORBÁTH**

Bogatstvo ne znači imati mnogo novca, nego poznavati tajnu kako u životu postići sve ono što želiš.



### **JOŽICA ARBEITER I DR. MILAN ARBEITER**

Kada smo sretni, a sreća nam je trajna, tada u naš život dospijevaju samo sretni ljudi, okolnosti i događaji. U naš harmonični obiteljski život tako je stigla sreća kada smo se prije jedanaest godina pridružili velikoj obitelji FLP-a. HVALA SVIMA!

# lifestyle

## *lifestile savjeti*

# KAKO OČUVATI ZDRAVLJE *ili tajna dugoga života*

**M**alo je stvari na svijetu, koje zanimaju sve ljudе, jedna od takvih tema jest zdravlje. Po formulaciji Svjetske zdravstvene organizacije (WHO) pod zdravlјem se podrazumijeva tjelesna, duševna i socijalna dobrobit. Znači nije dovoljno samo otići na preglede, i ako instrumenti ne pokazuju ništa, tada smo zdravi. Potrebno je istovremeno djelovanje više čimbenika, kako bi se smatrali zdravima.

U današnje vrijeme svatko može uočiti pogoršanje zdravlja ljudi. Svi smo već sreli mlade sa tumornim bolestima, bolesnicima mlađih od 40 sa tegobama na kralježnici, sreli alergičarime, astmatičare, odnosno koji pate od bolesti zglobova, autoimunih bolesti, u takvim slučajevima uvjek se pojavljuje želja, „samo da se to meni ne dogodi.“ Ali što učiniti? Čime očuvati mladalački polet, gipkost, životnu snagu, zdravlje?

Valja spomenuti više čimbenika, svi znamo, osjećamo, kako dugotrajno očuvanje zdravlja nije lak zadatak. Jer da je tako, bili bi okruženi zdravim djedovima i bakama osamdesetogodišnjacima, koji redovito planinare. Da je to iluzija? Ja bih recimo željela postići upravo to. Želim postati aktivna baka, koja slobodno može reći kćerima: „donesite samo unučadi, pazit ćemo na njih.“ Ali, što učiniti u interesu toga? Po mom mišljenju dugi, zdravi život temelji se na tri stuba.





- 1.Odgovarajuća ishrana, kojom gradimo tijelo
- 2.Redovita tjelovježba
- 3.Zdravo duševno stanje, pozitivan način razmišljanja, optimizam

#### **1.STUB: ISHRANA.**

U proteklim desetljećima način ishrane nam se promijenio, zbog nedostatka vremena jedemo mnoga gotova jela, zagrizemo nešto u ekspresnim restoranima, i jurimo dalje (čak ni ne izlazimo iz automobila, već ni tih deset koraka ne želimo pješačiti). Tko pokušava sa zdravijom ishranom i kuha doma, na žalost ni on nije u boljoj situaciji, naime sirovine od kojih zgotovljava jelo veoma su loše kvalitete, siromašne su u hranjivim tvarima. Pred svakim je poznato, kako se u zadnjim desetljećima promijenio vitaminski i mineralni sadržaj voća i povrća. Kupljeno meso prepuno je antibioticima, naime na velikim farmama je bez lijekova nezamisliv uzgoj životinja. Zbog čega je toliko važno unošenje adekvatnih hranjivih tvari? U našem tijelu neprekidno teku biokemijski procesi, naš imunološki i hormonski sustav stalno je u pogonu, stanice nam se neprekidno obnavljaju (naprimjer stanice crijevne sluznice mijenjaju se svaka tri dana). Pomišlimo samo na srce, za samo jedan dan koliko se puta skuplja pa opušta, ne može se odmoriti ni sekunde, a sjetimo se i toga, što se događa u milijardama stanica tijela. Znajući to više se ne čudimo, kako za to treba mnogo energije, za gradnju stanica, hormona potrebno je mnogo tvari. „Postaješ ono, što jedeš“ – glasi mudra izreka. Ukoliko nema odgovarajuće snabdjevenosti aminokiselinama, bjelančevinama, ugljikohidratima, mastima, vitaminima, mineralima i mikromineralima, ne postoji ni odgovarajuća gradnja-rad-metabolizam stanica, ne postoji zdravi imunološki i hormonski sustav. Svakoga proljeća fascinira nas buđenje prirode. Zamislimo, koliko hranjivih tvari je potrebno kako bi na stoljetnom hrastu svakoga proljeća niknuo list, ili da na golemom kestenu naraste ogromno lišće!

Biljka preko svoga korijenja iz zemlje upija u sebe hranjive tvari, pomoću kojih je sposobna obnoviti se. Mi na sreću nismo vezani uz mjesto, ali imamo i mi svoje „korijenje“, kojima uspijevamo izvući korisne hranjive tvari. Naše „mobilno korijenje“ je sustav crijeva. Preko njih dobijamo odgovarajuće hranjive tvari. I već smo se vratili

izvornom pitanju: gdje se nalaze odgovarajuće hranjive tvari?! U namirnicama ih nema, stoga je u 21. stoljeću održanje odgovarajuće životne kvalitete nezamislivo bez komplementa. Naime odakle bi dospjelo dovoljne količine omega-3 masne kiseline u organizam, odakle bi unijeli dovoljno selena, kada znamo, da su oranice siromašne u selenu, odakle unijeti dovoljno vitamina C, kada ga današnje voće sadržava u mnogo manjim količinama? Odakle unijeti dovoljno kalcija, kada je njegov sadržaj u biljkama od 1966. u značajnoj mjeri opao? A ukoliko sve navedene ne unesemo putem namirnica, od čega da nam organizam proizvodi nove stanice? Čime bi aktivizirao stanice imunološkog sustava? Ukoliko ne unesemo dovoljno cinka, potrebnog za metabolizam inzulina, neće biti zdrav ni metabolizam ugljikohidrata. Ukoliko ne unesemo dovoljno vitamina D, na koji način imati jake kosti, zdrave žile i zdravi imunološki sustav? Mnogi govore, kako ne vole piti „bobice“. Na to sam naučila odgovoriti, kako je to posljedica modernog, civiliziranog društva te industrijske proizvodnje, dostignuća 21. vijeka – trebamo uzeti na znanje, kako živimo u NESTAŠICI. Budimo zahvalni, što postoji protusredstvo loše ishrane u obliku komplementa. (Naravno ukoliko netko ima mogućnosti dnevno jesti voće, povrće ili meso bio kvalitete, slobodno neka ih jede!) Ukoliko nađemo multiagensni dijetetski komplement prvorazredne kvalitete i čistoće, sigurnoga porijekla, u kojem agensi sinergično dolaze do izražaja, tada se možemo osjećati sretnima.

#### **2.STUB: TJELOVJEŽBA.**

Još usto redovita. Tjedno najmanje tri, ali bolje pet puta 30-40 minuta tjelovježbe. Gimnastikom održavamo u formi članke, kosti. Osteoporozu je danas već općedruštvena bolest, više ne pogada samo stariji naraštaj. Za prevenciju osteoporoze najpogodnije su vježbe vršene protiv utjecaja gravitacije, kao što su trčanje, skakanje, odgovarajuće gimnastičke vježbe. Redovitom tjelovježbom moguće je sprječiti nastanak prekomjerne težine, koja je izvor brojnih drugih bolesti. Gimnastika povoljno utječe na kardiovaskularni sustav te probleme metabolizam ugljikohidrata. Redovita tjelovježba povoljno utječe i na duševno stanje, smanjuje stres, raspoloženje nam se mijenja u pozitivnome smjeru, to je najbolji antidepresans.

# lifestyle

## 3.STUP: ZDRAVA PSIHA I DUŠEVNO STANJE

Moto: „Čovjek postaje ono, na što misli“

(Morris Goodman)

Pored dva važna gore navedena čimbenika mislim, kako su nam bolesti uglavnom duševnoga porijekla. Ukoliko netko i nije suglasan sa mnom, sigurno će mi dati za pravo, kako su nam tijelo i duševno stanje neodvojivi. Po mom mišljenju nezamislivo je, da teško oboljeli čovjek bude maksimalni optimist, da pozitivno razmišlja, bude pun života i planova. Njemu je važno samo jedno: ozdraviti. Da li možete zamisliti, da tmuran, depresivan, zao, zavidan čovjek dugo ostane zdrav? Zdravo tijelo i zdravi duh su u tijesnoj međusobnoj povezanosti.

Nužan je pozitivan način razmišljanja! Možete reći na to: u današnja vremena? Kada vijesti i ne glase o drugom, no negativnim, lošim stvarima? Na to vas ja pitam: da li baš trebate slušati vijesti? Ukoliko iz svoga života progname TV dnevnik, što više, čak i radio te internet vijesti, dan vam postaje ljepši. Svesno se držite podalje od lošega, negativnoga – a to vrijedi za sve segmente života: vijesti, događaji, osobe – tražite dobro, pozitivne stvari! Da je to teško? Pitanje odluke. Što želiš? Živjeti u dobrom raspoloženju, optimistično, zdravo, ili vegetirati bolesno, depresivno? Opet „čujem“ reakcije čitatelja: naravno, lako je to reći, ali upravo se razvodim, bolestan mi je blizak rod, nisam uspio riješiti kredit, ne znam, dokle ču još moći otplaćivati rate, auto mi je u kvaru... Svatko ima svoje probleme, ali na njih ne valja gledati kao na probleme, nego kao na zadatke, koje valja riješiti. Takvi

zadatci nam pomažu u razvoju, postati boljim čovjekom. Hipokrat piše: „ako nisi voljan mijenjati svoj život, ne mogu ti pomoći.“ Koliko je danas aktualna ova rečenica! Samo treba započeti promjenama: „od danas neću više gledati televiziju, od danas ću redovito trenirati, od danas ću pripaziti na svoju ishranu, od danas ću se okružiti pozitivnim ljudima, od danas ću poslušati savjete onih, koji hodaju po ispravnom putu, žele mi pomoći, od današnjega dana čitat ću knjige o razvoju ličnosti.“ i tako dalje. Dugotrajan je proces, dok čovjek ne nauči takav način razmišljanja, ali promjena je pitanje odluke.

Za zdravi, dugi život nužna su gore navedena tri čimbenika, ne može se izostaviti niti jedan. Važna je kvalitetna ishrana. Pozitivni način razmišljanja, pomaganje drugih, ljubav prema ljudima možeš naučiti, vježbati u našem društvu. Forever ima rukovoditelja, koji već 34 godine pokazuje svijetu taj put. Rex Maughan nas od 1978. uči na čast, pravednost, pomaganje ljudima, na optimizam, odnosno da i Ti možeš upravljati vlastitom sudbinom, a ponajprije nas uči na ljubav. Vjeruj mi, za dugi, zdravi život sve je to potrebno!

### LITERATURA:

- Dr Márai Géza: Egészséges talaj, egészséges élelmiszer  
Kurt Tepperwein: Egészségesen egy életen át  
A D-vitamin-anyagcsere a kardiovaszkuláris prevencióban (Praxis, 2009. 18 évf. 10 szám)  
A gyümölcs- és zöldségfogyasztás jelentősége minden napjainkban (Magyar Családorvosok Lapja, 2009/2.)  
A zöldségekben és gyümölcsökben lévő antioxidánsok és prooxidánsok (Magyar Családorvosok Lapja, 2010/4.)  
Az antioxidánsok szerepe a kardiovaszkuláris megelőzésben (Praxis, 2009. 18 évf. 12. szám)

(U članci navedene izjave o zdravlju se nalaze u sustavu EFSA-ove konsolidirane liste - autor)



**Dr. Ida Nagy**  
pulmonologinja, okružna  
liječnica, specijalistkinja za  
radnozdravstvena pitanja  
senior managerica

# TOP DISTRIBUTORS 2011



MÁDARSKA  
MIKLÓS BERKICS



SRBIJA  
STEVAN LOMJANSKI &  
VERONIKA LOMJANSKI



HRVATSKA  
TIHOMIR STILIN  
& MAJA STILIN



BOSNA I HERCEGOVINA  
SUBHIJA MUSTAFIĆ  
& SAFET MUSTAFIĆ



SLOVENIJA  
TOMISLAV BRUMEC  
& ANDREJA BRUMEC

FOREVER

## IMPRESSUM

Izdaje: Forever Living Products Magyarország Kft. Uredništvo: FLP Magyarország Kft. 1067 Budapest, Szondi u. 34. Tel: (+36 1) 269 53 70 Fax: (+36 1) 297 1996

Glavni urednik: Dr. Sándor Milesz Urednici: Valéria Kismárton, Zsuzsanna Petróczy, Anna Sára Milesz, Kálmán Pósa, Sándor Rókás

Layout, tiskarska priprema: Crossroad Consulting Kft. Prevoditelji, lektori: Mimoza Borbáth, Xheho Kicaj (albanski), Babity Gorán Vladimir,

Žarko Anić Antić (hrvatski), Babity Gorán Vladimir (srpski), Jolanda Novak Császár, Biro 2000 Ljubljana (slovenski).

Tisk: Palatia Nyomda és Kiadó Kft. Izdano u 30500 primjeraka. Za sadržaj članaka odgovaraju autori. Sva prava pridržana!

[www.foreverliving.com](http://www.foreverliving.com)

**FOREVER**  
The Aloe Vera Company



Slika je ilustracija.

**USKORO KREĆE FOREVEROV  
PROGRAM ZA SMANJENJE  
TJELESNE TEŽINE!**

Za daljnje informacije gledajte plakate i Forever vijesti!

# FOREVER EUROPEAN RALLY be free BUDAPEST 2012

EUROPSKI RALLY I PROFIT SHARING 2012. BUDIMPEŠTA • ŠPORTSKA ARENA LÁSZLÓ PAPP BUDIMPEŠTA

## ULAZNICE ZA RALLY

Ulažnice vrijede za dvodnevni program, odnosno trening subotom prije podne.  
U Arenu je ulazak moguć isključivo s ulaznicom. Oba dana Rallyja nosite sa sobom ulaznice!

## REGISTRACIJA KVALIFICIRANIH NA I. RAZINU EUROPSKOGA RALLYJA

Kvalificirani na I. razinu mogu se registrirati 24. veljače u prijepodnevnim satima na za to određenom mjestu, gdje mogu podići rallyjevske pakete, ulaznice, identifikacijsku karticu i narukvicu.

## SAJAM

Kao i na prošlom Rallyju, i ovaj put održat će se sajam. Pripremite gotovinu (euro ili forinte) ako želite kupiti Foreverove poklone i/ili proizvode!

## PREVODITELJSKI UREĐAJ

Glavni jezik Rallyja jest engleski. Osigurat ćemo prijevode na ove jezike: mađarski, srpski, bugarski, finski, francuski, njemački, talijanski, poljski, ruski, slovački, turski. Prevoditeljski uređaj možete podići na mjestu održavanja Rallyja uz 50 eura kaucije.

Molimo vas da radi brže posluge pripremite novčanicu od 50 eura. Na kraju obaju dana molimo da vratite uređaje radi njihova punjenja. Kaucija se vraća nakon povratka uređaja.

## FOTOGRAFIJE S RALLYJA

Kao i uvijek, i ovaj put će na Rallyju slikati profesionalni fotografi, a slike se mogu pogledati on-line od 1. ožujka na web-stranicama [www.flp-pics.com](http://www.flp-pics.com), odnosno [www.foreverphoto.eu](http://www.foreverphoto.eu)

## PRIJENOS UŽIVO

Čast nam je izvijestiti distributere, prijatelje i članove obitelji koji nemaju prilike sudjelovati na Rallyju, da će Europski Rally i Profit Sharing moći pratiti uživo na FLP TV-u: [www.fullarts.hu/flp](http://www.fullarts.hu/flp)

## PLANIRANI PROGRAM

### 23. VELJAČE 2012., ČETVRTAK

Kvalificirani na 2. i 3. razinu, odnosno na Profit Sharing i razinu eagle managera, bit će smješteni u hotelu Kempinski, Budimpešta. Registracijski i informacijski pult Rallyja radi u hotelu od 8:00 do 22:00.

### 24. VELJAČE 2012., PETAK

od 6:30 Doručak u hotelskom restoranu.

10.00 One koji su smješteni u hotelu Kempinski autobusima prevozimo u Arenu.

Kvalificirani na I. razinu i svi ostali sudionici Rallyja sami rješavaju svoj prijevoz.

#### 12.00 - 18.00

Prvi dan Europskoga Rallyja u Areni.

18.00 Polazak transfernih autobusa za kvalifikante 2. i 3. razine, kvalifikante Profit Sharinga i eagle managera u hotel Kempinski. Navečer slobodan program.

### 25. VELJAČE 2012., SUBOTA

od 6:30 Doručak u hotelskom restoranu.

8.30 One koji su smješteni u hotelu Kempinski autobusima prevozimo u Arenu. Ostali sudionici Rallyja sami rješavaju prijevoz.

#### 10.00 - 12.00

#### Naročiti Rally trening

Imaju pravo sudjelovati svi distributeri s ulaznicom za Rally. Molimo da uzmete u obzir kako je ovo naročiti trening, sredstva za Spirit Award (pjevanje, mahanje zastavama...) tijekom ta dva sata ostavite, a nakon završetka treninga nastavlja se natjecanje za Spirit Award.

#### 13.00 - 17.30

Drugi dan Europskoga Rallyja u Areni.

17.30 Polazak transfernih autobusa za kvalifikante 2. i 3. razine, kvalifikante Profit Sharinga i eagle managera u hotel Kempinski.

Ostali sudionici Rallyja sami rješavaju prijevoz.

Navečer slobodan program

### 26. VELJAČE 2012., NEDJELJA

6.30 - 10.30 Doručak u hotelu

## POVRATAK KUĆI

Skrećemo pozornost da se oni, koji budu smješteni u hotelu, trebaju odjaviti do 12 sati. Zbog kasnije odjave mogući su dodatni troškovi, koji će teretiti dotičnoga gosta.

Želimo svima ugodne pripreme!



FOREVER  
The Aloe Vera Company

A woman with dark hair tied back in a white towel is smiling and gently touching her face. She is holding a black jar of cream in her left hand. To her left, several skincare products are displayed on a textured surface. These include a white bottle of 'EXFOLIATING CLEANSER', a white bottle of 'REHYDRATING TONER' with a red heart logo, a white bottle of 'ALOE ACTIVATOR' with a pink heart logo, a white tube of 'YOUTH MOISTURIZER', a black jar of 'RECOVERING NIGHT CREAM' with its lid removed showing the cream, and a black brush with a silver spoon resting on top of its lid. A green and yellow graphic banner runs vertically along the right side of the products.

Slika je ilustracija.

